HABER

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

ARALIK 2014 • SAYI 110

ZOR BİR YILA DOĞRU

G-20 BAŞKANLIĞI HER ŞEYİ DEĞİŞTİREBİLİR

İZKA'DAN BAŞARILI PROJELERİMİZE DESTEK

UĞURTAŞ: TEMKİNLİ VE HESAPLI OLMALIYIZ

PROSES OTOMASYONUNDA TARTIM TEKNOLOJİSİ

TANK TARTIM SİSTEMLERİ

Tank, reaktör ve silolarınızı kantara dönüştürerek hammadde ağırlıklarını sürekli izleyebilir ve ERP, DCS/Scada sisteminize entegre edebilirsiniz.

DOZAJLAMA, DOLUM ve KARIŞIM HAZIRLAMA SİSTEMLERİ

Ticari uygulamalar için onaylı teneke, varil ve konteyner dolum sistemleri.

ENDÜSTRİYEL TERAZİLER, BASKÜLLER ve KANTARLAR

En zorlu ve riskli endüstriyel ortamlar için geliştirilmiş profesyonel modeller.

IP 68

OTOMATİK KONTROL TERAZİLERİ

Endüstri için yenilikçi teknolojiler

OIML

BAYKON A.Ş.
Kimya Sanayicileri O.S.B. Organik Cad.31
Tepeören 34956 Tuzla-İSTANBUL
T. +90 216 593 26 30
F. +90 216 593 26 38
info@baykon.com

BAYKON Ege A.Ş.
Baykon Ege: Atatürk O. S. B.
10024. Sok. No: 3 Çiğli-İzmir/TÜRKİYE
T. +90 232 469 97 91
F. +90 232 469 97 94
ege@baykon.com

BAYKON Tarmak A.Ş.
Kiremithane Mah. 4406 Sok.
Muzeyyen Boro İş Hanı N:9 K:3 D: 24
33010 Mersin / TÜRKİYE
T. +90 324 238 24 36
F. +90 324 233 23 08
tarmak@baykon.com

BAYKON
Endüstriyel Tartım Sistemleri

baykon.com

Hatice Oltaz Creative Studio

Üretiyoruz, Değer katıyoruz!

7.000.000 m² alanda,
600 firma,
37.000 kişiye istihdam...

İAOSB

M. Kemal Atatürk Bulvarı No : 42 35620 Çiğli / İZMİR
T. 0 (232) 376 71 76 - F. 0 (232) 376 71 00

iaosb@iaosb.org.tr
www.iaosb.org.tr

Temkinli ve hesaplı olmalıyız

Hilmi UĞURTAŞ

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı

Yeni bir yıla girerken geçen yıla baktığımızda 2014 yılının Türkiye ve dünya ekonomisi bakımından çok parlak geçmeyen, zor bir yıl olduğunu görmekteyiz. Dünyanın en kırılgan beş ekonomisi içinde gösterilen Türkiye bu yılı da bu gruplandırma içinde tamamladı.

Büyümemiz bir türlü istikrarlı bir çizgiye oturmadı. Ulusal büyümemiz sadece yıllık bazda değil, yılın içindeki çeyreklerde dahi farklı görünümler sergiledi. Yüzde 4' lük büyümenin sadece nüfus artışımızdan kaynaklanan istihdam ihtiyacımızı karşılayabildiği bir ortamda işsizlik rakamlarımız yüzde on çizgisine oturdu. Özellikle genç nüfus ve kadın nüfusumuzun istihdam rakamları kabul edilebilir sınırların altında.

Dış ticaretteki açığımız ve dolayısıyla cari açığımız bir tehdit olma özelliğini koruyor. Her ne kadar petrol fiyatlarındaki düşüş bu baskıyı biraz azaltsa ve iç pazardaki daralmanın neticesinde ithalatta yaşanan azalmanın etkisi olsa da, teknoloji tabanlı, ara malı üretimi hususunda istenen yapısal değişim henüz gerçekleşmedi. Bir türlü dengeye oturmayan, siyasi tartışmaların odağına oturan faiz ve kur politikaları yatırımcının kısa vadeli plan yapmasını bile engellemeye devam ediyor.

Global ekonomideki sıkıntılar sürüyor. Çin'in büyüme hedeflerini geri çektiği, Rusya Ukrayna ve AB ilişkileri bakımından gergin sürecin sürdüğü, ülkemizin doğu ve güneydoğusundaki İran-Irak-Suriye çizgisinde sıcak çatışma ortamının devam ettiği bir ortamdayız. Bu görünüme seçim süreçlerinin negatif etkisi ve iç politikada yaşanan gerginlikler de eklendi.

Global ekonomide ise, ABD'nin uygulamaya koyduğu yeni para politikası, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerin kullandığı sıcak para kaynaklarının kısılmasına ve maliyetlerinin artmasına neden oldu.

Türkiye'nin izlediği dış politika neticesinde sadece komşularımız ile değil Orta Doğu ve Kuzey Afrika pazarlarında da çeşitli olumsuzluklarla karşılaşmaya başladık. Diğer yandan, Almanya dahil AB ülkelerindeki duraklama ve yavaşlamanın etkin bir biçimde sürmesi en büyük pazarımızda özellikle ihracatımızı olumsuz yönde zorlamaktadır.

İstikrarsız bir çizgi içinde olan döviz hareketleri, beklentilerin çok üzerinde seyreden enflasyon rakamları 2015 yılında da daralma riskinin olacağı sinyallerini vermektedir. Ayrıca, daha bugünden 2015 gündemimizin en tepesine oturan genel seçimlerin yaratacağı her türlü gergin ve olumsuz atmosferin ekonomimize yapacağı etkiler de dikkate alınmalıdır.

2015 yılında ise Avrupa'daki yavaşlamanın süreceği ve hatta Çin'deki büyümenin de yavaşlayacağı gibi global etkileri öngördüğümüzde tüm planların temkinli yapılması gerekli gözükmektedir.

Emtia, özellikle petrol fiyatlarındaki düşüş bugün Türkiye için gerek enflasyon, gerekse de cari açık için olumlu sinyaller gönderse de, ülkemizin orta doğudaki ticari ortakları ve Rusya'nın içinde bulundukları krizlerin derinleşmesi bizi daha da zorlar duruma gelebilir. Dış sermaye girişlerinde ise, ABD'nin izlediği

başkanın kaleminden

politikaların ve Türkiye'nin taşıdığı jeopolitik risklerin yaratacağı zorluklar göz önünde tutulmalıdır. İç piyasada ise cari açığı azaltma hedefi içinde tüketime getirilen disiplin tedbirlerinin devamı ve hatta sıkılaştırmanın devamı iç piyasaları zorlamaya devam edecektir.

Bu şartlarda Hükümet tarafından konan 2015 yılı enflasyon hedefinin yakalanacağı hususunda şüpheler vardır. Bu nedenle 2014 yılı içinde Orta Vadeli Planda yaşanan revizyonların, 2015 yılında Türkiye'nin makro hedefleri için de olabileceği düşünülmektedir.

2015 yılında özel sektöre tehdit yaratan bir diğer alan ise, özel sektörün yurt dışından aldığı kısa vadeli borçların, Türkiye'nin genel borçlanması içindeki payının giderek artmasıdır. Son beş yılda izlenen kamu maliyesi politikaları sayesinde devletin uluslararası borçlarında ciddi bir azalma olmuş, rakamlar ağır risk taşıyan çizgiden uzaklaşmıştır. Bu kamu maliyesi bakımından bir başarıdır. Ancak, kamuda azalan bu borçlanma genel borçlanmada bir azalmaya neden olmamış, borç yükü özel sektörün üzerine geçmiştir. Bu borç yükünün taşınması ve azalması için, özel sektörün ihtiyaç duyduğu ihracat başarısını ve bu başarı neticesinde elde edeceği karlılığı yakalaması gerekmektedir. Hedefleri, bu karlar ile önce ayakta kalmak daha sonra da imkan bulursa büyüme ve gelişmeye devam etmektir.

Oysa, daralan iç ve dış pazarlarda hem malını satmak hem de ihracattan elde edilmesi gereken karlılık oranlarını yakalamak çok zordur.

Peki her şey bu denli umutsuz ve çözümsüz müdür? Elbette, hayır.

Dış pazarlarda gücümüzü arttırarak, ihracatımızı körükleyecek, ara malımızı kendimizin üretmesini sağlayarak ithalatımızı azaltırken, dış ticaret dengemizi kurmamızı sağlayacak, makul oranlarda karlılık içinde tasarruf ettirecek ve tasarruf kaynaklı yatırıma olanak sağlayacak bir ekonomi modelinin oturtulması gereklidir.

Böyle bir modelin hayata geçirilmesi için hükümet belirli aralıklarla reform planlarını açıklıyor. Yapılan açıklamalarda 1200 civarında mikro reform adımı hazırlığı görülmekte. Bu mikro reformların yapılabilmesi için gereken altyapıyı sağlayacak 25 makro reform alanı da belirlenmiş durumda. Üretimde verimliliğin artırılmasından, yenilenebilir enerji kaynaklarının daha çok kullanılmasına, Kamu harcamalarının rasyonelleştirilmesinden, yatırım ve iş ortamının geliştirilmesine, Ar-Ge ve inovasyon odaklı üretim yapılanmasından, mesleki ve teknik eğitim seviyesinin yükseltilmesine kadar uzun yıllardır dile getirilen bu alanlarda beklenen bu değişimlerin yapılması için bu alanlarda yer alan siyasetçisinden, sanayicisine kadar tüm aktörlerin ortak ve anonim bir gayret içinde olması gereklidir.

Ülkemizdeki yapısal sorunların, parasal önlemlerle çözülmediği birçok kez görülmüştür. Bu sorunların çözümü ancak yapısal değişim ile yakalanacak yeni bir bakış açısı ile mümkündür.

Bu nedenle açıklanan reform paketlerinin seçim paketleri haline gelmemesine özen gösterilmelidir.

2015'e girerken İzmir'imizin de önünde yine aynı menü vardır. Alsancak limanının iyileştirilmesi, Çandarlı limanının devreye alınması, Ankara-İstanbul hatlarının otoyol ve hızlı tren bağlantılarının tamamlanması, kentsel dönüşümün sağlanması, kent içi ulaşım için gereken önemli projelerin tamamlanması, yenilenebilir enerji kaynaklarının rasyonelize bir şekilde çevreyle barışık olarak kullanımının artırılması, yeni fuar alanı ile İzmir markasının daha da güçlendirilmesi, uluslararası yeni destinasyonların artırılması ile İzmir'in dünyaya daha da bağlanması gibi son yıllarda her yeni yıl öncesi dillendirdiğimiz proje ve gelişmelerin hızla devamını ve 2016 yılı başında bu listenin kısalmasını umuyoruz.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATİLLA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZİKİ

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Aylık Süreli Yerel Yayın / Basım Tarihi: 30 Aralık 2014

16 2015: Zor bir yıla doğru

8 Babacan: G-20 başkanlığı herşeyi değiştirebilir
10 Şimşek: Cari açık yüzde 4'ün altına inebilir
12 Büyüme ve ekonomi nasıl yorumlandı
14 Lükse caydırıcı vergi geliyor
16 2015: Zor bir yıla doğru
30 İZKA'dan İAOSB'nin başarılı iki projesine destek
31 İAOSB Vakfı toplantısı yapıldı
32 Rwanda Büyükelçisi Kayizari'den işadamlarına yatırım çağrısı

34 Cape Town Belediye Başkanı'ndan İAOSB'li sanayicilere davet

36 Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL, Japon heyetini ağırladı
38 İAOSB Bölge Müdürlüğü çalışanlarına yangın eğitimi verildi
40 İAOSB'de Öğretmenler Günü coşkusu
41 İAOSB'de doğalgaz iç tesisat kontrolü
44 Bir zamanlar: İzmir Tekel Sigara Fabrikası
46 Kusursuz senfoninin başarılı şefi ile gelen yükseliş: Vansan
56 Batı edebiyatını oluşturan İzmirli için adanmış hayatlar
60 Teknoloji
62 İAOSB Tiyatro ve Fotoğrafçılık Kulübü ile sanat yeniden hayat buluyor
64 İAOSB çalışanları türkü molası verdi
65 MÜZİKSEV'de genç sanatçıların gecesi
66 İşbirliği talepleri
68 Basında İAOSB

31 İAOSB Vakfı toplantısı yapıldı

36 Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL, Japon heyetini ağırladı

40 İAOSB'de Öğretmenler Günü coşkusu

46 Kusursuz senfoninin başarılı şefi ile gelen yükseliş: Vansan

44 Bir zamanlar: İzmir Tekel Sigara Fabrikası

Babacan: G-20 başkanlığı

Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı AB'nin en zayıf ve kırılgan toparlanmanın yaşanacağı bölge olduğunu ifade eden Babacan, Avrupa'daki olumsuzluklardan en az etkilenecek şekilde ekonomi politikalarını yürütmeye devam edeceklerini söyledi.

HER ŞEYİ DEĞİŞTİREBİLİR

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, 2015 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Tasarısı'nın TBMM Genel Kurulu'ndaki ikinci tur görüşmelerinde Türk ekonomisine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Babacan, 2015'te büyümenin daha yüksek, enflasyon ve cari açığın daha düşük olacağını söyledi.

G-20'nin dönem başkanlığını devralmasının Türkiye için dünya ekonomisinde finans piyasalarıyla ilgili konularda söz sahibi olma, gündemi belirleme ve yön verme konusunda büyük fırsat vereceğini dile getiren Babacan, birinci gündemin dengeli büyümenin tüm dünyada sağlanabilmesi olduğunu söyledi.

Altyapı yatırımları, finansal düzenlemeler, uluslararası finansal mimari, uluslararası vergi, enerji konuları, uluslararası ticaret, istihdam, iklim değişikliğinin finansmanı, kalkınma ve yolsuzlukla mücadelenin G-20'nin diğer önemli gündem maddeleri olduğunu anlatan Babacan, "Biz tüm bu gündem maddelerini ele alırken kapsayıcılığa çok önem vereceğiz. G- 20 üyesi olmayan, gelişmekte olan, az gelirli ülkelerin problemlerini de G-20 masasına taşımak istiyoruz" diye konuştu.

Gelecek 10 yıl büyüme düşecek

Küresel ekonominin zorlukları hala aşamadığına dikkati çeken Babacan, "Muhtemelen en kötü artık gerimizde kaldı. Bundan sonra kademeli de olsa bir toparlanma bekliyoruz" diye konuştu.

Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı AB'nin en zayıf ve kırılgan toparlanmanın yaşanacağı bölge olduğunu ifade eden Babacan, Avrupa'daki olumsuzluklardan en az etkilenecek şekilde ekonomi politikalarını yürütmeye devam edeceklerini söyledi. Babacan, gelişmekte olan ülkelerde de durumun iç açıcı olmadığını dile getirerek, "Geçtiğimiz 10 yıla göre önümüzdeki 10 yıl büyüme oranlarının daha düşük olduğu bir sürece girmiş bulunmaktayız. Yine de gelişmekte olan ülkelerin ortalama büyüme hızı, gelişmiş dünyanın çok çok üzerinde olacak. Yani gelişmekte olan ülkelerin dünya ekonomisinden aldığı pay artmaya devam edecek" dedi.

Ali Babacan, Türkiye'nin son 12 yılda dünyaca teslim edilen başarısında, güven ortamı oluşturmasının temel faktör olduğunun altını çizerek, Türkiye'nin 2009'da başlayan kriz gelmeden önce

reformlarını tamamladığını kaydetti. Ali Babacan, "Zamanında attığımız adımlar ve aldığımız tedbirler Türkiye'yi bu krizin türbülansından önemli ölçüde korudu" dedi.

Yüksek gelir ülkesi olmaya 2 bin dolar kaldı

Satın alma gücü paritesine göre milli gelirin 2013 yılında 18 bin 809 dolara çıktığına işaret eden Babacan, Türkiye'nin Dünya Bankası hesaplamalarına göre alt orta gelir ülke grubundan üst orta gelir ülke grubuna çıktığını kaydetti. Babacan, "Dünya Bankası hesaplamalarına göre, yüksek gelir grubuna sadece 2 bin dolarımız kaldı. İnşallah birkaç seneye kadar bu farkı da kapatıp Türkiye resmen Dünya Bankası sınıflandırmasında yüksek gelir grubuna girmiş olacak" diye konuştu.

Türkiye'nin OECD›nin açıkladığı rapora göre gelir dağılımını en hızlı düzelten ülke olduğunu belirten Babacan, "Türkiye›nin son 12 yıllık dönemde yoksulluğun azaldığı ama sıfırlanmadığı, gelir dağılımının düzeldiği ama hala düzelmeye devam etmesi gereken bir ülke" dedi.

Türkiye'nin geçen yıl 3.3 milyar dolar dış yardım yaptığını ifade eden Babacan, "Haberimiz varken, farkındayken yardım etmek bizim insanlık görevimiz. Tabii ki imkanlarımız ölçüsünde ama ben şuna da inanıyorum ki niyet iyi olunca ve olumlu bir perspektifle baktığınızda kaynaklarımız da bereketleniyor" diye konuştu.

Birinci hedef enflasyon

Başbakan Yardımcısı Babacan, önümüzdeki dönemin hedefleriyle ilgili şunları söyledi:

"Önümüzdeki dönemin birinci temel hedefi enflasyonu düşürmek. Enflasyonumuz yüksek. Enflasyondaki düşüşle paralel olarak da piyasa faizlerinin de düşmesini önümüzdeki dönemde bekliyoruz. Cari açık Türkiye için önemli bir kırılganlık alanı. Cari açık veriyor olmak demek, dış kaynağa bağımlı olmak demek. Kamunun borç stoğu, minimum seviyelere indi. Dış borcumuzu sıfırlamadık, artıya geçtik. Dış borçta artıdayız ama özel sektörümüzün dış borcu artıyor. Dolayısıyla, bizim cari açığımızı mutlaka düşürmemiz gerekiyor ve dışarıdan finansman bağımlılığımızı da azaltmamız gerekiyor. Üçüncü hedef yapısal reformlar yoluyla potansiyel büyümemizi artırmak. 25 tane öncelikli dönüşüm programımızın eylem planlarını oluşturduk. Sayın Başbakanımız 9'unu açıkladı. İnşallah, bu ay içerisinde 8 artı 8, iki grup halinde de diğer eylemleri açıklayacak. Taslakta başlangıçta bin 250 eylem Ekonomi Koordinasyon Kurulu'ndaki çalışmalarımız sonucunda bin 350 oldu. İddia ederek konuşuyorum, G-20 ülkelerinin hiçbirisinde bu kadar iddialı ve bu kadar detaylı bir yapısal reform gündemi yok. Hiçbir hükümet, böyle bin 350 tane eylemi, karşısına sorumlu kuruluşu ve karşısına tarihi yazarak ortaya koyma cesaretini kendinde bulamıyor. Oysa biz şuna inanıyoruz: Ne kadar öngörülebilir olursak, yapacaklarımızı ne kadar açıkça ortaya koyarsak, planlarımızı programlarımızı ne kadar açıkça kamuoyuyla, halkımızla ve iş dünyasıyla paylaşırsak o kadar öngörülebilirlik getiririz. Öngörülebilirliğin olduğu ülkede de güven olur, büyüme olur, istihdam olur. İşte bu yapısal reform alanı bizim için çok çok önemli olacak ve önümüzdeki dönemin belirleyicisi olacak."

FED faiz oranını değiştirmedi

ABD Merkez Bankası (FED) faiz artırımına ilişkin söylemini değiştirmeyerek, politika faiz oranını 'kayda değer' bir süre daha mevcut seviyesinde tutma kararı aldı.

ABD Merkez Bankasından (FED) faiz artırımı konusunda "sabırlı" olunacağını ve bunun daha önce kullanılan "kayda değer süre" ifadesiyle uyumlu olduğu bildirildi.

FED'in para politikalarını belirleyen Federal Açık Piyasa Komitesinin (FOMC) Aralık ayı toplantısında alınan kararlar açıklandı. Bildiride, FED'in politika faiz oranını artırmak konusunda sabırlı olacağı ve bunun daha önce kullanılan "kayda değer" ifadesiyle uyum gösterdiği belirtildi.

ABD ekonomisinin Eylül ayında gerçekleştirilen son FOMC toplantısından bu yana gelişme kaydettiği ifade edilen bildiride, işgücü piyasasının da güçlü istihdam artışı ve düşen işsizlik oranıyla iyileştiği vurgulandı. Bildiride, ayrıca hanehalkı harcamalarında ılımlı artış gözlendiği ortaya koyulurken, konut sektöründeki toparlanmanın zayıf şekilde sürdüğü kaydedildi. Öte yandan, enflasyonun gerileyen enerji fiyatlarıyla FED'in yüzde 2 hedefinin altında seyretmeye devam ettiği ifade edilirken, uzun vadeli enflasyon beklentilerinin istikrarlı bir seyir izlediğine işaret edildi.

Şimşek: Cari açık yüzde 4'ün altına inebilir

Maliye Bakanı Şimşek, TBMM Genel Kurulu'nda Türkiye'nin 2015 bütçesini sunarken, mali disiplin sayesinde önemli kazanımlar elde edildiğini söyledi ve "Faize giden vergi oranı yüzde 85.7'den 14.3'e geriledi" dedi.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "Düşen petrol fiyatlarının mevcut seyrini sürdürmesi halinde cari açığın GSYH'ye oranının yüzde 4'ün altına dahi ineceğini tahmin ediyoruz" dedi.

TBMM Genel Kurulu'nda 2015 yılı bütçesi ile ilgili sunum yapan Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, küresel ekonomiye ilişkin değerlendirmede bulundu. Küresel krizin üzerinden 6 yıl geçtiğini, ancak küresel ekonominin karşı karşıya kaldığı sorunlar olduğunu ifade eden Şimşek, kriz öncesi dönemlere henüz dönülemediğini söyledi.

Şimşek, küresel ekonominin 2014 yılında yüzde 3.3 ile beklentilerin ve potansiyelin altında büyüyeceğinin beklendiğine dikkati çekerek, "Bunda temel olarak, ABD ekonomisinin beklentilerin altında büyümesi, Euro Bölgesi'nde süregelen durgunluk, jeopolitik gerginlikler, gelişmekte olan ekonomilerde yavaşlayan büyüme belirleyici oldu" diye konuştu.

Küresel büyümenin 2015 yılında yüzde 3.8, 2015-2019 döneminde ise ortalama yüzde 4 civarında olacağının öngörüldüğünü dile getiren Şimşek, bu oranların kriz öncesi dönemde elde edilen yüzde 5'lik büyümenin oldukça altında olduğunu bildirdi.

Şimşek, gelişmekte olan ülkelerde büyüme performansının zayıf talep ve yapısal sorunlar nedeniyle kriz öncesi dönemin altında olduğunu ifade ederek, küresel finansal koşulların göreceli olarak sıkılaşması, Çin ekonomisinin yavaşlaması ve düşük emtia fiyatlarının bu yavaşlamada etkili olduğunu belirtti. Bu ülkelerin 2014 yılında yüzde 4.4, önümüzdeki beş yıllık dönemde ise ortalama yüzde 5.2 oranında büyüyeceğinin tahmin edildiğini dile getiren Şimşek, Çin ve Hindistan hariç gelişmekte olan ülkelerin 2014 yılında yüzde 2.7, 2015 yılında yüzde 3.6 oranında büyüyeceğinin tahmin edildiğini kaydetti.

Mehmet Şimşek, küresel ekonomide zayıf talebin etkisiyle ticaret hacmindeki artış hala kriz öncesi seviyelerin gerisinde olduğuna dikkati çeken Şimşek, 2003-2007 döneminde küresel ticaret hacmi ortalama yıllık yüzde 8,4 büyürken 2008-2013 döneminde sadece yüzde 2,9 büyüdüğünü, dünya ticaret hacminin 2014 yılında yüzde 3.8, 2015 yılında ise yüzde 5 artmasının beklendiğini bildirdi.

Küresel iktisadi faaliyetteki sınırlı toparlanmanın etkisi ile küresel enflasyonun düşük kaldığını dile getiren Şimşek, IMF'nin 2013 yılında yüzde 3.6 olan küresel enflasyonun 2014 ve 2015 yıllarında yüzde 3.9 olacağını öngördüğünü, enerji ve endüstriyel metal fiyatlarında son dönemde yaşanan düşüşün kalıcı olması

halinde küresel enflasyonun bu tahminlerin de altında gerçekleşebileceğini dile getirdi.

Maliye Bakanı Şimşek, küresel ekonomiye ilişkin riskleri ise şöyle açıkladı:

"Küresel ekonominin önündeki en önemli risk Euro Bölgesi'nde yavaş büyümenin devam etmesi ve bölgenin 90'lı yıllardaki Japonya gibi deflasyonist bir sürece girmesidir. Bu Türkiye ekonomisi için de en büyük risklerden biridir. Gelişmekte olan ülkelerde büyümenin daha da yavaşlaması Çin ekonomisinde sert bir düşüş diğer bir temel risk olarak karşımıza çıkıyor. Bir diğer önemli risk ise FED'in faiz artırımının finansal piyasalarda yaratabileceği aşırı oynaklık ve sermaye akımlarının tersine dönmesidir. Ancak Avrupa ve Japonya Merkez Bankalarının genişletici para politikası uygulamalarına devam ediyor olması bu riski belli ölçüde dengeleyecek bir unsurdur. Öte yandan jeopolitik gerginliklerin artması küresel ekonomik görünümü aşağıya çekebilecek bir başka risk olarak karşımıza çıkıyor."

Özel sektör yatırımları yüzde 154 arttı

Küresel ekonomiden ve bölgesel sorunlardan az etkilenmek için güçlü mali dengelerle istikrarı önceliklendirdiklerini ifade eden Şimşek, şöyle konuştu:

"Birçok ülkenin kamu açıklarının ve borç stoklarının yüksek seyrettiği bir dönemde güçlü kamu mali dengeleri Türkiye'yi diğer ülkelerden pozitif yönde ayrıştırmakta ve çıpa görevi görmektedir. Türkiye genel devlet açığında, küresel kriz yılı olan 2009 hariç, son 10 yıldır Maastricht Kriterini sağladı. 2002 yılında yüzde 10.8 olan genel devlet açığının GSYH'ye oranını 2014 yılında yüzde 0.8 olmasını bekliyoruz. Bu oran Maastricht Kriterinin üçte birinden ve gelişmekte olan ülkeler ortalamasının yarısından azdır. Orta Vadeli Program dönemi sonunda ise yüzde 0.1 ile genel devlet fazlası vermeyi hedefliyoruz. Diğer taraftan 2002 yılında yüzde 74 olan AB tanımlı borç stokunun GSYH'ye oranını 2014 yılında yüzde 33.1'e, program dönemi sonunda ise yüzde 28.5'e indirmeyi hedefliyoruz. Borç yükümüz 2014 yılı itibarıyla Euro Bölgesi ortalamasının yaklaşık üçte biri ve Maastricht Kriterinin ise neredeyse yarısı kadar. Mali disiplin sayesinde ülkemiz önemli kazanımlar elde etti. 2002 yılında vergi gelirlerinin yüzde 85.7'si faiz ödemelerine giderken bugün bu oran yüzde 14.3'e geriledi. Bu 1983'ten beri en düşük orandır. 2002 yılında yüzde 62.7 düzeyinde olan iç borçlanma faiz oranı 2014 Aralık itibarıyla yüzde 8.1'e indi. Reel faiz oranları ise 2002 yılında yüzde 25.4 iken Kasım 2014 itibarıyla eksi 1.4'e geriledi. Hükümetlerimiz döneminde faiz yükünün azalmasıyla elde ettiğimiz mali alanı eğitim, sağlık ve altyapı için kullandık. Vergi oranlarını düşürerek özel sektör yatırımlarının ve istihdamın önünü açtık. 1993-2002 döneminde reel olarak yüzde 5 daralan özel sektör yatırımları mali disiplini sürdürdüğümüz son 12 yıllık dönemde yüzde 154 arttı."

Cari açık 4 yılın en düşüğünde

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verilerine göre, Türkiye'nin cari işlemler açığı 2014 yılı ekim ayında 2 milyar 27 milyon dolar, yıllıklandırılmış bazda ise 45 milyar 726 milyon dolar oldu. Yıllıklandırılmış cari açık 45.7 milyar dolarla Aralık 2010'dan bu yana en düşük düzeye indi.

Türkiye ekonomisinin yumuşak karnı olarak nitelendirilen cari işlemler açığı Ekim'de 2.03 milyar dolar ile beklentileri aştı. Ekonomistler ile banka ve aracı kurum analistleri Ekim'de 1.8 - 1.9 milyar dolar dolayında açık bekliyorlardı.

Merkez Bankası verilerine göre, bu gerilemede, ödemeler dengesi tablosundaki dış ticaret açığının 16.428 milyon dolar azalarak 50.051 milyon dolara düşmesi, net hizmet gelirlerinin 2.200 milyon dolar artarak 23.302 milyon dolara yükselmesi ve birincil gelir açığının 833 milyon dolar azalarak 7.323 milyon dolara gerilemesi etkili oldu.

Seyahat gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine göre 1.738 milyon dolar artarak 26.563 milyon dolara, seyahat giderleri de 177 milyon dolarlık yükselişle 4.170 milyon dolara ulaştı.

Birincil gelir dengesi altında yer alan yatırım gelirinden kaynaklanan net çıkışlar bir önceki yılın aynı dönemine göre 920 milyon dolar azalarak 7.008 milyon dolar olmuşken, ikincil gelir dengesinden kaynaklanan net girişler 153 milyon dolar azalarak 931 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Büyüme ve ekonomi nasıl yorumlandı?

Türkiye'nin notunun değişmesi gerekir mi?
Mahfi Eğilmez / CNBC-E

Geçen günlerin en çok merak edilen konularından birisi Moody's'in Türkiye notu ve not görünümü hakkında vereceği karar idi. Toplantı tarihi olarak 5 Aralık belirlenmişti. Moody's kısa açıklamasında yılda üç kez not açıklamak üzere tarih belirlendiğini, bu belirlemenin mutlaka bir not açıklaması olacağı anlamına gelmediğini belirtti. Böylece Türkiye'nin 'Baa3 negatif' olan notu devam etmiş oldu.

Türkiye'nin kredi notunda bir değişme olması gerekir mi? Bu soruya yanıt verebilmek için bu notların verildiği ya da doğrulandığı tarihten bu yana nasıl gelişmeler olduğuna bakmak gerekir. O tarihlerden bu yana yaşanan olumlu gelişmeler şöyle sıralanabilir: Siyasal riskler azalmış, cari açık düşmeye devam etmiş, bütçe açığı artmamış, kamu borç yükü düşüşünü sürdürmüştür. Olumsuz gelişmeler de şöyle sıralanabilir: Büyüme oranı potansiyel büyüme oranının altında kalmaya devam etmiş, cari açık düşse bile yüksek dış finansman gereksinimi sürmüş, enflasyon düşmek bir yana artmış, jeopolitik riskler yükselmiştir. Olumlu ve olumsuz gelişmeleri yan yana koyduğumuzda reyting kuruluşlarının mevcut notlarını ve nota bağlı görünümleri değiştirmemeleri haklı görünüyor.

Kredi notu tarafında bu gelişmeler yaşanırken bir ekonominin risk durumunu çok daha kısa sürede ölçen CDS primlerine bakılırsa, piyasalar, Türkiye ekonomisine reyting kuruluşlarından daha olumlu bakmaktadır. 22 Mayıs 2013'te (Türkiye'nin CDS primi 118 bp idi) Fed'in tahvil alımını azaltmaya başlayacağı yolundaki ilk işaretinin ardından başlayan CDS primi artışları 280'lere kadar yükselmişti.

Bugünlerde 150 – 160 aralığında bulunan Türkiye'nin CDS primi önemli bir düşüş sergiledi. Buna bakarak piyasaların Türkiye'yi reyting kuruluşlarından daha az riskli gördüğünü ve daha fazla yatırım yapılmaya değer bulduğunu söyleyebiliriz.

Büyümede sürpriz yavaşlamanın nedeni ne?
Deniz Gökçe / Akşam

Türkiye Ekonomisi 2014 yılı dördüncü çeyreğinde tahminlerden daha yavaş, sadece yüzde 1.7 büyüme sergiledi. 2014 yılı üçüncü çeyreği temmuz ayında Ramazan ve takiben Bayram'ı, tarımda kuraklığı ve dönemin bütününde de ihracat bölgemiz Avrupa'da önemli ölçüde yavaşlamayı içeriyordu. Ama ülkemizde üçüncü çeyrek tarım üretiminin zıpladığı ve büyümeye katkısının yılın en üst düzeyine çıktığı bir "mevsimdir". Fakat bu yıl tarım tersine üçüncü çeyrekte müthiş bir negatif sürpriz yaptı ve daraldı.

Ancak tarımsal üretimdeki gerileme stokları azaltarak büyümeyi sınırladı. Halbuki 2014'ün ilk iki çeyreğinde daralan tüketim ve yatırım harcamaları üçüncü çeyrekte ilk defa artış göstermişti. Tüketim çeyreklik bazda büyümeye son bir yılın, yatırımlar ise son bir buçuk yılın en yüksek katkısını yapmıştı. Diğer yandan yavaşlayan büyüme ve azalan ithalat cari açığı da azaltmaya devam ediyor.

Bir iyi haber olarak üçüncü çeyrek sonunda 12 aylık cari açığın GSYH'a oranı yüzde 5.8 olarak gerçekleşti. İkinci çeyrek sonunda bu rakam yüzde 6.5 olmuştu. Altın hariç cari açık ise yüzde 5.9'dan yüzde 5.4'e indi.

Tarımsal üretimdeki beklenmedik gerileme büyümeyi aşağıya çekmiş olsa da ekonomide iç talep ağırlıklı ılımlı büyümenin devam ettiğini görüyoruz. 2014 yılı dördüncü çeyreğine ilişkin elimizde bugün kısıtlı sayıda gösterge var, ancak tüketim ve özel yatırımlarda gözlemlenen ivmenin dördüncü çeyrekte de süreceği tahmin edilmekte.

2015'e kötü giriyoruz
Güngör Uras / Milliyet

Büyüme demek üretim artışı demek. Üretim artışının lokomotifi imalat sanayii. İmalat sanayiinin milli gelir oluşumundaki payı yüzde 24'ler dolayında. İmalat sanayii büyürse, ardından ticaret, ulaştırma sektörleri, mali kesim de büyüyor. İmalat sanayii 2014 yılının ilk çeyreğinde yüzde

5.9 büyümüştü. Büyüme ikinci çeyrekte yüzde 2.6'ya, üçüncü çeyrekte yüzde 2.2'ye geriledi. 9 aylık büyüme yüzde 3.5 oranında. İmalat sanayii talep olursa büyür. İç talep beklenenden fazla daraldı. İlk 9 ay ihracat talebi imalat sanayiini ayakta tuttu.

Hane halkının tüketim harcamaları üçüncü çeyrekte yüzde 0.2'ye geriledi. 2014 yılının 9 ayında tüketim harcaması artışı sadece yüzde 1.3 oranında.

Hane halkının ana gelir kaynağı maaş, ücret ve sosyal yardımlar. Bu tür ödemelerin artışını enflasyon yok edince, hane halkı tüketimini artıramıyor.

İç tüketimdeki aşırı talep daralmasını ilk 9 ay ihracat kapattı ama anlaşıldığı kadarıyla ihracat yılın sonuna doğru yavaşlama eğiliminde.

Milli gelirin harcama tablosunda dikkati çeken, yatırım harcamalarının milli gelire oranının büyüklüğü.

Ekonomi 9 ayda yavaşlarken, tasarrufların yetersizliğine rağmen, dış kaynak desteğiyle yatırımlar devam ediyor.

Yatırımların normal olarak üretimi artırması beklenir. Üretimi artırmayan yatırımlar ya yanlış ve verimsiz yatırımlardır ya da ekonomide fazla, kullanılmayan kapasite yaratılmaktadır.

İlk 9 ayda yatırımların milli gelire oranı yüzde 23.4 büyüklüğünde. Özel sektör yatırımlarının milli gelire oranı yüzde 19.1 oranında. Makine ve teçhizat yatırımlarının milli gelire oranı yüzde 13.2 iken inşaat yatırımlarının oranı yüzde 10.2 oldu.

Dünya genelinde büyümenin yavaşladığı bir dönemde Türk ekonomisinin 9 ayda yüzde 2.9 büyümesi dışarıdan bakanlar için olumlu olabilir ama bizim için yetersiz.

Biz bu kadar büyümeyle kişi başı 10 bin dolar kapanından kurtulamayacağız. Artan nüfusa iş, vatandaşlarımıza daha iyi yaşam imkânları sağlamak için büyümeyi hızlandırmaya mecburuz ama... 2015 yılına kötü giriyoruz. Bu yapıyla 2015 yılında büyümenin hızlanması zor gibi görünüyor.

Ekonomide radikal kararlar için süre kısaldı

Erdal Sağlam / Hürriyet

Ekonomi yönetimi öncelikli projeler adıyla başlattığı yapısal tedbirler konusunda geç kaldı.

İlkinin açıklanmasının üzerinden 2 aya yakın bir süre geçti daha önce açıklanacağı söylenen 2. adım önlemler hala açıklanamadı. Şimdi hem Başbakan Davutoğlu hem Başbakan Yardımcısı Babacan, haftadan itibaren adım adım önlemlerin açıklanacağını söylüyorlar ama geç kaldılar…

Paketin 1. ayağının piyasalarda yeterince dikkat çekmediği ortada. Çünkü açıklanan önlemler zaten orta vadeli programda yeralan önlemlerin benzeri ve somut bir takvimlendirme de bulunmuyor. Yanısıra, ilk açıklamada vahim bir hata yapılarak milli gelir gibi projeksiyonları kamuoyuna yanlış açıklandı.

İşte bu hatalar nedeniyle yeni açıklanacak önlemler konusunda titizlenildiğini, bu nedenle açıklamanın geciktiğini söylemek de mümkün.

Peki, piyasalar yeni açıklamalardan çok şey bekliyor mu derseniz; ilk paketten yola çıkarak, mevcut kadronun gerçekten çözüm olacak radikal tedbirler açıklaması artık pek beklenmiyor. Vizyon noksanlığı açıkça göze çarparken, konunun mevcut kadro dışında tartışılmadığı, bu nedenle de kapsayıcı yeni önlemlerin pakette yer almadığı gözleniyor.

Piyasalar açıklanacak tedbirlerle kısa bir süre içerisinde mevcut ekonomik yapının değiştirilerek, daha yüksek sürdürülebilir büyüme hızlarına kavuşacak bir yapının kurulup kurulamayacağına bakacaklar. Şahsen; bu konuda umut verecek ciddi önlemler açıklanabileceği konusunda ciddi şüphelerim var.

Aslında sorun açık; Türkiye ekonomisi yeni bir tıkanma noktasına geldi. Orta gelir tuzağına girdi ve buradan çıkıp gerçekten ekonomisini büyütebilmesi için, tarihin en dip noktasına inen tasarruf oranlarını yükseltmeli, enflasyonunu kalıcı biçimde düşürmeli, dış kaynağa bağımlılığını azaltmalı, sanayi yapısını değiştirerek daha yüksek oranlı sürdürülebilir bir büyümenin formülünü bulmalı.

Bütün bunları yapabilmesi için de bence alınacak önlemlere paralel olarak demokrasisini kurumsallaştırması, AB hedefini yeniden canlandırması, Batı ile ilişkilerini güçlendirmesi, eğitim kalitesini yükseltmesi, yargı reformu yapması özetle yönetim anlayışını kökten değiştirmesi de gerekiyor.

Lükse caydırıcı vergi geliyor

Ekonomik dönüşüm programının ikinci bölümü açıklandı. Tasarruf ve israfın önlenmesine yönelik tedbirlerin öne çıktığı pakette; lüks ithal ürünlere vergi düzenlemesi ve kentsel rantlardan kamunun da pay alması gibi önlemler var. Açıklamayı yapan Davutoğlu ayrıca, kamu ziyaretlerinde hediye plaket yerine fidan dikiminin özendirileceğini duyurdu.

Başbakan Ahmet Davutoğlu, ikinci grup 8 öncelikli dönüşüm programını açıkladı.

6 Kasım'da ilk bölümü açıklanan programın ikinci bölümü 8 başlık altındaki 425 maddeden oluşuyor.

Hükümetin hazırladığı pakette, üretimde verimliliğin ve tasarrufların artırılması, kamu giderleri ile ve israfın azaltılmasına yönelik bir dizi tedbir yer alıyor.

Davutoğlu, "2023 ve ötesini görecek şekilde, ekonomi politikalarını yönetiyoruz. Reel sektör, finans sektörü, makro ekonomik yapılanmalar, bütüncül bir perspektifle ele alınıyor" diye konuştu.

AK Parti iktidarları öncesinde petrolün varil fiyatının 20 dolar düzeylerinde olduğunu hatırlatan Davutoğlu, "Sonradan 100 dolarlara kadar çıktı. Şimdi 60 dolar civarlarına düştü. Bu indirimleri vatandaşlarımıza yansıtıyoruz. 2015'teki indirimlere yönelik alternatif senaryolar geliştiriyoruz" ifadelerini kullandı.

Giriş konuşmasının ardından Davutoğlu, ikinci grup 7 öncelikli dönüşüm programını açıkladı:

Üretimde Verimliliğin Artırılması Programı

Ekonomimizin en önemli meselelerinden birisi üretim verimliliğinin düşük olması. Bu programla verimlilik algısı genişletmeyi amaçlıyoruz. Bu başlık altında 59 eylem planlanıyor. KOBİ'leri sürekli gündemde tutacağız ve istihdama yönelik önemli katkılar sağlamaya çalışacağız.

Verimlilik algısını geliştirmeyi, üretim süreçlerini iyileştirmeyi, katma değeri artırmayı amaçlıyoruz. Bu çerçevede sanayi sektöründe toplam faktör verimliliğinin büyümeye katkısını yüzde 20'nin üzerinde tutmaya kararlıyız.

Yurtiçi Tasarrufların Artırılması ve İsrafın Önlenmesi Programı

Bu program sayesinde israfı azaltmayı amaçlıyoruz. İktisatlı bir ekonomik alt yapıyı kurmaya kararlıyız. Bu başlık altında 74 adet eylem planı yer alıyor.

Uluslararası yükümlülükleri gözeterek lüks ve/veya ithalat yoğunluğu yüksek malları tespit edecek ve caydırıcı vergilendirme yapacağız. İçeride teknoloji yoğun, verimliliği artan sanayilere destek verirken dışardan gelecek lüks tüketim mallarına yönelik caydırıcı vergilendirmeler yapacağız.

Bireysel emeklilik sisteminde kesinti oranlarını uluslararası düzeylere yaklaştıracağız. Hayat sigortalarının ve 1 yılı aşan özel sağlık sigortalarının geliştirilmesi için politika seçeneklerini değerlendiriyoruz. Bunları devreye sokacağız.

Özel amaçlı tasarruf mekanizmaları gerçekleştireceğiz. Altın bankacılığını geliştirecek ve destekleyeceğiz. Finansal istikrar gözetilerek ihtiyaç duyulan alanlarda kredi düzenlemelerine ilişkin çalışmalara devam edeceğiz.

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Programı

Etkin bir biçimde denetlenen şeffaf bir piyasanın oluşmasını amaçlıyoruz. İstanbul'un ilk aşamada 25 küresel finans merkezi arasında yer almasını hedefliyoruz. Kamu ve özel sektörde uluslararası geçerliliği olan sertifikaya sahip uzman sayısını artıracağız.

Kamu Harcamalarının Rasyonelleştirilmesi Programı

Verimsiz harcamaları tasfiye edeceğiz. Kamuda taşıt edinmede israfı ortadan kaldıracak yaklaşım sergileyeceğiz. Akılcı ilaç programını yaygınlaştıracağız. İl ziyaretlerinde verilen plaket ve hediyeler israf oluşturuyor.

Kamu Gelirlerinin Kalitesinin Artırılması Programı

Kamu gelirlerini sağlıklı kaynaklardan elde etmeyi planlıyoruz. Vergi mevzuatının sadeleştirilmesi çalışmalarına devam edeceğiz. Gayrimenkul rantlarından kamunun pay almasına yönelik çalışma yapacağız.

Yerel yönetimlerin öz gelirlerini artıracağız. Bu, yerel yönetimlerin Türkiye'de hem gücünü artıracak hem de yerinden yönetim anlayışı yaygınlaşarak doğrudan halkla temas halindeki yerel yönetimlerin özgüven içinde kendi kaynaklarını kullanabilir hale gelmelerini sağlayacağız.

İş ve Yatırım Ortamının Geliştirilmesi Programı

Yatırımcının karşılaştığı belirsizlikler giderilecek ve yatırımlar artırılacak. Ülke ekonomisi için büyük önem arz eden yatırımların izin ve yatırım yeri temini süreçlerinin hızlı ve etkin bir biçimde yürütülmesine ve sonuçlandırılmasına yönelik bir mekanizma oluşturacağız. Bürokrasiden kaynaklanabilecek her türlü gecikmeyi ortadan kaldıracağız. Yatırım yeri tahsis edilmesi için mevzuat düzenlemesi yapacağız. Hukuki uyuşmazlıkların mahkemeye yansımadan kısa sürede çözümünü sağlayacağız.

İstatistiki Bilgi Altyapısını Geliştirme Programı

Sürdürülebilir ve güvenilir istatistik yelpazesini geliştirmeyi amaçlıyoruz. Tüm istatistikleri bir internet portalı altında yayınlayacağız. Kurumlarda istatistiksel analizler yapabilecek birimler kuracağız. "Kayıtdışı Ekonominin Azaltılması Programı"nı da ayrı bir paket halinde açıklayacağız."

Plaket yerine fidan

Başbakan Davutoğlu, yurt içi tasarrufların artırılması yoluyla yatırımların artırılması ve israfın önlemesinin planlandığını ifade etti.

İsrafın önlenmesinin önce kamudan başlayarak sonra bütün topluma yansıması gereken bir süreç olduğunu, son Bakanlar Kurulu toplantısında bu konuda bir karar alındığını belirten Davutoğlu, şöyle konuştu:

"Bundan sonra bir Başbakanlık genelgesi ile bütün kamu kurumlarına yansıtılacak, son yaptığımız ziyaretlerde veya il ziyaretlerinde gördüğümüz çoğu depolandırma problemi bile çıkaran bu plaketler ve hediyelerle ciddi bir israf alanı oluşuyor. Başbakanlık genelgesiyle bundan sonra başta benim yaptığım ziyaretlerde olmak üzere hiçbir ziyarette yerel yönetimler, valilikler veya diğer kurumlar plaket hediye sunumunda bulunmayacaklar. Eğer hediye edilecekse, şahsen genel uygulama halinde bana yönelen hediyeler bağlamında dile getirmiştim, ağaç dikimi, fidan dikimi hediye olabilir, küçük bir belge ile bu fidanların o kişi adına o bölgede dikildiği söylenebilir, o kadarı yeter. Yoksa süslü plaketler, kullanım değeri çok düşük hediyeler veya kişileri öne çıkaran israfa dönük hediyeler bundan sonra kamuda söz konusu olmayacak."

Bu işe son vermek lazım

Görevi bırakan her bakanın ve bürokraside yetkili kişilerin kendilerine gelen hediyeleri, plaketleri ne yapacaklarını sorduklarını ifade eden Davutoğlu, "Bundan sonra bu plaket işine son vermek lazım. Hediye güzel bir şeydir, çok sembolik olabilir, en iyi sembolik hediye de bu anlamda fidan dikimidir. Gelen devlet büyüğü, bakan, başbakan ve diğer yetkililer adına fidan dikilebilir ve onlar büyüdükçe de kendi hediyesini sürekli topluma kazandıran bir hatıra olarak yaşar" dedi.

Yolumuza devam ediyoruz

Davutoğlu dönüşüm programını açıklamasının ardından gazetecilerin sorularını yanıtladı.

Dünya ekonomisinde kırılganlığın devam ettiğini söyleyen Davutoğlu, "Burada önemli olan istikrarda kalıcılığı temin edecek şekilde genel deneleri muhafaza etmek, krize karşı tedbir almak, ve kriz sonrası döneme ekonominin hazırlanmasını sağlamak. Rus para birimini Ruble'deki kayıp tüm piyasaları etkiledi. Kısa süreli ani şoklar finansal sistemimizin gücünü ortaya koyuyor. Burada bir sıkıntı görmüyoruz" diye konuştu.

Davutoğlu şöyle devam etti:

"Elimizdeki kaynaklarla krizin getirebileceği şoklara karşı kullanabileceğimiz mali ve finansal araçlar son derece sağlamdır. Kendimizden emin yolumuza devam ediyoruz.

Kamuoyunun, iş dünyamızın, piyasalarımızın şundan emin olması gerekir: Hiçbir konuda ekonomi yönetimimiz, hükümetimiz bir panik haline ya da varolan dengeleri etkileyecek yola girmemiştir, girmeyecektir.

Ekonomi büyürken genel anlamda bir refah yükselişi var. Bunu kısıtlamayı düşünmüyoruz ama hane halkının planlamalarını yaparken gelir ile tüketim dengesini sağlaması lazım. Bu çerçevede tasarrufu özendirici tedbirler alacağız."

Zor bir yıla doğru

Küresel krizden çıkan ABD, yeni bir para iklimine geçiyor, bu dünya sermayesi için yüzünü ABD'ye dönüp Türkiye gibi ülkelerden uzaklaşmak demek... AB ise henüz büyüme iklimine gelemedi.

Geride kalan 2014, dünya ekonomisi için olduğu kadar Türkiye ekonomisi için de pek parlak geçmedi. 2008 küresel krizinden silkinip yeni bir büyüme ivmesi yakalamaya çalışan merkez gelişmiş ülkelerden sadece ABD, uzun bir çabalamadan sonra yeniden büyüme noktasına gelebildi, AB ise bazı kurumsal nedenlerle de böyle bir noktaya henüz gelemedi.

Krize karşı izlediği gevşek para politikalarını, buna yarayacak para rejimini terk eden ABD, başlatacağı faiz artışları ile uçağı kaldırma çabasında. AB, aynı noktada değil. Bu da dünyada bir senkrona imkan vermiyor. Merakla beklenen, ABD'de yeniden büyümenin diğer coğrafyalara nasıl etki edeceği.

ABD'nin büyümeye geçişi, Türkiye gibi ülkelere geçici park etmiş dış yatırımcıların yönünü de ABD'ye çevirdi, hem de 2013 ortalarından beri yer tutmaya, yeni pozisyon almaya koyuldu dünya sermayesi. Bu da, dış para ile ekonomisini büyüten "yükselen ülkeler" için birden boşluğa düşmek demek. Dış yatırımcının çekilişi ile yerel paralar dolar karşısında hızla değer kaybetti, hızlı düşüşleri frenlemek için faizler yükseltilince ekonomi, "yüksek kur-yüksek faiz" arasında buz kesti, büyüme oranları sıfıra yaklaştı ya da en çok yüzde 1-2 ile sınırlı kaldı.

Türkiye, 2013 ortasından bu yana bu negatif rüzgarın etkisi altına girdi. Ekonomik risklerine politik ve jeopolitik riskler eklenen Türkiye, artık 2003'den bu yana ilerlediği su yatağından akamıyor, hem su azaldı, hem nehir yatağı sorunlu hale geldi. 2014, bu kurgudan farklı bir yere geçmek gerektiğinin mesajlarını yeterince verdi. Bakalım 2015'te yeniyi bulmanın arayışı başlayacak mı?

Dünyada olanlar…

2014 yılı küresel ekonomi açısından pek parlak geçmedi. Gelişmiş ekonomiler birbirinden farklı ve dengesiz büyüme performansları sergilerken, gelişmekte olan ekonomilerin büyüme performansı da zayıf seyretti Özellikle 2014'ün ilk yarısında gelişmiş ekonomilerde büyüme performansı beklentilerin altında gerçekleşti. Yılın ikinci yarısında ABD ve İngiltere'de ekonomik aktivite toparlansa da AB ekonomileri bu sürece eşlik edemedi.

Yine gelişen ve yükselen ekonomilerde büyümenin beklentileri karşılamaması küresel büyüme tahminlerinin aşağı doğru revize edilmesine

kapak

Tekstil-konfeksiyon sorunlu...

Tekstil sanayiinde 2013 yılında üretim bir önceki yıla göre yüzde 3,4, hazır giyim sanayiinde yüzde 1,7 artmıştı. 2014 yılında tekstil sanayiinde üretim artışının daha düşük seviyede olsa da sürdürülebildiği, hazır giyim sanayiinde ise üretimin gerilediği görüldü. 2014 yılı ilk 9 ayında yurt içi özel nihai ayakkabı ve giyim tüketimi sabit fiyatlarla yaklaşık yüzde 5 geriledi. Tekstil ve hazır giyim sanayii ihracatı ve ithalatı artsa da iç tüketimden kaybı telafi etmeye yetmiyor.

Deri ve deri ürünleri sektöründe 2013 yılında üretim bir önceki yıla göre yüzde 2.8 artmıştı. 2014 yılının ilk 10 ayında ise ihracat artışına rağmen üretimin gerilediği görüldü. Sektör ithalatının yaklaşık yarısı Çin'den yapılıyor.

Moda ve tasarıma dayalı tekstil, hazır-giyim, deri gibi sanayilerde müşteri odaklılık, tüketici zevk ve beğenisine hitap edebilme, hız ve esneklik, üretici özelliklerinin geliştirilmesi, tasarım, koleksiyon ve marka yaratma, yenilikçilik, çevreye duyarlılık, pazarlama ve üretim kanallarında daha etkin bir yapıya dönüşüm, sektörlerin rekabet gücünün korunması ve geliştirilmesi için gerekli.

Bu sektörlerde daha yüksek katma değer elde edebilmek için firmaların değer zincirinin bu alanlarında yeteneklerini geliştirmesi gerekiyor.

neden oldu. Nitekim Uluslararası Para Fonu (IMF) 2014 Nisan'ında yaptığı projeksiyonlarda küresel ekonominin 2014'te yüzde 3.7 büyüyeceğini öngörürken; Ekim 2014'de aynı tahminini yüzde 3.3'e çekti.

Gelişmiş ülke ekonomilerinde beklenen kısmi toparlanmada ABD Ekonomisindeki gelişmeler belirleyici öneme sahip. Nitekim Avro Bölgesi, 2014 yılını sadece yüzde 0.8 büyüme ile tamamlayacakken, ABD'nin bu yıl yüzde 2.2 büyümesi bekleniyor. Bugünden bakıldığında 2008 yılında yaşanan küresel krizin etkilerini ilk atlatan büyük gelişmiş ülkenin ABD olduğu anlaşılıyor.

Türkiye'nin de dahil olduğu gelişmekte olan ülkelerin büyüme hızı yavaşlıyor. 2010 yılında yüzde 7.5 büyüyen gelişmekte olan ülkelerin 2014 yılında sadece yüzde 4,4 büyümesi öngörüldü. 2015 yılında ise büyüme beklentisi yüzde 5 dolayında. Gelişmekte olan ülkelerdeki bu büyüme kaybı dış finansman ihtiyacı ve kamu borç stokları yüksek olanlarda daha belirgin olacak. Küresel likiditenin seyri de bu süreci derinleştiriyor. Milli gelirinin neredeyse dörtte biri kadar dış finansmana ihtiyacı olan Türkiye ekonomisinin bu genel eğilimden olumsuz yönde etkilenmesi bekleniyor.

2014'de küresel ekonomiye damgasını vuran gelişme kuşkusuz ABD Merkez Bankası'nın (FED) 2008 ortalarında başladığı parasal genişleme operasyonunu sonlandırması oldu. FED, Mayıs 2013'de sinyalini verdiği bu süreci kademeli bir şekilde gerçekleştirdi, 2014'ün Ekim ayında ise parasal genişlemeye son verdi. Parasal genişleme sürecinde (2008 ortasından ve 2014 Kasım'ına kadar) FED'in bilançosu 900 milyar dolarlardan 4.5 trilyon dolara ulaşmıştı.

Küresel Ekonominin Büyüme Performansı

	2003-2007	2008-2009	2010-2013	2014
Küresel Büyüme	5.1	1.5	4.1	3.3
Gelişmiş Ekonomiler	2.8	-1.6	1.8	1.8
Avrupa Birliği	2.7	-1.9	0.9	1.4
Gelişen ve Yükselen Ekonomiler	7.7	4.4	5.9	4.4
Gelişen ve Yükselen Avrupa	6.0	-0.2	3.6	2.7

Kaynak: IMF, Küresel Ekonomik Görünüm Ekim 2014 Veri Tabanı

FED'in bu kararı 2013'ün ikinci yarısından itibaren Türkiye'ye benzeyen ekonomilerde önemli çalkantılara neden oldu. Aynı gelişmeler 2014 boyunca da devam etti.

ABD'de işgücü piyasasındaki olumlu gelişmeler ve yılın ikinci üç ayından itibaren bu ülkede büyümenin güçlü seyretmesi FED' in parasal genişlemeye son vermesinde etkili oldu. ABD ve İngiltere para politikası normalleşme sinyalleri vermesine karşın, Avrupa ve Japonya Merkez Bankaları 2014 yılında yeni parasal genişleme kararları aldı. Gelişmiş ekonomilerin toparlanmasındaki dengesizlik; önümüzdeki günlerde bu ülkelerin para politikalarında asimetrilerin oluşmasına neden olacak. Bununla beraber 2014'de belli başlı tüm merkez bankalarının faiz oranları sıfıra yakın seyrini sürdürdü.

Gelişmiş ekonomilerde faizlerin sıfır seviyelerinde gezinmesine karşın, gelişen ekonomilere giden fonların artışı durdu. 2012' den bu yana Türkiye'ye benzer ekonomilere giden özel fonlar yavaş yavaş geriliyor ve 2014'ü 1 trilyon 162 milyar dolarda kapaması bekleniyor. 2015'te ise göreli azalma bekleniyor.

Kaynak: The Institute of International Finance

2015 yılında dünya ticaret hacminin de zayıf seyretmeye devam edeceği anlaşılıyor. 2010 yılında yüzde 12,6 büyüyen dünya ticaret hacminin büyüme hızı 2013 yılında yüzde 3'e kadar gerilemişti. 2014 yılında ise bu seviyelerini koruyacağı tahmin ediliyor. Dünya mal ve hizmet ticareti ülkelerin dış ekonomik aktivitelerini canlı tutamayacak kadar zayıf kalacak.

Dünya ticaretine ilişkin bu görünüm dışa açık ve ihracat potansiyeli yüksek ülkeler açısından 2015 yılının zor bir yıl olacağına işaret ediyor.

Özellikle küresel krizden çıkış sürecinde lokomotif rolü oynayan Çin ekonomisindeki yavaşlama küresel ölçekte önemli sonuçlar doğurmaya başladı. Bu ülkenin büyüme ve ithalatındaki yavaşlama, küresel emtia fiyatlarının gerilemesine neden oldu. Bu, Çin ile ticaret yapan küresel emtia ticaretinde büyük role sahip Brezilya gibi Latin ekonomilerini de olumsuz etkiledi.

Yine, Ukrayna krizi nedeniyle çeşitli uluslararası yaptırımlara maruz kalan Rusya ekonomisi de petrol fiyatlarındaki düşüşten olumsuz etkilendi. En son tahminler 2015'de Rusya'nın derin bir durgunluğa gireceğine işaret ediyor.

Emtia, özellikle petrol fiyatlarındaki düşüş Türkiye açısından gerek enflasyon, gerekse cari açık üzerindeki baskının hafiflemesi açısından önemli olmakla beraber, Orta Doğu'daki ticaret ortağı ülkeler ve Rusya'da ekonomik sıkıntıların artması, ticaret ve turizm kanalından Türkiye'yi de olumsuz etkileme potansiyeline sahip.

Türkiye açısından sıkıntı yaratabilecek diğer bir pazar ise Almanya başta olmak üzere Euro Bölgesi. Avrupa'nın büyük ekonomilerinde ekonomik aktivite zayıf seyri sürdürüyor. Önümüzdeki dönemde bu ekonomilerde benzer eğilimlerin devam etmesi durumunda Türkiye'nin dış ticareti olumsuz etkilenebilecek.

Yine Güney sınırlarımızda artan jeo-stratejik riskler Türkiye açısından bir diğer sorun alanı.

2014'ün ilk dokuz ayında Irak'a yapılan ihracat geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 6 gerileyerek 8 milyar dolar civarına düştü. Yine bölgedeki karışıklık nedeniyle Ortadoğu ve Kuzey Afrika'ya erişim yollarının kapanması, taşımacılık maliyetlerinin artması da olumsuzlukları artırdı.

2015'e doğru ilerlerken Türkiye ekonomisi açısından önemli risk unsurlarını özetleyecek olursak: ABD Merkez Bankası'nın faiz artırım sürecini 2015'de başlatacak olması en önemli risk unsuru. Küresel piyasada genel beklenti faiz artırımının 2015'in ikinci yarısına

Bankalara borçlu tüketici 20 milyonun üstünde

İç pazara, iç tüketime dayanan büyüme, tüketim kredisi ve kredi kartları ile borçlanan sayısını ve borç stokunu 2014'te de tırmandırdı.

Türkiye Bankalar Birliği, toplam kredilerin yüzde 26'sını konut, otomobil, ihtiyaç kredisi olarak kullanan ayrıca kredi kartı ile borçlanan tüketicilerin borcunun 360 milyar TL'ye ulaştığını, bunların yüzde 3.3'ünün geri dönmediğini, tasfiye edilecek kredi olarak belirlendiğini açıkladı.

TBB, 2014 Haziran ayı itibariyle 153 milyar TL'yi bulan ihtiyaç kredisi kullananların sayısını 12 milyon 605 bin olarak açıklarken, bunların önemli bir kısmı borç yükü 80 milyar TL'yi aşan kredi kartı borçlusu kimliğine de sahip. İki tür borcu da olanlarla beraber bu kategorideki borçlu sayısı 18 milyon olarak tahmin ediliyor. Buna 2 milyona yakın konut kredisi borçlusu eklendiğinde bankalara borçlu sayısının 20 milyona yaklaştığı tahmin ediliyor.

TBB'nin Eylül 2014 sonu verilerine göre, özellikle borcu borçla kapamada kullanılan ihtiyaç kredisi borçlularının banka borçlarını ödemede zorlandıkları görülüyor. Çoğu kredi kartı ile borçlanan, ancak daha uygun faizi olan ihtiyaç kredisi kullanarak kredi kartı borcunu kapamaya çalışanların sayısı 13 milyona yaklaşıyor ve kişi başına ihtiyaç kredisi borçları da 10 bin TL'ye yaklaşıyor. Bu krediyi kullanan sayısı 2007'de 6 milyonun altındaydı ve kişi başına borçları da 5 bin TL'den düşüktü.

Batık kredilerin tutarı 13 milyar TL'ye yaklaşırken 12 milyar TL si ihtiyaç kredisi ve kredi kartı batağından oluşuyor. Konut kredisi ve otomotiv kredisi kullananlarda batak oranı daha düşük.

Yükselen ülkelerden dış yatırımcı çekilişi ile Ruble, Brezilya reali, Güney Afrika randının yanında TL de hızla değer kaybetti. Almanya başta olmak üzere Euro Bölgsi de Türkiye açısından riskli.

sarkacağıdır. FED'in beklenenden önce ve hızlı bir faiz artırımı Türkiye'ye benzer ekonomilerde ciddi çalkantılar yaratabilir.

Önemli ticaret ortaklarında büyümenin zayıf seyri Türkiye ekonomisi için diğer bir risk unsuru. Özellikle AB ve Rusya'daki gelişmeler önemli ve yakından takip edilmelidir.

Güney sınırlarımızdaki çatışma ve kaos Türkiye ekonomisi açısından önemli bir risktir.

2015 yılında genel seçimlerin yapılacak olması, özellikle mali disiplinde gevşemelere yol açabilir.

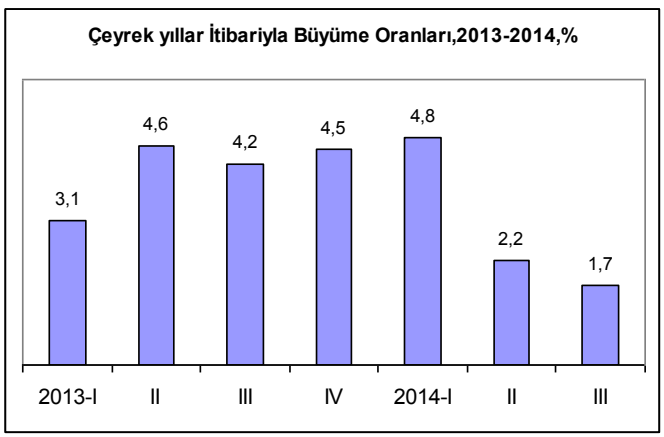
Türkiye'deki politik gerilim, AB'nin hukuksuzlukla ilgili eleştirilerine gösterilen reaksiyonlar, AB ile ilişkileri kopma noktasına getirebilir. Bu, başlı başına telafisi zor bir sorun alanı açar.

Türkiye, 2015 yılına böylesine kırılgan ve risklerle dolu bir küresel arka planla girmektedir.

Büyümede gerileme

Dünya ekonomisinde, özellikle ABD'de değişen para iklimi, Türkiye'nin de aralarında olduğu ülkelere, dış yatırımcı akışının yavaşlaması, yer yer gerilemesi, bu da büyümesini bu kaynakla sürdüren ülkelerde ekonominin yavaşlaması sonucunu getirdi. Türkiye, bunu yükselen ülkeler içinde en açıktan yaşayan ülke oldu.

Türkiye ekonomisi 2014'ün üçüncü çeyreğinde yüzde 3 büyüme beklentisini boşa çıkardı ve yüzde 1.7 büyüdü. Bu, son 2 yılın en düşük çeyrek yıl büyümesi olarak belirlendi. 2013'ün 3. çeyreğinde yüzde 4.2 büyüyen ekonominin bu 3. çeyrekte yüzde 1.7 büyümede kalması şaşırttı. Bu performansla, başlangıçta yüzde 4 olarak belirlenmiş büyüme hedefinin revize edilmiş yüzde 3.3'lük oranı bile tutturması güçleşti. İlk 9 ayda yüzde 2.8 büyüyen ekonominin yüzde 3.3 hedefini tutturması için son çeyreği yüzde 4.8 büyüme ile kapatması gerekiyor ki, bu olası görünmüyor, ayrıca açıklanan öncü göstergeler büyümenin yıllık yüzde 3'ün altına (muhtemelen yüzde 2.8) düşeceğinin işaretlerini veriyor.



Kaynak: TÜİK

Hane halkı tüketimi ya da özel tüketim harcamaları ile yatırım harcamalarının düşük büyümeyi getiren ana kalemler olduğu dikkat çekti. 2014'ün ilk 9 ayı itibariyle yatırımlar yüzde 1,5'a yakın gerilemiş durumda.

Artan faizler ve kur sıçraması, yatırımcıyı hem içeride hem dışarıda "bekle-gör"e geçirdi.

Konut, otomotiv, beyaz eşyadaki durgunlukta ifadesini bulan tüketim düşüşü, büyümeyi negatif etkiledi. Üç çeyreğin ya da 9 ayın toplamı alındığında ise büyümenin lokomotifi olan özel tüketimdeki artışın yüzde 1.3'de kaldığı görülüyor.

Son çeyrekte büyüme temposunun aynı

devam etmiş olması halinde 2014'ün büyümesi yüzde 2.5-2.8 gibi çok düşük bir seviyede gerçekleşecek. İç ve dış ekonomik, siyasi iklimin değişme ihtimalinin olmaması nedeniyle, 2015 için yüzde 4 olarak belirlenen büyüme hedefinin de iyimser olduğu ifade edilmeye başlandı. ABD'de faizlerin artması ve büyümeyi aşağı çeken faizkur sarmalının devamı nedeniyle, 2015 büyümesinin de yüzde 2 dolayında seyredebileceği ifade ediliyor. Buna bağlı olarak, yüzde 10 olarak açıklanan işsizlik oranının da önümüzdeki dönemde hızla artışı söz konusu olabilecek.

Dış sermaye girişi düştü…

2014'te yıllık büyümenin yüzde 3'ün altına düşmesi, dış sermaye girişinin azalışı ile paralel gelişti. Sermaye girişinde önemli düşüş ile temposu düşen büyümenin, ithalat talebi de azaldı. Bu da döviz açığını, yani cari açığı düşürdü. Cari açık, Ocak-Ekim 2014 toplamında 33 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2013'ün aynı döneminde açık 52.4 milyar dolardı. Dolayısıyla yüzde 37 oranında bir azalma, yani 19 milyar dolarlık cari açık küçülmesi yaşandı.

Bu sonuçta, özellikte daralan ekonominin ithalat talebinin azalması etkili oldu. Başta otomotiv ve elektronik ithalatının azalması olmak üzere, sanayinin ithal girdi ve ithal enerji talebinin gerilemesi de döviz harcamalarının azalmasında etkili oldu. Külçe altın net ithalatındaki azalma da cari açığın daralmasında rol oynadı. 2014'ün ilk 10 ayında külçe altın için 1.3 milyar dolar harcanırken 2013'ün aynı döneminde harcama 10 milyar dolara yaklaşıyordu.

Yavaşlayan büyüme ve azalan ithalat, cari açığın milli gelire oranını da düşürdü. Üçüncü çeyrek sonunda 12 aylık cari açığın GSYH'a oranı yüzde 5.8 olarak gerçekleşti. İkinci çeyrek sonunda bu rakam yüzde 6.5 olmuştu.

CARİ AÇIK VE DIŞ SERMAYE GİRİŞİ
Ocak-Ekim (2013-2014), Milyar $,%

	2013/ 10 ay	*2014/ 10 ay*	*Fark*	*Değ. (%)*
Cari Açık	**-52,4**	**-33,1**	**19,3**	**-37**
Doğrudan Yatırım	*7,2*	*5,3*	*-1,9*	*-26*
Portföy Yatırımları	*22,7*	*15,4*	*-7,3*	*-32*
Diğer (kredi-mev.)	*32,5*	*10,9*	*-21,6*	*-66*
Gelen Yatırım	**62,4**	**31,6**	**-30,8**	**-49**
Kayıt dışı	1,6	5,9	4,3	269
Rezervler	11,5	4,3	-7,2	-63

Kaynak: Merkez Bankası

Konut satışları geriledi…

Düşük büyüme yaşanan 2014'te iç satışlar, özellikle konut satışlarında artış yerine, gerileme gözlendi. Yılın son çeyreğinde bir kıpırdanma yaşansa da konut satışlarının düşük seyri, biriken stoklarla birlikte düşünüldüğünde endişe yaratıyor. 2014'ün ilk 10 ayında konut satışları 927 bine yaklaştı. Ancak, 2013'ün 10 ayında gerçekleşen satışlar yakalanamadı ve yüzde 1.3 de olsa gerisinde kalındı. 2014'ün ilk 10 ayında satılan konutlar 2013'ün aynı döneminden yaklaşık 12 bin daha az gerçekleşti. Düşüş daha çok ipotekli ya da kredili satışlardan kaynaklandı. 2014'ün ilk 10 ayında ipotekli konut satışları 310 bine yaklaştı ve 2013'ün 10 ayından 78 bine yakın düşük gerçekleşti. Bu da kredili satışlarda ilk 10 ayda yüzde 20 düşüş anlamına geliyor.

2014 Ocak-Ekim ayı konut satışlarında, İstanbul 179 bin konut satışı ile en yüksek paya (yüzde 19.3) sahip oldu. Satış sayılarına göre İstanbul'u, 105 bin konut satışı (yüzde 11.4) ile Ankara, 57 bin konut satışı (yüzde 5.7) ile İzmir izledi.

Yükselen döviz ve yüksek seyreden faiz, 2014'te küçülmeye başlayan ekonomiyi biraz daha daraltacak. Üretim ve yatırımlar düştükçe, ihracat azaldıkça işsizlik de tırmanıyor.

2014'ün ilk 10 ayında 33 milyar dolarda kalan cari açığın finansmanı için dışarıdan giriş yapan sermaye ise 31.6 milyar dolarda kaldı. Açık, kayıt dışı sermaye girişi ile kapatıldı ve rezervlerde de artış yaşandı.

Yılın ilk 10 ayında giriş yapan sermaye tutarı 31.6 milyar dolarda kalırken, bu rakam 2013'ün aynı dönemine göre yüzde 49 azaldı ve 31 milyar dolar daha az sermaye girişi gerçekleşti.

Doğrudan yatırımlarda 2 milyar dolara yakın azalma gözlenirken, doğrudan yatırım olarak girmiş görünen 5.3 milyar doların 3.5 milyar dolarının, yani üçte ikisinin gayrimenkul satışıyla ilgili olduğu görüldü.

Hisse senedi ve devlet senetlerine yabancı yatırımı Ocak-Ekim döneminde 15.4 milyar dolarda kaldı. 2013'te 22.7 milyar dolardı. Bu kalemde yüzde 32 gerileme var. Bankaların kredilerinden ve Türkiye bankalarına yatırılan mevduatlardan oluşan diğer yabancı yatırımlar ise yüzde 66 azalma göstererek 11 milyar dolara kadar geriledi.

Yabancı girişlerinin karşılayamadığı cari açığı, kayıt dışı yani "net hata noksan" sermaye girişleri tamamladı ve gerçekleşen 6 milyar dolarlık kayıt dışı giriş sayesinde rezervlere de 4.3 milyar dolarlık döviz katkısı gerçekleşti. Kayıt dışı girişler 2013'ün ilk 10 ayında 1.6 milyar dolarda kalmıştı.

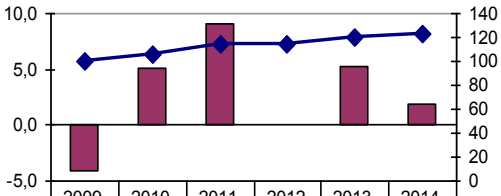
Hanelerde tüketime disiplin…

2014'ün Ocak-Eylül ya da ilk 9 aylık büyüme verileri, düşük seyreden büyümede hanelerin harcamalarını kısmalarının etkili olduğunu ortaya koydu. İlk 9 aylık büyüme yüzde 2.8'de kalırken, özel tüketim harcamaları yüzde 1.3 artışla, genel seyrin çok altında kaldı.

2013'ün ilk 9 ayına göre, 2014'ün aynı döneminde haneler tüketimlerini kısarak "mali disiplin" uyguladılar. TÜİK verilerine göre, 2013'te yüzde 5'i aşan özel tüketim harcamalarındaki artış, 2014'te yüzde 2'yi bulmadı.

Tüketimdeki vites düşüşünde artan faizler ve kurdaki artışın yol açtığı fiyat artışları kadar, süren siyasi ve ekonomik dalgalanmalar da etkili oldu. Özellikle kredi kullanılarak yapılan konut, otomotiv, ev eşyası harcamalarında azalışlar görüldü.

Hanelerin Tük.Harcamaları; İlk 9 aylar(2009=100 sbt f.)



	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Değ.%	-4,1	5,1	9,1	0,0	5,2	1,9
Tüketim Harcamaları	100	105,1	114,7	114,7	120,7	123,0

Kaynak: TÜİK

Hane harcamalarında, bütçelerde gıda ve konutla ilgili harcamalar öncelik alırken giyim önemli bir tırpan yedi.

2014'ün ilk 9 ayında hanelerin tüketimindeki payı yüzde 26.4'e çıkan gıda ürünleri için haneler sabit fiyatlarla yüzde 2.4 daha fazla harcama yaptılar. Buna karşılık harcamalardaki payı yüzde 17 olan ve içinde otomobil ve cep telefonu için harcamaları bulunduran "ulaştırma-haberleşme" kaleminde harcama artışı yüzde 1'i bulmadı. Bu kalemle ilgili harcamalar kısıldı, yeni alım niyetleri ertelendi.

Buna karşılık harcamalarda yüzde 10 dolayında payı olan konut ile ilgili harcamalarda yüzde 4.8 büyüme görüldü. Temposu düşmüş olsa da konut alımları ve konuta yapılan harcamalar 2014'te pek azalmadı.

Haneler 2014'te en çok giyimden tasarrufa gittiler. Harcamalarda yüzde 6 dolayında payı olan giyimde yüzde 5'e yakın bir küçülme yaşandı.

kapak

Kimya, lastik-plastikte yatırım ihtiyacı...

Kimya sanayiinde üretim (ilaç hariç) 2013 yılında yüzde 3.3, 2014 yılı Ocak-Eylül döneminde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6.4 arttı.

Kimya sanayiinde (ilaç hariç) 2013 yılında ihracat yüzde 2.8 artarak 6.8 milyar ABD doları, ithalat ise yüzde 6 artarak 29 milyar ABD doları olarak gerçekleşmişti. 2014 yılının Ocak-Eylül dönemi itibarıyla bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracat yüzde 8.8, ithalat ise yüzde 4.3 arttı. İmalat sanayii içerisinde en büyük ithalat kalemini oluşturan kimya sanayiinde büyük ölçekli yatırım ihtiyacı devam ediyor.

Özellikle kauçuk ve plastik ürünlerin imalatında kullanılan kimya sanayii ürünleri kimya sanayii ithalatının yüzde 40'ını oluşturuyor. Bu çerçevede, petrokimya, plastik, kompozit ve ileri malzeme gibi alanlarda lojistiği uygun yer tahsisi yapılarak kimya parklarının kurulması ertelenemez bir ihtiyaç haline geliyor. Bu olanak, sektörün düşük katma değerli yapısının yüksek katma değerli yapıya dönüştürülmesi, firmaların rekabet gücünün ve yeni yatırımların artırılması gibi konularda sektöre avantaj sağlayabilir.

Lastik ve plastik ürünleri üretimi ise 2013 yılında, bir önceki yıla göre yüzde 3,2, 2014 yılının Ocak-Eylül döneminde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 4,5 arttı. Sektörün ihracatı 2013 yılında yüzde 10 ithalatı ise yüzde 11arttı. 2014 yılının Ocak- Eylül dönemi itibarıyla bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracat yüzde 12,2, ithalat ise yüzde 2,7 arttı. Plastik sektörü 2014 yılının ilk 9 ayını üretim ve ihracatta yükseliş ile tamamladı. Ancak sektörün hammaddede yüksek oranda dışa bağımlılığı en önemli handikapı ve azaltılacak yollar bulunmalı.

Ekonominin geneli yüzde 3'e yakın büyürken giyim sektörünün yüzde 5 küçülmesi, çok sayıda istihdamı barındıran irili ufaklı birçok firmanın faaliyet gösterdiği bu sektörde ciddi sarsıntıların yaşanabileceğinin işareti sayılıyor.

Ekonomik büyümenin lokomotifi durumuna getirilen iç tüketimdeki düşük seyrin yılın son çeyreğinde de sürdüğü ve yılın tamamında büyümenin yüzde 2'nin altında kalacağı tahmin ediliyor. Yüzde 10'a yaklaşan enflasyon karşısında ücret ve maaşların aynı ölçüde artmaması ve istihdamda kayda değer artışlar olmaması nedeniyle hane halkının harcama gücünde 2015'te de bir düzelme beklenmiyor.

Özellikle kur artışlarının ve buna tepki olarak görece yüksek tutulan faizlerin tüketici kredilerinde artışın önünü kesmesi, kredi ile harcamada önemli bir değişim yaşanmayacağına işaret ediyor.

İşsizlik yükselişte

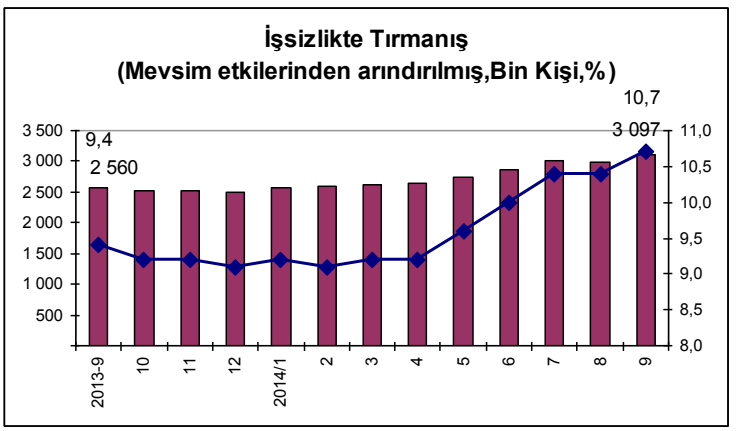
Ekonomik büyüme, yani üretim ve yatırımlar düştükçe işsizlik de tırmanıyor. 2014 üçüncü çeyreğinde yüzde 1.7'ye gerileyen ve 9 ayda 2.8'de kalan büyüme oranı, işsizlikte artışın da sinyallerini göndermişti.

İşsiz sayısı 2014 yılı Eylül döneminde 3 milyon 64 bin kişi oldu. TÜİK, resmi işsizlik oranını yüzde 10.5 olarak açıkladı. İşsizlik oranı erkeklerde yüzde 9.1 kadınlarda ise yüzde 13.6 oldu. Aynı dönemde; tarım dışı işsizlik oranı yüzde 12.7 olarak tahmin edildi. 15-24 yaş grubunu içeren genç işsizlik oranı yüzde 19.1.

Ancak, işgücü, istihdam ve işsizlikte gerçeği daha net ortaya koyan "Mevsim etkilerinden arındırılmış" veriler işsizlik oranının yüzde 10.7'ye çıkarak işsiz sayısının 3 milyon 97 bin olduğunu, tarım dışı işsizlik oranının da yüzde 12.8'i bulduğunu ortaya koyuyor.

2013 Eylül'ünde işsizlik oranı yüzde 9.4, işsiz sayısı 2 milyon 560 bindi. Bu da 12 ayda işsiz stokunda 537 bin artış olduğunu gösteriyor.

Enflasyon ...



Kaynak: TÜİK

Tüketici fiyat endeksi (TÜFE) Kasım ayında gerçekleşen yüzde 0.18 artış ile birlikte yıllık bazda yüzde 9.2 artış gösterdi.

Yıllık en fazla fiyat artışı yüzde 14.4 ile gıda ve alkolsüz içecekler grubunda oldu TÜFE'de, bir önceki yılın aynı ayına göre lokanta ve oteller (yüzde 14.3), giyim ve ayakkabı (yüzde 9.7), sağlık (yüzde 9.3), çeşitli mal ve hizmetler (yüzde 8.8) artışın yüksek olduğu diğer ana harcama grupları oldu.

Yıllık bazda en yüksek fiyat artışı yüzde 10.2 ile Ankara bölgesinde ve on iki aylık ortalamalara göre en yüksek artış yüzde 9.5 ile İzmir bölgesinde gerçekleşti.

Bütçe açığı artıyor

Bütçe yılın ilk 10 ayında 15 milyar TL açık verdi. Geçen yılın aynı döneminde açık 7 milyar TL idi. Artışın yüzde 95'i bulması, bütçe için alarm verici.

Açığın 15 milyar TL'ye çıkmasında vergi gelirlerinin düşük seyri en önemli etken. Ekonomide büyüme yüzde 3'ün altında seyredince ağırlığı KDV ve ÖTV'lerden oluşan vergi gelirlerinde bu yıl artış yüzde 8 dolayında kaldı. Bu da enflasyonun 1 puan altı demek. Başka bir ifadeyle vergiler artmak bir yana reel anlamda 1 puan geriledi. Buna karşılık bütçe harcamaları yüzde 11 artarak enflasyonun 2 puan üstünde seyretti. Sonuçta geçen yılın ilk 10 ayında 7 milyar TL açık veren bütçe, bu yıl 15 milyar TL açığa ulaştı ve yüzde 95 artış gösterdi.

Bütçenin harcamaları içinde faiz harcamaları bu yılın ilk 10 ayında geçen yılın aynı dönemindeki harcamaya yakın gerçekleşti ve 45 milyar TL oldu. Faiz harcamaları toplamda yüzde 12.3 pay aldı.

Personel giderleri ise 94 milyar TL ile geçen yıla göre yüzde 15'e yakın arttı ve enflasyonun 6 puan üstünde gerçekleşti. Bu artışta kamu personel sayısındaki artış en önemli etken oldu.

Bütçe harcamalarında en dikkat çeken artış SGK'ya prim ve açık kapama kalemlerinde yaşandı. SGK, 136 milyar TL'yi bulan cari transferlerden en yüksek payı aldı. Bütçenin ilk 10 ayındaki 363 milyar TL'lik harcamalarından yüzde 22'si "sosyal güvenlik açıklarına ve finansmanına" ayrıldı.

Dolar karşısında yerli paralar

Dönemin FED Başkanı Ben Bernanke'nin, tahvil alım desteklerini azaltacağı ve ardından faiz artışına geçileceğine ilişkin açıklama yaptığı 22 Mayıs 2013'ten sonra dolar karşısında ucuzlayan yükselen ülke paraları içinde, 20 ayda en yüksek kayıp Rus rublesinde yüzde 116 ile yaşandı. Ruble, özellikle uluslararası yaptırımlara maruz

Banka Kredilerinin İllere Dağılımı Eylül 2014, (Milyar TL)	Kullanılan Kredi	Pay (%)
1. İstanbul	633	47,8
2. Ankara	157	11,9
3. İzmir	68	5,1
4. Antalya	40	3,0
5. Bursa	37	2,8
6. Gaziantep	29	2,2
7. Kocaeli	25	1,9
8. Adana	24	1,8
9. Konya	21	1,6
10. Mersin	16	1,2
11. Denizli	16	1,2
12. Kayseri	14	1,1
13. Hatay	14	1,1
14. Manisa	11	0,9
15. Samsun	11	0,8
16. Muğla	11	0,8
17. Balıkesir	10	0,7
18. Tekirdağ	10	0,7
19. Aydın	9	0,7
20. Eskişehir	9	0,7
İlk 20 il	1.1 66	88,0
Toplam	1.325	100

Kredilerin yarısı İstanbul'a...

2014'te de iller ve bölgeler arası eşitsizlikte önemli bir ilerleme kaydedilemedi. Bunun en önemli göstergelerinden biri olan banka kredilerinin dağılımı, İstanbul'un ülkenin açık ara egemen metropolü olma yolunda hızla ilerlediğini ve hakim kutup haline geldiğini bir kez daha gösterdi.

Türkiye Bankalar Birliği verilerine göre Eylül 2014 sonunda 1 trilyon 325 milyar TL'ye ulaşan ve yüzde 30'unu tüketici kredisi ile kredi kartının, yüzde 29'unu işletme kredilerinin oluşturduğu banka kredilerinden İstanbul tek başına yüzde 48'e yakın pay aldı. İstanbul kredilerin yüzde 77'sini dağıtan özel bankalardan 545 milyar TL, kamu bankalarından da 88 milyar TL kredi kullandı. Böylece İstanbul, kullandığı kredilerin yüzde 86'sını özel bankalardan kullandı.

İstanbul'u izleyen Başkent Ankara ise kredilerden yüzde 12 pay aldı. Ankara, özel bankalardan 115 milyar TL, kamu bankalarından ise 42 milyar TL kredi kullandı. Böylece Ankara, kullandığı kredilerin yüzde 27'sini kamudan yüzde 73'ünü özel bankalardan sağladı.

Üçüncü büyük metropol İzmir ise banka kredilerinden ancak yüzde 5.1 pay alabildi. Böylece İstanbul ile İzmir'in kullandıkları krediler bile neredeyse 1'e 9 bir eşitsizlik gösterdi.

Antalya, Bursa, Gazi Antep, Kocaeli en çok kredi kullanan diğer Anadolu illeri olarak sıralanırken ilk 20 ilin toplam kredilerden aldıkları pay yüzde 88'e ulaştı.

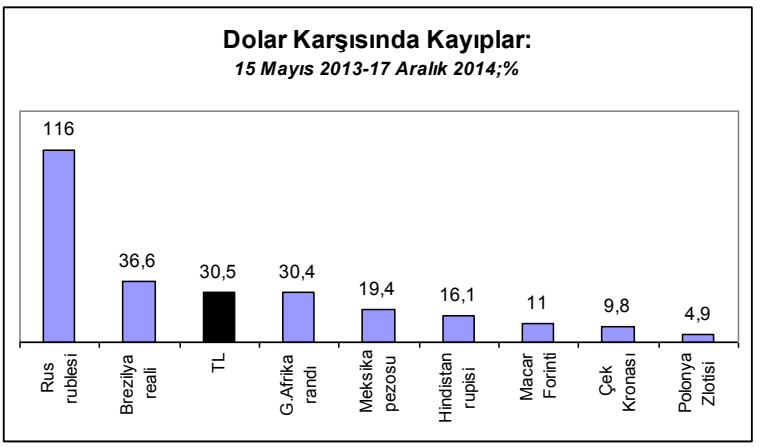
Banka kredilerinden en az kullanan iller ise şöyle sıralandı: Bayburt, Hakkari, Tunceli, Kilis, Ardahan, Gümüşhane, Bingöl.

kaldığı Ekim 2014 sonrası büyük değer kayıpları yaşadı.

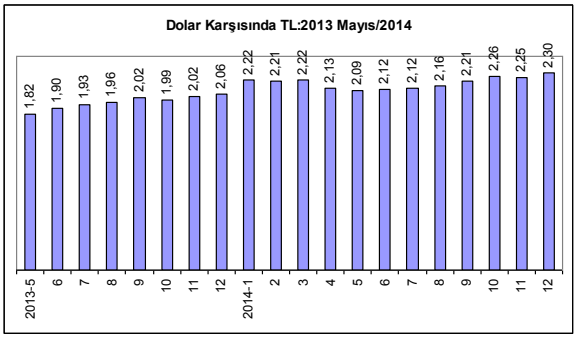
Rus rublesinin ardından parası dolar karşısında en çok eriyen ülkelerin ikincisi Brezilya oldu ve Brezilya reali yüzde 37'ye yakın ucuzlama yaşadı. Üçüncü sırayı TL aldı ve Mayıs 2013'te 1.80 TL dolayında seyreden doların fiyatı, 17 Aralık'ta 2.35 TL olarak işlem gördü, kayıp yüzde 30.5'u aştı. TL'yi izleyen G.Afrika randı da TL'ninkine yakın oranda değer kaybı yaşadı.

Meksika pesosu dolar karşısında yüzde 20'ye yakın değer kaybetti. Aynı dönemde Hint rupisi yine dolar karşısında yüzde 16 ucuzlama yaşarken dolar, Avroya geçmemiş AB üyelerinden Çek kuronu karşısında yüzde 10, Macar Forinti karşısında yüzde 11, Polonya zlotisi karşısında da yüzde 5'e yakın pahalandı.

Yükselen ülkelerin hemen hepsinde yerli paraların dolara karşı daha fazla ucuzlamaması için faiz artırma kararları alındı. Böylece tüm ülkelerde artan dolar fiyatı ile birlikte artan



Kaynak:IMF



Kaynak: Merkez Bankası

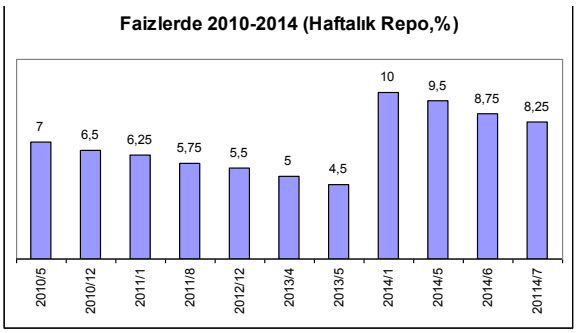
faizlerin getirdiği bir durgunluk, düşük büyüme iklimine girildi.

Bu ülkeler arasında en çok erozyona uğrayan Rus rublesi, diğer ülkelerden farklı olarak yaşadığı Ukrayna –Kırım krizi nedeniyle Batılı ülkelerden ekonomik yaptırımlar uğrayınca ve en önemli döviz kaynağı olan enerji fiyatlarında ani düşüşler yaşayınca, parası diğer ülkelerden daha ağır yara aldı. 2014 başına kadar 1 dolar 32-33 ruble iken 2014 Aralık ortasında 1 dolar 65 rubleden işlem görür duruma geldi. Bu yüzde 97 değer kaybı demek. Özellikle Ekim sonrası ruble dolar karşısında hızla eridi.

Bernanke açıklaması sonrası TL'nin dolar karşısındaki ucuzlaması ise hem 2013'ün ikinci yarısına hem de 2014'e yayıldı. 2013 Haziranında aylık yüzde 4'e yakın ucuzlayan TL, Mayıs başında dolar karşısında 1.80 TL iken Haziran ortalaması 1.90 TL'ye çıktı. 2013 Eylül ayında TL, bir kez daha yüzde 3'ün üstünde önemli bir erime yaşadı. TL'nin dolara karşı en hızlı düşüş yaşadığı ay ise 2014 Ocak ayı oldu. 17-25 Aralık siyasi krizinden de etkilenen TL, dolar karşısında yüzde 8'e yakın düşünce Merkez Bankası'nın repo faizini 5.5 puan artırması kaçınılmaz hale geldi.

30 Mart yerel seçimleri ile göreli bir toparlanma yaşayan dolar 2014 Eylül sonrası yeniden dolar karşısında ucuzladı ve Ekim ortalaması 2.26 TL'ye kadar çıktı. Aralık ortalaması ise 2.30 TL dolayında gerçekleşti.

2015 kalkınma programında örtülü olarak doların fiyatı 2.18 TL olarak öngörülüyor. Ancak bu, dış sermaye iştahının gerilemesi ve değişen



Kaynak: Merkez Bankası

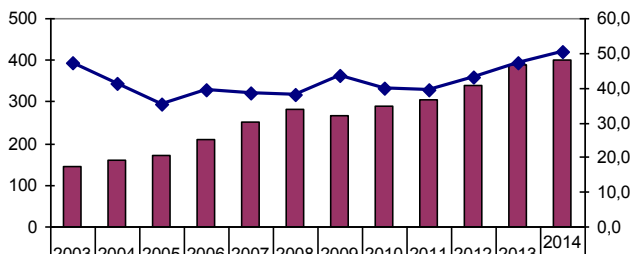
Son 12 yılda ortalama yüzde 5 büyümenin kaynaklarından dış kredi, önemli dış borç stoku da oluşturdu. Genel seçimlerin yapılacağı 2015'te, ekonomi sert rüzgarlara maruz kalabilir...

dünya ikliminde farklı coğrafyalara yönelme ihtimalinin artması ile gerçekleşmesi pek muhtemel bir öngörü değil.

2014 başlarında hızla yükselen döviz fiyatları karşısında faiz artırımına uzun süre ayak direten para otoriteleri Ocak sonunda 1 doların 2.40 TL'yi gördüğü koşullarda faizleri artırmayı daha fazla erteleyemediler ve haftalık repo faizi yüzde 4,5'tan yüzde 10'a kadar şok bir biçimde artırıldı. İzleyen aylarda yatışan döviz kuru ile birlikte küçük indirimler söz konusu oldu ama Temmuz 2014 sonrası yeni bir indirim şartı oluşmadı ve faiz, yüzde 8.25'te kaldı.

Artırılan faizlere rağmen döviz kuru hep yukarı yönlü zorladı ve ekonomi yükselme eğilimi gösteren döviz kuru ile yükseltilmiş faiz arasında kalarak önemli bir durgunluğu yaşadı. Özellikle konut, otomotiv, beyaz eşya piyasalarında satışlar önemli düşüşler gösterdi, kredi kullanımı hızla azaldı.

Türkiye'nin Dış borç Yükü:2003-2014-2Ç,Milyar $



	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014 Ç2
Dış Borç	144	161	171	208	250	281	269	292	304	339	389	402
Borç/GSYH	47,3	41,3	35,5	39,5	38,5	37,9	43,6	39,9	39,2	43,1	47,4	50,4

Kaynak: Hazine Müsteşarlığı

Dış borç 402 milyar dolar

Son 12 yılda ortalama yüzde 5 büyümenin ana rüzgarlarından biri olan dış kredi kullanımı, geride önemli bir dış borç stoku da oluşturdu. Kısa vadeli borçların dikkat çekici boyutta olduğu bu stokun özel sektör tarafından üstlenilmiş olması bir diğer önemli yanı. Dış borçların çevrilmesi giderek zorlaşıyor.

Hazine Müsteşarlığı ve Merkez Bankası işbirliğinde takip edilen dış borç stoku, yılın ikinci çeyreği sonunda 402 milyar dolar olarak açıklandı. Böylece 2013 sonunda 388 milyar dolar olan dış borçların 6 ayda 13 milyar dolar arttığı, bunun da 11 milyar dolarının özel sektörce borçlanıldığı ortaya çıktı.

2014'ün ilk yarısında 402 milyar doları bulan dış borç stoku, aynı dönemin milli gelirinin yüzde 50.4'ünü buldu. 2003'te dış borç stoku 144 milyar dolardı ve milli gelirin yüzde 47'si dolayındaydı. Bu sürede dış borçlar yüzde 260 arttı ve milli gelire oranı da 3 puan yükseldi.

Dış borç stokunda kısa vadelilerin payı 2014 ortasında 131 milyar dolar olarak saptandı ve

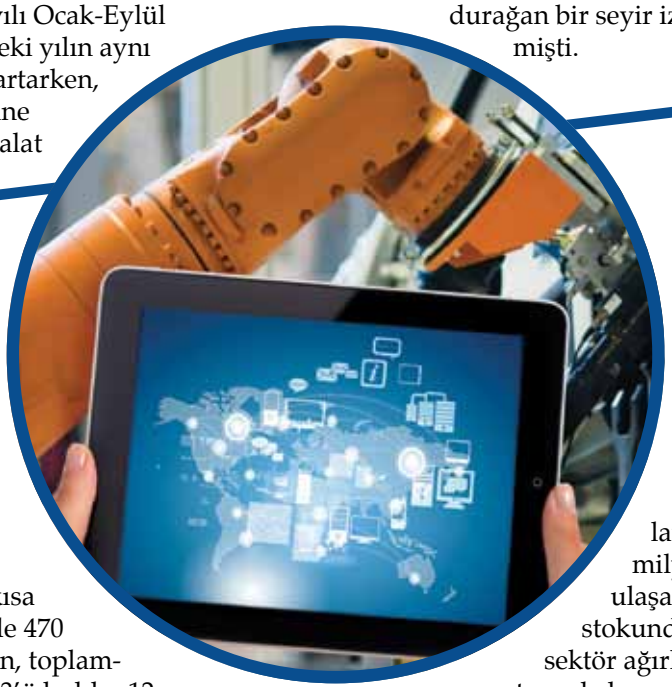
kapak

Makine-elektronik: Ar-Ge ihtiyaç

Makine, elektronik sanayilerinde Ar-Ge, tasarım, yenilik, ürün çeşitlendirme, ölçek, verimlilik, çevreye duyarlılık ve kalite gibi unsurlar bu sanayilerin gelişiminde belirleyici rol oynuyor. Yurt içinde bu sektörler arasında karşılıklı işbirliği ve bütünleşmeyi geliştirici çalışmaların yürütülmesi önemli.

Makine imalat sanayiinde talep genellikle sabit sermaye yatırımlarına bağlı olarak değişiyor. 2013 yılında ihracat yüzde 10.7, ithalat yüzde 13.7 ve üretim yüzde 7.4 artmıştı. Makine sanayiinde ihracat 2013 yılında 7.8 milyar ABD dolarına yükselmişti. Pompa, kompresör, musluk ve vana, genel amaçlı makineler ile diğer özel amaçlı makineler ihracatında yüksek oranlı artışlar gerçekleşmişti. 2014 yılı Ocak-Eylül döneminde ihracat bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 8.2 artarken, ithalat yüzde 4,9 düştü. Yine aynı dönemde makine imalat sanayiinde üretim yüzde 4,3 arttı. Sanayi ocakları, kaldırma-taşıma ekipmanları, metalurji makineleri, gıda ve içecek makineleri üretiminde yüksek oranlı artışlar yaşandı.

Elektronik sanayiinde 2010 yılından bu yana gözlemlenen büyüme 2013 yılında da devam etti. 2013 yılında ihracat yüzde 11.4 azalırken, beyaz eşya, bilgisayar ve optik ürünler dâhil üretim yüzde 4.5 artmıştı. 2014 yılının Ocak- Eylül döneminde üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 11.5, ihracat yüzde 10.5, ithalat ise yüzde 6.8 artış gösterdi. Sektörde en önemli üretim kalemi olan televizyon üretim ve ihracatı 2005 yılından 2008 yılı ortalarına kadar düşüş eğiliminde olmuş, 2008-2010 döneminde ise durağan bir seyir izlemişti.



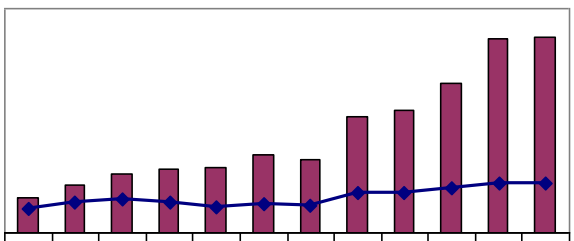
toplamdaki payı da yüzde 33'ü buldu.

Borçlanmada, geri ödeme süresinin kısalığı ve faiz yükü nedeniyle pek tercih edilmemesine karşın kısa vadeli borçlar, Türkiye'nin dış borç stokunda, uzun vadelilere göre daha hızlı arttı. 2003 yılında toplam borç stokunda yüzde 16 payı olan 23 milyar dolarlık kısa vadeli borç, 2014 ortasında yüzde 470 artışla 131 milyar dolara çıkarken, toplamdaki payı da katlanarak yüzde 33'ü buldu. 12 ayda çevrilmesi gereken kısa vadeli borçlara, vadesine 12 ay kalanlar eklendiğinde toplamı, 168 milyar doları buluyor ve çevrilme maliyeti hızla artıyor. Toplamı 402 milyar dolara ulaşan dış borç stokunda özel sektör ağırlıkta. 2014 ortasında bu pay yüzde 69'a çıktı. Oysa 2003'te 144 milyar dolarlık dış borçta özel sektör payı yüzde 34'tü ve kamu daha çok dışa borçluydu, IMF kredileri de bu borcun en ağırlıklı kısmını oluşturuyordu. Kamunun geçen sürede IMF taksitlerini ödemesi ve dış borçlanma yerine iç kaynakları kullanması ile kamunun dış borç stokundaki payı yüzde 30'lara kadar düşerken özel sektörün hızla borçlanmasıyla payı yüzde 70'e yaklaştı.

Özellikle kurun düşük tutulması ile cesaretlendirilen dışarıdan borçlanma sonucu özel sektör borç stoku 278 milyar doları bulmuş durumda ve bunun yüzde 40'ını kısa vadeliler oluşturuyor.

Özel sektörün dış borç yükü, son bir yılda doların yüzde 26 pahalılaşması sonucu, önemli bir kur riski altına girdi ve kur zararı artan firma

Kısa Vadeli Dış Borçların Payı;%,Milyar $



	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014 Ç2
Kısa Vadeli	23	32	39	43	43	53	49	77	82	100	129	131
Kısa V.Payı,%	16	20	23	21	17	19	18	27	27	30	33	33

Özel yatırımlarda artış zor. 2014 yılına kıyasla daha az özel yatırım yapılması muhtemel. Hem kur, hem faizdeki yukarı yönlü eğilimler yatırım iştahını kesecek.

ve banka sayısı hızla arttı.

402 milyar dolarlık dış borç stokunun yüzde 55'i dolar cinsinden. Avro üstünden dış borçlar toplamda yüzde 34 pay alırken, kalan yüzde 11, öteki para cinslerinden oluşuyor.

Tahminler

2014 büyüme oranı yüzde 3,3 hedefinin altında, yüzde 2.8 civarında gerçekleşecek gibi görünmektedir. 2013 büyümesi yüzde 4,1 idi. Önemli bir düşüş yaşandı. Yıllık ortalama işsizlik oranı çift rakama, yüzde 10'a yerleşiyor. 2013'te yüzde 9 idi. Büyümenin düşmesiyle cari açığın milli gelire oranı da yüzde 5.5'e düşecek gibi. 2013'te yüzde 7.9 idi. Önemli bir azalma.

Altın dışı ihracat artışı yüzde 5.5 olacak gibi. 2013'te yüzde 6.7 artış olmuştu. İhracat, artan kurun çekiciliğine rağmen, geriledi. 2014 enflasyonu yüzde 9'un üstünde gerçekleşecek, 2013'te yüzde 7,5 idi.

Temel senaryo altında 2015'in 2014'e oranla daha zor bir yıl olacağı gerçeği ile yüz yüze gelmek kaçınılmaz.

2014, 2013'e göre daha az iç açıcı bir yıldı. 2015 için ise şu öngörüler yapılabilir:

Büyüme yüzde 2.5'a ancak çıkacak gibi. Daha düşüğü mümkün ama daha fazlası sürpriz olur.

Özel yatırımlarda artış zor. 2014'e kıyasla daha az özel yatırım yapılması muhtemel. Hem kur, hem faizdeki yukarı yönlü eğilimler yatırımcının iştahını iyice kesecek.

Yıllık ortalama işsizlik oranı en az 1 puan çıkar ve yüzde 11'i rahat bulur.

Altın dışı ihracat artışı yüzde 5'i ancak bulur. Cari açığın milli gelire oranı ise düşen büyüme sayesinde yüzde 5'in altına bile düşebilir. 2015 enflasyonu durgunluğun etkisiyle yüzde 8-9 ile yatay seyreder gıda enflasyonu yine baş ağrıtabilir. Hem daha iyi hem de daha karamsar senaryolar da mümkün. Ama herkesin 2015'in zor bir yıl olacağını bilerek adımlarını atması gerekiyor.

YATIRIMLIK VİLLA TİPİ DAİRELER

79.000 TL PEŞİNAT

TAPU HEMEN TESLİM

mevakent

"mutluluk kenti"

ÖZEL GÜVENLİK

YÜZME HAVUZU

2+1 3+1 DAİRE

NEZİH BİR ORTAM

ULUKENT'TE ÖRNEK DAİREMİZ AÇILDI

MEVA PORT İNŞAAT SANAYİ A.Ş.

9 Eylül Mah. 247. Sk.
No:13 Ulukent / İZMİR

SATIŞ OFİSİ 339 25 55

GSM 0507 151 25 13

İZKA'dan İAOSB'nin başarılı iki projesine destek

İzmir Kalkınma Ajansı'nın (İZKA) 2014 yılı destek programlarından Sanayi Bölgelerini Geliştirme Küçük Ölçekli Altyapı Mali Destek Programı ile Bilgi Toplumuna Dönüşüm ve Bilgi İletişim Teknolojileri Mali Destek Programı'nın değerlendirme sonuçları açıklandı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, "İAOSB Enerji, Kaynak ve Bilgi Yönetim Sistemi" ve "İzmir İçin Bilişimde Paydaşlık Organizasyonu" başlıkları altında hazırladığı projeler ile destek almaya layık görüldü.

İAOSB Enerji, Kaynak ve Bilgi Yönetim Sistemi Projesi ile OSB kapsamındaki elektrik, doğalgaz, su, atık su ve güvenlik işletmeleri ile tesislerine ait tüm ekipmanların kontrolünün etkin ve verimli bir şekilde gerçekleştirilmesine olanak sağlanacak. Proje, birim üretim için sanayinin kullandığı su, elektrik ve doğalgaz girdilerinin daha verimli bir kullanım ile azaltılması, sanayi ürünlerinin kalitesinin artırılması ve acil durum planlaması ile gerek kısıtlı (su, elektrik, doğalgaz) gerekse de milli kaynakların (makine parkları, ekipman ve cihazlar) kaybının azaltılmasını ve engellenmesini hedefliyor. Sanayi ve üretim odaklı bir büyüme modelini benimsemiş olan Türkiye için sanayinin kullandığı kaynakların verimliliğinin artırılması kritik bir önem taşıyor. Projenin uygulanması, kapsamlı ve entegre bir Veri Tabanlı Kontrol ve Gözetleme Sistemi ile kaynak yönetim ve denetimini gerçekleştirerek, hem sanayi ürünlerinin kalitesinin arttırılmasını hem de birim üretimin daha kısıtlı kaynak kullanarak gerçekleştirilmesini sağlayacak. Uygulama süresi 24 ay olan Proje, İzmir Kalkınma Ajansı tarafından Sanayi Bölgelerini Geliştirme (OSB-SB) Destek Programı kapsamında en yüksek destek tutarı ile desteklenmeye hak kazandı.

Güvenli ve güvenilir kent için...

İAOSB, İzmir Kalkınma Ajansı'nın 2014 Yılı Mali Destek Programı kapsamında, bilgi ve iletişim teknolojilerinin ortaya koyduğu tüm olanakları akıllı ve etkin bir şekilde kullanarak İzmir'in güvenli ve güvenilir bir şehir olmasına katkıda bulunmak amacıyla geliştirilen İzmir İçin Bilişimde Paydaşlık Organizasyonu Projesi ile de acil durumlara müdahale sürelerinin kısaltılması ve üst düzey güvenlik teknolojilerinin geliştirilmesini hedefliyor. Proje; İAOSB'nin giriş-çıkış noktalarında araç akışı ile ilgili verilerin, özel sistem ve yazılım aracılığı ile toplanması, işlenmesi, paylaşılması ve İAOSB ile çevresindeki yangınların algılanma süresinin azaltılmasına olanak veren Bölge geneli yangın izleme sistemlerini içeriyor. Buna ek olarak; topluma hizmet eden farklı kurumlar ile iş birliği yaparak, ortak veri tabanı kullanılması ile örnek bir yönetişim projesi ortaya konulmasını amaçlayan İAOSB'nin projesinde, bu doğrultuda İzmir Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı ve İzmir Valiliği İl Emniyet Müdürlüğü'ne bağlı Muhabere Elektronik Şube Müdürlüğü İştirakçi olarak yer alıyor. İZKA tarafından yüzde 75 oranında desteklenmeye hak kazanan projenin uygulama süresi 12 ay olup, 2015 yılının sonunda tamamlanması hedefleniyor.

İAOSB Vakfı toplantısı yapıldı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda Vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü.

Toplantıda İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2014 yılı içinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Tariş İplik ile yaşanan dava süreci nedeniyle Vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak yapılan çalışmalar ile hayatiyetini sürdürdüğünü belirten Hilmi Uğurtaş ; "Sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi.

Uğurtaş konuşmasında, İAOSB olarak belirledikleri eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en büyük adım olan Özel İAOSB Nedim Uysal Meslek ve Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi.

Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker de yapılan çalışmalardan dolayı Vakıf Başkanı ve Yönetim Kuruluna teşekkür ederek, Nedim Uysal tarafından yaptırılan okulun diğer pek çok sanayicimize örnek olmasını diledi.

Rwanda Büyükelçisi Kayizari'den işadamlarına 'yatırım' çağrısı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret eden Rwanda'nın Ankara Büyükelçisi Caezar Kayizari, Afrika'nın en güvenli ülkesi olduklarının altını çizerken, sanayicileri de yatırıma çağırdı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret eden Rwanda Ankara Büyükelçisi Caezar Kayizari, yabancı yatırımlar için fırsatlar ülkesi olarak nitelendirdiği Rwanda'ya işadamlarını davet etti. İAOSB Mali İşler Müdürü Hüseyin Doğan; Güney Afrika Fahri Konsolosu, DEİK Afrika Koordinatör Başkanı ve aynı zamanda Petrofer Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın ile birlikte Bölge'yi ziyaret eden Kayizari'ye Bölge hakkında bilgiler verdi.

7 milyon metrekare alan üzerine kurulu Bölge'de 600 fabrikanın üretim yaptığını bildiren Doğan, söz konusu işletmelerde toplam 37 bin 500 kişiye istihdam sağlandığını söyledi. Doğan, İAOSB'de 15 farklı sektöre yönelik üretimin gerçekleştirildiğine dikkat çekerek, Bölge'nin Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer aldığını vurguladı.

Afrika büyük bir pazar

Rwanda Ankara Büyükelçisi Caezar Kayizari de Rwanda'nın Afrika'nın en güvenli ülkesi olduğuna dikkat çekerek, ülkesine ilişkin şu bilgileri paylaştı:

"Ticarette en önemli noktaların başında ülkeye ulaşım gelmektedir. Rwanda'ya da Türkiye'den direkt uçuş yapan havayolu firması var. Yatırımcılara iş kolaylığı sağlama konusunda Dünya Banka sıralamasında üçüncü ülkeyiz. Ayrıca başkentimiz Kigale, özel ekonomik bölgesi. Ürünlerinizi ülkemizde pazarlayarak, Doğu Afrika pazarlarına da girmiş oluyorsunuz. Doğu Afrika bölgesi toplulukları 125 milyon nüfusa sahip. Afrika'da başarı hikayelerinin en fazla yazıldığı yerlerinden

bölgemizden

birisidir Rwanda. Sizin de bu başarı hikayesinin bir parçası olmanızı istiyorum. Ülkemizde bu ay 4G iletişime geçildi. Bu teknoloji sayesinde buradaki işlerinizi Türkiye'den yönetebilirsiniz."

Taşkın: Sürekli yeni pazarlar arayın

Güney Afrika Fahri Konsolosu, DEİK Afrika Koordinatör Başkanı ve aynı zamanda Petrofer Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın ise 'iş yapmak isteyen' işadamlarının yeni pazarlar arayışına girmeleri gerektiğine dikkat çekti. Petrofer'in son 7-8 senedir her yıl düzenli olarak yüzde 20 oranında büyüme gösterdiğinin altını çizen Taşkın, bu başarının sırrını şöyle özetledi:

"Son 7-8 senedir her sene yüzde 20 büyüyoruz. Çünkü sürekli yeni müşteriler buluyoruz. 'Biz kimiz' deyin, 'biz kimiz' dedikten sonra göreceksiniz ki aslında siz hiçbir şeysiniz. O zaman saldırın. Benim fabrikamda 30'u satış mühendisi olmak üzere toplam 70 kişi çalışıyor. Satıyorsanız varsınız, satmıyorsanız yoksunuz. Afrika, nüfusuyla çok büyük bir pazar. Eğer buralara giderseniz bu fırsatları görebilirsiniz. Gitmezseniz elbette ki bilemezsiniz. Seyahat gideri gider değil, yatırımdır. Afrika hepimize yetecek büyük bir pazar."

Afrika'nın en büyük sorununu 'imaj' olarak nitelendiren Taşkın, çeşitli hastalık ve terör söylemlerinin yatırımcıların Afrika'ya sıcak bakmamasına neden olduğunu sözlerine ekledi.

Toplantının ardından İAOSB Sürekli Sergi Alanı'nı gezen Büyükelçi, Bölge turunun ardından Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti. Kayizari yürütülen çalışmalara ilişkin Okulun Müdür Yardımcısı Yılmaz Kösem'den bilgi aldı.

Ekonomi Bakanlığı'ndan ihracata destek

Katma değerli ihracatın artırılması için "Tasarım ve Ürün Geliştirme Projeleri" kapsamında, tasarım departmanı kurmak ve geliştirmek isteyenlere yönelik yeni bir destek paketi geliştirildi.

Ekonomi Bakanlığından yapılan yazılı açıklamada, tasarımcı ve sanayicinin buluşmasına imkan sağlayacak yeni bir destek mekanizması geliştirildiği ve "Tasarım Desteği Hakkında Tebliğ Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ"in Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdiği hatırlatıldı. Yürürlükteki "Tasarım Desteği Hakkında Tebliğ" kapsamında, tasarım yarışması organizasyonları ve yarışmalarda dereceye giren tasarımcıların yurt dışındaki okullardaki eğitimlerinin desteklendiği belirtilen açıklamada, 2014'te 20 tasarım yarışması organizasyonuna ve 2011, 2012, 2013 ve 2014 yıllarında düzenlenen tasarım yarışmalarında dereceye giren toplam 71 tasarımcının yurt dışı eğitimlerine destek verildiği ifade edildi.

Destek kapsamında ünlü tasarımcı ve modacıların da desteklendiğine yer verilen açıklamada, 9 tasarımcı şirketi ve 1 tasarım ofisinin, yurt dışı defile, tanıtım, ofis kira gibi maliyetlerine önemli katkılar sağlandığı kaydedildi. Türkiye'de yeterli sayıda tasarımcı bulunduğu ancak tasarımcıların sanayici ve ihracatçılarla gerektiği gibi buluşamadığına işaret edilen açıklamada, ihracatçı ve sanayicilerin yeteri kadar nitelikli tasarımcı istihdam etmediği belirtildi.

"Tasarım ve Ürün Geliştirme Projeleri" desteğiyle, şirketlerin tasarım departmanı kurmaları, eğer böyle bir departmanları varsa geliştirmelerinin amaçlandığı vurgulanan açıklamada, böylece ihracatçıların moda, endüstriyel tasarım ve inovasyon kapasiteleri artırılarak, ihracata dönük katma değerli üretimde bulunmalarının teşvik edileceği ifade edildi.

Cape Town Belediye Başkanı'ndan İAOSB'li sanayicilere davet

Güney Afrika Cumhuriyeti'nin Cape Town Belediye Başkanı Patricia De Lille, 2015 yılında düzenlemeye hazırlandıkları 'Ekonomik Kalkınma Alanı' platformuna İAOSB'li sanayicileri davet etti.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Cape Town Belediye Başkanı Patricia De Lille'nin önderliğindeki heyeti ağırladı. Endüstriyel Tasarım Toplulukları Uluslararası Konseyi tarafından 2014 Dünya Tasarım Başkenti olarak seçilen Cape Town'daki yatırım olanakları hakkında bilgi veren De Lille, 2015 yılında düzenlemeye hazırlandıkları 'Ekonomik Kalkınma Alanı' platformuna İAOSB'li sanayicileri davet etti.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, özellikle bayan Belediye Başkanını ağırlamaktan büyük memnuniyet duyduklarını dile getirerek, kadınların siyasette daha aktif ve daha sık yer almalarını istediklerini söyledi. İAOSB hakkında genel bilgiler veren Uğurtaş, İAOSB'nin elektrik üretiminden atık su arıtmaya, sosyal tesislerden altyapı olanaklarına kadar birçok alanda kendine yettiğini ve diğer OSB'lere örnek olduğunu söyledi.

Yabancı yatırımcılara sunulan olanakları ön plana çıkaran Cape Town Belediye Başkanı Patricia De Lille, verilen desteklere ilişkin şu bilgileri paylaştı:

"Cape Town'da şirket açmak isteyenler, ekonomik kalkınma alanında yüzde 15'lik vergi diliminden faydalanıyorlar. Şirket açmak isteyenler, kalkınma ücreti olarak içinde bulundukları yıl yerine bir önceki senenin fiyatları ile ödeme yapıyorlar. Cape Town'da fabrika açma planınız 7 günde onaylanıyor. Bunların yanı sıra ekonomik alanda ciddi kalkınma programlarına da imza atıyoruz. 2015 yılında 'Ekonomik Kalkınma Alanı'nı oluşturmayı planlıyoruz ve bu programa sizleri de bekliyoruz. Ayrıca altyapı ve hizmet ağı oluşturma konusunda ciddi çalışmalarımız var. Son olarak 3 bin 500 kilometrelik fiber optik ağ yatırımı gerçekleştirdik."

Kentlerinde ciddi bir tekstil yapılanmasının olduğunu, ancak ucuz Çin malları yüzünden sektörün büyük darbe aldığını söyleyen De Lille, Cape Town'da tekstil sektörünü yeniden canlandırmak istediklerini söyledi.

Konuyla ilgili Hilmi Uğurtaş da Türkiye'nin tekstil konusunda güçlü bir eğitilmiş iş gücüne sahip olduğuna dikkat çekerek, "Türkiye bu alanda o kadar gelişti ki, artık fason üretim yapmak yerine birçok sanayici kendi koleksiyonunu satar hale geldi. Ar-Ge ve inovasyonla ilerler, ürün yelpazenizi farklı kılarak genişletirseniz yüksek işçi gideri maliyetlerinizi ürünlerinizden elde ettiğiniz karla kapatabilirsiniz" dedi.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve *Mustafa Sarper Yağcı* yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

ALİAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE

KİRALIK FABRİKA

10.000 m2 Arsa 5.000 m2 Kapalı Alan

8 Metre Yükseklik 4 Adet üretim hdv vinç buseleri mevcut

630 Kw Enerji Merkezi Sistem Klimalı Bakımlı Ofisler

Anlaşma dahilinde doğalgaz bağlanabilir.

20.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

AVT Su Teknolojileri Ltd. Şti
CFM Soğutma Otomasyon A.Ş
Yeni Mağazacılık A.Ş
DRS Gıda ve Su Ürünleri Ltd. Şti
Batel Elektromekanik San. Tic. A.Ş
Petkus Euro Asia Tar. Mak. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL Japon heyetini ağırladı

İzmir'in ilk özel teknik lisesi olan ve öğrencilerinin burslu olduğu Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, Japonya'nın Ankara Büyükelçisi Yutaka Yokoi öncülüğündeki Japon heyetini ağırladı.

İzmir'in ilk özel teknik lisesi olan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, Japonya Ankara Büyükelçisi Yutaka Yokoi öncülüğündeki Japon heyetini ağırladı. İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu ve Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Satı Çalışkan, okulda ve Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında Japonya Uluslararası İşbirliği Ajansı Türkiye Ofisi Başkanı Endoh Mayumi, Proje Danışmanı Konnai Miyuki, Endüstriyel Otomasyon Teknolojisinin Orta Asya ve Orta Doğu Ülkelerine Yaygınlaştırılması Projesi Baş Danışmanı Dr. Takujiro Ito ve Japonya Büyükelçiliği görevlilerine bilgi verdiler.

İlk kez geldiği İzmir'den oldukça etkilendiğini dile getiren Japonya Büyükelçisi Yutaka Yokoi, İAOSB'nin okulundan etkilendiğini dile getirerek, İzmir'de gelişen sanayinin göze çarptığını bildirdi Türkiye ile Japonya arasındaki ilişkilerin 90 yıldır başarıyla sürdürüldüğünü dile getiren Yokoi, Türkiye'de faaliyet gösteren Japon vatandaşların, ülkede yatırım yapmaktan memnuniyet duydukların söyledi.

İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu, Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında heyete bilgi verdi. İAOSB'nin Türkiye'nin en gelişmiş OSB'leri arasında yer aldığını bildiren Avanoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yönetim Kurulumuz sanayicilerimizin üniversitelerle ilişkisini geliştirmeyi, firmaların Ar-Ge ve inovasyon konusunda farkındalıklarını arttırmayı planlayan projelere önem veriyor. Tüm bunların, eğitim altyapısının güçlü kılınmasıyla mümkün olacağı bilincine sahip olan Yönetimimiz, bu nedenle eğitim projeleri ile Türkiye'deki OSB'lere örnek çalışmalara imza atıyor. 2011 yılında Bölgemizde bir Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesinin açılması kararının alınmasının ardından, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, geçici binasında 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında hizmete açıldı. İnşaatına başlanana asıl binamızın 2015 yılı Aralık ayında tamamlanmasını öngörüyoruz. Sanayicilerimizin Ar-Ge çalışmalarını yürütebilecekleri İzmir'in sanayi ve ekonomisine yön veren toplam 14 üniversite ve kurum işbirliği ile oluşturmayı planladığımız Teknoloji Geliştirme Bölgesi projemizi hayata geçireceğiz."

İAOSB'den eğitime tam destek

Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Satı Çalışkan ise İAOSB'nin eğitim faaliyetleri hakkında heyete bilgi verdi. 1990 yılında kurulan Mesleki Eğitim Merkezi'nde 14 farklı meslek alanında eğitim verildiğini bildiren Çalışkan, okulun MEB tarafından işletildiğini söyledi. Engelli vatandaşlara yönelik olarak İAOSB tarafından binası yaptırılarak MEB'e devredilen Engelli Eğitim Merkezi'nde 52 çocuğun eğitim aldığını açıklayan Çalışkan; müdürlük görevini üstlendiği Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi hakkında şu bilgileri verdi:

bölgemizden

"Tamamı burslu 96 öğrencimizle bu yıl eğitim-öğretim dönemine giriş yaptık. Şu anda dokuzuncu sınıf öğrencilerimiz var. 9. sınıf müfredat programına göre atölye uygulaması olmayacağı için geçici binamızda eğitimlerimizi sürdürüyoruz. Buna rağmen atölyelerimizi de kurduk.

Dolayısıyla ana binamıza taşınmamız gecikse bile, geçici binamızda rahatlıkla eğitim-öğretime devam edebiliriz. Dört sene sonunda toplam 400 ila 500 arasında öğrenci, 50'ye yakın öğretmen mevcudumuz olacak. Çocuklarımızın tüm ihtiyaçları İAOSB tarafından karşılanıyor. Öğrenciler mezun olduktan sonra ister sanayide işe başlayabilirler isterlerse de üniversite eğitimi alabilirler. İAOSB tarafından tam bursla eğitim aldıkları için Bölge'de mecburi hizmet vermeleri gibi bir zorunlulukları bulunmamaktadır."

Mazhar Zorlu Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde başlayan ve öğretmen eğitimini de içeren projenin 10 yıl boyunca yöneticiliğini üstlendiğini dile getiren Çalışkan, bu süre zarfında Japonya'ya üç kez ziyarette bulunduklarını açıkladı.

Japonya'da gözlemlediği eğitim sisteminin kendisine büyük katkı sağladığına dikkat çeken Çalışkan, "Ülkemize kazandırdıklarınız için teşekkür ederiz. Eğitim sisteminizi inceledikten sonra Türkiye'deki teknik eğitim yapısının değişmesine katkıda bulunduk. Okullarımızı kuruyoruz ancak işletmelerde deneyime sahip öğretmenler konusunda hala eksiklerimiz bulunuyor. Dolayısıyla öğretmen eğitimi konusunda işbirliğine ülkemizde hala ihtiyaç duyuluyor" dedi.

Öğrencilerin "kariyeri" için yeni program hazırlandı

Milli Eğitim Bakanlığı'nca, ortaokullarda okutulan rehberlik ve kariyer planlama dersi için hazırlanan programla öğrenciler kariyerleri hakkında kapsamlı kazanımlar elde edecek. Talim ve Terbiye Kurulu (TTK), ortaokul 8. sınıfta zorunlu olarak ve haftada bir saat okutulan, rehberlik ve kariyer planlama dersi programını yeniden düzenledi. Yeni hazırlanan, öğretim programı, 2015-2016 eğitim öğretim yılından itibaren uygulanacak. Daha önce rehberlik ve kariyer planlama dersi öğretimi için kullanılan ilköğretim sınıf rehberlik programı ise gelecek eğitim öğretim yılından itibaren uygulamadan kaldırılacak.

Yeni öğretim programında, kariyer planlamasını doğru yapan bireylerin, kaynak ve zaman israfı gibi dezavantajlardan etkilenmeden ülke kalkınmasına ve ilerlemesine çok önemli katkılar sağlayacağına dikkat çekilerek, bireyin kendini tanımasına, yeteneklerini daha etkin kullanarak kendini gerçekleştirmesine, özgür ve üretken birey olmasına katkı sağlamak amacıyla "Rehberlik ve Kariyer Planlama Dersi Programı"nın hazırlandığı kaydedildi.

Dersi tamamlayan öğrencilerin, alacağı eğitimin gelişimine ve yaşamına katkısını bilen, geleceğe yönelik planlama yapma becerisini kazanmış, kendi kariyer yaşamına ilişkin alternatifleri değerlendirebilen, mesleklerin yaşamdaki yeri ve önemini kavramış, her mesleğin toplumda önemli ve değerli olduğunu bilen, çevresindeki olanakları değerlendirebilen bireyler olmaları bekleniyor.

Kariyer planlamanın öneminin kavratılacağı derste, programın "meslekler ve kariyer planlama" konularında başarıya ulaşması için öğrencilerin çeşitli lise türlerine ve iş yerlerine ziyaretleri sağlanarak, meslekler hakkında araştırmalar yapmalarına ve iş sektöründe farklı meslek gruplarını gözlemelerine imkan verilecek.

İAOSB Bölge Müdürlüğü çalışanlarına 'yangın söndürme' eğitimi verildi

İzmir Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı Eğitim Şube Müdürlüğü görevlilerinden Servet Yıldız, İAOSB Bölge Müdürlüğü çalışanlarına yönelik olarak düzenlenen yangın söndürme eğitiminde önemli bilgiler aktardı. İki dakika içinde bir kıvılcımın ardından koca bir odanın alevler içinde kalabileceğini bildiren Yıldız, yangın sırasında yapılması ve uzak durulması gereken konuları paylaştı.

Yangının; yanıcı madde, oksijen ve ısı faktörlerinin bir araya gelmesi ile oluştuğunu açıklayan Yıldız, bunlardan bir tanesinin ortadan kaldırılması durumunda yangının önüne geçilmiş olacağını söyledi.

Söndürmeyle ilgili doğru bilinen yanlışların önemli vakaların yaşanmasına neden olduğunun altını çizen Yıldız, "Ocakta yanan yağ dolu tencereye su ile müdahale etmek, çok ciddi bir yangına davetiye çıkartmak gibidir. Aniden su döküldüğünde yaşanan alevli patlama, ufacık bir kıvılcımın tüm binaya sirayet etmesiyle son bulabilir. Ayrıca yangın söndürme cihazı ile ateşe müdahale etme konusunda da çeşitli yanlışlıklar yapılıyor. Örneğin, rüzgarın öne alınarak müdahalede bulunulması çok büyük bir hatadır. Rüzgarı arkamıza alırsak hem aleve hem dumana hem de ısıya maruz kalmayız. Söndürme cihazını yangının önünden arka tarafına doğru kullanmalı, ön kısımdan söndüre söndüre ilerlemeliyiz. Ama yangının kaynağı yukarıda ise önce o kaynağı kesmeniz lazım. Kaynağı kestikten sonra aşağıya doğru inebilirsiniz. Birden fazla portatif söndürücü varsa birlikte hareket ederek yapın. Söndürme maddesini direkt püskürtmeyin, sağa-sola dağıtarak söndürme işlemini yapın. Böylece hem kendinize koruma kalkanı yaratırsınız bu şekilde hem de ateşin temas ettiği oksijeni ortadan kaldırırsınız. Söndürmeden sonra yangın bölgesini bir kez daha kontrol edin. Son olarak söndürme cihazları bittiği zaman yere yatay konumda bırakın ki dik durduğu zaman yangına müdahale eden diğer kişiler cihazı dolu zannedip almasın, boşa vakit kaybetmesin. Suyu elektrik yangınlarında sakın kullanmayın, elektrik kaynağını kestikten sonra yani şalteri indirdikten sonra yanan bölgeye suyla müdahale edebilirsiniz" dedi.

Üç tip yanık derecesi olduğunu açıklayan Yıldız, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yanık; ısı, elektrik, kimyasal madde, sürtünme ya da radyasyon nedeniyle et veya deri üzerinde meydana gelen bir yaralanma çeşididir. Yalnızca derinin üst katmanını etkileyen yanıklar yüzeysel veya birinci derece yanık olarak tanımlanmaktadır. Yanık, bazı alt katmanlara da geçtiğinde, kısmi kalınlıkta yanık ya da ikinci derece yanık olarak nitelendirilir. Tam kalınlıkta veya üçüncü derece yanıklarda, yara derinin tüm katmanlarına geçmiş olur. Birinci derece yanıklara soğuk pres ile müdahale edilmelidir. Mümkünse hasta hemen musluk suyu altına yanık bölgeyi tutmalı, daha sonra bir tülbente ya da beze sarılı buzu yanık bölgenin üzerinde tutmalıdır. Daha ağır yanık vakaları, açık yaralardan dolayı su ile temas ettirilmemeli, bölge temiz bir tülbentle kapatılmalı ve en yakın sağlık birimine hasta ulaştırılmalıdır."

Yangınların; A, B ve C, D, F gibi çeşitli sınıflara ayrıldığını bildiren Yıldız, A sınıfı yangının katı, B sınıfı yangının yanıcı sıvı, C sınıfı yangınların ise yanıcı gazları içerdiğini söyledi.

Yangın söndürme alternatiflerine de değinen Yıldız, seminerin ardından yangın söndürme tüplerinin kullanımına ilişkin Bölge Müdürlüğü çalışanlarına uygulamalı eğitim de verdi.

MET
GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: ***info@metgayrimenkul.com***

Tel: ***0232 328 36 06***
Fax: 0232 328 36 04
Gsm: 0532 739 69 12
0532 267 37 55

CAN DİJİTAL BASKI MATBAA TASARIM 328 07 77

İAOSB'de Öğretmenler Günü coşkusu

Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri, 24 Kasım Öğretmenler Günü'nü büyük bir coşkuyla kutladılar. Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen törende, okul Müdürü Satı Çalışkan ve Müdür Yardımcısı Yılmaz Kösem'in öğretmenleri de törene katılarak, bu mutlu günü 'öğrenci torunları' ile birlikte kutladılar.

Törende konuşan Satı Çalışkan, öğretmenlik mesleğinin özveri ve sabır istediğine dikkat çekerek, gelecek nesli şekillendiren öğretmenlerin hiçbir fedakarlıktan kaçınmadıklarını söyledi. Teknoloji çağını yaşadığımız şu dönemde değişen ihtiyaçlar doğrultusunda öğretmenlerin de kendilerini yenilemek zorunda olduklarının altını çizen Çalışkan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yaşadığımız çağ, bir değişim çağı, bu öyle bir çağ ki toplum, teknoloji, bilgi, ihtiyaçlar, sorunlar sürekli değişiyor ve biz öğretmenler hem değişimleri takip etmek hem de bu değişimleri öğrencilere aktarmak zorundayız. Eğitimin hangi basamağında olursak olalım, değişen çağa göre hareket etmek gerektiğini biliyoruz. Rönesans döneminde başlayıp endüstri çağında devam eden öğrenciye olabildiğince fazla bilgi yükleme anlayışı, bilgi çağında yerini yeni yöntemlere bırakmıştır. Bu yöntemlerin odağında da öğrenci merkezli eğitim anlayışı yer almaktadır. Bu değişim yolunda büyük önder Atatürk'ün şu sözleri bizlere yol gösterici olmaktadır; 'Çocuklarımızı artık düşüncelerini hiç çekinmeden açıkça ifade etmeye, inandıklarını savunmaya, buna karşılık da başkalarının samimi düşüncelerine saygı beslemeye alıştırmalıyız, aynı zamanda onların temiz yüreklerinde vatan, millet, aile ve yurttaş sevgisiyle beraber doğruya, iyiye ve güzele karşı sevgi ve ilgi uyandırmaya çalışılmalıdır.' Yine Atatürk'ün yıllar önce söylediği gibi; 'Memlekete yararlı ideal birey, ideal vatandaş ve ideal insanlara öğretmenlerin sonsuz çabaları ve çağa uygun eğitim sistemiyle ulaşılması mümkündür.' Öğrencilerimize evrensel bilgileri verecek, bu evrensel bilgileri yerel değerlerimizle yoğurarak özümsenmesini sağlayacak yalnız ve ancak öğretmenlerdir. Yani çocuklarımız bizi biz yapan, bizi başkalarından farklı kılan özelliklerimiz ve güzelliklerimizle donatılırken, evrensel değerlerin farkında olacaklar ve ayrıca kişisel küresel bir dünyada yaşadıklarını ve yaşamaya devam edeceklerini unutmayacaklardır."

Milletlerin varlıklarını devam ettirebilmesi, gelişebilmesi ve kalkınabilmesi için iyi yetişmiş ve nitelikli insan gücüne sahip olmaları gerektiğini ifade eden Çalışkan, söz konusu zihinlerin öğretmenler tarafından yetiştirildiğinin altını çizdi.

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerinin şiir dinletisinin ardından verdikleri mini konser, büyük beğeni topladı. Çalışkan ve Kösem, tören sonunda kendi öğretmenlerine emeklerinden dolayı teşekkür ederek çiçek takdim etti. İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner de Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğretmenlerine emeklerinden dolayı teşekkür ederek çiçek takdim etti.

bölgemizden

İAOSB'de doğalgaz iç tesisat kontrolü

Atatürk Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, Doğalgaz İşletme Şefliği tarafından Doğalgaz kullanan katılımcılarımızın iç tesisatlarında doğalgaz kaçak kontrol çalışmalarına başlanmıştır.

Bu çalışmalar kapsamında, yapılan çağrı sonucunda randevu talep eden katılımcılarımızın yer altı ve yer üstü hatları dedektörle kontrol edilmektedir. Katılımcılarımızın elemanları nezaretinde yapılan çalışmalar neticesinde saptanan kaçaklar katılımcılarımız sorumluluğunda giderilmekte ve tarafımızdan son kontroller yapılmak üzere katılıcımız tekrar ziyaret edilmektedir.

Kontroller sırasında saptanan olumsuzlar aşağıda belirtilmiştir.

Yakıcı (brülör, bek vb.) noktalarındaki son bağlantıları oluşturan esnek (flexable) bağlantılarda kaçaklar tespit edilmektedir. Cihazların çalıştığı ortamlar sıcak olmasına rağmen içinde gazın sıcaklığı 13 ^{0}C-14 ^{0}C olduğundan bağlantılar zamanla kırılgan bir yapıya ulaşmaktadır. Bu nedenle belli aralıklarla köpük testi ile kontrolü yapılmalıdır. Bu bağlantıların en az yılda bir defa değiştirilmesi tarafımızdan tavsiye edilmektedir.

Zemin seviyesinde çok uzun, yürürken tehlike oluşturabilecek esnek bağlantılar olduğu gözlemlenmiştir. Bu bağlantıların sadece cihaz bağlantılarında kısa mesafede olması gerekmektedir. Tesisatın mümkün olan son noktaya kadar kaynaklı veya dişli boru olması gerekmektedir.

Döküm olan dirsek, tee gibi elemanlarda çatlaklar tespit edilmiştir.

Mekanik bağlantılar zemin sarsıntıları, deprem ve zamanla çözülme eğilimi oluşturmakta, özellikle flanş bağlantılarında kaçaklar oluşmaktadır. Bununla beraber dişli bağlantılarda da kullanılan sızdırmazlık macununun zamanla kuruması ve titreşimlerden dolayı sızıntılar oluşmaktadır. Bu bağlantılar için de ilk kontrol olarak köpük testinin belli aralıklarla yapılması faydalı olacaktır.

Bina içinde olup atmosfere bağlantısı olmayan, açıldığı zaman ortama gaz dolum tehlikesi olan vanalar olduğu görülmüştür. Bu vanaların ucu kör tapa ile kapatılmalıdır. Yakıcı cihaza, ölçüm aletine veya atmosfere ucu uzanmayan tüm vanalar muhakkak kör tapa veya kör flanşla kapatılmalıdır.

Tesisat üzerindeki manometreler en önemli bilgi kaynaklarıdır. Bu nedenle tüm manometrelerin sağlıklı çalıştığı kontrol edilmelidir.

Doğalgaz tesisatı kesinlikle başka bir yapıyı taşıyacak bir mesnet olarak kullanılamaz. Tüm tesisat sağlam bir şeklide duvara veya tesisat için yapılan konstrüksiyona bağlanmalıdır.

Detaylı bilgi için
376 71 76-248
ggezgin@iaosb.org.tr

Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER

YURTİÇİ UÇUŞLARDA 100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU

Business Class ikram.

30 kg bagaj hakkı.

Daha fazla mil kazanma fırsatı.

CIP salonlardan faydalanma imkânı.

BUSINESS CLASS

Ekonomide BUSINESS kabine upgrade, sadece indirimsiz yetişkin, çocuk ve bebek biletleri için yapılacaktır. Rezervasyonu bulunan ve biletlerini upgrade eden yolcularımızın bebek yolcu biletleri kampanya kapsamında 10 TL karşılığında upgrade edilir. Kampanya, seçilen uçuşun BUSINESS sınıfında yer olması durumunda ve Türk Hava Yolları'nın belirlediği sınıflar (V/L/T/Q/E) için uygulanabilir. Anadolu Jet, Code Share ve aktarmalı seferler hariçtir. İstanbul Atatürk Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Adana, Gaziantep, Hatay, İzmir, Kayseri, Trabzon; Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Antalya, Ankara, İzmir uçuşlarını kapsamaktadır. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Skytrax Passenger Choice ödüllerinde Avrupa'da 2014 yılının en iyi havayolu seçildi.

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH AIRLINES

A STAR ALLIANCE MEMBER
Türk Hava Yolları ile İzmir'den İstanbul Sabiha Gökçen'e günde 8 sefer
İSTANBUL SABİHA GÖKÇEN ULUSLARARASI HAVALİMANI
DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.
TURKISH AIRLINES
TURKISHAIRLINES.COM

Dr. Erkan SERÇE

İzmir TEKEL Sigara Fabrikası

Reji tarafından 1884 yılında kurulan ve 1925'te Reji'nin Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti tarafından satın alınmasından sonra devlete devredilerek yeniden üretime başlayan İzmir Sigara Fabrikası, artık müze olmayı bekliyor.

19 yüzyılda Osmanlı Devleti'nin en önemli gelir kaynaklarından biri tütündü. Abdülaziz döneminde tütünden daha fazla gelir elde etmek isteyen devlet, tütünlerin idaresini gümrük dairelerine vermiş, imalathanelerden ve tüccarlardan da ayrıca çeşitli adlar altında vergiler almayı sürdürmüştü. O dönemde sadece açıkta satılan tütünlerden alınan yıllık verginin 250 bin altın liraya ulaştığı kaydedilmektedir.

Tütün İzmir ekonomik bölgesinin de en önemli zenginlik kaynaklarından biriydi. 1880'lerde İzmir iktisadi bölgesinde üretilen yaklaşık 400 bin kilo tütünün 150 bin kilosu Manisa'nın Sarayaltı adıyla bilinen tarlalarında yetişirdi. Yerli cins olarak kabul edilen bu tütünler fazlasıyla göberçileyi barındırdığı ve ufak damarları bulunduğu için, çubukla veya sigara olarak tüketilirken hoş bir fıkırtı yaparak tiryakileri neşelendirirdi. 400 bin kilo rekoltenin geri kalanının büyük kısmı da Ödemiş'in Adagide ve Adagöme nahiyelerinde üretilmekteydi. Bu cins tütünlerin rengi güzel, yaprakları ince ve zarif, kokuları hoş olduğundan dolayı Samsun ve Rumeli tütünleriyle paçal yapılmaktaydı. 19. yüzyıl sonlarından itibaren İzmir tütünlerinin en büyük alıcıları Amerikan ve Rus şirketleri olmuştu. 1920'lerden itibaren Almanya ve İtalya da en büyük alıcılar arasına katılmıştı.

Tütün, iflas içindeki Osmanlı maliyesinin en önemli gelir kalemlerinden biri olarak görülüyordu. Nitekim Osmanlı Devleti'nden alacaklarını tahsil etmek isteyen yabancı yatırımcıların öncelikle el attıkları kalemlerden biri tütün oldu. Bu amaçla 27 Mayıs 1883'de kurulan ve kısaca Reji olarak bilinen *Memalik-i Şahane Duhanları Müşterekül Menfaa Reji Şirketi* hüküm sürdüğü 42 yıl boyunca devlet içinde devlet haline geldi. 1925'de Reji'nin Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti tarafından satın alınmasından sonra 26 Mart 1925'de tütün ve sigara tekeli Maliye Bakanlığı'na bağlı olarak kurulan Tütün İnhisar İdaresine devredildi.

Cumhuriyet Dönemi Tütün Tekelinin Oluşması

Devlet tütün tekelini oluşturması aşamalarının ilk önemli adımlarından biri, 9 Haziran 1930'da çıkarılan Tütün İnhisarı Kanunu oldu. Bu kanunun birbirini tamamlayan ilk dört maddesi tütün tekelinin kapsamını çiziyordu: 1. Madde, "Türkiye Cumhuriyeti dahilinde halkın istihlakı (tüketimi) için tütün ve tönbekiyi satın

almak, işlemek, kıymak, sigara, sigar, enfiye, ağız ve pipo tütünü yapmak." 2. madde, "Bu tütün ve tönbeki ve sigara ve sigar ve enfiye ve ağız ve pipo tütününü alameti farikalı (markalı) ve bandrollü, etiketli kutulara ve paketlere koymak." 3. madde "Ecnebi memleketlerden yaprak sigarası (puro) ve kıyılmış tütün, yapılmış sigara (sigaret), enfiye, ağız ve pipo tütünlerini ve tönbeki ve sigara kâğıdı getirtmek." 4. madde, "Yukarıdaki üç fıkrada sayılı maddeleri memleket dahilinde satmak; devlet inhisarı (tekeli) altındadır" diyordu.

İzleyen yıllarda yapılan bir dizi kanuni değişiklik sonucunda Tütün İnhisarları İdaresi (TEKEL) tütünle ilgili her türlü imalatın ve ithalatın tek sahibi haline geldi. Kişisel tüketim için sigara kâğıdına tütün sararak içmek serbestti; ama tütün kıymak yasak olduğu için, tütünü kendi üreten köylü bile, içeceği tütünü devletten satın almak zorundaydı. 2000'li yıllara kadar devam eden bu koşullarda devletin sahip olduğu sigara fabrikaları büyük önem taşıdı.

İzmir Reji Fabrikası

İzmir sahip olduğu olanaklar nedeniyle tütün işlenmesi ve ticaretinin en önemli merkezlerinden biriydi. Reji idaresi, kuruluşunun hemen ertesi yılı, yani 1884'de İzmir'de bir tütün fabrikası kurmuştu. Kısa sürede bölgenin en büyük sanayi kuruluşlarından biri haline gelen bu fabrikada 1886'da 440 kadın ve erkek işçi çalışmaktaydı. Bölge üzerine 1892'de Fransızca bir kitap hazırlayan Firmin Rougon bölge tütünlerinin yarısından fazlasının bu fabrika tarafından işlendiğini kaydetmektedir. Genelde Kasım ayından Mayıs ayına kadar yedi ay çalışan bu fabrikada 1920'de beş makinede günde 2500 sigara imal edilmekteydi.

İzmir Sigara Fabrikası Reji'den devlete devredildiğinde üretimini durdurmuştu. Cumhuriyet'in kurulduğu yıllarda İstanbul'daki Cibali ve Samsun Tütün Fabrikası ile birlikte bu fabrika, ülkenin atölye boyutlarında olmayan üç tütün fabrikasından biriydi.

İzmir Sigara Fabrikası Tekel idaresine geçtikten sonra yeniden üretime başladı ve üretim 1930'larda yıllık 2 bin tona çıktı. Bu miktar, 1940'larda 3 bin-4 bin tona, 1950'lerde 8 bin tona ulaştı. 1950'li yıllardaki bu artışın nedeni makineli üretime geçilmesiydi. 1973'te fabrikaya filtreli sigara üretimi eklendi. 1990'larda fabrikada Maltepe, filtresiz Yenice, Bafra ve Birinci sigaralarıyla tömbeki üretimi yapılıyordu.

İmalat özellikleri

2000'li yılların başlarında İzmir Sigara Fabrikası'nın Tekel'e ait diğer sigara fabrikalarından en önemli farkı, Reji döneminden kalan faaliyetteki tek fabrika olduğu gibi, elle üretim tekniğinin hala kullanıldığı tek fabrika olmasıydı. Bu fabrikada üretilen ve elle kutulanan Yenice ve Reji adlı karton kutulu sigaralar Kanada'ya ihraç edilmekteydi. Bu fabrikaya yapılan makine yatırımları da diğer fabrikalardan farklı bir özellik taşımaktaydı. Başka yerlerde makineleri yenilenen fabrikaların makine hurdaları buraya gelmekte ve elden geçirilerek yeniden fabrikada kullanılır hale getirilmekteydi. Bu nedenle İzmir Sigara Fabrikası, Türkiye'deki bütün sigara fabrikalarına parça üreten yer haline gelmişti. Fabrika, bulamadığı parçaları mühendislerine yaptırarak tamamlamaktaydı. Bu şekilde elden geçirilerek 1970'lerde kurulan filtreli sigara makineleri, Maltepe Sigara Fabrikası'nın hurda makineleriydi.

1975'de İzmir Sigara Fabrikası'nda çalışan işçilerin sayısı 2 bin civarındaydı. Aynı yıl çift vardiya sistemine geçen fabrikanın işçi sayısı hızla arttı. Fabrikanın üretim alanları da ilk kurulduğu dönemin özelliklerini korumaktaydı; ön cephesinde hiçbir değişiklik yapılmamış, ancak binanın arka tarafına bazı binalar eklenmişti. Bu nedenle "canlı bir müze" olarak nitelendirilen binanın, üretimin durdurulduğu 2002 yılından günümüze, müze olarak kullanılması çaba ve tartışmaları devam etmektedir..

Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Kusursuz senfoninin başarılı şefi ile gelen yükseliş: Vansan

Tüketilen toplam enerjinin yüzde 20'sinin pompalar tarafından harcandığı bir dünyaya enerji tasarruflu ürünler imal eden Vansan, 2016'da Avrupa'ya en çok motor satan firma olmayı hedefliyor.

Tam 50 sene önce, 1964'te vana üretmek amacıyla kurulan ancak dönemin şartları gereği hiç vana üretmeyen Vansan, ülkemizde enerji tasarruflu pompaları üretmeye başlar. Dünyada tüketilen enerjinin yüzde 20'sinin pompalar tarafından harcandığı göz önüne alındığında, Türk sanayine ve ekonomisine yaptığı katkılardan dolayı ayakta alkışlanması gereken firmanın kurucusu Özden Ertöz, iş hayatına yurtdışında atılır. Finlandiya'da sürdürdüğü 'pompa araştırma mühendisliği' görevini noktalayarak, kendi ülkesinde kendi firmasını kuran Ertöz, yenilikçi ve öncü bakış açısıyla her geçen gün gelişir ve Türkiye ekonomisine ciddi katkı sağlayan üretimlere imza atan bir şirket olma özelliği kazanır. Ertöz, başarısını her alana yaymaktan da geri kalmaz, birikimlerinin gelecek nesillere örnek olmasını isteyen akademi camiası, kendisini üniversiteye davet eder. Başarılı sanayici Özden Ertöz, oğlunun makine mühendisliği eğitimini aldığı üniversitede geleceğin mühendislerine de ders verir. İşte ders çıkartılması gereken bir başarı hikayesi ve Vansan'ın 50 yıllık öyküsü…

1960'lı yıllar… Türkiye'de okur-yazar oranının yükseltilmeye çalışıldığı, doktorun, öğretmenin, mühendisin parmakla gösterildiği dönemler. İşte o yıllarda İstanbul Teknik Üniversitesi'nde kıvrak zekası ve çalışma azmi ile herkese örnek olan genç delikanlı üniversiteyi dereceyle bitirmesinin ardından yurtdışında çalışma programı ile Finlandiya'ya gider. Finlandiya'nın önde gelen bir pompa fabrikasında pompa araştırma mühendisi olarak göreve başlayan Ertöz, kendi memleketinde kendi firmasını kurmaya karar vererek İzmir'e kesin dönüş yapar. Firmasını vana üretmek amacıyla kuran Ertöz, vana (van) sanayi (san) anlamına gelen 'Vansan' adını verdiği firmasında hiç vana imal etmez. Alsancak Stadı'nın arka tarafında 100-150 metrekarelik bir atölyede, 5-6 kişilik ekibi ile pompa üretimine başlayan Ertöz, 1980'li yılların başında Çınarlı'da 300 metrekarelik yeni işletmesine geçer. Yıllarla birlikte iş hacmi de ilerleyen Ertöz, 1996 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki yerine taşınır. 1960'larda başlayan hikaye, bugün dünya markası olma yolunda ilerleyen dev bir kuruluşun başarılarına şahit olur.

Hayatın her alanında oğula verilen ders

Birbirinden başarılı üretimlere imza atarak Türkiye'de pompa denilince akla gelen ilk isimler arasında yer alan

Vansan'ın Genel Müdürü Can Ertöz'den hikayenin devamını dinliyoruz.

"Bu sene İAOSB'de ikinci fabrikamıza geçeceğiz. Ocak ayında taşınacağımız fabrikamızla birlikte toplam 22 bin metrekare alanda üretim yapıyor olacağız. Özden Bey ilk yola çıktığında firmasındaki tek mühendis kendisiymiş, bugün yaklaşık 28'i mühendis olmak üzere toplam 310 kişilik ekibimizle üretimlerimizi sürdürüyoruz."

1994 yılında Dokuz Eylül Üniversitesi'nin ilerleyen yıllarda da Ege Üniversitesi'nin, öğrencileriyle bilgi ve deneyimlerini paylaşması için Ar-Ge kökenli Özden Ertöz'ü davet ettiğini bildiren Can Ertöz, Hidrolik Makinaları dersini okutan Özden Bey'in öğrencilerinden birisinin de kendisi olduğunu söyledi. Özden Ertöz'ün derslerinde başarılı olan öğrencilerin Vansan'ın Ar-Ge biriminde çalışmalarına olanak sunduğunu bildiren Can Ertöz, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Ar-Ge birimimizle birlikte tasarımla ilgili bir takım yazılımlar yaptık. O yazılımlarla bir program geliştirdik ve daha sonra tasarım faaliyetlerimizi büyüterek devam ettik. Bugün Ar-Ge bölümümüzde; kalıp ve model ailesi ile tasarım ekibini topladığımız zaman 28-30 kişilik bir ekip hizmet veriyor. Özden Bey, Ar-Ge çalışanı yetiştirir. Firmamızda Özden Bey'in yetiştirdiği, tek başına tasarım yapabilen dört tane Ar-Ge mühendisimiz var. Yıllık ciromuzun yüzde 3'ünü Ar-Ge'ye ayırıyoruz. Bu rakamın ilerleyen yıllarda yükselmesini planlıyoruz."

Özden Ertöz'den aldıkları bir diğer dersin kalite kültürü üzerine olduğunu vurgulayan Can Ertöz, yaşadığı ilginç bir anekdotu bizlerle paylaşıyor: "Geçtiğimiz günlerde tam olarak görevimin tanımlamasını soran birisine; 'Firmanın orkestra şefiyim. Farklı farklı bölümler var ve ben tüm bu birimleri bir arada ahenkle işletmeye çalışıyorum' dedim. Bu yanıtımın üzerine 'Özden Bey'in görevini sordular. Ben de şu yanıtı verdim; 'Ben, Özden Bey'in yazdığı senfoniyi çalıyorum."

Vansan adım adım liderliğe oynuyor

Dünyada tüketilen enerjinin yüzde 20'sinin pompalar tarafından tüketildiğine dikkat çeken Can Ertöz, bu bağlamda Vansan'ın Türkiye'ye kazandırdığı en önemli şeyin, enerji verimliliği sağlayan ve dayanıklı pompalar olduğunu söyledi.

Üretim yelpazelerini oluşturan dalgıç pompalar ve bunların elektrik motorları, dik milli in-line pompalar, düşey milli türbin pompaları, hidroforlar ve yangınla mücadele sistemleri ile Türkiye'de pompa sektöründe lider firmalar arasında yer aldıklarını bildiren Ertöz, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Şu an için Türkiye'de dalgıç pompa ve elektrik motoru işinde pazarın yüzde 55'ini elimizde tutuyoruz. Türkiye'de düşey milli pompa üretiminde büyük projelere imza atan iki firmadan birisiyiz. Bunun yanı sıra dalgıç pompa elektrik motoru üretiminde Avrupa'da ikinciyiz. Şimdi yeni bir yatırımımız var. Bu yatırımdan sonra 2016'da kesinlikle Avrupa'da en çok motor üreten firma olacağımızı öngörüyoruz. Dalgıç pompa üretiminde şuan Avrupa'da üçüncüyüz. Gelecek sene ikinci olmayı hedefliyoruz. Toplam 62 ülkeye ihracatımız var. Ciromuzun yüzde 50-55'i ihracattan geliyor. Avrupa'nın en büyük kapasiteli 7-8 test laboratuarından bir tanesi bizim fabrikada bulunuyor. Ayrıca portföyümüze yeni ürünler de ekliyoruz. Şuan yeni bir elektrik motoru yapıyoruz. Yeni ürettiğimiz motoru dünyada imal eden dördüncü firma olacağız. Söz konusu elektrik motoru konusunda özellikle Amerika kıtasında iyi bir pazar bekliyoruz."

Kaliteli ve tasarruflu ürünlerinin tanıtımı ve geliştirilmesi için sürekli dünyayı dolaştıklarını bildiren Ertöz, 2014 yılında 9 uluslararası fuara katıldıklarını söyledi. Dünyanın çeşitli bölgelerinde konumlanan Vansan çalışanları ile birlikte yeni pazarlar araştırarak iletişim kurduklarını ifade eden Ertöz, 50 yıl önce kurulan firmanın emin adımlarla ilerleyerek dünyada sektöre adını yazdıran markalar arasında yer alacağına inandıklarını sözlerine ekledi.

Enver OLGUNSOY

GDO'lu mısır

Mersin gümrüğünde 400 ton GDO'lu mısır unu ülkemize sahte evrakla ithal edilirken yakalandı haberi, yine dikkatleri GDO'lu besinlere çekti. Çoğunlukla bu haberler Mersin gümrüğünden geliyor. Öncelikle görevlileri kutlamak gerek. Ülkemizde birçok gümrük kapısı olmasına rağmen GDO'lu ürünleri Mersin'deki görevliler yakalıyor. Diğer gümrüklerimizden herhalde GDO'lu ürünler hiç girmiyor (!)

Şimdi, biz mısır unu yemiyoruz, bana ne, yakalanırsa yakalansın, beni ilgilendirmez, dediğinizi duyar gibiyim. Ama sorun sadece sizin yediğiniz veya yemediğinizle ilgili değil. O mısır ununden yapılacak GDO'lu mısır şurubu tüm tatlılara girebiliyor veya GDO'lu mısır, hayvanlara veriliyor. Hayvanın eti ile sütü ile size ulaşması her an mümkün. Hatta öyle ki, hayvanlara verilen ilaçlar da takip edilmediği için, sizin o ilacı almanızdan hiç farkı yok.

Siz zorunlu kamu ilanlarına inanıp, gıdaların kontrol edildiğini zannetmeyin. O televizyon ilanları sadece sizi kandırmaya yarıyor, rahat rahat GDO'lu, ilaçlı, hormonlu eti, sütü, gıdayı tüketesiniz diye yapılıyorlar.

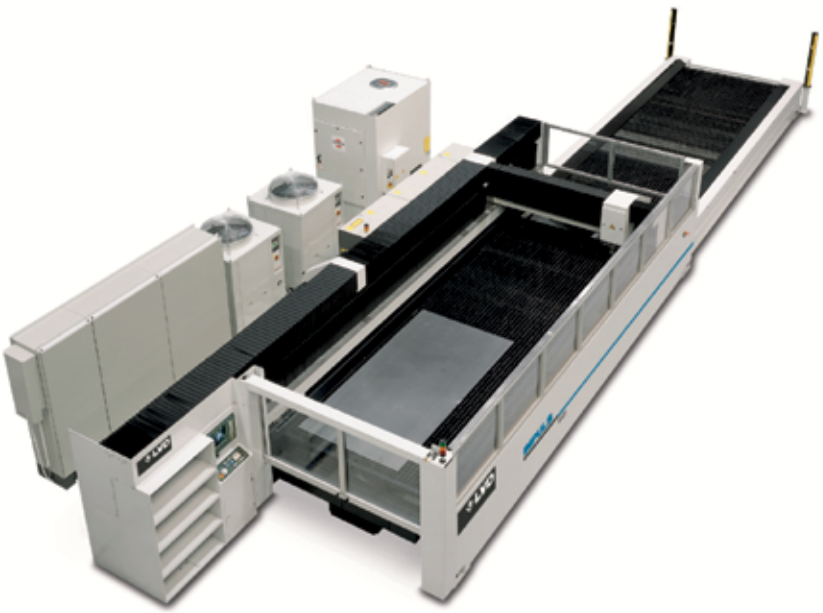
Biliyorsunuz beşeri ilaçlar, karekodla takip ediliyor. Ancak veteriner ve zirai ilaçlarda böylesi bir takip yok. Veteriner hekimler, veteriner ilaçların da takip edilmesini istiyorlar. Bu sistemle hayvanların ilaçlardan arınma sürelerinin kontrol edilebileceğini ve bu ilaçların gıdaya (et-süt) karışmasına engel olunabileceğini ifade ediyorlar. Hayvanlara verilen ilaçların arınma süresi dolmadan etinin, sütünün tüketilmesi halinde ilaç kalıntılarının doğrudan insana geçeceğini ve insan vücuduna gereksiz ve zararlı ilaç girmesiyle birlikte, yan etkilerinin görüleceğine dikkat çekiyorlar. Hatta bazı veteriner ilaçlarının arınma süresi 28 günü buluyor. Hayvana son doz ilaç verildikten sonra 28 gün beklenmeden hayvan kesime gönderilmemeli ve sütü tüketilmemelidir. Meyve, sebzelerde de durum aynıdır. Hayvan ya da bitki bünyesinde, verilen her ilaç farklı zaman aralıklarında vücutta inaktif hale geçer ve hayvan veya bitki bünyesi o ilaçtan arınır. Bu süre kesinlikle takip edilmeli ve bitene kadar hayvan veya meyve, sebze kesilmemeli, tüketime verilmemelidir.

Pek dikkat etmediğimiz antibiyotik direnci de bu konu ile direkt ilgilidir. Hatta uzmanlar antibiyotik direncini, çağımızın sorunu olarak ifade ediyorlar. Enfeksiyonlar konusunda karanlık çağlara dönmekten söz eden uzmanların sayısı her geçen gün artıyor. O zamanlardaki gibi kitlesel ölümlerin olabileceği (veba salgını gibi) uzmanları kara kara düşündürüyor. Antibiyotik direncinin gelişmesinde de yine en büyük rolün hayvanlara kontrolsüzce verilen antibiyotiklerin sebep olduğu, uzmanların ortak görüşü.

Yani sonuç olarak sağlıklı gıdaya ulaşmak bizlerin çabası, bilgisi, kontrolü, gerektiğinde bu tür yanlış uygulamalara karşı durmamız, itiraz etmemizle ancak mümkün. GDO'lu ürünlerin tüm dünya da üretimine karşı çıkmalıyız.. (Frankestayn ürünler) Sadece bizim bunları kullanmıyor olmamız, bizi bu sağlıksız ürünlerden uzak tutmuyor. Aklımıza gelmeyecek herhangi bir şekilde bu sağlıksız uygulamalara maruz kalabiliyoruz. Geleneksel tohumlarımıza sahip çıkmalı, bunları çoğaltmalıyız. Bu konuda tek sevindirici haber, ciddi bir tohum bankamızın oluşturulmaya başlanmasıdır. Çiftçimizin kullandığı ilaçlar konusunda mutlaka bilgilendirmeye ihtiyacı var. Bilgilendirme de yetmez, mutlaka kontrole ihtiyacı var. Ülkemizde yeteri kadar, hatta fazlasıyla ziraat mühendisi, veteriner var ama bunlar kendi ilgi alanları dışında çalışıyorlar. Bu konuda bilgilendirmede ve kontrolde birincil görevi olan Zirai Mücadele Kurumu devre dışı.. Sağlıklı beslenme, yeterli beslenme, en azından zararsız gıdaya ulaşma, bir insanlık hakkı olarak görülmeli ve bu hak bizi yönetenlerden talep edilmelidir.

LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU
25 MM SİYAH SAÇ KESİM
20 MM KROM SAÇ KESİM
16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsaç®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.

TEL : 0232 376 70 71
FAX : 0232 376 70 72
info@demsac.com.tr
www.demsac.com.tr
ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

Abdurrahman ŞENOL

Tacir olmanın nimetleri ve külfetleri

Büyük işletme niteliğinde olan ticari işletmeleri işleten tacirlerin tercih ve davranışlarının, ülke ekonomisi üzerinde önemli etkilerinin olacağı açıktır. Bu nedenle Türk Ticaret Kanunu'nda tacirlerin faaliyetleri özel bir takım düzenlemelere tabi tutulmuştur. Kanunun gerekçesinde belirtildiği üzere "Şerefli bir sanat olan tacirliğin nimetine göre külfeti de mevcuttur." Yani tacir olmanın beraberinde getirdiği sonuçların bir kısmı hak, bir kısmı ise yükümlülük niteliğindedir. Kısaca açıklamak gerekirse;

Tacirler her türlü borçlarından dolayı iflasa tabidirler. Dolayısıyla bir gerçek kişi tacirin, sadece ticari nitelikteki borçları için değil ticari işletmesini ilgilendirmeyen borçları için de iflasının istenmesi mümkündür.

Her tacir, ticari işletmenin açıldığı günden itibaren on beş gün içinde ticari işletmesini ve seçtiği ticaret unvanını, işletme merkezinin bulunduğu yer ticaret siciline tescil ve ilan ettirmekle yükümlüdür. Dolayısıyla birden fazla ticari işletmesi bulunan tacirin de, her bir işletmesini ayrı ayrı tescil ettirmesi gerekir.

Tacirler bulundukları yerdeki odaya kaydolmak zorundadırlar. Odalara kayıt zorunluluğu bir ay içinde yerine getirilir; bu yükümlülüğü yerine getirmeyenler, odalar tarafından resen kaydedilir.

Tacir, bir ticaret unvanı seçmeye ve kullanmaya mecburdur. Tacir, ticari işletmesiyle ilgili işlemleri ticaret unvanıyla yapar; işletmesiyle ilgili senet ve diğer evrakı bu unvan altında imzalar.

Tacirlerin borçlarının ticari olması asıldır. Tüzel kişi tacirler bakımından mutlak olan bu karinenin, gerçek kişi tacirler bakımından istisnaları bulunmaktadır. Eğer gerçek kişi tacir, işlemi yaparken, karşı tarafa bunun ticari işletme ile ilgili olmadığını söylerse veya söylememesine rağmen işin niteliği bunun adi sayılmasını gerektirirse iş ticari olmaz.

Tacirler hakkında ticari örf ve adetler mutlak olarak uygulanır. Oysa ticari olmayanlar hakkında ticari örf ve adetlerin uygulanması, bu kişilerin örf ve adetin varlığını bilmeleri veya bilmeleri gerekmesi şartına bağlıdır.

Tacirler, ticari defter tutmak zorundadırlar. Ticari defterler, sahipleri aleyhine kanıt olarak kullanılabileceği gibi belli bazı koşullarda sahipleri lehine de kanıt oluşturur. Tacirler, bu defterleri ve ayrıca ticari işletmeleriyle ilgili işler dolayısıyla aldıkları belge ve kağıtlarla, kendileri tarafından yapılan ödemeleri gösteren belgeleri ve yazdıkları mektup, yazı, sözleşme ve senetleri düzenli şekilde saklamakla da yükümlüdür.

Tacirler, ticari faaliyetlerinde basiretli bir iş adamı gibi hareket etmekle yükümlüdürler. Burada, tacirin kendi işlerinde göstere geldiği özen değil, objektif ölçüt uygulanmakta olup, aynı koşullar altında bulunan normal bir tacir nasıl davranacak idiyse, o davranış ölçüt alınır.

Tacir, yaptığı iş ve gördüğü hizmetler için ücret, yaptığı masraflar için avans ve faiz istemeye yetkilidir. Ayrıca tacir sıfatına haiz borçlu, fahiş olduğu iddiasıyla bir ücret veya cezanın indirilmesini mahkemeden isteyemez.

Ticari işletmesi gereği bir mal satan, imal eden veya bir iş gören ya da menfaat sağlayan tacir, talep üzerine fatura düzenlemek ve bedel ödenmiş ise bu hususu da faturada göstermek zorundadır. Bununla birlikte faturayı alan kimse, aldığı tarihten itibaren sekiz gün içinde bir itirazda bulunmaz ise, fatura içeriğini kabul etmiş sayılır.

Yukarıda açıklanan sonuçların dışında da tacir olmanın bir çok sonucu vardır. Tacir sıfatına önemli sonuçlar ve hükümler bağlanmıştır. Esasen bu nedenledir ki, tacir sıfatının kazanılması büyük önem taşır.

MAĞAZAMIZ KADAR DOLU DOLU

GÜZEL BİR YIL DİLERİZ

analiz
office store

ANKARA ASFALTI NO:22

SABAH GAZETESİ KARŞISI

486 88 81

Ankara Asfaltı Cad. No:22 Atalay İş Merkezi (Sabah Gazetesi Karşısı) BAYRAKLI / İZMİR

Hüseyin DOĞAN / İAOSB Mali İşler Müdürü

İhracatta nerelere bakalım? (1)

AZERBAYCAN: Kurulduğu günden bugüne ciddi siyasi ve ekonomik mücadelelerden geçse de elde ettiği petrol ve doğalgaz geliri ile ortalama yüzde 3,4 büyüme yakaladı. İlk zamanlarında enerji ihracatı için gerekli olan makine ve ekipmana dayalı bir ithalata portföyü olan ülke orta sınıfın ve sosyal hayatın gelişimi ile birlikte gıdadan sağlığa ve iletişime kadar çok geniş bir pazar olmaya başladı. Bakü dışındaki bazı kentlerde bu gelişme trendine uydu. Yakın komşusu olan İran'dan alınan mallarda istenilen kalitenin yakalanamaması neticesinde Türk malları piyasada yer almaya başladı. Azerbaycan'a olan ihracatımızda makine, mekanik cihazlar, demir çelik, mobilya, otomotiv öne çıkarken, medikal cihazlar, bisküvi, kanatlı et, narenciye ve diğer çeşitli gıda ürünleri de ciddi rakamlara ulaşmaya başladı. Türk işadamlarına karşı olan sempatik bakışın , dürüst ve ciddi adımlar atılarak önemli işbirliklerine döndürülmesi mümkündür.

ENDONEZYA: Dünyadaki en büyük Müslüman nüfusa sahip olan bu ülke, sahip olduğu genç nüfus ile 1997 deki Asya krizinden çok hızlı çıkmayı bildi. Türkiye ile arasında bulunan 2.2 milyar dolarlık ticaret hacminin çok kısa sürede 10 milyar dolara çıkma potansiyeli var. Ancak, bu ticari ilişkide Türkiye'nin ihracat payı yüzde 10 civarındadır. Yani, keşfedilmesi gereken ciddi bir pazar potansiyeli vardır. Özellikle makine sektöründe gıda işleme, tekstil ve savunma sanayi makineleri dallarında gelişme imkanları gözükmektedir. Gıda da ise Müslüman nüfusa yönelik helal gıda pazarının büyüme şansı da çok yüksek.

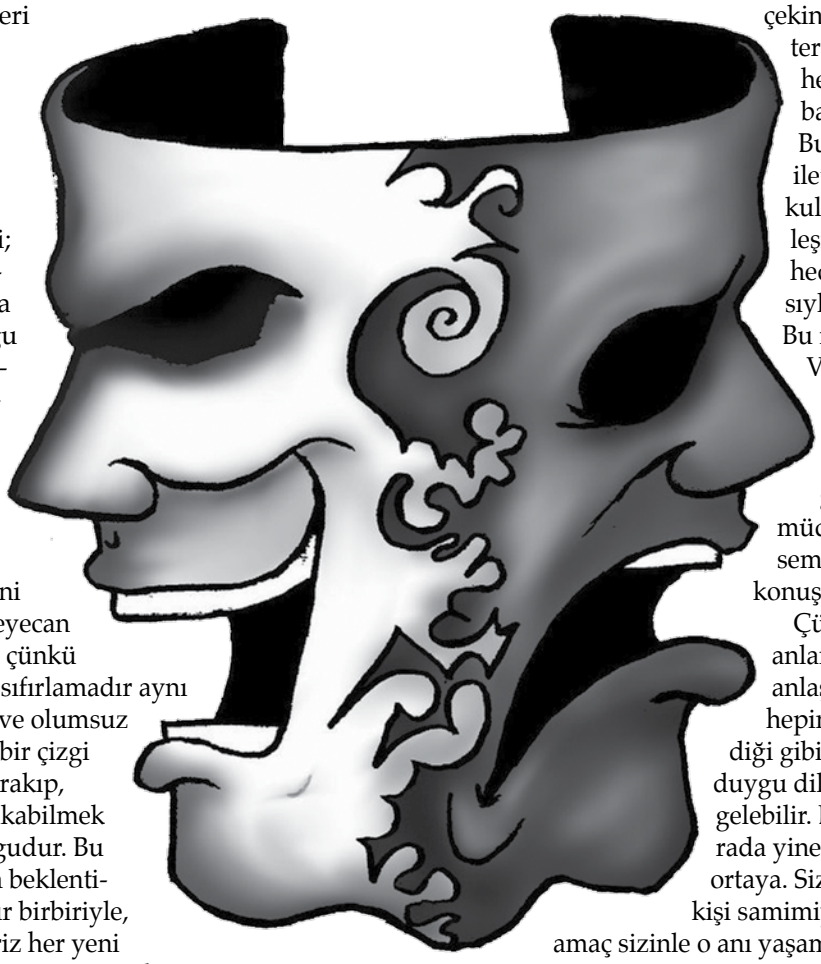
POLONYA: Krizden en az etkilenen AB ülkelerinden biri olan Polonya, yakaladığı istikrarlı büyüme oranları ile doğu bloğu ülkesi olmaktan AB ülkesi olmaya en çabuk ve hızlı sıçrayan ülke konumunda jeopolitik konumu nedeniyle ve lojistik avantajları sayesinde ciddi yatırımları kendine çeken bir mıknatıs gibi. 2014-2020 döneminde AB bütçesinden 80 milyar Euro destek alacak olması da bir başka önemli nokta. Polonya'nın AB üyeliği sonrasında Türkiye ile ticaret hacminde ciddi adımlar atıldı. 2013 yılında dış ticaret hacmimiz 2 milyar doları aşarken, bu rakamda Türkiye'nin 1,1 milyar dolarlık açığı olması bu ülke pazarının Türk ihracatçısı tarafından daha ciddi çalışılması gerektiğini ortaya koymakta. Polonya 320 milyon dolarlık perakende piyasası ve 400 bine yakın mağazası ile her türlü ürünümüze açık bir Pazar görünümündedir. Hazır giyim, ev tekstili, gıda gibi sektörlerde ciddi bir Pazar vardır. Sanayide ise motorlu taşıt yedek parçaları, beyaz eşya gibi alanlar araştırılmalıdır.

ŞİLİ: Güney Amerika'da Atlantik ile Pasifik okyanuslarının arasında stratejik bir konuma sahip olan Şili ihracat gelirlerinin yüzde 40'ını madencilikten sağlamaktadır. Kişi başına düşen ulusal gelirde ulaştığı 20 bin dolar ile önemli bir ekonomi haline gelmiştir. Önümüzdeki dönemlerde hedeflediği yüzde 5 ve üstü büyüme rakamları ile G-20 üyeliğinin güçlü adaylarındandır. Türkiye ile 2011 yılında imzalanan bir serbest ticaret anlaşması vardır. 1923 de kurulan yeni Türkiye Cumhuriyeti'ni tanıyan ilk Güney Amerika ülkesi olan Şili ile sıcak bağlarımız olsa da Şili ithalatının yarısını oluşturan 3 binin üstünde ürün arasında Türkiye ihracatı yoktur. Şili sahip olduğu 60'ın üzerinde serbest ticaret anlaşması ile dev pazarlara giriş anahtarına sahiptir. Türk ihracatçısı bu imkanı ve pazarı değerlendirmelidir.

NİJERYA: Afrika'nın en kalabalık ülkesi olan Nijerya, Güney Afrika'dan sonra Sahra Altı Afrika'nın en büyük ikinci pazarı durumuna gelmiştir. Dünyanın 10. büyük petrol rezervlerine sahip olması nedeniyle ciddi bir finans gücüne sahiptir. Bu petrol gücü ile oluşan pazarı da son yıllarda küresel sermaye için cazip hale gelmiştir. Geniş tarım alanlarına sahip olmasına rağmen tarım ve imalat sektöründe ciddi bir varlığa sahip değildir. Türk ihracatçısının tarım ve imalat sanayi yatırımlarında ciddi bir güç olma imkanları olacaktır. Ayrıca, gelir dağılımındaki dengesizliklerden dolayı ciddi bir konut açığı vardır. 180 milyona dayanan nüfusu ile başta iletişim olmak üzere hizmet sektöründe ciddi potansiyele sahiptir. Nijerya her Türk ihracatçısının giderek, incelemesi gereken muhakkak bir şeyler bulacağı bir ülkedir.

Serap AKYOL AKSÜYEK

Samimiyetsiz samimiyetler…



İletişimi; kişileri etkilemek yoluyla belirlenen hedefe ulaşmayı sağlayan bir 'araç' olarak gören yaklaşım, yerini; iletişimin kendisinin başlı başına bir 'amaç' olduğu sadece anlaşabilmenin hedeflendiği yaklaşıma bırakıyor. Bu noktada öne çıkan duygu ise yine "samimiyet"… Her yeni başlangıçta bir heyecan duyar insanoğlu, çünkü her başlangıç bir sıfırlamadır aynı zamanda. Yanlış ve olumsuz ne varsa üzerine bir çizgi çekerek geride bırakıp, umutla yarına bakabilmek ne güzel bir duygudur. Bu noktada herkesin beklentileri az çok örtüşür birbiriyle, güzel şeyler dileriz her yeni başlangıçta; sağlık, mutluluk, huzur, başarı, bol kazanç vs… Bense daha spesifik bir şey diliyorum bu yıl hepimiz için; hayatlarımızda …mış gibi davranan kimseler ve samimiyetsiz samimiyetler olmasın, olumsuz da olsa gerçek duyguların paylaşıldığı, gerçek başarıların kutlandığı bir yıl olsun…

Etkili İletişimin hayatın her alanındaki gücü fark edildiğinde, kişiyi hedefine ulaştıracak bir araç olarak görülmesi ve bu amaçla kullanılması, samimiyetsiz samimiyetleri ve ….mış gibi yaklaşımları da (gerçekliği olmayan sevgi, yakınlık, güven…) beraberinde getirdi ne yazık ki. Bu nedenle birçoğumuz Etkili İletişim derslerinde bulduk kendimizi, bir de insanları etkileme sanatı var ki, o ayrı bir makale konusu…

Diyebilirsiniz ki iletişim bir araç değil mi zaten? Bana göre değil. Benim iletişime bakış açımda İletişim hedefin ta kendisi; yani AMAÇ. Çünkü bu süreç karşılıklı etkin bir süreç. Bilinçli yaklaşım ve özel seçilmiş kelimeler, gereksiz övgü ve motivasyon, abartılı yaklaşımlar, kişiler ile anlaşma hedefiyle yola çıkılan bir süreç olamaz öyle değil mi? Burada bir amaç vardır, sizin söyleneni yapmanız, sisteme uyum sağlamanız, etki altında kalmanız, korkmanız, çekinmeniz, ya da tam tersi motive olmanız, heveslenmeniz, başarmanız vs… Bunların hepsi etkili iletişim teknikleri kullanılarak gerçekleşmesi beklenen hedeflerdir. Dolayısıyla bir stratejidir. Bu iletişim olamaz. Ve biz iletişimin kendisini anlaşabilmek üzere bir "amaç" olarak görmediğiniz müddetçe sadece semboller kullanarak konuşmuş oluruz. Çünkü bir kişiyi anlamak ya da anlaşılmak isteği, hepimizin çok iyi bildiği gibi sadece ve sadece duygu dili ile mümkün hale gelebilir. Dolayısıyla burada yine samimiyet çıkar ortaya. Sizi anlamak isteyen kişi samimiyetle dinler önce, amaç sizinle o anı yaşamaktır, iletişmek diyelim isterseniz buna.

İletişimin kendisi bir amaçtır, iletişim kurmak, karşılıklı konuşmak, kendini ifade edebilmek ve anlamak için çaba sarf etmek… Dikkat edin tek amaç karşılıklı etkileşim, tek hedef anlama ve anlaşılma… Hedef yok, hedef olmadığı için özellikle seçilmiş kelimeler, övgü ve yergiler, satır arası mesajlar yok. Aslında bunlara hiç de gerek yok. Bir şeyi söylemenin kırk yolu var diye öğretilmiştir ya bize, en iyi yolu direkt söylemek midir, bunu bir kez daha düşünmeliyiz hep birlikte.

Olmadığımız gibi davranmak bizim için yük olduğu kadar, karşımızdaki kişiler için de büyük rahatsızlıktır aslında. Yürekten inanmadığımız katılmadığımız şeyleri söylerken ve en önemlisi hissetmediğimiz şekilde davranırken, jest ve mimiklerimizi ve beden hareketlerimizi dışarıdan izleme şansımız olsa keşke…

Bu nedenle mış gibi duygular ve samimiyetsiz samimiyetler yerine, iletişimin amaç olduğu, karşılıklı diyalog kurabildiğimiz ilişkiler diliyorum hepimize. Robert K. Cooper'ın gerçek diyaloğun; "içi boş, kibar konuşmalar değil, birbirimize değer verdiğimiz noktada başlayacağı" söylemini hatırlatarak…

Emin GEMİCİ

Sigorta ne? Sigortacı kim?

Egemizin Değerli Sanayicileri hepinize merhabalar,

Sigorta deyince ilk akla gelen "güvence"dir. Muhtemel risklere karşı tedbir almak, peki her riske karşı tedbir almak mümkün mü? Cevap Hayır; öyleyse ne yapacağız, riskimizi transfer edeceğiz! Peki kime? Sigorta şirketlerine, sigorta şirketleri bizim tedbir alamadığımız riski neden üzerine alsın ki? Sigorta şirketi hayır kurumu mu? Can alıcı nokta burası, sigorta şirketleri bir organizatör gibi çalışmakta, binlerce sigortalıdan topladığı primlerle oluşan prim havuzundan, hasar yaşayanların mağduriyetinin giderilmesini organize etmektedirler. Tabiidir ki bu arada kendileri de bu işten para kazanmak için kurulmuş sermaye şirketleridir.

Siz değerli sanayiciler için SİGORTA çok önemlidir, hatta bir ülkenin EKONOMİSİ için sigorta çok önemlidir. İnsan gücümüzün ve sermaye birikimimizin güvence altına alınması, hem istihdam hem de Ekonomik büyüme yani kalkınma ile doğrudan ilişkilidir.

Yıllarca emek vererek yarattığımız bu değerlerin bir doğal afet veya beklenmedik bir kaza sonucu yok olması çok vahim bir durumdur. Böyle bir durumun yaşanması durumunda en hızlı bir şekilde yaraların sarılması ve işe kalınan yerden devam edilebilmesi DEĞERLERİMİZİ SİGORTALAMAK ile mümkündür.

Bu sebepledir ki benim tezim "SİGORTA DEVLET POLİTİKASI OLMALIDIR". Gelişmiş ekonomilere sahip ülkelerde sigorta sektörü reel ekonomiye kaynak yaratan bir sektördür. Bizde ise sigortaya ödenen primler israf edilen para gibi görülmektedir.

Sıkça duyduğum söz şudur; sigortacılar güvenilmezdir, prim alırken çok şirin, ama hasar öderken "öküz altında buzağı arar" misali hep sorun çıkartırlar.

Sigortayı kısaca RİSKİN TRANSFERİ olarak tanımlamıştık.

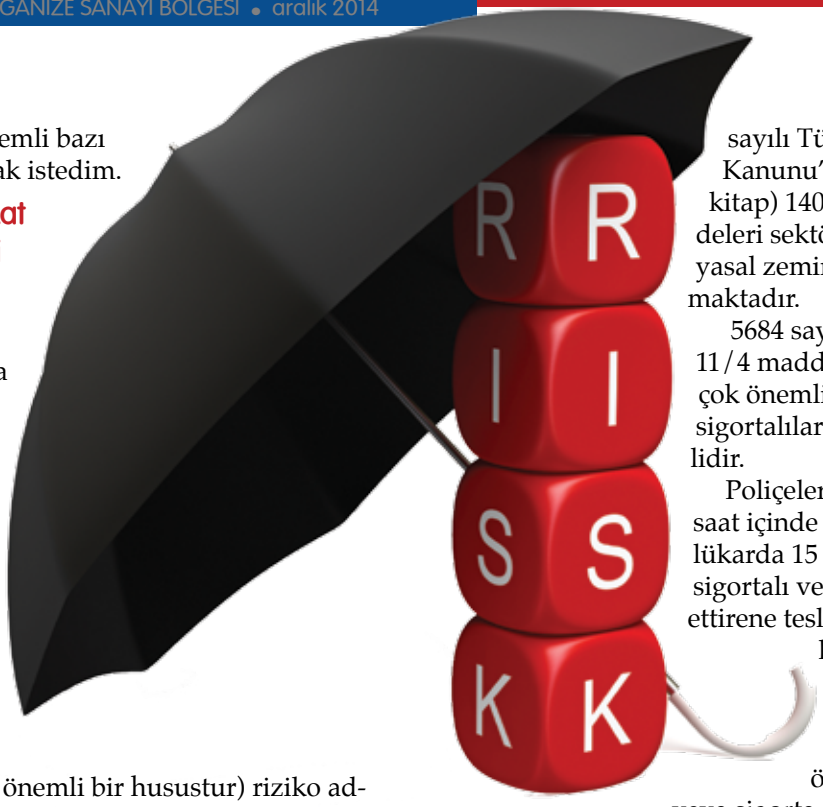
Riski satın alan SİGORTACI, riski satan ise; SİGORTA ETTİREN yada SİGORTALI dır.

Bu ikisi arasında yapılan sözleşmeye ise POLİÇE denilmekte.

Dolayısı ile poliçe muhteviyatı çok önemli; tarafların bu sözleşmeden doğan HAK ve YÜKÜMLÜLÜKLERİ poliçede yazılıdır. Bir ihtilaf vukuunda mahkemeler uyuşmazlıkları poliçede yazılı olan "Sigorta Genel Şartları" ve "Özel Şartlar'a" göre sonuçlandırmaktadır.

Zorunlu poliçelerde çok sıkıntı yok, ama zorunlu olmayan poliçelerde içerik çok ama çok önemli.

Bu yazımız da poliçelerde dikkat edilmesi gereken önemli bazı hususlara değinmek ve sigor-



tacılık ile ilgili önemli bazı bilgileri paylaşmak istedim.

Poliçelerde dikkat edilecek önemli hususlar

İlk bakılacak poliçenin başlama ve bitiş tarihidir. Sigorta ettiren veya sigortalı bilgileri, iletişim adresi ve riziko adresi mutlaka kontrol edilmelidir. Özellikle iletişim adresi ile riziko adresi farklı ise (işveren sorumluk sigorta poliçelerinde çok önemli bir husustur) riziko adresine özellikle dikkat edilmesi gerekir, özellikle taahhüt işi yapan sigortalıların bu konuya önem vermelerini tavsiye ederim.

Koasürans ve muafiyet şartlarını incelemek mutlaka gereklidir. "Koasürans"; sigortalı ile sigortacının riski belli oranlarda paylaşmasıdır. Örneğin Türkiye'de üretilen yangın paket poliçelerinde; deprem ve terör teminatlarında yüzde20 koasürans vardır, bunun anlamı riskin yüzde 20'si sigortalı üzerinde kalmış demektir. Sigortacının üstlendiği yüzde 80'lik kısım üzerinden de muafiyet uygulaması yapılmaktadır.

Muafiyetin sigorta bedeli üzerinden olması veya hasar bedeli üzerinden olması önemli bir ayrıntıdır.

Talep ve tercih edilmesi gereken; muafiyetin "hasar bedeli üzerinden" mümkün olduğunca küçük rakamlar olmalıdır.

Diğer bir önemli husus ise; SİGORTA BEDELİ ve SİGORTA DEĞERİ kavramıdır.

Sigorta bedeli poliçede yazılı olan miktardır. Sigorta değeri ise malın veya kıymetin hasar tarihindeki piyasa değeridir. Bu sebeple hasar vukuu bulduğunda sigortalı ile sigortacı arasında sorunlar yaşanmaktadır. Eksik sigorta yapılmışsa hasar sigorta bedeli / sigorta değeri oranında ödenecektir, bu da sigortalının mağduriyeti anlamını taşır. Tavsiyem büyük risklerde mutlaka MUTABAKATLI KIYMET ESASI ile poliçe satın alınmasıdır. Bunun anlamı sigortacı ile sigortalı, sigorta edilecek malın kıymeti hakkında baştan mutabık kalırlar, bu durumda hasar anında; sigorta bedeli = sigorta değeri olacaktır. Yani eksik ya da aşkın sigorta uygulaması yapılmayacaktır.

5684 sayılı Sigortacılık Kanunu ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun (Altıncı kitap) 1401-1520. maddeleri sektörümüzün yasal zeminini oluşturmaktadır.

5684 sayılı yasanın 11/4 madde hükmü çok önemlidir, mutlaka sigortalılarca bilinmelidir.

Poliçeler en geç 24 saat içinde veya her halükarda 15 gün içinde sigortalı veya sigorta ettirene teslim edilmelidir.

Poliçeler yapılmadan önce sigortalı veya sigorta ettiren mutlaka yazılı olarak bilgilendirilmelidir.

Poliçeler mutlaka 12 punto ile tanzim edilmelidir.

Ve en önemlisi de SİGORTA TAHKİM KOMİSYONU 5684 sayılı yasa ile oluşturulmuş olup, uyuşmazlıkların çözümünde devreye girmektedir. Tahkim komisyonuna intikal eden her uyuşmazlık en geç dört ay içerisinde sonuçlanmak zorundadır. 40 bin TL'ye kadar olan uyuşmazlıklarda tahkim kararı kesin olup temyiz imkânı bulunmamaktadır.

Evet sigorta çok çok ciddi bir iştir. Yukarıda kısaca değinmeye çalıştığım gibi, sigortacı işletme bilmeli, hukuk bilmeli, muhasebe bilmeli, beşeri ilişkileri kuvvetli olmalı, sağlık konusunda bilgili olmalı, velhasıl yaşamın her kesitinden bilgi sahibi olmalı ki işini iyi yapabilsin.

İşini bilen ve iyi yapan sigortacılarla karşılaşmanızı temenni ederek sözlerimi burada noktalıyorum.

Hepinize en derin sevgi saygılarımı sunuyorum.

Emin GEMİCİ
egemici@gemicisigorta.com.tr

Serap AKYOL AKSÜYEK

Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Batı edebiyatını oluşturan İzmirli için adanmış hayatlar

Batı edebiyatının temelini kuran bir İzmirlinin tanıtımı için 19 yıldır uğraş veren Öktem çiftinin tek isteği; İzmir'in simgesi Homer olsun, yaşadığı yere teleferik kurulsun, İzmir dünyaca ünlü vatandaşına sahip çıksın...

İzmir'in deyim yerindeyse bakir noktalarından birindeyiz. Bakmayın bakir dediğimize, 'bakirlikten' kastımız bozulmamış doğası, havası, yaşattığı kültürü, dağda gezinen çobanı, insanı… Kenti kuşbakışı ayaklar altına seren bu bakir yerin yaşanmışlığı milattan öncesine uzanıyor aslında. Öyle derin bir yer ki içine çekiyor adımını bir karış toprağının üzerine atan tüm ayakları. Cezp ediyor sizi uçsuz bucaksız İzmir semaları. Ve bir adam çıkıyor karşımıza, yanı başında eşi ile. Zirvenin üzerine kurulu mütevazi ve tarih kokan yerinde bizleri ağırlıyor. Hayran kaldığımız o bakir toprakların güzelliğine kanıp da gelmediğini öğreniyor ve nedenini soruyoruz emekli eczacıya. Yanıtı çoğumuzun bilmediği, bilenlerin de ne denli önemli olduğunun farkına varmadığı bir isme bağlıyor: Batı'nın ilk ozanı, Avrupa edebiyatının kurucusu Homeros'a…

İzmir'de Homeros Vadisi'nin varlığından bihaber olanımız yoktur elbette. Ancak vadiye neden Homeros Vadisi adının verildiğini sorduğumuzda, bir kısmınız bilmediğini, bir kısmımız ise Homeros'un doğduğu yer olduğuna inanıldığı için bu ismi aldığını söyleyecek. Yani yüzde 50'miz doğru yolda. Sorumuza devam etsek, doğru bilen yüzde 50'mize, 'Peki Homeros kim, biz ne kadar tanıyoruz, dünya ne kadar tanıyor?' diye sorsak, sizce bu yüzdelik dilim kaça inecek? Düşünmesi bile insanı utandırıyor desek yeridir. Çünkü Homeros, Avrupa edebiyatının temellerini atan, dünyaca ünlü İlyada ve Odysseia destanlarının kimine göre yazarı, kime göre derleyicisi, Batı'nın bilinen ilk ozanıdır. Hala bir çağrışım yapmadıysa şöyle özetleyebiliriz; Brad

Öktem, "Amacımız dünyanın tanıdığı, bizimse tanımakta zorluk çektiğimiz Homeros'a sahip çıkılmasına öncülük etmek. İzmir'in 8 bin 750 yıllık tarihi, 1901 yılında yapılan Saat Kulesi ile temsil edilemez" dedi.

Pitt'in Eric Bana ile birlikte başrollerini paylaştığı, Türkiye de dahil olmak üzere birçok ülkede gişelerde rekor kıran ünlü Truva filmi vardı ya, işte o filme konu olan hikayeye can veren destanların yazarıdır Homeros. Yazdığı destanlarla Klasik Çağ Yunan Edebiyatı'nı ve mitolojisini derinden etkileyen ve bunlar aracılığıyla bütün Batı edebiyatını etki altında bırakan, öyle ki; İrlandalı yazar James Joyce'un Ulysses'ini, İngiliz yazar Shakespeare'in Troilus ve Cressida'sını, Roma'lı şair Virgil'in Aeneid'ini şekillendiren, tüm dünyanın önünde saygıyla eğildiği ozanların atasıdır Homeros.

Dünya tanıdı bir biz kıymetini bilemedik

Kendi deyimiyle emekli eczacı olan bir 'zırdeli' çıkmış ve 'İzmir doğumlu Homeros'u tüm dünya nasıl olsa tanıyor, bize düşen tüm dünyanın bildiği Homeros'un İzmir'de yaşadığını vurgulamaktır' demiş. 20 yıl önce söylediği bu söyleminin arkasında durmuş ve İzmir'i ayaklar altına seren, kentin kuşbakışı seyredilebileceği en muhteşem manzaranın olduğu, Homeros'un doğduğu yere, Kayadibi Köyü'ne yerleşmiş. Yerleşmekle kalmamış, 'Homeros Kültür ve Sanat Derneği'ni' kurmuş. Asıl mesleği işletmecilik olan eşi Tülün Hanım ile birlikte her şeyi geride bırakmış ve kendini Homeros'un İzmir'de yaşadığının tanıtımına adamış. 'Mümtazi' adlı mütevazi mekanının girişinden odalarına kadar her yeri Homeros ile doldurmuş Mümtaz Öktem.

Röportajımız boyunca; '8 bin 750 yıllık geçmişi olan İzmir, nasıl olur da 1901'de yapılan bir saat kulesi ile tanıtılır, Homeros gibi bir değerimiz varken' diye hayıflanan Öktem, her dakikasında bizi içine çeken sohbetimize başlıyor:

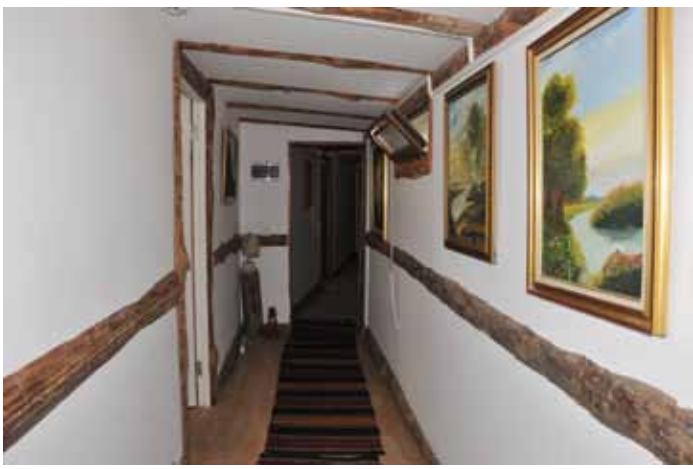
"Homeros'un İzmirli olduğunu ve bu topraklarda yaşadığını anlatabilmek adına Homeros Kültür ve Sanat Derneği'ni Kurucu Başkan olarak hayata geçirdim. Bugün Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini eşim Tülün Öktem yürütüyor. Derneğimizin en önemli farklılıklarından birisi, Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın 100 girişimci kadın projesinde görev almış hanımefendilerin yönetim kurulumuzu oluşturmasıdır. Eşim işletmeci ve optisyen. Ben emekli eczacıyım. Bizim amacımız, dünyanın tanıdığı, bizimse tanımakta zorluk çektiğimiz Homeros'u İzmirlilere hatırlatmak, varlığını duyurmak, sahip çıkılmasına öncülük etmek. İzmir'in 8 bin 750 yıllık tarihinden bahsediyoruz, ancak 1901 yılında yapılmış bir saat kulesi ile burayı simgelendiriyoruz. İzmir böyle bir ayıptan kurtulmalıdır. Bunu dile getirmek bizden çok İzmir'deki oda, borsa ve sivil toplum kuruluşlarına düşmelidir."

"Bu resim Homeros'un; Tanrılar, Krallar ve Düşünürler tarafından taçlandırılma törenini anlatıyor. Kanaat önderlerinin hepsi Homer'i işaret ediyor. Dahası, Homer melek tarafından taçlandırılarak tanrı yerine konuyor."

Tanrılar, krallar, düşünürler hep 'onu' işaret ediyor

Öktem çiftinin Homeros'u tanıtma sevdası o denli büyük ki Kayadibi Köyü'nün en güzel tepesine kurulu 'Mümtazi'nin yerine Homeros'un Kültür ve Turizm Bakanlığı'ndan izinli, birebir orijinalinden kopya heykellerin içinden geçerek giriyorsunuz. Duvarları süsleyen Homeros resimleri kafanızı çevirdiğiniz her yerde gözlerinizle buluşuyor. Hele hele duvarlarda iki tane resim var ki, Homeros'un dünyadaki gücünü ve yerini daha iyi anlamamızı sağlıyor. 'Şu resimdeki Dali değil mi? Şuradaki Shakespeare, Moliere, Büyük İskender değil mi? Neden hepsi elleriyle ortada oturan Homeros'u işaret ediyor?' diye soruyor ve Öktem'den yanıtı alıyoruz:

"Bu resim; Homeros'un tanrılar, krallar ve düşünürler tarafından taçlandırılma törenini anlatıyor. 1827'de Jean Auguste Dominique Ingres tarafından yapılan, orijinali Louvre Müzesi'nde sergilenen bu eseri biz 2010 yılında Mehmet Reşat Nasaoğulları ve ekibine yaptırdık. Bire bir replika olan bu resim, çeşitli dönemlerde yaşamış kanaat önderlerinin hepsinin Homer'i yani Homeros'u işaret ettiğini gösteriyor. Hatta daha da ileri gidiyor, çünkü Hıristiyanlıkta bir melek tarafından taçlandırılmak demek, o kişiyi tanrı yerine koymak demektir. Avrupa için bu kadar önemli



olan Homer, İlyada'da ne yazıyor? 'Medeniyetin beşiği olan yerlerdir Anadolu' diyor. Peki Avrupa için ne diyor biliyor musunuz? Esas önemli konu bu; 'Barbarların yaşadığı yerler' diyor. Bunu biz söylemiyoruz, o taçlandırdıkları Homer söylüyor. Bazı Avrupa devletleri bizi tarihimizde barbarlık yaptığımıza ilişkin söylemlerle parlamentolarında yargılayacaklarına önce taçlandırdıkları Homer'in ne dediğine, ne yazdığına baksınlar. Bu çok önemli konu. Bu nedenle İzmir'in simgesi Homer olmalı."

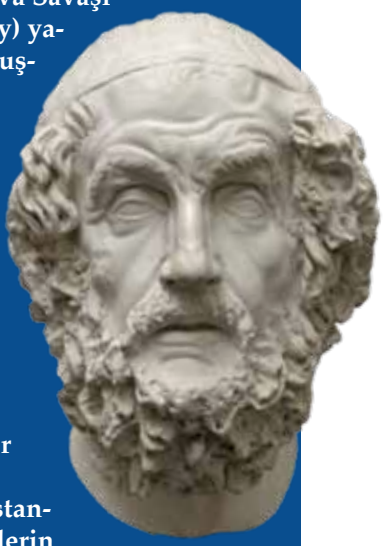
Homeros'un İzmir'de yaşayıp yaşamadığına ilişkin söylemlerin artık son bulması gerektiğine işaret eden Öktem, bir yandan da bunu sorgulayanlara sitem ederek şöyle sesleniyor; 'Sen inanmazsan başkası nasıl inanabilir ki? İnanmıyorsan da aksini ispat et… 'Meryem Ana Selçuk'ta, Aziz Nicholas (Noel Baba) Antalya-Demre'de yaşadı ve son nefesini verdi' deniyor. Bunların ispatı var mı? Yok. Ona inanıyorsun da buna niye inanmıyorsun? Homer'in yazdığı eserlerde İzmir şivesi kullanıldığı, destanlarında bahsi geçen Meles Çayı'nın yalnızca İzmir'de olduğunu herkes biliyor. Hatta, Tübingen Üniversitesi'nden dünyaca ünlü bilim adamı Prof. Dr. Manfred Korfmann, Homer'in İzmir'de yaşamanın ötesinde, direkt İzmir'de dünyaya geldiğini söylüyor."

Sözün özü; hani ilkleri yapanlar bizler için önemlidir ya, işte o ilklerden birine, batı edebiyatına imzasını atan bir İzmirlinin tanıtımı için 19 yıldır uğraş veren Öktem çiftinin istediği tek şey; İzmir'in simgesi Homer olsun, yaşadığı yer olan Kayadibi Köyü'ne teleferik ile ulaşım sağlansın ve İzmir, dünyanın tanıdığı ve saygı duyduğu 'vatandaşına' sahip çıksın…

Homeros Kimdir?

Homeros, Avrupa'da bilinen adıyla Homer, Antik Yunanistan'da yaşamış İyonyalı ozandır.

Batı Edebiyatı'nın ilk büyük eserleri sayılan İlyada ve Odysseia Destanları'nın yaratıcısı veya derleyicisi olduğu kabul edilir. Yaşamı hakkında çok az bilgi vardır. Kendisinden çok sonraları gelen Klasik Çağ yazarlarınca Truva Savaşı sırasında (M.Ö. 12. yy) yaşadığı rivayet olunmuşsa da, destanlarında kullandığı dilden hareketle, günümüz araştırmacılarınca M.Ö. 8. veya 9. yüzyıllarda, Batı Anadolu'da, büyük ihtimalle Smyrna'da (bu günkü adıyla İzmir) yaşadığı ifade edilir.



Hayatıyla ilgili bir başka rivayet ise kör olduğudur. Fakat destanlarındaki betimlemelerin canlılığından, destanlarını yazdığında kör bile olsa bir zamanlar gözlerinin gördüğü anlaşılır.

Yazdığı destanlar Klasik Çağ Yunan Edebiyatı'nı ve Mitoloji'sini derinden etkilemiş ve bunların aracılığıyla da bütün batı edebiyatına etki etmiştir.

Kuantumla dengeler değişiyor-2

Kuantum bilgisayarı ile nasıl çalışabileceğimiz hakkında keskin sınırlar vardır. Kriptoloji ve kuantum sistemlerinin simülasyonu şu anda en ümit verici uygulamalardır. Ancak hala birçok açıdan doğru problemi arayan çözümdür.

Kuantum hesaplamanın temelindeki teori makul surette açıkken fiili uygulamanın sıkıcı bir şekilde güç olduğu görülmektedir. Öncelikle kuantum bilgisayarı ile nasıl çalışabileceğimiz hakkında keskin sınırlar vardır. Kriptoloji ve kuantum sistemlerinin simülasyonu şu anda en ümit verici uygulamalardır, ancak kuantum bilgisayarları hala birçok açıdan doğru problemi arayan bir çözümdür. Diğer taraftan yapılandırılmaları oldukça zordur. Maksimum düzeyde etkin olabilmek için kubitlerin kuantum davranışı göstermesi gerekir, süperpozisyonun yanı sıra aynı zamanda birbirine dolanma (entanglement) (iki veya daha fazla partikülden oluşan kuantum halleri birbirine bağlandığında) ve kuantum tüneli oluşturma gereklidir. Bu da ancak kendi ortamlarından etkin şekilde ayrıldığında yapılabilir – hiçbir vibrasyon, elektromanyetizma ve ısı olmamalıdır.

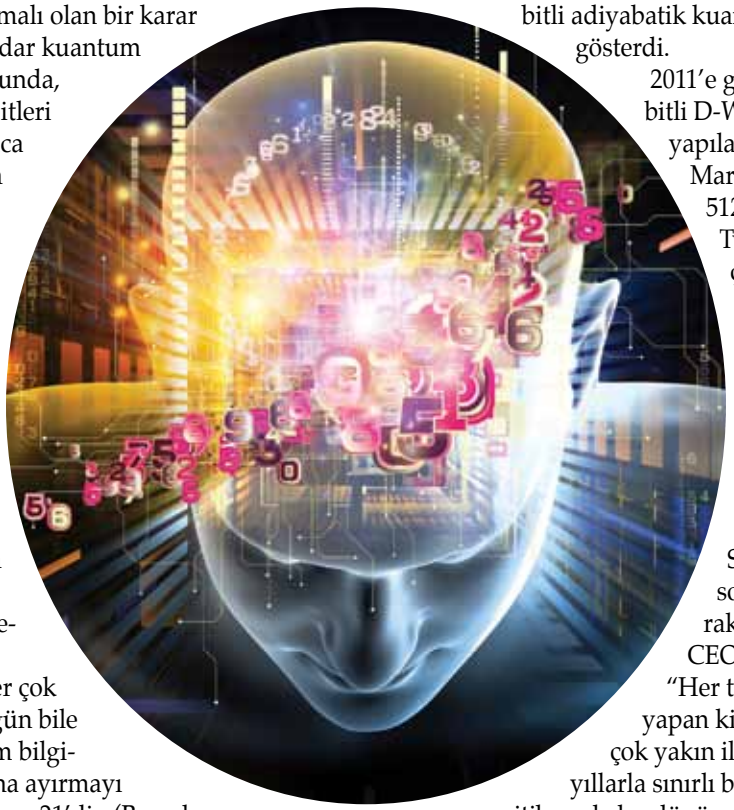
Hiçbir bilgi kaçamaz: dış dünya ile herhangi bir iletişim hesaplamalar içine hataların sızmasına neden olacaktır. İzole edilmiş hallerinde hala onları kontrol edebilir olmanız gerektiği gerçeği ile durum daha da zorlaşmaktadır. Nasıl kübit yapılandırılacağı ile ilgili çok sayıda düşünce tarzı vardır – D-Wave bunu çok düşük sıcaklıklarda süper iletken hale gelen niyobyum halkaları formunda gerçekleştirir – ancak tüm kuantum-hesaplaması çabaları bu problem ile uğraşmaktadır. 1990'ların ortalarından beri bilim adamları birkaç tane kuantum biti sistemini kurmakta ve birbirine dolandırmaktadır, ancak ilerleme çok yavaştır. 2010 yılında Avusturya'da Inssbruck Üniversitesindeki laboratuvar, 14 tane dolanık (entangled) kubitten oluşan dünyanın ilk sisteminin tamamlandığını ilan etti. Maryland Üniversitesi'nden Christopher Monroe ve Joint Quantum Kuruluşu dünya rekoru olabilecek 20-kubitli bir sistem yarattı. Tabii ki D-Wave'i saymadığınız sürece. D-Wave'in kurucu ortağı ve teknolojiden sorumlu başkanı, gür kaşlara sağlam yapıya, güleryüze ancak biraz kavgacı havaya sahip 42 yaşındaki Kanadalı Geordie Rose, üniversitede yarışmalara katılan bir güreşçiydi.

1998 yılında Rose, British Columbia Üniversitesi Fizik Bölümü'nde doktorasını bitirdi, ancak akademik çevrede kendisi için bir gelecek göremedi. Girişimcilik üzerine ders aldıktan sonra Rose, gelecek vaat eden iş olanağı olarak kuantum hesaplamayı seçti. Herkesten daha fazla ipucuna sahip değildi, ancak müthiş derecede kendine güvene sahipti. Rose: "Gençken her şeyi yapabilir gibi yenilmez hissediyorsunuz. Yani bütün o mankafalar sizin düşündüğünüz şekilde işleri yapsa dünya iyi bir yer olurdu. Biraz öyleydi." Rose, girişimcilik profesöründen aldığı 4 bin dolarlık çek ile 1999 yılında D-Wave'de işe başladı.

İlk beş yıl boyunca araştırma üzerine yoğunlaşmış düşünce kuruluşu olarak var oldu. Draper Fish Jurvetson, işin çok seksi ancak çok riskli bir girişim olduğunu düşünerek devreye 2003 yılında girdi. Jurvetson: "SpaceX ve Tesla Motors ile aynı sepete koyardım. CEO Elon Musk bile size başarısızlığın en olası sonuç olacağını söyleyecektir."

Rose, artık kuantum bilgisayarı hakkında düşünmektense bu bilgisayarı yapmaya hazırdı – "patent, IP, bilim kaynağı durumundan mühendislik şirketi haline geldik."

Rose, pahalı, hassas laboratuvar deneyleriyle ilgilenmiyordu, önemli hesaplama işlerini yapabilecek yeterlikte büyük ve ticari olarak imal edilebilecek şekilde ucuz ve sağlam makineler yapmak istiyordu. Bunu akılda tutarak kendisi ve çalışma arkadaşları



önemli ve hala tartışmalı olan bir karar aldılar. O zamana kadar kuantum bilgisayarlarının çoğunda, transistör yerine kübitleri koyduğunuzda kabaca klasik bilgisayarların çalışmasına benzer olan ve kapı-modeli yaklaşımı adı verilen kavram kullanılıyordu. O ilk yıllarda Rose'un ortaya çıkardığı şeylerden birisi de kullanılabilir boyutta herhangi bir kapı modeli kuantum bilgisayarının yakın bir zamanda gerçekleştirilemeyeceğiydi.

Teknik problemler çok dallı budaklıydı; bugün bile kapı-modeli kuantum bilgisayarının çarpanlarına ayırmayı başardığı en büyük sayı 21'dir. (Bu çok zor değildir: çarpanlar 1, 3, 7 ve 21'dir). Bu nedenle Rose açıklaması daha da tuhaf ve zor olan adiyabatik kuantum hesaplama adı verilen farklı bir yaklaşım benimsedi. Adiyabatik kuantum bilgisayarı kuantum tavlama denilen bir işlem sayesinde çalışır. Bağlantılarla birbirine bağlanan kübit ağı kalbini oluşturur. Kübitler arasında belirli etkileşimleri belirleyen algoritma ile bağlantılar "programlarsınız" – bu 1 ise, diğeri 0 olmalıdır ve benzer şekilde devam eder. Kubitleri kuantum süperpozisyonu durumuna sokarsınız, burada 2-ila eşzamanlı olarak olabilecek bilgi sayımsal olasılıkların hepsini araştırabilirler; sonrasında klasik hale geri dönmesini ve alışıldık 1 ve 0'lar olmasını sağlarsınız. Kübitler doğal olarak en başlangıçta algoritmanızda belirlediğiniz gereksinimlere uygun olarak olası en düşük enerji halini ararlar. Bunu doğru olarak ayarladığınızda, cevabınızı kubitlerin nihai konfigürasyonunda okuyabilirsiniz. Eğer bu soyut ise, kuantum tavlama genellikle dağlık bölgede en alçak noktanın bulunmasına benzetilerek açıklanır. Klasik bir bilgisayar, bir bir her noktada irtifaları kontrol eden yalnız bir yürüyüşçü gibi bu işlemi yapacaktır. Kuantum bilgisayarı ise dağlara yayılacak çok sayıda yürüyüşçüyü gönderebilir, bunlar aynı zamanda sonrasında geri bildirimde de bulunacaktır. Tek bir hızlı hareketle dalgalanan olasılık denizinden tek bir cevabı çekip alma yeteneğiyle kuantum bilgisayarı insan beynine benzememektedir.

Rose ve D-Wave adiyabatik modeli benimsedikten sonra dağıtım ile ilerlemeye devam ettiler.

2007 yılında D-Wave halka açık olarak 16-kübitli adiyabatik kuantum bilgisayarını gösterdi.

2011'e gelindiğinde 128 kübitli D-Wave One ürününü yapılandırdı ve Lockheed Martin'e sattı. 2013'te 512-kübitli D-Wave Two ürününü açığa çıkardı. Her yıl kübit sayısını ikiye katlıyorlar ve bu hıza bağlı kalmayı ve aynı zamanda kübitler arasındaki bağlantıyı artırmayı planlıyorlar. Önceleri Goldman Sachs'te teknolojiden sorumlu başkan olarak çalışmış D-Wave'in CEO'su Vern Brownell: "Her türlü hesaplama işi yapan kişilerin bu olanakla çok yakın ilgilenmesi sadece yıllarla sınırlı bir meseledir. Şu an itibarıyla bu dönüm noktasındayız." Ancak daha o noktaya ulaşmadık…

Adiyabatik kuantum hesaplama teknik açıdan kapı modeli tipinden biraz daha basit olabilir, ancak bazı ödünleri de beraberinde getirmektedir. Adiyabatik kuantum bilgisayarı gerçekte ayrık kombinatorik optimizasyon problemleri adı verilen sadece tek bir problem sınıfını çözebilir, bu belirli bir görevi gerçekleştirmenin en iyi –en kısa, veya en hızlı veya en ucuz veya en etkin yolunu bulmayı içerir. Yapabileceklerinizin kapsamını bu büyük oranda daraltmaktadır. Örneğin, NSA'nın ilgilendiği kriptografik ustalık halihazırda gerçekleştirilememektedir, zira adiyabatik kuantum bilgisayarı doğru algoritmayı çalıştırmaz. Bu özel amaçlı bir alettir.

Rose: "Genel amaçlı çipinizi alırsınız ve çok megavatlık ısı üreten ve sonsuza kadar süren bir grup randımansız zımbırtı ile uğraşırsınız ve cevabı içinden alabilirsiniz. Ancak bu şey de pikovat ve mikro saniye ile aynı şeyi yapar. Dolayısıyla bir şeyi belirli şekilde, çok hızlı, çok etkin şekilde yapmaktadır."

Çözülmesi gereken gerçekten zor ayrık kombinatorik optimizasyon probleminiz olduğunda bu müthiştir. Herkesin böyle problemi yoktur. Ancak optimizasyon problemi atamaya başladığınızda her yerde bu problemlerin olduğunu görürsünüz: yazılım tasarımında, tümör tedavi- sinde, lojistik planlamada, hisse senedi piyasasında, havayolu programlarında, diğer güneş sistemlerinde Dünyaya benzer gezegenlerin aranmasında ve özellikle yapay zeka ile öğrenmede…

Devamı gelecek sayımızda.

(Alıntıdır: Time Şubat 17, 2014)

İAOSB Tiyatro ve Fotoğrafçılık Kulübü ile 'sanat' yeniden hayat buluyor

Bölge katılımcılarının ve çalışanlarının kültürel ve sanatsal aktiviteler ile sosyal hayatlarını canlandırmalarını hedefleyen İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, bu kapsamda düzenlenmesine onay verdiği Fotoğrafçılık Kulübü ve Tiyatro Kulübü ile 'sosyal hayata' bakış açısıyla farklılığını ortaya koyuyor.

İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü Başkanı Bölge Sanayicilerinden Ar-Can Makine Yönetim Kurulu Başkanı Cem İnam, kulübün fotoğraf çekmeyi seven, düşüncelerini ve bakış açısını göstermek için fotoğraf sanatını kullanmayı seçenlerden oluşan bir topluluk olduğunu söyledi. 2011 yılında temel seviye ve ileri seviye kursları ile başlayan faaliyetlerinin ardından gelen talepleri değerlendiren İAOSB Yönetim Kurulu'nun, organizasyonun Fotoğrafçılık Kulübü adı altında devam etmesine onay verdiğini bildiren İnam, "Üyelerimizin hepsi fotoğrafa gönül veren amatör fotoğrafçılardır. Kulüp çalışmalarımız ise hafta içi atölye çalışmaları ve hafta sonu gezileri ile sürekli bir takvimde gerçekleştirilmektedir. Kulübümüz, fotoğraf çekmeyi sadece boş zamanların değerlendirildiği bir hobi olmaktan çıkartmak, bir hedef ve amaç doğrultusunda fotoğraf çekmek, ki biz buna fotoğraf yapmak diyoruz, çektiği fotoğrafları da bir ürüne dönüştürmek amacıyla belgesel fotoğrafçılığına başladı. Belgesel fotoğrafçılığımızın ilk konusu da "Basmane" oldu. Hedefimiz, İBB'nin düzenlediği Basmane Günleri'nde fotoğraf sergisi açmaktır" dedi.

Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin ayrıca gerek ulusal gerekse uluslararası fotoğraf etkinlikle-

rinde sergi veya sunumlarla yer almayı hedeflediklerinin altını çizen İnam, "Ayrıca kulüp üyelerimizin bireysel ve ortak proje çalışmalarına yer vermeyi planlıyoruz. Bizler artık çektiğimiz fotoğrafları sergi ve sunumlar olarak kalıcı bir değere dönüştürmek ve bizden sonrakilere yaşadıklarımızı, gördüklerimizi ve bizim bakış açımızı gösteren birer miras olarak bırakmak istiyoruz" diye konuştu.

Tiyatro Kulübü çalışmalarına hız verdi

İAOSB Tiyatro Kulübü Başkanı Hakan Susuz da, İAOSB Yönetim Kurulu kararı ile Nisan 2010'da 120 kişinin katılımı sağlanarak kurulan kulübün, uzun soluklu bir deneyimin ardından 'Meraki' adlı eseri sahneleyeceğini söyledi. Susuz, temel oyunculuk ve sahne eğitimlerinin ardından Aralık 2010'da Attila İlhan'ın hayatını kendi şiirleri ile anlatan "Kaptan'ın Şiir Defteri" isimli gösterisi ile perdelerini aralayan Tiyatro Kulübü'nün, Aralık 2011'de Turgut Özakman'ın kaleme aldığı müzikal komedi türündeki "Bir Şehnaz Oyun" ve Ray Cooney tarafından yazılmış olan "Karmakarışık" isimli dolantı komedisini Aralık 2012'de sahnelediğini hatırlattı. Susuz sözlerini şöyle sürdürdü: "Çalışma hayatının yoğun ve stresli temposundan sıyrılmak, yeni arkadaşlar edinmek, firmalar arasındaki bağı kuvvetlendirmek amacıyla başlatılan tiyatro çalışmalarımız, yüzlerce tiyatro severin beğeniyle izledikleri oyunları sergileyebilen bir sanat ortamı halini aldı. Bir yıllık aranın ardından Kasım 2014'te çalışmalarımıza yeniden başladık. Yeni oyunumuz 'Meraki'yi 27 Mart 2015 Dünya Tiyatrolar gününde sergileyebilmek için çalışmalarımızı büyük bir hızla sürdürüyoruz."

İAOSB çalışanları 'Türkü Molası' verdi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ev sahipliğinde, İzmir Devlet Türk Dünyası Dans ve Müzik Topluluğu tarafından çalışanların moral ve motivasyonunu artırmak amacıyla Bölge'deki firma sahiplerine ve çalışanlara yönelik olarak düzenlenen "Türkü Molası" konseri büyük beğeni topladı.

İzmir'den başlayarak Türkiye'deki diğer OSB'lerde konser vermeyi planlayan topluluk, konserlerine İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile başladı.

İAOSB Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen konserde birbirinden güzel, yöresel parçalar seslendirildi.

50 kişilik orkestrası ile izleyenlere müzik şöleni sunan İzmir Devlet Türk Dünyası Dans ve Müzik Topluluğu, iki saat süren konserin sonunda ayakta alkışlandı.

Müziksev'de genç sanatçıların gecesi

Polonyalı Małe Instrumenty Topluluğu'nun İKSEV'de yaptığı Küçük Enstrümanlar Atölyesi MÜZİKSEV'de final konseri verdi. 25-26 Kasım 2014 tarihleri arasında İKSEV'de kurulan çalgı yapım atölyesinde kendi çalgılarını yapan çocuklar, Małe Instrumenty Topluluğu'na bir parça ile katıldılar. Geceye kendi repertuarlarıyla devam eden topluluk, her parçada kullandıkları ayrı enstrümanlarla çaldıkları eserlere farklı bir yorum getirerek izleyicilere eğlenceli bir akşam yaşattılar. Oyuncak piyano ve orglarla Frederic Choppin'in Si Bemol Majör Mazurka'sını seslendiren Topluluk, ardından kurmalı küçük müzik kutuları Katarinkalar ile farklı tınılar yarattı. Małe Instrumenty Topluluğu, çocuk oyuncakları, farklı kullanım eşyalarından oluşturdukları değişik enstrümanlar, eski plaklar ve elektronik cihazlarla yaptıkları müzikle salonu dolduran dinleyicilerine unutulmaz bir gece yaşattılar.

EBİLTEM-TTO
EÜ TEKNOLOJİ TRANSFER OFİSİ

TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

20130423008 Profesyonel pişirme ekipmanları üreten Fransız firmanın distribütör arayışı

Fransız firma oteller, restoranlar ve fast-food dükkânlarına yönelik olarak profesyonel pişirme ekipmanları üretmektedir. Firma, et pişirim fırınları, camlı teşhir kabinleri ve benzeri catering ekipmanları üretmektedir. Fransız firması ürünlerinin dağıtımı için aracılar / distribütörler aramaktadır. Hedef müşteri kitlesi, butik oteller, restoranlar ve gıda sunumu yapan firmalardır.

BRSE20141205001 İsveçli tekstil perakendecisi firmanın bandana üreticisi arayışı

İsveçli firma yüzde 100 polyester mikro fiber kumaş üzerine baskılı tüp biçiminde bandana üreticileri ile ilgilenmektedir. İsveçli firma ekstrem spor kıyafetleri üreticisidir. Firma, polyester mikro fiber üzerine baskı yapabilecek dokuma firmaları ile ilgilenmektedir. Aranan üretici firmaların talep edilen baskı teknolojisine sahip olmaları beklenmektedir. Talep edilen bandananın baskısız boyu yaklaşık 27 cm olması beklenmekte olup, baskı sonrası 25 cm civarı olmalıdır. Ürün karton kutuya ambalajlanacaktır. İlgilenen firmalar ile üretim/alt yüklenicilik anlaşması yapılmak istenmektedir.

BRUK20141111001 İngiliz firmanın poliüretan sandviç yalıtım paneli arayışı

İngiliz firma poliüretan sandviç yalıtım paneli malzemesi arayışındadır. İngiliz firma yapısal izolasyon malzemeleri üreticisidir. Firmanın halen ürettiği ürün kereste plakalar arasında poliüretan izolasyon dolgusu enjekte edilerek hazırlanmış bir izolasyon panelidir. Firma bu ürünü bu malzemenin üretimini yapacak firmalara ürettirmek istemektedir. Üründe kullanılacak poliüretan dolgunun genleşme metodu yerine yüksek basınçta enjekte edilmesi tercih edilmektedir. Aday firmaların ahşap çerçeve konstrüksiyon konusunda bilgili olması ve ISO 9000 gibi bir kalite standardına göre üretim yapıyor olmaları beklenmektedir. İngiliz firma potansiyel aday firmaların üretim tesislerini ziyaret ederek değerlendirme yapacaktır.

BRUK20141107001 İngiliz firmanın donmuş mantar ve/veya mantar dondurma makinesi arayışı

İngiliz firma yıllık 10 M Euro ciroya sahip İrlanda ve İngiltere pazarına taze mantar tedarik eden bir firmadır. Firma taze dondurulmuş mantar üreten firmalar ile lisans, franchise ve dağıtım anlaşması yapmak istemektedir. Potansiyel mantar üreticisi firmaların ürünlerinin Avrupa gıda kodeksine uygun olması gerekmektedir. İngiliz firma potansiyel tedarikçilere firma ziyareti yapacak ve yapılacak firma ziyaretinde siparişlerin miktarı karara bağlanacaktır. İngiliz firmanın birinci tercihi donmuş mantar tedarik etmek olsa da, mantar dondurma teknolojisini de satın almayı tercih edebilir. Aday firmaların mantar üretimi konusunda faal durumda olmaları ve sektör konusunda deneyimli olmaları beklenmektedir.

BRES20141125001 İspanyol firmanın kireç mikseri arayışı

İspanyol firma sulu çamur ve kireç karışımı yapan mikser arayışındadır. Firma endüstriyel arıtma sistemleri; dozajlama ve karıştırma ekipmanları konusunda faaliyet göstermektedir. İspanyol firma arıtma çamuru ekipmanları konusunda uzman tedarikçi ve/veya üreticilerle alt yüklenicilik veya üretim anlaşması yapmak istemektedir.

BRNO20141122001 Norveçli firmanın biyo-plastik masa üstü ürünleri arayışı

Norveçli firma geri dönüşümlü ve tekrar kullanılabilen nitelikte biyoplastik gıda sunum malzemeleri arayışındadır. Norveçli firma biyo-plastik gıda ekipmanlarının üretimini yapan firmalarla ilgilenmektedir. Talep edilen ürünler arasında kaşık, çatal ve küçük tabaklar yer almaktadır. Norveçli firma gıda sunum ekipmanlarının üretimi konusunda tecrübeli firmalarla ilgilenmektedir. Aday firmaların iyi derecede yazılı-sözlü İngilizce bilgisine sahip olmaları beklenmektedir. Üretim anlaşması 2015 yılı için düşünülmektedir.

20110202010 Demir-çelik sektöründe faaliyet gösteren Yunan firmasının üretici arayışı

Demir-Çelik ürünlerinin ticaretini yapmakta olan Yunan firması, demir-çelik üretici firmalar aramaktadır. Yunan firmasının 1967 yılından bu yana sektörde tecrübesi bulunmakta olup, sac, plaka, çekme levha vb, boru ve çelik köşebent gibi ürünlerin üretimi yapmakta olan firmalar ile aracılık veya dağıtım hizmetlerine yönelik anlaşma yapmak istemektedir.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

TORO20140911001 Romen firmanın teknik ve ticari destek arayışı

Yazılım alanında faaliyet gösteren alanında uzman bir Romen firma, farklı alanda kullanılmak için yazılım teknolojileri geliştirmektedir. Firma, araç filolarının yönetimi için kullanılabilecek bir uzaktan takip sistemi geliştirmektedir. Bu teknoloji sayesinde filo yönetimine dair bütün bilgiler güncellenebilmektedir. Firma, özellikle taşımacılık sektöründe faaliyet göstermekte olan ve ticari ve teknik işbirlikleri kurabileceği ortaklar aramaktadır.

TONL20140813001 İlaç, nutrasötik ve veteriner sektörüne ilişkin tat maskeleme teknolojisi

Hollandalı bir KOBİ, kaplanmamış tat maskeleme ajanları ve viskozite artırma ajanlarının çok özel bileşimi uygulamasına dayanan tadım maskeleme teknolojisi geliştirmiştir. Terapiye uygunluk ve hastalar için ürünün tadının güvenle lezzetli hale gelmesi için ilaçların tadının maskelenmesi amaçlanmıştır. Teknoloji, eczacılık, nutrasötik ve veterinerlik sektörlerinde uygulama alanı bulmaktadır. Şirket, özelleştirilmiş tat maskeleme uygulamalarının ortak geliştirilmesi için endüstriyel ortaklar aramaktadır.

TOUK20140912001 İngiliz firmanın teknolojik işbirliği arayışı

Termal direncin daha kullanışlı ve işlevli LED'lerin yapımıyla ilgili en büyük sorunlardan biri olduğunu keşfeden bir İngiliz firma, nano-seramik katmanlı standart alüminyumdan yapılan bir malzeme üretti. Bu ürün sayesinde çok daha ucuza e pahalı seramikten alınan verimin alınması mümkün. Firma bu teknolojisini geliştirebilmek ve pazarlayabilmek amacıyla, özellikle LED ve Elektronik imalat sektöründe faaliyet gösteren ortaklar aramaktadır.

TOIT20140623002 İlaç görüntüleme platformu

Bileşik geliştirmenin, tüm klinik öncesi evrelerinde son derece iyi işler çıkaran, innovatif İtalyan firma, toksisite, primer hücrelerdeki ilaçların aktivitesi, apoptik etki ve mitokondriyal toksisiteyi belirleyebilen bir gözlemleme platformu geliştirmiştir. Firma, özellikle teknik konularda ve araştırma hususunda olmak üzere birçok hususta işbirliği yapmaya açıktır.

TOMK20140224001 Makedon bir firmanın teknolojilerini lisanslayabilecekleri, teknik ve ticari işbirliği kurabilecekleri ortak arayışı

Makedon bir firma, şirket içi sosyal ağ kullanımlarına yönelik özel bir yazılım geliştirmiştir. In-house olarak geliştirilmiş olan bu teknoloji sayesinde, çalışanların firma içi bilgi ve fikir alışverişleri, süreç güncellemeleri gibi alanlarda kullanımına uygun ve intranet'e uyumlu bir yapı sunulmaktadır. Her sektörün ihtiyaçlarına uyumlu hale getirilebilecek olan bu teknolojinin üreticisi olan Makedon firma, teknolojilerini lisanslayabilecekleri ve teknolojik ve ticari destek edinebilecekleri ortaklar aramaktadırlar.

TOES20140127001 İspanyol firmanın teknik ve ticari işbirliği arayışı

İspanyol bir start up şirket, sıvı sabunlar ve bioksitlerde kullanılacak aktf maddelerin kapsülleştirilmesi ile ilgili bir teknoloji geliştirmektedir. Firma teknik ve ticari işbirliği kurabileceği ve teknolojilerini lisanslayabilecekleri partnerler aramaktadır.

TOIT20131205001 Ayakkabı sektöründe faaliyet gösteren İtalyan bir firmanın ortak arayışı

Özellikle ayakkabı sektörü için kalıplar, modeller ve ekipmanlar tasarlayan İtalyan bir firma, yenilikçi bir vulcanized kauçuk teknolojisi geliştirmiştir. Firma, kauçuğun ayakkabıya çok daha iyi yapışmasını sağlayacak bir sistem bulmuş ve daha yüksek kaliteli ayakkabı üretimini sağlayabilecek ve başka birçok avantajı daha bünyesinde barındıran bir teknoloji geliştirmiştir. Firma, bünyesinde teknolojisinin lisanslayabileceği Teknik işbirliği ve araştırma alanında işbirliği sağlayabileceği ortak arayışındadır.

TRES20140808001 Katalan merkezli çok uluslu bir şirketin teknoloji arayışı

Katalan merkezli çok uluslu bir tüketim malzemeleri üretici firma, Solvent bazlı parfümlerin kontrollü salınıma imkân tanıyan geçirgen zar yapılı malzeme üretiminde kullanılabilecek teknoloji arayışındadır. Çözelti, yüksek hacimli üretimlerde ve tüketim malzemelerine uygulanabilir olmalıdır. Firma işbirliğinin kurulabilmesi durumunda lisanslanma, ortak girişim ve imalat sözleşmesi yapılabileceğini belirtmiştir.

TOKR20140812001 İnşaat zemin gürültüsünü azaltacak teknoloji

Bina inşaatları konusunda uzmanlaşmış bir Koreli KOBİ, zemin gürültüsünü ekonomik inşaat tasarımı ve çevre-dostu malzemeler ile azaltabilecek yenilikçi bir plaka geliştirmiştir. Bu teknolojiyi uygulayarak, uzun inşaat süresi ve kötü inşaat şantiye ortamı gibi geleneksel sorunlar çözülmektedir. Bunun avantajı; ağırlık azaltıcı malzemeler kullanarak inşaat maliyetinin azaltılmasıdır. Şirket, bir ortak girişim ya da bir ticari anlaşma için ortaklar aramaktadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim
Emre Akıllı
emre.akilli@ebiltem.ege.edu.tr

İAOSB Vakfı'nın 2015 faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda Vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü.

Toplantıda Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş 2014 yılı içinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Tariş İplik ile yaşanan dava süreci nedeniyle Vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak yapılan çalışmalar ile hayatiyetini sürdürdüğünü belirten Hilmi Uğurtaş; "Ssanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. Uğurtaş konuşmasında İAOSB olarak belirledikleri eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en büyük adım olan İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi.

Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker de yapılan çalışmalardan dolayı Vakıf Başkanı ve Yönetim Kurulu'na teşekkür ederek, Nedim Uysal'ın yapılan okul yatırımına verdiği katkının diğer pek çok sanayicimize örnek olmasını diledi.

■ Ertan Berk YAVAŞ

yenigün
İzmir'in gerçek gazetesi

EBSO Çiğli'ye gidiyor

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO), Çiğli'deki İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne (İAOSB) taşınacak. EBSO'nun İAOSB'ye taşınması konusunda oluşturulan komisyon, raporunu tamamlayarak EBSO Meclisi'ne sundu. Yeni hizmet binasının Çiğli'deki 6 bin metrekarelik arsada kurulmasını öngören rapor, oy çokluğuyla EBSO Meclisi'nden geçti. EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu ile Meclis Üyesi Cengiz Üzendem ret oyu verdi. [illegible] taşınması konusunda yaptıkları çalışmayı anlatan Komisyon Başkanı Hakkı Aktaroğlu, "Bize tahsis edilecek alan son derece uygun. Tahsisin taşıya tescili, üst kullanımı hakkının ve 49 yıllık kira süresinin ve taşıya işlenmesi gibi konuların bizim için uygun olduğunu belirledik. Yalnızca bir konu var, o da intifa hakkı. Yönetmelikte bu konuda bir açıklama olmadığı için Sanayi Bakanlığı'na intifa hakkının verilip verilmeyeceği sorulacak" dedi. İAOSB [illegible]n Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, [illegible]üyelerine teşekkür etti.

SABAH

İAOSB Vakfı'nın etkinliği artırılacak

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. Uğurtaş, İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker de Vakıf Başkanı ve Yönetim Kuruluna teşekkür etti.

İZMİR

HİLMİ UĞURTAŞ
İzmir Atatürk OSB Yönetim Kurulu Başkanı

2015 İÇİN TEMKİNLİ İYİMSERLİK...

2014 yılı, tüm dünyada ekonomik, sosyal ve siyasi açıdan zorluklarla geçen bir yıldı. Türkiye için ise 2014 yılı, ekonomik bakımdan bölümlenmiş bir yıl olacak gibi duruyor. Ancak, [illegible] yıl olacak. Yeni hedefler yeni ufuklar ve ekonomimiz yine büyümüş olacak. [illegible] yıl olacak.

Yeni Türk ekonomisinin, 2015 yılı için belirlenen makro hedefleri ulaşmanın ilk büyüme ve ihracat gibi iki kilit parametresini sürdürülebilir olarak artırmak gerekiyor. Sanayiciler olarak, bizler, ne ortaya bulmamız yıldık. 2 milyon [illegible] olarak, her yıl ortalama [illegible] 700 bin genişlemiş iş ve iş sağlamak adına bunu başarmak zorundayız. Peki, bunu nasıl yapacağız?

Türkiye, özellikle son on yıldır ve yıldır ihracata dayalı büyüme modelini benimsemiş ve, gerçekten dış borçlanmaya ve ithalata dayalı büyüme modeli uygulamamıştır. Sonuç doğal olarak olarak, dış ticaret açığımız ve cari işlemler dengesinde önemli bozukluklar yaşandı. Türk ekonomisi, cari açık vermeyen büyüyemeyecek, cari açığın düşürmek için ise mutlaka büyüme oranını ve ihracatı bir şekilde düşürmesi gerekmektedir. Bu olmuyor bu kaçınılmaz, ne büyük yanlışlıklar sanayisi [illegible] GSYİH içerisinde sanayi üretiminin payı yıldır 20'lerden yıldır 16'ya kadar geriledi. Yıllık ihracatımız 163 milyar dolara ulaşırken, ithalatımız 250 milyar dolar sınırına dayandı. Dolayısıyla ihracatımız ithalatı karşılamamaktadır, yıldır 60'lar seviyesine geriledi. Hatta bazı dönemlerde, [illegible] oranı yıldır 60've da altına düştü. Sanayiciler olarak bu durumun sürdürülebilir olmadığını, kalıcı büyümenin ve istihdamın sanayi yatırımlarıyla geçtiğini hep dile getirdik. Bir kez daha yinelemekte yarar görüyorum. Dünya ticaretinin ihracata dayalı bir büyüme modelini ikame sürdürülebilen tek bir ülke yoktur. Bu konuda 'en iyi örnek' olarak gösterilen Güney Kore, 2000 kimsesi kalmadan en büyük yarışı olan ülke olmuştur. Bugün gelişmiş ülkelere bakıldığımızda, kimsesi kalmadan en büyük yarışı olan ülke olmuştur. Bugün gelişmiş ülkelere bakıldığımızda, kimsesi kalmadan en büyük yarışı olan ülke olmuştur. Bu durum ülkeye tasadüf olmuş. 2010 yılında başlayan ve etkileri devamlılaşmak da olan

PLATİN
AYLIK İŞ VE EKONOMİ DERGİSİ

SABAH

Diebler öğrencilere önerilerde bulundu

SON olarak Basketbol Erkekler Cumhurbaşkanlığı Kupasını evine götüren, Türkiye'nin önde gelen kulüplerinden Pınar Karşıyaka Basketbol Takımı'nın başarılı oyuncusu Jon Diebler, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri ile bir araya geldi. Diebler, eşi Caitlin ile farklı bir vatanda, değişik bir çevreye ve kültüre adapte olarak başarılı spor hayatının yanı sıra sosyal sorumluluk projelerine de imza atıyor. Öğrencilerin hazırladığı soruları büyük bir içtenlikle yanıtlayan Diebler, basketbol oyuncusu olmak iste-

basında İAOSB ve dergimiz

İAOSB Vakfı toplandı

■ İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı'nın toplantısında 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü. Başkan Uğurtaş, Tariş İplik ile yaşanan dav süreci nedeniyle Vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak yapılan çalışmalarla hayatiyetini sürdürdüğünü belirterek, "Sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. ■ İZMİR, (DHA)

Hürriyet

"İzmir Atatürk OSB, Türkiye'nin en önemli sanayi üslerinden biri oldu"

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölgedeki firmaların her yıl ülke ekonomisine yaklaşık 8 milyar dolarlık katkı sağladığını belirterek, 7 milyon metrekare alan üzerine kurulu İAOSB'nin kuruluşundan bugüne gösterdiği gelişim ve farklılaşan hizmetlerine dikkat çekti. Uğurtaş, özellikle eğitim konusunda önemli hamleler gerçekleştiren bölgenin bir eğitim merkezi gibi çalışma hedefine doğru ilerlediğinin altını çizdi

İzmir'de sanayinin sanayi ürendiğinde ilk akla gelen bölgesi olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), kuruluşunun üzerinden çeyrek asır kılı geçmeden Türkiye'nin en büyük üretim, ihracat ve istihdam hedeflerden biri haline geldi. İstanbul'dan temel altyapı ihtiyaçlarını karşılamasının ötesinde, özellikle eğitim konusunda etkili hamleler gerçekleştiren İAOSB'nin hedefi sanayi merkezi olmanın yanı sıra bir eğitim merkezi gibi çalışmak. Bölgenin 1990 yılında faaliyete geçtiğini söyleyen Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölgedeki firmaların her yıl ülke ekonomisine yaklaşık 8 milyar dolarlık katkı sağladığını belirterek, 7 milyon metrekare alan üzerine kurulu İAOSB'nin kuruluşundan bugüne gösterdiği gelişimine ve farklılaşan hizmetlerine dikkat çekti.

27 bin kişilik istihdam

60'ı'ın üstünde firmanın faaliyette bulunduğu bölgede 27 bin kişiye istihdam sağlandığını belirten Hilmi Uğurtaş, "Altyapı yatırımlarını büyük ölçekte tamamlayan bölgemizde, dünyadaki bilimsel ve teknolojik gelişmeleri, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarını yakından takip eden bir yönetim kurulu olarak, hayata geçirdiğimiz başarılı projeler ile bölge katılımcılarımızın vizyonunu genişlettik, farkındalıklarını artırmayı, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarını bütün genelinde teşvik etmeyi amaçlıyoruz" dedi.

OSB'ler arasında ilk vakfı kurma, ilk defa Ar-Ge ve inovasyon yarışmasını düzenleyen bölge olarak farklılaştıklarını vurguluyan Hilmi Uğurtaş, yine bölgede enerji verimliliği konusunda ABD'li bir firma ile işbirliğine giderek, başarılı bir proje yürütülürlerini açıkladı. Uğurtaş, İZKA'dan destek alan güneş enerjisi elektrik üretim tesisi projesini tamamladıklarını belirterek, "Devamında elektrik üretmeye başladı. Bu proje ile temiz ve yenilenebilir enerji üretimi ile Türkiye'nin enerji ihtiyacının karşılanarak, enerjide dışa bağımlılığının azaltılmasına katkı sağlamayı, sanayiciye ve diğer OSB'lere örnek olarak, İzmir'in yenilenebilir enerji konusunda Türkiye'de ilk akla gelen il olmasını ve Türkiye'de yenilenebilir enerji ile ilgili tesislerin üretiminini hızlandırmak talebini oluşmasına katkı sağlamayı hedefliyoruz" diye konuştu.

İAOSB'nin sadece üretim merkezi değil, aynı zamanda sosyal olarak da yaşayan bir bölge olmasını hedefiyle çalıştıklarını belirtan Hilmi Uğurtaş, şunları kaydetti: "Bu amaçla yönetim kurulu olarak, katılımcılar ve çalışanlarımızın sosyal ihtiyaçlarını da göz önünde bulundurup, bölgemizde sosyal hobi ve ihtiyaçlarını rahatça yerine getirebilecek tesis, organizasyon ve aktiviteleri de hayata geçirdik. Bölgede yürütülen sosyal çalışmalar; İAOSB'yi sadece üretim merkezi olmaktan çıkarıp, bölgede sanayici ve çalışanı ile yaşayan, bütünlük yaratmaya katkı sağlıyor."

Teknoloji Geliştirme Bölgesi kurma çalışmaları sürüyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin eğitim konusunda ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi işbirliği ile İAOSB'nin kısaca Teknoloji Geliştirme Bölgesi kurma çalışmalarını sürdürdüğünü açıklayan Hilmi Uğurtaş, "Bugün o dosyanın ilgili bakanlığa ilettik. Türkiye'de uygulanan modeli ve teknik eğitimin kalitesinin yükseltilmesine katkı sağlamak amacıyla, 13 bin 740 metrekarelik arsa üzerinde inşa edilecek olan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında, 36 öğrenciyle geçici binasında eğitime başladı" açıklamasını yaptı.

20 İZMİR

DÜNYA

Hilmi Uğurtaş'ın 'fahiş zam' isyanı

Organize sanayi bölgelerinin bugünlerde başı doğalgaz dağıtım bedelleri ile derte.

BOTAŞ'tan İzmirgaz aracılığıyla sanayicilerin doğalgaz ihtiyaçlarını karşılamak için doğalgaz satın alan organize sanayi bölgeleri, dağıtım bedellerinin yüzde 800 oranında artması üzerine neye uğradığını şaşırdı.

Daha önce dağıtım bedeli olarak ayda 50 bin TL ödeyen bir organize sanayi bölgesinin dağıtım bedeli faturası birden 350 bin TL'yi geçti.

Bu konuda ilk tepkiyi de Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB) Yönetim Kurulu Başkan **Hilmi Uğurtaş** gösterdi. Uğurtaş, **'vicdanlara sığmayan bu zam uygulanamaz'** diyerek fahiş zam kararına isyan etti.

Uğurtaş, AOSB olarak zammın geri çekilmesi için konuyu yargıya taşıdı.

★★★

Uğurtaş ile konuyu konuştuğumuzda dağıtım bedellerine yapılan zammın geçtiğimiz aylarda yüzde 9 olan doğalgaz zammının sanayiciye yüzde 12 oranında yansımasına neden olacağını söyledi.

Uğurtaş, doğalgaz zammının vatandaşa ise dağıtım bedelindeki fahiş artış ile birlikte yüzde 15'i geçeceğini dile getirdi.

Uğurtaş, **"Yıllar önce çok düşük dağıtım bedelleri ile doğalgaz dağıtım işini alan bir firma, şimdi Enerji Piyasası Denetleme Kurulu'nun (EPDK) da onayını alarak fiyatlarına yüzde 800'e yakın zam yapıyor. Zam, kamu vicdanına sığmıyor. Rekabet kurallarına da aykırı. Enflasyon oranındaki zamma razıyız ama fahiş fiyat artışını kabul edemeyiz"** diyor.

★★★

Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi (KOSBİ) Başkanı **Kamil Porsuk** da Uğurtaş gibi zamla birlikte neye uğradıklarını şaşırdıklarını anlatıyor.

Organize sanayi bölgelerinin bölgeleri içinde doğalgaz altyapısını ve dağıtımını zaten kendilerinin yaptığını ifade eden Porsuk, bölge olarak bu zamma karşı dava açacaklarını ifade ediyor.

Gerekçesi ne olursa olsun yüzde 800'lük zam oranı gerçekten hiçbir hesaba uymuyor.

Hem sanayiciye hem de vatandaşa daha pahalı doğalgaz anlamına gelen bu yanlıştan önümüzdeki günlerde dönüleceğini düşünüyorum.

Eko Bakış

Murat Şahin

'YILDIRIM' ÇÖZÜM

İzmirli sanayiciler her platformda teşvik adaletsizliğini gündeme

Yıldırım, konuşmasında teşvik sorunu yüzünden İzmir'deki organize sanayi bölgelerinin atıl kapasite ile çalıştığına dikkat çekerek, OSB'ler kadar İzmir'e teşvik vermek

Milliyet

İAOSB 2 bin kişiye iş vermek için bekliyor

Başkan Hilmi Uğurtaş, Yargıtay'ın Tariş İplik'in arsa satışıyla ilgili lehlerine karar vereceğini düşündüğünü belirterek, **"Kurulacak her fabrika 100 kişi istihdam eder"** dedi

2011'de satın aldığı Tariş İplik Dokuma A.Ş'nin 400 bin metrekare arsasını parsele bölüp satması nedeniyle tapu iptal davası açan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yargıtay'ın kararını bekliyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Aziye mahkemesi lehimizde karar vermişti. Yargıtay, önümüzdeki günlerde kararını açıklayacak. Olumlu olacağını düşünüyoruz. Kalan 20 parselde 2 bin kişiye istihdam ortamı yaratılacak" dedi.

Hukuksuz rant iddiası

İAOSB, borçları nedeniyle zor durumda olan Tariş Pamuk Birliği'ne destek olmak, ayrı ayrı satmada bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Tariş'e ait 400 bin 834 metrekarelik arsayı 75 milyon 250 bin liraya Temmuz 2011'de satın almıştı. Ancak İAOSB, İkrisiyen süreçte Tariş Pamuk'un tapu iptal davasıyla karşı karşıya kalmıştı. Dönemin TARİŞ Pamuk ve Yağlı Tohumlar Birliği Başkanı Bekir Ashanlar, o dönem davaya gerekçe olarak hukuksuz rant göstermişti. Ashanlar, dava açtıkları dönem yaptığı açıklamasında, satış kararı öncesinde "parselleyin" talepleriyle yanıt almadıklarını belirtirek, "Biz yapmadıkları parselleme'yi kendileri yaşıp hukuksuz rant elde ettiler" demişti. Darada Karşıyaka 2. Aziye Hukuk Mahkemesi, Tariş'in taleplerini reddetmiş ve konu Yargıtay'a taşınmıştı.

Ekonomiye katkı

İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, İplik Dokuma A.Ş'ye ait, içinde Çiğli İplik Fabrikası'nın bulunduğu arsanın son durumu için Yargıtay'dan çıkacak kararı beklediklerini açıkladı. Uğurtaş, Karşıyaka Aziye Hukuk Mahkemesi'nin lehlerine verdiği kararı hatırlatarak, "Umut zamandır beklediğimiz olan'a ulaşak davya hakkında Yargıtay bugün yarın kararını verecek. Bu kararın olumlu olacağını düşünüyoruz. Arsayı parselleyip satmaya başlamıştık ancak açılan dava nedeniyle satışı durdurmuş durumunda kalık" dedi. Kalan alanların satışının kent ekonomisine önemli katkılar sağlayacağını dile getiren İAOSB Başkanı Uğurtaş, "Sanayi bölgesinde yapılacak arsanın kalmadı. Ancak kararın olumlu olması halinde satılarımı yeniden başlayacak. Mahkemeye konu olan 20 parsel de var. Kurulacak her fabrika 100 kişi istihdam etse, toplumunda kalıcılık bir iş alanına sahip olur. Bu karar elimizi güçlendiriyor. Bölgeye okul yapıyoruz. Üniversite projemiz var. Eğitimi bölgeye kaynak aynamağı"

FATİH ARACIOĞLU

Hilmi Uğurtaş

Yeni Asır

İAOSB VAKFI TOPLANTISI YAPILDI

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü. Toplantıda Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş 2014 yılı içinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Uğurtaş, İAOSB olarak belirledikleri eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en büyük adım olan İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi. **(İZMİR-AKŞAM)**

TÜRKİYE'DE AKŞAM

ARAŞTIRMA

Yeni sektörlerle büyüme hazırlığı

İzmir, sanayisi üretimi destekliyor. Kent turizmiyle döviz kazandırıyor, toprağıyla ise organik tarımın en önemli merkezi konumunda. Enerji kaynaklarıyla ise yerli üretime ve jeotermal sıcaklığa yöneldi. Limanları sayesinde ticaretin buluşma noktası olan kent, insanıyla hoşgörülü ve modern bir Türkiye resmi çiziyor. Türkiye'nin tekstil, hazır giyim, otomotiv, tarım, gıda, kimya, demirçelik, turizm ve enerji merkezlerinden biri olan İzmir, yeni dönemde yeni sektörleri de bu yapıya dahil ederek büyüyor.

Özlem Aydın Aynacı

KSK'li Diebler öğrencilerle maç yaptı

PINAR Karşıyaka Basketbol Takımı'nın başarılı oyuncusu Jon Diebler, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri ile bir araya geldi. Asıl binasının 2016 Aralık ayında tamamlanması planlanan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin 2014-2015 eğitim yılına başladığı geçici okulu gezen Diebler, tek tek sınıflara girerek öğrencilerle hatıra fotoğrafı çektirdi. İzmirlilerin çok yardımsever, candan ve iyi niyetli olduklarını, bu nedenle İzmir'de yaşamaktan büyük bir mutluluk duyduğu-

Beden Eğitimi dersini işleyen öğrencilerle kısa süreli basket maçı da yapan Diebler, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerinin formalarını imzalayarak kendileri ile toplu hatıra fotoğrafı çektirdi. Öğrencilerle karşılıklı Kaf-Sin-Kaf sloganı atarak okuldan ayrıldı.

9 EYLÜL

basında İAOSB ve dergimiz

İAOSB VAKFI TOPLANTISI YAPILDI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda Vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü.

Toplantıda Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş 2014 yılı içinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Tariş İplik ile yaşanan dava süreci nedeniyle Vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak yapılan çalışmalar ile hayatiyetini sürdürdüğünü belirten Hilmi Uğurtaş ; "sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. Uğurtaş konuşmasında İAOSB olarak belirledikleri eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en büyük adım olan İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi.

Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker de yapılan çalışmalardan dolayı Vakıf Başkanı ve Yönetim Kuruluna teşekkür ederek, Nedim Uysal'ın yapılan okul yatırımına verdiği katkının diğer pek çok sanayicimize örnek olmasını diledi.

Sanayici desteklerse vakıf da güçlenecek

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Toplantıda Vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü. Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş 2014 yılında vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak hayatiyetini sürdürdüğünü belirterek, "Sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. Uğurtaş ... İAOSB'un eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en b... İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu ... ve yeni binasın...

9 EYLÜL

EBSO, Çiğli OSB'ye taşınıyor

EBSO hizmet binasının, Atatürk OSB'ye taşınması için oluşturulan komisyon, raporunu Meclis'e sundu. Raporda Çiğli'de tahsis edilecek 6 bin metrekarelik arsaya EBSO binasının taşınması çalışmasını anlatan Hakkı Aktaroğlu, "Bize tahsis edilecek alan son derece uygun bir konumda. Tahsisin tapuya tescili, üst kullanım hakkının ve 49 yıllık kira süresinin ve tapuya işlenmesi gibi konuların uygun olduğunu belirledik" dedi.

EBSO

Milliyet

İAOSB Vakfı toplantısı yapıldı

HABER MERKEZİ- İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı Mütevelli Heyet toplantısı yapıldı. Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda Vakfın 2015 yılı faaliyet programı ve bütçesi görüşüldü.

Toplantıda Vakıf Başkanı Hilmi Uğurtaş 2014 yılı içinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Tariş İplik ile yaşanan dava süreci nedeniyle Vakfın istenilen maddi büyüklüğe ulaşamadığını ancak yapılan çalışmalar ile hayatiyetini sürdürdüğünü belirten Hilmi Uğurtaş ; "sanayici dostlarımızın katkı ve katılımları arttıkça Vakfımızın da gücü ve etkinliği artacaktır" dedi. Uğurtaş konuşmasında İAOSB olarak belirledikleri eğitim vizyonu doğrultusunda atılan en büyük adım olan İAOSB Nedim Uysal Teknik Anadolu Lisesi'nin başlayan eğitim çalışmaları ve yeni binasının inşaatı hakkında da bilgi verdi.

Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker de yapılan çalışmalardan dolayı Vakıf Başkanı ve Yönetim Kuruluna teşekkür ederek, Nedim Uysal'ın yapılan okul yatırımına verdiği katkının diğer pek çok sanayicimize örnek olmasını diledi.

HABER TALAT YEŞİLOĞLU

"2017'ye kadar iki kat

Özgörkey Holding, özellikle ambalaj sektöründe hızla büyümeyi sürdürüyor. Özgörkey Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Armağan Özgörkey, son iki yılda ciroyu ikiye katladıklarını ve 2017'ye kadar bir kez daha ikiye katlayıp 150 milyon dolara ulaşmayı hedeflediklerini söylüyor. Bunu da hem organik büyümeyle hem de satın almalarla yapacaklarını ifade ediyor.

Armağan Özgörkey - Cemal Özgörkey

Ekonominin son yıllardaki büyüme oranı yüksek değil. Siz şirket olarak ne yaptınız da iyi bir performans sağladınız?

2017'de şirketin cirosu neydi? Bugün karşınızda nasıl bir tablo var?

Büyümede kurucu ortak olduğunuz Coca Cola ve Anadolu Efes'in ne kadar katkısı var?

ÖZGÖRKEY'İN AJANDASINDAKİ 3 GÜNCEL KONU

PARA

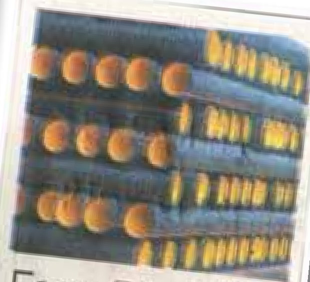
ZAMAN

Katmerciler'e ikinci TOMA ihalesi

ŞABAN GÜNDÜZ İZMİR

Emniyet Genel Müdürlüğü'nün yeni Toplumsal Olaylara Müdahale Aracı (TOMA-3) ihalesini yine Katmerciler kazandı. Şirket, geçen ay da 65 adetlik TOMA ihalesi almıştı. Katmerciler'in son iki ayda Emniyet'ten aldığı TOMA ihalesi 115'e ulaştı. Katmerciler Araç Üstü Ekipman Sanayi ve Ticaret AŞ, Kamuyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) yaptığı açıklamada, Emniyet Genel Müdürlüğü ile 50 TOMA alımı için 11 milyon 776 bin 500 Euro'luk sözleşme imzalandığını açıkladı. Açıklamada, "Emniyet Genel Müdürlüğü'nün 50 TOMA-3 alımına ilişkin olarak beş firma fiyat teklifi vermiştir. En düşük fiyat teklifi toplamda 11 milyon 776 bin 500 Euro olarak şirketimiz tarafından verilmiş olup, sözleşme imzalanmıştır." denildi.

Emniyet'in son ihalesiyle sipariş verdiği TOMA sayısı 366'ya yükseldi. Geçen ekim ayında yapılan 65 adetlik araç ihalesini de AK ... bir vekilin şirketi olan Katmerci... ...mıştı. Şirket, 28 Ekim 2014 tarihin... yaptığı açıklamada, Emniyet Genel ... ile 65 adet için 13 milyon 675 bin ... ...leşme imzalandığını bildirmişti. İz... Organize Sanayi Bölgesi'nde (A... gösteren şirketin yönetim kurulu ... 22 ve 23. dönem AK Parti İzmir ... yapan İsmail Katmerci yürütüyor. ... hafta önce de gizli ve davet usu... adetlik zırhlı TOMA ihalesini ... ...lerin 151 adetlik aslan payı, ... Mevduatı Sigorta Fonu'ndan ... çok altında alan, Akşam ve ... sahibi, Es Mali Yatırım ve ... Yönetim Kurulu Başkanı Et... ...mişti. Geri kalan 50 araç ... ...kan İtfaiye'ye verilmişti.



Esen Plastik'in ihracat başarısı

Plastik boru sektörünün lider kuruluşu Esen Plastik, iç pazarda gösterdiği başarıyı dış pazarda da sergiledi, ihracatta yüzde 30'a yakın artış sağladı. Esen Plastik Yönetim Kurulu Başkanı Salih Esen, bu başarının büyüme hedefleri için önemli bir atılım olduğunu söyleyerek, Esen Plastik'in plastik boru sektöründe ülkemizin olduğu gibi yurt dışı pazarların da önde gelen markası haline geldiğini belirtti. Esen,

ESENPLASTİK

"Ar-Ge'ye ve inovasyona yaptığımız yatırımlar sayesinde ürün çeşitliliği ve kalitede lider konumdayız. Dış piyasalarda etkinliğimiz giderek artıyor. İhracatta 60'a yakın ülkeye ulaşarak dünyanın aranan markaları arasında yer almayı başardık" dedi.

■ İZMİR DHA

Salih Esen

Milliyet

Haber

FELDA IFFCO

7. Uluslararası Helal ve Tayyib Ürünler 2014 Konferansında Ana Sponsor Oldu

FELDA IFFCO Türkiye, 6 Eylül 2014 tarihinde gerçekleşen 7. Uluslararası Helâl ve Sağlıklı Ürünler Konferansında bu sene de Ana Sponsorluğu üstlendi

FELDA IFFCO Türkiye, İstanbul CNR fuarında düzenlenen 5. Helal ve Sağlıklı Ürünler Fuarı'nda bu sene de sektörünün lider markaları Sunny, Fiza, Iffco ve Alfa ile yerini aldı.

Bu fuar döneminde gerçekleşen Helal ve Tayyib Ürünler konferansında ise geleneksel olarak Ana Sponsorluğu üstlendi.

Çift Helal Sertifikası'na sahip bir bitkisel yağ firması olan Felda Iffco Türkiye, içinde bulunduğu pazarlar için İslami şartlara uygun üretim yapmaktadır. 2009 yılından bu yana özellikle kalite sertifikalarına verdiği önemle bilinen FELDA IFFCO Türkiye bünyesinde bulundurduğu sertifikaları korumasıyla da bu konuya verdiği önemi vurgulamaktadır.

Bu sene sertifikalarına ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi Sertifikası, TS EN ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi, TS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikalarını da eklemiştir. FELDA IFFCO Türkiye'nin mevcut diğer sertifikaları ise şöyle sıralanmaktadır:

Gimdes Helal, TSE Helal Gıda Uygunluk, Kosher, HACCP, Ghost, FDA, TS EN ISO 9001: 2008 Kalite Yönetim Sistemi, TS EN ISO 22000: Gıda Güvenliği Yönetim Sistemi, TSE FSSC 22002-1: Gıda Güvenliği Sistemi, BRC: Gıda Güvenliği standartı belgeleridir. Bunun dışında TSE 17025 Üretici laboratuvarları gibi bir çok kalite belgesini almaya hak kazanmıştır.

Son tüketicinin de rağbet gösterdiği fuarda FELDA IFFCO Türkiye'nin perakende kanalında yükselen markası Sunny Ayçiçek Yağlarına da ilgi büyük oldu. Sunny Ayçiçek Yağlarının amacı sektördeki istikrarlı duruşunu koruyarak grup şirketinden aldığı yıllara dayanan bilgi birikimi ile tüketicisine dünya kalitesinde ürünler sunmaktır. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan 23 bin 500 metrekare alan üzerine kurulu tesisinde ürettiği üstün kaliteli, İslami şartlara uygun, tüketicinin sağlığını ön planda tutan yağlarını, "Helal Gıda Üretim Standart"larına göre düzenli olarak kontrol eden FELDA IFFCO Türkiye, yağlarının periyodik tetkiklerle lezzet ve kalite garantisi sunmaktadır.

FELDA IFFCO Gıda 2014'te şovları ile büyük ilgi gördü

FELDA IFFCO Türkiye, bu sene 22'si düzenlenen Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri fuarına her sene olduğu gibi Iffco, Fiza, Alfa ve Sunny markaları ile katıldı. Yine her sene olduğu gibi FELDA IFFCO standı ziyaretçiler tarafından en çok ilgi gören stand olma özelliğini korudu.

Felda Iffco, endüstriyel yağ markası Iffco ile hızlı bir yükseliş yakalayarak tüm pazar dinamiklerini yerle bir etti. Fa... uzun yıllardan beri katı yağlarda ya... ...pılmamış inovasyonlar yaparak sektö... katma değer sağladı ve fark yarattı. Fuar süresince de müşterileri ile çok iyi bir etkileşim sağlayarak uzun süreli anlaşmalara imza attı. Müşterilerinin talepleri doğrultusunda ilgili firmaya özel fo...

... Duygu Tuğcu şovları ile ... harikalara yarattılar.

30

Tabureden tasarıma

İzmirli sanayici Avni Dolmen'in "Kalite üreteni de tüketeni de mutlu eder" sloganıyla 60 yıl önce tabure üretimiyle yola çıkan Adas, bugün tasarımlarıyla dünyada tanınıyor

YÜZDE 30 İHRACATA

FUARLAR ÖNEMLİ

Hürriyet

basında İAOSB firmaları

DÜNYA

İtalyan Energienuove ile işbirliği yapan EMA yenilenebilir enerji projelerine yoğunlaşacak

Endüstriyel tesisler için tersi ucuz mühendislik çözümleri sunan EMA Grup, önümüzdeki dönemde başta Avrupa'da olmak üzere yenilenebilir enerji santrali projelerine yoğunlaşacak. EMA Enerji ortaklarından İtlisoy'un İle çözüm ortaklığı kapsamında işbirliği yaptıkların açıkladı. Vatanserver, "Bu konumda İzmir Kalkınma Ajansı'nın desteklediği 63 kilovatlık bir sistem kurduk" dedi.

Küçükbay, Orkide'nin ardından Ekiz markasını da büyütmeye kalkandı

Orkide markası ile yemeklik yağda Türkiye'nin en büyük firmalarından biri olacak faaliyet gösterirken bu yıl kötü zeytinyağı markalarından Ekiz'i de bünyesine katan Küçükbay A.Ş. bu iki marka ile iç ve dış pazarlardaki etkinliğini artıracak. Önümüzdeki dönemde de ürünlerini bu kanallarda satışa sunan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Küçükbay, "Orkide ve yenilenen yüzüyle Ekiz gibi iki güçlü markayla sektörde yer almak büyük avantaj. Bu gelişmeyle birlikte yeni yatırım kararlarını hızla gündemimiz aldık" diye konuştu.

Orkide ve Ekiz, Uzakdoğu ihracatını ikiye katladı

Küçükbay A.Ş. Uzakdoğu'ya zeytinyağı ihracatını iki katına çıkardı. Japonya'da ise en fazla satılan Türk markaları Orkide ve Ekiz oldu. Orkide ve Ekiz zeytinyağlarına talebin giderek arttığı belirtildi

Sağlık turizmine önem verelim

Zeytinyağı sektörü uzak pazarlarda

DAHA GÜVENLİ BULUYORLAR

HABER TÜRK

YATIRIMLAR VERİMLİLİK VE OPTİMİZASYONA

Sismak, kapasite artıracak

ARZU ALP-İZMİR

Son dönemde yatırımlarını verimlilik ve optimizasyona yönelik gerçekleştiren Sismak, önümüzdeki yıl kapasite artışına yönelik yatırımlara ağırlık verecek. Sürdürülebilir şirket ve sürdürülebilir büyümeyi anlayışını benimsediklerini belirten Sismak Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Örge Kural, "Dünyada otomotiv yan sanayinde söz sahibi olmanın sorumluluğunu ve bilincini her zaman hissettik. Sismak, birçok başarılı sanayi kuruluşu gibi çekirdekten büyüdü. 1982'de kuruluşun hemen ardından otomotiv yedek parça piyasasına odaklandık. Geride kalan 30 yılı aşkın sürede bu piyasanın önemli üreticilerinden biri haline geldik. Özellikle direksiyon kutusu üretiminde lider konuma ulaştık" dedi. Bu yıl içinde yaptıkları yatırımların kapasite artırımına yö-

ruz. Kapasite artırımı için yapacağımız yatırımları genel olarak 2015 bütçesi içinde planladık. Bunlar da daha çok teknolojiyi yakalayan tezgahlar üzerinde ve test ekipmanlarında yoğunlaşacak. Bu yıl ana ürünümüz olan direksiyon kutusunda hedefimiz 150 bin adet üretim. Bunun yüzde 30'nu ihraç etmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

Hedeflerimiz revizyona uygun

Kural, 2014'ün iç, dış, siyasal birçok kargaşa nedeniyle durağan geçtiğini belirterek, "Durağan olmak, tercihimiz değil ama varlığımızdan kaybetmemiş olmayı da başarı olarak kaydettik. Hedeflerimiz sürekli yaşayan bütçemiz ile birlikte revizyona uğruyor. Biz işletmemizde yaşayan bütçeleme tekniklerini uyguluyoruz, bu da her zaman hazırlıklı olmamızı sağlıyor. Hedef tahminlerimizi değiştiriyoruz. 2014 yılı temel [illegible]emizi ve dolayısıyla hedefle[illegible]zi yakaladığımızı söylemek [illegible]doğru olmaz" açıklamasında [illegible]ndu.

Bakioğlu Holding, 2015'te 150 milyon lira yatırım yapacak

DÜNYA

Bakioğlu Holding, grup şirketlerinden Polipak için 2015 yılında 150 milyon TL yeni yatırım yapacak. Söz konusu yatırım ile birlikte 2015'te yüzde 15 büyüyecek olan grup, 2016 için 1 milyar TL ciroya ulaşmayı hedefliyor.

KEZBAN KARABOĞA-İZMİR

Bakioğlu Holding 2015 yılında 150 milyon TL yeni yatırım yapacak. Holding'in grup şirketlerinden, çift yönlü gerdirilmiş polipropilen ambalaj filmi üreten Polibak için 75 dönümlük bir arsa satın alındı. Bu yıl hat ve tesis projelendirildi ekipmanların siparişleri verildi, 2015 Mart ayında montaj başlayacak. Üretim, 2015 Eylül'de başlayacak. Bakioğlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Cem Bakioğlu, "2014 yılı grup cirosunu aralık sonuna kadar 800 milyon TL'yi bulacak. 2015 yılını yatırımlarla geçireceğiz. Yeni yatırımların tam kapasiteye ulaş-

Fas, Cezayir ve Tunus'a da ihracat yapıyor. Afrika pazarını geliştirme yönünde çalışmalar devam ediyor.

United Biscuits'e Pepsi-Co'ya üretim yapıyor

Bakioğlu Holding'de dikey entegrasyon yapısı var. Yani ambalajda hem ana hammaddeyi, hem yardımcı maddelerin üretimini kendi tesislerinde yapıyor. Holding'in 12 tane şirketi var. Bunlardan 5'i üretim şirketi. Diğerleri sigorta, nakliye, basın-yayın şirketleri. Holding bünyesinde 12 tane de tesis bulunuyor. Tesislerin tamamı İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde. Tesisler dağınık yerlerde olmak şartıyla 250 bin m2 alanda, 140 bin m2 kapalı sahada faaliyet gösteriyor. Yönetim Kurulu Başkanı Cem Bakioğlu, "Polibak'ın film üretimi, Bak Ambalaj'ın üretimleri aranılan bir marka haline geldi. Dünya devlerine hizmet veriyoruz. Mondelez'e, Pepsi-Co'ya, United Biscuits'e ve daha birçok Uluslararası bilinen markaların

Dünyadan yeni yıl gelenekleri

Yeni yıl ilk kez 4 bin yıl önce eski Babil'de ilkbahara denk düşen bir zamanda kutlanmaya başlanmış. Babilliler'in yazılı bir takvimi yokmuş, ancak yeni yıl kutlamalarının 11 gün sürdüğü arkeolojik kayıtlardan biliniyor. Yeni yılın Ocak ayının ilk günü olarak belirlenmesi ise milattan önce 46 yılına dayanıyor. Roma'da Jul Sezar tarafından kabul edilen ve günümüzde de hala kullanılan takvimle 31 Aralık eski yılın son günü, 1 Ocak ise yeni yılın ilk günü olarak kabul ediliyor.

Sezar bu tarihi ne astronomik ne de tarımsal bir nedenle seçmiş, sadece takvimi güneşle uyumlu hale getirmiş. Romalılar yılın ilk ayına Janüs (January) yani Ocak adını vermişler. Çünkü Janüs başlangıçların tanrısı, kapıların koruyucusuymuş.

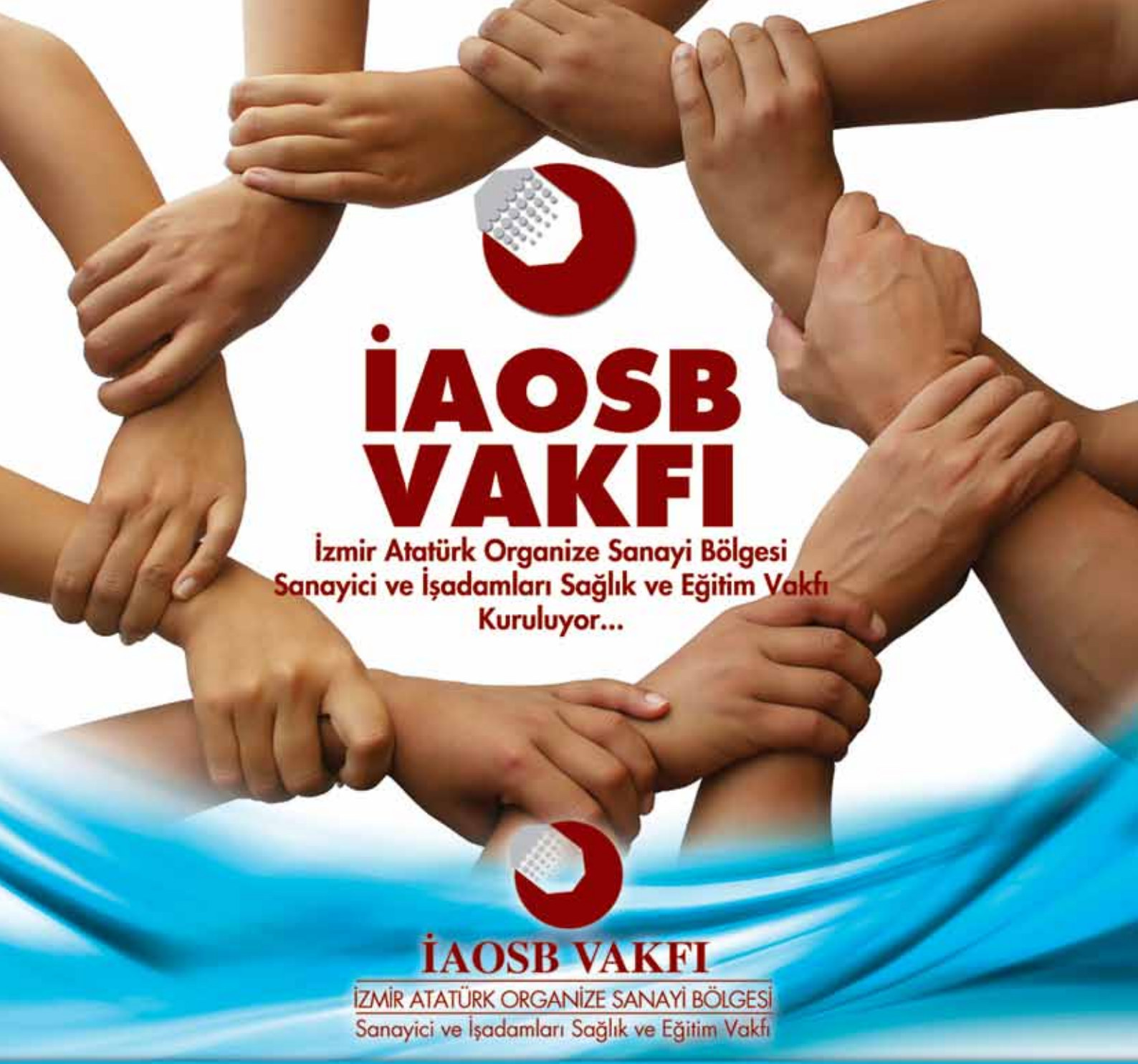
Anadolu'da ilk yılbaşı ağacı süsleme geleneği Frigyalılar'a dayanıyor. Tanrı Kibele ile Attis'in buluştukları gün, yani "Kutsal Buluşma" kutlamalarına… Noel Baba ve yılbaşı ağacı süsleme geleneğinin kökleri her ne kadar Anadolu'ya dayansa da Cumhuriyet kurulana kadar, yani Osmanlı döneminde bir Hıristiyanlık geleneği sayılmış, Levantenlere ve azınlıklara özgü bir gelenek olarak kalmış.

Türkiye'de yılbası resmen 1926'dan beri kutlanıyor. O dönemde daha yılbaşını izleyen gün, yani 1 Ocak tatil değildi. Ama 1926 yılını 1927'ye bağlayan gün bir tesadüf eseri olarak, hafta sonu tatiline, yani Cuma'ya denk gelmişti. Yapılan yılbaşı eğlenceleri büyük ilgi gördü ve sabaha kadar eğlenildi. Elektrik İdaresi de ilk kez o gece, saat tam 12'de kentin bütün ışıklarını bir dakika söndürme geleneğini başlattı. 1931 yılı o zamanki adıyla Tayyare Piyangosu'nun ilk özel yılbaşı piyangosunu düzenlediği tarih olarak özel bir önem taşır. Yılbaşı çılgınlığının başlangıcını belki de bu olaya bağlamak doğru olacaktır.

Aşk, şans ve yeni bir başlangıç anlamları taşıyan yeni yıl, birçok ülkede, dinde ve kıtada değişik gelenek ve törenlerle karşılanıyor. Tüm geleneklerin ve törenlerin ortak amacı ise yeni yılın bolluk ve şans getirmesi. Yani yeni yıl demek, dünyanın her yerinde yeni umutlar demek. Çin'de yeni yıla girerken evlerin kapıları kırmızı renge boyanıyor. Kutlamalara başlanmadan önce eski yılın kötü şansını büyük bir temizlik yaparak gönderiyorlar.

Şans ve bereket getirmesi için evlerine çiçekler alıyorlar. Amerika'da kapılar ökse otuyla süsleniyor. Saatler gece yarısını gösterdiğinde ökse otunun altında öpüşmenin uğur getirdiğine inanılıyor. New York Time meydanında parlak dev bir elma eski yılın son dakikalarında yukarıdan aşağıya doğru indirilmeye başlanıyor. Elma yere değdiğinde artık yeni yıla girilmiş oluyor. Norveç'te yeni yıl için sütlaç pişiriliyor ve içine badem ekleniyor. Badem kimin kasesinde çıkarsa yeni yılın şanslısı ve zengini o oluyor.

Güney yarım küredeki ülkelerde yılbaşı yaza denk geliyor. Mesela Avustralya'da yılbaşı günü genellikle piknik yapılıyor ya da gün deniz kenarında geçiriliyor. Gece yarısı yeni yılı ıslıklar, kornalar, kilise çanlarıyla gürültü yaparak karşılıyorlar. Almanya'da yılbaşında eritilmiş kurşun soğuk suya atılıyor. Kurşunun aldığı şekle göre bir çeşit fal bakıyorlar. Yedikleri yemeğin birazını tabaklarında bırakmanın bereket getireceğine inanıyorlar. Hollanda'da eski yılın kötü ruhlarını göndermek ve yeni yılı şanslı karşılamak için sokaklarda ateş yakıp yılbaşı ağaçlarını ateşe veriyorlar. İsviçre'de yeni yıl kötü ruhları simgeleyen çeşitli kostümler ve şapkalarla karşılanıyor. Danimarka'da yılbaşı gecesi eski tabaklar dostların kapılarında kırılıyor. Bir Danimarkalı kapısının önünde ne kadar çok kırık tabak bulursa o kadar çok dostu olduğunu anlıyor. Avusturya'da yılbaşı akşamı tatlı olarak, şans getirsin diye dört yapraklı yonca şeklinde naneli dondurma yeniyor. İngiltere'de yeni yılın şansını, eve gelen ilk misafir getiriyor. Geleneksel olarak misafirin erkek olması ve eli kolu dolu gelmesi gerekiyor. Oldu ki eli boş gelirse eve alınmıyor. Galler bölgesinde ise yeni yıl guguklu saatle karşılanıyor. İlk gonk çaldığında arka kapı açılıp eski yıl uğurlanıyor. On ikinci gonkta ise ön kapı açılıp yeni yıl içeri buyur ediliyor.



GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

KÜRESEL ISINMAYA SOĞUTMA ÖNERİLERİ

YTO-SU SOĞUTMA KULELERİ

Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR

Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09

www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr

CE 0036

TSE-HYB