

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

ARALIK
2013

SAYI 98

ORANTISIZ BORÇ KULLANIMI...



2023'ÜN
YOLU
AR-GE VE
İNOVASYON



DOBİS İLE
ENERJİ
PLANLAMASI
KOLAYLIĞI



UĞURTAŞ:
2023
HEDEFİNDEN
SAPMAYALIM





İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

2023 hedeflerimizden sapmayalım

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım; Ülkelerin gelişimlerinde stratejik planlamanın önemi büyüktür. Bu bakımdan Hükümetin, Cumhuriyetimizin kuruluşunun 100. yılına atıfta bulunarak 2023 yılı vizyonu olarak kamuoyuna sunduğu strateji ve hedefleri her yıl çok dikkatli ve titiz bir biçimde değerlendirmeliyiz. Çünkü açıklanan hedefler, ülkemiz sanayisinin, istihdamının, üretiminin kısaca yaşamsal can damarlarının şekillenmesi hususunda rehber olmak zorundadır. Oysa ülkemizde stratejik plan ve hedefler açıklanmakta, ancak global ekonomide yaşanan değişimler ve krizler nedeniyle bu planlamaların ve hedeflerin üzerinde oynamak, değiştirmek zorunlu hale gelmektedir. Bugün ülkemizin sosyo-ekonomik tablosuna baktığımızda, bir tarafa 2023 hedeflerini, bir tarafa da 2013 yılı öngörülerini ve gerçeklerini koyduğumuzda, ciddi sapmalar görmekteyiz. Bu sapmaların en somut

örneği TL'nin döviz kuru değeri hakkındaki söylemlerdir. Merkez Bankası Başkanı yaklaşık iki ay kadar önce 1,92 rakamını açıklarken, Ekonomi Bakanlığı ise kurun 2'nin altına düşmeyeceği öngörüsünü paylaştı. Oysa dünyada bağımsız olarak ekonomi öngörülerini üzerinde çalışan kurumların ortaya koyduğu rakamlar ise çok farklı yerlerdeydi. Örneğin "Peterson Uluslararası Ekonomi Enstitüsü" her yıl sonu olduğu gibi 2013 sonunda da ülkelerin döviz kurlarındaki denge değerleri çalışmasını yaptı. Görünen odur ki; Nisan ayından bu yana dolar kuru Türkiye'de 10,4 değer yitirmiş durumdadır. Yani bu Türkiye'de dolar kuru üzerinde ciddi ayarlamalar yapıldığını işaret etmektedir. Bu hesaplamalara göre TL'nin reel kurda dengeye kavuşması demek 2013 sonuna kadar yüzde 18,4 değer kaybederek, 2,43'e oturması demektir. Türkiye'nin rakibi pozisyonundaki yükselen piyasa ekonomilerinde ortalama büyüme hızı 2013 için yüzde 5,2, 2014 yılı içinse 5,4 olarak tahmin edilmektedir.

Ülkemizi etkileyen sapmaların bir başka adımı da büyüme rakamlarıdır. Türkiye artan nüfusuna, gençlerine iş bulmak, insanlarına gelir sağlamak zorundadır. Bunun tek yolu da üretim ve üretime dayalı yatırımların artırılarak büyüme hızının sürekli dünya ortalamasının üstünde gerçekleştirilmesidir. Ancak ekonomimizde yaşanan belirsizliğin reel ekonomide ve özellikle sanayi üretimi ve bu üretime dayalı ihracat üzerindeki etkileri hususunda ciddi tereddütler mevcuttur.

2023 yılı hedefleri arasında olan dünyanın en gelişmiş ilk 10 ekonomisi içinde yer almak için 2 trilyon dolara varması gereken GSYİH'ya, Cumhuriyetimiz kurulduğundan bugüne yakalanan yüzde 4,5'lik büyüme ortalaması ile ulaşmamız çok zordur. Bugün yüzde 3,5'lerde gezen büyümeyi, göreceli olarak global ekonomik verilere göre başarılıyız diye değerlendirmek de bizi yanıltır. Göreceli başarılıyız açıklaması ancak yüzünüzü nereye çevirdiğinize bağlıdır. Eğer gelişmiş ülkeler statüsüne sahip ABD ve AB pazarlarında yaşanan yavaşlamayı kendinize örnek alırsanız, doğrudur bu pazarlarda büyüme yavaşlamıştır. Ancak gerek kişi başına düşen milli gelir, gerekse de yaşam kalitesi bakımından fersah fersah ilerimizde olan bu ülkelerde yaşanan sıkıntılardan mutlu olarak yapılan değerlendirmeler yanıltıcıdır. Oysa kendi ligimizde, dünya rekabet sahnesinde bizi zorlayan Çin, Hindistan, Rusya, Brezilya gibi ülkelere baktığı-

mızda durumumuzun çok da parlak olmadığı ve zaman içinde düşmeyelim dediğimiz orta gelir tuzağının içine doğru çekildiğimiz görülmektedir.

Yatırım, üretim ve istihdamın artması için ülkemizdeki yatırım ortamının uygun hale getirilmesi gereklidir. Yıllar önce oluşturulan komisyonlarla başlatılan yatırım ortamını iyileştirme çalışmalarındaki pek çok madde ne yazık ki hala temenni noktasındadır.

Bu durum ülkemizin üretim portföyünü de olumsuz etkilemektedir. Gelişen ülkelerde sanayi üretiminin o ülkenin GSYİH içindeki payı yüzde 25'ler düzeyinde iken, ülkemizde üretimden, sanayiden kaçış neticesinde bu oran yüzde 15 düzeyine gerilemiştir. Üretimin zorluğu, maliyetlerin dünyadaki rakiplerimize göre çok üstlerde seyretmesi ülke sanayicisini, iş adamını, esnafını ciddi bir karsızlık ortamına sürüklemiştir.

İşletmelerimiz yatırım ve emeklerinin karşılığını alamayarak, sürekli kendi öz sermayelerinden destek alarak ayakta durmaya çalışmaktadır. Bugün ülkemizdeki işletmelerin yüzde 99'unu teşkil eden KOBİ'lerimizin önemli bir çoğunluğunda ana sermaye birikimi bitmiş, işletmeler borçla döner hale gelmiştir.

Türkiye'nin 2012 dış borç stoku 339 milyar doları bulmuştur. Bu rakamın 2013'ün ortasında 367 milyar dolara çıkması, yılı ise 375 milyar dolar ile kapatması beklenmektedir. 2002 sonunda dış borç stoku 130 milyar dolarıydı. Demek ki son 11 yılda ekonomi ortalama yüzde 5'e yakın büyürken dış borç stoku da 245 milyar dolar artmıştır. Kamunun dış borç stoku içindeki payı 2000'lerin ilk yarısında üçte iki dolayındaydı. Ancak daha sonra kamunun borçlanma ihtiyacı azalırken özel sektörün borçlanması sonucu, dış borç stokunun üçte ikisi özel sektör borcu olarak şekillendi. Türkiye benzeri ülkeler de dış borç kullanıyorlar ama onların milli gelirlerine göre dış borç stokları yüzde 40'ların pek üstüne çıkmıyor. IMF veri tabanını kullanarak Türkiye'yi kendi ligindeki diğer 7 ülke ile kıyaslırsak; Türkiye'nin 2012'de dış borç stoku 337 milyar doları bulurken bu stok, G.Afrika, Endonezya, Arjantin borçlarının üstünde bir toplamdı. Ama sağlıklı

kıyaslama için borç yükünü milli gelire oranlamak gerek. Türkiye'nin 2012 sonunda dış borç / milli gelir oranı yüzde 42,3 idi. Diğer yükselen ülkeler içinde en risklisi sayılan G.Afrika'nın dış borçlarının milli gelire oranı ise yüzde 36'da kalıyordu. Endonezya, Meksika, Rusya'nın dış borçları milli gelirlerinin yüzde 30'unun; Brezilya'nınki yüzde 20'nin de altında bulunuyordu. 2013 ortası itibarıyla 252 milyar dolarlık özel sektör dış borcu, toplam dış borçların üçte ikisidir.

Ülkelerin veya şirketlerin dış kredi kullanmaları elbette yanlış bir şey değildir. Ama önemli olan, dış krediyi nerede, nasıl kullandığınızdır. Ülkemiz bu kredilerle döviz üreten, yaratan, ihracatçı bir ekonomi olamamıştır, tersine döviz tüketicisi haline gelmiş ve sonuçta cari açığı milli gelirin yüzde 7 ile 9'u arasında değişen kırılğan bir ekonomisi olan ülke tablosu içindedir. Milli gelirde imalat sanayinin payı 10 yılda 1 puan bile artmadı, buna karşılık inşaat, emlak ticareti, finans sektörü, ithalata dayalı sivil havacılığın, başta cep telefonları olmak üzere teknoloji kullanımının artışı ile ulaştırma-haberleşme sektörünün milli gelirdeki payı arttı. Dış kaynağa bağımlı, iç tüketime dayanan, ihracatta istenilen güce erişemeyen bu kurgunun tehlikeleri ortadadır. Önümüzde net ithalatçı yanı daha ağır basan bir ekonomik tablo vardır. Bu tablonun sonucudur ki, dış ticaret açığımız tehlike bölgesinde kalmakta, turizm vb. hizmet döviz girdileri ile kapatılamayınca milli gelire oranı da yüzde 7-10 bandında dolaşmaktadır. Bu da özellikle dış kaynak girişine daha çok ihtiyaç duyulmasına ve onun devamlılığını sağlamak için birçok istenmeyen önlemler alınmasına neden olmaktadır.

Ülkemizin iş kültüründe bir işten çıkmak, bir işi kapatmak ya da küçültmek sanki bir ayıpmış gibi düşünüldüğünden olsa gerek, 2014 yılını değerlendirirken pek çok iş adamı kapalı kapılar ardında 2014'de herhangi bir yatırım düşünmediğini ve hatta bazıları sektörlerinden nasıl çıkacaklarını düşündüklerini belirtmektedirler. 2014 yılı başı itibarıyla toplumumuza tekrar moral, motivasyon, çalışma ve yatırım yapma azmi ve enerjisi vermek gereklidir.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR

Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ

Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY

Nedim ATILLA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR

Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00

E-mail: iaosb@iaosb.org.tr

Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





22 Uğurtaş: 2023'ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor

- | | |
|---|---|
| <p>8 Ekonomi üçüncü çeyrekte yüzde 4.4 büyüdü</p> <p>10 Sanayide çarklar yavaşladı</p> <p>11 Komşu'da deflasyon rekoru</p> <p>14 Orantısız borç kullanımı</p> <p>22 Uğurtaş: 2023'ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor</p> <p>24 OSBDER Yönetim Kurulu Ankara'da toplandı</p> <p>25 İAOSB Vakfı önemli projelere imza atacak</p> <p>28 İAOSB firmalarına DOBİS'le enerji planı kolaylığı</p> | <p>30 Dünyanın "buzağı" modellemesiyle üretilen süte "hayat" verecek</p> <p>32 Bir zamanlar – İzmir Sanayi Tarihi'nden</p> <p>36 İAOSB'yi ziyaret eden Hırvat heyetten işbirliği çağrısı</p> <p>37 Dünya ülkelerinin temsilcileri İAOSB'de "kümelendi"</p> <p>40 TSE'den inovasyon yönetimi eğitimi</p> <p>41 İAOSB'de Alacak Sigortası semineri</p> <p>42 Nasıl üretiliyor? Binaların makyajı cephe giydirme</p> <p>47 S&P: Türkiye en kırılgan ülkeler arasında</p> <p>48 Sigarasız bir hayata açılan kapı: İAOSB Sigara Bırakma Merkezi</p> <p>50 İzmir'in tarihsel birikimine açılan pencere: İzmir Kent Arşivi ve Müzesi</p> <p>53 Bilişim ve elektronik pazarı kriz dinlemiyor</p> <p>54 İZDOB'un kraliçesi: Aytül Büyüksaraç</p> <p>58 5. Uluslararası Egeart Sanat Günleri</p> <p>60 Firmalarımız</p> |
|---|---|





10 Sanayide çarklar yavaşladı



30 Dünyanın "buzağı" modellemesiyle üretilen süte "hayat" verecek



37 Dünya ülkelerinin temsilcileri İAOSB'de "kümelendi"



50 İzmir'in tarihsel birikimine açılan pencere

Ekonomi üçüncü çeyrekte yüzde 4,4 büyüdü

Üretim yöntemiyle hesaplanan Gayri Safi Yurt İçi Hasıla Üçüncü çeyrek büyümesi yüzde 4.4 oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), üretim yöntemiyle hesaplanan Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYH) 2013 yılı üçüncü çeyrek sonuçlarını açıkladı. Buna göre, büyüme hızı üçüncü çeyrekte yüzde 4,4 oldu. Üretim yöntemiyle hesaplanan GSYH tahmininde, 2013 yılının üçüncü üç aylık döneminde geçen yılın aynı dönemine göre gayri safi yurtiçi hasıla sabit fiyatlarla 33 milyar 33 milyon lira düzeyinde gerçekleşti.

Bu yılın 9 aylık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre sabit fiyatlarla gayri safi yurtiçi hasıla yüzde 4,0'lık artışla 91 milyar 219 milyon lira oldu. Üçüncü çeyrekte gayri safi yurtiçi hasıla geçen yılın aynı dönemine göre cari fiyatlarla yüzde 10'luk artışla 414 milyar 459 milyon lira oldu.

Öte yandan, takvim etkisinden arındırılmış sabit fiyatlarla GSYH, 2013 yılı üçüncü çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4,3'lük artış gösterdi. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GSYH değeri de bir önceki döneme göre yüzde 0,9 arttı.

Ekonomistler büyümenin yüzde 4,1 olmasını bekliyordu. İkinci çeyrekte de büyüme yüzde 4,4 seviyesinde gerçekleşmişti.

Rakamlar dört dörtlük

Üçüncü çeyrekte yüzde 4,4'lük büyüme rakamını değerlendiren Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, "Rakamları dört dörtlük olarak değerlendiriyorum. Bu büyüme rakamını öngörüyoruz" dedi. Bakan Çağlayan, dış konjonktürdeki gelişmelerin 4. çeyrekte büyümeyi olumlu etkileyeceğini belirterek, "2013 genelinde büyüme yüzde 4'e yakın olabilir" değerlendirmesinde bulundu.

Çağlayan şöyle konuştu: "Bu yıl ihracatta istediğimiz hedefi yakalayamadık ama 2013 sonunda Orta Vadeli Program hedefi tutacak. 1-9 Aralık'ta 7 iş gününde ihracat 3.6 milyar dolar, geçen yılın yüzde 23 üzerinde. Türkiye büyümeli ama cari

açığı büyüterek büyümemeli.

Cari açığı azaltacak önemli kararlar aldık. En kötü şartlarda bile ihracatta geçen yılın rakamlarını koruyacağız. Merkez Bankası Başkanı ile zaman zaman görüş ayrılığı olsa da başarılı buluyorum. Sayın Başçı 1.92'lik kur tahmininden pişman olmuştur. Merkez Bankası başkanlarının bir saygınlığı vardır. Türkiye'den çıkmak isteyen varsa kura baskı yaparak ucuz döviz sağlanmamalı. Merkez Bankası'nın görevi kur rakamını belirlemek değildir."

Ekonomi Bakanı Çağlayan'ın diğer sorulara verdiği cevaplar

Faizlere dokunulması gerekiyor mu?

Faizler konusunda en büyük belirleyici unsur 2014 yılında Amerikan Merkez Bankası'nın tutumu ile ilgili olacaktır. 900 milyar dolarlık tedavülde olan bir rakamı 3.6 trilyon dolar gibi dört katına çıkarmışlardı. Bu rakamın ömür boyu böyle yaşayacağını düşünen hiçbir ekonomi olamaz. Bunun mutlaka geri geleceği herkes tarafından bilinen bir konuydu. Ancak burada sanki sürprizmiş gibi yorumlar var. İster istemez

2013'ün üçüncü 3 aylık döneminde sabit fiyatlarla GSYİH önceki yılın aynı dönemine göre 33 milyar 33 milyon lira düzeyinde gerçekleşti. 9 aylık dönemde ise bu rakam 91 milyar 219 milyon lira oldu.

Türkiye'nin paraya ihtiyacı olacağı bir noktada faizler üzerinde bir baskı oluşturabilir. Burada bütün temel husus para politikası kurulunun faizleri en ufak şekilde yukarı doğru arttırması için hiçbir sebep yok.

FED'in kararının en fazla negatif etkisinin Türkiye'ye olacağı yönünde yorumlar var.

Şu ana kadar yapılan uygulamaların etkisine baktığımızda en fazla etkilenen Brezilya oldu Endonezya oldu, Hindistan oldu. Türkiye sağlam, bilhassa elde etmiş olduğumuz mali disiplinle, siyasi istikrarla bu konuda son derece sağlam durdu. Elbette etkisi olacaktır. Türkiye'nin şu anda dış borçlanma konusunda bırakın negatifi artıya geçtiği bir ortamda özel sektöründe yarın ihtiyaç duyacağı döviz de merkez bankası sağlamak durumunda. Tabi ister istemez FED'in uygulayacağı kararların Türkiye'yi de bir şekilde etkilemesi olabilir. Ama şu anda Türkiye üzerinde bir olumsuz etkisi olacağı kanaatinde değilim.

İç tüketimi kısıbilecek bir adım tartışması, kredi kartı ile alışverişte taksit sınırlaması. Siz bu adımı nasıl buluyorsunuz?

Devlet olarak çok fazla piyasasının akışına müdahaleci olunmaması gerektiği kanaatindeyim. Bizim hükümetimizin de en büyük özelliği bilhassa özel sektörle iyi bir diyalogu olması. Ben bunun özel sektör tarafından benimsediği kanaatinde değilim. Ama burada bankacılık sistemi biraz kendisine çeki düzen vermesi gereken bir dönemden geçiyor. Sokak başında tezgah-ta simit satar gibi kredi kartı pazarlaması yapılmamalıdır. Tabi vatandaşımızın da ayağını yorganına göre uzatması borcunu borçla öder vaziyetten çıkması gerekiyor. Dünyanın hiçbir yerinde kredi katkı ile borçlanıp o borcunu başka kredi kartı borcu ile ödeyen ülke olmasın. Buna sınırlama getirilmesi bana göre doğru değil. Bunun tüketim üzerinde istenilen şekilde etki bırakmayacağı kanaatindeyim. Bir kere kredi kartı ile alımlar kayıt altında tutulabiliyor. Öbür türlü yine senet defterleri, açık çekler olacak. Bunun sınırlı bir etkisi ve diğer taraftan bu etkinin de başka yollara sevk edeceği olan görüşümü ifade ediyorum. Bir kayıtdışılık olabilir. Bizim tabi cari açığımız açısından iç piyasa

önemlidir. İç piyasada tüketim olmazsa ne yapacak benim sanayicim, esnaf ne yapacak? Türkiye gibi

76 milyon genç ve dinamik bir nüfusa sahip olan Türkiye'ye böyle gem vurulması

mümkün değil. Türkiye'yi gelen son

10 yılda 132 milyar dolara yakın uluslararası doğrudan yatırımlarının Türkiye'nin iç piyasa dinamiklerini de doğrudan baz alarak geldiğini de unutmayalım. Tüketim üretimin kamçısıdır. Türkiye bugün dünyada malların en kalitelisini üretir hale gelmiştir. Beyaz eşya, otomotiv, mobilya gibi sektörlerde tüm dünyada Türk ürünleri kapış kapış gidiyor.

Merkez'den döviz ayarı

Merkez Bankası, düzenli fonlama günlerinde yaptığı döviz satışlarında minimum tutarı 20 milyon dolardan 50 milyon dolara çıkardı.

Merkez Bankası döviz satım ihalelerinde yeni düzenlemeye gitti. Bankadan yapılan açıklamada, "Döviz satım ihale tutarı 11 Aralık 2013 Çarşamba gününden itibaren 'En az 20 milyon ABD doları'ndan 'En az 50 milyon ABD doları'na yükseltilmiştir" denildi. Merkez Bankası, 19 Eylül'de yaptığı açıklamada düzenli fonlama günlerindeki en az döviz satım tutarını 20 milyon dolar olarak belirlemişti.

Merkez Bankası ek parasal sıkılaştırma (EPS) günlerinde ise en az 100 milyon dolar olan döviz satım ihalesi tutarını değiştirmede.



Sanayide çarklar yavaşladı

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi Ekim ayında yüzde 0,7 artış gösterdi. Sanayi üretimi Eylül'de yüzde 6,5 artmıştı.

Türkiye'nin sanayi üretimi hız kaybetti. Ekim'de takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi yıllık bazda yüzde 0,7 artış gösterdi. Eylül ayında sanayi üretimi aynı dönemde yüzde 6,5 artmıştı. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise bir önceki aya göre yüzde 3,1 azaldı. Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde 2013 yılı Ekim ayında bir önceki aya göre madencilik ve taş ocakçılığı sektörü endeksi yüzde 2,1, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 3,7 azalırken elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 0,5 arttı. Bir önceki yılın aynı ayına göre ise madencilik ve taş ocakçılığı sektörü endeksi yüzde 7,4 azalırken imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 0,9 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 3,7 arttı.

Dayanıklı mallarda düşüş

Ana Sanayi Grupları sınıflamasına göre, 2013 yılı Ekim ayında bir önceki aya göre en yüksek düşüş yüzde 6,9 ile dayanıklı tüketim malı imalatında gerçekleşti. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış imalat sanayiinde en yüksek düşüş temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin imalatında gerçekleşti.

İlaç imalatı geriledi

İmalat sanayi alt sektörleri incelendiğinde, 2013 yılı Ekim ayında bir önceki aya göre en yüksek azalış yüzde 14,7 ile temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin imalatında gerçekleşti. Bu azalış, yüzde 14,6 ile bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatı takip etti. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış imalat sanayiinde en yüksek artış ana metal sanayinde gerçekleşti. İmalat sanayi

alt sektörleri incelendiğinde, 2013 yılı Ekim ayında bir önceki aya göre en yüksek artış yüzde 2,7 ile ana metal sanayinde gerçekleşti. Bu artışı, yüzde 1,2 ile deri ve ilgili ürünlerin imalatı takip etti.

İhracatın yüzde 61'ini KOBİ'ler yapıyor

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Türkiye'de ihracatın yüzde 61'ini KOBİ'lerin yaptığını söyledi. Türkiye'de istihdam artışının KOBİ ve yeni girişimler eliyle oluştuğuna dikkati çeken Babacan, "Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşuna bakın 10 sene önceye göre daha az adam çalıştırıyor. Büyüdükçe teknoloji, verimlilik diyor, makine alıyor ve belki her makine aldığında 100 işçi daha az istihdam ediyor. Hatta bizim şu anda ihracatımızın yüzde 61'ini KOBİ'ler yapıyor" diye konuştu.

Babacan, merkez bankalarının karşısız bastığı paranın belli bir program dahilinde belli bir seviyede tutulmaması halinde pek çok ülkenin para biriminde oynaklıklar başlayabileceğini söyledi.

OECD ülkeleri içinde halkların hükümetlere olan güveninin en düşük seviyeye geldiğini belirten Babacan, güven ortamı olduğunda ülkelerin büyümeye devam ettiğini vurguladı.



Komşu'da deflasyon rekoru

Yunanistan'da ekonomik durgunluk tüketici fiyatlarında tarihin en büyük düşüşünü getirdi. Yunanistan'da durgunluk deflasyonun rekor kırmaya neden oldu.

Yunanistan'da tüketici fiyatları Kasım'da yıllık yüzde 2,9'la verinin kayıtlarının tutulmaya başlandığı 1960'tan bu yana en büyük düşüşünü kaydetti. Tüketici fiyatları bir önceki ay yüzde 2 düşüş göstermişti.

Rekor düzeydeki işsizlik oranı, maaş kesintileri ve ekonomide kullanılmayan kapasite fazlası deflasyondaki artışa neden olarak gösterildi.

Eurogroup uyardı

Brüksel'de gerçekleştirilen AB maliye bakanları zirvesinin gündemi Yunanistan'dı. Euro Bölgesi maliye bakanlarının oluşturduğu Eurogroup'un başkanı ve Hollanda Maliye Bakanı Jeroen Dijsselbloem, Yunanistan'ın 1 milyar Euro tutarındaki nihai yardım diliminin bu yıl sonuna kadar serbest bırakılması için gerekli

şartları kısa zamanda karşılayacağını umduğunu söyledi.

Dijsselbloem yaptığı açıklamada, "Yunanistan'ın 1 milyar Euro yardım diliminin bu yıl sonundan önce verilmesi için yeterli ilerleme sağlayacağı konusunda dikkatli bir iyimserlik içindeyiz. Yunanistan'ın sürdürülebilir bir büyüme yoluna ve istihdam yaratımına döndürülmesi iyi sonuçla tamamlanmadı. Daha fazla tedbirin tam olarak uygulanmasına ihtiyaç var" diye konuştu.

Kredi kuruluşlarından destek

Yunanistan son 3 yılı aşkın süredir içinde bulunduğu krizi yavaş yavaş atlarmaya çalışırken, kredi derecelendirme kuruluşları da ülkedeki ekonomik gelişmeye kayıtsız kalmadı. Sıfırcı hoca olarak bilinen kredi kuruluşu Moody's, uzun zamandır 'çöp' statüsünde bulunan Yunanistan'ın kredi notunu iki basamak birden yükseltti.

Türkiye marka başvurusunda zirvede

BM raporuna göre, geçen yıl Türkiye dünya genelinde marka başvurusunda yüzde 24,1'lik artışla ilk sırada yer aldı.

BM, Dünya Fikri Mülkiyet Örgütü (WIPO) raporunu yayımladı. Raporda patent, marka, endüstriyel tasarım gibi farklı alanlardaki mülkiyet başvurularına ilişkin bilgiler ve artış oranları yer aldı. Rapora göre 2012 yılında dünya genelinde 2.35 milyon patent başvurusu yapılarak bu alanda önceki yıla göre yüzde 9,2 artış sağlandı.

Marka alanında Türkiye'den 229 bin 500 başvuru yapılırken, geçen yıla göre artış oranı yüzde 24,1 oldu. Türkiye böylece marka başvuru oranında dünyada en fazla artışın görüldüğü ülke olarak listede ilk sırayı aldı.



Marka başvurusunda Çin 1 milyon 651 bin 785 başvuru ve yüzde 16,5'lik artış oranıyla ikinci sırada yer aldı. Geçen yıl ABD'den de 428 bin 687 marka başvurusu yapıldığı görüldü.

Geçen yıl en çok patent başvurusu ise 652 bin 777 ile Çin'den yapılırken, ABD'den 542 bin 815, Japonya'dan 342 bin 796, Güney Kore'den 188 bin 915, Türkiye'den ise 4 bin 666 başvuru yapıldı.

Türkiye endüstriyel tasarım hakları başvurusunda da Rusya ve Çin'in ardından 46 bin 330 başvuru ve yüzde 12,4'lük artış oranıyla üçüncü sırada yer aldı.

Rapora göre ekonomik durgunluk yaşanan bir çok Avrupa ülkesinde patent ve marka başvuru oranlarında düşüş yaşandığı görülmüyor.

BÜYÜME VE SANAYİ RAKAMINI NASIL DEĞERLENDİRDİLER?

Büyüme ve sektörler

Dr. Mahfi Eğilmez (Radikal)



Türkiye 2013 yılında bankaların kredilerini artırdığı, dış talepteki daralmayı iç taleple doldurduğu, hanehalklarının biraz daha borçlanarak büyümeyi sürüklediği bir yıl geçirmiş bulunuyor. Son çeyrekte alınan kredi hacminin büyümesini sınırlandırıcı önlemlerin (bu önlemlerin çok fazla sınırlayıcı olmadığı da dikkate alındığında) büyümeyi ne şekilde etkileyeceği

konusu tartışmaya açık bulunuyor.

Tarım kesiminin GSYH içindeki payı yüzde 8'in altında bulunuyor (yüzde 7,7.) Yani tarım kesimi yüzde 10 büyüse GSYH'ya katkısı sadece yüzde 0,77 olacak. Ne yazık ki bu gelişme tarım kesiminin ihmal edilmesine yol açıyor. Oysa bu kesimin ekonomiye katkısı bu oranla ifade edilemeyecek kadar yüksek bulunuyor.

İnşaat alt kesiminin GSYH içindeki payı yüzde 4,5 dolayında görünüyor. Buna karşılık bu kesimin kullandığı sanayi girdisi bu oranla açıklanamayacak kadar yüksek miktarda. Bir apartman dairesinin inşa edilmesi için yaklaşık 150 dolayında sanayi ürünü kullanılıyor. Yani inşaat kesimi yüzde 4,5 payıyla diğer alanlarda çok önemli etki yaratıyor.

Mali aracı kuruluşların GSYH içindeki payı yüzde 3,5 oranında. Son derecede küçük görünmesine karşılık bu kesim diğer kesimleri harekete geçiren kredileri ve diğer finansman kaynaklarını sağladığı için etki alanı inşaatta olduğu gibi çok geniş.

2013 yılının ilk 9 ayının ortalama büyümesi yüzde 4 olarak açıklanmış bulunuyor. Buna göre yılın son çeyreğinde büyüme yüzde 4 olursa yıllık büyüme yaklaşık 4 dolayında gerçekleşmiş olacak. Son çeyrek büyümesi yüzde 3,5 olursa yıllık büyüme yüzde 3,9, son çeyrek büyümesi yüzde 3 olursa yıllık büyüme yüzde 3,7 olarak gerçekleşecek.

Sanayide yavaşlama!

DENİZ GÖKÇE (Akşam)

Ekim ayında sanayi üretimi yıllık bazda yüzde 0.5 oranında azaldı. Piyasada ortalama yüzde 3-4 civarında büyüme bekleniyordu. Böylece son

üç ayda (Eylül-Ağustos-Ekim) ikinci kez negatif büyüme oranı görmüş olduk. Takvim günlerine ve mevsimselliğe göre düzeltilmiş sanayi üretim endeksi de Ekim'de bir önceki aya göre yüzde 3.1



oranında azaldı. Düzeltilmiş endekste de son üç aylık periyotta ikinci kez keskin düşüş gerçekleşti. Son dönemde dalgalı bir sanayi üretim performansı görüyoruz. Ancak, üç aylık ortalamalara göre Ekim ayında büyüme temposunun uzun süre sonra ilk defa eksiye düştüğünü hesaplıyoruz. Eylül ayı itibarıyla yüzde 3.3 olan yıllık büyüme temposu ekim ayında yüzde 0.4'e gerilemiş durumda.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi üretim endeksinin detaylarına baktığımızda bütün ana kalemlerde ciddi gerileme görüyoruz. Dayanıklı üretim malları imalatında bir ay öncesine göre oldukça keskin (yüzde 6.9 oranında) düşüş var.

Dayanaksız tüketim mallarında bu düşüş yüzde 4.3, yatırım malı imalatında yüzde 4 olmuş. Diğer sektörlerde katkısı açısından önemli olan ara malı imalatında da yüzde 2.6'lık düşüş var. Üretim temposunun yüzde 3.7 oranında yavaşladığı ve sanayi sektörünün çoğunluğunu oluşturan imalat sanayiinin detaylarında eczacılık ürünleri, bilgisayar ve elektronik, tütün ve mobilya gibi alt sektörlerde üretimin çift basamaklarda azaldığını görüyoruz. Yirmi dört alt sektörden sadece iki sektörde (dericilik ve ana metal sanayiinde) üretim artışı gerçekleşmiş.

Sanayi üretimindeki yavaşlamanın nedenlerini düşündüğümüzde hemen ekim ayındaki uzun tatil günleri aklımıza geliyor. Ancak tatil günlerine göre düzeltilmiş endekste görülen düşüşler sadece tatil etkisinin geçerli olmadığını gösteriyor. İkinci olarak kapasite kullanımında son dönemde görülen yavaşlama trendi aklımıza geliyor. Bu durum yukarıdaki grafikte de görülebiliyor. Kasım ayında kapasite kullanımının daha da azaldığını göz önüne alarak yaptığımız ön hesaplamalarda Kasım ayında sanayi üretiminin yüzde 6 civarında düşeceğini tahmin ediyoruz. Diğer yandan dış ticaret gelişmelerinde gözlenen yavaşlama trendi de sanayi sektörünü olumsuz etkilemiş durumda. Hatırlanacağı üzere toplam ihracatımız son üç ayda ortalama yüzde 7 oranında azalmıştı. Bu veriler yılın son çeyreğinde zaten yavaş seyreden toparlanma temposunun korunacağına ilişkin şüpheleri artırdı.

Beklentiği aştık

GÜNGÖR URAS (Milliyet)

Milli gelir 3. çeyrekte, yüzde 4.4 büyüdü. Bu iyi bir gelişmedir. İlk dokuz ayda büyüme



yüzde 4.0 oranına ulaştı. Büyümenin kaynağı üretilimdir. Ancak üretebilmek için talep olması gerekir. Talep de iç talep ve dış talepten (ihracattan) oluşur. Üçüncü çeyrekte, toplam yurtiçi talep 2013 yılının ilk yarısına benzer şekilde büyüdü. Net dış talep büyümeyi sınırladı. Özel kesim itici güç olmaya devam etti. Hane halkı tüketimi ile özel sektör

yatırımları büyümeyi yukarı çekti. Önemli gelişme özel sektör yatırımlarının 2011 son çeyreğinden sonra ilk defa artışa geçmesidir. Stoklardaki olağan dışı artış ise dikkat çekiyor. Büyümenin 1.9 puanı buradan kaynaklanıyor. Üretim cephesinde sanayi kesimi sürükleyici sektör. Dikkati çeken mali aracı kuruluşlar kesiminin büyümeye katkısının sanayi kesiminin büyümeye katkısının önüne geçmesidir.

Yılın son çeyreğinde büyüme acaba ne olur? Üçüncü çeyrekte bayram talebi ve üretimi ile harman sonu canlılığının etkisi vardı. Sonraki öncü göstergeler yavaşlamayı işaret ediyor. Tüketici ve üretici beklentileri de olumsuz yönde. Son çeyrekte yavaşlama olsa da yılın yüzde 4'e yakın büyümeyle tamamlanabileceği anlaşıyor.

Tasarruf oranı yükselişi

Üçüncü çeyrekte tasarruf oranı yüzde 17.6'ya yükseldi. Milli Gelir ile ilgili rakamları en iyi okuyan iktisatçıların başında Erdoğan Özötün gelir. Rica ettim, verilerden üçer aylık dönemler itibarıyla cari açık ve iç tasarruf oranlarını hesapladı.

İşte rakamlar:

- Birinci çeyrekte cari açık yüzde 8.3 iken tasarruf oranı yüzde 10.5'e gerilemişti.
- İkinci çeyrekte cari açık yüzde 9.8, tasarruf oranı yüzde 11.8 olarak gerçekleşti.
- Üçüncü çeyrekte, cari açık yüzde 5.7'ye geriledi. Özel sektör yatırımlarının artışa geçmesinin etkisinde iç tasarruf oranı yüzde 17.6'ya yükseldi.
- İlk 9 ayda ortalama iç tasarruf oranı yüzde 13.4'tür.

Enflasyondan iyi haber geldi



Kasım ayı enflasyon verileri beklentilerden daha iyi geldi ve güzel bir sürpriz yaptı. TÜFE endeksi Kasım ayında (bir ay öncesine göre) değişmedi ve yıllık enflasyon yüzde 7.3'e geriledi. Böylece Temmuz ayında yüzde 9'a kadar yükselen enflasyon son dört ayda 1.6 puan düşmüş oldu. Yıl sonu hedefi ise bilindiği gibi yüzde 5 ve yaklaşık 2-2.5 puan civarında bir sapma olacak. Merkez Bankası da zaten birçok kere son aylarda yaşanan döviz kuru oynaklığına ve gıda fiyatlarına bağlı olarak enflasyon göstergelerinin bir süre daha hedefin üzerinde seyredeceğini belirtmiş, yıl sonunda enflasyonun yüzde 7 civarında olacağını tahmin etmişti.

Gıdadaki düşüş dikkat çekici

TÜFE verilerinin detaylarına baktığımızda kasımda yüzde 1.3 gerileyen gıda ve alkolsüz içkiler grubu fiyatlarının en dikkat çeken faktör olduğunu görüyoruz. Bu düşüş sonrası, gıda grubunda yıllık enflasyon yüzde 11.1'den 9.8'e geriledi. Bu da bu grubun yıllık enflasyona katkısını 2.7 puandan 2.4'e çekti. Bu durum, enflasyonun yüzde 7.7'den 7.3'e düşüşünü büyük oranda açıklıyor. Çekirdek enflasyon da geriliyor. Enflasyonda asıl önemli haber, Nisan'dan bu yana yükselmekte olan çekirdek enflasyon göstergelerinin kasımda düşmeye başlaması oldu. Buna göre enerji, altın, alkollü içecekler, gıda ve tütün ürünleri gibi enflasyonda dalgalanmaya sebep olan fiyatların hariç tutulduğu ve Merkez Bankası tarafından da yakından takip edilen H ve I endekslerinde enflasyon 0.3'er puan gerilemiş durumda.

Orantısız borç kullanımı

Türkiye doğrudan yabancı sermaye girişi, borsada devlet kağıtlarına yatırım yapan kısa vadeli sermaye girişi ve uzun vadeli borç yöntemlerinin hepsini deniyor. Borç yaratan borçlanmaların milli gelire oranı son 10 yılda hızla arttı



Türkiye ekonomisinin iç tasarruf oranının yeterince gelişmediği bilinen bir gerçek. Vergi ve gönüllü tasarruflarla birlikte iç tasarruflar milli gelirin yüzde 15'ine ulaşmıyor bile. Bu durumda, ekonominin büyümesinin yolu, dış kaynak bulmaktan geçiyor. Dış kaynak bulunabildiği ölçüde ekonomi büyüyor, dış kaynak girişi gerilerse ekonomi de yeterince büyüyemiyor.

Dış kaynak 3 değişik biçimde giriş yapıyor. Bunlardan birincisi ve en çok makbul sayılanı, doğrudan yabancı sermaye girişi. Neden makbul? Çünkü bu tür sermaye girişi, ülkede doğrudan yatırım yaparak ya da var olan bir şirketi satın alarak, ona ortak olarak risk üstlenmiş oluyor, istihdam yarattığı, vergi ödediği, teknoloji transfer edip ihracat yaptığı varsayımıyla, dış kaynak türünün en istenileni olarak kabul ediliyor.

İkinci tür döviz olarak gelip TL'ye çevrildikten sonra İstanbul borsasında hisse senedi yatırımı yapan, devlet kağıtlarına yatırım yapan kısa vadeli sermaye girişi. Buna popüler söylemle "sıcak para" da deniyor. Kısa vadeli ve spekülasyonlu özel-likteki bu dış kaynak girişi, çok arzu edilmemesine karşın, dış kaynağa muhtaç ülkelerin kullandığı ve bir dış kaynak türü. Riski, her an elindeki varlıkları satıp çıkması, bundan dolayı döviz dalgalanmaları yaratarak istikrarsızlığa neden olmasıyla ilgili. Üçüncü tür dış kaynak girişi ise kısa ve uzun vadeli dış borç kullanımı ile gerçekleşiyor. Bu da hem kamu kuruluşlarınca hem de özel sektörde kullanılan bir kaynak



türü. Haliyle, faiz karşılığı gelen bir dış kaynak türü. Bunda da makbul olan azının kısa vadeli, çoğunun uzun vadeli olması.

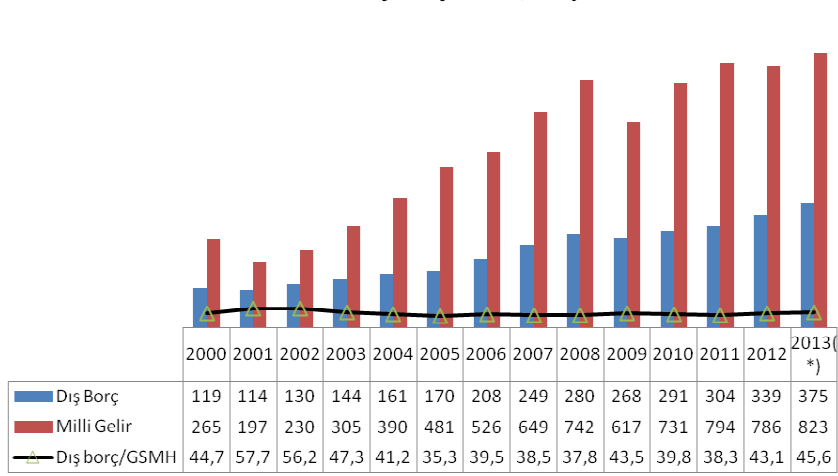
Bu üç tür dış kaynak girişinden borsada devlet kağıtlarına yatırım yapan biçim ile dış borç biçiminde gelenler "borç yaratan" sermaye olarak adlandırılıyor. Türkiye, bu tür dış kaynak kullanımlarının üçünü de deniyor ama "borç yaratan" tür daha ağırlıklı ve dışarıdan borçlanmalar, son 10 yılın büyümesinde en önemli rüzgâr olurken milli gelire oranı da hızla arttı.

Türkiye'nin 2012 dış borç stoku 339 milyar doları bulmuştu. 2013'ün ortasında 367 milyar dolara çıkarken yılı 375 milyar dolar ile kapatması bekleniyor. 2002 sonunda dış borç stoku 130 milyar dolardı. Demek ki, son 11 yılda ekonomi ortalama yüzde 5'e yakın büyürken dış borç stoku da 245 milyar dolar arttı.

Toplam dış borcun üçte biri devletin ve Merkez Bankası'nın. Yani 125 milyar doları... Kamunun dış borç stoku içindeki payı 2000'lerin ilk yarısında üçte iki dolayındaydı. Ancak daha sonra kamunun borçlanma ihtiyacı azalırken özel sektörün büyük bir istahla borçlanması sonucu, dış borç stokunun üçte ikisi özel sektör borcu olarak şekillendi.

Kamunun dış borç stokundaki payının geriye düşmesi, kamu maliyesindeki disiplin politikasıyla gerçekleşti. Vergi sisteminin dolaylı vergi ağırlıklı yapısı, iç tüketim ve ithalat arttıkça vergi artışlarını da getirdi. Yani sıra, 2001-2002 döneminde Kemal Derviş'in Başbakan Yardımcılığı sırasında

Milli Gelir ve Dış Borç Stoku, Milyar \$

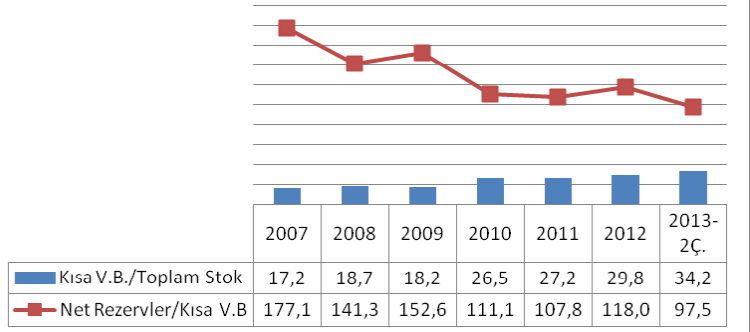


Türkiye'nin dış borç stokunun 2013 yılı sonunda 375 milyar dolara çıkması bekleniyor. 2002 sonunda dış borç stoku 130 milyar dolardı. Ekonomi son 11 yılda ortalama yüzde 5'e yakın büyürken dış borç 245 milyar dolar arttı.

IMF ile yürütülen istikrar programı çerçevesinde altyapısı hazırlanan özelleştirmelerin 2003 sonrası uygulama alanına geçmesi ile sağlanan döviz girişi, kamunun dış borçlanma gereksinimini de azalttı. Bunların yanı sıra devletin harcama ayağında yapılan tasarruflar da bütçede açıkları azalttı ve borçlanma ihtiyacını gerilettiler. Sonuç, toplam dış borçlanmada kamunun payının üçte bire kadar gerilemesi oldu.

Yıl sonunda 375 milyar doları bulması beklenen dış borç stokunun, 2013'te 823 milyar dolar olması beklenen (Orta Vadeli Plan tahmini) milli gelirin yüzde 45,6'sı demek. Bu oran, ekonominin krizde olduğu 2001- 2002 döneminde yüzde 56-57'ye kadar çıkmıştı. İzleyen yıllarda hem kamunun dış borçlanma ihtiyacının azalması hem de hızlı büyüme ile milli gelirin yükselmesi sonucu dış borç / milli gelir oranı yüzde 40'ın altına düştü ve 2008'de yüzde 38 dolayında gerçekleşti. Ancak sonraki yıllarda hızlı borçlanma ile oran yeniden yüzde 40 bandının üstüne tırmandı ve bu yıl yüzde 45'e yakın gerçekleşmesi bekleniyor. Bu, orantısız bir borç kullanımını olarak yorumlanıyor. Türkiye benzeri ülkeler de dış borç kullanıyorlar ama onların milli gelirlerine göre dış borç stokları yüzde 40'ların pek üstüne çıkmıyor. Yine IMF veri tabanını kullanarak Türkiye'yi kendi ligindeki diğer 7 ülke ile kıyaslayalım. Türkiye'nin 2012'de dış borç stoku 337 milyar doları bulurken bu stok, G.Afrika, Endonezya, Arjantin borçlarının üstünde bir toplamdı. Ama sağlıklı kıyaslama için borç yükünü milli gelire oranlamak gerek. Türkiye'nin 2012 sonunda dış borç / milli gelir oranı yüzde 42,3 idi. Diğer yükselen ülkeler içinde en risklisi sayılan, G.Afrika'nın dış borç-

Kısa Vadeli Borç Riski:2007-2013-2Ç,%



larının milli gelire oranı ise yüzde 36'da kalıyordu. Endonezya, Meksika, Rusya'nın dış borçları milli gelirlerinin yüzde 30'unun; Brezilya'nın yüzde 20'nin de altında bulunuyordu.

Kısa vadeli borç oranı

Dış borç yükünün milli gelire göre büyüklüğü kadar, kısa vadeli borçların toplamdaki büyüklüğü de çok önemli. Toplam borcunuzun ne kadarı kısa vadeli ise o kadar risk altındasınız demektir.

Türkiye, hem milli gelirin yüzde 43'üne yakın borçlanmış, hem de kısa vadeli borçların toplamdaki büyüklüğü yüzde 30'u bulmuş durumda. 2012 sonu itibarıyla 337 milyar dolarlık dış borcun 100 milyar doları kısa vadeliydi. Kısa vadesi yüksek bir tek G. Kore için benzer büyüklükte ama onların da borçları, milli gelirlerinin yüzde 33'ü dolayında ve Türkiye'den 10 puan daha az borçlulardı. Brezilya, kısa vadeli borçta yüzde 7 ile en rahat ülke durumundaydı.

Keza, Rusya da kısa vadeli borcu yüzde 13'te tutmanın rahatlığı içindeydi.

Türkiye'nin toplam borç stokunda kısa vadelinin payının artması ülke ekonomisinin kırılganlığını artıran en önemli etkenlerden biri kabul edilmektedir. Çok değil, 2009'da kısa vadeli borçlar toplamda yüzde 18 dolayında paya sahipken 2013 ortasında yüzde 34'ü geçmiş durumda. Vadesi gelen borç taksit-

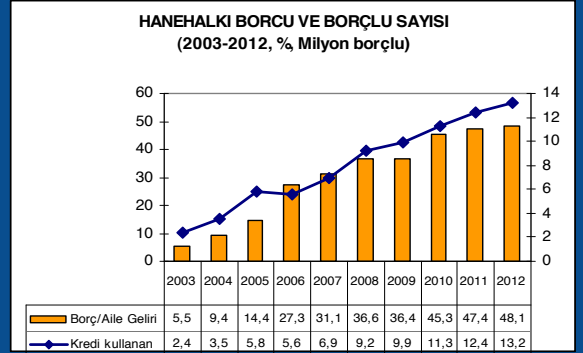
Aileler borç virajında

Türkiye ekonomisinin büyümesinde ana rüzgar "hanehalkı tüketim harcamaları." Özellikle otomotiv, konut, beyaz eşya satın almaları, ardından konut alımları ile büyüme çarkı dönüyor. Ama bu tüketimin önemli bir kısmının tüketici kredileri ile yapıldığı unutulmamalı. Tüketici kredileri, kredi kartı borçlanmaları ve borcu borçla kapatma için başvuru ihtiyacı kredileri hızla tırmanıyor. Ailelerin borçlanma kapasitelerini zorlamaları ile iç talep, iç pazar zorlanmaya başlıyor. Dış rekabet gücünü, dolayısıyla ihracat yeteneğini artırmayan sanayi için patinaj başlıyor. Hanelerin çoğunda borç kapasitesinin sınırına gelmiş gibi görünüyor. Bankalara tüketici kredisi borcu bulunanların sayısında 2003 sonrası patlama yaşandı. 2003 yılında bankalara 2,4 milyon kişinin tüketici kredisi borcu bulunuyordu. 2012 sonu itibarıyla ise bankalara tüketici kredisi borcu bulunanların sayısı 13,2 milyon kişiye ulaşmış durumda.

Kredi kullanan sayısı arttıkça aile borçları da arttı. 2002 yılında 6,5 milyar lira olan hanelerin bankalara tüketici kredisi ve kredi kartı borçlarının toplam tutarı 2011'de 223,4 milyar liraya, 2012 yılı sonunda da 264,3 milyar liraya çıktı. 14 Ekim 2013'te 307 milyar liraya ulaşan tüketici kredisi ve kredi kartı borcu 2002 yılındaki düzeyinin 43 kat üstünde.

Hanelerin borcu, gelirlerinden çok daha yüksek oranlarda artış gösterdi. Bankalara olan borçların yanı sıra TOKİ'ye olan taksitli konut borçlarının toplamından oluşan finansal borçlar, 2003 yılında harcanabilir gelirlerinin yüzde 5,5'i iken 2012'de yüzde 48'e kadar yükseldi.

2002 yılını izleyen yıllarda tüketicilerin bankalara zamanında ödeyemediği, batık krediler de tavan yaptı ve 2012 sonunda 7,9 milyar lirayı buldu. 14



Ekim 2013 tarihi itibarıyla tutar 7,7 milyar lira olarak açıklanıyordu.

Borcunu ödeyemeyen sayısı da her geçen yıl artıyor. 2013 yılının ortalarında kara listeye alınanların sayısı 2,5 milyonu aştı ve kredi kartı kullanımına bazı kısıtlamalar getirilmek istendi.

Dış kaynağa bağımlı, iç tüketime dayanan, ihracatı ihmal eden bu kurgunun süremeyeceği ortada. Türkiye'de iç tüketimde denizin bu kadar hızlı tükenmesinin nedeni ise dengesiz gelir bölüşümü!... Nüfusun yüzde 20'si gelirin yarısını alırken kalan yarıya yüzde 80'i alıyor. Böyle bir gelir eşitsizliği içinde alt-orta sınıfları borçlandırarak yol almak da kolay olmuyor.

Türkiye, büyümeye esas iç tüketimde de, ihracatta da tık nefes durumdadır... Sosyal devlet uygulamaları ile gelir dağılımını ve tüketimi adilileştirmek; planlı, uzun soluklu, koruyucu önlemlerle rekabet gücü olan, istikrarlı, döviz kazandıran bir ihracatçı ekonomi yapısına çevrilmek gerekir. Bu yapılsa ancak, iç pazar-dış pazar dengesi de makul bir yere gelir.

lerinin ancak kısa vadeli borç bulunarak çevrilmesi, bir anda kısa vadeli borç oranını artırdı.

Bir başka kırılma noktası TCMB net dövizlerinin kısa vadeli borç stokunu karşılamaya ne kadar yeterli olduğu ile ilgilidir. 2007'de kısa vadeli borç düşük olduğu için rezervler, stokun yüzde 77 üstündeydi. Bu durum küresel kriz ikliminde hızla bozuldu. 2013 ortasına gelindiğinde ise net rezervler kısa vadeli borçları karşılama yeteneğinin 2,5 puan altına gerilemiş durumda. Bu da önemli bir kırılma noktası kabul ediliyor.

KALAN VADEYE GÖRE KISA VADELİ DIŞ BORÇ STOKU

Konu	Ağu. 2013 (Milyon \$)
MERKEZ BANKASI	2.895
GENEL YÖNETİM	4.728
BANKALAR	95.672
KREDİLER	45.998
DÖVİZ TEVDİAT HESABI	10.370
BANKA MEVDUATI	28.648
TL CİNSİNDEN MEVDUAT	10.656
DİĞER SEKTÖRLER	61.917
TİCARİ KREDİLER	31.480
İTHALAT BORÇLARI	26.904
PREF.&PEŞİN İHRACAT	4.576
DİĞER KREDİLER	30.437
TOPLAM	165.212

Merkez bankası kısa vadeli borç istatistikleri içinde başka türün bir kısa vadeli borç tanımı da yapıyor. TCMB, vadesine bir yıl ve daha kısa kalan dış borçları "kalan vadeye göre kısa vadeli dış borç stoku" olarak adlandırmakta. Bu tanıma göre Ağustos'ta 165 milyar dolar olan dış borç stoku, toplam borç stokunun yüzde 44'üne denk geliyor ki gerçekten "orantısız" bir borç kullanma örneği.

Buna göre, vadesine 1 yıldan az kalan 165 milyar doların yüzde 58'i bankalara, yüzde 38'e yakını diğer sektörler, yüzde 4'ü de kamuya ait.



Borçta kamu şimdilik rahat

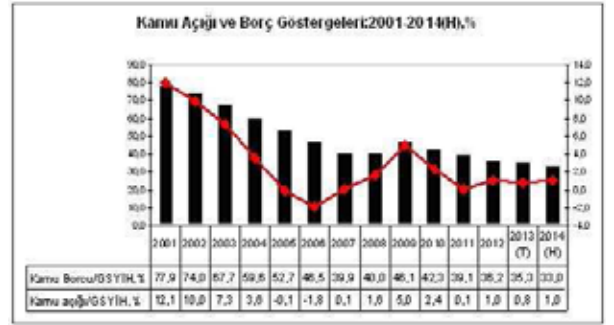
Gelelim esas borcu sırtlanmış özel sektöre... 2013 ortası itibariyle 252 milyar dolarlık özel sektör dış borcu, toplam dış borçların üçte ikisi. Oysa 2003'te bu tutar 50 milyar dolar bile değildi ve dış borcun üçte biriydi. 2003 sonrası özel sektörün borçlanmada olağan dışı bir iştahı olduğu görülüyor. Bunu hazırlayan en önemli etmen, döviz kuru politikası oldu. Döviz kuru öyle aşağı bastırıldı ki, borçlanmaktan kimse kaçmadı, yabancılara da gün doğdu. Gözünü karartıp dış borç yüklendi birçok firma. Özelleştirilen KİT'ler bile dış borç ile alındı. Üstelik öyle büyük meblağlara ulaştı ki dış borçlar, taksitleri kapatmak için kısa vadeli borçlanmaya yüksek faizler vererek katlanmak durumuna düşüldü. Toplam dış borçlar içinde kısa vadelielerin payı yüzde 35'e yaklaştı, hatta Merkez Bankası, Ağustos 2013 itibariyle vadesi 12 aydan az borçların toplamını 165 milyar dolar olarak açıkladı. Bu, gerçekten de alarm verici, çok yüksek bir meblağ.

Kimler borçlanıyor?

Özel firmaların borçlarının yüzde 40'ından fazlası kısa vadeli. Peki özel sektörde uzun vadeli borçları hangi sektörler almış? 2013 Ağustos verilerine göre özel sektörün uzun vadeli borç stoku 146 milyar dolara yakın. Bu borcun kullanımı ise şöyle; Bankalar başta olmak üzere finans sektörünün, özel kesim uzun vadeli borçlanmasında yüzde 42 payı olduğunu görüyoruz. Bankaların dışarıdan temin ettikleri bu kaynağı, ağırlıklı tüketiciye ve KOBİ'lere kullandığını biliyoruz.

Özel sektörün uzun vadeli borçlanmalarında reel sektör yüzde 58 pay sahibi.

Bu kredi pastasında aslan payını hizmetler sektörü alırken, sanayi ikinci planda kaldı. Hizmetler içinde inşaat-gayrimenkul, birlikte, ulaştırma ve bilişim-iletişim en yüksek kredileri kullanmış



Türkiye'nin borç sorunu, kamudan ziyade özel sektörün sorunu durumunda. Kamu, izlenen mali disiplin politikalarıyla borç riskini azalttı. Türkiye, birçok AB ülkesinin kamu maliyesinden daha iyi bir yerde.

2001 krizini aşmak için IMF'den alınan borçlarla kamunun borç yükünün milli gelire oranı 2002 sonunda yüzde 74 iken izleyen yıllarda borçlar geri ödenerek ve yeni borçlanmaya gerek kalmadan bugün yüzde 35'lere kadar indirildi. Peki nasıl gerçekleşti?

Dış kaynakla sağlanan büyüme, vergi gelirlerini de artırdı. Vergi sistemi, KDV, ÖTV gibi dolaylı vergilere dayanıyor. İç tüketim ve ithalat arttıkça vergi gelirleri de arttı. Yanı sıra, önceki hükümetin altyapısını hazırladığı ve toplamı 50 milyar doları aşan özelleştirmelerin hasadı 2003 sonrası yapıldı. Yeni satışlarla da kamunun borçlanma ihtiyacı aşağı çekildi. Harcama ayağında ise, dünyada faizler düşük seyrettiği için ucuz borç bulunabiliyor ve faiz gideri de düşüyordu. Ayrıca, kamu sektörü, yatırımcı olmaktan çıkarılmıştı. Sosyal harcamalarda da tasarruflu davranılıyordu. Kamu personel politikasında eli sıkı davranıldı, büyüme yaşansa da maaş artışları sınırlı tutuldu. Sonuç, 2002'de milli gelirin yüzde 10' olan kamu açığının 2013'te yüzde 1'lere gerilemesiydi.

Yabancı yatırımcı açısından da Türkiye'nin vitrinindeki en çekici unsur, kamu maliyesi... Yani kamu borçlarının düşüklüğü, açıkların indirilmiş olması. Bu gösterge, birçok yükselen ülkede yok. Cari açığı rekor düzeyde olsa da yatırımcı, kamunun ayakta olmasına güveniyor, bir yangın çıkarsa, su tankında su olması, onu rahatlatıyor.

Türkiye son 10 yılda kullandığı dış kredilerle döviz üreten, ihracatçı bir ekonomi olamadı, aksine döviz tüketicisi haline geldi ve sonuçta cari açığı milli gelirin yüzde 7 ile 9'u arasında değişen kırılğan ülke oldu.

ÖZEL SEKTÖR UZUN VADELİ KREDİ BORCUNUN KULLANIMI (Ağustos 2013)		
TOPLAM	145,8	100
FİNANS	61.189	42,0
REEL SEKTÖR	84.655	58,0
İmalat	21.085	14,5
Gıda	3.845	2,6
Tekstil ve Giyim	2.602	1,8
Ana Metal-Metal Ürün.	3.770	2,6
Elektrik Ür. ve Dağıtım	8.329	5,7
HİZMETLER	52.950	36,3
İnşaat	6.937	4,8
Gayrimenkul	3.724	2,6
Ulaştırma ve Depo.	11.904	8,2
Bilgi ve İletişim	4.352	3,0
Mesleki, Teknik Faal.	13.396	9,2
Madencilik	1.830	1,3
Tarım	455	0,3

görülmüyorlar.

İstanbul'da kıyasıyla bir mücadele içinde olan büyük inşaat ve gayrimenkul firmalarının gökdelenler, konut siteleri, AVM'ler, otel yatırımları için yaptıkları borçlanmalar, 2013 Ağustos sonunda 11 milyar dolara yaklaşıyor. Sivil havacılık firmalarının dahil olduğu "ulaştırma" sektörünün borçlanmaları da 12 milyar dolara yakın. Enerjide özelleştirme, yeni santral yatırımları, dış krediye hücumu da beraberinde getirdi. Bu sektör de 8 milyar doları aşan uzun vadeli kredi kullandı. Başta cep telefonu operatörleri olmak üzere bilgi-iletişim sektörü de 4,3 milyar dolarlık bir dış kredi yükümlülüğü altında. Bu sektörü tamamlayan mesleki, bilimsel teknik faaliyetler ise 13,4 milyar dolarlık uzun vadeli kredi kullanmış durumda.

Dış kredi, ne yazık ki pek de imalat sanayi için alınmıyor. Toplam kredilerin yüzde 14'ünü imalat sanayi kullanmış durumda. Gıda sanayi 4, tekstil 3, ana metal sanayi ise 4 milyar dolara yakın dış kredi kullanmış görünüyorlar.

Borçluların kabusu

Mayıs 2013 sonrası, ABD'nin FED üstünden

para iklimini değiştirerek büyümeye geçişe yöneleceği işaretinin vermesinin ardından, Türkiye dahil, yükselen ülkelerdeki dış sermayedarların rotası değişmeye başladı. Bu da ulusal paraların hızlı değer kayıplarına yol açtı. 2013 için OVP'de 1.83 TL olarak örtülü biçimde kabul edilen dolar kuru, Mayıs sonrası, önce 1.90 TL, sonra 2 TL'de basamak yapmaya çalıştı. 2 TL'lik dolar kuru, dövizle borçlanmış özel sermayeyi kara kara düşündürüyor. Bankaları dışarıda bırakıp özel reel sektörün döviz açığına baktığımızda, orantısız borçlanmanın riskli bir hal aldığı bir kez daha görünüyor.

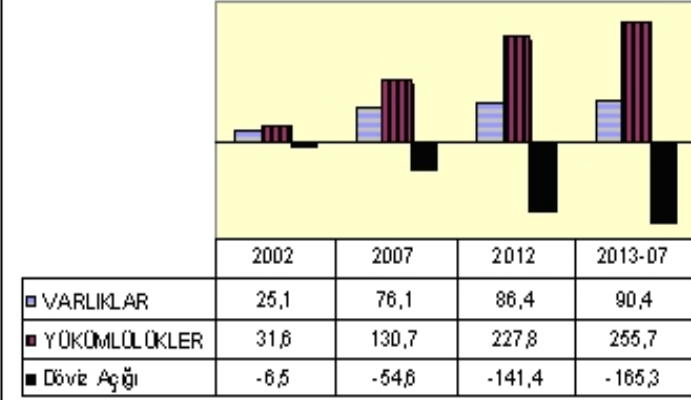
Merkez Bankası verileri 2013 Temmuz itibarıyla özel reel sektörün dışındaki döviz varlıklarının (mevduat, özel yatırım, alacak vb) 90 milyar dolar olduğunu, buna karşılık kredi borçlarından, ithalat borçlarından oluşan yükümlülüklerinin 256 milyar dolara yaklaştığını belirtiyor. Bu, firmaların döviz açığının 165 milyar doları aşması demek. 2002 yılının sonunda açık sadece 6,5 milyar dolardı. O zamandan bu zamana, açık 160 milyar dolara yakın artmış durumda. 2007 yılında bile varlıklar, yükümlülüklerin yüzde 58'ini karşılarken bugün ancak yüzde 35'ine yetecek durumda. Kurdaki her yukarı tırmanış, borç yükümlülüğü olan firmaların TL karşılığı borçlarını da tırmandırıyor.

Cari açık

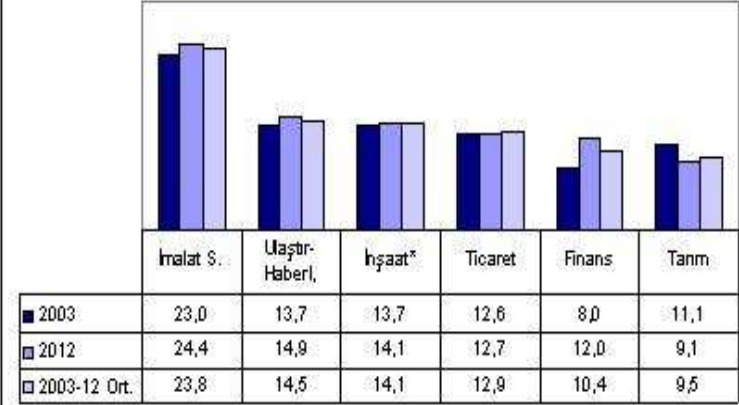
Ülkelerin dış kredi kullanmaları yanlış bir şey değil. Ama önemli olan, dış krediyi nerede, nasıl kullandığınız ve ne kadar bağımlı duruma geldiğiniz. Türkiye, son 10 yılda 200 milyar doların üstünde yeni borçlanma yaptı, yani dış kredi kullandı. Ama bu kredilerle döviz üreten, yaratan, ihracatçı bir ekonomi olamadı, tersine döviz tüketicisi haline geldi ve sonuçta cari açığı milli gelirin yüzde 7 ile 9'u arasında değişen bir kırılğan ülke olarak ilk sıralara yerleşti. Yüksek cari açığı, yani döviz muhtaçlığı kemikleşen Türkiye, her yıl daha çok dış kaynak, hele ki kısa vadeli yüksek faizli dış kredi kullanmak zorunda. Oysa diğer ülkelerin cari açıklarına baktığınızda milli gelirlerinin yüzde 4'ünü bulmuyor. G.Kore, Rusya, açık vermedikleri gibi, döviz fazlaları var. Arjantin ise açığını milli gelirinin yüzde 1'ine indirmiş durumda.

Ne yazık ki, ekonomiyi yönetenler, büyümeyi öne çıkardı, büyümenin ithalata bağımlılığına, ihracat kapasitesinin zayıflığı nedeniyle ortaya çıkan cari açığa ise "nasılsa finanse ediliyor, sorun olmaz" diyerek göz ardı ettiler. İşin zorunu değil, kolayını seçtiler.

Reel Sektörün Döviz Açığı (Milyar \$, 2002-2013/7)



Başlıca Sektörlerin Milli Gelirde Payları, %



Ekonomi politikalarının karar üretenleri, üretken sektörleri, sanayi, tarım, madencilik, hatta kültür turizmini geliştirmek, bunları ihracatçı, en azından ithalatı gerçekten ikame eden sektörler olarak geliştirmek ve bununla ilgili politikalar izlemek yerine; inşaatı, ulaştırmayı, cep telefonculuğunu, sivil havacılığı, AVM'ciliği, emlak ticaretini, özel hastaneciliği, özel eğitimciliği vb. özendirdiler; kaynaklar bu döviz üretmeyen, tersine döviz harcayan sektörlerle aktı.

Sanayi değil inşaat

Son 10 yılda yüzde 5 büyüyen ekonomide milli gelirde payı artan, sanayi değil, öteki rekabete kapalı, üretken olmayan sektörler oldu.

Milli gelirde imalat sanayinin payı 10 yılda 1 puan bile artmadı, buna karşılık inşaat, emlak ticareti, finans sektörü, ithalata dayalı sivil havacılığın, cep telefonculuğunun zıplamasıyla ulaştırma-haberleşme sektörünün milli gelirdeki payı arttı.

Yeni yatırımlar da bu sektörlerle doğru akar-ken, özel sektörün kıt kaynaklarının yanı sıra dışarıdan borçlandıkları kaynaklar, daha çok, yine döviz üretme yeteneği olmayan özel-leştirme projeleri için kullanıldı. Başta Tüpraş, Tekel olmak üzere, elektrik santralleri, elektrik dağıtımı gibi hep dış ticarete kapalı sektörlerin işletmelerini, kamu arsa-la-

rını, en büyük özel sektör firmaları milyarlarca dolar borçlanarak aldılar.

Özeleştir mi?

Yapılan bu stratejik yanlışların farkına varıldı ama... Geç mi kaldı acaba? Onuncu Plan metninin 67. sayfasındaki şu paragraf çok şeyi anlatıyor. Şöyle deniyor:

"Son yıllarda kaynakların sanayi sektöründen, rekabet baskısının sınırlı olduğu dış ticarete konu olmayan sektörlerle yönelmesi ve imalat sanayiinin toplam katma değer içerisindeki payının düşmesi, orta-uzun vadede potansiyel büyüme oranını olumsuz yönde etkileyebilecek kritik bir gelişme olarak görülmektedir. Bu nedenle, Onuncu Kalkınma Planı döneminde para, maliye ve teşvik politikalarının uygulanmasında kaynakların üretken alanlara yönlendirilmesi öncelik olarak gözetilecektir."

Doğruya yönelmek her şeyden önce hem sektörel, hem bölgesel paradigma değişikliği gerektiriyor. Sektörel olarak sanayi, tarım, madencilik gibi üretken sektörleri, hem de döviz üretici tarzda geliştirmek gerekiyor; bölgesel olarak da İstanbul'a yatırımı vergileme ile caydırıp, oradaki faaliyetleri de bölge dışına çıkartıcı özendirmelere gitmek, Anadolu'da yeni sanayi, tarım vahaları yaratmak zorunlu.

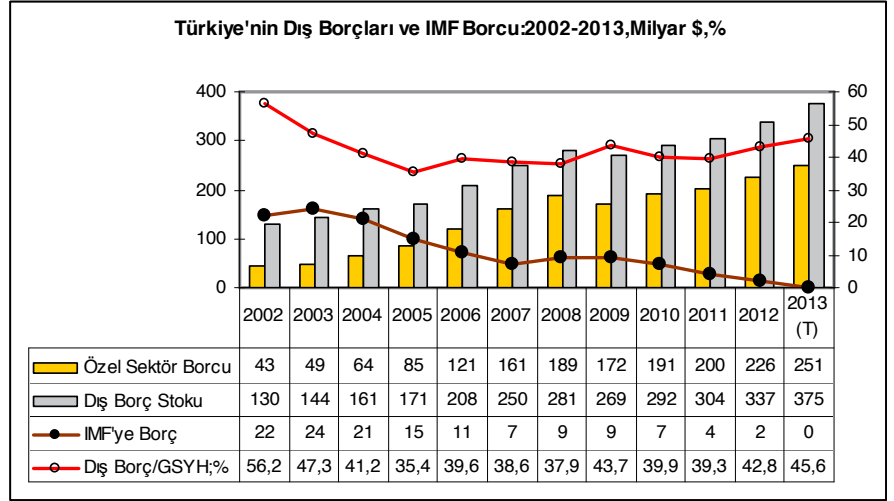


Dış borçta IMF; devede kulak

IMF'nin acı reçetesi, semeresini 2002 sonrası verdi. Bu da yeni iktidara denk geldi ve IMF'nin açtığı yoldan kredi aktı durdu. Ekonomi bu dış kaynakla büyüdü. Bütçede kemer sıkılarak IMF borcu azaltılmaya başlandı.

IMF borcu, öteden beri, "dış borcun tümü" algısı yaratmaktaydı. IMF ile ilişki varsa, sorun var, dış borç var. IMF yoksa ortalıkta, dış borç, acı reçete de yok... Oysa, IMF kredileri, her ekonomide, dış dünyadan kredi akışı kesildiği zor zamanlarda kullanılan bir kredi. Ama, yaptırımları da acı. IMF borçlarının tavan yaptığı yıl 2002 idi ve izleyen yıllarda sıfırlandı. Nasıl büyüdü, nasıl sıfırlandı?

2000'e yaklaşırken, yüzde 60'lardaki enflasyonu tek haneye indirmek, kamu maliyesi ve bankacılık sistemindeki pürüzleri gidermek, istikrarı sağlamak ve bu sayede AB adayı olma da ciddiye alınmak için Mesut Yılmaz Başbakan iken, IMF ile 1998'de, 3 yıllık bir anlaşmaya gidildi. 1999'da hükümet değişti. Bülent Ecevit Başbakanlığında 57. Koalisyon Hükümeti (DSP-MHP-ANAP koalisyonu) kuruldu. IMF anlaşması yürürlükteydi. 2000'de IMF borcu 4 milyar dolar, toplam dış borç da 119 milyar dolardı. Borcun üçte ikisi kamu borcuydu. IMF'nin döviz kurunu sabit tutarak enflasyonu terbiye etme reçetesi 2000 sonunda ters tepti. Sabit kur, ithalatı, dolayısıyla cari açığı patlattı, sermaye kaçtı, dolar fırladı, enflasyon da arkasından... Böylece 2001 krizi patladı. Ekonominin dümenine Kemal Derviş ABD'den getirildi, Başbakan yardımcısı yapıldı. Derviş-IMF el ele verdiler. IMF yine kredi musluklarını açtı ama tarihin en acı reçetesini uygulattı. Hazine'yi terbiye etti, bankaları terbiye etti, özelleştirme için yol temizliği yaptı vs. Verdiği borçla, alacağı 24 milyar dolara çıktı. Bu, 2002'de 130 milyar dolar olan Türkiye'nin toplam borç



yükünün yüzde 17'si demekti.

IMF'nin acı reçetesi, semeresini 2002 sonrası verdi. Bu da yeni iktidara denk geldi ve IMF'nin açtığı yoldan kredi aktı durdu. Ekonomi bu dış kaynakla büyüdü, bütçede kemerler sıkılarak IMF borcu geri ödenmeye ve azaltılmaya başlandı. Artık IMF borcu ödeniyor, dolayısıyla azaltılıyor ama öte yandan kamu, ama özellikle özel kesim dış borç alıyor, onunla ekonominin çarkı döndürülüyordu.

IMF borcu geri ödendi ama, toplam dış borçlar 2013 sonunda 375 milyar dolara yaklaştı. Yani 2003 sonrası 210 milyar dolar yeni borç alındı, dış borçlar yüzde 162 arttı. IMF borcu gitti, daha ağır, kısa vadeli ve toleranssız banka kredileri olarak geldi.





Uğurtaş: 2023'ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor

Çiğli Rotary'nin toplantısına katılan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş, Türkiye'nin 2023 hedeflerine Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretimlerle ulaşabileceğini söyledi.



Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiği toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. Büyüme hızının yüzde 6 seviyelerine ulaşması gerektiğine dikkat çeken Uğurtaş, "Ancak ülkemiz sanayisinin bugünkü tablosuna baktığımızda bu vizyonla paralel olmayan manzaraları görmekteyiz. Sanayi üretimimizin GSYİH içinde yüzde 25'lerde olması gerekirken, bu oran yüzde 16'larda seyretmektedir. Girişimcilerimiz, hatta sanayicilerimiz ve özellikle gençlerimiz sanayi üretiminden



uzaklaşmakta; hizmet sektörü, iletişim sektörü, turizm, inşaat gibi sektörlerle yönelerek, daha az gayret ile daha çok kazanç yolunu tercih etmektedirler. İhracatın çok üstünde olan ithalat rakamlarından ve yüzde 12'lere kadar gerileyen tasarruf oranlarımızdan dolayı cari açık ile mücadelemiz bir türlü istenilen istikrarı yakalayamamıştır" dedi.

İleri teknoloji ve yenilik

OECD ülkelerinin GSYİH içerisinde Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına yüzde 2,5 oranında pay ayırdıklarını, bu rakamın Türkiye'de yüzde 1'lerde olduğunu hatırlatan Uğurtaş, 2023 hedeflerine ulaşmak isteyen Türkiye'nin ileri teknolojiye ve yenilik çalışmalarına ağırlık vermesi gerektiğini söyledi. Hilmi Uğurtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Sanayi ürünlerimizin içinde teknolojik ürünlerin katkı payı ülkemizde yüzde 2,5 iken, bu oran komşumuz İran'da yüzde 5, Brezilya ve Endonezya'da yüzde 11, Güney Kore'de yüzde 36'lara dayanmıştır. Ülkemiz firmalarının yüzde 95'i KOBİ'dir. Oysa proje bazlı çalışmalar dışında KOBİ'lerimizin düzenli bir yapı için Ar-Ge desteklerine ulaşması imkansızdır. Bu dezavantaj Teknoloji Geliştirme Bölgeleri (TGB) kurulması ile aşmaya çalışılsa da bir TGB'nin kuruluşu ve işlevsel hale gelmesi zaman ve kaynak imkanlarına dayalıdır."

Üniversite- sanayi işbirliğinin kültürel ve psikolojik engellere takıldığını bildiren Uğurtaş, bu önyargıların yıkılmasının belli bir sürece ihtiyacı

olduğunu söyledi. Söz konusu Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının üniversitelerle birlikte hayata geçirildiğinin altını çizen Uğurtaş, mevcut eğitim sistemine ilişkin şu değerlendirmelerde bulundu:

"Üniversite programlarımız uygulamaya yönelik ara eleman ve mühendis yetiştirmeye odaklanırken, temel bilim alanları olan biyoloji-kimya-fizik-matematik gibi alanlar önemsizleştirilmiş, buralara başka bölümleri kazanamayan çocuklarımız yönlendirilmiştir. Oysa Ar-Ge'nin, inovasyonun, bilimsel çalışmanın, buluşların çekirdeği temel bilimlerdir.

Ancak, tüm bu şartlara rağmen ülkemizde Ar-Ge ve inovasyon farkındalığına ve uygulanmasına yönelik çalışmalar bir ivme kazanmıştır. Ekonomik yapı içindeki tüm kişi ve kurumların bu farkındalık içinde çalışmalara destek olması ve hatta içinde yer alması gereklidir. Biz İAOSB olarak düzenlediğimiz Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması, Üniversite Sanayi İşbirliği çalışmaları, sektörel çalıştaylar, mesleki ve teknik eğitime dayalı bir okullar zinciri kurma planı, oluşturulmaya çalıştığımız teknoloji geliştirme bölgesi projesi ile 2023 hedeflerine ulaşma yönünde üzerimize düşen katkıyı vermeye devam edeceğiz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümentümür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümentümür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.

OSBDER Yönetim Kurulu Ankara'da toplandı



Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) Yönetim Kurulu toplantısı, OSBDER ve Anadolu OSB'nin Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, OSBDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Manisa OSB Yönetim Kurulu Başkanı Sait Türek, Gebze OSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Vahit Yıldırım, Manisa OSB Yönetim Kurulu Danışmanı Nihat Akyol ile Anadolu OSB Yönetim Kurulu Üyeleri Adnan Keskin, Ahmet Şevki Ogan ve Erdoğan Bayraktar'ın katılımlarıyla gerçekleşti.

Toplantının ardından Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Müsteşarı Prof. Dr. Ersan Aslan ve Müsteşar Yardımcısı Ramazan Yıldırım'ı ziyaret eden OSBDER Yönetim Kurulu üyeleri, yapılan görüşmede Türkiye'deki OSB'lerin sorunları ile çözüm önerilerini aktararak kendi bölgelerindeki OSB'lere ilişkin değerlendirmelerini paylaştılar. OSBDER ve Anadolu OSB'nin Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay; Temelli, Malıköy Sanayi Havzasındaki OSB'lere verilmesi gereken ancak henüz alamadıkları yol, su, ulaşım gibi hizmetlerin eksik olmasından dolayı sorun yaşadıklarını belirterek, bu hizmetleri kendilerine vermekle yükümlü yerel yönetimlerin söz konusu eksikliklere ilişkin adım

atmadıklarını söyledi. Arıtma tesislerinin ayrı ayrı yapılması yerine OSB'lerde ortak olarak faaliyet göstermesinin maliyetleri önemli oranda azaltacağına dikkat çeken Tuncay, dünyaca tanınmış iki aşı firmasının Temelli OSB'nin su eksikliği nedeni ile yaklaşık 30 milyon dolarlık yatırımı beklettiklerini de sözlerine ekledi.

Uğurtaş: Başarılı projeler hepimize örnek olmalı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise OSB'leri yakından ilgilendiren leasing uygulaması konusunda ortaya çıkan sorunların çözümüne yönelik çalışmaların hayata geçirilmesi gerektiğini söyledi.

OSB'ler tarafından yürütülen çalışmaların ve öne çıkan güzel örneklerin OSB'ler arasında paylaşılmasının daha başarılı projelerin hayata geçirilebilmesi adına yararlı olacağını bildiren Uğurtaş, "Örneğin biz Türkiye'deki OSB'ler arasında ilk defa hem üniversite-sanayi işbirliğine hem de Ar-Ge ve inovasyonun önemine dikkat çekmek amacıyla Bölge sanayicilerimize yönelik olarak Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması düzenledik. Bu ve buna benzer örneklerin yaygınlaşabilmesi için bu projelerin kendi aramızda paylaşılmasının iyi olacağı kanaatindeyim" dedi.

İAOSB Vakfı önemli projelere imza atacak



Türkiye'deki OSB'ler arasında ilk defa Vakıf kurarak bir ilke daha imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde, Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı'nın 2. Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş ile Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker önemli mesajlar verdi.



İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda İAOSB Vakfı Başkanı Hilmi Uğurtaş, faaliyete geçmesi üzerinden henüz 1 yıl geçmesine rağmen Vakfın Bölge sanayicileri arasında farkındalığının ve bilinirliğinin artarak devam ettiğini söyledi. İAOSB Vakfının temel kuruluş amacını; "Bölge içinde yapılandırılması planlanan, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi, Meslek Yüksek Okulu ve Teknik Üniversite gibi eğitim kurumlarının Vakıf çatısı altında olması" olarak nitelendiren Uğurtaş, bu projelere ilişkin çalışmalarının devam ettiğini söyledi.

Vizyonlarının ilk adımı olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ile ilgili tüm ön çalışmaların tamamlandığını belirten Uğurtaş; temel atma aşamasına geldiğini ifade etti. Uğurtaş, "Tariş Pamuk Birliğinden almış olduğumuz arsa ile ilgili olarak açılan dava lehimize sonuçlansa da, karşı tarafın davayı Yargıtay'a taşıması nedeniyle bekleme dönemimiz devam etmektedir. İnancımız



odur ki, yerel mahkemede olduğu gibi Yargıtay'da da haklılığımız bir kez daha teyit edilecek ve yolumuz açılacaktır" dedi.

İAOSB Vakfı bünyesinde kurulan İktisadi İşletme eli ile vakfa gelir getirici faaliyetlerde bulunmaya başladıklarını da söyleyen Uğurtaş; 2014 yılında bu faaliyetleri

çeşitlendirmek ve arttırmak niyetinde olduklarını ifade etti. Vakfın her geçen yıl daha fazla güçlenerek çok daha güzel hizmetlere vesile olmasını beklediklerini söyleyen Uğurtaş, "İAOSB'deki tüm sanayici dostlarımızı, çocuklarını, ailelerini Vakıf çatısı altına bekliyoruz" dedi.

Toplantının Divan Başkanlığını yapan İAOSB Vakfı Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker ise, ülkede üretim ve istihdam yaratan sanayiciler olarak, sosyal sorumluluklarının da olduğunu, toplumun bu alanlarda da kendilerinden çok şey beklediğini belirtti.

Bu ülkeden kazanılanların, doğru zamanda, doğru yerde toplumla paylaşılmasının önemine değinen Kadri Şeker; Türkiye'de örnek bir OSB konumunda olan İAOSB'de vakıf çatısı altında bu misyonu devam ettirmekten duydukları mutluluğu belirtti.

Daha sonra yapılan genel kurulda vakfın 2014 çalışma programı ve bütçesi görüşülerek kabul edildi.



Cari Hesap mı, Cari Hesap Sözleşmesi mi?

Birbirleriyle devamlı iş ilişkileri veya ticari bağlantısı olan kişiler arasında meydana gelen akıtlarda alıcı ve satıcı sıfatları her akitte yer değiştirebilir. Birinci işlemde A alıcı iken diğerinde B alıcı durumuna geçebilir. Bu gibi durumlarda tarafların karşılıklı alacaklarını takas etmeleri gereksiz ödemele- rin önüne geçecektir. Türk Ticaret Kanunu'nda düzenlenmiş bulunan "cari hesap" özel bir takas müessesesidir. Ancak uygulamada herhangi bir sözleşme olmaksızın tutulan cari hesabın hukuki anlamda hiçbir bağlayıcılığı bulunmamaktadır.

Cari hesabın tanımı Türk Ticaret Kanunu'nun 87. maddesinde yapılmıştır. Bu tanıma göre: İki kimsenin para, mal, hizmet ve diğer hususlardan dolayı birbirlerindeki alacaklarını ayrı ayrı istemekten vazgeçip bunları kalem kalem borç ve alacak şekline çevirerek hesabın kesilmesinden çıkacak bakiyeyi isteyebileceklerine dair bulunan sözleşmeye cari hesap sözleşmesi denir.

Cari hesabın en önemli fonksiyonu, taraflar arasındaki münferit nakdi ödemelerin ve takasların önüne geçerek iş hayatında kolaylık sağlayan, gereksiz para hareketlerini ortadan kaldıran bir ödeme aracı olmasıdır.

Türk Ticaret Kanunu'nun 87. Maddesi 2. Fıkrasına göre cari hesap sözleşmesi yazılı şekle tabidir. Bu şekle uyulmadıkça sözleşme geçerli olmaz. Cari hesap sözleşmesi bakımından şekil geçerlilik şartıdır. Bu itibarla, cari hesap sözleşmesinin her iki tarafça imzalanması gerekir. Cari hesap sözleşmesi, sürekli iş ilişkisi içinde bulunan kişilerin karşılıklı alacaklarının tasfiyesi şeklini belirleyen bir anlaşma olduğundan, bunun, taraflar arasında alacak-borç doğuran (asıl) borç sözleşmesi ile birlikte yapılması kuraldır. Bu anlamda, taraflar arasında yapılan satım, acentelik gibi sözleşmeler, alacak ve borçları doğuran (asıl) borç sözleşmeleridir. Bu sözleşmede yer alan cari hesap kaydı ise, satım, acentelik ilişkilerinden doğan alacakların ödenme şeklini gösterir. Bu itibarla taraflar arasında bir asıl borç ilişkisi olmadan yapılan cari hesap sözleşmesi konusuz kalmaya mahkûmdur.



Cari hesap sözleşmesinin işleyişini tam olarak kavrayabilmek için bu sözleşmenin, üç ayrı anlaşmayı içerdiğini gözden uzak tutmamak gerekir. Cari hesap sözleşmesinin yapılmasıyla taraflar, alacakların hesaba geçirilmesi, alacakların takası, bakiyenin tespiti (ve kabulü) hususunda anlaşmış olurlar.

Cari hesap sözleşmesi ile taraflar, sözleşme kapsamındaki alacaklarını karşılıklı olarak hesaba yazmayı kabul ederler. Hesaba geçirmenin en önemli sonucu ise, hesaba geçirilen alacakların münferiden talep ve dava edilmesi imkânının ortadan kalkmasıdır. Cari hesap sözleşmesiyle taraflar, hesaba geçirilen alacakların hesap devresi sonunda ayrıca Borçlar Kanunu'nun 122. Maddesi 1. Fıkrasına göre bir beyanda bulunulmasına ihtiyaç kalmadan otomatik olarak ve topluca takas edilmesi hususunda da anlaşırılar. Bu sözleşme, hesap devreleri sonunda karşılıklı alacakların takas edilmesini ve buna göre de bir taraf lehine ortaya çıkan bakiyenin tespit olunmasını da gerektirir.

Özetle belirtmek gerekir ise; uygulamada sıklıkla görüldüğü üzere yazılı bir cari hesap sözleşmesi yapılmaksızın tutulan cari hesap kaydının ticari defterlere yol gösterici, bilgi maksatlı bir hesap pusulası olmaktan öte bir özelliğinin olamayacağı, cari hesapta, tarafların rızası alınmaksızın yapılan tüm takas ve mahsupların uyuşmazlık durumunda mahkemeler nezdinde hiçbir hukuki sonuç doğurmayacağı açıktır.

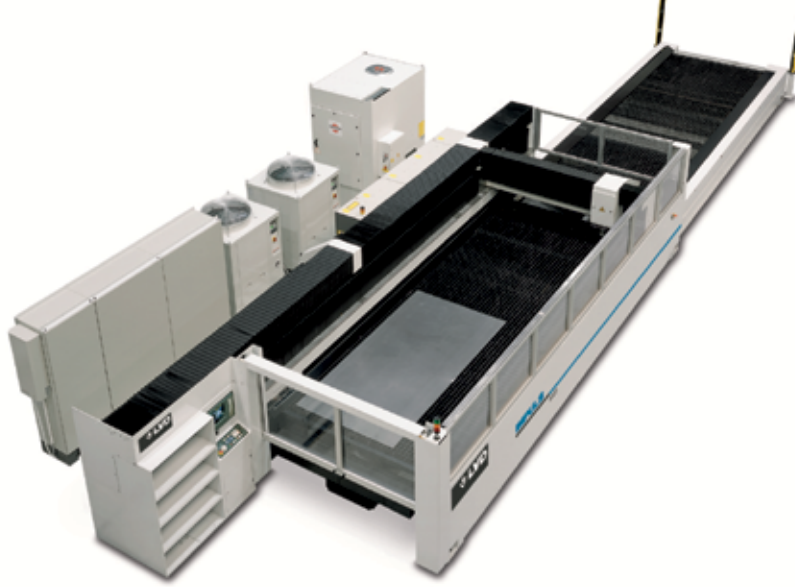
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Bölge fabrikaları tarafından kullanılan doğalgaz miktarlarının daha doğru tespit edilebilmesi amacıyla kurduğu Doğalgaz Bildirim Sistemi (DOBİS) hakkında katılımcılara yönelik bilgilendirme toplantısı düzenledi. Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen toplantıda sanayici ve çalışanlara DOBİS sistemine ilişkin bilgi veren İAOSB Doğalgaz İşletme Şefi Güçlü Gezin, doğalgaz tedarikçileri ile yapılan anlaşmaların sağlıklı olarak yürütülebilmesi için her kullanıcının fiili olarak kullanacağı doğalgaz miktarına yakın ön talebinin oluşturulmasını 'milli bir görev' olarak nitelendirdi. Gezin, 01 Ocak 2014 tarihinden itibaren uygulama başlanacak olan Doğalgaz Bildirim Sistemi'ne (DOBİS) ilişkin şu bilgileri verdi:

"DOBİS, doğalgaz kullanan firmalarımızın bir gün sonra kullanmayı tahmin edecekleri doğalgaz miktarını her gün www.iaosb.org.tr'de bulunan Doğalgaz Bildirim Sistemi portalına girmeleri esasına dayanmaktadır. 01.01.2014 tarihinden itibaren BOTAŞ tarafından uygulanmaya başlanacağı bilinen Elektronik Bülten Tablosu ile tüm yüksek kapasiteli istasyonlar on-line olarak izlenebilecektir. Bu durumda anlık çekiş dahil olmak üzere kullanıcıların tüm çekiş profilleri takip edilebilecektir. Bu durumda kullanıcıların günlük kullanım miktarlarındaki tutarlılık olabilecek günlük yaptırımlardan etkilenmemek için büyük önem kazanacaktır. Kullanıcıların sisteme uyum sağlayabilmeleri için değer girişleri 30 Aralık 2013, saat 17:30'a kadar açık tutulacaktır. 30 Aralık 2013'e kadar katılımcılarla beraber yürütülen test çalışmaları tamamlanacak ve

5 ADIMDA DOBİS

ADIM 1

www.iaosb.org.tr'den Doğalgaz Bildirim Sistemi Portalı tıklanır

ADIM 2

"DOBİS İşlemleri"nden "Doğalgaz Kullanıcı Girişi" tıklanır

ADIM 3

Cari Kod ve Şifre girilir.

ADIM 4

Açılan tarihler için 'Tahmini Doğalgaz Talebi' yazılır.

Adım 5

'Kaydet' tıklanır ve sistemden çıkılır.



31 Aralık 2013'te ilk giriş işlemleri yapılacak. Bu tarihten itibaren değer giriş işlemi saat 09:30'da son bulacak. Cumartesi, Pazar, Pazartesi günlerine ait girişler Cuma günü saat 09:30'a kadar yapılacak. Değer girilmediği takdirde sistem bir önceki haftanın değerleri kabul edecek. Dini ve resmi bayramlar için tatil gün sayısı kadar değer girilecek hücre açılacak. Bugünler için değer girişi olmazsa sistem son iş günü değerinin yüzde 50'sini her gün için atayacak.

Sistemde ayrıca firmalarımız girmiş oldukları eski değerleri de bir takvim sayfası üzerinde görebilecekler.

Bu sistem esas olarak kesinlikle ceza verici bir sistem olarak görülmemelidir. En büyük avantajımız bir firmanın az çekişini bir firmanın çok çekışı ile tolere edebilmesi olacaktır. Eğer buna katılımcılarımızın ciddi ve tutarlı gaz bildirimlerini de eklersek örnek olacağına inandığımız bir çalışma gerçekleştirmiş olacağız.

Önemli noktalar

- Değerler bir sonraki gün için ve en geç saat 09:30'a kadar girilmelidir,
- Cuma günü; Cumartesi, Pazar ve Pazartesi için değerler girilmelidir,
- Resmi ve dini bayram günleri için girilecek gün sayısı sistemde görülecektir.

Bununla beraber katılımcılarımız da ürettikleri ürün için kullandıkları doğalgaz miktarını daha sıkı takip edebilecek ve bu, daha verimli kullanım yollarının araştırılmasına neden olacaktır. Enerji verimliliği ile de ön plana çıkan Bölgemizde verimliliği bu yönden de kontrol etmek hepimize fayda sağlayacaktır. İşverenine kızıp vanayı açan çalışanlara, flexible borusu çatladığı için gaz kaçağı olan firmalara, brülörlerindeki verimsizlik nedeniyle çok daha fazla

gaz kullanımlarının yaşanmasına bizzat şahit olduğumuz için bu sistemin katılımcılarımıza daha çok fayda sağlayacağı inancındayız. Hem Bölge hem de mili menfaatlerimiz için tüm doğalgaz kullanıcılarımızdan sisteme sahip çıkıp, sağlıklı bir şekilde çalışması için katkı koyacaklarını ümit ediyoruz." Gezgini, toplantıya katılamayan firmaları her gün 10:00 ve 16:00 saatlerinde Bölge Müdürlüğü Binası Doğalgaz İşletme Şefliği ofisinde bilgilendirmeye devam edeceklerini sözlerine ekledi.

Hırvatistan küme ziyareti ve çalışma gezisi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), İzmir Kalkınma Ajansı'nın (İZKA) ortak olduğu CENTRAMO Projesi kapsamında, proje ortakları arasında yer alan Hırvatistan'daki küme oluşumlarını yerinde inceleyebilmek amacıyla "İnceleme Gezisi ve Küme Konferansı"na katıldı.

İzmir'deki kümelerin uluslararasılaştırılmasına katkı sağlamayı ve kümelerdeki yönetim kapasitesini geliştirmeyi amaçlayan CENRAMO Projesi kapsamında gerçekleştirilen geziye, ayrıca diğer proje ortakları Macaristan, Çek Cumhuriyeti ve Polonya küme temsilcileri de katılımda bulundu. Çalışma gezisinde Hırvatistan'daki Yenilenebilir Enerji Kümesi (Cluster "Inteligentna Energija"), Medikal ve Turizm Kümesi (Medical Tourism Cluster), Hırvatistan Tekstil Kümesi (Croatian Clothing Cluster-Teksko Mreza) yöneticilerinden detaylı ve kapsamlı bilgi edinilirken, Hırvatistan Sağlık Kümesi (Cluster Hrvatski Wellbeing) ve Deri Sektörü Kümesini (KLG Group Vise) yerinde incelenerek, küme yapıları ve yürüttükleri çalışmalar hakkında bilgi edinildi. Ayrıca "Tuna Bölgesi'ndeki KOBİ'lerin Büyüme ve Yurtdışına Açılımları için Araştırma ve Girişimcilik Ortaklığı" konferansına katılımda bulunulurken; Polonya, Macaristan ve Çek Cumhuriyeti küme temsilcileri

ile olası işbirlikleri ve yönetim sistemleri konularında görüş alışverişi yapıldı. Gerçekleştirilen çalışma gezisinde ayrıca proje ortakları ve ziyaret edilen diğer kümeler İAOSB Küme çalışmaları ile yakından ilgilendiler ve Bölgede yürütülmekte olan Ortak Satın Alma, üniversite sanayi işbirliği, seminer ve proje rehberlik çalışmaları gibi faaliyetler hakkında ayrıntılı bilgiler aldılar.

İAOSB'nin öncülüğü

İAOSB, firmalarının rekabet gücünü artırabilmek amacıyla 2009 yılında küme çalışmalarına başladı. Bölgede makine, metal ve döküm sektörlerinin yoğunluklu sektörler olması nedeniyle küme çalışmaları öncelikli olarak bu değer zincirinde başlatıldı ve sektörel araştırmalar ve firma görüşmeleri yapılarak, ortak sorun alanlarının saptandığı ve gelişime yönelik fikirlerin ortaya konduğu çalıştay Şubat 2010'da gerçekleştirildi. Küme çalışmaları Nisan 2012'de Plastik ve Kauçuk Çalıştay ve Mart 2013'te Gıda ve İçecek Çalıştay ile devam etti. İAOSB Makine Metal Döküm Kümesi geçtiğimiz aylarda "Küme Kıyaslama Çalışması"na katılarak Avrupa Küme Analizleri Sekreteryası (European Secretariat for Cluster Analysis-ESCA) tarafından Bronz Kalite Etiketini ile ödüllendirildi.



Dünyanın 'buzağı' modellemesiyle üretilen ilk ürünü süte 'hayat' verecek



Tarım ve hayvancılık ülkesi olan Türkiye’de hayvancılık sektörünün yeni teknolojilerle buluşarak daha sağlıklı, verimli ve kaliteli üretimlerin yapılmasını amaçlayan firma, alanında ödülünden ödüle koşuyor.

Sektörüne getirdiği yeniliklerle hem hayvan sağlığını koruyan hem de en önemli besin kaynakları arasında yer alan sütün daha hijyenik olarak insanlarla buluşmasını sağlayan bir başarı hikayesinin konusuyuz bu ay...

Yaptığı Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları ile yarışmalarda ödülünden ödüle koşan, “dünyanın ilk” diye başlayan yenilikleri ülkemize kazandıran, Te-Ta Teknik Tarım firmasının kardeş firması olan, hayvancılık sektöründe uzman Ortak Gelişim firmasının tescilli markası olan Lakto Hayvancılık Teknolojileri’nin başarı hikayesindeyiz...

Firmanın Teknik Danışmanı Başat Tömek, hayvancılık dünyasına yenilikler kazandırabilmek adına 2003 yılından beri çalıştığını ve 2012 yılında LAKTO markasının yeni ürünler ile sektöre giriş yaptığını söyledi. Hayvancılık sektörüne yönelik gelişmeleri Türkiye’ye sunmayı hatta dünyada yapılmayan yenilikleri hayata geçirmeyi amaçladıklarını bildiren Tömek, kuruluş amaçlarına



ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü:

“Zaman içinde Türkiye’nin teknoloji üretebilir hale gelmesini bekledik. Hayvancılık teknolojisi genelde kopya üzerinde yol alıyordu. Önemli bir tarım ülkesiyiz ve tarım kültürümüz var. Bizim tarım teknolojisini üretip ihraç edebiliyor olmamız lazım. Bu amaçlarla Ar-Ge çalışmalarımızı başlattık, 7-8 yıldır çalışmalarımız sürüyor. Kaliteden taviz vermeden ilerledik. Dünyanın en iyi markalarını ülkemize getirdik. Artık bu ürünlerin Türkiye’de üretilmesi gerekiyordu. Biz de bir yerden başlamamız gerektiğini düşündük ve sektöre adım attık.

Ar-Ge çalışmalarımızı burada yürütüyoruz.” Yürüttükleri Ar-Ge çalışmalarının sonunda beklentilerinin üzerinde performans gösteren sağım makinesi yarattıklarını söyleyen Tömek, ürünü önce sahada denediklerini, aldıkları olumlu neticelere istinaden 2012 yılında piyasaya sürdüklerini bildirdi. Söz konusu sağım makinesi ile Almanya’daki Eurotier Uluslararası Hayvancılık Fuarı’na katıldıklarını ve çok olumlu



bildirimler aldıklarını vurgulayan Tömek, sağım makinelerine getirdikleri yeniliklere ilişkin şunları kaydetti:

“Mevcut teknolojiyi geliştirerek, süt kalitesinin artırılmasını ve hayvan memesinin zarar görmemesini amaçladık. Çünkü Türkiye’deki sağım makineleri, hayvanın memesinde yangının (mastitis) oluşmasına neden oluyor. Bizler, akademik bilgilerimizi de söz konusu çalışmamıza entegre ederek, ‘sağım nasıl olur, memenin yapısı nedir, süt nasıl oluşur’ dan yola çıkarak çalışmalarımızı sürdürdük. Hayvanın memesine takılan memelik lastiği üzerine çalışırken annesini emen buzağıyı modelledik ve dünyada ilk defa buna uygun memelik lastiği tasarladık. Sağım makinesi 80 yıldır var ama ilk defa buzağı emişini modelleyen memelik lastiğini biz yaptık. Yüksek verimli, 45-50 kilo süt veren inek var. Bunların sütünün hızla memeden uzaklaştırılması gerekiyor. Bugüne kadar ülkemizde sadece ucuzluğu odaklanılmış. Ancak canlı ile uğraşan bir makinede tek odak bu olamaz.

Ar-Ge geldi, kanserojen gitti

Süt pençesi denilen unsur, memeden gelen sütü hortumlar ile tanka iletiyor. Biz 490 cc hacimli pençe ürettik ki hızla sütü uzaklaştırabilelim, vakum dalgalanmalarını en aza indirelim. Bunun yanı sıra ülkemizde süt sağımında kullanılan ek noktası olan lastik ve hortumların temizliği istenildiği gibi hijyenik şekilde yapılmıyor. Biz tüm unsurlarda kolay temizlenebilir bir tasarım yarattık. Patentli pulsatörümüz, stimülasyon (uyarıcı) fazı da bulunan elektronik pulsatördür. Pulsatörün analiz değerleri yurtdışında tanınmış firmaların ulaşabildiği değerlerin çok daha ötesinde bulunmaktadır.”

Hayvanlara takılan memelik lastiklerinde

süte kauçuktan dolayı ağır metallerin karıştığını açıklayan Tömek, ürettikleri memelik lastiğinin Türkiye’de “gıdaya uygun sertifikalı” memelik lastiği sunan ilk ve tek yerli marka olduğunu söyledi. Tömek, “Tüm bu yenilikleri bir araya getirdiğimiz, her şeyiyle bize ait bir makinemiz oldu. Bu yenilikler en büyük sağımhanelere uygulanabildiği gibi, mevcut kovalı- arabalı makinelere de uygulanabilmektedir” dedi.

Söz konusu projeleri ile farklı kurumlar tarafından yürütülen Ar-Ge ve İnovasyon Yarışmalarının hepsinden ödülle döndüklerine dikkat çeken Tömek, hayvancılık sektörüne yönelik Ar-Ge ve teknolojik gelişmelerin sınırlı olmasından dolayı, sektörlerinin söz konusu yarışmalara girmekte zorlandığını söyledi.

İzmir İnovasyon Ödülleri ve Growtech Tarım Ödülleri’nin ardından Türkiye’deki OSB’ler arasında ilk defa sanayicisine yönelik Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması düzenleyen İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nden aldıkları ödülü evlerine götürdüklerini bildiren Tömek, “Tolkar ve Elektral gibi uzun yıllardır teknolojiye dayalı üretim gerçekleştiren, Türkiye’nin önde gelen firmalarının ardından bu ödülü almak bizim için oldukça gurur verici” dedi.

LAKTO’nun geliştirdiği ve tüketiciler için özellikle önemli olan Kaliteli Süt Hareketi’nin uygulanması ile daha kaliteli süt üretiminin artmasını ve günlük süt üretiminin ve tüketiminin artırılmasını amaçladıklarını bildiren Tömek, “Alanımızda inovasyon çalışmalarımızın sonu yok. Tarımda teknoloji kullanımı hem insan gücünün azaltılması hem de insan hatasından kurtulmak için gerekli. Bu nedenle çiftlik otomasyonu konusunda çalışmalarımız sürüyor. Dünyadaki en yeni teknolojileri Türkiye’de üretmek istiyoruz” diye konuştu.



Sayılarla İzmir Sanayii



1 9. yüzyıl ortalarında Avrupa’da sanayii üretimi, sınırlarını aşip dünyanın diğer yerlerini bir Pazar haline dönüştürdüğü sırada, Osmanlı sanayii daha emekleme aşamasındaydı. Yüzyılın ikinci yarısında sanayileşme Türkiye’nin temel sorunlarından bir oldu. Ancak ithal ürünlerin piyasalardaki başat rolü yerli sanayinin gelişmesini engelledi ve küçük işyerlerinin ürettiği ürünlerin piyasadaki çekilmesi sonucunu yarattı. Özellikle tekstil piyasasında bu durum açıkça görülüyordu. Ev dokumacılığı diyebileceğimiz bu küçük sanayi ezikliğine, güçsüzlüğüne, kendi aleyhine gelişen rekabet koşullarına rağmen imparatorluğun yurtiçi tüketiminin yüzde 20’sini sağlamaktaydı. 1913 yılında ise yurtiçi pamuklu tüketiminin yüzde 2’si yerli fabrika, yüzde 23’ü el tezgâhları ve yüzde 75’i ithal malı ürünlerle karşılanmaktaydı.

Dokumanın yanı sıra halıcılık, bakır işleri, saraç işleri ve silah imalatı da küçük sanayi açısından üzerinde durulması gereken imalat kesimleridir. Dokuma sanayinde halı, pamuklu ve ipekli dokuma karşımıza çıkan en büyük gruplardır. Halıcılık Anadolu’da yaygın bir küçük sanayi dalıydı. Halı tezgâhlarında dışarıdan alınan siparişe göre halı dokunmaktadır. Bu tezgâhların bir örgüt altında toplanmasının yaratacağı karı gören yabancı sermaye, onları kontrol edebilmek için İzmir’de ‘The Oriental Carpet Manufactures Ltd.’ adlı bir şirket kurulmuştu. İmparatorluğun son on yılında Anadolu’da 30 bin civarında el tezgâhı bulunmaktaydı. Bu tezgâhlar, Vedat Eldem’in saptamalarına göre 11 bin 770 ton iplik tüketmekteydi.

1329 (1913) ve 1331 (1915) Sanayi Sayımları

Ticaret ve Ziraat Nezareti, Osmanlı Devleti’nde mevcut sanayinin durumunu tespit etmek üzere, 1913 ve 1915 yıllarına ilişkin olarak

iki kez sayım yaptırmıştı. Sanayinin durumunu saptamak amacıyla, o günlerin koşullarına göre sanayi sayımına gerek duyulması bile önemli sayılabilecek bir aşamaydı. Sayımın kapsamına Teşvik-i Sanayi Kanunu’ndan yararlanan işyerleri giriyordu. Sayıma girecek işyerleri için getirilen kıstas uydı. ‘Bir iş gününde en az 100 kental hububatı öğüten değirmenler, sürekli olarak 10 işçi çalıştıran sabun fabrikaları ve muharrik güçle beraber 10 ya da muharrik güç olmaksızın 20 işçi çalıştıran diğer sanayi işyerleri sayıma dahil edilecekti.’

Sayım sonuçları

Ülkenin belli başlı “sanayi” merkezlerini ve yedi ayrı iş kolunu kapsayan sayımın sonuçları hiç de iç açıcı değildi; 1913 yılında işler durumda olan ve büyük çoğunluğu İstanbul ile İzmir’de toplanan 182 sanayi kuruluşunda toplam çalışan sayısı 16 bin 975’ti. Yani tüm nüfusun binde biri civarında... 1915 yılında, savaş koşullarında kuruluş sayısı 226’ya çıkmış, ancak bir kısmı çalışamaz hale geldiği için çalışan sayısı 14 bin 60’a gerilemişti.

Sektörler	İstanbul	İzmir	Diğer iller	Toplam
Gıda Sanayii	45	23	10	78
Toprak Sanayii	20	1	-	21
Deri Sanayii	11	2	-	13
Ağaç Sanayii	15	9	-	24
Dokuma Sanayii	15	8	55	78
Kâğıt ve Matbaa	55	11	-	55
Kimya Sanayii	5	2	-	13
Toplam	155	62	65	282

İzmir’de sanayinin durumu

Osmanlı Devleti’nin neden ve nasıl bu duruma geldiği ayrıca cevaplandırılması gereken bir sorudur. Biz, Osmanlı sanayisi içinde İzmir’in yerinin ne olduğu konusuna bakalım. Sayım açık bir şekilde İzmir’in Osmanlı Sanayii bütünü içinde

İstanbul'dan sonra ikinci sırada geldiğini, hatta bazı sektörlerde, İstanbul'un önüne geçtiğini ortaya koymaktadır.

İzmir'in Osmanlı sanayii içindeki konumu tabii ki bir tesadüfün ürünü değildi; XIX. yüzyılın ikinci yarısında, Osmanlı ekonomisinin Dünya kapitalist sistemiyle eklemlenme süreci, öncelikle liman kentlerinin etki altına girmesine yol açmıştı. Tarımsal üretimin daha verimli hale getirilmesi ve hinterlandın demiryolları aracılığıyla İzmir'e bağlanması, kentin ticari fonksiyonlarını arttırırken, ticari ürünlerin niteliği kendine özgü dar bir sanayi sektörünün kurulmasını da teşvik etti. Diğer taraftan eklemlenme sürecinde, Avrupa'da üretilen mamullerle rekabet edemeyen bazı sektörler daha filiz halindeyken yok olup gitti.

Ortadan kalkan sektörler konusunda en çarpıcı örnekler basma imalathanelerinin ve kâğıt fabrikasının kapanışlarıdır. XIX. yüzyılın birinci yarısında var olduğu bilinen pamuklu dokuma işlerini tekelinde bulunduran 18 basma imalathanesinden 16'sı, yüzyılın ikinci yarısında İngiliz fabrikalarında üretilen ucuz pamukluların Osmanlı pazarını istila etmesiyle kapanmak zorunda kaldı. Kâğıt fabrikasının hikâyesi daha da trajiktir; Alanında modern yöntemlerle üretim yapan ilk kuruluş olan İzmir Kâğıt Fabrikası 1846'da üretime geçtikten kısa bir süre sonra, kaliteli ürünleriyle tanındı. Ancak sonu basma imalathanelerinden farklı olmadı; Avrupa fabrikalarının kâğıt fiyatlarını düşürmesi sonucunda iflas ederek kapandı.

Yukarıda da belirttiğimiz gibi, XIX. yüzyılın ikinci yarısında ayakta kalan ya da yeni ortaya çıkan imalathaneler, Avrupa sanayisinin rekabet etmediği, bir başka deyişle izin verdiği alanlarda imalat yapanlardır. İzmir'de bu sektörlerin başında gıda sanayi geliyordu. 1913, 1915 istatistiklerine göre İzmir'de 9 değirmenle 2 makarna, 3 şeker, 2 tahin, 2 konserve, 2 buz ve 1 tütün fabrikası bulunmaktaydı. Ağaç sanayiinde özellikle kutu imalatı dikkati çekiyordu. Bunun nedeni de, dünyanın her yanında tanınmış olan İzmir incir ve kuru üzümünün ambalajlanması gerekliliği idi. Benzer bir durum yağ fabrikaları için de geçerliydi; tamamen bölgesel ürünleri işleyen ve iç pazara yönelik üretim yapan beş fabrika bulunuyordu. Bunların ikisi pamuk yağı, diğer ikisi pirene yağı, biri de sabun üretmekteydi.

Madeni eşya sanayinde İzmir'deki fabrikalar İstanbul'dakilere oranla daha gelişkin görünü-



yordu. İzmir'de bulunan İsgonis Demir İmalathanesi, Rankin ve De Mas, Rays Biraderler ve Kalohretas K. ve Şürekâsı fabrikalarının buhar makinesi, içten yanmalı motorlar, un sabun, yağ, havlı ve makarna fabrikaları tesisatı imal ettiği belirtilmekteydi. Ancak Gündüz Ökçün bu kuruluşların da montajdan öteye gidemediğini tahmin etmektedir.

Dokumacılık alanında İzmir'de yün iplik imalat ve dokumacılığı yapan 3, pamuk iplik imalat ve dokumacılığı yapan 2, fanila imal eden 1 ve halı boyama yapan 1 fabrika bulunmaktaydı. Savaş koşullarında faaliyetleri daha da sınırlanan bu imalathanelerdeki üretim, iç pazar ihtiyacının çok küçük bir kısmını karşılayabilmekteydi. Bunların dışında, İzmir'de fabrika niteliği taşıyan 1 çimento mamulâtı, 2 debagat, 1 sigara fabrikası ve 8 matbaa sayılmaktadır.



Avrupa'nın
En İyi Havayolu

DÜNYA DAHA BÜYÜK. KEŞFET.

TURKISH
AIRLINES



İstanbul'u keşfetmeye var mısın?



İSTANBUL

74 TL*

'den başlayan fiyatlarla

Her şey dahil

Wingo

Türk Hava Yolları, İstanbul-İzmir seferlerini
Wingo avantajlarıyla, sizlerle buluşturuyor.

Wingo, uçmanın en keyifli ve akıllı yolu o!

*Her şey dahil thy.com başlangıç ücretidir. 29 Mart 2014'e kadar olan İzmir-İstanbul Atatürk Havalimanı arası karşılıklı tek yön uçuşlarda ve sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. Türk Hava Yolları kampanya koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Diğer tüm kural ve detaylar için thy.com adresini ziyaret edin.
facebook.com/WingoylaKesfet
Skytrax Passenger Choice ödülleriyle Avrupa'da 2013 yılının en iyi havayolu seçildi.

A STAR ALLIANCE MEMBER





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER



100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU!



Business Class ikram.



30 kg bagaj hakkı.



Daha fazla mil kazanma fırsatı.



CIP salonlardan faydalanma imkanı.



Daha konforlu
bir yolculuk.

BUSINESS CLASS

Ekonomide BUSINESS kabine upgrade, sadece indirimsiz yetişkin, çocuk ve bebek biletleri için yapılacaktır. Rezervasyonu bulunan ve biletlerini upgrade eden yolcularımızın, bebek yolcu biletleri kampanya kapsamında 10 TL karşılığında upgrade edilir. Kampanya, seçilen uçuşun BUSINESS sınıfında yer olması durumunda ve Türk Hava Yolları'nın belirlediği sınıflar (V/L/T/Q/E/S) için uygulanabilir. Anadolu jet, Code Share ve aktarmalı seferler hariçtir. İstanbul Atatürk Havalimanı üzerinden Kayseri, Denizli, Diyarbakır, Erzurum, Hatay, İzmir, Şanlıurfa, Adana ve Trabzon; İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı üzerinden Ankara, Antalya ve İzmir uçuşlarını kapsamaktadır. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Skytrax Passenger Choice ödüllerinde Avrupa'da 2013 yılının en iyi havayolu seçildi.

DÜNYA DAHA BÜYÜK. KEŞFET.

**TURKISH
AIRLINES**



İAOSB'yi ziyaret eden Hırvat heyetten işbirliği çağrısı



Türkiye'ye gerçekleştirdikleri ziyaret kapsamında Hırvatistan'daki sanayi yoğunlaşmalarına örnek olması amacıyla İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni de incelemek isteyen Hırvatistan Ticaret Odası yetkilileri, İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu'ndan bilgi aldılar.

Hırvatistan Ticaret Odasından Istria Bölgesi Ekonomiden Sorumlu Başkanı Alen Damijanić, Hırvatistan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Drazen Hrastic, Hırvatistan Ticaret Odası görevlilerinden Tician Trošt ve Hırvatistan Cumhuriyeti Fahri Konsolosu Candan Çorbacioğlu'ndan oluşan heyete bilgi veren Avanoğlu 4,5 milyar dolarlık cirosu ve 2,5 milyar dolarlık ihracat hacmi ile Bölge'nin Türk sanayisinin önemli yapı taşları arasında yer aldığını söyledi.

İAOSB'nin yüzölçümü olarak Türkiye'nin en büyük OSB'si olmasa da altyapı ve sağladığı hizmetlerle Türkiye'nin en gelişmiş OSB'leri arasında yer aldığını bildiren Avanoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bölgemiz, altyapı hizmetlerini tamamlayarak, katılımcılarının rekabet gücünü arttırmaya odaklı çalışmalar yürütmektedir. Bunların arasında İzmir'deki üniversitelerde görev yapan akademisyenler ile sanayicilerimizin bir araya gelmesine olanak sağlayan Üniversite- Sanayi Buluşmaları, katılımcıların Ar-Ge ve İnovasyon konusundaki farkındalıklarını arttırmak amacıyla düzenlediğimiz İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması, KO-Bİ'lerin de Ar-Ge desteklerinden faydalanmaları için Gediz ve Katip Çelebi Üniversiteleri ile ortak yürüttüğümüz Teknoloji Geliştirme Bölgesi, sanayicilere teknik eleman desteği sağlayacak olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi çalışmalarımız

yer alıyor. Bunların yanı sıra seminerler ve vizyon günleri adı altında alanında uzman isimleri katılımcılarımızla bir araya getiriyor, farklı konularda düzenlediğimiz toplantılarla güncel konular hakkında sanayicileri bilgilendiriyoruz."

Hırvatistan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Drazen Hrastic de, ülkelerinde OSB yapılarının son 10 yıldır gelişim gösterdiğini kaydederek, "Bu nedenle OSB'lerin ülke ekonomisine ve ihracatına yaptığı katkılar konusunda henüz net bir şey söyleyemiyoruz. Bunları görebilmemiz için biraz daha zamanın geçmesi gerekiyor" dedi.

Hırvatistan'daki firmaların ekonomik krizin ardından ayakta kalma mücadelesi verdiklerini açıklayan Hrastic, "İAOSB olarak bize Türkiye'deki OSB'lerin yapısına ilişkin çok olumlu mesajlar verdiniz. Biz, bu adımın arkasından ekonomi ve sanayi alanında söz sahibi Türk yetkililerle bir araya gelip birlikte neler yapabileceğimizi konuşmak isteriz" diye konuştu.





Dünya ülkelerinin temsilcileri İAOSB'de 'kümelendi'

İzmir'deki kümelerin uluslararası platformda yer edinmesine katkı sağlamak ve kümelerdeki yönetim kapasitelerini geliştirmek amacıyla hazırlanan CENTRAMO (Eğitim ve Hareketlilik için Küme Uzmanlık Ağı) projesi kapsamında Macaristan, Slovakya, Çek Cumhuriyeti ve Polonya'da bulunan kümelerin temsilcileri, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret ettiler.

İAOSB Proje ve İş Geliştirme Birimi Şefi Pınar Çakmakoglu, Avrupa Birliği Rekabet Edebilirlik ve Yenilikçilik Çerçeve Programının, Küme Yönetiminde Mükemmelliğin Desteklenmesi Eylemi kapsamında hazırlanan ve İzmir Kalkınma Ajansı'nın ortağı olarak yer aldığı proje kapsamında Bölge'ye gelen temsilcilere yürüttükleri kümelenme çalışmalarına ilişkin bilgi verdi. 1990 yılında kurulan, bugün Türkiye'nin en modern ve en gelişmiş altyapısına sahip OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 600 sanayi işletmesinde 35 bin çalışanın istihdam edildiğini bildiren Çakmakoglu, 7 milyon metrekare alan üzerine kurulu OSB'nin yılda 4,5 milyar dolarlık ciroya sahip olduğunu söyledi.

İAOSB'nin statüsü ve yönetim şekline ilişkin

bilgileri temsilcilerle paylaşan Çakmakoglu, Bölge'de yürüttükleri kümelenme çalışmalarının detaylarını da aktardı.

İAOSB Makine Metal Döküm Kümesi (MMDK) Projesi kapsamında yürütülen çalışmalar, İAOSB'nin kümelenme konusunda geldiği nokta ve yürütülmekte olan sektörel analizlere ilişkin bir sunum yapan Çakmakoglu, İAOSB MMDK'nın Küme Analizleri Sekreteryası (European Secretariat for Cluster Analysis-ESCA) tarafından hazırlanan bronz kalite sertifikasıyla ödüllendirildiğini söyledi.

Toplantının ardından Bölge turuna çıkan yetkililer, 150 İAOSB firmasının ürünlerinin sergilendiği Sürekli Sergi Alanı'nı gezdiler. 800 metrekarelik Sürekli Sergi Alanı'nın firmaların tanıtımına ciddi katkılar sağlayan bir proje olduğunu vurgulayan küme temsilcileri, buradan MMDK üyesi olan Löher Asansör ve Yürüyen Merdiven San. ve Tic. A.Ş. firmasını ziyaret ettiler.

Löher firmasının sahibi Ali Aktaş ve oğlu Ergin Aktaş tarafından ağırlanan konuklar, yürüyen merdivenlerin üretim sürecini yakından inceleyen, firmanın kuruluş aşamasından günümüze uzanan hikayesini de Ali Aktaş'tan dinlediler.



Yıldırımın olumsuz etkilerinden korunmak

Uzaktan olağanüstü bir ışık oyunu gibi görünen yıldırım, yakından görüntüsü, sesi ve diğer etkileri ile gerçek bir yıkıcı kuvvettir. İnsan sağlığı başta olmak üzere konutlar, alışveriş merkezleri ve sanayi tesislerinde önemli risk oluşturmaktadır.

Yıldırımlar bilindiği üzere bulutlarda biriken elektriksel yük miktarına bağlı olarak, bulutlar arasında veya bulut ile yeryüzü arasında elektriksel yük boşalmalarıdır. Etkileri; nerede oluştuğuna, boşalan yük miktarına ve bu boşalmanın süresine bağlı olarak değişiklik göstermektedir.

Elektriksel, ışık, termodinamik ve ısı etkileri nedeniyle yıldırımdan mutlaka korunmak veya bu etkileri azaltmak gereklidir. Geçmişte yalnızca insan hayatı ve yangın riskine karşı önlemler alınırken, teknolojinin gelişimi ve bu teknolojik ürünlerin yıldırımın özellikle manyetik etkilerinden korunması gerekliliği ortaya çıkmıştır. Yıldırımdan mutlak ve tam olarak korunmak için gerekli altyapı kurulumu çok pahalıdır. Meydana gelecek yıldırımın karakteristiği çok sayıda değişkene bağlı olduğu için oluşması muhtemel yıldırımın etkilerini yüzde 100 önlemek yerine, mümkün olan makul yatırım bedeli ile riskler minimize edilmeye çalışılır. Yıldırımın insanlar üzerindeki etkileri, yıldırımın insana mesafesine bağlı olarak değişir. Direkt maruz kalınan yıldırım çarpmaları ölümcül olacağı gibi belirli mesafede gerçekleşen yıldırımın da ölümcül etkileri vardır. Buna 2012 yılında bir futbol sahası yakınına düşen yıldırımın elektriksel (adım gerilimi) etkisi nedeniyle hayatını kaybeden 11 futbolcu örnek olarak verilebilir.

Yıldırım, binalarda yangına sebep olur. Tesislerimizde kullanılan elektrik ve elektronik makine ve ekipmanlar yıldırımın gerilim, akım veya elektro manyetik etkilerinden dolayı hasar görürler. En yaygın etki, elektronik malzeme ya da makine üzerindeki haberleşme veya otomatik kontrolü sağlayan elektronik kartlarda hasara yol açmasıdır. Doğru seçilmemiş kaçak akım rölelerinin yanlış çalışmasını sağlayarak elektriğinizin kesilmesine sebep olabilir.

Yıldırıma karşı alınacak önlemleri; dış ön-



lemler ve iç önlemler olarak sınıflandırabiliriz. Dış önlemler; oluşması muhtemel bir yıldırımın herhangi zarara yol açmayacağı bir yol üzerinden toprağa aktarılmasıdır. Yıldırımı yakalama ucu veya uçları ve topraklama altyapısı ile toprağa iletmek gerekir.

Yapılarda herhangi bir noktaya düşen yıldırım kontrolsüz bir şekilde kendine toprağa gitmek için yol arar. Bu arada yapıya yukarıda belirttiğimiz zararları verir, yangına sebep olur. Yakalama uçları, Franklin çubuğu, radyoaktif ya da aktif paratonerlerdir.

İç önlemler ise yapının inşası sırasında alınacak önlemler de dahil olmak üzere elektrik alt yapılarında gerilim darbelerine karşı alınacak tedbirler olarak sayılabilir.

Yapıların yıldırımdan korunması için gerekli altyapılar hakkında detaylı bilgiler verilmiş, bu altyapılar için hesaplama yöntemleri ve dizayn kriterleri anlatılmıştır.

İş güvenliği uygulamalarının en önemlilerinden olan yıldırımdan korunma sistemleri, TSE ve uluslararası standartlara (TS EN 62305) uygun olarak, gerekli hesaplamalar yapılarak, iç ve dış önlemler ile birlikte projelendirilmesi gereken bir altyapıdır.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

SATILIK



A.O.S.B 'de
10.000 m2 Arsa da
5.000 m2 Kapalı Alan
9 Metre Yükseklik 600 Kw Enerji

7.500.000 TL

SATILIK



A.O.S.B 'de
6.000 m2 Arsa da
3.500 m2 Kapalı
Yeni Mükemmel Fabrika
400 Kw Enerji Vinçli

5.500.000 TL

SATILIK



A.O.S.B 'de
4.300 m2 Arsa da
2.200 m2 Kapalı
200 Kw Enerji

2.000.000 \$

SATILIK



A.O.S.B 'de
15.000 m2 Arsa da
7.500 m2 Kapalı Alan
9 Metre Yükseklik 400 Kw Enerji

7.000.000 \$

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Adas Day. Tük. Mal. Ür. Paz. A.Ş
Akçelik Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş
Alliance One Tütün A.Ş
Cfm Soğutma A.Ş
Baran Ambalaj San ve Tic A.Ş
Roiteks Tekstil A.Ş
Vizon Tekstil A.Ş
Fina Enerji A.Ş

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Türk Standartları Enstitüsü (TSE) Ege Bölge Koordinatörlüğü tarafından İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen "Ege'de Kalite Saatleri" etkinliği Bölge katılımcılarından yoğun ilgi gördü.

Kasım programında Cahit Günaydın tarafından 'İnovasyon Yönetimi' konusunun ele alındığı seminerin açılış konuşmasını gerçekleştiren TSE Ege Bölge Koordinatörü Mustafa Karaman, Ar-Ge ve inovasyonun sürdürülebilir büyümedeki önemine dikkat çekti.

Sürdürülebilir büyüme için inovasyonun gücünden faydalanılması gerektiğini vurgulayan Karaman, firmaların yarattıkları farklılıklarla ayakta kaldıklarını söyledi.

TSE'nin dünyanın önde gelen belgelendirme kuruluşları arasında yer aldığının altını çizen Karaman, dış kaynaklı belgelendirme kurumlarına dikkat çekerek, firmalara "Belge alımı konusunda kaynaklarınızı dışarıya aktarmayın" uyarısında bulundu.

TSE'nin sanayicilere daha kaliteli hizmet verebilmek amacıyla son iki yılda önemli bir



Mustafa Karaman

yapılanma içine girdiğini vurgulayan Karaman, "İlk 10 ekonomi arasına girmek isteyen ülkelerin sanayicilerinin de 10 büyük sanayici arasında yer alması gerekir. Türk markalı mallar küresel piyasayı kapsamadığı sürece 10 ekonomi arasında yer alamayız. Bizler, TSE olarak bunun farkındayız. Sanayicilerimizin ürünlerini küresel piyasada nasıl hakim konuma getiririz düşüncesi ile çalışmalarımızı yürütüyoruz. Yeni belgelendirme alanlarıyla ilgili çalışma yapacaksanız biz teknik arkadaşları kuruluşunuza gönderiyoruz. Ülkenin sanayi ile gelişeceğini biliyoruz. Bizi pozitif

noktaya taşıyacak olan görüş ve eleştirilerinize açığız" dedi.

TSE'nin ve sanayinin gelişmemesini 'ülkenin kaybı' olarak nitelendiren Karaman, TSE tarafından verilen belgelerin dünyanın her yerinde geçerli olduğunu hatırlattı. "Bu ülkenin kazancı bu ülkede kalsın" çağrısında bulunan Karaman, TSE olarak yeni belge alacak olan sanayicilerin belgelendirme işlemlerini yapmaktan mutluluk duyacaklarını sözlerine ekledi.

İAOSB' de Alacak Sigortası semineri



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından Bölge katılımcılarını ve çalışanlarını bilgilendirmek amacıyla gerçekleştirilen İA-OSB Seminerleri kapsamında, 'Alacak Sigortası' konulu toplantı Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlendi.

Alacak sigortası konusunda hizmet sunan firmalar arasında yer alan Atradius Credit Insurance NV- Türkiye firmasının Ülke Müdürü Taner Işık ve Ege Bölge Satış Müdürü Arzu Yorgancıoğlu, katılımcılara 'Alacak sigortasının özellikleri, kullanım detayları, önemi ve firmalara sağlayacağı avantajlar' konusunda bilgi verdiler.

Kredi sigortalarının açık hesap satışlarda alıcı riskine karşı koruma sağladığını hatırlatan Işık, "Kredi sigortaları iflas gibi katastrofik (yıkım gibi kötü bir olay) zararlarının önlenmesine yardımcı olan, yeni pazarlar ve yeni satış imkanı yaratan, aktif kalitesini koruyarak finansal kuruluşlar nezdinde güvence yaratan bir sigorta türüdür. Firmaların tüm cirosu ve tüm alacak riskleri düşünülerek poliçeler hazırlanıyor. Yurtiçi satışlarda çekli, senetli, ipotekli veya sadece fatura karşılığı yapılan satışlar sigortalanabilir

ciroya girer" dedi.

Kredi sigortasının faydalarına da değinen Işık, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Kredi sigortası, uzun vadeli kazanç oluşturma yönünde yardımcı olur. Bilanço-daki tahsil edilemeyen alacaklar için ayrılan karşılıkları azaltarak, şirketin uzun vadeli değerini artırır. Kredi riski kararlarının optimizasyonu konusunda tarafsız bir görüş imkanı sağlar. Ödenen primler gider konusu yapılmaktadır. Potansiyel müşterilerin finansal durumu hakkında bilgi alma imkanı sağlanır. Kredi sigorta şirketinin risk değerlendirme kriteri şirkete limit verilmemesi gereken müşteriler hakkında bilgi sağlar. Böylece bir erken uyarı vazifesi görebilir."





Binaların makyajı: Cephe giydirme

Türkiye’de dış cephe giydirme firmaları arasında ilk 10 içinde yer alan, İAOSB’deki 8 bin metrekarelik üretim alanında cephe giydirme malzemeleri üreten Temiz Metal, üretim serüvenini bizlerle paylaştı.

İnşaat sektörünün yükselişe geçtiği son yıllarda birbirinden göz alıcı binalar şehrin havasını değiştiriyor. Sıva kaplı binaya deyim yerindeyse makyaj yapılıyor ve yapı bambaşka bir atmosfere bürünüyor. Türkiye’de bu işi ehli ile yerine getiren 10 firma arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nde 8 bin metrekare alan üzerine kurulu Temiz Metal firmasının sahibi Mimar Durmuş Temiz, yaptıkları işi şöyle özetliyor:

“İzmir’de gördüğünüz ve ‘Ne güzel binaymış’ dediğiniz yapıların üzerinde Temiz Metal imzası vardır.”

Mimar Durmuş Temiz, baba mesleğini seçen kızı ve oğlu ile birlikte Ege Bölgesi’nde sektörünün en iyi firması olarak nam salan Temiz Metal’in çitasını yükseltmeye devam ediyor. 35 yıllık tecrübesini kalite ve satış sonrası hizmet odaklı çalışma ilkesi ile birleştiren Temiz, Türkiye’de dış cephe giydirme firmaları arasında ilk 10 içinde yer almanın haklı gururunu yaşıyor yaşamasına da sektörün sorunlarını aktarmadan geçemiyor:

“İşi zamanında teslim edeceğine dair söz vere-



rek bizlerden işi alan İzmir menşeli olmayan firmalar vaatlerini yerine getirmiyor, ‘merdivenaltı’ üretimlerin düşük maliyetleri pazarda karşımıza çıkıyor.”

Folkart’ın İzmir’deki üç büyük projesi, Kavuklar, Bayraklı Towers, Megapol Tower, Konak Pier, İzmir Ekonomi Üniversitesi ve Amerikan Koleji, cephe giydirmede Temiz Metal imzası taşıyan yapılardan bazıları. Atatürk Organize Haber’in 2013

yılının son sayısında, binaların görsel ve maddi değerlerini arttıran dış cephe kaplamalarının nasıl üretildiğini sektörün duayenlerinden Durmuş Temiz’den dinledik...

Dış cephe kaplamaları nasıl üretiliyor?

Hazırlanacak olan proje öncesinde mimar ve mühendislerden oluşan teknik ekip projelendirme çalışmaları yaparak, teknik resmi çizilir. Teknik ofiste hazırlanan üç boyutlu grafikleri ile her yeni projede o projenin yapısına en uygun mimari ve görsel cephe sistemi, malzeme seçimi, alüminyum profil sistem seçimi için öneriler müşteriye sunulur. Müşteri ile kaplamanın detayları belirlendikten sonra kullanılacak aksesuarların seçimi



yapılır.

Bu aşamada tasarlanan cephe çalışmaları uygulama resmine dönüştürülerek projenin son haline karar verilir. Bu çalışmanın ardından teknik olarak alt çalışmalara başlanır.

Yerindeki ölçüye göre bilgisayar ortamında birebir çizilen projenin ölçüsünde CNC tezgahlara alüminyumlar işlenir. El işçiliği ile aksesuarlar ve fitiller takılır. Üretimin ardından kalite kontrolünden geçen ürünler şantiyelere sevk edilerek binaya monte edilir.

Ege Bölgesi'nde dış cephe sistemleri üzerine hizmet veren yaklaşık 4 bin firmanın faaliyet gösterdiğini vurgulayan Temiz, sektörlerinin İzmir'de her geçen gün biraz daha tükendiğine dikkat çekti. Avrupa'nın en kaliteli mallarını ihraç ederek işlediklerini, bu nedenle maliyetlerinin yüksek olduğunu dile getiren Temiz, "Bazı firmalar iyi hammadde kullansa bile işçiliğe para vermedikleri için ürünü istedikleri gibi ortaya çıkartamıyorlar. İşçiliğe para vermeyi İzmir de İstanbul gibi öğrenecek" dedi.

Ömür boyu garanti

Satış sonrası hizmet servislerinin oldukça güvenilir ve uzun vadeli olduğunu dile getiren Temiz, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Normalde aksesuarın garanti ömrü en fazla 5 yıldır. Biz, 15 yıl önce yaptığımız binalara garanti kapsamında gidiyoruz. Garantimiz eskiden





Satış sonrası hizmet servislerinin oldukça güvenilir ve uzun vadeli olduğunu dile getiren Temiz, "Garantimiz eskiden benim ömrümle sınırlıydı. Şimdi evlatlarımız da bu mesleğe başladılar ve garanti süremiz uzadı" diyor.

benim ömrümle sınırlıydı, şimdi evlatlarım da bu mesleğe başladılar, garanti süremiz biraz daha uzadı. Bizim için müşteri memnuniyeti en önemli şey. Biz artık rakibimiz olsun istiyoruz, çünkü rekabet güzeldir. Kalitesine göre en ucuz malı biz alıyoruz, en iyi elemanlar, ekipmanlar bizde. Bunlar da karşımıza bir genel gider çıkartıyor. Biz, 11 liralık mal kullanıyoruz, başkası 7 liralık mal kullanıyor. Ama bu farkı müşteri anlamıyor. 1974 yılından bu yana bu sektörün içindeyiz. Hiç pazarlama ve reklam yapmadık, bizim reklamımız işimiz. 'Ne işler yaptınız' diye sorduklarında, 'Nerede güzel görünen bina görüyorsan onu ben yaptım' diyorum. Biz önce mimarız. Bilgilerimizi katarak işimizi yapıyoruz. 3-4 kişi ile başladığımız işimizde bugün 100'ün üzerinde elemanımızla devam ediyoruz. 140 metrekare alan üzerine kurulu iş yerimizde başladığımız işimizde bugün

8 bin metrekare alan üzerinde çalışıyoruz. İşçilerimizle beraber işe gelir, onlardan sonra ayrılırım fabrikadan. Kurulduğumuz günden bu yana yavaş yavaş da olsa daima yükseldik, hiç inişe geçmedik. Başarımızın sırrı en ufak hatayı bile görmezden gelmememizden kaynaklanıyor. Dış cephesini yaptığımız inşaata gider bakar, beğenmezsem söktürürüm. Bunun için zarar hiç önemli değil. Mal sahibi anlamayabilir ama muhakkak bilen birisi oradan geçecek ve 'olmamış' kelimesini kullanacaktır. Ben bu cümleyi kurdurtmaktansa yüzbinlerce lirayı kaybetmeyi göze alırım."

İletişim Bilgileri:

Adres: M. Kemal Atatürk Bulvarı No:70

İAOSB Çiğli-İZMİR

Tel: 0 232 486 66 19 Fax: 0 232 461 60 08

Web: www.temizmetal.com





Mikroplarla işbirliği ve antibiyotikler

Hepimiz cildimizde, ağzımızda, özellikle bağırsaklarımızda trilyonlarca mikrop, bakteri, mantar ve virüslerle birlikte güle oynaya sağlıklı bir yaşam sürüyoruz.. “Ööö” dediğinizi duyar gibiyim, ama ne yapalım ki bu hayatın gerçeği ve iyi ki bu mikroplarla birlikte yaşıyoruz. Zira zararlıları olduğu gibi yararlıları da var.

Daha önceki yazılarımdan anımsayacaksınız, probiyotikler sağlıklı beslenmede çok önemli yere sahip demiştim. Biliyorsunuz probiyotik (yaşam öncüsü) anlamında ve vücudumuzda özellikle bağırsaklarda bulunan bakteri florasını tanımlamak için de kullanılıyor. Probiyotik ürünler ise, çeşitli sindirim sorunlarında besinlerin bağırsaktan sağlıklı olarak emilimlerinin sağlanmasında, hastalık yapan diğer bakterilerin baskılanmasında yardımcı olarak kullanılan ürünlere diyoruz.

Peki; bilim, zararlı ve yararlı olan mikropları ayırt edebiliyor mu?

Bu tam olarak mümkün değildi, ancak daha çok yeni, genetik çözümleme teknolojileri sayesinde bu mümkün hale geldi. Mikroplarla işbirliği yapma yoluna giden bilim insanları, tedavisi çok zor hastalıklara karşı bu stratejiden yararlanıyorlar.

Biliyorsunuz, bu gün uygulanmakta olan tedaviler, geniş spektrumlu antibiyotikler kötü bakterilerin yanında iyileri de öldürüyor. Bu nedenle genellikle önlem alınmazsa antibiyotik tedavisinden sonra ishal oluyoruz.

Sağlıklı beslenmenin bir ucu bilinçli yiyecek seçimine dayanırken, diğer ucu da bağırsaklarımızla ilgilidir. Hipokrat’ın dediği gibi “bütün hastalıklar bağırsaktan başlar, bağırsak hasta ise vücudun geri kalan kısmı da hastadır”.

Tam burada insanlık için çok ciddi bir olgudan “antibiyotik direncinden” söz etmek istiyorum. 2008 yılından beri düzenlenen Avrupa Antibiyotik Farkındalık Günü 18 Kasım’da tüm konuyla ilgili tarafları bir araya getirdi. Konu ile ilgili yapılan basın açıklamasında; “Antibiyotik direnci, bakterilerin antibiyotik varlığında çoğalabilmeleri ve canlılıklarını sürdürebilmeleri durumudur. Antibiyotik kullanımı arttıkça doğal olarak bakterilerle antibiyotiklerin karşılaşmaları artacak ve bakteriler antibiyotikli ortamda yaşamaya uyum sağlayacaklardır. Başka bir deyişle antibiyotikler bakterileri öldüremeyecek ve dirençli bakterilerin oluşturduğu enfeksiyon-



lar hayatı tehdit eder duruma gelecektir. Ülkemizde antibiyotikler, en çok kullanılan ilaçlar içerisinde hala birinci sıradadır ve ne yazık ki yapılan araştırmalar bunların önemli bir kısmının gereksiz ya da yanlış kullanıldığını ortaya koymaktadır. Örneğin; nezle, grip gibi antibiyotik tedavisine hiç gerek olmayan hastalıklarda bile ülkemizde yaygın olarak antibiyotik kullanıldığı tespit edilmiştir” deniyor.

Uzmanların korkusu, giderek enfeksiyon hastalıklarında, hatta en basit yaralanmalarda bile, mikroplarla mücadele etmede, antibiyotiklerin mutasyona uğrayarak direnç geliştirmesi sonucu etkisiz kalabilecekleridir.

Kasım 2013’te yapılan 2. Ulusal Klinik Mikrobiyoloji Kongresi’nde Sayın Prof. Dr. Güner Söyletir, “Antibiyotiksiz çağa geri mi dönüyoruz?” feryadı ile bu konuya dikkat çekmiş, tüm dünyayı tehdit eden antibiyotik alarmından söz etmiştir. Antibiyotiksiz kalma tehdidi çok ciddi bir tehdittir, tüm insanlık bu tehdit altındadır.

Umarım bilim adamları yeni yeni yöntemler geliştirsün ki, tekrar basit enfeksiyonların insanlığın kırılmasına sebep olan o çağlara geri dönmeyelim. Örneğin bakteri ve mikropları öldüren mikroplar geliştirmek, Meta-Genomik adı verilen yeni bilim dalı uzmanlarının obezite dahil, bağırsak hastalıkları diğer yaygın enfeksiyon hastalıklarının tedavisinde mikrobiyotanın dengesine müdahale ederek tedavi geliştirmeleri gibi...



İşletmenizde “üçüncü göz” olarak check-up yapabilirsiniz (V)

Satış Performansı

Satış Organizasyonu

- 1) Oluşturulan satış planlarını kontrol et. Satış planları ile gerçek sonuçlar arasındaki farkı değerlendirin.
- 2) Hazırlanan satış planlarının uygulanması için bütçeyi kontrol et.
- 3) Satış aktivitelerine yardımcı olacak organizasyonlar kurulmuş mu kontrol et.
- 4) Satış personelinin aktiviteleri (sipariş alma, iş görüşmeleri, aktivitelerin zamanı) etkili yönetiliyor mu kontrol et.
- 5) Satış personeline yeteneklerini geliştirmek için doğru eğitimler veriliyor mu kontrol et.
- 6) Senet toplama ve kredi kontrolü için doğru bir sistem mevcut mu kontrol et.

Merchandising

- 7) Ürün dizinini dengeleyip dengelemediğini kontrol et. Güçlü ürünlerin ve zayıf ürünlerin neler olduğunu belirle.
- 8) Ürünlerin depoya yerleştirildiğini kontrol edin ve uygun stok yönetimi ve doğru denetimi vurgulayın.
- 9) Ürünlerin doğru şekilde yenilendiğini kontrol edin.

Teslim – Satış Hatları – Bilgi

- 10) Fiyat ve teslimat gibi işletme konularının firma ve müşteriler tarafından doğru algılandığını kontrol edin.
- 11) Satış hatlarının fazla karmaşık olup olmadığını kontrol edin.
- 12) Dağıtım maliyetleri gibi satış maliyetlerini düşürücü çabaları kontrol edin.
- 13) Kararlaştırılan teslimat sürelerine bağlılığı kontrol edin. Ve de bu çabaların kısa teslim sürelerini karşılamasını kontrol edin.
- 14) Firma ve müşteriler arasında iyi bir işbirliği ilişkisi olmasını kontrol edin.
- 15) Müşteri ve diğer kaynaklardan gelen bilgilerin uygun bölümlerde değerlendirilip değerlendirilmediğini kontrol edin.
- 16) Firmanın müşterilerine gerekli bilgi ve planları sunmak için gerekli teknik bilgiye sahip olup olmadığını kontrol edin.

e) Personel Yönetimi / İşçi-İşveren İlişkileri

Buradaki asıl konu işçi-işveren ilişkileri yönetiminin konulması ve geliştirilmesidir. Bu yönetim türü doğrudan bir yönetim konusu değildir, ancak görünmeyen etkenler ve şirketin gerçek durumu hakkında belirgin etkiye sahiptir.

Firma incelemesinde tabi ki daha önceki insan kaynaklarına ilişkin bilgi almış olacaksınız, ancak uygulamak istediğiniz değerlendirme esnasında durum hakkında daha yetkin bir döküm için daha derin bir araştırma isteyeceksiniz.

Personel Yönetimi ve İşçi-İşveren İlişkileri Kontrol Listesi

İş Dağılımı

- Her bir iş tipi için iş dağılımının uygun olup olmadığını değerlendirin.
- İş gücünün dengeli yaş dağılımına sahip olup olmadığını kontrol edin.

İşgücünün Yeterlilik Seviyesi

- Çalışanlar sayısında fazlalık veya eksiklik olup olmadığını kontrol edin.
- Şirketten ayrılan çalışanların oranının yüksek olup olmadığını değerlendirin.
- Şirketten ayrılan çalışanların ayrılma nedenleri ile ilgili problemler olup olmadığını değerlendirin.
- Yeni çalışanlardan askere alınacak olup olmadığını değerlendirin.

İş Şartları

- Çalışanların hizmet kurallarına bağlı olup olmadığını değerlendirin.
- Devamsızlık oranının yüksek olup olmadığını değerlendirin.
- Çalışma saatlerinin uygun olup olmadığını değerlendirin.
- Çalışılan fazla mesai saatlerinin uygun olup olmadığını değerlendirin.

Ücretler/Haklar

- Maaş seviyesinin uygun olup olmadığını değerlendirin.
- Kuralların var olup olmadığını ve bunların muhteviyatının uygunluğunu değerlendirin.
- Hangi durumlarda ücret artışları olduğunu değerlendirin.
- İlk ödeme seviyesinin uygun olup olmadığını değerlendirin.

Sosyal Yardım (Şirketin çalışanları için)

- Şirket iş gücü için yeterli sosyal yardım imkan ve teçhizatına sahip mi değerlendirin.
- Şirket tarafından sağlanan sosyal yardım sisteminin yeterlilik düzeyini değerlendirin.
- Güvenlik ve sağlığı koruma bakımından bir problem olup olamayacağını değerlendirin.

Eğitim ve İş Geliştirme

- Şirketin eğitim ve iş geliştirme sistemine sahip olup olmadığını değerlendirin.
- İş ve personel yönetimi için bir sistemin yürürlükte olup olmadığını değerlendirin.
- Şirket eğitim ve iş geliştirmeyi iletlemek için kimlerin hak kazandığını belirleyen bir sisteme sahip mi değerlendirin.
- Bu sistem içindekileri doğru geliştirebilir mi kontrol edin.

Diğer

- İşçi tarafında bir sendika olup olmadığını ve şirketin bu sendika ile ilişkileri nasıl kontrol edin.
- Şirkette iyi bir işçi-işveren ilişkisinin olup olmadığını değerlendirin.



S&P: Türkiye en kırılgan ülkeler arasında

S &P'nin "Küresel Ülke Kredi Trendleri" başlıklı raporunda bu yıl olduğu gibi 2014'te de kredi dereceleri indirilecek ülke sayısının, kredi notu yükseltilecek ülkelerden fazla olacağı tahmini yapıldı.

Standard and Poor's, Türkiye'nin de içinde bulunduğu yükselen Avrupa'da, ekonomileri daha dengeli yapıya götürecek reformların uygulanmasını raydan çıkaracak siyasi bir istikrarsızlığın derecelendirme üzerinde baskı oluşturacağı uyarısı yaptı.

S&P'nin dün yayınladığı "Küresel Ülke Kredi Trendleri" başlıklı raporunda bu yıl olduğu gibi gelecek yıl da "notu indirilecek ülke sayısının, kredi notu yükseltilecek ülkelerden fazla olacağı" tahmini yapıldı.

Ülke not indirimleri, derece yükseltmelerinden fazla olabilir

Raporun "Yükselen Avrupa: Dış Finansman Gereksinimi Arttı" başlıklı bölümünde bu yıl birbirini izleyen yedi negatif derecelendirmeden sonra 2014 yılında bölgede daha az not indirimi beklendiği ancak yine de ülke not indirimlerinin, derece yükseltmelerinden fazla olma olasılığı bulunduğu belirtildi.

Raporda, "Bölgenin, en muhtemel nedenler olarak, genişleyen cari işlemler açığı kapatmak ya da dış yükümlülüklerin yeniden finansmanını desteklemek için artan ve pahalı dış borç

finansmanından kaynaklanacak dış denge-sizlikleri birikirse, kredi değerlendirmesinde düşüş görebiliriz. Yükselen Avrupa ülkelerinin birçoğunda döviz kuru rejimleri yarı sabit ya da çıpalı ve parasal esneklikte eksiklik bulunuyor, bu onları dış stres olaylarında daha kırılgan kılıyor" denildi.

Baltık ülkeleri ve Orta Avrupa'nın büyük ölçüde üzerine gittiği cari işlem açıklarının birçok Balkan ülkesi ve Türkiye'de derecelendirme üzerindeki ağırlığının sürdüğüne dikkat çeken S&P, "Küresel likidite geri çekilirse Türkiye'nin en kırılgan yükselen ülkeler arasında olabileceğine inanıyoruz. Kanımızca yükselen Avrupa, bölgesel ekonomilerin çoğu büyük dış finansman gereksinimi ortaya koyarken küresel likiditenin sıkışması karşısında en çok risk altındaki bölge olabilir" görüşünü bildirdi.

Seçimler reformları raydan çıkarmasın

S&P raporunda "Bölge için derecelendirme aynı zamanda, şayet siyasi istikrarsızlık ekonomileri daha dengeli bir yapıya doğru yönlendirmek için gerekli reformların uygulanmasını raydan çıkarırsa, baskı altında da olabilir. Diğer ülkeler yanında Türkiye ve Macaristan'da genel seçimler gelecek yıl yapılacak. 2016 yılına kadar, hemen hemen tüm yükselen Avrupa ülkelerinin seçimleri yapılmış olacak" satırları yer aldı.



Sigarasız bir hayata açılan kapı İAOSB Sigara Bırakma Merkezi



T.C. Sağlık Bakanlığı Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Polikliniği, İzmirliileri sağlıkla buluşturmaya devam ediyor. A. Doğan Hüner Sigarayı Bırakma Merkezi ile İzmir'deki Poliklinikler arasında bir ilki hayata geçiren birimde haftada bir gün Göğüs Hastalıkları Uzmanı Dr. Elif Ebru Dalgıç, sigarayı bırakmak isteyen vatandaşlarla bir araya geliyor.

Polikliniğin Yöneticisi ve Başhekimi Dr. Ömer Koçak, İAOSB Bölge Müdürü Ahmet Doğan Hüner'in 'sigarayı bir kişi bile bıraksa her şeye değer' zihniyeti ile yola çıkarak, kişisel olarak Sigarayı Bırakma Merkezi'nin kurulmasına maddi destek verdiğini söyledi.



Dr. Koçak, “Doğan Hüner’in vatandaşlarımızı sigaradan ve neden olduğu hastalıklardan kurtarabilmek adına kişisel olarak vermiş olduğu destek, toplumumuza yardımlaşma ve paylaşma adına gösterilebilecek en güzel örnekler arasında yer almaktadır. Kendisine bu duyarlılığından dolayı teşekkür ediyorum” dedi.

Merkezde neler yapılıyor

Rutin kan kontrolü, akciğer grafisi, solunum fonksiyon testi, elektrokardiyogram tetkikleri yapılan vatandaşların sonuçları Göğüs Hastalıkları Uzmanı Dr. Elif Ebru Dalgıç tarafından değerlendirilerek sigaraya bağlı hastalıklar ve olasılıklar inceleme altına alınıyor.

Hastaların nikotin bağımlılık düzeyi ve soluk havasındaki karbonmonoksit seviyesi belirlenerek, sigarayı bırakmalarının ardından nikotin bandı ve sakızına ihtiyaçlarının olup olmadığı belirleniyor.

Sigarayı bırakmaya karar veren kişinin

anksiyete yani depresyon çizelgesi ölçülerek, hastada sigara içmeye neden olabilecek bir depresyonun olup olmadığı araştırılıyor. Ayda iki gün sigaranın zararları konusunda sigara bıraktırma seminer odasında Dr. Elif Ebru Dalgıç tarafından halk seminerleri veriliyor.

Uygun hastalara sigara bıraktırma ilaçları verilerek, 8 ile 14 gün içinde sigaradan tamamen kurtulmaları sağlanıyor. Sigarayı bıraktıktan sonraki ilk hafta, ilk ay ve 1 yıla kadar her üç ayda bir olmak üzere kontrollere gelen hastanın sağlık kontrolleri rutin olarak yapılarak kontrol altında tutuluyor.



İzmir'in tarihsel birikimine açılan pencere İzmir Kent Arşivi ve Müzesi



1922 yangınının ardından, İzmir'in gelecekte de aynı tahribatı yaşamaması için, dönemin kıt kaynaklarından ayrılan tahsisatla yapılan ilk yatırımlardan biri olan itfaiye binası, bugün Kent Arşivi Müzesi olarak hizmet veriyor.

Son yıllarda Türkiye'nin hemen her köşesinde büyüklü-küçüklü kent müzeleri, bir anlamda bir "görsel tarih yazımı"nı gerçekleştirirken, kent tarihiyle ilgili mevcut eksiklerin belirlenmesini ve tamamlanmasını da harekete geçiriyorlar. Kentlilik bilinci oluşturma, aidiyet duygusu yaratma, elimizden kayıp giden her şeyi derleme toplama, sınıflama ve koruma işlevini üstleniyorlar. İzmir Büyükşehir Belediyesi Kent Arşivi ve Müzesi, bu bağlamda ülkemizdeki ilk örneklerden biri.

Kent Arşivinin kuruluş hikayesi "yangınlar şehri" olarak bilinen İzmir ile tam olarak örtüşüyor. İzmir, 8 bin 500 yıllık tarihi boyunca bir dizi yangın ve doğal afetle mücadele etmek durumunda kalır. Kent ticaretini durma noktasına getiren, önemli ölçüde can ve mal kaybına neden olan yangınlara karşı alınan tedbirler, 19. yüzyılın son çeyreğinden itibaren örgütlü bir yapıya dönüşmeye başlar; ancak, alınan tüm önlemler, İzmir'i 1922 Eylül'ünde yaşanan büyük yangının tahribatından korumaya yetmez. Söz konusu dönemde yaşanan savaş ve işgal günlerinin bittiği sırada, 13 Eylül 1922'de çıkan yangın İzmir'in büyük bir bölümünü yok eder ve kenti yaşanmaz hale getirir. Yangın ancak 15 Eylül'de kontrol altına alınabilir hale gelir. Tamamen söndürülebilmesi ise; ancak 18 Eylül günü mümkün olur. Yapılan incelemelerde, İzmir'in 2 milyon 600 bin metre karelik yerleşim alanının yok olduğu belirlenir.

1922 yangını tecrübe eden İzmir'de, Cumhuriyet döneminde belediyenin önemle üzerinde durduğu konulardan biri itfaiye olur. 20 Mart 1924 tarihinde çıkartılan bir kanunla, itfaiye hizmetlerinin belediyelerce yürütülmesi kararlaştırılır.

1930-32 yılları arasında inşa edilen itfaiye binası, erken Cumhuriyet dönemi mimarisinin etkilerini taşır. Binanın mimarı Mesut Özok'tur. Neredeyse tamamı yanıp kül olmuş bir kentin gelecekte de aynı yıkımı yaşamaması için, dönemin kıt kaynaklarından ayrılan tahsisatla yapılan ilk yatırımlardan biri itfaiye binası olur.

Yapım amacı açısından işlevini tamamlamış ve 1932'den 2001 yılı sonuna kadar aralıksız 70 yıl boyunca itfaiye merkezi olarak hizmet veren bina, bugün Kent Arşivi ve Müzesi olarak yeniden işlevlendirilerek varlığını devam ettirir. Binanın restorasyon çalışmaları, 8 Şubat 2002 tarihinde yapılan bir törenle başlatılarak, 2004 yılı Nisan ayı başına kadar devam eder. Tefriş, donanım ve sergi çalışmalarının tamamlanmasının ardından, 10 Ocak 2004 günü yapılan törenle açılır.

Arşiv ve Müze bir arada

Kent Arşivi kurumun temel işlevlerinden biridir. İzmir'in tarih ve kültür birikimini yansıtan her türlü materyali, derlenmiş ve tasnif edilmiş bir şekilde barındırmayı amaçlar; ancak arşiv yalnızca bir belge deposu niteliği taşımamaktadır.



Zira, İzmir Kent Arşivi'nde toplanan materyaller, bilimsel yöntemlere göre tasnif edilerek bilgisayar teknolojisinin bütün imkanları kullanılarak araştırılmaya açık hale getiriliyor.

Kentin idari tarihi yok olmaktan kurtararak, geçmişe dönük evrakın kolayca bulunduğu bir sistemin oluşturulduğu Ahmet Piriştina Kent Arşivi Müzesi'nde (APIKAM), devredilen ve tasnif işlemleri biten evraklar arasında İzmir Büyükşehir Belediyesi Karar ve Tutanaklar Şube Müdürlüğü'nden devralınan 1930-1980 yılları arası 185 cilt Meclis Tutanak Defterleri, 1959-1987 yılları arası 71 cilt Encümen Karar Defterleri, İZFAŞ'tan devralınan 1931-1974 yılları arası İzmir Enternasyonal Fuarı görüntülerinde ait kataloglar, Basın Yayın ve Halkla İlişkiler Müdürlüğü'nden gelen İzmir ve ilçelerine ait toplam 1804 adet hava fotoğrafı araştırmacıların hizmetine sunuluyor.

Kent Müzesi, kurumun bir diğer önemli işlevi olarak yerini alıyor. Müzedeki ilk sergi 2004 yılı Ocak ayından 2007 Temmuz ayına kadar süren "İzmir ve Ticaret" konulu sergi olur. 2007 Eylül ayından itibaren ise EXPO 2015 çalışmaları kapsamında "Kent ve Sağlık" konulu yeni bir sergi hazırlanır. Yeni sergi teması içeriğinde, İzmir'in antik dönemlerden günümüze kadar tıp, eczacılık ve çevre sağlığı açısından oluşturduğu kültürel birikim, kronolojik bir sıra gözetilerek anlatılır. Sergi, antik dönemdeki bir sağlık merkezi olan Alliano'i'un bir bölümü ve İzmir'in ilk eczanesi olan "Şifa Eczanesi'nin" canlandırılması ve heykeller ile üç boyutlu bir hale getirilir. Ayrıca sergi salonunun arka bölümü, kısa İzmir tarihine ayrılır.

Araştırmacı hizmetleri

APIKAM'da tasnifi tamamlanmış ve araştırmaya açılmış bütün koleksiyonlar internet ağı veya kurumun araştırma salonunda kurulan intranet ağı üzerinden abonelik yoluyla araştırmacıların hizmetine sunuluyor.

Gerek İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin çeşitli birimlerinden gerek araştırmacılardan gerekse özel kurum ve kuruluşlardan gelen istekler doğrultusunda, APIKAM görevlilerinin yardımlarıyla; araştırma,



APIKAM'da ayrıca Milli Kütüphane bünyesinde bulunan tüm Osmanlıca gazeteler dijital ortama aktarılıyor. Gazetelerin orijinalleri yıpranmak ve yok olmaktan kurtulmuş oluyor. Araştırmacılara büyük kolaylık sağlanıyor.



görüntü, belge taraması, sunum hazırlanması ve bilgi desteği araştırmacılara sağlanıyor.

Abonelik istekleri ise <http://arsiv.apikam.org.tr/asp/ilksayfa.asp> linkinde bulunan 'Yeni Üye' ekranından veya kuruma bizzat başvurarak gerçekleştiriliyor.

APIKAM'da ayrıca Milli Kütüphane bünyesinde bulunan tüm Osmanlıca gazeteler, dijital ortama aktarılıyor. Bu sayede gazetelerin orijinalleri yıpranmak ve yok olmaktan kurtulmuş oluyor. Yeni harfli gazetelerin dijital ortama aktarılması işlemleri ise devam ediyor. Sadece bu hizmet bile araştırmacıları ve öğrencileri büyük bir külfetten kurtarmaya yetiyor da artıyor...

Müze tarafından kentin belleğini oluşturma çalışmalarında, İzmir'e ilişkin her türlü yazılı-basılı, resmi ve özel belgeler, aile ve bireylere ait belgeler, İzmir ile ilgili gerek Türkiye gerekse başka ülkelerde yayınlanmış eserler, İzmir kentine ait biyografi, monografi, istatistiki veriler, kentin fiziksel yapısını ve gelişimini gösteren değişik imar haritaları, taş baskı resimler ile kent yaşamının geçmişini açıklayıcı ve yansıtıcı arşiv değeri

taşıyan çeşitli fotoğraflar, toplanıyor.

Bir zamanlar itfaiyecilerin yatakhane olarak kullanılan salon bugün çeşitli sivil toplum örgütlerine, kültürel ve bilimsel amaçlı olan kuruluşların toplantılarına 2004 yılından bu yana ev sahipliği yapıyor. Kitaplık bölümü, her geçen gün bağışçıları tarafından daha zengin hale gelir. Başta Ahmet Piriştina'nın ailesi, Orhan Koloğlu ve Prof. Dr. Salih Özbaran olmak üzere bir çok bağışçı, çok sayıdaki kitabını kurumuna bağışlar. Bunun yanı sıra İzmir Kent Kitaplığından çıkan yayınlar ve İzmir temalı kitapların bulunduğu bir kitaplık da APIKAM'da yerini alır. Kent arşiv ve müzeleri, kültürel kimliğimizi dünden bugüne, bugünden de yarına taşıma görevi üstlenen bir eğitim işlevini yerine getiriyor. Modern kentlilik bilincine artmasına paralel olarak yerel yönetimlerin bu kurumların oluşum süreçlerine koydukları katkı her geçen gün artıyor. Bunun ilk örneklerinden olan İzmir Kent Arşivi ve Müzesi, kuruluşundan bu yana yaptığı faaliyetlerle araştırmacılara ve her yaştan meraklıların ilgi odağı olmayı sürdürüyor.



Bilişim ve elektronik pazarı kriz dinlemiyor



Her geçen gün kendini yenileyerek gelişen bilişim ve elektronik ürünler pazarı 2013'ün üçüncü çeyreğinde geçtiğimiz yılın aynı dönemine oranla yüzde 25,5 oranında büyüyerek 8.2 milyar liralık ciroya ulaştı. Cep telefonu pazarı yüzde 46 oranında büyümeye kaydederken, dizüstü bilgisayar ve tablet satışları yüzde 40 arttı. Beyaz eşya sektöründe yüzde 14'lük bir artış yaşanırken, küçük ev aletleri pazarı yüzde 11,6 oranında büyüdü.

Tüplü, renksiz, renkli derken bugün plazma, LCD, LED, 3D teknolojileri ile hayatımıza giren televizyona ise üçüncü çeyrekte 1.1 milyar TL ödendi.

Aynı hızda gelişen cep telefonu pazarı da rakamlarla büyümeye hızını ortaya koydu; 3G'li mobil abone sayısı 47.5 milyona yükseldi. Mobil internet kullanımı ise ikinci çeyrekte 25.6 TByte'ken, üçüncü çeyrekte 39 TByte'a çıktı.

GfK TEMAX Türkiye 2013 üçüncü çeyrek sonuçlarına göre, geçtiğimiz yılın aynı dönemine oranla yaşanan bu hızlı gelişmeyi; okulların açılması ve bayram tatilleri tetikledi. Türkiye tüketici teknolojisi ürünleri pazarı geçen yıla göre adet bazında da yüzde 6.5 büyüdü. Telekom sektörü bu dönemde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 46 oranında yükselerek 2.7 milyar lira ciro elde etti.

Sektörün büyümesinin ana kaynağı olan Telekom, 2012'nin üçüncü çeyreğine oranla yüzde 80 cirosal büyümeye kaydetti. Akıllı telefon pazarında büyümeye sürerken, geniş ekranlı telefon

satışı arttı. Bilişim teknolojileri sektörü de yüzde 40'luk büyümeye ile Telekom sektörünün ardından en çok büyüyen pazar oldu.

Geçen yıla oranla bu yılın son çeyreğinde yüzde 14 büyüyerek 2.1 milyar liralık ciroya ulaşan beyaz eşya sektöründe en fazla satışı yapılan ürün çamaşır makinesi oldu. Küçük ev aletleri yüzde 11.6 büyüyerek 662 milyon TL ciroya ulaşırken; panel televizyonların ağırlıklı olduğu tüketici elektroniği sektörü pazarı 1 milyar 75 milyon liralık ciro ile yüzde 7 oranında büyüdü.

LED televizyonların pazar payı yüzde 85'lerin üzerine çıkarken, 3D ve Smart özellikli LED televizyonlar geçen yılın aynı çeyreğine göre yüzde 49 büyüyerek pazarın yarısını elde etti.

Büyük ekranlı televizyonlara olan ilginin artmasıyla 46 inç ve üzeri ekran boyutuna sahip televizyonlar, geçen yılın aynı dönemine göre çift haneli büyüyerek en hızlı büyüyen alan oldu.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) tarafından hazırlanan bilişim sektöründe 2013 yılı üçüncü çeyrek değerlendirme raporuna göre mobil abone sayısı 68.9 milyona, 3G abone sayısı da 47.5 milyona yükseldi. Son çeyrekte faturalı abone sayısı da yüzde 36.4'ten yüzde 39.9'a çıktı.

Yılın üçüncü çeyreğinde 340 dakika olan ortalama aylık mobil kullanım süresi ile Türkiye, Avrupa'da en fazla mobil telefon görüşmesi yapan ülke olmaya devam ediyor.



Meryem Fulya YAZICIOĞLU



Serap AKYOL AKSÜYEK



İZDOB'un kraliçesi: Aytül Büyüksaraç

İzmir Devlet Opera ve Balesi'nin günümüze uzanan yolculuğundan Aida'ya, yeni dönem çalışmalarından gelecek projelerine uzanan keyifli bir sohbeti, İzmir'in yetiştirdiği en büyük sanatçılardan Büyüksaraç ile gerçekleştirdik.

Izmir Devlet Opera ve Balesi'nin hem müdürü hem de kazandığı başarının mimarları arasında yer alan, İzmir'in yetiştirdiği en önemli sanatçılardan Aytül Büyüksaraç bu ay Sanat Köşemizin konuğu oldu...

İzmir Devlet Opera ve Balesi'nin günümüze uzanan yolculuğundan Aida'ya, yeni dönem çalışmalarından gelecek projelerine uzanan keyifli bir sohbete imza attık.

Bu çalışmamızda bizim Aytül Hanım'la bir an önce biraya gelmemizi sağlayan İzmir Devlet Opera ve Balesi'nin başarılı İl Koordinatörü Erdoğan Öztürk'e de ayrıca teşekkür etmek istiyoruz.

■ *Geçen yılın program dergisinde yazdığınız başyazıya; "Meddah'tan Turandot'a; Çeşmebaşı'ndan Kuğu Gölü'ne... Bu cümle İzmir Devlet Opera ve Balesi'nin özeti" diye başlıyorsunuz. Bunu biraz açarak söyleşimize başlayabilir miyiz?*

Büyüksaraç: Peki öyle yapalım... 1982 yılında İzmir Devlet Opera ve Balesi kurulduğunda,

30'ncu yılda Turandot veya Aida'yı sahneleyeceğimiz söylenebilir miydi acaba. Ya da onlarca yıllık operalar varken "Türkiye Prömiyeri" veya "Dünya Prömiyeri" yapmaya cesaret edilebileceği öngörülebilir miydi? O cümleyi, kurumsal kimlik oluşturmadaki başarımızı vurgulamak adına kurmuştum. Bakınız İZDOB'un ilk resmi temsil tarihi, 21Ekim 1982'dir. O tarihte Kurucu Müdür Necdet Aydın'ın Carl Orff'un Akıllı Kız'ından uyarlayarak oynadığı tek kişilik bir oyun ile İzmir Devlet Senfoni Orkestrası sanatçılarının eşliği ile sunulabilen ve bale sanatçılarının yanı sıra folklor gruplarından dansçıların da katılımıyla Ferit Tüzün'ün Çeşmebaşı balesi sahnelenebilmişti. Birkaç memur ve yardımcı görevli, bir elin parmakları kadar sayıda bale sanatçısı, orkestra sanatçısı ve koro sanatçısı İZDOB'un kadrosunu oluşturmaktaydı. Nereden Nereye? Bir düşünün; otuz yılda ulaşılan yer neresi: Dünya opera ve bale dağarının hemen hemen tüm başyapıtlarını (sahne olanaksızlıklarına karşın) büyük bir başarı



ile sahneleyebilen, sahnelediği eserlerle yalnızca ülkemiz sanatseverleri, eleştirmenleri değil, dünyanın pek çok ülkesi sanatseverleri ve eleştirmenlerince yüceltilen bir düzeye ulaşmışız. Büyük bir cesaretle Türk bestecilerimizin eserlerini (kimilerini tozlu raflardan indirerek) bulup sahneliyoruz. Bununla da yetinmeyip dünyanın başka ülkelerindeki bestecilerin eserlerini de sahneye aktarmayı görev sayıyoruz.

■ **1982 yılında kuruldu İZDOB. 30 yıla ait birkaç istatistik verseniz; görevli sayıları, temsil sayıları gibi...**

Büyüksaraç: Söylediğim gibi iki elin parmakları kadar görevli sayısından, 400-450 kişilik görevli ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz. O dönemde yılda otuz kırk temsil yaparken, şimdi yüz elliden fazla etkinlik yapıyoruz. İzmir’de altı, yedi ayrı kapalı salonda, kentimizdeki açık-hava mekanlarında, antik kentlerde etkinlikler yapıyoruz. Ege Bölgesi’nin pek çok kentinde ilçesinde temsiller konserler yapıyoruz. On yılı aşkın süredir tüm gösterilerimizi yüzde yüzlük doluluk oranıyla sunuyoruz. Yıllık repertuvarımızı denge gözeterek yapıyoruz. Sezon içinde sekiz on opera, bir o kadar bale, müzikal, kantat, oratoryo, çocuk oyunları ile onlarca farklı konser gerçekleştiriyoruz.

■ **Bu sezonun, hatta belki de İZDOB tarihinin en iddialı eseri Aida’yı repertuvara alırken endişelendiniz mi? Yani bu eseri sahnelemenin zorlukları, gerek müzikal gerekse de teknik zorluklar sizi korkuttu mu?**

Büyüksaraç: Elbette endişelendik. Her eserde olduğu gibi bir endişeydi bu. Estetik kaygı duymadan güzel sanat yapmak olanaklı değil. O kaygı hep olacak ki yaptığınız sanat yankı bulabilsin. Bu nitelikteki eserler, yani başyapıt diye nitelendirebileceğimiz, büyük kadrolu operaların sahnelenmesi her bakımdan ciddi zorlukları aşmayı gerektirir. Bir kere solist kadronuzun yeterliliği, eksiklerinizin diğer kurumlardaki sanatçılarla takviye edilmesi, zamanlama, sahnelemeye ait teknik zorluklar, tüm bunlar ciddi bir planlamayı gerektiriyor. Ama açıkçası en büyük

zorluk; elbette sahne. Opera binası olmayan bir yerde dünyanın en önemli eserlerinden birini sahnelemeye kalkıyorsunuz. Bu bile başlı başına bir büyük sorun. Ama tabii ki yılmadan, var olanı sonuna kadar değerlendirerek, olmayanı da oldurmak adına zorlayarak yaptık; yapmaya da devam edeceğiz. Birkaç şey eklemek istiyorum; Verdi Yılı’nın sonlarına yaklaşırken, bunu Aida ile taçlandırmak, İZDOB adına bir büyük onur; bir büyük başarı. Bu başarıyı yönlendiriyor olmak, bu başarının içinde bir solist olarak yer almak, kendi adıma, aynı zamanda İzmirli sanatseverler adına da başarı ve onur. Zira, bugüne değin hep yanımızda olup bizi yönlendiren, başarılarımızı ödüllendiren İzmirli sanatseverler her zaman olduğu gibi bu sonuçta büyük paya sahip.

■ **İZDOB tarihi boyunca en ses getiren, sizce en önemli organizasyon nedir?**

Büyüksaraç: E, buna cevap vermek zor olacak... Aida yapmak elbette çok önemli; Turandot yapmış olmak çok önemli. Bir İspanyol eserinin “Dünya Prömiyeri”ni (Garcilaso’nun Ölümü) yapıp bu eseri bestecinin kendi ülkesinde sahnelemiş olmak; Aşk-ı Memnu operasını İspanya’da -İspanyolca üstyazı ile- Türkçe oynamak; dünyanın pek çok ülkesinde sahnelediğimiz etkinliklerde yabancıların büyük ilgisini görmek; otuzuncu yılımızda -büyük bir cesaretle- Muhteşem Süleyman’ın “Dünya Prömiyeri”ni; Saygun’un Bir Kumru Masalı balesinin “Dünya Prömiyeri”ni; Agrippina, Ariadne Naksos’ta, Idomeneo, Iphigenia Tauris’te,



İZDOB'un Eylül ayında başlayan 2013-2014 etkinlik sezonunda 7 opera, 2 müzikal, 9 bale, 1 sahne kantatı, 3 çocuk oyunu ve onlarca konser sanatseverleri bekliyor. 25 Ocak'ta Kanlı Nigar'ın Dünya Prömiyeri var.



Falstaff ve daha pek çok önemli eserin "Türkiye Prömiyeri"ni yapmış olmak; çok sayıda sanatçımızın dünyanın dört bir yanında başarılarını sergilediklerini görmek, yaşamak. Gibi çok şey sayılabilir. Sorunuzu yanıtlarken hemen aklıma gelenler bunlar. Daha onlarca önemli organizasyon sayılabilir elbette.

■ **Yeni dönem çalışmalarınız hakkında da bilgi alabilir miyiz?**

Büyüksaraç: Elbette. 2013-2014 sezonu etkinlik programımız 2013'ün Eylül ayında başladı; 2014'ün Temmuz-Ağustos aylarına değin sürecek. Haziran ayına kadar rutin temsil programlarımız sürüyor; sonrasında da festivallerdeki gösteriler. Bu sezonda; 7 opera, 2 müzikal, 9 bale, 1 sahne kantatı, 3 çocuk oyunu ile onlarca konser gerçekleştireyoruz.

Don Pasquale, Aida ve Madama Butterfly bu sezonda prömiyer yaptığımız operalar. Ayrıca, geçen sezonlardan Şu Çılgın Türkler, Agrippina, La Sonnambula (Uyurgezer Kız) ve Muhteşem Süleyman operaları bu sezon programımızda yer almakta. Mevlana'nın Çağrısı, Kerbela ve Karma adıyla sunacağımız üç bale bu sezonda prömiyerini gerçekleştireceğimiz eserler olacak. Yine geçen

sezonlardan Zorba, Sylvia, Kösem Sultan, Giselle, Güldestan ve Çakırcalı Efe adlı baleler bu sezon programımızı da süslemekte.

25 Ocak 2014'te "Dünya Prömiyeri"ni gerçekleştireceğimiz Kanlı Nigar ile geçen sezondan Mançalı Şövalye adlı müzikalleri İzmirli sanatseverlerin izlenimine sunacağız.

Carmina Burana adlı sahne kantatını yine sunmaya devam edeceğiz. Çocuk sanatseverlerimiz için de; Külkedisi, Sihirli Dünya ve Balenin Büyülü Dünyası adlı çocuk oyunlarını sahneye çeğiz.

■ **Yöneticiliğinizin yanı sıra, solist olarak başrol üstlendiğiniz çok eser var; tüm bunlara nasıl zaman buluyorsunuz?**

Büyüksaraç: Yalnız onlar mı...? Ben aynı zamanda şan hocalığı yapıyorum; öğrencilerime de zaman ayırmak zorundayım. Anneyim; oğluma ve eşime zaman ayırmak zorundayım. Evde yemek yapmam gerekiyor.

Haklısınız zaman programlaması yapmakta zorlanıyorum. Ama tüm bunlardan aldığım manevi haz her şeye değiyor.

■ **Teşekkürlerimizle daha büyük başarılarla imza atmanızı diliyoruz.**

Büyüksaraç: Ben çok teşekkür ederim.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: info@metgayrimenkul.com

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



5. Uluslararası EgeArt Sanat Günleri, sanatçıları ve sanatseverleri buluşturdu

İzmir'in uluslararası arenadaki tanınırlığının artırılmasını hedefleyen 5. Uluslararası EgeArt Sanat Günleri'ne yurt dışından 40 ülkeden yurt içinden 22 il ve 38 üniversiteden toplam 503 sanatçı katıldı.

Ege Üniversitesi tarafından bu yıl beşincisi düzenlenen Uluslararası EgeArt Sanat Günleri bu yıl "Kıyıda" temasıyla 6-15 Aralık 2013 tarihleri arasında Ege Üniversitesi Atatürk Kültür Merkezi başta olmak üzere İzmir'in 22 farklı kültür merkezi ve sanat galerisinde sanata ve sanatçıya bir kez daha ev sahipliği yapmanın onurunu yaşadı.

İzmir'in uluslararası arenadaki tanınırlığının artırılmasını hedefleyen 5. Uluslararası EgeArt Sanat Günleri'ne yurt dışından 40 ülkeden yurt içinden 22 il ve 38 üniversiteden toplam 503 sanatçı katıldı. İzmir'in EXPO 2020 adaylığına destek olmayı amaçlayan Ege Üniversitesi, düzenlediği EgeArt Sanat Günleri ile yurt dışından ve yurt içinden



değerli sanatçıların eserleri ve gerçekleştirilecek çeşitli sanatsal etkinlikler ile gerek ülkemize gerekse kentimize uluslararası alanda prestij sağlamayı hedefliyor.

Türkiye'nin ve İzmir'in en önemli sanat etkinliklerinden birisi olan ve EgeArt adıyla markalaşan sanat günlerini geleneksel bir hale getirmek için çalışmalarını aralıksız sürdüren Ege Üniversitesi, bu yıl da birbiriinden farklı, kaliteli ve alanında tanınmış sanatçıları ve eserlerini İzmirliyle buluşturmak için hazırlıklarını tamamladı.

5. Uluslararası EgeArt Sanat Günlerinde, kentin 22 farklı merkezinde düzenlenen sergilerle eş zamanlı olarak birçok çalıştay, çeşitli konserler, sahne performansları, film gösterimleri, paneller,

yarışmalar ve tüm bu etkinliklerin takip edildiği foto- maraton ile çok kapsamlı bir sanat şöleni sanatseverlere sunuldu.

40 Ülkeden sanatçı

5. Uluslararası Ege-Art Sanat Günleri'ne resim, baskı resim, heykel, seramik, cam, fotoğraf, videoart ve kağıt sanatları ile günlük sanat dallarından Türkiye'nin yanı sıra 40 ülkeden 156 yabancı sanatçı katıldı.

Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Arjantin, Belçika, Büyük Britanya ve Kuzey İrlanda Birleşik Krallığı, Bosna Hersek, Brezilya, Bulgaristan, Çek Cumhuriyeti, Çin, Danimarka, Endonezya, Finlandiya, Fransa, Hırvatistan, Hindistan, Hollanda, İran, İsrail, İsviçre, İtalya, İzlanda, Japonya, Kenya, Kore, Letonya, Lüksemburg, Macaristan, Meksika, Morityus, Norveç, Polanya, Romanya, Rusya, Sırbistan, Slovakya, Şili, Türkiye, Ukrayna, Yunanistan'dan sanatçıların yer aldığı EgeArt'ta 2 bin 500'den fazla eser, İzmir'in farklı noktalarında bulunan kültür merkezlerinde ve sanat galerilerinde sergilendi.

Usta'ya Saygı

EgeArt Sanat Günleri'nde, Türk resim sanatına yaptığı katkılar nedeniyle; Altan Gürman'a Onur Ödülü verilirken, Candeğer Furtun,

Kuzgun Acar, Gencay Kasapçı ve Semiha Berksoy "Usta'ya Saygı" başlıklı sunumlar ve eserleri aracılığıyla anıldılar.

38 Üniversiteden katılım

5. Uluslararası EgeArt Sanat Günleri, akademik katılımın da yüksek olduğu bir organizasyon oldu. 38 üniversitenin güzel sanatlar fakülteleri, eğitim fakülteleri ve yüksekokullarından akademisyenler etkinliklerde bir araya gelerek sanatı bilimsel bir platformda tartışma olanağı yakaladılar.

Genç yeteneklere destek

Ünlü sanatçıları sanatseverlerle buluşturmayı hedefleyen Uluslararası EgeArt Sanat Günleri, genç yetenekleri desteklemek amacıyla "Yine, Yeni, Kıyıda ..." EgeArt Genç Sanat Yarışması ve "Toplumsal Cinsiyet: Kadın/ Erkek/ Çocuk..." konulu "Kısa Film Yarışması" düzenledi. 5. Uluslararası EgeArt Sanat Günleri boyunca düzenlenecek 3 panel, 32 sunum, 4 canlı performans, 3 konser, 1 Tiyatro gösterisi ve 8 film gösterimi ücretsiz olarak İzmirliyle buluştu.

İki hafta süren etkinlik boyunca hayata geçirilen sergiler, konserler, dinletiler, dans gösterileri, sunumlar, imza günleri, paneller, konferanslar ve film gösterimleri ile İzmirli sanatseverlere tam anlamıyla bir sanatsal şölen yaşatıldı



GİMAS, üretiminin yüzde 90'ını 52 ülkeye ihraç ediyor



Ağırıklı olarak çimento, petro kimya ve enerji santralleri sektörüne yönelik üretimde kullanılmak üzere ekipman üreten GİMAS, üretiminin yüzde 90'nı dünyanın çeşitli bölgelerinde 52 ülkeye ihraç ediyor.

1976 yılında 144 metrekarelik bir alanda, 5 kişi ile üretim serüvenine başlayan Gimaz Makine, 1978 Şubat'ında İzmir Menemen'de üretimini sürdürmeye devam eder. Burada 800 metrekarelik bir alanda 15 kişilik bir ekiple büyümeye devam eden firma, ilk büyük iş olarak Petkim için eşanjör ve basınçlı kaplar imalatı yapar.

1992 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 4 bin metrekarelik alandaki fabrikaya taşınan firma, bugün 20 bin metrekare kapalı alanda faaliyetlerine devam ediyor.

2013 yılında Ege İhracatçı Birliklerinin verdiği "2012 yılı Makine Sektöründeki en fazla ihracat gerçekleştiren birinci firma" ödülüne layık görülen firma, gelecek yıllar için de bu hedefini sürdürüyor.

2013 yılı içerisinde enerji sektöründeki payını arttıran firma, sevkiyatına 2014 yılında başlanacak ve 2015'te tamamlanacak olan Hindistan'ın üçüncü en büyük enerji santralının imalatlarını başarı ile yürütüyor. Aynı zamanda Güney Afrika'nın en büyük enerji santralının yenilenmesi kapsamında imalatlarına başlayan firma, ilk sevkiyatına 2014 yılının ikinci çeyreğinde başlayacak.

İletişim Bilgileri

Adres: Atatürk Organize Sanayi Bölgesi 10008 Sokak No.6 35620 Çiğli - İzmir /TÜRKİYE

Telefon: +90 232 376 73 77

Faks: +90 232 376 73 79

E-Posta: info@gimas.gen.tr

Web: <http://www.gimas.gen.tr>





50 yılı aşan tecrübe: Güven Plastik

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyetlerini sürdüren Güven Plastik, 50 yılı aşkın tecrübesi ile sektöründe emin adımlarla ilerliyor. 1960'lardan günümüze her ürününün altına 'Güven Plastik' kalitesini gururla yazdıran firma, yeniliklere açık üretim teknolojisi ağı ile beğeni topluyor.

20'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren firma, her geçen gün çağın gerektirdiği şekilde kendini yenileyerek, son teknolojilerle donatılmış makine parkurunda işlediği ürünlerini müşterilerine sunmanın mutluluğunu yaşıyor.

Kurulduğu günden bugüne kaliteli ürün, kaliteli hizmet ve müşteri memnuniyeti ilkelerini ön planda tutan Güven Plastik, mamullerini en uygun fiyatla pazara sunma gayreti içerisinde çalışmalarını sürdürüyor.

1960'lı yıllarda mat hortum üretimi ile sektöre giren Güven Plastik, ürün gamına yeni hortum çeşitlerini ilave ederek, 1990'lı yılların başında PVC boru üretimi ile inşaat ve tesisat sistemlerine ilk adımı atar.

2000'li yılların başından itibaren inşaat ve tesisat grubuna ağırlık veren Güven Plastik, PP-R tesisat boru ve ek parçaları imalatı ve atık su boru ve ek parçaları üretiminde büyük başarılar kaydeder. Adı gibi güven veren ve varlığı boyunca güvenilir bir firma olma özelliğini koruma gayreti içerisinde olan Güven Plastik, müşterilerine her geçen gün daha başarılı ürünleri ve hizmeti sunmak için çalışmalarını sürdürüyor.

İletişim Bilgileri: M. Kemal Atatürk Bul. No:37
35620 İAOSB Çiğli - İzmir / TÜRKİYE
Tel: +90 (232) 328 00 15 Fax: +90 (232) 328 00 12
E-mail: www.guvenplastic.com/tr/iletisim





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BOBE20131105001 Belçikalı halı ve perde toptancısının, tesislerini devredebileceği firma arayışı

1975 ten beri halı toptancılığı yapan Belçikalı firma halı ve perde distribütörlüğü yapmak isteyen firmalara mevcut tesislerini devretmek istemektedir. Avrupa ve Rusya pazarında müşterileri bulunan Belçikalı toptancı, potansiyel alıcı firmanın müşteri kaygısı olmayacağını ve pazara gitmek için yatırım yapmasına gerek kalmayacağını belirtmiştir.

BRPL20131030002 Polonyalı firmanın yağ üreticisi arayışı

Yemeklik yağların distribütörlüğüyle ilgili faaliyet gösteren Polonyalı bir KOBİ, yağ üreticileri aramaktadır. 5 litrelik şişelerde ve yıllık ortalama 500 palet ürün siparişi vereceği öngörülmektedir. Polonyalı firma, konuyla ilgili pazarda yer alan üreticiler ile ticari işbirliğine gitmek istemektedir.

BRSE20131028001 İsveçli tekstil firmasının yağmurluk üreticisi arayışı

2013 yılında kurulmuş İsveçli bir tekstil firması, dışarıda giyilmek üzere ve özellikle çocuklar için yağmurluk üretebilecek firmalar aramaktadır. Konuyla alakalı yeterince deneyime sahip olan İsveçli firma, 4 farklı ürün üretmeyi planlamaktadır.

BRSE20131112001 İsveçli firmanın güneş şemsiyesi üreticisi arayışı

İsveçli start-up bir firma, 3 metre çapında güneş şemsiyelerini (parasol cloth) üretebilecek firma aramaktadır. Kullanılacak olan kumaşın kalınlığı 250-270g olabileceğini ve bağlamada kullanılacak ipin polyester olabileceği belirtilmiştir. Firma ticari işbirliğinde bulabileceği partnerler / üreticiler aramaktadır.

BOES20131031003 Mürekkep üreticisi İspanyol firmanın distribütör arayışı

İspanyol mürekkep üreticisi, ürünlerinin satışı için distribütör aramaktadır. İspanya pazarının % 25 ine sahip olan üretici firma 82 yıllık deneyimi ile offset mürekkepleri ve offset UV mürekkepleri üretmektedir. 50 ülkeye çalışan firma çeşitli grafik sanat kurumları (DRUPA,

IPES, GRAPHISPAG) ile de çalışmaktadır.

BRSE20131129001 İsveçli firmanın avize bileşenleri üreticisi arayışı

Kristal avize üretimi ve satışı yapan yeni kurulmuş İspanyol bir firma, avize bileşenleri tedarikçisi aramaktadır. Çeşitli türlerde bileşenlerden avize üretimi yapan üreticiler ile temasa geçmek isteyen İsveçli firmanın, talep ettiği parçalar: - dökme / kalıplı pirinçten yapılan avizeler için dairesel biçimli çerçeveler, -Yüksek ışık içeriğiyle farklı şekillerde cam kristaller, - avizede bulunan elektronikler (lambda soketleri, duylar ve kablolar vb.) şeklinde belirtilmiştir. Firma ilgili üreticilerle temasa geçmek istemektedir.

BRUK20131028002 Su arıtma ekipmanlarının konusunda faaliyet gösteren ingiliz firmanın üretici arayışı

İngiltere’de su arıtımı ile ilgili faaliyet gösteren firma, yenilikçi arıtma ekipmanları üreticileri / tedarikçileri aramaktadır. Firmanın uzmanlaştığı alanlar; şehir içi uygulamaları, yağmur suyu geri dönüşümü, atık kontrolü, arıtma ve filtrasyon, görüntüleme ve bakteriyel numune analizleri, kimyasal arıtmalar vb. şeklinde sıralanmaktadır. Firmanın müşteri kitlesi ise eğitim ve iş yerleri, özel kamu kurum ve kuruluşları, bakım sağlık tesisleri, taşıma ve nakliye şirketleri vb. bulunmaktadır. Geniş bir networke sahip olan İngiliz firma, ilgili konuda faaliyet gösteren firmalar ile işbirliğine gitmek istemektedir.

BOUK20131120001 Geri dönüşüm üniteleri üretimi yapan İngiliz firmanın distribütör arayışı

İngiliz bir firma geri dönüşüm üniteleri üretimi yapmaktadır. Firma ürünlerini dönüşlü kalıplandırma yöntemiyle üretmekte ve son derece yüksek kaliteli ürünler elde etmektedir. Ürünlerin kullanım alanı çok geniş olup hastanelerden ofislere okullardan park ve bahçelere kadar uzanmaktadır. Konuyla alakalı piyasada geniş bir networke sahip firmalara distribütörlük verilmek istemektedir.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

TOIL20131028002 Ses tanımlama yazılımı Ar-Ge ve lokalizasyon

İsraili bir KOBİ ileri seviye ses tanımlama sistemi geliştirip, insanları konuşma ve dil ve iletişim engellerini, insanlar ile doğal iletişim kurmaya, kontrol aletleri (tablet, PC, Akıllı telefon) ve uygulamalar (web tarayıcı, oyun oynama) gibi uygulamalarda kendi sesini kullanarak iletişim kurabilecektir. Şirket ortak girişim veya firmalar, organizasyonlar ile teknik ortaklık kurup yazılımın geliştirilmesini yeni coğrafik alanlarda lokalizasyon ile devam ettirmek istemektedir.

TOIT20131121002 Yatağa bağımlı hastalar için düşük uzuv fonksiyonları için robotik cihaz

İtalyan ileri robotik konusunda uzmanlaşmış, araştırma merkezi, Akut evredeki, yatağa bağımlı Hastalar için düşük uzuv fonksiyonları için yeni bir robotik cihaz geliştirmiştir. Hastalar yatakları durumunda iken, güvenli olarak ayakta durma ve yürüme yetilerini kaybederler ve fiziksel terapiye ihtiyaç duyarlar. Felçten sonraki ilk aylarda en iyi iyileşmeler gözlenmiştir, motor iyileşmeye odaklanan bu cihaz ile iyileşme süreci oldukça kolaylaşacaktır. Lisans anlaşması yapacak şirketler aranmaktadır.

TOIT20131031002 Su izleme ağı için kablolu sensör ağı aracılığıyla gerçek zamanlı sistem

İtalyan mucit, eşi benzeri olmayan özel bir yazılım ile su ağının kritik parçaları arasındaki fiziksel parametreleri kablolu sensör ağı vasıtasıyla gerçek zamanlı olarak gözlemleyici tasarlamıştır. Sistem, algılamak/lokalize sızıntıları ve algılanan hatalara bakım programını planlamak için tasarlanmıştır. Endüstri ile ortaklık ile bu çözüm geliştirilmek istenmektedir. (Bulunan sistemlere entegrasyonu) ve ürüne dönüştürülmek istenmektedir.

TRFI20131025001 İnce metal kesimi, kaynak ve makine yapımı alanlarında uzmanlaşmış finlandiya'dan hafif makine workshop şirketi lisans veya satın almak üzere ürün arayışı

Finlandiya'dan hafif makine workshop şirketi kendi işini yapabilecek uygun ürünleri üretebilecek şeyler arayışındadır. Şirket, İnce metal kesimi, kaynak ve makine yapımı alanlarında en az karmaşık birleştirme ve test konularındaki kadar uzmanlaşmıştır. Kendi ürünleri doğrultusunda lisans alıp veya satın alma yapmak istemektedir. Şirket, ürün fikirleri veya hâlihazırda test edilmiş ürünler arayışındadır. Şirketin odaklanmış olduğu sektörler: araç üretimi, temizleme teknolojileri ancak şirket diğer tekliflere de açıktır.

12 GB 403U 3Q1W Hibrit elektrikli araçlar için enerji üretim sistemi

Güneydoğu İngiltere'den bir firma, güçlendirilmiş hareket yörüngeli silindir ve içten patlamalı toroidal piston ile, tek entegre tasarımda kinetik enerji geri kazanımı ile elektrik üretimi yapacak cihaz geliştirmiştir. Bu cihaz Yeni nesil yüksek verimli düşük emisyonlu hibrid elektrikli araçlara uygun olup, gözle görülür kazançlar sağlayacaktır. Konsept çalışmada çalışabilecek endüstriyel ortaklar aranmaktadır.

12 GB 4103 3OX3 Artan enerji talebini karşılamak üzere, akredite yenilenebilir enerji çözümleri

Doğu İngiltere menşeli su işleri şirketi, kendilerine ait talebi 877Gwh/yıl karşılamak üzere enerji üretimini yenilenebilir enerji ile çözecek çözümler arayışındadır. Şirket Rüzgar, su bazlı yenilenebilir enerji kaynakları, solar, ısı kaynakları ve kendilerinin operasyon sahasına entegre edilebilecek herhangi bir teknolojik çözüme açıktır. Teknik destekli ticari anlaşma ve lisans anlaşmaları yapılabilir.

13 AT 012L 3S8G Hidrolik enerji depolama sistemi alanında teknolojiler

Avusturyalı üniversite hidrolik makineler, sızdırmazlık ekipmanları, yer altı mühendisliği ve yenilikçi hidrolik enerji depolama sistemleri gelişimini destekleme konusunda destek sağlamaktadır. Sistem fonksiyonu, değişik tasarımlar ve modeller ile test edilmiştir. Farklı komponentler araştırıldı ve optimize edildi. Gelecek adımda daha büyük boyutta ilk örnek inşa edilecektir. Ortaklık için geliştirmeyi devam ettirecek uzmanlar gerekmektedir.

12 DE 17A1 3QK3 Rüzgâr türbinleri için bütüne ait görüntüleme sistemi (Holmosys)

Alman araştırma enstitüsü 7. Çerçeve programı için, KOBİ'lere katma değer katacak, KOBİ'lerden oluşacak bir şirketler birliği oluşturup, Rüzgâr türbinleri için bütüne ait görüntüleme sistemi (HolMoSys) geliştirmek istemektedirler. HolMoSys için amaçlanan, rüzgâr türbinlerinin ölçümlendirme sistemlerinin bütüne ait durumu hakkında operatöre bilgi sağlar. Bu sistem bakım stratejisi belirlenmesinde ve rüzgâr türbinlerinin güvenilirliğinin artmasına ön ayak olacaktır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr



Uğurtaş: 2023'ün yolu, Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor

Çiğli Bakiy Kuluhan'ın yönetiminde geçen yıl, konuların derinleştirilmesi amacıyla bir araya gelerek yapılan Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Yürütme Kurulu toplantısında, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için bir dizi politika ve strateji geliştirilmesi gerekiyor" dedi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için bir dizi politika ve strateji geliştirilmesi gerekiyor" dedi. Uğurtaş, bu hedeflere ulaşmak için 2023 yılı için hedeflenen 2 milyar dolarlık Ar-Ge ve inovasyon harcamasının önemli olduğunu söyledi. Bu harcamaların büyük kısmının, Ar-Ge ve inovasyon alanlarında yapılması gerektiğini belirtti. Uğurtaş, "Ar-Ge ve inovasyon alanlarında yapılacak çalışmaların, Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Öncelikli ileri teknoloji

OECD ülkelerinin GSYİH içindeki Ar-Ge ve inovasyon harcamalarının yüzde 2,5'ine ulaşarak, Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını dedi.



Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi. Uğurtaş, "Ar-Ge ve inovasyon alanlarında yapılacak çalışmaların, Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Sanayi Bölgesi'nde 10 YENİ PARSEL

■ TÜRKİYE'nin en prestijli organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 yeni parsel satışa çıkarılıyor. Aralık ayının sonuna doğru yapılması planlanan ihale ile yeni sahiplerini bulacak parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor.



Toplam alanı 6.300.000 metrekare olan ve halihazırda 630 sanayi parselinin bulunduğu IAOSB'de imar planında yapılan çalışmalar sonucu 10 yeni sanayi parseli daha elde edildi. Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65.000 metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan 2 adet 4.500 metrekare, 8 adet 7.000 metrekarelik sanayi parselleri önümüzdeki günlerde satışa çıkarılacak. IAOSB'nin yürüttüğü titiz çalışmalar sonucunda sırasıyla, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Valilik, İl İdare Kurulu ile Tapu ve Kadastroda takip edilen yasal süreçlerin ardından geliştirilen parsellerin 2500 kişiye daha istihdam sağlanması bekleniyor.

IAOSB Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanılan bu yeni alanlarla birlikte IAOSB'nin daha fazla üretim ve istihdam alanı yaratacağını dile getirdi.



Turizm, sanayi ve üniversite kenti

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Ar-Ge ve inovasyon alanlarında yapılacak çalışmaların, Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.



Fotoğraflar ikinci kez başarıyla yarıştı

HABER MERKEZİ

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) tarafından Bölge'de faaliyet gösteren firma sahiplerine-çalışanlarına ve bölge dışından katılmak isteyen herkese yönelik olarak düzenlenen Fotoğrafçılık Yarışması'nın sonuçları açıklandı. 2 Kasım 2012'de ilki düzenlenen yarışmaya 71 eser katılmış, bu yıl ikincisi düzenlenen etkinliğe katılan 289 fotoğraf IAOSB Fotoğrafçılık Yarışması'nın başarısını gözler önüne serdi.

IAOSB sosyal faaliyetleri geliştirme çalışma grubunun önerisi ve Yürütme Kurulu'nun onayı ile ikincisi düzenlenen Fotoğrafçılık Yarışması bu yılda katılımcıların büyük beğenisiyle toplandı. Ekonomik lokomotifleri arasında yer almasının yanı sıra çevreci kimliği ve öncü çalışmaları ve sosyal sorumluluk projeleri ile göz dolduran IAOSB'nin tema olarak seçildiği "Yaşayan IAOSB" konulu fotoğrafçılık yarışmasına "sanatçı" konulu eserler de spot Tekstil San ve Tic. A.Ş.'den katılan Kadir İrkin

birinci olurken İrkin'e ödüllü IAOSB Yürütme Kurulu üyesi Atilla Baysal verdi. İkincilik ödüllü Engin Örer'e verilirken, Bayraklı Ali Osman Konakçı Kız Teknik ve Meslek Lisesi Grafik/Fotoğraf öğretmeni Fuat Örkün SÜBAŞI da yarışmanın üçüncüsü oldu. İkinci ve üçüncü olan eser sahipleri ödül ve plakelerini IAOSB SFGCB Başkanı Cem İnam ve IFOD Yürütme Kurulu Başkanı ve 9 Eylül GSF Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir'in ellerinden aldılar.



IAOSB'de yeni arsalar sahiplerini bekliyor

Türkiye'nin en prestijli organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Yürütme Kurulu, Aralık ayının sonuna doğru yapılması planlanan ihale ile yeni sahiplerini bulacak parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor.

IAOSB BAŞKANI HİLMİ UĞURTAŞ:

Ar-Ge ve inovasyon kültürü güçlenmeli

Türkiye ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (IAOSB) Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2023'te dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi arasında girmek isteyen Türkiye'nin, Ar-Ge ve inovasyona ağırlık vererek ileri teknoloji ihracatını artırması gerektiğini söyledi. Tüm dünyada yaşanan ekonomik daralmanın Türkiye'ye de hissedildiğine dikkatli Uğurtaş, "ABD ve AB'de yaşanan ekonomik sorunların yansımaları, özellikle Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelere fazlasıyla hissediliyor. Çin'in ciddi rekabet gücü de eklenince Türk sanayisinin iç ve dış piyasalardaki işi daha da zorlaşıyor. Bu zorlu tabloya rağmen, Türkiye'nin önünde

dir. 10 büyük ekonomi içinde yer almak istiyorsak, dünyada üretilen gayri safi hâsılânın yüzde 3'ünü üretmeliyiz. Bu da en azından 4 kat büyümeye ister. Bunun için potansiyelimiz var. Ancak doğru yönlendirilmeli, doğru kullanılmalı. Rekabetçiliğimizi artırmalıyız. Ama bu, başkalarının ürettiği aynı malı, aynı pazarlara daha ucuzla vermek olmamalı. Hızlı büyüyen pazarları hedeflemek öncelikli değil; yeni ve fark yaratan ürünlerle girmeliyiz. Bu da ancak güçlü bir Ar-Ge ve inovasyon kültürü ile mümkündür."



GERÇEK BÜYÜME ÜRETİMLE OLUR

Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2014 yılının beşinci belirterek, ekonomik dengeleri bozacak unsurları fazlalığına işaret etti.



Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Leasing sorunu çözüme kavuşmalı



Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

DEĞİŞMELİ

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ulaşarak Ar-Ge ve inovasyona dayalı bir ekonomiye dönüşmesi için önemli bir katkı sağlayacağını" dedi.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde arsa heyecanı



TÜRKİYE'nin en prestijli organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 yeni parsel satışa çıkartıldı. Aralık ayından itibaren 7 bin metrekarelik sanayi parselleri satışa çıkartılacak.

TALEP ARTIYOR

İAOSB'nin yönetim kurulu başkanlığına Hilmi Uğurtaş'ın başkanlığında, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 yeni parsel satışa çıkartıldı. Aralık ayından itibaren 7 bin metrekarelik sanayi parselleri satışa çıkartılacak.

Toplam alanı 6.300.000 m2 olan ve halihazırda 630 sanayi parseline bölünmüş İAOSB'de imar planında yapılan çalışmalar sonucu 10 yeni sanayi parseli daha eklenmiştir. Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan 2 adet 4 bin 500 metrekare, 8 adet 2 bin 500 metrekarelik sanayi parselleri önümüz günlerde satışa çıkarılacak.



"2023 hedeflerine ulaşmamız çok zor"

ÇİĞLİ Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiği toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.



İAOSB üniversite sanayi iş birliğine dikkat çekmek için yarışma düzenledi

H.Merkezi / E.Çizim

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından Ege Üniversitesi'nden (EÜ) işbirliği ile düzenlenen Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması sonuçlandı. Çiğli Frekans Seçimi Metal Dedektör projesi ile Elektrik Elektronik A.Ş. birinci olarak ikincilik ödülünü "Poly Rib Eco Drum Teknolojisi" projesi kazandı. 18 kişilik dev jüri, yarışmanın ilk 3 derece ile maviyon ödülü almaya hak kazanan diğer 3 projesi belirledi.

Törenin açılış konuşmasını gerçekleştiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Hedefli tutarlı istisnalarla bugünkü üretim ve teknoloji yapımızı değiştirmemiz gerekir. Biz de diğer ülkelerle yarışmalıyız. Amaclarımızın yolumuz Ar-Ge'ye dayalı ileri teknolojilerden geçiyor."

"2023'ün yolu Ar-Ge'den geçiyor"

ÇİĞLİ Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiği toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.



Uğurtaş : "2023'ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor"

HABER MERKEZİ.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiği toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.



Atatürk OSB'de, 10 yeni arsa satılacak

Toplam alanı 6 milyon 300 bin metrekare olan ve halihazırda 630 sanayi parselinin bulunduğu İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB)'nde imar planında yapılan çalışmalar sonucu 10 yeni sanayi parseli daha elde edildi. Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan 2 adet 4 bin 500 metrekare, 8 adet 2 bin 500 metrekarelik sanayi parselleri önümüz günlerde satışa çıkarılacak.

İAOSB Vakfı önemli projelere imza atacak

HABER MERKEZİ.

Türkiye OSB'ler arasında ilk defa Vakıf kurarak bir ilke daha imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Vakfı, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.

Uğurtaş: 2023'ün yolu Ar-Ge'den geçiyor

HABER MERKEZİ.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiği toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Cumhuriyetin kurulduğu günden bu yana yakalanan büyüme hızı ortalamasının yüzde 4'ler civarında seyrettiğini bildiren Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.

İESOB'da 10 yeni parsel satışa çıkıyor

Türkiye'nin en prestijli organize sanayi bölgeleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB)'nde 10 yeni parsel satışa çıkartıldı. Aralık ayından itibaren 7 bin metrekarelik sanayi parselleri satışa çıkartılacak.

TALEP ARTIYOR

İAOSB'nin yönetim kurulu başkanlığına Hilmi Uğurtaş'ın başkanlığında, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 yeni parsel satışa çıkartıldı. Aralık ayından itibaren 7 bin metrekarelik sanayi parselleri satışa çıkartılacak.

Kalkınma hızı devam etmeli

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2023 yılı için hedeflerin tutması için daha çok çalışmaya gereksinimi söyledi.

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2023 yılında dayanarak 10 milyar dolarlık büyüme hedefini açıkladı. Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğe ulaşmanın mümkün olmadığını söyledi. ÇİĞLİ Rotary Kulübü Dönem Başkanı Sanayici Aydın Tümenemür ise İAOSB'nin çalışmalarını takdir ve hayranlıkla izlediklerini belirterek, böyle bir OSB'nin içinde olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Tümenemür yakalanan bu başarının mimarı olarak Başkan Hilmi Uğurtaş'a bir teşekkür plaketi sundu.



ARADA BİR

İlimli karamsarlık

Kasım ayı sonuna gelirken, 2013 yılı bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesine hedefimiz yüzde 4 idi, şimdi 3,6'ya küçüldü. 2014 hedefi de yüzde 5'ten yüzde 4'e çekildi. KİİT başına milli gelirde 2013 hedefimiz 11.330 dolar iken, 10.820 dolar olacak.

2013 de enflasyonun yüzde 5,2'e çekilmesi hedeflenirken, şimdi çıkacak olan yüzde 7'ler civarındaki bir enflasyondan memnun olacağız.

2013 işletlik oranı hedefi 8,9 iken, şimdi çift rakamlara çıkma riskini yaşıyoruz.

Ota vadeli program ve mali plana göre, tasarruf oranımızın yüzde 15'e çıkması hedeflenirken bu oran yüzde 15'e bile vurmaz zor görülüyor.

Bu durum için global lüzümlerimizden tutun da yaşanan dış etkiler kadar pek çok nedeni ortaya koyup tartışabiliriz. Ancak bizler, sanayici olarak buna inanıyoruz. Ekonomi için önemli olan üretimin artırılmasıdır.

Üretim artmaz ki istihdam artmaz, istihdam da toplumsal refah artmaz. Bu nedenle ekonomi politikalarının üretimi artırma hedefi olmalıdır.

Üretimi arttırmayın, bu artış istikrarlı bir biçimde yapılandırılmayın politikaları başarısız demektir. Bu noktada, başka ülkelerin başararak kendi

den mutlu olma sahip değiliz. KİİT oranı yüzde 30 gelir düzeyi 30 bin doların üstünde olan ülkelerdeki ekonomilerin başarılması ile bizim gibi 10 bin dolar civarındaki orta gelir düzeyi içinde bulunan ülkelerdeki ekonomilerin başarılması için

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

2013 bütçesini tutturamadık, revize ettik ve 2014 yılı ve sonraki yıllar içinde hedeflerimizi kısıtlandı.

Bazıları (FED) en geç 2014 Mart'ında göreceği beklenen parasal sıkılaştırma neticesinde ülkemizin net sermaye girişlerinde bir azalma yaşanacağı ortadadır.

Döviz yükselecek

Bu azalmanın iki etkisi olacaktır. İlk, döviz kuru ve faiz yükselecektir. Döviz kurundaki artış ihracatı olumsuz etkilerken, döviz alacağı borçlulardan az olan şirketlerin bilançolarında bakiyeler yaşanacaktır. Vadeli gelen iç piyasa tedarik ve temel girişli ödemeleri için yeterli kaynak bulamama sıkıntısı yaşanacaktır. Borçluların da faiz yükseleceği ile daha maliyetli olacağından işletmelerimizin özellikle KOBİ'lerimizin küçülme riski artacaktır.

İkinci etki ise net sermaye girişinin azalması ile endüstri gibi rahat borçlanamayan bankaların, daralacak kredi hacimleri nedeniyle kaynak sıkıntısı yaşanacaktır. Kasaca 2014 yılında olma olasılığı yüksek olan net sermaye girişlerindeki azalmanın üretim faaliyetlerini olumsuz etkilemesi ve dolayısıyla bütçeye oranın da olumsuz etkilemesini dikkate almalıyız. Bu hususlarda gerek Merkez Bankası gerekse de Bankacılık Devlet Denetleme Kurulu tarafından alınan kararların yanlış veya yetersiz olduğu düşünmek için erkendiz. Ancak bir sanayici olarak içinde bulunduğumuz durumu bir köşe yazarımızın kullandığı "İlimli karamsarlık" terimini kullanarak tanımlamak isterim.

Tüm bu yansımalar ve etkiler altında düşünce kadar normal değiliz bir şeylerin değiştiğini görmek ve buna göre önlemlerimizi almak zorunda olduğumuz bir dönemde geçiyoruz. Yani normal denilen olgular, tanımlamalar, limitler yeniden tanımlanıyor. Yeni bir normal anlayışı geliyor.

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak

Ölümle karşılaşmak



İzmir'e bakış olumlu

İZMİR'in pek çok değeri sahip olduğuna bile getiren Hilmi Uğurtaş, ancak bu değerleri öne çıkarmada yetersiz bir görümlü olduğunu kaydediyor. Uğurtaş, "İzmir'e bakış açısı olumlu yönde değişiyor. Ancak İzmir'in gelişiminin anahtarı, kente gelmeyen, uzakta kalan işçilerin de buraya çekmeyi başarmaktan geçiyor. Bu da, İzmir'in sahip olduğu tüm değerleri daha bilinen, daha ulaştırılabilir bir şekilde ön plana çıkarmakla mümkündür" şeklinde konuştu.



İzmir'e yılın en iyi 10 ilçesi ile İzmir'in en gelişimi	İzmir'e yılın en iyi 10 ilçesi ile İzmir'in en gelişimi
1. Karşıyaka	1. Karşıyaka
2. Bornova	2. Bornova
3. Buca	3. Buca
4. Üsküdar	4. Üsküdar
5. Çiğli	5. Çiğli
6. Dursunbey	6. Dursunbey
7. Menemen	7. Menemen
8. Mordoğlu	8. Mordoğlu
9. Söğütözü	9. Söğütözü
10. Zeytinlik	10. Zeytinlik

PARA

2023'ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.



Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

POSTA

Lise temeli Yargıtay'ı bekliyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (IAOSB), Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı'nın ikinci mütevelli heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş vizyonlarının ilk adımı olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ile ilgili temel atma aşamasına geldiğini ifade etti. Uğurtaş, "Tariş Pamuk Birliği'nden aldığımız arsa davasını karşı tarafın Yargıtay'a taşıması nedeniyle bekleme dönemindeyiz. Yerel mahkemede olduğu gibi Yargıtay'da da haklılığımız bir kez daha teyit edilecek ve yolumuz açılacak" dedi. Toplantının divan başkanlığını yapan IAOSB Vakfı Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker, sanayiciler olarak toplumun kendilerinden beklentilerinin olduğunu söyledi. ■ İZMİR/DHA



Hilmi Uğurtaş



İAOSB'de yeni arsa heyecanı

Türkiye'nin en prestijli Organize Sanayi Bölgeleri'nden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (IAOSB) 10 yeni parsel satışta çıkıyor. Aralık ayının sonuna doğru yapılması planlanan ihale ile yeni sahipleri bulacak parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor.

Toplam alan 6 milyon 300 bin metrekare olan ve halihazırda 630 sanayi parseli bulunan IAOSB'de imar planında yapılan çalışmalar sonucu 10 yeni sanayi parseli daha elde edildi. Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanan 2 adet 4 bin 500 metrekare, 8 adet de 7 bin metrekarelik sanayi parselleri önümüzdeki günlerde satışa çıkacak. IAOSB'nin yürüttüğü nitiz çalışmalar sonucunda sanayici, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Valilik, İl İdare Kurulu ile Tapu ve Kadastro'da takip edilen yasal süreçlerin ardından geliştirilen parsellerin 2500 kişiye daha istihdam sağlanacağı bekleniyor.

Daha fazla üretim ve istihdam

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin talebin çok olduğu, gereklilikler aplan olacağı için bu talepleri cevap verebilmek için her fırsatta daha geniş IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanan bu yeni alanlarla birlikte IAOSB'nin daha fazla üretim ve istihdamı için sahilleri yapacağına dedi.

Ozel konumu itibarıyla katılmalarına şehir içinde OSB hizmeti sunulduğuna dikkat çeken Uğurtaş, IAOSB'nin İzmir Limanı'na 20 km, havalimanına 45 km, tr güzelliğiyle 8 km uzaklıkta olduğunu söyleyerek bu kadar avantajı konusunda bir OSB'de olmadığının vurguladı. İçerdiği önemli bir Ar-Ge ve inovasyon projelerine yönelik bir altyapı sistemi olduğunu belirten Uğurtaş, Yönetim Kurulu'nun, yenilikçi bir yaklaşım, bölge katılımlarının vizyonlarını gerçekleştirerek, ihracatlarını artırmak, olan Ar-Ge ve inovasyon projelerine yönelik pek çok başarı elde ettiğini de hayata geçirdiğini vurguladı. 2011 yılında ABD Gelişim ile başlanan Enerji Verimliliği, Güç Enerjisi ile Elektrik Üretim Tesisi Projesi, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi, Teknoloji Geliştirme Bölgesi Projesi ile İşletme Yüksek Lisans Programı bu projelerin başları. IAOSB ayrıca, Türkiye'deki OSB'ler içinde ilk Vakıf kurarı ve yine ilk kez Ar-Ge ve inovasyon yarınları düzenleyen bölge.

Tim buradan yarı yarıya IAOSB'nin sadece üretim merkezi olarak değil, aynı zamanda sosyal olarak da yararlanabileceği bir alan olduğunu ifade etti.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konuları değerlendirmek amacıyla bir araya geldikleri toplantıda konuşan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine ancak Ar-Ge ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

Yeni arsa heyecanı

TÜRKİYE'nin en prestijli Organize Sanayi Bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 yeni parsel satışta çıkıyor.



Yeni arsa heyecanı

POSTA

POSTA

POSTA

POSTA

POSTA

POSTA

POSTA

POSTA



2023'ün yolu
ar-ge ve
inovasyondan
geçiyor

Tizim Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB) Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Türkiye'nin gelecekteki vizyonunu gerçekleştirecek inovasyon daya, bilim teknolojisi ve sanayi ürünlerinde dünya piyasasında söz sahibi olacak güneyi sunduğu verimli bir alan".
Cumhuriyet kuruğulu gündüzü ö yarıya ulaşan bölüme bu hız ortalamasını 2025'e kadar 4'er yıl içinde sayetirgini kaydeden Uğurtaş, bu rakamlarla 2023 yılı için hedeflenen 2 trilyon dolarlık büyüklüğü ulaşmanın mümkün olmadığını savundu. Bölümün hızını 2025'e kadar 4'er yıl içinde 4'e katlayarak çıkarttığını dikkat çekerek, "Ancak ilkimizin sanayinin bugünkü tablosuna baktığımızda, bu vizyona paralel olmayan manzaralar görmekteyiz. Sanayi üretimi GSYİH içinde yüzde 25'lerede olması gerekirken bu oran yüzde 16'da sekmektedir. Girişimlerimiz, hattı, sanayilerimizin özelliği genelçerimiz sanayi üretiminden uzaklaşmakta, hizmet, letişim, turizm, insaat gibi sektörlerin vizyonunda olduğu sa gayeyle de bu kez kazayıcı yolu tere emmektedirler. İhracatın çok üstünde olan ithalat rakamlarından yüzde 12'lere kadar gerileyen tasarruf oranlarımızdan dolayı car açıkla mücadelede bir tür istisna istiskân yapılamamıştır." şeklinde konuştu.

Pay yüzde 1

OECD ülkelerinin GSYİH içinde ar-ge ve inovasyon çalışmalarına yüzde 25 oranında pay ayırdıkları, bunun Türkiye'de yüzde 1,7'ede olduğunu vurgulayan İAOSB Başkanı Turgut, "2023 hedeflerine ulaşmak isteyen Türkiye'nin, ileri teknolojiye ve yenilik çalışmalarına ağırlık vermesi gerektiğinin altını çizer. 'Sanayi 4.0'ümüzün içinde teknolojik ürünlerin katkı payı ülkemizde yüzde 2,5 ila 3,5 arasında, Avrupa'da yüzde 5, Brezilya ve Endonezya'da yüzde 10, Japonya ve Güney Kore'de yüzde 15, ABD'de yüzde 17, Çin'de yüzde 19, Güney Kore'de yüzde 25,5'i KOBİ'lerdir. Oysa proje başı çalışmalarda KOBİ'lerimiz, düzenli bir yapıya geçip ar-ge desteklerine ulaşması imkanı zayıf. Değerli atlat, teknoloji geliştirme bölgelerine asılması çalışsada bu bir bölgenin kuruluşu ve işlevsel hale gelmesi, zaman zaman imkandır." dedi.

Üniversite-sanayi işbirlikleri, psikolojik engelleri takımı Uğurtas, bu önyargılı süreçte ihtiyacı olduğunu ar-ge ve inovasyonu versitelerle birlikte hayırcı, mevcut eğitim değerdendirmelerde bu programların, uygulama ve mühendis yetiştirme temel bilim olan biyolojik tematik gibi alanlar için ara baskı bölümleri mü-yazı yonlendirilmistir. vasyonun, bilimsel car kirdigi temel bilimler



"2023"ün yolu Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor"

Çiğli Rotary Kulübü üyelerinin güncel ve ekonomik konturları değerlendirmek amacıyla bir toplantıya katıldı. Toplantıda, İzmir Atatürk Sanayi Bölgesi Başkanı Hüsnü Uğurtaş, 2023 yılı Ocak Ar-Ge

ve inovasyona dayalı, ileri teknoloji kullanılan ürünler ile dünya piyasalarında sağlayacağımız rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi. Türkiye'nin büyüme hızı ortalamasının yüzde 4 olduğunu hatırlatan Uğurtaş, "2023 yılı için

büyükölçe ulaşmanın mümkün olmadığına dikkat çekti. Büyüme hızının yüzde 6 seviyelerine ulaşması gerektiğine dikkat çeken Uğurtaş, 2023 hedeflerine ulaşmak isteyen Türkiye'nin ileri teknolojiye ve yenilik çalışmalarına ağırlık vermesi gerektiğini ifade etti.



İlimli karamsarlık

YILIN sonuna geldikimiz bu günlerde 2013 yılı hedeflerimizin tutturulamadığını söyleyen bizzat Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "2014 we sonraki yıllar için de hedeflerimizni küçültük. 2013 büyüme hedefi yüzde 4 idi, istendi 3,6'ya kabul ediyorduz."

demek zordur. Bu noktada, işsizliklere bakarak, kendi durumundan mutlu olma lüksüne de sahip değiliz. Kış başına yıllık 30 bin doların üzerinde



LAOSB “Önemli projelere imza atacak”

TÜRKİYE'deki OSB'ler arasında ilk defa Vakıf kurarak bir ilke daha imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde, Sanayici

ve İslamdan Sağlık ve Eğitim Vakfı'nın 2. Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtas ile Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker önemli mesajlar verdi. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda İAOSB Vakfı Başkanı Hilmi Uğurtas, faaliyetleri geçmesi üzerinden henüz 1 yıl geçmesine rağmen Vakfın Bölge sanayicileri arasında farkındalık ve bilinirliliğin artarak devam ettiğini söyledi. İAOSB Vakfının temel kuruluş amacını; "Bölge içindeki üniversiteyi planlan, İSİS, Mesleki ve Teknik Üniversite olarak geliştirmek ve ülke çapında olmaması" diye nitelendiren Uğurtas, bu projelere ilişkin çalışmaların devam ettiğini söyledi. Vizyonlarının ilk adımı olan Teknik Endüstri Mesleki ve Teknik



"Ar-Ge ve inovasyon ile dünyada ilk 10'a girebiliriz"

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Türkiye ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alıyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurta, 2023 yılında dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi arasına girmek isteyen Türkiye'nin, Ar Ge ve inovasyona odaklık vararak ileri teknoloji üretmesini artırmaya gereksinimi olduğunu söyledi.

[illegible][illegible]

Uğurtaş:
2023'ün
yolu Ar-Ge ve
inovasyondan
geçiyor

İlimiz Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtas, "Türkiye'nin 2023 yılı hedeflerine, Ziraat teknolojisi kullananlar önler ile dünya piyasalarında sağlayacağı rekabet gücü sayesinde varabiliriz" dedi.

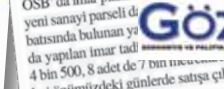


İAOSB, 2 bin 500 kişiye daha istihdam yaratacak

[illegible]

İAOSB'da yeni arsa heyecanı

• Türkiye'nin en prestijli organizasyonu olarak düzenlenen 10. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (OSB) Yarışması'nda 10 yeni parsel satışa çıkarılıyor. Sonunda doğrudan yapılmaması planlanan tahsisatların ihale yoluyla ihale edilmesiyle, ihaleci şirketlerin ihaleleri için büyük bir yarışta bulunuyor. Toplam alan 6 milyon 300 bin m²'ye ulaşan 10 parselin 6'sı OSB'ye, 4'ü ise imar planı dışındaki alanlar. Yeni sanayi parseli dışındaki alanlar, batısında bulunan ya da yapılan imar tadilatı ile 4 bin 500, 8 adet de 7 bin 700 m²'ye ulaşacak. Yarışma, 15 Eylül'de yapılacak. Yarışma, 15 Eylül'de yapılacak. Yarışma, 15 Eylül'de yapılacak.



İAOSB Vakfı 20 milyona malolacak liseyi kuruyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve Vakfı Başkanı Hilmi Uğurtaş, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi projesinde temel atma aşamasına gendiğini belirtti, "Pürüzler çözülüyor" dedi.



“İAOSB Vakfı önemli projelere imza atacak”

Söğütde yapılacak teknik ve endüstri meslek lisesi ile ilgili tüm ön çalışmalarını tamamladığını söyleyen Vali Başkan Hilmi Uğurtas, 2014'te vakide gelir getirici faaliyetleri anlatacağını söyledi.

In its 10th year, *Entrepreneur* is the *Entrepreneur* Magazine Group's flagship publication. It is a leading source of information for small business owners and managers. The magazine is published monthly, except for two issues combined annually in December and January. The magazine is published by Entrepreneur Media, Inc., a company that also publishes *Entrepreneur* magazine's website, entrepreneur.com.

Daha güzel

■ DİSİT Halkın İktisadi Servisi (HİS) Başkanı İsmail Kaya, 41'inci yılını kutlarken, "Halkın İktisadi Servisi, 41 yıldır halkın iktisadi servisini korumak için çalışmaktadır. Halkın İktisadi Servisi, 41 yıldır halkın iktisadi servisini korumak için çalışmaktadır. Halkın İktisadi Servisi, 41 yıldır halkın iktisadi servisini korumak için çalışmaktadır."

memli acak”

defa Vakıf
İlke dâhâ imza
Atatürk Oğani
peşinde, Sanayi
arı Sağlık ve
fı'nın 2.
leyet
aşukh.
arı Hilmi
Vakıf
leyet
dri Şeker
şallar



çalışmalarını devam ettiriyor. Vitrinlerini ilk adımı olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ile ilgili çalışmalarını tamamladığını belirtten Uğurtas; temel atma aşamasına gelineceğini ifade etti. Yaklaşık 20 milyon liraya mal olacak proje, Bölge Müdürlüğü'nün arzusuna yer alan ve

**HABER
TÜRK**



60 ülke onun otomatlarını kullanıyor

İLK OTOMATİ ÇAY İÇİN YAPTI
Henüz genç bir mühendisten 1970'li yılların başında yüksek lisans yapmak için Hollanda'ya giden Sayıl Dinçsoy, acil ihtiyaçlar için otomatların kullandığını gördü. Yurda dönmesinin ardından para atılarak kolanın otomatları için bu otomatları üretti. Şaşı 1980 yılında İzmir Enternasyonal Fuarı'nda açtığı standta güldü. İlk ürettiği otomatın



ÜRETİMİN % 60'I İHRACATA

Bugün şirketi Elektrai ile üretiminin yüzde 60'ını 60 ülkeye satan Sayıl Dinçsoy, her ülkenin koşullarına uygun otomatlar üretiyor. Dinçsoy, reçetesiz ilaçların satıldığı ecza otomatı, hazır yemek otomatı, poğaç otomatı, gazete, sıcak-soğuk içecek otomatları ve 70 çeşit ürün bulunduran



Aşurenin lezzeti, yedi ayrı ilden gelen malzemesinde

1982 yılında İzmir Kemeralı'nda 18 metrekaarelik bir dükkanda keşkül, fırın sütlaç, karadut şerbeti ve karadut dondurması ile üretime başlayan Hasan Usta, 1997 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Türkiye'nin ilk tatlı fabrikasını kurdu ve kısa sürede "Türkiye markası" oldu.

Geniş ürün çeşidi

Orun yelpazesinde sütlu
tatli, dondurma, su-
cak-soğuk icecek-
yet
altıvaltı
uhunan
flisan
Usta'nın yetkilileri
iç bir üründe katkı
madresi kullanmadıklarını "iyi
hammaddeyi, doğal malı"

veren dev tatlı fabrikasının her türlü modern teknolojik yapıya sahip olduğunu belirten Bolulu Hasan Usta'nın yetkilileri, "Kendi kategorimizde tüm üretim belgeleri, TS EN ISO 9001:2008 Belgesi ve Helal Gıda Sertifikası mevcuttur. Fabrikada tüm ürünler gıda mühendisleri denetiminde, mikrobiyoloji laboratuvarlarında da

...nlarında günlük analizlerden ge-
çer. Hijyenik şartlarda üretilmiş
olan tatlı ve dondurmalar, fri-
gorifik araç filosuyla so-
ğuk zinciri kırılmadan
günlük olarak satış
noktalarına ulaştırılır.
Ürünler; üretim, de-
polama, sevkiyat



AVRUPA'YA SATIYOR TÜRKİYE'YE SATAMIYOR

İzmir'de doğan ve adını dünyaya duyuran firmanın kurucu başkanı Ali Aktaş, Türkiye'ye üretim yapamamaktan şikayetçi



ÇİĞLi Organizasyon faaliyet gösteren LÖHER Asumir ve Yürüyen Mendirven Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin kurucu başkanı Ali Akday'ın hikayesi filmde konu olacak çinir, Çi sıfırdan başladığı yedıcılıktı 260 kişin çalışığı şirketin yöneticisi oldu

KÖSTEK OLMAYIN YETER

TÜRKİYEDE İlettikleri mesajları birçok ülkeye ilettilerini anlatan Aktaş, "Kendi iletişimimizi ülkemizde satamıyoruz. Burada destek diye bir şey yok. Küsteک olmasın yeter" diyor. 

Zeytinyağında da fark yaratıyor

matkâfî vâdâda Türkiye'nin lider markası Orkide Yağ, bu yıl zeytinyağında da başarıya imza attı. 60 oranında artırıp, büyük bir başarıya imza attı.

[illegible]

İstanbul'da düzenlenen konferansta, Türkiye'de yaşayan Türk diasporasının kültürel mirasını korumak ve yaşatmak için çalışmalar yapılması gerektiği vurgulandı. Konferansta, Türkiye'de yaşayan Türk diasporasının kültürel mirasını korumak ve yaşatmak için çalışmalar yapılması gerektiği vurgulandı.



Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikalar hizmete girince, üretim kayışının...

İlliyet **İHRACATTA DÜŞÜŞ**

[illegible][illegible][illegible][illegible][illegible][illegible][illegible]

NORM
üretim ü

Norm Grup, Salihli Organize Sanayi Bölgesi'nde ovata ve vidadan sonra, üçüncü fabrikasını da açmak için girişimlere başladı. Grup, 2014 yılında Salihli'de 500 kişi istihdam edecek

İsmet Arslan'ın Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Türkiye'nin en büyük çimento üreticisi Nereis Çimento İşletim ve Satış

Kilici'ın merdiven ile birlikte kaldırıldığı ve... Nereye kaldırıldığı ve... Çıktığı... (The text is partially obscured and blurry, but the visible parts suggest a report on a rescue or removal operation.)

A group photo of five men in suits standing outdoors. From left to right: a man in a dark suit and tie, a man in a dark suit and tie, a man in a dark suit and tie, a man in a dark suit and tie, and a man in a dark suit and tie. They are all smiling and standing in front of a green background.

Plastik sektörünün sürdürülebilirliği için

Yatırımları ile kendi kurşunlu Eksen Plastik, plastik sacınıncı yinede bir hizmet verdi. Çıkarılmıy kilitte kontrolünü ısrak kendi kurşunlu birimden alırdı. laboratuvarlarında yapacak olan Eksen Plastik, walede faaliyet gösteren diğer

Sektör için önemli

Erci Plastik Yönetim Kurulu Başkanı Yusufcan Özgen, "Artık üretimimiz kalite kontrolüne bağlıdır. Kaliteyi garanti altına alarak, müşteriye en iyi hizmeti sunacağız."

...nün laboratuvarını
...nün deneyleri için akademi
... Akademi'nin Belçim'in en önemli
...diği yeni laboratuvarlarında yapılacak deney
...nün verilecek raporun dışındaki her
...nün Akademi laboratuvarlarında
...nün laboratuvarlarında, plastik
...nün yönelik başka firmaların da
...nün bir ücret karşılığında hizmet
...nün, ürünlerinin dijital standartlarına
...nün üretilen test edilecek" dedi.

[illegible]

...the company's...
...the company's...
...the company's...



DPT planlarında var ama kimse ilgilenmek istemiyor

[illegible]

Trade 4 lira yakıyor

How safe is your car? It's a question that every driver asks himself. But how often do you actually check? The answer could mean the difference between a minor fender bender and a major accident.

Tamamen bağımsız

[illegible]



TÜRK KAHVESİ

UNESCO korumasında

Meddahlık, nevrüz, semah, Kırkpınar Yağlı Güreşleri ve mesir macunundan sonra Türk Kahvesi de, Birleşmiş Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Teşkilatı'nın (UNESCO) 'Somut Olmayan Kültürler Mirası' listesine girdi.

Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de 2-7 Aralık tarihlerinde toplanan UNESCO Somut Olmayan Mirasın Korunması Hükümetlerarası Komitesi'nde Türk kahvesinin de listeye alınması önerisi görüşüldü. Bu sabah alınan kararla "Türk Kahvesi ve Geleneği" İnsanlığın Somut Olmayan Kültürel Mirası Temsili Listesi'ne kaydedildi. "Türk Kahvesi Kültürü ve Geleneği" ile birlikte Türkiye'nin bu listeye giren kültürel geleneklerinin sayısı 11'e yükseldi.

Tescil oylamasından önce uluslararası delegelere kahvenin Türk kültür ve adetlerindeki yeri konusunda Kültür ve Turizm Bakanlığı Araştırma ve Eğitim Genel Müdürü Doç. Dr. Ahmet Arı tarafından bilgi verdi. Yapılan oylama sonunda Türk kahve kültürü UNESCO tarafından Türkiye'nin kültürel bir değeri olarak kabul edildi.

Kabulden sonra Türkiye heyetinde büyük sevinç yaşanırken, değişik ülke delegeleri de tebrikte bulundu. Daha sonra basına açıklamalarda bulunan Ahmet Arı, 'Bir kahvenin 40 yıl hatırı var' atasözünü kültürümüze kazandıran kahvenin, UNESCO'nun Somut Olmayan Kültürel Mirası listesine geçtiğini bildirdi.

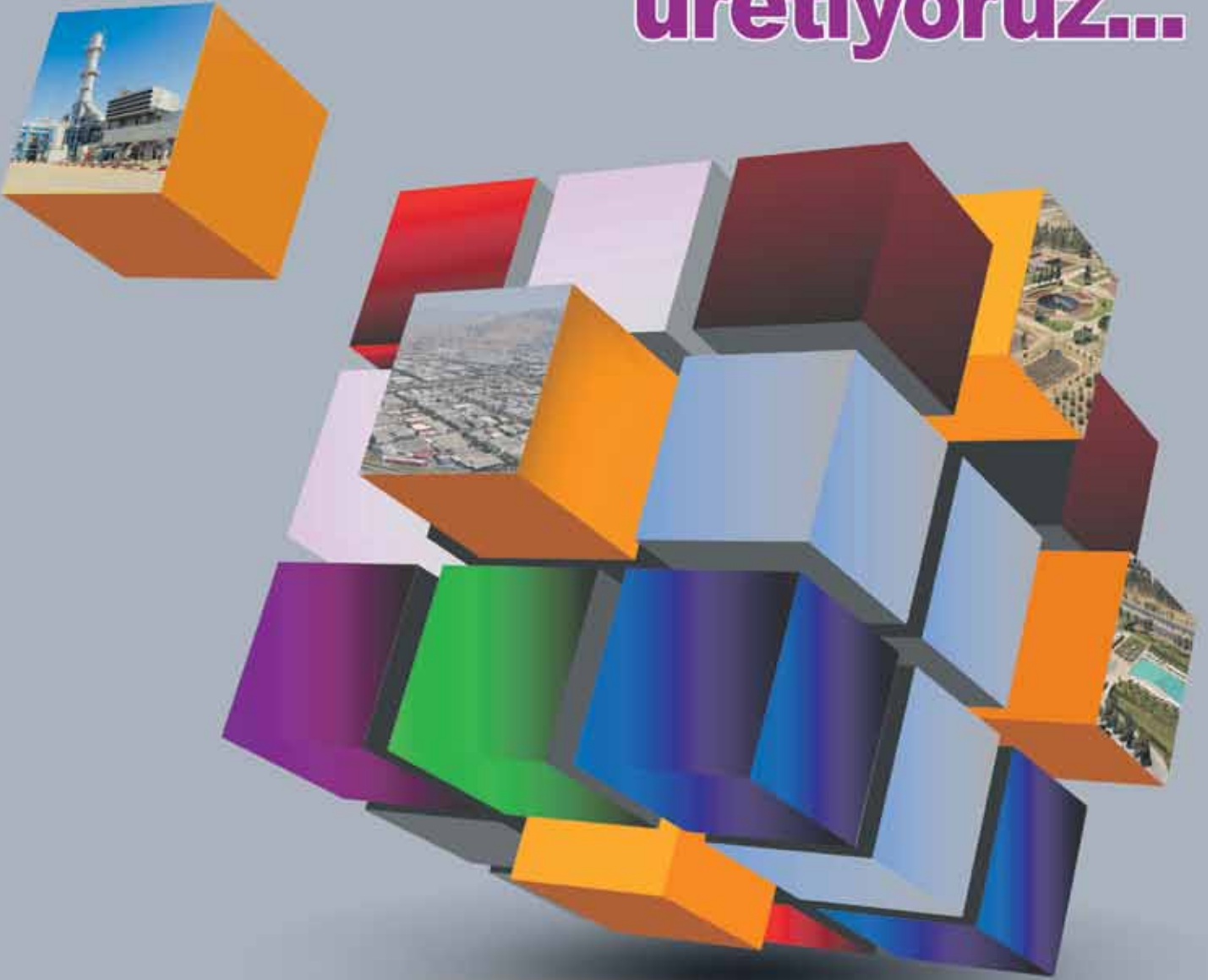
Listeye daha önceden geçen ve kültürümüzün yapı taşları olan unsurların devamının geleceğini ifade eden Arı, "Bunları sadece UNESCO listesine

dahil etmek yeterli değil. Bunların etrafında koruma sistemleri çerçevesinde oluşumlar meydana getirmeliyiz" dedi.

Dünyanın neresine gidilirse adının Türk kahvesi olduğunu hatırlatan Ahmet Arı, bunun sonuza kadar devam edeceğini söyledi. Kahve kültürünün gelecek nesillere aktarılmasının önemine de değinen Arı, herkesin kahve yapmayı bildiğini zannettiğini, aslında bunun özelliği olduğunu, kahveyi kültürüne uygun yapabilen, onu yaşayan ve yaşatan insanların olması gerektiğini bildirdi. 1517 yılında Yemen Valisi Özdemir Paşa, lezzetine hayran kaldığı kahveyi İstanbul'a getirdi. Türkler tarafından bulunan ve daha sonra Avrupa mutfakına giren yepyeni hazırlama metodu sayesinde kahve, güğüm ve cezvelerde pişirilerek Türk Kahvesi adını aldı. İlk olarak Tahtakale'de açılan ve tüm şehre hızla yayılan kahvehaneler sayesinde halk kahveyle tanıştı. Günün her saati kitap ve güzel yazıların okunduğu, satranç ve tavlanın oynandığı, şiir ve edebiyat sohbetlerinin yapıldığı kahvehaneler ve kahve kültürü dönemin sosyal hayatına damgasını vurdu.

Saray mutfaklarında ve evlerde yerini alan kahve, çok miktarda tüketilmeye başlandı. Çiğ kahve çekirdekleri tavalarda kavrulduktan sonra dibeklerde dövülerek cezvelerde pişirilmek suretiyle içiliyor ve en itibarlı dostlara büyük bir özenle ikram ediliyordu. Kısa sürede, gerek İstanbul'a yolu düşen tüccarlar ve seyyahlar gerekse Osmanlı elçileri sayesinde Türk Kahvesinin lezzeti ve ünü önce Avrupa'yı oradan da tüm dünyayı sardı.

Yaşamınızdaki tüm detaylar için üretiyoruz...



*Hayat Enerjiniz Hiç Bitmesin
Sağlıklı ve Mutlu
Nice Yyllara..*



Müşteri İletişim Hattı Tel: 0 [232] 328 25 51
www.cankardeslerkuruyemis.com

KARŞIYAKA [ÇARŞI 1 - 2] [ALAYBEY] [AKSOY] [SERİNKUYU] [GİRNE] - BALÇOVA [AGORA AVM]
BORNOVA - ÇİĞLİ [A.O.S.B.] - ŞİRİNYER - GAZİEMİR / BUCA [GÜRMAR] - ÇANKAYA [BORSA]