

İAOSB 25. Yıl

Atatürk organize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

ARALIK
2015
SAYI 122

ABD ekonomisi krizden çıktı, ya dünya?



OSBDER
BÖLGE MÜDÜRLERİ
İAOSB'DE
TOPLANDI



İAOSB'Lİ
SANAYİCİLER
YENİ YILDA
TEMKİNLİ



UĞURTAŞ:
2015'TEN
2016'YA
EKONOMİ

BAYKON Kalibrasyon Laboratuvarı



Hacim, Kütle ve Teraziler Kalibrasyonları



1 μ l - 10 ml arası mikropipet kalibrasyonları.
Mezür, cam pipet, büret,dispenser, balon joje, piknometre kalibrasyonları



Yüksek kaliteli, 1 mg'dan 1000 kg'a kadar OIML uyumlu ağırlık ve ağırlık setleri:
E1, E2, F1, F2, M1, M2 ve M3



www.baykon.com
info@baykon.com



BAYKON
Endüstriyel Tartım Sistemleri

BAYKON MERKEZ (İSTANBUL)
BAYKON Endüstriyel Kontrol Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.
34956 Tepeören-Tuzla / İstanbul / TÜRKİYE
Tel: +90 216 593 26 30 Fax: +90 216 593 26 38

BAYKON EGE (İZMİR)
BAYKON Ege Endüstriyel Tartım Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.
Çiğli / İzmir / TÜRKİYE
Tel: +90 232 469 97 91 Fax: +90 232 469 97 94

BAYKON GÜNEY ANADOLU (MERSİN)
BAYKON Tarmak Tartı Aletleri Müh. İnş. Tur. San. ve Tic. A.Ş.
33010 Mersin / TÜRKİYE
Tel: +90 324 238 24 36 Fax: +90 324 233 23 08

DOĞRU HAMLELERİN PUSULASI

Sanayinin gelişiminde
kuruluşundan bugüne
doğru Bölgeyiz...



pasaport

M.Kemal Atatürk Blv. No:42 35620 Çiğli/İzmir
T. (0232) 376 71 76 - F. (0232) 376 71 00
iaosb@iaosb.org.tr • www.iaosb.org.tr



İZMİR ATATÜRK
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

2015'ten 2016'ya

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım, yılın son ayı beklenenin ötesinde yoğunlukta geçiyor. Gerek global ekonomi ile ilgili, gerekse ulusal ekonomimiz ile ilgili yeni gelişmeleri yaşıyoruz.

Tüm dünyanın ne zaman olacak diye beklediği ABD Merkez Bankası'nın (FED) faiz arttırım kararı nihayet çıktı. Mevduat bankalarının ihtiyaç duydukları zaman birbirlerinden gecelik borç aldıklarında uygulanacak faiz 0-0,25 aralığından, 0,25-0,50 aralığına yükseltildi. Geldiğimiz aşamada ABD ekonomik büyümesi normal düzeyine dönmüş, işsizlik oranı kabul edilebilir seviyelerde istikrarlı bir duruş sağlamış durumdadır. Enflasyon konusunda ise gelecek yıl içinde yüzde 2'nin görüleceği öngörülmektedir. FED'in kendi iç ekonomik ve finansal dengelerine yönelik aldığı bu kararın global ekonomideki en büyük yansımalarının başta kırılgan ekonomiler

olmak üzere gelişmekte olan ekonomilerden döviz çıkışı eğilimleri olacağı düşünülmektedir. Son aylarda dolar ve Euro belli bir yükseliş yakalarken, gelişmekte olan ülkelerin para birimlerinde değer kayıpları görüldü. ABD ekonomisi toparlanmayı sürdürdükçe FED faiz arttırmaya devam edecektir. Yani dolarda kısa süreli iniş ve çıkışlar yaşansa da genel eğilim çıkış yönünde olacaktır. Hükümetin ve reel sektörün bu gidişe göre strateji belirlemesi çok önemlidir.

Herkes FED'in faiz kararına o kadar odaklanmıştı ki; Avrupa Merkez Bankası'nın (AMB) mevduat faizlerinin düşürülmesi ve parasal genişlemede süre uzatımı kamuoyunda çok yankı bulmadı. Bu kararlarla AMB bankalara 'bana para getirmeyin, piyasayı fonlayın' diyerek ekonomiyi teşvik etmeyi planladı. Parasal genişleme sürecini uzatarak ve enflasyonu yukarı iterek, ekonomiyi canlandırma devam edecek. Türkiye'nin iç ve dış ticaretinde en büyük paya sahip AB'deki bu gelişmelerin dikkatlice değerlendirilmesi ve özellikle reel sektörümüz tarafından doğru adımların planlanması gereklidir. Bu durum ülkemiz için dolar maliyet, Euro gelir kalemi olduğuna göre olumlu bir gelişme olarak düşünülebilir.

Türkiye ekonomisi bakımından yaşanan en kritik gelişme ise Türkiye ile Rusya arasındaki ilişkilerde gerçekleşti. İşin siyasi boyutu bir kenara, oluşacak durumun ne kadar süreli olacağı, kalıcı hasar yaşanıp, yaşanmayacağı ve bu hasarın nasıl kapatılacağı tartışılmalıdır. Rusya Türkiye'nin en önemli ekonomik bir partnerlerinden biriydi. Bavul ticareti de eklenirse dış ticaretimizde ilk üçün içindeydi. Turizmde de öyle. Türk iş dünyasının Rusya'daki yatırımları 7,5 milyar dolara varmıştı. Bunun en az yarısı kadar da Rus işadamlarının Türkiye'de yatırımı vardı. Ayrıca, Türk müteahhitlik ve inşaat sektörleri için Rusya çok önemli. TEPAV araştırmacıları tarafından bir çalışmada Rusya ile yaşanan bu krizin bizim ekonomimizin büyüme performansını yüzde 0,5 olumsuz etkileyeceği öngörülmektedir. Yani 2016 için IMF'nin Türkiye büyüme tahmini olan 3,1'in, 2,6'ya gerileme olasılığı düşünülmektedir. Siyasi, sosyal ve ekonomik anlamda son 10 yılda bu denli yakınlaşan iki ülkenin ilişkilerinde gelen bu durumun her iki tarafa da vereceği hasarlar dikkate alınmalı. Mümkünse ilişkilerde bir yandan normalleşme sağlanmaya çalışılırken,

diğer yandan da alternatif stratejiler geliştirilmelidir.

Ulusal ekonomi yönünden ise, milli gelir rakamlarında ve büyüme sonuçlarında tabela rakamları olumludur. Ancak, ekonomik büyüme rakamlarımızı bir çeyrekte otomobil satışları kurtarıken, Temmuz- Eylül döneminde yakalanan büyümenin de temelinde tarımın olduğunu görmekteyiz. Toplam üretiminde yüzde 15 ağırlığı olan tarımda sağlanan yüzde 11'i aşan büyüme, ulusal rakamlara yüzde 1,6 kadar pozitif etki yapmıştır. Ancak hane halkı tüketim rakamlarına ve fiyat artışlarına bakıldığında bu büyümenin etkisini görmemekteyiz.

Hükümet; üç, altı aylık ve bir yıl içinde gerçekleştirmeyi planladığı hedeflerini açıkladı. Öncelikle, Hükümetin güven oylaması sonrasında bu denli kısa sürede seçim dönemi vaatlerini de kapsayan böyle bir planlama açıklamasının piyasalar ve ekonomik moral üzerinde olumlu etkileri oldu. Gençlere, kadınlara, öğrencilere, esnafımıza, çiftçimize emeklilerimize, memurlarımıza yönelik ekonomik vaatlerin eğer piyasa dengeleri ve kaynakları doğru tespit edilerek uygulanırsa, toplumumuza bir nefes vereceği kesindir. Ancak asgari ücrette devam eden "artış ama nereden" sorusu gibi bilinmezlerin iş hayatında sıkıntılara yol açtığı da ortadadır. Bugün bu yazıyı kaleme alırken bir sanayici olarak, asgari ücrette verilecek artışın reel sektörün üstünde kalması tedirginliğini yaşamaya devam ediyorum. Bugüne değin iş dünyasının içindeki kuruluşlar, STK'lar ve iş adamları, hükümete bu hususta uyarılarını yaptılar. Dileriz ki, bunlar dikkate alınır.

Seçimin hemen ardından başlatılan yeni anayasa tartışmaları da gündemi bir hayli doldurmaktadır. Yeni anayasanın oluşturulması ihtiyacını paylaşıyor ve bu çalışmaları destekliyoruz. Ancak, öncelikle şunu belirtmeliyim ki; Hükümetin açıkladığı eylem planını tam bir yapısal reform paketi olarak algılamak yanlıştır. Çünkü yapısal reform dendiğinde beklentimiz çok kritik ve önemli, temel alanlarda yapısal

değişimlerin gerçekleşmesidir. Bu alanlar içinde yapılacak bazı değişiklikleri ancak eylem planı olarak değerlendirebiliriz. Bu anlamda yeni anayasadan da beklentilerimizi şöyle özetlemem mümkündür:

Kamu kesiminin ekonomi üzerindeki rolü, etkisi ve katkısı belirgin olmalıdır. Kamu harcamalarının, destek sistemlerinin, vergi yapısının temel ilkeleri açık, net ve herkese eşit hale getirilmelidir.

Hukukun uluslararası kabul edilen standartları içinde bağımsız ve güvenilir bir yapı içinde tanımlanarak iş ve yatırım ortamının güven içine alınması sağlanmalıdır.

Global ekonomide güçlü oyuncular olabilmemiz için, global ekonominin kurallarını anlayan ve uygulayan bir mevzuat yapılanması sağlanmalıdır.

Yatırım ve iş ortamımız üzerindeki kırılganlıklar minimize edilerek, siyasal ya da sosyal hiçbir akımın bu yapıyı bozmasına engel olabilecek bir sistem oturtulmalıdır.

Finansal kaynaklarımızın yetersiz olduğu gerçeğinden hareketle, uluslararası para piyasaları içinde hareket edebilen bir reel sektör yaratılmasını sağlayan şartlar oluşturulmalıdır.

Ekonomik hak ve özgürlüklerin şekillendirilmesinde çalışan ve işveren kesimin gerçeklikleri ve ortak paydalarını tespit eden ve koruyan bir sistem ortaya konulmalıdır.

Ekonomik yapının, hak ve özgürlüklerin, temel disiplinlerin tespitinde değişen şartlara uyumu kolaylaştıracak esneklik ama temel disiplinlerden taviz vermeyecek bir anlayış tesisi edilmelidir.

2015 yılının zor geçtiğini söylemek ne kadar doğruysa, 2016 yılının da zor geçeceğini söylemek o kadar doğrudur. Ancak üretmeyi ve istihdam yaratmayı bir hayat tarzı olarak benimseyen tüm sanayici dostlarımla, bu yeni yılda da bıkmadan, usanmadan ve vazgeçmeden bu mücadeleye devam edeceğine inanıyor, hepinize bu yolda en içten dileklerle sağlık ve başarı diliyorum. Yeni yılınız kutlu olsun.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Besienigar BAZIKI

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdıbi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





Sanayiciler aynı söylemde buluştu: Dalgalı geçen 24 2015'ten belirsiz 2016'ya

8

Amerikan ekonomisi
krizden çıktı, ya dünya?

10

MB'den Ocak sinyali

12

Amerika'da ne oldu?

14

FED'in faiz artırımını nasıl yorumlandı?

16

Cari açık beklentinin altında

17

İhracat Ekim'de de arttı

18

Büyümede sürpriz

20

Ekonominin patronu
Şimşek'ten 2016'ya bakış:
Türkiye pozitif ayrışacak

24

Sanayiciler aynı söylemde
buluştu: Dalgalı geçen
2015'ten belirsiz 2016'ya

30

İzmirliiler uzlaşsın
tüp geçide başlayalım

32

Uğurtaş: Körfezin yapısı
dikkate alınmalı

34

Komşunuzun ne iş yaptığını
biliyor musunuz?

35

OSBDER'e üye OSB'lerin Bölge
Müdürleri İAOSB'de bir araya geldi

36

OSB'lerde ortak sorun,
OSBDER ortak çözüm

39

Kazak işadamlarından
'gelin birlik olalım' çağrısı

42

Bir zamanlar: İzmir sanayi tarihinden



44

Geleceğin mühendisleri
Dünya Mühendisler Günü'nü kutladı

50

Filizler, fidanlar ve ağaçlar
24 Kasım'da bir araya geldi

51

Antik kentlerin fotoğraftaki
yansımaları bu sergide

52

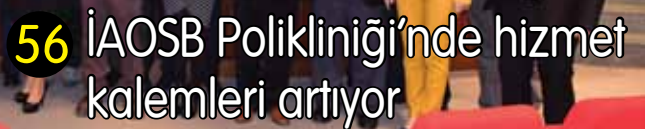
Apollon Klaros Kehanet Merkezi

56

İAOSB Polikliniği'nde hizmet
kalemleri artıyor

58

Batıdaki fotoğrafseverlerden
Doğu esintileri



Amerikan ekonomisi krizden çıktı, ya dünya?

Amerikan Merkez Bankası (FED) Açık Piyasa Komitesi, oybirliği ile faizi 25 baz puan artırma kararı aldı. Bu karar dünyada "Amerikan ekonomisi krizden çıktı, peki dünya ekonomisi ne olacak?" sorusunu akla getirdi.

Aylardır piyasaların gündemini meşgul eden ABD Merkez Bankası'nın (FED) faiz artırımı 16 Aralık'ta gerçekleşti. FED Açık Piyasa Komitesi (FOMC) oybirliği ile faizi 25 baz puan artırma kararı aldı. Bu karar dünyada "Amerikan ekonomisi krizden çıktı ya dünya ne olacak?" sorusunu akla getirdi... Orta ve uzun vadede ise ABD ekonomisindeki gelişmeler kritik rol oynayacak. Eğer ABD ekonomisi istikrarlı büyüme sürecine devam eder ve yeni faiz artışı ihtiyacı oraya çıkarsa, bu yükselen piyasalar açısından farklı bir dönemin başladığı anlamına gelebilir. Bu durumda yükselen piyasalar için borçlanma maliyetinin daha da arttığı ve ekonomik büyümenin tempo kaybetmeye devam ettiği bir dönem başlayabilir.

FED faiz artışının aralarında Türkiye'nin de olduğu yükselen piyasalar için en önemli sonucu büyümenin tempo kaybetmeyi sürdürmesi olabilir. Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch'e göre; FED'in faiz artışı ülke kredi notlarındaki zorlukları artırdı.

FED'den 2016 yılı boyunca dört defa daha 25 baz puanlık faiz artışı bekleyen Fitch, bu artışın 2016-17 döneminde enflasyonu yükselteceğini öngördü.

Faiz artışının, ABD'deki istihdam piyasasındaki toparlanma ve iç tüketimdeki güçlü gelişmeyi teyit ettiğini belirten kuruluş, Avrupa ve Japonya'daki parasal gevşemenin doların güçlendiği mevcut durumu muhtemelen uzatacağını vurguladı. Fitch, gelişmekte olan ülkelerin kırılganlıklarını çeşitlilik gösterdiğini ve sadece FED'in faiz artışından etkilenecek bir ülke notu bulunmadığını ifade etti.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası da kritik 22 Aralık toplantısı öncesinde hamle yaptı. Merkez

Bankası, dolar cinsi zorunlu karşılıklara, rezerv opsiyonlarına ve serbest hesaplara ödediği faizi yüzde 0,24'ten yüzde 0,49'a yükseltti.

Çin Merkez Bankası, FED faiz artışı sonrası resmi yuan/dolar paritesi orta noktasını, son 4,5 yılın en düşük düzeyi ve bir önceki sabitlemenin yüzde 0,2 altı olan 6,4757 yuan olarak belirledi. Traderlar, yuandaki sert düşüşün ABD dolarının global piyasalardaki güçlenmesini yansıttığını belirttiler.

FED, 10 yıl sonra faizi artırdı

30 Haziran 2006'dan bu yana faizleri artırmayan FED, 7 yıldır gösterge faizi olan federal fonlama faizini yüzde 0-0,25 aralığında tutuyordu. Böylece faiz 0,50'ye çıkmış oldu.

İlk faiz artırımının abartılmaması gerektiğine dikkat çeken FED Başkanı Janet Yellen, "Bu faiz artışından sonra da para politikası genişleyici tutumunu sürdürecektir. Yalnızca kademeli bir biçimde zaman içinde artış gösterecektir. FOMC de eşit aralıklı artırımlar yapmayabilir. Faizler 2016 için 1,5 ve 2017 için 2,5 olarak belirtilmekte. 2018 sonunda 3,25 olabilir ve normal seviyelere yaklaşılabılır" dedi.

Yellen'in konuşmasında dikkat çeken diğer noktalar ise şöyle:

- Küresel ekonomiden kaynaklı riskler devam ediyor, ancak ABD ekonomisi güçleniyor.

- FED kararları enflasyon, büyüme ve işsizlik verilerine bağlı.

- İşgücü piyasası çok fazla gelişme gösterdi. Enflasyonun hedefin gerisinde kalması enerji fiyatlarındaki keskin düşüşü yansıtıyor. Bu etki geçici olacak.

- Finansal koşullardaki gelişmeleri yakından takip edeceğiz.

ABD'den 2016'da en az üç faiz artırımını bekleniyor

BofA Merrill Lynch, Aralık ayı Fon Yöneticisi Araştırması'nı yayımladı. Araştırmaya göre, yatırımcıların yüzde 58'i ABD Merkez Bankası'nın (FED) faizleri gelecek yıl içerisinde en az üç kez artıracığını tahmin ediyor.

Katılımcıların yüzde 35'i, dolarda boğa piyasasını sonlandıracak en muhtemel olayın FED'in faiz artırma döngüsünü bitirmesi olduğunu belirtiyor. Bölgesel fon yöneticilerinin yüzde 43'ü, Çin ekonomisinin 2016'da zayıflayacağı görüşüne sahipken, bu oran geçen ay yüzde 4 seviyesindeydi.

Çin'in 2018 yılı için ağırlıklı ortalama büyüme tahminleri Kasım ayındaki net yüzde 5,9 seviyesinden yüzde 5,5'e geriledi. Portföylerinde emtiala gösterge

altına inen varlık yöneticilerinin oranı Kasım ayındaki yüzde 23 seviyesinden yüzde 29'a yükseldi. Açıklamada görüşlerine yer verilen BofA Merrill Lynch Küresel Araştırma Yatırım Baş Stratejisti Michael Hartnett, tüm varlıklar ile bölge ve sektör bazındaki tüm tahsislerde güçlü doların izlerini görmenin mümkün olduğunu belirterek, "2016 yılında dolara ilişkin bu sağlam görüşün tersine dönmesi ancak FED'in son derece ılımlı bir tutum sergilemesi ve ABD'de şirket kazançlarının düşük gerçekleşmesi ile mümkün olabilir" ifadelerini kullandı. Avrupa Hisse Senedi ve Kantitatif Stratejisti James Barty ise Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) aldığı kararın yarattığı hayal kırıklığına rağmen, Avrupa hisse senetlerinin popülerliğini koruduğunu kaydetti.

TCMB faizi değiştirmede

FED kararları piyasalarda geçici bahar yarattı. Ancak Türkiye'de piyasalar ve ekonomi, 22 Aralık'taki Merkez Bankası toplantısına kadar 6 uzun gün daha yaşadı. Sonuçta; Merkez Bankası faiz oranlarını değiştirmede.

22 Aralık'taki Para Politikası Kurulu (PPK) toplantısı sonunda banka, politika faizi olarak bilinen 1 hafta vadeli repo ihale faiz oranını yüzde 7,50'de tuttu. Faiz alt bandı olan gecelik borçlanma faizi yüzde 7,25'de, koridorun üst bandı olan gecelik borç verme faizi ise yüzde 10,75 seviyesinde aynen kaldı. Reuters anketine katılan ekonomistler ortalama 50 baz puan faiz artışı bekliyordu. FED'in geçen 25 baz puanlık faiz artışına giderek 7 yıllık faiz dönemini sonlandırmasının ardından Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın da artırıma gitmesi bekleniyordu.

Enerji fiyatları enflasyonu olumlu etkiliyor

Merkez Bankası'nın açıklama metni şöyle:

"Sıkı para politikası duruşunun ve alınan makroihtiyati önlemlerin etkisiyle yıllık kredi büyüme hızları makul düzeylerde seyretmektedir. Dış ticaret hadlerindeki olumlu gelişmeler ve tüketici kredilerinin ılımlı seyri cari dengedeki iyileşmeyi desteklemektedir. Avrupa Birliği ülkelerinin talebindeki artışın da katkısıyla büyüme kompozisyonu net ihracat lehine değişmektedir. Kurul, açıklanan yapısal reformların uygulamaya geçirilmesinin büyüme potansiyelini önemli ölçüde artırabileceğini değerlendirmektedir.

Enerji fiyatlarındaki gelişmeler enflasyonu olumlu yönde etkilemeye devam etmektedir. Bununla birlikte, birikimli döviz kuru hareketleri çekirdek enflasyon eğilimindeki iyileşmeyi geciktirmektedir.

Bu çerçevede Kurul, küresel piyasalardaki belirsizliklerin enflasyon beklentileri üzerindeki



etkileri ile enerji ve işlenmemiş gıda fiyatlarındaki oynaklıkları dikkate alarak, gerekli görülen süre boyunca likidite politikasındaki sıkı duruşun korunacağını ifade etmiştir. Önümüzdeki dönemde para politikası kararları enflasyon görünümüne bağlı olacaktır. Enflasyon beklentileri, fiyatlama davranışları ve enflasyonu etkileyen diğer unsurlardaki gelişmeler dikkate alınarak para politikasındaki sıkı duruş sürdürülecektir. Kurul, küresel para politikalarındaki normalleşmenin başlaması ile birlikte oynaklıklarda gözlenen düşüşün kalıcı olması halinde önümüzdeki toplantıdan itibaren para politikasındaki sadeleşme adımlarına başlanabileceğini değerlendirmiştir.

Açıklanacak her türlü yeni verinin ve haberin Kurul'un geleceğe yönelik politika duruşunu değiştirmesine neden olabileceği önemle vurgulanmalıdır."

MB'den Ocak sinyali

Merkez Bankası'nın ekonomistlere gerçekleştirdiği sunumda, küresel normalleşme ile oynaklıklarda gözlenen düşüş kalıcı olursa Ocak'tan itibaren para politikasındaki sadeleşme adımlarına başlanabileceğini belirtildi.

Merkez Bankası ekonomistlere sunum gerçekleştirdi. Merkez Bankası sunumunda küresel normalleşme ile oynaklıklarda gözlenen düşüş kalıcı olursa önümüzdeki toplantıdan itibaren para politikasındaki sadeleşme adımlarına başlanabileceği ifade edildi.

Merkez Bankası'nın sunumunda öne çıkan başlıklar şöyle:

Sıkı para politikası duruşunun ve alınan makroihtiyati önlemlerin etkisiyle yıllık kredi büyüme hızları makul düzeylerde seyretmektedir.

Dış ticaret hadlerindeki olumlu gelişmeler ve tüketici kredilerinin ılımlı seyri cari dengedeki iyileşmeyi desteklemektedir. Avrupa Birliği ülkelerinin talebindeki artışın da katkısıyla büyüme kompozisyonu net ihracat lehine değişmektedir.

Enerji fiyatlarındaki gelişmeler enflasyonu olumlu yönde etkilemeye devam etmekte. Bununla birlikte, birikimli döviz kuru hareketleri çekirdek enflasyon eğilimindeki iyileşmeyi geciktirmektedir.

MB Toplantı Tarihleri

TCMB'NİN 2016 AJANDASI

- | | |
|--------------|--------------|
| ● 19 OCAK | ● 19 TEMMUZ |
| ● 23 ŞUBAT | ● 23 AĞUSTOS |
| ● 24 MART | ● 22 EYLÜL |
| ● 20 NİSAN | ● 20 EKİM |
| ● 24 MAYIS | ● 24 KASIM |
| ● 21 HAZİRAN | ● 20 ARALIK |

Gelişmekte olan ülkelere yönelik portföy akımları zayıf bir seyir izlemektedir. Enflasyon beklentileri, fiyatlama davranışları ve enflasyonu etkileyen diğer unsurlardaki gelişmeler dikkate alınarak para politikasındaki sıkı duruş sürdürülecek.

Merkez Bankası, PPK toplantısında beklenenin aksine faizleri sabit bırakmıştı. TCMB politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını yüzde 7,5'te; faiz koridorunun alt bandı olan gecelik borçlanma faizini yüzde 7,25'te; koridorun üst bandı olan gecelik borç verme faizini de yüzde 10,75'te sabit tutmuştu.

Eski başkan Yılmaz'dan değerlendirme

Eski Merkez Bankası Başkanı Durmuş Yılmaz, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu'nun (PPK), faiz oranlarında herhangi bir değişiklik yapmasına ilişkin, "Merkez Bankası para politikasını sıkılaştırdı, enflasyonla mücadele ediyorum mesajı verdi" dedi. Yılmaz, sadeleştirme Ocak 2016'dan itibaren yapılacağını söyledi.

Durmuş Yılmaz, Merkez Bankası'nın Ağustos ayında, "Biz ABD Merkez Bankası'nı takip ediyoruz. Onlar faiz oranını artırdıktan sonra biz de para politikası uygulamalarımızda sadeleştirme-yeye gideceğiz" ifadesini anımsattı.

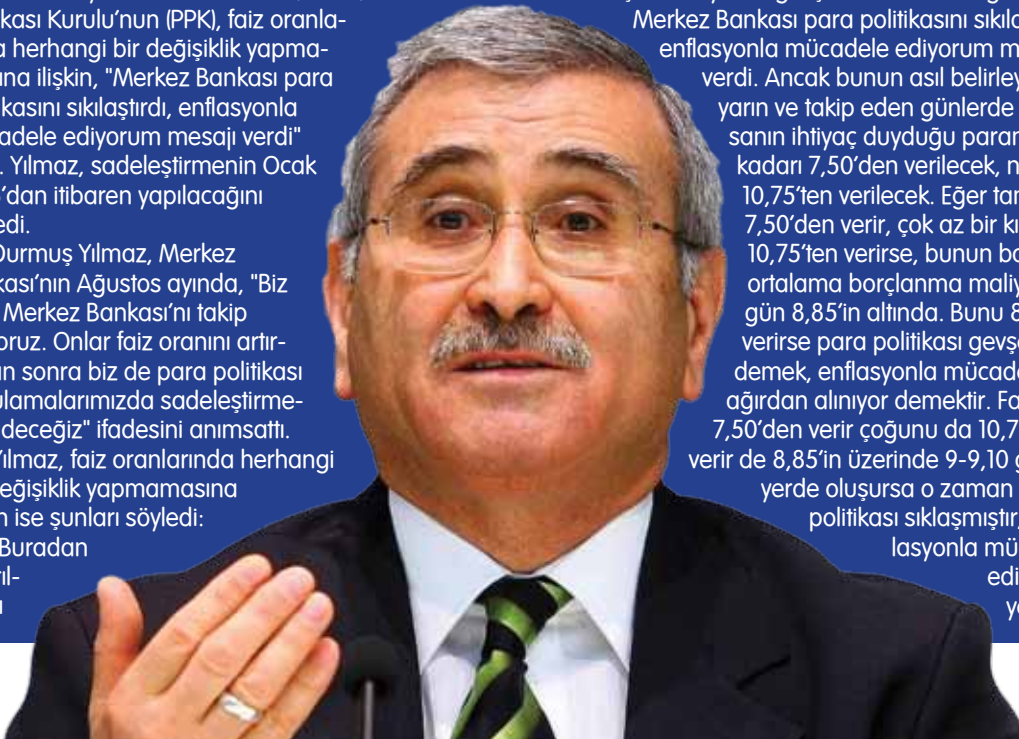
Yılmaz, faiz oranlarında herhangi bir değişiklik yapmamasına ilişkin ise şunları söyledi:

"Buradan çıkarıl-ması

gereken sonuç ise; Merkez Bankası para politikasını sıkılaştırdı mı yoksa gevşetti mi? Hemen görünürde

Merkez Bankası para politikasını sıkılaştırdı, enflasyonla mücadele ediyorum mesajı

verdi. Ancak bunun asıl belirleyicisi yarın ve takip eden günlerde piyasanın ihtiyaç duyduğu paranın ne kadarı 7,50'den verilecek, ne kadarı 10,75'ten verilecek. Eğer tamamını 7,50'den verir, çok az bir kısmını 10,75'ten verirse, bunun bankaların ortalama borçlanma maliyeti bugün 8,85'in altında. Bunu 8,60-8,70 verirse para politikası gevşetilmiş demek, enflasyonla mücadelede ağırdan alınıyor demektir. Fakat azını 7,50'den verir çoğunu da 10,75'ten verir de 8,85'in üzerinde 9-9,10 gibi bir yerde oluşursa o zaman para politikası sıkılaştırmıştır, enflasyonla mücadele ediliyor di-yebiliriz."



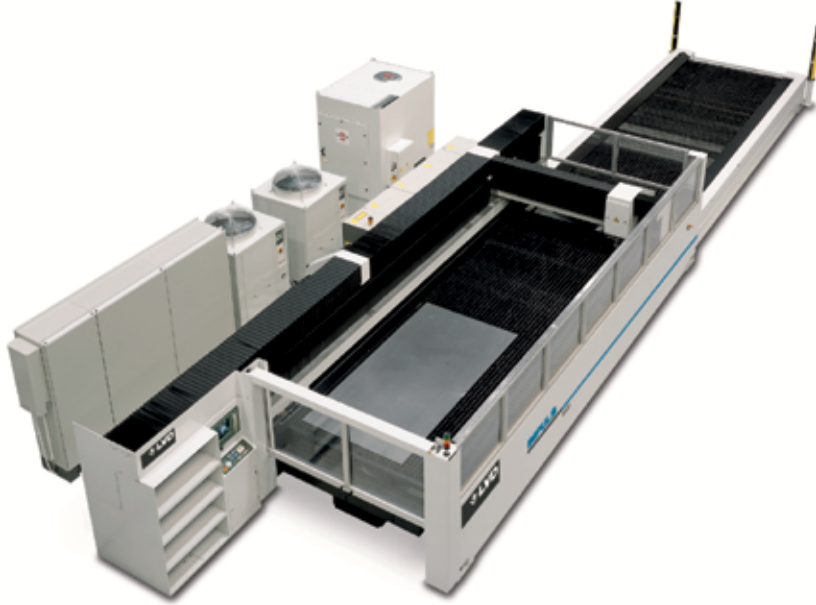
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

Amerika'da ne oldu?

Uzun yıllar Amerika'da gazetecilik yapmış olan Selim Atalay, FED kararlarını herkesin anlayabileceği şekilde şöyle anlattı: "Amerikan Merkez Bankası (FED), sonunda bankalara para verirken karşılığında aldığı faizi artırdı. FED Amerikan bankalarına 2008 krizinden bu yana tam 7 yıldır yüzde 0 faizle bedava para veriyordu. Aslında yüzde 0 değil, başından beri yüzde 0 - yüzde 0,25 arası bir bantta değişen faizdi. Şimdi bu bantı çeyrek puan 0,25 yükseltti. Yani FED bundan sonra bankalara verdiği faizi bedava vermeyecek, 0,25 ila 0,50 arası gayet düşük, hala bedava sayılan bir faizle verecek.

Burada hesap şu: Bütün Amerikan bankacılık sistemine FED biraz daha pahalı para verecek. Paranın maliyetini artıracak. Bankalar da kendi müşterilerine bu maliyeti yansıtacak. En sonunda tüketicinin kredi kartına işleyen faiz, ev borcunun taksitine işleyen faiz, banka borcuna işleyen faiz de pahalılaşacak. (ABD

kredi kartı faizi 0 faiz döneminde bile yıllık yüzde 11 - yüzde 18 idi) Daha pahalı-maliyetli para, bir anlamda canlanan Amerikan ekonomisinin habercisi demek. Canlanan ekonomide fiyatlar artar, enflasyon olur. FED ve her merkez bankası da faiz artırarak enflasyonu dizginlemeye çalışır. Normalde FED faiz artışı şirketlerin maliyetini artıracığından, bankaların kârını düşürecek için borsa için olumsuzdur. Bono faizlerini yükseltir, yani bono fiyatları düşer. Doları diğer para birimleri karşısında yükseltir. Ancak bu olumsuzlukların hemen bu faiz artışıyla birlikte yaşanmayacağı anlaşılıyor.

ABD piyasaları faiz artışını bekledikleri ve etkisinin sınırlı olacağını bildikleri için olumlu tepki verdiler. Çünkü FED'in bilançosunda, dünya tarihinde görülmemiş miktarda trilyonlarca dolar var. Bu para FED'in kriz zamanında bankalar üzerinden piyasaya verdiği para. FED'in bu kullanılmayan trilyonları geri çekmesi, bilançosunu



küçültmesi gerekiyor. Çünkü halen 10 tonluk FED kamyonunda 80 ton yük var. FED bu yükü ancak faiz artışlarıyla azaltabilir, piyasadaki parayı çeker, bilançosunu daraltır. Yani faizi çok yavaş ve dikkatle artırması gerek.

ABD ekonomisi 10 yıl faiz artışı görmemiş, 7 yıldır yüzde 0 faizle para kullanmış, teknik olarak 6 yıl 6 aydır resesyonda değil, yani ekonomi büyüyor. Ama bunların işe yaradığını gösteren enflasyon yok. Büyüme yalpalıyor, istihdam şöyle böyle, yaşanan ve işini 2008'den beri kaybedip, yeni iş bulamayıp evde oturan bir nüfus var, ekonomi tam hıza kavuşmadı. O yüzden piyasalar, FED'in ortamı ve ABD ekonomisini sakatlayacak birşey yapmayacağını biliyor. Bundan sonra aşamalı faiz artışları 2016'da olarsa, bu en fazla 3 ya da 4 faiz artışı demek. İşler iyi giderse 2016 sonunda FED faizi yüzde 1 olur. ABD piyasasının gerçek anlamda faiz artışını hissedeceği eşik, yüzde 2'dir.

'Dolara ne olacak?' denirse, zaten ABD ekonomisinde hala trilyonlarca dolar var... Bu para 0,25

faizle kurumaz. FED bilançosunu yüzde 2 faiz de daraltmaz. Ayrıca, FED hiçbir zaman doların kalıcı olarak güçlenmesini, yüksek kalmasını istemez. Dolar 1990'lardan beri hızlanan şekilde düşük kalmıştır, düşük kalmak zorundadır. Euro'da parasal genişleme hala varken, Japonya ve Çin birbiri ardında devalüasyon yaparken, bütün dünya hala gevşek para-düşük kur oyunu oynarken ABD'nin doları fırlatacak adım atması, kafasına ateş etmesidir. Sonuçta FED faizi ufak bir oynamayla artırıp, üzerindeki baskıya son verdi. 'ABD ekonomisi krizden çıktı' mesajı verdi. 2016'da FED'in hala olağanüstü koşullarda olağandışı bir tedavi olan yüzde 0 faizle devam etmesi, FED'e de ABD'ye de zarardı. Onları önlemek için faizi artırdı. Ama sonraki faiz durağına koşmayacak. Dinlene dinlene, oyalanarak, alıştırarak ve piyasaları ekonomiyi sarsmadan gidecek. Acele etmeye ne mecali, ne de yolu var. Hem ABD'nin 3-5 yılda yine durgunluğa yakalanıp faiz indirmeye başlayacağına dair görüşler yükseliyor. Daha birinden çıkmadan, öbürü geliyor."

MEHMET ŞİMŞEK

Dengeli modele geçiş gerekiyor

Ekonomiden sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, ABD Merkez Bankası FED'in faizleri artırması üzerine küresel ekonomide zor bir dönemin geldiğine işaret etti. Şimşek, ABD'de faizlerin yükselmesinin, normalleşme sürecini başlatacağını, bunun da gelişen ülkelere olan para akışını yavaşlatabileceğini, hatta para akışının yönünün değişebileceğini söyledi. Şimşek'e göre; küresel olarak faizlerde bir normalleşme süreci başlayacak. Bu, gelişmekte olan ülkeler için iyi bir haber değil. Bu, küresel anlamda gelişmekte olan ülkelere para akışını sınırlar, hatta para akışının yönünü de değiştirebilir. Çin çok uzun yıllar yüzde 10 civarında bir hızla

büyüdü. Bu büyüme yüzde 6 civarına düştü. Bu küresel ekonomi için olumsuz bir gelişme ve emtia fiyatlarını olumsuz etkiliyor. Önümüzdeki dönemde aslında kontrollü bir şekilde iç talebi canlandırıp, sadece yatırım ve ihracat eksenli olmaktan çıkıp daha dengeli bir modele doğru geçiş gerekiyor. Şu anda o geçişin başındayız.



SELİN SAYEK BÖKE

Zor günler kapıda bekliyor

CHP Genel Başkan Yardımcısı ve İzmir Milletvekili, Selin Sayek Böke şu değerlendirmede bulundu: "Türkiye'nin esas konuşulması gereken meselesi; neden FED kararını elimiz yüreğimizde beklemek durumunda kaldığımızdır. Küresel para bolluğu döneminin sonuna gelindiği, denizin bir gün biteceği uzun zamandır bilinmesine rağmen hükümet tedbirleri almaktan kaçındı. Hükümetin



yönetme sorunu, politikasızlığı ve kendi siyasi hesaplarını vatandaşın ekonomik çıkarlarının önüne koymasının bedeli Türkiye'nin FED kararından olumsuz yönde en çok etkilenecek ülke olması biçiminde karşımıza çıkıyor. İktidar Türkiye'nin dış kaynak gerekliliğini azaltacak, cari açığın kalıcı olarak düşmesini sağlayacak bir politika çerçevesi ortaya koymadı. Türkiye dış politikada anlamsız maceralara sokularak yatırımcı bakımından öngörülemez bir ülke haline getirildi. Kısacası iktidarın siyasi öncelikleri, Türkiye'nin ekonomik önceliklerinin önüne konulmuş keyfi yönetimin faturası da vatandaşa kesildi."

FED'in faiz arttırımı nasıl yorumlandı

Uğur Gürses:

FED'in gerisinde kalan TCMB



FED bu ay yumuşak bir biçimde başladığı sıkılaştırmayı, ilerleyen zaman içinde olası bir güçlenen enflasyon görünümünde daha da sıkılaştırırsa bizim gibi buna ayak uyduramada geride kalanlar etkilenecek. FED kararından sonra bizim Merkez Bankası'nın 'koşa koşa' yaptığı ilk iş ne oldu dersiniz? Kendisinde tutulan dolarların faizini yukarı

çekmek oldu. Zorunlu karşılıklar için bankalar Merkez Bankası'nda dolar tutuyorlar; bu, Merkez Bankası'nın toplam döviz rezervlerinin yarısı ediyor. 116 milyar dolarlık altın ve döviz rezervinin kabaca 60 milyar, dolar cinsi karşılıklardan oluşuyor. Bu dövizlere Merkez Bankası faiz ödüyor. TCMB, FED kararı ertesinde ödenen faizi yüzde 0,24'ten yüzde 0,49'a yükseltti. Amaç ne dersenez oldukça basit; faiz farkı ortaya çıktığından eldeki dolarların kaçmaması. Peki ya TL ile açılan faiz farkı ne oluyor?

İlk iş olarak 'koşa koşa' dolar faizini yükseltmek, ilk ağızda içeriye 'dolarlarıma sahip çıkıyorum' mesajı vermekten başka bir sinyal etkisi vermez.

Merkez Bankası kendi evine kira rayici belirlemek yerine, komşu eve kira rayici tayin ederek nemalanmak isteyen ev sahibine benziyor.

Bir merkez bankasının, 'koşa koşa' yapacağı iş, kendi bastığı paranın değeri ile ilgili konular olmalıydı. FED kendi bastığı paranın faizini ayarlıyor. Faiz artırım kararından sonra herhalde bizim Merkez Bankası'ndan başka bir merkez bankası örneği yok; kendi parasından önce, başkalarının bastığı paranın faizini kendi ülkesinde ayarlayan... İşin dramatik tarafı şu; içeride yıllık çekirdek enflasyonun ana eğilimi yüzde 9'ların üzerinde seyrediyor, Merkez Bankası'nın uyguladığı resmi faiz yüzde 7,50, piyasaya sürdüğü paranın ortalama faizi yüzde 8,75 civarında. Ağustos ayından bu yana, 'para politikasını normalleştireceğiz' denilen şey de; resmi faizi yüzde 7,50'den ortalama faiz yüzde 8,75'e getirmek.

Merkez Bankası'nın ima ettiği bu 'normalleşme', cari enflasyon koşullarında hala normalden uzakta. Ayrıca, FED'in 'davul-zurnayla' gelen faiz artırımını, 'önce FED yapsın da biz de öyle normalleşelim'

tarzında beklemek, hala araya 5 gün koymak kadar anlamsız bir rahatlık 'normalleşmenin' ruhuna uygun olabilir mi?

Sonuç yine aynı 'dersi' tekrarlamaya gelecek, iniş çıkışlı bir ekonomik büyüme ve çalkantılı bir mali piyasayı konuşmaya devam edeceğiz. Bedeli, reel kesim şirketlerine ve girişimcilerin başına patlayacak.

Mahfi Eğilmez:

Merkez'in itibarı

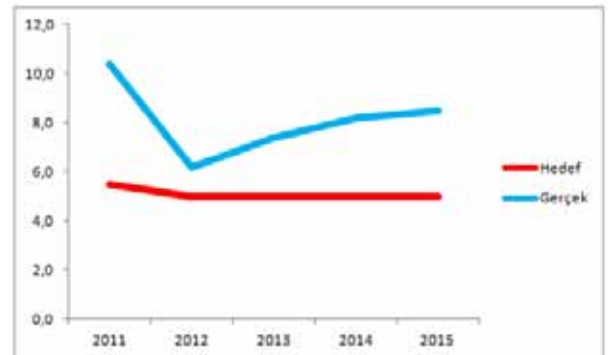


Merkez Bankası, 2016 yılına ilişkin uygulayacağı para ve kur politikasının esaslarını açıkladı. Bunu değerlendirmeden önce 2015 yılına ilişkin olarak açıkladığı para ve kur politikası çerçevesindeki öngörülerinin ne kadar tuttuğuna bakalım.

Tablo 1'de görüleceği gibi Merkez Bankası'nın 2015 yılına ilişkin olarak açıkladığı para ve kur politika-

sının varsayımları da hedefleri de tahminleri de tutmamış bulunuyor. Üstelik 2015 için hedef belirlenirken petrolün varil fiyatı 2015 yılı için 110 USD olarak tahmin edilmiş, bu fiyat tahmininin yarısının altında kaldığı halde hedef tutmamıştır. Sonuçta Merkez Bankası'nın uyguladığı enflasyon hedeflemesine dayalı para ve kur politikasının başarısının ölçüleceği konu; uyguladığı para ve kur politikası aracılığıyla yılbaşında hedeflediği enflasyon oranına yılsonunda ne kadar yaklaştığı meselesidir. Son 5 yılda Merkez Bankası'nın uyguladığı para ve kur politikasıyla hedeflediği oranlara ne kadar yaklaştığını aşağıdaki grafik ortaya koyuyor.

Aşağıdaki grafikten net bir biçimde görüldüğü gibi Merkez Bankası, enflasyon hedefi olarak ortaya



TABLO 1

Hedef / Tahmin / Varsayım	2015 Para ve Kur Politikasındaki Öngörü / Hedef	2015 Yılı Sonucu / Durumu
Enflasyon hedefi	% 5	% 8,5 (Tahmin)
Kur etkileri	Azalacak	Arttı
Gıda fiyatları	Düşecek / normale dönecek	Düşmedi / normale dönmedi
Enflasyon / Dış şok ilişkisi	Enflasyondaki önemli düşüş dış şoklara karşı denge sağlayacak	Enflasyon düşmedi, dış şoklara karşı denge sağlanamadı

TABLO 2

Hedef / Tahmin / Varsayım	TCMB 2016 Para ve Kur Politikasındaki Öngörü / Hedef	Benim Tahminlerim
Enflasyon hedefi	% 5 (Tahmin % 6,5)	% 10
Kur etkileri	İlk yarıda aynı kalacak sonra azalacak	Artacak
Gıda fiyatları	Düşecek / normale dönecek	Fazla değişmeyecek
Enflasyon / Dış şok ilişkisi	Enflasyondaki önemli düşüş dış şoklara karşı denge sağlayacak	Enflasyondaki artış dış şoklara daha etkili hale getirecek

koyduğu hedeflerden uzak kalmıştır. Bu uzak kalış giderek daha da artmaktadır. Bir Merkez Bankası açısından en önemli konulardan birisi itibar meselesidir. Merkez Bankası yaptıklarıyla olduğu kadar açıklamalarıyla ve beklenti yönetimiyle de piyasaları yönlendirir. Bir Merkez Bankası'nın piyasalara sözünü dinletebilmesi, beklentilere yön verebilmesi geçmişte oluşturduğu itibarla doğru orantılıdır. Ne yazık ki TCMB ısrarla tutmayacak enflasyon hedefleri açıklamaya devam ederek itibar kaybına uğramış bulunuyor. Enflasyon hedefinin düşük belirlenmesinde siyasal iktidarın, ücret artışlarını vb. düşük tutmak amacıyla yaptığı yönlendirmenin etkisi olduğunu kabul etsek bile bu durum Merkez Bankası'nın itibar kaybını azaltmaz, hatta aksine artırabilir.

Şimdi de Tablo 2'de, 2016 yılı için açıklanan Para ve Kur Politikası Programı'nda açıklanan tahminlere ve varsayımlara bakalım.

Ortadaki sütun Merkez Bankası'nın 2016'ya ilişkin hedef ve tahminlerini, son sütun da benim 2016 yılına ilişkin para ve kur gelişimlerine ilişkin tahminlerimi gösteriyor. Benim tahminlerimin Merkez Bankası'nın tahminlerinden tamamen farklı olmasında biraz da Merkez Bankası'nın kaybettiği itibarın etkisi var.

Mustafa Sönmez:

Yabancı sermaye gelmez

Bundan 2,5 yıl önce, 2013 ortalarında "faizler artırılabilecek" sinyalini veren FED Başkanı Bernanke'ye nasip olmadı ama onun yerini alan Yellen, nihayet olması gerekeni yaptı; FED, 0 faiz politikasına 7 yıl sonra son verdi ve faiz artırımını 0,25 puanla başlattı. Bu kadar süre zarfında tüm dünyanın hazırlanmasına imkan tanıyan bir faiz kararıydı ve tabii ki, piyasa deyimiyle, fiyatlanması gerekenler fiyatlandı.

Bundan sonra da faiz artırımını olacak. FED üyelerinin 2016 ve 2017 yılı için yaptığı faiz tahminle-

ri, her iki yılda da toplam 1'er puanlık faiz artışı... Yani neredeyse her üç ayda bir, 25 baz puanlık faiz artışları olacak. Gelelim bu yeni dönemin hem ABD, hem gelişmiş kapitalist, hem de geri kalan dünya ülkelerine olası etkilerine... Geride kalan 2,5



yılda dolar karşısında yüzde 60 değer kaybına yol açan yabancı sermaye iştahsızlığını sadece FED faktörüne bağlamak elbette doğru değil. Türkiye'nin o tarihten bu yana biriken politik ve jeopolitik risklerini de anımsamak gerekli. 2013'te önce Gezi direnişi, yıl sonunda 17-25 Aralık rezaletiyle ortaya çıkan görüntüler, Türkiye'ye yaban-

cı ilgisini azalttı, politik riski yükseltti. Bunun devamında ve paralelinde izlenen saçma sapan dış politika çizgisi, ülke riskini iyice tırmandırdı. İki yılda 4 seçimin yapılması, haliyle yabancıları "bekle-gör"e geçirdi. Artan FED faizi, tüm çevre-yükselen ülkeler için olduğu gibi Türkiye'ye yabancı yatırımcı girişini olumsuz etkileyecek. Türkiye, tek parti iktidarı avantajını vitrine koysa da, bu, yabancıları çekmeye yetmiyor. Çünkü, Türkiye, yabancıların gözünde iç gerilim ve çatışma yaşayan, Orta Doğu'da serüven peşinde, Ruslarla, İran ile, Bağdat ile, Suriye ile çatışan ve ekonomik ambargo yiyen, yeni tehditler altında bir ülke. Böyle bir ülkeye yatırım yapmanın cazibesi iyice azalıyor. Altı ne kadar kazınırsa kazınsın, ortaya yıllık yüzde 3 büyümekten başka bir şey çıkmıyor ve ülkenin başında daha birçok kara bulut dolaşıyor.

Cari açık beklentinin altında

Merkez Bankası tarafından açıklanan Ekim ayına ilişkin ödemeler dengesine göre, cari denge Ekim ayında 133 milyon dolar açık verdi. Ankete göre Ekim ayı cari denge tahminleri 800 milyon dolar açık bandındaydı.

Merkez Bankası, Ekim ayına ilişkin ödemeler dengesi istatistiklerini açıkladı. Cari denge Ekim'de 133 milyon dolar açık verdi. Ocak-Ekim'de ise 25,411 milyar TL açık verdi. Cari açık, geçen yıl Ekim ayında 2,31 milyar dolar; 2014 yılı sonunda 46,53 milyar dolar olmuştu.

Reuters'ın 13 ekonomistin katılımıyla yaptığı ankete göre, Ekim ayı için cari denge tahminleri 200 milyon dolar fazlalık ile 800 milyon dolar açık bandında yer almıştı. Ankette 2015 sonu beklentileri ise 32,0-37,8 milyar dolar açık bandında bulunuyordu.

Toparlanma sürüyor

Beklentiler ortalama yarım milyar dolar cari açık olması yönündeyken aylık açık sadece 133 milyon dolar oldu. Bu rakamla birlikte geçen yıl 33,8 milyar dolar olan on aylık cari açık bu yılın on aylık döneminde 25,4 milyar dolara geriledi.

Daha önce açıklanan dış ticaret verilerindeki gelişmelerin etkisiyle cari açıktaki toparlanmanın zaten devam etmesi bekleniyordu. Ancak toparlanma beklenenin de üzerinde gerçekleşti. Daha önce açıklanan dış ticaret verilerinde ihracat artışı yüzde 3,1 olurken ithalat yüzde 11,9 oranında azalmıştı. Ödemeler dengesi verilerinde de benzer oranlar görüldü.

Yaklaşık 2,4 milyar dolarlık dış ticaret açığının tamamı turizm gelirleriyle dengelenmiş ve gelir transferleri nedeniyle küçük bir açık gerçekleşmiş. Finansman tarafında ise geçen yıla göre belirgin bir düşüş var.

Toplamda geçen yılın Ekim ayında 5 milyar doların üzerinde gerçekleşen finansman girişi bu yıl 1,1 milyar

dolarla kalmış. Finansmanda ana kalem bankacılık dışı özel sektörün net borçlanması olarak gözüküyor. Aynı zamanda geçen ay 2 milyar dolarlık finansman girişi sağlanan net hata ve noksan kaleminde de net 2,1 milyar dolarlık çıkış yaşanmış.

Cari açık 133 milyon dolarda kalmasına rağmen finansman açığı, yani rezervlerdeki azalma 1,2 milyar dolar olmuş. Böylece bu yılın ilk on ayında rezervlerdeki azalma toplam 5 milyar dolara ulaşmış. Geçen yılın aynı döneminde rezervlerde 4,4 milyar dolarlık artış gerçekleşmişti.

Kuşkusuz Ekim ayı verilerinde seçimlerden önce olması nedeniyle siyasal belirsizliğin bir miktar etkisi vardır. Ancak, küresel piyasalarda FED faiz kararlarına ilişkin beklentilere paralel olarak finansman daralması bütün gelişmekte olan ülke ekonomilerini etkiliyor. Bu dönemde cari açığa devam eden toparlanma daha da önemli hale geliyor. Aynı zamanda doğrudan yatırımlar kaleminde geçen yılın 10 aylık aynı dönemine göre 5,6 milyar dolardan 9,1 milyar dolara yükselen net girişler de olumlu haneye yazılmalı.

Doğrudan yatırımların cari açığı karşılama oranı altı ay önce yüzde 10 civarındayken Ekim ayı itibarıyla yüzde 25 seviyesine yükselmiş durumda.

Enerji fiyatlarındaki düşük seyir de cari açığın önümüzdeki dönemde de toparlanmasına katkıda bulunacak. Bu noktada, ihracatın ekim ayındaki gibi artmaya devam etmesi dış kaynaklı risklerin ekonomi üzerindeki baskısını hafifletecektir.



EXPORT

İhracat Ekim'de arttı

Dolar bazında aylık ihracat uzun süre sonra ilk defa arttı. Geçen yılın Ekim ayında 12,9 milyar dolar olan ihracat yüzde 3,1'lik artışla 13,3 milyar dolara yükseldi. Bu yılın ilk dokuz ayında dolar bazlı ihracattaki yıllık değişim hep negatif seyretmişti. Ekim ayı verileriyle birlikte karşılaştırdığımızda, yılın ilk on ayında ihracat geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 8,2 oranında azaldı.

İhracattaki küçük artışa karşılık ithalat Ekim'de azalmaya devam etti. Yıl genelinde hızlı bir şekilde azalan ithalat Ekim'de de dolar bazında yüzde 11,9'luk düşüşle 16,9 milyara geriledi. Yıl genelinde de ithalat geçen yıla göre yüzde 13 azalmış durumda.

İhracattaki artış ve ithalattaki düşüş sayesinde dış ticaret açığı da beklentilere paralel yüzde 42,5 düşerek 3,6 milyar dolara indi. Geçen yılın aynı ayında dış ticaret açığımız 6,3 milyar dolar, bir önceki sene de 7,4 milyar dolar olmuştu. Mevsimsel olarak düzeltilmiş verilere baktığımızda ise ihracatın yüzde 2,1 ithalatın da yüzde 1,2 azaldığını görüyoruz. Uzun vadede ise aşağıdaki grafikte de görüldüğü üzere ihracatta yataya yakın ama aşağı yönlü bir seyir, ithalatta ise daha keskin bir düşüş söz konusu.

İthalatın ihracattan daha hızlı düşüyor olması kuşkusuz dış ticaret açığının ve cari açığın azalması açısından olumlu bir görünüm arz ediyor. Ancak ihracatın da 2014'ün ortalarından bu yana yükselmiyor olması, hatta düşüş trendinde olması büyüme açısından ekonomiyi olumsuz etkiliyor. İhracatta Ekim ayındaki yükselişin detayına baktığımızda altın faktörünün yeniden ön plana çıktığını görüyo-

ruz. Geçen yılın Ekim ayında 43 milyon dolar seviyesinde olan altın ihracatı bu yılın aynı ayında 680 milyon doları geçmiş. Altın hariç ihracat verilerinde geçen yılın aynı ayına göre yüzde 10,2 oranında düşüş söz konusu. Geçen yılın ilk on ayında 3,1 milyar dolar olan toplam altın ihracatı bu yılın aynı döneminde 7,3 milyar dolara ulaşmış.

Diğer yandan, ihracatın detaylarına baktığımızda özellikle ana ticaret pazarımız olan AB ülkelerine yapılan ihracatın azalmaya devam ettiğini görüyoruz. Avrupa'daki ekonomik gelişmeler ana ticaret pazarımız olan AB ülkelerine yapılan ihracatın düşmesine yol açıyor. Yıl genelinde AB ülkelerine yapılan ihracat yüzde 7,7 oranında azalırken, Rusya'nın da dâhil olduğu diğer Avrupa ülkelerine yapılan ihracat yüzde 3,9 oranında azalmış.



Büyümede sürpriz!



2015'in üçüncü çeyreğinde GSYH büyüme rakamları sürpriz yaptı ve beklentilerin üzerine çıkarak yüzde 4 oldu. İlk 9 ayda geçen senenin aynı dönemine oranla sabit fiyatlarla GSYH 97 milyar 235 milyon TL'ye çıktı.

2015'in üçüncü çeyreğinde GSYH büyüme rakamları yine sürpriz yaptı ve beklentilerin üstüne çıktı. Ekonomistler büyüme oranını yüzde 3 civarında beklerken büyüme oranı yüzde 4 oldu. Benzer bir durum ikinci çeyrekte de yaşanmış, beklentiler yüzde 3 civarındayken büyüme oranı yüzde 3,8 olarak açıklanmıştı.

Buna göre ilk 9 ayda geçen senenin aynı dönemine oranla sabit fiyatlarla Gayrisafi Yurtiçi Hasıla (GSYH) yüzde 3,4 artıp 97 milyar 235 milyon TL oldu. Üçüncü çeyrekte üretim yöntemiyle GSYH tahmini sabit fiyatlarla yüzde 4 artıp 34 milyar 934 milyon TL'ye dayandı. Yine GSYH değeri cari fiyatlarla yüzde 12,1 arttı.

Tarım sektörünü oluşturan faaliyetlerin toplam katma değeri, 2015 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine oranla sabit fiyatlarla yüzde 11,1 artışla 5 milyar 289 milyon TL, cari fiyatlarla yüzde 20,1 artışla 65 milyar 710 milyon TL'yi gördü.

Sanayi sektörünü oluşturan faaliyetlerin toplam katma değeri, 2015 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre sabit fiyatlarla yüzde 1,5 artışla 10 milyar 364 milyon TL, cari fiyatlarla yüzde 7,5 artışla 112 milyar 917 milyon TL oldu.

Hizmet sektörünü oluşturan faaliyetlerin toplam katma değeri, 2015 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine

göre sabit fiyatlarla yüzde 5 artışla 19 milyar 783 milyon TL, cari fiyatlarla yüzde 11,2 artışla 283 milyar 360 milyon TL oldu. İlk çeyrekteki yüzde 2,5'lik büyüme oranı da göze alındığında, büyüme temposunda ciddi ve istikrarlı bir toparlanmadan söz edebiliriz. Bu toparlanma ile ilk dokuz aylık büyüme oranı da yüzde 3,4'e yükseldi. İlk altı ayda bu oran yüzde 2,9 idi. Ekim ayında güçlü gelen sanayi üretimi verileri sonrası büyüme oranının daha da yükselmeye devam etmesi sürpriz olmayacak. Dolayısıyla 2015 yılını yüzde 3,5'in üzerinde hatta yüzde 4 düzeyine yakın bir büyüme oranı ile tamamlayabiliriz.

Büyüme verilerinin sektörel detaylarına bakıldığında, en hızlı büyüyen sektörlerin yüzde 11,1'le tarım ve yüzde 13,8'le finansal hizmetler olduğunu görüyoruz.

GSYH büyümesine en fazla katkı tarım ve hizmet sektörlerinden gelmiş. Yüzde 1,4 oranında büyüyen sanayi sektörünün toplam büyümeye katkısı 0,4 puanda kalırken, yüzde 1,9 büyüyen inşaatın katkısı da sadece 0,1 puan olmuş.

Özel tüketim talebinde ikinci çeyrekte başlayan canlanmanın yavaşladığı görülmüyor. İkinci çeyrekte yüzde 5,5 artan özel tüketim harcamaları üçüncü çeyrekte yüzde 3,4 artmış. İkinci çeyrekte yüzde 11,7 artan özel sektör yatırım harcamaları üçüncü çeyrekte iyice yavaşlamış ve yüzde 0,7 azalmış. Kamu tüketim harcamaları yüzde 7,8 artarak ikinci

çeyreği korumuş. Buna karşılık kamu yatırım harcamalarındaki artış ikinci çeyrekte yüzde 1,4 oranında artarken üçüncü çeyrekte bu oran yüzde 0,5 olmuş.

Gerek tüketimde gerekse yatırımda ikinci çeyreğe göre bir miktar yavaşlama söz konusu. Diğer yandan stoklarda görülen artış 2013 üçüncü çeyreğinden bu yana en yüksek seviyesine ulaşmış. Bu da üretim tarafında görülen canlanmanın talep tarafında o kadar kuvvetli olmadığını gösteriyor. Nitekim iç talepteki kısmi yavaşlamaya ek olarak ihracat talebinde de yüzde 0,6'lık düşüş gerçekleşmiş.

Ancak stoklarda görülen artış sayesinde (stoklar da yatırım sayıldığı için) yatırımların GSYH'ye katkısı üçüncü çeyrekte 0,9 puana ulaşmış. Ancak bununun önemli bir kısmı stok artışından kaynaklanıyor.

Son olarak GSYH verileri mevsimsel dalgalanmalara ve tatil günlerine göre düzeltilindiğinde ise üçüncü çeyrekte bir önceki çeyreğe göre yüzde 1,3 oranında büyüme gerçekleştiğini görüyoruz.

GSYH değeri cari fiyatlarla yüzde 12,1 arttı

Üretim yöntemiyle gayrisafi yurtiçi hasıla tahmininde, 2015 yılının üçüncü çeyreği bir önceki yılın aynı çeyreğine göre cari fiyatlarla yüzde 12,1 artışla 518 milyar 637 milyon TL'yi buldu.

2015 yılının ilk dokuz aylık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre cari fiyatlarla gayrisafi yurtiçi hasıla yüzde 11,1 artışla 1 trilyon 445 milyar 614 milyon TL'ye çıktı.



Tarım dışı işsizlik sınırlı ölçüde geriledi



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 15Aralık tarihinde Eylül 2015 dönemi işgücü piyasası verilerini yayınladı. Eylül verisi demek Ağustos, Eylül ve Ekim aylarının ortalaması demektir. Ayrıca BETAM, yani Bahçeşehir Üniversitesi Ekonomik ve Toplumsal Araştırmalar Merkezi, tarım istihdamını hesap dışı bırakarak tüm analizini tarım dışı istihdam üzerinden yapıyor.

Eylül verileri BETAM Araştırmacıları Seyfettin Gürsel, Gökçe Uysal ve Mine Durmaz tarafından analiz edildi. TÜİK'in açıkladığı işgücü verilerine göre, Eylül 2015 döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla tarım dışı işgücü 817 bin (yüzde 3,5), tarım dışı istihdam 86 bin (yüzde 3,8), tarım dışı işsiz sayısı ise yıllık 31 bin kişi arttı. Tarım dışı istihdam ve işsizlikteki artışların benzer seviyelerde olmasına paralel olarak, tarım dışı işsiz sayısındaki değişim kısıtlı kaldı.

176 bin kişilik artış var

Mevsim etkilerinden arındırılmış verilere göre Eylül 2015 döneminde Ağustos 2015 dönemiyle kıyaslandığında tarım dışı işgücü 176 bin artarak 24 milyon 318 bin, tarım dışı istihdam ise 178 bin artarak 21 milyon 303 bin oldu. Ağustos 2015 dönemine kıyasla Eylül 2015 döneminde tarım dışı işsiz sayısı 2 bin azaldı, tarım dışı işsizlik oranı da yüzde 12,5'ten yüzde 12,4'e düştü.

BETAM tahmin modeli Ağustos döneminden Eylül dönemine tarım dışı işsizlik oranını 0,1 puan azalarak yüzde 12,4'e gerileyeceğini öngörmüştü. Bu öngörünün gerçekleştiği görülmektedir. Ekim dönemi için ise BETAM tahmin modeli mevsim etkilerinden arındırılmış tarım dışı işsizlik oranının değişmeyerek yüzde 12,4 olarak kalacağını tahmin etmekte. Tahmin modelinin ayrıntılarına BETAM internet sitesinden ulaşılabilir.

Tarımda azalma yaşandı

Tahmin modelinde Kariyer.net verileri ve ilan başına başvuru sayıları kullanılıyor. Bütün etkenler değerlendirilerek oluşturulan tahmine göre; Ekim 2015 döneminde tarım dışı işsizliğin sabit kalması öngörüülüyor.



Ekonominin patronu Şimşek'ten 2016'ya bakış:

Türkiye pozitif ayrışacak

Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, küresel ekonomide zor bir döneme girildiğini, gelişmekte olan ekonomilerin dengelerinin olumsuz etkileneceğini belirtirken, Türkiye için iyimser konuştu.

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Rusya'yla gerilimin en kötü senaryoda 9 milyar dolarlık etki yapacağını söyledi. Küresel ekonomide zor döneme girildiğini belirten Şimşek, "Türkiye pozitif ayrışacak" dedi.

Ekonomiden sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, NTV Ankara İstihbarat Şefi Ahmet Ergen'in sorularını yanıtladı.

■ **Piyasalar açısından nasıl bir tablo var? 2016'ya piyasalar nasıl bir gündemle giriyor?**

Türkiye'de siyasi belirsizlik azaldı. Milletimiz istikrardan, reformdan yana güçlü bir tavır koydu ortaya. Ama küresel ekonomik arka plana baktığınız zaman bir takım sıkıntılar var. Bu da gelişmekte olan ekonomilerin dengelerini olumsuz etkiliyor. Şu anda petrol ihraç eden ülkelerin hemen hemen tamamı cepten yiyor. Onların bütçelerinde öngördükleri petrol fiyatı ile bugünkü fiili petrol fiyatı arasında büyük farklar var. Körfez ülkeleri için öngörülen 16-20 arası fazla 450 milyar dolar civarıydı. Şimdi 200 milyar dolar açık verilecek bugünkü petrol fiyatlarıyla. Dolayısıyla Çin'deki bu yeniden dengeleme süreci küresel anlamda para politikası ve faizlerin normalleşme süreci bunlar karşı karşıya olduğumuz çok önemli sorunlardır. Ben inanıyorum ki siyasi istikrar sayesinde, yapacağımız reformlar sayesinde Türkiye pozitif yönde ayrışacaktır. Bu potansiyel vardır.

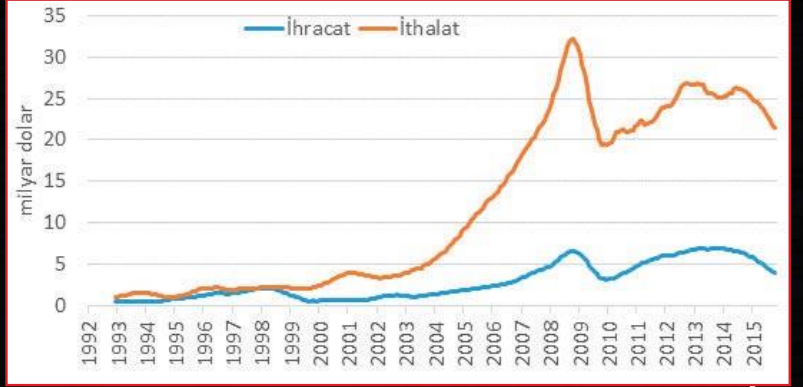
■ **2016'yı nasıl görüyoruz?**

2016'yı Türkiye için nasıl görüyoruz birkaç rakamla paylaşayım. 2015 yılı bütün belirsizliklere rağmen, iki seçime ve etrafımızdaki ateş çemberine rağmen Türkiye bence iyi bir performansla kapatıyor. Türkiye yüzde 3-3,5 arasında büyüyecek. Muhtemelen 3'ün biraz üzerinde bir büyüme söz konusu. Bu Çin ve Hindistan hariç gelişmekte olan ekonomilerin 1,5 katı hızla büyüme demektir. Avrupa'da en hızlı büyüyen ilk 5 ülke arasındayız. Cari açık öngördüğümüzden daha hızlı daralıyor. Biz milli gelire oran olarak cari açığı yüzde 5,4 öngörmüştük, muhtemelen bu sene yüzde 4,7 civarı olacak. Enflasyon beklediğimizden biraz yukarıda yüzde 8 civarında. Ama yaklaşık 830 bin vatandaşımıza yeni iş-aş imkanı sağladık. Bütçe genel devlet dengesine baktığınız zaman Türkiye'nin bütçesi dengededir. Yani 0 açık bir bütçe iki seçime rağmen. Türkiye büyümede hiç ihmal edilmeyecek bir performans ortaya koymuş. 2016'da FED'in faiz artışına rağmen, yine Çin'deki bu yeniden dengeleme süreci ve etrafımızdaki kaos rağmen Türkiye'nin yüzde 4 veya biraz üzerinde büyüme ihtimali son derece yüksektir. Enflasyon belki 2016'nın başlarında yüksek seyretmeye devam edecektir. Asgari ücretteki artışın etkisi filan olacak. Fakat önümüzdeki yıl sonunda 5 ile 7 aralığına ineceğini ümit ediyoruz. Bizim vaatlerimiz arasında istihdama yönelik çok güçlü tedbirler var. Cari açık

Rusya ile ticaretimiz

Son kriz nedeniyle Rusya ile olan ticaretimizin detaylarına bakacak olursak, son dönemde zaten hem ihracatın hem de ithalatın düşmekte olduğunu görüyoruz. Yanda verdiğimiz grafikte de, Ekim ayı itibarıyla, yani uçak krizinden önce, Rusya ile karşılıklı ticaretimizi dolar bazında özetledik.

Son dönemde Rusya'ya olan yıllık ihracatımız 5 milyar doların altına gerilemiş. Benzer şekilde, küresel petrol ve doğalgaz fiyatlarında görülen düşüşler sonucunda Rusya'dan toplam ithalatımız da 25 milyar doların altına düşerek 20 milyar dolara yaklaşmış. Tabi Rusya'nın dış ticaretimizdeki payı sadece ithalat ve ihracat ile sınırlı değil. Özellikle turizm



gelirleri açısından da Rusya önemli bir yer tutuyor. Kasım ayı verilerinin yayımlanması ile birlikte uçak krizinin mali boyutları konusunda daha sağlıklı bir değerlendirme yapmak mümkün olacak.

Rusya şokuna rağmen düşmeye devam eder. Rusya şoku yaşanmasıydı cari açık yüzde 4'ün altına inerdi. Türkiye için büyük resme baktığınız zaman bu zor küresel konjonktüre ve çok zor jeopolitik atmosfere rağmen ben Türkiye'nin diğer gelişmekte olan ülkelere oranla pozitif yönde ayrışacağını umuyorum. Bunun da temelinde siyasi istikrar var, reforma var. Bakın Brezilya yüzde 3,5-4 küçülüyor. Rusya küçülüyor. Yani dünyanın bir çok gelişmekte olan ülkesinde güçlü bir büyüme yok.

■ **2016 başında yüksek seyir sürer enflasyon ama sene sonunda 5-7 aralığı dediniz. Mody's Türkiye'nin kredi notunu teyit etti. Riskler başlığında da ekonomik reformların kararlılıkla uygulanacağına yönelik belirsizlikler risk teşkil ediyor dedi. Bu değerlendirme üzerinden önceliğiniz neler olacak reform gündeminde.**

Bu değerlendirmenin bizim notumuzu teyit etmiş olması olumlu. Reform konusunda temkinli duruşlarını anlamakta zorluk çekiyorum doğrusu. Güçlü bir hükümet var, seçim kampanyasında reform önemli bir vaat. Geldiğimiz günden beri neredeyse reformla yatıp kalkıyoruz. Bu hükümet programının görüşmelerinin marjında muhalefetle biz bütçeyi Aralık ayında esas bütçeyi geçirelim ve yeni yıla güçlü bir reform momentumuyla başlayalım dedik. Hakkını vereyim Milliyetçi Hareket Partisi Genel Başkanı Sayın Bahçeli çok yapıcı davrandı ve güçlü destek verdi. Fakat maalesef diğer muhalefet partilerinden o anlamda bir destek alamadık. İmkansız bir takım şartlar öne

sürdüler ve dolayısıyla şimdi Türkiye önce geçici bütçe daha sonra yılın ilk çeyreğinin bir kısmını 2016 bütçesi ile geçirecek. Gönül isterdi ki Türkiye Aralık ayında bütçeyi aradan çıkartsın ve yeni yıla hem tabii ki hükümetimizin milletimize verdiği sözleri hemen yetine getirelim hem de çok hızlı şekilde yapısal reformları devreye alalım. Biz bunun içinde girişimde bulunduk. Ama gerekli desteği alamadık. Sorun yok bir miktar zaman kaybı olacak. Biz reform konusunda samimiyiz. Türkiye bu zor küresel konjonktürü ancak reformlarla güçlü bir performans yakalayarak atlatabilir. FED faiz artışı bütün gelişmekte olan ülkeleri olumsuz etkileyecek. Hele açık veren Türkiye gibi ülkeleri daha fazla olumsuz etkiler. Emtia fiyatlarındaki düşüş bütün gelişmekte olan ülkeleri olumsuz etkiler. Türkiye'yi daha az fakat dolaylı olarak etkiler. Son 1 yıl içinde Rusya'ya olan ticaretimizde yüzde 30-40'lara varan düşüşler daha bu gerilim başlamadan oldu. Çünkü Rusya petrol fiyatlarının düşmesinden dolayı ciddi bir ekonomik dar boğaza girdi. İki temel trend var ve bütün gelişmekte olan ülkeler bu trendlerden etkileniyor. Bir de buna ek olarak Türkiye'nin jeopolitik gerginliklerden etkilenmesi söz konusu. Etrafımızda bir ateş çemberi var. Bunlar varken Türkiye'yi diğer ülkelere ayıracak tek faktör vardır. Siyasi istikrar ve onunla birlikte yapısal reformlar.

■ **Meclis'e seçim öncesinde sunulan tasarıdaki rakamsal büyüklüklerde bir değişiklik olacak mı?**

O dengeleri korumamız lazım. Yeni şartları dik-

Rusya'ya olan ihracatımız Ekim ayı itibariyle son bir yıl içinde neredeyse yüzde 30-40 aralığında düşmüş. Turist sayısında 630 bin azalma, oradaki müteahhitlik hizmetlerinde de proje miktarında bir yavaşlama var.

kate alacak, o geçici hükümet döneminde yapılmış bir bütçedir. Ama biz mümkün olduğunca o bütçenin samimi ve güçlü olmasını sağlayarak Meclis'e gönderdik. Temel parametrelerde açık gibi, faiz dışı fazla patikası gibi buralarda önemli bir değişiklik öngörmüyoruz. Ama bir takım yeni durumları dikkate alacağız. Bir de ilave bir takım vaatler vardı onları yansıtacağız. Türkiye'nin uzun bir süredir bir çıpası vardı. O mali disiplindi. Şimdi iki büyük çıpa daha ekliyoruz. Reformlarda çıpa olacak şimdi. Bu reformlar yapıldıkça temeller sağlamlaşacak. Üçüncü önemli çıpa aslında 2000'li yılların ortalarında güçlü bir şekilde vardı sonra da bir miktar zayıfladı. AB çıpası. Biz AB sürecini yeniden canlandıracağız ve şimdi temelleri daha da sağlamlaştıracağız.

■ **AB ile yeni fasıl açılacak ve ekonomi ve parasal politikalar başlığı bu fasılda. Temel bir politika veya uygulama farklılığı olacak mı?**

Asıl o fasıl uzun yıllardır açılıp kapanabiliyordu. Türkiye o konuda her alanda gerek finans sektörü düzenlemeleri ve kurumsal altyapısı gerekse diğer ekonomik politikaların kurumsal altyapısı anlamında bizim AB'den fazla bir eksikimiz yok. Dolayısıyla Türkiye biraz ilave çabayla enflasyonu düşük tek haneye çekerek, faiz de o paralelde aşağı inerek Türkiye'ye bırakın AB'ye fasılın açılışını rahat bir şekilde kapatabilir ve AB üyesi olsa belki bir kaç yıl içinde para birimi olarak Euro'nun bile şartlarını yerine getirebilir ve geçişi sağlayabilir. Türkiye para politikasında bu düzeyde. Ama bunların hepsi siyasi kararlar. Uzun süredir Türkiye'nin AB süreci Avrupa'nın kendi iç problemleri nedeniyle tıkanmış

durumda. Şimdi inşallah önümüzdeki dönemde burada hızlı bir canlanma başlayacak.

■ **Mülteciler için sağlanacak 3 milyar Euro'luk kaynak ilk açıklamalara göre Türkiye'ye 2 yılda verilecek ve ayrı bir fon olarak oluşturulacak bir kaynak olacak bu. Türkiye'nin mülteciler açısından üstlendiği maliyetin giderilmesine ne derece katkısı olur?**

3 milyar Euro önemli bir katkı tabi. AB'nin bu tavrını olumlu görüyoruz. Tabi sorun kendi kapılarına dayanana kadar bu konuda bir tepki vermediler. Geline aşamada bir miktar yük paylaşımına gidilecek olması olumlu. Dünya şu anda ne sorun çözebilme kapasitesine sahip ne de böyle bir iradesi var ne de yük paylaşımı noktasında olumlu bir yaklaşımları var. Bu dönemin realitesine yakışır şekilde hepimizin ortak bir tavır içinde olması gerekiyor.

■ **Rusya'nın yaptırım kararlarına bağlı olarak Türkiye ne ölçüde etkilendi, etkilenecek ve Türkiye ne yapacak? Bugün itibariyle Rusya'nın yaptırım kararlarının uygulamasından kaynaklanan bir maliyet hesabı var mı? Bir de muhalefetin 6,5 milyar dolarlık etkiyi ortaya koyan hesaplaması var bu ne ölçüde doğru?**

Biz Rusya'yı önemli bir partner olarak gördük. Rusya ile bir gerilim peşinde değiliz. Sorunu diyalogla çözme çabası içindeyiz. Daha ilk günden itibaren Rusya krizinin etkilerini bütün yönleriyle masaya yatırdık ve her anlamda bir hazırlık içindeyiz. Üç temelde bir çalışma yaptık. Krizin etkilerini telafi edici ne yapabiliriz? İkincisi eğer Rusya bu sorunu diyalogla çözmeye yanaşmaz ve bu tavrını devam ettirirse caydırıcı ne tür tedbirler alınabilir. Üçüncüsü daha uzun vadeli yapısal tedbirler. Türkiye'nin özellikle enerjide Rusya'ya bağımlılığını çok daha yönetilebilir düzeye çekmek için ne yapılabilir? Şu anda biz bunlara ilişkin çerçeveyi çalıştık bütün tedbirler hazır. Fakat biz bu gerilimi tırmandırma peşinde değiliz. Aslında bütün komşularımızla iyi ilişkiler içinde olmak istiyoruz. Bu bölge için 1. Dünya Savaşı'ndan sonra en belirsiz en zor dönemlerinden birisinden geçiyoruz. Rusya bizim için önemli bir partner. Fakat etki o boyutlarda olmayacak. Zaten son bir yıl içinde Ekim ayı itibariyle Rusya'ya olan ihracatımız neredeyse 30-40 aralığında düşmüş. Turist sayısında 603 bin azalma var. Oradaki yatırımlar yani müteahhitlik hizmetlerinde yine proje miktarında bir yavaşlama söz konusu. Rusya ile sıfır ilişki olacağını varsaysanız en kötü senaryo ile 9 milyar dolarlık bir kayıptan bahsediyorsunuz demektir. Bu kayıp olmaz o zaman Türkiye'nin de oradan almayacağı bir sürü ürün var. Sadece hurda ithalatı 4 milyar dolar civarı. Bizim yaptığımız senaryo analizinde bir miktar etki öngörüyoruz.

Ama vatan-daşları-mız rahat olsunlar Rusya ile olan ilişkilerin etkileri bunu telafi edici adımlar, yapısal çözümler anlamında her türlü çalışma en detaylı şekilde yapıldı. Biz bu krizi tırmandırmak istemediğimiz için bu aşamada sorunların diyalogla çözülebileceğine inandığımız için fazla bu konularda detaylara girmiyoruz. Ama ben hiçbir senaryoda sıfır ilişki öngörmüyorum. Dolayısıyla etki muhtemelen milli gelirin yüzde 0,3-4 civarı bir etki söz konusu olabilir. O da kısmen Rusya'nın ekonomik durumuyla ilişkili kısmen de bu gerilimin kısa vadede etkileriyle ilişkili. Fakat biz gereken tedbirleri dizayn ettik. Herkese bu dönemde sakin olmalarını, aceleci tavır ve kararlar içinde olmamalarını telkin ediyoruz. Bir takım olumlu sinyallerde var. Örneğin oradaki müteahhitlerimize geçen hafta ödemelerin yapıldığını biliyorum. Geçen hafta yine yeni bir projenin verildiğini biliyorum. Şu anda ne görüldüğü kadar kötü ne de bir gerilime dönüşmesi kadar iyi.

■ **Özellikle tarım ürünleri ihracatı ve turizm üstünde duruyoruz başından beri. Acaba Rusya'nın geri gönderdiği tarım ürünlerinden oluşacak telafi ihtiyacını karşılamak için bir adım atılacak mı bunların iç pazarda değerlendirilmesi gibi? Ya da tarım ihracatçıların, turizme bir ilave teşvik destek sağlanır mı?**

Bunların hepsini çalıştık. Dönen tarım ürünlerinin yüzde 80'ini başka pazarlara yönlendirdik. Yani sonuçta Rusya bu ürünleri bir yerden alacak. Hiçbir ülke özellikle tarımda bu kadar hızlı güçlü bir şekilde bu talebi karşılayacak kapasiteye sahip değildir. Onun için yazılıp çizilenler statik analizlerdir. Şu ana kadar iddia edildiği gibi çok büyük bir şok yok. Piyasadaki fiyat etkisi hatırlarsanız Rusya'ya ambargo uygulandığında Rusya ben sizden gıda ürünleri almayacağım demişti batıya. O zaman Türkiye'de gıda fiyatları hızla yükseldi. Halbuki çok şey değişmedi. Fakat beklentiler kanalıyla hızla fiyatlara yansiyabiliyor. Şimdi de tersi bir durum söz konusu. Rusya o malları almayacak gelecek iç pazarda satılacak o mallar. Hayır, biz ihracatçımıza sahip çıkacağız ve pazar çeşitlendirmesinde farklı pazarlara girmesi noktasında yardımcı

ca-ğız. layısıyla yine biz ediyoruz ki bu gerilim süreli olacak ve normalleşme tekrar başlayacak.

ola-Do-
ümit
kısa
süreli

■ **İşlenmemiş gıda fiyatlarının enflasyondaki arttırıcı etkisini konuşuyoruz uzun süredir. Bu oluşan yeni durum nedeniyle enflasyonda düşüş beklentisi değerlendirilen bir konu. Ne dersiniz böyle bir durumun önü açılır mı?**

Türkiye maalesef epey bir süredir işlenmemiş gıda ürünlerinin enflasyon üzerindeki baskısı çok güçlü. Buna yönelik biz zaten yapısal bir takım tedbirler alma noktasındayız. Bu bahsettiğiniz geçici konjonktürel bir etki söz konusu olabilir. Ama bizim tarlada ürün bu kadar ucuzken neden tüketiciye bu kadar pahalı ulaşıyor? Bunun için çalışmalarımızı hızlandıracağız. Tarım Bakanlığı'nın koordinasyonunda giden bir çalışma bu. Tarımın yapısal sorunlarına inmemiz gerekiyor. En büyük yapısal sorun ölçektir. Türkiye tarımda ölçek son derece küçüktür. Bunu büyütmemiz lazım. İkincisi, bizim daha bilgi yoğun, teknoloji yoğun tarım yapmamız lazım. İsrail gibi küçük bir ülkenin ihracatına baktığınız zaman çok farklı bir noktadayız. Türkiye'nin de bu noktada ciddi adımlar atması gerekecek. Eğitim gerekecek ölçek büyütmenin yanında. Bir de ayrıca biz özellikle ulaşımda bir tıkanma var, rekabette bir eksiklik mi var, rekabeti bozan faktörler mi var bunlara da bakacağız. Ürünlerin depolanmasında sıkıntı mı var, teşviklerle bunlar aşılabılır mı? Tüm boyutlarıyla enflasyonu düşük tek haneye indirmek sadece Ortodoks bir para politikasıyla olmaz. Verimliliği arttıracak üretimi arttıracak adımlar atmamız gerekiyor. Arz yönlü adımları atmamız gerekiyor.



Sanayiciler aynı söylemde buluştu:

Dalgalı geçen 2015'ten belirsiz 2016'ya

Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve her biri kendi alanında söz sahibi olan sanayiciler, belirsiz bir yılın üretim camiasını beklediği görüşünde birleştiler.

Değerlendirmelerini aldığımız sanayicilerin tamamı özellikle komşu ülkeler ile Türkiye arasında yaşanan siyasi gerilimin ihracatçıları, dolayısıyla Türk sanayini endişeli günlere doğru sürüklediğini dile getirdiler. Hemen ardından dalgalı kur fiyatları nedeni ile rekabette zorlandıklarını vurgulayan sanayiciler, yıllardır bir türlü çözüm getirilemeyen kalifiye eleman sıkıntısının da yine sanayicilerin önde gelen sorunları arasında yer aldığına dikkat çektiler.

Tüm bu şartlar altında dalgalı seyreden bir yılı geride bıraktıklarını dile getiren sektör oyuncuları, söz konusu problemlerin ilerlemesinden endişe duyduklarını bildirdiler. Gerek komşu ülkelerde yaşanan iç sorunlar gerekse Türkiye ile gerilen siyasi ilişkilerden dolayı Türk ihracatçıları zor günlerin bekleyebileceğini vurgulayan sanayiciler, gerilimli ve dalgalı olarak tanımladıkları

2015 yılının ardından belirsiz bir yıla gireceklerini söylediler.

Tüm bu olumsuzlukların yanı sıra birkaç yıldır özellikle yüksek kur rakamlarından dolayı biraz daha kendilerini toparlamaya fırsat bulduklarının da altını çizen sanayiciler, söz konusu ivmenin kaybedilmeden toparlama sürecine girilmesi gerektiğinin altını çizdiler.

Sanayiciler, ekonominin ancak sıcak para ile ilerleyebileceğini hatırlatarak, bunun da ancak 'üreterek' kalıcı hale getirilebileceğinin altını çizdiler.

Diğer yandan sanayicilerin her zaman bir B planı olması gerektiğine dikkat çeken sektör temsilcileri, ülkeler arasında yaşanan sorunlara rağmen ikili diyalogların güçlü kılınması halinde her zaman bir çıkış kapısının bulunabileceğini de dile getirdiler.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve her biri kendi sektöründe söz sahibi olan sanayicilerin Türk sanayi ve ekonomisi açısından geride bıraktığı 2015 yılı değerlendirmesini ve 2016 yılı beklentilerini sizler için derledik.

Atatürk Organize Haber Dergisi'ne 2015 yılını değerlendiren ve 2016 beklentilerini açıklayan Bölge sanayicileri, dalgalı kur, ikili siyasi krizler ve nitelikli eleman sıkıntısına dikkat çekti.



Cem İnam: Siyasi kriz, dalgalı kur ve nitelikli eleman açığı 2015'e gölge düşürdü

Alanında önde gelen markalar arasında yer alan Arcan Makine'nin sahibi Cem İnam, 2015'e siyasi krizlerin damga vurduğunu söyledi. Komşu ülkeler ile yaşanan siyasi krizler nedeni ile ihracatçıların çalkantılı günlerden geçtiğini ifade eden İnam, dalgalı döviz kurlarının ve nitelikli eleman açığının da Türk sanayicisine darbe vurduğunu söyledi. İnam, konuyla ilgili sözlerini şöyle sürdürdü:

"2015'te gerek bizim gerekse müşterilerimiz açısından yaşanan sıkıntıların en büyüğü siyasi olaylara bağlı kaldı. Suriye, Irak ve Mısır'daki sıkıntılar satışlarımızı olumsuz yönde etkiledi. Söz konusu ülkelerin kendi içlerinde yaşadığı kaoslar, oradaki sanayicilerin etkilenmesine, dolayısı ile işbirliklerinin zedelenmesine neden oldu. Biz bunu ihracat ile dengeleyerek zarara uğramadık. Ancak elbette ki zarara uğrayanlar da var. Geçen sene yeni ekipmanlar, makineler mi alsak diyen insanlar, bu sene fabrikalarını birkaç hafta boyunca kapattılar. Bunun yanı sıra döviz kurundaki dalgalanmalar da bizi çok etkiledi. Döviz kuru 3,40'lardayken işçilerimize yaptığımız zamları karşılayabiliyorduk en azından. Ancak kur 2,90'lara düşünce ciddi bir fark oluştu. Kurdaki bu dalgalanmalar da bizi olumsuz şekilde etkiledi. Bir de bu yıl yine klasik olarak ara elemanın olmamasının dezavantajını yaşamaya devam ettik. Yeri geldi, tornacı ara elemanı dahi bulamadık."

Ekmek aslanın midesinde

Her geçen gün yaşam şartlarının zorlaşarak ekmek parası kazanmanın daha zor bir hal

aldığına dikkat çeken İnam, son dönemlerde komşu ülkelerle yaşanan siyasi krizlerin artmasının ardından, Türk sanayisini 'belirsiz ve zor' bir dönemin beklediğini söyledi. İnam, "2016 yılına dair beklentilerimizi özetleyecek olursak sanıyorum en doğru açıklama şu olur; 'ekmek aslanın midesinde'. Türkiye'deki müşterilerin durumu diğer ülkelere oranla yine daha iyi. İşler çok kötü olmayacak gibi ama belirsizlik çok fazla. Rusya ile yaşanan siyasi kriz, büyük bir sürpriz olarak çıktı karşımıza. Geçtiğimiz günlerde bir Rus müşterimiz bizden makine aldı. Teknisyenimiz hattı kurmak için Rusya'ya gitti. Ancak elemanımızı ülkeye almadılar. Rusya'ya giremeden geri döndü. Dolayısı ile Rusya ile 2016 için yaptığımız planların tamamını revize etmek zorunda kaldık. Öyle görünüyor ki siyasi belirsizlik 2016'ya da damgasını vuracak" dedi.



Faruk Oral: 2015 kayıp yıl oldu, 2016 'ortama' bağlı

Anadolu Makine'nin sahibi Faruk Oral, iki kez yapılan genel seçimler ve komşu ülkeler ile yaşanan siyasi krizler nedeni ile Türk sanayinde 2015 yılını 'kayıp sene' olarak nitelendirdi. Mevcut stokların tükendiği bir dönemden geçtiğimizin altını çizen Oral, tedbirli davranılması ve mevcut siyasi olumsuzlukların ortadan kaldırılması ile 2016 yılında üretimde patlama yaşanabileceğini söyledi. Oral, konuyla ilgili şunları aktardı:

"2015 yılı ne yazık ki seçimlerin olması ve en son uçak hadisesinden dolayı kayıp bir yıl oldu. 2016 için umutlarımız devam ediyor. Stoklar tükendi. İç piyasaya üretim yapan firmalar karamsar düşünüyor. 'İşlerim bozulursa ne yaparım' diyorlar. Bazı sanayiciler günlerini kurtarabilmek için makinelerini satmaya çalışıyorlar. Düşünebiliyor musunuz? Fabrikalarındaki önemli

Özellikle son dönemlerde komşu ülkelerle yaşanan krizler nedeniyle ihracat odaklı sanayicilerin 2016'yı öngöremediklerini dile getiren sektör temsilcileri, her sanayicinin bir B planı olması gerektiğinin altını çizdiler.



makinelerini, kendilerine üretim yapan, para kazandıran cihazlarını satmayı düşünüyorlar. Onlar ki rekabet piyasasında üretimi yapan makineler... Sanayiciler, onlarla rekabet şansı buluyor ancak şu dönemde ne yazık ki mali durumlarını düzeltmek için onları ellerinden çıkartmak zorunda kalıyorlar. Hala daha yeni bir sistem getirip yeni bir çalışma yapmak yerine küçülmeye çalışıyor bazı sanayiciler. Bu, ülke ekonomisi açısından çok tehlikeli bir durum...

Sıkıntıların aşılabilmesi için yeni piyasaların aranması lazım, ancak küçülmeyi tercih edenlerin sayısı bir hayli yüksek. Sanayici korku ve moral bozukluğu ile bu kararı almak zorunda kalıyor. Sanayicilik Türkiye'de çok zorlaştı. Her ne kadar devlet prim ve teşvik verse de bunları almak da çok zor, burada üretim yapmak da çok zor. 2016 yılında ise eğer ortam iyi olursa, yani dış siyaset normale dönerse, piyasalarda hızlanma olacağı kanaatindeyim. Üretim ve yatırımların artacağını düşünüyorum. Umarım yeni tedbirlerle, yeni hükümetin yeni kararları ile büyük bir patlama olur. İyi değerlendirilirse 2016 çok değerli bir yıl olacaktır. Türk üreticileri için. Ülkede stoklar tükeni. Bu stoklara takviye lazım. Umarım 2016'da tüm sıkıntılar bir çözüme kavuşur ve üretim açısından ülkemizde büyük bir ivmelenme yaşanır. Bunun için de el birliği ile çalışmamız gerekir. Eğer bu yılı da kaçırsak, ekonomimiz büyük yara alır. Türkiye sanayinin temel taşı oluşturulan KOBİ'ler söz konusu karışık ortamdan daha fazla zarar görürse, ekonomi de biter. KOBİ'ler kale gibidir. Eğer bir ülkenin kaleleri yıkılırsa, asla zafer elde edilemez."



Mesut Kürüm: Üretimin kösteklendiği ortamda destek alamayan izmirli işadamları ne yapsın?

Verbo Boya-Kimya Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Kürüm, dalgalı döviz kurları, destek eşitsizliği, sanayicinin omuzlarına yük bindiren yasaların sürekli olarak çıkması gibi nedenlerden dolayı, Türk sanayicisinin zor günlerden geçtiğine dikkat çekerek, 2016 yılının parlak geçmeyeceğine inandığını söyledi.

Türkiye'de sanayicinin yaşadığı şartları göz önüne alarak kanunların ve yönetmeliklerin çıkartılması gerektiğini vurgulayan Kürüm, açıklamalarını şöyle sürdürdü:

Üretim odaklı sektörlerde faaliyet gösteren işadamları, yaşadıkları şartlar göz önünde bulundurularak yasaların hazırlanması gerektiğine dikkat çekerken, kendi yaşı ile kavranan İzmir'in baz alınmamasını önerdi.

"Bürokratik kanunlar yönetmelikler hepsi sanayicinin birebir yaşadığı şartları göz önüne almadan hazırlandığı için tatbikatla yönetmelik çalışmaları uymuyor. Neticesinde işveren aleyhine kurallar konuyor. İşin en büyük zorluğu ne biliyor musunuz? Benim yurtiçinde rekabette olduğum, benimle aynı işi yapan birçok firma var. Bu firmalar Türkiye'nin çeşitli bölgelerine yayılmış durumda. Onlar bu yasaların uygulanan bölgesel farklılıklarından dolayı daha uygun şartlarda mal satarken ben her türlü kritere uyduğum için aleyhimize gelişmeler oluyor. Türkiye'nin her tarafında uygulanması mümkün olmayan yasaların çıkartılmaması lazım. Bir de İzmir'i devlet bürokrasisi pilot bölge gibi görüyor. Onun üzerinden yayınlanan yönetmeliklerin kanunların uygulamasını takip ediyorlar. Halbuki İzmir gelişmişlik açısından diğer yerlerden daha farklı. Burada baz alınan değerler Türkiye geneline uygulanamaz. Ortalama bir şehir alın, o şehir üzerinden ne yaparsanız yapın. İzmir yanlış bir kriter oluyor. İzmir'de kara para yok denecek kadar azdır. Devletle iş yapan sanayici de İzmir'de parmakla sayılacak kadar az. İzmir'de kaçakçılık yok. İzmir niye gelişmiyor? İzmir'e çok para girmedikten sonra İzmir nasıl kalkınacak? Ancak kanun koyanlar, bunları göz ardı edip İzmir'i referans il olarak baz alıyor. Bakın Ankara'ya, Ankara'daki lüks araba sayısı İzmir'in 10 katı... Bazı uygulamaları devreye sokarken daha gerçekçi bir referans alınmalı ki daha doğru sonuçlar elde edilebilsin. Devamlı çıkan yasalarla işverenlere yeni yükler getiriliyor. En son çıkan tehlikeli kimyasal maddelerle çalışan yerlere tehlikeli madde uzmanından hizmet alınması zorunlu hale getirildi. Ben kimya mühendisiyim. Bizim bilgimiz yetersiz kabul ediliyor. 15-20 günlük eğitim alan kişiyi işe alıp beni kontrol edecek bir mekanizma bu... TOBB'un yöneticileriyle alıp veremediğim yok fakat yapılan kanunlarda öyle bir hale gelmiş ki onun da el kolu bağlanmış. Odalar Birliği şu anda sanayicilerin ve tüccarların sorunlarına rahatlıkla karşı durabilecek bir konumda değil. Sanayi Odası ne yazık ki TOBB'un bünyesinde. TOBB böyleyken Sanayi Odası Başkanı ne yapabilir? Türkiye'de üretimle ilgili konularda destek olunmadığı halde bir de köstek olunması, artık kaldırılamaz boyutlara geldi. Bugün devlet bana, 'fabrikana el koyuyorum' dese ben buradan ne götürürüm? Ceketimi alır çıkarım. Dolayısıyla bu yatırım ülkenin yatırımı değil mi? Biz günah mı işledik bu yatırımı işletiyoruz diye. Bu şartlar altında, üretimin bu kadar kösteklendiği

bir ortamda nasıl diğer ülkelerdeki üreticilerle rekabet edip ülkenize döviz getireceksiniz? Türkiye üretimle ilgili engelleri kaldırmazsa bir yere ilerleyemez. Üretim yaparsanız ülkeye değerli para girer. Başka türlü gelen para borçtur. En nihayetinde geri ödeyeceksin. İhracatla gelen para cebinde kalan paradır. Niye desteklemiyorsunuz? Üretim demek geliştirmek, araştırmak, rekabet imkanı, ülkeye döviz gelmesi demektir. '30 kişi araştırma personeli istihdam edene destek veriyoruz' diyorsun. Araştırma-Geliştirme Bölümü'nde çalışan sayım 30'dan düşükse beni desteklemeyeceksin yani... İyi de üretimi aynı usullerle 10 yıl götüremezsin. Ama makine ama teknoloji ama bilgi olarak bir şeyleri geliştirmek zorundasınız. Siz 10 sene aynı şeyi üreten firma gördünüz mü? Dolayısıyla bu şartlar altında 2016 yılı Türk sanayicisi için parlak geçmeyecek gibi görünüyor. Üreten para kazanıyor zihniyetini zihinlerden silmedikçe ilerlememizin şansı yok."



Şule Öztürkeri: Önümüzü göremiyoruz

Sektörünün öncü firmaları arasında yer alan Eriş Giyim firmasının sahibi Şule Öztürkeri de 2015 yılının iniş-çıkışlarla dolu bir yıl olarak geride kaldığının altını çizdi. Son günlerini yaşadığımız 2015'te stabil bir sosyal, ekonomik ve siyasi duruş sergilenememesi nedeni ile huzurlu bir yıl geçirmediklerine dikkat çeken Öztürkeri, 2016 yılının da belirsizliklerle dolu olduğunu söyledi. Öztürkeri, sözlerini şöyle sürdürdü:

"2015 şirketimiz için son 2 yıla göre biraz daha iyi gibiydi. Kur politikalarının yükselmesi satışlarda işimize yaradı. Buna rağmen özellikle son dönemlerde iç ve dış politikalarda yaşanan

gelgitler, kurda yaşanan dalgalanmalar, bizi olumsuz yönde etkilemeye başladı. Her alanda kararlı ilerleyen seyir, hepimizin arzuladığı bir şey... Siyasi krizler, savaş riskleri, iç ve dış politikada yaşanan gerginlikler üreticileri de müşterileri de tedirgin ediyor. Şu aşamada hem üreticilerde hem de müşterilerde henüz bir panik hali yok ama önümüzü rahat göremiyoruz. Dolayısıyla, 2016 bizim için şu aşamada belirsiz bir yıl."



Süha Aksoy: Sanayicinin B planı olmalı

Havatek firmasının kurucusu Süha Aksoy da ekonominin ve ikili siyasi ilişkilerin sanayi dünyasını etkileyen en önemli faktörler arasında yer aldığını vurgulayarak, başarılı olmak isteyen sanayicilerin her zaman bir B planı oluşturması gerektiğini söyledi. Her dönemde her an yaşanabilecek olumsuzluklara karşı sanayicilerin etkilememeleri için yeni alternatiflerini ceplerinde hazır tutmaları gerektiğinin altını çizen Aksoy, ülkeler arası ilişkilerde yaşanan olumsuzluklar ne olursa olsun, firmalarla kurulacak ikili ilişkilerin her zaman sanayiciye artı getireceğini, olumsuzluklardan daha az etkilenmelerini sağlayacağını söyledi. Aksoy, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Biz 30 senelik bir firmayız otuz senedir yaşanan olumsuzluklara boyun eğmedik, bunları dile getirmedik. Bunun için bir firmanın B planı C planı olması gerekir. Şimdi siz bunu yapmazsanız tek bir sektöre bağlı iseniz ve bu sektördeki riskleri düşünmeden hareket ediyorsanız ya da bir dönem iyi kazanıp işletme sermayenizi başka tarafa yatırıyorsanız o zaman sıkıntı yaşarsınız. Bunun sonu yok. Söz konusu sıkıntılı ortamdan nasıl çıkacaksınız ona bakmanız gerekir. Bazı şeyler sizin inisiyatifiniz dışında gerçekleşir. Bir iş adamı olarak ne kadar hesaplarsanız hesaplayın, mutlaka sizin ön göremediğiniz bir şey oluşabilir. Onun için sürekli hem firmayı belli bir süre ayakta

tutacak birikime sahip olmanız hem de bir B planınızın olması gerekir. 2015 yılı bizim açımızdan kötü bir yıl değildi. Hedeflediğimiz ciroya ulaştık. Mesela biz hiç Azerbaycan'a gitmeyi düşünmedik. Rusya'ya da çok teklif gelmesine rağmen gitmedik. Çünkü buralarda pürüz çıkıyor. Birçok yönü ile de yani Ruslar ile bizim yaklaşık iki ay süren bir gelişmemiz oldu. Hatta imalatları yapabilmemiz için bir iyi niyet anlaşması da imzaladık ama iş bir noktada tıkanıp kaldı. Çünkü biz bazı şeylerde güvence istiyoruz. 30 yıllık bir firma olarak 5-6 tane önemli kriz yaşadık. Yaşanan krizde kapanmak ya da küçülmek zorunda kalan firmalar biraz da sorunu kendilerinde ararlar. Konuyla ilgili Genç İş Adamları Derneği bir araştırma yapmıştı, neden firmalar zor duruma düşüyorlar diye. Söz konusu firmaların yüzde 80'inde sermaye eksikliği olduğu sonucu ortaya çıkmıştı. Bizler bireysel hareket etmek yerine birlik olabiliriz. 5 küçük firma birleşip bir büyük firma kurarak daha büyük işlere imza atabiliriz."

KOBİ'lerin yeni vizyonlarla mevcut işletmelerini geliştirebilmeleri için işinde uzman danışmanlardan hizmet almaları gerektiğine de dikkat çeken Aksoy, sözlerini şöyle sürdürdü:

"KOBİ'ler bu bedeli karşılayamaz. Benim yıllardan beri savunduğum KOBİ'lerin bir üst kurulda toplanması. Dolayısı ile işler iyi olduğunda seviniriz, işler kötü olduğunda sorumlu ararız. Şimdi bazı sektörler var mesela dibe doğru gidiyor. Bunun devam etme ihtimali yok. Değiştirmen gerekiyor. Ben bunu daha önceden siyasilere de söyledim Türkiye'nin en büyük problemi büyük firmasının olmayışı. Yani belli bir sektörde lider olacak. Şimdi bu-



Ülkeler arası işkiler kuran işadamlarının şahsi dostluklarının da ticarete büyük önem taşıdığını vurgulayan sektör oyuncuları, sorun yaşanan pazarların ardından açılacak yeni kapıların el altında tutulmasını istedi.

gün büyük bir işiniz var elektrik ile ilgili tasarımından malzemesine kadar mecbursunuz Siemens ile görüşmeye. Dolayısı ile dört ya da beş sektör belirlemeli ve bu alanlarda dünyada ilk üçe girmeyi hedeflemeliyiz. Bu şans elimizde var. 'Söz konusu sektörler hangileri olabilir' dersiniz; birincisi otomobil, ikincisi inşaat, üçüncüsü tarım, dördüncüsü çimento ve döküm. Bizde yetişmiş insan da yeterli değil. Ama iyi bir durumdayız. Dolayısı ile ülke ayağa kalkabilir. Şimdi eğer bunları yapmazsanız konan beş yüz milyar dolarlık 2023 hedefini tutturmak zor görünüyor. Bunları yapmak mecburiyetinizdesiniz çünkü bunları yaptığınız zaman, ürünlerin hammaddesini de kendi içinizden sağladığınız zaman ne cari açık kalır, ne de istihdam probleminiz kalır."

Sanayicilerin Türkiye'nin son dönemde komşu ülkelerle yaşadığı siyasi krizlere bağlı olarak hareket etmesinin büyük yanlış olduğunun altını çizen Aksoy, "Türkiye'nin yelpazesi geniş. Afrika ile çok iyi ilişkileri var. Eğer iyi bir firma ise, yurtdışındaki firmalara gittiği zaman başarılı işler yapıyor ve dönüyor. Bütün komşular ile aramız iyi olsun isterim. Ama komşu sizi ittiriyorsa da yapacak bir şeyiniz yok. Şimdi bir insanda günlük adım atmamalı. Eğer günlük adım atarsanız ileride pişman olursunuz. Dolayısı ile aklımızı hep sorunları nasıl çözebiliriz, nasıl yapabiliriz, iyi ilişkilerimizi nasıl sürdürebiliriz, buna yormalıyız" dedi.

Asgari ücret dengeleri değiştiriyor

2016 yılında ekonomiden büyük bir beklentisinin olmadığını da dile getiren Aksoy, yeni yılda ülkemizde büyük yatırımların yapılacağına inandığını söyledi. Son dönemlerde yaşanan asgari ücretin bin 300 TL'ye

yükseltilmesine ilişkin kaosu giderek büyüyeceğini düşündüğünü de dile getiren Aksoy, "Söz konusu artış, tüm birimlerde domino etkisi yaratacak. Elbette bir insan iş yerine mutlu gelmeli ve mutlu dönmeli. Ama fiyatları da sizin satabildiğiniz fiyatlara göre ayarlamak durumundasınız. Dolayısı ile birçok firma bu konuda sıkıntı çekecek. Bizim arkadaşlar bir çalışma yaptılar. Buna göre firmaların yaklaşık yüzde 30'a yakını yaşanacak domino etkisi ile beraber sıkıntıya düşecek. Bunun bir kısmını devletin en azından bir süre sübvansetmesi doğru olur diye düşünüyorum. Çünkü bu bir sosyal problem haline de dönüşebilir. Küçük firmalar iyice küçülür ya da işten çıkarmalar başlar. Bir işten çıkarsa diğer işe girer de diyemeyeceğimiz duruma geliriz. Sonuç olarak sosyal problemler yaşanmaya başlar" ifadesinde bulundu.

Kapanan şirket sayısı açılanların oranını ikiye katladı



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin açıkladığı verilere göre, kapanan şirket sayısı bir önceki aya göre yüzde 12,73 ve gerçek kişi ticari işletme sayısı yüzde 7,33 artarken, kooperatif sayısı yüzde 23,42 azaldı.

2015 yılı Kasım ayında, 2014 yılı Kasım ayına göre kurulan şirket sayısında yüzde 11,35 artış, kurulan kooperatif sayısında 14,86 ve kurulan gerçek kişi ticari işletme sayısında yüzde 6,60 azalış oldu.

2015 yılı Kasım ayında kapanan şirket sayısı, 2014 yılının aynı ayına göre yüzde 23,82, kapanan kooperatif sayısı yüzde 34,62 ve kapanan gerçek kişi ticari işletme sayısı yüzde 51,49 azaldı.

2015 yılının 11 ayında, geçen yılın aynı dönemine göre kurulan şirket sayısı yüzde 15,63 artarken, kooperatif sayısı yüzde 11,78 ve gerçek kişi ticari işletmesi sayısı yüzde 32,61 oranında azaldı.

Aynı dönem içinde kapanan şirket sayısı yüzde 12, kooperatif sayısı yüzde 12,46 ve gerçek kişi ticari işletme sayısı yüzde 9,69 azaldı.



İzmirliiler uzlaşsın tüp geçide başlayalım



Ulaştırma Bakanı Yıldırım, İzmirliilerin mutabakat sağlaması halinde Karşıyaka Körfez Tüp Geçit Projesi'ne başlayacaklarını, Büyükşehir Belediye Başkanı Kocaoğlu, projeyi ilk kendilerinin gündeme getirdiğini söyledi.

İzmir'in iki yakasını birbirine bağlayacak Karşıyaka Körfez Tüp Geçit Projesi'nin detayları belli oldu. Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, İzmir trafiğine nefes aldıracak dev proje için "İzmirliiler isterse hemen başlarız" diye konuştu.

Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, İzmir'in iki yakasını birbirine bağlayacak Karşıyaka Körfez Tüp Geçit Projesi için nihai kararı İzmirliilerin vereceğini söyledi. İzmir'de bugüne kadar çok sayıda yatırımın açılan davalar nedeniyle yarıda kaldığını hatırlatan Yıldırım, Çiğli'yi Balçova'ya bağlayacak 4.2 kilometrelik Karşıyaka Körfez Tüp Geçit Projesi için kentte bir mutabakat sağlanması gerektiğine işaret etti.

Binali Yıldırım "Körfez Tüp Geçit Projesi'nin ÇED'i de kapsayan tüm hazırlık çalışmaları tamamlanınca kamuoyuna sunacağız. Bu projenin tartışılmasını istiyoruz" diye konuştu.

Çiğli'yi Balçova'ya bağlayacak olan 4.2 kilometrelik Karşıyaka Körfez Tüp Geçit Projesi'nin de detaylarının belli olduğunu söyledi. Yıldırım, bu projeye tüm İzmir'in "mutabakat" içinde olması durumunda başlayacaklarını açıkladı.

Yıldırım, "ÇED'le ilgili halledilmesi gereken meseleler var. Onları da tamamlamadan adım atamıyoruz. Dosya bittiği zaman bunu İzmirliilerle paylaşmamız lazım. İzmirliiler bunu beğenirse başlayabiliriz. Mutabakat olmadığı halde başlamayı düşünmüyoruz" dedi. 4.2 kilometrelik projeyi, ÇED'i de kapsayan tüm hazırlık çalışmaları tamamlanınca kamuoyuna sunacaklarını ifade eden Yıldırım, "Tartışılmasını istiyoruz. İzmir'in projelerini sadece bazı yanlış sivil toplum örgütlerinin insafına bırakmak istemiyoruz. Şehrin kalkınmasını geciktiriyor. İzmir'e yatırım yapmak isteyenlerin de keyfi kaçıyor" diye konuştu.

Binali Yıldırım, İzmir'e yapılan projelerin bununla sınırlı kalmayacağını, yerel ve merkezi idare arasındaki sorun algıda yıkılacağını söyledi. Yıldırım şöyle konuştu: "İzmir'in sorunlarının çözümünde bahane üretilmesini istemiyoruz. Biz, 'Eğer belediyenin Ankara ile meselesi varsa, onu çözeceğimizi,





hizmetin her şeyin önünde geldiğini' söyledik. Sözümüzün gereğini de yapacağız. Çöple ilgili adım atacaksa, bunu bizimle paylaşırsa konuşuruz. ÇED nerede bekliyor? 'Bekliyor' diyerek ilgilenmezsen 40 yıl bekler. Takip etmek lazım. Bizim de belediyeden beklentilerimiz var."

Kocaoğlu: Tüp geçide karşı değiliz

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, körfeze yapılması planlanan tüp geçit projesine karşı olmadığını ancak kara tarafında birinci derece doğal SİT, yeşil doku ve Kuş Cenneti bölümlerinin de alttan tünelle geçilmesini tavsiye ettiklerini söyledi.

Kocaoğlu, "Bizim bu projeye karşı bir duruşumuz yok. Hatta 2004 ya da 2005 yılında, dönemin Bayındırlık Bakanı Zeki Ergezen ve Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım ile birlikte yaptığımız bir toplantıda bu projeyi ilk öneren de benim" dedi.

Dönemin Bakanı Ergezen'in kendisine o tarihte, "Bu Kordon yolu ne olacak?" diye sorduğunu belirten Kocaoğlu, "Ben de 'Herkes karşı çıkıyor, yapılmayacak' dedim. Bu kez 'tünel yap-sak olur mu?' diye sordu. Ben de olumlu yanıt verdim. Havagazı



Fabrikası'nın önünden girip Karataş'tan çıkabileceklerini ancak Pasaport ile Konak Pier arasındaki sorunun çözülmesi gerektiğini söyledim. Daha sonra da 'Niye Bostanlı ile Üçkuyular'ı birleştirmiyorsunuz? Dünyanın masrafını yapacaksınız, bari tüp geçit olsun' dedim. Yaklaşık 45 gün sonra Binali Yıldırım İzmir'e geldiğinde, gençlere ulaşım konusunda yaptığı bir konuşmada bu projeyi söyledi" dedi.

Projeye karşı olmadığını ancak kara tarafında "açmazı" olduğunu dile getiren Kocaoğlu, "Açmazlar da denizde değil; kara parçalarında. Karaya çıktığınız zaman birinci derece doğal SİT, yeşil doku ve Kuş Cenneti ile karşılaşıyorsunuz. Buraların da alttan tünelle geçilmesi tavsiye edilir. Oturulur, konuşulur.

Büyükşehir'in dediği budur. Bizim o projeye karşı duruşumuz yok. Bu projeyi benim önerdiğimi Binali Yıldırım da biliyor" diye konuştu.



Uğurtaş: Körfezin yapısı dikkate alınmalı

Kamuoyunda tartışmaya açılan İzmir Körfezi KöprülÜ Tüp Geçit Projesi hakkında değerlendirme yapan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Bu projeyi destekliyoruz, ancak körfezin doğal yapısı ve sirkülasyonu dikkate alınmalı ve bu projenin bağlantı yolları ile de desteklenmesi gerektiği unutulmamalıdır" dedi.

Uğurtaş, İAOSB olarak 630 işletmenin faaliyette bulunduğu, 37 bin çalışan barındıran bir Bölge olduklarını belirterek, Bölge-mize ulaşım konusunda en çok kullanılan çevre yolunun son yıllarda özellikle yoğun saatlerde çevre yolu olmaktan çıkıp, şehir içi cadde hızına düştüğünü, diğer yanda Karşıyaka-Mavişehir hattında ise yoğun yapılaşma nedeniyle trafiğin her gün daha da arttığını söyledi. Hilmi Uğurtaş, şöyle konuştu: "KöprülÜ tüp geçit projesi elbette ki körfezin iki tarafının bağlanması açısından çok faydalı olacaktır. Bu geçiş çevre yolunun yükünü azaltacaktır. Ayrıca ciddi bir zaman ve yakıt tasarrufu sağlanacaktır. Ancak bu proje esnasında dikkat edilmesi gereken önemli nokta körfezdeki sirkülasyonun devam etmesini sağlamaktır. Bu hususta dünyadaki teknolojiler gelişmiş ve bu teknolojiler kullanılarak başarılı uygulamalar yapılmıştır. İzmir körfezi İzmir'in en önemli değeridir. Körfezi etkileyecek her projede bu husus dikkate alınmalıdır. Ayrıca, bu proje yapılırsa dahi İzmir'in ikinci çevre yoluna ihtiyacının olduğu, Çiğli-Aliaga-Çandarlı hattının, yani Kuzey Ege Otoyolu'nun da bir an önce tamamlanması gerektiği unutulmamalıdır."

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş, İzmir'de zaman zaman doğru projelerin dahi ilerleyemediğini hatırlatarak, "Toplumsal mutabakat içinde İzmir'e nefes aldiracak projelere destek olmalıyız" dedi.



MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com

Komşunuzun ne iş yaptığını biliyor musunuz?

Eğer bilmiyorsanız, Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) tarafından yürütülen “Komşum ne iş yapıyor?” projesine katılabilirsiniz.

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER), bu proje ile organize sanayi bölgelerinde faaliyet gösteren işletmelerin hem kendi OSB’lerinde hem de diğer OSB’lerde bulunan işletmelerin güncel teknolojileri de kullanarak hem kendi firmalarını tanıtmaya hem de işbirliği imkanlarını hedeflemektedir.

Ülkemizde sanayi envanteri konusunda yaşanan sıkıntılar herkes tarafından bilinmektedir. İşletmelerimiz bu envanterin eksikliğinden dolayı başta yakınlarındaki işletmeler olmak üzere tüm OSB’lerde yer alan işletmelerin neler ürettiği hakkında bilgi sahibi değildirler. Bu nedenle özellikle imalat sanayiinde kullanılan mallarının ithalatına yönelmektedirler. Oysa belki de çok yakınlarındaki bir işletmede o ürünü bulma şansları vardır. Ya da, uluslararası pazarlara açılma konusunda gerek teknik/üretim anlamında gerekse de satış/pazarlama anlamında kendisi ile eşdeğer ürünleri ya da birbirine bağlı ürünleri üreten işletmelerin birbirleri ile işbirliği ve dayanışma içinde hareket etme şansları da bu bilgi eksiklerinden dolayı olmamaktadır.

Bu bilgileri derlemek-toplamak ve kullanıcılara sunmak amacı ile OSBDER tarafından bir platform oluşturma çalışmaları başlamıştır. Bu platformda önce OSBDER üyesi olan OSB’lerin içindeki tüm işletmelerin kaydı hedeflenmiştir. Daha sonra ise bu katılımın tüm OSB’lere yayılması öngörülmektedir. Platformun ilk pilot çalışması döneminde bin 166 kayıtlı firmaya ulaşılmış, 49 bin 860 arama yapılmıştır. Platforma yapılan ziyaret sayısı 33 bin 084 olmuştur.



Platforma, aralarında ABD, Brezilya, Almanya, Çin, Hindistan, İngiltere, İtalya, Rusya, Ukrayna, Fransa, Polonya, İsviçre, Bulgaristan, İspanya, Azerbaycan, Endonezya, Avusturya, Portekiz gibi ülkelerden giriş yapılmıştır.

Projenin içeriğine bakıldığında ise öncelikle üye olan firmalar tarafından firma tanıtım sayfası bilgileri doldurulmaktadır. Bu sayfada iletişim bilgileri, üretim bilgileri, standardizasyon ve uygunluk belgeleri, Ar-Ge ve yenilik bilgileri, Tescilli Sınai Mülkiyet Hakları ve belgeleri v.b. bilgileri yer almaktadır.

En önemli bilgi bölümünde ise üretilen ürün/hizmet bilgileri, üretimde kullandığı ihtiyaç bilgileri yer almaktadır.

Platformda kapsamlı bir arama motoru ile sektör, ürün ve hizmetler bazlı arama yapılabilirdiği gibi firma adı, ili ya da sahip olduğu belgeler gibi detaylar üzerinde de arama yapma imkanı sunulmaktadır. Platform üyeleri kendi aralarında mesajlaşabilmekte, tedarikçi üretici eşleştirme grupları oluşturulmaktadır. Dileyen firmalar platform üzerinden teklif isteyebilmekte veya verebilmektedir. Platform üzerinde çeşitli programlar ve gerek duyulan konularda bilgilendirmeler yapılmaktadır.

Ülkemizdeki yüksek ithalat rakamlarını makul seviyelere çekebilmek, üretimdeki ara malı tedarikçisini yerli üretimden sağlayabilmek, ortak üretim ve Ar-Ge projeleri geliştirebilmek için komşumuzun ne iş yaptığını bilmek, dünyanın bir ucundaki rakibimizin yada partnerimizin ne yaptığını bilmekten çok daha kolay ve çok daha az maliyetlidir.

Proje hakkında detaylı bilgi almak ve platforma katılmak için:

www.komsumneisyapiyor.com



OSBDER'e üye OSB'lerin Bölge Müdürleri, İAOSB'de bir araya geldi

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği'ne (OSBDER) üye 39 OSB'nin Bölge Müdürleri, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) bir araya geldiler. İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner'in eşliğinde Bölge'yi gezen OSB'lerin müdürleri, Bölge turunun ardından toplantılarını gerçekleştirmek üzere Bölge Müdürlüğü Binası'na geçtiler.

Üç ayda bir OSBDER üyesi OSB'lerin ev sahipliğinde düzenlenen Bölge Müdürleri Toplantısı'nın 18'incisi, İAOSB Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi. Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Fatih Uysal, Bölge Müdürlerini İAOSB'de ağırlamaktan büyük

memnuniyet duyduklarını dile getirdi. Sanayi bölgelerinin başında yer alan 'organize' kelimesini 'birlik olmak ve iletişim kurmak' anlamları ile bütünleştiren Uysal, "Düzenlenen bu tarz toplantılarla ortak paydada birleştiğimiz olumlu-olumsuz sorunlarımızı dile getirerek ve bunlara çözüm üretmek şansını yakalıyoruz. Söz konusu toplantıların OSB'lerimizin gelişimi adına çok değerli ve faydalı olduğuna inanıyorum. Sizleri burada konuk etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Tekrar hepiniz hoş geldiniz, şeref verdiniz" dedi.

Bölge Müdürleri, serbest tüketicilerin OSB'lerdeki durumu ve OSB'lerde iktisadi işletme kurulmasına ilişkin görüşlerini Bilim Sanayi ve

Teknoloji Bakanlığı yetkililerinden Faruk Bektaş, Bünyemin Eroğlu ve Yeminli Mali Müşavir Sakıp Şeker ile birlikte değerlendirdiler.

Ayrıca, toplantıya katılan OSB Müdürleri, kendi Bölgele-
rindeki uygulamalar, karşılaştıkları sorunlar ve çözüm önerileri hakkında bilgi alışverişinde bulundular.



OSB'lerde ortak sorun, OSBDER Ortak Çözüm

Türkiye'nin önde gelen 39 OSB'sinin üye olduğu Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) çözüm ortakları, OSB'lerin ortak sorunlarına ortak çözümler bulmak amacıyla İAOSB'deki tanıtım toplantısında bir araya geldi.



İAOSB'nin kurucu üyeliğini yaptığı ve Türkiye'nin önde gelen 39 OSB'sinin üye olduğu Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) çözüm ortakları, OSB'lerin ortak sorunlarına ortak çözümler bulmak amacıyla İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen tanıtım toplantısında bir araya geldiler.

İki gün süren toplantıya OSBDER ile işbirliği protokolü bulunan Borusan Mühendislik'ten Genel Müdür H.Sinan Yükeb, İmalat Yöneticisi Çetin Karataş, Borusan Enerji ve Yatırımları ve Üretim A.Ş.'den Satış Müdürü Uğuray Altaylı, Bor Gümrükleme Müşavirliği'nden Mevzuat ve Süreç Yönetim Müdürü Hüseyin Cöne, Satış Müdürü Ayşegül Bayraktar, Alberk QA firmasından Ege Bölge Müdürü Özgür Ütebay, Bölge Satış Yöneticileri Aslı Abay, Koray Gündoğdu, İlayda Gökçimen ve İntercity Kiralama firmasından Ege Bölge Sorumlusu Mutlu Egeç konuşmacı olarak katıldı. İAOSB Sanayicileri ile bir araya gelen konuşmacılar; mühendislik, gümrükleme, enerji verimliliği, belgelendirme gibi konularda detaylı bilgiler verdiler.

OSB'lerin bakım partneri olmayı amaçladıkları

rını vurgulayan Borusan Mühendislik'ten Genel Müdür H.Sinan Yükeb, OSB'lerin her türlü bakım, tasarım, montaj ve tesis taşıma ihtiyaçlarına karşılık verebilecek bir firma olduklarından söz ederek; "OSB'lerin bu hizmeti sağlayan şirketleri var. Biz de bu alanda kendimizi geliştirmeyi ve OSB'lerin bakım şirketi olmayı hedefliyoruz" dedi. Ürün ve hizmetlere de değinen Yükeb; "Tasarım, proje yönetimi, bakım ve servis hizmetleri veriyor, endüstriyel tesis, montaj, de-montaj, taşıma, kurulumları ve devreye alma çalışmaları ile makine ve endüstriyel ekipman imalat çalışmaları yapıyoruz. Süreçten bahsetmek gerekirse; bir tesisi çalışır vaziyette inceliyoruz eğer bakım ihtiyacı var ise o anda yapıyoruz. Daha sonra o tesisi tekrar kurulacak şekilde ölçüyoruz. Bir takım resimler çıkarıyoruz, çünkü 10-20 veya 30 sene önce kurulmuş bir tesise gittiğinizde kuruluş dönemine ait insan veya evrak bulmak zor, bu da ciddi bir problem olduğundan bizim ekibimiz o açığı kapatıyor. Tesisin önce bir markalanması yapılıyor ve ona göre bir resim çıkarılıyor. Daha sonra gereken bir bakım varsa yapılıyor. Montajı, temizliği, ambalajlanması yapılırken yeni yerinde

montajı, markalama sayesinde doğru ölçüde montaj devriye alınıyor ve müşteriye çalışır vaziyette teslim ediliyor. Bu duruma bakıldığında aslında verilen özel bir hizmet ve açıkçası Türkiye’de bizim kadar bu işi yapan rakibimiz yok” diyerek sözü Uğuray Altaylı’ya bıraktı.

Borusan Enerji ve Yatırımları ve Üretim A.Ş.’de Satış Müdürlüğü yapan Altaylı, öz tüketim modeli hakkında bilgi vererek; OSB’lerin şebekelerden bağımsız kendi ürettikleri elektrik enerjisini tüketebilme olanaklarını içeren modelin avantajlarını, şebekeden bağımsız olmak, enerji ihtiyacınıza karşılık esnek ve çevreye duyarlı çözümler, enerjideki fiyat dalgalanmalarından korunma, çevreye pozitif katkı, karbon ayak izini azaltma şeklinde sıraladı. Çalışma sisteminden bahseden Altaylı, “Borusan olarak müşterilerimiz için bir analiz yapıyoruz. İvme belirliyoruz böylece gerekli yatırımı yaptıktan sonra fazla üretilen elektrik enerjisi dağıtım şirketinin bir alım garantisi olduğundan fazla enerjinizi dağıtım şirketlerine sağlayabiliyor ya da elektrik perakende şirketlerinden tedarik edebiliyorsunuz” dedi.

Öz tüketim modelini tercih eden firmalara mevcut durum analizi yaptıklarını belirten Altaylı; “Analiz sonucunun uygunluğu durumunda enerji tüketim profilinizi çıkarıyor, hangi saatlerde ne gibi tüketim yapmışsınız ve bu iş modeli size ne gibi avantajlar sağlıyor ona bakıyoruz. Uygulama aşamasında ise lisans elektrik idari işlemleri, dağıtım şirketlerinden gerekli izinlerin alınması süreçlerini takip ediyor, sistemin kurulmasını ve devreye alınmasını gerçekleştiriyoruz” dedi.

Anti damping ve idari vergiler

Bor Gümrükleme Müşavirliği Satış Müdürü Aysegül Bayraktar firmalarının tanıtımını yaparken, Mevzuat ve Süreç Yönetim Müdürü Hüseyin Cöne de mevzuat değişiklikleri konusunda bilgi verdi. 1984 yılından bu yana hizmet verdiklerini vurgulayan Bayraktar, Türkiye gümrük mevzuatı altında ithalat ihracattan vergi alımlarına kadar tüm hizmetleri sağlayabildiklerini belirtti.

Mevzuat değişiklikleri hakkında bilgi vermek için sözü alan Cöne ise haksız rekabetin önlenmesini etkileyecek faktörlerden bahsetti. Cöne sözlerine şöyle devam etti;

“Son zamanlarda uygulamada olan iki konuyu sizlerle paylaşmak istedik. Bunlardan biri anti damping soruşturmaları, ikincisi ise ek vergiler, yani idari vergiler. Bu konular sizin maliyetlerinizi etkileyen unsurlardır. Eğer ithalat ve ihracat yapıyorsanız bu iki uygulamanın sonuçlarından kaçınmanız mümkün değildir. İthalatta haksız rekabetin önlenmesi ile ilgili analiz ile

öne çıkan iki tip uygulama var; biri damping dediğimiz haksız rekabet ile ilgili ilişkin önlemler, ikincisi de sübvansiyon önlemleri. Bir malın normal değerinden daha düşük bir fiyatla ihraç edilmesine damping denir. Bir dampingden bahsedilebilmesi için mutlaka bir karşılaştırma yapılması gerekiyor. İthalat yaptığımız ülkedeki iş piyasa fiyatı bize satmış olduğu fabrika çıkış fiyatı karşılaştırılır ve bunun üzerine bir damping bulunur. Şu anda baktığımız zaman üç türlü damping var. Bunlardan bir tanesi stok birikimlerini eritmeye yönelik geçici damping, ikincisi sürekli damping ve üçüncüsü ise bir sektörü ülkeyi rekabetten dışarıya atmak için uygulanan yıkıcı dampingdir. Burada genelde damping sonucunda zararlı çıkan sektörler gelip müracaat ediyorlar. Ekonomi Bakanlığı’nın sizin anti-damping talebinizi kabul etmesi için üretici olarak tek başına sektörün en az yüzde 25’ini temsil etmiş olmanız gerekiyor. Altında ise mutlaka ihracatı yapılan sektör ile ilgili bir belgelendirme yapılması gerekmektedir. Aksi halde sizin bu konudaki başvurunuz geri döner.”

İdare gümrük vergisinden de bahseden Cöne, “İthalat sırasında gümrük vergisinden ayrı olarak Bakanlar Kurulu tarafından belirlenen oranda tahsil edilen gümrük vergisidir. Bakanlar Kurulu Gümrük Giriş Tarife Cetveli’ndeki vergi oranlarını yüzde 50’sine kadar arttırmaya ya da bu oranları sıfıra kadar indirmeye yetkilidir. İlave gümrük vergisinin amacı ithalatın pahalılaştırılması ve ithal mala olan talebin azaltılması, yerli üretimin desteklenmesi ve talebin yerli üretime kaydırılması ve hazine gelirinin arttırılmasıdır” dedi.

Alberk QA ile belgelendirme ve denetim

İkinci oturumda denetim ve belgelendirme üzerine katılımcılara detaylı bilgiler veren Alberk QA firmasının Ege Bölge Müdürü Özgür Ütebay, “Birçok alanda aktivasyonu sağlamış bir belgelendirme kuruluşuyuz. Bunlar ISO 9001 Belgelendirme Sistemi, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi, ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi, ISO 22.000 Gıda Güvenliği Yönetim Sistemi’dir. Kalibrasyon konusundaki aktivasyonlarımız, İSG ölçümleri konusundaki faaliyetlerimiz, teknik kontrol muayene kapsamımız ve ürün belgelendirme konusunda ülkemizde bulunan aktivasyon konulu TÜRKAK tarafından yetkili bir belgelendirme kuruluşuyuz. Sistem bilgilendirme, ürün belgelendirme, uygunluk belgelendirme, beğeni işareti, denetim kontrolleri, kalibrasyon laboratuvar, iş hijyeni, muayene ve laboratuvar, eğitim, yükleme kontrolleri, üçüncü taraf ve denetimleri gibi hizmetlerimiz var. Ayrıca bahsettiğimiz konular ile ilgili eğitim veriyoruz” dedi.



OSBDER ile işbirliği protokolü bulunan Borusan Mühendislik, Borusan Enerji ve Yatırımları ve Üretim A.Ş., Bor Gümrükleme Müşavirliği, Alberk QA, Intercity Kiralama firmaları, faaliyet konularında detaylı bilgiler verdi.

Bölge Satış Yöneticileri'nden Aslı Abay da, ISO 27001 bilgi güvenliğinin avantajlarına vurgu yaparak, "Söz konusu sistem; dokümente edilmiş bir kuruluşun tüm ticari riskleri korunmasını sağlamak, gerçekleştirmek, izlemek, gözden geçirmek, sürdürmek ve sürekli iyileştirmeyi başaran bir sistemdir" dedi.

Ürün belgelendirme ve laboratuvar hizmetleri

Ürün Belgelendirme konusunda CE markalı belgelendirme yaptıklarından söz eden Koray Gündoğdu AB uyum çerçevesinde markalama yaptıklarını vurgularken; "Bu noktada Avrupa Komisyonu'nu her bir ürün için ayrı bir direktif belirliyor ve firmalar bu direktiflere göre oluşan standartlarda üretimlerini gerçekleştiriyorlar. Alberk QA Technic olarak biz bu alanda hem Türkiye'de ilgili Bakanlıklardan hem de Avrupa Komisyonu tarafından yetkilendirilmiş bir kuruluşuz. Asansör, tıbbi cihazlar, yapı malzemeleri, gezi amaçlı tekneler, alçak gerilim yönetmeliği, elektro manyetik uygulamalarına kadar birçok alanda denetimler yaparken, basınçlı ekipmanlar ile ilgili de kazanlar ve tanklar gibi her türlü basınçlı ekipmanların üretimini gerçekleştiren firmaların da denetimlerini gerçekleştiriyoruz" dedi.

Laboratuvar hizmeti konusunda bilgi veren İlayda Gökçimen ise şunları söyledi; "Alberk QA Technic kapsamında iki adet laboratuvar başlığı sayabiliriz. Birincisi iş sağlığı ve güvenliği kapsamındaki hijyen laboratuvarı, diğeri ise kalibrasyon laboratuvarımız.

Bizler; Alberk QA Technic olarak, toplamda 7 temel eser bilimi ile ilgili TÜRKAK'tan yetkili olarak hizmet vermekteyiz. Endüstri, mekanik,

elektrik- elektronik, sıcaklık nem ve fiziksel kimyasal biyomedikal kalibrasyonu ile hizmet vermekteyiz. Burada işverene birçok konu düşmektedir. Bununla ilgili risk değerlendirmesi yapmak ve yaptırmak ile yükümlüdür. Çalışma ortamında ve çalışanların bu ortamda maruz kaldığı risklerin belirlenmesi, kontrollerin yapılması, ölçümlerin yapılması ve değerlendirilmesi işveren tarafından yaptırılması gerekmektedir" şeklinde konuştu.

Araç işlerini bize bırakın

2014 yılında Intercity Akademi'yi kurduklarını belirten Intercity Kiralama Ege Bölge Sorumlusu Mutlu Egeç; "Araç işlemlerinizin tamamını bize bırakmanızı istiyoruz. Müşterinin bizden memnun kalması en büyük amacımızdır. Bizim aylık faturalarımızda herhangi bir artış, fiyat değişikliği gibi sorunlar ile karşılaşılmaz.

Araçlarınızın hepsi trafik sigortalı ve full kaskolu biçimde sizlere verilmektedir. Periyodik bakım ve onarım masrafların da ise toplamda 800'e yakın yetkili servisimiz ile hizmet vermekteyiz. Bunlar için müşterilerimiz her hangi bir ücret ödememektedir.

Araç muayene günleri geldiğinde müşterilerimiz tekrarlanarak servislerimize çağırılmakta ve bu hizmette bizler tarafından verilmektedir. Müşteriler talepleri doğrultusunda HGS takip sürelerini bizlere aktarabilirler, biz onlarla ilgili takibi yapıp düzenli bir şekilde faturalandırmasını yapabiliriz. Yakıt temini ve yönetimi ile ilgili bizimde ortak olduğumuz firmalarda konuyla ilgilenen arkadaşlarımız sizlerle irtibata geçip belirli maddelerde size özel indirimler yapabilir" dedi.



Ülkelerinde kurdukları Organize Sanayi Bölgelerine yatırımcı ve iş ortakları aramak üzere Türkiye'ye gelen Kazakistanlı sanayiciler, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki firmaları ziyaret etti.

Kazak-Türk OSB Yönetim Müdürü Maksat Yeskendir ve Ontustık OSB'ler Yönetim Şirketi Yatırım Çekme Bölüm Müdürü Ali Bauyrzhan öncülüğündeki heyet, Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında genel bilgi aldı.

18 kişiden oluşan heyet, Bölge firmalarından Egeplast - Ege Plastik Tic. San. A.Ş., Cu Tekstil San. Tic. A.Ş. ve Özdersan Deri Mak. San. Tic. Ltd. Şti.'ni gezerek firmaların ürettikleri ürünler, üretim aşamaları ve ithalat-ihracat sistemleri ile ilgili kapsamlı bilgiler aldı.

Kazak-Türk OSB Yönetim Müdürü Maksat Yeskendir, ziyaret amaçlarının Güney Kazakistan'a yatırım imkânları sunarak, geliştirilmesi gereken sektörlere ortak şirket ve yatırımcı bulmak olduğunu açıkladı.

Yatırım Çekme Müdürü Ali Bauyrzhan da

firma sahip ve temsilcilerine, "Kazakistan'daki OSB'lerde her şey hazır. Arsamız var, fabrikalarımız var, yeni binaların yapılması için arsalarımız var. Ancak bize işi öğretecek, yol gösterecek uzmanlara ihtiyacımız var. Biz Rusya dahil Tacikistan, Türkmenistan, Özbekistan ile gümrük vergisiz alışveriş yapıyoruz. Kazakistan bu bağlamda 100 milyar kişiye ihracat yapabilecek bir ülkeyken, biz ürünlerimizin çoğunu yurt dışından ithal ediyoruz. Buraya gelen Kazak sanayicilerimiz kendi şirketlerinin ürünlerini geliştirmek, yeni projeler üretmek, Türk sanayicilerle tecrübe değişimi yapmak, ortaklık kurmak istiyorlar. İstiyoruz ki gelin size arsa verelim, fabrikanızı kurun, ortak olalım ve hep beraber pazarımızı büyütelim" çağrısında bulundu. Türk işadamlarının ülkelerine gelerek oradaki OSB'yi de görmelerini isteyen Kazakistanlı sanayiciler, özel olarak 'gıda, tıbbi cihazlar, makine yapımı, inşaat ve inşaat malzemeleri, tekstil, ayakkabı üretimi, kimyasal ve petrol ürünleri, tarımcılık ve hayvancılık, deri makineleri alanlarında işbirliği yapmak istediklerini belirttiler.





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER



YURTIÇİ UÇUŞLARDA 100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU



30 kg
bagaj hakkı

TURKISH AIRLINES



Miles & Smiles



Daha fazla mil
kazanma fırsatı

CIP salonlardan
faydalanma imkânı



Business
Class ikram



Ekonomide BUSINESS kabine upgrade, sadece indirimli yetişkin, çocuk ve bebek biletleri için yapılacaktır. Rezervasyonu bulunan ve biletlerini upgrade eden yolcularımızın bebek yolcu biletleri kampanya kapsamında 10 TL karşılığında upgrade edilir. Kampanya, seçilen uçuşun BUSINESS sınıfında yer olması durumunda ve Türk Hava Yolları'nın belirlediği sınıflar (V/L/T/Q/E) için uygulanabilir. AnadoluJet, Code Share ve aktarmalı seferler hariçtir. İstanbul Atatürk Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Adana, Antalya, Diyarbakır, Gaziantep, Gazipaşa, Hatay, İzmir, Kayseri, Trabzon; Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Ankara, Antalya, İzmir uçuşlarını kapsamaktadır. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Skytrax Passenger Choice ödüllerinde Avrupa'da 2015 yılının en iyi havayolu seçildi.

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH
AIRLINES





Avrupa'nın
En İyi Havayolu



A STAR ALLIANCE MEMBER



**Miami'ye
Türk Havayolları ile
uçun.**



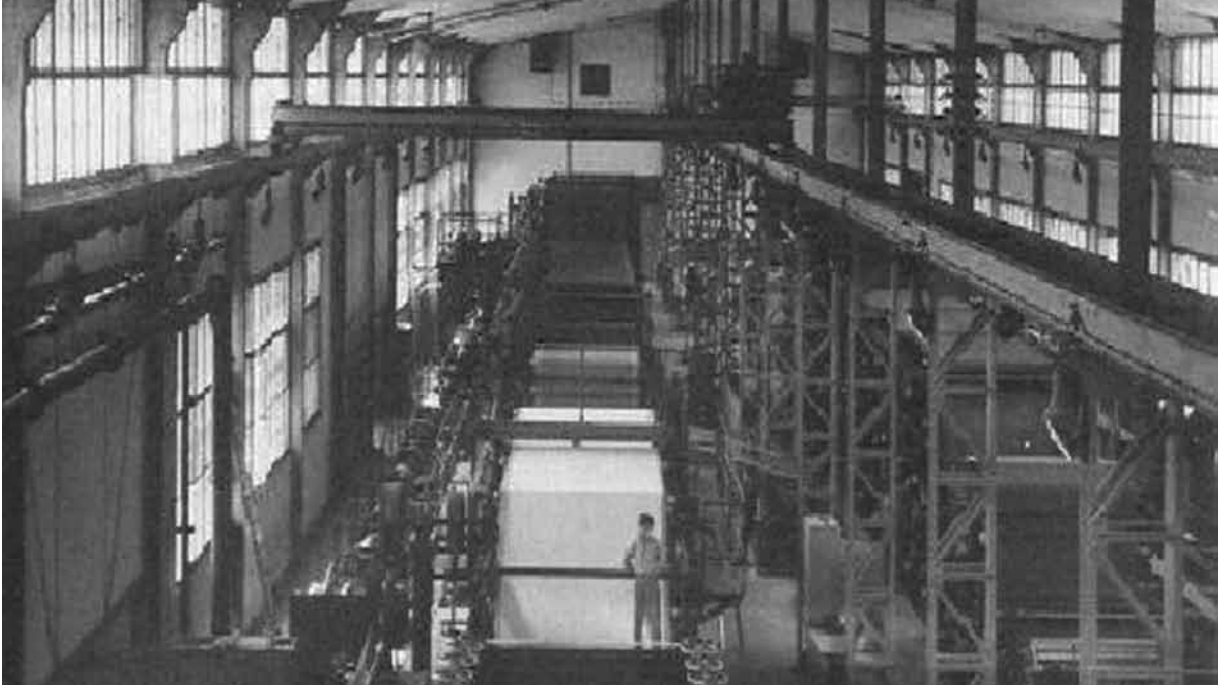
TURKISHAIRLINES.COM

Skytrax Passenger Choice ödülleri Avrupa'da 2014 yılının en iyi havayolu seçildi.

**DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.**

**TURKISH
AIRLINES**





İzmir'de kâğıtçılık

İzmir'de 125 yıl önce kurulan ve Osmanlı sanayileşme çabaları içinde önemli bir yer tutan, dönemindeki bir çok fabrika gibi Avrupa'nın ayak oyunları ile tarihe gömülen Anadolu'nun ilk kâğıt fabrikasının öyküsü...

Kıtap tarihi üzerinde çalışanların arasında yaygın olan görüşe katılmamak mümkün değil; matbaanın icadı, ondan 200 yıl önce Araplar aracılığı ile Avrupa'ya getirilen ve 14. yüzyıl sonunda yaygın biçimde kullanılan kâğıt olmadan hiçbir şey ifade etmezdi. 19. yüzyıla kadar uzanan süreçte ham madde eksikliğine karşın Avrupa'da pek çok kâğıt üretim merkezi ortaya çıktı.

Türkiye Cumhuriyeti'nde bir devlet kuruluşu olan SEKA'dan sonra ilk özel kâğıt fabrikasının İzmir'in Aliağa ilçesinde kurulan Viking Kâğıt Fabrikası olduğunu bilirsiniz. 1969'da Danimarkalılarla ortaklaşa kurulan Viking uzun yıllar 'tek' olma özelliğini korudu. Günümüzde de bir holdingin parçası olarak faaliyetlerini devam ettiriyor. Ancak biz yazımızda İzmir'imizin bu güzide işletmesinden söz etmeyeceğiz. Ondan yaklaşık 125 yıl önce, yine İzmir'de kurulan ve Osmanlı sanayileşme çabaları içinde önemli bir yer tutan, döneminde kurulan pek çok fabrika gibi Batı sermayesinin ayak oyunları ile tarihe gömülen Anadolu'nun ilk kâğıt fabrikasının öyküsü aktarmaya çalışacağız. Ama önce biraz kâğıttan ve Osmanlılarda kâğıt üretiminden söz edelim.

Osmanlı'da kâğıt

19. yüzyıla kadar Osmanlı Devleti'nde kâğıt üretiminin boyutu hakkında tam bir bilgi sahibi değiliz. Ancak tüketilen kâğıdın büyük kısmının ithal edildiğine şüphe yok. Kullanılan kâğıtlar da genellikle

le geldikleri bölgenin adıyla anılmaktaydı. Dımaşki, Hatayi, Hariri-Semerkandi, Hindi, Nizam-şahi, Levi-Tebrizi vb. Osmanlı hattatları arasında en yaygın kullanımı olan kâğıt ise Hint ve Buhara'dan gelen meşhur âbadi kâğıttı. Gelibolulu Mustafa Ali Menakıb-ı Hünerveran adlı kitabında Doğu kökenli kâğıtlar hakkında şunları yazıyor; "... ve kâğıt cinsinde dahi zinhar Hasebi'ye ve Dımaşkiye itibar etmeyeler. Ve kâğıdın Semarkandi'sinden aşağı tenezzül etmeyeler. Ve kâğıt kısmının en alçağı Dımaşki'dir ki herkese malumdur. İkinci Devlet Abadi'dir ki herkese mefhumdur. Üçüncü Hatayi'dir. Dördüncü Adilşahi'dir. Beşinci Hariri Semarkandi'dir. Yedinci Hindi'dir. Sekizinci Nizamşahi'dir. Dokuzuncu Kasım Beği'dir. Onuncu Hariri Hindi'dir ki gerçek kıt'adadır. On birinci guni Tebrizi'dir ki şeker renktir. İşlemesi Tebrizlilere mahsustur. On ikinci muhayyer'dir ki ol dahi şeker renktir."

16. yüzyıldan itibaren Doğu'dan gelen kâğıt miktarı giderek azalmış ve 18. yüzyılda piyasadan tamamen silinmişti. Bu, Osmanlı kâğıt piyasasına Avrupalı kâğıt üreticilerinin egemen olması anlamına geliyordu. Nitekim aynı yüzyıl sonunda İstanbul'da kâğıt üretimi için fabrika kurma girişimlerinin başlaması Batıya olan bağımlılığın azaltılması amacını taşıyordu.

İlk kâğıt fabrikaları

Ünlü matbaacımız İbrahim Müteferrika'nın

sorumluluğunda 1741’de Yalova’da kurulan, 10–15 yıl sonra kapanan kâğıt imalathanesini ve III. Selim döneminde Kâğıthane’de faaliyet gösterdiği söylenen imalathaneyi bir kenara bırakacak olursak bu konudaki ilk ciddi girişim II. Mahmut döneminde Beykoz’da kurulan kâğıt fabrikasıdır. Bu fabrikanın öyküsünü arşiv belgelerine dayanarak ayrıntılı bir şekilde inceleyen Osman Ersoy’a göre, Beykoz Kâğıt Fabrikası 14 Mart 1804’te kurulmuş ve Nisan 1832 tarihine kadar etkin bir şekilde çalışmıştır.

İzmir Kâğıt Fabrikası

Gelelim İzmir Kâğıt Fabrikası’na. Tanzimat’la birlikte bir sanayileşme hamlesi başlatan Osmanlı’da İzmir’de bir kâğıt fabrikası kurulması yolundaki ilk adım 1843’te atıldı. Barutçubaşı Oannes’in sanayileşme hamlesi hakkında hazırladığı rapor çerçevesinde bir kâğıt fabrikası kurulması kabul edildi. Fabrikanın ilk kuruluş yeri olarak İzmit düşünüldüyse de İzmir’de bir Fransız’a ait kâğıt hamuru üreten işletmenin bulunması nedeniyle İzmir tercih edildi.

Oannes Efendi’nin ön raporunda, İzmir’de su kuvvetiyle çalışacak bir fabrikanın 4 bin 200 kese akçeyle kurulabileceği, günde 500 okka kâğıt üretilabileceği ve devletin kâğıt ihtiyacının ucuz yoldan karşılanabileceği ileri sürülüyordu. Sonuçta 1843’te, İzmirli tüccar Düzoğlu Agob’a 15 yıl işletme hakkı sağlayan kâğıt fabrikası kurma ve işletme imtiyazı verildi.

Aynı yıl Halkapınar’da fabrika inşaatının başladığı anlaşıyor. Mevki olarak Halkapınar’ın seçilmesi tesadüf değildi. Kâğıt üretiminin zorunlu ihtiyaçlarından birisi suydur. Hem temiz hem de çok su... O dönemde 1 kilo kâğıt için ortalama 2 ton su kullanılmaktaydı. Bu ihtiyacın İzmir’de daha kolay karşılanabileceği tek mevki Halkapınar’dı. Tam olarak ne zaman kâğıt üretiminin başladığı bilinmemekle birlikte, 1846’da İzmir kökenli kâğıdın kullanılmaya başlandığı söylenebilir.

Bryan – Donkin tipi modern bir kâğıt makinesine sahip olan İzmir Kâğıt Fabrikası’nın ürünleri Avrupa’daki muadilleri karşısında, hiç değilse üretiminin ilk yıllarında revaç bulmuştu. 1847 tarihli bir belge, İzmir Kâğıt Fabrikası ürünlerinin pahalı olmakla birlikte daha kaliteli bulunmasından dolayı Kağıtçibaşı’na gerekli kâğıdın oradan alınması yolunda emir verildiğini göstermektedir. Ancak fabrika yönetimi, fabrikanın yaşamasının ürünlerinin daha geniş kullanımıyla mümkün olduğunun farkındaydı.

Fabrika müdürü Agop, devletin her türlü kâğıt ihtiyacının fabrika ürünleriyle karşılanması için irade çıkarılması ve bunun da Takvim-i Vekayi’de



yayınlanarak duyurulmasını isteyen bir dilekçeyle Bab-ı Ali’ye başvurdu. Ancak kimsenin belli bir yerden kâğıt almaya zorlanamayacağı, ancak Bab-ı Ali, Bab-ı Seraskeri ve Hazain-i Şahane dairelerinde bu kâğıtların kullanılmasının zorunlu tutulabileceği, bunun dışındakilere ise tavsiye edilebileceği kararı çıkartılabildi.

İlerleyen yıllar içinde İzmir Kâğıt Fabrikası’nın gelişmesinin önünde aşması gereken üç önemli sorun belirdi. Birincisi hammadde sorunu; kırılgan denilen paçavra, yani kumaş artığı bulmak gün geçtikçe zorlaşmaktaydı. Paçavranın ihracı yasaklanmasına karşın kaçak yollardan dışarıya gönderilmesi sıkıntı yaratıyordu. İkincisi, Avrupa firmalarının kâğıt fiyatlarını düşürerek İzmir Kâğıt Fabrikası’nın pazarını daraltma çabasıydı. Fakat yukarıda belirttiğimiz gibi belli ölçüdeki devlet desteği bu sorunu hallediyordu. Ta ki, fabrika ürünlerindeki kalite düşüşü sorununun ortaya çıkmasına dek... En önemli sorun da buydu; üç-beş yıl içinde fabrikanın sahip olduğu teknoloji geride kalmış, başta tercih nedeni olan ‘kalite’ de böylece ortadan kalkmıştı. En kısa sürede teknolojinin yenilenmesi gerekliliği ortaya çıkmıştı.

Fabrika kapanıyor...

1855 yılına ait bir belge İzmir Kâğıt Fabrikası ürünlerinin kısa zamanda bozulduğunu, sağlam ve piskin kâğıt üretimi için fabrika makinelerinin yenilenmesi için gerekli iznin verildiğini göstermektedir. Ancak tüm bunların yeterli olmadığı anlaşıyor. İzmir Kâğıt Fabrikası ürünlerinin piyasadaki revacı gün geçtikçe azaldı. Yerini tamamen Avrupa’da, özellikle de Avusturya’da üretilen kâğıtlar aldı. Piyasadaki etkisi o kadar azalmıştı ki İzmir Kâğıt Fabrikası’nın tam olarak ne zaman kapandığını bile bilmiyoruz. Muhtemelen 1860’lı yılların ortalarında fabrika üretimini tamamen durdurmak zorunda kalmıştı.

İzmir Kâğıt Fabrikası, Türkiye sanayi tarihinde, özellikle 19. yüzyıldaki girişimler içerisinde hiç kuşkusuz önemli bir yer tutmaktadır.



Geleceğin mühendisleri, Dünya Mühendisler Günü'nü kutladı

İAOSB'de inşaat, makine, elektrik-elektronik, çevre, bilgisayar mühendisi olarak görev yapan mühendisler Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL öğrencileri ile bir araya gelerek deneyimlerini paylaştı, soruları yanıtladı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde çeşitli alanlarda görev alan mühendisler, Dünya Mühendisler Günü kapsamında Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri ile bir araya geldiler. Seçtikleri bölümlerin okul ve iş yaşamındaki avantaj ve dezavantajlarından söz eden deneyimli mühendisler, öğrencilerin sorularına da yanıt verdiler.

Açılış konuşmasını yapan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu, dünyada mühendisliğin gelişimi ile ilgili bilgiler vererek; "Mühendisliğin gelişimi insanlık tarihi ile başlar. Uygarlık tarihi, mühendislik olmadan düşünülemez. Tarih öncesi dönemden Rönesans'a kadar bilim-öncesi mühendislik döneminden bahsedebiliriz. Daha sonra ise sanayi devrimlerinin, karmaşıklaşan ihtiyaçların ve teknolojinin etkisi ile mühendislik dalları giderek daha da özelleşmiştir" dedi.

7' den 70'e Mühendislik

Mesleğinizi severek yapın

2012 yılında İAOSB Bilgi İşlem Birimi'nde çalışmaya başlayan Bilgisayar Mühendisi Sertuğ Ünal, öğrencilere yaptıkları işi sevmeleri gerektiği nasihatinde bulunarak, sorumluluk almaktan korkmamaları gerektiğini söyledi. Ünal, "Size ilk tavsiyem sevdiğiniz işi yapın, olmuyorsa o zaman işinizi eğlenceli hale getirin. Çünkü işiniz hayatı-

nızın büyük bir bölümünü kapsayacaktır. İşinizi sevin, çalışma arkadaşlarınızla samimi ilişkiler kurun. Verdiğiniz sözü tutun, dürüst olun ve sorumluluk almaktan korkmayın" dedi.

Çevreye sahip çıkalım

1999 yılında İAOSB'de Atıksu Arıtma Tesisi ve Su İşletme Şefi olarak göreve başlayan Çevre Mühendisi Yılmaz Kilerci de doğadaki çevre tahribatının yaratacağı sorunlara değinerek, "Sık sık kullandığımız malzemelerin doğada yok oluş sürelerini bilmemiz çevrecilik açısından farkındalık uyandırmaya yetecektir. Örneğin; sigara, kâğıt mendil üç ayda, sakız beş yılda, plastik çakmak, tabak dediğimiz malzemeler 100 ve bin yıl arasında, cam 4 bin yıl kadar bir zamanda doğada kayboluyor. Dolayısıyla bugün ve gelecek için doğal kaynakları koruyup onlara zarar vermeden gerektiği kadar kullanalım. Çevreye sahip çıkalım" diye konuştu.

Ben de meslek lisesi mezunuyum

2001 yılında İAOSB'de çalışmaya başlayan Elektrik Mühendisi Serkan Çolakkaya ise kendisinin de meslek lisesinden mezun olduğunu vurgulayarak, "Meslek Lisesi'nin insana özellikle de mühendise verdiği çok önemli değerler var. Siz uygulamaları görerek büyüyor ve yaşamış oluyorsunuz. Bu çok önemli bir kazanç, çünkü maalesef mühendislikte üniversitelerde okuduğu-

muz kitaplardaki bilgiler ile sahaya çıktığımızda gördüklerimiz uyumuyor. Dolayısıyla siz zaten tecrübeli mezunlar oluyorsunuz. Temennimiz, proje konusunda çalışıp kendini geliştirecek, Türkiye'ye büyük katkılar sağlayacak gençler olmanızdır" ifadesinde bulundu.

Mühendislik yalnızca erkek mesleği değildir

2013 yılında Çevre Mühendisi olarak göreve başlayan Esin Tamik de mühendislik mesleğinin erkek işi olarak algılanmaması gerektiğine dikkat çekerek, şunları söyledi:

"Mühendislik erkek mesleğidir' gibi bir algı var toplumumuzda. Ancak bu konuda Ulu Önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'ün 'kadınlara seçme ve seçilme hakkını vermesi' ile açtığı bir yol var. Bu kanun ile kabuklar kırılmış ve önceden en yapılamaz denilen mesleklerde bile birçok kadınıımız önemli işlere imzasını atmıştır. Hiçbir meslek için diyemeyeceğimiz gibi mühendislik için de sadece erkek mesleği diyemeyiz. Kendinize güvenin ben sevdiğim işi yapıyorum sizlere de başarılar diliyorum."

Aranızda geleceğin başarılı mühendisleri yetişiyor

2015 öğretim yılında Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde Elektrik Elektronik dalında Öğretmen olarak görev almaya başlayan Sebahattin Poyraz, mühendislik alanlarının hepsinin birbiri ile etkileşim halinde olması gerektiğinin altını çizerek, "Aranızda çok iyi mühendisler yetişiyor çocuklar biliyorum. Bir çamaşır makinesi yaparken önce düşünmeye başlıyor, öneri geliştiriyor; sonra yapıp, uygulamaya geçiriyoruz. Yani bir cihaz yapacaksanız mutlaka makine mühendisine ihtiyacınız var. Ama birisi orada onu tasarlarken biri de gidip farklı bir yerden elektrik tasarlamayacak. Yani tüm alanlarla uyumlu çalışmak gerekiyor" dedi.

Bilgi teknolojileri ve büyük veri

2004 yılında İAOSB Bölge Müdürlüğü'nde IT Şefi olarak göreve başlayan Aylin Karaca, bilgi teknolojileri ve büyük veri konularında öğrencilere bilgi vererek, "Akıllı uygulamalarda kullandığımız cihazlar bir veri üretiyor. Milyonlarca cihaz olduğunu düşünürsek milyonlarca çok yüksek veriden bahsediyoruz. Asıl önemli olan bu veriler değil, bu verileri işleyip analiz edip insanların ihtiyaçlarına sorunlarına çözüm bulabilmek. Biraz matematik biraz bilim ile birazda çalışarak hepimiz bir bilim insanına dönüşebiliriz" dedi.

Medeniyetlerin temel taşlarını mühendisler kurdu

1999 yılından beri İAOSB'de İnşaat Kont-

rol Mühendisliği görevini yürüten Mehmet İriparlak, mühendis adaylarına şunları söyledi:

"İnşaat Mühendisliği malzeme ve tekniği en iyi şekilde bir araya getiren, yapıların; plan, proje, yapı ve denetlemesi ile uğraşan temel mühendislik dalıdır. Medeniyetin temel taşlarını düzenleyen ve uygulayan mühendislik türüdür. Günümüzde sabah kalktığımız zaman elinizi yüzünüzü yıkadığınız suyun evinize getirilmesi ve daha sonra atık su olarak uzaklaştırılması, rahatsızlandığınızda gitmek zorunda kaldığınız hastane gibi aklınıza gelen her şey inşaat mühendisleri tarafından oluşturulmaktadır."

İnsan ihtiyaçlarından doğan meslek

2003 yılından beri tüm doğalgaz işletme faaliyetlerinden sorumlu olarak İAOSB'de görev alan Makine Mühendisi Güçlü Gezgün, meslektaş olacağı gençlere şöyle seslendi:

"Mühendislik tarih boyu insan ihtiyaçlarından doğmuş veya insan ihtiyaçlarını yönlendirmiştir. Zaman gelmiş rüzgârın gücü kullanılarak okyanuslar aşılmış, yel değirmenleri kullanılarak gıdamız elde edilmiştir. Mühendisliği diğer mesleklerden birazda farklı kılan özelliklerin en başında aylık maliyet analizini iyi yapabilmek gelir. Bu da doğru maliyetle maksimum fayda sağlamaktır."

Enerjimizin yüzde 73'ü dış kaynaklı

2013 yılında İAOSB'de Elektrik İşletme Mühendisi olarak göreve başlayan Onur Karakuş da öğrencilere hangi alanlarda çalışırlarsa çalışsınlar, mutlaka enerji yatırımlarının kullanılmasını sağlamalarını isteyerek, "Unutmayın ki günümüzde enerji para demektir. Ülkemizde kullanılan enerjinin yüzde 73'ü dış kaynaklı. Bu nedenle enerjimize sahip çıkalım" dedi.

Hepinizi mühendis adayı olarak görüyorum

1992 yılından bu yana İAOSB Teknik Müdür Yardımcısı olarak görev alan Çevre Yüksek Mühendisi Muammer Karadaş, Bölge'de görev alan mühendis kadrosunun amiri olmaktan büyük gurur duyduğunu dile getirerek, şunları söyledi:

"Birincisi insan ile çalışıyorsunuz, teknik konuların yanında yönetsel becerilerinizin de olması gerekiyor. Hepinizi bir mühendis olarak görüyorum. Mühendislikte özelliklerinizin yüksek olması, yabancı dilinizin olması, analitik düşünmeniz ve benzeri konularda beklentiler var ancak bu seçeceğinize göre de değişir. Çünkü herkes aynı işi yapmak zorunda değildir, herkesin farklı hedefleri olabilir. Ama ben sizin hepimizi birer mühendis adayı olarak görüyorum. Sizler okurken öğreniyorsunuz bizler çalışarak öğreniyoruz".



Ortaklar şirketiyle rekabet edebilir mi?

Rekabet yasağı, belirli sözleşme ilişkileri ile oluşmuş hukuki statülerin sonucu olarak elde edilen tüm kaynakların ve pozisyonların, bu statünün devamında ve sonrasında statünün doğduğu müessese ve ilişkiye zarar vermemesi için getirilmiş sakınma yükümlülüğünü içeren hükümler olarak doktrinde tanımlanmıştır.

Rekabet etme yasağı Türk Ticaret Kanunu'nun 613. maddesinde düzenlenmiştir. Bu yasak ortakların bağlılık yükümünün sınırını oluşturan bir norm olarak karşımıza çıkmaktadır. Rekabet etme yasağı, ortakların, şirketin çıkarlarını zedeleyebilecek davranışlarda bulunmasını önleyici, kendilerine özel bir menfaat sağlayan ve şirketin amacına zarar veren işlemler yapmasını engelleyici niteliktedir. Şirket sözleşmesiyle, ortakların, şirkete rekabet eden işlem ve davranışlardan kaçınmak zorunda oldukları öngörülebilir.

Şirket çıkarları kavramı oldukça geniş bir kavram olup, ilgili hükmün gerekçesinde bu kavram şirkete karşı, onu engelleyecek, kötüleyecek, güç duruma düşürecek, gelişmesini köstekleyecek, yatırımlarına etki yapacak her çeşit davranış olarak tanımlanmıştır. Sermaye şirketi olan limited şirketlerde, ortakların sınırlı sorumluluklarının olması ve ortaklık haklarının sermayeye bağlanmış olması, ortağın rekabet yasağına tabi olduğunu kural olarak haklı göstermez.

Bu şirketlerde rekabet yasağına ilişkin hüküm, şirket sözleşmesinde açıkça hüküm altına alınmalıdır. Sözleşmede rekabet yasağına ilişkin açık bir hüküm yer almadıkça ortak hakkında bu yasak uygulanamayacaktır. Şirket sözleşmesinde yapılacak olan düzenlemenin somut bir düzenleme olması gerekmektedir. Şirket ortaklarının şirket dışı ekonomik gelişmelerini devam ettirmelerinin korunması amacıyla rekabet etme yasağı düzenlemelerine ilişkin statüsel bir sınırlama söz konusudur.

Diğer yandan Türk Ticaret Kanunu'nun 613/4 maddesi ile geri kalan ortakların tamamının yazılı olarak onay vermeleri halinde, ortakların bağlılık yüküne veya rekabet etme yasağına aykırı düşen faaliyetlerde bulunabilecekleri, şirket sözleşmesindeki onay yerine Ortaklar Genel Kurulu'nun onay



kararını da öngörebilecekleri hüküm altına alınmıştır. Buna göre şirket ortaklarının onay verme işlemi iki şekilde mümkün olabilir. Bunların ilki ortakların yazılı olarak onay vermeleri diğeri ise Genel Kurul kararıyla onay verilmesidir. Bu iki işlem arasındaki fark Genel Kurul kararı ile alınan onayın belli usul ve esaslara uygun olarak yapılması gerekliliğidir. Aksi takdirde yapılan işlem geçersiz olacaktır.

Limited şirketlerde rekabet etme yasağı şirket müdürleri için ayrı hükümde düzenlenmiştir. Türk Ticaret Kanunu'nun 613/4 maddesinin müdürler hakkında rekabet yasağını öngören 626. madde hükmünde saklı olduğu belirtilmektedir. Türk Ticaret Kanunu'nun 626'ncı maddesinde ise, şirket sözleşmesinde aksi belirtilmemiş veya diğer tüm ortaklar yazılı olarak izin verilmemişse, müdürler şirketle rekabet oluşturan bir faaliyette bulunamayacağı öngörülmüştür. Bunun dışında şirket müdürü aynı ortaklar gibi şirketin sırlarını korumakla yükümlü olduğu, bu yükümlülüğün ise kanundan kaynaklandığı ve şirket sözleşmesiyle kaldırılamayacağı düzenlenmiştir.

Sonuç olarak limited şirketlerde rekabet yasağı ile ortakların şirketin faaliyetine, amacına uygun düşmeyecek şekilde hareket etmelerinin önüne geçilmesi hedeflenmiştir. Ancak bu yasal düzenlemenin limited şirket ortakları için bağlayıcılığı ancak şirketin esas sözleşmesinde düzenlenmesi şartına bağlıdır. Şirketin esas sözleşmesine eklenecek bir maddeyle ortakların şirketle rekabet etmesinin önüne geçilmiş olacaktır. Şirket müdürleri ise ortak olsun ya da olmasın kanundan kaynaklı rekabet yasağına tabidir.



Havva'nın aşk elma'sı

Italyanlar "altın elma", Fransızlar "aşk elması" adını vermişler. İspanyol kaşiflerin 1500'lü yıllarda Amerika'dan Avrupa'ya getirdikleri bu lezzetli, sulu, özel kokulu kıpkırmızı elmaya, ülkemizde 'domates', biz İzmirli'ler ise 'domat' diyoruz. Şimdi düşünebiliyor musunuz Kanuni Sultan Süleyman "Olmaya devlet cihanda bir nefes sıhhat gibi" derken daha domatesi bile tatmamış, ne tatması görmemiş bile. Bir de onu yese idi, mutlaka bu atasözü olmuş deyişini, baştan sona domatese ayırırdı.

Mayalar, Aztekler ehlileştirmişler, Avrupalılar isim takmış, çok sevmiş, hala da çok seviyorlar. Allah'tan yine Amerika'dan gelen tütün gibi zararlı çıkmamış. Aksine çok yararlı. İçerdiği A-C vitaminleri, demiri, likopeni ile insanoğlu için bir hayat pınarı, çok önemli bir antioksidan ve lezzet kaynağı, girmedikleri yemek yok. Türkiye'de tonaj olarak ondan daha çok tüketilen sebze de yok. Dalak, karaciğer destekleyici, tansiyon dengeleyici antioksidan damak çatlatan mucizevi bir sebze.

Ancak "arılı" olan tercih edilmeli. Zira çiçeğini dölleyen arının yaşadığı aylarda domates doğal şartlarda büyüyor ve yararlı oluyor. Kışın seralarda büyümeye çalışanları, sentetik hormonlarla dölleniyor. O nedenle yaz domatesi çok daha değerli. Kilogramı altından daha pahalı olduğu söylenen zamane domates tohumlarından söz bile etmek istemem. Bu kısır, genleri ile oynanmış tohumlarla, daha kolay ambalajlansınlar diye küremsi şekilden, küpümsü şekle bile geçen formları var. Hatta adına dernekler kurulan pembe domatesin bile son 2-3 yıldır sahtesini üretmeye

başladı İsrail. Bizde ise geleneksel tohumunun satışı değil, neredeyse takası bile sorunlu.

Tabii sonuçta herkes çocukluğundaki domatesleri, kokusunu, tadını arıyor, ya şimdiki nesil neyi arasın? Yazık onlar o kokuyu, tadı hiç duymadılar, aynen Kanuni Sultan Süleyman gibi... Giderek Osmanlıya dönüş böyle bir şey olsa gerek.. Domatesin tadı-kokusu konusunda yeni nesil ile Kanuni Sultan Süleyman'ı buluşturduk bile. Havran'ın mor domatesi gibi, Tokat'ın 30'a yakın çeşidi, şimdi tarihin değil ama mutfağın tozlu raflarında kaldı.

Tohumlarımızı, tohum satıcılarının devletin kulağına üflediği yöntemlerle ıslah eden hükümetler ve uzmanlarımız, giderek marketlerde satılan, nakliyeğe uygun, soğuğa, börtü böceğe dayanıklı, kısa sürede bozulmayan, aynı boyda, kalın kabuklu, suyu az, çekirdeği ile kendisi dargınlığından tabakta ayrı ayrı duran, nylon domatese çevirmeyi başardılar. Böylece o 30-35 çeşit domates tek tipe indirgendi, uzmanların ıslah çalışmaları kendilerine göre başarıya ulaştı da rahata kavuştular. Bu uzmanlar çeşitlilik mi önemli, tek tip mi diye sormadılar bile.

Kış aylarında da domatesten ayrı kalalım demiyorum tabii. Kuru domates, salça, rendelenmiş domates, evde hazırlanan "şişe domatı" dediğimiz türü, yazın mevsiminde yetişen domateslerden elde edildiğine göre, kışın domates ihtiyacını rahatlıkla, sağlıklı bir şekilde görebilir.

Ayrıca şimdi Bombus arısı dediğimiz arıları da kışın döllemede kullanıyoruz. Ancak yine de bitki kendi yaşamı için yapay hava şartlarından, kendisi için oluşturulan extrem koşullardan bir çeşit strese girer, böylece hastalıklara karşı zayıf hale gelir. Bu nedenle daha çok tarım ilacı kullanmak zorunda kalınır. Aynı serada toprakta sürekli ekildiğinden gereksinim duyduğu maddeler azalır. Azotlu, fosforlu gübreler verilmesi gerekir. Sonuçta ortaya çıkan domates de bünyesinde çoğunlukla sentetik maddeler içeren nylon bir ürün haline gelir.

Siz siz olun her şeyi mevsiminde tüketin.





Dokuz gösterge

Gerek ulusal gerekse global ekonomide sorunlar devam ettikçe, Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası başta olmak üzere ekonomi ve finans alanında ciddi değerlendirmeler yaparak kamuoyu ile paylaşan kurumları daha yakından ve ilgi ile izlemeye başladık. İş dünyası olarak hiç sevmediğimiz bilinmezliklerin biraz olsun önünü açabilmek; kısa, orta ve uzun vadeli programlarımızı yapabilmek için açıklanan göstergeleri yorumlamaya çalıştık. Peki bu göstergeler içinde en öne çıkan dokuzu nedir dersek? Beraber bir kez daha bakalım istedik...

Politika faiz oranı

Politika faizi en basit tabirle T.C. Merkez Bankası tarafından belirlenen, bir hafta vadeli repo ihale faiz oranıdır. TCMB bu faiz oranı üzerinden bankaların repo taleplerini karşılar. Bankalar ellerindeki tahvil ve bonoları teminat verip TCMB'den para alarak repo yaparlar. Böylece kendilerine fon oluşturmuş olurlar. Politika faizi, aylık yapılan Para Politikası Kurulu toplantılarında açıklanır. Politika faizi aracılığıyla TCMB piyasadaki para stokunu etkileyerek dolaylı yoldan kredi büyüklükleri, kredi faizleri, mevduat faizleri, döviz kurunu etkileyebilmektedir. Böylece nihai hedefi olan fiyat istikrarı için politika uygulamış olur. Bu sebeple adına politika faizi denmektedir. TCMB politika faizini yükseltirse bankalar için TCMB ile repo yapmak daha maliyetli bir hal alır. Bu sebeple bankaların fonları azaldığı için kredi faizleri yükselir. Aynı şekilde alternatif bir fon olan mevduatlarında faizleri yükselir. Toplam kredilerin büyüklüğü azalır ve ekonomi soğur. Mevduat faizleri yükseleceği içinde döviz kurlarında bir düşüş beklenir. TCMB eğer politika faizini düşürürse döviz kurları dışında yukarıda saydıklarımızın tersi gerçekleşir ve ekonomi ısınmaya başlar. Döviz kurlarındaki gelişmeler diğer makroekonomik verilere göre gerçekleşir.

Mevduat faiz oranı

Gerçek ya da tüzel kişilerin sahip oldukları sermaye, değerli kağıt gibi satın alma gücünü temsil eden değerli evrakların vadeli ya da vadesiz olarak bankaya yatırılması anlamına gelen mevduat aynı zamanda yazılı veya sözlü olarak, belirli bir vade sonunda gerçek

sahibine iade edilmek üzere kabul edilen para anlamına da gelmektedir. Mevduat Hesabı ise; önceden belirlenen vade sonunda veya yatırımcının istediği anda çekmek üzere belirli bir faiz karşılığında yada faiz beklentisi olmadan bankalara yatırılan paralar da mevduat olarak tanımlanmıştır ve mevduat hesapları adı altında işlem görürler. Mevduata verilen oranı bu para döngüsünü önemli unsurlardandır.

faiz
yönlendiren en

Gayri Safi Yurtiçi Hasıla

Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYH), bir ülkenin ekonomik büyüklüğünün birkaç ölçütünden biridir. GSYH, GSMH'den farklı olarak, bir ülke sınırları içerisinde belli bir zaman içinde, üretilen tüm nihai mal ve hizmetlerin para birimi cinsinden değeridir. GSYH genellikle bir yıl için ele alınır. Nihai mal ve hizmetler ise, üretilen toplam mal ve hizmetlerden üretim için kullanılan ara mallar düşüldükten sonra geriye kalan değerdir.

$GSYH = \text{tüketim} + \text{yatırım} + \text{devlet harcamaları} + (\text{ihracat} - \text{ithalat})$

GSYH'den amortismanlar (sermayenin aşınma ve eskime payı) çıkarıldığı zaman safi yurt içi hasıla elde edilir. Safi yurt içi hasıladan dolaylı vergiler çıkıp sübvansiyonlar eklendiği zaman yurtiçi gelir elde edilir. Yurtiçi gelire, net dış dünya faktör gelirleri eklendiği zaman millî gelir elde edilir. Millî gelire, transfer ödemeleri eklenip kurumlar vergisi, dağıtılmayan kurum kârları ve sosyal sigortalar kesenekleri çıkarıldığı zaman, kişisel gelir elde edilir. Kişisel gelirden, kişisel



gelir vergisi çıkarıldığından da da harcanabilir kişisel gelir elde edilir.

Tüketici Fiyat Endeksi

TÜFE (tüketici fiyatları endeksi) tipik bir tüketicinin satın aldığı belirli bir ürün ve hizmet grubunun fiyatlarındaki ortalama değişimleri gösteren bir ölçüttür. Yıllık enflasyon değerindeki değişimi ölçmek için kullanılır. TÜFE, İstatistik bilimindeki indeks sayılar ile hesaplanır. Belli bir yıl seçilir ve bu yıl temel yıl kabul edilir. Endeks değeri 100'dür. Bundan sonraki yıllar, yani cari yıllar enflasyon değerlerine göre değişkenlik gösterir ve temel alınan endekste oynamalar olur.

İşsizlik oranı

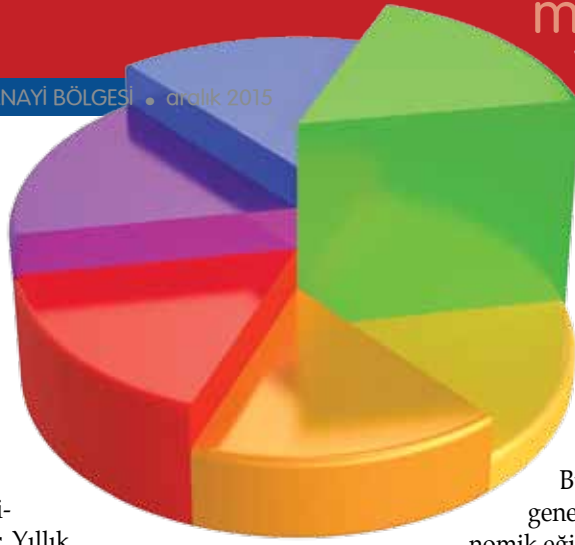
İşsizlik, çalışma gücünde ve arzusunda olan ve cari ücretten çalışmaya razı olup da iş bulamayan işgücünün varlığıdır. Öncelikle bir kişinin işsiz sayılabilmesi için çalışma gücünün olması gerekir. Yani işsizlik aktif nüfus için söz konusudur. Ayrıca bir kişi çalışma arzusu taşımalıdır. İkinci olarak piyasada oluşan cari ücretten çalışmak arzusu sergilemeli, mevcut ücret haddinde iş bulunursa çalışmaya hazır olunmalıdır. Bu şartlar altında işsizlik gayri iradi olarak karşılaşılan bir durumdur. İşsizlik oranı ise yukarıdaki tanıma göre iş bulamayan nüfusun toplam işgücüne oranıdır. Ekonomik performansın GSMH ve büyüme hızı dışındaki diğer bir yönü de ekonominin üretken kaynaklarını ne kadar iyi kullandığıdır. İstihdam, üretim faktörlerinin -emek, toprak ve sermaye- fiili olarak üretim sürecinde kullanılmasıdır. Bu istihdamın geniş anlamda tanımıdır. Mevcut kaynakların üretime katılmayan kısmına eksik istihdam denir. Üretim faktörlerinin tam olarak istihdam edilmesi halinde, bir ekonominin üretebileceği mal ve hizmetlerin miktarına potansiyel hasıla, doğal hasıla ya da tam istihdam hasılası denilir. Eksik istihdam, potansiyel hasıla ile fiili olarak üretilen hasıla arasındaki fark olarak tanımlanır ki biz bunu daha önce üretim açığı olarak adlandırılır.

Üretici Fiyat Endeksi

Üretici Fiyatı Endeksi (ÜFE), Belirli bir referans döneminde ülke ekonomisinde üretimi yapılan ve yurtiçine satışa konu olan ürünlerin, üretici fiyatlarını zaman içinde karşılaştırarak fiyat değişikliklerini ölçen fiyat endeksidir. Aylık ya da yıllık enflasyon rakamının belirlenmesinde kullanılır.

İmalat satın alma müdürleri endeksi

PMI Endeksi, şirketlerin satın alma yöneticilerinin, mal ve hizmet satın alma eğilimlerini inceleyen bir göstergedir. Bu gösterge temel olarak büyüme



öngörülerini açıklamaya yönelik anket niteliği taşımaktadır. Bu ankette şirket satın alma müdürlerinin, aylık periyotlarla mal ve hizmet talepleri konusunda nasıl pozisyon alacakları konusunda sorular yer alır.

Bu anketler, güncel, doğru ve genellikle benzersiz aylık ekonomik eğilim göstergeleri sunabilme

kapasitesi sayesinde, merkez bankaları yanında, mali piyasalar ve ticari karar vericiler tarafından dünyada en çok takip edilen iş anketi unvanına sahiptir. 2008 krizinden sonra değişen şartlarla birlikte yaşamaya devam eden belirsizlikler dolayısıyla ülkelerin büyüme tahminlerini en iyi şekilde açıklayabilen endekslerden birisidir. Bu endeksin yorumlanmasında 50'nin altı kötü gidişat beklentilerini göstermekte, 50'nin üstü ise ekonomide büyüme beklentisinin olduğunu göstermektedir.

ZEW ekonomik hissiyat

Zentrum für Europäische Wirtschaftsforschung (ZEW) Ekonomik Kanısı kuruluşa ait yatırımcı düşüncesini belirler. Aylık gösterge iyimser olan yatırımcıların hissesi ve karamsar olan yatırımcıların hissesi arasındaki farklı yansıdır. Bir pozitif seviyesi iyimserlerin hisselerinin karamsarların hisselerine göre daha ağır bastığı anlamına gelmektedir.

Perakende satışlar

Perakende Satışlar, dayanıklı ve dayanıksız mal satışlarındaki değişimi, eğilimi ve trendi gösteren veridir. ABD'den gelen bu veri aylık olarak, izleyen ayın genellikle ikinci haftasında açıklanır. Rapor, mağaza satışlarının yanında, gıda ve içecek, tekstil ve otomobil gibi satış gruplarını içerir. Otomobil satışları, aylık olarak yüksek değişkenlik gösterdiği ve veride oynaklığa neden olduğu için Çekirdek Perakende Satışlar verisi üretilmiştir. Perakende satışlardan otomobil satışları çıkarıldığında Çekirdek Perakende Satışlar verisine ulaşılır. Tüketicinin tutarlı analiz edilebilmesi için takip edilmesi gereken önemli bir veridir. Tüketim ve harcamalar ekonominin en büyük kısmını oluşturduğu için bu verideki değişikliklerin piyasaya etkisi incelenmelidir. Perakende satışlar toplam GSYH'nin (GDP) önemli bir bileşenidir. Perakende satışlardaki artış ABD ekonomisindeki büyümeye ve iyileşmeye işaret eder. Bu iyileşme daha güçlü bir doları ifade eder. Perakende satışlardaki yukarı yönlü değişim altın ve gümüş gibi emtialarda değer kaybına neden olabilir. Bununla birlikte ilgili ülkenin bu veriler ışığında bir ekonomi politikası belirleyebilmesi için, verinin aylık olarak değil bir trend dahilinde belirli bir periyot göz önünde bulundurularak değerlendirildiği unutulmamalıdır.

Kaynaklar: İkonForex+Anonim

Filizler, fidanlar ve ağaçlar 24 Kasım'da bir araya geldi



Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri, 24 Kasım Öğretmenler Günü'nde öğretmenlerine özel olarak hazırladıkları gösterilerle bu mutlu günü birlikte kutladılar. Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen törende, Özel Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde görev alan öğretmenler kendilerini bugünlere getiren öğretmenleri ile bir araya geldiler. Söz konusu törende geleceğin mühendisleri, öğretmenleri ve öğretmenlerini öğretmenleri buluştu.

Törende konuşan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde İngilizce öğretmeni olarak görev yapan Oğuzhan Kaya, mesleğini seçmede en önemli unsurun ona her zaman destek olan öğretmenleri olduğunu anlatırken duygulu anlar yaşadı.

6. sınıfta İngilizce Öğretmeni Ömer Çelik'in sayesinde İngilizce Öğretmeni olmaya karar verdiğini açıklayan Kaya, öğretmeninin ona söylediklerini şöyle aktardı: "Sevgili Oğuzhan, bütün derslerinde başarılı

olabilirsin, bence senin kariyerin İngilizce ile şekillenecek. 10. sınıfta hiç düşünmeden yabancı dil bölümünü seçmelisin."

Kaya, bu cümlelerle filizlenen fikrin lisede ilerlemesini sağlayan öğretmeni Mine Kaya'nın defterine şu notları düşüğünü söyledi; "Bir gün meslektaşım olarak beni ziyaret edeceğinden şüphem yok."

Öğretmenlerinin desteği ile düşünmeden İngilizce bölümünü seçen ve onlar sayesinde bilgilerini şekillendirerek, öğretmenlerine ait birçok özelliği içselleştiren Kaya, öğrencilerine şu mesajı verdi; "Sevgili gençler; okulumuzda geçirdiğimiz her anın kıymetini, size sunulan bilginin değerini bilin. Unutmayın ki kurucudan, idarecisine, öğretmeninden, hizmetlisine kadar herkes, sizlerle olabilecek en faydalı eğitim-öğretim sürecini yaşatmaya kenetlenmiş bir kitle ile biçimleniyor. Sizler de topluma şekil verme yolunda yoğurluyorsunuz." Sözlerine son verirken tüm öğretmenler adına konuşan Kaya; "En önemli ışığım Baş Öğretmen Atatürk; 'Çizmiş olduğun yol ve bu yolda yürümeni kolaylaştıran ilkelerinle bize bıraktığın en kutsal miras olan çağdaş uygarlık seviyesine göre nesiller yetiştirme misyonumuzdan taviz vermeden, bilginin ışığında yürümekten asla vazgeçmeyeceğiz'" dedi. Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerinin şiir dinletisi, piyes ve oratoryumlarının ardından öğretmenlerden oluşan koro konseri ile tören son bulurken, İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner de Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğretmenlerine emeklerinden dolayı teşekkür ederek çiçek takdim etti.





Antik kentlerin fotoğraftaki yansımaları bu sergide

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi bünyesinde fotoğrafçılık etkinliklerini tek bir çatı altında toplamak amacıyla kurulan İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü, ikinci kez sanatseverlerle fotoğraflarını buluşturdu. Kulübün birbirinden değerli üyelerinin bakış açıları ile hayat bulan “Antik Kentlerden İzler” konulu fotoğraf sergisi Bölge Müdürlüğü Fuaye Alanı’nda gerçekleşti.

Düzenlenen sergide, Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü ile İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği’nin (İFOD) ortaklaşa düzenlediği 3. Uluslararası İzmir Fotoğraf Günleri etkinliğinde yer alan 14 İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyesinin 19 eseri sergilenecek, ziyaretçilerden tam not aldı.

Kurulduğu günden bugüne fotoğrafseverlerden bilgilerini ve desteğini esirgemeyen İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi (DEÜ) Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir, sergi

açılışındaki konuşmasında şunları kaydetti:

“2014 yılında kurulan İAOSB Fotoğraf Kulübü kısa bir süre içinde atölye eğitimleri, fotoğraf çekim gezileri ve fotoğraf sergileri gibi birçok fotoğraf çalışması gerçekleştirdi. Özellikle Ege Bölgesi’nde yer alan antik kentler, geleneksel yaşam ve üretim kültürü üzerine çalışmalarını yoğunlaştıran kulüp üyeleri atölye eğitimlerini sahada da devam ettirerek çektikleri fotoğraflarını izleyicilerle paylaştı. Kuruluşunun daha ilk yılında 3. Uluslararası İzmir Fotoğraf Günleri’nde çalışmalarını sergileme başarısını gösterdi. İAOSB Fuaye Alanı’nda açılan bu sergiyle de bu Bölgede iş yaşamlarını birlikte geçirdikleri arkadaşları ve fotoğrafseverlerle paylaştılar. Fotoğraf Kulübü’nün, çalışmalarına İAOSB Yönetimi’nin verdiği destek ve büyük bir heyecanla devam edeceğine inanıyorum. Bundan sonraki hedefimiz önümüzdeki yıllarda yurtdışında bir fotoğraf festivalinde sergi açmak olacaktır.”

Apollon Klaros Kehanet Merkezi

Her adımından tarih fışkıran güzel İzmir’de, dönemin en önemli kehanet merkezlerinden birisi olduğunu biliyor muydunuz? Apollon Klaros Bilicilik Merkezi’ni sizler için araştırdık. İşte, geleceğe ışık tutan mekan...

Kahin Tanrı Apollon’un Anadolu’daki iki önemli kehanet merkezinden birisi olan Apollon Klaros Bilicilik Merkezi’nde bu ay...

Geleceğin dile getirildiği en önemli merkezler arasında yer alan bilicilik merkezinin kuruluşu M.Ö. 13. yüzyıl başlarında gerçekleşmiş olan Akha kolonizasyonu dönemine değin gitmektedir. Antik Dönemde Kolophon Ülkesi olarak adlandırılan bu yöre, ard arda deniz aşırı iki göç alır. Rhakios liderliğinde Kolophon Ülkesi’ne gelen Giritli göçmenler, deniz kenarındaki Kolophon’a çıkarlar. Ancak yerel halk, Kar’ların büyük direnişi ile karşılaşır ve kıyı şeridinde yerleşirler. İlk göç dalgasının ardından Kolophon Ülkesi’ne ikinci göç dalgası Yunanistan’dan gelir. Öyküye göre, kentin düşmesinin ardından esir edilen Thebai halkı, Delphoi Apollon’una köle olarak sunulur.

Bu esirler arasında, Apollon Kahini Teiresias ve kızı Manto da vardır. Apollon Klaros Bilicilik Merkezi’nin kuruluşu bir mythos’a dayanır. Öyküye göre Delphoi Apollon’u, kendisine köle olarak sunulan Thebaililere koloni kurma, Manto’ya da Kolophon Ülkesi’nde kendi adına bir bilicilik merkezi kurma buyruğunu verir. Rhakios’la evlenen Manto, Delphoi Apollon’unun buyruğunu yerine getirerek Klaros Bilicilik Merkezi’ni kurar. Klaros, Kolophon’a bağlı bir kehanet merkezidir. Antik Çağ ozanları Apollon’un kutsal alanı olarak bilinen bu yeri “Işıklı Klaros” diye tanımlayarak övgü üzerine övgü yazmışlardır.

Bazı antik yazarlara göre, Klaros’taki kutsal kaynak, ülkesinden sürülen Manto’nun gözyaşlarından oluşmuştur. Kehanet Merkezi’nin ünlenmesi ise Rhakios’la Manto’nun oğulları Mopsos döneminde gerçekleşir. Mopsos aynı zamanda Apollon’un kahinidir. Kahinlik görevini annesinden devralan Mopsos öylesine ünlü olmuştur ki, Troia Savaşları’nın ardından savaşla ilgili kehanetleri ile nam salan Akhalı ünlü kahin Kalkhas’ı düzenlenen yarışmada yener.

Bilicilik Merkezi’ne yönelik yazıtlar ve bilgiler Helenistik ve Roma Dönemi’ne aittir. Bu bağlamda, Apollon Klaros Kutsal Alanı’na ilk kişisel başvuruların Aleksandros’la (Büyük İskender) başladığı ve yoğun şekilde devam ettiği bilinmektedir. Öyküye göre, Aleksandros, Smyrna’yı (İzmir’i) aldıktan sonra Pagos’ta (Kadifekale) uykuya dalar. Rüyasında, Nemesis ilaheleri, kendisine uyuduğu yerde bir kent kurmasını söyler.





Apollon Klaros Kutsal Alanı'na ilk kişisel başvuruların Büyük İskender ile başladığı ve yoğun şekilde devam ettiği bilinmektedir. Hellenler dışında Barbarların da başvurabilmesi Klaros'un ünlenmesini sağlamıştır.

Aleksandros, rüyasının yorumu için generallerinden Lysimakhos'u, Klaros'a gönderir. Bu başvuru, Apollon Klaros Kehanet Merkezi'ne yapılan ilk kişisel başvurudur. Tanrıdan "Kutsal Meles Çayı'nın dışındaki Pagos'ta oturacak olan (halk), üç hafta dört kat daha mutlu olacak" yanıtını alır ve Pagos'ta Yeni Smyrna'yı kurar. Aleksandros'un ardından bir diğer kişisel başvuru, Roma İmparatoru Tiberius'un evlatlığı Germanicus tarafından yapılmıştır. Tacitus'un anlatımına göre, M.S. 18 yılında Roma senatosu tarafından doğuya gönderilen Germanicus, Klaros'a gelir ve Apollon Klaros Tapınağı'nın ön adytonuna inerek, geleceğine yönelik kehanet başvurusunda bulunur. Tanrının yanıtı, "Gelecekte Germanicus'u kötü bir yazgı bekliyor" şeklindedir. Bu başvurudan bir yıl sonra hastalanan Germanicus, Antiokheia'da ölür. Apollon Klaros Bilicilik Merkezi'ne, Anadolu'nun farklı bölgelerindeki kentlerinden (Bithynia, Mysia, Troas, Aiolis, Ionia, Lydia, Phrygia ve Karia, Pisidia, Pamphylia, Paphlagonia, Kappaodokia), ayrıca Yunanistan, Thrakia ve Makedonia'nın birçok kentinden, adalardan (Khios, Girit), Suriye'den özlüce Antik Dünyanın birçok yerinden kentsel ya da kişisel başvurular olmuştur. Ayrıca Apollon Klaros Bilicilik Merkezi'ne Hellenler dışında Barbarların da başvurabilmesi, Klaros'un ünlenmesini sağlamış, bu açılımıyla da dünya vatandaşlığı kavramının uygulandığı Anadolu'daki ikinci merkez olmuştur.

Apollon Klaros Tapınağı

Klaros Kutsal Alanı'ndaki Apollon tapınağı 6x11 sütunlu, Ionia'da inşa edilmiş olan tek Dor tapınağıdır. Tapınak, M.Ö. 3. yüzyıl başında inşa edilmeye başlanmıştır. Tapınağın doğu cephesindeki altı sütun ile kuzey ve güney cephelerindeki dörder sütun, Hellenistik Dönem'in sonunda ayağa kaldırılmıştır.

Tapınağın altında yer alan iki adyton ile Apollon tapınağı unik bir plana sahiptir. Ön adyton rahip, sekreter ve başvuranların bekleme yeri olarak kullanılmıştır. Kutsal kuyunun bulunduğu arka adytonda ise kehanet gerçekleştirilmekteydi ve buraya sadece kahin girebiliyordu. Adytonlara mavi mermerden bir koridorla ulaşıyordu. Tapınağın Naos'unda (cella), M.Ö. 31-28 yılları arasına tarihlenen Octavianus'un (Augustus) heykel kaidesi bulunmuştur.

Tapınağın arşitravı ve alınlığı, İmparator Hadrianus'un parasal destekleri ile tamamlanmıştır. Ancak Pausanias, imparatorun ölümünden kırk yıl sonra dahi, tapınağın bitirilmediğini

söyler. Buna göre, tapınağın güney-batı, kuzey-batı ve batısında yer alması gereken on altı sütun hiçbir zaman tamamlanamamıştır. Kazılar sırasında, on dört sütunun, tapınağın terk edilmesinin ardından özellikle yıkıldığı saptanmıştır.

Apollon tapınağının 27 metre doğusunda 9x18 metre boyutlarında Hellenistik Apollon sunağı bulunmaktadır. Sunakta ele geçen parçalardan anlaşıldığına göre, sunağın üstündeki iki adet kurban masasında biri Apollon'a, diğeri Dionysos'a adanmıştır.

Hellenistik Apollon Klaros Tapınağı ile sunağı arasında antik kaynaklarda sıklıkla söz edilen ve tek örneği Klaros'ta bulunan Hekatomb (100 adet hayvan bağlama bloğu) ele geçmiştir.

Klaros, Tanrı Apollon'a adanmış Anadolu'daki kutsal bilicilik merkezlerinin en önemlilerinden biridir. Tacitus'un anlatımından, Apollon'un kahininin, tapınağın Naos'unun altındaki bir arka adytona girerek oradaki kutsal suyu içtikten sonra sorulan soruları Apollon'un cevapladığını söyleyerek soruyu sorana, çoğu kez yoruma çok açık, biraz da anlaşılabilir bir dil ve şiirsel bir ifade ile cevap verirdi.

Roma Dönemi'nde M.S. 2. ve 3. yüzyıllarda Klaros antik dünyanın en önemli tek bilicilik merkezidir. Bilicilik işlevi Delphoi'dan farklı olarak, kahine değil, kahin tarafından yapıyordu. M.S. 4. yüzyılda Hristiyanlığın resmi din olarak kabul edilişi ile Paganizm terk edilirken Klaros da terkedilir.



Roma Dönemi'nde, M.S. 2. ve 3. yüzyıllarda Klaros, antik dünyanın en önemli tek bilicilik merkezidir. M.S. 4. yüzyılda Hristiyanlığın resmi din olarak kabul edilişi ile Paganizm terk edilirken, Klaros da terkedilir.



Döneminde 'dünyanın en önemli iki kehanet merkezinden birisi' olan Klaros, bugün her karışından tarih fışkıran İzmir'in Menderes İlçesine bağlı Ahmetbeyli mahallesinde ziyaretçilerini bekliyor. Çoğu kimsenin varlığından bile haberdar olmadığı Klaros, turistlerin uğrak noktaları arasında yer alıyor. İnsanların görmek için dünyanın öbür ucundan kalkıp ziyarete geldiği Apollon Klaros Bilicilik Merkezini hala gezmediyseniz, programa almanızda fayda var diyoruz...

Prof. Dr. Nuran Şahin Klaros'un tarihine tanıklık ediyor

Klaros kazılarının bugünlere gelmesinde oynadığı rol ile ülkemizdeki değerleri gün ışığına çıkartan Klaros Kazıları Başkanı, aynı zamanda Ege Üniversitesi Arkeoloji Bölümü Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Nuran Şahin, bilicilik merkezi ile ilgili dergimize özel şu açıklamalarda bulundu:

"İzmir ili, Menderes ilçesi, Ahmetbeyli Mahallesi sınırları içinde kalan, Klaros Bilicilik Merkezi, Cumaovası'nın (Menderes) güneyinde, ovayı güneydeki Kuşadası Körfezi'ne bağlayan Ahmetbeyli Vadisi'nin (Ales) taban düzlüğünde yer alır.

Klaros kutsal alanı iki ana kenti olan ve kent dışı kutsal alanlar grubunda bulunur. Kuzeydeki

ana kenti Kolophon'a (Değirmendere) uzaklığı 13 km, güneydeki ana kenti Notion'a (Sahildeki Kolophon / Sahilevleri) uzaklığı ise bin 600 metredir.

M.Ö. 13. yüzyıl kuruluşundan, M.S. 4. yüzyılda terk edilişine değin bir "Bilicilik Merkezi" olarak işlev yapmış olan Klaros kutsal alanı ile ilişkili ilk araştırmalar 19. yüzyılın sonlarında başlar. Ancak kutsal alanı, Th. Macridy 20. yüzyıl başında (1907) saptar. Macridy, Klaros'un 1. dönem kazılarını Ch. Picard'la beraber 1913 yılında gerçekleştirir. 2. dönem kazıları L. Robert tarafından 1950-1961, 3. dönem kazıları J. De La Genière tarafından 1988-1997 yılları arasında yapılmıştır. 4. ve son dönem kazıları ise 2001 yılından itibaren Türk kazısı olarak başkanlığımız altında yürütülmektedir.

Etimolojisi tartışmalı olan Klaros'un, Klaros'taki kutsal kaynağın, ülkesini kaybeden Manto'nun gözyaşlarından oluştuğunu ve bu nedenle Klaros adını aldığı ileri sürülür. Bir başka görüşe göre Klaros, Kleros (pay) sözcüğünden gelmektedir. Bir diğer anlatımda ise Klaros'un, Apollon'un payı olduğu ileri sürülür. Diğer bir görüşe göre de, Klaros, Apollon'un sevgilisi olarak gösterilen kahraman Klaros'un adından geliyordu.

Klaros Bilicilik Merkezi'nin kurucusu olarak gösterilen kahin kızı Manto'nun da bir kahine olduğu anlatılır. Myken Dönemi'nde başlayan kuruluş öyküsünden, terk edildiği M.S. 4. yüzyıla değin bir bilicilik merkezi olan Klaros, M.S. 2. ve 3. yüzyıllarda antik dünyanın en önemli ve ünlü bilicilik merkezidir.

Tanrının esinlerini, farklı şekillerde gönderdiği antik çağ düşünürleri tarafından anlatılırsa da, bilicilik merkezleri genellikle bir su kaynağı yanında kurulur ve bu kaynak kutsal kabul edilirdi. Klaros'ta da esinlenmenin kutsal su ile yapıldığı biliniyor. Klaros kutsal kaynağı, kutsal kuyu içinde bu güne değin korunmuş tek bilicilik merkezidir.

Klaros'ta bilicilik gün batımının ardından, dolunay zamanı meşalelerin ışığında gizemli bir ortamda yapılıyordu. Kahinin, kehanetten bir gün önce arka adytına çekilip, oruca başladığı ve entousiasmosa (tanrı ile dolma, ona ulaşma) ulaştığı anlatılır. Oruç süresi 24 saat ile 48 saat arasında değişmekteydi. Klaros tarihçesine göre, Klaros Bilicilik Merkezi, Delphoi Apollon'unun emri ile Kahin Theresias'ın kızı kahine Manto tarafından kurulmuştur. Buna göre, Apollon kültürünü Klaros'a, Yunanistan göçmenleri getirdikleri ileri sürülüyordu. Ancak 2008-2010 yılları arasında yapılan kazılar Klaros Bilicilik Merkezi'nin, Delphoi'dan daha önce kurulmuş olduğunu ortaya koymuştur. Bu nedenle bugünkü arkeolojik veriler ışığında, Klaros antik dünyanın en eski kehanet merkezidir.

Klaros Kutsal Alanı, görkemli tapınağı ve anıtsal kült heykelleri (9,5m.yükseklikte) ile ziyaretçilerin ilgisini çeken bir kutsal alandır. Klaros 2014 yılı Nisan ayından itibaren ören yeri statüsü kazanmıştır.

2001-2015 yılları arasında, gerçekleştirilen projeler arasında İzmir Valiliği İl Özel İdaresinin sponsorluğunda Klaros Ören Yeri Düzenlemesi ve Klaros Kazı Evi Projeleri yer almıştır.

Klaros'un Türk kazısı olarak beşinci yılında '1. Uluslararası Antik Dönemde Kehanet ve Apollon'un Anadolu Kültürleri' adlı 17-20 Ağustos 2005 tarihleri arasında bir sempozyum düzenledik. 19 Ağustos gecesi Klaros'ta dolunayda yapılan kehanet ritueli aslına uygun olarak



gerçekleştirildi. Basın ve medyada çok ses getirdi. Bu proje Klaros'un uluslararası düzeyde ilk tanıtım projesidir.

2010 yılı Temmuz ayından itibaren de, İzmir Kalkınma Ajansı projesi olarak Klaros Arkeopark projesi tamamlanmış ve 12 Eylül 2011'de açılışı gerçekleştirilmiştir. Mulajların tümü, Klaros Kutsal Alanı'nda gün ışığına çıkarılmış eserlerin birebir mulajlarıdır. Bu yapıyla Klaros Arkeoparkı Türkiye'deki ilk mulaj arkeoparkıdır.

Hayata geçirilmeyi bekleyen birçok projemiz bulunuyor. Örneğin 2016 yılı için bir onur sütununun restorasyon ve ayağa kaldırma projesi var. Bu proje 100 bin liralık bir projedir ve hayata geçirilebilmesi için sponsorlara acil ihtiyacımız

vardır. En güzel tanıtımlar tarihi ve arkeolojik mekanlarda gerçekleştirilenlerdir. Geçmişten, bugüne bir kültür sentezinin görselliği ancak mekanlarında algılanabilir. Projelerin hayata geçirebilmesi için sponsorların desteklerine ivedilikle ihtiyacımız vardır. 'Klaros'da sizin de dikili bir eseriniz olsun' sloganı ile bu projelere destek verecek birey, kurum ve kuruluşlara çağrıda bulunmak istiyoruz. İsimleri, eserlerin yanında dikilecek özel panolarda yer alacaktır. Ayağa kaldıracakları her kültür varlığı, bir dünya kültür mirası olarak gelecek nesillere kalacaktır. Ayrıca bu tür sponsorluklara vergi muafiyeti getirildiği konusunu bir kez daha burada yinelemek isteriz.

2016 yılında Klaros Kehanetlerinin en güzelinin ülkemiz ve kültüre gönül vermiş sponsorlar için olması dileği ile...."



İAOSB Polikliniği'nde hizmet kalemleri artıyor



Çiğli Devlet Hastanesi'ne bağlı olarak İAOSB'de faaliyetlerini sürdüren İAOSB Polikliniği'nde açılan Toplum Ruh Sağlığı Merkezi, insan sağlığını tehdit eden unsurların en alt düzeye indirilmesi hedefine katkı sağlayacak.

Sağlık Bakanlığı İzmir Kuzey Kamu Hastaneleri Birliği Genel Sekreterliği Çiğli Devlet Hastanesi'ne bağlı olarak hizmet verecek olan Toplum Ruh Sağlığı Merkezi (TRSM), İzmir Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyetlerini sürdüren İAOSB Polikliniği'nde açıldı.

Açılış törenine Vali Yardımcısı Celal Ulusoy, Karşıyaka Kaymakamı Sadettin Yücel, Çiğli Belediye Başkanı Hasan Arslan, İzmir Kuzey KHB Genel Sekreteri Doç. Dr. Ahmet Emin Erbaycu, İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner, hastane yöneticileri, çalışanları ve çok sayıda vatandaş katıldı.

Açılış konuşmasını yapan Çiğli Devlet Hastanesi Yöneticisi Dr. Mustafa Kurtuluş, Sağlık Bakanlığı'nın sağlığı tehdit eden obezite ve sigara kullanımı gibi

faktörlerden bahsederken şehir yaşıntısı ile paralel olarak artan stres ve yarattığı ruhsal dalgalanmaların da bu faktörler arasında ilk sıralarda yer aldığını belirtti. Yine bu konularda Bakanlığın hazırladığı eylem planlarına değinen Kurtuluş "Şu anda açılışını yapacağımız Toplum Ruh Sağlığı Merkezi ile Semt Polikliniğimizde hem Obezite, hem Sigara Bırakma Polikliniği aktif olarak faaliyet göstermektedir. Bu konuda bize destek olan Kuzey Genel Sekreterliğimize, İAOSB Bölge Müdürümüz Doğan Hüner'e, uğraş terapilerinin yapıldığı çok çeşitli eğitimlerde bize destek olacak olan Halk Eğitim Merkezi Müdürümüze, açılışın hızla yapılması için emek veren Koordinatörlerimize huzurlarınızda teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

İzmir Vali Yardımcısı Celal Ulusoy, “Günümüz koşullarında sağlıklı yaşamak bir mucize. Olumsuz koşullar, çevre faktörü, ülkemizde yaşanan terör olayları hepimizin sağlığını tehdit etmekte ve bizi hem fiziksel hem de ruhsal olarak büyük sıkıntılara götürmektedir. Sağlık kuruluşlarımız

halkımıza verdiği sağlık hizmetinde çağın getirdiği en üst seviyeyi yakalamak için yarışmaktadır. Bugün açmakta olduğumuz Merkezimizin, tehdit unsurlarını en alt düzeye indirme hedefimize büyük bir katkı sağlayacağını, vatandaşlarımıza sağlıklar getireceğini umuyorum ve teşekkür ediyorum” dedi.

Ruhsal Hastalıkların tanımını yaparak insan hayatındaki olumsuz etkilerine değinen İzmir Kuzey KHB Genel Sekreteri Doç. Dr. Ahmet Emin Erbaycu ise, “DSÖ, 2020 yılında ruhsal hastalıklarının yaşam kalitesini bozan ve işgücü kaybına neden olan hastalıklar listesinde 1. sırada yer alacağını öngörmüştür. Ruhsal hastalıklara yakalanan birey sayısı her geçen gün artarken hastalar, etkin tedavi yöntemlerine ve klasik tedavilere azımsanmayacak oranda yanıt vermemekte ve tedaviye direnç gelişmektedir. Son zamanlarda tüm dünyada ilaç tedavilerine ek olarak yeni tedavi yöntemle-

ri üzerine odaklanılmış ve TRSM’lerin hastalar ve ailelerinin yaşam kalitesinde belirgin düzeltilmeler sağladığı görülmüştür. Felç geçiren bir hastanın nasıl tekrardan yürüyebilmesi ve günlük işlevlerini yerine getirebilmesi için fizik tedavi ve rehabilitasyona ihtiyacı varsa psikiyatrik hastalıklarının da hastalık sonrası gözlenen bilişsel kayıplarını tedavi etmek için yeniden rehabilitasyona ihtiyaçları vardır. Bu noktada hizmet vermeye başlayan Merkezimiz Çiğli halkımıza hayırlı olsun” dedi.

Toplum Ruh Sağlığı Merkezi

Çiğli Devlet Hastanesine bağlı Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Polikliniği binası içindeki Toplum Ruh Sağlığı Merkezi, 280 metrekare alanda 1 psikiyatrist, 1 psikolog, 1 sosyal hizmet uzmanı, 2 hemşire, 1 güvenlik görevlisi, temizlik personeli ve şoför ile hizmet vermeye başladı.



İAOSB’ye kazandırılan TRSM, şu alanlarda sağlık hizmeti verecek:

- Hastaların hastalığının ve tedavisinin takibi,
- Eşlik eden bedensel hastalıkların tedavisi ve takibi,
- Hastanın, hastalık ve tedavisi hakkında ayrıntılı bilgilendirilmesi,
- Gerekli hastalarda bireysel terapilerin uygulanması,
- Ailelerinin hastalık hakkında bilgilendirilmesi ve ihtiyaç duyan hasta yakınlarına psikolojik destek verilmesi,
- Evlerine gidilerek aile yaşamındaki sorunların tespiti ve bunlara yönelik çözüm yöntemleri üzerinde ailelerle işbirliği kurulması,
- Hastalıkları nedeniyle sosyal uyum sorunu hastaların yeniden sosyalleşmesi,
- Hastalık nedeniyle işyeri ile sıkıntı yaşayan hastalarda işyeri ile işbirliği içinde hastanın sorunlarının ortadan kalkması için ortak çözüm yolları üretme,
- Hastalık nedeniyle eğitim hayatı kesintiye uğrayan kişilere gerekli eğitim desteğinin sağlanması,
- Hastalık nedeniyle hastaların önemli bir kısmında gözlenen ve günlük yaşamda sıkıntılara neden olan hafıza, dikkat, problem çözme ve yargılama yetilerindeki bozulmaların bilgisayar destekli tedavi yöntemleri ile onarılması,
- Yetenekleri doğrultusunda mesleki becerilerin kazandırılması ve iş bulmalarının sağlanması.





Batıdaki fotoğrafseverlerden Doğu esintileri

Fotoğrafseverleri tek çatı altında toplamak amacıyla kurulan İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü, doğunun vitrinleri olan Gaziantep ve Şanlıurfa'ya düzenledikleri gezi ile fotoğrafçılık dünyasını bir kare daha genişletti. İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin teorik bilgilerini pratik bilgilere dönüştürmek amacı ile düzenlenen gezilerde kulüp üyeleri profesyonel fotoğraflara imza attılar.

Doğu kültürünü fotoğraf kareleri ile batıya taşımak ve yaşatmak isteyen fotoğrafçılar yörelere ait yemeklerin, tarihin, kutsal mekânların, eski antik evlerin, el sanatlarının ve oraya özgü insanların maneviyatını çektikleri fotoğraflar ile somutlaştırdılar. Duygu ve düşüncelerini paylaşan İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinden Sevinç Zünbüldere gezideki anları şöyle anlattı:

19-23 Kasım tarihlerinde İAOSB Fotoğraf Kulübü olarak ülkemizin en güzel şehirlerinden Gaziantep ve Şanlıurfa'ya fotoğraf gezisi düzenledik. Fıstık ve baklavası ile tanıdığımız Gaziantep bizi dost sıcaklığında karşıladı. Gaziantep; dünyanın en eski yerleşim yerlerinden biri olduğunu fısıldıyor gibiydi sanki. Görülmeye, gezilmeye değer sokakları, ören yerleri, ünlü yemekleri, eşsiz el sanatları, Antep evleri, fıstığı, baklavası, gelişmiş sanayisi ve en önemlisi halkının misafirperverliği ile büyülmüş bir şehirdi.

Fotoğrafını çekebileceğimiz o kadar çok kare vardı ki; sabah erken kalkıp, leziz yöresel kahvaltımızı yapıp, Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel

Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Öğretim Üyesi Sayın Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir hocamız ve heyecanımız eşliğinde tarih kokan sokaklara doğru koşturduk. Bakırcılar, baharatçılar, zanaatkarlar, zeytinciler, tatlıcılar sağımızda ve solumuzda fotoğraflarını çekmemiz için hazır bekliyorlardı. Bu şehirde mutlaka görülmesi gereken dünyanın en ünlü mozaik müzesi Zeugma'yı da gururla gezdik.

İkinci günümüz nefis yağlı pide ile başladı ve Birecik'e doğru devam etti. Hava sanki bizim gezmemiz için güneşi tepemize nöbetçi bırakmıştı. Biraz yemek, biraz fotoğraf molaları ile Şanlıurfa'nın şirin Birecik ilçesine vardık. Fırat'ın sakinliğinde fotoğraflar çektik, soyları tükenmekte olan kelaynak kuşlarının üretim yerini ziyaret ettik ve Halfeti'ye doğru tekrar yola koyulduk. Roma İmparatorluğu döneminin önemli şehirlerinden olan Halfeti, bugün çoğunluğunun Birecik Barajı'nın altında kalmış olmasına rağmen muhteşem görüntüsü ile turistlerin ilgisini çekmekteydi. Halfeti, Fırat nehrinin altında kalan ve kendine özgü taş mimarisiyle "Saklı Cennet" ya da "Kayıp Kent" olarak da anılıyor.

Gezimize bu güzellikte tekne gezisinde fotoğraf çekerek devam ettik. Birecik sokaklarını adım-lamadan dönmek olmazdı. Sokaklar telaşlıydı; nedenini süslü elbiseler giymiş kadınlarımızdan öğrendik, yukarı sokaktaki düğüne gidiyorlarmış. Davulun, zurnanın sesine arkadaşlık etmek için biz de düğüne katıldık. Biraz eğlence, biraz çekim



Sevinç Zünböldere



Selami Gemalmaz



Elif Yıldız

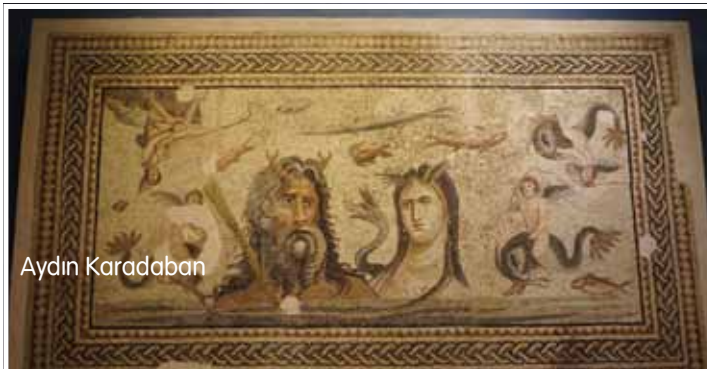
derken havanın kararması ile Birecik ile olan günümüzü de bitirdik.

Gezimizin son gününde Şanlıurfa; Peygamberler şehri, bizi güzel bir hava ile karşıladı. Hep çocukken dinlediğimiz, İbrahim Peygamber'in ateşe atılırken; ateşin suya, odunlarında balıklara dönüştüğü Balıklı Göl'deyiz. Bu günümüze Gaziantep ve Şanlıurfa fotoğraf dernek üyeleri de renk kattılar. Şanlıurfa sokaklarını gezdikten sonra fotoğraf sanatçısı İzzet Aran hepimizi Kısas Köyü'ne davet etti. Köye vardığımızda bizim için kurulan sofralar hepimizi gülümsetti. Muhteşem ziyafet sonrası yine sevgi ile açılan evlerden güzel fotoğraf kareleri yarışına başladık. Bize güler yüzleriyle, sevgi dolu yürekleriyle sofrasını, evini, dünyasını açan sevgili Kısas halkına sonsuz teşekkürler.



Günümüzü, karnımız ve gönlümüz dolu olarak bitirdik.

23 Kasım sabahı yaşadıklarımızın sevinci, bıraktıklarımızın hüznü ile İzmir'e doğru yola çıkarken; bize yol arkadaşlığı yapan, gülümseyen, yardım eden herkese, özellikle değerli hocamız Beyhan Özdemir'e teşekkürler ve sevgiler. Bir sonraki gezimizi heyecanla bekliyoruz.



Aydın Karadaban





Almanlardan helyum plazması

Yerli otomobilde geri sayım başladı

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, katıldığı bir televizyon programında yerli otomobille ilgili açıklamalarda bulundu.

Bakan Işık, yerli otomobille ilgili, "Kendini bu topraklara ait hisseden herkesin göğsünü kabartacak, gururlandıracak bir proje olarak sonuçlanmasını istediğimiz için çok yoğun çalışıyoruz. Çok iyi gidiyor ve inşallah söz verdiğimiz

gibi 2020'den önce seri üretime geçmiş, halkımızın beğenisini kazanacak bir Türk markasıyla, fikri mülkiyet haklarının Türkiye'ye ait olduğu, teknolojinin Türkiye liderliğinde geliştirildiği ve üretiminin de en az yüzde 85'in Türkiye'de yapıldığı yerli otomobili yola çıkaracağız" dedi.

Daha önce 4 prototiple ilgili çalışma olduğunu belirten Bakan Işık, "Üçü gelmişti hazır. 22 Aralık'ta crossover dediğimiz, halkın kullandığı tabirle cip modeli hazır olacak, yine kamufleli göstereceğiz. Asıl hatları belli olmayacak" şeklinde konuştu.

Yerli otomobilin çıkış tarihiyle ilgili olarak da Bakan Işık, "Burada ilk defa sizinle paylaşıyorum, 2018 İstanbul Auto Show'unda aracı göreceğiz. Mayıs ayında yapıyor İstanbul'da oto fuarı. 2018'de zannediyorum örtüyü çekeceğiz" dedi.

A lmanya'da bilim insanları potansiyel olarak sınırsız enerji kaynağı olarak görülen ve güneşteki sürecin bir benzerini yaratmak için atomları kaynaştırmayı öngören nükleer füzyon konusunda önemli bir aşamayı geride bıraktıklarını açıkladı.

Alman araştırmacılar 9 yıl süren ve 1 milyar Euro tutan 'Stellarator' adını verdikleri proje ile deneysel bir muhafazanın içinde kısa süreyle süper ısıtılmış helyum plazması üretttiler.

Helyum atomlarının mikrodalga lazeri kullanarak ısıtıldığı 16 metre genişliğindeki muhafaza içinde yer alan ilk plazma 1,8 megawattlık lazer ışını ile 1 miligramlık helyum gazından üretildi. Plazmanın varlığı saniyenin onda biri süre boyunca sürdü ve sıcaklığı 1 milyar santigrat dereceye ulaştı.

Enstitü, gelecek yıl plazmanın süresini uzatıp, bunu en iyi şekilde üretmenin yolunu arayacak. Helyum yerine esas amaç olan hidrojen gazının kullanılması da hedefleniyor.



Cepten internet evi geride bıraktı

Uluslararası Telekomünikasyon Birliği'nin açıkladığı verilere göre akıllı telefon ve tabletlerdeki internet kullanımı, evdeki internet kullanımlarının önüne geçti. Hazırlanan raporda dünyadaki internet kullanımına ilişkin bilgilere de yer verildi.

Raporda yer alan detaylar ise şöyle;

Dünya nüfusunun yüzde 43,4'üne denk gelen 3,2 milyar kişi internete bağlanıyor. Bu kullanıcıların yüzde 46,4'ü internet için evdeki sabit hattı kullanıyor. Ancak yüzde 47,2'si mobil geniş bant ile internete erişiyor.

Dünyada yaşayan 7,1 milyar kişinin yüzde 95,3'ü cep telefonu hattına sahip.

Dünyada yaşayan toplam nüfusun yüzde 10,8'ine denk gelen 760 milyon kişi sabit geniş bant internet bağlantısı kullanıyor.



En güçlü lazer ışını Çin'den yayılacak



Şanghay Optik ve Hassas Mekanik Enstitüsü'ndeki araştırmacılar, nükleer fizikten yüksek teknolojiye kadar pek çok alanda kullanılabilme potansiyeline sahip şimdiye kadarki en güçlü lazer ışını geliştirdi.

Bilim ve Teknoloji dergisi "Optics Letters"te yayınlanan araştırmada, ışının 5,13 milyar megawattlık güce sahip olması nedeniyle şu ana kadarki dünyada geliştirilen en güçlü lazer unvanını aldığı belirtildi.

Araştırmacılar, lazer ışını 30 femtosaniye yani 1 saniyenin 30 katrilyonda biri kadar sürede ateşlediklerini kaydetti.

Yapay zekalı robotun başarısı 'insanları' geçti

Gelecekte insan eliyle üretilmiş robotların, hangi meslekleri insanların elinden alacağını tartışıp durulmuş bu esnada Japonya'da bir robot üniversite sınavını geçti.

Japonya'da Ulusal Enformatik Enstitüsü tarafından üretilen robot; matematik, fizik ve İngilizce testlerini cevaplayarak 950 puan üzerinden 511 puan alarak sınavı geçti. Japon bilim insanları, Tokyo Üniversitesi'ne giriş sınavını geçebilecek bir robot üretmek üzere çalışıyordu. Japonya'da Ulusal Enformatik Enstitüsü tarafından geliştirilen yapay zekâ neticede sınavda, normalin üzerinde başarı gösterdi.

Todai Robot

Projesi kapsamında geliştirilen robot, 950 puan üzerinden 511 puan aldı. Japon öğrencilerin puan ortalaması ise 416'da kaldı. Bu sonuçla Todai Robot Zekâsı, ülkedeki 441 özel üniversite ve 33 devlet üniversitesinin bazı bölümlerine kayıt yaptırabilecek puana erişti. Ancak robotun puanı yine de Tokyo Üniversitesi'ne girmeye yetmedi. Proje uzmanları, robotun 2021'de Tokyo Üniversitesi'ni kazanacak yeteneğe kavuşacağına inandıklarını söylüyor.

Kaynak: Teknoloji haberlerinden derlemedir.



ARADA BİR

Şimdi hızlı çalışma zamanıdır

Nihayet üç yıllık seçim sürecini geride bıraktık. Seçimlerin yarattığı siyasi gerilim ortamı yanında, ekonominin arka plana itilmesinin neden olduğu olumsuz etkileri, iş ve yatırım hayatımızda fazlasıyla yaşadık. Yaşıyoruz. Bu arada terörün tüm dünya için nasıl bir bela olduğu da anlaşıldı.



Hilmi UĞURTAŞ

1 Kasım seçimi sonrasında, tek parti hükümetinin devam edecek olması, genel politikalar açısından öncenin devamı olacağı düşüncesi ile bir nebze olsun bilimmezliği ortadan kaldırmıştır. Ancak global ekonomide ABD Merkez Bankası'nın faiz arttırımı, AB ülkeleri ekonomilerindeki yavaşlama ve tıkanmanın devamı. Çin'in içine girdiği yapısal ekonomik değişim ve ülkemizin çevresinde devam eden sıcak çatışmaların taşıdığı riskler aynen devam etmektedir. Ayrıca, sıcak gündemi oluşturan Rusya krizi de bir başka yeni risk alanı oluşturmuş ve piyasaları gemiştir.

Sanayiciler olarak çözüm bekleyen pek çok sorunuzuz aynen durmaktadır. Bu yıl içinde yapılacak olan 'Orta Vadeli Program'ın ilk Planlar dağı öğütülerini düşünülmemiştir. Hükümetin önünde kurulum kurulmaz çalışması gereken bir acil eylem planı süreci vardır. Ancak seçim sürecinde hızlı bu planın ortaya

konulması beklerken, yeni anayasa tartışmalarının gündemin önüne geçmesi, enflasyon çözümlerine girilmeden ekonominin canlandırılması, OVP'nin reviz edilmesi, iş ve yatırım ortamının geliştirilmesine yönelik hızlı adımların atılması ile seçimde edilecek ile gerçek ekonomik yaşamın örtülmesi gibi öncelikli konularımız vardır.

Bu konuları başına da ücret artırımına bugünkü yapı uygulamaları ile Türk sanayi düşeceği zor duruma girecektir. Atılacak her adımda etmekte büyük bir stratejik olacaktır. Atılacak her adım dikatli ve objektif bir biçimde yönü ile hesap edilerek, iş dünyasının, sanayicinin hiçbir yoldan kalmama gücünü kalmamıştır. Asgari ücret artırımının uygulanması tehdit etmeden, sanayinin nefesini kesmeden, derinleşen içinde halledilmesi gerekir.

Ülkemiz seçim süreci vurgunu bir haldedir. Ekonomimizin yarın dört bir yanını sarı karşılarında ayakta ve biçimde durabilen ciddi bir yeniden yapılanma dönemi gerektirir. Dünya kuruluşların Türkiye'de 3 dolay yetmez. Seçim getirilen istikrarın yarın ekonomik ve ekonomiyi hususlarda destek vermesi gerekir.

'HİZMET SEKTÖRÜ BÜYÜYOR'

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yaşam standartları ve başta iletişim sektörü olmak üzere bazı hizmet sektörlerinde İzmir'in yeni merkez olma yolunda ilerlediğini söyledi. "Sağlık turizmi projelerinin de İzmir'in geleceğinde ciddi payı olacağı açık" diyen Uğurtaş, şunları söyledi:



Hilmi Uğurtaş

"Kent merkezinde gerek alınan göçün karşılığı gerekse de kent yenileme çalışmalarını nedeniyle inşaat sektörünün hareketliliğinin devamı bekleniyor. İzmir'in sahip olduğu girişimcilik ve sanayicilik ruhu ayakta tutularak yeni yatırımlara yönlendirilmesi

gerekli." İzmir'in üretim ve istihdam dayalı bir ekonomik yapıya kavuşması için desteklenmesi gereken alanlar olduğunu belirten Uğurtaş, "Sanayi üretimi, özel ve sektörel teşviklerle desteklenmeli. OSB'ler kullanarak ciddi bir sanayi kümelenmesi sağlanmalı. İstanbul'un dolduğu, Marmara'da iş yapma maliyetlerinin arttığı bir ortamda İzmir Türkiye'nin ikinci büyük ekonomik merkezi olmak adına ciddi avantajlara sahiptir. Bu avantajların kullanılmasına için hükümet, yerel yönetimler ve sivil toplum kuruluşları birliktir çalışmalı" dedi. Uğurtaş, IAOSB'nin 2016 yılı hedefi için "Bölgemizdeki üretim kapasitesinin, istihdamın, ihracatın, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının, mesleki, teknik eğitim faaliyetlerinin, yenilikçi projelerin sürekli artırılması daimi vizyonumuzdur" şeklinde konuştu.

POSTA

"Asgari ücret artışı işvereni de hesaba katarak düzenlenmeli"

HABER MERKEZİ

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) Yönetim Kurulu tarafından asgari ücretin 1.300 TL'ye çıkarılması ile ilgili olarak yapılan açıklamada, söz konusu artışın beraberinde getireceği mali yükleri işletmelerin kaldırmayacakları vurgulandı. Yapılan ortak açıklamada, "Ülkemizdeki her işveren, her sanayici çalışmaya elbette daha iyi imkanlar sunmak ister. Ancak asgari ücret yapılacak bu artışın beraberinde getireceği finansal yükleri işletmelerimizin kaldırmayacağı çok açıktır. Siyasi erk bu kararı almadan önce iş dünyasının ve Türk sanayisinin içinde bulunduğu koşulları çok iyi düşünmelidir."

dünyasının omuzlarına bırakmamalıdır" ifadelerine yer verildi. OSBDER Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Organize Sanayi Bölgesi'nde yaptığı Yönetim Kurulu toplantısı sonrasında yapılan açıklamada şunlar kaydedildi: "Ülkemizdeki işletmelerin yüzde 99'u KOBİ'dir. KOBİ'lerimizin önemli bir kısmı da emek yoğun sektörlerde faaliyet göstermektedir. Asgari ücret artışının iş dünyasına yüklenmesi durumunda ne yazık ki işten çıkarılmaları veya kayıt dışı istihdamın artması beklenmektedir. Asgari ücretin artırılması, gerek iş pazarında yaşanan duraklamanın, gerekse de global ekonomideki düşüşün etkisi ile

den bir ekonomik ortamda asgari ücretin artışı ile işletmelerimizin rekabet güçleri asgariye incek ve hatta ortadan kalkacaktır. Ayrıca, bu artışın kendisi de değerlendirilmeye değerli. Çünkü beraberinde pek çok yan etkisi olacaktır. Kamuoyu asgari ücretin artırılmasına odaklanmıştır. Oysa böyle bir artışın işletmeler içinde yaratacağı etki ile asgari ücretin üstünde olan ücretleri de yukarıya iteceği aşikardır. Bunun yanında bu artışın kıdem tazminatını da arttıracak bir etki de yaratacağı gerçeği göz ardı edilmemelidir. Bu artışın, işletmelerin kazançlarını feragat ederek karşılaması değerlendirilmesi, uygulanabilir bir söylem değildir. Bu



OSBDER Yönetim Kurulu'nun İstanbul Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'nde yaptığı Yönetim Kurulu Toplantısı

dünya standartları üzerinde maliyetlerine, bir de duraksayan ekonominin fiyatlandırmaları üzerine getirdiği baskı eklendiğinde, işletmelerimizin karlılık oranlarını minimize olduğu ve bazı sektörlerde başa basıncı altında olduğu de unutulmamalıdır. Tüm bu zorluklar göz önüne alınarak, yapılacak asgari ücret artışının işvereni de hesaba

POSTA

ilk Planlar dağı öğütülerini düşünülmemiştir. Hükümetin önünde kurulum kurulmaz çalışması gereken bir acil eylem planı süreci vardır. Ancak seçim sürecinde hızlı bu planın ortaya

TİCARET

E-posta: postagazetesi@postagazetesi.com.tr

Asgari ücret yükseltilirken işverenler de düşünülmeli

IAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın kurduğu ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olduğu OSBDER asgari ücretin 1300 TL'ye çıkarılması halinde bu yükün sadece işverenlere bırakılmamasını istedi

Ankara merkezli olan Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın kurduğu ve halen Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olduğu Organize Sanayi Bölgeleri Derneği'nin (OSBDER) yönetim kurulu, asgari ücrette söz konusu artışla beraber oluşacak mali yükü işletmelerin kaldırmayacağı vurgulandı.

İYİ TARTILMALI

İstanbul Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'nde toplanan kurul üyeleri, "Ülkemizdeki her işveren, her sanayici çalışmaya elbette daha iyi imkanlar sunmak ister. Ancak



Organize Sanayi Bölgeleri Derneği'nin (OSBDER) yönetim kurulu, İstanbul Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'nde toplandı.

ücrette yapılacak bu artışın beraberinde getireceği finansal yükleri işletmelerimizin kaldırmayacağı çok açıktır. Siyasi erk bu kararı almadan önce iş dünyasının ve Türk sanayisinin içinde bulunduğu koşulları çok iyi düşünmelidir."

omuzlarına bırakmamalıdır" diye konuştu. Türkiye'deki işletmelerin yüzde 99'unun KOBİ olduğunu kaydeden kurul üyeleri, "Asgari ücret artışının iş dünyasına yüklenmesi durumunda ne yazık ki işten çıkarmaların veya kayıt dışı istihdamın art-

masını beklemek kötümserlik değil. Gerek iş pazarında yaşanan duraklamanın, gerekse de global ekonomideki yavaşlamanın etkisi ile büyüme imesini kaybeden bir ekonomik ortamda asgari ücretin artışı ile işletmelerimizin rekabet güçleri asgariye inecektir" dedi.



İlk 500'de 15 İzmirli

İstanbul Sanayi Odası'nın (ISO) açıkladığı Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu, İzmir'i sevindirdi. Açıklanan kuruluşlara göre İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nden (IAOSB) 15 firma listede yer aldı. Merkezi İstanbul, Ankara ya da başka şehirler olmasına rağmen ür-

tim yeri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde olan firmaların esas alındığı listede Banvit Bandırma Vitamini Yem Sanayi 46., Abalığolu Yem-Soya ve Tekstil Sanayi 54., Küçükyağ Yağ ve Deterjan Sanayi 98., Korozo Ambalaj 144., DYO 145., Schneider Elektrik 157., CMS 158., ABB Elektrik 194. Oldu.

Milliyet

POSTA

İzmirli sanayici Ağbaş, genç girişimcilere başarının yolunu gösterdi;

TEŞEBBÜS EDERSEN TEŞADÜF EDER

SADECE İzmir'in değil, Türkiye'nin başarısıyla görüldüğü sanayicilerinden Emür Ağbaş, konusunda rakip tanımıyor. Boeing ve Airbus uçaklarında ürünleri kabul edilen, Türkiye'ye 'endüstriyel kimyasallar' konusunda birçok ilki kazandıran Ağbaş, geçtiğimiz yıl 'Universal Gözlük' markasını barındıran yeni bir adım daha



formüllerle fason üretim yaptırarak Ağbaş, 1999 yılından itibaren ürünlerini de kendisi üretmeye başladı.

"Hepsi birbirinden niteliği. Sözelimi işçiler için içinde özel partikülleri olan sabun ürettik. Dokum atölyesinde eldivenlik çalınan iççim bile ellerini parlatıp yapıyor. Su bitti 'aqua krem' yapıldı. Çili yumuşuyor, ama yağlanmıyor. Bizden başka üretim firması yok. Elektrik panosu 24 bin voltta kadar enerjiyi kesmeden arabaya taşıyabiliyorsunuz. Bunun dışında elektrik motorlarını neme ve rutubete karşı koruyan ürünümüz var. Klimalardan, duş başlıklarından, banyolardan geçen lejyoner hastalığın mikropunu öldüren dezenektarı ilk kez biz ürettik. Bu 10 gün içinde ölüme bile sonlandıran ciddi bir hastalık. Ürünü klimaların hava çıkışıyla kullanıyoruz, mikrop var, mikrop yok, mikrop yok."

UÇAK KİMYASALLARI
Airbus ve Boeing onaylı uçak kimyasalları üreten Türkiye'deki tek firma olma özelliği taşıyan Universal Kimya, aynı zamanda Birleşmiş Milletler'in de resmi tedarikçisi. Ağbaş, "16 bine yakın müşteri var ve daha önce üretilmeyen ürünleri imza atıyoruz. Dünyaya uçak kullanan tüm şirketlere 15 ayrı ürün satıyoruz. Türkiye'deki tüm seril havacılık firmaları, Emirates, Rus Havayolları, Asri Havayolları da bizim müşterimiz. Boeing'den onay almak hiç de kolay değil. 15 ürünümüzün onayını alıp satmaya başladık."

YENİ SEKTÖR: GÖZLÜK
Geçen yıl yeni bir sektöre adım atarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Türkiye'nin en büyük, en kapsamlı ve en modern gözlük üretim tesisini kuran sanayici, şunları söyledi: "Sanayici olmanın bir okulu yok. Universal Kimya'nın ardından geçen yıl Universal Gözlük firmasını kurdum. Metal, plastik ve asetat gözlük üreten bölümlerimiz var. Şu anda fabrikamızda 80 kişi çalışıyor, yakında 100 kişi olacak. Gözlük işinde henüz çok yeni olsak da kısa sürede markamızı bilinen hale getireceğiz."

Hürriyet

1990'larda endüstriyel temizlik ve kimyasalları üreten bir firmaya dönüşüm yaparak bir adım daha

DÜNYA MARKASI BİR TÜRK

Küçükbaş Grup, Orkide ve Ekiz markalı ürünleriyle 2016 hedefini AKSAM E

YÜZDE 35 BÜYÜME
Küçükbaş Grup, Orkide ve Ekiz markalı ürünleriyle 2016 hedefini AKSAM E

YENİ
Ahmet Kılıç, Orkide ve Ekiz markalı ürünleriyle 2016 hedefini AKSAM E

Petrofer'den ısıtma işlemcilerine özel seminer

Petrofer Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın, "Metal Isıtma İşlemcileri Derneği (MISAD) işbirliğiyle gerçekleştirdiğimiz seminere katılan arkadaşlarımızı umuyorum ki kendilerine fayda sağlasınlar. Katılımın yoğunluğundan dolayı çok mutluyuz" dedi



Yeni Asır

Güçlü bir irade ile tüm krizler geçer

Küçükbaş, Paris'teki İklim Zirvesi'ne katılan Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın güçlü devlet adamı kişiliği ile tansiyonu düşüreceğine inandığını söyledi

HABER TÜRK

Küçükbaş, Türkiye'nin sahip olduğu güçlü ekonomi ve siyasi iradeyle her krizin üstesinden geleceğini söyledi.

Bölgesel yağış sekte-

ÜRETİLDİĞİ İZMİR'DE BİRÇOK İLDE BU SAYAÇLAR KULLANILYOR

İZMİRLİ AKILLI SAYAÇ İSTİYOR

AKILLI SAYACIN VATANDAŞA FAYDALARI

AKILLI SAYACIN BELEDİYEYE

Yeni Asır

Norm Grubu 2. Mesleki Eğitim Birimi Salihi'nde Açıldı

Norm Grubu, eğitim destek yatırımlarına bir yenisini daha ekleyerek Manisa- Salihi Mesleki Eğitim Merkezi, Norm Salihi Mesleki eğitim birimini açtı.

Türkiye'nin lider, Avrupa'nın önde gelen eğitim kurumları arasında yer alan Norm Grubu, 18 Kasım 2015 tarihinde Salihi Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulu Üretim tesisleri içinde açılan merkezde ilk sene 20, gelecek yıllarda toplamda 70 öğrencinin eğitim görmesini hedefliyor.

Norm Grubu bünyesinde 2007 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulan İzmir Norm Mesleki Eğitim Birimi'nde her yıl 105 öğrenci eğitiliyor.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, KEMALPAŞA, ALİAĞA OSB, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

K İ R A L I K

K İ R A L I K



20.000 TL

AOSB'de
4.250 m2 Arsada 2.000 m2 Kapalı Alan
6 Adet Ofis 200 Kw Enerji

K İ R A L I K



45.000 TL

AOSB'de
10.000 m2 Arsada Sundurmaları ile birlikte
8.000 m2 kapalı alan
600 Kw Enerji Doğalgazlı 12 metre Yükseklik

K İ R A L I K



12.500 TL

AOSB'de
2.000 m2 Arsada 1.500 m2 Kapalı Alan
6 Adet Ofis Doğalgazlı
200 Kw Enerji 6,5 metre Yükseklik



15.000 TL

Aliaga OSB'de
5.000 m2 Arsada 3.000 m2 Kapalı Alan
200 Kw Enerji Yeni Fabrika

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Orimpex Dış Tic. AŞ
Er-SaKimyevi Mad. San. Tic. Ltd Şti
Piri Reik Kum. ve Den. Hiz. Ltd Şti
Janoschka San. Tic. AŞ

Gürmak Otomotiv San. ve Tic AŞ
Pava Tek. Serv. San. Tic. AŞ
TKO Sert MetalMak. San. Tic. AŞ
Özgün İmplant Tic. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Anadolu'daki İpek Yolları

Coğrafi konumu nedeniyle, eski çağlardan beri doğu ile batı arasında bir köprü işlevi gören Anadolu, İpek Yolunu en önemli kavşak noktalarından biri olmuştur. Orta Çağ'da, İpek Yolları Çin'den başlayıp Orta Asya'da birden fazla güzergahı izleyerek ve Anadolu'yu geçerek Trakya üzerinden Avrupa'ya uzanmıştır. Ayrıca, Ege kıyılarında Efes ve Miletos antik kentleri, Karadeniz'de Trabzon ve Sinop, Akdeniz'de Alanya ve Antalya gibi önemli limanları kullanarak deniz yolu ile de Avrupa'ya ulaşmıştır.

ANADOLU'DA İPEK YOLU; KUZEYDE: Trabzon, Gümüşhane, Erzurum, Sivas, Tokat, Amasya, Kastamonu, Adapazarı, İzmit, İstanbul, Edirne, **GÜNEYDE:** Mardin, Diyarbakır, Adıyaman, Malatya, Kahramanmaraş, Kayseri, Nevşehir, Aksaray, Konya, Isparta, Denizli, Antalya merkezlerini izlemektedir.

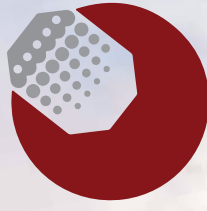
Ayrıca, Erzurum, Malatya, Kayseri, Ankara, Bilecik, Bursa, İzmit, İzmit, İstanbul güzergahının da kullanıldığı bilinmektedir. Selçuklular, Anadolu'daki ticari faaliyetleri canlı tutmak, güvenliği sağlamak amacıyla önlemler almışlar ve bu yollar üzerinde hanlar (kervansaraylar) inşa etmişlerdir. Kültür ve Turizm Bakanlığı, turizmin ülke sathına ve tüm yıla yaygınlaştırılması politikası çerçevesinde yürüttüğü çalışmalarından birisi olan "İpek Yolu Projesi" ile, kültürel mirasımızın en önemli unsurlarından olan ve çoğu doğaya ve çevresel etkenlere yenik düşmüş bulunan bu hanların (kervansarayların) korunması, bir

koruma-kullanma dengesi içinde yaşatılarak "Tarihi İpek Yolu"nun canlandırılması planlandı.

Bu kapsamda yapılan ön çalışmalarda, ana tur güzergahları ile çıkan İpek Yolları üzerinde yer alan 11 kervansaray belirlendi. Bunlar; Sultan Hanı (Aksaray), Sarı Han (Nevşehir), Şarapsa Han (Antalya), Ak Han (Denizli), Ağzıkara Han (Aksaray), Alara Han (Antalya), Silahtar Mustafa Paşa Kervansarayı (Malatya), Çardak Han (Denizli), Susuz Han (Burdur), İncir Han (Burdur) ve Alay Han (Aksaray)dır.

Turizm Şurası'nda, "tescilli tarihi yapıların turizm kazandırılmaları amacı ile, Türkiye genelinde ve bir kültür başkenti olan İstanbul'daki mülga Kültür Bakanlığı ve Vakıflar Genel Müdürlüğü bünyesinde bulunan tarihi yapıların restore edilerek turizm amaçlı kullanılmalarını sağlamak üzere Bakanlığımıza tahsis edilmeleri" yönünde alınan ve 57., 74., 78. maddelerde yer alan kararlar doğrultusunda işbirliği yapılması önerilmiştir.





İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

BİR ADIM DAHA İLERİYE HEP BİRLİKTE



ÖZEL İAOSB NEDİM UYSAL ANADOLU TEKNİK LİSESİ



Sizleri Vakfımıza Davet Ediyoruz...

Bilgi ve Katılım: Hüseyin DOĞAN • T.: 0232 376 71 76 - 226 www.iaosb.org.tr • hdogan@iaosb.org.tr



**KAZANDİBİMİZİ YERKEN
LEZZETİNE KENDİNİZİ KAPTIRABİLİR,
İSTEDİĞİNİZ KADAR
UZAKLAŞABİLİRSİNİZ.**

**BİZ UZAKLAŞAMAYIZ.
KAZANDİBİNİN
BAŞINDA DURMAK GEREK.
YOKSA ALTI YANAR.
O KADAR EMEK BOŞA GİDER.**

BOLULU HASAN USTA
GERÇEK MALZEMELER | GERÇEK LEZZETLER



DÖRT DÖRTLÜK TATLI HATTI
4444 248
B H U
WWW.BHU.COM.TR

