

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

AĞUSTOS
2014

SAYI 106

İAOSB'DEN TEŞVİK ÖNERİLERİ



ÜSE,
YENİLİKLERİ
HAYATA
GEÇİRİYOR



İKİNCİ
BÜYÜK
500'DE
8 İAOSB'Lİ



UĞURTAŞ:
NORMALLEŞME
ADIMLARI
ATILMALI

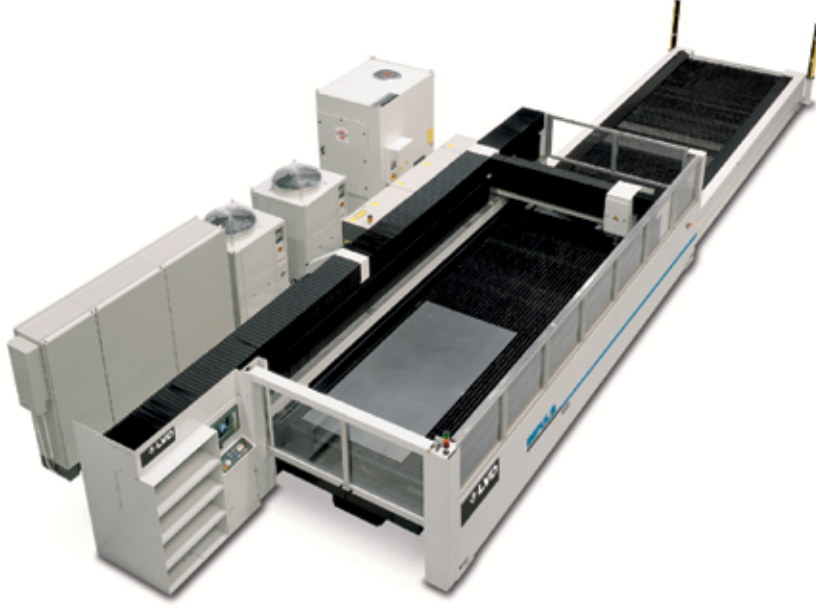
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



Üretiyoruz, Kazandırıyoruz!

7.000.000 m² alanda,
600 firma,
37.000 kişiye istihdam...



M. Kemal Atatürk Bulvarı No : 42 35620 Çiğli / İZMİR
T. 0 (232) 376 71 76 - F. 0 (232) 376 71 00

iaosb@iaosb.org.tr
www.iaosb.org.tr

Normalleşme adımları ertelenmeden atılmalı

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Son aylarda dünya ekonomisi ve Türkiye ekonomisi ile ilgili işler hiç de istenildiği gibi gitmiyor. Ekonomilerin büyüme verilerinde hiçbir düzelme belirtisi yok. Ülke olarak biz de bu akımın içindeyiz. Bizim yaşadığımız bu sıkıntılı döneme son aylarda en büyük pazarımız olan Avrupa'dan gelen ekonomik durgunluk sinyalleri de eklendi. Son yıllarda yaşanan onca kriz günleri içinde dimdik ayakta durmayı başaran Almanya bile ekonomisinin yavaşlamasını durduracak formüller arıyor. Küresel krizin başlama noktası olan dünya ekonomisinin çeyreğini oluşturan ABD ekonomisinin toparlanma gayreti sonrasında aynı olumlu gidişatın AB ve Japonya'ya da sıçrayacağı beklenirken, bu beklenti gerçekleşmedi. Bu durumda küresel krizin atlattığını söylemek çok zor. 2009 yılı sonrasında ilk kez resesyona giren Alman ekonomisi, ikinci çeyrekte yüzde 0.3 küçüldü. Ama bu yolda

Almanya yalnız değil. Sıfır büyümeyi yaşayan Fransa ile küçülmeye devam eden İtalya da aynı kervanın içinde. Son ayların moda deyimini bu ülkeler de sürünen büyüme trendine takıldılar.

Aslında AB'deki küçülmenin nedeni gayet açık. Bankacılık sistemleri son üç yılda çok kan kaybetti. Sistem ciddi bir zarar yükü taşıyor. Bu yükün azaltılması için de gereken şey sermaye arttırımı. Ancak sermayelerin artması için sokaktaki insanın kemerleri sıkılmalı, sonuçta faturayı her zaman olduğu gibi onlar ödeyecek. Bunu bilen siyasetçiler tedaviyi zamana yayarak faturayı yavaş yavaş ödetmek istiyorlar. Yani bankalara kamu parasını koymak için aceleci davranmıyorlar. Ya da bir dönem AB Merkez Bankası'nın yaptığı gibi sermayelere katkı verip, verilen katkıları merkez bankası kasalarında tutmak gibi, kaybolan güvenle şekillenen formüller tartışılıyor. Almanya'nın 10 yıllık tahvil faizleri yüzde 1'in altına düştü. Akıllardaki soru şu: AB fiyatların düşeceği, ekonomik küçülmelerin yaşanacağı deflasyonist bir döneme mi giriyor? Görünen o ki, kendi bünyesinde tuttuğu mevduata negatif faiz uygulayan AB Merkez Bankası şu dönemde piyasaya nakit pompalasa da istenilen hareketlenmeyi sağlayamayacak.

AB'de yaşanan bu durumun Irak ve Suriye'de yaşananlar sonrasında Türkiye'nin dış ticaretinde açtığı deliğin büyümesine olumsuz bir etki yapacağı da bir gerçektir. Bu durumda Türkiye'nin yüzde 4 dolaylarında bir büyümeyi yakalaması zorlaşmıştır. Bu durum yeni bir ekonomik programın oluşturulmasını zorunlu hale getirmiştir. Ancak, seçimlerle çizilen gergin siyasi atmosfer buna imkan bırakacak gibi gözükmemektedir. Yerel seçimler ile başlayan bu ortam, Cumhurbaşkanlığı seçimi de sona ermesine rağmen ülkeyi terk etmemiştir. Şimdi de gündemimiz, yeni Başbakan ve yeni hükümetin yapısıdır. Doğal olarak yaşanacak değişikliklerin ekonomi politikalarına ve uygulamalarına yansması da merakla beklenmektedir. Hadi diyelim bu sıkıntılar da kazasız atlatıldı, bu sefer de önümüze yeni anayasa tartışmaları ile şekillenecek 2015 genel seçimleri gelecektir. Korkumuz tüm bu ortam içinde ekonomi politikalarının sadece seçim dönemlerini kazasız belasız atlattırmaya yönelik geçici tedbirler ile şekillenmesidir. Bu yaklaşım ekonominin gerçek hastalıklarının tedavisini daha da geciktirmek dışında bir işe yaramayacaktır.

Ülke ekonomimizin son üç yıldır sürünmesi-

nin nedenlerine baktığımızda, en önemli eksik olarak büyümemizi finanse edecek kaynağımızın olmadığını görmekteyiz. Ülkemiz 1947'den bugüne sürekli dış ticaret açığı vermektedir. Yani daima ürettiğimizden, yurt dışına sattığımızdan daha çok alıyor ve tüketiyoruz. 2000'li yıllarla birlikte artan petrol ve enerji fiyatları, enerji ithalatına bağımlı yaşayan ülkemiz için karşılama konusunda çok zorlandığımız bir maliyet haline gelmiştir. Enerji giderlerimiz artıyor. Yani hem pahalı, hem de çok enerji kullanıyoruz. Peki bu artan kullanımın üretime yansımalarını görüyor muyuz? Dönem dönem yükselen ivmeler neticesinde, hatırı sayılır rakamlarda büyüme yakalasak bile bunu istikrarlı bir biçimde sürdürebilme konusunda başarısız olduğumuz ortada. Alt ve üst limitleri bu denli değişken ve arası açık olan büyüme rakamları, Türkiye'yi sürekli kırılgan ekonomiler sınıfı içinde tutuyor. İhtiyacımız olan para sadece kısa vadeli, yüksek kazanç dönemlerinde rotayı ülkemize çeviriyor. Kalıcı yatırım olarak gelen kaynaklar ise yeni rezidansların, AVM'lerin veya devletin büyük ölçekli havalimanı, karayolu gibi yatırımlarına geliyor. Gayrimenkul alanında finanse edilen yatırımlar kazanç oranları ve geriye dönüş bakımından cazip gelse bile, genel ekonomik sorunların çözümüne ne yazık ki ciddi bir katkısı olmuyor. Bu tür yatırımlar kısa dönemde ekonomik ve sosyal etkileri bakımından pozitif bir etki yaratarak ülkemizin gayri safi yurt içi hasılasını arttırsa bile, orta ve uzun vadede ekonomik büyümede pozitif bir etkileri görünmemektedir.

Ekonomik büyüme ve buna imkan sağlayan etkenler iktisatçıların daima ilgisini çekmiştir. Tüm iktisatçılar, ekonomik büyümenin ana etkeninin yatırımlar olduğunda hemfikirdir. Büyümenin temel parçaları incelendiğinde makine, ekipman ve üretim tesislerine yapılan yatırımlarla, büyüme arasında çok sıkı bir birlikteliğin olduğu görülmektedir. Yatırım ile büyüme ortamı beraberinde okullaşma, bilgi ve becerilen artması ile beşeri sermayenin de artmasını tetiklemektedir. Yani, teknoloji yoğun sermaye yatırımları ile sanayi altyapısını güçlendirecek eğitim yatırımları, rekabet ortamını geliştirici yatırımlar ve demokrasi başta olmak

üzere toplumsal temelleri geliştiren ve güçlendiren program ve uygulamalar büyümenin vazgeçilmez şartlarıdır.

Büyümenin yakalandığı yıllarda orta gelir tuzağına düşmemeyi tartışan Türkiye, bugün lüks tüketim ve konut yatırımlarına boğulmuştur. Sanayinin milli gelir içindeki payının ürkütücü bir biçimde azaldığı, özel sektör yatırımlarının üretimden kaçtığı bir dönemde hızla artan nüfusumuz dikkate alındığında, orta gelir denen çizgide durmak bir yana, o çizgiyi koruma hususunda bile ciddi tereddütler oluşmaktadır.

Türkiye ardı sıra sınavlardan geçmektedir. Sınavın biri devam ederken, diğeri başlanmaktadır. Uluslararası kuruluşlar yayınladığı raporlarda aynı şeyleri tekrarlamaya devam ediyorlar. 2008'de başlayan global ekonomik krizden çıkış için bile herkesin mutabık kaldığı bir çıkış yolu yok. Ülkemiz içinde ise, ekonomik krizle gerginleşen yaşam siyasi gerginlikler ile beslenmeye devam etmektedir. Ülkemizin çevresinde, 1. Dünya Savaşı'nda geride bıraktığımızı düşündüğümüz Mezopotamya, Filistin, Rus cepheleri sanki tekrar canlanmıştır. 100 yıl öncesinin sorunları tekrar alevlenerek ülkemizi de içine alacak boyutlara yaklaşmaktadır. Beklediğimiz siyaset ve ekonomi başta olmak üzere her alanda önce sakinliğin sağlanması, daha sonra ise sağ duyulu uygulamalar ile ülkemiz üzerindeki baskının makul seviyelere çekilmesidir. Bu sakinlik ve sağduyuyu da en çok iktidardan beklemekteyiz. Cumhurbaşkanlığı seçimi sonrasında siyasi kadrolarda yaşanabilecek değişimler ve bu değişimlerin işleyiş üzerindeki etkilerinin ne olacağı hususunda yaşanan tedirginlik ortadan kaldırılmalıdır. Siyasilerin kendilerine şu soruyu sormasını bekliyoruz. Seçimler yapılıyor, bir seçim bitiyor, bir başka seçim atmosferine giriliyor, bu ortamda dünyadaki finans çevrelerinin sürekli dile getirdiği siyasi gerilimin azaltılması hususunda ne yapmak gerekir? Belki siyaset gerginliği seviyor ve ondan besleniyor olabilir, ama bu durum ekonomi için, sürekli ciddi bir tehdit olarak durmaktadır. İş ve yatırım ortamının normalleştirilmesi hususunda atılacak adımlar ertelemekten atılmalıdır.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ
SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK
YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILLA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZIKI
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik
26 Anadolu Lisesi yüzde 100 bursla kapılarını açıyor

- 8** Zeybekci'den İzmir'e "yüzünü sanayiden turizme çevir" çağrısı
- 10** İAOSB'den teşvik önerileri
- 15** İkinci 500'de 8 İAOSB'li
- 16** Sanayi üretimi beklentinin altında
- 18** Moody's büyüme beklentisini açıkladı
- 19** Kredi kuruluşları: Siyasi risk var
- 20** Üstünü örtüp faiz artırdı
- 21** Enflasyon yavaş yavaş artıyor
- 22** Altın gelmiyor, gidiyor
- 24** Enflasyon, seçimler ve üretim nasıl yorumlandı?
- 26** İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi yüzde 100 bursla kapılarını açıyor
- 28** ÜSE'den doğan yeni fikirler hayata geçiyor



- 32** Cari açıkta iyiye gidiş
- 33** OECD Türkiye ekonomisini değerlendirdi
- 34** Güney Kore ve Türkiye'nin sanayileşme başarımı
- 40** Bir zamanlar – İzmir Sanayi Tarihinden
- 44** İAOSB'den 40 saatlik meslek eğitim kursu
- 46** İAOSB'de KEP semineri yapıldı
- 48** Bir başarı hikayesi: Tatillerini çalışanlarıyla geçiren patron



- 50** Güzel İzmir'in ilkleri
- 54** İEF, 83. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor
- 56** Üniversite patentleri yarışıyor



10 İAOSB'den teşvik önerileri



16 Sanayi Üretimi
beklentinin altında



32 Cari açıkta
iyiye gidiş

54 İEF, 83. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor



İzmir Ekonomi Zirvesi'nde konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, İzmir'in Manisa ile arasındaki teşvik farklılığına odaklanmak yerine turizm ve serbest bölge çalışmalarına yoğunlaşması gerektiğini söyledi.

İzmir ve Manisa arasındaki teşvik farkına dikkat çekerek çözüm önerilerinin masaya yatırılmasını amaçlayan Ekonomi Zirvesi'nde konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, İzmir'in Manisa ile yarışmak yerine farklı alanlarda kendini geliştirmeye yönelmesi gerektiğini söyledi. 'Manisa'da sanayi var diye İzmir'de de sanayi olacak diye bir şey yok' ifadesinde bulunan Zeybekci, İzmir'e de serbest bölge ve turizm sektörüne yönelik teşviklerin verilerek, söz konusu alanlarda gelişiminin sağlanabileceğini söyledi.

Denizli Belediye Başkanlığı görevini yürüttüğü dönemde kentin tekstil, traverten ve arkeolojik kazı alanları konusunda dünyanın önde gelen kentleri arasında yer alması için çalışmalar yürüttüklerine dikkat çeken Zeybekci, kentlerin mevcut potansiyellerinin değerlendirilmesi gerektiğini belirtti. Bazı bölgelere sanayi yatırımları konusunda ciddi teşvik verilmesine rağmen başvuru girişimlerin oldukça az olduğunu altını çizen Zeybekci, sözlerini şöyle sürdürdü:

"6. teşvik Bölgesine giden var mı? Bugün yaptığımız teşvik sistemi mantık olarak doğru. Alanınıza uygun konularda teşvikleri arttıralım istiyoruz. İzmir körfezinin doğal sit ve doğal koruma alanları dışındaki tüm alanlarını turizm

bölgesi olarak birlikte elbirliğiyle yapılandırılalım. Turizm yatırımlarını burada 5. Bölgeden teşvikle destekleyelim. Turizmi olabildiğince geliştirelim, yatırımlarınızı 5. Bölgeden destekleyelim. Biz, İzmir'in serbest bölgeler şehri olmasını istiyoruz. Dünya serbest bölgelerden çok büyük menfaatler sağlamış. Biz maalesef Türkiye AB'ye girecek diye serbest bölgelerimizi ihmal ederek çok büyük bir hata yaptık. Halbuki şöyle bir dönüp bakarsak; İrlanda, Portekiz gibi ülkeler AB'ye girerken mevcut serbest bölgelerini ve bütün haklarını 20-30 sene koruyarak ellerinde tutmayı başarmışlardır. Türkiye olarak serbest bölgelerden sonuna kadar faydalanmalıyız. Serbest bölgelerdeki imkanları ve teşvikleri olabildiğince geniş tutacağız. Şu anda ESBAŞ, mevcut karmaşaya rağmen büyük başarı gösteriyor. Rüzgar enerjisi üreten santral de var, konfeksiyon üreten de var, kimyasal ve uzay sanayi de var... Belediye, Çevre ve Şehircilik Bakanlığımızla beraber; 'turizm alanımız neresi olacak, nereye kadar genişleteceğiz, nerelerde sağlık yatırımlarını arttıracacağız ve serbest bölgelerde hangi sektörler yer alacak' konularında alt çalışmaları yapar. Limanların çıkışlarına sağlık serbest bölgesi kurulur. Sağlık serbest bölgesini yaparken de İzmir'i, Aydın'ı, Manisa'yı, Uşak'ı,

Türkiye ile İzmir'in katettiği mesafenin birbirine çok benzediğini dile getiren Zeybekci, bugün 152 milyar dolar ihracat yapan Türkiye'nin 2023 hedeflerini gerçekleştirmek için bütünlük içinde yol alması gerektiğini vurguladı.

Denizli'yi içine alan geniş bir havzada yatırım yapılır. Öncelikli olarak İzmir'i konuşalım, planlayalım; İzmir'de nokta atış yapalım. Dünyada kümelenme çok önemli. Her yerde liman olması bir anlam ifade etmiyor. Karlı değil, çalıştırılabilir değil, piyasada karşılığı olan bir girişim değil. Dünyanın en hızlı enerji ve hammadde kaynaklarının Avrupa'ya giriş-çıkış kapısı Ege'dir. O yüzden bölgeyle ilgili geniş düşünmemiz lazım. İlk EXPO'ya talip olduğumuz zaman da ikinci EXPO'ya aday olduğumuz zaman da aynı şeyi söyledik; 'Yalnız İzmir olmaz, o zaman eksik kalır anlatmak istediklerimiz' dedik. Denizli'nin, Aydın'ın, Manisa'nın, kısacası bu coğrafyanın zenginliklerini İzmir'in çeyizine koyduğunuz zaman dünya bundan etkilenir."

İzmir Ege Bölgesi'nin başkenti

Türkiye ile İzmir'in kat ettiği mesafenin birbirine çok benzediğini dile getiren Zeybekci, bugün 152 milyar dolar ihracat yapan Türkiye'nin, 2023 hedeflerini gerçekleştirmek için bir bütünlük içinde yol alması gerektiğini vurgulayarak, ilerlemek isteyen İzmir'in de çevre illerle birlikte hareket etmesi gerektiğini söyledi. Zeybekci, "Hammaddesini başkalarının kontrol ettiği, enerjisini başkalarının yönettiği, tüketim alışkanlıklarını ve ağlarını da başkalarının kontrol ettiği bir dünyada, Türkiye olarak başkalarının verdiği siparişlerle biz 152 milyar dolarlık ihracata getirdik. Türkiye'yi Avrupa'nın 6. büyük ekonomisi haline bu şekilde getirdik. Bundan daha ileriye, 500 milyar dolara gitmeli. Bugüne kadar edilgen bir haldeydik şimdi etken hale geldik. Türkiye sürdürülebilir şekilde

hammadde ve enerji kaynaklarını garanti altına almadan, tüketim alışkanlıklarını belirlemeden, tüketim ağlarını kendi kontrol etmeden nasıl yol alamayacaksa, İzmir de Manisa'yı, Aydın'ı, Denizli'yi, Muğla'yı içine almadan hedeflediği İzmir olamaz. İzmir'in malzemesi binlerce yıllık kültürün mirasından oluşuyor... İzmir bir başkenttir. Bölgesel planlar vardır ve o planlarda şehir ayrımı yoktur.

Planlamalar İzmir'e ayrı, Aydın'a ayrı, Denizli'ye ayrı değildir. 1870 yılında İzmir-Denizli demiryolunu o yokluk içinde yapanların bir bildiği vardır. O yokluk, kıtlık, sefalet içinde bile Denizli ile İzmir neden demiryolu ile birbirine bağlanmıştır? İzmir tek başına değildir de ondan. İzmir her şehirle birlikte. Uşak'tır, Aydın'dır. Biz şehir olarak düşünmek zorundayız Bölgeyi. Eğer öyle görürsek bu parçayı, İzmir Ege Bölgesi'nin başkentidir."

Zeybekci, Ekonomi Zirvesi'ndeki sözlerini şöyle sürdürdü:

"Tarihi bir şekilde tarihi bir başarıyla Türkiye'de ihracatın ithalatı karşılama oranını yükselteceğiz. Cari açığın en önemli sebeplerinden bir tanesi dış ticarettir. Dış ticaret açığındaki daralma, cari açığı da otomatik olarak etkiliyor. Gücümüz artıyor, belimizin kamburu düzeliyor. Orta vadeli koordinatta bu yıl sonu itibarıyla cari açık yüzde 6.4 olarak hedeflendi. Türkiye'de cari açık orta vadeli programlarda yüzde 6.4'ten çok daha iyi. Öyle ki ülkemizdeki cari açık rakamları yüzde 5.5 seviyelerine yaklaşıyor. Türkiye 2015'te dünyanın en büyük 20 ekonomisinin oluşturduğu G20 grubunun dönem başkanlığını alacak."



İAOSB'den teşvik önerileri

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Teşvik eğer doğru kurgulanır ve kullanılırsa o sektörün, kentin veya bölgenin geleceğini şekillendirebilecek kadar önemli güce sahip bir mekanizmadır" dedi.

Teşvik konusu globalleşen dünya ekonomisinde ülkelerin büyüme, gelişme ve istihdam gibi temel alanlarda başarısına doğrudan etki eden, stratejik öneme sahip bir alan. Çünkü teşvik eğer doğru kurgulanır ve kullanılırsa o sektörün, kentin veya bölgenin geleceğini şekillendirebilecek kadar önemli güce sahip bir mekanizmadır. Bu nedenle teşvik uygulamaları değerlendirilirken herkesin olaya kendi açısından bakması, kendi beklentileri doğrultusunda bir şekillenme istemesi de gayet doğal.

İzmir için teşvik konusu ise bir yandan istatistiki verilerin ve İzmir'in Türkiye'deki konumu, diğer yandan ise yaşanan sorunların arasına sıkışmış durumda.

İzmir bugün uygulanan teşvik sisteminde 1. Bölgededir. Yani Türkiye'nin en gelişmiş illeri arasındadır. Peki, herhangi bir kişi, İzmir'in 1. Bölgede bulunmaya uygun olmadığını, Türkiye'nin en gelişmiş şehirlerinden biri olmadığını söyleme veya savunma durumunda mı? Sanırım ki, hayır. Ülkemizdeki gelişmişlik değerlerine baktığımızda İzmir olması gereken yerde, yani 1. Bölgede.

İzmir bugün kişi başına düşen milli gelirde Türkiye'nin ilk 5 ilinden hiç aşağıya düşmemiştir. Ülkemizde yaratılan gayri safi ulusal gelirde ise İstanbul'un rakipsiz liderliğini kabul edersek, her zaman ilk 4 içinde yer bulmuştur.

Buradaki sorun İzmir'in 1. Bölgede yer alması değildir. Ana sorun teşvik sisteminin şehirlere göre düzenlenmesinde, buna bağlı yan sorun da, İzmir'in dibindeki şehirlerin alt gruplarda değerlendirilmesinden doğan haksız rekabet sonucunda İzmir'den uzaklaşan yatırımlardır.

Çıkmazı olmayan diğer bir alan ise İzmir'in siyasi mekanizmadan bu sistem içinde İzmir'e bir destek beklemektir.

Burada kendimize sormamız gereken soru, bu sistem ortadayken siyasi erk İzmir'e özel bir uygulama sağlayabilir mi sorusudur. Elbette ki, bu sorunun da cevabı 'hayır'dır. Bugün İzmir'e sağlanacak sistem dışı bir uygulama diğer illerde de aynı tür talepleri doğuracaktır. Bu sistem içinde siyasetin de eli bağlıdır.

Cumhuriyet sonrası dönemlerde yatırım ve istihdamın arttırılması, bölgesel gelişmişlik farklarının azaltılması için çeşitli teşvik sistemleri uygulanmıştır.



**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı

■ 1980 yılına kadar dış piyasalara entegre olmaya çalışan bir ekonomi için gereken teşviklere yoğunlaşmıştır.

■ 24 Ocak 1980 kararları ile dış ticareti serbestleştiren bir anlayışa geçilmiştir.

■ 1990'lı yıllarda ise bölgeler arası gelişmişlik farklarını azaltıcı politikalar belirlenmiştir.

■ 2000 yılı ile birlikte teşvik sistemine getirisi yüksek teknolojik ürünlerin üretilmesi hedefi de adapte edilmeye başlamıştır.

■ 2009 yılında ülke dört yatırım bölgesine bölünerek teşvik yelpazesini genişletmeyi hedefle-



Ana sorun teşvik sisteminin şehirlere göre düzenlenmesinde, buna bağlı yan sorun da İzmir'in dibindeki şehirlerin alt gruplarda değerlendirilmesinden doğan haksız rekabet sonucunda İzmir'den uzaklaşan yatırımlardır.

yen bir yapı oluşturulmuştur.

■ 2012 yılında uygulamaya giren yeni teşvik sistemi ise bir çok özelliğinden dolayı en kapsamlı teşvik sistemidir. Hazırlanmasında bölgelerin gelişmişlik düzeyleri dikkate alınmaya çalışılmış, her ilin farklı özellikleri göz önünde bulundurulmaya çalışılmıştır. Bu sistemde cari açığı azaltma, istihdamı artırma ve bölgesel gelişimi sağlama gibi hedefler gözetilmiş olsa da, bazı noktalarda oluşan ihtiyaçlara ve uygulama yanlışlarına da sahne olmuştur.

Dünyadaki teşvik eğilimlerine bakıldığında ise;

■ 1980 öncesi dönemde yatırımcıları destekleyen politikalar vardır.

■ 1980'de başlayan liberalleşme ile devlet işletmeciliği azalmaya başlamış, 1980'ler sonrasında ise teşvik mekanizmaları küresel sermayeyi cezbederek ekonomik büyüme ve kalkınmayı arttırmayı hedefler hale gelmiştir.

■ Küresel yatırım teşviklerinde genel eğilim korumacı yapıdan uzak, uluslararası piyasalarda bulunma ve var olma odaklı olmuştur.

■ Dünyadaki bu teşvik anlayışı içinde yapılan uygulamalara bakıldığında öncelikli sektörlerde kalkınmayı destekleyici genel uygulamalar, teknolojik altyapıyı kuvvetlendirici destekler ve işgücü maliyetlerini azaltıcı önlemler görülmektedir.

Yabancı yatırımcının iştahını arttırmak için;

■ Vergi indirimi – vergi muafiyeti – yatırım indirimi gibi mali teşvikler,

■ Özel yatırım teşvikleri,

■ Enerji üretimi gibi sürdürülebilir sektörlerle yönelik özel teşvikler,

■ Belirli alanlardaki sektörlerde kredi olanağı sağlayan finansal teşvikler,

■ Altyapıyı ve teknik yapıyı kolaylaştırıcı, işletmelerin hızla faaliyete geçmesini sağlayacak

destekleyici, başlangıç teşvikleri görülmektedir.

■ Bu kapsamda yatırım teşviklerinin çoğunlukla ileri teknoloji kullanımına açık, gelişmekte olan sektörlerle yönelik olduğunu görmekteyiz. Belirlenen enerji, doğal kaynaklar, telekomünikasyon, ulaşım ve finansal hizmetler gibi stratejik alanlara özel destekler sunulmaktadır.

AB gibi bir yapılanmanın sağladığı güven nedeniyle ülkelerarası etkileşim artmış, yatırım risk ve maliyetlerinin azaltılması bölgesel ve sektörel destek stratejilerinin uygulanmasına fırsat vermiştir.

Asya ve Güneydoğu Asya'da ise öncelik güçlü ve güvenilir sanayi altyapısının oluşturulmasına verilmiş, bu altyapının üzerinde hızla inşa edilen sanayileşme ihracata yönelik yapılandırılmış, bu alanda sağlanan başarı ile istihdam ve ekonomik büyüme sağlanmıştır. Ülkelerin bazı sektörlerle öncelik vermesi, bu sektörlerle sağlanan uzun süreli vergi teşvikleri etkin olmuştur. Ayrıca, teşvik süreleri bölgelere değişik periyotlar olarak uygulanmış, belli sektörlerin belli bölgelerde toplanması sağlanmış ve özellikle ihracatçı sektörlerin teknolojik gelişimleri desteklenmiştir.

Örnekleme gerekirse,

GÜNEY KORE'de, 2000' li yılların başından itibaren sanayi politikaları bilim ve teknolojiyi ön sıralara almaya başlamıştır. Yabancı yatırımcının gelmesi için yatırımın önündeki bürokratik engellerin tümü kaldırılmıştır. Yabancı yatırımcı için özel alanlar tespit edilmiş ve bu alanlara yönelik destekler oluşturulmuştur.

■ Ülke ekonomisi iç piyasa yerine, ihracattan elde edilecek sermaye artışı ile büyümeye odaklanmıştır.

■ Güney Kore'deki teşvik sisteminin başarıları;

■ Rasyonellik çerçevesinde verilen uzun vadeli destekler,

■ Verilen desteklerin sınırlı sayıda tutularak



de-
ne-
tim ve
zetiminin
gö-
yapılması,
■ Tüketim mallarından
ziyade yatırım mallarına yöne-
len bir düzen kurulması,
■ Yüksek katma değer sağlayacak
alanların belirlenmesi ve desteklenmesi,
■ Bu hedeflere ulaşmak için gereken nite-
likli işgücünün arttırılmasına yönelik önlemlerin
alınması ile gerçekleşmiştir.

TAYVAN'da;

- Mali disiplin,
- Kamu harcamalarında önceliğin sağlık, eğitim ve altyapıya kaydırılması,
- Vergi reformu,
- Rekabetçi döviz kurları,
- Mülkiyet haklarının güvence altına alınması

gibi ana prensiplerin altında, özellikle EĞİTİM, TEKNOLOJİ, AR-GE yatırımlarını desteklemiş, KOBİ'lerin ihracat yapabilmesi için vergi indirimi dahil teşvik uygulamaları yapmıştır.

MALEZYA'da;

- Niş sektörler ve katma değeri yüksek ürünleri üreten yatırımlar önceliklidir.
- Hangi sektörün ülke ekonomisine üretim değeri ve istihdam olarak verdiği dikkate alınmaktadır.
- Ar-Ge ve inovasyon kültürünü yaygınlaştıracı destekler arttırılmıştır.
- İş ortamı bürokrasi azaltılarak kolaylaştırılmıştır.
- Girişimcilik ve KOBİ'ler özel desteklere sahiptir.
- Yetişmiş insan gücünün ülkede kalmasına özel özen gösterilmektedir.

GÜNEY AFRİKA'da ise

- 2000 yılı sonrasında Teşvikler mikroekonomik reform stratejileri ile belirlenen sektörlere, yeni stratejik endüstrilere, kümelenmeler ile ima-

lat
en-
teg-
rasyonu sağlayan
yatırımlara yöneltilmiştir.

İRLANDA'da da ise;

- Vergi indirimi ile mali desteklerin otomatik olarak yapılması, finansal desteklerin ihracat oranında farklılaştırılması teşvik sisteminin başarılı olmasına olanak sağlamıştır.

Ar-Ge faaliyetlerinin desteklenmesi için 2009 yılında yüzde 25'e yükseltilen VERGİ KREDİSİ sistemi uygulanmaktadır. Ar-Ge faaliyetlerinde bulunan şirketlere kurumlar vergisinden de indirim hakkı tanınmaktadır. Bu uygulamalar neticesinde 2009 yılında İrlanda'ya gelen yabancı yatırımın yüzde 49'u Ar-Ge ve yenilik faaliyetlerine yönelik yatırımlardan oluşmuştur.

Cumhuriyetimiz kurulduğundan bugüne teşvik sistemimizin daima çekirdeğinde olan, ağırlığını hissettiren bölgesel teşvik mekanizması ne yazık ki bugün de konumunu korumaktadır.

Bölgelerin gelişmişlik düzeylerine göre uygulanan teşvikler, aynı bölgede yer alan ama farklı gelişmişlik sınıflandırılmasına tabi olan iller için dezavantajlı bir durum ortaya çıkarmıştır.

Bu durum da verilen teşviklerin bölgesel gelişmişlik farkını azaltmada etkin olamayacağını göstermektedir.

Ayrıca, illerin gelişmişlik düzeyleri yıllara göre hızla değişmektedir. Oysa bu sistem her yılın verisinin değerlendirilmesi gereğine göre kurgulanmamıştır.

Bu gerçeklere göre 2012 yılında teşvik sistemi bir kez daha oluşturulmuştur.

- Genel teşvik uygulamaları
- Bölgesel teşvik uygulamaları
- Büyük ölçekli yatırımların teşviki
- Stratejik yatırımların teşviki olmak üzere 4 temel alan belirlenmiştir.

Bir sistemin başarısı hedeflediği alanlarda yakaladığı başarıları ile ölçülür.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş, "bölgesel teşvikler belirlenirken sektörel rekabet unsurları da dikkate alınmalıdır. Bu durum dikkate alınmadığı takdirde kendi küçük Çin'lerimizi kendimiz yaratmaktayız" vurgusu yaptı.

Şimdi sizlere 2012 yılında ortaya konan teşvik sisteminin hedeflerini hatırlatmak isterim:

■ Tasarrufların katma değeri yüksek yatırımlara yönlendirilmesi

■ Üretim ve istihdamın artırılması

■ Uluslararası rekabeti arttıracak Ar-Ge içeriği yüksek, büyük ölçekli ve stratejik konulu yatırımların özendirilmesi

■ Uluslararası doğrudan yatırımların artırılması

■ Bölgesel gelişmişlik farklarının azaltılması

■ Kümelenmeler yoluyla maliyet kalemlerinde, Ar-Ge ve teknoloji çalışmalarında sağlanacak iyileştirmeler

■ Çevre korumaya yönelik yatırımların artırılması

Bu hedeflerin altında ise mevcut ekonomik durum içinde en kritik noktamız olan cari açığın azaltılması, yani ithalata bağımlılık oranının azaltılması görülmektedir.

Bugün bizlerin bu sistem ile hedeflenen alanlarda nerede olduğumuzu düşünmenin zamanıdır. Eğer bu hedeflerde istenen noktalarda isek veya o yolda ciddi bir ilerleme eğiliminde isek, sistemi başarılı kabul etmemiz gerekir. Ancak hedeflerin uzağında kalmışsak, bu sistemi sorgulamak gerekir.

Dünyada gerek gelişmekte olan, gerekse de gelişmiş ülkelerde kimsenin bilmediği hiçbir teşvik mekanizması kalmamıştır. Hemen hemen her ülke gelişim hedefleri doğrultusunda ve sahip olduğu güç oranında bu mekanizmaları kullanmaya çalışmaktadır. Başarı uygulamaya bağlıdır.

Asya ülkelerine baktığınızda esnek bir bürokratik yapının özel sektör ve yatırımcının yanında olduğu bir kültürü görürüz.

Avrupa da ise, herkese eşit mesafede olan, güçlü bir hukuki altyapıya ve uluslararası entegrasyona dayanan bir altyapı vardır.

ABD ise tüm eyaletlerini aynı yaşam standartlarına getirmeyi hedeflemiş, güçlü hukuk ve siyasi altyapısı içinde, toplumsal desteği alan bir yapılanma içindedir.

Oysa ülkemizde;

■ Dünya Bankası'nın 2001 yılında yayınladığı raporla gösterdiği yatırımın önündeki engellerin ne yazık ki pek azı ortadan kalkmıştır.

■ Yatırım için kat edilmesi gereken bürokrasi



yolu hala çok uzun ve engebelidir.

■ Bölgesel teşvikler belirlenirken sektörel rekabet unsurları da dikkate alınmalıdır. Bu durum dikkate alınmadığı takdirde kendi küçük Çin'lerimizi kendimiz yaratmaktayız.

■ Yine bölgesel teşviklerde iller bir bütün olarak incelenmektedir. Oysa aynı il sınırları içinde kalkınmışlık yönünde ciddi farklılıklar olabilmektedir. Örneğin İzmir'imizin Kiraz gibi, Kınık gibi ilçelerinin gelişmişlik düzeylerini Merkez ilçelerle aynı tutarsanız o ilçeleri bu duruma mahkum edersiniz. Kurulacak envanter ve değerlendirme mekanizması detaylı çalışılmalıdır. Ve bu çalışmalar da şeffaf olmalıdır. Herkes neye göre sınıflandırıldığını bilmelidir.

■ KOSGEB gibi, Kalkınma Ajansları gibi, TTGV, TÜBİTAK gibi pek çok kurum tarafından sunulan destek mekanizmaları arasında bütünlüğü sağlayıcı bir yapılanma eksikimiz vardır.

■ Bu desteklere KOBİ'lerin ulaşması sahip oldukları bilgi kanalları bakımından yetersizdir. Ülkemizde de bu tür destekleri onlara götürecek olan mekanizmalar henüz istenilen düzeyde oluşturulamamıştır.

■ Destekler hususunda yeterli danışmanlık ve teknik destek imkanı yoktur.

■ Devletin elinde yerli veya yabancı yatırımcıya sunulacak çok ciddi bir arazi portföyü vardır. Ama bu portföy yatırım ve üretim maksatlı kullanılamamaktadır.

■ Yıllardır kümelenmeler hedeflenmekte, ancak devletin kümelenmelere yönelik makro ve mikro planlamaları ya yoktur, varsa da uygulamadan uzaktadır.

■ Devletin teknoloji transferi konusunda



yeterli desteği ve altyapısı yoktur.

Ülkemizde verilen bazı destekler için belirlenen şartlar ve limitler ne yazık ki KOBİ'lerimizi aşmaktadır. Bu tür limitleri belirlerken ülkemizin şirket yapılanmasına bakarak daha çok kullanıcıya hitap edecek şekilde düzenleme yapmakta fayda olacaktır. Örneğin bugünlerde gündemde olan ihracat taahhüdüne yönelik desteklerde belirlenecek limitler ihracatçı KOBİ'lerimizi kapsayacak şekilde düzenlenmelidir.

Ülkemizdeki teşvik yapılanmaları ne yazık ki bir türlü siyasi tartışmalardan, siyasi tercihlerden kendini arındıramamıştır. Oysa ekonominin gerekleri ancak ekonominin gerçekleri ışığında yapılandırılabilir. Teşvik mekanizmaları rasyonel değerler göz önüne alınarak belirlenecek makro ve mikro hedeflerin tarifi yapılarak belirlenmelidir. Bu belirlenen sistem ve mekanizmalar, hızla değişen ekonomik verilere adapte olabilecek bir çalışma sistemine ve esnekliğe sahip olmalıdır. Ülkemizdeki teşviklerin başarı durumu kayıt altında değildir. Hangi bölgeye, hangi ile ve hatta hangi yatırıma gönderilen teşviğin sonucunda üretim artışı ne olmuştur, istihdam artışı ne olmuştur bilgisi elimizde yoktur. Sektörel iş analizleri yapılmadan verilen teşvikler ölü doğmaktadır. Örneğin siz sadece bir ilde fabrikalar kurulsun diye yeterli nitelik ve nicelikte işgücüne sahip olmayan bir yere ilgisiz bir sektör yatırımını yönlendirerseniz o yatırımın birkaç yıl yaşasa da ömrünün sınırlı olacağı açıktır. Dönemsel olarak alt bölgelere giden teşvikli yatırımların teşvikler bittiğinde sabit giderlerini dahi karşılayamama durumunda kalarak 1. veya 2. Bölgedeki merkezlerine döndüğünü görüyoruz. Teşvik uğruna bazı yerlere giden tekstil sektörü firmaları bir süre sonra kapılarını kapatmıştır. Bu örnekler henüz çok tazedir. Ayrıca, bölgesel teşvik o denli cazip olsaydı, bugün yapılan yeni yatırımların yarısından fazlası hala 1. veya 2. Bölgede olmazdı.

Teşvik mekanizması kurulurken, ülkemizin ithalat ve ihracattaki görünümü de dikkate alınmalıdır. İthalatın gerilemesi, makul düzeylere çekilebilmesi için yenilik ve Ar-Ge tabanlı, katma

değeri yüksek ürünler ile ara malı niteliğindeki ürünlerin üretimi desteklenmelidir. İhracatta ise rekabet gücümüzün daha artırılabilmesi için ölçek ekonomisine yönelmeyi sağlayacak adımlar atılmalıdır. KOBİ tabanlı üretim yapımız ne yazık ki ölçek olarak uluslararası rekabet alanında istenilen güce ulaşamamaktadır. Bu nedenle teşvik mekanizmasının KOBİ odaklı olmaktan OBİ odaklı olmayı destekler öğelerle güçlendirilmesi gereklidir. Teşvik sistemi bilimsel araştırma ve çalışmaların sonucunda ortaya çıkan verilere ve ülke ihtiyaçlarına göre şekillenmelidir. Ülkenin sınırlı kaynakları doğru bir biçimde ve koordineli olarak yönlendirilmelidir. Bu yönlendirme değişen koşullara ve ihtiyaçlara göre şekillenecek esneklikte olmalıdır. Bu sistem tüm siyasi tartışma ve beklentilerden uzak tutulmalıdır.

Bugün görünen odur ki; ülkemizde teşvik mekanizmasının oluşturulmasında, işletilmesinde, denetim ve kontrolünde ve yapılan uygulamaların neticesinde yapılması gereken yeniden değerlendirme hususunda bir boşluk vardır. Bu boşluk, sadece bu mekanizmayı yönetmeye odaklanan bir yapılanma gerektirmektedir. Nasıl enerji piyasasını belli bir denge ve verimlilikte tutma konusunda EPDK, bankacılık sistemi için de BDDK gibi bir kurum varsa teşviklerin de tek bir havuzda tutularak, yönetimi hususunda bir Teşvik Denetleme Kurulu yapılanmasının oluşmasında fayda olacaktır. Güncel gerçekleri anında takip edebilecek, gerekli esneklik içinde değişimlere cevap verebilecek, bilimsel bir tabana dayalı oluşturulacak bir yapının ülkemizdeki teşvik sistemini en verimli bir biçimde yürüteceğini düşünmekteyiz. Bu kurum teşviklerin kullanıcısı olan esnaf, işadamları ve sanayici ile de düzenli ve sürekli bir koordinasyon halinde kendini yenileyen ve geliştiren bir yapıya kavuşabilir.

Teşvikte başarı formülü önümüzde ve çok basittir. Doğru bir teşvik stratejisi belirlenecek, doğru bir biçimde uygulanacak, sürekli kontrol, denetim ve ölçme ile takip edilecek, gereken zamanda, gereken alanda değişen ihtiyaçlara göre revize edilebilecek bir yapılanma gereklidir.

İkinci 500'de 8 İAOSB'li firma yer aldı



İstanbul Sanayi Odası tarafından açıklanan İkinci Büyük 500'de Ege Bölgesi'nde faaliyet gösteren 70 firma yer alırken, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde üretimlerini gerçekleştiren 8 kuruluş listeye adını yazdırdı.

Türkiye'nin 'İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu' İstanbul Sanayi Odası tarafından açıklandı. İkinci Büyük 500'de 70 Ege firması kendine yer bulurken, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 8 firma listeye girdi. Felda Iffco Gıda 6'ncı, Cevher Döküm Sanayi 85'inci, Çimbeton 144'üncü, Spot Tekstil 232'inci, Egeplast 249'uncu, Roteks Tekstil 278'inci, Mayteks Örmeye Sanayi 402'inci, Baylan Ölçü Aletleri 444'üncü sırada yer aldı.

Açıklanan ikinci büyük 500'ün karnesi ilk 500 ile benzerlik gösterdi. Şirketlerin karlılık rakamlarını kur ve faiz artışları önemli bir biçimde etkiledi. Şirketler 2012 yılına göre net satışlarını 13.4 artırarak 73.6 milyar TL'ye çıkardı. Zarar eden şirket sayısı 2012 yılında 83 iken 2013 yılında 123'e yükseldi. Bunun karşılığında elde etmiş oldukları brüt karlılık ise yüzde 24,6 artarak 12 milyar 783 milyon liraya ulaştı. Önceki yıla göre 1,8 puanlık bir artış yaşayan İkinci 500'ün 2012 yılında yüzde 5,5 olan faaliyet karı, 2013 yılında yüzde 7,3'e çıktı.

İkinci 500 Sanayi Kuruluşları içinde birinci sırada Gamateks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş., ikinci sırada Kibsaş Karadeniz İnşaat ve Beton Sanayi ve Ticaret A.Ş., üçüncü sırada ise Teksüt

Mamülleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. yer aldı.

İkinci 500 Sanayi Kuruluşunun ihracat rakamları 2012 yılına göre 3.7 oranında artarak 10 milyar dolar oldu. Türkiye ihracatındaki payları ise yüzde 6.6 olarak açıklandı. İkinci 500, birinci 500'ü teknoloji alanında geride bıraktı. İkinci 500'ün katma değer dağılımında ileri teknolojinin payı yüzde 4.6 olurken bu rakam birinci 500 için 2.6 olarak açıklandı.

İkinci Büyük 500 şirkette toplam çalışan sayısı 2012'de 206 bin 68 kişiyken 2013'te 219 bin 218 kişiye yükseldi. Ödenen toplam maaş ve ücretler de 5.9 milyar liradan 6.8 milyar liraya çıktı.

İstanbul Sanayi Odası, listeye ilişkin yaptığı açıklamalarda şu görüşleri bildirdi:

"Sanayicimiz birçok sorun ile var olmaya çalışırken, diğer yandan toplumsal refaha katkısını sürdürdüğünü kimse göz ardı edemez. Birinci 500'de olduğu gibi İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu da en zor dönemlerinde bile istihdamını arttırıyor. Çalışan ücretlerini de enflasyonun üzerinde arttırdıkları dikkat çekiyor. Özellikle özel sektörde çalışan sayısının yüzde 6.4 artması ve ücretlerin de yüzde 15.5 oranında yükselmesi bunu göstermektedir."

Sanayi üretimi beklentinin altında



Haziran ayında sanayi üretiminde tempo kaybı yaşandı. Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretim endeksi Haziran'da bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1,4 arttı. Geçtiğimiz 8 Ağustos günü açıklanan öncü göstergeler, Türkiye ekonomisinin yılın ikinci çeyreğinde yavaşladığını gösteriyor. Mevsimsel dalgalanmalara ve tatil günlerine göre düzeltilmiş sanayi üretim endeksi Mayıs ayında 120.5'ten 119.5'e düşmüştü. Endeks Haziran ayında 0.1 puanlık çok ufak bir yükselişle 119.6'ya yükseldi. Böylece sanayi üretimi ikinci çeyrekte ilk çeyreğe göre değişmemiş oldu. Kısaca, sanayi üretiminden ikinci çeyrekte büyümeye fazla katkı gelmiyor.

Haziran'da sanayi üretimi yıllık yüzde 1.4 oranında artarken ikinci çeyrekte ortalama üretim artışı yüzde 2.5 ile bir önceki çeyreğe göre azaldı. Sanayi üretimi 9 ayın en düşüğüne indi. Yılın ilk çeyreğinde sanayi üretimi yüzde

Sanayi üretiminden ikinci çeyrekte büyümeye fazla katkı gelmiyor. Haziran'da sanayi üretimi yıllık yüzde 1.4 oranında artarken, ikinci çeyrekte ortalama üretim artışı yüzde 2.5 ile bir önceki çeyreğe göre azaldı. Sanayi üretimi 9 ayın en düşüğüne indi. Yılın ilk çeyreğinde sanayi üretimi yüzde 5.3 artmıştı. Ekonomistler, son verinin büyümenin ikinci çeyrekte yarı yarıya yavaşladığına işaret ettiğini kaydediyor.

5.3 artmıştı. Ekonomistler son verinin, büyümenin ikinci çeyrekte yarı yarıya yavaşladığına işaret ettiğini kaydediyor.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Haziran 2014 Sanayi Üretim Endeksi verilerini açıkladı. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi haziranda bir önceki aya göre yüzde 0.1 oranında artışla 119.6 düzeyinde gerçekleşti. Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1.4 oranında artışla 121.8 değerini aldı. Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde; 2014 Haziran ayında bir önceki yılın aynı ayına göre madencilik ve taşocaklığı sektörü endeksi yüzde 2.3 azaldı, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1.5 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 2.6 arttı. Ana Sanayi Grupları sınıflamasına göre, 2014 Haziran ayında bir önceki aya göre en yüksek artış yüzde 9.9 ile sermaye malı imalatında gerçekleşti.

Ana Sanayi Grupları (MIGs) sınıflamasına göre, 2014 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre en yüksek artış yüzde 9,9 ile sermaye malı imalatında gerçekleşti.

Ulaşım imalatı arttı

İmalat sanayi alt sektörleri incelendiğinde, 2014 yılı Haziran ayında bir önceki

aya göre en yüksek artış yüzde 26,8 ile diğer ulaşım araçlarının imalatında gerçekleşti.

Bu artışı, yüzde 10,3 ile makine ve ekipmanların kurulumu ve onarımı, yüzde 4,0 ile tütün ürünleri imalatı takip etti.

En büyük düşüş elektronikte

2014 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre en yüksek düşüş yüzde 5,6 ile bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatında gerçekleşti. Bu düşüşü, yüzde 3,2 ile diğer metalik olmayan mineral ürünlerin imalatı, yüzde 2,4 ile mobilya imalatı takip etti.

Nasıl değerlendirdiler?

"Sanayi üretiminin yüzde 1.4 gibi oldukça zayıf gerçekleşmesi ikinci çeyrekte büyümenin birinci çeyreğe göre daha düşük geleceğini gösteriyor" diyen Garanti Yatırım Başekonomisti Gizem Öztok Altınbaş, "İlk çeyrekte yüzde 4.3 olan büyümenin ikinci çeyrekte yüzde 2.5-3'e doğru gevşemesini bekliyoruz" öngörüsünde bulundu.

Standard Bank'tan Tim Ash, Satınalma Yöneticileri Endeksi verilerinden sonra sanayi üretimi verilerinin de ekonominin kırılmasa bile zayıfladığını gösterdiğini belirterek, "Yılsonu yüzde 4 hedefi iyimser hale geldi denilebilir" diye konuştu. Yılın ilk yarısında gerileyen PMI endeksi Temmuz ayında 48.5 ile son 5 yılın en düşük seviyesine inmişti. AKP hükümeti, 2013'te yüzde 4 büyüyen ekonomiyi 2014'te aynı oranda büyütmeyi hedefliyor.



Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's'ten yapılan açıklamada, "Türkiye'nin bu yıl ve gelecek yıl ekonomik büyümesinin yüzde 2,5 ve yüzde 3,5 aralığında gerçekleşmesi bekleniyor" denildi.

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, küresel ekonomik görünüm açıklamasında; Türkiye'nin bu yıl ve gelecek yıl yüzde 2,5-3,5 aralığında büyüme kaydetmesinin beklendiği, gelişmekte olan ekonomilerdeki büyümenin yüksek enflasyon, faiz oranları ve ihracatın hızının azalması sebebiyle baskılanabileceği öngörülerine yer verdi.

Moody's'in resmi internet sitesinde yer alan açıklamada, "Yüksek enflasyon ve faiz oranları, ihracatın hızının azalması, bu yıl ve gelecek yıl boyunca gelişmekte olan ülkelerin büyümesini baskılayabilir. Buna kıyasla gelişmiş ekonomilerin büyümesinin 2015'te yatırımların itici gücüyle artmasını bekliyoruz. Euro Bölgesi'nde devam eden düşük kaldıraçlamanın, ABD ve İngiltere'de şirketlerin büyük miktarda nakit rezervi tutmasının ekonomik iyileşmenin hızını azaltmasını bekliyoruz" ifadeleri kullanıldı.

Moody's raporunda ülkelerin ekonomik büyüme oranlarına ilişkin olarak yayınlanan tabloda, Türkiye'nin bu yıl ve gelecek yıl ekonomik büyümesinin yüzde 2.5 ve yüzde 3.5 aralığında gerçekleşmesinin beklendiği bildirildi. Raporda, küresel ekonomik büyümedeki gelişmenin ancak 2015 yılında gözlemlenebilir bir durum alabileceği belirtilerek, bu yılki küresel ekonomik büyümenin halen "ortalamanın altında" olacağı öngörüsüne yer verildi.

Moody's açıklamasında, G20 ülkelerinin bu yılki ekonomik büyümesinin yüzde 2,8 oranında gerçekleşeceği, 2015 yılında ise yüzde 3.2'ye doğru hız kazanacağı değerlendirildi.

Raporda, gelişmekte olan ekonomilerin bazılarının ekonomik büyümesinin revize edildiği, merkez

bankalarının yüksek enflasyona karşı cevap verebilmek için faiz oranlarını yükselttiği, bu durumun gelişmekte olan ekonomilerin büyümesi üzerinde baskı yaratabileceği vurgulandı.

Gelişmekte olan ekonomilerin birçoğu için temel ihracat pazarı olan Çin'deki talebin bir süre boyunca düşük olabileceği dile getirilen raporda, önümüzdeki dönemde gelişmekte olan ekonomilerde enflasyonun nispeten yüksek seyredebileceği öngörüsü paylaşıldı.

ABD ekonomisi bu yıl yüzde 2 büyüyecek

ABD'de ekonomik büyümenin bu yıl yüzde 2, gelecek yıl ise yüzde 3 seviyesinde gerçekleşeceği ifade edilen raporda, "ABD'nin son beş yılda kaydedilen zayıf büyümesi dikkate alındığında, son zamanlardaki olumlu şartlara rağmen, ABD ekonomisinin büyümesinin orta vadeli potansiyelinin fazla tahmin edilmiş olması yönünde risk mevcut" denildi. Moody's açıklamasında; ABD ekonomisinin büyüme ivmesine ilişkin olarak, "Orta vadeli büyümenin bir şekilde beklenenin altında gelmesi yatırımcıların kademeli olarak ABD varlıklarına dönüşünü yeniden değerlendirmelerine neden olabilir. Fakat bu finans piyasalarında küresel büyümenin yeniden dengelenmesi açısından bir düzeltmeye neden olmayacaktır" ifadeleri kullanıldı.

İngiltere'de geçen yıl itibariyle görülen güçlü büyümenin ve Euro Bölgesi'ndeki zayıf büyüme trendinin bu yıl ve gelecek yıl da devam etmesini beklendiği belirtilen raporda değerlendirmesine yer verilen Moody's Makro Finansal Analiz Departmanı Kıdemli Başkan Yardımcısı Marie Diron, "Moody's İngiltere ekonomisinin büyümesini yukarı yönlü revize ederken, Euro Bölgesi'nin büyümesini bu yıl için yüzde 1, gelecek yıl için ise yüzde 1.5 seviyesinde bırakmıştır" dedi.

Kredi kuruluşları: Siyasi risk var

Türkiye'ye yatırım yapılabilir seviyede kredi notu veren iki uluslararası derecelendirme kuruluşundan birisi olan Fitch, yayımladığı notta, siyasi riskin Türkiye'nin kredi notu üzerinde baskı yapabileceğini vurguladı.

Fitch, Erdoğan'ın Cumhurbaşkanlığı seçimi- ni kazanmasına rağmen siyasi riskin hâlâ yüksek olduğunu ve bunun kredi notu için kırılganlık olmayı sürdüreceğini belirterek, siyasi riskin devamı halinde Türkiye'nin kredi notunun indirileceği mesajını verdi.

Türkiye'ye yatırım yapılabilir seviyede kredi notu veren iki uluslararası derecelendirme kuruluşundan biri olan Fitch, yayımladığı notta siyasi riskin Türkiye'nin kredi notu üzerinde sermaye girişleri yoluyla baskı yaratabileceğine vurgu yaptı.

Fitch Ratings, internet sitesinden duyurduğu açıklamada, "Seçim sonuçları Erdoğan'ın seçme- nin büyük bölümü gözündeki konumunu teyit ediyor. Ancak siyasi risk sermaye girişlerinin ce- saretinin kırılması ve politika öngörülebilirliği- nin azalması gibi potansiyel etkilerle kredi notu üzerinde baskı yaratabilir" dedi. Açıklamada şu tespitlere yer verildi:

Siyasi risk...

Hükümetin etkinliğini ve uygulanan poli- tikaların öngörülebilirliğini olumsuz etkilerse kredi notunda olumsuz bir adım atılmasına yol açabilir.

Türkiye'de uygulanan politikalar tutarlılık ve kredibilite açısından benzer ülkelerden zayıf. Bu temel olarak para politikası çerçevesindeki eksiklikten kaynaklanıyor.

Erdoğan'ın faiz indirimi çağrıları Merkez Bankası'nın (TCMB) kredibilitesine zarar verir. Erdoğan politika faizinin daha da indirilmesi için TCMB üzerindeki baskıyı sürdürüyor.

Geçen yılki hükümet karşıtı protestolara Erdoğan'ın verdiği ve otoriter olarak algılanan karşılık Erdoğan Cumhurbaşkanlığı yetkilerini arttırmaya çalışırken siyasi gerilimin yüksek kalmaya devam edeceğini gösteriyor.

Siyasi olarak devamlılık, siyasi veya sosyal boyutta rahatsızlık oluşmayacağı anlamına gel- mez. Gezi Parkı protestoları ve rüşvet skandalı ülke içi siyasi ve sosyal şokların ülke kredi itiba- rına dair oluşan algıya nasıl zarar verebildiğini gösteriyor.

Gerileyen faizlerden dolayı kredi büyüme- sinin hızlanması, bunun yanı sıra cari açığın

Zeybekçi Fitch'e çok sert çıktı

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi, Fitch'in yayınladığı raporda Türkiye için risklerin devam ettiğini açıklaması üzerine tepki gösterdi. Ekonomi Bakanı

Nihat Zeybekçi, Fitch'in değerlendirmesindeki kası görmemek için kör ve cahil olmak gerektiğini söyledi. Twitter üzerinden açıklamalarda bulunan

Zeybekçi şunları yazdı:

■ Fitch'in değerlendirmesindeki kası gör- memek için kör ve cahil olmak gerekir.

■ Tarihimizin en önemli, demokratik, net seçiminin sabahında siyasi risk uyarısı yapan kurumu objektif de- ğerlendirme olarak almamız mümkün değil.

■ Fitch, Türkiye ekonomisi- nin, büyüme, cari ve dış ticaret açığı, istihdam, kapasite kullanımı, bankalarını sermaye yeterlilikle- rinde risk görmüş mü?

■ Fitch ve benzerleri 2008, diğer krizler başta olmak üzere hiçbir ekonomik gelişmeyi öngöremedi, ba- tan Yunanistan'ın notunu arefesinde artırdı.



tekrar genişlemeye başlaması ve dış borçlarda oluşacak keskin artış kredi notunu olumsuz etkileyecek.

Fitch, Türkiye'nin "BBB-/Durağan" reytingi- nin 4 Nisan tarihinde teyit edildiğini, bir sonraki değerlendirmenin ise 3 Ekim'de yapılacağını anımsattı.

Fitch Direktörü Gergely Kiss de, Bloomberg HT'ye yaptığı açıklamada Türkiye'de enflasyo- nun hedeflerin çok üzerinde olduğunu kayde- derek, "TCMB'nin kredibilitesi bizim için çok önemli. TCMB'nin faiz indirimi yapıp yapmaya- cağına bakacağız" dedi.



Üstünü örtüp, faiz artırdı

Merkez Bankası, örtülü faiz artışı olarak adlandırılan likiditede sıkılaştırma yaptı. Borçlanma maliyeti yüzde 8.29'la yüzde 8.25 olan politika faizinin üzerine çıkınca, gecelik faiz yüzde 10.30'a yükseldi.

Merkez Bankası son dönemde artan jeopolitik ve politik risklerin TL'de yarattığı değer kaybını telafi etmek adına daha önce de sıklıkla kullandığı ve piyasada "örtülü faiz artışı" olarak da nitelendirilen likidite sıkılaştırma adımlarına yeniden başladı. Merkez Bankası Ocak ayında gerçekleştirmek zorunda kaldığı sert faiz artışı öncesinde sıklıkla kullandığı likidite adımları ile piyasaya sağladığı borçlanma maliyetini dün yüzde 8.25 olan politika faizinin üzerine yüzde 8.29'a yükseltti.

Aynı seviyede tutuyordu

Piyasa yapıcı bankalara tanınan zorunlu karşılık yükümlülüklerinin bir kısmını bir sonraki döneme erteleme hakları nedeniyle ortalama fonlama maliyetindeki ilk etki sınırlı kalsa da dün bankalararası piyasada gecelik faiz uzun bir aradan sonra yüzde 10.30'a yükseldi. Merkez Bankası sert faiz artışına gitmek zorunda kaldığı Ocak ayından Ağustos ortasına kadar politika faizi ile piyasaya uyguladığı ortalama fonlama maliyetini yaklaşık olarak aynı seviyede tutuyor ve likiditede bir sıkılaştırma gerçekleştiriyordu. Analistler siyasi baskılar nedeniyle faiz artışı gibi bir seçeneği olduğu düşünülmeyen

Merkez Bankası'nın gerçekleştirdiği faiz indirimlerine karşın beklenmeyen durumlar için faiz koridorunun üst bandını yüzde 12'de tuttuğunu ve önümüzdeki dönemde gerekmesi halinde Merkez'in bu adımları kullanmaktan çekinmeyeceğini daha önce açıkladığını hatırlattı.

Merkez Bankası siyasilerden gelen tek seferde sert faiz indirimi taleplerine karşın ölçülü faiz indirimlerine devam eden ve üst üste üçüncü ayda gerçekleştirdiği indirimler ile politika faizini toplamda 175 baz puan indirirken yüzde 12 olan faiz koridorunun üst bandında herhangi bir indirime gitmemiştir.

Sıkılaştırma adımları attı

Merkez Bankası'nın son dönemde likidite ile sıkılaştırma adımları attığını belirten TEB Stratejisti Erkin Işık, şu değerlendirmeyi yaptı: "Merkez Bankası kamu maaş ödemeleri nedeniyle artacak likidite öncesi ve TL'deki değer kaybı nedeniyle likiditeyi sıkılaştırmayı tercih etti. Merkez zaten politika faizlerinde indirimle giderken koridorunun üst bandı olan yüzde 12'yi gerektiğinde sıkılaştırma için kullanmak için sabit tutmuştu. Sıkılaştırmanın ne kadar süreceği ve likiditenin ne kadar sıkı olacağı küresel risk iştahı ve lokal gelişmeler belirleyici olacak. Eğer sıkılaştırma ihtiyacı uzun sürerse yüzde 8.25 anlamı kalmadığı vakitler de yine gelebilir ki bu durumda özellikle kısa vadeli faizlerde belirgin yükseliş yaşanabilir. Kademeli olarak faizler ayarlanacaktır."

Enflasyon yavaş yavaş artıyor

TÜFE'de 2014 yılı Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 0,45, bir önceki yılın Aralık ayına göre yüzde 6,18, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 9,2 ve 12 aylık ortalamalara göre 8,35 artış gerçekleşti.

Temmuzda da Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) yüzde 0,45, Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) yüzde 0,73 arttı. Yıllık enflasyon tüketici fiyatlarında yüzde 9,32, yurt içi üretici fiyatlarında yüzde 9,46 oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) Temmuz ayına ilişkin TÜFE ve Yİ-ÜFE verilerini açıkladı. Buna göre Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) aylık yüzde 0,45 arttı.

TÜFE'de (2003=100) 2014 yılı Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 0,45, bir önceki yılın Aralık ayına göre yüzde 6,18, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 9,32 ve on iki aylık ortalamalara göre yüzde 8,35 artış gerçekleşti.

Aylık en yüksek artış yüzde 2,97 ile eğlence ve kültür grubunda gerçekleşti. Ana harcama grupları itibariyle 2014 yılı Temmuz ayında endekste yer alan gruplardan alkollü içecekler ve tütünde yüzde 1,99, haberleşmede yüzde 1,90, lokanta ve otellerde yüzde 1,05, ulaşırmada yüzde 0,71 artış gerçekleşti.

Aylık düşüş gösteren tek grup yüzde 3,28 ile giyim ve ayakkabı oldu. Ana harcama grupları itibariyle 2014 yılı Temmuz ayında endekste yer alan gruplardan sadece giyim ve ayakkabı grubunda yüzde 3,28 oranında düşüş gerçekleşti.

Yıllık en fazla artış yüzde 13,74 ile lokanta ve oteller grubunda oldu. TÜFE'de, bir önceki yılın aynı ayına göre gıda ve alkolsüz içecekler (yüzde 12,56), ulaştırma (yüzde 10,29), giyim ve ayakkabı (yüzde 10,11), sağlık (yüzde 9,32) artışın yüksek olduğu diğer ana harcama grupları arasında yer aldı.

Aylık en yüksek artış yüzde 1,11 ile Zonguldak, Karabük, Bartın'da oldu. İstatistiki Bölge Birim Sınıflaması (İBBS) Düzey 2'de bulunan 26 bölge içinde, bir önceki yılın Aralık ayına göre en yüksek artış yüzde 6,99 ile Ankara bölgesinde, bir önceki yılın aynı ayına göre en yüksek artış yüzde 10,57 ile

İzmir bölgesinde ve on iki aylık ortalamalara göre en yüksek artış yüzde 9,34 ile Gaziantep, Adıyaman, Kilis bölgesinde gerçekleşti.

Temmuz 2014'te endekste kapsanan 432 maddeden; 62 maddenin ortalama fiyatlarında değişim olmazken, 234 maddenin ortalama fiyatlarında artış, 136 maddenin ortalama fiyatlarında ise düşüş gerçekleşti.

Yİ-ÜFE yüzde 0,73 arttı

Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE), 2014 yılı Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 0,73, bir önceki yılın Aralık ayına göre yüzde 5,89, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 9,46 ve on iki aylık ortalamalara göre yüzde 9,26 artış gösterdi.

Sanayinin dört sektörünün bir önceki aya göre değişimleri; madencilik ve taşocaklığı sektöründe yüzde 1,82 artış, imalat sanayi sektöründe yüzde 0,67 artış, elektrik ve gaz sektöründe yüzde 0,88 artış ve su sektöründe yüzde 0,39 artış olarak gerçekleşti.

En yüksek aylık artış diğer madencilik ve taşocaklığı ürünlerinde gerçekleşti. Bir önceki aya göre endekslerin en fazla artış gösterdiği alt sektörler; diğer madencilik ve taşocaklığı ürünleri yüzde 3,52, ağaç ve mantar ürünleri (mobilya hariç) yüzde 2,76, ham petrol ve doğal gaz yüzde 1,84 alt sektörleridir. Buna karşılık kağıt ve kağıt ürünleri yüzde 2,16, basım ve kayıt hizmetleri yüzde 2,10, deri ve ilgili ürünler yüzde 0,71 ile bir ay önceye göre endekslerin en fazla gerilediği alt sektörler oldu.

Ana sanayi grupları sınıflamasına göre 2014 yılı Temmuz ayında en yüksek aylık ve en yüksek yıllık artış dayanıksız tüketim mallarında gerçekleşti.



Altın gelmiyor, gidiyor



Altın ithalatı Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 94 azalarak 1,45 tona geriledi. Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Kıymetli Taşlar Piyasası verilerine göre altın ithalatı Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 94 azalarak 1,45 ton seviyesinde gerçekleşti.

Türkiye'nin Haziran ayında gerçekleştirdiği altın ithalatı 24,28 ton düzeyindeydi. Altın ithalatı geçen yılın Temmuz ayına göre ise yüzde 96 azalış gösterdi. Geçen yıl Temmuz ayında 37 ton altın ithalatı gerçekleşmişti.

Bu yılın yedi aylık döneminde ise sadece 50,95 ton altın ithalatı gerçekleştirildi. Geçen yılın aynı dönemine göre altın ithalatı yüzde 76,5 azaldı. Geçen yıl Ocak - Temmuz döneminde 216,9 ton altın ithal edilmişti.

5 yılda 575 ton külçe altın ihraç etti

Yıllık altın üretimi 30 ton civarında olan Türkiye, son 5 yılda 575 ton külçe altın ihraç etti. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerinden derlenen bilgilere göre, 2009 yılında 4.6 milyar dolar karşılığı 165 ton külçe altın ihraç eden Türkiye'nin dış satımı 2012 yılına kadar gerileme gösterdi.

2012 yılında 252.4 ton ile son 5 yılın en fazla miktarda külçe altın ihracatını gerçekleştiren Türkiye, bu ihracatın 126 tonunu İran'a yaparken, aynı yıl Birleşik Arap Emirliklerine (BAE) yönelik 85 ton ihracat dikkati çekti.

Geçen yılı ise 72 ton altın ihracatı ile kapatan Türkiye, böylece son 5 yılda 575 ton külçe altın ihracatı yaptı. Son 5 yılda en fazla altın ihracatı yapılan ülkelere bakıldığında İsviçre, İran ve BAE ön plana çıktı. 575 tonluk altın ihracatının yaklaşık 192 tonu İsviçre'ye yönelik gerçekleştirilirken, bu ülkeye en fazla ihracat 121.5 ton ile 2009 yılında yapıldı.

Özelleştirmeden 50.8 milyar dolar geldi

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 18 Kasım 2002 - 15 Mayıs 2014 arasında, özelleştirme kapsamına alınan 102 adet kuruluşu ait hisse ve varlıklar ile 8 adet kuruluşta özelleştirme kapsamına alınan varlıkların toplam 50 milyar 813 milyon 582 bin 843 dolar bedelle özelleştirildiğini, bu kapsamda toplam 44 milyar 3 milyon 235 bin 560 doların tahsil edildiğini bildirdi.

Şimşek, CHP Genel Başkan Yardımcısı Sezgin Tanrıkulu'nun özelleştirme, petrol fiyatları ve cari açıkla ilgili soru önergesini yanıtladı.

Şimşek, rafineri fiyatlarının endeksle oluşturulması, dağıtıcı ve nakliye paylarının tavanı gibi fiyatların dolaylı veya dolaysız olarak kamu tarafından belirlenmesine ilişkin uygulamaların sona erdirildiğini kaydetti. Akaryakıt fiyatına kamu müdahalesinin sözkonusu olmadığına işaret eden Şimşek, "Yıllar içinde artan fiyatların aksine, akaryakıt üzerindeki vergi yükü azalmıştır. 100 liralık benzin fiyatının içerisinde 31 Aralık 2002'de 70.2 lira olan vergi yükü, 7 Haziran 2014 itibarıyla 58.61 liraya, 100 liralık motorin fiyatı içinde 1 Ocak 2005'te 65.1 lira olan vergi yükü, 7 Mayıs 2014'te 51.74 liraya düşmüştür" dedi.

Mehmet Şimşek, cari açığa yapısal önlemler kapsamında "tasarruf oranlarının artırılması, enerjide dışa bağımlılığın azaltılması ve katma değer zincirinde yukarı çıkılması" çalışmalarının sürdüğünü bildirdi.

SATIILIK

FABRİKA BİNASI



İzmir Atatürk Organize
Sanayi Bölgesi'nde
20.500 m² arsa üzerinde kurulu,
12.250 m² kapalı alana sahip
fabrika binası satılıktır.

(Telefonda fiyat bilgisi
verilmemektedir.)

TEL: 0 232 362 17 80

Enflasyon, seçimler ve üretim nasıl yorumlandı

Popülist saçmalıkları bırakın, biberle enflasyon mu artar?

Deniz Gökçe / Akşam



Ekmeğe, ete, tavuğa, enerjiye gelen zamlarla döviz kuru ve ithal fiyatların oynamaları enflasyonu artırır, sivri biber değil. Bunu söyleyenler; bütçemizde neredeyse sıfıra yakın payı olan biberin nasıl enflasyonu azdırdığını ya iyice açıklamalılar ya da bu popülist saçmalıklardan vazgeçmelidirler. Ülkemizde enflasyonun

gidişatını izleyen ve kamuoyuna aktaranların bazı ön yargıları var. Enflasyon haberciliği geleceğe dönük beklentilerin oluşması açısından çok önemli. Bu nedenle bazı geçmiş ve saçma alışkanlıklardan vazgeçmemiz gerekiyor. Örneğin bu ay da “sivri biber enflasyonu arttırdı” feryadıyla ortalığa dökülenlerin, manşet atanların, insanların bütçelerinde minimal, neredeyse sıfıra yakın payı olan sivri biberin nasıl enflasyonu azdırdığını ya iyice açıklamaları ya da bu popülist saçmalamadan vazgeçmeleri gerek. Genelde ete, tavuğa, ekmeğe, enerjiye gelen zamlar, döviz kuru ve ithal fiyat oynamaları enflasyonu artırır, sivri biber değil.

Kaldı ki her enflasyon ilan edildiğinde enflasyon sayılarının karşısına saçma sapan bir Ayşe Teyze ve Ali Rıza Bey enflasyonu konsepti çıkarırlar da komik. Türkiye’de enflasyon Avrupa Birliği normlarında hesaplanmakta. Kimse de hile yapmıyor. Ramazan’da da genelde enflasyon yükselir, çünkü tüketim talebi artışı olur.

Ekonomi biraz siyaset yorgunu

Güngör Uras / Milliyet

Seçimler demokrasi- nin olmaz ise olmazdır. Tamam... Partiler, politikacılar öne çıkma arayışında devamlı konuşurlar. Hele seçim döneminde daha çok konuşurlar... Ona da tamam...

Ne var ki son zamanlarda her şey “kâfinin ötesine” geçmiş durumda. O seçim,



bu seçim... Daha da bitmedi... Önümüzde bir seçim daha var... Politikacılar devamlı konuşuyor. Çatışıyor. Uzun süredir halk da, ekonomi de “siyaset” bulutlarının ağırlığı altında ezildi, eziliyor.

“Metal yorgunluğu, metal aşınması” diye bir şey vardır... Metal bile anormal şartların devamı durumunda “yorulur”, “aşınır”... Türk halkı ve ekonomisi “siyasetten yoruldu”. Türk halkı ve ekonomisi için “siyaset aşınması” riski ortaya çıktı.

Bizim gibi gelişmekte olan ülkelerde politika- cının klasik söylemi “iş ve aş”tır.

Gelişmiş ülkelerde ise politikacılar “ekonomiyi canlandırmaktan, istihdamı artırmaktan, halkın refah seviyesini yükseltmekten, büyümeden, kalınmadan ve gelişmeden” söz ederler.

Evet, ekonomide “Battı-batacak” bir durum, bir risk yok ama, ekonominin sorunları çok. Ekonominin durumu iyi değil. Ekonominin sağlığı bozuk.

Ekonominin sorununu yaygın olarak halk yaşıyor. Özel olarak ekonomide parmağı taşın altında olan işadamları yaşıyor.

“Durumunuzu dünle karşılaştırın... Durumunuzu çevrenizdeki ülkelerde perişan durumda olanlarla karşılaştırın” demek, ucuzcu bir yaklaşım olur. Eyyamcılık olur. Gerçekçi olmaya mecburuz. Bu halkın, ekonominin yükünü omuzlayan bu iş çevrelerinin bekleyişi, daha çok yatırıma, daha çok üretime dayalı bir gelir ve refah artışıdır.

Politikacı, koltuk kapmaktan, koltuğunu kaybetmemekten başka şey düşünmez, halkın iş ve aş sorunuyla, tarımda ve sanayide yatırımcının, üreticinin sorunlarıyla ilgilenmez ise, ekonomi gene de “kör topal” yürür ama, “kör topal” yürür. Doğru dürüst yürüyemez.

İşte bunun için “iş dünyasının” uyarısı önemlidir. “Şimdi ekonomiye odaklanma zamanıdır.”

Kırılگانlıklar artar yönetim değişmez

Erdal Sağlam / Hürriyet

Piyasa oyuncuları ekonomide kırılگانlığın bariz biçimde arttığını, böyle bir ortamda ekonomi yönetiminde değişiklik beklemediklerini söylüyorlar. Cumhurbaşkanlığı seçimlerinin tamamlanmasının piyasaları rahatlatığı,



ama sonuç ne olursa olsun bundan sonra alınacak kararların ekonomide hayati öneme sahip olacağı anlaşılıyor. Seçimden hemen önce bankacılardan yoğun biçimde sorular almış, piyasanın seçim yorumlarını öğrenme fırsatımız olmuştu. Seçim öncesi özellikle Babacan'a dönük tartışmalar üzerine tedirgin olan bankacılar, "gerçekten yeni kabinede Babacan olmaz mı, Erdoğan böyle bir hata yapar mı?" diye soruyorlardı. Başbakan Erdoğan'ın yüzde 55'in üzerinde oy alması halinde bu ihtimalin güçlenmesinden kaygı duyduklarını da açıkça söylüyorlardı.

Özetle; piyasalar kırılganlığın arttığı, ekonomik dengelerin bozulma riskinin büyüdüğü konusunda hemfikir. Böylesine bir iklimde ekonomi yönetiminin ve politika değişikliğinin tehlikeli bir adım olacağı kesin. Ne olacak, göreceğiz...

Kırılgan göstergeler

Mustafa Sönmez / Sözcü

Türkiye'de siyasi risk yok denebilir mi,



denemez. Fitch de yazıyor raporuna, "Burada politik risk yüksek, kredibilite ve tutarlılık zayıf"... Yabancılar açısından zaten kırılgan bir ekonomi Türkiye. Arjantin'i ayrı bir yere koyun, diğer yükselen ülkeleri, CDS'lerine, yani

risk primlerine göre sıralayın, Türkiye 4'ncü sırada. Ama onun üstündekilerden egemen güç Rusya'yı, ikinci sıradaki, son tahlilde AB üyesi Portekiz'i ve BRICS üyesi G.Afrika'yı bir yana koyun, en riskli ülke Türkiye...

Bir de verilerine bakın; Enflasyon için yüzde 5 hedefleniyor, sonra hedef revize ediliyor 7,6'ya ama varılan yerde enflasyon, yüzde 9,3, hatta çift rakama 10'a doğru seyrediyor... İşsizlik yüzde 10'da kemikleşmiş. Geçen Temmuz ayında 1,9 TL olan dolar, bütün faiz artırma önlemlerine rağmen 2,2 TL'nin eşliğinde. Büyümenin omurgası sanayide çarklar tekliyor, hatta yerinde sayma başladı; yıllık sanayi üretimi artışı yüzde 1,8... Bununla yüzde 4 büyüme hedefine nasıl ulaşılsın? Ülkeye, uzun süredir yeni dış kaynak girmiyor, girenler, vurup kaçıyorlar; aylık açıklar rezervlerden ve yastık altından kapatılmaya çalışılıyor...

3. Dünya Savaşı tehlikesi

Kemal Derviş, Ukrayna'daki kriz ve Ortadoğu'daki kargaşanın finansal piyasalara yansımamasının kimseyi gevşetmemesi gerektiğini belirterek şartların I. Dünya Savaşı öncesini andırdığını savundu.

Eski Devlet Bakanı ve ABD'li düşünce kuruluşu Brookings Enstitüsü'nün Başkan Yardımcısı Kemal Derviş, yeni bir dünya savaşına karşı uyarılarda bulundu. Saygın fikir ve analiz sitesi Project Syndicate'e bir makale yazan Derviş, 1914'te patlak veren I. Dünya Savaşı'nın 100'üncü yıldönümü içinde olduğumuzu hatırlatarak, şu andaki şartların da bir asır öncesine benzer olduğunu kaydetti.

'Küresel yönetim gücünün' zayıflamasıyla 'uluslararası düzenin' güvenlik açıklarının genişlediğini savunan Derviş, bu durumun dünya ekonomisi önündeki en büyük riski yarattığını dile getirdi.

4 yıl süren 'Büyük Savaş' sırasında 20 milyon kişinin öldüğünü belirten Derviş, uluslararası toplumun bir süre sonra da II. Dünya Savaşı'na sürüklendiğini anımsattı.

Fazla mı iyimseriz?

1914 öncesinde küresel ekonominin göreceli olarak iyi işlediğini yazan Derviş, bu yıllarda küresel ticaretin genişlediğini, finans piyasalarının sağlıklı işlediğini ve iş dünyasının da siyasi sorunları geçici gördüğünü belirtti. Piyasaların ve ekonomik faaliyetlerin, uluslararası düzen işlediği sürece belirsizlik ve siyasi baskıya dayanabileceğini dile getiren Derviş şunları kaydetti:

"Örneğin bugün, ekonomideki beklentiler oldukça iyimser. IMF dünya ekonomisinin 2015'te yüzde 4 büyüyeceğini öngörüyor. Dünyanın bir çok yerinde borsalar yükseliyor. Ancak son birkaç ay içinde Ukrayna'nın doğusunda bir yolcu uçağı Rus yapımı bir füzeyle düşürüldü. Güney ve Doğu Çin denizlerinde tartışmalı Adalar yüzünden sınırlar gerildi. Ortadoğu'daki kaos yayılıyor. İsrail-Filistin çatışması en kötü dönemlerinden birini yaşıyor.

Batı Afrika, korkunç bir ebola salgınıyla karşı karşıya. Bir hastalığı ya da terörist tehdidi uluslararası ulaşımı kısıtlayarak kontrol altına almak ise dünya ekonomisini mahveder."

Liderler uyurgezer

I. Dünya Savaşı örneğini düşününce büyük felaketlerin yavaş yavaş ortaya çıktığının anlaşıldığını belirten Derviş, "Çatışma yaratan çıkarları kanallize edecek kurumlar yaratarak riskleri kontrol altına alması gereken liderler uyurgezer durumda olabilir" uyarısı yaptı.

Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi yüzde 100 bursla kapılarını açıyor



Türkiye’de Mesleki Eğitimin kalitesini yükseltmek amacıyla hayata geçirilen Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, alanında uzman akademik kadrosu ile 2014-2015 eğitim öğretim yılına kapılarını açmanın mutluluğunu yaşıyor. İzmir’in ilk özel teknik lisesi olan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi’nde; öğrencilerin tamamına öğrenim ücreti, yemek, kıyafet, ulaşım, kitap ve kırtasiye malzemelerini kapsayan yüzde 100 oranında burs verilecek.

Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi’nin öğrencileri, katsayı farkı olmaksızın, akademik liseler (Anadolu ve Fen Liseleri) ile eşit koşullarda üniversitelere girme hakkı sunacağına vurgulayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı ve Lise’nin Kurucu Temsilcisi Hilmi Uğurtaş; “Mezunlarımız, uygulama becerisine sahip mühendis yetiştirilmesi amacıyla kurulan Teknoloji Fakülteleri’ne girişlerde, Mesleki ve Teknik Okullara ayrılan özel



Hilmi
Uğurtaş



ALAN	DAL	KONTENJAN
ELEKTRİK - ELEKTRONİK TEKNOLOJİLERİ	ELEKTRİK TESİSATLARI VE PANO MONTÖRLÜĞÜ	24
ENDÜSTRİYEL OTOMASYON TEKNOLOJİLERİ	MEKATRONİK	24
MAKİNE TEKNOLOJİSİ	BİLGİSAYARLI MAKİNE İMALATI (CNC)	24
	ENDÜSTRİYEL KALIP	24

ALANLAR

Elektrik-Elektronik Teknolojileri Alanı

Elektrik-Elektronik Teknolojisi alanı bugün diğer tüm alanları geliştiren, temel ve üretken bir sanayiye dönüşmüş durumdadır.

Alan, bugün kendi tasarımı ve teknolojilerini geliştirecek güce ulaşmıştır. Elektrik-Elektronik alanı birçok alanı etkilerken ekonomiye kendi üretimi, ihracatı ve istihdamıyla yaptığı birinci derece katkının yanında, diğer sektörlerle olan etkileriyle ikinci derece katkılarda da bulunmaktadır. Bu alandaki teknoloji değişimleri ve kalite artışlarının, sektör ürünlerini girdi olarak kullanan birçok alanda kalitenin artmasına olumlu etkiye bulunacağı anlamına gelmektedir.

Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri Alanı

Endüstride otomatik üretim yapan makinelerin bakımı, onarımı, programlanması ve temel olarak imalatı, otomasyon sistemlerinin ağ yapılarını kullanarak üretimin ölçümü, izlenmesi ve denetlenmesi için donanım ve yazılım işlemleri yapma yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır. Endüstriyel otomasyon; robot teknolojisinin her alanında yaygın şekilde kullanılmaktadır. Günümüzde teknolojinin bir gereği hatta zorunluluğu olmuştur.

Makine Teknolojisi Alanı

Makine Teknolojisi alanı; klasik ve bilgisayar kontrollü üretim tezgahlarında makine imalatı işlemlerini yapma, kalıplama teknikleri, sac metal kalıpları, hacim kalıpları ve iş kalıpları imalatı yapma, iki ve üç boyutlu makine ve mekanizmaların çizimlerini yapma, makinelerin temel bakım ve onarımını yapma, mermer kesme ve işleme tezgahlarında imalat işlemlerini yapma, endüstriyel dökmü ve kalıplama tekniğine uygun üretime yönelik modelleme ve prototiplerini yapma yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.



kontenjandan (METOK) yararlanabileceklerdir. Ayrıca isteyenler formasyon dersleri de alarak, Mesleki ve Teknik Ortaöğretim Kurumları'na öğretmen (Teknik Öğretmen) de olabileceklerdir" dedi. Öğrencileri akademik, mesleki ve teknik eğitimin yanı sıra yabancı dil konusunda da üst düzey bilgiye sahip bireyler olarak yetiştirmeyi amaçladıklarını ifade eden Uğurtaş, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde uygulanacak İngilizce programının uluslararası standartlarda (Avrupa Dilleri Öğretimi Ortak Çerçeve Programı'na, CEF- Common European Framework) yürütüleceğini kaydetti.

Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri, Elektrik Elektronik Teknolojisi ve Makine Teknolojisi alanlarında, Anadolu Teknik Lisesi Programı verilecek olan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nden, öğrenciler, eğitim programlarındaki diğer uygulamalarla birlikte, tam donanımlı olarak mezun olacaklar.

2013-2014 eğitim öğretim yılında ortaokulu bitirmiş olan öğrencilerin, Orta Öğretime Yerleştirmeye Esas Puanı'na (YEP) göre yapılan ön kayıtlar, 29 Ağustos 2014, saat 17:00'ye kadar devam edecek. 2014-2015 eğitim öğretim yılında toplam 96 öğrencinin alınacağı okulda, sıralamaya girenlerin kesin kayıtları 01-05 Eylül 2014 tarihlerinde yapılacaktır.

İletişim:

Tel: 376 71 76 Dahili: 258 / 262 / 268

E-mail: scaliskan@iaosb.org.tr -www.iaosb.org.tr

ÜSE'de doğan 'yeni fikirler' hayata geçiyor

Üniversite ve sanayi işbirliği konusunda farkındalık yaratılmasını amaçlayan etkinliklerde bugüne kadar 300'ü aşkın görüşme gerçekleşirken, etkinliğe katılan yaklaşık 20 firma somut veriler elde etmeye başladı.



1990'lara kadar işletmeler için bireysel ve içe dönük olarak kendini gösteren 'rekabet', bugün sürdürülebilir tedarik zinciri yaklaşımıyla ve bu zincir boyunca yer alan tüm aktörlerin beraberce hareket etmesiyle gerçekleşebilmektedir. Bu bütünsel hareket; işletmenin insan kaynağı, sermaye kaynağı, bilişim altyapısı, bilimsel ve teknolojik altyapı gibi faktörlerine yatırım yaparak kendini geliştirmesi ve bunlara paralel olarak özellikle bilim dünyası ile yakın çalışması sayesinde güçlenmekte ve işletmenin rekabet gücünde çok ileri noktalara gelmesini sağlamaktadır. Bu yakın çalışma ile geçmişte birbirinden uzak ve kopuk yaşamlar sergileyen sanayi ve bilim dünyası, bugün artık birlikte hareket etmekte ve güçlü işbirlikleri oluşturmaktadır.

Bu işbirliklerinin etkin ve verimli bir biçimde sürdürülebilmesini sağlamak ve tarafların kazandıkları deneyimleri paylaşabileceği ve geliştirebileceği bir ortam oluşturmak üzere, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve Ege Üniversitesi EBİLTEM-TTO işbirliği ile her yıl "İAOSB Sanayicileri ve İzmir Üniversiteleri Buluşması" adı altında ikili görüşme etkinliği düzenleniyor.

Etkinlik sayesinde İAOSB Katılımcıları; literatürdeki en yeni bilgiye akademisyenler aracılığıyla erişme olanağı bulurken, güncel teknolojiyi takip etme şansına sahip oluyorlar. Üniversitelerin araştırma altyapılarına erişebilme, laboratuvar hizmetlerinden yararlanabilme, üniversitelerin

sürekli eğitim faaliyetlerini yakından izleyebilme, kaliteli işgücünü henüz eğitim süreci devam ederken fark edebilme ve kendi bünyesine kazandırma gibi fırsatlar, etkinliğin Katılımcılara sunduğu diğer artı değerler oluyor. Tüm bunlara ek olarak bilim dünyası ile yakın çalışmanın yarattığı prestij etki, rekabette fark yaratılmasını sağlıyor.

Sanayicinin ev sahipliğinde gerçekleşen nadir akademik etkinliklerden biri olması ile öne çıkan organizasyon ayrıca, akademisyenlerle bir araya gelme fırsatı bulamayan sanayicileri bir araya getirirken, her iki taraf arasındaki iletişimin geliştirilmesine katkıda bulunuyor. ÜSE sayesinde, sanayicinin veya akademisyenin üzerinde çalışmakta olduğu bir proje fikri olmasa dahi daha sonra gelişebilecek proje fikirlerinde kapısını çalabileceği kontaklar oluşturuluyor.

Katılımın bedelsiz olduğu organizasyonda yer almak için yalnızca etkinliğe özel olarak oluşturulan portala kayıt olunarak profil oluşturuluyor ve görüşülmek istenen akademisyen veya sanayici seçiliyor... Etkinliğin bir başka çarpıcı yönü, işletmelerin kendi uzmanlık alanları dışındaki disiplinlerden akademisyenler ile de görüşme fırsatı bulabiliyor olmaları... Böylece makine mühendisliği, endüstri mühendisliği, malzeme bilimi, yenilenebilir enerji, mekanik gibi mühendislik alanlarının yanı sıra hukuk, pazarlama, insan kaynakları, ihracat, gümrük, finans gibi disiplinlerden bilgi transferi için de ilk adımlar

atılabilir...

300 görüşmeden elde edilen 'meyveler' göz dolduruyor

2011 yılından buyana gerçekleşen etkinliğe her yıl 70'in üzerinde sanayi temsilcisi ve İzmir'deki 9 üniversitenin 8'inden 50'nin üzerinde akademisyen katıldı. Üniversite-sanayi işbirliği konusunda farkındalık yaratılmasını amaçlayan etkinliklerde bugüne kadar toplam 300'ü aşkın görüşme gerçekleştirildi. Etkinliğe katılan firmaların yaklaşık 20 tanesinde görüşmelerin ardından somut atılımlar elde edildi.

Bu yıl ilk defa Mart-Nisan 2014 aylarında etkinliğe katılan firmalar tek tek ziyaret edildi ve organizasyonun kalitesinin artırılması amacıyla İAOSB Katılımcılarının görüş ve önerileri öğrenildi. Geçmiş 3 yılı değerlendiren firma temsilcileri, ÜSE kapsamında akademisyenler ile yaptıkları görüşmeler sonrasında özellikle proje yazımı ve teknik danışmanlık alanında işbirlikleri gerçekleştirdiklerini belirtti. Ayrıca ortak proje yapılması konusunda görüşmelerini devam ettirdiklerini ifade ettiler. Somut başarı elde ettiklerini belirten firmalar işbirliklerini şöyle özetlediler:

A Telekom firması, 2011 ÜSE sonrasında görüştükleri akademisyenden teknik danışmanlık hizmeti almaya başladıklarını bildirdi.

Batel Elektromekanik firması, 2013 yılında düzenlenen ÜSE etkinliğinde görüştüğü İzmir Katip Çelebi Üniversitesi'nden bir akademisyen ile TÜBİTAK 1507 projesi yapılması konusunda işbirliği yaptı ve akademisyenden teknik destek almaya başladı.

Canlı Otomotiv firması, 2013 ÜSE sonrasında görüştükleri akademisyenden teknik danışmanlık hizmeti almaya başladıklarını söyledi.

CMS Jant ve Makina Sanayi, ÜSE'de görüştükleri akademisyenler ile 3 ayrı proje fikri üzerinde çalışıldığını, projenin olgunlaştırılması



akabinde TÜBİTAK ve SAN-TEZ başvurusu yapılacağını belirtti.

Cu Tekstil firması, 2013 ÜSE'de görüştükleri akademisyen ile ortak proje geliştirilmesi konusunda görüşmelerini sürdürüyor.

Dirinler Makine firması, 2011 ÜSE organizasyonu kapsamındaki görüşmelerine istinaden stajyer öğrenci alımı gerçekleştirdiklerini belirtti.

DYO firması, 2012 yılında gerçekleştirilen İAOSB Sanayicileri ve İzmir Üniversiteleri Buluşması kapsamında görüştükleri akademisyen ile 2013 yılında San-Tez Projesine başvurduklarını ve projelerinin kabul edildiğini belirtti.

Etkin Tıbbi Cihaz firması, ÜSE kapsamında görüştükleri akademisyenler ile proje çalışmalarını yaptıklarını belirtti.

Kastaş Kauçuk firması, bir çalışanlarının 2012 ÜSE'si sonrasında görüştükleri akademisyenin bölümünde yüksek lisansa başladığını açıkladı.

Opet Fuchs firması, 2013 ÜSE etkinliğinde bir araya geldikleri akademisyen ile TÜBİTAK 1501'e başvurmayı planladıklarını söyledi.

Tekiz Makine firması, 2013 ÜSE sonrasında görüştükleri akademisyen ile TÜBİTAK projesi geliştirilmesi konusunda görüşmelerini devam ettirdiklerini belirtti.

Teta Teknik Tarım firması, 2013 yılı etkinliği kapsamında görüştükleri akademisyen ile TÜBİTAK Projesi hazırlanmasına yönelik çalışmalarının devam ettiğini belirtti.

Totomak Makine firması, 2011 ÜSE'si kapsamında görüştükleri akademisyen ile TÜBİTAK 1501 Ar-Ge Projesi yaptıklarını ve projenin uygulama sürecini başarı ile tamamladıklarını belirtti.

5S Makine firması, ÜSE 2013 sonrasında birlikte çalışma fırsatı bulamamış olsalar da etkinlik kapsamında çok değerli akademisyenler ile tanışma fırsatı bulduklarını, ÜSE organizasyonunun kendileri için esin kaynağı oluşturduğunu ve farklı hocalarla proje çalışmalarını gerçekleştirdiklerini bildirdi.





Ticari işletmenin rehni

Taşınır rehni kurulumu için, rehin konusu taşınır malın zilyetliğinin alacaklıya devredilmesi şarttır; aksi takdirde rehin hakkı doğmaz. Fakat bu kural istisnasız uygulanırsa idi, ekonomik yaşamda birçok sıkıntılara yol açabilirdi. Çünkü borçlu, elindeki taşınır malları alacaklıya teslim edince, faaliyetlerini sürdürmesi, gelir sağlaması ve borcunu ödeyebilmesi çoğu kez olanaksız hale gelirdi. Bu ihtiyacı gözeterek kanun koyucu bu kuralının istisnasını düzenlemiştir.

Yasanın açıkça öngördüğü bazı hallerde, rehinli alacaklıya rehin konusu şeyi koruma külfetinden kurtarmak ve aynı zamanda eşya malikine de rehin konusu eşyayı kullanabilme imkanı verebilmek için, teslimine bağlı olmadan, bir resmi sicile tescil suretiyle taşınır rehni kurulmasına olanak sağlanmıştır. Bunlardan biri ve en önemlisi ticari işletme rehni.

Ticari işletme rehni, kural olarak teslimine bağlı taşınır rehnine önemli bir istisna olduğundan, rehni tüm alacaklılar için değil, sadece tüzel kişiliği haiz ve sermaye şirketi olarak kurulmuş kredi kuruluşları, kredili satış yapan gerçek ve tüzel kişiliği haiz müesseseler ve kooperatiflerin alacaklarını teminen kurulabileceği kabul edilmiştir.

Önemle belirtmek gerekir ki ticari işletme rehni kurulumu için ticari işletmenin kayıtlı olduğu Ticaret veya Esnaf ve Sanatkar Sicili Bölgesinde yetkili olan noterce rehin sözleşmesinin tanzim edilmesi, sözleşmede rehne dâhil unsurların ayırt edilmelerini mümkün kılacak özellikleri ile birlikte bir liste halinde rehin sözleşmesine eklenmesi gerekmektedir. Ayrıca yapılan bu rehin sözleşmesinin yapıldığı tarihten itibaren 10 gün içinde ticari işletmenin kayıtlı bulunduğu Ticaret veya Esnaf ve Sanatkar Siciline tescil

edilmesi gerekmektedir.

Rehin kurulduktan sonra işletme sahibi, işletmesiyle ilgili her türlü işlemleri yapabileceğine sahiptir. Fakat işletmeyi veya rehne dâhil bazı unsurları devretmek, bir aynı hakla sınırlamak, başka bir yere taşımak veya başkaları ile değiştirmek için alacaklının rızasını almak zorundadır. Ayrıca, işletmesinin değerini koruması için gerekli önlemleri almalıdır, aksi takdirde teminattaki eksilme oranında alacaklıya bir bedel ödenmesine karar verilir.

İşletme sahibi borcunu zamanında ödemediği takdirde, alacaklı, rehin konusu mallara ilişkin olarak İcra İflas Kanunu uyarınca, taşınır rehni paraya çevrilmesi hükümlerine göre talepte bulunur. Ticari işletme rehni sona ermesine gelince; alacağın sona ermesi veya ticari işletmenin ilgili sicilden silinmesi ile sona erebilir. Asıl alacak sona ererse ferî haklar da sona ereceğinden ticari işletme sahibi borcunu öderse, alacaklının talebi üzerine rehin de terkin edilir. Ayrıca işletme sicilden silinir ise alacağın tamamı muaccel hale gelir. Alacaklı durumun kendisine tebliğinden itibaren iki ay içerisinde icra takibine girişmez ise rehin hakkı düşer. Bu durumda alacağın tahsili için genel hükümlere başvurulabilir. Bu iki halde ticari işletme rehni sona ermiş olacaktır. Ticari işletme rehni pratikte en önemli yansıması iyiniyetli 3. kişilerin iyi niyetini ortadan kaldırmasıdır. Örneğin ticari işletme rehni altındaki bir makinenin 3. kişi tarafından satın alınması durumunda, makineyi satın alan 3. Kişi ticari işletme rehni ile malı satın almış olacak, iyi niyet iddiasında bulunamayacaktır. Bu nedenle, benzer nitelikteki işlemlerde, alımın gerçekleşmesinden evvel ticari işletme rehni sicilin kontrol edilmesi olası zararlara engel olacaktır.

İZMİR'İN EN BÜYÜK KIRTASIYE MAĞAZASI

analiz
office store

**1 EYLÜL'DE
BAYRAKLI'DA
AÇILIYOR**

KIRTASIYE, KARTUŞ, TONER

OFİS TEMİZLİK VE GIDA ÜRÜNLERİ

DİJİTAL BASKI

PRESTİJ KALEMLER



Cari açıkta iyiye gidiş...

Hem ekonomik aktivitedeki yavaşlama hem de döviz kurundaki dalgalanma nedeniyle azalan ithalat sayesinde Türkiye'nin cari açığında yüzde 35 oranında bir iyileşme söz konusu oldu.

Haziran ayı ödemeler dengesi verilerine göre geçen yılın aynı ayında 4.8 milyar dolar olan cari açık, bu yıl beklentiler paralelinde 4.1 milyar dolara geriledi. Böylece yılın ilk yarısında toplam cari açık 24.2 milyar dolara ulaştı. Geçen yılın aynı döneminde cari açık 37.1 milyar dolar olmuştu. Yani hem ekonomik aktivitedeki yavaşlama hem de döviz kurundaki dalgalanma nedeniyle azalan ithalat sayesinde cari açıkta yüzde 35 oranında bir iyileşme söz konusu oldu.

İhracatın Haziran ayında yıllık bazda yüzde 4.6 artarak 13.9 milyar dolara yükseldiği, buna karşılık ithalatın yüzde 0.9 düşüşle 20.3 milyar dolara gerilediği görülüyor. Böylece geçen yılın Haziran ayında 7 milyar dolar olan aylık dış ticaret açığı dengesi bu yıl 6.2 milyar dolara gerilemiş durumda. Cari açıktaki düzelme de neredeyse tamamen bu farktan kaynaklandı. Turizm ve hizmet gelirleri geçen yılın Haziran ayında olduğu gibi net 2.7 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmişti.

Finans tarafında ise özellikle portföy yatırımlarında ciddi giriş söz konusu. Yurtdışında yerleşik kişilerin sıcak para dediğimiz kısa vadeli yatırım amacıyla ülkemize soktuğu döviz Haziran ayında net olarak 7 milyar dolara ulaşmıştı. Geçen yılın aynı ayında 312 milyon dolar çıkış gerçekleşmişti.

Detaylarda, hisse senedi piyasasında Haziran ayındaki 153 milyon dolarlık satışa rağmen borç senetleri piyasasında 7.1 milyar net alım yapıldığı görülüyor. Bu rakam bu yıl aylık bazda gerçekleşen en yüksek giriş. Son üç ayda hisse senetleri piyasasında net 1 milyar dolarlık giriş gerçekleşmişken, borçlanma senetleri piyasasında 12.4 milyar dolarlık giriş var.

Daha uzun vadeli doğrudan yatırım kaleminde net girişler ise Haziran ayında geçen yılki 545 milyon dolardan 742 milyon dolara yükselmiş. Diğer yatırımlar altındaki kalemlere baktığımızda, bankacılık ve özel sektör kesiminin net 600 milyon dolar, kamunun da 300 milyon dolar civarında borç ödediğini, yani net çıkış olduğunu görüyoruz. Net hata ve noksan kaleminde de kaynağı belirsiz 1.3 milyar dolarlık çıkış gerçekleşmiş.

Bu giriş ve çıkışlar sonucunda, toplam finansman girişi 5.6 milyar olurken, cari açıktaki düşüş sonrası resmi rezervler 1.5 milyar dolar artmış. Bu artış sevindirici çünkü önceki aylarda cari açıktaki azalmaya rağmen finansman büyük ölçüde rezervlerden karşılanıyordu.



OECD, Türkiye ekonomisini değerlendirdi

Türkiye'nin rekabet gücünü artırarak dış finansman açığını azaltmak için sürdürülebilir kur politikası yakalanmalı, kredi büyümesi makul düzeyde olmalı, reel sektörün borçlanma oranları kontrol altında tutulmalı.

OECD'ye göre Türkiye sürdürülebilir bir ekonomik büyümeyi ancak enflasyon ve döviz kurlarını makul seviyelerde, kredi kullanımını seviyesini düşük tutacak mali politikalar ile sağlayabilecek.

2000'li yıllarda sağlam bir kamu maliyesi ve esnek bir bankacılık sektörü tarafından desteklenen mali politikalar güçlü ve kapsayıcı bir büyüme oluşturmuştur. Ancak, düşen yurt içi tasarruf rakamları ve dış rekabette yaşanan zorluklar ve iç talepte yaşanan inişler ekonomiyi dış finansmana bağlamıştır.

Finansal istikrarın sağlanması ve enflasyonda mücadele için dengeli bir büyüme şarttır. Önümüzdeki dönemde Avrupa Birliği'nde beklenen toparlanma dış ticaretinin yarısından fazlasını bu bölge ile yapan Türkiye için önemli bir toparlanma imkanı sunmaktadır. Ancak, yüksek enflasyon, kur oynaklığı, düşük verimlilik gibi nedenlerden dolayı Türkiye'nin rekabet gücü kırılan ve dış finansmana duyulan ihtiyaç yüksektir. Sürdürülebilir bir kur politikası yakalanması, kredi büyümesinin makul düzeyde tutulması, özellikle reel sektörün borçlanma oranlarının kontrol altında tutulması gerekmektedir. Borçlanma oranlarının, özellikle döviz bazında olan borçlanmaların yarattığı risk yüksektir. Şu ana kadar hane halkı borçlanma oranlarını dengeleme hususunda çabalar gözükmemektedir. Talebi dengelemek ve dış rekabet gücünü arttırıcı önlemler almak gereklidir. Tasarruf ve tasarruf kaynaklı uzun vadeli, kalıcı yatırımlar özendirilmelidir. Enflasyonu azaltıcı bir para politikası daha fazla önem kazanmaktadır.

Kamu maliyesi güvenilirliğini korumalıdır. Güçlenen kamu maliyesi son on yılda Türkiye'nin uluslararası mali piyasalardaki itibarını arttırmıştır. Genel mali pozisyon sağlam gözükürken, kamu harcamaları, eğitim, sağlık ve emeklilik için ayrılan kaynaklarda artış sağlanmıştır. Demografik eğilimler, aktif sosyal politikalar, büyük alt yapı projelerinin kamu harcamaları üzerinde ek bir



baskı oluşturduğu ve bu durumun devam edeceği görülmektedir. Tahakkuk bazlı genel devlet hesaplarının ve kamu-özel sektör ortaklıklarının hesaplarının daha sistematik bir biçimde uluslararası standartlara uygun bir biçimde tutularak, şeffaf paylaşımı, güven ortamı için gereklidir. Bu paylaşımların her çeyrekte ve yıllık yapılması faydalı olacaktır. Kuralların hakim olduğu bir iş ortamı sağlanmalıdır. İş hayatına yönelik mevzuat uygulanabilir ve pratik hale getirilmelidir. Bu alanlarda OECD ülkeleri kuralları ve uygulamaları hedef olarak alınmalıdır. İşletmeler küçük bir çekirdek firmadan yüksek verimlilik içinde çalışan, modern, büyük firmalara kadar geniş bir çeşitlilik içindedir. Ancak uygulamada yaşanacak eşitsizlikler ya da farklı uygulamalar iş dünyasındaki güveni azaltarak, büyümeyi engeller. Ayrıca çalışma yaşamı, dönemsel işler, evde çalışma gibi esnek çalışma modelleri ile desteklenmelidir. İşsiz kalan kişilere yönelik sosyal güvenlik destekleri geliştirilmelidir. Asgari ücret uygulanan çalışan ücretlerindeki vergi yükünü azaltıcı çalışmalar yapılmalıdır. Kadınların iş yaşamına katılmaları desteklenmelidir. Devlet teşviklerinin bölgesel olarak yapılması, daha verimli olabilecek alanlarda kaynak bulma problemini arttırmaktadır. Bu durum daha verimli, daha karlı, çalışma koşullarının gelişimi ve beşeri sermayenin gelişerek sosyal uçurumun kapanmasını zorlaştırmaktadır. Güçlü güven ortamı içinde kural tabanlı iş ortamı büyümeyi destekleyeceği gibi, yabancı yatırımın da ülkeye bakışını pozitif yönde geliştirecektir.



Güney Kore ve Türkiye'nin sanayileşme başarımı

1960'lı yıllara Türkiye'nin gerisinde başlayan Güney Kore, uyguladığı sanayileşme politikası sonucunda birçok ülkeyi geride bırakırken, Türkiye'de sanayileşme göstergeleri dramatik düzeyde gerilemiştir.

■ B. Ali Eşiyok / TKB Kıdemli Uzman İktisatçı

Sanayileşme göstergeleri açısından 1960'lı yıllara Türkiye'nin gerisinde başlayan Güney Kore, uyguladığı sanayileşme politikaları sonucunda önemli gelişmeler sağlayıp birçok sosyo-ekonomik gösterge açısından gelişmiş ülkeleri yakalarken, Türkiye bu sürecin dışında kalmış, iki binli yıllara gelindiğinde sanayileşme göstergeleri Türkiye'nin aleyhine dramatik düzeyde açılmıştır. Tarihsel perspektifte Türkiye ve Güney Kore'nin sanayileşme performanslarında meydana gelen gelişmeleri çözümlemeyi amaçlayan bu yazıda dört göstergeden yararlanılmıştır. Bunlar; imalat sanayinde yaratılan katma değerün dünya imalat sanayi katma değeri içerisindeki payı, yüksek teknoloji içerikli ihracatın toplam imalat sanayi ihracatı içerisindeki payı, gayri safi sabit sermaye oluşumunun GSYH içerisindeki payı ya da kısaca sermaye birikim oranı ve ulusal tasarruf oranlarıdır.

Türkiye ve Güney Kore'ye ilişkin imalat sanayi

katma değerlerini ve dünya imalat sanayi katma değer içerisindeki paylarını gösteren Tablo 1 incelendiğinde, 1980 yılında Güney Kore ve Türkiye'de imalat sanayinde yaratılan katma değerün düzey ve oran değerlerinin bir birine yakın gerçekleştiği, ancak 1990'lı ve izleyen yıllarda arasındaki farkın dramatik düzeyde Türkiye'nin aley-





Tablo 1

	1980	1980	1990	1990	2000	2000	2010	2010
	K. Değer	K. Değer Payı (%)	K. Değer	K. Değer Payı (%)	K. Değer	K. Değer Payı (%)	K. Değer	K. Değer Payı (%)
G. Kore	13,88	0.6	64,605	1.5	134,555	2.4	279,44	2.8
Türkiye	11,753	0.5	33,085	0.8	53,51	0.9	113,773	1.1

hine açıldığı görülmektedir. Başka bir ifadeyle, 1980 yılında Türkiye imalat sanayinde yaratılan katma değer Güney Kore'nin yüzde 84,7'si kadar iken, 2010 yılına gelindiğinde söz konusu oran yüzde 39,3'e gerilemiştir. Diğer yandan 1980 yılında Türkiye imalat sanayinin dünya imalat sanayi katma değeri içerisindeki payı yüzde 0.5 oranında gerçekleşirken, 2010 yılında yüzde 1.1'e yükselmiş, aynı dönemde Güney Kore'nin dünya imalat sanayi katma değeri ise yüzde 0.6'dan yüzde 2.8'e yükselerek önemli bir sıçrama göstermiştir. Tablo 1: Kore ve Türkiye İmalat Sanayiinde Yaratılan Katma Değerler ve Dünya İmalat Sanayi Katma Değeri İçerisindeki Paylar (Birim: Milyon ABD \$ ve %)

İki ülkenin sanayi performansının ölçümünde kullandığımız diğer bir gösterge ise yüksek teknoloji içerikli ihracatın toplam imalat sanayi ihracatı içerisindeki payıdır. Bu gösterge, sanayi ihracatının nicel büyüklüğünden ziyade nitel düzeyini göstermesi nedeniyle ihracat performansının ölçümünde daha anlamlı bir göstergedir. Söz konusu göstergeye göre Türkiye ve Güney Kore'nin ihracat performansları incelendiğinde, 1990 yılında Türkiye'nin toplam imalat sanayi ihracatı içerisinde yüksek teknoloji

içerikli ürünlerin payı yüzde 1.2 oranında gerçekleşirken, söz konusu oran Güney Kore'de yüzde 18.0 oranında gerçekleşmiştir. İzleyen yıllarda Türkiye'nin imalat sanayi ihracatı profilinde niteliksel bir sıçrama gerçekleşmemiş, yüksek teknoloji ihracatının imalat sanayi ihracatı içerisindeki payı yüzde 2'nin altında kalmıştır. Başka bir anlatımla, Türkiye'nin ihracatında hala tekstil, dokuma ve gıda gibi teknoloji içeriği düşük ürünler önemli bir yer tutmakta, teknoloji düzeyi yüksek Ar-Ge yoğun sektörlerle yönelik



1990 yılında Türkiye'nin toplam imalat sanayi ihracatı içerisinde yüksek teknoloji ürünlerinin payı yüzde 1.2 oranında gerçekleşirken, söz konusu oran Güney Kore'de yüzde 18 oranında seyrediyordu.

Tablo 2

	1990	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Kore	18.0	32.5	32.1	30.5	27.6	28.7	-
Türkiye	1.2	1.5	1.9	1.9	1.6	1.7	1.9



yapısal bir dönüşüm yaşanmamaktadır. Hiç kuşkusuz bu olumsuz yapının orta ve uzun dönemde sürdürülebilirliği son derece kuşkuludur ve sürdürülebilir olsa da, içerisinde taşıdığı olumsuz öğeler nedeniyle tercih edilebilir bir yol olmamaktadır. Tablo 2: Yüksek Teknoloji İçerikli İhracatın Toplam İmalat Sanayi İhracatı İçerisindeki Payı (%)

Güney Kore başta olmak üzere Uzak Doğu Asya ülkelerinin hızlı sanayileşmelerinde yüksek tasarruf oranlarının öncelendiği yüksek yatırım oranları stratejik bir işlev görmüştür. Yüksek ve

tempolu bir yatırım politikası bir yandan sabit yatırımlara içerilmiş teknolojik ilerlemeye, bir yandan da yaparak öğrenme (learning by doing) ya da içsel (endojen) olarak genişleyen eğitim harcamaları nedeniyle de eğitim düzeyinin yükselmesine ve verimlilik artışlarına (rekabet gücüne) neden olmaktadır. Bu bağlamda, Türkiye ve Güney Kore'ye ilişkin sermaye birikim oranları incelendiğinde (Tablo 3), Güney Kore'de 1970 yılında yüzde 25.6 olan sermaye birikim oranının, 1990 yılında yüzde 37.1 gibi son derece yüksek bir orana çıktıktan sonra 1998 Asya krizi ve izleyen yıllarda uygulanan kalkınma karşıtı politikalar sonucunda görece olarak aşındığı, bunun sonucunda 2010 yılında yüzde 28.6 oranına gerilediği görülmektedir. Güney Kore'nin aksine Türkiye'de birikim oranlarının son derece cılız kaldığı, 2010 yılında yüzde 18.8 oranında gerçekleştiği görülmektedir. Tablo 3: Gayri Safi Sabit Sermaye Oluşumu/GSYH (%)

İki ülke arasındaki gelişme farklılıklarının temel nedenlerinden birisi de tasarruf oranlarındaki farklılaşmadan kaynaklanmıştır. Güney Kore ve Türkiye'ye ilişkin tasarruf oranlarını gösteren Tablo 4 incelendiğinde, Güney Kore'de tasarruf oranları 1990'lı ve izleyen yıllarda yüzde 30'lar platosuna yerleşirken, söz konusu oranın Türkiye'de 2010 yılında yüzde 13.2 oranında gerçekleştiği görülmektedir. Başka bir ifadeyle, Türkiye ekonomisinde ulusal gelir (GSYH), cari fiyatlarla 1980-2010 arasında dolar bazında yüzde 710 oranında (1980 yılında 90,678,582 bin dolar olan GSYH değeri 2010 yılında 734,928,584 bin





Türkiye ile Güney Kore arasındaki gelişme farklılıklarının temel nedenlerinden birini tasarruf oluşturuyor. Güney Kore'de tasarruf oranları 1990'larda yüzde 30'lardayken ülkemizde bu rakam 2010'da yüzde 13.2 oldu.

Tablo 3

	1970	1980	1990	2000	2010
Kore	25.6	32.2	37.1	30.0	28.6
Türkiye	13.2	15.9	22.9	20.4	18.8

Tablo 4

	1980	1990	2000	2010
Güney Kore	23.1	36.8	33.0	31.9
Türkiye	12.9	21.6	18.1	13.2

dolara yükselmiştir) artmasına karşın, ulusal tasarruf oranı neredeyse aynı kalmıştır. Bu sonuç 1980'li yıllarda uygulanan dışa açık politikaların yurt içi tasarrufları önemli ölçüde aşındırdığını, tasarruflar yerine tüketimi beslediğini ortaya koymaktadır. Tablo 4: Tasarruf Oranları (S/ GSYH) (%)

Sonuç olarak, Güney Kore'nin sanayileşmede gösterdiği yüksek performansın arkasında; kalkınmacı devletin uyguladığı planlamaya dayalı sanayileşme (kalkınma) politikaları etkili olmuştur. Başka bir ifadeyle, sektörel önceliklere dayalı seçici sanayi politikaları, seçilen sektörlerin iç ve dış piyasalarda korunması, yüksek tasarruf ve yatırım oranları, iyi yetişmiş ve disiplinli bir işgücü, esas işlevi sanayi politikalarınca belirlenen öncelikli sektörlerin desteklenmesi olan bankacılık sektörü başta olmak üzere finans sistemi bu süreçte merkezi rol oynamıştır. Türkiye'de ise ithal ikameci sanayileşme stratejisinin uygulan-

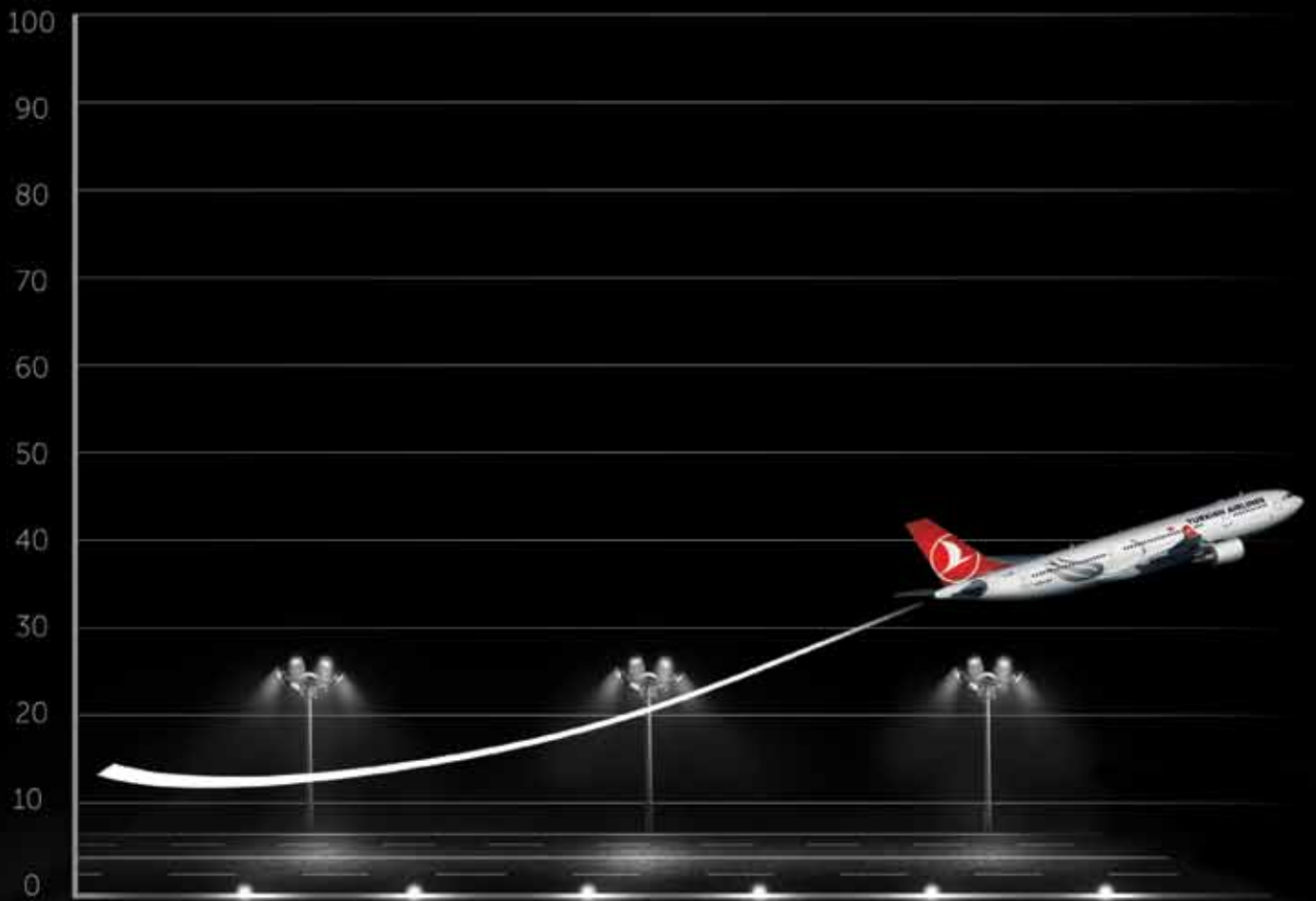
dığı 1963-1979 döneminde ülkenin üretim yapısı geniş çaplı yapısal bir değişime uğramıştır. Başka bir ifadeyle, İthal ikamesine dayalı planlı kalkınma yılları, Türkiye'nin sanayileşme serüveninde 1930-39 döneminde sonra en parlak ikinci sanayileşme dönemi olarak öne çıkmaktadır. 1980'li yıllarda dünya piyasalarına

herhangi bir hazırlık aşamasından geçmeden eklemelenen sanayi sektörü, ucuz emek rezervlerini kullanarak, teknoloji içeriği düşük emek ve kaynak yoğun sektörler temelinde ihracata yönelmiş, izleyen yıllarda ise sanayileşme politikaları işlevsizleştirilip içi boşaltılırken, finansal birikim rejimine dayalı model egemen olmaya başlamıştır. 1980'lerden günümüze kadar uygulanan sanayileşme (kalkınma) karşıtı bu politikaların olumsuz sonuçlarını düşük profilli üretim ve dış ticaret yapısında görmek mümkündür. Sanayileşme ve yapısal değişim gibi dinamik etkinliği öngörmeyen bu politikalar sonucunda sanayide yapısal değişim sağlanamamış, ihracatın ve üretimin kompozisyonu temel olarak düşük ve orta teknolojilere dayalı gelişmiştir.

(Makalede yer alan tablolar Dünya Bankası veri tabanından hareketle hazırlanmıştır.)

GIVE YOUR BUSINESS WINGS

Turkish Corporate Club provides exclusive benefits to businesses and their employees all around the world. Every business, big or small, can access special fares and can rebook or change routes on any flight without incurring any penalties. Employees can collect miles on every flight and enjoy a generous baggage allowance, even in Economy Class. Turkish Corporate Club, the custom tailored benefit program from Turkish Airlines, offers you nothing but the best for your needs.



**Europe's
Best Airline**

Turkish Corporate Club benefits may differ according to the membership country and the volume of the corporate travel spent. Some of the benefits may not be applied in some countries. Please send an e-mail to tcc@thy.com for more information.

TURKISHAIRLINES.COM

Voted Europe's Best Airline at the 2013 Skytrax Passengers Choice Awards

**WIDEN YOUR
WORLD**

**TURKISH
AIRLINES**



**Türk Hava Yolları
konforuyla
Sabiha Gökçen'den
dünyayı keşfedin**

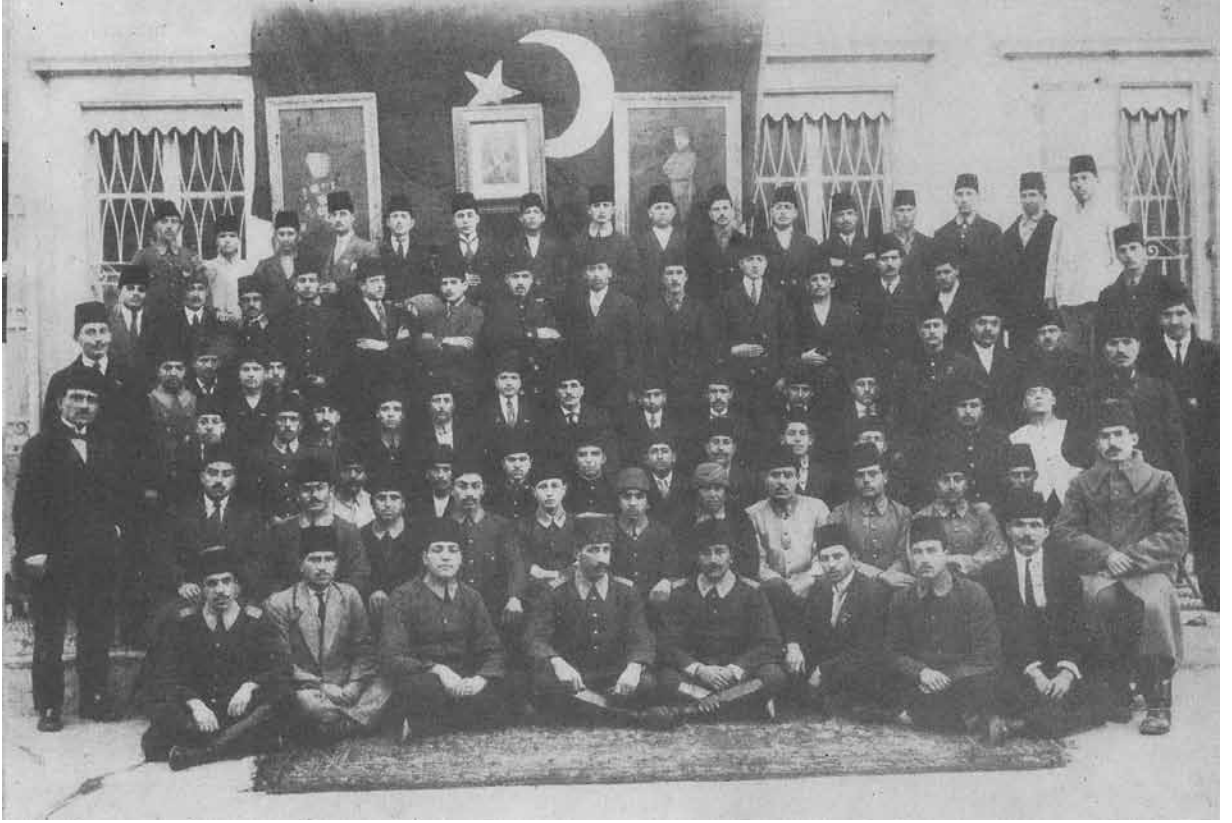


BRÜKSEL **AMSTERDAM**
VIYANA **BERLİN** **ASTRAHAN**
ERCAN **DÜSSELDORF** **FRANKFURT**
KİEV **KUVEYT** **LONDRA** **MİLANO**
SARAYBOSNA **MÜNİH** **TAHRAN** **PARİS**
TİFLİS **STAVROPOL** **TEL AVİV** **ANKARA**
ANTALYA **DALAMAN** **İZMİR** **BODRUM**

**DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.**

**TURKISH
AIRLINES**





İzmir Şimendifer Mektebi

Osmanlı Devleti'nin 1. Dünya Savaşı'na girmesinin ardından demiryollarındaki Türk personel eksikliğinin sorun yaşatacağını düşünen Celal Bayar öncülüğündeki ekip, Şimendifer Mektebi kurma çalışmalarını başlattı.

20. yüzyıla girerken Osmanlı Devleti topraklarında işleyen en önemli ulaşım aracı trendi. Trenler, şehirleri ve kasabaları birbirine yaklaştırırken ve seyahat etmeyi kolaylaştırırken, asıl önemi ekonominin tek bir pazar haline dönüşmesini; dünya ekonomisiyle bütünleşmesini sağlayan en önemli araçlardan biri oldu. Bu yönüyle demiryolu ulaşımının rolü, pek çok araştırmanın konusu olmuştur. Ancak bunun dışında demiryollarının hem ülke savunması hem de devletin iç güvenliğinin sağlanması ve devlet otoritesinin merkezileştirilmesi yönüne de işaret etmek gerekir. Özellikle savaş koşullarında askeri birliklerin ve mühimmatın bir yerden bir yere hızlı bir şekilde nakledilmesi konusunda demiryolları bir çığır açtı. Örneğin Büyük Britanya'nın Hindistan'ın geniş toprakları üzerinde hâkimiyet kurmasında ve bu hâkimiyeti uzun süre korumasında demiryolları büyük rol oynadı.

Anadolu'da demiryolları konusunda ilk adım



İskender Teyfik

1856'da atıldı. Bir yıl sonra temeli atılan demiryolunun ilk 133 kilometrelik kısmı 7 Haziran 1866'da ulaşımına açıldı. İzmir-Aydın demiryolu üzerinde dallanıp budaklanan şubeleri dışında, yeni alınan imtiyazlarla Denizli'ye ve peyderpey Eğirdir'e kadar gitti. Bu arada İngilizlerin aldığı ancak daha sonra Fransızlara sattığı imtiyazla birlikte İzmir-Kasaba demiryolunun inşası da başlamıştı. 20. yüzyılın başlarına gelindiğinde, 'İzmir İktisadi Mıntıkası' denilen ve Bandırma-Uşak-Isparta'nın batısını kapsayan bölge demiryolu ağıyla örülmüştü.

1914'de Osmanlı Devleti toprakları üzerinde İngiliz ve Fransız şirketlere ait 1997 km, Alman ve Avusturyalıları ait 1923 km demiryolu vardı. Bunlara ek olarak yapımı ve işletmesi tamamen devlete ait olan 1558 km Hicaz demiryolu ve şubeleri bulunuyordu. Bütün ülkede 1/3'ü Türklere ait olmak üzere toplam 5411 km demiryolu ulaşım hizmeti vermekteydi.

Osmanlı Devleti'nin 'Büyük Savaş'a girerken

Çeşitli sorunlar nedeniyle açılışı 2. Meşrutiyet'in ilan tarihi olan 23 Temmuz'da gerçekleştirilen Şimendifer Mektebi'nde eğitim, askeri bir disiplin içerisinde yürütülüyordu. Mezunların çoğu, Aydın ve Kasaba demiryollarında görevlendirilmişti.

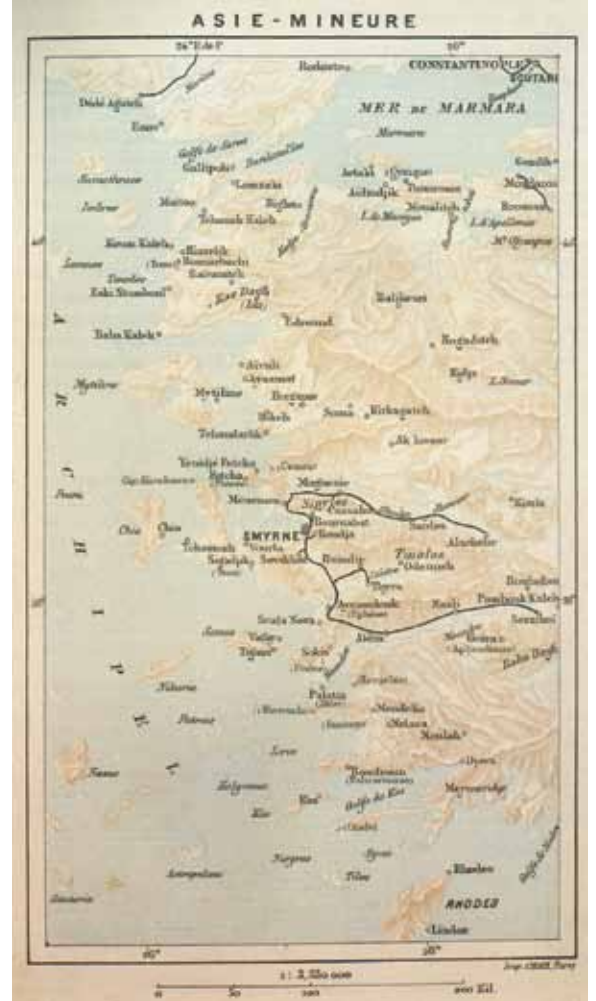
aldığı önlemlerden birisi de ülke içindeki demiryollarına el koymak oldu. Bir Askerî Demiryolları İdaresi kuruldu. Bu kuruluş savaş halindeki yabancı devlet yatırımcıları tarafından yapılan ve işletilen demiryollarının yönetimini üstlendi. El konulan demiryolları şunlardı: İzmir-Aydın, İzmir-Turgutlu, Beyrut-Şam-Halep, Mudanya-Bursa, Yafa-Kudüs demiryolları. Harbiye Nezareti bu demiryollarından Suriye'de bulunanların Hicaz Demiryolları İdaresi, İzmir-Aydın ve İzmir-Kasaba demiryollarının ise askerî bir yönetici tarafından işletilmesine karar verdi. Daha sonra yapılan bir düzenleme ile bu hatlar da yeni oluşturulan Hicaz ve Askerî Demiryolları ve Limanlar Müdüriyeti Umumiyesi'ne bağlandı.

Demiryollarına el konulmasına karşın, Balkan Savaşlarından beri şiddetle hissedilen bir sorun ortada duruyordu: Personel sorunu... Osmanlı Devleti'nde Hicaz demiryolları hariç, tüm demiryolu hatları çalışanlarının neredeyse tamamı yabancı ve gayrimüslim unsurlardı.

Celal Bayar'ın belirttiğine göre Türklere ancak bekçilik, makasçılık gibi işler verilmekteydi. Bunun sebebi kendilerinden sorulduğunda, "Türkler şimendiferciliği beceremezler, bu kabiliyet meselesidir" derlerdi. Asıl işin garip tarafı şimendiferleri kontrol ve sonraları idare ile görevli o zamanın Nafia Nezareti (Bayındırlık Bakanlığı) adına hareket eden Müsteşar Muhtar Bey de bu fikirde olanları tutuyordu.

Osmanlı Devleti'nin I. Dünya Savaşı'na girmesinden hemen sonra, demiryollarının işletmesi konusundaki Türk personel eksikliğinin ileride daha da yakıcı sorunlar yaratacağını düşünen başta İzmir İttihat ve Terakki genel sekreteri Celal Bayar olmak üzere İzmir Milli Müdafaa Cemiyeti yöneticileri, İzmir Valisi Rahmi Beyle bağlantıya geçerek İzmir'de bir Şimendifer Mektebi açılması çalışmalarını başlattı. Mektebin masrafları başlangıçta İzmir Milli Müdafaa Cemiyeti tarafından üstlenildi; ancak proje boyutunun hızla büyümesi üzerine Vilayet kanalıyla Evkaf (Vakıflar) Nezareti'nden kaynak sağlandı ve okul da bu bakanlığa mal edildi.

Okul, bugünkü Basmahane yakınlarında Çayırlihahçe denilen yerde bulunan ve daha önce Amerikan Koleji olarak kullanılan, kolejin Paradiso'ya (Şirinyer) taşınmasıyla boşalan binada eğitim verecekti. Okulun başına da Şimendifer Bölüğü Kumandanı İskender Tefvik (Sayiner 1882-1981) getirildi. Hicaz Demiryolları'nda çalışan ve Medine-Amman hattının inşasında görev alan İskender Bey, savaşın



başlaması sonrasında Torbalı-Tire-Ödemiş hattından sorumlu olan 4. Bölük komutanlığına atanmış ve buralardaki işlemlerin Türkçeleştirilmesi için açılan kursu başarıyla yürütmüştü.

9 Haziran 1915'de gazeteler aracılığıyla Vilayet makamından yayınlanan bir ilanda Ameli ve Nazari (pratik ve teorik) Şimendifer Mektebi hareket kısmının 24 Haziran'da açılacağı ve öğrenciliğe talip olanların ayın 21'ine kadar Çayırlihahçe'deki okula başvurması isteniyordu. 24 Haziran günü yine gazeteler aracılığıyla, elverişli olup okula kabul edilen 300 civarındaki öğrencilerin isimleri ilan edildi. Öğrenci olarak kabul edilenlerin tamamı Türk'tü ve bunların çoğu el konulması sonrasında Aydın ve Kasaba demiryollarında görevlendirilmişti. Bu nedenle daha Şimendifer Mektebi'nin açılmasından önce işlerini öğretmek için Punta (Alsancak) ve Halkapınar'da açılan kurslara başlamışlardı. Şimdi okula yazılarak diploma alma şansları doğuyordu.

Çeşitli sorunlar okulun açılışını geciktirdi; bunu fırsat bulan yöneticiler açılışı 2. Meşrutiyet'in ilan tarihi olan ve milli bayram olarak kutlanan 23 Temmuz'a erteledi. Söz konusu gün, Vali Rahmi Bey, Celal (Bayar) Bey, komutanlar, askeri ve sivil görevlilerle halktan binlerce kişinin katılımıyla okulun açılışı gerçekleştirildi. Böylece Türk demiryolu-



İzmir Şimendifer Mektebi'nin başarısı kısa süre içerisinde yetkililerin dikkatini çekti ve aynı okulların İstanbul ile Edirne'de de açılması kararlaştırıldı. Kasım 1915'te İzmir'deki okuldan 50 öğrenci İstanbul'a kaydırıldı.

luğunun en önemli aşamalarından biri gerçekleşmiş oluyordu.

Öğrenciler Çayırılıbahçe'deki okulda teorik dersleri görüyor, uygulama için Punta'daki Aydın Garı'na gidiyor, arada deneme sınavları yapıyordu. Eğitimin askeri bir disiplin içinde yürütüldüğü anlaşıyor; öğrenciler Basmahane'den Punta'ya hem giderken hem de dönerken düzenli bir yürüyüş gerçekleştiriyor, bazen kendilerine bando eşlik ediyordu.

Şimendifer Mektebi ilk mezunlarını (yaklaşık 270 kişi) Ağustos ayı sonunda verdi. Yukarıda da belirttiğimiz gibi bunlar eğitime önce kursla başlamış, sonra okula geçiş yapmışlardı. Ahenk adlı gazete ilk mezunlar için gerçekleştirilen töreni 25 Ağustos 1915 tarihli nüshasında şöyle anlatıyor: "Şimendifer Mektebi'nden ilk defa olarak yetişen efendiler dün tayin edildikleri işlere el koymuş, vazifelerine başlamışlardır. Bu nedenle dün sabah mektebin müdürü İskender Bey ve diğer öğretmenleri, Müftü efendi ve Müderris Ali Efendi beraberlerinde olduğu ve önlerinde askeri bando bulunduğu halde mektebin bütün talebesi çarşıdan, Beyler Sokağı'ndan geçerek gayet düzenli bir gösteri düzenlemişlerdir. Gerek elbiseleri gerek düzenleriyle halkın kendileri hakkındaki

teveccühlerini teyit eylemişlerdir. Bu başarılarından dolayı mektebin müdürüyle yönetici ve öğretmenlerini tebrik, talebe efendileri de takdir eyleriz."

Mezunlar Aydın ve Kasaba hatları üzerinde bulunan istasyonlara atandı. Eylül ayı içinde ikinci devre kayıtları da başlamıştı. Bu defa alınacak 150 kişinin seçimi için sınav yapıldı.

İzmir Şimendifer Mektebi'nin başarısı kısa süre içinde yetkililerin dikkatini çekti ve aynı okulların İstanbul ve Edirne'de de açılması kararlaştırıldı. Kasım 1915'te İzmir'deki okuldan 50 öğrenci İstanbul'da açılan yeni okula kaydırıldı. Şubat 1916'da da mektep müdürü İskender Tevfik Bey terfi ettirilerek, yerini Yüzbaşı Kemal Bey'e bırakıp İstanbul Şimendifer Mektebi müdüriyetine tayin edildi.

İzmir Şimendifer Mektebi 1918 yılına kadar 4 devrede 800 kadar öğrenci mezun etti. Mondros Ateşkes Anlaşması sonrasında demiryolları eski sahiplerine devredildiği zaman, ilk yapılan iş bu okul mezunu olan memurların işten çıkarılması oldu. Bu arada okul da kapatıldı. Ancak Celal Bayar'ın da belirttiği gibi emekler boşa gitmedi. Buradan yetişenlerin çoğu Kurtuluş Savaşı'nın kazanılmasına katkı yapan demiryolu savaşçıları oldu.



Kiralık yönetici



Dünya ekonomisi hızla değişiyor. Bu değişim şirketleri doğrudan etkileyen sonuçlar doğuruyor. Şirketler bir yandan bugünkü varlıklarını sürdürmek, ayakta kalmaya çalışırken diğer yandan da kısa-orta ve uzun vadeli geleceklerini planlıyor ve bu planlamalara uygun yapılanmaları gerçekleştirmeye çalışıyor.

Bu değişim ve uygulamalar elbette her zaman sakın bir ortamda olmuyor. Çoğu zaman işletmeleri bu değişime ve gelişime yaşanan olumsuz gelişmeler itiyor. Eğer o işletmede karı arttırmak, maliyetleri azaltmak, verimliliği arttırmak konuşulmaya başlanmışsa ya da yeni pazarlara, yeni alanlara, yeni kanallara açılma ihtiyacı yükselmisse, önemli bir satın alma, birleşme ya da satış öncesindeyse, yeni yatırımcılar arıyorsa, şirketin ya da bir biriminin performansından memnuniyetsizlik varsa orada bir sorun alanı vardır. Sorun alanının olması, çözüm ihtiyacını ortaya koyar. İşte bu noktada ortaya çıkan bu yeni durumu yönetecek insan kaynağı ihtiyacı da ortaya çıkacaktır.

Ancak sorun alanlarına, çözüm süreçlerine bakıldığında sorunların çözümü ve ardından istikrar sağlandığında sorun alanının çözümü için istihdam edilen insan kaynağının boşa çıktığı görülmektedir. Yolda aracın lastiği patlamıştır, lastikçi gelir, lastiği değiştirir gider. Ama kabul görülmüş iş etiği prensiplerine göre şirketin her hangi bir sorun alanında gel düzelt dediğiniz kişi işi bitince şirketteki yerini korumaktadır. Hatta bu kişi ile ilgili geliştirebileceğiniz olumsuz kararlar sizi vefasız tanımlaması ile karşı karşıya bırakacaktır.

Oysa geçici iş ilişkileri dünyada olduğu kadar olmasa da, ülkemizde de gittikçe tercih edilen bir çalışma türü haline geldi. Ayrıca, esnek çalışma saatleri prensibi de hem çalışan hem de işveren için daha makul bir alternatif halini almaya başladı. Ayrıca, teknoloji ve iletişimin hakim olduğu iş dünyasında bazı alanlarda çok ciddi bir biçimde ihtisaslaşma gereği ortaya

çıktı. Bazı alanlarda bir şeyleri bilmek yetmiyor artık, en ufak ayrıntısına kadar uygulamalı olarak bilmek gerekiyor. Problem yaşayan şirketlerin de insan kaynaklarının bu ihtisaslaşmayı bekleyecek zamanı yok ne yazık ki.

Bu durumda konuya yönlendirmek açısından dış kaynaklara bakmak gerekli. Özellikle üst düzey yönetici bazında ülkemizde alışık olmasak da, dünyada özellikle de üretim, lojistik, kalite, AR-GE, teknoloji gibi alanlarda ve özellikle en üst düzey olan CEO pozisyonu için dahi geçici yönetici kullanımı başladı. Bu alanda bizim şirketlerimiz de danışman kullanıyorlar ancak tam mesai, tam odaklılık, tam yetkinlik gibi kıstaslar için içine girince istenen beyin gücü danışman tanımını da biraz aşar hale geliyor. Bu geçici yöneticiler, iş için fazlasıyla deneyimli ve donanımlı olmalıdır. Kendilerine verilen problemleri çözmek, istenen hedeflere ulaşmak için sonuç odaklı çalışırlar. İş belli, hedef belli olan yerde iş dönemindeki dalgalanmalarda motivasyon kaybı yaşamazlar. Kurum kültürüne uyacak kadar profesyonellerdir ama kurum kültürünün kendi çalışmalarını ağırlaştıracak, engelleyecek yönlerinden uzakta durmayı bilirler. Başlattıkları uygulamalar şirketin iç dinamiklerine işleyeceği için, onlar ayrıldıktan sonra da devam şansları çok yüksektir. Maliyet açısından da sürekli istihdam edilen bir üst düzey yöneticiye veya danışmana göre daha makul olabilirler.

Genel bir çerçeveden bakıldığında ülkemiz işletmelerinde gizlilik prensibi, aile içi ilişkiler gibi özel alanlar, sahip ve hakim olma kültürü halen çok güçlüdür. Bu nedenle bırakın geçici yöneticiyi, profesyonel yöneticiyi dahi henüz kabul etmeyen ciddi bir çoğunluk vardır. Ancak on yıl önce yüzde 10 olan kiralık araç kullanan firma sayısı bugün yüzde 90'larda ise, doğum iznine ayrılan bir pazarlama müdürünün yerine altı aylığına geçici bir müdür alacak zaman elbette ki gelecektir.

İAOSB'den 40 saatlik mesleki eğitim kursu



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), Bölge çalışanlarına yönelik düzenlediği eğitim programları ile 'mesleki zorunlulukların' yerine getirilmesine destek vermeye devam ediyor.

Bu kapsamda İAOSB, İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu'nda yer alan 'Tehlikeli ve Çok Tehlikeli Sınıfta Yer Alan İşlerde, yapacağı işle ilgili mesleki eğitim aldığını belgeleyemeyenler çalıştırılmaz' hükmüne istinaden İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi Müdürlüğü ile Eğitim İşbirliği Protokolü imzaladı.

Mesleki eğitim almamış olan, Tehlikeli ve Çok Tehlikeli Sınıfta Yer Alan İşlerde 1.1.2013 tarihinden önce çalışmaya başlayanlar, 40 saatlik eğitimin ardından belgelerini alarak mesleki eğitim almış olarak kabul edilecekler.

Kurslar, İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi ile görüşülerek mesai dışı gün ve saatlerde düzenlenecek. Açılan her kurs için kursiyer sayısı 25 kişi olurken, kursa katılacak çalışan sayısı yeterli olan işletmelerin talep etmeleri halinde, kurslar işletmede yapılabilecek. Kursa katılacak çalışan sayısı az olan işletmelerin, İAOSB Mesleki

Eğitim Merkezi'ne başvurmaları halinde, kursa katılacak olanların meslek gruplarına göre birleştirilerek, kursiyer grubu oluşturulacak.

Kanun ne diyor?

6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu'nun 17. maddesinde "Mesleki Eğitim alma zorunluluğu bulunan Tehlikeli ve Çok Tehlikeli Sınıfta Yer Alan İşlerde, yapacağı işle ilgili mesleki eğitim aldığını belgeleyemeyenler çalıştırılmaz" hükmü bulunmaktadır. Yönetmelik'in "Mesleki Eğitimin Belgelendirilmesi" başlıklı 6.maddesinin birinci fıkrasında, Tehlikeli ve Çok Tehlikeli Sınıfta Yer Alan İşlerde Çalıştırılacakların hangi belgelere sahip olmaları gerektiği; ikinci fıkrasında ise, birinci fıkrada sayılan belgelerden birine sahip olmayan çalışanların hangi koşullarda belge sahibi olabilecekleri açıklanmaktadır.

İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi İletişim:

Ahmet Işık - Müdür Yardımcısı

Telefon: 376 71 06

Faks: 376 71 09

E-posta: 973876@meb.k12.tr



Şeker bir zehirdir, NBŞ ise katil...

Mayıs 2014 sonunda, önümüzdeki bir yıl için nişasta bazlı (kökenli) şeker, NBŞ kotası yüzde 25 arttırıldı. Ülkemizde bir şeker kurulu var, uzun yıllardır görevine devam ediyor. Kotalar, bakanlar kurulu kararı ile şeker kurulunun belirlediği miktardan (kotadan) hiçbir bilimsel çıktıya, ülke yararına değerlendirmeye bakılmaksızın, yabancı tekellerin baskısıyla arttırılıyor. Bu karar ülkemizdeki şeker sanayini, pancar üretimini giderek daha da güç duruma düşürüyor, pancar ekilen alanlar daralıyor, şeker fabrikaları verimsiz çalışıyor, çiftçimiz ve üretici kooperatifleri zorlanıyor. GDO'lu ithal mısıra dayalı NBŞ üretimi uğruna, yabancı kökenli bir firmanın çıkarına, ülkemiz kaynakları (insan, toprak, sanayi, nakliyatçı) heba ediliyor. Pancar küspesinden yararlanan hayvancılık zarar görüyor. Ama en önemlisi insan sağlığı zarar görüyor. Ülkemizin kıymetli dövizleri çarçur oluyor. Geçen yıl ithal edilen mısır tutarı 2.5 milyar dolar civarında. Alerji, kan bozuklukları, anormal doğumlar ve kısırlık yapabilen bu NBŞ, kesinlikle obezitenin 1 numaralı müsebbibi. Tam da burada Hz. Mevlana'yı anmadan olmaz; "Bir delil ile kırk alimi yendim, ama kırk delil ile bir cahili yenemedim" demiş büyük hümanist. Bu gidişle Hz. Mevlana'nın da yasaklanması yakındır.

Bu kota artışı bana "şeker" konusunu tekrar kısaca yazma gereğini anımsattı. Hatırlıyorsanız 'şeker bir zehirdir' diye bir yazı yazarak bu konuya dikkat çekmiştim. Ancak tüketicilerin bilinçsizce (ya da bilerek mi demeliydim) artırılan kota konusunda, hükümete baskı yapmasını umarak, yeniden şekerden ve nişasta bazlı şekerden (NBŞ) kısaca bahsetmek istiyorum.

Aslında şeker, doğal şeker olarak, insan vücudu ile uyumludur, faydalı etkileri de olan bir gıdadır. İnsanlar uzun yıllar üzüm, elma, hurma, vs. gibi yoğun şeker taşıyan meyvelerin suyunu sıkarak bu suyu, ya da bu suyu kaynatıp pekmez haline getirip, şeker olarak kullanmışlardır. Ya da bal, en iyi şeker ihtiyacını karşılayan ürün olarak yıllarca kullanılmıştır. Daha sonraları şeker kamışından ve pancardan elde edilen pekmezi kristalleştirip, suyunu uçurmuş, doğal kristal şeker elde etmişlerdir. Bu doğal kristal şeker de insan bünyesi ile uyumludur, zehir olarak adlandırılmaz. Ancak ne zaman ki yani, 19. yüzyılda şeker rafinasyon işlemine tabi tutulup rafine beyaz toz şeker elde edilmiş, işte o zaman problem başlamıştır. Bu işlem sırasında bir takım katkı maddeleri, beyazlatıcılar (kömür, hayvan kemiği külü, sentetik reçineler, vs.) kullanılmakta ve şeker, rafine beyaz

toz şekere, yani zehire dönüşmektedir. Kesme şeker üretmek içinse daha başka katkı ve yapıştırıcılar da işin içine girdiği için sorun daha da büyümektedir. Aslında tabii, daha da büyük sorun genetiği değiştirilmiş mısırdan elde edilen nişasta bazlı şekerin (NBŞ) tüketilmesidir. Bu tam bir katil zehirdir. Mutlaka rafine şeker tüketilecekse, hiç olmazsa pancar şekeri tüketilmelidir. Nişasta bazlı şeker, direkt kana

karıştığı için sıkıntı daha da büyüyor. Vücut da "yeter" diyemeyince ye Allah ye, bu şekere doyamıyor ve obezitenin kucığına düşüyorsunuz. Vücut mısır şurubunu, nişasta bazlı şekeri (nbş), şeker gibi algılamadığı için şeker miktarını kontrol etmekte görevli insülin görevini yapamamakta, vücut için koruyucu olamamaktadır. Bu tür nişasta bazlı şeker özellikle gazlı ve sıvı içeceklerde

üretim süreci kolaylığı nedeni ile bolca kullanılıyor. Bu (NBŞ) sıvı olduğu için, üretimde toz şekeri ısıtıp, eritmek yok, üretimi, sıvı şekeri basitçe karıştırarak yapıveriyorsunuz olup bitiyor. Ha, bir de fiyatı pancar ve şeker kamışı şekerine göre ucuz, eh ne yapsın gazozcu basıyor nişasta bazlı sıvı şekeri, gazlı içeceğiniz hazır.

Peki ne yapacağız? Bir defa şeker alımını azaltacağız. Şekeri bal, pekmez, kuru ve yaş meyvelerden almaya çalışacağız. Tatlılarımızı, içeceklerimizi bal ile yapmaya çalışacağız. Tabii bu arada bal da sahte bal olmayacak. Yani aslında işiniz biraz zor.

Suni tatlandırıcılardan, glikozdan da uzak duracağız. Fabrikasyon reçel, şekerleme, hazır tatlı, özellikle şuruplu tatlılar büyük bir olasılıkla bu nişasta bazlı şeker ve glikoz şurubu ile yapıldığı için çok riskli.

Doğal meyve, bal, pekmez, kuru meyveden yararlanmak en sağlıklı, ama onun da aması var, zira miktar, yani doz çok önemli, kararında yemek gerek. Özellikle beynimizin faaliyetleri için gerekli olan şeker vücudumuz tarafından furuktozdan (meyve şekeri) almaya programlanmıştır. Bunun için de kararında, meyve yaklaşık 200gr. / öğündür. Bir elma veya bir şeftali veya 3 dilim karpuz veya kavun vücudumuza gerekli şeker için yeterlidir. Bundan fazlası meyve şekeri de olsa size zarar vermeye başlayacaktır. Yok illaki tatlı yemek istiyorsanız hiç olmazsa sütü tatlılar (200gr.) –bal veya pekmez ile yapabilirseniz daha iyi- veya bitter kare çikolatanın 3/1'i (30gr.) tüketilebilir.



İAOSB'de KEP semineri yapıldı



İAOSB sanayicileri, Türk Ticaret Kanunu ve E-tebligat Yönetmeliği ile anonim ve limited şirketler için kanunen zorunlu olan Kayıtlı Elektronik Posta sistemi (KEP) hakkında detaylı olarak bilgilendirildi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve İzmir PTT Başmüdürlüğü işbirliği ile İAOSB katılımcılarına yönelik olarak düzenlenen Kayıtlı E-Posta konulu toplantı İAOSB Seminer Salonu'nda gerçekleşti. İzmir PTT Başmüdürlüğü Pazarlama Müdürlüğü'nden Dilber Arslan'ın sunum yaptığı seminere, PTT Başmüdür Yardımcısı Şeref Akpak, PTT Bank İşletme Müdürü Erdoğan Gül, Çiğli PTT Müdürlüğü Şefi Nejdet Özenler ile Posta ve Kargo İşletme Müdürlüğü Memuru Özgür Babalı da katıldı.

Kayıtlı Elektronik Posta sisteminin katılımcılara tanıtıldığı seminerde Dilber Arslan, katılımcılara Türk Ticaret Kanunu ve 19.01.2013 tarihli E-Tebligat Yönetmeliği ile anonim ve limited şirketler için kanunen zorunlu olan Kayıtlı E-Posta sistemi ile bu sistemin standart e-posta adreslerinden farkları konularında bilgiler aktardı.

KEP hizmetini, 'posta işleminin elektronik ortama aktarılmış şekli' olarak nitelendiren Arslan, sistemin kağıt arşivciliğinin önüne geçeceğini, maliyet ve zamandan tasarruf edileceğini vurguladı. KEP sisteminin diğer mail uygulamalarından farklarına da değinen Arslan, "E-postalarımızın gönderilip gönderilmediği, karşı tarafa iletilip iletilmediğini KEP sisteminde geçerli kılıyor. Normalde bir elektronik postayı sadece alıp gönderiyorsunuz ve bilgilerinizi, herhangi bir şekilde

karşı tarafta kalıcı olarak saklayamıyorsunuz. Biz KEP sistemi ile göndermiş olduğunuz her şeyi hukuki şekilde saklıyoruz. Göndermiş olduğunuz gönderilere bütünlük garantisi veriyoruz."

Kağıt ofisçiliği son bulacak

KEP sistemi ile yürütülen süreçlerin daha verimli hale geleceğini belirten Dilber Arslan, "İçerik değişimi ya da eklerin gelip gelmediğine ilişkin karşı taraf 'almadım görmedim' diyebiliyor. KEP'te bu kesinlikle mümkün değil. Siz bir belge, doküman gönderdiyseniz, iletiniz karşı tarafa da aynı şekilde ulaşmış olacak. Bütün mailer elektronik imzalı olarak gittiği için yine ıslak imza geçerliliğine sahip" dedi.

Sistemin ilk etapta kimler için zorunlu tutulacağını anlatan Arslan, anonim şirketler, limited şirketler, sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketlerin tebligatlarının artık elektronik olacağını söyledi. Arslan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bundan sonra kamu-özel sektör arasındaki yazışmalar KEP üzerinden e-yazışma şeklinde olacak. Yani artık kağıt ofisçiliği bırakılacak. Zaman içerisinde bütün yazışmalar yine KEP üzerinden e-yazışma ortamından yapılacaktır. Kendi içimizde bir elektronik yazışma sistemimiz var ve Cumhurbaşkanlığı, Başbakanlık, İçişleri, Dışişleri ve Kalkınma Bakanlığı ile bu hizmetlere



başlamış durumdayız. Şu an bu kurumlar kendi aralarındaki bütün yazışmaları KEP üzerinden yapıyorlar. Bunun bir sonraki aşaması bütün kurumların yazışmalarının KEP üzerinden yapılması olacak.”

Sistemin bugün için tam olarak uygulamaya geçmediğinden henüz bir yasal yaptırımının olmadığına dikkat çeken Arslan, sisteme uyum sürecinde kullanıcılara yol göstereceklerini bildirdi.

Sisteme nasıl sahip olabilirsiniz?

KEP adresi almanın basit bir işlem olduğunu belirten Arslan, konuyla ilgili sözlerini şöyle sürdürdü: “Şubemize gelerek ben ‘KEP adresi

almak istiyorum’ demeniz yeterli. Arkadaşlarım size gerekli belgeleri sunacaklar. Sadece www.ptt.gov.tr adresini ziyaret etmenizi istiyorum. Orada başvuru için gerekli belgeler sıralanmış durumda. Söz konusu belgelerle başvuru için gelmeniz yeterli. Bu arada arkadaşlarım size birkaç opsiyon sunacaklar. Seçtiğiniz, sizin kep adresiniz olacak ve karşılıklı olarak o adres üzerinden işlem yapacaksınız. KEP sistemimiz; sadece alıcı, hem alıcı hem de gönderici olarak ikiye ayrılıyor. Alıcı olacağınız durumda sadece size gelen iletileri görebiliyorsunuz, herhangi bir şekilde karşı tarafa bir şey gönderemiyorsunuz. Diğer sistemlerden farklı olarak burada e-imzaya gerek yok. Başvuru aşamasında biz mutlaka firmalarımızdan bir e-imza istiyoruz. Elektronik imzanın olması gerekiyor ama ‘ben sadece alıcı oluyorum’ dersanız e-imzaya gerek yok. Hem gönderici hem de alıcı olmanız durumunda ise; burada da gönderileri alıyorsunuz, aynı şekilde sizler de karşı tarafa gönderiyorsunuz.”

Ücretlendirme konusunda da katılımcılara bilgi veren Arslan, sistemin düzenli olarak her yıl bir kereye mahsus olmak koşuluyla yıllık ücret alacağını açıkladı. Arslan, “Yıllık abonelik ücretimiz var. Bu, başvuru yaptığınızda otomatik olarak almamız gereken bir ücret. Her bir sene sonunda sizden yenilemenizi isteyeceğimiz ücretimiz yalnızca 35 lira. Daha sonra 100 MB’lık bir kota veriyoruz sizlere. Başvurunuzla birlikte eğer ‘bu kota bana yetmez çok fazla gönderim oluyor’ dersanız, 250,500... MB şeklinde arttırarak gidebilirsiniz. Bunların da artı ücretleri olacaktır” diye konuştu.





Tatillerini çalışanları ile geçiren patron

Bu yıl 25. kuruluş yıldönümünü geride bırakan Türkoğlu Makine, Türkiye’de olmayan soğutma sistemleri ürünlerini imal ederek, ithalatın önüne geçmenin gururunu yaşıyor. 25 yıl önce tek kişilik çıktığı yolda bugün epey yol kat ederek sektöründe söz sahibi firmalar arasına ismini yazdıran Yusuf Türkoğlu, gelecek yıllarda ‘Türkoğlu Makine’nin Türkiye’de bayilik sistemini kurmaya hazırlanıyor.

Türk Malı olarak iç piyasada kabul görmek için 10 yıl boyunca para kazanmadan sabırla bekleyen Türkoğlu, çalışanlarını aileleri ile birlikte çıkarttığı tatillerle de takdir topluyor. 1989 yılında 120 metrekarelik atölyesinde tek başına işe başlayan Türkoğlu, bugün toplam 2 bin 400 metrekare alan üzerinde 50’ye yakın çalışanı ile 30’ün üzerinde makinenin üretimine imza atıyor.

Türkiye’nin parası Türkiye’de kalıyor

Türkiye’de ilk kez kapalı devre soğutma kulesi üretimini gerçekleştirdiklerini bildiren Türkoğlu, 2001 yılında üretimine başlayarak bugüne kadar geliştirmeye devam ettikleri ürünleri sayesinde ithalatın azaldığını söyledi. Normal kulelere oranla kapalı devre kulelerin; kullanılan makinelerin ömrünü uzatarak verimliliğini arttırdığına dikkat çeken Türkoğlu, “Özellikle ithalatı durdurması açısından ürünlerimiz bizim için oldukça değerli. İthal ürünler bizim mallarımızın 3 katı bedelle satılıyor. Türkoğlu ürünleri saye-



sinde Türkiye’nin parası Türkiye’de kalıyor” dedi.

Yurtdışında kendi alanıyla ilgili fuarlara sık sık katılan Türkoğlu, Türkiye’de olmayan makineleri tespit ederek, ekibi ile birlikte ciddi çalışmalar yürütüp, üretilmeyen cihazları sanayiye kazandırıyor. Bunların başında yer



alan hermetik ısı eşanjörlerini Türkiye’de kendilerinden başka üreten firma olmadığına dikkat çeken Türkoğlu, “Kapalı devreyi yavaş yavaş yapmaya başladılar ama hermetik ısı eşanjörlerini yapmadılar hala. Dolayısıyla bu ürünün Türkiye’deki ilk ve tek üreticisiyiz” dedi.

Yeni bir yerli ürünün iç piyasaya kazandırılmasının çok zor olduğunu dile getiren Türkoğlu, “2001 yılından 2010’a kadar kapalı devre soğutma kulelerinden para kazanmadım. 2011 yılından itibaren para kazanmaya başladım. Kabul görmek için ucuz vermek zorundasınız. Başladığımda ürünün üzerindeki pompayı ben almıyorlardı. Şimdi, ‘bunun üzerinde elektrik panosu neden yok, onu da ekleyin’ diyorlar. Yani ciddi yol kat ettik, ama bu zamana kadar maddi anlamda bir geri dönüş alamadık. Bugün Türkiye’nin önde gelen sanayilerinde ‘Türkoğlu’ ürünleri kullanılıyor” diye konuştu.

Cironun yüzde 20’si Ar-Ge’ye

Kapalı devre soğutma kuleleri başta olmak üzere 30 farklı makine üretimine imza atan Türkoğlu Makine’nin sahibi Yusuf Türkoğlu, Ar-Ge çalışmalarına ayırdığı bütçe ile de dikkatleri üzerine çekiyor. Birçok alanda olduğu gibi makine sektöründe de Ar-Ge çalışmalarının büyük önem taşıdığına dikkat çeken Türkoğlu, ayakta kalmak isteyen firmaların yeniliklere ayak uydurmak zorunda olduğunu vurguladı. “Ar-Ge’ye para harcarsanız geleceğinizi garanti altına alırsınız” ifadesinde bulunan Türkoğlu, yıllık

cirosunun yüzde 20’sini Ar-Ge’ye ayırdıklarını söyledi. Türkoğlu, tüm bu gelişmeler doğrultusunda üretim yaptıkları makinelerinin tamamının elektronik donanımlarla yüklü olduğunu bildirdi.

Tüm ekip tatile

Çalışma arkadaşları ve onların ailelerini tatile götürerek motivasyonlarını arttırmayı ve ‘aile’ bilincini geliştirmeyi hedeflediklerini ifade eden Türkoğlu, “2004 yılına kadar yalnızca çalışanlarımın çıktığımız tatillerimize, 2004 yılından bu yana çalışma arkadaşlarımın ailelerini de katarak devam ediyoruz. Karadeniz turundan, Sipil’e, Fethiye’den Alanya’ya ülkemizin birbirinden farklı yerlerini hep birlikte gezdik, gördük. Bu geziler, çalışma ortamını aile havasına dönüştürdü. Herkes birbirine daha sıkı bağlandı” dedi.



Güzel İzmir'in ilkleri...

8 bin 500 yıllık tarihine yüzlerce ilk sığdıran İzmir'i, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün de "Ben bütün İzmir'i ve İzmirliyi severim" dediği gibi, sevmemek mümkün değil. İşte güzel İzmir'in her alana damga vuran ilkleri.



Yıllandıkça güzelleşen, zenginleşen, güzel kız İzmir... 8 bin 500 yıllık geçmişinde kim bilir hangi 'ilk'leri bağrına bastın, hangi 'şifa' lar senin toprağından yayıldı, hangi eserlerin mimariye yol gösterdi, hangi kudretli devlet adamı ilk kez seni sınırlarına kattı? Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk ilk ne zaman sana uğradı, tarih ve sanat kokan topraklarında hangi ünlü eserler yazıldı, ilk matbaan ne zaman açıldı, ilk gazeten ne zaman basıldı?

Ağustos sayımızda bu ve buna benzer milyonlarca sorunun cevabını saklayan 8 bin 500 yılın şahitlik ettiği İzmir'in ilklerini sizler için araştırdık. İşte güzel kız İzmir'in ilkleri...



Siyasal alanda ilkler

- İzmir ilk kez Osmanlı topraklarına 2'nci Murat tarafından 1426 yılında katıldı.
- İzmir'e gelen ilk Osmanlı Padişahı Sultan Abdülmecit'ti.

- 1716'da ilk kez bir paşa, Köprülü Abdullah Paşa yönetici olarak İzmir'e geldi.

- İzmir'de ilk belediye 1871'de kuruldu ve Belediye Başkanlığı'na Yenişehirizade Ahmet Efendi getirildi. Atatürk İzmir'e ilk kez Şubat 1905'te Şam'a sürgüne giderken uğradı.

- Cumhuriyet döneminin ilk İzmir valisi Aziz Akyürek'ti.

Toplumsal alanda ilkler

- İzmir'deki ilk başkaldırı Celali isyanları sırasında 1605-1606 yıllarında Arap Said ve Kalenderoğlu tarafından gerçekleştirildi. İzmir'in ilk Türk avukatı Tefik Nevzat'tı.

- İzmir'in ilk siyasal mitingi Kışla Meydanı'nda Girit olayı nedeniyle yapılmıştı.

- İzmir'de Sendika adını kullanan ilk örgüt 1932'de kuruldu.

- İlk huzurevi 1946'da açıldı

Sağlık alanındaki ilkler

- İlk Musevi hastanesi 1827'de kuruldu.

- İzmir'de ilk kolera salgını 1831 yılında yaşandı.

- 1849'da temeli atılan ilk Türk Hastanesi Guraba_i Müslimin hastanesi 1851'de hizmete girdi.

- 1850'de İzmir'li doktor Garko, Ege Bölgesi otlarından yararlanarak şeker hastalığına iyi gelen ilacı buldu.

- İzmir'in ilk sivil doktoru Mustafa Enver Bey'di.

Osmanlı topraklarına ilk kez 2. Murat zamanında 1426 yılında katılan İzmir, Türk tarihine siyasal, toplumsal, sağlık, ekonomi, kültür ve eğitim, spor, ulaşım, basın ile görsel sanatlar alanındaki etkinliklerle damgasını vurdu.

● İzmir'de ilk Türk Eczanesi Kadızade Hüseyin Rıfat Efendi'nin Şifa Eczanesi'yd.

● İzmir'in ilk kan merkezi 1960 yılında hizmete girdi.

Ticaret ve sanayi alanındaki ilkler

● İzmir'in ilk makina ithalatçıları Penetti ve Pariente aileleriydi.

● İlk buharlı un fabrikası 1847'de Midillili Mehmet Necip, Rıza Bey, Stefanos ve Menolakis tarafından kuruldu.

● İzmir Ticaret Meclisi 1850'de kuruldu.

● 1851'de ilk susam ve zeytinyağı fabrikası açıldı.

● İlk havagazı fabrikası kurma imtiyazı 1857'de Mösyö Marşe'ye verildi.

● İlk havagazı fabrikası 1859'da İngiliz gazeteci Edwards tarafından açıldı.

● Ticaret mahkemesi 1862'de çalışmaya başladı.

● Mehmet Suphi Efendi 1881'de kuruyemiş ihracatıyla İzmir'in ilk ihracatını gerçekleştirdi.

● Ticaret Odası 1885'te kuruldu.

● İlk kez düzenlenen İzmir İktisat Kongresi Şubat 1923'te gerçekleşti.

Kültür ve Eğitim alanındaki ilkler

● Batı uygarlığının ilk anıtsal yazın eseri İlyada, İ.Ö. 750-700 arasında Homeros tarafından İzmir'de yaratıldı.

● Türkiye'nin ilk akademisi 1826'da İzmir'de Fransız konsolosu M. David'in girişimiyle konsolosluk salonunda açıldı.

● İlk rüştiye 8 Ocak 1858 Cuma günü 54 öğrenci ile açıldı.

● İlk Türk meslek okulu Halil Rıfat Paşa tarafından Hamidiye Mekteb-i Sanayii adı ile kuruldu.

● İlk kütüphaneyi Giritli Ali Refet Efendi kurdu.

● İzmir Milli Kütüphanesi 23 Haziran 1912'de 2'nci Beyler Sokağı'nda Salepçizade Konağı'nın selamlık bölümünde açıldı

Sinema, Tiyatro, Sanat alanındaki ilkler

● İon mimarlık düzeni ve onun ilk şekli Aioli



düzeni İzmir'de ortaya çıktı.

● Dünyanın tümü mermerden yapılan ilk tapınağı, Efes'te yapıldı.

● İzmir'in ilk gösteri sanatçısı hokkabaz Mehmet Şükrü Bey'di. İlk gösterisini Haziran 1877'de gerçekleştirdi.

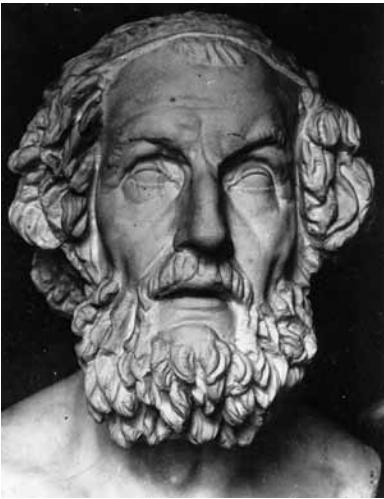
● 1908'de 'Vatan yahut Silistre' oyunu İzmir'de ilk kez oynandı.

● İlk Türk tiyatro topluluğu Sahn-i Bedayi Milli Tiyatro Heyeti Nisan 1911'de Ahmet Cevdet Efendi yönetiminde kuruldu.

● İlk Türk kadın sanatçısı Bedia Muvahhit, Mustafa Kemal'in önünde ilk oyununu 25 Temmuz 1923'te İzmir'de gerçekleştirdi.

● İzmir'de hanımlara ilk tiyatro 25 Temmuz 1923'te gösterildi.

● İzmir'de sanat alanında basılan ilk sahne bilet 15 Ocak 1940'ta Karşıyaka Melek Sineması'nda Erzincan deprem felaketzedeleri yararına Karşıyaka Halkevi müzik kolunun düzenlediği konserde satıldı.





Basın alanında ilkler

- İlk Yahudi matbaası 1646'da, ilk Ermeni matbaası 1762'de açıldı.
- Filos Ton Neon adlı ilk Rumca gazete 1831'de İzmir'de yayınlandı. İlk Ermenice gazete olan İçtemeran Bidari Kidelyas da 1839'da protestan Ermeniler tarafından çıkarıldı. İlk Ladino (Yahudice) gazete 1842'de, Bulgarca ilk gazete olan Ljuboslowije ise 1842'de yayımlanmaya başladı
- İlk Türkçe matbu eser 1848'de yayınlanan 28 sayfalık bir din kitabıydı.
- İlk Türkçe gazete Devir 6 Eylül 1872'de çıktı.
- Türklere ait ilk özel matbaa 1874'de Hafız Nuri Efendi tarafından kuruldu.
- İlk sayısı 1 Mart 1930'da yayımlanan Türk Kooperatifçisi dergisi Türkiye'de yayımlanan ilk bağımsız kooperatif dergisiydi.
- İzmir'in maaşlı ilk taşra muhabiri 1949-1950 yıllarında "Demokrat İzmir" gazetesine Kemalpaşa'dan haberler yazan Kemal Ormancıoğlu'ydu.

Ulaşım alanında ilkler

- Helen dünyasının arkaik dönemindeki en eski ve uzun caddesi İ.Ö. 7-4 yüzyıllarında kullanılan 120 metre uzunluğundaki Athena caddesidir.
- Alsancak istasyonunun temeli 1858'de atıldı.
- Kent sokaklarını genişletme çalışmalarına ilk kez 1864'te Gaziler Caddesi'nde başlandı.
- İzmir rıhtımı 1876'da kullanıma açıldı.
- Hamidiye vapurları 1884'te İzmir-Karşıyaka seferlerine başladı.
- 1884'te Konak-Göztepe tramvay hattı imti-

yazı verildi.

Spor alanındaki ilkler

- M.Ö. 688'de düzenlenen 23. Olimpiyatta ilk boks maçını İzmirli Onomostos kazandı.
- İzmir'de batılı anlamda ilk at yarışları 1856'da başladı.
- Türkiye'de ilk futbol takımı İzmir'de 1890 yılında kuruldu.
- İzmir'in ilk futbol takımı 1912'de Karşıyaka'da kuruldu.
- Türkiye'de ağları delen ilk gol, 21 Ekim 1956'da İzmir Alsancak Stadyumu'nda oynanan maçta Karşıyakalı Selim'in oyunun 71.dakikasında Altay'a attığı goldü.

Diğer ilkler

- İ.Ö.7. yüzyılın ikinci yarısı Helen dünyasının en eski geometrik planlı kenti İzmir'di.
- Helen dünyasının en eski kent duvarı (İ.Ö.7-6) Bayraklı'dadır.
- Kentin büyük bir bölümünün yıkılmasına neden olan ilk deprem 1025 yılında oldu.
- 30.000 kişinin öldüğü ilk veba salgını 1676'da oldu.
- İzmir'in yarısının yandığı ilk büyük yangın 1742'de oldu.
- İlk itfaiye 1880'de İngiliz sigorta şirketi tarafından kuruldu.
- İzmir'e ilk palmye 28 Temmuz 1932'de dikildi.
- İlk gazoz 1932'de Ahmet Yalçınar tarafından Tire'de imal edilip satışa sunuldu.
- İzmir Fuarı 1936'da ilk kez açıldı. Fuar, 20 Ağustos 1937'de ilk kez uluslararası olarak açıldı.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: info@metgayrimenkul.com

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



İEF, 83. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor

Türkiye'nin uluslararası nitelikteki ilk fuar organizasyonu olan İzmir Enternasyonal Fuarı (İEF), 29 Ağustos-7 Eylül tarihleri arasında 83. kez kapılarını ziyaretçilerine açacak. Partner ülkenin Mauritius, odak ülkenin Hindistan, onur konuğu illerin ise Malatya ve Diyarbakır olacağı İEF'de tüm hazırlıklar tamamlandı.

Lojistiğin tema olarak seçildiği 83. İEF'de; bilişim ve iletişim özel alanı, otomotiv bölümü, fuar çarşısı, yöresel lezzetler festivali gibi birbirinden farklı alanlarda etkinlikler yapılacak. Geçtiğimiz yıl olduğu gibi bu yıl da sadece uluslar arası katılım holü, yurt dışı katılımcı firmalardan gelen talep doğrultusunda 29 Ağustos-2 Eylül tarihlerinde beş gün açık kalacak.

Diğer tüm etkinlikler 10 gün boyunca devam edecek. Bir genel ticaret fuarı niteliği taşıyan ve Türkiye'nin ilk fuar organizasyonu olan İEF'ye her yıl yaklaşık 20 farklı ürün grubunda, 60'tan fazla ülkeden bin 100'ü aşkın firma katılıyor.

Fuara girişlerde her yıl olduğu gibi bu yıl da kentkartlar kullanılacak. Fuar ziyaretleri, 16.00-

23.00 saatleri arasında gerçekleştirilecek.

Bilişim-iletişim alanı

İzmir Uluslar arası Fuar Alanı 1/B numaralı holde yaklaşık 2 bin metrekarelik alan üzerinde yer alan Bilişim ve İletişim özel bölümünün büyük ilgi göreceği tahmin ediliyor. Binek, ağır tonajlı, hafif ticari, ticari, otomotiv yan sanayi, otomotiv lojistik dallarında üretim yapan ve hizmet veren otomotiv firmaları ile iş makineleri, her yıl olduğu gibi bu yıl da Kültürpark Kaskatlı Havuz ve Lozan Kapısı alanında sergilenecek.



Martha Graham Dance Company'den dans şöleni

28. Uluslararası İzmir Festivali'nin yaz dönemi etkinlikleri, Martha Graham Dans Topluluğu'nun (MGDC) Kültürpark Açık-hava Tiyatrosu'nda yaptığı, belleklere kazınan gösteri ile sona erdi. Modern dansın kurallarını koyan, ölümsüz dansçı ve koreograf Martha Graham'ın 1926'da kurduğu, Amerika'nın en eski dans topluluğu olan MGDC, İKSEV'in daveti üzerine geldiği İzmir'de "efsane" adını hak ettiğini kanıtladı.

ABD Büyükelçiliği'nin desteklediği, İKSEV & MGDC işbirliği ile gerçekleştirilen Panorama Projesi ile başlayan gösteride 22 Türk Dansçı da görev aldı. Rejisör Penny Diamantopoulou yönetiminde çalışan Türk Dansçılar kolay kolay unutulmayacak bir gösteriye imza attı.

Programın ikinci eseri, Martha Graham'ın koreografisini 1945 yılında yaptığı ve başrolünde oynadığı Errand into the Maze adlı eserin 2013'de Luca Veggetti tarafından uyarlanan Errand adlı versiyonuydu. Korku ile yüzleşmek için kalbin karanlık labirentlerinde yapılan bir yolculuğu anlatan Errand'da dansçılar Mariya Dashkina Maddux ve Lloyd Knight nefesleri kesti.

Konusunu Yunan Efsanesi Narsisus'dan alan 2014 yapımı Echo ise gösterinin en çok beğenilen



bölümü oldu. Julien Tarride'nin müziği üzerine Andonis Foniadakis'in koreografisiyle sahnelenen eser "modern dansın zirvesi" tanımlamasını hak etti.

Son bölümde Martha Graham'ın 85 yaşındayken Stravinsky'nin "Bahar Ayını" müziği üzerine yaptığı koreografiyle "The Rite Of Spring" adlı eser sahnelendi. Baharın bereketli geçmesi için ölesiye dans ederek kendisini adak olarak sunacak bir genç kızın seçilmesini konu alan eski bir efsaneye dayanan dans, belleklere kazındı.

Kültürpark Açık-hava Tiyatrosu'nu dolduran izleyiciler, dansçıları dakikalarca alkışlayarak beğenilerini dile getirdi.

28. Uluslararası İzmir Festivali, 3 Eylül 2014'de The Silk Road Ensemble-Yo Yo Ma konseri ile sona erecek.



Üniversite patentleri yarışıyor



Ege Üniversitesi, Ar-Ge, inovasyon ve gelişen teknolojiler konusunda da öncülük misyonunu düzenlediği dev organizasyonlarla yerine getiriyor. 2 yılda bir düzenlenen AreGE etkinlikleri, bu yıl “3. Ege Ar-Ge ve Teknoloji Günleri – AreGE3” adı ve “Üniversite Patentlerinin Değere Dönüştürülmesi” teması ile 11-12 Aralık 2014 tarihlerinde Ege Üniversitesi Atatürk Kültür Merkezi’nde gerçekleştirilecek.

Ege Üniversitesi’nin koordinatörlüğünde, Elginkan Vakfı’nın desteği ve Üniversite- Sanayi İşbirliği Merkezleri Platformu (ÜSİMP) işbirliği ile 11-12 Aralık 2014 tarihleri arasında EÜ Atatürk Kültür Merkezi’nde düzenlenecek olan “3. Ege Ar-Ge ve Teknoloji Günleri” nde; üniversite patentleri yarışacak, buluşlar yatırımcılara tanıtılacak, üniversite-sanayi ikili görüşmeleri yapılacak ve farklı konularda söyleşiler, paneller ve sergiler yer alacak.

Buluştan Değere Patent

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nin de destek verdiği “3. Ege Ar-Ge ve Teknoloji Günleri”; üniversiteler, sanayiciler, araştırmacılar ve yatırımcıların yanı sıra toplumun bilime ilgi duyan farklı kesimlerini de bir araya getirecek.

3. Ege Ar-Ge ve Teknoloji Günleri kapsamında; Elginkan Vakfı’nın desteği ve Üniversite- Sanayi İşbirliği Merkezleri Platformu (ÜSİMP) işbirliği ile üniversite patentlerinin yarışacağı “2. Üniversite Patentleri Sanayi ile Buluşuyor Patent Pazarı” etkinliği ile 40 bin TL ödüllü bir yarışma da yapılacaktır. ELGİNKAN Vakfı desteği ile düzenlenecek patent yarışmasına üniversite kaynaklı bilimsel çalışmalardan patent almış veya başvurusu kabul

edilerek incelemesi devam eden tüm proje sahipleri, lisans/lisansüstü öğrenciler ve üniversitelerdeki tüm araştırmacılar başvurabilecekler.

“2. Üniversite Patentleri Sanayi ile Buluşuyor Patent Pazarı” etkinliğinde, ulusal düzeyde üniversite kaynaklı araştırmaların sonuçlarına dayanarak, patent başvurusu yapılmış veya patenti alınmış buluşlar sergilenecek ve sunumlar ile potansiyel yerli/yabancı girişimcilere tanıtılacak. Farklı üniversitelerin Teknoloji Transfer Ofisleri üzerinden de katılacağı etkinlikte üniversitede yürütülen araştırma sonuçlarının sanayiye uygulanmak üzere tanıtılması amaçlanıyor. AreGE3 kapsamında Patent Pazarı ve Patent Yarışması ile bütünlüklük olarak tasarlanan Üniversite-Sanayi İkili Görüşmeleri’nde (B2B) akademisyenler uzmanlık alanlarını, patentlerini, projelerini ve yeni fikirlerini sanayiye aktarma, sanayiciler ise projelerini hayata geçirmek için akademisyenler ile birebir görüşme imkanı yakalayacak. Önceden randevu ile yapılacak olan görüşmeler, “İzmir Üniversiteleri ve İzmir Sanayicileri Konsepti” ile gerçekleştirilecek.

Tüm etkinlikler halkın katılımına açık

Etkinlikte ayrıca farklı konularda söyleşiler, paneller ve sergiler yer alacak. Konusunda söz sahibi konukların katılacağı söyleşi ve panellerde, “Ulusal İnovasyon Modelleri”, “Kuluçka Merkezlerinin Yerli Teknoloji Üretimine Katkısı”, “Fikirden Ürüne Teknoloji Serüveni” ve “Geleceğin Teknolojileri” gibi konular tartışılacak. Halkın katılımına açık olacak “3. Ege Ar-Ge ve Teknoloji Günleri-AreGE3” hakkında detaylı bilgiye www.arege.ege.edu.tr adresinden ulaşılabilir.

3. EGE AR-GE & TEKNOLOJİ GÜNLERİ



Üniversite Patentleri Yarışıyor !



11 - 12 ARALIK 2014
EÜ ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ
İZMİR

arege.ege.edu.tr



Elginkan



EBİLTEM-TTO
EÜ TEKNOLOJİ TRANSFER OFİS



Google sürücüsüz araç üretmeye hazırlanıyor



Internet devi Google dünyayı şaşırtmaya devam ediyor. Şirketin CEO'su Eric Schmidt katıldığı bir konferansta, "Bilgisayarların insanların iyi yapamadıkları işleri yapmaları kaçınılmaz. Kazalara rağmen arabaları hala bilgisayarların değil insanların sürüyor olması gülünç" diyerek projenin ipuçlarını vermişti. Nitekim bu sözlerinden kısa bir zaman sonra Google sürücüsüz arabasını tanıttı. Şirketin kurucularından Sergey Brin, "Beni heyecanlandıran şey bugünün ulaşım şeklini nasıl değiştirebileceğimizdir. Eğer çok yaşlı, çok genç ya da engelli olup da dolaşamayan insanlara bakarsanız, bunun onlar için büyük bir sorun olduğunu görürsünüz" dedi. Bu açıklamanın ardından sürücüsüz arabanın hedef kitesini de açıklayan Google yetkilileri, trafikte kazaların engellenmesini ve insanların hata payını en aza indirerek güvenli ve kolay bir ulaşımın temellerini atmış olacaklar.

Otomobil nasıl çalışıyor?

Saatte 40 km yapabilen sürücüsüz otomobil şimdilik test sürücülerini tarafından ABD California yollarında test ediliyor. Araca binince tek yapmanız gereken butona basmak. Google Map'e bağlı olarak çalışan bu araç, sırasıyla aşağıdaki işlemleri uygulayarak rahat ve kolay bir yolculuk sağlıyor:

Tespit cihazı: Havacılıkta kullanılan ışıkla tespit sistemi sayesinde aracın etrafı 3 boyutlu bir biçimde görüntüleniyor. 60 metre uzağın haritası çıkartılabiliyor.

Konum belirleyici: Aracın sol tarafından bulunan algılayıcı sayesinde elektronik harita üzerinde aracın konumu belirlenebiliyor.

Kamera: Dikiz aynasındaki kamera trafik ışıklarını ve arabanın önünden geçen yaya, hayvan ve bisikletleri algılayabiliyor.

Radar: Ön tarafta üç arka tarafta bir tane radar bulunuyor. Bu radarlar sayesinde aracın etrafındaki nesnelerin konumu algılanıyor.

Nanometre inceliğine sahip güç kaynağı

Dresden Katı Hal ve Malzeme Araştırma Leibniz Enstitüsü'nde görevli bilim adamları nanometre inceliğinde ve eğilebilen bir güç kaynağı üretmeyi başardılar. Üretilen güç kaynağının daha küçük teknolojik aletlerin üretiminde ve geliştirilmesinde önemli bir görev üstlenebileceği belirtildi. Bu güç kaynağı sayesinde şu an kullandığımız teknolojik aletler daha küçük, ince ve hafif olabilecekler. Mangan dioksit kullanıldığı yeni güç kaynağı, bu özelliği ile diğer güç kaynaklarından ayrılıyor. Bilim adamları, söz konusu gelişme ile kendi kendine çalışan minyatür cihazlarda, tıbbi cihazlarda ve aktif radyo frekansı tanımlama etiketleri de dahil olmak üzere pek çok minyatür teknolojik aygıtta üretilen enerji kaynağının kullanılmasının mümkün olabileceğini dile getiriyorlar.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve *Mustafa Sarper Yağcı*
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

ALİAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE KİRALIK FABRİKA



10.000 m2 Arsa 5.000 m2 Kapalı Alan

8 Metre Yükseklik 4 Adet üretim hdv vinç buseleri mevcut

630 Kw Enerji Merkezi Sistem Klimalı Bakımlı Ofisler

Anlaşma dahilinde doğalgaz bağlanabilir.

20.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

AVT Su Teknolojileri Ltd. Şti
CFM Soğutma Otomasyon A.Ş
Yeni Mağazacılık A.Ş

DRS Gıda ve Su Ürünleri Ltd. Şti
Batel Elektromekanik San. Tic. A.Ş
Petkus Euro Asia Tar. Mak. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BRCZ20140718001 Çek reçel üreticisinin tedarikçi arayışı

Bitki ve meyvelerden şurup, reçel ve marmelat üretimi yapan Çek bir firma, yaban mersini, aronia ve deniz iğdesi üreticileri veya tedarikçileriyle temasa geçmek istemektedir. Çek firmanın ürünleri el yapımı ve organik olup, şeker oranı minimum ve meyve özü oranı oldukça yüksektir.

BRFR20140715001 Fransız distribütörün üretici arayışı

Fransız bir distribütör, yapı sektöründe faaliyet gösteren firmaların, Fransa da ürünlerin satışını ve dağıtımını sağlamak istemekte ve bu hizmetini sunmaktadır. Şuan halihazırda üzerinde çalışılan ürünler kiremit, zemin ve duvar karoları, alçı, cüruf bloklar, ahşap yapılar şeklinde sıralanabilmektedir.

BRUK20140710001 Çocuklar için banyo kitapları üreten İngiliz firmasının üretici arayışı

İngiliz bir KOBİ, çocuklar için su banyosu kitapları geliştirmiş ve üretmektedir. Firma renk açısından da üretim ağını genişletmek istemekte ve uygun baskı teknolojisine sahip firmalara üretim yaptırmak istemektedir.

BRUK20140711001 İngiliz firmanın geliştirdiği spor kıyafetleri için üreticisi arayışı

İngiltere de bir firma performans artırıcı ve iyileşme sürecine faydalı spor kıyafetleri geliştirmiştir ve bunların üretimini yapabilecek üretici firmalarla temasa geçmek istemektedir. Potansiyel partnerin yüksek miktarda üretim taleplerini karşılayabiliyor olması da firma tarafından belirtilmiştir.

BRUK20140624001 Pet ürünler için İngiliz firmanın üretici arayışı

İngiltere de bir KOBİ, son aşamasına geldiği ve eşsiz olarak nitelendirdiği pet ürünler geliştirmiştir. İngiliz firma, ürünlerin üretimiyle ilgili firmalarla temasa geçmek ve onlarla üretim anlaşması yapmak istemektedir. Potansiyel partner üreticilerin tekstil sektöründe faaliyet göstermesi gerekliliğini ve mümkünse pet ürün üretimi konusunda deneyim sahibi olması tercih edilmektedir.

BRBE20140709001 Belçikalı top-tancının paketleme ürünleri tedarikçisi arayışı

Zincir mağazalara ve dükkânlara çeşitli gıda ürünleri sağlayan Belçika' da bir KOBİ, et ve şarküteri ürünleri için paketleme ürünleri (vakumlama torbalara, biyo paketlemeler, esnek filmler, kağıt paketlemeler) tedarikçileri aramaktadır.

BRPL20140702001 Polonyalı top-tancından kırtasiye malzemesi üreticisi arayışı

Polonya' da kırtasiye malzemeleri distribütörlüğünü yapan ve firmaların ürünlerini ülkesinde satışını sağlayan firma, üretici firmalarla temasa geçmek istemektedir. 2007 den bu yana faaliyet gösteren firma, potansiyel partner üretici firmanın ürünlerinin kaliteli olması gerekliliğini belirtmiştir.

BRRU20140630001 Rus firmanın oyuncak üreticisi ve tedarikçisi arayışı

Eğitici oyunların ticaretini yapan Rus bir firma, oyuncak üreticileri ve tedarikçileriyle temasa geçmek istemektedir. Firma ürünlerin satışını online bir platformdan yapmakta ve ürünlerin ahşap olmasını tercih etmektedir.

BRRU20140702001 Rus firmanın ayakkabı ve aksesuarları üreticisi arayışı

Zincir mağazalara sahip Rus bir firma, ayakkabı ve aksesuarı üreticileriyle temasa geçmek istemekte ve yeni açmakta olduğu mağazalarda ürünlerinin satışını yapmak istemektedir. 2005 ten bu yana hizmet veren Rus firma, potansiyel partnerlerle ticari temsilcilikler kapsamında işbirliği yapmak istemektedir.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

TRDE20140708001 Deniz taşıtlarında kullanılacak, kendinden yapışkanlı yosun oluşmasını önleyen etkili ve toksik olmayan folyo

Alman şirket, deniz taşıtlarında kullanılmak üzere, kendinden yapışkanlı yosun oluşmasını önleyen etkili ve zararlı olmayan bir folyo üretmiştir. Firma, know-how transferi ve teknik ortaklık ile bu folyonun geliştirilmesi için çalışacak yapıştırıcı üreticileri aramaktadır. Folyonun su altında 6 yıl dayanması istenmektedir.

TOFR20140717003 Nematode biyokontrol ve kültürü gelişimi

Fransa'dan bir laboratuvar, topraktaki biyolojik etkileri arttıran ve patojenleri engelleyen mikroorganizmaların etkilerini güçlendiren bir teknoloji geliştirmiştir. Laboratuvar, haşere ilacı ve gübre üreticiler ilerine teknolojilerini lisanslamak istemektedir. Lisans anlaşması yapılmak istenmektedir.

11 RU 86FG 3NC3 Sesin ve yüzün biyometrik modeli ile kimlik tanıma (fotoğraf ya da video aracılığıyla denetim)

St. Petersburg, Rusya'dan bir şirket ses teknolojileri konusunda uzmanlaşmış olup (konuşma tanıma, yazıdan sese çevirme, ses biyometrikleri) ses ve yüz tanıma multimodal kişi tanımlama geliştirmiştir. Bu sistem, stratejik önemli nesnelerin fiziksel koruma sistemleri ve erişim kontrol sistemlerinde kullanılması uygundur. Sistemin avantajı yüksek doğruluk ve tanıma, stabilite, dilden bağımsızlıktır. Şirket teknik destekli ticari anlaşma yapmak istemektedir.

TOFR20140115002 Dalga enerjisini elektrığe çeviren patentli cihaz

Fransız KOBİ, akışkan tanklarındaki döner hareketlerin alternatif hareketlerini, hız artışı dişli ile jeneratöre bağlayarak elektrik üreten sistem geliştirmiştir. Firma, teknik veya ticari ortaklar arayışında olup, patentlerini lisanslamak istemektedir. Firma, teknik destekli ticari anlaşma yapmak istemektedir, ayrıca ikili ortaklık (joint venture)'a da açıktır.

TRES20130701001 Anakent alanlarında rüzgâr için doğrulama haritası için IT uygulama

İspanyol mikro KOBİ, anakent alanındaki rüzgâr kesin tahmin edecek IT uygulama arayışındadır. Bu harita ile mikro rüzgâr türbinleri ve hibrit enerji kurulumları için rehber niteliğinde olacaktır. Herhangi bir teknik ortaklık, İspanyol firmaya uygundur.

12 DK 202G 306V Üre, gübre ve temiz su ürünleri üretimi, çevre dostu yeşil şehir konsepti

Uluslararası bağlantılı Danimarka şirketi yeni bir yeşil şehir konsepti geliştirmiştir. Otomotik olarak insan dışkısından geniş aralıkta katma değerli ürünler (üre, temiz su ve gübre ürünleri) üretilmektedir. Teknoloji yeni binalarda ve tamamen yenilenmiş binalarda uygulanmaktadır. Firma, ikili ortaklık ve/veya uluslararası inşaat firmaları ile anlaşmalar yapmak istemektedir.

TODE20130711001 Kompozit malzemeler için yeni bir ayırma teknolojisi

Alman şirket, geri dönüşüm işleminde değerli hammaddeleri ayırmak için yeni bir ayırma teknolojisi sunmaktadır. Paketleme malzemeleri, fotovoltaiik modülleri, lamine camlar, lityum iyon bataryalar vb. gibi alanlarda uygulama bulmaktadır. Yüksek geri dönüşüm oranı ve büyük miktarda enerji tasarrufu ile sistem önemli avantaj sağlamaktadır. Lisanslama yapabilecek ve teknik ortaklık ile bu teknolojiyi kendi projelerine entegre edebilecek şirketler aranmaktadır.

TOFI20130826001 Kâğıt makineleri için ağ sabitleştirilmiş teknoloji

Finlandiya'dan bir şirket kâğıt üretimi konusundaki verimli olabilmesi için yeni bir teknoloji geliştirmiştir. Üretimin arttırılabilmesi için know-how ve ağ sabitleştiricisini kombine etmişlerdir. Teknik ortaklık anlaşması yapılmak istenmektedir.

TODE20140611001 Teknik seramiklerin hızlı prototiplenmesi

Almanya'dan araştırma geliştirme enstitüsü Ar-Ge servislerini bulamaç ve toz gelişimi ve optimize için modern katkılı üretim teknikleri sunmaktadır. Üretim veya araştırma anlaşması yapılmak istenmektedir.

TOES20131121004 Kil bazlı yapı atıklarından eko-verimli çimento

İspanyol araştırma enstitüsü, tuğla ve kil bazlı yapı atıklarından üretilen basit çimento geliştirmiştir. Yeni tip çimento fiziksel ve mekanik var olan ihtiyaçları karşılamaktadır. Bu teknolojiyi ticarileştirecek ve enstitünün patentini lisanslayacak firmalar aranmaktadır.

TRIT20140710001 Hava temizleme sektörü için yeni tip sensör

Endüstriyel mutfak davlumbazı üreten İtalyan KOBİ, profesyonel mutfak ve benzer alanlarda kullanılabilen akıllı bir akım yönetimi sistemi için yeni hava kalite sensörleri geliştirmek istemektedir. Sistemin havadaki kirletici maddeleri göz önüne alarak hava akımını parametrelere dökmesi ve optimize etmesi gerekmektedir. İstenen teknolojinin kısa sürede pazara girmeye hazır olması istenmektedir. Firma işbirliği ve test için ortaklar aramaktadır. Servis anlaşması, teknik ortaklık anlaşması veya araştırma ortaklığı anlaşması yapılmak istenmektedir.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Emre Akıllı

emre.akilli@ebiltem.ege.edu.tr

Bilançolara dikkat

gücünü yitiren bir sanayi...
gelecek olduğudur. Bugün cari
açığı finanse eden, büyümimizi
sürdüren en büyük güç olan
ihracatımız ise ne yazık ki,
düşeceği rekabet zaafiyeti
yüzünden bu yükleri
kaldıramayacak hale gelme riski
altındadır. ★ ★ ★



...: İGURTAŞ

Karşımıza çıkan bir başka gerçek ise kaynakların içinde borçların payının yüzde 55'i geçmesidir. Sermaye ve kazancın gezinmediği. Bugün bu firmaların rakabet ettiği ülkelerdeki rakiplerinde özkaynak oranları yüzde 60-70'lerde gezerken, yüzde 45'lik oran belki de son 10 yılın en kötü tablosunu oluşturmaktadır.

POSTA

Döviz kurlarında yaşanan bu yukarı hareketin, dövizimizin karlılığını olumsuz etkilediği ve döviz borçlarının da

Döviz kurlarında yaşanan dalgalanmalar, yavaş yavaş şirketlerimizin karlılığını olumsuz etkilemeye gibi, döviz karşılığı olmayan döviz borçlarının da şirketlerin bilançolarını bozmasına neden olmuştur. Bozulan bilançolar gerçeğini sadece 500 büyük firma bazında değerlendirmek gereklidir. Bu durum, ithalata dayalı ara malı üretiminin yüksek olduğu, banka kredileri temin eden KOBİ'ler için daha maliyetli şartlarda temin eden KOBİ'ler için de bir tehdit olarak karşımıza çıkmaktadır. Bu görüntünün en önemli nedeni, döviz kurlarındaki dalgalanmaların, şirketlerin bilançolarını bozmasıdır.

**EKONOMİ
ZİRVESİ**
24 TEMMUZ 2014



Zeynep
Tümelek
viken
racist
me q



Zeynep Bakur Nihal Zeynep'in izniyle bu videoları okuduğum için teşekkür ederim. Bu videoları okuduğum için teşekkür ederim.



• **Control:**



Customer Classification

“İzmir için bir şans”

[illegible]

■ Yargancılar'a destek
Üçüncüsü, Ege Bölgesi Sanayi Odası Başkanı Tamer Yargancı'nın 2. maddesiyle ilgili yaptığı konuşma. Yargancı, bu maddede yer alan "Yargancılar, Marmara'daki gibi 7 binde bir oranla emeklilikten teneke adedinde (yüzde bir) yararlanıyor" ifadesine de destek verdi. Üçüncüsü, "Boyle bir uygulamaya neden olmasın? Destekleyelim ve emekli kılalım", diye de vurguladığını dile getiren Yargancı, bu maddenin emeklilikte yaşa atılması ve emeklilikte çalışmaya zorlanması gibi "Marmara'ya" benzer uygulamaları da desteklediğini ifade etti.

**HABER
TÜRK**

İsmail'in diyetini,
yapma yapılarak olan
ve Ekonomi Bakanı
Nihat Zeybekci'nin de
katıldığı sırada be-
şir sisteminin değı-
ştirilmesi ile...



ermittelt
zu werden.



...and the ...

5 SAAT SÜRECEK
5 saat süresince yapılacak olan bu buluşmaya ayrıca...

[illegible][illegible][illegible]

DOSYALAR HAZIR

DETAYLI BİLGİ SA

[illegible]

...rişiv furtivă. Marina va lăsa
sărindăci nevrivă furtăduşărilor dăle
săp, lui norocul. Lăzăr'e se păsere
obolăgătes. Hăţilărele uşilelor
Băkăntar. Nibăt Zeybekci'ye
săvayy dăle getardăkade ber-
cân doayn hauriştam. İstemişt,
marin şivv gürdemeş gürd.

Uğurtaş (LAOSB Băkăntar):
...ve Marina şarındakı aşarvış
şredie deşem eyley. Marina,
m Züncü bğde oşayn
aşar lăvş de aşarv
aşarvış.

HİBİ OLACAĞIZ

500
idir.

Mün. Bu konuda yapılacak bir çalışma potansiyeli hakkında görüşlerde. Bu konuda eleştirel fikirler katılan buraya



Özellikle İtalya, Japonya, Fransa, Portekiz gibi ülkeler, hatta Ar-ge-inovasyon çalışmalarını, teknoloji transferleri ve teknik tekstiller yoluyla bu sektörden ciddi peki-

Yabancı stajyerlerle ihracatını artırdı

EGE Bölgesi Sanayi Odası eski Başkanı Tamer Taşkın'ın Yönetim Kurulu Başkanlığı'na yaptığı Petrofer firması, dünyanın çeşitli ülkelerinden gelen stajyer firması, ihracatını sürekli artırıyor. 30 yıldır öğrenci programını olan AIESEC ile yaptığı işbirliği ile dünyanın 4 kıtasından öğrencilerin hem başka bir ülkeyi tanımasını, hem de şirketlerinde işbirliği yapmasını sağlıyor. Tamer Taşkın, "Yabancı stajyerlerle ihracatımızı artırdık"



KOÇKIBAY 500 BÜYÜK KURULUŞ ARASINDA GEÇEN YILA GÖRE 19 BASAMAK BİRDEN YÜKSELDİ

Üç tekerlekli motosiklet onu dünya devi yaptı



Babası Akif Bey tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor



"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

Etiyopya'da üretim tesisi
Etiyopya'da üretim tesisi...

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

"Girişimcilik, azim ve kararlılık"
Murat Şahin, 1980 yılında İstanbul'da doğdu. Babası Akif Bey, tahkikiye diğerkarı için Moto Guzzi'yi tek tek okuyarak, eğer yarınlar kadar okulu ve iş hayatını birleştirirlerse, bugün bir lüks otomobil yarattığı Ökide ile 3 kilitte tam 122 ülkeye ihracat yapıyor.

Yeni Asır

Taşkın'dan sanayicilere yeni ihracat adresi Raunda

TOBB DEİK Afrika Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın, İzmir'e davet ettiği Raunda Ankara Büyükelçisi Caesar Kayızarı'ya İzmir'i tanıttı

Tamer Taşkın, TOBB DEİK Afrika Koordinatör Başkanı olarak, Raunda Ankara Büyükelçisi Caesar Kayızarı'ya İzmir'i tanıttı. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti. Taşkın, Raunda'nın Türkiye'ye açtığı yeni ihracat adresi olduğunu belirtti.

CEVHER GRUBU, 2017'DE 200 MİLYON EURO CİRO HEDEFLİYOR

'GEVHER' de hedef dünya ikinciliği

'Avrupalı mantığıyla düşünün'
Kırsal tarımda devrimsel bir değişim...

Milliyet 60. yılını kutlayacak olan Cevher, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Cevher Grubu, 2017'de 200 milyon Euro ciro hedefliyor. Grup, dünya pazarındaki etkisini artırıyor. Yatırım planları arasında Güney Amerika da var.

Petrofer başarısını kadın yöneticilere borçlu

HAZİR MERKEZİ
Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor. Petrofer'in başarısını kadın yöneticilere borçlu olduğunu belirtiyor.

TİCARET
Ticaret Bakanlığı'nın resmi sitesi.

Yeni Güneş
Yeni Güneş gazetesinin resmi sitesi.



36 saatte İstanbul

Ingiliz gazetelerinden The Telegraph'ta destinasyon uzmanı Terry Richardson, İstanbul'da 36 saatte neler yapılabileceğini yazdı. İşte saat saat İstanbul...

Sabah, oteliniz deniz görüyorsa mutlaka muhteşem İstanbul Boğazı'nı izleyerek kahvaltı yapmalısınız. Otelinizden ayrıldığınızda ilk olarak Ayasofya ya da Sultan Ahmet Camii'ni gezebilirsiniz. En çok ziyaret edilen müzeler arasında yer alan Ayasofya; sanat ve mimarlık tarihi bakımından dünyanın en önde gelen anıtlardan biri olup, dünyanın 8. harikası olarak gösterilmektedir. Bu yapı daha 6.yy'da Doğu Romalı Philon tarafından da, dünyanın 8. incisi harikası olarak nitelendirilmiştir. Tarihi Yarımada'nın tam ortasında bulunan Yerebatan Sarnıcı'na gitmelisiniz.

Şimdi öğle yemeği zamanı... Gezdiniz, tarihi kokladınız ve yorulup, acıktınız. Sultanahmet'e gelip

de yapmadan dönmek olmaz" diyeceğimiz bir şey de yanında acı domates sosu eşliğinde servis edilen lezzet fırtınası Sultanahmet Köftesi. Sultanahmet Köftesi'nde inanılmaz lezzetli bir yemek yiyebilirsiniz. Sonraki durağınız Topkapı Sarayı olmalı. Topkapı Sarayı'nın "Hırka-i Saadet Dairesi" olarak adlandırılan bölümde "Kutsal Emanetler"i görebilirsiniz. Hz. Muhammed'in saçından bir tutamı da bu "Kutsal Emanetler" içerisinde görebilirsiniz.

İkinci gün, Tramvayla gittiğiniz Pazartekke durağında inerek yürüdüğünüzde Sulukule'nin batısına denk gelen kara surları görebilirsiniz. Bizans İmparatoru II.Theodosius tarafından M.S.6 yüzyılın başında yaptırılmıştır. Daha sonra Kariye Müzesi'nde Diriliş (Anastasis) sahnesi sizleri bekliyor. Kariye Müzesi'nde yer alan eşsiz freskolardan; apsiste görülen ve çok az hasarla günümüze ulaşan "diriliş" (Anastasis) sahnesi görülmeyi bekliyor. Daha sonra Haliç (Golden Horn) kıyısında yürüyüş yapmalı, İstanbul'un en eski semtlerinden olan Balat'ı keşfetmelisiniz. Eyüp ilçesi sınırlarındaki Piyer Loti Tepesi'nde bir kahve içmeden İstanbul'un keyfi çıkmaz. Haliç kıyısından teleferikle Piyer Loti tepesine ulaşabilirsiniz. Geceyi Taksim'in eğlence adresi Asmalımescit'te geçirmelisiniz.

Üçüncü gün Taksim İstiklal Caddesi'ni yürüyerek indikten sonra Galata Kulesi'ne varacaksınız. Burada Galata Kulesi'nden İstanbul'a selam verdikten sonra Kule kenarındaki kafede Türk çayı eşliğinde yumurta, ekmek, tereyağı ve reçelle güzel bir kahvaltı yaptıktan sonra İstanbul'dan kalan güzel hatıralarla ülkenize doğru tekrar bu eşsiz mavi kente gelmek üzere yola çıkabilirsiniz.





İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

KÜRESEL ISINMAYA SOĞUTMA ÖNERİLERİ YTO-SU SOĞUTMA KİLELERİ



Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR

Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09

www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr

CE 0036

