

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

EKİM
2013

SAYI 96

CUMHURİYETİMİZ 90 YAŞINDA

Cumhuriyetin kuruluş yıllarında
ekonomi ve ekonomi politikaları

**YAKIŞIR
İZMİRİME!**



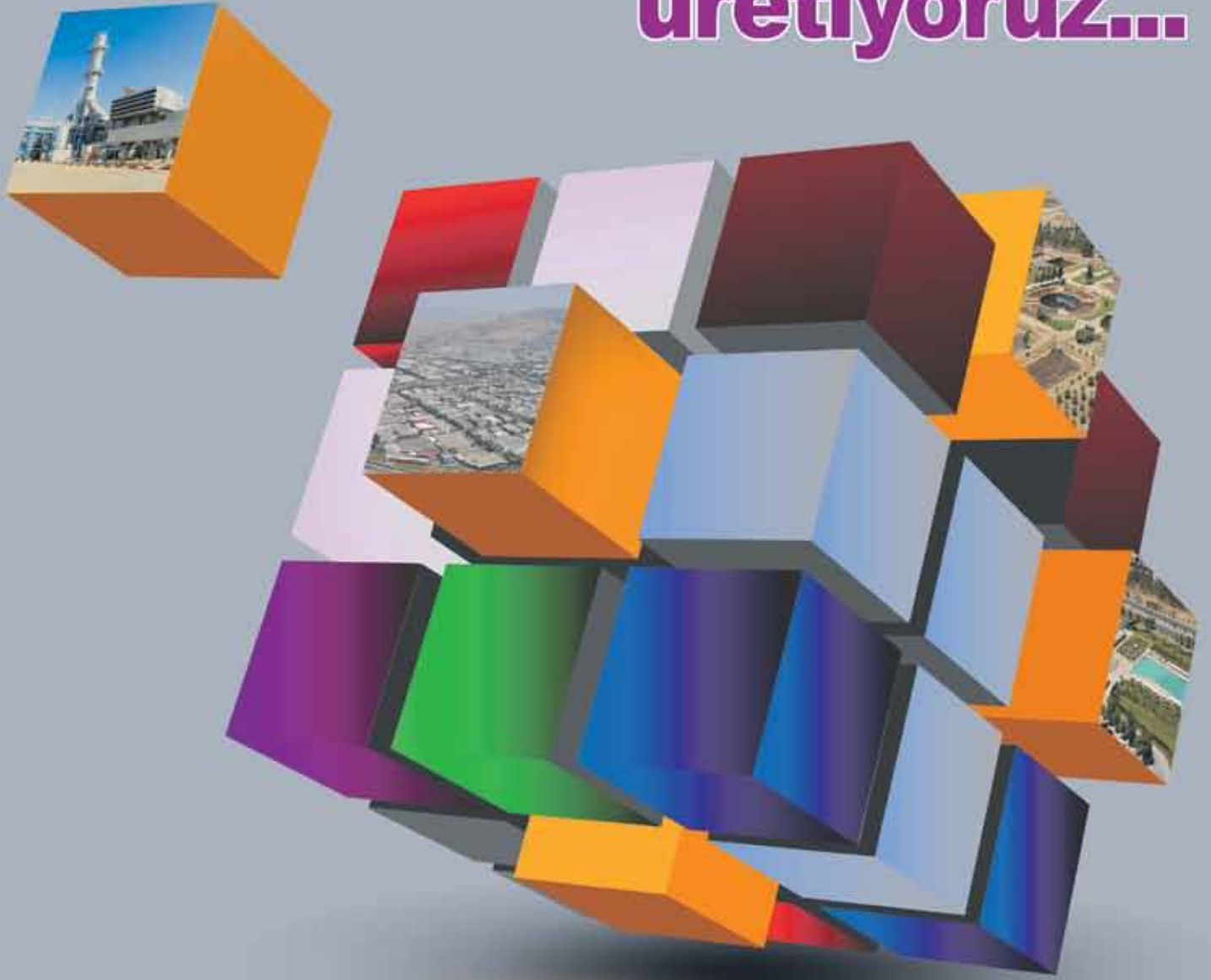
“EĞİTİM
OLMADAN
HİÇBİR ŞEY
OLMAZ”





İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**



Mustafa Kemal Atatürk Bulvarı No: 42 35620 Çiğli / İZMİR - Tel: 0 232 376 71 76 Fax: 0 232 376 71 00

Web: www.iaosb.org.tr / Mail: iaosb@iaosb.org.tr

Eğitim olmadan hiçbir şey olmaz

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Dünyadaki ekonomik dengeler bir türlü istenilen istikrar ortamına girmedi. Bu dengeleri etkileyen siyasi, politik ve ekonomik gündemler hızla birbiri ardına geliyor ve ekonomi her yeni olaya bir tepki veriyor. Ekonomik veriler, beklentiler belli bir bant limiti tanımaksızın değişiyor. Ekonomiye etkileyen değişkenler çok çeşitli ve birbirinden bağımsız bir biçimde gerçekleşiyor. Bir gözümüz ABD Merkez Bankası uygulamalarını izlerken, diğer gözümüz Almanya seçimlerini izliyor. Derken arkadan hiç hesapta olmayan ABD 'de bütçenin reddi ile kamuda kepenk kapatmayı izliyoruz. Bu arada sınırımızda bir helikopter düşerken, BM'de hiç beklenmedik bir biçimde ABD-İran diyalogunu görüyoruz. Sınırımıza dayanan radikal terör tedirginliğimizi arttırıyor. Tüm bu gelişmelerin ekonomimiz üzerinde irili-ufaklı yarattığı sarsıntıları günlük iniş çıkışlarda rahat-

lıkla görebiliyoruz. Ancak, bu değişimler karşısında piyasalarımızı dengede tutacak önlemlerin aynı hızda alındığını söylemek pek mümkün değil. Hatta aklımıza "acaba bazı şeyler oluruna mı bırakılıyor" sorusu geliyor.

Bu durumun en yakın örneğini görmek için TBMM'nin gündemine bakmak yeterlidir. İç ve dış politik duruma yönelik çalışmalar, politik tartışmalar, çekişmeler, seçimlere odaklanmış söylem ve projeler arasında ülke ekonomisinin yükü birkaç bürokratin, birkaç bakanın omuzlarına yüklenmiş gitmektedir. Oysa gerek iç bünyemizde gerekse de dış dünyada güçlü olabilmemizin, olaylar karşısında sağlam durabilmemizin temel unsuru ülke olarak sahip olduğumuz sosyo-ekonomik düzey ve finansal pozisyonlardır. Bu unsurların en önemli aktörleri de üreten ve istihdam yaratan sanayicilerdir.

Oysa, cari açık başta olmak üzere bazı finansal dengelerin normale getirilmesi hususunda geliştirilen sıkılaştırma operasyonu ne yazık ki önce sanayicimizi sıkımıştır. Açıklanan Ağustos ayı üretim endekslerinde sanayi üretimimizin aylık gerilemesi 13,1'dir. Bu oran bir yıl öncenin Ağustos ayına göre ise 1,4 azalmıştır. Takvim etkisi ve mevsim etkisi arındırıldığında ise aylık gerileme yüzde 4 olarak gözükmektedir. 2012 yılında ilk 8 ay sanayi üretim artışı 2011'e göre yüzde 2.835 olurken, 2013'de bu oran 2012'ye göre yüzde 2.298 olarak gerçekleşmiştir. Sanayi üretimi ekonominin lokomotifidir. Ekonomideki büyümenin en temel göstergesidir. Sanayi üretiminin göreceli olarak geçen yılın altında olması demek, ekonomik büyümenin geçen yılın altında seyrettiği anlamını getirir. Yani, ister Merkez Bankası kanalıyla, ister Hükümetin uygulamaları ile olsun, sıkılaştırma politikası herkesten önce sanayicinin sıkışmasına neden olmuştur. Sanayide üretim artışının olmaması, istihdamı pozitif yönde etkilemeyeceği için, ekonomide de ciddi hareketleri beklememek gerekir. Piyasalarda bu durum varken verilen teşviklerle kapasite

Ülke olarak her şeyin çözümünde temel olgunun insan olduğundan hareketle, “kaliteli ve yüksek standartlardaki eğitim”i kendi vizyonumuzun ilk maddesine koymak zorundayız.

arttırılırken, sanayi üretiminin artması bu girişimcilerin ve onlara sağlanan desteklerin de geri dönüşleri hususunda ciddi riskler yaratmaktadır.

Sanayi üretimi içindeki, ara ve sermaye malları üretiminin de azalması kısa ve orta vadede ülke sanayimizin gelişimi açısından da karamsar bir bakış açısı yaratmaktadır. Dış ticarete küresel belirsizliklerin ihracatı olumsuz etkilediği bu dönemde, kurlar ve faizlerdeki artış ve bu hareketlerin düzensizliği iç talebi de ciddi bir biçimde etkilemiştir. İşletmelerimiz için, böylesi bir ortamda bırakın orta ve uzun vadeli stratejileri, kısa dönemde bile bir strateji ortaya koymak çok zordur.

Oysa Bizler çok uzun yıllardır, global ekonomi fırtınalarından çok etkilenmeyecek, istikrarlı büyüme karakterine sahip bir ekonomiye sahip olmayı bekliyoruz. Böyle bir ekonomiye sahip olmanın temel prensiplerini herkes biliyor. Bu prensiplere göre ülkemizde yapılması gereken temel ve köklü değişimleri de biliyor. Ancak ülke ekonomisi için doğru olduğuna herkesin inandığı, herkesin bildiği ve hemfikir olduğu yapısal değişimlerdeki büyük adımları bir türlü atamıyoruz.

Verimlilik arttırılmalı. Enflasyon düşürülmeli. Sürdürülebilir büyüme oranımız yükseltilmeli. Katma değeri yüksek ürünler üretmeli ve satmalıyız. Tasarruf oranlarımız dünya ortalamasına gelmeli. Kayıtdışı minimize edilmeli. Teşvik sistemi sektörel ve global dünya pazarlarındaki yapıya paralel oluşturulmalı... gibi onlarca önerme kafamızın içinde dolaşıyor. Bu önermeler ile ilgili hususlar kamuoyu gündeminde ne yazık ki yerini siyasete

kaptırmış durumdadır. Gazete sayfalarındaki davalar, anayasa tartışmaları, barış süreci varyasyonları, türban, gezi olayları gibi onlarca gündem maddesi ekonomik gerçekleri tartışmaya fırsat bile vermiyor. Bir de bu dönemde toplumumuzu en çok oyalayan seçim atmosferi de etrafımızı şimdiden sarmaya başladı. Toplumumuzun önemli bir çoğunluğu kim aday olacak, sandıktan ne çıkacak sanal dünyasına kendini hapsedmiş durumda.

Oysa bir şeye bir yerlerden başlanmalıdır. Ülke olarak her şeyin çözümünde temel olgunun insan olduğundan hareketle, “kaliteli ve yüksek standartlardaki eğitim”i kendi vizyonumuzun ilk maddesine koymak zorundayız. Üretimden, tüketime sosyo-ekonomik düzlemde, politik düzlemlerde, ulusal ve uluslararası platformlarda oluşan sorunları, oluşmaktan bertaraf edebilecek, oluşmasına engel olamıyorsa da ülkemizin göreceği zararı asgariye indirebilecek, doğru üretimi, doğru işi yapabilecek, tercihlerini doğru oluşturabilecek bir nesle ihtiyacımız olduğu açıktır. Bu açığın kapatılması görevini de sadece kamuya yüklemek yanlıştır. Eğitim, ülkemizdeki her kesimin, herkesin işidir. Mesleki ve teknik eğitimle üreten ve katma değer yaratan insanları yetiştirmek, temel bilimlerde Ar-Ge ve yenilik yaratabilecek bilim adamlarını yetiştirmek, yaşadığı dünyayı, çevresini algılayabilecek, doğru analiz ve değerlendirmeler ile doğru hareket ve kararlar üretecek nesillere ihtiyacımız büyüktür. Bu ihtiyacı da ancak tüm toplum kesimlerinin eğitime ve öğretime koyacağı katkı ve ellerini taşın altına koymaları ile karşılayabiliriz.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR

Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00

E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com

Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





8

Cumhuriyetimiz 90 yaşında

22

Orta Vadeli Plan'da büyüme hedefi düşürüldü

24

IMF'den Merkez Bankası'na uyarı

26

Yakışır İzmirime EXPO 2020

30

ATAER ve İAOSB omuz omuza

32

Kaynaklarını topluma harcayan OSB

34

İzlanda Küme Ziyareti ve çalışma gezisi



35

İAOSB'nin pozitif havası Almanları sardı

36

Bir zamanlar: İzmir Sanayi Tarihi'nden

40

Bir Başarı Hikayesi: Deniz Gündüz

44

Dünyanın en büyük zeytinyağı müzesi Kuşadası'nda

49

Teknoloji



50

Lider marka farkıyla görünmez kahramanların üretim serüveni

52

Arkas Sanat Merkezi'nde 18. ve 19 Yüzyıllarda İzmir: Batılı Bir Bakış Sergisi

54

İnsan bedeni mercek altında

58

Firmalarımız

60

Basında İAOSB

66

Tire Pazarı'nı keşfetmek



30 ATAER ve İAOSB omuz omuza



36 Bir zamanlar: İzmir Sanayi Tarihi'nden

44 Dünyanın en büyük zeytinyağı müzesi Kuşadası'nda



40 Bir Başarı Hikayesi: Deniz Gündüz



Cumhuriyetimiz yaşında...

90

**CUMHURİYETİN KURULUŞ
YILLARINDA EKONOMİ VE
EKONOMİ POLİKALARI**

Tipik bir tarım toplumu olan Osmanlı, kapitalist yoldan sanayileşmek için gerekli ön koşullara sahip değildi. Cumhuriyet dönemi ise mevcut tarım toplumunu sanayi toplumuna dönüştürme uğraşı içinde geçti ve bu yolda başarıya ulaşıldı.



Cumhuriyetin kuruluş yılları her yönüyle M. Kemal Atatürk'ün damgasını taşır. Atatürk sadece bir devlet adamı ve yönetici değil; aynı zamanda bir düşünür ve dahidir. Yaptığım bilimsel çalışmalarımın beni taşıdığı sonuç şudur: 20 yy'ın biliminde Einstein'ın yeri ne ise, toplum ve siyaset alanında Mustafa Kemal'in yeri onunla eşdeğerdir. Zira Mustafa Kemal, toplum ve siyaset konusunda, Kuantum mantığından bugünkü sosyal bilimlere yansıyan metodolojik katkıları kendi düşünce dünyasında içselleştirerek, daha o günlerde bizzat uygulamaya koymuştur. Bu olgu ne yazık ki, ne Türk aydın kesiminde, ne de bizzat Atatürkçü geçinenlerce, bugün dahi yeterince kavranabilmiş değildir. Bu nedenle sosyal bilimlerin yeni bir paradigmal dönüşüm yaşadığı günümüzde Atatürk'ün bir uygulayıcı

olarak başardığı dönüşümlerin ve başarısının yeniden keşfedilmesi gerekiyor. Ayrıca Atatürk'ün Cumhuriyetin kuruluş yıllarında Türk toplum ve ekonomisine getirdiği özgün modelin de yeniden gün ışığına çıkarılması gerekiyor.

Osmanlı toplumu tipik bir tarım toplumuydu. Kapitalist yoldan sanayileşmek için gerekli ön koşullara sahip değildi. Toplumda kişisel ellerde servet birikimi ve özel girişimciliğin ön koşulları yoktu. Cumhuriyet dönemi ise, mevcut tarım toplumunu sanayi toplumuna dönüştürme uğraşı içinde geçti. Bu çalışmada, Cumhuriyet öncesi ekonomik durum tanıtıldıktan sonra Atatürk'ün toplum ve ekonomi anlayışını açıklamaya çalışacağım.

Cumhuriyet öncesinde ekonominin durumu

I. Dünya Harbi ertesinde, Osmanlı İmparatorluğu, adeta tarihten silindi. İstanbul ve Osmanlı sultanı Batılı ülkelerin denetiminde idi. Türk unsurlara da, Anadolu'nun içlerinde sınırlı iller bırakılmıştı. 16. ve 17. yy.da Osmanlı'da el sanatları, çinicilik, dokumacılık ve gemi yapımında Batıdan geri değildi. Ancak Batı'da sanayi devriminin devreye girmesi, 18 ve 19.yy'da Batı'yı öne geçirdi. Osmanlı'da, tersane, tophane, baruthane, humbarahane, top arabası, fişekhane, kurşunhane ve dökümhane gibi askeri görünümlü işler devlet sermayesi ile kurulmuş ve işletilmişti. İpek, halat, hilat, peştamal ve benzeri dokuma işleri ise özel birimler, ahilik veya lonca sistemi içinde yürütülüyordu.

Loncalar bir bakıma yarı resmi kurumlardı. Devlet, loncalar yoluyla fiyat ve kalite denetimini sağlıyordu. Üyeleri arasında dayanışma sağlayan loncalar, devletle ilişkilerin düzenlenmesini sağlıyordu. Batı sermayesinin devreye girmesinden sonra, onlarla işbirliği içinde bazı yeni sanayi dalları kurulmuştu. Kömür ve tersane işleri, maden çıkarımı, halı dokumacılığı daha ağırlıklı olmak üzere hatta harp sanayi, kısmen, batılıların işbirliği veya kontrolünde kurulan sanayi dalları olmuştu. Osmanlı'nın son döneminde, verilen imtiyazlar, ayrıcalıklar ve kontrol mekanizmaları yoluyla Batı için bulunmaz bir pazar durumuna geldi.

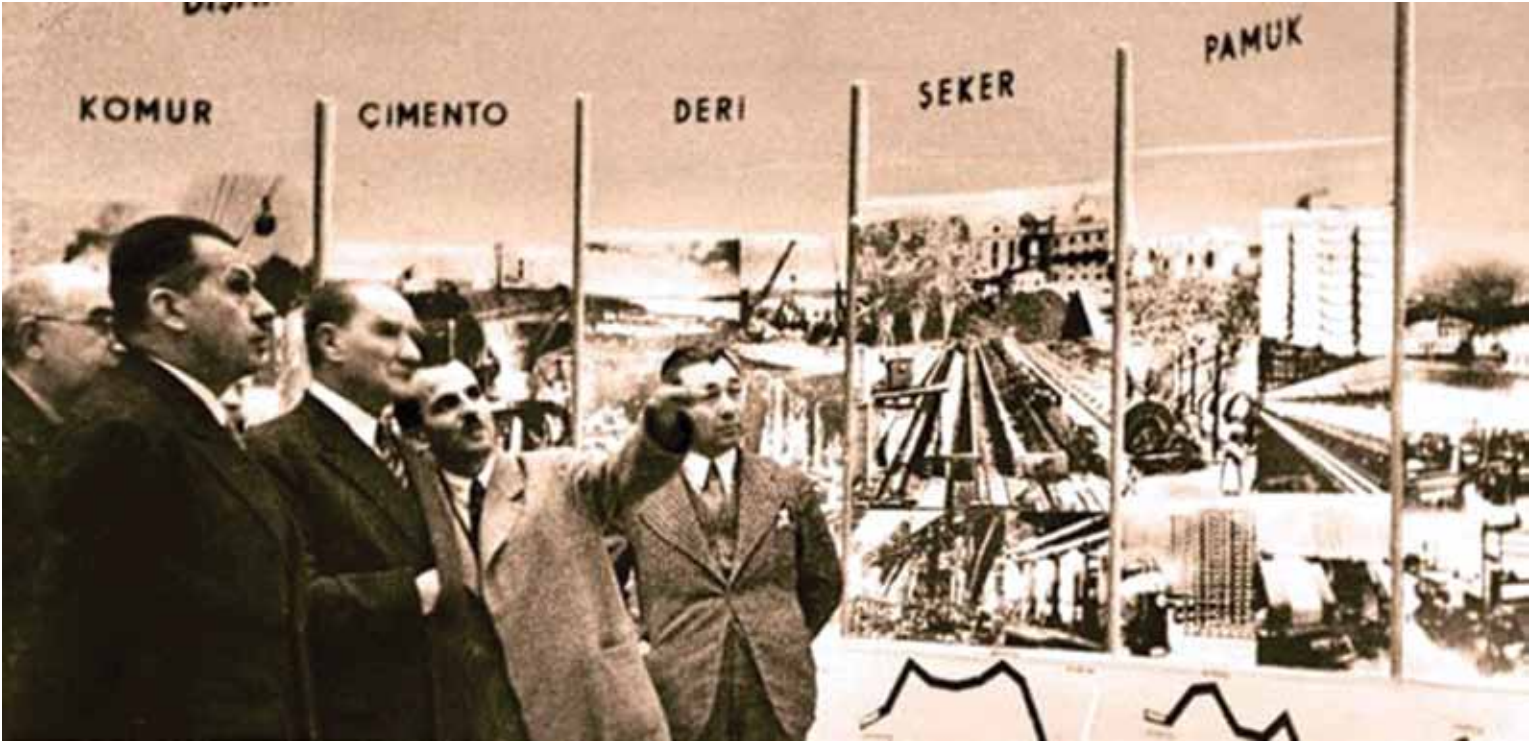
Osmanlı'da 1913-1915'te bir sanayi sayımı yapıldı. Bu sayım, Batı Anadolu'daki tüm sanayi işyerlerini ve diğer illerdeki 10'un üzerinde işyeri çalıştıran işletmeleri kapsadı.

Sayıma ilişkin temel veriler yandaki gibidir:

İşyeri sayısı	Yüzde
1. Gıda75.....	28.6
2. Toprak.....17.....	6.4
3. Deri13.....	4.8
4. Ağaç.....24.....	9.0
5. Dokuma 73	27.5
6. Kırtasiye .51	19.4
7. Kimya11.....	4.3
Toplam.....264.....	99.9

(Kaynak; DİE, Türkiye'de Toplumsal ve Ekonomik Gelişimin 50 yılı s. 142)

Yok denecek düzeydeki Osmanlı sanayisinde sermaye ve çalışanların yarısından çoğu Rumlara aitken; bunların Kurtuluş Savaşı ertesinde ülkeyi terketmesi Cumhuriyet öncesi ekonominin durumunu gözler önüne seriyor.



Görüldüğü gibi imparatorlukta 264 işyeri mevcut olup bunun yüzde 56.1'i gıda ve dokuma olmak üzere iki sektörde toplanmıştı. Gıda yüzde 28.6 ve dokuma yüzde 27.5. Bunları yüzde 19.4 ile kırtasiye izliyor. Bu işyerleri, daha çok İstanbul, İzmir ve Bursa'da yoğunlaşmış olup, işletmelerin 8'i gıdada ve 10'u dokumada olmak üzere ancak 28 adeti anonim şirkettir. Bu işletmelerde sermaye ve emek miktarının ancak yüzde 15'lik oranları Türklere ait olup; Rumların payı sırasıyla sermayede yüzde 50; emekte yüzde 60'dır. Ermenilerin payı sırasıyla yüzde 20 ve 15, Yahudilerin payı yüzde 5 ve 10'dur.

Sermaye'de Türklerin yüzde 15'lik bir payı bulunmaktadır. Bu işyerlerinin yüzde 8'i özel kişilerin, yüzde 10,6'si anonim şirketlerin ve yüzde 9,6'sı devletindir. Bu işletmelerin yaklaşık yüzde 94'ü çevirici güç kullanıyor. Kullanılan ortalama çevirici güç 85 beygirdir.

Bu ortalama, oldukça küçük işletmelerin söz konusu olduğunu ortaya koyuyor. İşte bu yok denecek düzeyindeki Osmanlı sanayisi, I.Dünya Harbi badiresini, arkasından Kurtuluş Savaşı'nı yaşadı. İşyerlerinde sermayenin ve çalışanların sayısının yarından çoğu Rumlara aitken bunların Kurtuluş Savaşı ertesinde önemli bir kesiminin ülkeyi terk etmesi, Cumhuriyet öncesindeki ekonominin durumunu gözler önüne serer.

İmparatorluğun devlete ait fabrikalarından Cumhuriyete devredilenin sayısı ancak 4 adettir.

Cumhuriyet, Osmanlı'dan, geri kalmış, yanmış ve yıkılmış bir tarım ekonomisi devraldı. Son dönemde Osmanlı ekonomisi ve maliyesi tamamen yabana ülkelerin kontrolünde bulunuyordu. Kurtuluş Savaşı sırasında, harp sanayi dışındaki sektörler daha da gerilemek zorunda kaldı. Yabancıların denetimindeki ekonomide, halıcılık ve dokumacılık bile yok olmaya yüz tutmuş ve kalanlar da yabancı şirketlerin elindeydi. 1923'te milli denilebilecek birkaç fabrika vardı. Bunun dışında sanayiden söz edilmezdi. Dış ticaret genelde ve iç ticaret ise büyük kentlerde önemli ölçüde yabancıların elindeydi.

İç ticaret ve ulaşımı gelişmemiş olan ülkede sahillerde kurulmuş olan büyük kentlerde yiyecek ve içeceğin bile önemli bir kesimi ithal ediliyordu. Dış ticaret açık veriyordu. Duyun-u Umumiye, yeni yönetime 86 milyon altın lira borç bırakmıştı. Var olan demiryollarının büyük çoğunluğu Almanların elindeydi. Deniz ulaşımı yetersiz, toplam tonaj ancak 22 bin tonu geçmiyordu.

Nüfusun yüzde 75'i tarımda çalışıyordu. Tarımsal teknoloji ilkel ve kapalı ekonomi nedeniyle tarımsal ürünleri pazarlama olanakları yoktu. 1923 yılında milli gelir içinde sanayinin payı yüzde 13,2, imalat sanayinin payı yüzde 12,3 idi. 1923 yılında, kişi başına milli gelir 75 TL; 45 dolar dolaylarında bulunuyordu. İşte bu koşullarda Mustafa Kemal, daha Cumhuriyet'i kurmadan İzmir'de Türkiye iktisat Kongresi'ni toplar.

ATATÜRK DÖNEMİNİN EKONOMİK OLAYLARI

Mustafa Kemal, bir toplum ve ülke için ekonominin önemini, yaşadığı süreç içinde çok iyi anlamıştı. Daha Kurtuluş Savaşı'nın doruk noktasında bulunduğu bir dönemde; savaş sonrası bağımsız Türkiye devletinin izleyeceği temel ekonomi politikasını saptamak üzere bir kurul oluşturdu. Ziya Gökalp başkanlığında ki bu kurul, çalışmalarını Ankara Garı'nda bir vagon içinde yürüttü. Toplantılara zaman zaman Mustafa Kemal de katıldı. Kurulda iki temel çizgi belirdi: Biri "liberal çizgi", diğeri ise "sosyalist çizgi"ydi. Ziya Gökalp

bu iki çizgiyi uzlaştıran bir sonuç çalışması oluşturdu ve Atatürk'ün onayını aldı. Bu sonuç, kapitalizm ve sosyalizm arası bir ara yol ve "karma ekonomi" yani üçüncü yol olarak ortaya çıkar.

Bir süre sonra Kurtuluş Savaşı zaferle sonuçlandı. Savaşın bitiminden 5 ay sonra; henüz Cumhuriyet ilan edilmemişti. Lozan görüşmeleri oldukça çetin geçmekteydi. İşte bu ortamda 17 Şubat 1923'te İzmir İktisat Kongresi, tüm toplum kesimlerinin temsilcilerinin katılımıyla toplandı.

İzmir İktisat Kongresi: Cumhuriyet için ekonomik sistem tercihi

İzmir İktisat Kongresi, 17 Şubat 1923'te 1135 delege ile açıldı. Toplantı Osmanlı Bankası depoları olan Hamparsumyan mağazalarında yapıldı. Bu bina sonradan Şerif Remzi Reyent tarafından satın alındı. Bu Kongrenin yapılmasına yol açan nedenler konusunda şu noktalar öne çıkmaktadır:

■ Ziya Gökalp'in hazırlığını yaptığı çalışma yanında, toplumun eğilimini saptamak ve buna göre politika oluşturmak ihtiyacı.

■ Lozan Kongresi ekonomik konulardaki anlaşmazlıklar yüzünden durmadan uzuyordu. Yabancılar geçmişteki ekonomik ayrıcalıklarından vazgeçmek istemiyorlardı. Ankara Hükümeti böylesi bir ortamda Kurtuluş Savaşı'nın son bulduğu İzmir'den ekonomik konularda İtilaf Devletleri'ne bir mesaj verme ihtiyacı.

■ İstanbullu tüccarların bir konferans düzenleme girişimi bulunuyordu. Ankara bu inisiyatif kurtuluşun hemen ertesinde İstanbul'a bırakma niyetinde değildi. Zira ulusal bir inisiyatifin içte ve dışta gösterilmesi ihtiyacı bulunuyordu.

İlk açış konuşmasını Mustafa Kemal yaptı. Konuşmasında; Türk tarihinin incelenmesi durumunda bütün ilerleme ve gerileme nedenlerinin bir ekonomik sorundan başka bir şey olmadığı; tarihimizi dolduran zaferlerin yahut bozgunların tümünün ekonomik durumumuzla bağlantılı olduğu; yeni Türkiye'mizi layık olduğu yüksek düzeye ulaştırabilmek için ekonomimize birinci derecede ve en çok önem vermemiz gerektiği ve nihayet zamanımızın bütünüyle bir ekonomi çağından başka bir şey olmadığı vurgulandı. Ve Mustafa Kemal konuşmasında ekledi: "Hiçbir uygar devlet yoktur ki, ordu ve donanmasından önce ekonomisini düşünmüş olmasın." Çünkü Mustafa Kemal için "Muhakkak tam bağımsızlığı sağlayabilmek için yegane hakiki kuvvet, en kuvvetli temel iktisadiyattır."

Mustafa Kemal artık kazandığı askeri zaferi,



Lozan'da siyasi zaferle ve ülkede ekonomik zaferle taçlandırmak arzusundadır. Aksi durumda zaferlerin sönüp gideceği görüşündedir. Düşmana karşı en güçlü silahımızın ekonomik gücümüz ve başarımız olacağını vurgularken, yeni Türkiye devletinin iktisadi bir devlet ve temellerinin süngü değil; süngünün dahi dayandığı iktisatla kurulacağını belirtir.

Mustafa Kemal, Erzurum Kongresi'nde, "ulusal misak" ile "ulusal egemenliğe" dayalı politik rejimin temellerini atmıştı; İzmir İktisat Kongresi ile de toplumdaki tüm sosyal kesimlerin katılımıyla oluşan bir "iktisadi misak" oluşturulmasını amaçladı. Bu sayede "toplumun gerçek kurtuluşu olan ekonomik gelişmenin ilkeleri saptanmış" olacaktı.

Kongrede, sanayici, tüccar, çiftçi ve işçi gruplarının önerileri kongre metnine geçmiştir. Kongrede üreticinin, ihracatçının, ulusal sanayi ve işçinin korunması ile demir yollarının geliştirilmesi kararı çıktı. Kongre metinleri, 1930'lu yılların başlarına kadar sürecek dönemin politikası için yönlendirici oldu. Dönemin politikaları devletin her alanda; özellikle de kalkınmayı sağlayacak sanayileşmede yönlendirici olması istendi.

1923 İzmir İktisat Kongresi ile üstü kapalı olarak Batı uygarlığının piyasa sistemi benimsenmiş ve uygulanması amaçlanan politikalar

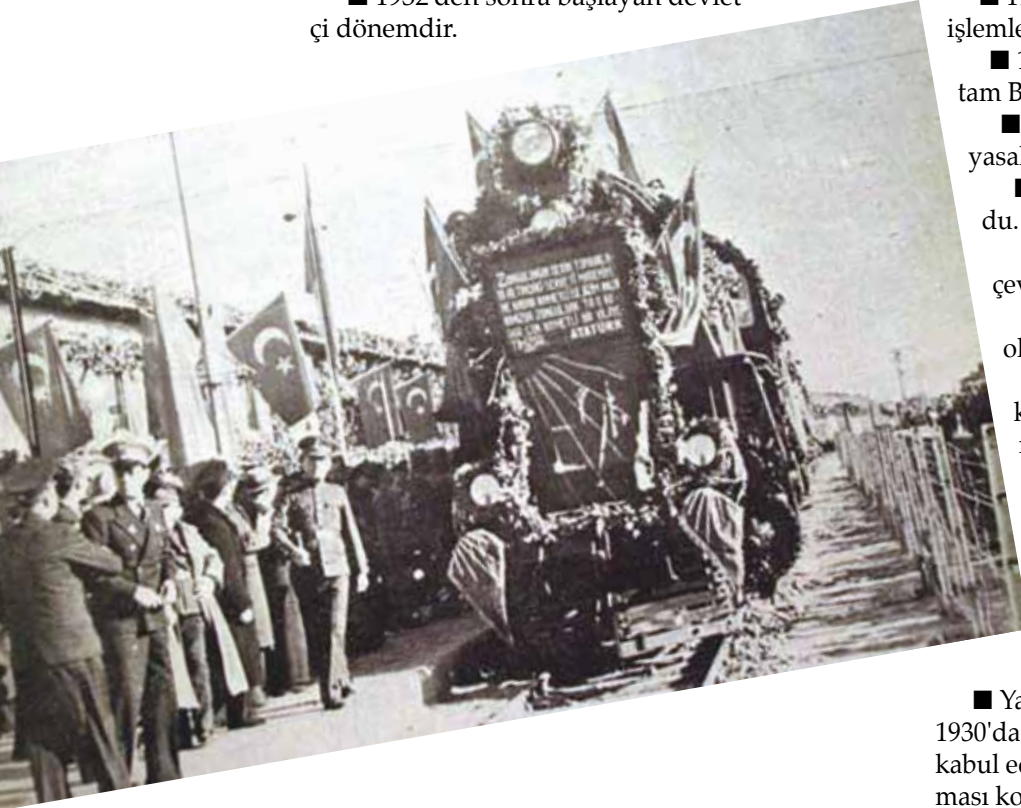
İzmir İktisat Kongresi ile Osmanlı'dan miras kalan tarım ekonomisi, sanayi uygarlığına dönüştürülmek istenir. Bunun için ülkede devletin kendinin girişimci olması yerine sanayici, tüccar ve çiftçinin desteklenmesi amaçlanır.

özde liberal nitelikli olarak benimsenmiştir. Yeni kurulacak sistem, ekonomik alanda olduğu kadar toplumsal alanda da köklü bir dönüşüm gerektiriyordu.

1923'den 1939'a uzanan Mustafa Kemal döneminin ekonomisi genellikle iki alt döneme ayrılır:

■ İktisat Kongresi'nin kararları ve Cumhuriyetle 1923'te başlayan liberal dönem,

■ 1932'den sonra başlayan devletçi dönemdir.



Cumhuriyette ilk liberal dönem (1923-1930): Kurumsal dönüşüm

İzmir İktisat Kongresi'nin kararları ışığında ilk politika uygulamaları hızla uygulamaya konur. Dönem her şeyin yeniden kurulduğu, yeni bir yapılanma dönemidir. Osmanlı'dan miras kalan köhne "tarım ekonomisi", yeni bir anlayış içinde "sanayi Uygarlığı"na dönüştürülmek istenir. Bunun için ülkede, devletin kendinin girişimci olması yerine sanayici, tüccar ve çiftçinin desteklenip yönlendirilmesi arzulanır. Başka bir deyişle özde piyasa sisteminin felsefesi benimsenmiştir. Esasen devletin yapacağı başka işleri vardır. "Kalkınmanın ortam ve iklimini" yaratacak ön koşulları hazırlaması gerekir:

■ Bu çerçevede, ülkede ulusal bankacılığı geliştirmek için 1924 yılında katılımcı bir yöntemle özel girişimcilik esasına dayalı olarak "Türkiye İş Bankası" kurulur.

■ Bunun yanında, 1925 yılında "Türkiye Sana-

yi ve Maadin Bankası", Osmanlı'dan kalan devlet işletmelerini yönetmek ve yenilerini kurmak için görevlendirilir. Bu kuruluş 1932'de yönetimindeki fabrikaları; yeni oluşturulan "Devlet Sanayi Ofisi"ne devrederek yeni bir yapıya dönüştü. Banka faaliyetleri ise yine aynı günlerde kurulan "Türkiye Sanayi ve Kredi Bankası" adıyla kamu ve özel kesimi birlikte destekleyen bir bankaya dönüştürüldü.

■ 1924 yılında Ziraat Bankası'na her türlü banka işlemleri yapma yetkisi tanındı.

■ 1926'da konut kredisi veren "Emlak ve Eytam Bankası" kuruldu.

■ Değerlenen finans kurumları yanında bir seri yasal-kurumsal düzenleme yapıldı.

■ 1925'te Tütün İdare-i Muvakkatesi kuruldu.

■ Ticaret ve sanayi odalarına anayasal çerçeve kazandırıldı.

■ 1926'da ispirto ve alkollü içecekler tekeli oluşturuldu.

■ Aynı yıl İstatistik Genel Müdürlüğü kuruldu. Kurum 1927'de nüfus sayımı ile sanayi ve tarım sayımlarını gerçekleştirdi.

■ 1928'de Ticaret ve Tarım Bakanlıkları birleştirilerek, "İktisat Vekaleti" kuruldu.

■ 1929'da Gümrük Tarife Kanunu, Lozan'da konulan kısıtlamaların kalkmasıyla birlikte devreye sokuldu. Ayrıca Menkul Kıymetler ve Kambiyo Borsaları Kanunu çıkarıldı.

■ Yaşanan dünya krizinden korunmak amacıyla 1930'da Türk Parasının Kıymetini Koruma Kanunu kabul edildi. Yasayla ithalat ve dışarıya para çıkarılması kontrol altına alındı.

■ 1930'da da ihracatı teşvik için ve ticari malların kalite kontrolü için "Ticarette Tahsisin Men'i ve ihracatın Murakabe ve Korunması Hakkında Kanun" çıkarıldı.

■ Cumhuriyet'in ilk bütçesi 1 Mart 1924'te uygulamaya konuldu. Cumhuriyet hükümetleri, "denk bütçe, düzgün ödeme" ilkesinden hiç taviz vermediler. 1938'e kadar geçen dönemde, bütçeler ya denktir ya da fazla vermiştir. Sadece 1925 yılı bütçesi, Musul Sorunu yüzünden İngilizlerin kışkırtması nedeniyle gündeme gelen Şeyh Said İsyanı'nın getirdiği ek harcamalar yüzünden ve Aşar'ın kaldırılması nedeniyle açık verdi.

■ Para politikalarının karar birimi olan Merkez Bankası ise 1930 yılında kuruldu.

■ Kalkınmanın ana unsuru olarak görülen sanayinin, özellikle özel girişimcilik ve maden işletmeciliğinin teşviki için, "Teşvik-i Sanayii Kanunu" 1927'de çıkarıldı. 25 yıllık yürürlüğü öngörülen bu yasa ile özel girişimciye arazi tahsisı hammadde ve

girdilerde gümrük muafiyeti ile resim ve harçlardan muafiyet tanındı.

■ Yine ekonominin hızlı gelişimini yönlendirmek için, bugünkü Ekonomik Konsey niteliğinde "Ali İktisat Meclisi" 1927'de oluşturuldu. Bu kurum, ekonominin ihtiyaç duyduğu yasal ve kurumsal düzenlemelerle ihtiyaç duyulan araştırmaların yaptırılması görevini üstlendi.

Bütün bu çabalara karşın sanayileşmede arzulanan ivme yakalanamıyordu. Çünkü kalkınma ve sanayileşme için gerekli sermaye birikimi ve özel girişimcilik yetersiz kalıyordu. Üstüne üstlük 1929-30 Dünya Ekonomik Krizi patlak verdi. Bu ortamı değerlendirmek üzere "Milli iktisat ve Tasarruf Cemiyet" (şimdiki Türkiye Ekonomi Kurumu) 22 Nisan 1930'da ulusal sanayinin gelişme yollarını aramak üzere bir Sanayi Kongresi topladı. Bu kongrede İzmir iktisat Kongresi'ne göre, daha özel bir alan olan sanayileşme üzerine konular görüşüldü. Bu kongre 1923'ten beri izlenen liberal politikalarda değişiklik yaratacak politikaların ilk habercisi niteliğinde idi. Sanayinin gelişimi için devletin desteği yetmemişti. Şimdi sıra devletin bizzat kendisinin sanayinin içine daha aktif olarak girmesine gelmişti.

Sanayi Kongresi'nin arkasından hazırlanan 21 Mayıs 1930 tarihli Hükümet Programında bu politika değişikliğinin izleri görülüyordu. Devletin ekonomiye müdahalesi ve düzenleyici rolü vurgulanıyordu. Nitekim Türk Parasının Kıymetini Koruma Kanunu ile Ticarete Tahsisin Men'i ve İhracatın Murakabesi Kanunu ile Merkez Bankası'nın kurulması da aynı yıl içinde, devletin ekonomideki daha aktif rolünü gösteren uygulamalar oluyordu.

Dönemin özetlenecek politikaları içinde, ülkenin milli geliri 1923'den 1929'a ikiye katlanmıştı. 1923'ün GSMH'sı 633 milyon TL iken 1929'da 1 milyar 150 milyon TL'ye ulaşmıştı. Ancak dünyada tarım ürünleri fiyatlarının düşmesi 1927'de GSMH'yı cari fiyatlarda azaltırken, 1929 krizinin ülkeye yansması yine 1930 ve 1931 yıllarında GSMH'da ciddi gerilemelere neden olmuştu. Cari fiyatlarla yapılan hesaplamalarda görülen gerileme, sabit fiyatlarla yapılan hesaplamada büyümenin sürdüğünü gösteriyordu.

Büyümedeki artışa karşın ekonominin tarımsal niteliği sürüyordu. Nüfusun yüzde 75'i kırsal kesimde yaşıyor, tarımın milli gelirdeki payı yüzde 67'yi buluyordu. Sanayi, tarımsal ürünleri işleyen küçük işletmelerden oluşuyordu. 1930 yılında sanayinin GSMH'daki payı yüzde 11.4 ve imalat sanayisindeki payı ise yüzde 10,3 düzeyinde bulunuyordu.

Söz konusu dönemde Türk lirasının değer kaybı yüzde 4 dolaylarında kalıyordu. Bütçe ye para politikalarına titizlik gösteriliyordu. Kurtuluş Savaşı döneminde bile para basma yoluna gidil-



memişti. Bütçe denkleğinde titizlik sürüyordu. 1923-32 döneminde yeni olarak yapılan demiryolu, Osmanlı'dan alınan demiryolu ağının yarısından çok daha fazlasını oluşturuyordu. Karayolu (şoselerle) ikiye katlandı.

Lozan'daki düzenleme nedeniyle de dış ticaret açığı 1930'lara kadar sürmüştür. Ancak, gümrükleri 1930'da kendi denetimine alan Türkiye, 1930-33 döneminde dış ticarete açık değil fazla vermiştir. Genç Cumhuriyetin ihracatı tarımsal ürünlerden oluşuyordu. 1923'den 1928'e tüketim malları ithalatı yüzde 81'den yüzde 64'e gerilerken, yatırım malları ithalatı yüzde 6'dan yüzde 15'e fırlamıştır.

Dönemin reform hareketleri sadece ekonomik alanla sınırlı değildir. Bunlardan çok daha önemli ve o günün Türk toplumu açısından gerçekleştirilmesi zor kurumsal düzenlemeler gerçekleştirildi. Daha savaştan önce, 23 Nisan 1920'de Türkiye Büyük Millet Meclisini toplaması, Savaşın Meclis Hükümeti ile yürütülmesi; 20 Ocak 1921'de İlk Anayasanın yapılması; 1 Kasım 1922'de Saltanatın kaldırılması; 29 Ekim 1923'te Cumhuriyetin ilanı; Cumhuriyete karşı Meclis içinde ve dışında yükselen muhalefetin kontrol edilmesi. Kurtuluş savaşında dolaylı olarak yenilgiye uğrayan İngiliz diplomasisinin doğudaki aşiret ve tarikatları kullanarak çıkarttığı isyanların kontrol altına alınması; Cumhuriyet ilkelerinin yerleştirilmesi için verilen mücadele; 1924'te hilafetin kaldırılması, 1925'te laiklik ilkesinin gereği olan reformlar ve 1926 yılı başından itibaren İslami takvim yerine batı takviminin kabulü Medeni kanunun İsviçre'den Ceza Kanunu'nun İtalya'dan, Ticaret Kanunu'nun, Kıta Avrupası'ndan uyarlanması yine önemli reformlar olarak yaşama geçirildi.

Diğer yandan 1924'te Tevhid-i Tedrisat (Eğitimin Birliği) Kanunu'nun çıkarılması; 3 Kasım 1928'den itibaren Arap harfleri yerine Latin alfabesinin kabulü bu süreç içindeki köklü reformlar olarak öne çıkarken; 1923-30 süreci, toplumsal, politik ve kültürel dönüşümlerin ve bu analardaki kurumlaşmaların daha bir ağırlık kazanmış olduğu dönem oldu.



Cumhuriyetle devletçi dönem (1930-1939): Tarımdan sanayiye yöneliş

1923'te Cumhuriyetle başlayan liberal politikalar, ekonomide hızlı gelişmeler yaşanmasına karşı tatmin edici olmaktan uzaktı. Zira uygulanmak istenen politikalar özde liberal olmasına karşın toplumun sistem yapı ve işleyiş süreçleri geleneksel tarım toplumun özelliklerini yansıtıyordu. Ülke, yoksul ve tarıma dayalı ekonomisi de ilkel teknolojiye sahipti. Ekonomik alanda ulaşılan sonuçlar, büyük heyecanla başlayan Cumhuriyet yönetimi için tatminkâr değildi. Bu durum, dünya krizinin de yarattığı ortamda, yeni arayışları beraberinde getirdi. Ayrıca 1923 dönemi ağırlıklı olarak, politik, sosyal ve kültürel reformlarla yeni bir toplum yaratma projesi olarak öne çıkarken, ekonomiye sıra ancak gelebilmişti.

Diğer yandan Lozan Anlaşması'nın getirdiği kısıtlamalar ancak 1929'da sona ermişti. Cumhuriyet hükümeti, Osmanlı borçlarından ancak 1929'da kurtuldu. Sanayi kurumu ve gümrükleri düzenleme yoluna ancak 1930'da gitme şansı bulabildi. Daha önce belirtildiği gibi ekonomide sermaye birikimi yetersizdi. Oysa ülke ekonomisinin altyapı ihtiyacı büyüktü. Yetmişmiş nitelikli elemanları yoktu. Ülkenin okumuşları uzun savaş yılları boyunca (Çanakkale ile Kurtuluş Savaşı'nda) önemli ölçüde kaybedilmişti.

Osmanlı'da ticaret ve sanayi azınlıkların elinde olduğu için girişimcilik kültürü gelişmemişti. Dünya ekonomik krizi bir talep daralmasından kaynaklanıyordu. Daralan talebi genişletmek, dünya ülkelerinde de devletin ekonomide daha aktif olmasından geçiyordu. Bütün dünyada devlet aktiviteleri ön plana çıkıyordu. Rusya'da yeni



ekonomik sistem planlamayı başlatmış (1927); ABD’de yeni bir refah devleti anlayışı doğmuştu (1927-New Deal). Almanya’da Hitler, otobanları devlet eliyle yaptırıyordu. Nihayet 1936’da John Maynard Keynes, pratikte yaşanan ekonomik gelişme trendini, ekonomi bilimi ve ekonomi politikalarına uygulayarak Keynes devrimini yarattı..

Türkiye’de 1930’larda başlayan gelişme eğilimi bir bakıma bu gelişmeye paraleldi. Ayrıca 1925’te faaliyete geçen Sanayi ve Maadin Bankası’nın yönetimindeki fabrikalarda oldukça başarılı sonuçlar alınmıştı. Yöneticiler bundan cesaret alıyordu. 1930’da kurulan Cumhuriyetçi Serbest Fırka liberal bir programla politika sahnesinde boy gösterirken, İsmet İnönü 30 Ağustos 1930’da “ılımlı devletçilik” kavramını kullanıyordu. Yine Atatürk 1931’de İzmir’deki

Birinci Sanayi Planı döneminde öngörülen yatırım tutarı 44 milyon TL iken, uygulamada 100 milyon TL’yi buldu. Sanayileşmede ciddi bir atılım sağlandı. Enflasyonsuz bir ortamda bütçe kaynakları içinde yatırımlar gerçekleşti.

bir konuşmasına, “Fırkamızın izlediği program, iktisadi açıdan devletçiliktir” açıklamasını yapıyordu. Nihayet 10 Mayıs 1931 CHP Kurultayı’nda parti, devletçilik ilkesini kabul ederek altı ok tamamlanıyordu.

1932 yılına kadar devlet müdahalesini içeren bir seri yasal düzenleme ile devletin etkinliği sağlayacak bir dönemin hazırlığı yapılmıştı. Türk parasının korunmasına ilişkin yasa ile İthalat, ihracat ve spekülasyonları düzenleyici yasalar bunlar arasında yer almıştı. Bununla birlikte, 1932-34 arasında, özel kesimi güçlendirici önlemlere de başvurulduğu görülmüştür. 1931-32’de hazırlığı yapılan Birinci Beş Yıllık Sanayi Planı Mayıs 1934’te uygulamaya konuldu. Böylece devlet öncülüğünde sanayileşme, planlı biçimde gündeme geldi. Belli tesisler; Sovyet, ABD, Alman ve İngiliz uzman heyetlerine ayrı ayrı incelemeler yaptırılarak düşünülen tesislerin kurulma kararları verildi. Birinci Beş Yıllık Sanayi Planı ile dokuma, maden, seramik, şişe, cam, porselen, kimya sanayilerinde toplam 16 fabrika kuruldu. Bu işletmelerin hepsi ithal ikamesi sağlayan endüstrilerdi. Sanayi ve Kredi Bankası ile Sanayi Ofisi bu kez yerini Sümerbank’a bıraktı. Madencilik alanında Etibank kuruldu, bu süreçte İş Bankası’nın sanayileşmede katkıları devreye girdi. “Kadro” dergisi, bu dönemde çıkarak, devletçiliği ve planlı ekonomiyi savunurken, İş Bankası grubu daha esnek bir sanayileşmeyi savundu. Devletçilik, 1937’de Anayasa’ya da girdi.

Birinci Sanayi Planı döneminde, öngörülen yatırım tutarı 44 milyon TL iken uygulamada 100 milyon TL’yi buldu. Yatırımların yüzde 36’sı dokuma alanına, yüzde 23’ü demir-çeliğe ayrılmıştı. Planda öngörülen işletmelerin faal olmasıyla yıllık 75 milyon TL üretim gerçekleşmiştir ki, bu rakam, toplam ithalatın yüzde 43’üdür. Bu dönemdeki sanayileşmenin itici gücü Sümerbank olmuştur. Ayrıca Türkiye Emlak Kredi Bankası (1936), Denizbank (1927), Devlet Ziraat işletmeleri Kurumu (1938) kurulmuş ve Ziraat Bankası (1937) yeni bir yapıya kavuşturulmuştur. 1936’da bir Endüstri Kongresi düzenlenmiş, kongreye yalnızca kamu kurumu temsilcileri katılmıştır.

Birinci Beş Yıllık Sanayi Planı zamanından önce başarı ile bitirildi. Sanayileşmede ciddi bir atılım sağlandı. Enflasyonsuz bir ortamda bütçe kaynakları içinde yatırımlar gerçekleşti. İkinci

1930'larla birlikte ülkede sanayileşme yönünde köklü bir değişim başladı. Bu atakla kurulan işletmelerin yanı sıra 1936'da İş Kanunu çıkarıldı. Ekonomide büyüme, büyük işletmelere ve şirketleşmelere yönelimi arttırdı.

Beş Yıllık Sanayi Planı için 1936'da hazırlıklar başladı. Daha kapsamlı, ara mallarının üretimine ve ihracata yönelik bir planlama hazırlanmışsa da, İkinci Dünya Harbi'nin ayak sesleri yüzünden; 1938-1943 yılları için öngörülen bu planın uygulanmasına geçilemedi.

1930-40 arasında Türkiye bir yandan buğday üretimini ikiye katlayıp, diğer tarım ürünlerinde önemli gelişmeler sağlarken, hızlanan sanayileşme nedeniyle tarımın milli gelirdeki payı 1938'de yüzde 48'e geriledi. Ülkede sanayileşme yönünde köklü bir değişim başladı. Sanayide yaşanan bu atakla kurulan işletmeler yanında 1936'da İş Kanunu çıkarıldı. Bu dönemde ekonomide büyüme, büyük işletmelere ve şirketleşmelere yönelimi arttırdı. Hammadde kullanımında artışlar yaşandı. Dönem; 1938 yılı dışında dış ticaret açığı vermedi.

Dönemin başında ikinci bir parti ile bir demokrasi denemesine girildi. Kadınlara seçme ve seçilme hakkı tanınması gibi gelişmeler dönemin kayda değer politik gelişmeleridir. Nüfus 11 milyondan 17 milyona, okuma-yazma oranı yüzde 20'ye, demiryolu 4 bin km'den 7 bin km'ye çıkarken demir-çelik, çimento ve şeker fabrikalarını da kuran Türkiye, sanayileşmede ciddi bir hamle yaptı. Temel mal ve ürünlerde önemli ithal ikameleri sağlandı. Bu yüzden dönem, "ithal ikameci sanayileşme dönemi" olarak da adlandırılmaktadır.

Atatürk daha sağken, Avrupa'da savaşın ayak sesleri duyulmaya başlamıştı. Türkiye yanı başında olacak bir savaştan şöyle ya da böyle etkilenecekti. Bunun bilincinde olan yeni yönetim, muhtemel bir savaşa hazırlıklı olmak durumundaydı. Bu hazırlığın ilk etkisi, başarı ile uygulanmış olan Birinci Sanayi Planı'nın arkasından, hazırlıkları yapılmış olan İkinci Sanayileşme Planının rafa kaldırılması oldu. Ülke ve Ordu savaş koşullarına hazır durumda tutuldu. Bu dönem ve etkileri, Harp Ekonomisi dönemi olarak tarihimize geçti.

ATATÜRK DÖNEMİ EKONOMİ VE POLİTİKASININ DEĞERLENDİRİLMESİ

Atatürk'ün dünya görüşü: Kuantum düşüncesinin uygulayıcısı olarak Mustafa Kemal

Mustafa Kemal Atatürk'ün toplumsal yapılıma ve siyaset dünyasında başardıklarına, bugünden baktığımızda, o günün çağdaş uygarlığının yüz yıl ilerisinde bir düşünce olgunluğuna ulaşmış bir dahi olduğunu görürüz. Üstelik başardıkları işlerin, çağdaş uygarlığın iki yüzyıl gerisinde bulunan bir geleneksel toplumda gerçekleştirilmesi de, bir yandan onun eşsizliğinin bir kanıtı olduğu gibi, diğer yandan da Türk aydın kesimi-

nin onu yeterince neden anlayamadığının kanıtını oluşturmaktadır.

Atatürk'ün yaşadığı dönem, Batı toplumlarının Newton'cu mekanik düşünce sistemine dayalı olarak, kendi toplum ve ekonomilerini "sanayi toplumu ve uygarlığının" ileri düzeyde bir aşamasına ulaşmış oldukları dönemdir. İlk bilimsel devrim olan Newton'cu bilimsel düşünce sisteminin özü, "atom", "nokta" ve "birey" de şekillenmiş olan tekilci ve statik bakış açısıdır. Tekilci bakış açısı - uzun dönemde- noktaları birleştiren bir "doğrusal" çizgiye uzanabilir. Ya da diyalektik düşüncede bu yaklaşım en çok, üç noktaya (tez-antitez-sentez) genişletilebilir. Kısacası, doğa ve evrende ortaya çıkan olaylar tek bir nedene bağlanarak açıklanır. Sonuçta bunların her biri tek çözümlü ve mutlakçı seçenekler sunar. Bu yaklaşımda, görünür doğanın işleyişi makine modeline göre standart kuralları içinde açıklanır. Bu düşüncenin toplumsal alana ve toplumsal işleyişi düzenleyen hukuk kurallarına yansımaları da mutlakçı ve standart toplum modelleri üretmeye yönelir. Bu nedenle, M. Kemal'in yaşadığı 20. yy'ın ilk yarısı Batı uygarlığının, noktasal ve mutlakçı diktatörlükleri ürettiği bir dönemdir. İtalya'da, Almanya'da, Rusya'da, İspanya ve Portekiz'de mutlakçı diktatörler iktidarda idi.

Diğer yandan mekanik düşünceye dayalı bilimsel dünya görüşü, 1890'lı yıllarda termodinamik alanındaki bulgular ve 2005 yılında Einstein'ın görelilik yasasına ilişkin makaleleri ile krize girdi. Bunun üzerine bir çok fizikçinin yoğun çalışmaları sonucunda ve N. Bohr'un atom modelleriyle, ikinci bilimsel devrimin, yani "Kuantum dünya görüşünün" temelleri atıldı. Fizik biliminin önde gelen düşünürlerinin 1927 Solvay Toplantısı yeni bir bilimsel paradigmanın doğuşunu perçinledi. Newton'cu düşünce sistemi görünür doğadaki mekanik işleyişin yasalarını ortaya koyarken, kuantum düşünce sistemi, görünmez doğa olan "atom altındaki" parçacıklar arasındaki etkileşimden doğan dinamik işleyişi açıklıyordu. Kuantum düşünce sistemi, mekanik standart makine modelleri yerine, teknolojik alanda 1950 sonları ve 1960'lı yıllardan itibaren "iletişim ve bilişim teknolojilerini (mikro elektronik)" ve 1970'ler ile özellikle 1990'lı yıllarda "mikro biyoloji", yani "gen teknolojilerini" yaşamımıza taşımış bulunuyor. Bu düşünce sistemi, toplumdaki olayların açıklamasını tek bir nedenle açıklamak yerine, sonucu yaratan çok sayıda unsurun birlikte ve interaktif etkileşimini ele alır. Bu düşünce sisteminin bu günün bilimsel bakış açısına ve toplumsal süreçlerin işleyişine yansıyan



temel özellikleri şöyle özetleyebiliriz:

■ Çoklu etkileşim bir ağ ve etkileşim sistemi oluşturur (Ağ-Network- analizi=katılımcı sosyal yapılanma).

■ Sistem bütünü, parçaların toplamından daha farklı bir olgudur (bütüncül bakış açısı).

■ Sistem bütünü'nün belli bir yapısı vardır (sistem unsurları).

■ Sistemin akış ve işleyişi dinamik bir süreç oluşturur (evrimci bakış).

■ Var olan sistem ve yapının belirlediği ortama bağlı olarak akış ve işleyiş belirli bir sona doğru evrilir (gelecek vizyonu).

Kuantum düşünce sisteminden bu günün bilim ve toplumsal işleyiş süreçlerine yansımış olan bütün bu unsurların hepsi, M. Kemal'in hem düşünce sistemlerinde, hem de bunların bizzat eksiksiz uygulamasını onun yaptıklarında net olarak bulabiliyoruz. Bu nedenle, Kuantum dünya görüşünün ortaya çıkışında Einstein'ın rolü ne ise, M. Kemal'in siyaset bilimi ve toplumsal yapılanmada yaptıkları ve getirdiği çözümler açısından aynı derecede bir ilk ve başlangıçtır. Kuantum düşünce sisteminin dünya çapında, sosyal bilimlere ve toplumsal yaşama yansımaları ancak bilgi çağı ve bilgi toplumu ile, yani 21. yy ile yaygın olarak yaşama geçmeye başlamıştır. Oysa M. Kemal, kuantum düşünce sisteminin henüz teknolojiye dahi yansımadağı bir dönemde, 21.yy ortamında oluşan bu günün yaklaşım ve yöntemlerini, neredeyse

Atatürk, vizyoner düşünür

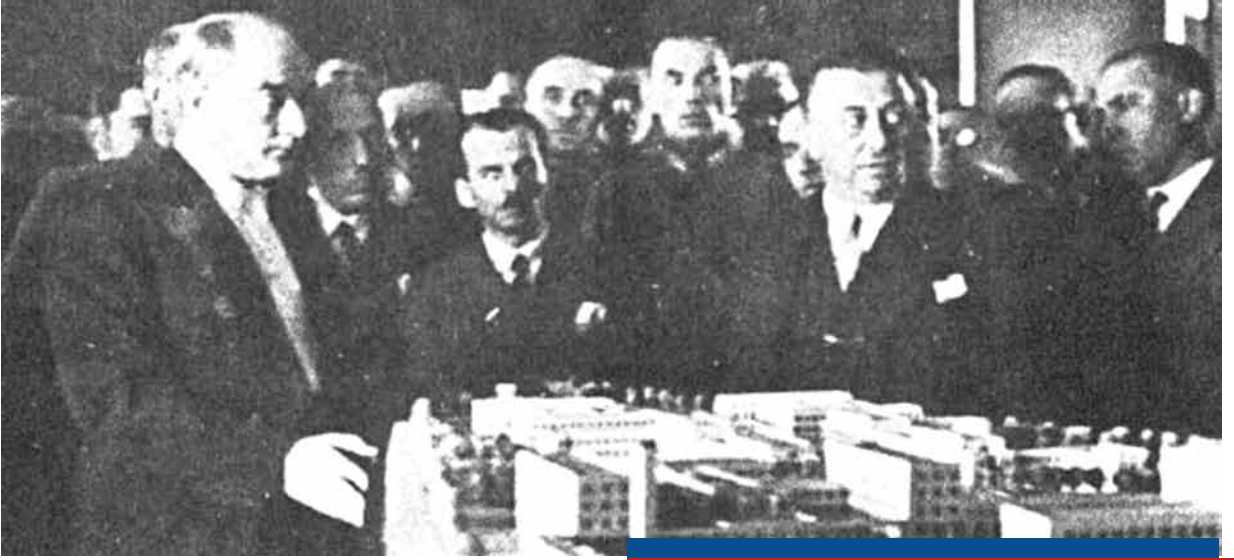
Vizyoner politika anlayışı, daha çok 21. yy ile birlikte gündemimize girdi. Zira mekanik düşüncede, olmuş ve bitmiş bir olayın sonradan analizi yapılır. Artık değişme durumu olmayan statik olayın nedeni ortaya konur (geri bağlantı). Oysa bilgi çağında gelecekteki bir sonuç, yani hedef yaratılmaya çalışılır (ileri bağlantı). Bu düşünce biçimi bilgi toplumu ile güncelleşti. Oysa Atatürk yüz yıl öncesinde, yaptığı her işi önceden planlayan, net bir hedef koyan bir yaklaşıma sahipti. Zira toplumsal yapılanmada, gelecek konsepti olmayan insanlar ve toplumlar rotasız ve pusulasız gemi gibidirler. Vizyon; hayal ettiğimiz gelecek resminin, düşünülmüş, dinamik olarak planlanmış, olasılıklar içinde en uygun olanının seçimine ilişkin ana amaç ve görüştür.

■ Atatürk, daha Samsun'a çıkmadan, "Misak-ı Milli içinde vatanın tam bağımsızlığını" net bir vizyon olarak kafasına koymuştu ve bu rotadan hiç sapmadan ve her şeyi bu vizyon doğrultusunda uyguladı.

■ Atatürk, toplumun yönetimini, kişi egemenliğinden ulus egemenliğine taşıyacak "Cumhuriyet Yönetimini" vizyon olarak benimsemişti. Yakın çevresindeki engellere rağmen taviz vermeden uyguladı.

■ Atatürk, Kurtuluş savaşından sonra Türkiye Cumhuriyeti'nin Vizyonunu "Çağdaş Uygarlığın Üstü" olarak belirledi. Yaptığı tüm reformlar bu hedefe yönelikti.

Mustafa Kemal, kuantum düşünce sisteminin henüz teknolojiye dahi yansımadağı bir dönemde 21. yüzyıl ortamında oluşan bugünün yaklaşım ve yöntemlerini 100 yıl önce Türkiye’de başarıyla hayata geçirdi.



100 yıl önce, kendi toplumunun o günkü koşulları ve teknolojisi içinde yaşam geçirmiştir. Bu nedenle, M. Kemal, 20. yy’ın toplum ve siyaset alanındaki Einstein’idir. İşte bu yüzden O bir dahidir ve ATATÜRK olmayı sonsuza dek hak etmiştir. Bu bakış açısı içinde M. Kemal’in yaptıklarını özetleyebilir ve değerlendirebiliriz.

Atatürk, dinamik süreç düşüncesine sahiptir

Atatürk, ele aldığı her konuyu dinamik akan bir süreç mantığı içinde ele alır. Yeni sistem kurması, onu devrimci yapar. Süreç düşüncesi ise belirlediği hedefe varıncaya kadar, yılmadan devam eden bir evrimci bakış açısına sahiptir. Duraklanan durumlarda eksikler giderilir ve tekrar yola koyulur.

■ Sakarya Meydan Muharebesi sonrasında, “Hattı müdafaa yoktur sath-ı müdafaa vardır, bu sathı Misak-ı Milli içinde bütün vatandır” derken süreç mantığını uyguladığını görürüz. Tüm vatanın kurtuluşuna kadar devam edilecektir.

■ “Başarmak için yola koyulanlar asla yorulmazlar” derken bu süreç mantığını yansıtıyordu.

■ Süreç mantığı, belirlenen vizyon gerçekleşinceye kadar yorulmadan gidilen rotadır. Atatürk her konuda bunu uygulamıştır.

■ Sistem ve süreç düşüncesinin birlikteliği, sistemi oluşturan stratejik değişkenlerin her birinin süreç boyunca, paralel ve uyumlu yönlendirilmesini kapsadığı için Atatürk, konulara tüm süreç boyunca bütüncül bakarak getirdiği reform programları birbirini tamamlayıcı nitelikte olmuştur.

Atatürk, bilim ve teknolojiyi rehber edinir

Atatürk’ün çağdaş uygarlık düşüncesinin

Atatürk, bütüncül bakış açısı içinde sistem kurar

Atatürk, Kurtuluş savaş öncesinde, Misak-ı Milli vizyonunun gereği olarak, toplumun her kesimini sistemin içine çekmeye çalışmıştır. Kurtuluş Savaşı’nı gerçekleştirebilecek sistemi organize etmiştir. Bunu çoğu alanda yapmıştır.

■ Erzurum ve Sivas Kongreleri, bütüncül bakış açısı içinde, tüm ülkeyi kapsayan bir sistem yaratma arayışındır.

■ TBMM’nin oluşturulması, Hükümet ve Savaş Meclis ile yönetmesi sistem kurma ve sistem oluşturma gayretinin bir göstergesidir.

■ Daha Kurtuluş Savaşı başlamadan, Ziya Gökalp’e uygulanacak ekonomik sistem konusunda katılımcı bir araştırma grubu oluşturmaları ve görüşleri dışlamadan sentezlemesi bu yönde bir uygulamadır. Karma ekonomi sentezinin ilk şekillenmesi bu hazırlığa dayanır.

■ İzmir İktisat Kongresine, tüccar, sanayici, işçi ve kadınların çağırılması, toplumun tüm kesimlerini kapsama gayreti ve ekonomik sistem arayışındır.

■ Demokratik Sistemi getirebilmek için 1930’lu yılların başında Fethi Okyar’a muhalefet partisi kurdurması ve kadınlara seçme seçilme hakkını getirmesi kapsamacı bir politik sistem kurma gayreti ve arayışındır.

temelinde bilim ve teknoloji yatar. Batıda gerçekleşen sanayi devrimini yakından irdelemiş ve sanayi toplumunun yapılışında bilim ve teknolojinin oynadığı rolü doğru teşhis etmiştir. Bu nedenle 1925 yılı Samsun konuşmasında şöyle der: “Dünyada her şey için, uygarlık için, yaşam için, başarı için, en gerçek yol gösterici bilimdir, tekniktir. Bilim ve teknolojinin

dışında yol gösterici aramak aymazlıktır, cahilliktir, sapkınlıktır.” Bu nedenle başarmak istediği her proje için uzmanlardan görüş ve rapor almıştır. Yaşadığı dönemde geçerli temel bilimsel düşünce, mekanik dünya görüşü ve teknolojiye dayanıyordu. Kuantum düşüncesi henüz günlük yaşama yansımamıştı. Ancak Atatürk, çağının çok ilerinde düşünen bir dahi olarak, onun düşünce biçimi, Kuantum düşüncesine dayanır. Kendinden çok sonra, başka bir deyimle ancak 21. yy’da günlük yaşama giren yaklaşımları ve yöntemleri o günden uyguluyordu. Çağının çok farklı ideolojilerinden hiç birine itibar etmemişti. Nitekim bu farklı ideolojiler ve onların kurdukları diktatörlüklerin her biri tarih sahnesinden bir bir silindi. Ancak bilim ve teknolojinin yol göstericiliği bugün her zamankinden daha güçlü olarak devam etmektedir. Atatürk, gerek sistem kurarken, gerekse sürecin akışını yönetirken bilim bazlı bakış açısını hep göz önünde tutmuştur. Zira onun için çağdaş uygarlık vizyonuna uzanan sürecin yolları bilim ve teknolojinin yenilikçi plakalarıyla döşenmiştir.

Atatürk, eğitimi en temel sorun olarak görür

Bugünün bilgi toplumunda yenilikçilik ekonominin temel sorunudur. Zira yenilikler; yaratıcı ve özgür aklın bilinçli ve programlı kullanımına dayalıdır. Bu yöndeki entelektüel ve bilimsel uzman kadroların yetiştirilmesi eğitimin içerik ve niteliği ile yakından ilgilidir. Bunun bilincinde olan Atatürk, daha Kurtuluş Savaşı’nın en zor döneminde, eğitim sorununa verdiği önemin bir göstergesi olarak, 16 Temmuz 1921 tarihinde Ankara’da Maarif Kongresi’ni topladı. Cephe koşullarındaki sorunlara rağmen, kongrenin açılışını bizzat kendisi yaptı. Daha önce uygulanan hatalı eğitim ve öğretim yöntemlerinin, milletimizin gerilemesinde etkili olduğunu; bu nedenle gelecekteki kurtuluşumuzun öğretmenlerde olduğunu vurguladı. Nitekim 1924 Samsun konuşmasında eğitimin önemi ve niteliği konusunda şunları vurguladı: “Eğitimdir ki bir milleti ya hür ve bağımsız, şanlı, yüce bir toplum halinde yaşatır, ya da bir milleti esarete ve sefaletle terk eder.” Yine aynı yıl Cumhuriyetin ilanından sonra öğretmenlere şöyle hitap ediyordu: “Öğretmenler, Cumhuriyet fikren ilmen, fennen, bedenlen kuvvetli ve yüksek karakterli muhafızlar ister. Yeni nesli, bu özellik ve kabiliyetle yetiştirmek sizin elinizdedir.” Bu amaçla, Eğitimin Birliği yasasından, Latin alfabesine geçiş ve 1933 sonrasındaki Üniversite Reformu bu amaca yönelik düzenlemeler oldu. Ayrıca yüzde 80’i köylü olan bir toplumda Köy Enstitülerinin kurulması, o günün koşullarında dahiyane bir uygulama idi. Atatürk’ün 1993’ki bir konuşmasında “Türk Milletinin yürümekte olduğu ilerleme ve medeniyet yolunda elinde ve kafasında tuttuğu

meşale, müspet bilimdir” ifadesini kullanıyordu. Bu yolla, Türk insanını “kul” olmaktan “özgür birey” olmaya yönlendiriyordu.

Atatürk için ekonomi önceliklidir

Atatürk için, ulusal egemenlik ve ulusal bağımsızlığı korumanın tek koşulu güçlü bir ekonomidir. Bu nedenle ülkenin sanayileşerek kalkınması zorunludur. Daha 1923 Adana konuşmasında, “Gerçek fütühat, yalnız kılıçla yapılan değil, sabanla yapılandır. Kılıç kullanan kol, çok geçmeden yorulur: saban kullanan kol zaman geçtikçe kuvvetlenir ve toprağa daha çok sahip olur” diyordu. Adana konuşmasından bir ay önce, İzmir İktisat Kongresi’nde yine aynı konuyu dile getirmişti. “Kılıçla fetih yapanlar, sabanla fetih yapanlara yenilmeye ve dolayısı ile yerlerini onlara bırakmaya mecburdur.” Aynı kongrede “Biricik kuvvet, gerçek ve en güçlü temel ekonomidir” diyordu. Kuruluş Savaşı yeni bitmişti. Lozan’da siyasi zafer henüz elde edilmemişti. Lozan’dan sonra ekonomik zafer için çalışmak gerekiyordu. Bu nedenle İzmir İktisat Kongresi’nde “Siyasi ve askeri zaferler ne denli büyük olurlarsa olsunlar, ekonomik başarılarla süslenmez ise, meydana gelen zaferler sürekli olmaz” diyordu. Zira, ülkenin yaşayışı da, yükselmesi de, çöküşleri de ekonomik durumla ilgili bulunuyordu. Bu nedenle İktisat Kongresi’nde düşüncelerini “Ekonomi demek, her şey demektir. Yaşamak için, mutlu olmak için insanlığın varlığı için ne gerekirse hepsi demektir” cümlesiyle sürdürüyordu.

Daha Kurtuluş Savaşı bitmeden, 1922 Mart’ında, Ankara konuşmasında, “Tam bağımsızlık, ancak ekonomik bağımsızlıkla mümkündür” derken benzer görüşünü dile getiriyordu. Hatta 1924 Dumlupınar konuşmasında, “Hiçbir uygar devlet yoktur ki, ordu ve donanmasından önce ekonomisini düşünmüş olmasın” diyerek öncelikleri hep ekonomiye veriyordu.

Sanayi uygarlığını, ulus devlete dönüştüren ve bütünleştiren temel altyapı demir yollarıydı. Bu nedenle Cumhuriyet, kentleri demiryollarıyla birbirine bağlamak istiyordu. 1931’de Malatya demiryolunu açış konuşmasında, “Türkiye’de iktisat hayatının yüksek inkişafı, ancak demir yollarıyla olacaktır. Milletın saadeti, istiklali, bu yollardan geçecektir. Demir yolları, Türk milletinin uygarlık yollarıdır” diyordu. 1922 Ankara’sında, “Ekonomik hayatın etkinlik ve canlılığı, ancak ulaştırma araçlarının, yolların, demir yollarının, limanların, durumu ve derecesiyle orantılıdır” görüşünü artık uygulamaya koyuyordu. Sanayileşme ve kalkınmanın altyapısını oluşturmaya çalışıyordu. Sadece maddi ve ulaşım altyapısı ile değil, kurumsal altyapı ile de ilgilendi. 1924’te İş Bankası’nın kurulmasıyla

bizzat ilgilendi. Ziraat Bankası, yeniden düzenlendi. 1925 Sanayi ve Maadin Bankası'nı, 1926'da Emlak ve Eytam Bankası'nı kurdurdu. 1927'de Ali İktisat Meclisi'ni kurdurdu ve 1927'de Teşvik-i Sanayi Yasası'nı çıkartırken, ulusal egemenliği ve tam bağımsızlığı ayakta tutacak temel araç olan sanayileşmeyi devreye sokma gayretini ortaya koyuyordu. Ancak sadece maddi ve kurumsal altyapı hazırlıkları, kalkınma ve sanayileşme için yeterli olmadı. Çünkü ülkede girişimci ve girişimcilik kültürü yoktu. Diğer bir ifadeyle henüz gelişmemişti. Bu boşluğu doldurulması gerekiyordu. Pragmatik yaklaşımıyla, başkaca seçenek olmadığı için devletçiliği devreye soktu. Ülkede girişimci yok diye beklemek olmazdı. Öyleyse bu işi devlet yapmalıydı. Kurulacak işletmeler, gerekirse ileride özel sektöre devredilebilirdi. Uzmanlara dayalı bilimsel raporlarla hazırlıklar yapıldı. Sanayi sektörü planlandı. Birinci Beş Yıllık Sanayi Planı büyük bir başarı ile uygulanarak Sümerbank ve Etibank gibi kuruluşlarla Türk sanayisinin temelleri atıldı. Ülkenin temel ve zorunlu ihtiyaçlarını karşılayacak dokuma, maden, selüloz, seramik ve kimya fabrikaları kuruldu. Çoğu planlamadan önce hizmete girdi. Bu gelişmeden gurur duyarcasına, 1937'de "Ekonomik kalkınma, Türkiye'nin özgür, bağımsız, her zaman daha güçlü, her zaman daha müreffeh bir Türkiye idealinin bel kemiğidir. Büyük davamız, en uygar ve en gönençli ulus olarak varlığımızı yükseltmektir" diyordu.

Ekonomik alanın kurumsal yapılanmasına yönelik ilk arayışlar, İzmir İktisat Kongresi (1923) ile başladı. 1925'te Aşarın Kaldırılması, yeni Ticaret ve Borçlar Kanunu'nun çıkarılması, İktisat Vekâleti ve Ali İktisat Meclisi'nin kurulması, İş Bankası ve diğer bankaların kurulması, Sanayi Teşvik Yasası'nın çıkarılması ilk ve öncelikli altyapı hazırlıkları olmuştu. Demiryolu altyapısının kurulması bunları izledi. Kurulan bankalar içinde İş Bankası'nın örgütlenme biçimi, getirdiği katılımcı yöneticilik ve bunun sonucunda geliştirilen kendi sosyal güvenlik sistemini kurumun kendisinin oluşturması, bugün, bilgi çağının unsurları olarak gündeme yeni girdi.

Ekonomik reformun ikinci aşaması, 1930'lu yılların başlarında hazırlığı yapılan ve 1933'te uygulamaya konulan devletçilikle gerçekleştirildi. 1937'de İkinci Beş Yıllık Plan uygulamaya konulduğunda, II. Dünya Harbi'nin ayak sesleri, planın devamının gelmesini engelledi. Lozan'da kapitülasyonların kaldırılmasıyla hem ekonomik hem de politik yapılanmanın önemli adımları atılmıştı. Ulusal iktisat ve ulusal bağımsızlık için bu adımların atılması gerekliydi. 1923-30 arasında, ekonomik sistem tercihi ile bankacılık başta olmak üzere ekonomik kurumlaşmaların gerçekleştirildiği yıllar oldu. 1930'lu yıllar ise sanayileşmenin devlet eliyle gerçekleştirildiği yıllar oldu.

Atatürk'ün ekonomik sistem tercihi bir tür sosyal piyasa ekonomisidir

Atatürkçü yaklaşım, yanlış bir yaklaşımla, 1930 yıllarının koşulları içinde uygulanan yöntemlerden sadece birisi olan, devletçilikle özdeşleştirilmektedir. Bu tür bir indirgemecilik Atatürk'ü ve yaptıklarını yeterli kavramamak ve tanımamaktan kaynaklanıyor. Oysa Atatürk, ideolojik tavırlardan uzak, pragmatist ve akılcı bir kişi olarak, Ziya Gökalp'in başkanlığında hazırlanan rapor çerçevesinde, tarihsel koşulları dikkate alarak devlet ve özel girişimciliği esas alan bir piyasa sistemine yöneldi. Özel girişimciliğin yetersiz olduğu bir ortamda devlet sanayileşmeyi hızlandırmak için devreye girdi. Toplumun temel ihtiyaçlarını üretecek yeni fabrikaları devlet kurmak zorunda idi. Bunların ilerde özel sektöre devri de öngörülüyordu. Çünkü izlenen ılımlı devletçilik, ne ilkel kapitalizm, ne de sosyalizmdi, daha çok bunlar arasında bir üçüncü yoldu. Atatürk 1930'daki bir konuşmasında "Prensip olarak devlet ferdin yerine geçmemelidir. Fakat ferdin gelişmesi için genel şartları göz önünde bulundurmalıdır" görüşünü dile getiriyordu. 1936 'da ise devletçiliğin açıklamasını şöyle yapıyordu: "Devletçiliğin bizce anlamı şudur: kişilerin özel teşebbüslerini ve şahsi faaliyetlerini esas tutmak; fakat, büyük bir milletin ve geniş bir memleketin ihtiyaçlarını ve çok şeylerin yapılmasını göz önünde tutarak, memleket ekonomisini devlet eline almak". Nitekim yine 1937 bütçe konuşmasında ise "Kesin zaruret olmadıkça piyasalara karışılmaz; bununla beraber hiçbir piyasa başıboş da değildir" diyordu.

Atatürk'ün bu görüşleri, 1945 sonrasında Alman bilim insanlarının yaşama geçirilen ve 1950'li yıllardan itibaren "Alman Mucizesi"ni yaratan Sosyal Piyasa Ekonomisi anlayışına oldukça yakındır. Nitekim, sosyal piyasa ekonomisi yaklaşımı, kendini yenilikçi rekabet artı sosyal dengeleme formülüne otururken, ilkel liberalizm ile sosyalizm arasında bir üçüncü yol olarak tanımlanmıştır. Ayrıca, 21.yy'ın Avrupa Birliği, 2010 sonrası dönemde yaşanan küresel kriz ortamında sosyal boyuttan vazgeçmeden ve 2020 için oluşturduğu akıllı büyümeye dayalı strateji raporları çerçevesinde, Birliğin ekonomik sistemini "sosyal piyasa ekonomisi" olarak belirlemiş bulunuyor.

Atatürk, bu görüşe yakın bir yaklaşımı daha 1930'lu yıllarda sergilerken, İş Bankası'nın kuruluşunda katılımcılığı ve çalışanların ortaklığını gündeme getirdiği gibi, 1936 İş yasasında, KİT'lerde çalışan işçilerin yönetime katılması sağlanmıştı. Bu tür bir katılım Almanya'nın sosyal piyasa ekonomisinde ancak 1970'li yıllarda gerçekleşti. Ayrıca, bilgi çağının katılımcı yaklaşımları, Atatürk tarafından 1920 ve 1930 yıllarda örneklenmiş bulunuyor. Görüldüğü gibi Atatürk, bu konuda çağının çok ilerisinde, hatta bilgi çağının ve bilgi toplumunun mantığına uygun yaklaşımları, her alanda üstün zekası, dehası ve uzak görüşlülüğü ile uygulamıştır.

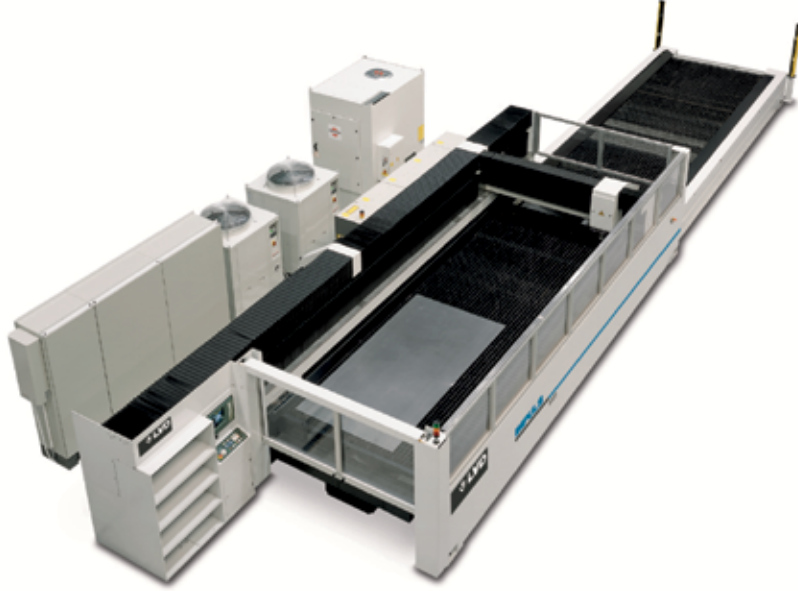
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

Orta Vadeli Plan'da büyüme hedefi düşürüldü



Bu yıl yüzde 4 olarak gerçekleşmesi öngörülen yıl sonu büyüme hedefi yüzde 3.6'ya düşürüldü. Cari açık hedefi de ötelendi. Kredi kartlarındaki sınırlamalar ve ödeme limitleriyle tüketime de fren geldi.

Hükümet Orta Vadeli Program'da (OVP) 2013 yılı için öngörülen yüzde 4 büyüme hedefini aşağı yönlü revize etti. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, daha önce yüzde 4 olarak belirlenen 2013 yılı büyüme hedefini yüzde 3.6'ya indirdi. 2014 yılında büyüme rakamının biraz toparlanarak yüzde 4'e ulaşacağını tahmin ettiklerini söyleyen Babacan, 2015 ve 2016 yıllarında ise yüzde 5 büyümenin hedeflendiğini açıkladı. Daha önce 2013-2015 OVP'de ekonominin 2014 ve 2015 yılında yüzde 5 büyümesi hedeflenmişti. Böylelikle 2014 hedefi de bir yıl geriye kaydırılmış oldu.

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ve Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, Türkiye'nin önümüzdeki üç yıla ilişkin makro hedeflerini gösteren 2014-2016 Orta Vadeli Program'ını (OVP) birlikte açıkladı. Babacan, OVP'de birinci önceliğin cari açığın azaltılması, ikinci önceliğin ise enflasyonu düşürmek olduğunu ifade etti. Türkiye'nin cari açığının tasarruf oranı ile bire bir ilişkili olduğunu belirten Babacan, bunun için birikimi teşvik ederken, kredilere de sınırlama getireceklerini kaydetti. Babacan, "Tasarruftaki bir puanlık artış, cari açığı bir puan düşürüyor" dedi.

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, cari açığın artışında kredi stokunun yüksek olmasının önemli etkisi olduğunu söyledi. Tüketici kredilerinin geçen yıla oranla bu yıl yüzde 26 artış

gösterdiğine dikkat çeken Babacan, yeni dönemde tüketici kredileri ve kredi kartlarıyla ilgili tedbirler alınacağını söyledi. Buna göre kredi kartı limiti artırılmadan önce kişinin gelirine bakılacak. Kredi kartlarının limiti ilk yıl için gelirin 2 katı, ikinci ve devam eden yıllar için ise gelirin 4 katıyla sınırlı olacak. Kişinin kullandığı tüm banka kartları limitlerinin toplamı bu katları aşamayacak. Mevcut kredi kartı kullanıcılarının limit artırımı taleplerinde de 2 ve 4 katlık artışın üzerine çıkılmayacak. Gelir düzeyi tespit edilemeyenler için kredi kartı limiti bin lirayla sınırlı olacak. Kredi kartında asgari ödeme tutarları artırılacak. Limiti 15 bin liraya kadar olan kredi kartları için asgari ödeme tutarı dönem borcunun yüzde 30'undan, 15-20 bin lira limitli olanlar için yüzde 35'inden az olmayacak. 20 bin liranın üzerinde ise asgari ödeme tutarı yüzde 40 olarak uygulanmaya devam edecek. Bir yıl içinde asgari ödeme tutarının üç kez ödenmemesi halinde dönem borcunun tamamı ödeninceye kadar kart kullanıma kapatılacak ve limit artırımı yapılamayacak. Kredi kartlarında ve bazı tüketici kredilerinde ürün bazında taksit sayısına sınır getirilmesi üzerinde de çalışılıyor. Kredi kartlarına uygulanan borç/gelir oranı diğer bireysel krediler için de genişletilecek. Konut kredilerindeki asgari peşinat uygulamasının diğer bireysel kredi alanlarından bazılarında da genişletilmesi planlanıyor. Halen gıda ve akaryakıtta

kredi kartına taksit yapılamıyor. Farklı ürün grupları için de taksit oranının azaltılması üzerinde çalışılıyor.

Yeni OVP'de Türkiye ekonomisinin 2013 yılı büyüme tahmini yüzde 3,6 olarak revize edildi. Sene başında bu yıl için yüzde 4 büyüme öngörülmüştü. Büyüme tahmini 2014'te yüzde 4, 2015'te yüzde 5, 2016'da yüzde 5 olarak belirlendi. Enflasyon ise 2013 sonunda yüzde 6,8, 2014'te yüzde 5,3, 2015 ve 2016 yıllarında ise yüzde 5 olarak öngörüldü. Bu yıl yüzde 7,1 olarak gerçekleşmesi beklenen cari açığın gelecek yıl yüzde 6,4, 2015'te yüzde 5,9, 2016'da ise yüzde 5,5'e düşmesi öngörüldü. 2013 için yüzde 2,2 olarak belirlenen merkezi bütçe açığının yüzde 1,2 olarak gerçekleşmesi bekleniyor. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan 2006'dan sonraki en düşük bütçe açığının bu yıl gerçekleşeceğini söyledi. Babacan, bütçe açığındaki düşüşte özelleştirme gelirlerinin etkili olduğunu ifade etti. Cari açığı azaltmak için Türkiye hidroelektrik ve termik santrallerden elektrik üretimine ağırlık verecek. Yurtiçi ve yurtdışında petrol ve doğal gaz arama faaliyetleri hızlandırılacak.

İlk öncelik cari açık



Büyüme dışında OVP'nin diğer düzenlemeleri de şöyle;

- Birinci öncelik cari açığı 3 yıllık dönemde azaltmak. Bunun için yurtiçi tasarrufları artırmak, mevcut kaynakları üretken alanlara yönlendirmek ve ekonominin verimlilik düzeyini yükseltmek önem taşıyor.
- İşsizliğin aşama aşama düşürülerek bu yıl yüzde 9.5, dönem sonunda yüzde 8.9'a geriletilmesi bekleniyor.
- Enflasyon yıl başındaki hedefi aşacak. Yıl sonunda yüzde 6.8 olarak gerçekleşmesi bekleniyor.
- Bütçe açığının GSYH'ye oranı ise 2014'te yüzde 1.9, 2015'te yüzde 1.6, 2016'da yüzde 1.1 olarak gerçekleşecek.

Sanayi üretim endeksi beklentilerin tersine yüzde 1.3 daralma gösterdi

Ağustos ayında yüzde 3 artış göstermesi beklenen sanayi üretimi tam tersine yüzde 1.3 daraldı. Arındırılmamış verilerdeki söz konusu daralma 2012 Aralık ayından bu yana ilk kez yaşanıyor. Ağustosta mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise yüzde 4 azaldı. Takvim etkisinden arındırılmış üretimde de yüzde 4 artış beklenirken yüzde 0.1 oranında gerileme kaydedildi. Büyümeye üçte bir oranında etki eden söz konusu endekste ani daralma, büyüme beklentilerinin aşağı doğru revize edilmesine yol açacak.

Dalgalanmanın bedeli

Bu sonuç, yıl sonu büyüme beklentisinin gerçekleşme olasılığını büyük ölçüde ortadan kaldırdı. Sonuçlar, küresel piyasalarda ortaya çıkan dalgalanmanın ardından yaşanan para çıkışlarının Türkiye ekonomisi üzerinde ciddi izler bıraktığını gösteriyor. Ağustosun bir bölümünün Ramazan Bayramı'na rastlamasının da düşüş üzerinde hafif bir etkisi görülüyor. Ancak ana kalemlerdeki yavaşlama büyüme konusundaki endişeleri artırıyor.

Piyasa gözlemcileri endekste baz etkisi ile eylül ayında üretimde bir sıçrama görünebile-

ceğini ancak bunun yıl sonu büyüme tahminlerinin aşağı yönlü revize edilmesini önlemeyeceğini düşünüyorlar.

Türkiye'nin sorunu sıcak para

Prof. Dr. Richard Rumelt, küresel krizden çıkış sürecinin ülke ekonomilerini kritik yol ayrımlarına getirdiği günümüzde stratejinin önemi de her geçen gün arttığını vurgulayarak, çıkış stratejisini doğru belirleyen ülkelerin tünelin ucundaki ışığı çok daha çabuk göceklerini dile getirdi. Stratejilerin genellikle uzun süreli olması gerektiğini belirten Rumelt, Türkiye'nin sorununun sıcak para olduğunu, oysa ülkenin sürekli gelecek ve yatırımlara dönüşebilecek paraya gereksinimi duyduğunu anlattı.

Yapı Kredi Bankacılık Akademisi, dördüncüsünü düzenlediği Akademi Zirvesi 2013'te dünyaca ünlü stratejist, akademisyen ve yazar Prof. Dr. Richard Rumelt'i ağırladı. Rumelt, hedef ve strateji olgularının şirketler için önemine dikkat çekerek iyi stratejilerin püf noktalarına değindi. Özellikle krizden çıkış sürecinde "iyi strateji" ile "kötü strateji"nin farkı ve önemini ön plana çıktığına değinen Rumelt, "Fark Yaratan Stratejiler"i anlattı.

IMF'den Merkez Bankası'na uyarı

IMF'nin Türkiye ekonomisinin 2013 ve sonrasına ilişkin gözlem ve uyarılarını kapsayan IV. Madde Değerlendirmesi, 2013 sonrasında Türkiye ve küresel ekonomiye ilişkin güncel verileri ve öngörülerini sunuyor.

Uluslararası Para Fonu'nun (IMF) son raporunda Türkiye'nin dış şoklara karşı zayıfladığına dikkat çekilirken, "Merkez Bankası'nın doğrudan enflasyon hedefine odaklanması ve reel politika faiz oranında artırıma gitmesi gerektiği" ifade ediliyor.

Uluslararası Para Fonu (IMF) her yıl üye ülkelerde gerçekleştirdiği 4. madde görüşmeleri kapsamında Mayıs ayında Ankara'da temaslarda bulundu. Görüşmelerin ardından heyet, Türkiye'nin 2012 yılı ekonomi politikalarını değerlendiren bir rapor hazırladı. IMF raporunda Türkiye'ye politika faizinde artırıma gitmesi yönünde tavsiyede bulunuluyor. Raporda Türkiye ekonomisi için sermaye çıkışı ihtimalinin büyük bir risk oluşturduğu ve bu riske karşı önlem alınması gerektiği belirtiliyor. Raporda ayrıca IMF, Merkez Bankası'nın doğrudan enflasyon hedefine odaklanması gerektiği ve reel politika faiz oranında artırıma gitmesi gerektiği ifade ediliyor.

Türkiye ekonomisiyle ilgili kritik değerlendirmelerde bulunan IMF raporunda, Türkiye'nin, yıl sonu büyümesinin yüzde 3,8 oranında kalacağı, enflasyonunun yüzde 5 hedefinin üzerinde gerçekleşeceği ve cari açığın da GSYH'nin yüzde 7'sini aşacağı tahmin ediliyor. IMF ekonomik büyüme tahmini gerekçesini ise Türkiye'nin dış yükümlülüklerinin artışıyla açıklıyor. Ayrıca IMF, enflasyonun 2013 ve 2014 döneminde TCMB'nin yüzde 5'lik hedeflerinin oldukça üzerinde gerçekleşeceği değerlendirmesinde bulunuyor. Merkez Bankası'nın döviz satış ihaleleriyle piyasaya müdahale etmesini de değerlendiren IMF, "Yetkililer, döviz rezervlerinden yapılan satışlara sadece aşırı dalgalanmaları gidermek amacıyla başvurmalıdır." ifadesini kullandı.

Bunun ardından Merkez Bankası'na sermaye kaçışını durdurmak için döviz rezervlerine çok fazla yaslandığı eleştirisini getiren rapor aslında Türkiye'nin ekonomik görünümü ile alakalı karamsar bir tablo çiziyor.

Raporda, Merkez Bankası tarafından yürütülen para politikalarıyla ilgili olarak, "Para politikası durumu ve politika çerçevesi, nominal bir çıpa temin etmek amacıyla, doğrudan enflasyon hedefine odaklanmalıdır." denildi. Maliye politikalarına da değinilen raporda, "Maliye politikası, harcamaların kısılması yoluyla sıkılaştırılmalıdır." ifadesi kullanıldı ve para ile maliye politikalarının birlikte uygulanmasının "hem dış finansman ihtiyacının hem de enflasyonun azaltılmasına hizmet edeceği" belirtildi.

IMF'nin raporunda Türkiye'nin enflasyon öngörüsüyle ilgili olarak, "Enflasyon eğilimleri ve TL'deki değer kaybı, enflasyon oranının hem bu yıl için hem de önümüzdeki sene, yüzde 5'lik enflasyon hedefinin üzerinde gerçekleşmesine neden olabilecektir" denildi. Raporda IMF, ekonomide yeniden iç talebe bağlı olarak büyümenin başta enflasyon olmak üzere ekonomik kırılganlıklarını artıracak ve bu nedenle hem para politikasında hem de maliye politikalarında sıkılaştırmaya gidilmesi gerektiği, aksi takdirde büyümenin yavaşlayacağı ve dış sermayeye bağımlılığın artacağı değerlendirilmesinde bulunuyor.

İngiliz gazetesi Financial Times da benzer şekilde Türkiye'nin ekonomik durumu ile alakalı bir makale yayımlamıştı. Raporda Türkiye'nin en büyük yapısal probleminin büyüme modelinde haddinden fazla yabancı sermayeye bağlı olduğu ve bunun da endişe verici olduğu görüşü dile getirilmişti. Ayrıca, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerde gelecek dönem öngörülen ekonomik büyümenin geçen dönemlere kıyasla yavaşlayacağı değerlendirildi. Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, IMF'nin 2013 yılı 4. madde görüşmeleri sonrasında Türkiye'ye dönük değerlendirmelerinde kısmen haklı noktalar bulunduğunu söyledi.

Türkiye'de cari açık sorunu bulunduğu ve bunun yapısal bir sorun olduğuna dikkat çeken Şimşek, bunun kısa vadeli, gününbirlik politikalarla çözülemeyeceğini vurguladı.





Anonim şirketlere sağlanan avantajlar

6 102 Sayılı Yeni Türk Ticaret Kanunu ile anonim şirketlere birçok avantaj sağlanmış olup, artık limited şirket olmanın neredeyse bir avantajı kalmamıştır. Hal böyle olunca birçok limited şirket tür değiştirerek anonim şirket olarak varlığını sürdürmeyi tercih eder duruma gelmiştir. Şöyle ki;

Bilindiği üzere önceden anonim şirket en az 5 kişi ile kurulabilmekte iken, artık tek kişi ile anonim şirket kurulabilmekte, mevcut anonim şirketler de tek kişiliğe dönüştürülebilmektedir.

Şirket türüne karar verilirken anonim şirketin tercih edilmesinin en önemli sebebini yönetim kurulu üyesi olmayan ortağın vergi ve SSK primi borçlarından sorumluluğunun bulunmaması oluşturmaktadır. Bunun aksine limited şirketlerde ortaklar, şirketten ve müdürden tahsil edilemeyen vergi ve SSK primlerinden hisseleri oranında tüm malvarlığı ile sorumludurlar.

Anonim şirkete dışarıdan bir kişinin yönetim kurulu üyesi olarak atanabilmesi mümkün olduğundan, şirketin tüm hisselerine sahip olan ortağın dahi hiçbir sorumluluğunun olmaması imkanı sağlanmıştır.

Anonim şirketin ortağı olan emeklilerin, emekli aylıklarından yüzde 15 Sosyal Güvenlik Destekleme Primi kesilmemektedir. Bunun aksine limited şirketlerde SGKDP kesintisi yapılmaktadır.

Anonim şirket halka açılabilirken, limited şirketlerde böyle bir imkan bulunmamaktadır.

Anonim şirketlerde, şirket pay senedinin, 2 yıl geçtikten sonra satılmasından doğan kazanç tutarı gelir vergisinden istisna tutulmuş iken, limited şirketlerde şirket hissesi 5 yıl hatta 15 yıl sonra dahi satıldığında, elde edilen kazanç "değer artışı kazancı" olarak gelir vergisine tabi olmaktadır. Bu durum ise anonim şirketlerde

hisse devirlerini daha da kolaylaştırmaktadır.

Anonim şirketlerde hamiline veya nama pay senedi çıkartılabilir iken limited şirkette hamiline pay senedi çıkarılma imkanı bulunmamaktadır. Ayrıca limited şirketlerde pay devri için diğer ortakların onayı ve ardından ticaret siciline tescil ve ilan gerekirken, anonim şirket pay devrine hiçbirisi gerekmemektedir. Hatta yeni TTK hükümleri anonim şirketlerde pay devrinin esas sözleşme ile dahi

önlenmesini sınırlar mahiyettedir.

Anonim şirketlerde şirket esas sözleşmesi belli durumlar saklı kalmak kaydıyla sermayenin yarısının temsil edildiği genel kurulda, toplantıda bulunanların oy çokluğu ile değiştirile-

biliyor iken; limited şirketlerde sözleşme esas sermayenin üçte ikisini temsil eden ortakların kararıyla değiştirilebilir.

Limited şirket olmanın neredeyse tek avantajı kuruluş için gereken en az sermaye tutarının on bin Türk Lirası olmasıdır. Anonim şirketlerde ise esas sözleşmede taahhüt edilen esas sermaye ellibin Türk Lirasından az olamaz. Bu sermaye nakden konulacak ise en az yüzde 25 inin tescilden önce, gerisinin ise tescili izleyen 24 ay içinde ödenmesi mümkündür.

Görüldüğü üzere kanun koyucu ülke çapında faaliyet gösteren tüzel kişilerin anonim ortaklık olarak faaliyet göstermelerine destek vermektedir. Limited şirketler yeni TTK hükümlerine göre anonim şirkete dönüştürülerek yukarıda sayılan lehe düzenlemelerden faydalanabileceklerdir. Özellikle hisse devrinde gelir vergisi avantajı, yönetim kurulu üyesi olmayan ortakların kamu borçlarına karşı sorumluluğunun bulunmaması gibi avantajlar ile anonim şirketlerin ön plana çıktığı görülmektedir.



Yakışır İzmir'e

EXPO



2020

İZMİR-TURKEY



EXPO 2020 maratonunda son viraja giren İzmir, Uluslararası Sergiler Bürosu'nun 107 ülkeyi temsil eden toplam 208 delegayı "EXPO 2020 İzmir, Herkes İçin Sağlık" sempozyumunda başarıyla ağırladı.

Önümüzdeki 27 Kasım'da İzmir yine tarihi ve hayati bir oylamanın heyecanını yaşayacak. EXPO 2020 oylamasının yapılacağı gün İzmir'de hayat adeta duracak.

Ekim ayının ilk günlerinde İzmir, EXPO 2020 adaylığı sürecinde önemli bir organizasyona daha ev sahipliği yaptı. Uluslararası Sergiler Bürosu'nun (BIE) 107 ülkeyi temsil eden delegeleri şehre geldi. EXPO 2020 İzmir Sempozyumu çerçevesinde 116'sı BIE delegesi toplam 208 misafir, İzmir'de düzenlenen EXPO 2020 İzmir Herkes İçin Sağlık Sempozyumu'na katıldı. Sempozyumda Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, İzmir Valisi Mustafa Toprak ve Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu da hazır bulundu.

Açılış konuşmasını yapan EXPO 2020 İzmir Yönlendirme Kurulu ve Yürütme Komitesi Başkanı Vali Toprak, "İzmir en uygun aday, çünkü projesi çoktan hazır. Bugüne kadar Avrupa'da yapılmış olan en çevreci EXPO'lardan birini hazırlama konusunda hiçbir eksikimiz kalmadı. TBMM'de kabul edilen EXPO Kanunu ile sağlık merkezi ve doğal parka çevrilecek alan, EXPO ruhuna en iyi hizmeti verecek şekilde tasarlandı" dedi.

BIE Koordinatörü Dimitri Kerzentzes ise hayat kalitesinin öncelikli olarak sağlığa dayandığını belirterek şöyle konuştu: "Bu çok özel bir organizasyondur ve bütün ziyaretçiler, farklı deneyimler edinmektedir. Sağlık teması, uluslararası toplantı olan EXPO için çok önemlidir. Bu, Kızılay ve Kızılay gibi örgütler için

de iyi bir örnek olacaktır. Uluslararası işbirliği tatbiki gereklidir. Doğum, yaşlı ve hasta bakımı gibi deneyimleri, herkesin paylaşması gerekmektedir. Örgütlerin, yatırım yaparak sınırların ötesinde çalışması gerekmektedir. Burada ilerleme terimi önem taşımaktadır. EXPO'lar bunu temsil etmektedir. Bugün ilerlemek, daha iyi bir hayat için olmalıdır. Hayat kalitesi, öncelikle sağlığa dayalıdır. İzmir'in ve Türkiye'nin kaynakları bu anlamda sağlanabilir. Türkiye giderek stratejik bir ülke olmaktadır. Bölgesel dinamiklerinde de güçlü bir ülkedir. Bu dinamizm, çok kültürlü ortamlara dayanmaktadır. Burada sağlık, öncelikle eğitime dayanmaktadır..."

Bakan Müezzinoğlu: EXPO 2020'ye hazırız

Sağlık Bakanı Müezzinoğlu da, İzmir'in, EXPO yarışında başarıyı göğüslediği takdirde ülkeler arasında fikir alışverişi açısından önemli bir platform olacağını söyledi. Şehrin önümüzdeki 10 yıl içinde özellikle sağlık alanında önemli yatırımlara imza atacağını aktaran Müezzinoğlu, "EXPO 2020'ye aday olan İzmir'in sağlıktaki yeri çok eski tarihlere dayanıyor. İzmir'in sağlık alanında tarihi sorumluluğu, günümüzde de sürdürülen kararlılığını açıkça ortaya koymaktadır. Hükümetimiz, İzmir'in bu tarihi misyonu sürdürmesi konusunda her türlü desteği sağlamaktadır. Devletimiz, Türkiye 2023 vizyonu çerçevesinde İzmir'e önümüzde-



Dünya Sağlık Örgütü (WHO) Sağlık önemli bir imtiyazdır

Dünya Sağlık Örgütü (WHO) Avrupa Bölge Ofisi Direktörü Zsuzsanna Jakab ise, Türkiye'nin çeşitli ülkeler arasında köprü niteliği taşıdığını kaydetti. Teknolojinin de giderek güçlenmesi sonucunda tıptaki gelişmelerin fazladan bir ivme kazandığını vurgulayan Jakab, "Sağlık, çok önemli bir dünya imtiyazıdır. Sağlık, başlıbaşına bir sektör. Giderek insan hakları içinde büyük önem kazanmaktadır. Artık hastalıkların sebepleri konusunda daha fazla bilgi sahibiyiz. Elimizde teknoloji var, bu teknolojinin gelişeceğine de inanıyoruz. Küresel sağlık için ortak çalışmalara göre çalışmak gerekiyor. İzmir seçilirse sağlık temasıyla ilgili buradaki hedeflerimize ulaşmamız kolaylaşacaktır" diye konuştu.





ki 10 yıl içinde önemli yatırımlar yapmayı planlıyor. Başta sağlık olmak üzere ulaşımdan eğitime, spor tesislerinden enerji altyapısına kadar farklı alanları kapsayan bu yatırımlarla İzmir'i bölgesel bir sağlıklı yaşam merkezi yapmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda İzmir'de 2016'da faaliyete geçmek üzere sağlık alanında ileri teknolojilerinin kullanıldığı iki sağlık kampüsü inşa edecek. Türkiye ve İzmir, EXPO 2020'ye aday ve hazır. Bu organizasyonun 150 yıllık geçmişinde enerjiden uzaya kadar birçok farklı temaya ev sahipliği yapılmasına rağmen sağlık temalı bir EXPO yapılmamıştır. Bu çok önemlidir. EXPO 2020'de ev sahipliği yapma hakkı İzmir'e verildiği takdirde ülkeler

arasında fikir alışverişi için önemli bir platform görevi yürüterek, birbirimizin başarı öykülerinden ders çıkarmamıza imkan sağlayacaktır" dedi.

EXPO heyetinin iki günlük İzmir programı, Efes turu ve gala yemeğiyle noktalandı. Gece boyunca dans eden EXPO delegelelerine zaman zaman kent yöneticileri eşlik etti. 27 Kasım'da gerçekleştirilecek EXPO 2020 oylaması öncesinde İzmir'e gelen BIE heyeti, Programlarının ikinci gününde Efes Antik Kenti'ni gezdi. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun eşlik ettiği heyet, Celsius Kütüphanesi'nin önünde aile fotoğrafı çekti. Tarihi kütüphanede gerçekleştirilen mini tiyatro gösterisi, yabancı konuklar tarafından beğeniyle izlendi. Heyet, ardından Antik Tiyatro'da düzenlenen Doğu Çocuk Orkestrası'nın konserini dinledi. İki günlük programın gala yemeği de Efes Antik Kenti'nin büyüleyici atmosferinde gerçekleştirildi.

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, iki gün süren program boyunca İzmir'in zenginliklerini tanıtmaya çalıştıklarını belirterek şöyle konuştu: "İzmir'in hem bugünkü yüzünü hem de geçmişini gördünüz. Umuyorum bu kısa seyahatinizden memnun kalmışsınızdır. Memleketimiz İzmir adına güzel duygularla İzmir'den ayrılırsınız. Umuyorum her İzmir'e gelen insan gibi siz de İzmir tiryakisi olursunuz ve tekrar kentiimize gelirsiniz. Bu güzel coğrafyayı taçlandırmak, daha geliştirmek ve barışı güçlendirmek için adaylığımızda umarım bizi desteklersiniz."

UNICEF İyi Niyet Elçisi ve Afrika Birliği Barış Elçisi: İzmir sağlığın merkezi olmalı

UNICEF İyi Niyet Elçisi ve Afrika Birliği Barış Elçisi olan müzisyen Angelique Kidjo da, İzmir'in sağlığın merkezi olması gerektiğini, kaynakların ve bilginin paylaşılması halinde herkese yardım edileceğini söyledi. Kidjo, şöyle konuştu: "En önemli şey sağlıktır. Sağlık hizmetleri yaşam kurtarıcıdır. İzmir sağlığın merkezi olsun, her şey söze kalsın. Sağlık, insan hakkıdır. İhtiyacı olan insanları tespit etmemiz, onlara yardım etmemiz gerekiyor. İnsanların gururunu korumamız gerekiyor. Yaptığımız her şeyin insani bir yüzü olması gerekiyor. Yaşamları korumak gerekiyor. Artık sadece konuşmalım, bazı şeyleri ispatlayalım ve eyleme geçelim. Birlikte başarılı olalım. Biz hepimiz liderleriz." Kidjo daha sonra, "Kendi kıtamdaki insanlara ve sizlere hediyemdir" diyerek bir şarkı okudu.



Tartım İhtiyaçlarınıza Doğru Ürün Doğru Çözüm



Islak, yıkanan ve hijyen sahalar
için basınçlı su ile yıkanabilen
tartım platformları



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10024 Sok. No:3 Çiğli / İZMİR / TÜRKİYE
T:+90 232 469 97 91 F:+90 232 469 97 94
E:ege@baykon.com www.baykon.com

BAYKON



Ataer ve İAOSB omuz omuza

Ataer Enerji Elektrik Üretim A.Ş. 2013 yılı Olağan Genel Kurulu, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın başkanlığında İAOSB Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi. Genel Kurulun açılış konuşmasını yapan Ataer AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan, 3-4 milyon dolarlık yatırımla kurulan Ataer'in bugün 120 milyon dolarlık değere sahip olduğuna dikkat çekerek, doğalgaz fiyatlarındaki artışın elektrik üreten santrallere sekte vurduğunu söyledi. Bu nedenle birçok enerji şirketinin doğalgaz santrallerini durdurma kararı aldığını vurgulayan Atılğan, elektrik piyasa fiyatlarında yaşanan düşüşün Ataer'in karlı çalışmasına engel olduğunu söyledi.

İAOSB'nin enerji yükümlüğünü 1 Nisan 2013 tarihinden itibaren yeniden Ataer'in yüklendiğini vurgulayan Atılğan, "Bu tarih itibarıyla elektriğin ucuz olduğu saatlerde piyasadan elektrik alıp, yüksek olduğu saatlerde üreterek, yani üretimle ticareti birlikte yöneterek optimum kar üzerinde çalışmaya başladık" diye konuştu. Atılğan, 3-4 milyon dolarla kurulup bugün 120 milyon dolarlık değere sahip olan Ataer'in, oluşturduğu dinamik yapıyla bugünkü piyasa şartlarında kar etmeyi başarabileceğinin altını çizdi.

En iyi yönetimde bile yatırım kendini 15 yılda amorti eder...

Son yıllarda doğalgaz fiyatlarına yapılan zamdan dolayı doğalgazdan elektrik üreten santrallerin kepenk kapatmak zorunda kaldığına dikkat



çeken İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da söz konusu santrallerin en iyi yönetim şartlarına rağmen yatırımını 15 yıl içerisinde amorti edebileceğini söyledi. Böylesi uzun vadeli bir yatırımın altına kimsenin elini sokmayacağını altını çizen Uğurtaş, kendi işlerinden çok Ataer'e vakit ayıran Ataer Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan'a teşekkür etti.

Yüksek doğalgaz fiyatları ile birleşen enerji piyasasında yaşanan belirsizliklerin küçük doğalgaz santrallerini sıkıntıya düşürdüğünü vurgulayan Uğurtaş, "Bu tip santraller

bugün Türkiye'nin kurulu gücü içerisinde yüzde 2-3 gibi bir kapasite oluşturmaktadır. Bundan sonra bu santraller çok iyi yönetilse bile kar etmeleri zor. Biz yakın zamanda bu tip santralleri yöneten arkadaşlarla konuşunca diyoruz ki, 'Artık bu santraller çok iyi yönetilse bile kendi yatırımını 14-15 yıl gibi bir sürede amorti eder. Böyle uzun bir süre söz konusu iken, bundan sonra kimse bu tip yatırımlar gerçekleştirmez.'

Ataer'in en büyük avantajı İAOSB gibi yanı başında bir alıcısının olması... Ama son süreçte serbest piyasada Ataer'in fiyatlarının altında elektrik satmak için bölgedeki sanayicilere teklifte bulunulduğunu biliyoruz. Bu anlamda da bir çözüm ürettik. Aylık tüketimi 250 bin kilovat-saat üzerinde ve elektriği 24 saat aynı güçte kullanan firmalara yalnızca Ataer Enerji'yle sözleşme yaparak elektrik alma olanağı sunduk. Eğer bu şirketlerimiz Ataer Enerji ile çalışmak isterlerse mutlaka banka teminat mektubu vermeleri gerekir" dedi



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Kaynaklarını topluma harcayan OSB

Faaliyete geçtiği 1990 yılından bu güne, ilerleyen altyapı çalışmalarının yanı sıra, toplumsal sosyal sorumluluk projeleri ile dikkat çeken İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), eğitim konusunda yürüttüğü projelerle gelecek nesillere önemli miraslar bıraktı. Bugüne kadar yapılan çalışmaların yanı sıra İAOSB, eğitim yatırımlarına her geçen gün bir yenisini daha ekliyor.

İAOSB Yönetim Kurulu'nun; Bölge'de kurulması çalışmalarına başladığı, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ve Teknik Üniversite Projeleri ile sanayinin nitelikli eleman ihtiyacının karşılanması amaçlanırken, aynı zamanda mezun öğrencilere de istihdam sağlamak amaçlanıyor. 2011 yılında açılan ve devam eden MBA (İşletme Yüksek Lisans) Programı'na katılan firma sahibi ve çalışanları, hafta içi 4 gün mesai saati bitiminde Bölge Müdürlüğü'nde eğitim alıyorlar. 1999 yılında

kurulan ve eğitime halen devam eden, İAOSB Özel Eğitim Uygulama ve İş Uygulama Merkezi, zihinsel engelli çocukların eğitimini sağlıyor. İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi; ilköğretim mezunu ve çeşitli nedenlerle örgün eğitim dışında kalmış çocukların meslek sahibi olup iş bulabilmeleri, ayrıca bölgede bulunan firma çalışanlarının daha verimli hale getirilip mesleki bilgilerle donatılması amacıyla eğitim veriyor.



İAOSB'nin toplumsal sorumluluk projeleri

- İAOSB Özel Eğitim Uygulama ve İş Uygulama Merkezi'nde bugüne kadar 1300 öğrenci eğitim gördü.
- İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi bugüne kadar 2 binin üstünde çırak ve kalfa yetiştirdi.
- MBA Projesinde 39 öğrenci mezun oldu, yeni dönemde 32 öğrenci eğitime devam ediyor.
- 1997 yılından bu yana 1665 öğrenciye eğitim bursu verildi, burs desteği devam ediyor.
- Bugüne kadar 15 bin ihtiyaç sahibi çocuğa kıyafet yardımı yapıldı, kıyafet yardımı devam ediyor.
- T.C. Sağlık Bakanlığı İAOSB Polikliniği 365 gün 24 saat sağlık hizmeti veriyor.
- İAOSB Özel İstihdam Bürosu, 5 bin kişiyi işe yerleştirdi.

İAOSB'nin yeni dönem eğitim projeleri

- Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi
- Teknik Üniversite

1997 yılından beri maddi koşulları yetersiz başarılı üniversite öğrencilerine sağlanan burs imkanı, her yıl düzenli olarak Çiğli ve civarındaki ilkökul öğrencilerine yapılan kıyafet yardımı, yine aynı şekilde okullara yaptığı mekansal ve eğitim-sel yardımlar, Çiğli' de yaşanan sel felaketinde, bir mahallenin sorumluluğunu üstlenerek buradaki yaraların sarılması, Bölge'nin sanayileşme ile paralel olarak hayata geçirdiği, diğer sosyal içerikli önemli proje ve çalışmalar.

İAOSB'nin, topluma kazandırdığı en önemli hizmetlerden biri ise; T.C. Sağlık Bakanlığı İAOSB Polikliniği. 2003 yılında inşaatı, tefrişatı ve sağlık ekipmanları İAOSB tarafından tamamlanan tesis,



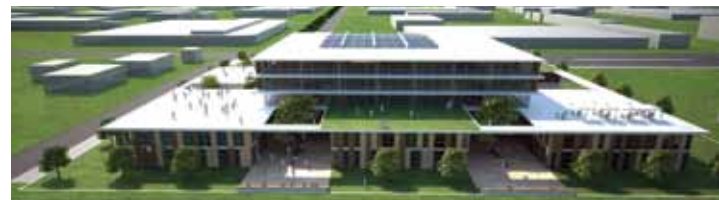
SGK'ya devredilerek, bölgede çalışan 35 bin kişi ile Çiğli ve civarındaki halka 365 gün 24 saat kesintisiz sağlık hizmeti vermeye başlandı. Bugün SGK bünyesinde gerçekleşen yapılanma ile daha geniş ve yaygın hizmet verilen Poliklinikte, her türlü tıbbi tahliller yapılmakta ve sonuçlar aynı gün alınmakta.

Diğer taraftan, 1998 yılında İAOSB Bölge Müdürlüğü'nde, İnsan Kaynakları olarak kurulan ve 2005 yılından itibaren Özel İstihdam Bürosu statüsünde hizmet vermekte olan birimde, iş arayanların kayıtları alınarak Bölge firmalarının eleman ihtiyaçları karşılanıyor. İşçi ve işverene "Ücretsiz" hizmet veren Birimde bugüne kadar 5 bin kişi işe yerleştirildi.

Uğurtaş'tan sorumluluk vurgusu

23 yıldan bugüne, yapılan her yatırımı, toplum yararı gözetilen başka bir proje ile taçlandıran İAOSB'nin, bu anlamda önemli bir amaca hizmet ettiğini söyleyen Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, hedeflerinin; "eğitimle yükselen bilinç, artan yetenek ve yetkinlik, daha fazla Ar-Ge ve yenilik çalışmaları, buna bağlı olarak üretimde artan kalite, daha fazla buluş, daha fazla ihracat, maddi-manevi refah seviyesi yükselmiş bir Türkiye" olduğunu söyledi. OSB'lerin Türkiye'de çok önemli yapılanmalar olduğunu hatırlatan Uğurtaş, Organize Sanayi Bölgelerinin tek amacının düzenli sanayileşme olmadığını, ilerleyen zaman içinde OSB yönetimlerine çok önemli misyonlar yüklendiğini söyledi. OSB'lerde görev alan yönetimlerin, üst düzey bir toplumsal sorumluluk bilinciyle hareket etmeleri gerektiğini ifade eden Uğurtaş, OSB'lerde, sağlıklı sanayileşmeyi sağlayacak 'toplumsal argüman'ları harekete geçirecek

projeler üretilmesinin önemine değindi. Bir toplumu ileriye götürecek en önemli yatırımın "Eğitim" olduğuna dikkat çeken Uğurtaş, İAOSB'de bu bilinçle hareket ederek eğitim projelerine öncelik verdiklerini kaydetti. OSB'lerin devletten herhangi bir yardım almadan, tamamen kendi imkanları ile bu yatırımları hayata geçirdiklerinin altını çizen Uğurtaş, herhangi bir kar amacı olmayan bu yatırımların, uzun vadede ülke için çok önemli katkılar sağlayacağını vurguladı.





İzlanda küme ziyareti ve çalışma gezisi

İAOSB, Ege İhracatçı Birlikleri tarafından Avrupa Komisyonu'nun finansal desteğiyle yürütülmekte olan Küme Yöneticileri için Kapasite Gelişimi Projesi kapsamında İzlanda'da düzenlenen "İnceleme Gezisi ve Kümelenme Konferansı"na katıldı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından, Bölge'de yer alan firmaların rekabet güçlerinin artırılması amacıyla yürütülen sektörel çalışmaların başında kümelenme faaliyetleri geliyor. 2009 yılında Bölge'de en büyük yoğunluğa sahip olan Makine, Metal ve Döküm Sektörleri ile başlatılan çalışmalar kapsamında sektörel araştırmalar ve firma görüşmeleri yapılarak, ortak sorun alanlarının saptandığı ve gelişime yönelik fikirlerin ortaya konduğu bir çalıştay gerçekleştirilmişti. Şubat 2010'daki Makine Metal Döküm Çalıştay'ını

Nisan 2012'de Plastik ve Kauçuk Çalıştay'ı ve Mart 2013'te Gıda ve İçecek Çalıştay'ı takip etmişti.

Üniversite & Sanayi işbirliği, proje hazırlama rehberliği, ortak satınalma gibi alanlarda gerçekleştirilen İAOSB kümelenme girişimi; geçtiğimiz aylarda katıldığı "Küme Kıyaslama Çalışması" sonucunda Avrupa Küme Analizleri Sekreteryası (European Secretariat for Cluster Analysis-ESCA) tarafından Bronz Kalite Etiketi ile ödüllendirildi.

Bu çalışmayı takiben Ege İhracatçı Birlikleri tarafından düzenlenen organizasyonda 10 Türk, 5 Polonyalı, 9 İzlandalı küme yöneticisi İzlanda'nın başkenti Reykjavik'te bir araya geldi. Ziyaret kapsamında farklı ülkelerin kümelenme konusundaki destek mekanizmaları ve uygulamaları gözlenirken, iyi örnek olarak gösterilen küme organizasyonları da ziyaret edildi.

İAOSB kümelenmeye öncü oluyor

Ekonomi Bakanlığı'nın, aynı sektörden firmaların ortak ihtiyaç analizi, ortak öğrenme ve ortak yurtdışı pazarlama faaliyetlerini teşvik etmek üzere geliştirdiği Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (URGE) programı, ihracata yönelik kümelerin yurtdışı ticaret heyeti, fuar ziyareti, eşleştirme gibi faaliyetleri, etkinlik başına 150 bin dolar gibi yüksek limitlerle, yüzde 75 oranında desteklemektedir. Firmaların ancak bir işbirliği kuruluşu aracılığı ile başvurabileceği bu destek programından sanayicilerimizin faydalana-

bilmesi amacıyla İAOSB, aynı sektörden belirli sayıda firmanın istekli olması durumunda işbirliği kuruluşu sorumluluğunu alarak başvuru yapmayı hedeflemektedir. Başvuru yapılacak sektörün belirlenebilmesi amacıyla, bu konuda talebi olan ve daha detaylı bilgi almak isteyen katılımcılarımızın aşağıda verilen iletişim noktasına başvurmalarını rica ederiz.

İletişim: Pınar Çakmakoglu

Tel.: 376 71 76 / 289

e-posta: pcakmakoglu@iaosb.org.tr

İzlanda İnovasyon Merkezi "Iceland Innovation Centre", İzlanda Akıllı Makineler Enstitüsü "The Icelandic Institute for Intelligent Machines", İzlanda Okyanus Kümesi "Iceland Ocean Cluster", İzlanda Jeotermal Kümesi "Iceland Geothermal Cluster" başta olmak üzere çeşitli kurum ve firma ziyaretlerinin ardından düzenlenen kümelenme konferansı ile Polonyalı ve İzlandalı küme temsilcileri ile yönetim mekanizmaları ve olası işbirlikleri hakkında görüş alış veriş gerçekleştirildi.

Türkiye'den katılan kurumlar

- İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
- Beyaz Eşya Yan Sanayiciler Derneği
- ODTÜ Teknokent Savunma Sanayii Kümelenmesi
- İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği
- İzmir Ticaret Odası
- Eczacıbaşı Holding A.Ş. Ankara Temsilciliği
- İnegöl Mobilya Sanayicileri Derneği
- Ege Soğutma Sanayicileri ve İşadamları Derneği
- Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği
- OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi

İAOSB'nin pozitif havası Almanları sardı



Leonardo Da Vinci Hareketlilik Projesi kapsamında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne gelen Türk ve Alman öğrenciler, Bölge Hizmet Binası, Ataer Enerji ve İAOSB Atıksu Arıtma Tesisin'de 3 haftalık staj programına katıldılar.

Alman Louis-Baare-Berufskolleg der Stadt Bochum Ticaret Meslek Lisesi'nin, 'büro elemanı, toptancılık, ticaret ve endüstri elemanı' bölümlerinde eğitim gören 8 öğrenci, yaptıkları staj ile Türkiye'nin çalışma şartlarını, olanaklarını, sosyal ve kültürel hayatını yakından izleme olanağı buldu.

Stajyer öğrencilere eşlik eden Louis-Baare-Berufskolleg der Stadt Bochum Ticaret Meslek Lisesi öğretmenlerinden Ünsal Kutlar, İzmir'de

kardeş okul olarak işbirliği içerisinde oldukları kurumların yönlendirmesiyle, öğrencilerinin Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer alan İAOSB'de staj yapma imkanına kavuştuklarını söyledi. Geçtiğimiz yıllarda da aynı proje kapsamında İAOSB ve Petrofer A.Ş.'de staj yapan öğrencilerinin edindikleri deneyimleri okul arkadaşları ile paylaştıklarını vurgulayan Kutlar, Avrupa Birliği tarafından desteklenen proje kapsamında gerçekleştirdikleri staj programının büyük beğeni topladığına dikkat çekti. Kutlar, Leonardo da Vinci Projesi ile öğrencilerin dünya ülkelerinin ekonomik, sosyal ve kültürel hayatı ile yaşam şartları ve çalışma koşullarını nasıl uyguladıklarını yerinde görmelerinin amaçlandığını bildirdi.



Bir matbaacılık okulu: Ticaret Matbaası



1922'deki büyük yangın, İzmir'in sadece fiziksel yapısını tahrip etmekle kalmadı; büyük çoğunluğu yangın alanında kalan kültür kurumlarını da yok etti. Bu kurumlardan biri olan matbaaların neredeyse tamamı Frenk Caddesi ve çevresinde bulunuyordu. Yangın sırasında bunların büyük çoğunluğu alevlere teslim oldu. Yangın sonrası İzmir'inde Kemeraltı ve çevresinde Türk ve Levantenlere ait olan az sayıda matbaa kalmıştı. 1923 yılı için İzmir Vilayeti tarafından hazırlanan istatistik, sadece beş matbaanın ismini vermektedir: Maarif, Nafiz Mustafa, Abajoli, Hafız Ali ve Yeni Turan matbaaları.

Cumhuriyetin ilk yıllarında İzmir'de matbaacılığın hızla geliştiğini söylemek oldukça zordur. Özellikle 1928'de gerçekleştirilen Harf Devrimi, kısıtlı olanaklara sahip matbaalar oldukça zorlandı. Ekipmanlarını yenileyen matbaalar işlerine devam ederken diğerleri kapanmak zorunda kaldı. Bu dönem matbaalarından çok azı ikinci kuşağa devredilebildi. Kuşaktan kuşağa geçme başarısı gösterebilen ve 1970'lerde neredeyse bir matbaacılık okulu haline gelen Ticaret Matbaası işte bu matbaalar arasında yer almaktadır.



Bürokrasiden matbaacılığa: Raşit Halil

Ticaret Matbaası 1922'de Yemiş Çarşısı'nda Raşit Halil (Yılmaz) tarafından kuruldu. Akın Akgün'ün aktardığına göre Binbaşızade Ailesinin bir ferdi olarak 1892'de dünyaya gelen Raşit Halil, idadiyi (lise) bitirdikten sonra dönemin Mektubi Kalem'i'nde müsevvit olarak devlet hizmetine girdi. Valinin takdirini kazanan Raşit Halil daha sonraki yıllarda Keçeciler Karakolu baş komiseri, hapishane müdürlüğü ve merkez memurluklarında bulundu. İzmir'in işgaliyle birlikte memurluktan

ayrıldı. İzmir'in kurtuluşunu izleyen günlerde iki kasa hurufat ve bir el pedalı edinen Raşit Halil, ertesi yıl, Ağustos 1923'den itibaren küçük bir gazete çıkarmaya başladı.

Ticaret Gazetesi

Cumhuriyet tarihinin sadece ticaretle ilgili haberlere yer veren ilk gazetesi olan ilk Ticaret Gazetesi, yangın sonrasında gittikçe daralan İzmir ticaret dünyasının genişlemesinde önemli bir işlev gördü. Borsadaki günlük işlemleri, piyasa hareketlerini, Türkiye ve dünyada meydana gelen tica-



ret dünyasını ilgilendiren olayları sütunlarına taşıyan Ticaret Gazetesi, 1930 yılların ortalarına kadar Ticaret ve Çiftçi, İzmir Ticaret Postası gibi ad değişiklikleriyle Raşit Halil tarafından yayınlanmaya devam etti. 1942’de ruhsatını devralan Süha Sukuti Tükel, Ticaret Gazetesi’nin yayını uzun yıllar devam ettirdi. Ticaret Gazetesi’ni halen rahmetli Süha Sukuti Tükel’in çocukları yayınlıyor.

Bir gazetenin tanıtımında “Gazete Dağarcığı” olarak nitelendirilen Raşit Halil Yılmaz’ın Ticaret Gazetesi dışında, Journal de Commerce, Akdeniz, Çiftçi gibi süreleri daha kısa olan birçok gazete yayınladığını belirtelim.

Matbaa faaliyetleri

Raşit Halil’in Ticaret Gazetesi’yle başarılı olması, matbaanın ve donanımının geliştirilmesinin önünü açtı. 1920’li yıllardan başlayarak İzmir’de birçok kitabın basımını gerçekleştirdi. 1940’da genç yaşta ölen Raşit Halil Yılmaz’ın varisleri, Ticaret Matbaası’nı daha da geliştirdiler ve özellikle 1970’li yıllarda Türkiye’nin başlıca matbaalarından biri haline getirdiler.

Raşit Halil Yılmaz’ın ölümünden sonra matbaa beş yıl boyunca eşi Pakize Yılmaz tarafından yönetildi, daha sonra oğulları Mehmet ve Müfit Yılmaz’ın yönetimine girdi. Bu süreçte Ticaret Matbaası anonim şirket haline dönüştü ve Ticaret Matbaası Türk Anonim Şirketi adını aldı. Sonraki yıllarda modern Heidelberg makineleri ile baskı ve teknolojisini yükselten Ticaret Matbaası, uzun yıllar bulunduğu Yemiş Çarşısı’ndaki binasından ayrılarak, Alsancak’ta inşa edilen yedi katlı ve 3 bin 500 metrekarelik yeni binasına taşındı. Yeni bina, dönemin Turizm ve Tanıtma Bakanı Nihat Kürşat tarafından açılmıştı. 1951-1960 yılları arasında Ticaret Matbaası sadece tipo

matbaasıyla değil, ithal ettiği çeşitli boylardaki ofset baskı yapabilen Heidelberg makineleriyle oluşturduğu makine parkı İzmir’de rakipsiz olduğu gibi Türkiye’de de sayılı parklardan biri haline geldi. Saatte 10 bin adet baskıya ulaşan iki büyük ebat Heidelberg ofset, 12 adet Heidelberg tipo, yedi adet Heidelberg maşalı, 1 adet yaldız maşalı Heidelberg pedal baskı makinenin dışında 500 metrekarelik mürettephane, monotype harf döküm ve dizgi makinesi makine parkını oluşturan makinelerin başlıcalarıydı.

Ticaret Matbaası, ticari olarak, renkli ‘trikomi’ takvim, broşür, kartpostal, turistik broşürler, etiket kitap ve özel davetiyelerin baskı kalitesini yükseltti. Ayrıca haftada iki kez İngilizce bir gazetenin basımını da gerçekleştiren Ticaret Matbaası, 1970’li yıllarda birçok posta pulunun ve resmi hisse senedinin basımını yaptı.

Aynı yıllarda matbaada çalışanların sayısı da 165’e yükselmişti. Günümüzde İzmir’de faaliyet gösteren matbaacıların birçoğu öyle veya böyle Ticaret Matbaası’nın okulundan yetişti. Ancak sonraki yıllarda, yeni kuşak daha çok belediye evrakı basımına yöneldi. Günümüzde de aynı işi Ofis Ticaret Matbaacılık adı altında Karabağlar’daki binasında sürdürmektedir.



TÜRKİYE'NİN DÜNYA DEĞİ TÜRK HAVA YOLLARI SABİHA GÖKÇEN'DE.

Londra - Kiev - Amsterdam - Paris - Viyana - Milano - Kuveyt - Bakü - Tiflis - Ercan - Tahran
İzmir - Ankara - Bodrum - Dalaman - Antalya - Münih - Frankfurt - Düsseldorf - Tel Aviv

Yeni başlayan uçuşlarımızda promosyonlu
fiyat için uçuş tarih aralıkları

Münih

Biletleme Tarih Aralığı	31 MART 2014'E KADAR
Seyahat Başlangıç Tarih Aralığı	30 OCAK - 31 MART 2014'E KADAR

Frankfurt

Biletleme Tarih Aralığı	31 ARALIK 2013'E KADAR
Seyahat Başlangıç Tarih Aralığı	27 EKİM - 31 ARALIK 2013'E KADAR

Düsseldorf

Biletleme Tarih Aralığı	31 ARALIK 2013'E KADAR
Seyahat Başlangıç Tarih Aralığı	27 EKİM - 31 ARALIK 2013'E KADAR

Tel Aviv

Biletleme Tarih Aralığı	26 TEMMUZ - 31 ARALIK 2013'E KADAR
Seyahat Başlangıç Tarih Aralığı	27 EKİM - 31 ARALIK 2013'E KADAR

*Skytrax Passenger Choice ödülleri
Avrupa'da 2013 yılının en iyi havayolu seçildi.
thy.com | 444 0 849

Globally Yours

TURKISH
AIRLINES



Wingo
uçmanın en keyifli ve akıllı yolu o

**TURKISH
AIRLINES**



Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER

**Bu fiyata Sabiha Gökçen'den
herkes uçar!**

GİDİŞ
DÖNÜŞ
99€*
Her şey dahil



FRANKFURT

MÜNİH

TEL AVİV

DÜSSELDORF

Skytrax Passenger Choice ödülleri Avrupa'da
2013 yılının en iyi havayolu seçildi.

turkishairlines.com/wingo

* İstanbul çıkışlı fiyat, gidiş dönüş, her şey dahil başlangıç fiyatıdır. Fiyatlar, internet satış ücretidir ve sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. Tel Aviv için biletleme tarih aralığı 26 Temmuz - 31 Aralık 2013, seyahat başlangıç tarih aralığı 27 Ekim - 31 Aralık 2013'tür. Münih için biletleme tarihi 31 Mart 2014, seyahat başlangıç tarih aralığı 30 Ocak - 31 Mart 2014'tür. Frankfurt ve Düsseldorf için biletleme tarihi 31 Aralık 2013, seyahat başlangıç tarih aralığı 27 Ekim - 31 Aralık 2013'tür. Kampanya, diğer kampanyalarla birleştirilemez. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret ediniz.



Markasını bir odadan dünyaya açan isim: Deniz Gündüz

İki katlı bir evin alt katında başladığı baba mesleğinde eşinin desteği ile ilerleyen Deniz Gündüz, bugün dünyanın dört bir yanına yaptığı üretimlerle göz doldururken, her geçen gün başarılarına bir yenisini ekliyor.

İki katlı bir evin üst katında uyuduğu 5-6 saatlik sürenin dışında kalan tüm zamanını, alt kattaki 'çalışma alanında' geçirerek bugün dünyanın lider isimlerine ürünlerini kendi etiketiyle gönderen, her şeye sil baştan başlayarak baba mesleğini sürdüren, alanında ilk belgelen-dirmelere sahip Gündüz Trafo firmasının sahibi Deniz Gündüz'ün konukuyuz bu ay...

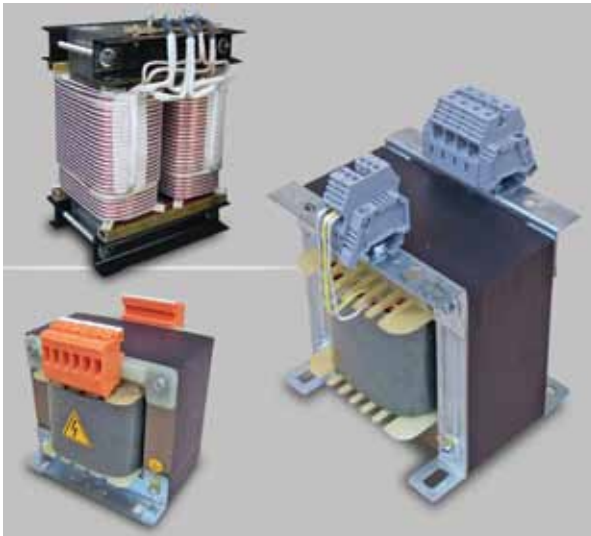
İzmir'in ilk bobinajcı ustalarından olan babasının ilerlediği yolda yürümeye devam eden Gündüz, askerden döndükten sonra 1985 yılında iki

katlı bir evin alt katında kendi firmasını kurarak çalışmalarına başlar...

"5-6 saat uykunun ardından soluğu alt kattaki çalışma alanımızda bulurduk. 5 yıl boyunca 24 saatin neredeyse 18-19 saati aralıksız çalıştık" diyerek, bugünlere gelmesini sağlayan faktörleri sıralamaya başlayan Gündüz, her başarılı erkeğin ardında ondan daha başarılı bir 'eşin' olduğuna da dikkat çekiyor. Gündüz, eşinin kendisine evlendikleri ilk günden itibaren büyük destek olduğunun altını çizerek, "Gece saat 23:00 sularında eve gelen, zamanının neredeyse tamamını çalışmaya adanmış bir adamı her zaman anlayış ve sevgiyle karşılayan bir eş... En büyük şanslarımdan biridir eşim" diyor.

İhracat odaklı firmalarla geliştik

1980 döneminde, Türkiye'nin her türlü üretimi açık bir pazar olmasının avantajlarını da iyi değerlendirdiklerini kaydeden Gündüz, o yıllarda gelişmekte olan ve ihracat yapan firmalarla çalışmanın gelişimlerine büyük katkı sağladığının altını çiziyor. Gündüz, "Çalıştığımız şirketlerin yurtdışına açılan firmalar olması, bizim de aynı orantıda kendimizi geliştirmemizi tetikledi. Öyle ki alanında ilk TSE Belgesi'ni alan firmayız. ISO Belgelerini de ilk alan firmalardan birisiyiz" diyerek sözlerini sürdürüyor:



“1995 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’ndeki fabrikamıza geçiş yaptık. Ürün gelişimini baz alarak TÜBİTAK ve KOSGEB ile çeşitli çalışmalar yürüttük. Ar-Ge ve inovasyona dayalı ürün iyileştirme ve geliştirme anlayışı ile üretimlerimizi sürdürüyoruz. Bu nedenle de dünya devleri tarafından tercih ediliyoruz. Türkiye’de de sınıfında önde gelen firmalarla çalışmaktayız. 7 yıl önce dünyanın önde gelen üç elektrik malzemesi üreten firmasından bir tanesi adına bitmiş ürün üretmeye başladık. Firmanın tam güvence ile ürünlerini nihai olarak tamamlatıp kendi markası ile satışa sunduğu tek onaylı firmayız.”

Terzi gibiyiz

Kişiye özel kıyafet diken terziler gibi, sektöre, ürüne ve projeye göre elektrik makineleri ve transformatörler ürettiklerini açıklayan Gündüz, sanayinin yüzde 97’sinin gereksinimlerine yönelik üretim gerçekleştirdiklerinin altını çizdi. Dolaylı yoldan ihracat gerçekleştirdiklerini bildiren Gündüz, üretimlerinin çoğunun yurtdışına gönderilen ürünlerde kullanıldığını söyledi. Gündüz, çalışmalarına ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü:

“Doğalgaz, petrol boru hatları, liman iskelelerinin ayağında bulunan demir aksamlar, kısacası suya ya da toprağa değen bütün ünitelerin zaman içerisinde bir iyonlaşma ile toprağa akıtılması ve bunların erimesi söz konusudur. Buraya sabit anotlar konup buranın akıtması önleniyor ya da belli bir voltaj tatbik edip otomatik olarak bunların erimemesi sağlanıyor. Bir iskelede demir ayaklar zaman içerisinde kalem gibi olur. Sürekli kendi ürettiği voltaj farkından dolayı erir. Biz bunun yerine bir DC voltaj tatbik ediyoruz. Orada voltajı otomatik olarak ürettiğimiz için alınacak iyonları bizim verdiğimiz voltaj karşılıyor, dolayısıyla ayaklar ilk günkü gibi sabit kalıyor. Geçtiğimiz aylarda Libya’nın ana limanındaki 3 iskeleye 25 tane bu ürünü-müzden gönderdik. Yine Türkmenistan’daki bir Türkmenbeyi’nin özel marinasına aynı ürünlerden yolladık.”

1988’de Hannover’den etkilendik, bugün etkiliyoruz...

Başarıyı yakalamak isteyen sanayicinin Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına ağırlık vermesi gerektiğini vurgulayan Gündüz, sektör ve firma beklentilerine yönelik olarak farklı üretimler gerçekleştirdikleri için imal ettikleri her ürüne yönelik farklı çalışmalar yürüttüklerini söyledi. Bu kapsamda her ürünün ayrı bir Ar-Ge çalışması gerektirdiğine dikkat çeken Gündüz, inovatif çalışmalarla üretimlerine hız verdikleri-



ni belirtti.

İlk kez 1988 yılında katıldıkları Hannover Fuarı’nı gördüğünde ‘3 gün kendime gelememiştim’ diyerek fuardaki ürünlerden oldukça etkilendiğini vurgulayan Gündüz, Türkiye’de sanayinin ve hammadde olanaklarının yaygınlaşmaya başlamasıyla, bir zamanlar hayran kaldıkları cihazlara rakip ürünlere imza attıklarını söyledi.

Başarı hikayesini bizlerle paylaşan Gündüz, son sözleri ile bugün otuzuncu yılını doldurma-ya hazırlanan firmasının gelişimini gözler önüne serdi:

“1988’de Hannover’e fuara gittik. Oldukça büyük bir fuardı. O zamanlar ihtisas fuarı da değildi ve tüm sektörler oradaydı... Fuarı gezip ürünleri gördükçe gözlerime inanmadım. Kendi sektörümüzün ürünleri ile karşılaştığımda ‘nasıl yapıyorlar bunları’ diye moralim bozuldu. Oradan aldığımız feyzle bugünlere geldik. Aradan 5-6 yıl geçti, tekrar gittik fuara. Bu sefer etkilenmediğimi fark ettim, çünkü bir zamanlar hayran kaldığımız o ürünleri biz de üretmeye başlamıştık. 7-8 yıl sonra bir daha gittiğimizde gördük ki, yapılan makineler bizim daha önce yaptığımız makinelere benziyor...”



Antioksidanlar Anti antioksidanlar

Son yılların mucizeleri olarak sunulan antioksidanlar, sağlıklı beslenmenin olmazsa olmazları gibi. Gün geçmiyor ki medyada şu yada bu besinin antioksidan özelliği nedeni ile mutlaka sofralarda olması gerektiğinden söz edilmesin..

Antioksidan, kısaca hücrelerimizde faaliyetleri sonucu oluşan “serbest radikaller” diye ifade edilen

zararlı kimyasallara karşı etkili olan moleküllere verilen isim.. Aslında sadece dışarıdan gıdalarla alınmıyorlar. Vücudumuz da antioksidan üretiyor. (Katalaz, glutatyon vs.) Ancak dedim ya son yıllarda değil gıdalarımızla alınan antioksidan, eczane raflarından da avuç avuç yutuyoruz gıda takviyesi diyerek bunları.

Yapılan çalışmalar göstermiş ki 40’lı yaşların üzerinde hemen hemen herkes hayatının belirli bir döneminde bu takviyelere başvuruyor. Hatta Marmara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi Toksikoloji Ana Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Semra Şardaş’ın, yaşları 40 – 65 arası 100 sağlıklı birey üzerinde bitkisel ürün (takviye edici gıda) kullanımına dair yaptığı bir anket çalışmasına katılanların yüzde 20’ye yakın reçete edilen ilaçların yanı sıra, en az bir tane bitkisel ürün kullandıklarını belirtmişler. Ankete dahil olan kişilere reçete yazılırken, genelde hekimlerine kullandıkları destek ürünleri ile ilgili bilgi sormadıkları, dolayısıyla kendilerinin de bilgi vermedikleri ve kullandıkları ürünün hangi ilaçla nasıl etkileştiği konusunda bilgi sahibi olmadıkları saptanmıştır.

En ünlü antioksidanlara ve hangi besinlerde olduğuna gelirsek;

Omega 3: derin su balık ve yağlarında, keten tohumu ve yağında, cevizde

Alfa lipoic acid: Kırmızı et, bira mayası, bezelye, brokoli

C Vitamini: Her türlü taze sebze ve meyve

E Vitamini: Tam tahıllar, fındık, ceviz, et, balık,



tavuk, yumurta, bakliyat

Likopen: Domates, karpuz, kan portakalı, pembe greyfurt

Rezveratrol: Kırmızı üzüm ve çekirdeği

Antosiyaninler: Vişne, kiraz, siyah erik, kırmızı lahana

Beta karoten: Havuç

Sulforan: Brokoli, lahana, karnabahar

Alisin: Sarımsak

Kuversetin: Elma, soğan

Kateşinler: Yeşil ve siyah çay

Çinko: Deniz ürünleri, bezelye, bakliyat

Anti-antioksidan teorisi ise, her ne kadar teori olsa, kanıtlanmasa da son günlerde antioksidan kullananları tedirgin etmiştir. Nobel ödüllü genetikçi James Watson “antioksidanlar kanser tedavilerine zarar veriyor, kemoterapinin işlevini engelliyor olabilir” diyerek antioksidanların neşesini kaçırmıştır. Hatta daha ileri giderek fazla antioksidan kansere neden olabilir bile demiştir.

Sonuçta antioksidan özellik taşıyan gıdalar herkesin sofrasında mutlaka olmalı, ancak bu gıdaların aşırı tüketimi ile vücutta antioksidan fazlası yaratıp, istenmeyen sonuçlara neden olunmamalıdır.

Ayrıca çok sayın James Watson’un, şu meşhur “Afrika’da yetişen bir insanla Avrupa’da yetişen bir insanın beyinlerinin eşit olmadığını” söyleyen ayrımcı bir bilim adamı olduğunu da unutmayalım. Hatta bazılarımız gibi, kadının da erkekle eşit olamayacağı konusunda da görüşleri olduğunu söylemekte yarar var.

CHARMING®

artık yeni bir mekanınız var...



Charming Cafe
7CS tescilli markasıdır

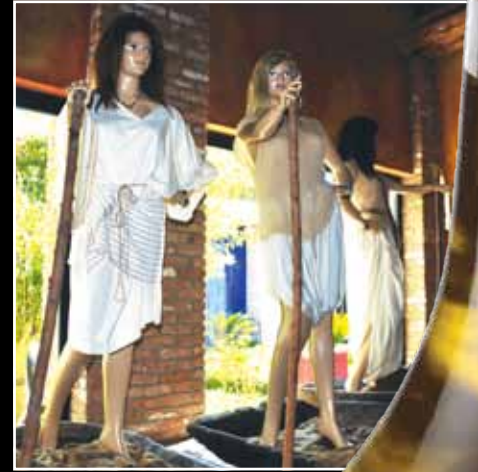
coffee breakfast kahvaltı
kitchenette restaurant

www.charmingcafe.com

Enriko Aliberti yanı / Mavişehir Rezervasyon: **325 7 325**



Dünyanın en büyük zeytinyağı müzesi Kuşadası'nda



Kuşadası'na bağlı Davutlar Beldesi'ndeki OleAtrium Zeytinyağı Müzesi, ziyaretçilerini 2500 yıllık bir zaman yolculuğuna çıkarıyor. Müzede zeytinyağının tarihsel gelişim süreci canlandırmalarla anlatılıyor.

Dergimizin Ağustos sayısında kapak konusu olarak ele aldığımız, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Zeytinyağı Müzesi kurulma çalışmalarına ilişkin süreç devam ederken, bu müzenin kurulma çalışmalarını yürüten EBSO Vakfı Başkan Yardımcısı Enver Olgunsoy ve Gazeteci Nedim Atilla ile birlikte, dünyanın en büyük zeytin ve zeytinyağı müzesi olarak kabul edilen Kuşadası Davutlar'daki OleAtrium'u ziyaret ettik.

zengin

Burada gördüklerimiz, Nedim Atilla'nın anlatımı ile birleşince ziyaretimiz beklenenden uzun ve tahmin ettiğimizden daha keyifli geçti. Bir müzeyi, bir bilenle gezmenin ayrıcalığını yaşadık. Dünyada birçok ülke gezmiş ve müzeleri incelemiş Nedim Atilla'nın bu müzeye ilişkin vurguladığı çok önemli bir şey var: O da müzenin ziyaretçilerini eğitiyor olması. "Bir müzeyi değerli kılan şey, pedagojik olup olmadığıdır" diyor Atilla. OleAtrium'u gezdikten sonra ise ne demek istediğini gerçek anlamda anlıyoruz. Çünkü burası, sizi adeta zamanda yolculuğa çıkaran, tarihsel gelişim sürecine göre bilgilendiren, zeytin ve zeytinyağının insan hayatındaki yerini, canlandırmalarla anlatan bir sanayi müzesi. Bu yönüyle, sadece vitrin altında objelerin sergilendiği, yazılarla tarihsel gelişim sürecinin anlatıldığı, ya da tek bir işliğin restore edilerek üretimin tarif edildiği benzerlerinden çok farklı. Bu nedenle de, dünyanın hem yüzölçümü, hem içerik, hem de koleksiyon





zenginliği bakımından en büyük Zeytin ve Zeytinyağı Müzesi...

Kuşadası'na bağlı Davutlar beldesi yolu üzerindeki Değirmen Restoran girişinde, turizmci Hasan-Gürsel Tonbul çifti tarafından kurulan müzede, zeytinyağının 2500 yıl öncesinden başlayarak erken sanayi dönemine uzanan süreci sergileniyor. Müzede kullanılan obje ve materyallerin yüzde 80'i Hasan Tonbul'un birikimi olup, özellikle yakınçağ "erken-sanayi-buharlı" ve "yakın sanayi-elektrikli dönem" bölümlerinde sergilenenlerin bir kısmı proje yapım aşamasında ve donatım sırasında oluşan ihtiyaçlar doğrultusunda aranarak bulunmuş ve müzede sergilenmeye başlamış.

Urla'daki Klazomenai'nin de bir örneğinin bulunduğu 11 bağımsız bölümden oluşan müzede, yüzlerce zeytinyağı üretim aracı sergileniyor. Son derece zengin bir koleksiyona sahip müzenin en büyük özelliği ise; müzede





**Dünyanın en zengin
"Mengene Koleksiyonu": Müzede, "Mengene
ormanı" görüntüsü ve-
ren bu bölüm, yabancı-
ların en çok etkilendik-
leri bölümlerden biri.**

Yüzlerce zeytinyağı üretim aracının sergilendiği müze 11 bağımsız bölümden oluşuyor. Son derece zengin koleksiyona sahip müzenin en büyük özelliği ise sergilenen üretim araçlarının çalışabilir durumda olması.

sergilenen üretim araçlarının tamamının çalışabilir durumda olması. Müzede; 2500 yıl öncesinden başlayarak, erken sanayi dönemine uzanan zeytin ve zeytinyağı süreci; zaman tüneli yolculuğu tadında, özellikle zeytinyağının tarihin bilinebilir dönemlerinde nasıl üretildiğine dair, gerçek ebatlarda ve gerçeğe yakın canlandırmalarla anlatılıyor. Bu amaçla müzede 100 adet cansız figür kullanılmış ve bu figürlerin gerçek hayattaki beden hareketlerinin ifade edilmesine özen gösterilmiş. Bunlara ilave olarak müzede, tarihsel değeri olan objeler de sergilenmekte. Özellikle yağı saklamakta kullanılan Pitoslar (küpler), Nedim Atilla'nın deyişiyle, "her biri üzerinde saatlerce süren konuşmalar yapılacak bir tarihsel değere sahip". Müzenin girişinde, üretim tezgahları yanında ve özellikle mahzen bölümünde sergilenen dev pitoslar, her biri farklı döneme ait süslemeler içeriyor. Müzenin en değerli parçalarının başında ise, yekpare (tek parça) zeytinyağı ezme taşı ile çiftli mengene geliyor.

Müzenin ana giriş kapısına doğru ilerlemeye başladığınızda, sağda ve solda zeytini yağ yapmak üzere fabrikaya taşıyan maketler görüyorsunuz. Canlandırma, zeytinin fabrikaya getirilişinden başlıyor. Sonrasında dikkatinizi ilk çeken, karşınızda duran görkemli ağaç kapı oluyor. Giriş bölümündeki lobi salonunda zeytinin, dünyada yayılmasını gösteren harita göze çarpıyor. Buradan müzenin ilk bölümüne geçiyorsunuz. Orjinali Urla/Klazomenai'de bulunan İon dönemine ait işliklerin sergilendiği bu bölümden sonra sırasıyla; geçiş /kadim dönem,

aydınlatma bölümü, Roma dönemi, Roma Hamamı ve sabun imalatı bölümü, Erken Bizans / Geç Roma dönemi, Toplu sunum, Geç Bizans/ Erken Osmanlı dönemi, Erken Sanayi dönemi (buhar ve dizel makineler), Elektrikli dönem (geleneksel taş baskı sulu sistemler), zeytin ve zeytinyağının bilinebilen üretim tarihi süresince kullanılan araç/ gereç ve yöntemlerinin sergilendiği bölüm, ziyaretçileri 2500 yıllık bir yolculuğa çıkarıyor. Son bölümde ise, tarih boyunca zeytin ve zeytinyağına yakınlığı ile bilinen, üzüm ve şarabın üretimi ile ilgili araç/ gereç ve yöntemler sergileniyor.

Ziyaret Saatleri:

Pazartesi günleri kapalı

Hafta içi: 10:00 – 18:00 Haftasonu: 12:00 – 20:00

Daha fazla bilgi için; Değirmen Danışma

0 256 681 21 48 / 233



MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: info@metgayrimenkul.com

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



İşletmenizde “Üçüncü Göz” olarak check-up yapabilirsiniz (III)

Finansal analiz için önemli noktalar

Karlılık

Karlılığın toplam sermayeye oranı:

- 1) Bu oranı yükseltmek için toplam varlıkların her bir maddesinin dönüşüm oranı dikkate alınır.
- 2) Hedeflenen yüzde 8 veya üzeridir.
- 3) Para ve malların etkililiği hakkında bilgi verir.
- 4) Şirket ölçeği hakkında fikir vermez.
- 5) Eğilimlere bakman gerekir.

Toplam cironun toplam sermayeye oranı:

- 1) Bu oranı yükseltmek için yükümlülüklerin azaltılması denir.
- 2) Yatırım olarak bireysel varlıkların etkililiğini gözden geçir.
- 3) Etkinleştirilebilecek varlıkları geliştir ve yeniden yatırım yap.
- 4) Mülkiyetten kiralamaya dön.

Net karın satışlara oranı:

- 1) Reel faiz elde etmek için faaliyet dışı kayıp ve kazançları analiz et.
- 2) Aynı endüstrideki diğer şirketlerle karşılaştı.
- 3) Faaliyet dışı kazanç ve kayıplar ve özel kar ve zarar maddelerini dahil et.
- 4) Muhasebe standartlarındaki kar ve zarar gösterimindeki değişikliklerden etkilenir.
- 5) Eğilimlere bakman gerekir.

Büyüme Potansiyeli

Satışlardaki büyüme oranının net kardaki büyüme oranına oranı:

- 1) Devam ettirilen trendlere bak.
- 2) Kesin değerler üzerinde dikkati odakla.
- 3) Muhasebe standartlarının değişip değişmediği üzerinde dikkatini odakla.

Güvenlik

Likidite oranı:

- 1) Bu oran yüzde 200 olduğunda memnun edicidir.
- 2) Bu oran çok yüksek olduğunda, şirketin yöne-time olan pozitif tutumuna bakıp emin ol.
- 3) Bu oran çok düşük olduğunda, bunun geçici bir durum olup olmadığına veya şirketin ilerleme yönünde hareket edip etmediğine bak.
- 4) Bu oranın endüstri ortalaması ile karşılaştırmasını değerlendirin.
- 5) Likit varlık ve yükümlülükleri kontrol et.
- 6) Şirketin finansa yönelik politikasını kontrol et.
- 7) Eğilimlere bakman gerekir.

Sabit oran:

- 1) Bu oran, malzeme yenileme hızından etkilenir.
- 2) Bu oran, sermaye elde etme politikalarından etkilenir.
- 3) Malzeme yatırımlarının kiralama yoluyla yapıp yapılmadığını değerlendirin.
- 4) Eğilimlere bakman gerekir.

Özsermaye oranı:

- 1) Bu oran çok yüksek olduğunda, şirketin yatırımlara yönelik politikasını kontrol et.
- 2) Bu oran çok düşük ise, belirsizlik için neden var demektir.
- 3) Bu oranın sabit oran ile nasıl bir ilişkisi olduğunu kontrol et.
- 4) Özsermaye dökümünü hesaba kat.
(Sermaye fonu + Sermaye yedekleri)
(Kazanılan yedek akçe fazlası + Olağanüstü yedek akçe fonu)
- 5) Çıkarımları değerlendirin.
- 6) Eğilimlere bakman gerekir.

Verimlilik

İşçi başına düşen satışlar, toplam kar, katma değer (Emek verimliliği):

- 1) Başkan / CEO ve onun yönetim politikaları için aynı endüstrinin şirketleri arasındaki farklılıkların nedeni bulunabilir.
- 2) Eğilimlere bakman gerekir.

Emek payı:

- 1) Emek yoğun işletmeler düşük amortisman maliyetleri düzeyine sahiptir bunun için emek payı oldukça yüksek olur.
- 2) Emek verimliliği aşağıdaki gibi çözülebilir.
(Satışlar / İşçi sayısı) + (Katma değer / Satışlar)

(İşçi başına düşen satışlar) (Katma değer oranı)

Başabaş Noktası

Başabaş noktası oranı:

- 1) Hedef yüzde 80 veya daha azıdır.
- 2) Kırılma noktası ile ilişkisine odaklan.

Marjinal kar oranı:

- 1) Marjinal kar oranı düşükken bile, işletme eksik kapasiteyle üretim ve satış faaliyetleri ile uğraşacaktır.
- 2) Marjinal kar oranı negatife döndüğünde işletme üretim ve satışları durduracaktır.
- 3) Yönetim Bölümlerine ait idari giderler hakkında bir şey yapılamayabilir.

İleri teknolojiye ilerlemeye çalışanlar ve ileri teknolojiyi geride bırakanlar



Steve Jobs tarafından kurulan teknoloji devi Apple, son çıkarttığı akıllı telefon ile günde 7.4 milyar dolarlık satış gerçekleştirdi. Bu rakam Türkiye'nin ortalama 8 aylık elektrik-elektronik ihracatını bile geride bırakıyor. Türkiye'deki kanaat önderleri her platformda 2023 yılı hedeflerine ulaşmak isteyen Türkiye'nin katma değeri yüksek, ileri teknoloji ürünleri ihraç etmesi gerektiğine dikkat çekiyor, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına ağırlık verilerek 'farklılık' yaratan ürünlere imza atılması gerektiğini vurguluyorlar.

Kurutulmuş balık, sebze ve meyveler ihraç eden Korece adı 'üç yıldız' anlamına gelen Samsung, gelişen dünya ihtiyaçlarına kayıtsız kalmayarak yönünü elektroniğe çevirir ve bugün dünyanın önde gelen firmaları arasına ismini yazdırır ve modern bir küresel şirkete dönüşür.

Hyundai, LG gibi markaları doğuran Güney Kore ekonomisi de gelişir ve dünyanın en büyük 15 ekonomisi arasına girer.

Türkiye, ihracatın kilogramını 1.59 dolar üzerinden gerçekleştirirken, ABD, Japonya, Almanya gibi ülkeler 4-6 dolar arasında satış yapıyor. Türkiye makine ihracatında kilogram başına 6,5 dolar gelir elde ederken, Almanya 100 dolar kazanıyor. Kaldı ki ihraç edilen ürünlerde ithal edilen mallar da kullanılıyor. Öyle ki OECD'nin belirlemelerine göre Türkiye'den yapılan 100 dolarlık ihracatın 41.5 dolarlık kısmı yerli katma değerden oluşuyor. 58.5 dolarlık kısmı da ithal katma değer girdisi teşkil ediyor. Bu, 100 dolarlık ihracat geliri için 141 dolar ithalat yapmak zorunda olduğumuzu gösteri-

yor. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin açıkladığı rakamlar incelendiğinde, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre bu yıl elektrik-elektronik ihracatında bir düşüş söz konusu.

Giyilebilir teknoloji'nin 2018 hedefi 8.3 milyar dolar

İleri teknolojiyi üreterek yol alması gereken

Türkiye'nin Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına yoğunlaşarak önemli yol kat etmesi gerektiği gerçeği bir yana dursun, dünya, teknolojiye bir adım ötenin, giyilebilir teknoloji piyasasının ulaştığı 4.6 milyar dolarlık hacmi konuşuyor. Akıllı saatlerden akıllı gözlüklere kadar geniş bir alana yayılan giyilebilir teknoloji pazarı teknoloji şirketlerinin birbirinden farklı ve üstün ürünler geliştirmesiyle büyük bir ivme kazandı.

Visigain, "Küresel Giyilebilir Teknolojiler Piyasası 2013-2018: Akıllı saatler, teknolojik giysiler, artırılmış gerçeklik gözlükleri, mobil sağlık, fitness ve yaşam" başlıklı rapora göre, küresel giyilebilir teknoloji piyasasının ekonomik büyüklüğü 4,6 milyar dolara ulaşmış durumda. Gelecek 5 yıl içinde akıllı saat gibi yeni cihazlarda büyük patlama yaşanacağı bildirilirken, 2012 itibariyle akıllı saatlerin 876,70 milyon dolarlık gelir ile piyasa- dan en büyük payı aldığı açıklandı.

Pazarın gelir açısında değerinin 2012 yılında elde ettiği 2.7 milyar dolardan 8.3 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Giyilebilir teknolojiler pazarının yüzde 80'inin ABD'nin elinde olduğunu da belirtmek gerekir.





Lider marka farkıyla 'görünmez kahramanların' üretim serüveni



Buzdolabımızı, otomobilimizi, mobilyalarımızı üreten hidrolik pres makinelerinden, buldozere, ekskavatörlere; toprağımızı süren traktörlerden, hayatımızın hem hiçbir yerinde kullanmayacağımız hem de her yerinde kullandığımız ürünlere imza atan makinelerin 'görünmez kahramanı' olan sızdırmazlık ürünlerinin üretim yolculuğunu, markasını iç pazarda lider konuma, dünyada ise beşinci sıraya taşıyan Kastaş farkıyla sizlerle paylaşacağız.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesislerinde bizleri ağırlayan firmanın Uluslararası Pazarlama Müdürü Bircan Atılgan, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nden 80 ülkeye yayılan ürünleri ile dünya pazarının lider firmaları arasında yer almanın mutluluğunu yaşadıklarını bildirdi.

Markalaşmanın önemine değinen Atılgan, dünyanın önde gelen makine ve silindir üreticileri ile çalıştıklarına dikkat çekti. Maden ekipmanları, hidrolik presler, tarım ve iş makinelerinin silindirlerinde kullanılan sızdırmazlık ürünlerinin yüksek kaliteli olması gerektiğine dikkat çeken Atılgan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Üretimimizin yüzde 30'u kauçuk, yüzde 40'ı poliüretan, yüzde 30'u da diğer mühendislik plastiklerinden oluşuyor. Poliüretan bazlı ürünler global şirketlerin Kastaş'a özel karışımlarla ürettiği sızdırmazlık ürünlerine özel patentli ürünler.

Üretilen sızdırmazlık elemanlarından -60C ila +250C arası değişken sıcaklıklarda, yüksek basınç altında bazen günlerce, aylarca durmadan çalışması ve uzun süreler hizmet vermesi bekleniyor. Bu nedenle kullanılan sızdırmazlık elemanlarının uygulamaya özel ve en üst kalitede olması gerekiyor. Bu denli önemli ve kritik ürünlerde büyük üreticilerden, son kullanıcıya kadar tüm pazar sızdırmazlık ürünlerini marka ile talep ediyor. Bu nedenle markalaşma çok önemli. Kastaş bu anlamda Türkiye'de pazar lideri konumunda.

AB'de dördüncü, dünyada ise beşinci sırada yer alıyoruz. 80 ülkeye ihracat yapıyoruz. Yurtiçine ürünlerimizin yarısını satıyoruz. İhracat yapabilmemiz için o ülkede sanayinin gelişmiş olması lazım. Bu nedenle Almanya, İsveç, İtalya, Fransa, Kore ve Çin en büyük pazarlarımız. İhracatımızın yüzde 60'ını Avrupa'ya, yüzde 25-30'unu Asya ülkelerine yapıyoruz. Ürünlerimizin kullanım alanı olarak ilk sırada dozer, ekskavatör, buldozer, back-hoe loader gibi iş makineleri geliyor. İkinci sırada üretimimizi en çok traktörler, biçer-döver, direksiyon silindirleri, kaldırma, ataçman silindirlerinde kullanılmak üzere tarım makineleri oluşturuyor. Bunların dışında buzdolabı parçalarını üreten pres makineleri, vinç ve diğer araçüstü ekipmanlar ve maden ekipmanlarına kadar birçok farklı sektöre özel çözümlerle hizmet veriyoruz."

K49 Piston Keçesi nasıl üretiliyor?

Poliüretan malzeme ve nitril NBR kauçuğun birleşiminden oluşan K49 piston keçesinin ilk adımı olan Poliüretan malzemenin üretimi, granül halinde gelen hammaddenin giriş kalite kontrolü ile başlar.

Sonrasında, çeşitli proseslerden geçerek üretime hazır hale getirilen hammadde plastik enjeksiyon yani eritilip basınç altında kalıba enjekte edilme işlemine gönderilir. Kalıp, enjeksiyona bağlanıp tüm ayarları yapılır. Kastaş'ın ISO 9001:2008 Belgesi ve ISO'ya bağlı TS 16849 Belgesi'ne sahip olmasından dolayı tüm üretim ve kalite süreçleri kalite belgesindeki standartlar dahilinde yapılır. Bu nedenle ürün her aşamada kalite kontrole tabi tutulur. Daha sonra plastik enjeksiyonda üretim başlar. Sipariş miktarına göre üretim 6 saat ile 2 hafta arasında sürer. Üretilen ürün ikincil işlemlere (post-process) gönderilir. Burada kesim, çapak alma gibi üretim sonrası prosesler gerçekleşir. Final kalite kontrol, takım yapma ve paketleme işlemi yapılır.

K49 piston keçesini oluşturan ikinci kısım olan Nitril Butodien Rubber olarak adlandırılan NBR olarak bilinen kısmın üretimine geçilir. Sentetik kauçuk ile diğer kimyasal bileşenler karıştırılır. Karışım, hamur makinelerinde belli bir süre işlem görerek hazır hale getirilir. Kodlanan hamur, laboratuara gönderilir. Rheometre, çekme-kopa gibi testlerden geçen hamur, onaylanırsa kesim işlemine geçilir. Üretilen ürün boyutuna ve gramajına göre yüksek hassasiyetle kesilen ürünler vakum-pres tezgâhına geçer. Burada kalıp bağlanır, ayarlar yapılır. Vakum pres üretimi süresince process kalite kontrolü yapılır. Tüm bunların ardından ikincil işlemlere, çapak alma, kesim alma işlemlerine geçilir. Final kalite kontrolünün ardından ürünün ilk parçası ile set haline getirilen ürün, etiketlenerek barkod ve parti numarası verilir. Bu numara ile ürünün izlenebilirliği sağlanır. Parti numarası gerektiğinde hamurun içeriğinden kimin hazırladığına, hamura konulan ürünlerin gramajından yapılan testlere, ürünün imal edildiği makinelerden, makine operatörünün ismine kadar her türlü bilgiye ulaşılmasına olanak sağlanır. Paketlenen ürünler sevkiyata hazır hale gelir.





Arkas Sanat Merkezi'nde "18 ve 19. Yüzyıllarda İzmir: Batılı Bir Bakış" Sergisi

Arkas Sanat Merkezi'nde açılan "18 ve 19. Yüzyıllarda İzmir: Batılı Bir Bakış" isimli sergi, İzmir'e dair bugüne dek hiç sergilenmemiş başarılı pek çok eseri ziyaretçilerle buluşturuyor. Sergi, 29 Aralık'a kadar sürecek.

İzmir'in kültür-sanat hayatı için önemli kazanımların başında gelen ve sanatseverler için bir çekim merkezi olan Arkas Sanat Merkezi, 25 Eylül'de "18 ve 19. Yüzyıllarda İzmir: Batılı Bir Bakış" sergisini ziyarete açtı. Konusuyla İzmir için özel bir anlam taşıyan sergi, Louvre Müzesi, British Museum, Amsterdam Rijksmuseum, Bibliothèque nationale de France gibi dünyanın en önemli müze

ve kurumlarından özel izinlerle ve ilk defa getirilen eserler nedeniyle hem İzmir hem Türkiye adına bir prestiji temsil ediyor. Sergi 29 Aralık'a kadar devam edecek.

18 ve 19. yüzyılların İzmir'ini ziyaretçilere Batılı bir seyyahın gözünden sunmanın amaçlandığı sergi için Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkanı Lucien Arkas'ın koleksiyonunda yer alan eserlerin yanı sıra Türkiye, Fransa, İngiltere, Belçika, Hollanda ve İsviçre'deki müze, kütüphane ve özel koleksiyonlardan yaklaşık üç yüz resim ve belge bir araya getiriliyor. Louvre, British Museum, Rijksmuseum Amsterdam, Greenwich The National Maritime Museum, Bibliothèque nationale de France, Ecole des Beaux-Arts Paris, Beaux-Arts Bordeaux, Beaux-Arts de Lausanne, Marsilya Ticaret Odası sergiye eser veren önemli kurumlardan bazıları.

Küratörlüğünü Mijde Unustası ve Jean Luc Maeso'un yaptığı ve konunun uzmanlarından oluşan bir bilimsel komite tarafından yaklaşık iki senedir hazırlıkları devam eden serginin hikayesi Avrupa'da ticaretin kalbi olan Marsilya'dan başlıyor. Ziyaretçileri; Marsilya'dan yola çıkan bir gemiyle



İzmir'e gelerek 18. ve 19. yüzyıllarda İzmir'i ziyaret eden bir seyyahın gözünden şehri tanıma fırsatı bulacakları bir deneyim bekliyor. Bu nostaljik İzmir yolculuğunda ziyaretçiler geçmiş döneme ait seyahatnameler, ilk kez sergilenen fotoğraflar, gravürler, tablolar, ticaret, nüfus ve sosyal yaşama ait belgeler ışığında geçmişteki İzmir'i görebilecekler. Sergiye eşlik eden kapsamlı kitap, içerdiği makale ve belgelerle İzmir'in 18. ve 19. Yüzyılları hakkında önemli bir referans kaynak özelliği taşıyor.

■ İzmir Batılı seyyahları neden bu kadar çok ilgilendirmişti?

Geçmiş M.Ö. 7000'lere kadar uzanan, binlerce yıl boyunca pek çok medeniyete ev sahipliği yapmış olan İzmir, 16. yüzyıldan itibaren Avrupa ile ticaretin gelişmesiyle birlikte Osmanlı İmparatorluğu'nun en önemli ticari limanlarından biri haline geldi. Egzotik Doğu'ya ait hemen her türlü ürünün bulunabildiği İzmir, o dönemde İngiliz, Fransız ve Hollandalı tüccarlar için adeta bir cennetti. Osmanlı İmparatorluğu'nda bulunan her türlü ürün çeşidine ulaşılabilirdi. Kapitülasyonlarla çok avantajlı hale gelen ticaret, özellikle İngiliz, Fransız ve Hollandalı tüccarların şehre akın etmesine sebep oldu. 18. yüzyılda imparatorluğun en önemli dış ticaret limanı haline gelen İzmir'e olan ilgi Sanayi Devrimi ile birlikte ortaya çıkan hammadde ihtiyacıyla birlikte daha da arttı. 19. yüzyılda batılı tüccarlar tarafından çeşitli fabrika ve şirketler kuruldu. İhracatın artması, demiryolları ile birlikte ticaretin yükünü karşılayacak modern bir limanın inşasını da gerekli kılmıştı. Bu sebeple imparatorluğun ilk demiryolu hatları olan Aydın-İzmir ve Kasaba-İzmir demiryolu hatları ve rıhtım inşa edildi.

Osmanlı'nın Batı'ya açılan kapısı

Türkler, Rumlar, Ermeniler, Yahudiler, Levantenler'den oluşan nüfus hem ayrı hem birbirine geçmiş mahallelere bölünmüştü. 19. yüzyılda İzmir'in kozmopolitliği kente, bu dönemde çok az Doğu kentinin gururla taşıyacağı farklı ve zengin bir sosyal hayat armağan etmiş.

Avrupa'daki tüketim modası ile büyülenen kent, lüks dükkanlar; tiyatro salonları kafeler (Café de Paris, Corinne, Poséidon, Monaco, Palais de Cristal bunların en ünlüleri idi); büyük brasserieler, çay salonları ve büyük tüccarlar ile Avrupalı kuruluşların personelinin yakınlaştığı her çeşit eğlence yeri ile süslenmişti. Opera, operetler ve özel-

likle de tiyatro çok revaçtaydı. Paris, Londra ve Viyana'daki benzerlerinin bir kopyası olan İzmir'deki sosyal etkinlikler Avrupalı topluluklar tarafından kente getirilen alışkanlıkların yansıması idi.

İzmir'i ziyaret eden tüm seyyahlar, iyi yaşam koşullarının olduğu ve 20. yüzyılın başında sosyal ve kültürel açıdan oldukça hareketli bir hayatı olan bu kent tarafından büyülenmişlerdir. Ancak önce Balkan Savaşları daha sonra I. Dünya Savaşı ve son olarak da 13-16 Eylül

1922 yıllarında gerçekleşen trajik yangın bu rüya gibi döneme son vermiştir. Bu sergi kapsamında sunulan fotoğraflar sayesinde, antik tiyatro, kale, liman, gümrük, rıhtım, çarşı, "Frenk" sokağı, "Café de Paris"nin de aralarında bulunduğu kafeler, Borsa Sarayı gibi dönemin ünlü yerleri tekrar keşfedilebiliyor.

Ünlü yazarların eserlerine konu oldu

İşte böylesine büyüleyici, bereketli ve gelişmeye açık bu güzel şehir Antoine Galland, Paul Lucas, Joseph Pitton de Tournefort, Chateaubriand, Baron de Tott, Ferdinand Maximilian, Richard Pococke, Richard Chandler, Aubry de La Mottraye, Lord Sandwich, Chateaubriand, Choiseul-Gouffier, Lord Byron ve daha nice önemli ismi ağırladı, eserlere konu oldu. Sergiyi gezenler, bu yazarların eserlerinden bazılarını da görebilecek.

Arkas Sanat Merkezi;

1380 Sokak No:1 Alsancak-İzmir

Tel. (0232) 464 66 00

Ziyaret; Pazartesi hariç, Salı-Pazar 10.00-18.00, Perşembe 10.00-20.00 (Ücretsiz*)

***Ücretsiz gezilebilen Arkas Sanat Merkezi'ni rehber eşliğinde gezmek isteyenlerin önceden randevu alması gerekmektedir.**





İnsan bedeni mercek altında: The Human Body Exhibition

Dünyada 20 milyondan fazla insanın ziyaret ettiği "The Human Body Exhibition" İzmir'de ziyarete açıldı. 200'den fazla insan bedeni ve organının plastinasyon yöntemiyle saklanarak sergilendiği sergi 1 Aralık 2013 tarihine kadar gezilebilecek.

Tamamı gerçek beden ve organlardan oluşan sergide beş haftalık ceninden kaslara kadar insan bedeninin tüm ayrıntıları yer alıyor.

Organizma içindeki su ile polimerin yer değiştirmesi esasına dayanan koruma yönteminde sentetik polimer sertleştirilerek plastinasyonları oluşturuyor. 50-60 yıl boyunca bozulmadan kalabilen kas, beden ve organlar; sergideki dokuz ayrı galeride ziyaretçilerle buluşuyor.

İskelet, kas-eklem-iskelet, sinir, dolaşım ve solunum sisteminin yanı sıra fetal yani anne karnındaki hayata da yer veriliyor.

Patalojik örnek olarak ziyaretçilerin yoğun ilgisini çeken akciğer örnekleri 'sigara'nın ne denli zararlı olduğunu gözler önüne seriyor.

Sergilenen sigara kullanmış akciğerle kullanmamış akciğer, kanserli karaciğer, taşlı safra kesesi gibi organlarla sigaranın organlara verdiği zararın altı çiziliyor.

Eğitim için bağışlanan kadavra ve organların plastinasyon işlemi ile korunması yoluyla oluşan sergi, Tıp Fakültesi öğrencileri ve Sağlık

Meslek Lisesi öğrencileri gibi sağlık alanında eğitim gören öğrencilere de büyük bir eğitim fırsatı sunuyor.

Ege Üniversitesi Tıp Fakültesi'nin de destek verdiği sergi, düzenlediği etkinlikleri ile de ilgi çekmeye devam ediyor.

Dünya çapında milyonlarca ziyaretçisi bulunan The human Body Exhibition biletleri için www.humanbodyizmirsergisi.com internet adresinden detaylı bilgi edinilebilir.



organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve *Mustafa Sarper Yağcı*
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

SATILIK FABRİKA BİNASI



4.720 M2 ARSADA
2.500 M2 KAPALI ALAN
3.000.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

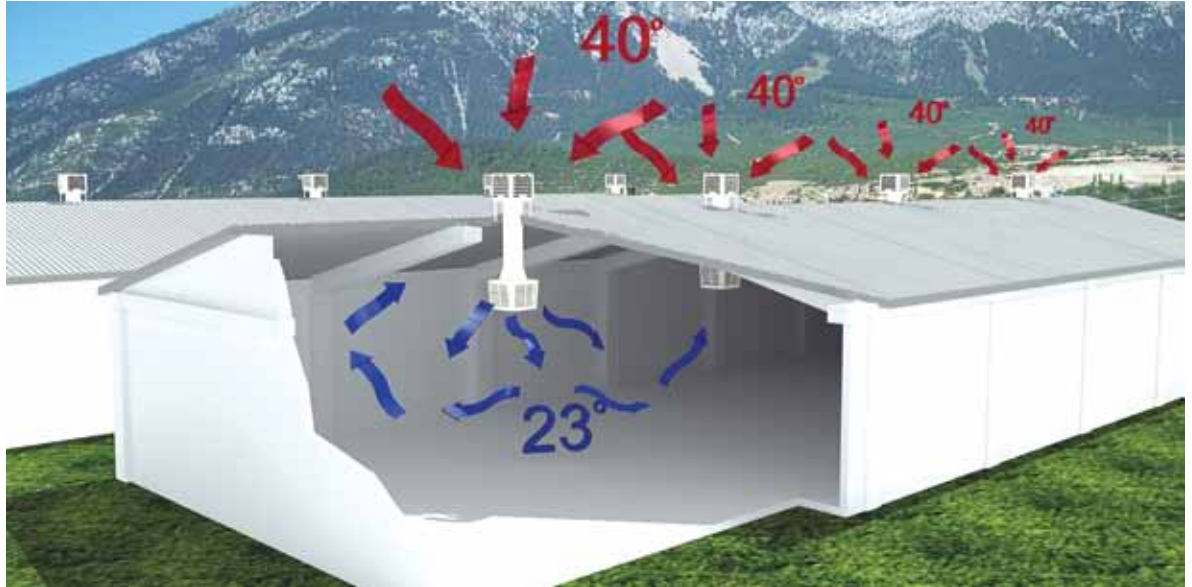
Boykon EMK AŞ
Baran Ambalaj AŞ
Namlı Mermer Ltd. Şti
CU Tekstil San. ve Tic. AŞ

Tatış Tic. ve San. AŞ
Netsch GMBH
Geo Müh. Ltd. Şti
Güray Kimyevi Mad. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



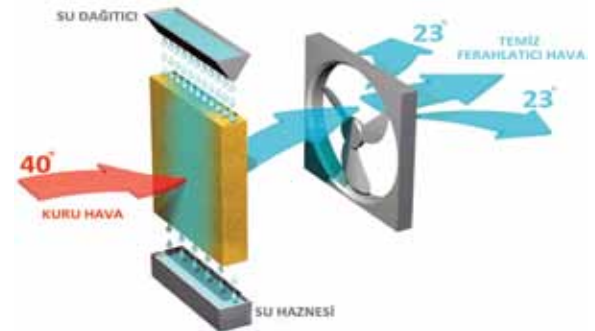
Evaporatif soğutma



Yaz aylarının yavaş yavaş sonuna gelirken gündemimizde yine soğutma var. Klasik klima santralleri, chiller sistemleri, roof top cihazları, ısı pompaları vb cihazlarının yanında son yıllarda sıkça kullanım alanı bulmuş Evaporatif Soğutma sistemlerinden söz etmek istiyoruz. Bu sisteme ait kaynakların daha fazla incelenmesinde birçok yerde soğutma yerine serinletme kelimesinin kullanıldığını göreceksiniz. Bu sistem bir ısı pompası (klima) gibi ortam sıcaklığını istenilen değere düşürebilme yeteneğinden ziyade ısı mühendislerinin eli ayağı olan psikrometrik tablonun müsaade ettiği çerçevede bir çalışma alanı sağlar.

Evaporatif soğutma kısaca ısı transfer katsayısı yüksek olan suyun buharlaşması yoluyla havanın soğutulması işlemidir. Üzerinde kompresör veya soğutma gazı olmadığı için sağladığı serinletme klasik sistemlere göre daha ucuz, buna karşın serinletme düzeyi ancak fiziksel ve atmosferik şartların müsaade ettiği ölçüdedir. Serinletme işlemi, bir fan vasıtasıyla emilen havanın, suyla nemlendirilmiş pedler arasından geçerken mevcut ısını bu pedlere bırakarak, ped üzerindeki soğukluğu üzerine alması ve mahale göndermesi ile gerçekleşmektedir.

Buradan da açıkça görüleceği üzere sistemin performansı dış ortam sıcaklığı, padlar üzerinden yapılan ısı transferi gibi kavramlara göre değişmektedir. Aşağıdaki tabloda dış hava sıcaklığı ve dış havanın bağıl nem miktarına göre iç ortama sağlanan sıcaklık derecesi görülmektedir. Örneğin 27.08.2013 tarihinde Meteoroloji'den alınan bilgilere göre İzmir'de sıcaklığın 33 santigrat derece ve yüzde 55 bağıl



nem düzeyine göre, kurulu bir evaporatif sistemin bir mahale verebileceği havanın sıcaklığı 26,7 santigrat derece civarında olacağı görülmektedir.

Tek bir cihazla saatte 36 bin metreküpe kadar debi sağlayabilen bu sistemlerin, kullanım alanı ve ihtiyaca göre oldukça geniş bir yelpazede kullanılan modelleri mevcuttur. Evaporatif soğutmada, yatırım maliyeti klasik sistemlere göre yüzde 80 daha azdır, pedler vasıtasıyla iç ortama verilen hava yüzde 100 filtre edilir. Çevre dostu olup gazlı sistemlere göre yüzde 90 daha az enerji harcar. Bünyesinde klasik klima sistemlerine ait ekipmanlar olmadığı için bakım maliyetleri çok düşüktür. Klima sistemleri gibi havayı kurutmaz. Ortama sürekli bir taze hava girişi sağlar. Bu özellikleri ile tekstil fabrikaları, halı fabrikaları, cam üretim tesisleri, güç santralleri, fırınlarda, depolarda, yüzme havuzlarında, kapalı spor salonlarında, kapalı hayvan çiftliklerinde ve endüstriyel mutfaklarda kullanım alanı bulmuştur. Bununla beraber ofis gibi ufak mekanlarda kullanılabilecek modelleri ile beraber mobil modelleri de mevcuttur.



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BOCY20130822001 Eşsiz ısıtma sistemleri üreticisi KKTC'li firmanın distribütör arayışı

2008 den bu yana faaliyet gösteren Kıbrıslı firma, ısıtma sistemleri ile ilgili olarak son derece yenilikçi ve eşsiz bir sistem geliştirmiştir. Endüstriyel iç ve dış mekanlarda kullanılabilen sistemlerin satışı için uygun firmalara distribütörlük vermek istemektedir.

BOGR20130801001 Cila ve vernik üreticisi Yunan firmanın distribütör arayışı

Ahşap yüzeylerde kullanılan cila ve vernik ürünleri konusunda uzmanlaşmış Yunan firma distribütör aramaktadır. Firma distribütörlük arayışının yanı sıra uygun partnerler ile ortak girişimlerde bulunabileceğini de belirtmiştir.

BOFR20130829002 Yüzey tamiratinde uzmanlaşan firmanın hizmet verebileceği partner arayışı

Fransız bir firma yüzey tamirati (jelkot, boyalı yüzeyler, ahşap, cam, metal ve tüm tekstil ürünleri) konusunda uzmanlaşmıştır. Firma tamirata ihtiyacı olan yüzeylere, önce hazırlık ve hazırlık aşamasından sonra da polimerli bir uygulama yapmaktadır. Bu uygulama daha çok Yat tamiratinde kullanılmaktadır ancak diğer tüm boyalı yüzeylere de uygulanabilmektedir.

BRFI20130903001 Medikal ürün ve sağlık ürünleri distribütörlüğü yapan Finli firmanın distribütörlük hizmet teklifi

Tıbbi cihazlar, ağız bakım ve sağlık ürünleri satışı yapan Finli firma, üretici firmalara distribütörlük hizmeti vermek istemektedir. Örnek vermek gerekirse firma ortaklık içinde olduğu bir firmasının dış macunu tüplerini(75ml) yılda 20-50 bin arası satışını yapabilmektedir. Firma sahip olduğu geniş networkü ile üreticilere hizmet vermek istemektedir.

TEKNOLOJİ TRANSFERİ

10 IT 53U8 3K53 Gıda maddeleri dönüşümü için gerekli inovatif ekipman

Gıda sektöründe faaliyetlerde bulunan küçük ölçekli bir İtalyan firması, özellikle yer mantarı, mantar ve sebzelerin dönüşümünde kullanmak üzere

donanım aramaktadır. Talep edilen teknoloji ve ekipmanlar test edilmiş ve tam olarak hazır durumda olmalıdır. İlgili firma ayrıca faaliyette bulunduğu ve gıda sektöründeki diğer iş alanlarında olmak üzere, girişimcilerle bir araya gelmek yeni iş fırsatları yaratmak istemektedir.

12 FR 33j6 3RF7 Meyve bazlı gıdalar için yeni maya ve küf engelleyici

Fransa merkezli ve Agrofood alanında uzmanlaşmış uluslararası firma, meyve bazlı gıdalar için yeni geliştirilen ve son derece etkili, çevreye uyumlu maya ve küf engelleyici aramaktadır. Firma, en az 9 ay tercihen 12 ay olmak üzere, ortalama sıcaklıkta maya ve küf gelişmesini engellemek için katkı maddeleri ve formülasyon aramaktadır. Firma, teknik işbirliği ve teknik destek kapsamında yer alacak ticari anlaşmalar yapmak istemektedir.

10 ES 28F9 3H6D Ekolojik GPS: Araçlar için yakıt tasarrufu teknolojisi

İspanyol firma ICT Mühendislik üzerine yoğunlaşmıştır. Yeni bir uydu navigasyon teknolojisi geliştirip kullanıcılara varış noktasını bulup, yakıt tasarrufu için gerçek zamanlı verimli sürüş için teknikler geliştirmiştir. Bu teknoloji aracılığıyla, kullanıcılar yılda 500€ yakıt tasarrufu ve 1 ton karbondioksit emisyonu tasarrufu sağlayabilir. Teknik destekli ticari anlaşma ya da teknik ortaklık konusunda firma arayış içerisinde.

13 NL 60FI 3RU0 Tarım ve besin ürünleri için hesaplı inovatif vakum paketlenme teknolojisi

Hollandalı firma, Tarım ve besin ürünleri için 25 litreden 2000 litreye kadar geçerli, hesaplı inovatif vakum paketlenme teknolojisi geliştirmiştir. Tarım ve besin firmaları ile Teknik destekli ticari anlaşma yapmak istemektedirler. Hiçbir kimyasala ihtiyaç duyulmadığı için organik ürünler için özellikle uygundur.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Tecrübenin avantajı: Ege Tuz



Müşteri memnuniyetine ve kaliteye öncelik vererek sektörde bir marka haline gelen Ege Tuz, kurulduğu 1966 yılından bu yana geleneksel yöntemlerle kurutulmuş tuz imalatı gerçekleştiriyor.

Üretime başladığı ilk yıllarda klasik taş değirmeninde öğüttüğü tuzları fırınlara at arabaları ile dağıtan küçük bir aile şirketi olan firma, 1970'li yıllarda aylık 50 ton tuz üretimi yapabilme kapasitesine ulaşır. Türkiye ekonomisinin gelişimine ayak uydurarak bugün aylık 2 bin ton üretim kapasitesine ulaşan Ege Tuz, 50 yıllık tecrübesini sofralarla buluşturuyor.

Kaliteden ödün vermeyen yönetim anlayışına sahip işletme, ürünlerinde gıda kodeksinde izin verilen katkı maddeleri dahil hiçbir katkı maddesi kullanmayarak insan sağlığına verdiği önemi ispatlar. Gıda üretim izin belgesini 2000 yılında alan Ege Tuz, kalitesini tescilleyerek ürün çeşitliliğini devamlı artırır. Ege Tuz iyotlu sofa tuzu kullanılması konusunda çıkan kanunlara istinaden, tuz iyotlama üretim bandını da faaliyete geçirir. 750 gr ve 1500 gr'lık ambalajlarda Ege İyotlu Sofa Tuzu piyasaya süren firma, bazı İslam ülkelerine ihracat yapan müşterilerinden gelen talepler doğrultusunda ürünlerine Helal Ürün Sertifikası da alır.

Tuzu tat verici ve koruyucu bir gıda maddesi olarak gören firmanın üretiminin büyük bölümünü, peynir tuzu, zeytin tuzu, kuruyemiş tuzu, unlu mamuller tuzu, çeşni ve hazır çorba tuzu, turşu



tuzu, et ürünleri tuzu, salça tuzu, kapari tuzu, kabuk soyma susam tuzu ve sofralık paket tuzlar oluşturur. Firma ayrıca tekstil tuzu, arıtma tuzu, deri tuzu, kar tuzu, bulaşık makinesi tuzu, tablet tuz, masaj tuzu, kimya tuzu, metalürji tuzu gibi tuz çeşitlerini de üretiyor. Ege Tuz, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki diğer tesislerin genellikle arıtma ve su yumuşatma sistemlerinde kullandıkları tuz ihtiyacını da karşılar. Bunun yanında tekstil firmaları için boya tuzu, gıda sanayi firmaları için ince tuz tedarikçisi konumundadır. Ege Tuz'un İzmir Atatürk

Organize Sanayi Bölgesi'ndeki firmalara özel; uygun fiyat, alt limit olmaksızın sevkiyat, aynı gün teslimat, ücretsiz nakliye ve indirme gibi hizmetleri de mevcut. 47 yıldır kalite ve hijyene özen göstererek damak tadına uygun tuz üretimi yapan Ege Tuz, doğal kurutulmuş tuz alanındaki tecrübesi ile köklü bir firma olmanın gereklerini gelecekte de yerine getirmeye devam etmeyi hedefliyor. Gıda sanayinde faaliyet gösteren firmaların sorumluluklarının bilincinde olan Ege Tuz, üretimini yaptığı birinci kalite ürünler ile tüm müşterilerini memnun etmeyi sürdürmekte kararlı.

İletişim Bilgileri

Adres: 10027 Sokak No: 9 İAOSB

Çiğli - İZMİR

Tel: (0232) 328 02 28 / Fax: (0232) 328 02 29

Web: www.egetuz.com

E-Posta: bilgi@egetuz.com



Türkiye ve dünyanın aranan markası: Löher

1967 yılında Ali Aktaş'ın girişimleri ile İzmir'de küçük ölçekli bir atölye olarak kurularak; bugün yürüyen merdiven ve asansör sektöründe, sadece Türkiye'de değil, tüm dünya ülkelerinde aranan bir marka haline gelen Löher, 46 yıllık deneyimi ile hizmet vermeye devam ediyor.

200'ü aşkın personeli ile insanları yüksek kaliteli ulaştırma araçları ile tanıştıran firma, 46 yıldır üretmiş olduğu ürünleri referans olarak gösteriyor.

Çok katlı binalar, AVM'ler, Oteller, Havaalanları, Metro İstasyonları, Hastaneler gibi yapılara yönelik olarak her tür asansör, yürüyen merdiven, yürüyen bant ve yürüyen yol üretimine imza atan Löher, ürünlerin yanında servis, bakım ve montaj hizmetlerini de müşterilerine sunuyor.

İki fabrikasında toplam 20 bin metrekare üretim alanına sahip olan firma, 5 bin metrekare üzerinde yıllık 550 adet asansör, 15 bin metrekarelik kapalı alanında ise yıllık 450 adet yürüyen merdiven/yol/bant üretim kapasitesi ile göz dolduruyor.

Yıllık ortalama bin 500 adet yürüyen merdiven/yol/bant üretimi yapmayı hedefleyen Löher,

1996 senesinde ürettiği asansörlerde kullandığı ve kendi imal ettiği yarı-otomatik kapılar için TÜV sertifika hakkını kazanır. 2000 senesinde KEMA Sertifika kuruluşu (Hollanda) denetimi sonucu kalite yönetim sertifikası ile birlikte ISO 9001 sertifikası alan firma, yürüyen merdiven eksikliğini göz önünde bulundurarak iki senelik bir Ar-Ge



çalışması yürütür.

Bu çalışmanın ardından 2001 senesinde, TÜBİTAK - Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı ve Dokuz Eylül Üniversitesi işbirliği ile Türkiye'de ilk Türk Malı ve CE İşaretli yürüyen merdiven üretimini gerçekleştiren Löher, yerli pazarın yanı sıra; Almanya, Hollanda, Avusturya, İngiltere, Polonya, Bulgaristan, Bosna Hersek, Makedonya, Slovakya, Rusya, Ukrayna, Türk Cumhuriyetler; İran, Irak, Mısır, Sudan, Libya başta olmak üzere pek çok ülkeye EN 115 standardında üretim yaparak ihracat gerçekleştirmekte.

2010 yılı Ocak ayında Liftinstituut'un denetlemesi sonucu EN 115-1:2008- sertifikasını elde eden LÖHER, müşterilerinin taleplerine göre özel projeler ve tasarımlar da üretiyor.

Adres: 10002 Sokak No: 19 Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Çiğli - İzmir / Türkiye
Tel.: (0232) 376 71 25 / Fax: (0232) 376 71 27
e-posta: info@loher.com.tr
Web: http://www.loher.com.tr/



Milliyet
ulusal gazete

OSB kaynaklarını topluma harcıyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, eğitim konusunda yürüttüğü projelerle gelecek nesillere önemli miraslar bıraktı

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu'nun, bölgede kurulumu çalışmalarına başladığı, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ve Teknik Üniversite Projesi ile sanayinin nitelikli eleman ihtiyacının karşılanması amaçlanırken, aynı zamanda mezun öğrencilere de istihdam sağlamak amacıyla 2011 yılında açılan ve devam eden MBA (İşletme Yüksek Lisans) Programına katılan firma sahipleri ve çalışanları, hafta içi 4 gün mesai saati bitiminde Bölge Müdürlüğü'nde eğitim alıyorlar.

SORUMLULUK VURGUSU

1999 yılında kurulan ve eğitime halen devam eden, İAOSB Özel Eğitim Uygulama ve İş Uygulama Merkezi, zihinsel engelli çocukların eğitimini sağlıyor. İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi, illüvretim mezunu ve çeşitli nedenlerle öğrenim dışında kalan çocukların meslek sahibi olup iş bulabilmeleri amacıyla



bölgede bulunan firma çalışanlarının daha verimli hale getirilip mesleki bilgilerle donatılması amacıyla eğitim veriyor.

23 yıldan bugüne, yapılan her yatırım, toplum yararına hizmet eden bir projeye ile taşlandıran İAOSB'nin, bu anlamda önemli bir miras bıraktığını söyleyen

İAOSB' de ikinci fotoğraf yarışması



İlk yarışmanın dereceleri gösteren fotoğraflar toplu halde görüldü.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), Bölge katılımcıları ve çalışanlarından gelen yoğun ilgi üzerine Fotoğrafçılık Yarışması'nın ikincisini düzenlemeye hazırlanıyor. Birbirinden başarılı fotoğrafların konuşulduğu yarışmanın birincisi iPhone 5 ile ödüllendirilecek.

Birincisi 2 Kasım 2013 tarihinde Bölge'de faaliyet gösteren firma sahipleri ve çalışanlarına yönelik olarak düzenlenen Fotoğrafçılık Yarışması'na bu kez, Bölge firmalarının yanı sıra Bölge dışı kurum ve kuruluşlardan da başvuru yapılacaktır.

İkinci olduğu gibi ikinci yarışmada da tema olarak "Yaşayan İAOSB" konusu belirlenirken, yarışmaya katılacak olan fotoğraflar, Başkanlık'ın İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi - Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir'in yapıyor, bu anlamda uzman kişilerden oluşan Seçici Kurul tarafından incelenecek ve en çok beğenilen 3 fotoğraf seçilecek.

Yarışmada, birincilik ödülünün kazananı eser sahişi 5'inci altınya hak kazanırken, ikinci ve üçüncü olan sahipleri "plaketle" ödüllendirilecek.

Ödül kazanan fotoğraflar dışında jüri üyelerinin seçeceği 75 fotoğrafla İAOSB Faaliyet Alanı'nda sergilenilecek.

İAOSB'dan proje üstüne proje!



İAOSB Yönetim Kurulu'nun, bölgede kurulumu çalışmalarına başladığı, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ve Teknik Üniversite Projesi ile sanayinin nitelikli eleman ihtiyacının karşılanması amaçlanırken, aynı zamanda mezun öğrencilere de istihdam sağlamak amacıyla İAOSB'nin, bu anlamda önemli bir miras bıraktığını söyleyen Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, hedeflerinin; "eğitime yüklenen bir eğitimci, arayan yetenek ve yetkinlik, daha kaliteli çalışmalar, buna bağlı olarak daha fazla buluş, işi-manevi rahat seviyesi, öğrencilerin işi-gücü, çalışmaların şu şekilde an-

Kaynağını toplum için harcayan OSB

Toplumsal sosyal sorumluluk projeleri ile diğer çalışan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), eğitim konusunda yürüttüğü projelerle gelecek nesillere önemli miraslar bıraktı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Eğitime yüklenen bir eğitimci, arayan yetenek ve yetkinlik, daha kaliteli çalışmalar, buna bağlı olarak daha fazla buluş, işi-manevi rahat seviyesi, öğrencilerin işi-gücü, çalışmaların şu şekilde an-

İAOSB'den ikinci fotoğraf yarışması

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), Bölge katılımcıları ve çalışanlarından gelen yoğun ilgi üzerine Fotoğrafçılık Yarışması'nın ikincisini düzenlemeye hazırlanıyor. Birbirinden başarılı fotoğrafların konuşulduğu yarışmanın birincisi iPhone 5 ile ödüllendirilecek.



Eğilim sanayiciler, öğrenci değişim programlarıyla dışa açılıyor. Stajla başlayan yabancı öğrenciler, ülkelerinde güvenilir girişimci oluyor.

ÖNCE STAJYER SONRA REHBER

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin açtığı derinleşen kurumsal sanayicilerle değişim programlarıyla dışa açılıyor. Stajla başlayan yabancı öğrenciler, ülkelerinde güvenilir girişimci oluyor.

İAOSB, gençlere hem eğitim hem iş veriyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, bugüne kadar devam ettirdiği eğitim çalışmalarını Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi ile Teknik Üniversite projeleriyle pekiştiriyor.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Eğitime yüklenen bir eğitimci, arayan yetenek ve yetkinlik, daha kaliteli çalışmalar, buna bağlı olarak daha fazla buluş, işi-manevi rahat seviyesi, öğrencilerin işi-gücü, çalışmaların şu şekilde an-

İAOSB'nin toplumsal sorumluluk projeleri

- İAOSB Özel Eğitim Uygulama ve İş Uygulama Merkezi, zihinsel engelli çocukların eğitimini sağlıyor.
- İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi, illüvretim mezunu ve çeşitli nedenlerle öğrenim dışında kalan çocukların meslek sahibi olup iş bulabilmeleri amacıyla



TARİŞ DAVASI REDDEDİLDİ

Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile Tarış arasındaki davada Tarış'ın taleplerini reddetti.



BORÇLARI nedeniyle zor durumda olan Tarış Pamuk Birliği'ne destek olmak, aynı zamanda bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Temmuz 2011'de düzenlediği genel kurulda katılımcıların desteğini alarak, Tarış'a ait 400 bin 813 m²'lik arsaya satın alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB), Tarış Pamuk'un tapu iptal davasıyla karşı karşıya kalmıştı. Yapılan duruşmalar sonucunda IAOSB'nin haklılığı mahkeme tarafından tasdiqlendi. IAOSB tarafından satın alınmasını, de IAOSB'ye teflik etmelerine, gerçekleştirdikleri Genel Kurul'da, satış için kendi yönetim ve tasfiye kurullarına yetki alarak bu satışı gerçekleştirmiş olmalarına rağmen, tapu iptal davasını içeren Tarış'ın talepleri mahkemeye reddedildi. Yeni parsel satışına sanayiciler büyük ilgi gösterirken, açılan ihalede 17 parsel satışı gerçekleşmiş, fabrika inşaatları başlatıldı. Tarış Pamuk Birliği'nin kamuoyuna da yansıyan iddialarını mahkemeye taşımasıyla 2012'de görülenmeye bağlanan dava, IAOSB lehine sonuçlandı.

'Davada traji-komik olaylar yaşandı'

Dava sürecinde, arazinin satışı için den aldıkları krediyi ödemeye devam ettiler ve bu konuda hiçbir sorun olmadığının latan IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı E. Uğurtaş; "Görülen dava nedeniyle, arazi ikinci etabının satışını gerçekleştiremeziz planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlayacak Sanayicimizi üretime teşvik edecek proflerimize, mevzuata uygun şekilde onları alanlar açmaya çalışırken, yaşadıkları gerçekten traji-komik. Bizim Tarış Pamuk mağduriyetine sebep olacak hareketimnadi ve olmaz. Yaşadığımız bu süreci ve Ege için son olmasını diliyorum" dedi.

SABAH Tarış davası reddedildi

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile (o günkü adıyla) Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. arasındaki davada, Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB'de büyük sevinçle karşılanırken, Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, Mart 2012'yi yansıyan açıklamada katılımcıların hatırlatmasıyla, "Önce kendimize, sonra da Türkiye Cumhuriyeti adına" dedi.

Borçları nedeniyle zor durumda olan Tarış Pamuk Birliği'ne destek olmak, aynı zamanda bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Temmuz 2011'de düzenlediği genel kurulda katılımcıların desteğini alarak, Tarış'a ait 400 bin 813 metrekarelik arsaya satın alan IAOSB, ilerleyen süreçte Tarış Pamuk'un tapu iptal davasını karşı karşıya kalmıştı. Yapılan duruşmalar sonucunda IAOSB'nin haklılığı mahkeme tarafından tasdiqlendi.

de IAOSB'ye teflik etmelerine, akabinde gerçekleştirdikleri genel kurulda, satış için kendi yönetim ve tasfiye kurullarına yetki alarak bu satışı gerçekleştirmiş olmalarına rağmen, tapu iptal davasını içeren Tarış'ın talepleri, mahkemeye reddedildi. IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, dava sürecinde, arazinin satışı için bankadan aldıkları krediyi ödemeye devam ettilerini ve bu konuda hiçbir sorun olmadığını söyledi.



Atatürk Organize'yi sevindiren karar

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile (o günkü adıyla) Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. arasındaki davada, Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti.

İZMİR (İHA)

BORÇLARI nedeniyle zor durumda olan Tarış Pamuk Birliği'ne destek olmak, aynı zamanda bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Temmuz 2011'de düzenlediği genel kurulda katılımcıların hatırlatmasıyla, "Önce kendimize, sonra da Türkiye Cumhuriyeti adına" dedi.

Yeni parsel satışına sanayiciler büyük ilgi gösterirken, açılan ihalede 17 parsel satışı gerçekleşmiş, fabrika inşaatları başlatıldı. Tarış Pamuk Birliği'nin kamuoyuna da yansıyan iddialarını mahkemeye taşımasıyla 2012'de görülenmeye bağlanan dava, IAOSB lehine sonuçlandı.

genç, bu süreçte yansıyan, gerçekten traji-komik. Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik. Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik.

kon, bu süreçte yansıyan, gerçekten traji-komik. Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik.

Organize Bölge'de TARİŞ KAYBETTİ



İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde arsa satışı nedeniyle Tarış İplik Dokuma A.Ş. ile Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Mahkemenin verdiği karar, hakkımızdır" dedi.

Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. ile Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Mahkemenin verdiği karar, hakkımızdır" dedi.

satış çıkardı. İhalede 17 parsel satışı gerçekleşti, fabrika inşaatları başladı. Tarış Pamuk Birliği'nin tapu iptal davasıyla Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi'ne açtığı dava, IAOSB lehine sonuçlandı. IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik."

satış çıkardı. İhalede 17 parsel satışı gerçekleşti, fabrika inşaatları başladı. Tarış Pamuk Birliği'nin tapu iptal davasıyla Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi'ne açtığı dava, IAOSB lehine sonuçlandı. IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik."



İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde arsa satışı nedeniyle Tarış İplik Dokuma A.Ş. ile Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Mahkemenin verdiği karar, hakkımızdır" dedi.

Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. ile Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Mahkemenin verdiği karar, hakkımızdır" dedi.

satış çıkardı. İhalede 17 parsel satışı gerçekleşti, fabrika inşaatları başladı. Tarış Pamuk Birliği'nin tapu iptal davasıyla Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi'ne açtığı dava, IAOSB lehine sonuçlandı. IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik."

satış çıkardı. İhalede 17 parsel satışı gerçekleşti, fabrika inşaatları başladı. Tarış Pamuk Birliği'nin tapu iptal davasıyla Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi'ne açtığı dava, IAOSB lehine sonuçlandı. IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, "Bizim planımız, arsaların satışını önce gileştirecek 5 bin kişiye istihdam sağlamak. Aynı zamanda ilk etapta arsaya satın alan sanayicilerini gerçekleştirecektik."

'Tarış Pamuk Davası'na Mahkemeden ret!

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile (o günkü adıyla) Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. arasındaki davada, Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB'de büyük sevinçle karşılanırken, Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, Mart 2012'de yaptığı açıklamada katılımcıların hatırlatmasıyla, "Önce kendimize, sonra da Türkiye Cumhuriyeti adına" dedi.

Borçları nedeniyle zor durumda olan Tarış Pamuk Birliği'ne destek olmak, aynı zamanda bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Temmuz 2011'de düzenlediği genel kurulda katılımcıların desteğini alarak, Tarış'a ait 400 bin 813 metrekarelik arsaya satın alan IAOSB, ilerleyen süreçte Tarış Pamuk'un tapu iptal davasıyla karşı karşıya kalmıştı. Yapılan duruşmalar sonucunda IAOSB'nin haklılığı mahkeme tarafından tasdiqlendi. IAOSB tarafından satın alınmasını, Haziran 2011'de IAOSB'ye teflik etmelerine, akabinde gerçekleştirdikleri Genel Kurul'da, satış için kendi yönetim ve tasfiye kurullarına yetki alarak bu satışı gerçekleştirmiş olmalarına rağmen, tapu iptal davasını içeren Tarış'ın talepleri, mahkemeye reddedildi.

Mahkeme'den TARİŞ Pamuk davasına red

"TARİŞ İPLİK FABRİKASI ARAZİSİNDE TEDBİR KARARI DEVAM EDİYOR"

HABER MERKEZİ - Tarış Pamuk ve Yağlı Tohumlar Birliği Başkanı Faruk Yaman, Tarış ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi arasında 400 bin m²'lik Tarış İplik Fabrikası arazi satışı hakkında yaşanan hukuki süreci ve Atatürk Organize Yönetiminin açıklamasına değeriendirdi.

"İzmir Atatürk Organize Yönetiminin basına gönderdiği, bu nedenle bilgi eksikliği olduğunu vurgulayan Tarış Pamuk ve Yağlı Tohumlar Birliği Başkanı Faruk Yaman, "Mahkemenin kararına saygımız sonsuzdur. Ortada çok hassas ve önemli bir dava var. Davanın arazi tapusu üzerinde tedbir kararı var. Mahkeme Tarış İplik Fabrikası arazisi tapusu üzerindeki tedbirin devamını kararlaştırarak davayı reddetti. Dava artık hukukun kollarına kaldı."

"KAHAR İLE HAKLI OLDUĞUMUZ TESCİLLEDİ"

HABER MERKEZİ - İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile (o günkü adıyla) Tasfiye halinde Tarış İplik Dokuma A.Ş. arasındaki davada, Karşıyaka 2. Asliye Hukuk Mahkemesi, Tarış'ın taleplerini reddetti. Karar, IAOSB'de büyük sevinçle karşılanırken, Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Uğurtaş, Mart 2012'de yaptığı açıklamada katılımcıların hatırlatmasıyla, "Önce kendimize, sonra da Türkiye Cumhuriyeti adına" dedi.

Borçları nedeniyle zor durumda olan Tarış Pamuk Birliği'ne destek olmak, aynı zamanda bölgeye yeni sanayi parselleri kazandırmak amacıyla, Temmuz 2011'de düzenlediği genel kurulda katılımcıların desteğini alarak, Tarış'a ait 400 bin 813 metrekarelik arsaya satın alan IAOSB, ilerleyen süreçte Tarış Pamuk'un tapu iptal davasıyla karşı karşıya kalmıştı. Yapılan duruşmalar sonucunda IAOSB'nin haklılığı mahkeme tarafından tasdiqlendi. IAOSB tarafından satın alınmasını, Haziran 2011'de IAOSB'ye teflik etmelerine, akabinde gerçekleştirdikleri Genel Kurul'da, satış için kendi yönetim ve tasfiye kurullarına yetki alarak bu satışı gerçekleştirmiş olmalarına rağmen, tapu iptal davasını içeren Tarış'ın talepleri, mahkemeye reddedildi.

TİCARET
Genel Kurul Kararı

yenigün

Dalya demeye hazırlanıyor



EKOBİ
Fırat SATICI
Genel Müdür

Tekstilde dördüncü kuşağı açmaya hazırlanan İzmirli sanayici **Jak Eskina**, dedesinin Kemeralı'nda urba üretimiyle başladığı işi 150 milyon doları aşkın ihracat yapan fabrikalar haline getirdi.

İZMİR Ticaret Odası (Ticaret Kurumu) Başkan Vekili, İzmirli İsmet Pazarı Konseilman, Ege Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçı Birlikleri Yürütme Kurulu Başkanı Yılmaz Yılmaz, İzmir Ekonomi Üniversitesi Müdürü Hayrettin Örsel Jak Eskina ile görüşteydi. Yaklaşık 150 milyon doları aşkın ihracat yapan fabrikalar haline getirdi.

Karvazatı çok kalın olan sanayiye "Tekstilde başarıya ulaşmak sanayicilere malumattır" görüşünde olan Yılmaz, Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

Şöhran'ın dünyaya
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

SEKTÖRÜN GELECEĞİ PARLAK
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

HERŞEY EKİP İŞİ
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

İŞG YATIRIMLARI ARTTI
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

Kapasitesini YÜZDE 375 ARTTIRDI
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

10 milyon adet olacak
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

İAOT sektöründe
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.



JAK'A PEK VAKİT YOK
10'dan 20'ye ve 30'a kadar olan Jak Eskina ile görüşteydi.

Tekstilci İnşaat mühendisi
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

Şöhran'ın dünyaya
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

SEKTÖRÜN GELECEĞİ PARLAK
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

HERŞEY EKİP İŞİ
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

İŞG YATIRIMLARI ARTTI
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

Kapasitesini YÜZDE 375 ARTTIRDI
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

10 milyon adet olacak
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

İAOT sektöründe
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

2013-2015
Eskina ile görüşteydi. Eskina ile görüşteydi.

VİZYONUMUZ DAİMA MÜŞTERİ ODAKLI YÖNETİM ANLAYIŞIMIZLA İLK SIRALARA YER ALMAKTIR.

"Amacımız daha sağlıklı ve emin adımlarla büyümek adına ERP programından maksimum oranda faydalanarak kârlılık, pazar payı ve ciro hedeflerimizde başarılı olmak..."

PORT-BAG

YALNIZCA ÜRETEBİLME YETENEĞİ "MARKA" OLMAYA YETMİYOR...

"Başlangıçta işin doğası gereği çeşitli zorluklar ve derişime direnç karşılığında da süreç içerisinde ERP'nin etkin kullanımı tüm birimlere yayılmıştır."

NORM

Tamugur, Bulgaristan ve Romanya'da tesis kuracak

DÜNYA

Ege'nin en büyük atışpırganı tesislerinden



Tire Pazarı'nı keşfetmek

Bütün ilçe pazarları güzeldir ama Tire'de Salı günleri kurulan pazar daha bir güzeldir. Sebze meyvenin en tazesisi, otların envai çeşidi, balın en lezzetlisi... Tire'de kurulan semt pazarında rengârenk bir lezzet cümbüşü yaşanıyor her Salı. 3,5 km'lik bir alana yayılan pazar tezgâhlarına neredeyse ilçenin her sokağında rastlamak mümkün. Salı günleri kurulan ve neredeyse ilçenin tüm sokaklarına yayılan Tire pazarı o kadar ünlü ki, İzmir'den, Selçuk ve Kuşadası'ndan gezi düzenleniyor.

1700'den fazla tezgahı olan Tire Salı Pazarı'nda mevsimine göre kuzukulağı, şevketibostan, turpotu, hardal, pazı, mellengeç, çobandüdüğü gibi ot ve sebzeler satılıyor. Peynir, çökelek ve yağların dışında iğne oyları, kanaviçeler ve keçe, nalın, semer, kalay, urgan gibi az bulunur ürünleri de bulmak mümkün. Zaten pazar, Tahtakale Meydanı ve arasta gibi ahilik geleneğinin hâlâ sürdüğü tarihi yapıların yer aldığı bölümleri de kapsıyor.

Her hafta yaklaşık 8 bin kişinin alışveriş yaptığı pazarın nüfusu yaz aylarında gelen turistlerle daha da artıyor. Pazarda, sebze meyveyi dalından koparıldıktan hemen sonra alabilme ayrıcalığının yanı sıra, dileyen müşteriler Ege'nin meşhur otlarının nasıl kullanılacağını da öğrenebiliyorlar.

Tire Pazarı'nda eşine çok rastlanmayan bir gelenek var. Her salı sabah saat 08:00'de belediye hoparlörlerinden "pazar duası" yayınlıyor. Pazar esnafı, bolluk ve bereket için şükrederken kazancın

artması için de dua ediyor.

Tire, kendine has mutfağı olan, İzmir'in içinde ayrı bir dünya adeta. Ege'ye ait birçok yemeği, bölgenin her yerinde yiyebilirken, Tire'ye özgü lezzetleri tatmak için oraya gitmeniz şart. Tire'ye kadar gidip pazarda gezerken yorulup acıktıktan sonra, mutlaka "Tire köftesi" yemek şart. Bildiğimiz köfteyi "Tire köftesi" yapan bu yemeğin özelliği, kıymasında baharat olarak sadece tuz bulunması. Dana eti ve kuzu eti karıştırıldıktan sonra 3 kez çekilerek hazırlanan kıyma, daha sonra bir güne yakın bir süre dinlendiriliyor. Böylece kıymaya daha rahat şekil verilebiliyor ve şişe geçirilirken dağılmıyor. Şekil verilip şişe geçirilen köfteler, bir sonraki aşamada mangalda kızarıyor. Son olarak, köfteler eritilmiş kızgın tereyağında şöyle bir çevrildikten sonra servise hazır hâle geliyor.

Tire'ye özgü bir lezzet ise Okma.. Isırgan otunun maharetli ellerde nasıl doyurucu bir yemek olabileceğinin ispatı okma. Bu şifalı otun; domates, yeşilbiber ve kuru soğanla kavrulup, çökelek ve tulum peyniriyle harmanlanmasıyla bir lezzet şöleni çıkıyor ortaya. Yemek piştikten sonra, Ege yemeklerinin olmazsa olmazı zeytinyağıyla taçlandırılıyor.

Tire'nin meşhur lor tatlısı, hem hafifliği hem de lezzetiyle yiyenlerin hafızasından kolay kolay silinmiyor. Tire'nin bu tatlı için özel olarak üretilen sert ve tatlı loru dilim dilim kesildikten sonra, üzerinde karadut reçeliyle servis yapılıyor.

GÜCÜMÜZE, GÜÇ KATIYORUZ...!



Volt elektrik motorları

Kalitesi, Türkiye'nin prestiji...

SAYA

Kazım Karabekir Cad. No:84 Kemalpaşa 35170 İZMİR
Tel : 232 877 10 60 Fax : 232 877 10 58 - 59

www.voltmotor.com.tr

Yeni şubemizle şimdi size daha da yakınız!

Can Kardeşler Kuruyemiş'in eşsiz lezzetlerine artık internetten ulaşabilirsiniz..



www.cankardeslerkuruyemis.com

WWW.

cankardeslerkuruyemis

.com

www.cankardeslerkuruyemis.com

