

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

EKİM
2014

SAYI 108

OVP'NİN ÖNCELİĞİ ENFLASYON



ÜNİVERSİTE
SANAYİ
EŞLEŞTİRME
ETKİNLİĞİ



SANAYİ
ÜRETİMİ
BEKLENDİĞİ
GİBİ



UĞURTAŞ:
GERÇEĞE
DÖNÜŞ
ZAMANI

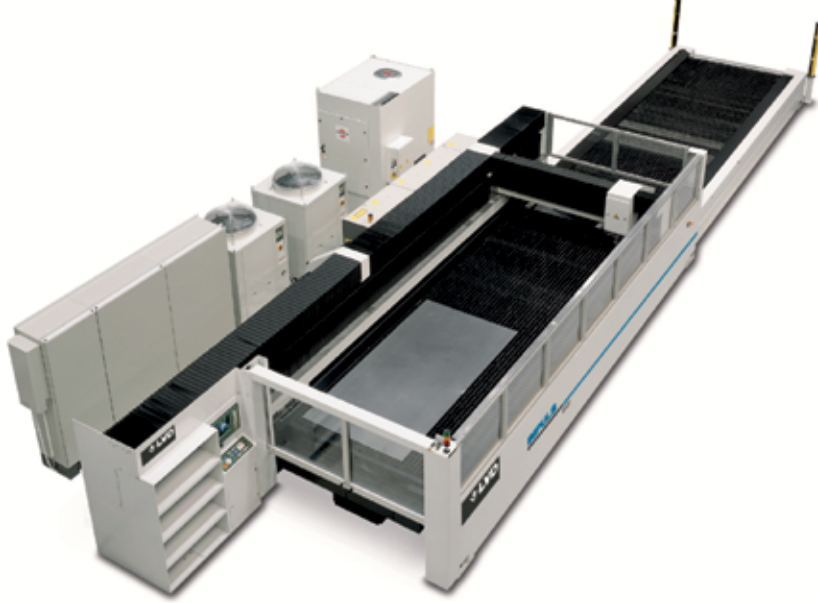
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



Üretiyoruz, Kazandırıyoruz!

7.000.000 m² alanda,
600 firma,
37.000 kişiye istihdam...



M. Kemal Atatürk Bulvarı No : 42 35620 Çiğli / İZMİR
T. 0 (232) 376 71 76 - F. 0 (232) 376 71 00

iaosb@iaosb.org.tr
www.iaosb.org.tr

Gerçeğe dönüş zamanı

Hilmi
UĞURTAŞ

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Ülkemizde sanayici olmanın ne denli zor bir iş olduğu, revize edilmiş haliyle açıklanan Orta Vadeli Plan ile bir kez daha ortaya çıktı. Kimi kesimlere göre bilinenler itiraf edildi, kimilerine göre ise bu plan bile hala çok iddialı. Bana sorarsanız da, bu plan tam bir gerçeğe dönüştür. Bu durum bize ekonominin söylemlerle değil, gerçeklerle yönetilebileceğini göstermiştir. Önceki OVP' ye göre açıklanan hedeflerde ciddi sapmalar var. 2015 yılı OVP'si bir şeyleri değiştirmeyi, geliştirmeyi hedeflemeyen, sadece durumu korumaya odaklanan bir stratejinin ürünüdür. Oysa her ülkede siyasi otorite tarafından açıklanacak bu tür planlar, kendi içinde kamunun ekonomik

dengelerinin kurulması, reel sektörün değişim ve gelişimi yakalamasına rehber olarak görülür. Bizim OVP'mizde bu iki temel alanda bizlere ciddi bir bilgi ve vizyon sağlayacak unsurları bulmak zordur. Ayrıca, 2014 OVP'sinde açıklanan ile gerçekleşen veriler arasındaki uçurum, bu tür planlara bakarak yatırım ve planlama yapmanın ne kadar sağlıklı olduğunu da sorgulamamıza neden olmaktadır. Bu sorgulamaya neden olan alanlara bakarsak:

2014 OVP'sinde büyüme hedefi yüzde 5'ti, sonra 4 oldu, şimdi 3,3 olarak revize edildi. 2015 beklentisi de 4 olarak belirlendi.

2014 OVP'sinde GSYH 920 milyar dolardı, 800 milyar dolara çekildi. 2015 tahmini de 850 milyar dolar oldu.

Kişi başına milli gelir tahmini de 2014 için 11.983 dolardı, 10.537 dolara çekildi, 2015 yılı için de 10.936 dolara bağlandı.

Enflasyon tahmininde ise tam bir kargaşa yaşandı. 2014 hedefi yüzde 5 idi, 9,4 ile kapanması bekleniyor, 2015' te ise beklenti rakamı yüzde 6,3.

İşsizlik verileri de üzücü. 2014 hedefi yüzde 8,8 iken, 2014 sonu beklentisi 9,4'e, 2015 beklentisi ise 9,5'e revize edildi.

İhracatçının 2014 yılı kabusu olan dolar kuru ise 1,89 hedefle yola çıktı, 2014 sonu beklentisi 2.177, 2015 sonunda beklenti ise 2.288 olarak açıklandı.

Belirlenen hedefler içinde sadece cari açığın milli gelire oranında pozitif yönde bir gelişim görmekteyiz. Bu gelişimi de tasarrufa değil, yavaşlayan piyasalara borçlu olduğumuz ortadadır.

İşte sanayici olmanın zorluğu, yıllık belirlenen hedef ve tahminlerde dahi bu denli ciddi sapmaların yaşandığı bir ortamda hangi günün, hangi planını yapacağını bilememektir. Sanayicimiz, yoğun sis altında, önünü görmeden el yordamı ile gitmektedir.

Diğer yandan, bu tabloyu değiştirmek

için girişimciye, istihdam yaratan, ihracat yapan ve gayreti ile elini taşın altına koyan hatta kişisel birikimlerini riske eden sanayicilere el uzatılması gerekmektedir. Bu el uzatmanın yöntemi de sadece finansal destek sağlamak değil, iş yapma ortamının iyileştirilmesi için gerekli adımların atılması ile mümkündür.

Sanayici günümüzde dünyayı çok iyi takip etmelidir. Global ekonomi denilen yapılanma, her hangi bir coğrafyadaki rüzgarın sizin işletmenize fırtına olarak gelmesine neden olabilmektedir. Dünya ekonomisinde yaşanan dramatik değişimler sadece önündeki işe bakan sanayicileri öğüten bir değirmen halini almıştır. Kendi iç dengelerimizi sağlarken sadece ulusal ekonomideki hareketleri değil, global ekonomide yaşananları da çok iyi takip etmeli ve doğru yorumlamalıyız.

Küçük şirketlerimize bir türlü ulaşmayan teşvikler, Ar-Ge ve inovasyon bilincine sahip olmayan veya bu bilince sahip olsa da ayıracak bütçesi olmayan KOBİ'ler, nitelikli işgücünü bulamayan işveren ile iş bulamayan insanların tablosu bizim gerçeğimizdir.

Orta gelir tuzağı diye üzerinde konferanslar düzenlediğimiz algının tam ortasındayız.

Ara malındaki yetersizliğimiz devam ediyor, ithalatla arayı kapıyoruz. Ülkemize gelen sıcak parayı bir türlü kalıcı yatırıma çeviremiyoruz. Döviz kuru bizden öngörü ve planlama isteyen pazarlarda var olmamızı zorlaştırıyor. Faiz politikaları serbest denilen ekonomimizde kontrol altında. Kazanamıyoruz de-

diğimizde, bu sanayiciler de doymuyor diyenler kendini dahi yenileyemeyen işletmelerimizi görmüyor. Diliyoruz, toplumumuzun tüm kesimleri siyasetçisinden, çalışanına ülkemizde bir gerçeğe dönüş yaşıyoruz.

Bu ay, sanayinin en temel can damarlarından olan enerji tedarikinde ciddi bir zam dalgası ile karşılaştık. Bu zamma İzmir'de doğalgaz dağıtım fiyatlarına yapılan anlaşılabilir oranlar da eklenince, zam katmerli olarak yansıdı. Dağıtım fiyatlarına yapılan bu orandaki zammı hiç kimse anlayamadı. Ne yazık ki, anlatan da çıkmadı. Biz de İAOSB olarak bu zammı hukuk zemininde görüşmek üzere harekete geçtik.

Diğer yandan, OSB'lerde alanların dikey kullanım yoluyla arazi fakiri olan ülkemizin ve sermaye fakiri olan şirketlerimizin sanayi yatırımları alanında önlerinin açılmasını tartışmaya açtık. Elbette böyle bir karar ve yapılmayı tek yönden ele almak doğru olmayacaktır. Ancak, İAOSB olarak kamuoyunda başlattığımız bu tartışmanın ülkemiz için doğru ve verimli bir karar ile sonuca ulaşacağı ümidini taşımaktayız.

İAOSB olarak bizleri en mutlu eden, en çok heyecanlandıran projemiz olan İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin açılması ile her gün çocuklarımızı Bölgemizde görmek, onlarla aynı heyecanı paylaşmak tüm İAOSB ailesi için sevinç ve onur kaynağı olmuştur.

Buradan yetişecek çocuklarımızın ülkemizin, bölgemizin, kentimizin gelişimine verecekleri katkıyı hep birlikte göreceğiz ve gururlanacağız.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZIKI

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdıbi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





Uğurtaş, Makedonya
22 Devlet Bakanı Naumoff'u ağırladı

8

Orta Vadeli Program'dan
yeni vergiler çıktı

11

Ekonomik ve sosyal katkısı en
yüksek acil yatırımlara öncelik

12

Babacan: Yüzde 9
enflasyonla olmaz

14

IMF'den Türkiye için
yeni değerlendirme



15

Sanayi üretimi beklendiği gibi

16

OVP, ihracat ve büyüme
nasıl yorumlandı?

18

Topal: Dikey büyümeye
ilişkin bir çalışma yürütülmeli

20

İAOSB Sanayicileri ve İzmir
Üniversiteleri dördüncü kez buluştu

22

Uğurtaş, Makedonya
Devlet Bakanı Naumoff'u ağırladı

23

İAOSB'de 6552 sayılı
Kanun'un detayları aktarıldı

25

İçinizdeki narsisiste 'merhaba' deyin

28

Hamurunu çalışma ve kalite
ile mayalayan firma: Adas Sandalye

32

Bir zamanlar –
İzmir Sanayi Tarihi'nden

36

Küllerinden doğan ülkemize
cansuyu veren okul:
Mithatpaşa Lisesi

40

Avrupa'nın yeni yatırım
cenneti: Makedonya

44

Bilgisayarın korkulu rüyası virüsler

48

ÇDH Obezite ve Diyet
Polikliniği başarısını
gözler önüne serdi

50

Üsküdarlı Hoca Ali Rıza,
Arkas Sanat Merkezi'nde

52

Basında İAOSB



8 Orta Vadeli Program'dan yeni vergiler çıktı



18 Topal: Dikey büyümeye ilişkin bir çalışma yürütülmeli



28 Hamurunu çalışma ve kalite ile mayalayan firma: Adas Sandalye



36 Mithatpaşa Lisesi

Orta Vadeli Programdan yeni vergiler çıktı...

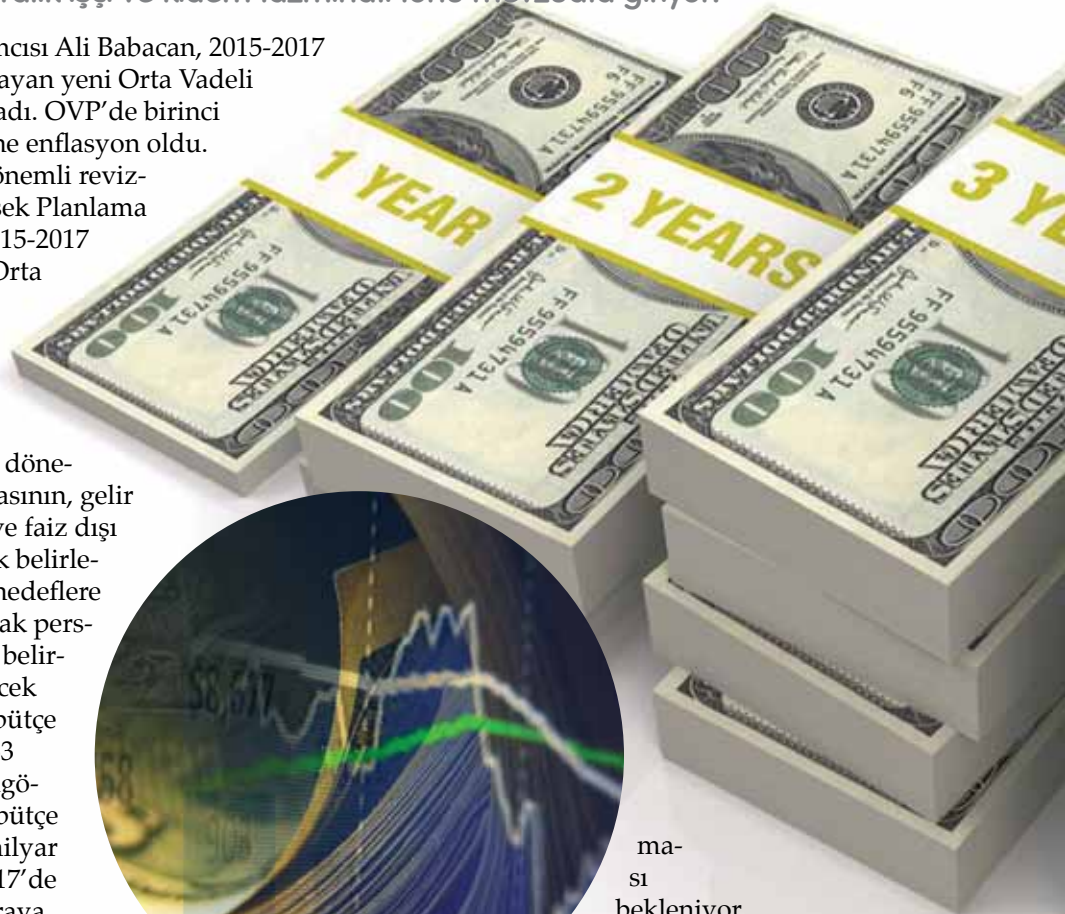
Orta Vadeli Programda rant vergisi resmileşiyor, lüks tüketime yüksek vergi yolda. Kiralık işçi ve kıdem tazminatı fonu mevzuata giriyor.

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, 2015-2017 dönemini kapsayan yeni Orta Vadeli Programı açıkladı. OVP'de birinci öncelik cari açık yerine enflasyon oldu. Ekonomik verilerde önemli revizyonlar yapıldı... Yüksek Planlama Kurulu'nun (YPK) 2015-2017 dönemini kapsayan Orta Vadeli Mali Plan'a ilişkin kararı, 11 Ekim günü Resmi Gazete'de yayımlandı.

Planda, 2015-2017 döneminde maliye politikasının, gelir ve gider, bütçe açığı ve faiz dışı dengeye ilişkin olarak belirlenen orta vadeli mali hedeflere ulaşılmasını sağlayacak perspektifte yürütüleceği belirtildi. Plana göre, gelecek yıl merkezi yönetim bütçe açığının, 20 milyar 963 milyon lira olması öngörülüyor. Söz konusu bütçe açığının 2016'da 15 milyar 802 milyon liraya, 2017'de 7 milyar 88 milyon liraya gerilemesi tahmin ediliyor.

Merkezi yönetim bütçe açığının Gayri Safi Yurtiçi Hasılaya (GSYH) oranının 2015 yılı için yüzde eksi 1,1 olması amaçlanırken, 2016 yılında bu oranin yüzde eksi 0,7, 2017'de de yüzde eksi 0,3'e gerilemesi öngörülüyor. Gelecek yıl için 33 milyar 37 milyon lira olarak belirlenen faiz dışı fazlaya ilişkin tahminin, 2016 yılında 38 milyar 198 milyon liraya, 2017 yılında da 47 milyar 912 milyon liraya yükselmesi bekleniyor.

Faiz dışı fazlanın GSYH'ye oranı ise 2015 yılı için yüzde 1,7, 2016 için yüzde 1,8 ve 2017 için yüzde 2 olarak hesaplandı. Merkezi yönetim bütçe gelir ve giderleri Bütçe giderlerinin 2015 yılında 472 milyar 943 milyon lira, 2016'da 506 milyar 841 milyon lira, 2017'de 541 milyar 335 milyon ol-



ma-
sı
bekleniyor.

Bütçe gelirlerinin ise gelecek yıl net 451 milyar 979 milyon lira, 2016'da 491 milyar 39 milyon lira, 2017'de de 534 milyar 247 milyon lira olması tahmin ediliyor.

Aynı yıllar itibarıyla vergi gelirlerinin de sırasıyla 389 milyar 501 milyon lira, 427 milyar 860 milyon lira ve 468 milyar 541 milyon lira olması öngörülüyor.

Bu arada, AB tanımlı genel yönetim nominal borç stokunun GSYH'ye oranının da 2015 yılında yüzde 31,8, 2016'da yüzde 30, 2017'de de yüzde 28,5 olması hedefleniyor. "Para politikasını desteklemek amacıyla maliye politikasında sıkı duruş devam edecek" diyen Babacan, cari işlemler açığının düşürülebilmesi ve sürdürülebilir düzeye çekilmesi amacıyla yapısal reformların da devam

edeceğini belirtti. Babacan, büyümeye ilişkin hedefleri açıklarken de, 2014 yılına ilişkin büyüme hedefinin yüzde 3.3 düzeyine çekildiğini belirterek, 2015 yılı için yüzde 4 ve 2016 ile 2017 yılları için de yüzde 5 büyüme hedeflendiğini açıkladı.

Yeni vergiler...

Yatırımların üretken alanlara yönlendirilmesi ile özel tüketimin ve cari açığın frenlenmesine yönelik olarak hükümet cephesinde bir süredir dile getirilen gayrimenkul değer artışının vergilendirilmesi, Orta Vadeli Program'da yer aldı. Programda, lüks ya da ithalat yoğunluğu yüksek tüketim mallarına yönelik "caydırıcı vergileme" yapılacağına yönelik karara da yer verildi. Bu iki alandan sağlanacak vergiler, kamunun öncelikli yatırımları ile yüksek katma değerli üretime yönelik desteklerin finansmanında kullanılacak.

İş yaşamında, işveren açısından işe giriş çıkış süreçlerini kolaylaştıracak, çalışma süreleri ve ücretler üzerindeki denetim gücünü artıracak "esnekleşme" projeleri OVP'ye alındı. Programda, özel istihdam büroları bünyesindeki işçilerin geçici olarak işyerlerinde çalıştırması, taşeronluk ve kıdem tazminatının kaldırılarak fona dönüştürülmesi düzenlemeleri de yer aldı. Programda ayrıca, çalışma hayatına ilişkin mesleki eğitim ya da aktif işgücü programlarının sektör ve bölgelere göre farklılaştırılmasına yönelik başlıklara da yer verildi.

Emlak rantına vergi yolda

Tasarruf oranının artırılarak büyümenin sağlıklı kaynaklara dayandırılması, böylelikle cari açığın önlenmesinin, enflasyonla birlikte temel amaç olarak belirlendiği 2015-2017 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'da, vergi politikalarının da bu amaca yönelik olarak gözden geçirileceği belirtiliyor.

Harcanabilir gelir artışıyla uyumlu olmayan bir özel tüketim yapısının oluşması durumunda yeni makro ihtiyati tedbirlere başvurulacağı ifade edilen programda, vergi ve kredi maliyetleri farklılaştırılarak üretken olmayan yatırımların cazibesinin azaltılacağı, tasarrufların üretken alanlarda yatırımlara yönlendirileceği

hükümlerine yer veriliyor. Bu ifadeler, İmar Kanunu ve Belediyeler Kanunu'nda değişiklikler yapılacağına ve lüks tüketime yönelik vergileme listelerinin yenileceğine işaret ediyor. Gayrimenkul değer artışıyla oluşacak rantın vergilendirilmesiyle elde edilecek kaynağın bir bölümünün belediyelere bırakılması da bekleniyor. Üretken alanların ve yatırımların desteklenmesine yönelik olarak da girdi maliyetlerinin azaltılması, rekabetçi alanların özel olarak desteklenmesine yönelik politikalara öncelik verileceği belirtiliyor.



Ne yapılacak?

Söz konusu alanlara yönelik olarak öngörülen politika değişiklikleri OVP’de şu başlıklarla yer aldı:

- Özel tüketimin özel harcanabilir gelir artışının üzerinde artmaması, özel yatırımların güçlü seyretmesi, kamu tasarruflarının tedrici şekilde artması hedefleniyor.
- Tasarrufların daha uzun vadeli finansal araçlarda değerlendirilmesi için düzenlemeler yapılacak.
- Harcanabilir gelir artışıyla uyumsuz bir özel tüketim yapısının oluşması durumunda makro ihtiyati tedbirlere başvurulacak.
- Yurtiçi tasarrufları artırmak

amacıyla lüks ve/veya ithalat yoğunluğu yüksek tüketim malları tespit edilerek caydırıcı vergilendirme yapılacak.

- Kaynakların üretken alanlara yönlendirilmesini sağlamak amacıyla gayrimenkullerin elden çıkarılmasında değer artış kazançlarının vergilendirilmesine yönelik düzenlemeler gözden geçirilecek.
- İmar planı değişiklikleri ve kamu yatırımlarıyla oluşacak gayrimenkul değer artışlarından kamunun pay almasını ve gayrimenkullerde değer artışına yol açacak bazı kamu yatırımlarına yararlanıcıların katkıda bulunmasını sağlayacak sistem geliştirilecek.

• Vergi ve kredi maliyetlerinin farklılaştırılması gibi araçlarla üretken olmayan yatırımların cazibesi azaltılacak, tasarruflar üretken yatırımlara yönlendirilecek.

- Vergi sistemi, tasarrufu özendirme açısından gözden geçirilecek. Vergi politikalarının belirlenmesinde ve uygulanmasında, iklim değişikliği ve çevre kirliliğiyle mücadele edilmesine ve enerji tüketiminde tasarruf sağlanmasına yönelik öncelikler gözetilecek.
- Kamu mali dengelerinin imkân verdiği ölçüde, ekonomik faaliyetler üzerinde yük oluşturan işlem vergilerinde indirime gidilecek.

Çalışma yaşamında ‘esnekleşme’ politikalarının tamamı OVP’de

Orta Vadeli Plan’da, çeşitli kanunlarla düzenlenen istihdam teşviklerinin sadeleştirilmesine yönelik karara yer verildi. Bu yönde Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Koordinasyon Kurulu’nda da özel sektörle birlikte çalışma başlatılmıştı. İstihdam teşviklerinin olumlu sonuçlanıp sonuçlanmadığına yönelik bir izleme mekanizması da kurulacak.

OVP’de, tartışmalı özel istihdam bürolarının kendi istihdam ettiği kişileri, başka işyerlerinde geçici olarak çalışmaya gönderebilmesine yönelik düzenlemenin de yapılacağı belirtildi. Bu konuda daha önce çıkarılan bir yasa Cumhurbaşkanı Abdullah Gül tarafından veto edilmişti. Hükümet, genç ve kadın istihdamının artırılması ile kayıt dışı istihdamın önlenmesinde bu yöntemin etkili olacağı görüşünde. İşçi sendikaları ise düzenlemenin istismara açık olduğu, işçi kiralamanın insan hakkı ihlallerine yol açabileceği eleştirileriyle düzenlemeye karşı çıkıyor. OVP’de, taşeronluk sistemi uygulamalarının da iyileştirileceği kaydedildi. Bu konuda kıdem tazminatıyla birlikte işleyecek bir taslak Çalışma Bakanlığı’nca hazırlanmıştı. Özellikle kamudaki taşeron kullanımını yaygınlaştırmayı hedefleyen düzenlemeyle alt işveren kullanımının kayıtlı ve denetimli ancak daha kolay yapılmasına imkan sağlanıyor. Programa, kıdem tazminatının



kaldırılarak bir fona dönüştürülmesine yönelik hüküm de tekrar konuldu ve bu konuda sosyal tarafların uzlaşmasının aranacağı belirtildi. Hükümet, kıdem tazminatının bireysel bir hesapta prim toplanarak takip edilmesi yönünde planını sosyal taraflara sunmuştu.

Bireylerin mesleki niteliklerinin yükseltilmesi... Programda, bireylerin çalışma hayatına yönelik olarak niteliklerinin yükseltilmesine yönelik olarak da uygulamalara yer verildi. Buna göre, mesleki eğitimde bölge ve sektörler için özel olarak farklılaştırmalar yapılacak. Ayrıca, çocuk sahibi kadınların çalışma uygulamalarıyla güncel olarak tartışılan iş aile uyumu kriterinin de gözetileceği belirtildi. Başta Ar-Ge alanlarında olmak üzere nitelikli işgücünün Türkiye’ye kazandırılması için de uygulamalar yapılacağı kaydedildi.

Ekonomik ve sosyal katkısı en yüksek acil yatırımlara öncelik

Kalkınma Bakanlığı'nın 2015-2017 Dönemi Yatırım Programı Hazırlıkları konulu genelgesi Resmi Gazete'de yayımlandı.

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, hükümetin uyguladığı ekonomik programla uyumlu bir yatırım sürecine girilmesi amacıyla uyulması gereken tasarruf kriterle-

rini belirledi. Hükümet önceliğini ve yapılabilişliğini yitirmiş projeleri tasfiye edecek.

2015 yılında zorunlu haller dışında kaynağı ne olursa olsun ambulans, itfaiye aracı ve güvenlik açısından özel nitelikli taşıtlar dışında taşıt alımı yapılmayacak.

Çok zorunlu haller dışında yeni idare binası yapılmasını yasaklayan Hükümet Başbakanlıktan izin alınmış olması hali dışında lojman, memur evi, kamp, kreş, misafirhane ve benzeri yeni sosyal tesis yatırımı başlatılmayacak. Terörle etkin mücadeleyi güçlendirecek yatırımlara öncelik verecek olan Hükümet ceza ilamlarının infazında etkinliğin sağlanabilmesi için Ceza İnfaz Kurumlarında gerekli kapasite artışı yatırımlarına öncelik verecek.

Kalkınma Bakanlığı'nın 2015-2017 Dönemi Yatırım Programı Hazırlıkları ile İlgili Kalkınma Bakanlığı Genelgesi'ne ek olarak hazırladığı "2015-2017 Dönemi Yatırım Programı Hazırlama Rehberi" de Resmi Gazete'de yayımlandı. Rehberde kamu kurum ve kuruluşlarına yatırım niyetlerini Bakanlığa gönderirken uymaları gereken genel ilke ve kurallar sayıldı.

Hizmet binalarına 'zorunlu hal' ayarı

Buna göre, merkezi ve yerel yönetim birimlerinde önceliğini ve yapılabilişliğini yitirmiş projeler tasfiye edilecek. 2015 yılında zorunlu haller dışında, kaynağı ne olursa olsun, ambulans, itfaiye aracı gibi sağlık, savunma ve güvenlik açısından özel nitelikli taşıtlar dışında taşıt alımı yapılmayacak. Genel İdare sektöründe idari hizmet binası projelerinde önemli oranda fiziki

gerçekleşmeye sahip projelere öncelik verilecek. Çok zorunlu haller dışında yeni idari hizmet binası projesi teklif edilmeyecek.

2015 yılında, güvenlik nedeni ve işin yürütülmesi açısından mutlak zorunluluk bulunmasına bağlı olarak, tasarruf tedbirlerine ilişkin çıkarılan 2007/3 sayılı

Başbakanlık Genelgesi kapsamında Başbakanlıktan izin alınmış olması hali dışında lojman, memur evi, kamp, kreş, misafirhane ve benzeri yeni sosyal tesis yatırımı başlatılmayacak.

Güvenlik hizmetlerinin sunumunda koordinasyonu ve emniyet birimlerinin teknolojik

donanımını güçlendirecek projelere, önleyici/koruyucu güvenlik hizmetleri niteliğindeki projeler ile siber suçlarla mücadele katkı sağlayacak projelere ve terörle etkin mücadeleyi güçlendirecek yatırımlara öncelik verilecek. Hizmet binası projelerinde önemli oranda fiziki gerçekleşmeye sahip projeler öncelik alacak.

Adalet Hizmetleri sektöründe yargıyı hızlandırıcı ve etkinleştirici yatırımlar ile Bölge Adliye Mahkemeleri yapımına ve ceza ilamlarının infazında etkinliğin sağlanabilmesi için Ceza İnfaz Kurumlarında gerekli kapasite artışı yatırımlarına öncelik verilecek. Adalet binası ve cezaevi projelerinde önemli oranda fiziki gerçekleşmeye sahip projelere öncelik verilecek. 2015-2017 dönemi yatırım teklifleri 2015 yılı fiyatlarıyla ve Bin TL bazında hazırlanacak. 2015 yılı kur değeri, gösterge niteliğinde olmak üzere, yıllık ortalama 1 ABD Doları = 2.2874 TL olarak kullanılacak. Karayolu sektöründe karayollarında trafik güvenliği ile ilgili yatırımlara öncelik verilecek. Devlet ve il yolları ile ilgili ödenek tekliflerinde, ana güzergâhlarda yer alan bölünmüş yol ve bitümlü sıcak karışım kaplama (BSK) projeleri öncelik alacak. Ayrıca kuzey-güney hattında koridor yaklaşımı da dikkate alınarak öncelikli güzergâhların yapımına devam edilecek.



Babacan: Yüzde 9 enflasyonla olmaz...



Başbakan Yardımcısı Ali Babacan: "Yüzde 9'larda dolaşan bir enflasyon Türkiye için hayırlı olmaz. Dolayısıyla bundan sonraki dönemde enflasyonu daha makul oranlara çekmek birinci önceliğimiz olacak."

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, hükümet ve Merkez Bankasının birinci önceliğinin enflasyon oranını daha makul seviyelere çekmek olduğunu belirterek, sıkı maliye politikaları ve düşük bütçe açığının bu önceliğin en büyük destekçileri olacağını söyledi.

Türkiye ekonomisine ve Orta Vadeli Program'a ilişkin değerlendirmelerde bulunan Babacan, "Cari açıkla mücadele ciddi bir başarı ortaya koyduk ve bunu çok kısa zamanda gerçekleştirdik. Geçen sene yüzde 7,9 olan cari açığı, bu yıl yüzde 6'nın da altında bir rakamda görmeyi bekliyoruz" dedi. Babacan, cari açıkta yüzde 2 puanın üzerine çıkması beklenen düşüşün büyümeden fedakarlık yapılmadan gerçekleştirildiğine de dikkati çekerek, bunun Türkiye'nin yüksek büyümeye ulaştığı zaman yüksek cari açık vereceği yönündeki yorumların gerçeği yansıtmadığını kanıtladığını vurguladı.

"Biz 2013'ten 2014'e giderken, büyümeyi aşağı yukarı aynı seviyede tutup, cari açığı düşürebilme başarısını ortaya koymuş olduk. Dolayısıyla cari açıktaki bu başarılı tablo bundan sonra da devam edecek. Cari açığın 2017-2018 yıllarına kadar yüzde 5'e inmesini öngörüyoruz" ifadelerini kullanan Babacan, cari açık noktasında daha sürdürülebilir seviyelere geldiği için önceliklerini ekonominin diğer sorunu olan enflasyona yönelttiklerini

açıkladı.

Babacan, şunları kaydetti:

"Yüzde 9'larda dolaşan bir enflasyon Türkiye için hayırlı olmaz. Dolayısıyla bundan sonraki dönemde enflasyonu daha makul oranlara çekmek birinci önceliğimiz, hem hükümet olarak, hem de tabii ki asıl görev alanı fiyat istikrarı olan Merkez Bankası olarak. Politikalarımızı uygularken mutlaka enflasyonu dikkate alan, enflasyonu daha da düşük ve tek haneli seviyelere indirmeye çalışan bir perspektifimiz, Orta Vadeli Program'ımızda zaten var. 3 yıl boyunca da bu perspektifi koruyacağız."

Enflasyon ve cari açık konularında kararlı bir duruş sergilemelerinin Türkiye'deki güveni güçlendireceğini belirten Babacan, "Güveni güçlendirdiğiniz zaman büyüme ve istihdam zaten bunun arkasından geliyor" dedi.

Babacan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bakın son 12 aylık dönemde Türkiye'de çalışanların sayısı 1 milyon 200 bin kişi arttı. Bu çok ciddi bir istihdam artışı. Yani yüzde 4'lük bir büyümeye, geçen sene yüzde 4,1, bu sene yüzde 3,3'lük bir büyümeye, son 12 ayda 1 milyon 200 bin kişi çalışmamız arttı. Bu ancak güvenle oluyor. Özel sektör geleceğe güvenle baktığında işe adam

almaya devam ediyor. Özel sektörümüz geleceğe güvenip de eleman aldığı zaman, Türkiye’de istihdam artıyor ve işsizliğin de en azından artmasını önlemiş oluyoruz.”

Sıkı maliye politikaları ve düşük bütçe açığı enflasyona verilebilecek en büyük destek

Babacan, enflasyonla mücadele de hem hükümetin hem de Merkez Bankasının belirli görevleri olduğunu ifade ederek, “Sıkı maliye politikaları ve düşük bütçe açığı hükümet adına enflasyona verilebilecek en büyük destek” dedi.

Bu yıla ilişkin bütçe açığının gayri safi milli hasılaya (GSMH) oranının yüzde 1,9 olan beklentilerin altına inerek, yüzde 1,4 seviyesinde gerçekleşmesini öngördüklerini dile getiren Babacan, bütçe açığının GSMH’ya oranını 2017 yılı itibarıyla yüzde 0,3’e indirmeyi planladıklarını da aktardı.

Babacan, sıkı maliye politikaları ve düşük bütçeye ilaveten gelirler ve bazı ürünlerin fiyatlandırmaları alanlarındaki politikaların da enflasyona dikkat edilerek uygulanacağına işaret ederek, şöyle konuştu:

“İster enerji fiyatları, ister gıda fiyatları olsun, devletin direkt ya da indirekt bir etkisinin olduğu ürünlerde ya da hizmetlerde enflasyona çok dikkat eden bir fiyatlandırma politikamız olacak bu dönemde. Ama tabii ki Merkez Bankasının para politikaları aracılığıyla enflasyonla mücadelede çok temel görevleri var. Fiyat istikrarı Merkez Bankamızın birinci önceliği, asıl önceliği. Merkez Bankamız fiyat istikrarı önceliğiyle çelişmeme şartıyla hükümetimizin büyüme ve istihdam politikalarına da destek veriyor şu anda.”

Yapısal reformlar çok çok önemli olacak

Türkiye’de büyümenin yapısal reformlarla gerçekleşeceğini vurgulayan Babacan, kendisinin geçen hafta açıkladığı, 2014 yılı için yüzde 3,3 ve 2015 yılı için yüzde 4 olan ekonomik büyüme beklentileriyle, IMF’in her iki yıl için de yüzde 3 ile sınırlı kalan tahminleri arasındaki farklılığı şöyle değerlendirdi:

“Şimdi biz eğer hiçbir tedbir almazsak ve ekonomideki gelişmeleri sadece seyredersek, Türkiye’nin büyümesi yüzde 3’te kalır gerçekten. Bizim gelecek seneki yüzde 4’lük büyüme öngörümüz ancak ilave çaba ile gerçekleşebilir. Yani biz biliyoruz ki büyüme için çaba göstereceğiz. Ama bu çabayı nerede göstereceğiz? Yapısal reformlar ve verimlilik artışında göstereceğiz. Sadece devlet para harcasın büyüme olsun ya da sadece bankalar biraz para bulsun, oradan büyüme gelsin, bu tür büyüme bizim cari açığımızı artırıyor. Sıhhatli ve sürdürülebilir bir büyüme olmuyor. Sıhhatli ve sürdürülebilir

DİR’ci üç sektöre yoğun denetim başlıyor

Orta Vadeli Program toplantısında gündeme gelen dahilde işleme rejimine (DİR) yönelik denetim kapsamında demir-çelik, gıda ve tekstile yönelik geniş çerçeveli bir inceleme başlıyor

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı’nın, dahilde işleme rejimine (DİR) yönelik geniş kapsamlı bir denetimi başlattığı ve sonuçlarına bağlı olarak rejimde değişiklik yapılacağı belirtildi. Gümrük ve Ticaret Bakanı Nurettin Canikli, 6 gün süreyle Mersin gümrük bölgesinde yapılan incelemelerde, DİR kapsamında ithalata bağlı yapılan ihracata konu 703 kalem ürünün 70’inde taahhütlere uyulmadığını tespit ettiklerini, OVP toplantısında açıklamıştı. Bu kapsamda öncelikli olarak demir- çelik, gıda ve tekstile yönelik kapsamlı bir incelemenin başladığını, bunu diğer sektörlerin de takip edebileceğini kaydettiler.

Bu toplanan verilerin ardından, DİR’in düzenleme yetkisine sahip olan Ekonomi Bakanlığı ile birlikte ihtiyaç duyulması halinde yapısal değişikliklerin, uygulama değişikliklerinin ya da sektör bazında değişikliklerin yapılabileceği kaydedildi. İki bakanlığın ortak bir komisyon kurarak yeni uygulama ya da düzenlemeler konusunda birlikte çalışmasının olası olduğu vurgulandı.

Türkiye’de yapılan ithalatın tutar bazında yıllık yüzde 12-15’i DİR kapsamında yapılıyor.

Gerçekleştirilen ihracatın ise yine tutar bazında 40-50 aralığındaki kısmı, DİR ile ithal edilmiş ürünlere bağlı yapılan ihracattan oluşuyor.

bir büyüme ancak ve ancak Türkiye’de yapısal reformların gerçekleştirilmesiyle mümkün ve bunu yapabilmek için de önümüzdeki dönemde yapısal reform programımız çok çok önemli olacak.”

Babacan, kalkınma programıyla 25 öncelikli dönüşüm programını açıkladıklarını hatırlatarak, şöyle dedi:

“Şimdi o 25 dönüşüm programının altındaki yaklaşık bin 250 eylemin takvimlendirmesini yapıyoruz. Bu çalışma tamamlandığı zaman, belki gruplar halinde belki de topluca Sayın Başbakanımız tarafından bu takvim açıklanacak ve 2018’in sonuna kadarki yapısal reform gündemimizi bin 250 adım ve karşısında tarihleriyle beraber ilan etmiş olacağız. Bu güçlü bir mesaj, çok güçlü bir reform programı. Bu reformları gerçekleştirirsek zaten bu IMF’nin beklediği gibi yüzde 3 değil, gelecek sene yüzde 4, ondan sonraki yıllarda da yüzde 5’lik büyüme oranlarına ulaşabileceğimizi düşünüyoruz. Ama hiçbir şey yapmazsak, yerimizde oturursak, o zaman bu yüzde 4’lük yüzde 5’lik büyümelere ulaşamayız. Bu ancak çabayla meydana gelecek.”



IMF'den Türkiye için yeni değerlendirme

Türkiye'deki enflasyonun, artan gıda fiyatları ve değer kaybeden para birimi yüzünden yüksek kaldığına yer veren IMF, enflasyonun 2014'te yüzde 9, 2015'te yüzde 7,1 olacağını öngördü.

Uluslararası Para Fonu (IMF), Türkiye'ye ilişkin enflasyon tahminlerini yukarı yönlü revize ederken, ekonomideki büyümenin özel yatırımlardaki istikrarsızlık ve azalan tüketim harcamaları nedeniyle yavaşladığını belirtti.

IMF, Türkiye'nin de aralarında olduğu Orta, Doğu ve Güneydoğu Avrupa (CESEE) ülkelerine ilişkin "Bölgesel Ekonomik Sorunlar" raporunu yayımladı.

Rapor, bölge ekonomilerinin artan iç taleple toparlanmaya başlamasına karşın büyümenin hala zayıf olduğuna işaret etti. Euro bölgesindeki deflasyonist açılımların yanı sıra azalan gıda ve enerji fiyatlarının enflasyonu bölge genelinde aşağı çektiği belirtilen raporda, Türkiye ve Rusya'daki enflasyonun artan gıda fiyatları ve değer kaybeden para birimleri yüzünden yüksek kaldığı aktarıldı.

Bölge ülkelerinin makroekonomik eğilimlerinde büyük farklılıklar görüldüğünü vurgulayan IMF, Türkiye'de enflasyonun 2014 sonunda yüzde 9, 2015 sonunda ise yüzde 7,1 olarak gerçekleşmesini bekliyor.

Türkiye ekonomisinin 2014 ve 2015 yıllarında yüzde 3 büyümesini öngören IMF, cari açığın Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'ya (GSYH) oranının 2014'te yüzde 5,8 ve 2015'te ise yüzde 6 olacağı tahmininde bulunurken, Türkiye'nin nominal çıpanın yeniden tesis edilmesi ve dış dengesizliklerin azaltılması için yardımcı politikalar izlemesi gerektiğini savundu.

Raporda, öte yandan iyileşen işgücü piyasası ve tüketici kredileriyle desteklenen özel tüketi-

min, Orta ve Doğu Avrupa ülkelerinin genelinde büyümenin temel faktörü olduğu ifade edildi. Buna karşın, "Türkiye ve Rusya'daki tüketim harcamalarının düşen tüketici güveni ve kredi büyüme hızı nedeniyle gerilediği" tespitine yer verildi.

Güneydoğu Avrupa ve Türkiye ekonomilerindeki büyümenin ülkelere özgü nedenlerle yavaşladığına dikkat çekilen raporda, "Türkiye'de artan net ihracatın bir kısmı (parasal) sıkılaştırma politikalarını takiben istikrarsızlaşan özel yatırımlarla eksilerek, büyümenin 2014'ün ilk yarısında yavaşlamasına yol açtı" ifadesine yer verildi. Güneydoğu Avrupa ülkelerinin ekonomilerinin ise sel baskınlarından zarar gördüğü belirtildi.

Ekonomik görünüm aşağı yönlü risklere maruz kalacak

Ekonomik görünümün yakın gelecekte aşağı yönlü risklere maruz kalacağı belirtilen raporda, bu tehlikelerin Euro Bölgesi'ndeki zayıf büyüme sürecinin daha da uzaması, ABD ekonomisindeki parasal normalleşmenin başlamasıyla ortaya çıkabilecek olası finansal değişkenlikler ve bölgedeki jeopolitik tansiyonun şiddetlenmesi gibi riskleri içerdiği kaydedildi. "Bölgenin, Rusya ve Euro alanıyla olan yakın ilişkilerine (özellikle Ukrayna üzerinden taşınan Rus gazına olan bağımlılığına) ilaveten ciddi ölçüde dış finansmana dayanıyor olması, bu şoklardan kaynaklanan olumsuz açılımların büyümeyi ciddi şekilde etkilemesine neden olabilir" denilen IMF raporunda, Ukrayna ekonomisinin, ulusal para birimi Grivna üzerindeki baskılarla aşıldığı dile getirildi.

Sanayi üretimi beklendiği gibi!

Sanayi üretimi Ağustos'ta yıllık yüzde 5.2 artarken, aylık bazda yüzde 1,4 düştü. Arındırılmamış verilere göre sanayi üretimi yıllık yüzde 12,5 artış gösterdi

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretim endeksi Ağustos ayında yıllık olarak yüzde 5.2 artış gösterdi. Böylece 7 ayın en yüksek artışı yakalanmış oldu. Bu arada piyasada beklentisi yüzde 4.9 artış ola-

cağı yönündeydi. Öte yandan arındırılmamış verilerle sanayi üretimi ağustosta yıllık yüzde 12,5 artış gösterdi. Sanayi üretimi Ağustos ayında yıllık bazda yüzde 12.6 oranında artarak Temmuz ayındaki düşüşü bir miktar telafi etti. Hatırlanabileceği üzere, Temmuz ayında sanayi üretimi yıllık bazda yüzde 4.7 oranında azalmıştı. Ancak geçen ay da incelediğimiz gibi, Temmuz ayındaki azalma beklenmedik bir durum değildi. Nihayetinde, Ağustos ayında çift basamaklı büyüme oranıyla bu düşüş telafi edilmiş oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Ağustos 2014 Sanayi Üretim Endeksi verilerini yayımladı. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi bir

önceki aya göre yüzde 1.4 oranında azalışla 120.5 değerini aldı. Sanayinin alt sektörleri (2010=100 temel yılı) incelendiğinde; 2014 yılı Ağustos ayında bir önceki aya göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde

3.5 artışla 112.8, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 2 azalışla 120.8, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 0.3 artışla 121.9 oldu.

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 5.2 arttı. Endeks 114.4 değerini aldı. Sanayinin alt sektörleri (2010=100 temel yılı) incelendiğinde; 2014 yılı Ağustos ayında geçen yılın aynı ayına göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 11.3 oranında artışla 119.2, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 4.3 artışla 111 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 7.7 artışla 134.3 oldu.

Arındırılmamış veriye göre yüzde 12.5 artış

Arındırılmamış veriye göre ise Ağustos ayında sanayi üretimi bir önceki aya göre yüzde 2 oranında gerilerken, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 12.6 artış gösterdi. Endeks, 114.9 değerini aldı. Sanayi üretimi endeksi 2013 yılı Ağustos ayında 102.1, 2014 yılı Temmuz ayında 117.2 düzeyinde gerçekleşmişti.

Arındırılmamış veriye göre 2014 yılı Ağustos ayında bir önceki aya göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 8.5 oranında, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 17.5 oranında artışla 120.5, imalat sanayi sektörü endeksi bir önceki aya göre yüzde 3.9 gerileme, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 12.3 oranında artışla 111.3 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise bir önceki aya göre yüzde 4.7, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 11.8 oranında artışla 135.4 oldu.

Sanayide cirolar yüzde 0,7 geriledi



Sanayide cirolar, imalat sanayiindeki düşüşlere bağlı olarak, Ağustos ayında bir önceki aya göre geriledi.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) Sanayi Ciro Endeksi verilerine göre, Ağustos ayında mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış toplam sanayi ciro endeksi bir önceki aya göre yüzde 0,7 azaldı. Toplam ciroların gerilemesi, sanayinin motor gücü sayılan imalat sanayi sektöründeki ciroların yüzde 0.8 azalmasından kaynaklandı. Aynı dönemde, madencilik ve taşocakçılığı sektörünün cirolarında ise bir değişim olmadı. İmalat sanayi alt sektörlerinden en büyük düşüş yüzde 9.1 ile temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin üretiminde gerçekleşti.

Bu düşüşü, yüzde 8.7 ile giyim eşyalarının üretimindeki cirolar ve yüzde 5.9 ile deri ve ilgili ürünlerin üretimindeki cirolardaki düşüşler izledi. Ana sanayi grupları sınıflamasına göre, Ağustos ayında bir önceki aya göre en yüksek düşüş yüzde 5.1 ile enerjide gerçekleşti.

Ciro artışları

Ağustos ayında bir önceki aya göre en yüksek ciro artışı ise yüzde 24.1 ile makine ve ekipmanların kurulumu ve onarımında gerçekleşti. Bu artış yüzde 17.1 ile diğer ulaşım araçlarının üretimi ve yüzde 11.0 ve mobilya dışındaki ağaç, ağaç ürünleri ve mantar ürünleri sektörünün cirosu izledi. TÜİK verilerine göre, takvim etkisinden arındırılmış toplam sanayi ciro endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 11.7 arttı. Yıllık bazda madencilik ve taşocakçılığı sektöründe cirolar yüzde 9.5 ve imalat sanayi sektöründe cirolar yüzde 11.8 arttı.

OVP, ihracat, enflasyon ve büyüme nasıl yorumlandı?

İhracattaki artış yetersiz, ama gücümüz bu...

Güngör Uras-Milliyet



TİM açıklamalarına göre, Eylül'den geriye 12 ayda ihracat geliri yüzde 4.2 oranında arttı. Aylık artışlara "Tarihi rekor" diyerek sevinerek zaman harcıyoruz ama sonuçta ihracattaki artış yetersiz. Biz ihracatı neden artırmak istiyoruz?

- İhracat gelirine ihtiyacımız var. İhracat artıkcça önce dış ticaret açığı, sonra

cari açık küçülecek. Borçlanma ihtiyacımız azalacak.

- Ekonominin büyümesi, yatırımın ve üretimin artmasına bağlı. Talep olmadan ne yatırım ne üretim yapılır. İç talep frenlendi. Daraldı. Yatırım ve üretim artışı, büyüme ihracata bağlı hale geldi. İhracat artacak ki içeride yatırım, üretim, istihdam ve sonunda büyüme artsın.

TÜİK önceki gün Ocak-Ağustos dönemi dış ticaret rakamlarını açıkladı. Ağustos'tan geriye 12 aylık dönemde dış ticaret açığı 86.3 milyar dolar oldu. Dış ticaret açığı sonuçta cari açığı oluşturur.

Ağustos'tan geriye cari açık (henüz açıklanmadı) 49.5 milyar dolar olarak tahmin ediliyor.

2014 yılında milli gelirimiz sabit fiyatlarla yüzde 3 oranında büyüse de cari dolar kuruyla 2013 milli gelir rakamının altına inecek. Bu nedenle, cari açığın milli gelire oranı gene yüzde 7'lere yükselecek.

İhracatımızda yüksek teknoloji ürünlerin payı yüzde 3 iken, düşük teknoloji ürünlerin payı yüzde 35 dolayında.

Bizim için en büyük ve istikrarlı ihracat pazarı, Avrupa pazarı. Zengin ve istikrarlı pazarlara düşük teknoloji malları ihraç ederek pazar payımızı büyütmemiz imkânsız.

Türkiye'de ihracatın önemine inanmayan yok. Devlet, özel sektör kuruluşları, üreticiler ihracatı artırmak için çalışıyor. Ufak artışlarda bayram ediyoruz. Ama ihracat artışı yetersiz.

Demek ki sadece iyi niyet işe yaramıyor. Demek ki bir noktada bir yanlış var. İhracattaki sorunlar gündeme geldiğinde klasik söylem teknarları: "Katma değeri yüksek, ileri teknolojiye dayalı, yenilikçi üretime yönelmeliyiz".

Gıdadaki dengesizlik ekonominin bütününe yayılmış

Erinç Yeldan- Cumhuriyet



Türkiye'de tüketici fiyatlarındaki enflasyon hızı (TÜFE endeksindeki yıllık değişim) Eylül ayında yüzde 8.86 oldu ve Merkez Bankası'nın yıllık yüzde 5 olan enflasyon hedefinin üstünde seyretmeye devam etti. Gerek AKP ekonomi yönetimi, gerekse TCMB, enflasyonun yüksek düzeyde sürmesinin ana nedenleri arasında

gıda fiyatlarındaki artışı sorumlu tutmakta. Söz konusu dönemde işlenmiş gıda fiyatlarındaki artış yüzde 12.81 düzeyinde. Kırmızı et, yumurta, süt ürünleri grubunda ise yıllık enflasyon yüzde 15.42 olarak gerçekleşmiş. Bir bütün olarak baktığınızda, gıda grubunun toplam enflasyona katkısı yüzde 3.5; yani gıda fiyatları artmasa enflasyon yüzde 5'lere gerileyecek. Gıda fiyatları sadece son birkaç dönemde konjonktürel olarak değil, bütün dönem boyunca genel ortalamanın üzerinde seyretmiş. 2005-2007 aralığı bu gözlemin kısa bir istisnasını oluşturuyor; ancak bir bütün olarak bakıldığında, 2003'ü 100 kabul edersek, 2014 Eylül'ünde gıda fiyat endeksi 267.1, genel fiyat düzeyinde ise 243.4 olmuş. 2003'ten bu yana ortalama enflasyon oranı genel fiyatlarda yüzde 8.37; gıda fiyatlarında ise yüzde 9.26. Eğer sorunların daha da ağırlaştığı 2009 sonrası kriz dönemine bakacak olur isek, enflasyon oranları gıda mallarında yüzde 9.12 iken, genel fiyat düzeyinde yüzde 7.71 olarak gerçekleşmiş. Dolayısıyla gıda ürünleri piyasasında arz ve talep dengesizliği son birkaç yılın değil, ulusal ekonominin bütününe yayılmış yapısal bir sorun olarak karşımızda duruyor. Karşımızda gıda sektörüne ilişkin mevsim koşullarına bağlı, gelip geçici nedenlerden çok daha derin, yapısal sorunlar var: Özelleştirmeler sonucu tarım alanlarının ticari dürtülerle imar rantlarına dönüştürülmesi; hayvancılığın ve gıda güvenliğinin ulus-ötesi tekelere terk edilmesi; her ne pahasına serbestleştirme adı altında tarım üreticilerinin ve genel anlamda sektörün, piyasaların kısa dönemci ve anarşik spekülâtif dalgalanmalarına karşı korumasız bırakılması...

Büyüme hedeflerinin altında kalacağız**Mahfi Eğilmez / CNBC-e**

IMF'ye göre Türkiye'nin 2014 yılında da 2015 yılında da yüzde 3 büyümesi bekleniyor. IMF tahmini çerçevesinde Türkiye, büyümesini 2017 – 2019 arasında ancak yüzde 3,5'e çıkaracak. Bu tahminler gerçekleşirse son 2 yıldır potansiyel büyümesinin altında kalan (2012 yüzde 2,1, 2013 yüzde 4) Türkiye,

2014 – 2019 arasındaki 6 yılda da potansiyel büyüme hızının altında kalmaya devam edecek demektir. IMF'nin raporundaki büyüme tahminleri hükümetin orta vadeli programındaki öngörülerden çok daha karamsar bir büyüme tablosu çıkarıyor karşımıza. Eğer bu tahminler gerçekleşirse Türkiye'nin bırakın 2023 hedeflerine ulaşarak en büyük 10 ekonomi arasına girmeyi ilk 17 ekonomi arasındaki yerini koruması bile sıkıntıya girer. En temel sorunumuz olan iç tasarrufları artırmak için asıl çözüm olan yapısal reformlara girişilememesinin yanı sıra faizi sıfır dolayında tutarak sorunu daha da ağırlaştırıyoruz. Geçmişte düşük iç tasarrufları ikame etmek üzere başvurulan dış finansman kaynaklarına ulaşmak da eskisi kadar kolay olmayınca yatırımların artırılması ve büyümenin hızlandırılması mümkün görünmüyor.

Özetle söylemek gerekirse faiz takıntısı kısa dönemli, yapısal reformlara girişilememesi de orta ve uzun dönemli çözümsüzlüklerin temelini oluşturuyor. Bu takıntı ve bu eylemsizlikten kurtulmadan ekonomiyi yeniden rayına sokmak kolay değil.

Avrupa'nın en iyilerindeyiz**Deniz Gökçe / Akşam**

Revizyon sonrasında reel büyümede düşüş var ama Cari Denge Açığı / GSYİH oranında ise düzelme görülüyor. Ama enflasyon ve işsizlik de yükseliyor. Diğer taraftan tasarruf oranının artışı çok olumlu ve acilen gerekli idi. Verilere bakıldığında Türkiye'nin Cari Denge Açığı / GSYİH oranı, Babacan'ın vurguladığı gibi 2014 ve 2015 yıllarında düşerek

birinci derecede önemden aşağıya indi, ama bu durumda enflasyonun en önemli ve düşürülmesi gereken veri konumuna geldiğini görmek zorundayız. Bundan 15 yıl öncesine bakıldığında dev bütçe açığı ve kamu borcu yükü ile dikkati çeken Türkiye'nin mali durumunun bugün nerede ise Avrupa'da en iyilerden biri olduğu da görülüyor. Benzer şekilde Türkiye'nin bankacılık sistemi sorunları da yok, çünkü bankalar 2001 krizi sonrasında tamir edildi. Ancak Bakanların vurguladığı gibi, ABD gelişmeleri şimdi olmasa da ileride Türkiye aleyhine dönebilir. Fakat AB gelişmelerinde iyileşme ise bu bölgenin temel ihracat pazarımız olması nedeniyle lehimize dönüşebilir.

OVP: Orta gelir tuzağına düştüğümüzün kılavuzu**Uğur Gürses / Hürriyet**

Orta Vadeli Program'ı (OVP) açıklayan Başbakan Yardımcısı Ali Babacan 2015-2017 dönemine girerken ilk önceliğin enflasyon, cari açık ve yapısal reformlar olduğunu söyleyip, bunun da en başta maliye politikasındaki sıkılığın devam ettirilerek sağlanacağını vurguladı.

Alınan bir önlemler dizisi ile 2014'de cari açık azaltılmış, tasarruflar artırılmış değil, şimdi de bu sürecin getirdiği tedirginliğe ve IMF gibi kuruluşlardan gelen 'maliye politikasında sıkılaşma sağlayın' uyarılarıyla politika rötuşu yapılıyor fotoğrafı veriliyor. Yapıldığı söylenen sıkılaşma, 2013 gerçekleşmesinin bile altında. OVP'de geçen yıl yüzde 5 planlarken, bu yıl 2015'de ekonominin yüzde 4 büyüme sağlayacağı varsayımı yer alıyor. Bunun da, 2014 gerçekleşmesinin yüzde 1.9 artış yönünde tahmin edilen tüketimin 2015'de yüzde 3.8 artış göstermesi, 2014'de yüzde 2.1 küçülme gösterecek özel kesim yatırımlarının da 2015'de yüzde 6'lık bir artış göstermesiyle olacağı varsayılmış. 2014'de tüketim ve yatırımları düşük kılan nedenlerin hangisi ortadan kalktı ki, 2015'de tüketimin hızı ikiye, yatırımların hızı da dörde katlanacak? OVP'de, geçen yıl 2015 ve 2016 için tahmin edilen toplam milli gelir sayılarının da ortalama 83 milyar dolar aşağı çekildiği görülüyor. Örneğin 2016 GSYH tahmini 996 milyar dolardan 907 milyar dolara, kişi başı milli gelir sayıları da, ortalamada 1000'er dolar aşağı çekildi.

Türkiye'nin, 2023 hedeflerinden uzaklaştığı kesinleşirken, orta gelir tuzağına da 'hoş geldin' diyor.

Topal: "Dikey büyümeye ilişkin bir çalışma yürütülmeli"

Organize Sanayi Bölgeleri'nin dikey yapılaşmalarına ilişkin sorularımız üzerine açıklamalarda bulunan Mimarlar Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Topal, Türkiye'de 'sanayi alanlarının ve organize sanayi bölgelerinin planlama ve kentleşme sürecinde' yeterince araştırılmadığını ve tartışılmadığını söyledi. Üretimin ve üretime dayalı istihdamın olmadığı yerde, gelişen ve sürdürülebilir bir ekonomiden bahsedilemeyeceğine dikkat çeken Topal, mevcut planlı sanayi alanlarının da 'olması gerektiği gibi' değerlendirilemediğini söyledi.

Dikey büyüme konusunun istihdam, üretim ve sektörlerin değişen mekânsal ihtiyaçları doğrultusunda araştırılması gerektiğinin altını çizen Topal, "Akademik ortamdan bu konuya ilgi duyan bilim insanlarının, çeşitli meslek kuruluşlarının, plancının, mimarların, üretici temsilcilerinin bir araya gelerek, sanayi alanlarında dikey büyümenin gerekçeleri ve gerçekleşmesi durumunda elde edilecek kazanımları veya eksileri tartışmaları gerekir. Mesela bütün bir sanayi bölgesi yerine, sanayi bölgesinin kendi içinde üretim türlerine göre bölgenmesi söz konusu olabilir veya daha sektörel ayrılmaya gitmek gerekebilir. Türkiye'deki ekonomi politikasının, kalıcı, sürdürülebilir olabilmesi için geleceği kurgulayabilen üretim alanlarına yönelmesi gerekir. Gerçek anlamda üretime ve istihdama dayalı olmayan bir ekonomi politikası kentlerin tahribine yol açar. Biz henüz sanayi sonrası topluma geçmiş bir toplum-

sal ve teknik alt yapıya sahip değiliz" dedi.

Fiziki koşullar açısından değerlendirildiğinde, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni alt yapısının yeterliliği, yapılar arasındaki ilişkileri, yer seçimi ve ulaştığı dolgunluk düzeyi açısından bir örnek olarak başarılı bulduklarına dikkat çeken Topal, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Biz, sürekli olarak OSB'lerin yönetim sınırları içinde alt yapı eksikleri tamamlanıp, sanayi yapılarının belli bir doluluğa ulaştırılmasını ve mevcut OSB alanları belli bir doluluk yüzdesine ulaşmadan yeni alanların sanayiye açılmamasını öneriyoruz yıllardır. Çünkü İzmir ve çevresi, tarih boyunca çok güçlü tarımsal üretim alanlarına sahip olmuş. Sanayi üretimi kadar Türkiye'de tarımsal üretim de çok önemli. Bizim de 'sanayi bölgelerinde dikey yapılaşma konusunda neler olabileceğini, sektörel ihtiyaçlar, mekânsal olanaklar, yasal çerçeve, bilimsel gelişmelerle birlikte değerlendirilip, bu tür talepler mevcut alt yapı ile nasıl karşılanabilir, bunun mevcut duruma ve biçime etkisi ne olacaktır' diye bu konu üzerinde çalışmamız gerekiyor.

Belki de giderek daha çok üretim alanlarında uzmanlaşmaya, ihtisaslaşmaya yönelik yer seçimine gidilmesi gerekiyor. Çünkü karma sanayi türlerinin bulunduğu alanlarda ve yapılaşmada söz konusu dikey büyüme her alanda geçerli olamaz. Yönetiminizin ve Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Hilmi Uğurtaş'ın izlediği yol çok doğru. Bunu sürdürmenizi dilerim."



analiz
office store

**İZMİR'İN
EN BÜYÜK
KİRTASIYE
MAĞAZASI
BAYRAKLI'DA!**

analiz
office store
www.analizizmir.com

analiz office store

analiz office store

**DİJİTAL
BASKI**

**OKUL KİRTASIYESİNE
BÜYÜK İNDİRİM!**

**MİR'İN
BÜYÜK
KİRTASIYE
MAĞAZASI**

KAĞITTAN NESCAFE'YE

OFİSİNİZ İÇİN ARADIĞINIZ HERŞEY

HEM DE ÇOK UYGUN FİYATLARLA



AnalizOfficeStore

İAOSB Sanayicileri ve İzmir Üniversiteleri dördüncü kez buluştu

İzmir'deki çeşitli üniversitelerle farklı alanlarda ve platformlarda işbirliklerine imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, bu konuda her iki kesimin de farkındalığını artırmak adına her yıl düzenlediği Üniversite-Sanayi Buluşmasının dördüncüsüne ev sahipliği yaptı.



Sanayileşmenin ve katma değeri yüksek ürünler üretilerek rekabette başarılı olunmasının en önemli koşullarından birisinin, üniversitelerde üretilen yeni bilginin sanayide ürüne dönüştürülmesi olduğu, bunun etkin üniversite-sanayi işbirliği ile sağlanabileceği ortak görüşlerden birisidir. Bu durum, üniversite-sanayi işbirliği arayışının önemli nedenlerindendir.

Bu anlayışı benimseyerek, İzmir'deki çeşitli üniversitelerle farklı alanlarda ve platformlarda işbirliklerine imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, bu konuda her iki kesimin de farkındalığını arttırmak adına her yıl düzenlediği Üniversite-Sanayi Buluşmasının dördüncüsüne ev sahipliği yaptı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren sanayiciler ile 9 üniversiteden katılan akademisyenlerin bir araya gelerek ikili görüşme imkanı bulduğu etkinliğe 90 kişi katılım gösterdi. İAOSB Sanayicileri ve İzmir Üniversiteleri Buluşması, yeni fikirlerin ortaya atılmasına, mevcut fikirlerin geliştirilmesine ve



iki kurum arasındaki ilişkilerin ilerletilmesine olanak sağladı.

Üniversite-Sanayi işbirliğinin etkin ve verimli bir şekilde sürdürülebilirliğini sağlamak ve tarafların kazandıkları deneyimleri paylaşabileceği ve geliştirebileceği bir ortam oluşturmak üzere, Ege Üniversitesi (EBİLTEM-TTO) ve İAOSB işbirliği ile düzenlenen "İAOSB Sanayicileri ve İzmir Üniversiteleri Buluşması" Bölge katılımcılarından ve akademisyenlerden tam not aldı.

Katılan üniversiteler

- Celal Bayar Üniversitesi
- Dokuz Eylül Üniversitesi
- Ege Üniversitesi
- Gediz Üniversitesi
- İzmir Ekonomi Üniversitesi
- İzmir Katip Çelebi Üniversitesi
- İzmir Üniversitesi
- İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü
- Yaşar Üniversitesi



Uğurtaş Makedonya Devlet Bakanı Naumoff'u ağırladı

Makedonya'daki yatırım olanaklarını anlatmak üzere İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret eden Makedonya Cumhuriyeti Devlet Bakanı Jerry Naumoff, İAOSB'li sanayicileri Makedonya'da ağırlamak istediklerini söyledi.

Makedonya Devlet Bakanı Naumoff'u ağırlamaktan büyük memnuniyet duyduklarını dile getiren Uğurtaş, Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında bilgi verdi. 37 bin 500 çalışanı, 600 firması, 5 milyar dolar ticaret hacmi ile İAOSB'nin Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer aldığına dikkat çeken Uğurtaş, Bölge'nin 'Türkiye'nin Batı'ya açılan kapısı İzmir'de' yer almasının da büyük avantaj sağladığını söyledi.

Yabancı yatırımlardan sorumlu devlet bakanı olarak atandığını açıklayan Makedonya Devlet Bakanı Naumoff, Makedonya'nın ekonomik, sosyal ilişkiler ve lojistik anlamda Avrupa'nın yatırım yapılacak en iyi ülkesi olduğuna dikkat çekerek şunları söyledi:

"Avrupa Birliği ülkeleri arasında en düşük işgücü maliyeti olan, en düşük vergi alan, enflasyonu en düşük ülkelerin başında geliyoruz. İyi eğitilmiş, nitelikli genç nüfusa sahibiz. Yabancı yatırımcılarımızı koruyan ve destekleyen kararlara anayasamızda da yer vererek, yaşanabilecek siyasi parti değişikliğinde prosedürlerin değişmemesi adına yatırımcıyı güvence altına alıyoruz. Yatırıma karar veren, ancak yeni bina inşa etmek istemeyen yatırımcılara Yugoslavya'dan kalan binaları tahsis ediyoruz. 650 milyon tüketiciye ulaşan serbest ticaret anlaşmalarımızla yatırımcılara ciddi bir pazar ağı sunuyoruz. Bu pazarlara 1 ila 3 gün arasında ürünlerinizi ulaştırabiliyorsunuz. Yatırımcılarımızı 10 yıl boyunca vergiden muaf tutuyoruz. Bunun yanı sıra devletimiz yatırım maliyetinin yarısını, 500 bin Euro'ya kadar hibe olarak yatırımcıya nakit olarak geri veriyor. Türkiye'den sonra en genç nüfusa sahip ülkeyiz. 29 yaş altındaki çalışanlar için sosyal katkı ve gelir vergisi almıyoruz. Bu da yüzde 31 oranında bir tasarrufa denk geliyor."

Yatırım yapılacak 'En İyi Avrupa Ülkesiyiz'

Dünya Bankası tarafından açıklanan 'Yatırım Yapılacak Ülkeler' sıralamasında Makedonya'nın yatırım yapılacak ülkeler arasında Avrupa'da ilk sırada, dünyada ise beşinci sırada yer aldığına dikkat çeken Naumoff, Türkiye'nin aynı listede 93. basamakta bulunduğunu hatırlattı.

Başbakanları Nikola Gruevski'nin 2006 yılında uygulamaya başladığı dış ilişkiler ve ekonomi politikası ile ülkenin sekiz senede yatırım ve gelişim anlamında önemli yol kat ettiğine dikkat çeken Naumoff, sözlerini



şöyle sürdürdü:

"Her geçen yıl listelerde başarı grafiğimiz daha da yükseliyor. Dünya Bankası'nın yatırımcıyı koruma konusunda 3 kriteri var. Biz, bu kriteri sağlama konusunda dünyada 16. sırada yer alıyoruz. Enflasyonumuz son 12 yıldır yüzde 2'lerde. Kredi notumuz BB. İşçilik bedellerimiz çok düşük. Çin'de 1 saatlik işçi ücreti 1.31 Euro, bizde 1.55 Euro, ABD'de ise 26.23 Euro. İşgücümüzün maddi bedeli düşük olsa da eğitim seviyesi oldukça yüksek ve verimli. Vatandaşlarımızın yüzde 99'u lise mezunu. Bunların yüzde 85'i de üniversite mezunu." Makedonya'nın özellikle hizmet, üretim ve teknoloji alanlarında yatırımcılara önemli imkanlar sunduğunun altını çizen Naumoff, vatandaşlarının en az 2 yabancı dil bilen, iyi eğitilmiş olmalarından dolayı özellikle arama merkezi ve bilgi işlem konularında başarılı hizmet sunabileceklerini söyledi.

Küçük bir ülke oldukları için özellikle KOBİ'lere büyüme ve gelişme olanağı sunduklarının altını çizen Naumoff, İAOSB'li sanayicileri ülkelerinde görmek istediklerini belirterek, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş başkanlığındaki bir heyeti özel olarak ağırlamak istediklerini sözlerine ekledi.

Makedonya Devlet Bakanı Naumoff'un yanı sıra Makedonya Ankara Büyükelçisi Goran Taskovski ve Makedonya İzmir Ticaret Ataşesi Alev Sülejman'ın da aralarında bulunduğu Makedonya heyeti, Norm Cıvata ile Petrofer firmalarını ziyaret ederek, yetkililerle ikili görüşmelerde bulundu.



İAOSB’de 6552 sayılı Kanun’un detayları aktarıldı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Seminerleri kapsamında İzmir Katip Çelebi Üniversitesi iş birliği ile düzenlenen ‘6552 Sayılı Torba Kanun ile Vergi, Sosyal Güvenlik ve İş Mevzuatlarındaki Son Değişiklikler’ konulu seminer, Katip Çelebi Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Mali Hukuk Öğretim Üyesi Prof. Dr. Kerametdin Tezcan ve Yrd. Doç. Dr. Esra Dünder’in katılımlarıyla gerçekleştirildi. Atatürk Toplantı Salonu’nda düzenlenen seminerde, 6552 Sayılı (Torba Kanun) Kanunla Vergi Kanunları, Sosyal Güvenlik ve İş Kanunları Bağlamında Sağlanan Kolaylıklar ve Yeni Uygulamalar hakkında detaylı bilgiler aktarıldı.

Prof. Dr. Kerametdin Tezcan vergi alacaklarının yeniden yapılandırılması konusunda hazırlanan kanundan yararlanılabilecek alacakları şöyle sıraladı;

“30 Nisan 2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önceki dönemlere ait beyana dayanan vergilerde, bu tarihe kadar verilmesi gereken beyannamelere ilişkin vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları; 2014 yılına ilişkin olarak 30 Nisan 2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önce tahakkuk eden vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları, 30 Nisan 2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önce yapılan tespitlere ilişkin olarak vergi aslına bağlı olmayan vergi cezaları, idari para cezaları, Maliye Bakanlığı’na bağlı tahsil dairelerince Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında takip edilen; adli ve idari para cezaları ile asli ve ferî amme alacakları, emlak vergisi ile çevre temizlik vergisi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları ve emlak vergisi üzerinden hesaplanan taşınmaz kültür varlıklarının korunmasına katkı payı ile buna bağlı gecikme zammı, Belediye Kanunu kapa-

mındaki belediyelerin su abonelerinden olan su kullanımından kaynaklanan alacakları ile bunlara bağlı ferî (sözleşmelerde düzenlenen her türlü ceza ve zamlar dâhil) alacakları, İstanbul Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü Kuruluş ve Görevleri Hakkında Kanun kapsamındaki büyükşehir belediyeleri su ve kanalizasyon idarelerinin su ve atık su bedeli alacakları ile bu alacaklara bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi ferî (sözleşmelerde düzenlenen her türlü ceza ve zamlar dâhil) alacakları kanun kapsamında yer almaktadır.

Bunun yanı sıra Adli ve idari para cezaları (6552 sayılı Kanunun 73 üncü maddesinin birinci fıkrasının (b) bendinde yer alan idari para cezaları hariç), Petrol Kanunu’na istinaden alınan Devlet hissesi ve Devlet hakkı, Şeker Kanunu’na istinaden alınan şeker fiyat farkı, Milli Korunma Suçları’nın Affına, Milli Korunma Teşkilat, Sermaye ve Fon Hesaplarının Tasfiyesine ve Bazı Hükümler İhdasına Dair Kanuna istinaden alınan akaryakıt fiyat istikrar payı ve akaryakıt fiyat farkı, Maden Kanunu’na istinaden alınan Devlet hakkı ve özel idare payı ile madencilik fonu, Denizcilik Müstehzarlığının Kuruluş ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararnameye ve Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı’nın Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararnameye istinaden alınan kılavuzluk ve römorkörcülük hizmet payları, Türk Petrol Kanunu’na istinaden alınan Devlet hissesi kanun kapsamı dışında yer almaktadır.”

Tezcan, kanundan yararlanmak isteyenlerin, 30 Kasım 2014’e kadar başvuruda bulunmaları gerektiğinin altını çizerek, “Bu madde hükümlerinden yararlanmak üzere başvuran borçluların, takip ve tahsilat işlemlerinden dolayı açtıkları davalardan vazgeçmeleri gerekmektedir” dedi.



İAOSB'de güneşten elektrik üretimi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Enerji altyapısı, Enerji Verimliliğine bakışı ve Yenilenebilir enerji kaynakları kullanımı konularında fark ve farklılık yaratmak için özenli çalışmalar yürütmektedir. Ülkemizde ilk kez pilot bölge seçilen Bölgemiz, Enerji Bakanlığı, Amerikan Enerji Bakanlığı iş birliği ile 20 işletmede enerji verimliliği konusunda detaylı çalışmalara ev sahipliği yapmıştır.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi güneş enerjisi projeleri konusunda da öncü olmak, konu ile ilgili bilgisini arttırmak, sanayici ve diğer organize sanayi bölgelerine paylaşımda bulunmak için 500 kWp gücünde güneş enerjisinden lisanssız elektrik üretim tesisini kurmuştur.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi; rüzgar enerjisi ile ilgili yeterli potansiyel olmamasına rağmen güneş enerjisi ile elektrik üretimi için uygun bir yerdir. Bölgedeki güneş potansiyeli ile ilgili veriler ve ölçümlere istinaden, yıllık ortalama güneşlenme radyasyonu 1500 ile 1750 kWh/m² olarak açıklanmıştır. Fakat yapılan proje ve kurulan ölçüm istasyonu sayesinde Bölgemizde Güneş Enerjisinin gerçek potansiyeli hakkında istatistiksel ve detaylı bilgilere ulaşma şansı yakalanacaktır... Bu bilgiler önemli bir alan için geçerliliğe sahip ve Güneş Enerjisi yatırımlarına yön verecek nitelikte olacaktır.

Görünürlüğü sağlamak amacıyla tesis Sosyal tesis binaları çatılarına (Bankalar bölgesine) kurulmuştur.

Tesiste, güneş panelleri bahsi geçen çatılara çelik konstrüksiyon taşıyıcılar üzerine yerleştirilmiştir.

Yılda 780 bin kWh elektrik üreteceği hesaplanan tesis ilk ölçümlere göre ayda 75 bin kWh üretmektedir. Sistem verimliliğini arttırmak ve uzun ömürlü bir tesis kurmak için projelendirmeye ve malzeme seçimine özel gösterilmiştir. Proje bir çok açıdan örneklerinden farklı ve verimlidir. Projede her bir panelin üretiminin izlenebildiği özel bir teknoloji kullanılmıştır.

Yatırımının yaklaşık yüzde 75'i (1.000.000 TL) İzmir Kalkınma Ajansı tarafından karşılanmıştır. Destek alınmadan kurulan Güneş enerjisi tesisleri ile ilgili yatırımlar ortalama 5 ile 8 yılda kendisini ödemektedir. Panel ve inverter üreticileri ürünleri için 20-25 yıl ömür garantisi etmektedir. Fakat yanlış ürünler ile yapılan projelerin ömrü maalesef bir kaç yıla kadar düşebilmektedir.

Ülkemizde lisanslı ve lisanssız olarak rüzgar veya güneşten elektrik üreten yenilenebilir enerji üretim tesisleri kurulabilmektedir. EPDK, 10-14 Haziran 2013 tarihleri arasında Lisanslı toplam 600 MW GES için başvuruları kabul etti. Lisanssız elektrik üretimi için yayımlanan yönetmelik ve tebliğlere istinaden 1 MW'a kadar yenilenebilir enerji tesisi kurulabilmektedir.

Sonuç olarak; yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanarak elektrik üretmek günümüzün en cazip yatırımları arasında yer almaktadır. Fakat bu yatırımları yaparken yanlış projeler uygulamamak ve yanlış ürün seçmemek gerekmektedir.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com

İçinizdeki narsisiste 'merhaba' deyin

Narsisizmi 'kişilik bozukluğu' olarak nitelendiren Sosyolog Sevgi Alis Yıldırım, Türkiye'de narsisizmin çok görüldüğünü, ancak kişilik bozukluğu yaşayıp da kendini hasta olarak tanımlayanların az olduğunu söyledi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından Bölge katılımcılarına yönelik sosyal ve kültürel bilgilendirme etkinlikleri kapsamında düzenlenen, Sosyolog Sevgi Alis Yıldırım'ın konuşmacı olarak katıldığı "Sen Kimsin: Narsisizm" adlı seminer Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlendi.

Söz konusu seminerde; "Narsisizm" nedir?", "Niçin biri bize hakaret etmek için Narsisist der ki?", "Kendini sevmek, kendine hayran olmak, kendine çok değer vermek sahiden bu kadar kötü mü?", "Dünyanın merkezinde olmayı kim istemez ki?" konularında önemli bilgiler aktaran Sevgi Alis Yıldırım, tiyatro oyunuyla beraber bir saat süren seminerinin ardından katılımcılara duygularıyla egolarını dengelemek için çocukluğa inen bir toplu meditasyon yaptırdı.

Narsisizmi bir kişilik bozukluğu olarak betimleyen Yıldırım, Türkiye'de narsisizmin çok fazla görüldüğünü, ancak kişilik bozukluğu yaşayıp da kendini hasta olarak tanımlayan insan sayısının az olduğu vurguladı.

Tüm insanların içerisinde bir nebze de olsa var olan narsisistlik duygusunun başlama göstergelerine ve sürecine değinen Yıldırım, "Başkalarından sürekli ilgi beklemeyen, başkalarının eleştirilerini kabul etmeyen ancak başkalarını eleştiren, empati yapmayan, işine gelmeyen ve çıkarlarıyla örtüşmeyen konularda karşıdakini dinlememe, çıkarları doğrultusunda aşırı ideal-



leştirmeyle aşırı küçümseme arasında gidip gelen ve daha buna yakın bir sürü özelliği olan kişiler kişilik bozukluğuna sahiptir" dedi.

Kişiliğin sözlük anlamının şahsiyet olduğunu aktaran Yıldırım, "İnsan 0-6 yaş aralığında yüzde 80 oranında şahsiyetini tamamlar. Dünyaya karşı



tavrımız, olaylara karşı tutumlarımız, doğuma, ölüme, kazanca, paraya, anne-babaya, kardeşe yani çocuk ilişkilerine kadar her alana karşı tutumlarınız 0-6 yaş aralığında gelişir. Dolayısıyla 6 yaş içinde narsisistlik oluşur.”

Narsisistliğin genetik faktörlerden çok sonradan öğrenilen bir davranış olduğunu savunan, çocukların aile içerisindeki terbiyeye bağlı olarak narsisizme yatkın hale geldiklerini ve bu sürecin ergenlik döneminde kişilik bozukluğu boyutuna yükseldiğini önemle vurgulayan Yıldırım sözlerine şöyle devam etti:

“Kişilik bozukluklarının 9 tane ölçütü vardır. Bunlar; Kendisine aşırı derecede önem verme, kendisine harcanan her şeyi çok önemli görme, aşırı benlik önemi duygusu, zihnin sınırsız başarı, güç, deha, güzellik fantezileri ile ilgili olması, sahip olduğu ya da her insanın sahip olduğu yetenekleri abartılı biçimde gündeme getirmesi, özel ve eşsiz oldukları ile ilgili inançlarının olması, sürekli ‘aşırı’ takdir edilmek ve övülmek istemesi, iddialı olması, her türlü ortak işlerde karşısındaki özgüvenini kırmak için uğraşması, empati eksikliği, genellikle başkalarını inanılmaz kıskanması ya da bütün dünyanın onu kıskandığını

düşünmesi, kibirli olması ve kendini beğenmiş tavırlar sergilemesidir. Ölçütlerden bir tanesinin hareket etmesi, diğer 8 ölçütün de harekete geçmesi için yeterlidir. Evrenin sırrının çözülmesi için küçük küçük atomların karakteristik hareketlerinin çözülmesi gerekiyorsa, bunu sosyal yaşam ile bağdaştırdığımızda anne-babaların çocuklarını dengeli büyütmeleri ileride oluşacak kişilik bozukluğunun ortaya çıkmasını da engelleyecektir. Aşırı övülen, aşırı takdir edilen veya sürekli aşağılanan, kızılan çocuğun kişiliğinin gelişiminde dengesizlikler oluşacağından, gelecekte adına hastalık diyebileceğimiz potansiyel şimdiden oluşturulmuş olacaktır.”

Hastalık kategorisine giren narsisti nasıl ayırt edebileceğimizi anlatan Yıldırım, bir insanın narsisistlik bozukluklarını fark etmek için o kişiye güç verilmesi gerektiğini belirtti.

Yıldırım, son olarak anne ve babaların, dinleme, sevgi dersi ve empati konularında çocuklarının kişiliğini beslemelerinin önemli olduğunu vurgulayarak, seyircilerin duygularıyla egolarını dengelemek için çocukluklarına inmelerini sağlayacak toplu meditasyon yaptı.



Sevgi Alis
Yıldırım



Hamurunu 'çalışma ve kalite' ile mayalayan firma: ADAS SANDALYE

Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi'nden mezun olduktan sonra Kemeraltı'nda 70 metrekarelik bir dükkanda üretime başlayan Avni Dolmen'in Adas Sandalye'si bugün sektöründe adı kalite ile anılan marka oldu.



Her biri en az 70 yaşında olan öğrencileri-ne hala 'çocuklar' diye hitap ederek 58 yılın özlemini gideren bir öğretmen, bu- luşmanın ilk dakikalarında şu cümleleri sarfeder; "Sevgili çocuklar;

Sözüme başlamadan hepinizi sevgiyle kucak- larım. Bu geceyi tertipleyen başta Avni Dolmen ile Şükrü kardeşinizi anmadan geçemeyeceğim. Yıl 1950, hepiniz Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi'nden mezun oldunuz. Türkiye'nin her ta- rafına dağıldınız ve hayat mücadelesine başladınız. Ben, çok yakından ilgilendiğim Avni Dolmen kardeşinizden bahsetmek istiyorum. Anne yok, baba var-yok!!! Ama Avni'de azim var, yürek var, çalışma var. Bugün fabrikasına baksanız, 5 bin metrekare içerisinde dev bir kuruluş. Geçenlerde son gezdiğimde havsalam durdu; böyle bir iş yeri nasıl meydana gelir? Avni miras almadı, yardım görmedi, yalnız inandı, azmetti. Üç oğluyla sıkı

sıkıya babanın idaresinde bu günlere geldi. Ben bir öğretmen olarak kendisini hepinizin huzurunda tebrik eder, sizlerin de aynı başarıları elde etmenizi Cenabı Hak'tan diler, gözlerinizden öperim. Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi Atölye Öğretmenlerinden Mustafa Esenergül."

Başarı Hikayesi Köşemizde bu ay, hayata yenik olarak başlamaına rağmen galip gelen bir üstadı, rahmetli Avni Dolmen'i ve kurduğu Adas Sandalye'yi konuk ediyoruz. Dolmen'in oğlu, Adas Sandalye Yönetim Kurulu Üyesi, aynı zamanda Türkiye İhracatçılar Meclisi Ege Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Üyesi Levent Dolmen, 'sandalye' denildiğinde akla ilk gelen markalar arasında yer alan Adas'ın hikayesini bizlerle paylaşıyor.

Hikaye oldukça eskilere, 1900'lerin başına dayanıyor. Girit'te bir anne, kucağında küçücük kızı ile eşini kaybetmenin acısını daha 15'indeyken yaşıyor. Birkaç sene sonra Türkiye'ye göç ediyor birkaç yaşındaki bebeği ile. Aradan 14-15 sene geçiyor. Bu kez de anneanne olmanın mutluluğunu tadıyor. Derken torununu kucağına aldıktan 8 gün sonra kendi kızını kaybediyor... Üst üste yaşadığı bu büyük acılar 'anneye' karalar bağlatıyor. Siyahtan başka renkte kıyafeti dalına takmıyor. Öksüz torununu istiyor babasından, 'anne şefkatini ben vereyim' diyor. Olumsuz yanıt alınca tehdit ediyor. "Ver torunumu bana!!!" Baba, anneannenin iki yıl süren kararlı ve istekli tavrını sonunda kabul ediyor ve Avni Dolmen,



anneannesinin ellerinde yeniden hayat buluyor.

Her mekanda imzası var

Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi'nden mezun olan Avni Dolmen, askerden döndükten sonra 1952 yılında Kemeraltı Taşçıları'nda 70 metrekairelik bir dükkanda imalathanesini kurar. İlerleyen yıllar içerisinde İzmir'de kurulma ha-

zırlığı içine girilen 1. Sanayi'de yer alması için esnaftan büyük talep alır. 'Sen mürekkep yalamış adamsın, gel yanımızda ol' derler. İmalathanesini 1. Sanayi'ye taşıyan Dolmen, o yıllarda pek fazla zanaatkarın olmadığı İzmir'de dekorasyon işine girer. Sinemaların koltuklarını, Efes Otel'in (bugünkü Swiss Otel Büyük Efes) oturma gruplarını, sandalyelerini, Akbank'ın birçok şubesinin dekorasyonunu yapar. Bu işleri tamamladığında yanında çalışan eleman sayısı 15 kişiye ulaşır.



Dolmen, 1970'li yılların başında seri imalata yönelmeye karar verir. Metal ve ahşabı buluşturmak isteyen Dolmen, Türkiye'nin 1970'lerde henüz tanıştığı televiz-

Teknolojiyi ve tüketici ihtiyaçlarını yakından takip ederek ürün yelpazesini her geçen gün çeşitlendiren Adas Sandalye, bugün birbirinden başarılı alanlarda eğitim gören 2. ve 3. kuşak temsilcileriyle yoluna devam ediyor.



Fuarı'na katıldıklarını açıklayan Dolmen, ürünlerinin kalitesindeki ve fiyatlarındaki istikrarın Pazar paylarını arttırdığını söylüyor ve ekliyor:

"İki sene önceki Köln Fuarı'nda, Danimarkalı birisi gelerek bir ürünün fiyatını sordu. Biz de söyledik. Adam oturdu, cebinden bir kağıt çıkardı. Bir baktım, bizim geçen seneki broşürümüzün fotokopisi üzerine bana sorduğu sandalyenin fiyatını yazmış. Bir sene sonra geliyor aynı sandalyeyi soruyor ve biz yine aynı fiyatı veriyoruz. Bunun üzerine adamla çalışmaya başladık, çünkü bize güvendi. Biz, sandalye sektöründe metali, ahşabı ve alüminyumu kendi bünyesinde üreten nadir firmalardan biriyiz. 40 yıllık tecrübemizin ardından, İzmir başta olmak üzere Ege Bölgesi'nin önde gelen mekanlarını Adas imzalı ürünlerle donatmanın mutluluğunu yaşıyoruz."

Dergimizin
ilk sayısından...
Eylül 2005

yon için 5-6 farklı çeşitte sehpa üretir. O kadar kaliteli ürünlere imza atar ki Dolmen, 2009 yılında, yani tam 35 sene sonra, tv sehpasını alarak yıllarca kullanan bir astsubay, sehpayı Dolmen'lere hediye eder...

Dolmen, hiç çocukluğunu yaşayamamış olmasından kaynaklansa gerek, çocuklar için bisiklet, araba üretmeye başlar. 1970'lerin tek kanallı günlerinde herkesi cam ekran karşısına toplayan televizyonda yayınlanan Uzay Yolu dizisinin 'Atılğan'ın ismini kendi imalatı olan bisiklete, Heidi'nin adını üç tekerlekli bisiklete, Oscar'ı da dört tekerlekli arabaya verir. Teknolojinin ilerlemesiyle piyasaya sürülen buharlı ütüler için Türkiye'nin ilk telli-fişli ütü masasını üreten Dolmen, ütü masası çeşitlerini arttırmaya, bunun yanı sıra mutfak için masa-sandalye imal etmeye başlar. Üç oğlu ile birlikte sırt sırta veren Avni Dolmen, 1993 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 5 bin metrekarelik alan üzerine kurulu fabrikasında üretimlerine devam eder. Bu arada 1983 yılında oğulları, Latifnur, Bülent ve Levet Dolmen'in kurduğu Dolmenler adlı pazarlama şirketi, Adas'ın ürünlerini piyasaya sürer. 1996 yılında İAOSB'de ikinci fabrikasını alan Dolmen, bugün kalite denildiğinde sektörde akla ilk gelen markalar arasına Adas'ın adını yazdırır.

Üretiminin yüzde 30'unu ihraç ediyor

Adas Sandalye Yönetim Kurulu Üyesi Levent Dolmen, ürünlerinin yüzde 30'unu ihraç ettiklerini bildirerek, Adas ürünlerinin satıldığı ülkeleri şöyle sıralıyor; "Yunanistan, Almanya, Danimarka, Ukrayna, Fransa, Amerika, İran, Irak ve Azerbaycan başta olmak üzere çeşitli ülkelere ürünlerimizi gönderiyoruz."

Sekiz senedir üst üste Almanya'da Köln



**ALIAĞA KİMYA İHTİSAS VE KARMA ORGANİZE SANAYİ
BÖLGESİ'NİN GİRİŞİ, ANAYOL ÜZERİNDE**

KİRALIK FABRİKA



NORSET GAYRİMENKUL YATIRIM İNŞAAT ELEKTRİK SANAYİ TİCARET A.Ş.

Ada No: 133 Parsel No: 2

Parselin Alanı: 5000 m²

Adres: N. Atıl Akkan Bulvarı No: 8 Aliağa OSB Aliağa/İzmir

Toplam Fabrika Binası: 2558 m²

Yapının Toplam Yüksekliği: 12.87 m

İletişim için: Şükrü Akkan

0533 257 09 94 • 0232 465 10 18

sakkan@norset.com.tr



100. yılında I. Dünya Savaşı ve İzmir'de iktisadi hayat

1908'de İzmir'den yapılan ihracatın toplamı yaklaşık 4.5 milyon sterlindi. Aynı şekilde Anadolu'nun en önemli ithalat limanı da olan İzmir'in 1908'deki ithalatı 3 milyon sterlin dolayındaydı.

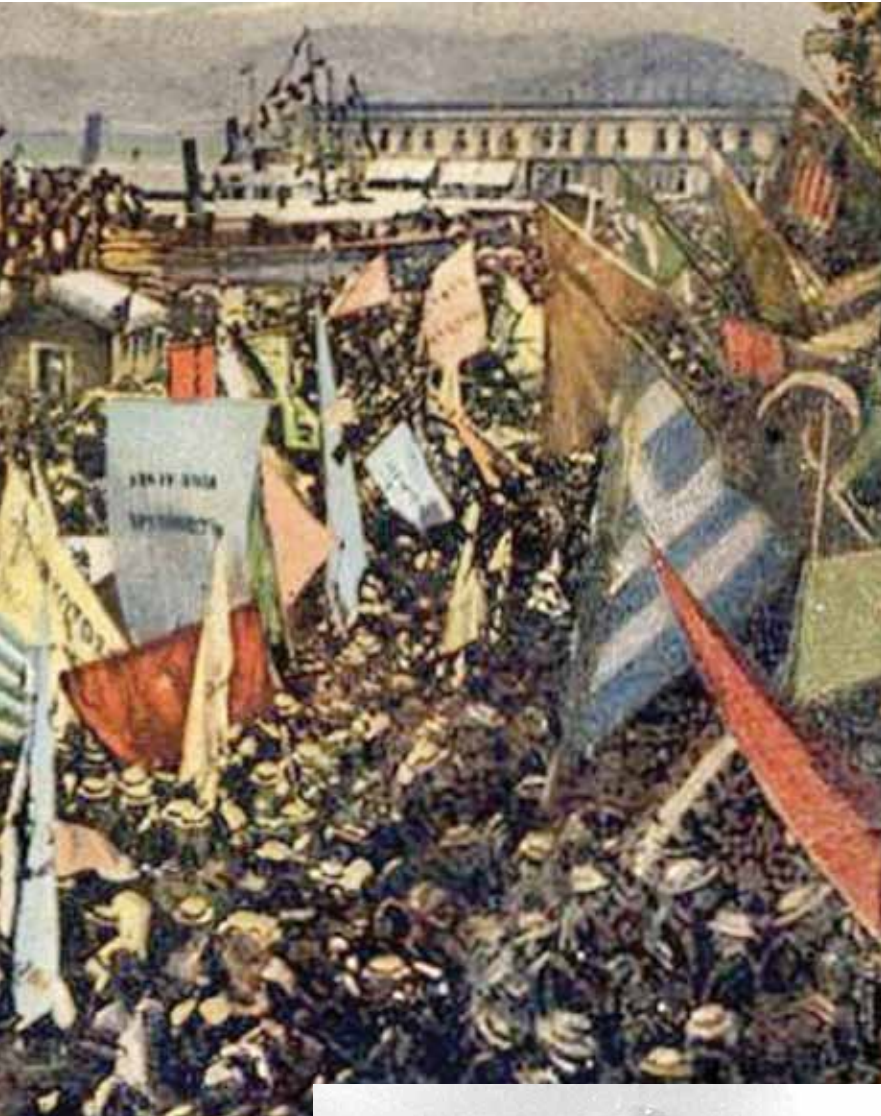
20. yüzyıla girerken İzmir, Batı Anadolu'nun ekonomik merkeziydi. Balıkesir'den Antalya'ya kadar uzanan bölgede üretilen ürünler İzmir'e gelir; buradaki ticarethaneler aracılığıyla yurtdışına ihraç edilirdi. 1908'de İzmir'den yapılan ihracatın toplamı yaklaşık 4,5 milyon sterlindi. Bunda en büyük pay, yaklaşık 1.340.800 sterlinle üzümündü. Onu, incir, palamut, halı, pamuk ve afyon izliyordu. Aynı şekilde Anadolu'nun en önemli ithalat limanı da olan İzmir'in 1908'deki ithalatı 3 milyon sterlin dolayındaydı. Tahmin edilebileceği gibi İzmir'e yabancı ülkelerden gelen daha çok mamul mallardan oluşuyordu; pamuklu mallar, pamuk ipliği, yünlüler, madeni eşyalar, şeker, kahve ve kereste gibi...

İzmir'de iktisadi hayatı düzenleyen kurumların başında İzmir Ticaret ve Sanayi Odası ile İzmir Ticaret ve Sanayi Borsası gelmekteydi. 1885'te kurulan İzmir Ticaret ve Sanayi Odası'nın 1900'lerdeki durumu, yukarıda sözünü ettiğimiz yılda şöyle betimlenmiş:

"Vilayetin sırf ihracata mahsus olan üzüm, incir, pamuk, arpa, palamut vesaire gibi külliyyetli ve ehemmiyetli mahsulâtından başka Hüdavendigar, Konya ve Adana vilayetlerinin dahi ekser mahsulâtının revağgâhı ve bu vilayetler ile diğer bazı vilayetlere sevk olunan Avrupa emtiasının başlangıcı olmasıyla ticari muamelelerinin büyüklüğü ve ehemmiyeti açık olan İzmir Ticaret ve Sanayi Odası... mahalli ziraat ve sanayinin ilerlemesi ve ticaretin iyi bir şekilde cereyan etmesi için çalışmaktadır."

Meşrutîye'nin ilanı

Osmanlı Devleti tarihi içinde önemli dönüm noktalarından biri de II. Meşrutîye'nin ilanıdır. Otuz yıl süren II. Abdülhamit'in baskı rejiminin sonu demek olan II. Meşrutîye, Osmanlı ülkesinin her yerinde olduğu gibi İzmir'de de büyük yankı bulmuş, ekonomiden siyasete, cemaatler arası ilişkilerden günlük hayata kadar toplumsal hayatın bütün noktalarında



yeni bir değişimin başlangıcı olmuştur. İzmir; Dr. Nazım, Bursalı Tahir, Eşref Kuşçubaşı, Halil Men-teşe, Çerkez Reşit gibi İttihat ve Terakki Tarihi'nin önemli adlarının bulunduğu şehirdi. İttihat ve Terakki'nin İzmir'de sağlam bir örgütlenmeye sahip olması, II. Meşrutiyet'in ilanının duyulduğu ilk anlarda Anadolu'nun diğer yerleşim yerlerinde yaşandığı bilinen tereddütün yaşanmamasını sağladı. Meşrutiyet'in ilan edildiğinin duyulması üzerine Müslim ve gayr-ı Müslim halk derhal Meşrutiyet lehine gösteriler yapmaya başlamış, 24-25 Temmuz gecesi Kordon, Karataş ve diğer semtlerde bir araya gelerek sevinç gösterilerinde bulunmuşlardı. Ertesi gün Kemeraltı, rıhtımdaki mağaza ve gazinolar bayraklarla donatılmış, binlerce kişi ellerinde Osmanlı bayrakları bulunduğu halde Sarıkışla önünde toplanarak, "Padişahım çok yaşa" ve "zito" sesleriyle Meşrutiyet'in ilanını kutlamıştı. Bu sevinç gösterileri günlerce sürdü. Ancak Meşrutiyet'in özellikle ce-maatlerin kaynaşması konusunda yarattığı umutlar kısa sürede söndü. Rum basınının yaptığı kışkırtmalar, Mebusan Meclisi için yapılacak olan seçim ortamının gerginliği, ekonomik hayatın dengesizliği ve ticari hayatı felç eden bir takım gelişmeler İzmir'de yaşamı belirleyen faktörler oldu.

Türkler ekonomi alanında

1910'larda ortaya çıkan önemli bir gelişme de, XIX. yüzyılın sonlarında İzmir'de ticaret ve sanayi alanında etkili bir şekilde rol oynamaya başlayan Türkler ile başta Rumlar olmak üzere diğer etnik gruplar arasında yaşanan rekabettir. Bilindiği gibi Türkler uzun süre ticaret dünyasının dışında kalmıştı. 1880'lerden itibaren, Türklerin pek çok alanda bir canlanma içine girdiği görülür. Bu yıllardaki Türkçe basın incelendiğinde Türklerin sanayi ticaretten uzak kalmasının nedenleri ve ticari hayata heves eden Türklerin teşvik edilmesi gerektiği üzerine yazılmış bazı makalelere rastlanmaktadır. Örneğin Hizmet gazetesi, İzmir'de yaşayan Müslümanların Rumlar kadar ticari faaliyetlerden gerekli hisseyi alamadığını belirterek, bunun nedenini Müslümanların ticaretteki cahilliğine ve memuriyete olan eğilimlerine bağlıyordu

XX. yüzyıla girilirken Osmanlı aydınları ülkenin ekonomik sorunlarının tarıma mı sanayiye mi ağırlık vererek çözüleceği konusunda görüş birliği içinde değillerdi. Uzanlıları günümüze kadar gelen bu tartışmada, Meşrutiyet yıllarında Maliye Nazırlığı da yapmış olan Cavit Bey, rekabet gücünden yoksun, gelişmemiş bir sanayiinin ülkeye yük getireceğini düşünüyor, koruma yoluyla da sanayinin geliştirilemeyeceğini, bu nedenle uluslararası işbölümü içinde Osmanlı'nın üzerine düşen tarımsal faaliyetlere ağırlık verilmesi gerektiğini savunuyordu. Sanayileşmenin gerektiğini ileri sürenler de sermaye yetersizliği sorununa dikkat çekerek, önce-



2. Meşrutiyet'in ilanıyla birlikte başlayan milli iktisat politikası, 1914'e gelindiğinde ürünlerini vermeye başlamış, pekçok Türk İzmir ticaretinde ve sanayisinde rol üstlenir hale gelmişti.

likle ülkeye yabancı sermaye çekilerek dışa bağımlı bir sanayileşmeden öte bir öneri getiremiyorlardı.

II. Meşrutiyet dönemi sanayi konusunda bilinçlenmenin yoğunlaştığı yıllar oldu; 1909'da Sanayileşmenin Terakkisi Hakkında Kanun Layihası'yla başlayan serüven, 1913'te Teşvik-i Sanayi Kanun-ı Muvakkatı'yla belli bir aşamaya geldi. Bu adımlarla birlikte İttihatçı hükümetler, sanayileşmenin zorunluluğuna inanmalarına rağmen önceliğin tarıma verilmesi kanısındaydılar; bilinçsiz sanayileşme ülke ekonomisini daha büyük bir batağa saplayabilirdi.

Savaş yılları...

Daha önce de belirttiğimiz gibi, ulusal tüccar ve sanayici oluşturma ve ekonomik hayata hâkim kılma amacını hedefleyen İttihat ve Terakki için İzmir en önemli merkezlerden biriydi. 1913, 1915 sayımlarına göre İzmir ticaret ve sanayi açısından İstanbul'dan sonra ikinci sırada yer alıyordu. İttihat ve Terakki, düşüncelerinin hayata geçirilebilmesi için öncelikle istikrarlı ve yaptırım gücü yüksek bir yönetim kurulması gerektiğinin farkındaydı. Nitekim Babıâli darbesiyle siyasal iktidarı eline geçiren İttihat ve Terakki, İzmir için öngördüğü siyasi, idari ve ekonomik düşüncelerini uygulama olanağı buldu. Bu çerçevede, katib-i mesul olarak Celal (Bayar) Bey İzmir'e gönderildi. İdari ve ekonomik önlemler doğrultusunda yapılacak çalışmalar için de İzmir valiliğine Rahmi Bey getirildi.

İttihat ve Terakki yönetimi içinde oldukça etkili olan Rahmi Bey, İzmir'e geldiği 12 Ekim 1913 tarihinden, görevden alındığı 24 Ekim 1918 tarihine kadar İzmir ile ilgili tüm gelişmelere damgasını vurdu. İzmir'de ticari hayatın Türk işadamları eline geçmesine en fazla gayret eden kimse Vali Rahmi Bey'di. Rahmi Bey, şahsi ağırlığını koyarak, Alanyalı Mahmut Bey'in Ticaret Odası başkanlığına getirilmesini sağlamış ve ticari konularda Türk işadamını daima birinci planda tutmuştur.

II. Meşrutiyetin ilanıyla birlikte başlayan Milli İktisat politikası, 1914'e gelindiğinde ürünlerini vermeye başlamış, pek çok Türk, İzmir ticaretinde ve sanayisinde rol üstlenir hale gelmişti. Özellikle Balkan Savaşı, İzmir'de Türk tacirlerin hissedilecek kadar artmasına olanak sağlamıştı. 1914'te yayınlanan İslam Tüccar ve Esnaflarına Mahsus Rehber bu durumu açık bir şekilde ortaya koymaktadır. Vali Rahmi Bey'in desteğiyle yayınlanan bu kitapçıkta, İzmir'de faaliyet gösteren Türk eczane, ecza ve baharat depoları, otel ve misafirhaneler, doktorlar, emanetçiler, fabrikalar ve tüccarlar sıralandıktan sonra, Türklerin birbirleriyle iş yapmaları tavsiye edilmişti.

Ancak I. Dünya Savaşı'nın başlaması, bu yöndeki çalışmalara hem olumlu, hem de olumsuz etkilerde bulundu. Savaş, Türk tüccarının daha fazla ön plana çıkarılması için bir vesile oluşturmıştı. Fakat savaşın ilerleyen yıllarında ticareti yapılacak olan mal kalmayınca, bu avantaj hiç bir işe yaramadı. Savaş sırasında düşman donanmalarının Ege Denizi'nde dolaşmaları ve kolaylıkla İzmir limanını tehdit edebilir bir konumda bulunmaları, bütün ticari muamelelerin Bandırma yoluyla cereyan etmesine neden olmuştur. İzmir'den üzüm, incir gibi ürünler, trenlerle Bandırma'ya, oradan vapur ya da mavnalarla İstanbul'a sevk ediliyordu. Bu sevkiyatta malını nakil edebilmek için devlet tarafından vagon ve koli tahsis edilmesi gerekiyordu. Nakliyat işi için pek çok yolsuzluklar dönüyor, bazı kimseler yüksek paralar kazanırken, çoğu kişi de büyük zararlara uğrayarak, ticarethanesini kapatmak durumunda kalıyordu. Bunun üzerine 1914 yılı Aralık ayında, bazı ürünlerin ihracının yasaklanması, bu ürünlerin dış ticaretiyle uğraşan tacirleri daha da zor durumda bıraktı.

"İhracı Memnu Eşya" başlığıyla iki liste halinde duyurulan eşyalar şunlardı: Buğday, dakik (un), irmik, nişasta, bulgur, mısır, fasulye, nohut, mercimek, bakla, bezelye, börülce ve hububat-ı saire ile patates, pirinç, yağ, zeytinyağı, soğan, tuz, pekmez, bal, pastırma, sucuk, arpa, saman, yulaf, kepek, ot ve hayvanata mahsus her nevi gıda, kimyevi mamuller, sabun, sığır derisi, gocuk imaline mahsus her nevi postlar, inşaat malzemeleri, maden ürünleri, petrol, pamuk, afyon, palamut vs. 1916 yılında savaşın koşulları iyice ağırlaştırması üzerine, ek listeler hazırlayan İlaş Nezarati, ihracı memnu eşyanın kapsamını daha da arttırmıştır.

Savaş yılları, cılız ekonomik yapıyı derinden sarsmıştı. Erkek nüfusun çok önemli bir bölümünün silah altına alınması ve genel savaş koşulları, savaş süresince tarımsal üretimde önemli daralmalara yol açtı. 1914-1918 yılları arasında buğday üretimi yüzde 47 azalmıştı.

I. Dünya Savaşı sırasında İzmir sanayiinin durumunu öntümüzdeki sayıda ele alacağız.



HAYALLERİNİZİ BÜYÜTMEK İÇİN YERİNİZ HAZIR

10.000.000 m² büyüklüğündeki
DÜNYANIN EN MODERN ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE, 500.000 m² alan üzerine kurulu
ALOSBİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ
sizleri bekliyor.

KOBİLER İÇİN BÜYÜK FIRSAT



144 Dükkan, Otopark, Halı Saha, Basketbol Sahası, Restoran, Kafeterya, Büfe, Bankalar, Bankamatikler, Kargo Şubesi, Eczane, Özel Güvenlik ve Sanayi Bölgesi avantajlarıyla sizlere özel bir çalışma alanı.



- 7,5 m Yükseklik
- 112,5 m² Batar Kat yapma izni
- 225 m² Dükkan
- 75 m² Sundurma + 75 m² Açık
(150 m² Çalışma Alanı)

487,5 m² KULLANIM ALANI



ALOSBİ katılımcısı olan
362 ulusal ve uluslararası
fabrikanın tedarikçisi ve iş ortağı olmak için;

Aliağa Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü
İzmir - Çanakkale E87 Karayolu 67. km Aliağa - İZMİR
T. 0(232) 621 50 50 • F. 0(232) 621 50 60

ALOSBİ
ALİAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

www.alosbi.org.tr



Serap AKYOL AKSÜYEK



Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Küllerinden doğan ülkemize cansuyu veren okul



MİTHATPAŞA LİSESİ

1868 yılında kimsesiz çocuklara yuva olsun diye inşa edilen okul, 146 yıllık birikimiyle bugün sanayiden zanaata, akademiden ticarete birbirinden farklı alanların duayenlerini yetiştirmenin haklı gururunu yaşıyor.

Bir okul ki; içinde şekil alanlar bugün ülke ekonomisine, ülke sanayine şekil veren insanlar haline gelmiş... Bir okul ki, ülkesi için tıpkı Mustafa Kemal gibi çabalamış; Kurtuluş Savaşı yıllarında yurdun dört bir köşesindeki okullara masa, sandalye, sıra üreten öğrencilerini, bugün ülkemizin ihracat mallarını üreten sanayicilerine dönüştürmüş... Bir okul ki, 'milli bütünlük' anlayışıyla öylesine başarılı işlere imza atmış

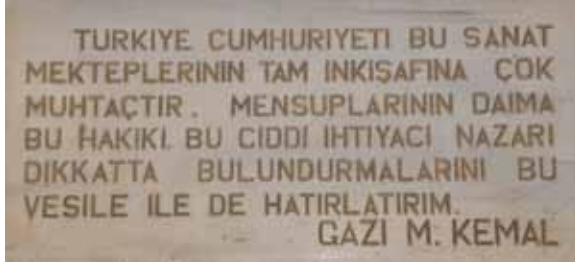
ki Ulu Önder Atatürk, bu eğitim yuvası için altın lira bastırmış, üzerinde en hakiki fotoğrafıyla... Bir okul ki; ustalık, emek, başarı, özveri ve paylaşım; öğretmenlerin bilgileri ile yoğrulmuş, her bir öğrencinin benliğine işletilmiş. Bir okul ki yanmış, kül olmuş da mezun ettiği öğrencileri sayesinde küllerinden tekrar doğmuş...

Kapısından içeriye giren öğrencinin aklını, ruhunu, bedenini nakış gibi işleyen, mezunlarının da aynı zanaatı ülke ekonomisine uyguladığı Mithatpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin konuğuyuz bu ay... Okul Müdürü Ercüment Selim, okulun centilmen havasını destekler nitelikte bizi kapıda karşılayarak görüşme sonunda aracımıza kadar eşlik ediyor. Bu süreç zarfında Selim'den duyduklarımız bizi hem gururlandırıyor hem şaşırtıyor hem de hüznleştiriyor...

Ulu Önder altın para hediye eder

Mithatpaşa Lisesi'nin tarihi, Cumhuriyet öncesine, Osmanlı dönemine kadar uzanıyor. 1868 yılında "kimsesiz çocuklara yuva olsun" diye inşa edilen okul 146 yıllık birikimi ile bugün sanayiden zanaata, akademiden ticarete birbirinden farklı





alanların duayenlerini yetiştirmenin haklı gururunu yaşıyor. 1881 yılında bugünkü anlamda meslek lisesi eğitimini vermeye başlıyor. Bugün 120'nin üzerinde öğretmeni ve açık meslek lisesi öğrencileri ile toplam 1750'ye yakın öğrencisi ile elektrik-elektronik teknolojileri, makine teknolojileri, bilişim teknolojileri, metal teknolojisi ve Mobilya dekorasyon teknolojisi adı altında, 5 farklı alanda eğitim-öğretim veren okul, 'yeni zanaatkarlar, sanayiciler, akademisyenler yolda, içiniz rahat olsun' mesajını veriyor.

Okul Müdürü Ercüment Selim, attığınız her adımda 146 yıllık tarihin izlerini gözlemlediğiniz Mithatpaşa Lisesi'nin vefakar bir kurum olduğunu aktararak, okulun 'milli birlik ve beraberlik' mesajını vermekte üstlendiği rolü öğrenmemize yardımcı oluyor:

"Kurtuluş Savaşı'nın ardından ülkede yokluk ve kıtlık hakim. Ne bir masa, ne bir sıra, ne bir sandalye... Okullar harabe, içi boş... İşte böyle bir dönemde Mithatpaşa Lisesi öğrencileri, ürettikleri masa, sandalye ve sıraları yurdun dört bir yanına göndermeye başlıyor. Ülkemizin okulları Mithatpaşa Lisesi öğrencilerinin el emeği üzerinde oturuyor, yazı yazıyor, ders çalışıyor... Bu vefakarlığı ile göz dolduran okulumuzu Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk ziyaret ederek, Mithatpaşa Lisesi için bastıracağı altın parayı dönemin okul müdürüne teslim ediyor ve hatıra defterine şu notu yazıyor; 'Müessese için yeni bir yükselme devrinin açılması dileğiyle, tebrik ederim... M. Kemal Atatürk. 21.01.1934'."

"Ahde vefa"

Vefakar okul, gün geliyor 129 yıl sonra bir yangın felaketi ile karşı karşıya kalıyor. Tamamen hasar gören, aydınlattığı ülke ekonomisinin aksine her yerini zifiri karanlıkların kapladığı bir dört duvar kalıyor yangından geriye... Burada 'vefa' bir kez daha devreye giriyor.

Mezun öğrenciler bu sefer kendi okulları için el ele veriyor ve tüm okulu yeniden restore ettiriyorlar. Öyle ya İzmir'in duayen sanayicilerinin bir çoğu Mithatpaşa'da edindikleri zanaatının ekmeğini yiyor. Şimdi ahde vefa zamanı diyor ve 'ekmek teknesini' yeni sanayiciler, zanaatkarlar için yeniden onarıyor...

Ercüment Selim, bugün kaynak sorunu yaşayan okullarının uzun zamandır 'unutulduğun-



dan' yakınlara ekliyor:

"İhtiyaçlarımızı bazen ek ödenek olarak devletten talep ediyoruz. Geldiği kadarıyla harcamamızı yapıyor, asgari ihtiyaçlarımızı gideriyoruz. Okul, çevresiyle ne kadar bütünleşirse, o denli verimli olur.

Yalnızca maddi değil, manevi olarak da buradaki öğrencilere örnek olacak, onları motive edecek okulumuzdan mezun olan birbirinden değerli sanayiciler, iş adamları var. Onların desteğini bekliyoruz."

Kapı gibi diploma

Haberimizi sonlandırırken son bir dip not verelim istiyoruz... 'Kapı gibi diploma' sözünün ne anlam ifade ettiğini, neden böyle bir söz kullanıldığını hiç düşündüğünüz mü? Bu soru, Mithatpaşa Lisesi'nin duvarında yanıt buluyor. Eskiden neredeyse bir kapının yarısı büyüklüğünde hazırlanan diplomalarından bir örnek okulun duvarında sergileniyor. Diploma o denli büyük ve heybetli ki sahip olanlar, 'kapı gibi diplomam var' demeden edemiyor. İşte, 'kapı gibi diploma' sözü de buradan geliyor...

TURKISH AIRLINES



A STAR ALLIANCE MEMBER

Miles&Smiles

Türk Hava Yolları
Yolcu Programı
Miles&Smiles ile
yolculuklarınız
size yenilerini
getirsin.

Ücretsiz
üye olun.

Mil toplayın,
ödül bilet
kazanın.

milesandsmiles.com | +90 212 444 0 849

f facebook.com/milesandsmilestr | t twitter.com/milesandsmiles





Şu anda
rahatınıza
bakıyorsunuz.

Türk Hava Yolları
Lounge İzmir açıldı.

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH
AIRLINES



Avrupa'nın yeni yatırım cenneti: MAKEDONYA

2006 yılından itibaren Makedonya Cumhuriyeti Başbakanı Nikola Gruevski liderliğindeki ekip, yabancı yatırımcıları ülkeye çekebilmek için çeşitli teşvik ve destek paketlerini hazırlayarak üreticilere sunuyor.

Dünyanın önde gelen uluslararası değerlendirme kuruluşlarının yapmış olduğu inceleme ve analizlere göre Avrupa kıtasında, Makedonya yabancı yatırımcıya en olumlu ortamı sunmakta. Makedonya her geçen gün Türk şirketlerinin ilgisini çekmekte ve birçok sektörde Türk yatırımcıların yeni yatırımları artarak gerçekleşmekte.

2006 yılından itibaren Makedonya Cumhuriyeti Başbakanı Nikola Gruevski liderliğindeki ekip, yabancı yatırımları Makedonya'ya çekebilmek için gerekli tüm çalışmaları yapmış, hiçbir ülkenin sunamayacağı teşvik ve destek paketlerini yatırım yapmak isteyen işadamlarına sunmaya başlamıştır. Makedonya, bürokraside tüm reformları tamamlayarak yatırım yapan şirketlerin hiçbir şekilde bürokratik engelle takılmamaları için Başbakanlık desteği de vermektedir. Bu bağlamda Başbakanlık dahilinde Yabancı Yatırımlar Ajansı kurulmuş ve dünyanın birçok ülkesinde yetkililer görevlendirilmiştir. 2010 yılından bu yana Ajansın (Invest in Macedonia) İzmir'de de temsilciliği bulunmaktadır.

Avrupa Birliği'ne tam üyelik sürecinde AB mevzuatına uyum çalışmalarını tamamlamaya yakın olan Makedonya'da yabancı yatırımcıların mülkiyet hakkı korunur. Ülke, yabancı yatırımcıları koruyan ve destekleyen kararlara anayasada yer vererek, yaşanabilecek hükümet veya yerel yönetim değişikliğinde prosedürlerin değişmemesi adına yatırımcıları güvence altına almış durumdadır. Devlet tarafından yatırım konusunda taahhüt edilen devlet yardımları ve teşvikleri tamamen kesintisiz olarak uygulanmaktadır. Yabancılar Makedonya'da yüzde 100 yabancı sermayeli şirket kurma hakkına sahiptirler. Şirket kurulumunda herhangi bir yerel ortak şartı aranmamaktadır. Makedonya'da şirket kurma işlemlerinde Merkez Sicil tek yetkili kurumdur. Sadece 4 saat içerisinde ve çok düşük maliyetlerle kurulma aşaması tek başvuru sistemiyle tamamlanmaktadır. Ülkede yerli ve yabancı şirket ayrımı bulunmamakta, gerek vergiler gerekse imtiyazlar ve devlet destekleri anlamında tüm şirketler aynı prosedür ve mevzuata tabi tutulmaktadır. Ülke yasalarına göre 400 bin Euro ve üzeri yapılacak olan yatırımlarda şirket sahiplerine Makedonya vatandaşlığı verilmektedir.

Makedonya; AB, EFTA ve CEFTA ülkeleriyle birlikte Türkiye, Moldova ve Ukrayna'yla serbest ticaret anlaşmaları imzalamıştır. Yapılan bu anlaşmalar sayesinde yabancı yatırımcılar, 650 milyonluk bir pazara serbestçe



ve herhangi bir kota veya sınırlama olmadan ulaşabilmektedirler.

Makedonya'da genel olarak vergiler

Makedonya'da; Avrupa Birliği ve AB'ye aday ülkelerle kıyaslandığında en düşük vergiler uygulanmaktadır. Asgari ücret 140 Euro civarında olup, çalışanlar için ödenen tüm sosyal sigorta primi tutarı ödenen maaşın yüzde 26,5'i oranındadır.

- Gelir Vergisi ile Kurumlar Vergisi yüzde 10
- KDV oranı yüzde 18 ve yüzde 5
- Emlak vergisi yüzde 2-5 arasında
- Özel tüketim vergisi yüzde 5
- Dağıtılmayan kar vergilendirilmemektedir



Invest MACEDONIA

Yatırım cenneti Teknolojik Endüstriyel Kalkınma (TEK) Bölgeleri'nde sunulan avantajlar ve teşvikler

Avrupa'ya ihracatı olan veya Avrupa'da yeni pazarlara açılmak isteyen şirketlerin en büyük tercihi Makedonya'da faaliyette olan TEK bölgeleridir. Altyapıya bağlantının tamamen devlet tarafından organize edildiği, 24 saat kesintisiz çalışan bu bölgelerde sunulan devlet teşvikleri, üreticilere kaliteli ve ucuz üretimle birlikte dünya markalarıyla rekabet etme imkanı sağlamaktadır.

● Üreticiler, 10 yılına Kurumlar ile Gelir vergisinden muaf tutulmaktadır.

● KDV, Özel tüketim vergisi, yüzde 0'dır.

● İşletilecek ve ithal edilecek ürünler için dışarıdan satın alınacak hammaddede vergi oranı sıfır olarak uygulanmaktadır.

● Üretim için ithal edilecek makine ve teçhizata dair KDV ve gümrük vergisinden de şirketler muaf tutulmaktadır.

● Yapılacak olan yatırımın büyüklüğü ve istihdam edilecek işçi sayısına göre hükümet 500 bin Euro'ya kadar nakit yardım verebilmektedir.

● Yatırım amaçlı devlet tarafından verilen araziler 99 yılına kiralanabilir. Yıllık sembolik olarak 0,10 Euro/m2 kira bedeli uygulanmaktadır. Örneğin 10 bin m2 alan için yıllık 1.000 Euro kira bedeli ödenmektedir.

● Teknolojik Endüstriyel Kalkınma Bölgeleri'nde ki üretim tesislerine alınacak işçilerin olası eğitim masrafları da devlet tarafından karşılanabilmektedir.

Gümrük işlemleri

Teknolojik Endüstriyel Kalkınma Bölgesi için gerekli hammaddeler ve bu bölgede üretilen mallar için "green customs channel" uygulaması mevcuttur. Gümrük kapılarında beklemeden, tüm giriş ve çıkışlar bölgede bulunan Gümrük terminalinde yapılmaktadır. Mallar bölgede süre sınırlaması olmaksızın kalabilir.

Kâr transferi imkânı

Teknolojik Endüstriyel Kalkınma Bölgeleri de dahil olmak üzere Makedonya'da elde edilen kazanç ve gelirler, hiç bir özel izne tabi olmaksızın yurt dışına serbestçe transfer edilebilmektedir. Makedonya ve Türkiye arasında imzalanan anlaşmalar gereği çifte vergilendirme uygulanmamaktadır.

İşçi ücreti

Asgari net ücret 140 Euro seviyesindedir. Makedonya'da 2014 yılı rakamlarına göre ortalama brüt ücret 490 Euro civarındadır. Ancak bu rakam,



üretim sektöründe daha düşüktür. Brüt maaş 300-350 Euro seviyelerindedir.

Eşitlik prensibi

Serbest Bölge'de sağlanan teşvik ve avantajlardan yerli ve yabancı bütün firmalar eşit olarak yararlanır. İşleticiler ve kullanıcılar, yatırım ve üretim safhalarında hükümetin belirleyeceği vergi dışı teşviklerden de yararlanabilirler. Makedonya'ya yatırım yapmış Türk şirketleri arasında Cevahir Holding, Limak Holding, TAV, Halk Bankası, Smyrna Pars, Yağmezler, Haznedar Holding, Acıbadem, Avrupa Göz Hastanesi yer almaktadır. 2014 yılında Makedonya'ya yatırım yapma kararı alan ve çalışmalara devam eden şirketler arasında da; Mensan Otomotiv, İstem Medikal, Akplastik, Duraz Tekstil, Taç Grup, Dempo, Weibo Tekstil, Oksi Grup, Kaltun Madencilik bulunmaktadır. Son bir değerlendirme yapmak gerekirse; Makedonya'daki yabancı yatırımlarla ilgili mevzuat ve uygulamalarda tam bir şeffaflık sağlanmış olmakla birlikte, Makedonya'yı ana- liz ederek yatırım yapmak isteyen şirketlerle Yabancı Yatırımlar Ajansı'nın İzmir Temsilciliği'nin organizasyonunda yer alan uzman kadrolar, yetkili bürokratlar ve bakanlar seviyesinde görüşmeler organize edilmektedir. Makedonya, Avrupa Ülkeleri arasında; işgücü, enerji, diğer tüm üretim masrafları ve üretim maliyetlerinde önemli etkenler arasında yer alan vergiler konusunda en elverişli ülke konumunda yer almaktadır. Türkiye'den bakıldığında küçük bir pazar olarak algılanan Makedonya, sadece ülke pazarını düşünerek tek başına değil, çevresindeki bölgenin potansiyeli ile serbest ticaret anlaşmaları ve coğrafi konumuyla birlikte değerlendirilmelidir. Makedonya'da yatırım olanakları konusunda daha detaylı bilgi edinmek için, Makedonya Yabancı Yatırımlar İzmir Ofisi Temsilciliği ile irtibata geçebilirsiniz.

Makedonya Yabancı Yatırımlar

İzmir Ofisi Temsilciliği

İrtibat: Alev Süleyman

E-posta: alev.sulejman@investinmacedonia.com

GSM: (0536) 913 74 04



Anonim şirketlerde genel kurul kararlarının iptali

Anonim ortaklıklarda genel kurul, pay sahiplerinin veya temsilcilerinin usulüne uygun çağrı üzerine belirli bir gündemi görüşmek ve karara bağlamak için bir araya gelmesinden oluşan, ortaklığın karar ve irade organıdır. Genel kurul, oy hakkına sahip pay sahiplerinin veya temsilcilerinin iradelerini açıkladığı, bilgi aldığı ve ortaklık işlerine ilişkin bazı hakların kullanıldığı bir kuruldur. Kurulda alınan kararlar ticaret siciline tescil ettirilerek geçerlilik kazanır.

Genel Kurul kararlarının sakatlığı durumunda ise Türk Ticaret Kanunun 445. Maddesi uyarınca iptal davası açılabilir. Buna göre; “kanun veya esas sözleşme hükümlerine ve özellikle dürüstlük kuralına aykırı olan genel kurul

iptal davası açabilmeleri için, genel kurul kararına “olumsuz oy vermiş olmaları” ve de bu “muhalefetlerini toplantı tutanağına geçirtmeleri” zorunludur. Yoksa toplantıda hazır bulunmak tek başına iptal davası açma hakkı vermez. İptal davası açma hakkının ikincisi ise, genel kurul toplantısına katılsın veya katılmasın, bütün pay sahiplerine tanınmıştır. Buna göre, toplantıda hazır bulunsun veya bulunmasın, olumsuz oy kullanmış olsun ya da olmasın, her pay sahibi, “çağrının usulüne göre yapılmaması, gündemin gereği gibi ilan edilmemesi, genel kurula katılma yetkisi bulunmayan kişilerin veya temsilcilerinin toplantıya

katılıp oy kullanmaları ya da genel kurula katılmasına ve oy kullanmasına haksız olarak izin verilmemesi” durumunda, bu aykırılığın ya da aykırılıkların genel kurul kararının alınmasında etkili olduğunu ileri sürerek iptal davası açabilirler. Yani, gündemde olmayan bir hususun genel kurulca görüşülerek karara bağlanması durumunda, kendilerine usulüne uygun çağrı yapıldığı halde gelmeyen ortaklar dahi, gündem dışı alınan kararın iptali için dava açabilirler.

Yönetim kurulu da, kanun veya esas sözleşme hükümlerine ve özellikle dürüstlük kuralına aykırı olan genel kurul kararları aleyhine iptal davası açma hakkına sahiptir. Bu hak, organ olarak kullanılabilecek bir haktır. Genel kurul kararının yerine getirilmesinin kişisel sorumluluğuna sebebiyet vermesi durumunda ise yönetim kurulu üyelerinden her birinin de iptal davası açması mümkündür.

Dava açmaya hakkı olanlar, genel kurul toplantısını değil, sadece ilgili genel kurul kararının iptalini isteyebilirler.

Genel kurul toplantılarının her zaman usulüne uygun şekilde yapıldığını yahut usulüne uygun şekilde toplansa dahi, genel kurulca alınan her kararın pay sahiplerinin menfaatlerini korur nitelikte olduğunu ileri sürmek mümkün değildir. Yukarıda açıklandığı üzere mevzuat kanuna, sözleşme hükümlerine, özellikle hukukun bir gereği ve vazgeçilmez ilkesi olan dürüstlük kuralına aykırı olan genel kurul kararlarının iptali için belli kişilere ve belli şartlarda hak tanınmıştır.

kararları aleyhine”, pay sahipleri, yönetim kurulu ve yönetim kurulu üyeleri, karar tarihinden itibaren üç ay içinde, şirket merkezinin bulunduğu yerdeki asliye ticaret mahkemesinde iptal davası açabilir.

Pay sahiplerinin iptal davası açma haklarını, toplantıya katılıp katılmamalarına göre, ikiye ayırmak mümkündür. Birincisi, sadece toplantıya katılan pay sahiplerine ilişkindir. Toplantıda hazır bulunan pay sahiplerinin genel kurul aleyhine





Gıdaların sağlık üzerindeki etkileri

Tüm gıdaların bileşimindeki “besin öğeleri” temelde altı grupta toplanabilir: Proteinler, yağlar, karbonhidratlar, mineraller, vitaminler ve su... Gıdaların hayvansal, bitkisel veya doğada bulunduğu gibi olması pek fark etmez, temelde bu altı grup besin ögesi, hayatımızı idame ettirmede rol oynar. Proteinler, vücut hücrelerimizin temel yapısını oluşturur ve yıpranan dokularımızın yenilenmesi için ihtiyaç duyarız. Karbonhidratlar enerji kaynağıdır. Gıdalardaki karbonhidrat, sindirim sistemimizde glikoza (şeker) dönüştür ve hücrelerimize girerek enerji olarak kullanılır. Yağlar da enerji sağlayan besin öğeleridir. Ancak yağda eriyen vitaminleri taşıyarak, vücuda gerekli yağ asitlerini sağlayarak, mide acıkma duygusunu geciktirerek hatta diğer organlarımızı fiziki dış etkenlerden koruyarak etkili olurlar. Vitaminler büyüme, gelişme, enerjiyi kullanma, yeni doku üretimi için kullanılırlar. Mineraller de çeşitli hayati fonksiyonlarımızın devamı için (örneğin demir, kanda oksijen taşınmasında) gereklidir. Su ise besin öğelerinin sindirilip emilmesi, taşınması, artık zararlı maddelerin atılması, kısacası metabolizmamız için gereklidir. Tabi bu arada posa ve kolesterolü de bu altı grup besin ögesinin içine sıkıştırmadan geçmemek lazım.

Sözünü ettiğimiz bu altı grup besin ögesi kimyasallar, “yeşil eczaneyi” meydana getirirler. Bu kimyasalları mümkün olduğunca “doğal” halde, yani işleminden geçirmeden almaya çalışmalıyız. Bunun yolu da sağlıklı gıdalar olarak olur.

Gıdaların vücudumuza etkisi neredeyse bir ilaç gibidir. O nedenle yeşil eczane tanımını kullandım. Gün geçmiyor ki aldığımız bir gıdanın “ilaç” gibi etkisi ortaya çıkmasın. Örneğin en son İngiltere Sağlık Bakanlığı’nın öksürük şuruplarının işe yaramadığı, limon ve bal karışımının öksürüğe daha iyi geldiği haberi medyaya düştü.

Yine, zeytinyağı kalp yetmezliği tedavisinde “oleat” isimli moleküllü ile kan pompalanmasına yardımcı olarak rol alırken, brokoli (diğer lahana türleri de) içerdiği sülföröfan’la kansere kafa tutuyor. Nesillerdir bilinen birçok gıda sağlığımızın koruyucuları olarak görev yapıyor. Domatesteki likopen, elmadaki kuvarsetin (her gün bir elma kabuğuyla, mutlaka tüketilmelidir), maydanozdaki apigenin ve kateşinler, vitaminler, mineraller vs. hepsi bu yeşil eczanenin süper kahramanlarıdır.

Her ne kadar besin öğelerini birbirinden ayırmak tam olarak mümkün olmasa da (örneğin yoğurt; hem karbonhidrat, hem protein, hem de yağ olduğu gibi)

sebze ve meyveler de yoğun karbonhidrat kaynağıdır. İsterseniz tek tek bu gıdalara bir göz atalım. Bu altı asal besin ögesini hangi gıdalardan alabiliriz kısaca ona bakalım:

PROTEİN İÇEREN GIDALAR: Et, tavuk, yumurta, balık, peynir, süt, yoğurt hayvansal protein ihtiva ederken, baklagiller de bitkisel kaynaklı proteinleri yoğun olarak bizlere sunarlar.

KARBONHİDRAT İÇEREN GIDALAR: Şeker ve şekerden mamul gıdalar, bal, pekmez vs. gibi basit karbonhidratlar (kana çok hızlı karışarak insülin düzeyini tavan yaparlar) ve daha yavaş emilen kompleks karbonhidratlar, meyve, sebze,

ekmek, tahıllar, yoğurt, süt, peynir vs.

YAĞ İÇEREN GIDALAR: Süt ve süt ürünleri, tereyağı, margarin (doymuş yağlar) zeytinyağı, ceviz, badem, fındık gibi kuruyemişlerde (tekli doymamış yağlar) ayçiçeği yağı, soya yağı, mısır özü yağı (çoklu doymamış yağlar)

VİTAMİNLER: A vitamini

(balık, yumurta, süt ürünleri, havuç, kayısı, kavun, şeftali, ıspanak, brokoli, lahanalar)

B GRUBU VİTAMİNLER:

● B1 vitamini: Karaciğer, baklagiller, ceviz, fındık, fıstık

● B2 Vitamini: Yumurta, tahıllar, süt ve süt ürünleri

● B6 Vitamini: Balık, pirinç, bulgur, tam buğday unu, ciğer vs.

● B12 Vitamini: Hayvansal kaynaklı gıdalar

● C Vitamini: Yeşil biber, çilek, domates, maydanoz, narenciyeler, şeftali vs.

Mineral kaynaklarına gelecek olursak;

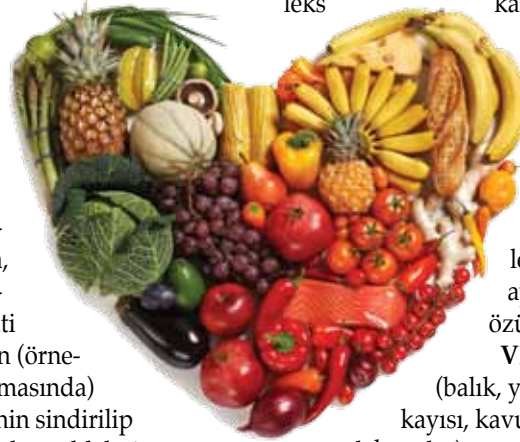
KALSİYUM: Süt ve süt ürünleri, tahıllar ve yeşil sebzeler

DEMİR: Karaciğer, kırmızı et, yumurta, pekmez, yeşil sebzelerde bol bol bulunur.

Biliyorsunuz sağlıklı bir beslenme programı için günlük enerjinin yüzde 55’i karbonhidratlardan, yüzde 25’i yağlardan, yüzde 15’i de proteinlerden karşılanmalı, günde 2,5 – 3,5 litre su içilmeli, alınan gıdaların da posalı (örneğin meyveler kabuğu ile tüketilmeli) olmasına dikkat edilmelidir.

Yukarıda tüm bu asal besin öğelerinin hangi gıdalardan alınabileceğini de verdim. Size kalan; sevdiğiniz yiyeceklerle, asal besin öğelerini dengeli bir şekilde almak. Öylesine matbu diyet listelerine gerek yoktur, hatta bu standart diyetler kişiye özel hazırlanmadığı için zararlıdır da.

Siz kendi diyetinizi kendiniz oluşturmalsınız.



Bilgisayarın korkulu rüyası: Virüsler



Bilgisayarınızın, sizin isteğiniz ve bilginiz dışında zararlı bir işlem yapmasını sağlayan program parçasına virüs deniliyor. Virüsler genellikle, disket, cd, e-posta, ağ paylaşımı, indirilen programlarla bulaşır. Symantec anti-virüs araştırma merkezi SARC'ın son tahminlerine göre, bilgisayar virüsleri her yıl bir milyondan fazla bilgisayar kullanıcılarını etkiliyor. Bilinen ilk virüs, bir firmanın yaptığı programın diskette çoğaltılması sırasında telif haklarının değiştirilmesini sağlıyordu. Pakistan'dan geldiği düşünülen bu virüsü, "I love you", "Pokemon" adları verilen diğerleri izledi. İşte bilgisayar virüslerinin kronolojisi:

1982: Apple bilgisayarda ilk virüs ortaya çıktı

1983: Fred Cohen bilgisayar virüsünün içeriğini tanımladı.

1986: Dosyalara zarar veren Brain isimli ilk PC virüsü bulundu

1987: Eylül 1987: Yılbaşı ağacı (Christmas Tree) Exec virüsü IBM sistemlerine yayıldı.

1988: Brain virüsünü tanımlamaya ve ortadan kaldırmaya yarayan ilk antivirüs programı yazıldı.

1989: Verileri yok eden ve hızlı yayılan ilk virüs olan Dark Avenger ortaya çıktı

1990: Üreme özelliği olan ilk virüs bulundu.

1991: Michelangelo virüsü bulundu. Mart ayında bu virüs için bir el kitabı yayınlandı.

1992: Michelangelo 6 Mart'ta aktif hale geçti ancak büyük hasar yaratmadı.

1993: Anti-virüs endüstrisi mevcut virüslerin bir listesini yayımladı.

1994: Bir programcı virüs yaymak için interneti kullandı.

1995: MS Word dosyalarına bulaşan ilk makro virüs bulundu.

1996: Windows 95 ve Excel için ilk virüsler ortaya çıktı

1997: İnternet chat kullanıcıları arasında yayılan bir virüs bulundu

1998: Virüs bulaşmış bilgisayarlara erişimi engelleyen yazılım yayınlandı. İlk MS Access virüsü ortaya çıktı. AOL kullanıcılarının erişimini engelleyen ve e-mail adreslerine zarar veren Trojan horse virüsü bulundu.

1999: Word dosyalarına giren ve kendini outlook adres defterinde bulunan ilk 50 kişiye gönderen Melissa virüsü tüm dünyada yayıldı. İsrail'de, MS Outlook ile Melissa virüsü kadar hızlı yayılan Explore Zip kurdu bulundu. Remote Access virüsünün, Windows NT altında çalışan yeni versiyonu geliştirildi.

2000: Tüm dünyada Y2K virüsü korkusu yaşandı ancak beklenen zarar görülmedi.

Haziran'da çok hızlı yayılan «I love you» virüsü ortaya çıktı. Virüsün ardından pek çok kopyası da yayıldı. Ağustos'ta «I love you» virüsü gibi Outlook Express ile yayılan bir e-mail eki olarak Pokemon virüsü ortaya çıktı. Eylül'de PDA'lara etki eden İsveç menşeyli ilk Trojan Horse virüsü bulundu.



Sürdürülebilirlik

En küçük işletmeden en büyük organizasyona kadar vizyonları ve misyonları doğrultusunda hedeflerine ulaşmak kadar önemli ve stratejik bir nokta vardır. O da varılan noktada yaşamını sürdürebilme yeteneğinin sağlanmasıdır. Herkes yaptığı işin devam etmesini, sadece bugünü yaşamak değil, geleceğini de kurmasını ister. Ancak sürdürülebilirlik yaklaşımı çok farklı bakış açısını içinde barındırabilir. Bu yazımızda, Türkiye'nin önde gelen kurum ve kuruluşlarının yöneticilerinin sürdürülebilirlik hususunda fikirlerini sizlerle paylaşarak, bu konudaki ufku genişletmek, kendi şirketinize uyacak yaklaşım ve uygulamaları bulmanıza yardımcı olmak istedik.

Sürdürülebilirlik, bu günün ihtiyaçlarını karşılarken, gelecek nesillerin ihtiyaçlarını karşılayabilmelerinden ödün vermemektir. Piyasalarda güven ve itibarın yaratılması ancak uzun vadede sürdürülebilir değerler yaratmak ile mümkündür. Sürdürülebilirlik şirketlerin üzerinde ciddi bir pozitif motivasyon yaratır. Kurumsal sürdürülebilirlik felsefesi şirketlerin önüne yeni fırsatlar çıkmasına ve çıkan fırsatların akıllıca değerlendirilmesine yardımcı olur.

Sürdürülebilirlik, gerek kurumsal gerek çevre ve toplumsal değerler açısından aldığı mirası hem koruyup, hem de geliştirerek uzun vadeli bir perspektife taşımaktır. Süreçlerde ve iş sonuçlarında sürdürülebilirliğin sağlanması için geçmişle gelecek arasındaki bağı kurarak, geçmişi reddetmeden, oradan beslenerek gelecek için çağdaş yönetim

modelleri kullanılması gereklidir.

Sürdürülebilirlik, gelecek kuşakların daha sağlıklı ve güvenli bir dünyada yaşamaları için koruma ve kollama temelinde çevresel, sosyal ve ekonomik sorumlulukları içinde barındıran bir prensipler bütünüdür.

Sürdürülebilirlik, insanların yaşam kalitesinin sürekli artırılabilmesi temeline dayanır. Bunu yaparken varlığımızın temelinde olan etik anlayışımızı ve doğal kaynaklarımıza duyulan saygıyı çok iyi korumak zorunda olduğumuz bir gerçektir. Şirketlerin arkasından koştuğu kurumsal kimliğin zaman tablosu sürdürülebilirlik gayreti ile belirlenir.

Sürdürülebilirlik, ekonomik, sosyal ve çevresel parametrelerin tüm temel, stratejik ve operasyonel süreç mekanizmalarına dahil edilmesi ile mümkündür. Şirketlerin yaptığı her aksiyonun etkilediği iç ve dış paydaşlarla açık, şeffaf ve kazan-kazan prensibine uygun olarak yapılandırılan stratejileri sürdürülebilir olmanın en önemli güç kaynağıdır. Sorunların çözümü ve başarı için paydaşlarla birlikte hareket etme kültürü, gelen talep ve tepkileri doğru değerlendirme gücü şirketlerin risklerini minimize ederek, sürdürülebilir olma güçlerini beslemektedir.

Sürdürülebilirlik, ancak tüm fonksiyonların sürdürülebilir yapı içine alınması, korunması ve geliştirilmesi ile mümkündür. Sürdürülebilir satış artışı, büyüme, ihracat artışı, karlılık, müşteri memnuniyeti, sosyal sorumlulukların taşınması gibi alt değerler kendi içlerinde sürdürülebilir oldukça şirketlerin genel sürdürülebilir olmak güçleri artacaktır. Şirketler buna göre yapılmalı ve güncellenmelidir.

Şirketler insanların bir arada yaşadığı büyük aileler gibidir. Bu ailelerin değerlerinin iş başarısı dışında gelecek nesillere sağlıklı ve güzel bir dünya bırakmak, çalışanlarını ve tüm paydaşlarını ortak bir başarının ve mutluluğun paydaşı haline getirmek sürdürülebilir olmanın temellerindendir. Yapılacak olan işte sadece yerel bakış açısını değil, dünya ölçeğinde, global bir bakış açısını yakalamak takipçi ve taklitçi olma stratejisi ile başarılı olamaz. Sürdürülebilir olmak, takip eden, yeniyi düşünen ve üreten olmaktan geçer. Yenilik sadece bir seferlik olduğunda zaman içinde yenilik olma özelliğini yitirecektir. Bunun için yeniliğe odaklanan bir şirket yaşamı sürdürülebilir olma enerjisini kendi yaratacaktır.

Günümüzde sürdürülebilirliği şirket gündemlerine almak ya da almamak bir tercih meselesi olmaktan çıkmıştır. Gelecekte var olmayı düşünenler bunun nasıl olacağını da düşünmek zorundaadır.





En büyük terfi “Motivasyon”...

İşletmelerdeki başarıda insan faktörünün öneminin gün geçtikçe arttığı bir süreçten geçiyoruz. Gelişme hızı takip edilemeyen teknoloji ve çağdaş toplumların en büyük sorunlarından biri olarak gösterilen yabancılaşmaya rağmen, örgütlerde öne çıkan insan odaklı yaklaşımlar, bilgi çağında duyguların yönetimini öne alarak anlamlı bir tezat oluşturuyor...

Örgütlerin başarısında bireylerin aldıkları iyi eğitim ve sahip oldukları üstün yeteneklerin yanı sıra, performanslarını arttıracak, onları harekete geçirecek duygu odaklı yaklaşımların giderek önem kazandığı bu yeni süreçte üzerinde durulması gereken en önemli kavramlardan biri de ‘Motivasyon’...

Bireyin hareketlerinin arkasında bulunan, psikoloji dilinde güdü adı verilen, davranışa enerji sağlayan, organizmanın içindeki ve çevredeki güçler olarak tanımlanan motivasyon, kişilerin iş yapma istek ve becerilerini doğrudan etkileyebilme gücüne sahip önemli bir süreç. Doğru yönetildiğinde kişilerin performanslarında mucizeler yaratabilen bu sürecin, iyi yönetilmemesi ya da yok sayılması durumunda ise; kendini değersiz hissetme, sorumluluktan kaçma-insiyatif kullanmama, üretkenliğin azalması, işten soğuma, gözle görülür bir enerji düşüşü, boşvermişlik vs... olarak kendini gösterdiği tespit edilmiş. Bu durumda, çalışan motivasyonunun göz ardı edildiği bir örgütte performans düşüklüğünden kaynaklanacak zarar maliyetinin, motive edecek kaynak kullanımı maliyetinden daha fazla olduğunu rahatlıkla söyleyebiliriz.

Motivasyon uygulamalarının toplam başarıda önemini fark eden örgütler bugün çeşitli uygulamalarla bu süreci doğru yönetmeye ve toplam verimi arttırmaya çalışıyor. Ölçülebilir somut işletme hedefleri üzerinde, soyut bir kavram olan güdü yönetiminin sağladığı başarı, örgütleri her geçen gün daha etkin ve doğru uygulamaları yönetim sürecine dahil etmeye zorunlu kılmakta.

Kişilerin motivasyonu konusunda çeşitli enstrümanlar mevcut olmakla birlikte, herkesi motive eden araçların birbirinden farklılıklar gösterdiği çeşitli araştırmalarla belirlenmiş durumda. Herkesin iletişim dilinin farklı olması gibi, motivasyonu arttıran faktörler de kişilere göre değişiklik gösteriyor. Burada en dikkat çekici nokta ise, motivasyon araçlarına ilişkin işveren ve çalışanın farklı bakış açıları.

Çalışanların işlerinden beklentileri ve motive edilme yöntemleri ile ilgili Lawrence Lindahl ta-

rafından 1940 yılında başlatılan ve 1990 yıllarına kadar devam eden araştırmalarda, işverenin motive etme yöntemleri ile çalışanların beklentilerinde önemli farklılıkların tespit edildiğini görüyoruz. Bu araştırma sonuçlarında göze çarpan en önemli bulgu, çalışanların motive olacaklarını belirttikleri ilk faktörün, işverenlerin çalışanı motive edeceğini düşündüğü faktörlerde son sırayı alması. Araştırmada; yöneticilere göre çalışanlarının iyi iş çıkarmasının temel nedenleri arasında iyi maaş, iş güvenliği ve terfi / gelişim fırsatları başı çekiyor. Diğer taraftan çalışanlar, “iyi yapılan iş için takdir görmek” ya da “empati kurabilen yöneticiler” gibi soyut kavramları birincil öncelikleri olarak belirlemişler. Bu noktada motivasyonun, bakış açılarındaki farklılığın ortadan kalkmasıyla sağlanabileceği belirtiliyor. Bu da, işverenin çalışanlarının beklentilerini doğru anlamasını zorunlu kılıyor.

Huzurlu bir iş yeri ortamı, çalışana verilen değer, işçi sağlığı ve iş güvenliği uygulamaları, takım çalışmasının teşvik edilmesi, görev ve sorumlulukların adil ve doğru şekilde dağıtılması, doğru performans yönetimi uygulamaları, kişisel gelişim ve mesleki eğitim programları, aidiyet duygusunu arttıran sosyal aktiviteler, herkes için motivasyonu arttıran ortak faktörler iken, kişisel performans hedeflerinde faktörlerin etkilerinin değişiklik gösterdiğini bir kez daha vurgulamak gerekli.

Yazının başlığında; “en büyük terfi motivasyon” diyerek kulağa yanlış gibi gelen, düşününce daha iyi anlaşılan bir ifade kullandım. Bunun sebebi, birçok çalışan için en büyük hedef olan ‘terfi’nin, bazı kişileri motive etmek için başlı başına yeterli olmayacağı gerçeği. Yaptığı iş takdir edilen, başarıları takıma örnek gösterilen, olumlu geribildirimlerle sürekli beslenen çalışanlar, terfi ederek konumu ve maaşı yükselmiş ancak yaptıkları takdir görmeyen çalışanlardan daha başarılı oluyor. Bu nedenle birçok kişinin, özellikle yöneticilerin en büyük başarı olarak gördükleri terfi konumunda hissedilen duygu, kişinin beklentilerini karşılayan motivasyon faktörleri kullanılarak herkeste yaratılabilecek bir duygu. Bir örgütte terfi edilecek pozisyonlar kısıtlı olduğundan, diğer çalışanların bu başarı duygusunda yakalanan değer hissini, takdir edilme, başarılarını dile getirme, örnek gösterme, çeşitli şekillerde ödüllendirme (maaş, prim, izin, teşekkür yazısı, topluluk önünde teşekkür vs...) yöntemleri ile yaşamasının sağlanması önem taşıyor. Bu nedenle, en büyük terfi; doğru motivasyon...

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve *Mustafa Sarper Yağcı*
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

ALİAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE KİRALIK FABRİKA



10.000 m2 Arsa 5.000 m2 Kapalı Alan

8 Metre Yükseklik 4 Adet üretim hdv vinç buseleri mevcut

630 Kw Enerji Merkezi Sistem Klimalı Bakımlı Ofisler

Anlaşma dahilinde doğalgaz bağlanabilir.

20.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

AVT Su Teknolojileri Ltd. Şti
CFM Soğutma Otomasyon A.Ş
Yeni Mağazacılık A.Ş

DRS Gıda ve Su Ürünleri Ltd. Şti
Batel Elektromekanik San. Tic. A.Ş
Petkus Euro Asia Tar. Mak. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

ÇDH Obezite ve Diyet Polikliniği başarısını gözler önüne serdi



Obezite ve Diyet Polikliniğine başvurarak hem kilo veren hem de sağlıklı beslenme kültürünü benimseyen danışanlar, düzenlenen toplantıda programa yeni başlayanlara deneyimleriyle motivasyon kaynağı oldular.

Çiğli Devlet Hastanesi Organize Semt Polikliniği bünyesindeki Obezite ve Diyet Polikliniği'nde Diyetisyen Emre Ongan yönetiminde başarılı bir kilo verme süreci geçirmiş danışanlar ile zayıflama programına yeni başlamış danışanlar bir araya geldiler. Bu yıl ilki düzenlenen "İyi ki Zayıfladım" konulu Diyet Sohbetleri Toplantısı'na katılım yoğunluğunda. Çiğli Devlet Hastanesi Başhekimisi Dr. Ömer Koçak obezitenin tedavisi ve önlenmesinde ailede doğru beslenme alışkanlıklarının kazandırılmasının toplum sağlığına yansıyacak olumlu etkilerinden

bahsetti. Zayıflayan danışanların yüzlerine mutluluğun ve özgüvenin yansıdığını belirten Dr. Ömer Koçak, bu durumun obeziteyle mücadele etmek isteyenler için iyi bir örnek olacağını söyledi.

Diyetisyen Emre Ongan, başarılı bir kilo verme süreci geçiren danışanların tecrübelerinin, zayıflama programına yeni başlayan danışanlar için motivasyon kaynağı olduğunu söyleyerek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Obezite tedavisi için hastanemize ilk kez başvuran danışanlarımız, sağlıklı bir şekilde kilo kaybını gerçekleştirmiş danışanlarımızın başarılarını öğrenmek istiyorlardı. Bizler de bu süreçte ve sonunda başarı sağlayan danışanlarımızın sosyal hayatlarında, özel hayatlarında ne gibi değişiklikler yaşadıklarını bizimle paylaşmalarını istedik, ben bu değişimleri poliklinik görüşmelerinde sıkça duyuyordum, yeni başlayan danışanlarımızın da bu değişimlere şahit olmasını istedik. Bu yüzden bir söyleşi toplantısı düzenledik."

Obezite ve Diyet Polikliniği'nin sorumlu hekimlerinden Dr. Aynur Demir Kuş da tüm dünyada ve ülkemizde görülme sıklığı hızla artan obeziteye bu bölgede de yoğun olarak rastlandığına dikkat çekerek, özellikle insülin direnci gelişen hasta sayısında artış yaşadığını vurguladı.

Danışanlar anlatıyor

Bir yıl önce açılmasına rağmen büyük ilgi gören Obezite ve Diyet Polikliniği'ne başvurarak hem kilo veren hem de sağlıklı beslenme kültürü-





ÖNCE



SONRA

Seray Azer



Güldane Yordam

ÖNCE



SONRA

nü benimseyen danışanlar, düzenlenen toplantıda diyet programına yeni başlayan hastalara motivasyon kaynağı oldular. Obezite ve Diyet Polikliniği'ne gelerek başarıya ulaşan danışanlar hikayelerini yeni hastalara aktardılar.

9 aydır Obezite ve Diyet Polikliniğinde zayıflama programına devam eden 40 yaşındaki Mehmet Gündüz; 137 kg'dan 109 kg'a düşerek, toplam 28 kg zayıfladığını ve hedef ağırlığa düşene kadar da devam edeceğini belirtti. Kilolu olmasının araç kullanırken bile kendini olumsuz etkilediğini belirten Özcan, özellikle kıyafet almak için alışveriş yapmanın güçlüğüne dikkat çekti. Giyim mağazasına gittiği zaman kendisine sadece battal boy kıyafetlerden seçmesi gerektiği söylendiğinde alışverişten vazgeçtiğini söyleyen Özcan, "Şimdi istediğim renkte, isteğim gömleği alabiliyorum, bu bile bir özgüven kaynağı oldu" dedi.

Başarılı bir program sürdüren ve 18 kg zayıflayan Neriman Taşçı da bu süreçte doğru beslenme alışkanlıkları kazandığını, bunları hayat tarzı haline getirdiğini, düzenli egzersiz yaptığını ve hayatının geri kalan kısmında da böyle sağlıklı yaşamayı istediğini söyledi. Taşçı, 11 yıl önce aldığı ve kilo-larından dolayı hiç giyemediği eşofmanlarıyla bugün spor yaptığını ve bunun da kendini çok mutlu ettiğini belirtti.

78 kg ile diyet programına başlayan Seray Sever, ideal ağırlığı olan 61 kg'a

ulaşarak, programı başarıyla sonlandırdı. Sigaray bıraktıktan 1 yıl sonra kilo almaya başlayan Sever, ailesinde kalp ve şeker hastalığı öyküsü olduğu için endişelenmeyerek zayıflamaya karar verdi. Sever, Obezite ve Diyet Polikliniği'nde diyet programına başlayarak 8 ayda toplam 17 kg zayıfladı.

Başarılı bir program sürdüren Güldane Yordam ise 92 kg'dan 63 kg'a düşerek, 29 kg zayıfladı. Önceden 54 beden giyerken, bugün bir giyim mağazasına gittiğinde 42 beden kıyafetlerden seçmenin mutluluğunu yaşadığını dile getiren Yordam, her besin grubundan tüketerek zayıflamanın mutluluğunu yaşadığını söyledi.

29 yaşındaki Yeliz Kırbıyık ise 94 kg'dan 70 kg'a düştüğünü, 8 ayda 24 kg zayıfladığını belirtti. Zayıflama programı ile kazandığı doğru beslenme alışkanlıklarını sürdüreceğini, tekrar eski kilolarına dönmek istemediğini vurgulayan Kırbıyık, ailesiyle birlikte kaliteli ve sağlıklı bir yaşam tarzı sürdürmeye başladıklarını anlattı.

Sohbet sonunda diyet programlarını başarıyla yürüten hastalara Başhekim Dr. Ömer Koçak, Dr. Aynur Demir Kuş, Diyetisyen Emre Oğan,



Mehmet Özcan

ÖNCE



SONRA

Tıbbi Hizmetler Müdür Yardımcısı Hemşire Selda Şanlı tarafından tartı, pedometre ve bel ölçerden oluşan hediye paketi verilerek danışanların başarıları kutlanırken, yeni başlayan danışanlar zayıflama programına iyi bir motivasyonla başladıklarını dile getirdiler.



Üsküdarlı Hoca Ali Rıza Arkas Sanat Merkezi'nde

Türk resim tarihinde eşine rastlanmayan, kara kalem çalışmalarında kurallar kurmuş bir ressam olan Hoca Ali Rıza'nın, kara kalem, yağlı boya, sulu boya ve guaj desenlerinden oluşan 145 eseri ASM'de sergileniyor.

Kültür ve sanat dünyasına Arkas Holding'in girişimi ile kazandırılan Arkas Sanat Merkezi, 2014 - 2015 sezonuna kapılarını Yapı Kredi Kültür Sanat Yayıncılık işbirliği ile hazırladığı Hoca Ali Rıza sergisi ile açıyor.

Türk resim tarihinde eşine rastlanmayan, kara kalem çalışmalarında kurallar kurmuş bir ressam olan Hoca Ali Rıza, karakalem, yağlıboya, sulu boya ve guaj desenlerinden oluşan 145 eseriyle Arkas Sanat Merkezi'nde sanatseverleri bekliyor. Arkas ve Yapı Kredi Kültür Sanat Yayıncılık'ın işbirliği ile hazırlanan Hoca Ali Rıza sergisi, 17 Eylül – 28 Aralık tarihleri arasında İzmir Arkas Sanat Merkezi'nde ziyaret edilebilir.

Serginin açılış töreninde konuşan Lucien Arkas, Hoca Ali Rıza sergisinin Arkas Sanat Merkezi'ndeki 8'inci sergileri olduğunu belirterek, "Daha önceki sergilerimizde de ulusal ve uluslararası müzeler, değerli koleksiyoner ve kurumlarla eser alışverişi konusunda başarılı işbirliklerimiz oldu. Bu sergimizde ise ülkemiz kültür ve sanat yaşamının ulusal ve uluslararası platformlarda en önemli temsilcilerinden biri olan Yapı Kredi ailesi ile işbirliği yaptık" dedi.

Daha önce Arkas Sanat Merkezi'nde açtıkları "Asker Ressamlar" sergisiyle Türk resim tarihinin başlangıcını göstermeye çalıştıklarını, Hoca Ali Rıza'nın eserleri ile de aynı dönemi daha derinlemesine sergilemiş olacaklarını ekleyen Lucien





Arkas, “Hoca Ali Rıza’nın sulu boya, kara kalem ve guaj çalışmalarında çok ince ustalık vardır. Doğayı gözleyen, doğa sevgisini çizgi ve renklere döken ilk Türk ressamıdır. Arkas Sanat Merkezi’nin giriş katında Hoca Ali Rıza’nın ağırlıklı yağlı boya eserlerini sergilerken, üst katta; guaj, karakalem, sulu boyalardan oluşan desen çalışmalarına yer verdik. Türk resim tarihi hakkında öğretici olacağına inandığımız bu serginin ziyaretçiler tarafından beğenilmesini umuyorum” dedi.

Sergide Hoca Ali Rıza’nın Arkas ve Yapı Kredi Koleksiyonları’nda yer alan eserlerinin yanı sıra aile koleksiyonu, Türkiye’nin önde gelen kurum ve özel koleksiyonlarından getirilen eserler de yer alıyor. Arkas Koleksiyonu’nda bulunan ve ressamın en güçlü Boğaz betimlemelerinden biri olan ‘Çubuklu Sırtlarından Boğaz’a Bakış’ konulu resmi ve Yapı Kredi Koleksiyonu’nda yer alan ve bir başyapıt olarak görülen ‘İftar Sofrası’ serginin en değerli parçalarını oluşturuyor. İftar Sofrası, aynı zamanda Hoca Ali Rıza’nın yaptığı, nadir rastlanan ve en büyük natürmort olma özelliği taşıyor.

Döneminin yurt dışındaki önemli üniversite-lerinin kendisi ile iletişim kurmak için çabaladığı hatta İtalya’ya resim öğrenimi için gönderilmesine karar verildiği halde, Napoli’deki bir kolera salgını nedeniyle hiçbir zaman yurt dışına çıkamamış bir ressam Hoca Ali Rıza (1858-1930).

Çağdaşlarından Fransız ressamlar Corot ve Courbet’ye benzetilen, Türk Resim Sanatı tarihinde Üsküdarlı Hoca Ali Rıza olarak da bilinen sanatçı, doğayı gözleyen, doğa sevgisini çizgi ve renklere döken ilk Türk ressamıdır. Osmanlı Ressamlar Cemiyeti Gazetesi’nde resim konusundaki görüşlerini “Medeni milletlerce büyük

önem verilen resim sanatı, birçok faydalar sağlaması bakımından, hayal etme gücünün ortaya konmasına ve bütün insan topluluklarının okuyup anlayabilmesine vasıta olan apaçık bir dil, bir nevi yazı gibidir” sözleriyle dile getiren ressam, karakalem ile suluboya tekniğindeki yetkinliği ve hızlı çalışma temposuyla, (5 bin gibi bir sayıya ulaşan) çok sayıda İstanbul peyzajı betimlemiştir.

Yaşamı boyunca resim öğretmiş

Yirmi sekiz yıl (1884 – 1992) Harbiye Mektebi’nde olmak üzere yaşamı boyunca resim öğreten Hoca Ali Rıza, kendisinden sonra gelen Sami Yetik ve Üsküdarlı Cevdet gibi asker ressamlar kuşağının yetişmesinde önemli bir rol üstlenmiştir.

Çubuklu sırtlarından Boğaz’a bakış

Ön planda yer alan köşk ve taş duvarlarla çevrili bahçesi tablonun sağ bölümünü kaplıyor. Neo Klasik mimari yapı, yanındaki fıstık çamı ve bahçedeki ulu ağaç dikey duruşları ile kompozisyonun yatay gidişini dengeleyen elemanlardır. Bahçe duvarının diyagonal uzanımı ile onu karşılayan taşlar ve çalılar bakışımızı sakın maviliğe ve karşı kıyıya çekmektedir. Köşkün bahçesindeki çiçekler, ağaçlar, taş duvarlar ve irili ufaklı kayalardaki incelikli işçilik zengin dokusal değerler oluşturuyor. Karşı kıyıya doğru yol almakta olan yelkenli, vapur ve kayık hem deniz üzerindeki yaşamın belirtileridir hem de orta plan ile arka plan arasındaki bağlantıyı oluştururlar. Bu manzara izleyene son derece gerçekçi görünür çünkü sanatçı doğadan aldığı notları bir araya getirmektedir.

Arkas Sanat Merkezi

1380 Sokak No.1 Alsancak-İzmir

Tel. (0232) 464 66 00

Ziyaret: Pazartesi hariç, Salı-Pazar 10.00-

18.00, Perşembe 10.00-20.00



**HABER
TÜRK**

Doğalgaz zammına isyan var

İzmirli sanayiciler, yüzde 9 zamlanan doğalgazın taşıma ücretlerinin de artması nedeniyle zorlanıyor

Ham doğalgaz fiyatlarına yapılan yüzde 9'luk zam nedeniyle rekabet gücü azalan İzmirli sanayici, gaz taşıma ücretlerine de yüzde 2-8'lik zam gelince ikinci şoku yaşadı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Zam, taşıma bedeliyle yüzde 11'e dayandı. OSB'lerle görüşerek bu fahiş zammı yargıya götüreceğiz" dedi. 9'da



Yunus
KARAKAYA



ilmiyle amel
etmeyen hoca,
bülbul gibi ötsse de
kargayla bir tut

İlim yoluyla konuşmayan yanlış konuşmuş olur, konuştuğunu herhangi bir bilgiye dayandırmaz. Bunun için ülke mizin her alanında okumuş, bilgili insanların ihtiyacı vardır. Her gördüğümüz el sıkışma kollarında demez miyiz: "Eğitim şart ki desim" diye. ...

Ne kadar bilersen bil
şeylerdiklerin
karsındakının
anlayabildiği
kardardır.
(Mevlana)

buna zorlanırsa kırılırlar. Bu sebep onlara yeni bir davranış kazandırmakansız gibidir.

Madem yazımıza eğitimci olarak
timle devam edelim. Kendisiyle he
olmaktan gurur duyduğum isador
dim Uysal, kendi adını taşıyan bir
ki ve Teknik Anadolu Lisesi açtı.
ki Atatürk Organize Sanayi B/

Yeni Asır esleki ve Teknik A ncisi ile 2014-201

Öğretim yılına 'merhaba' dediği ilk tam burslu teknik meslek lisesi Norm Grup Onursal Başkanı sal, üretim gerçekleştirilmeyen 'yaşayamayacağına' dikkat kiye'nin en büyük ihtiyacın olarak nitelendirdi.

Makedonya'dan yatırım çağrısı

[illegible]

Some Spanish Dignitary Spring Wages: Another Round (Madrid: 1911)

Aydın'da foruma katıldı

III KOBİ'leri birliğine davet



Uğurtaş, Makedon Bakanı ağırladı

Ülkesindeki yatırım olanaklarını anlatmak üzere İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret eden Makedonya Cumhuriyeti Devlet Bakanı Jerry Naumoff, İAOSB'li sanayicileri ağırlamak istediklerini söyledi. Uğurtaş, OSB'nin "Türkiye'nin Batı'ya açılan kapısı İzmir'de" yer almasını büyük avantaj sağladığını belirtti. Naumoff ise Makedonya'nın ekonomik, sosyal ilişkiler ve lojistik anlamda Avrupa'nın yanından yapılabilecek en iyi ilişki olduğuna dikkat çekerek Makedonya'nın özellikle hizmet, üretim ve teknoloji alanlarında yatırımlarına önemli imkan sunduğunu altını çizdi. **POSTA**



**Organize'deki lisede
96 öğrenci okuyacak**

Ozel Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedisim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 96 öğrencisi ile 2014-2015 eğitim-öğretim yılına "merhaba" dedi. Okula ismini veren Norm Grup Onursal Başkanı Nedisim Uysal, IAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, IAOSB İhtim Kurulu Başkan Vekili Fatih Uysal, OSB Yönetim Kurulu Üyeleri Haydar Atila, Nesihhan Ömer Kabaklı ve Atila Baysak'ın kurdelesini kesti.

Edim Uysal'a plaket

ni Uğurtaş, Nedim Uysal'a teşekkür etti. İr'de ilk defa tam burslu teknik meslek lisesi İAOSB'nin açılışını ifade eden Uğurtaş bir hareket başlattı. İnanyorum ki üye'de bizi takip edecek çok OSB olacak. dedi. Nedim Uysal ise üretmeven tarımın yaşayamayacağına dikkatli eleman arayışı içinde olduğunu tam donanımlı İseminizin öğrencileri; gibi gelecek. Okulumuzu daha ileriye taşıyacak' dedi. ■ İZMİR Milliyet

'Yapısı uygun işletmeler yükseltmeli'

[illegible]

ARADA BI

Bugünü yaşa yarını kur

Yılın son çeyreğine girerken düzelme yılı olmasını ümit ettiği 2014'ün bu beklentimizi



karşılayamayacağı ortaya çıktı. Pek çok şeyin ters gittiği, üretim yapmanın, istihdam yaratmanın daha da zorlaştığı dokuz ayı geride bıraktık. İşin ilginç yanı, ekonomide yaşanan bu kötü gidişe, artan onca sıkıntıya rağmen

ekonomik konuların bir türlü ülkenin gündeme oturamamasıdır. Hani neredeyse ekonomik gıda dışı her şeyi tartışıyoruz. Bu durumun düzelmesi için ülkede yaratılması beklenen olumlu, başıaçık, güvenli iklime yaklaşıpçımıza daha da uzaklaşıyoruz. Anayasa ve yasalar çeşitli şekillerde zorlanıyor. Bu denli kafa karıştırıcı bir ortam içinde bir de komşu ülkelerde yaşanan artık bizim de sorunlarımız haline gelen gelişmeler ekonomik verilerimizin düzelmesini engelliyor.

Ekonomik döngümüzün devamı için dış kaynağa ihtiyacımız bu kadar bariz iken, bir gecede değişen uygulamalar ve iç gerginlik nedeniyle bırakın yabancı yatırımcıyı yatırıma getirmeyi, kendi iş dünyamız bile yatırım kararlarını masalarından kaldırdılar. Sıra, sıra beklediğimiz bir dolu olaydan sonra şimdi de 2015 yılında yapılacak genel seçimi bekliyoruz.

★★★
Diğer yandan, DEİK'in (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu) Sivil Toplum Örgütü yapısının değiştirilerek bir kamu kurumu haline getirilmesi

İlk gazozu kim içirdi

İzmir'in "ilk"lerinde artık son bölüme geldik.
Yangından gazozla, vebadan depreme hepsi var bu bölümlerde...

- L.O. 7. yüzyılın ikinci yarısı Helen dünyasının en eski geometrik planlı kenti İzmir'di.
- Helen dünyasının en eski kent duvarı (İ.Ö. 7-6) Bayraklı'dır.
- Kentin E-vak bölümünün yıkılmasına neden olan 30 bin
- İzmir'in yarısını yandı ilk büyük yangın 1742'de meydana geldi.
- İlk İtalya 1800'de İngiliz sigorta şirketi tarafından kuruldu.
- İzmir'e ilk palmiye 1932'de dikildi.
- İlk gazoz 1932'de Ahmet Yalçınar tarafından Tire'de imal edilip satışa sunuldu.

(Bu bilgileri derleyen İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi dergisi "Haber" e teşekkür ederim.)

HABER TURK

Makedonya Devlet Bakanı Naumoff İAOSB'de

İzmirli yatırımcıyı bekliyor

Makedonya Devlet Bakanı Jerry Naumoff, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret ederken, İzmirli yatırımcıyı bekliyor. Naumoff, İzmirli yatırımcıyı bekliyor. Naumoff, İzmirli yatırımcıyı bekliyor.

Naumoff, İzmirli yatırımcıyı bekliyor. Naumoff, İzmirli yatırımcıyı bekliyor. Naumoff, İzmirli yatırımcıyı bekliyor.



Makedonya, İzmirli yatırımcıyı bekliyor

Makedonya'daki yatırım olanaklarını anlatmak üzere İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtas'ı ziyaret eden Makedonya Cumhuriyeti Devlet Bakanı Jerry Naumoff, İAOSB'li sanayicileri Makedonya'da ağırlamak istediklerini söyledi. Uğurtas, Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında bilgi verdi. 37 bin 500 çalışanı, 600 firması, 5 milyar dolar ticaret hacmi ile İAOSB'nin lider olduğu, Naumoff, ülkesindeki yatırım olanaklarını anlattı. Makedon Bakan, ülkede 600 bin Euro'ya kadar hibe verildi.

Milliyet

Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi kapılarını açtı

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 96 öğrencisi ile 2014-2015 Eğitim-Öğretim yılına 'merhaba' dedi. Okula katılan 96 öğrenci, İzmirli öğrencilerle birlikte, Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne katıldı. Okula katılan 96 öğrenci, İzmirli öğrencilerle birlikte, Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne katıldı. Okula katılan 96 öğrenci, İzmirli öğrencilerle birlikte, Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne katıldı.

DÜNYA

İzmir Atatürk OSB tam burslu meslek lisesine kavuştu
İZMİR-Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 96 öğrencisi ile 2014-2015 Eğitim-Öğretim yılına 'merhaba' dedi. Okula katılan 96 öğrenci, İzmirli öğrencilerle birlikte, Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne katıldı. Okula katılan 96 öğrenci, İzmirli öğrencilerle birlikte, Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne katıldı.

Sanayi bölgesine 'Çin modeli' yolda

Organize sanayi bölgelerinde yatırım yapan sanayiciler, tek kuruşlukla alan bölgeye diğer yatırımcıların da gelmesini istiyor. Organize sanayi bölgelerinde yatırım yapan sanayiciler, tek kuruşlukla alan bölgeye diğer yatırımcıların da gelmesini istiyor. Organize sanayi bölgelerinde yatırım yapan sanayiciler, tek kuruşlukla alan bölgeye diğer yatırımcıların da gelmesini istiyor.

İzmirli sanayiciler doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak

İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak.

Sektöre kalifiye eleman yetiştirecekler

Sektöre kalifiye eleman yetiştirecekler. Sektöre kalifiye eleman yetiştirecekler. Sektöre kalifiye eleman yetiştirecekler. Sektöre kalifiye eleman yetiştirecekler.

İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak. İzmirli sanayiciler, doğalgaz zamlarını yargıya taşıyacak.

HABER TURK



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BRFR20141003002 Fransız firmanın midye yetiştiriciliği için extruded boru şeklinde ağ arayışı

Fransız bir KOBİ, özellikle midye yetiştiriciliği için uygun boru şeklinde kalıptan çekilmiş ağ tedarikçiliği yapabilecek partner arayışı bulunmaktadır. Ağ örgü elastikiyetiyle midyelerin düşmesini engellemeli ve büyümelerine uygun formda olmalıdır.

BRNL20140728001 Hollandalı tenis kıyafetleri firmasının kumaş üretici arayışı

Bayanlar için tenis kıyafetleri üretme olan Hollandalı bir firma kendisine kumaş desteği sağlayabilecek firma aramaktadır. Hollandalı firma ilk koleksiyonunu 2015 Bahar döneminde piyasaya sürecektir. İlk koleksiyon küçük ölçekli olduğu için, kumaş desteği sağlayıcı firmanın da küçük ölçekli bir firma olması tercihtir. Aranılan tedarikçi, Almanya, Polonya ve Türkiye’de aranmaktadır.

BRNL20140919001Erkek giyim için yüksek kaliteli hazır etiket üretimi yapan Hollandalı firmanın, üretim ortağı arayışı

Rotterdam merkezli Hollandalı bir firma erkek giyim için yüksek kaliteli etiket üretimi, hazır erkek giyim ürünleri ve aksesuarları üretmektedir. Firma etiketleri, Hollanda’da satmaktadır ancak farklı ülkelerde de pazara dahil olma isteğindedir. Bu nedenle firma, Türkiye, Bulgaristan, Portekiz ve Polonya’da üretim ortağı arayışındadır.

BRSE20141001001İsveçli firmanın çocuk kıyafetleri imalatçısı arayışı

İsveçli bir firma özellikle çocuk kıyafetleri imalatı alanında faaliyet gösteren, fermuar, düğme gibi aksesuarlarla tam üretim desteği sağlayabilecek ve son ürünü teslim edebilecek firma arayışındadır. Firma özellikle Baltık Ülkeleri, Polonya, İspanya, Portekiz ve Türkiye’de ki imalatçılarla ilgilenmektedir.

BOPL20131025005 Metal çatı levhalarının imalatı ve satışında uzman Polonyalı firmanın distribütör arayışı

Özellikle bilgisayar kontrollü çatı levhaları, T-8, T-12, T-18, T-35, T-55 profil trapez levhalar üreten Polonya kökenli

firma, ekonomik ve mimari ihtiyaçlara cevap vermeyi amaç edinirken, çatı folyoları, oluk sistemleri, çatı pencereleri, kar korumaları, silikon dolgu gibi ürünleri de üretmektedir. Firma işbirliği temelli distribütör arayışındadır.

BRFR20140807002 Fransız özel makine imalat firmasının tedarikçi arayışı

Özel makinaların üretimi ve tasarlanması alanında uzmanlaşmış bir Fransız firması, endüstriyel parçaların kireç çözme, yağ alma, kesme, kumlama, yıkama, cilalama, kurutma gibi fonksiyonları yerine getirmede kullanılacak endüstriyel parça üreticileri ya da tedarikçileri aramaktadır. Özellikle endüstriyel atık yağ toplama alanında çalışan firmalar aranmaktadır.

BRRO20130909001 Romen firmanın dental malzeme üreticisi arayışı

Transilvanya’da çalışmakta olan ve 20 yılı aşkın süredir dental malzemeler, sarf malzemeleri ve dezenfektanların dağıtım alanlarında çalışan bir Romen firması, bu alanda üretim yapan bir imalat firması aramaktadır.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

TONL20140523001 Hollandalı firmanın petrol ve doğalgaz sektöründe faaliyet gösteren partner arayışı

Hollandalı bir firma, petrol ve doğalgaz sektörünün kullanımına uygun bir uzaktan ölçüm teknolojisi geliştirmektedir. Bu telemetri sistemi veri azaltma ve şifreleme gibi işlemlere izin verirken, mukavemet, basınç ve sıcaklık gibi ölçümlerlerde kullanılmaktadır. Firma özellikle petrol ve doğalgaz sektöründe faaliyet gösteren ya da bu sektörler için ekipman imalatı yapmakta olan partnerler aramaktadır.

TOPL20130724004 Polonyalı araştırma grubunun endüstriyel partner, teknik işbirliği ve Ar-Ge desteği arayışı

Polonyalı araştırmacılar alüminyum alaşımlar üzerine seramik ve grafit yüzey kaplama amaçlı iki fazlı bir teknoloji geliştirmiş, tribolojik (gres yağı kullanmayan) makineler ve araçlarda kullanılabilen bu teknolojiyle yüzey kaplama yapılmış parçaların sertliği ve aşınma direnci arttırılmıştır. Bilim adamları,

makine alanında faaliyet gösteren endüstriyel ortaklık, teknik işbirliği ve Ar-Ge desteği arayışındadır.

TRDE20140818002 Alman firmanın teknolojik işbirliği arayışı

Alman bir otomotiv tedarikçisi firma yeni bir LED teknolojisi üzerinde çalışmaktadır. Firma, bu teknolojiyi kendi ürünlerinde test edebilecek, özellikle PCB montajda kullanabilecek, bu bağlamda teknolojik işbirliği kurabileceği ve teknolojiyi geliştirmelerine destek verebilecek ortak arayışındadır.

TOBE20130702001 Belçikalı araştırma merkezinin teknolojik partner arayışı

Belçika'daki bir araştırma merkezinin çevre araştırmaları bölümü pilot sistemlerinde atık su arıtma amaçlı sanayi öncesi valorizasyon geliştirmektedir. Ürün ilk bölümde oksidatif arındırma ikinci bölümde alg bakteri kombinasyonlarının arındırılması işlemlerini yapmaktadır. Merkez yeni araştırma projelerinde birlikte çalışabileceği teknolojik ortak aramaktadır.

TOIT20131203001 İtalyan firmanın ticari ve teknolojik partner arayışı

İtalyan bir mühendislik firması, farklı materyallerin öğütülmesi ve imhasında kullanılacak, hem tüketici hem sanayi kullanımına uygun, geri dönüşümü arttırıp maliyetleri azaltacak bir makine geliştirmektedir. Makinenin üretim öncesi fazı tamamlanmıştır. Firma bu alanda kendisine destek olabilecek teknolojik ve ticari ortak arayışındadır.

TODK20140702001 Danimarkalı firmanın ortak girişimde bulunabileceği ve ticari anlaşma yapabileceği firma arayışı

Danimarkalı bir firma atık ürünlerden meydana getirilen bir sistem tasarlamaktadır. Bu teknoloji ile, çelik ve karbon isi geri dönüştürülür ve lastik pirolizi ile akaryakıt haline getirilir. Bu şekilde sürdürülebilir bir teknoloji yaratılmıştır. Firma, ortak girişimde bulunabileceği ve ticari anlaşma yapabileceği ortak aramaktadır.

TONL20140428001 Hollandalı firmanın ortak ve teknik destek arayışı

Hollandalı bir firma Otomatik Kontrollü Endüstriyel araçlar ve uzaktan kumandalı yönlendiriciler alanında çalışmalar yapmaktadır. Şirket ürettiği bu teknolojiyle insan gücüyle sürekli tekrarlanan taşıma işlemleri için yeni bir çözüm sunmaktadır. Firmanın özellikle endüstriyel otomasyon, iç lojistik ve yeni tesislerde proje yönetimi alanında çalışmakta olan endüstriyel

ortak ve teknik destek arayışı bulunmaktadır.

TOUK20140402002 İngiliz KOBİ'nin lisanslama veya ortak girişim, teknoloji veya araştırma işbirliği anlaşmaları temelli ortak arayışı

26 yıldır, nematolojik araştırmalar alanında uzmanlaşmış bir İngiliz KOBİ, tarımsal atıkların geri dönüşümü ile yüksek değerli biyo-gübre üretimi teknolojisi geliştirmiştir. Firma, gıda işleme ve üretim alanında faaliyet gösteren, bu teknolojiyi geliştirme alanında destek verebilecek kapasiteye sahip, lisanslama veya ortak girişim, teknoloji veya araştırma işbirliği anlaşmaları temelli ortak aramaktadır.

12 DE 0855 3QCP Alman KOBİ'nin endüstriyel partner arayışı

Bir Alman firması mayalandırıcılar ve bio-reaktörlere bağlı sürece dair geliştirdiği gaz analiz sensörleri ve gözlemlene sistemleriyle örneğin bio-proseste fermentasyonun ya da hücrelerin büyümesinin daha rahat gözlemlenebilmesini sağlamaktadır. Firma özellikle ilaç sektöründe ve biyoteknoloji alanında teknik işbirliği ve ticari anlaşmalar yapabileceği ve teknik yardım alınabilecek endüstriyel partnerler aramaktadır.

TOUK20140220002 İrlandalı firmanın üretim ortağı ve teknolojilerini firmalarla lisanslama arayışı

İrlandalı bir firma ürettikleri yüksek verimli elektrikli kombi kazanıyla, güneş enerjisi gibi yenilenebilir enerji alternatiflerini merkezi ısıtma ve sıcak su kullanımı gibi alanlar için tek bir yerde birleştirmektedir. Kazanlar hem gerektiğinde kullanım için enerji depolama işlevi görürken hem de yenilenebilir enerji kullanımıyla maliyetlerin düşmesini de sağlamaktadır. Firma bu teknoloji kullanarak imalat yapabilecek ticari sözleşmeli ortaklar ve teknolojilerini firma ile lisanslama arayışındadırlar.

TODE20140416002 Alman firmanın endüstriyel partner arayışı

Almanya'da makine parçaları sektöründe aktif bir firma modüler bir biyogaz tesisi teknolojisini güçlendirmek için konteyner tasarımı geliştirmiştir. Biyo-ekstrüzyon yoluyla biyogaz tesisine eklenen bazı materyaller, biyogazın verimliliğini arttırmaktadır. Firma teknik işbirliği sözleşmesi çerçevesinde endüstriyel ortaklık ve ticari sözleşmeli teknik asistan arayışındadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Emre Akıllı

emre.akilli@ebiltem.ege.edu.tr



Bodrum Guletlerini dünya tanıdı

Bu yıl 26. kez düzenlenen “Bodrum Cup” Uluslararası Yelkenli Ahşap Yat Yarışları Yunanistan’ın Kalimnos ve Leros adalarına uğradıktan sonra Yalıkavak – Bodrum etabı ile sona erdi.

Bodrum Kalesi önünden başlayan yarış öncesinde yaklaşık 800 tekne ve personeli karada ve denizde kortej geçişi yaptı. Yarışmalar Bodrum - Yalıkavak ile Yunanistan’a ait Kalimnos ve Leros rotalarında düzenlendi. Yarışmaya 150 ahşap yat ile aralarında turistlerin de bulunduğu 2 bin kişi katıldı.

Era Bodrum Yelken Kulübü’nce 1989’dan bu yana düzenlenen Bodrum Cup, tüm dünyada yolcuların da yarışlarda hazır bulunduğu en büyük sportif deniz festivali. Genellikle mavi yolculuk ile ünlenen guletlerin oluşturduğu ahşap kategorisi dışında, polyester yatların çoğunlukta olduğu IRC sınıfında da geniş katılım oldu. Bu yıl ilk kez katamaranların da yarıştığı 26. Bodrum Cup’ta ahşap olmayan yatların yarışları BAYK (Bodrum Açık Deniz Yelken Kulübü) tarafından organize edilecek ve yürütülecek. Toplam 75 deniz mili uzunluğunda beş etapta tamamlanacak yarışlarda ilk gün rota Bodrum’dan başlayıp, yine Bodrum da bitecek. Sırasıyla Kalimnos, Leros, ve Yalıkavak Palmarina rotalarında sürecek 26. Bodrum Cup Yalıkavak - Bodrum etabı ile son bulacak.

Dev ahşap yatlar 21 Ekim Salı günü sabahı Bodrum Kalesi açıklarından yelkenlerini açtı. İlk gün yatlar 13 millik Bodrum-Bodrum etabında mücadele etti. Yarışmaların ikinci gününde ise yatlar 9 millik Bodrum - Kilimli (Kalimnos) etabında mücadele ederken üçüncü gün ise 16 millik Kilimli-Leros Adası etabı yapıldı. 4’üncü günde yelkenciler 21 millik Leros-Yalıkavak etabının ardından son gün 25 Ekim’de 14 millik Yalıkavak-Bodrum etabının ardından aynı akşam ödüller verildi.

Bu yılki yat festivali, kategorilerinde son üç yılda dereceye giren ‘Daima, Sıla, Montenegro, Kaya Güneri, Kuğu, Büyük Murat, Ayaz, STS Bodrum Okul Gemisi, Elele, Vals, Dolfin, Portebello, Jasmin, Le Pierre, Aksona Mancorna, Aliko, Ruhum, Artemisia, Nostalgia’ yatlarının kışışmasına sahne oldu. Festivalde bu yıl yine en büyük ilgiyi, 15 yıldır yarışmalara aralıksız katılan İngiliz elektrik mühendisi David Ross’un 113 yaşındaki ‘Rhea’ isimli eski ahşap teknesi gördü.

Yarışmanın Organizasyon Komitesi Başkanı Erman Aras, Bodrum Cup Uluslararası Ahşap Yatlar Yelken Yarışı’nın bir spor aktivitesinden ziyade, turistik bir faaliyetin içine sporu da katan bir gezi ve şenlik özelliği taşıdığını söyledi. Aras, “Bodrum Cup sadece bir yelken yarışı değildir.

Fotoğraf karelerinin dışında ülkemiz zenginliklerini alışık olmayan görüntülerle sunarak Bodrum’u Ege’yi ve ülkemizi tanıtıyoruz. 25 yılda yaklaşık 50 bin kişinin katıldığı yarışmalarda dünya mavi yolculuk ile tanışma fırsatı bulurken Bodrum tersanelerinde milyon dolarlara mal olan 50 metreye kadar ahşap yatlar yapılmaya ve dünyanın dört bir yanından sipariş yağmaya başladı. Dünyanın dört bir yanında Bodrum guletlerini görmemiz mümkün. En büyük sıkıntı bugüne kadar büyük bir hızla gelişen sektör için halen Bodrum’da tam donanımlı modern tersane bölgesi ve liman yapılamamış olmasıdır. Yunanistan’ın rotaya dahil edilmesi, Bodrum Cup Organizasyon Komitesi’ne başvuran Yunan dost ve komşularımızın daveti üzerine sağlandı. Bu bakımdan, komşumuz ile uluslararası ilişkilerimizin gerek dostluk gerekse ticari bağların güçlenmesi yönünden gelişmesine de katkıda bulundu. Bodrum Cup Ege Denizi’nde barışa da önemli katkıda sağlayacak” dedi.



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

