HABER

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

HAZİRAN 2012 • SAYI 80

İAOSB'DE TEKNOPARK KURULUYOR

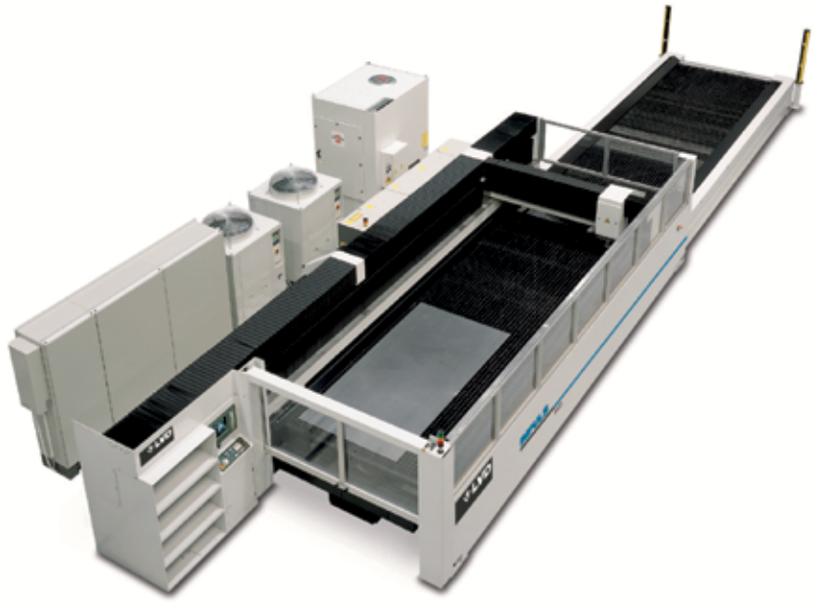
DÜNYA ARTIK TASARRUFLA DÖNMELİ

İZMİR'İN DEVLERİNDEN 40 TANESİ İAOSB'DE

UĞURTAŞ: SAĞLAM DURMAYA DEVAM

LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU
25 MM SİYAH SAÇ KESİM
20 MM KROM SAÇ KESİM
16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsaç®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.

TEL : 0232 376 70 71
FAX : 0232 376 70 72
info@demsac.com.tr
www.demsac.com.tr
ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE
YER ALMAK İSTEYEN SANAYİCİLER İÇİN
AÇIK ARTIRMA İHALE İLANI

Ülkemizin en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan, 600 fabrikanın üretim yaptığı, 21.000 m^3/gün kapasiteli ATIK SU ARITMA TESİSLERİ ile 125 MW ELEKTRİK ENERJİSİ ÜRETİM TESİSLERİ bulunan, DOĞALGAZ şebekesi tamamlanan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki **12 adet SANAYİ PARSELİ** ihtiyaç sahibi sanayicilere ve **AÇIK ARTIRMA İHALESİ** ile tahsis edilecektir.

Açık artırma ihalesi ile tahsis edilecek sanayi parsellerimiz

	Ada No	Parsel No	Alanı (m^2)	m^2 muhammen bedeli		Ada No	Parsel No	Alanı (m^2)	m^2 muhammen bedeli
1	22485	4	3000,17	540,00 TL/m^2	**7**	22485	23	5000,28	485,00 TL/m^2
2	22485	8	3000,17	540,00 TL/m^2	**8**	22485	24	5000,28	485,00 TL/m^2
3	22485	9	3000,17	540,00 TL/m^2	**9**	22485	25	5000,28	485,00 TL/m^2
4	22485	10	3000,17	540,00 TL/m^2	**10**	22485	26	5000,28	485,00 TL/m^2
5	22485	11	3000,17	540,00 TL/m^2	**11**	2135	(*) 14	6689,30	420,00 TL/m^2
6	22485	22	5000,28	485,00 TL/m^2	**12**	2135	21	11113,35	420,00 TL/m^2

(*) Parsel yeşil alanı içinde, inşaat alanı kaybı yaratmayan trafo binası olacaktır.

- Altyapı inşaat masrafları muhammen bedelin içerisindedir.
- Parseller, dolguları yol kırmızı kotundan en fazla 1,20 metre aşağıda olacak şekilde teslim edilecektir.
- **Sanayi parsellerinin imar durumu; Taban alanı katsayısı TAKS:0,55 - Kat alanı katsayısı KAKS: 0,70**

İHALE ŞARTLARI

1. İhaleye katılacakların;

a) Açık Artırma ile tahsis edilecek olan her bir parsel için 50.000,-TL tutarındaki İhale Teminatını, (satın alınmak istenilen parsel sayısı kadar Banka Teminat Mektubu veya Bloke Çek),

b) Yetkililerce imzalanmış İAOSB Parsel Tahsis Şartları Taahhütnamesini,

c) Sanayi Odası üyesi olduğunu belgeleyen herhangi bir Sanayi Odası sicil kayıt suretini,

d) Noter tasdikli imza sirküleri veya yetki belgesini,

17 Temmuz 2012 Salı günü saat 12.00'ye kadar İAOSB'ye teslim etmesi gerekmektedir.

2. Birinci maddede yazılı belgeleri eksik getirenler ihaleye alınmayacaktır.
3. İAOSB'ce kabul edilecek bir imalat sektöründe üretim yapmayı taahhüt etmeyenler, İAOSB'de parsel sahibi olup üretim yapmayan şahıs ya da şirketler açık artırma ihalesine katılamazlar.
4. İAOSB Yönetim Kurulu ihaleyi yapıp yapmama veya erteleme yetkisine sahiptir.
5. Ödeme Koşulları;

a) Artırmayı kazanan tarafından ihalede tespit edilmiş bulunan bedelin %20'si en geç 24 Temmuz 2012 Salı günü mesai bitimine kadar İAOSB'ye defaten ödenecektir. Bakiye kalan miktar ise birer ay vadeli ve eşit taksitler halinde 10 ayda ödenecek olup, vadelerine ait çekler 24 Temmuz 2012 Salı gününe mesai bitimine kadar İAOSB'ye teslim edilecektir.

b) İhalede belirlenen bedelin tamamının 24 Temmuz 2012 Salı günü mesai bitimine kadar **peşin** olarak ödenmesi durumunda toplam bedel üzerinden **%5 indirim** yapılacaktır.

6. 24 Temmuz 2012 tarihinde peşin ödenecek miktar ödenmez ve bakiye kalan miktara ait çekler İAOSB'ye teslim edilmez ise ihale şartı yerine getirilmemiş sayılarak ihale iptal edilecek, ihale teminatı İAOSB'ce irat kaydedilecektir.
7. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Sulak Alanları Koruma Yönetmeliği tampon bölge kapsamı içerisindedir.
8. OSB Uygulama Yönetmeliğinin 101.maddesinde belirtilen OSB'lerde kurulamayacak tesisler ve aşırı su tüketen tesisler İAOSB'de kurulamaz.
9. Söz konusu sanayi parsellerinin altyapı inşaatları 31.12.2012 tarihine kadar tamamlanacak olup, arsayı satın alanlar altyapının tamamlanmasını beklemeksizin ruhsatlarını alarak fabrika inşaatına başlayabileceklerdir.
10. OSB Kanunu ve Uygulama Yönetmeliğinin inşaata başlama ve bitirme ile ilgili 108. maddesi gereği;

a) Altyapı inşaatları tamamlanma tarihi olan 31.12.2012 tarihinden itibaren 1 yıl içerisinde gerçekleştireceği yapıya ait projeleri İAOSB'ye tasdik ettirerek yapı ruhsatını almayan,

b) Yapı ruhsatı tarihinden itibaren 2 yıl içerisinde üretime geçmeyen,

c) Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliğine göre "Çevresel Etki Değerlendirmesine tabi değildir", "Çevresel Etki Değerlendirmesi gerekli değildir" veya "Çevresel Etki Değerlendirmesi olumlu" kararı almayan,

katılımcılara yapılan tahsis, yönetim kurulu tarafından iptal edilir.

- **AÇIK ARTIRMA TARİHİ: 17 Temmuz 2012 - Salı** **AÇIK ARTIRMA SAATİ: 14.00**
- **AÇIK ARTIRMA YERİ : İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü**

Ayrıntılı bilgi için **Tel**: (232) **376 71 76** (dahili **209**) **Faks**: 376 71 00 **e-posta**: sgunerergin@iaosb.org.tr

Sağlam durmaya devam

Hilmi UĞURTAŞ

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Sanayici Dostlarım, Dünya ekonomisinin geldiği yer, finansal istikrarın göz ardı edilmesinin sosyal ve ekonomik maliyetlerinin ne denli büyük olduğunu bize göstermektedir. Finansal istikrar olgusu makroekonomik istikrar açısından çok önemli ve politika yapıcılar tarafından çok hassas ve dikkatli olunması gereken bir alandır. Makroekonomik istikrarın temel unsurları olan dengeli kamu maliyesi, azalan işsizlik, düşük enflasyon, sürdürülebilir büyüme gibi alanlarda yaratılacak her boşluğun beraberinde krizleri getirdiği görülmektedir. Bir ekonomide üretim, bütçe, istihdam, dış ticaret, enflasyon gibi unsurlarda yaşanan dalgalanmalar toplumdaki gelir ve varlık dağılımını kolayca bozmakta ve refah seviyesini aşağıya çekmektedir. Bu unsurları makul sınırlarda yürütebilmek için tasarruf edenlerden, üretim yapanlara kaynak transferini sağlayan etkin bir finansal sistem gereklidir. Etkin bir finansal sistem risklerin dengeli dağılımını sağlayacak, gelecek ekonomik şoklara hassasiyetini azaltacaktır.

Gelen yaz mevsiminin sıcağına, Avrupa ülkelerinde ardı sıra devam eden krizlerin ateşleri de eklenmektedir. Avrupa'nın üzerinde dolaşan kara bulutlar Yunanistan, İrlanda ve Portekiz'in ardından İspanya'ya da uğradı. Konut sektörü ile başlayan yangın tüm İspanya ekonomisini sararak, dış yardıma muhtaç hale getirdi. Avrupa'da kemerler sıkıldıkça işler daha kötüye gidiyor. Kamu harcamalarının azalması, vergilerin çoğaltılması, işsizliği sürekli arttırırken, artan işsizlik nedeniyle gerileyen talep, ekonomilerin daralmasına yol açıyor. Daralan ekonomiler, bolluk günlerinin faturalarını ödemekte ise çok zorlanıyorlar. Sıranın Kıbrıs Rum Kesimi'ne geldiğini görmekteyiz. Yunanistan'a dayalı ekonomileri alarm vermektedir.

Bu krizler AB'nin bütünlüğü yanında, devletlerin egemenliklerini bile tehdit eder hale gelmiştir. Yunanistan'a Doğu Almanya modelini öneren pek çok kişi ve kuruluş, bu söylemlerini daha da güçlü dile getirmeye başlamışlardır. Bildiğiniz gibi bu modelde tüm ekonomik kurum ve işletmeler belli bir ülkenin kontrol ve yönetimi altına alınmaktadır. Francis Fukuyama bile demokratik rejimlerin piyasa ekonomisiyle ilişkilerinin yeniden düzenlenmesi gerektiğini savunuyor. Böyle bir ortamda elbette ki, finansal piyasalarda yaşanan sıkışmalar Türkiye ekonomisine olumsuz etkiler yapmaktadır, ama Türkiye bu dış şokları yumuşatmayı bugüne kadar gayet güzel başarmıştır.

Son beş ayda Türkiye'nin ihracatı, faiz lobisinin azalacak iddialarına rağmen yüzde 10,3 artarak 59,8 milyar dolara gelmiştir. Toplam ihracatımız içinde AB'nin payı yüzde 48,1'den, yüzde 37,6 'ya gerilemiş olsa da, Asya ve Kuzey Afrika pazarlarından gelişimimiz toplam ihracatımıza olumlu yansımıştır. Alınan tedbirler ile ihracatın ithalatı karşılama oranı ise geçen yıl ilk dört ayda yüzde 56,2 iken, bu yıl aynı dönemde yüzde 64 düzeyine çıkmıştır. Cari açık rakamlarında da geçen yılın ilk dört ayında 29,2 milyar dolar gözüken açık, bu yıl aynı dönemde 21,9 milyar dolara çekilmiştir. Kısaca, Türkiye hedeflediği yumuşak inişi, şimdilik gayet iyi götürmektedir.

Bu başarıda Türk özel sektörünün büyük gayreti ve katkısı vardır. AB'deki daralmaya

başkanın kaleminden

rağmen yeni pazarları yaratan, kamu bütçesinden değil, kendi bütçesinden beslenen, cari açığı azaltan özel sektördür. Türk özel sektörünün bu enerjisi ve gayreti doğrudan yabancı sermaye girişlerinde de geçen yılın ilk dört aylık seviyesini (4,9 milyar dolar) az da olsa (5 milyar dolar) geçmesini sağlamıştır. Kapasitemizde düzenli bir artış olmasına rağmen, kapasite kullanım oranlarımız artmaya devam etmektedir. Bankacılık sektörümüz sermaye yeterlilik oranı bakımından Avrupa ülkelerinde çok daha iyi pozisyondadır.

Tüm dünyada kabul gören bir denetim firması tarafından açıklanan "2041'de Türkiye" çalışmasında da Türkiye'nin kişi başına düşen GSYİH'sının önümüzdeki 30 yılda 35 bin doları aşacağı öngörüsü belirtilmiştir. Türkiye'nin sahip olduğu dinamik ve oldukça genç işgücü ve Avrupa ile Asya arasındaki stratejik konumunu değerlendiren bu çalışma, 2041 yılına kadar Türkiye'nin bazı sektörlerde "bölgesel/uluslararası uzmanlık merkezi" haline gelmesinin beklendiğini vurgulamaktadır. Bugün için bu sektörlerin Gıda ve İçecek, Tarımsal Ar-Ge ve hizmetler, Alternatif Enerji, Otomobil Üretimi ve Turizm gibi gözükmesine rağmen değişen dünya koşullarına göre bu listeye başka sektörlerin de eklenmesini beklediklerini dile getirmişlerdir.

Ancak, tüm bu öngörülere rağmen gidilecek yolun daha çok uzun ve zorlu olduğu unutulmamalıdır. Kısa ve orta vadede yurt içi tasarrufların arttırılması, enerjide dışa bağımlılığın azaltılması, rekabet gücünün ürün ve Pazar çeşitliliği ile arttırılması ve finans kalitesinin geliştirilmesi gereklidir. Uzun vadede ise büyümenin desteklenmesi için ulaşım altyapısından, hukuk altyapısına kadar uzanan çok geniş bir yelpazede yapısal reformların yapılması zorunluluğu aynen durmaktadır. Dünya Ekonomik Forumu tarafından hazırlanan "Küresel Ticari Gelişmişlik Raporu"na baktığımızda, 132 ülke arasında piyasaya giriş alanında 51. , sınır yönetimi ve gümrük mevzuatı alanında 63. , nakliye-ulaşım-iletişim altyapısında 47. ve iş ortamı değerlendirmesinde ise 86. sırada bulunmamız bize eksiklerimizi tekrar hatırlatmaktadır.

Değerli Dostlarım,

İzmir ve İAOSB özeline bakarsak her yıl ortalama yüzde on büyüyerek yolumuza devam ediyoruz. Bu büyümeyi sadece fabrika sayısında artış ile değerlendirmek yanlıştır. Var olan işletmelerimizde ulaşılan kapasite artışları, istihdam yaratılan yeni alanlar, ticaret hacimlerinde yakalanan artışlar bölgemizdeki gelişmenin rahatlıkla görülmesini sağlamaktadır. Firmalarımız çeşitlenen ürün yelpazeleri ile pazarlarını da çeşitlendirmektedirler.

Ayrıca, yaz ayları ile birlikte enerji kullanımında ciddi artışlar olacaktır. Bu artışlar ile birlikte Doğalgaz ve dolayısıyla elektrikte her an yeni fiyat artışları ile karşılaşacağımız artık kaçınılmaz bir gerçek halini almıştır. Bu arada yeni teşvik sisteminin etkilerini de izliyoruz.

İş hayatı, sanayicilik, üretim gibi temel olgular mevsim dinlemeden aynı hızla devam ediyor. Bölge olarak biz de çalışma tempomuzdan hiçbir şey yitirmeden projelerimize devam ediyoruz. İAOSB Nuri Atik Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nin uygulama proje çalışmaları devam ediyor. Vakfımızın mahkemede tescil edilmesi sürecinin sonuna yaklaştık. Teknoloji Geliştirme Bölgemizin yapısını güçlendirmek için yeni ortaklar tespit ederek, protokolümüzü yaptık. Sanayici Aktivite Merkezi'mizde bulunan yüzme havuzlarımız açıldı. İleri fotoğrafçılık kursu katılımcılarımızın sergisi ilgi çekti. 200 bin metrekarelik hizmet alanı arsamızın değerlendirilmesi hususunda çalışmalarımız devam etmekte ve karar aşamasına yaklaşmış bulunmaktayız. Bu alanın değerlendirilmesinin ne denli büyük bir sorumluluk olduğu ve bölgemizin geleceği açısından ne denli büyük bir önem taşıdığı bilinci içinde çalışıyoruz. Tüm bu çalışmalarımızda her zaman olduğu gibi bugün de Sizlerin desteği ve güvenini yanımızda hissetmek bizlere güç vermektedir.

Yeni ayın, önceki aylardan çok daha güzel olmasını dilerim.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATİLLA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Aylık Süreli Yerel Yayın / Basım Tarihi: 26 Haziran 2012

30 İzmir sanayi camiası duayenini kaybetti

8 İAOSB'de teknopark kuruluyor
12 Dünya tasarrufla dönmeli
20 Avrupa için ölüm-kalım dönemi
22 Yunanistan birazcık nefes aldı

30 İzmir sanayi camiası duayenini kaybetti
32 Işıklar içinde uyu
40 İzmir sanayi tarihinden
42 Uğurtaş İAOSB'nin üçte biri kiralık ve boş diyenlere cevap verdi
44 EBSO listesinde 40 Bölge firması yeraldı
45 Bölge firmaları ödülden ödüle koşuyor
46 Çatıdan elektrik enerjisi geliyor

50 Türk Cumhuriyetleri Heyeti İAOSB'yi ziyaret etti
51 Japonya'dan İAOSB'ye teknik eğitim ilgisi
54 Seramik Nar nasıl üretiliyor?

57 Çevre sevgisini duvara yansıttılar
58 Alsancak Stadı, İzmir'in spor tarihidir
60 Norm Sanat Galerisi yeni sergisiyle kapılarını açtı
61 Fotoğrafçılık kursu meyvelerini verdi
62 Sora sora yerine navigasyonla
64 Firmalarımız
66 İşbirliği talepleri
70 Botanik turizmi gelişiyor

içindekiler

8 İAOSB'de Teknopark kuruluyor

12 Dünya tasarrufla dönmeli

51 Japonya'dan İAOSB'ye teknik eğitim ilgisi

46 Çatıdan elektrik enerjisi geliyor

58 Alsancak Stadı, İzmir'in spor tarihidir

İAOSB'de teknopark kuruluyor

İKÇ yerleşkesi içerisinde kalan 25 bin metrekare ile İAOSB içerisinde kalan 25 bin metrekarenin birleştirilmesiyle elde edilecek alanda kurulacak teknoparka 5-7 milyon dolarlık yatırım öngörülüyor.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), yeni projelerinden birini daha hayata geçirerek Kuzey İzmir Teknoloji Geliştirme Bölgesi için İzmir Katip Çelebi Üniversitesi (İKÇ) ile Kurucu Heyet Protokolü'nü imzaladı.

Kuzey İzmir Teknoloji Geliştirme Bölgesi Kurucu Heyeti'nde yer alan 15 kurumun temsilcisinin katılımı ile İAOSB Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirilen protokol imza töreninin ardından hazırlanmakta olan başvuru dosyası, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na sunulacak. Onay aşamasından sonra da şirket kurularak yatırıma başlanacak. İzmir'in en büyük organize sanayi bölgelerinden İAOSB'nin aynı zamanda Ar-Ge merkezine dönüşmesi için atılan bu adımın üniversite ve sanayi işbirliği açısından da çok önemli bir örnek olacağını vurgulayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İKÇ yerleşkesi içinde kalan 25 bin metrekare ile İAOSB içinde kalan 25 bin metrekareyi birleştirerek elde ettikleri 50 bin metrekarelik alan ve 5 bin metrekare kapalı alanda oluşturulacak Teknopark için 5-7 milyon dolarlık bir yatırım öngördüklerini bildirdi.

İAOSB'nin üniversitelerle işbirliği içerisinde olmayı kendisine ilke edindiğinin altını çizen Uğurtaş, bu kapsamda çeşitli üniversiteler ile ortak çalışmalara imza attıklarını hatırlattı. Uğurtaş sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bir üniversitemizin MBA programını Bölgemizde yapıyoruz. Yine üniversiteyle birlikte çalıştığımız bir ofisimiz var. Bizler, sanayinin üniversiteyle bütünleşmesi gerektiğine inanıyoruz. Eğer Türkiye yol alarak 2023'teki ekonomik hedeflerine ulaşmak istiyorsa, üniversiteyle iş birliği içerisinde hareket etmelidir. Çünkü bu ortaklıklar olmadan o hedeflere varma olanağının olmadığının hepimiz farkındayız. Bizlerin görevi, bu birlikteliği sağlayacak ortamı sanayicilerimize sunmaktır. Sanayicilerimize olduğu kadar üniversitelerimize de bu konuda büyük görev düşüyor. Şunu da biliyoruz ki İzmir'deki üniversitelerimiz de bu konuda oldukça istekli."

Sanayicilerin Ar-Ge'ye büyük önem verdiğinin altını çizen Uğurtaş, üniversitelerde birçok projenin geliştirildiğini ancak çalışmaları hayata geçirecek yatırımcı bulamadıklarını söyledi. Sanayicilerin ise üniversitelerde geliştirilen bilgi ve araştırmalara ihtiyacı olduğunun altını çizen

Kurucu heyet / imza atanlar

- İAOSB- Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş
- İKÇ- İKÇ Rektörü Prof. Dr. Galip Akhan
- Dokuz Eylül Üniversitesi – DEÜ Rektörü Prof. Dr. Mehmet Füzün
- Gediz Üniversitesi- Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik
- EBSO- Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu
- Ege Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği-Jak Eskinazi
- Ege Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği-Yönetim Kurulu Üyesi Jak Eskinazi
- İzmir Kemalpaşa Islah OSB-Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Porsuk
- Manisa OSB-Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Sait Cemal Türek
- Tire OSB-Yönetim Kurulu Başkanı Metin Akdaş
- Organize Sanayi Bölgeleri Derneği- Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hilmi Uğurtaş
- Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği- Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Aziz Meydan
- Bak Ambalaj- Yönetim Kurulu Başkanı Enver Bakioğlu
- Ege Profil-Yönetim Kurulu Üyesi Ergün Çiçekçi
- Norm Cıvata-Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatih Uysal

Uğurtaş, "Artık Türkiye yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bunu yapamadığımız sürece dünyanın fasoncusu olmaya devam ederiz. Cari açıklarımızın önünü alma şansımız da asla olmaz. Bizler, İAOSB yönetimi olarak bunları düşünerek bir teknoloji geliştirme bölgesi kurma aldık ve yanımıza Katip Çelebi Üniversitesi geldi. Karşılıklı görüşmelerimizde Katip Çelebi Üniversitesi'nin de böyle bir projesi olduğunu gördük. İki farklı projeyi uygulamaktansa bir araya gelip ortak bir proje yapmanın doğru olacağını düşündük. Bu anlamda tam bir paydaş olarak Türkiye'deki ilk örnek olabiliriz."

Türkiye'nin 32 ilinde toplam 45 teknoloji geliştirme merkezi olduğunu hatırlatan Uğurtaş, İzmir'de tek teknopark olduğunu belirtti. Türkiye'deki Teşvik Yasası'nın büyük ölçekli şirketlere destek olduğunu ancak İAOSB'deki işletmeler de dahil olmak üzere Türkiye'deki pek çok işletmenin küçük ve orta ölçekli olduğunu kaydeden Uğurtaş, "Bizim sanayicimiz o teşviklerden yararlanamıyor. Bu bölge sayesinde Ar-Ge'lerini buraya taşıyarak teşviklerden ciddi şekilde faydalanmalarının da önü açılıyor" dedi.

Sanayiciler, üniversiteler, dernekler, ihracatçı birlikleri ve OSB'lerin yer aldığı heyetin teknopark projesine büyük bir sinerji katacağına

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş, "Bu birlikteliğin İzmir'e, Ege Bölgesi'ne ve Türkiye'ye çok ciddi katkılarda bulunacağını düşünüyorum. Bütün kurumların bu projeye katılmalarını bekliyoruz" dedi.

inandıklarını bildiren Uğurtaş, "Bu birlikteliğin İzmir'e, Ege Bölgesi'ne ve Türkiye'ye çok ciddi katkılarda bulunacağını düşünüyorum. Protokolü imzaladıktan sonra kuracağımız şirkete bütün kurumların ufak da olsa bir şekilde katılıp bu sinerjiyi oluşturmakta katkı sağlamalarını bekliyorum" diye konuştu.

Sanayili üniversite konseptini hayata geçireceğiz

İzmir Katip Çelebi Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Galip Akhan ise mühendisliğin bir üniversitenin lokomotifi olduğunu, üretilen bilgiyi sanayi ile paylaşmanın da büyük bir önem taşıdığını kaydetti. Üniversite ile sanayi işbirliğinin "sanayili üniversite konsepti" adıyla anlatıldığını dile getiren Akhan, "Bunu hayata geçiren ilk kurumlardan biri olacağız. En kısa zamanda projenin tamamlanacağını umuyoruz" diye konuştu.

Kuzey Ege, sanayinin lokomotifi olan bir bölgede teknoloji geliştirme bölgesinin ilk adımını atmanın mutluluğunu yaşadıklarını dile getiren Akhan, "Teknopark sürecinin tamamlanması bir süreç. En hızlı şekilde bu projeyi tamamlayacağımıza inanıyorum. Herkesi bu projenin bir parçası olmaya davet ediyorum" dedi.

Gelişen ekonomi için zihinsel ürün satmalıyız

İKÇ Rektör Danışmanı Taha Aksoy ise hem sanayi hem de üniversite geçmişi olduğunu hatırlatarak, bugüne kadar iki kurum arasında yaşanan birçok aksaklığa şahit olduğunu söyledi. Sanayicilerin akademisyenlerin bilgi birikimine, akademisyenlerin ise bilgi birikimlerini, deneyimlerini geliştirebilmeleri için sanayicilere ihtiyacı olduğunu vurgulayan Aksoy, "Beraber düşünme, sinerji yaratmaya yönelik ilişki kurma başlangıçta oturmalıdır.

Her kurumun bir kültürü vardır. İKÇ'nin kurum kültürü sanayi ile işbirliği içinde olmaktır. Bu nedenle kadrolarımızı oluşturmadan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Hilmi Uğurtaş'ı ziyarete geldik ve onlar da bize kucaklarını açtı. Yaptığımız çalışmaların hepsi birer adım. Sıkışan bir ekonomiden ancak bu şekilde çıkabiliriz. Ekonomimiz gelişiyor ama bir yerde darboğaz var. Zihinsel ürün satamadığımız için katma değer sınırlı kalıyor ve cari açık veriyoruz. Bunu aşmanın tek yolu zihinsel ürün satabilmek. Bu nedenle bu iş birliğini çok önemsiyoruz" diye konuştu.

International Hermes

Consulting & Trading & Marketing

Uluslararası Pazarlama ve Dış Ticaret Danışmanlığı

İş Planı Hazırlama ve Proje Yönetimi

Teşvik, İzin, Belge Başvuruları

Ticari Aracılık ve Temsilcilik

YÖNÜNÜZÜ SİZ BELİRLEYİN

Alkan Turnacılar

HERMES ULUSLARARASI DANIŞMANLIK PAZARLAMA VE TİCARET
1723 Sokak No: 28 Ahmet Ağa İş Merkezi Kat: 4 Daire : 6 (Karşıyaka Vapur İskelesi Karşısı) Karşıyaka / İZMİR
Tel : (232) 323 33 34 Mobil : (549) 323 33 35 hermes@hermesitm.com
www.hermesitm.com

Hüseyin DOĞAN / İAOSB Mali İşler Müdürü

Dünya tasarrufla dönmeli

Dünyada son yıllarda gelişen derin global krizler beraberinde pek çok soru getirmiştir. Krizlerin ana çekirdeği incelendiğinde gerek kamu olsun gerek bireysel olsun kazanılandan fazla harcama sonucunda çevrilemeyen bir ekonomik tablo karşımıza çıkmaktadır. Her ne kadar sermayenin rant kaynaklı değişiminin üretim üzerindeki olumsuz etkisi olsa da, rant kaynaklı da olsa elde edilen değerlerin insan egosunun beklentilerinin çok üstünde tüketildiğini gördük. Dünya önce yaşanan krizlerin atlatılması, sonra da aynı krizlerin tekrarlamaması için formüller ve stratejiler düşünmeye başladı. Bu çalışmalar sonucunda pek çok yaklaşım ve teori ortaya atılsa da herkesin ortak düşüncesinde var olan tek anahtar tasarruf oldu. Eğer krizler borç yüzünden çıkıyorsa, bakılması gereken temel göstergeler tasarruf-yatırım dengesi, kamu ve özel kesim tasarruf yatırım farkları olması gereğinden sıkça söz edilir oldu. Basitçe bir ülkede tasarruflar yatırımlardan düşük gerçekleştiği takdirde dış kaynağa duyulan ihtiyaç artmakta, eğer tasarruf yatırıma yetişmezse alınan dış kaynağı çevirmek ciddi bir problem halini almaktadır. Ekonominin genel değerlendirmesini sadece kriz olmasın gerçeği üzerine oturtmakta sağlıksızdır. Çünkü kriz var olan sorunun çözümüne odaklanmamıza neden olurken, sürekli artan dünya nüfusunun, değişken ihtiyaç kalemlerini karşılayabilecek kalkınmanın, büyümenin de gerçekleşmesi gereklidir.

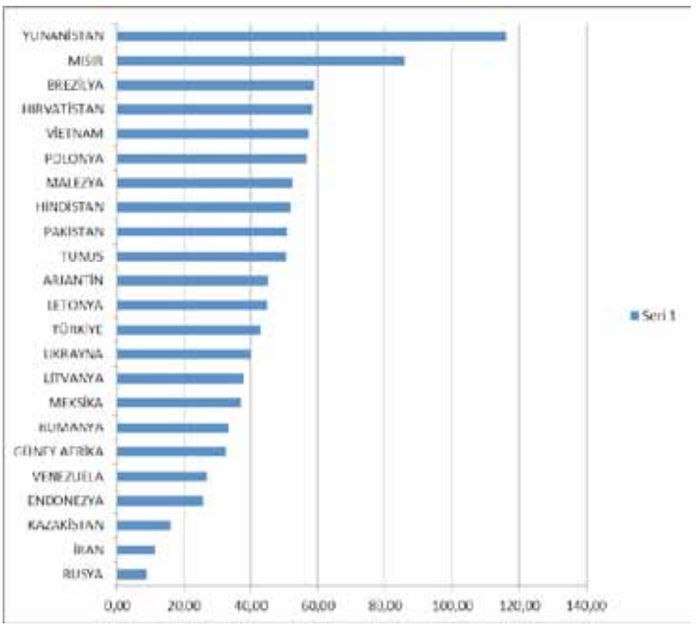
Ülkemiz gibi gelişmekte olan ülkelerin kalkınmalarını dengeli olarak sürdürebilmeleri ancak tasarruf edebilmeleri ve tasarruflarını etkin bir biçimde kullanabilmeleri ile mümkündür. Çünkü ekonomik kalkınmayı sağlayacak sermaye birikimi ancak artan tasarrufların yatırıma yönlendirilmesiyle mümkün olabilir. Ancak gelişmekte olan ülkelerdeki tasarruf oranlarının düşük olduğu, bireyleri iktisadi anlam içinde tasarrufa sevk edecek unsurların yetersiz

Gelişmekte olan ülkelerdeki tasarruf oranlarının düşük, bireyleri iktisadi anlam içinde tasarrufa sevkedecek unsurların ise yetersiz olduğu, aksine tüketimi teşvik eden unsurların çok olduğu görülmektedir.

olduğu, aksine tüketimi teşvik eden unsurların çok olduğu görülmektedir.

İçinden geçmekte olduğumuz neo-liberal eksenli dünya düzeninde iletişim ve ulaşım alanındaki hızlı ilerlemeler teknoloji transferlerini arttırmıştır. Bu transfer neticesinde ülkeler arasındaki ekonomik sınırlar kalkmış, uluslararası sermaye denilen gezen global sermaye gelişmekte olan ülkelere yönelmeye başlamıştır. Öte yandan yurt içi tasarruf yetersizliği yaşayan ve bu nedenle borçluluk düzeyi sürekli artan ülkeler, büyümekte olan nüfuslarının beklenti ve ihtiyaçlarını, kalkınma programlarını dış kaynak kullanımına bağlamak zorunda kalmışlardır. Dış kaynak kullanımı ise borcun ödenmesi hususunda yeni bir sorun çıkarmış. Borçları borçla kapatma çözümü tüm dünyanın içine düştüğü borç sarmalını güçlendirmiştir.

Borç paniği sermayeyi yok etmez, iyi yönetilirse daha önce verimsiz işlerde nasıl yanlış kullandığımızın ortaya çıkmasını sağlar.



Kamu borçlarının GSYH'ya oranları

Gelişmekte olan ülkelerde beşeri ve tabii kaynaklar bol olmasına rağmen, sermaye birikimi az ve teknoloji seviyesi alt veya orta düzeydedir. Bu tablo içinde üretim ve istihdamın arttırılması yani reel milli gelirin artışının sağlanması için tasarruf yapılması çok önemli bir unsur halini almıştır. Ancak tasarruf rakamlarına bakıldığında bu tür ülkelerde tasarruf hacimlerinin de düşük olduğu görülmektedir. Bu durum şöyle açıklanabilir: Tasarruf düzeyi milli gelire bağlıdır ancak gelişmekte olan ülkelerde milli gelir düşüktür. Milli gelirin düşük olması sermaye birikiminin düşük olmasına, sermaye birikiminin düşük olması üretimde verimlilik ve kalitenin düşük olmasına, verimlilik ve kalite sorunu yaşayan üretim sonunda elde edilen gelirin de düşük olmasına neden olmaktadır. Yani, eğer birbirine bağlı bu ipi çözemezseniz ya dış kaynak borçlanması ile ipinize düğüm ekleyeceksiniz ya da tasarruf bıçağı ile bu ipi keseceksiniz gerçeği ile karşı karşıya kalınmaktadır.

Gelişmekte olan ülkelerde gelir dağılımında yaşanan dengesizlikler de bir başka sorun kaynağıdır. Gelir düzeyi düşük olan toplum katmanları gelirlerini sadece ihtiyaçlarına harcadığından tasarruf oranları çok düşük seyretmekte, gelir düzeyi ortanın üstünde olan

Ekonomi doğal dünyanın bir parçasıdır

Ve unutulmamalıdır ki; artık enerjiyi bulmak ve işletmek daha fazla enerji gerektirmektedir. Pek çoğumuz petrolden kolayca uzaklaşıp nükleer, kömür, rüzgar, biyoyakıt gibi alternatif kaynaklara geçilebileceğini düşünmektedir. Ancak basit bir hesap ile bu değişimin ne denli güç ve maliyetli olduğuna da dikkat çekmeliyiz. Hesap kolaylığı için bütün enerji türlerini gücün ölçü birimi olan wattsaat ile ifade edersek. 2009 yılında dünya 30.8 milyar varil petrol üretmiştir. Bu da 52,5 katrilyon wattsaate tekabül etmektedir. Bu wattsaati diğer kaynaklardan elde etmeye çalışırsak, bize 6800 den fazla nükleer santral veya 17 milyon yeni rüzgar santrali veya 52 milyon km2 araziye yerleştirecek güneş panelleri veya 42 milyar km2 tarım alanında biyoyakıt için soya fasulyesi ekimi gereklidir. Tüm bu rakamlar dünyamızın kaynak sıkıntısı ve bu kaynakları elde etmek için sahip olması gereken finans tablosunu düşünmesi gerektiğini anımsatmaktadır.

toplum katmanları ise gelişmekte olan ülkelerinin taşıdığı risklerden en az etkilenecek spekülatif kazanç yollarına yöneldikleri görülmektedir. Yine gelişmekte olan ülkelerde sosyo-ekonomik merdivenin üstünde yer alan bireylerin gösteriş tüketimi denilen dalganın etkisi ile tasarruflarını azalttığı gözlemlenmektedir.

Gelişmekte olan ülkelerde sıkça yaşanan siyasi istikrarsızlık ve enflasyon nedeniyle bireylerin dayanıklı tüketim mallarına olan aşırı düşkünlüğü, istikrar sağlansa dahi alışkanlık olarak harcama kalemleri içinde yer almaktadır. Ayrıca, gelişmekte olan ülkelerde tasarrufların kullanılacağı ve yatırıma aktarılacağı gelişmiş bir sermaye piyasası yapılarının olmaması da bir başka etken olarak görülmektedir. Türkiye'de her beş kişiden birinin tasarrufları için yatırım araçlarından faydalandığı bu oranın AB ve ABD gibi ülkelerle karşılaştırıldığında çok düşük olduğu ortadadır.

Tasarruf konusu incelenirken dikkatli bakılması gereken bir alanda, sağlanan tasarrufun etkin kullanılmasıdır. Çok çeşitli büyüme modelleri tasarrufların önemine vurgu yapmaktadır. Tasarrufların yatırıma dönüştürülmesi, sürdürülebilir ekonomik büyümenin ve gelecekte refaha ulaşmanın olmazsa olmaz gereğidir. Bu nedenler tasarrufu özendiren güdülerin anlaşılması ve bu tasarrufları yatırıma yöneltmenin yolları bulunmalıdır.

Tasarruftan söz edilirken sadece elde edilen finansal birimden yani parada tasarrufa odaklanmak çok yanlıştır. Yaşamın her alanında tasarruf yapmak mümkündür. Tüketim tasarrufu, enerji tasarrufu, üretim tasarrufu, zaman tasarrufu gibi pek çok alan mevcuttur. Ayrıca var olan kaynakları atıl tutulmadan işletilmesi de bir başka tasarruf şeklidir.

İsraf gereksiz, amaçsız ve yararsız yere yapılan faaliyetler olarak tanımlanabilir. İsrafları tespit ederek, asgari düzeye indirmek ve hatta sıfırlamak ülkelerin temel stratejileri içinde yer almak zorundadır. Türkiye İsrafı Önleme Vakfı, israf

GSYH'ya göre tasarruf oranları

ÜLKELER	TASARRUF ORANLARI (%)
KATAR	60,51
ÇİN HALK CUMHURİYETİ	54,28
AZERBAYCAN	46,03
İRAN	43,17
HİNDİSTAN	35,53
RUSYA	29,46
JAPONYA	24,30
ALMANYA	22,20
ROMANYA	21,26
DANİMARKA	21,08
SLOVAKYA	20,63
İSRAİL	20,60
ÇEK CUMHURİYETİ	20,47
BELÇİKA	19,90
MACARİSTAN	19,40
LİTVANYA	18,71
UKRAYNA	17,98
İSPANYA	17,53
PAKİSTAN	17,34
FRANSA	17,30
BREZİLYA	17,10
POLONYA	16,85
İTALYA	16,50
TÜRKİYE	14,67
İNGİLTERE	13,15
ABD	12,41
İRLANDA	11,15
PORTEKİZ	9,22
YUNANİSTAN	3,57

Türkiye'de her 5 kişiden birinin tasarrufları için yatırım araçlarından faydalandığı, bu oranın Avrupa Birliği Amerika gibi ülkelerle karşılaştırıldığında çok düşük olduğu görülmektedir.

alanlarını 4 kategoriye ayırmıştır.

İlk kategoride en büyük pay iç borç faizlerine verilmiştir. Buna anapara dahil değildir. Örneğin, 42 milyar TL iç borç faizi ödenmeyip tasarruf edilebilseydi, her biri 60 bin TL değerinde 692 bin konut, her biri 300 yataklı ve tanesi 19 milyon TL değerinde 2 bin 186 hastane, her biri 16 derslikli yaklaşık 30 bin ilköğretim okulu, kilometresi 1,5 milyon TL'den 28 bin km otoyol, her KOBİ'ye 150 bin TL'den 276 bin işletmeye kredi verilebilir. Her bir dar gelirliye 3 bin TL mikro kredi verilerek 13 milyon 847 bin vatandaşımız yoksulluk sınırının altından çıkarılıp, ülke ekonomisine katkıları sağlanabilirdi.

İkinci kategoride ise, sosyal güvenlik sistemine bütçeden, primlere ilave olarak aktarılan kaynağı gösterebiliriz. Kendi kendini finanse etmesi gereken bu alan ne yazık ki, kaynaklarımızın çok önemli bir tüketicisi halindedir..

Üçüncü kategoride, son yıllarda ülkemizde GSMH'ya göre bütçe açığı oranı gerilese de hala kamu kesimindeki israfları görmek mümkündür.

Düz alanlarda ise ısınma ve aydınlatma gayesiyle kullandığımız enerjinin yüzde 35'ini israf ediyoruz. Bir başka ifadeyle enerji kullanımı için ödediğimiz her 100 TL'nin 35 TL'si israf bedelimizdir. Her gün nüfusu 4 milyona yaklaşan İzmir'imizin nüfusu kadar ekmek israf edilmektedir. "Damlaya damlaya akar" dediğimiz su da, o damlalar sadece bir musluktan yılda 6 m3 olmak üzere, 18 milyon konutun yüzde 10'unda damlıyorsa, yaklaşık 20 milyar TL boşa akmaktadır. Diş fırçalarken, el yıkarken, tıraş olurken kaybedilen suyu nüfusumuzun yüzde 20'sinin yaptığını bile düşünsek kaynak kaybımız yaklaşık 84 milyar TL'ye ulaşmaktadır.

Türkiye'deki tasarrufun seyrine baktığımızda ise 1988-1995 arasında ortalama tasarruf oranı Genişletilmiş Ortadoğu ve Kuzey Afrika Ülkeleri'nde (GOP) yüzde 23,4 iken, Türkiye'de yüzde 22,7 olarak gerçekleşmiştir. 1996-2003 döneminde ise aynı oran GOP'larda yüzde 25 seviyesinde iken, Türkiye'de yüzde 19,5 a gerileyerek ilk ayrımı ortaya koymuştur. 2003-2011 yılları arasında Türkiye'de tasarruf eğilimi düşmeye devam etmiştir. Bu dönemde GOP'larda bu oran yüzde 33'lere giderken Türkiye'de yüzde 12'ye gelen rakamlar bizi dışarıya her zamankinden daha çok bağımlı hale getirmiştir.

Türkiye'nin son on yılda yaşadığı hızlı dönüşümün ve dünya ortalaması üzerindeki büyüme rakamlarının sürdürülebilirliğinin tartışıldığı bu dönemde, önümüzdeki en büyük sorun olarak görülen cari açıktaki zirve ile tasarruf oranlarındaki düşme acaba ülkemiz için tehlike sinyali olabilir mi, tartışması tasarruf kavramı içine daha pek çok unsuru sokmaktadır. Bu genişleme bizlere üretimde çıktıyı azaltmadan tasarruf etmenin yöntemi olarak verimliliği kullanmayı, ithalatta ihracatı azaltmadan tasarruf yapmak için katma değeri yüksek ürünleri üretmeyi, katma değeri yüksek ürünleri üretmek için direk üretime girmeyen alanlarda tasarruf yaparak bu tasarrufu Ar-Ge, inovasyon ve yetişmiş insan gücünün istihdamın da kullanmayı öğretmeye başlamıştır.

İçinde öğrenmeyi barındıran tasarruf bu anlamı içinde karşımızda bir kültür olarak çıkmaktadır. Yaşanan bunca kriz tüm bireylere, karar alıcılara, politika yapıcılara kültürel doğrularımızı veya alışkanlıklarımızı tekrar gözden geçirme zorunluluğunu doğurmuştur. Oysa tasarruf duygusu insanın doğasında ihtiyacı olanın fazlasını, bir sonraki zamanda ihtiyaç olacağı için saklaması mantığı içinde var olmaktadır. Demek ki, tasarruf duygusunun ve kültürünün negatif anlamda yönlendirilmesi yine insanoğlunun kendi global ekonomik kültüründe yaptığı değişikliklerin sonucudur.

Yaşanan ve hatta yaşanmakta olan krizlerin dolayısıyla önümüzdeki dönemlerde politika yapıcılarının başarılı olmasının davranışlara odaklı, kişisel ve toplumsal yapılara yönelik çalışmalar yapılması gerekeceğini söylemek yanlış olmayacaktır. Türkiye'nin gelişme ve büyümesinin sürdürülebilir olması, gelir dağılımının insanlarımızı mutlu eder düzeyde oluşması gibi temel sosyo-ekonomik hedefler için önce Türk Sanayisi Stratejisinin oluşturularak katma değeri yüksek, rekabetçi, yenilikçi, hedef kitleleri sarmalayan üretim standartlarında bulunması hedeflenmelidir. Ancak bu hedefin bir diğer

Popüler tasarruf anlayışı tüketim toplumlarında tasarruf etmeyi bir erdem gibi göstererek ekonomi çarklarını yavaşlatırken, artan işsizlik oranları da bireylerde kaygı ile negatif bir tasarruf eğilimi oluşturmuştur.

ekseni de, bulunulması gereken seviye için ihtiyaç duyulan yatırımlar için gereken kaynağın yüksek tasarruf oranları ile yakalanması gereklidir. 1980'lerden sonra Asya'da başlayan tasarruf ve tasarrufların yönlendirildiği yatırım rakamlarının bu ülkeleri dünya ekonomisinde nereye getirdiği ortadadır.

1980-2010 yılları arasında dünya ekonomisindeki paylara baktığımızda gelişmiş ekonomilerde yüzde 16,5'luk azalma görülürken, Asya-Gelişen ekonomilerde bu pay yüzde 15,7 artmıştır.

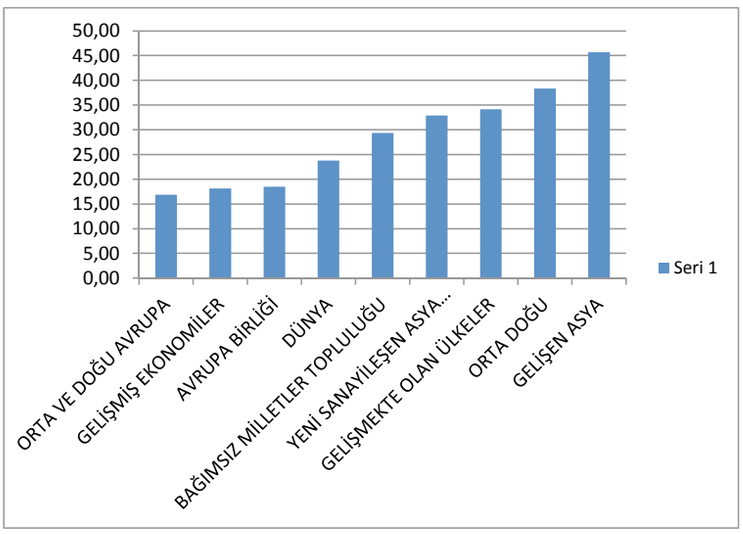
Yine 1980-2010 arasında tasarrufun Gayri Safi Yurt İçi Hasılaya oranları bakımından Gelişmiş ülkelerde yüzde 4,4 azalma yaşanırken, Asya-Gelişen ekonomilerde yüzde 16,6 artış görülmüştür. Aynı dönemde yatırımların Gayri Safi Yurt İçi hasılaya oranları gelişmiş ülkelerde yüzde 6 oranında düşerken, Asya-gelişen ekonomilerde yüzde 9,4 artış yakalanmıştır.

Tüm bu rakamlara bakarak bir ülkeyi tüketen ülke ve tasarruf ülkesi gibi tanımlamalarla nitelemek ise çok yanlıştır. Popüler tasarruf anlayışı tüketim toplumlarında tasarruf etmeyi bir erdem gibi göstererek ekonomi çarklarını yavaşlatırken, artan işsizlik oranları da bireylerde kaygı ile negatif bir tasarruf eğilimi oluşmasına neden olmuştur.

Bir ülkede büyümenin, gelişmenin, bireysel ve toplumsal refahın sağlanması için tüketim ve tasarrufun iki temel taş olduğu açıkça görülmektedir. Üreten bir ülkede hem tüketmeyi hem de tasarruf etmeyi beraberce yürütmek mümkündür. TCMB-TÜİK tarafından yayınlanan Tüketici Eğilim anketlerinde tasarruf eğilimi ile satın alma gücü arasındaki güçlü ilişkiyi iyi etüt etmek gerekir. Tasarruf etmek kadar üretmek ve üretilen ürün ve hizmetleri kullanmak sürdürülebilir kalkınma için şarttır.

Üretmeyi ve tüketmeyi bildiğimiz noktasından hareketle, bildiğimiz ama unutmaya yüz tutan tasarruf kültürünü geliştirmek ve aktif hale getirmek için uygulanması gereken politikalar vardır. Yetersiz yurtiçi tasarrufların, yurtiçi talebin yöneltilmesiyle ve kamu harcamalarındaki tasarruf ile arttırılabilir. Tasarrufu cazip hale getirecek, özel tasarrufların teşvikinde finansal sistem içinde yeni kurumlara ihtiyaç olabilir. Finansman sistemimiz yeni enstrümanlar ile güçlendirilebilir. Yurt içi tasarrufun ertelenen tüketimden daha fazla kazanıyor olması büyük önem taşımaktadır. Bu nedenle tasarrufun arttırılmasında vergi politikaları-

Ekonomik bölgelere göre tasarruf oranları



Bir yaklaşıma ve tahmine göre Türk halkının yastık altında en az 5 bin ton altını olduğu varsayılmaktadır. Altının onsunun yaklaşık 1600 dolar seviyesinde olduğunu düşünürsek, bu 300 milyar dolar demektir.

nın da rolü ve önemi büyüktür. Ayrıca, ülkelerin demografik yapıları tasarruf kültürünü etkileyen en önemli unsurdur. Türkiye gibi genç nüfuslu bir ülkede tüketime yönelik genç bağımlılığının azaltılması kültürel bir değişim programı içinde ele alınarak kontrol altında tutulmalıdır. Ancak, yaşlı nüfus içinde de uygulanacak sağlık ve güvence sistemleri ile tüketim ve tasarruf düzeyi yükseltilebilir. Bir diğer önemli nokta da, ülkenin geleceğine olan güvenin sağlıklı bir biçimde oluşturulmasıdır. Bu güveni taşımayan toplumlar zor günleri adına tasarruflarını kayıt dışı, kendi insiyatifleri içinde tutmaya gayret ederler. Oysa kayıt dışında bulunan tasarrufların ekonomiye katkısı muhakkak sağlanmalıdır. Ülkemizde yastık altı tabir edilen kaynakların ekonomik hayata kazandırılması öncelikli hedeflerden olmalıdır.

Ülkemizdeki kayıt dışı tasarruf miktarı da dikkate alınması gereken bir konudur. Bunun için öncelikle hane halkı finansal varlıklarının nasıl hesaplandığına göz atmak gerekiyor.

Hane halkı varlıkları, bankalardaki TL mevduat, döviz tevdiat hesapları, dolaşımdaki para, bono ve tahviller, Eurobond'lar, hisse senetleri, repo ve yatırım fonları ile kıymetli maden depolarından oluşmaktadır. Tasarruf oranını bulmak için bu varlıklardan tüketicinin yükümlülükleri çıkarılmaktadır.Bu yükümlülükler içinde Bankalar ve tüketici şirketlerince kullandırılan krediler, kredi kartı bakiyeleri.. Bir de TOKİ'nin vadeli konut satışları karşılığı imzalanan senetler dikkate alınmaktadır. Peki, başta altın olmak üzere evlerde tutulan yastık altı kıymetler nerededir? Bir yaklaşıma ve tahmine göre Türk insanının yastık altında en az 5 bin ton altını olduğu var sayılmaktadır. Altının onsunun yaklaşık 1600 dolar seviyesinde olduğunu düşünürsek ve bir ons altın 28.34 gram altın yapıyorsa en düşük tahminle, 5 bin tonu baz alsak, Türk insanının elinin altında yaklaşık 300 milyar dolarlık bir altın var demektir. Bu altın hesabına bir de yastık altı dövizi eklemek gerekir. Zira Türk insanı döviz fazla getiri üretmez diyerek parayı cebinde tutma alışkanlığına sahiptir. Muhtemelen bankalardaki döviz tevdiat hesaplarındaki miktar kadar bir miktar döviz de yine yastık altından çıkması mümkündür. Resmi verilerle toplamda 537.7 milyar TL'lik bir varlık gözükmektedir. Oysa yukarıda yaptığımız kaba bir öngörü dahi bizlere en az 350 milyar dolarlık bir yastık altı tasarruf rakamı çıkarmıştır. Bu anlamda Türk insanının tasarruf ediş biçiminin sorgulanması gerekli gözükmektedir. Aslında son günlerde özellikle bankacılık sektöründe altın yatırımına yönelik geliştirilen tasarruf enstrümanlarının ortaya çıkması bu sorgulamanın ciddi bir biçimde yapıldığını da ortaya koymaktadır. Altını sadece bir güvence çıpası olmaktan çıkarıp, yatırımlara sermaye kaynağı haline getirmek şarttır.

Her ne kadar günümüzün bazı hakim bilimsel yaklaşımlar küçümseyerek baksa da, tasarrufu yapacak ve yapılan tasarrufu kullanacak olan insandır. Bu nedenle kültürel faktörlerin önemi asla göz ardı edilmemeli, toplumun zihinsel ve değerler dünyası daima dikkate alınmalıdır. Kalkınmanın sosyal, siyasal şartların oluşturduğu uygun bir ortamda, halkın teşebbüs ruhunun gelişmesine paralel olarak yavaş, yavaş yürüyen bir evrim süreci olarak tanımlayan Schumaher'in tanımına uygun olarak, toplumun ve bireylerin arzu ve isteklerinin, içten gelen bir güç ile benimsenmesi tanımı içine tasarruf etmek olgusunu da koymamız şart gözükmektedir. İktisadi açıdan kalkınmanın temelinde daha fazla tasarruf yapan, tasarruflarını etkin kullanabilen, yatırım kararı verebilen ve uygun yatırımı yapabilen insanlar vardır. Dolayısıyla insan faktörü üzerinde yapılacak değişimler uygun adımların atılmasını sağlayabilecektir. Tasarrufun anlamı ve öneminin anlatılması, kavranması ve uygulanabilir yöntemler içinde ekonomiye kazandırılması ulusal bir strateji olarak belirlenmeli ve bu kültür değişimi muhakkak sağlanmalıdır.

sizi GÜÇLENDİRMEK için

DAHA YAPACAK ÇOK İŞİMİZ VAR

özçe

www.ozcedemir.com.tr

KOMŞULARIMIZA DEĞER VERİYORUZ.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde
faaliyet gösteren firmalara
üretim hizmetlerinde %6
ticari hizmetlerde %2
indirim yapıyoruz.

Türkiye İş Bankası Özçe Kart'a
Akbank (Doğrudan Borçlandırma Sistemi)'ne
6 aya varan vade seçenekleri sunuyoruz.

özçe

www.ozcedemir.com.tr

Avrupa için ölüm kalım dönemi

Avrupa, AB zirvesi öncesinde, varlığını temelden etkileyecek kararların alınacağı 'kader haftalarına' girdi.

İspanya'nın banka sistemini kurtarmak için yardım alacak olması, Berlin'in ise milyarlarca Euro'luk ek yük nedeniyle tedirginliğine, Yunan seçimlerinin korkutucu sonuçları eşlik ediyor.

Yunanistan, Portekiz, İrlanda'nın ardından İspanya da Euro yardım şemsiyesi altına girdi. Avrupa krizden çıkış yolunu ortak ekonomik politikalarda arıyor.

Avrupa, 28 Haziran'da toplanacak AB zirvesi öncesinde, varlığını temelden etkileyecek kararların alınacağı 'kader haftalarına' girdi. Ekonomi basını artık Brüksel'de 'Avrupa Evi' sözcüğünün kullanılmadığına dikkat çekerken, Yunan seçimlerinden sonra ortamın iyice gerginleşeceği tahmin ediliyor.

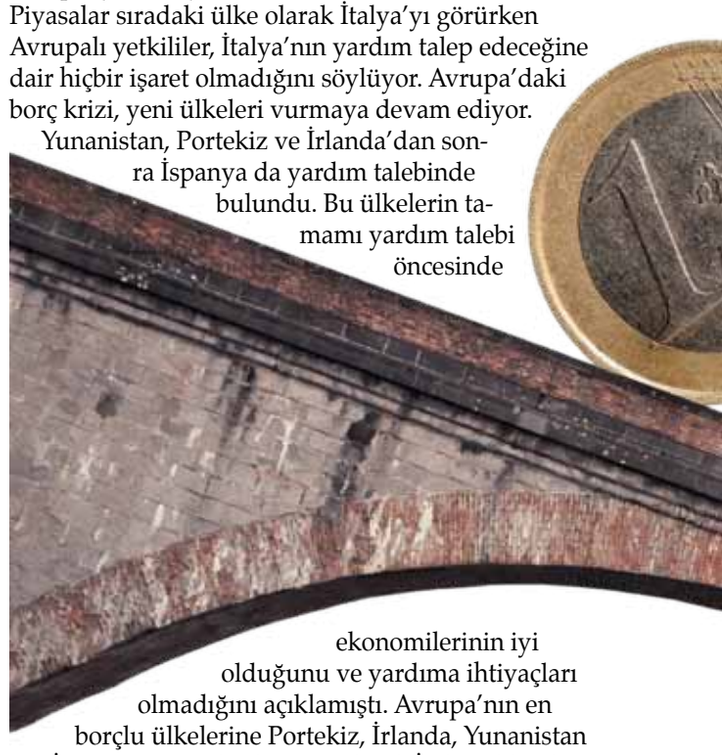
İspanya'nın banka sistemini kurtarmak için yardım alacak olması, Berlin'in ise milyarlarca Euro'luk ek yük nedeniyle tedirginliğine, Yunan seçimlerinin korkutucu sonuçları eşlik ediyor. Bu arada, 1 Temmuz'da AB Konsey Başkanlığı'nı üstlenecek olan Kıbrıs Cumhuriyeti'nin Yunanistan'a açtığı 22 milyar Euro'luk kredilerinin dönmeyeceği, bunun da adayı sarsmaya yeteceği ortaya çıktı.

Almanya, İspanya'ya Euro bölgesinden sağlanacak 100 milyar Euro'luk yardımın, halen var olan Avrupa Finansal İstikrar Fonu (EFSF) yerine, yeni oluşturulan kalıcı Avrupa İstikrar Mekanizması (ESM) eliyle verilmesinin daha muhtemel olduğunu bildirdi. Ancak İspanya'nın hangi tutarda kredi talep edeceği ve bu kredinin geçici nitelikteki EFSF'den mi yoksa 1 Temmuz'da yürürlüğe girecek olan ESM eliyle mi sağlanacağı henüz belli değil.

İtalya'nın da yardıma ihtiyacı yokmuş!

Avrupalı yetkililer, İtalya'nın yardım talep edeceğine dair hiçbir işaret olmadığını söylüyor. 'Yardıma ihtiyacımız yok' diyen Yunanistan, İrlanda, Portekiz ve İspanya mali yardım almak zorunda kaldı ama… Piyasalar sıradaki ülke olarak İtalya'yı görürken Avrupalı yetkililer, İtalya'nın yardım talep edeceğine dair hiçbir işaret olmadığını söylüyor. Avrupa'daki borç krizi, yeni ülkeleri vurmaya devam ediyor.

Yunanistan, Portekiz ve İrlanda'dan sonra İspanya da yardım talebinde bulundu. Bu ülkelerin tamamı yardım talebi öncesinde ekonomilerinin iyi olduğunu ve yardıma ihtiyaçları olmadığını açıklamıştı. Avrupa'nın en borçlu ülkelerine Portekiz, İrlanda, Yunanistan ve İspanya'nın ardından son olarak İtalya eklendi. Piyasalar sıradaki ülke olarak İtalya'yı görmesine rağmen yetkililer, İtalya'nın yardım talep edeceğine



2001 krizini erken yaşadığımız için dua edelim

Deniz Gökçe / Akşam

2001 krizini erkenden, global dengeler bozulmadan yaşadığımız için, ne kadar dua etsek azdır. 2001 sonrasında da Derviş döneminde ve sonra da tek parti döneminde, bankaları ve kamu borç ve bütçe sorunlarının erkenden tamir etmekle ekonomik ve finansal sorunlara ne kadar doğru yaklaştığımızı vatandaşların görmesi gerek. IMF'den alınan kredilerin de bu başarımıza ne kadar çok katkı yaptığı da anlaşılmak zorunda. Kamu maliyesinde ve borçta hızlı düzelme sağlamamız ve vatandaşların da yüksek KDV ve ÖTV gibi vergileri gık demeden ödeyip alınan tedbirleri desteklemesinin sağladıkları da iyi anlaşılmalı. 2009 yılında dış talep çöküşü sonrası, 2010 ve 2011 yıllarında iç talep kökenli çok hızlı büyüme noktasında cari denge açığı ve kredi balonu oluşunca da, 2010 sonunda fren çekmemiz, kredileri kısmaya uğraşmamız, para politikasında ise son derece sıkı bir yaklaşımla global krizin etkilerini sınırlamak ve bunu sağlamak için de cari dengeye büyümeyi yavaşlatarak ve kredi balonunun söndürerek küçültme operasyonuyla yaklaşmamızın da, ne kadar isabetli olduğu anlaşılmalı."

dair işaret olmadığını söylüyor.

Avusturya Maliye Bakanı Maria Fekter İtalya'nın finansal sorunlarını çözmek için dışardan yardım talep etmesini beklemediğini söyledi. Fekter daha önceki açıklamasında böyle bir olasılığın söz konusu olabileceğini belirtmişti. Fekter gazetecilere yaptığı açıklamada, "İtalya'nın böyle bir başvuruda bulunacağı konusunda hiçbir işaret yok. Bu yolda olduğunu düşünmüyorum" dedi.

Fekter İtalya'nın yüksek faiz oranlarıyla da olsa kendisini sermaye piyasalarından finanse edebildiğini de ekledi.

Avusturya televizyonundaki bir konuşmasında İtalya'nın Avrupa'dan yardım istemesi ihtimali hakkında görüşü sorulan Fekter şöyle konuşmuştu: "İtalya çok yüksek bütçe açıkları ve borç ikileminden kendisini kurtarmak zorunda ama piyasalardan finansman bulmak için ödediği yüksek faizler dikkate alınırsa tabii, bu olabilir... İtalya ayrıca destek yardımı da isteyebilir."

İspanya'da aslında ne oldu?

Sonunda İspanya da "cankurtarana bindirildi" ve şimdilik 100 milyar Euro'ya kadar gidebilecek bir kurtarma operasyonuna razı oldu.

İspanya kamu borcu ve bütçe açıklarının büyüklüğü nedeniyle sorun yaşamıyordu. Yunanistan'a ise hiç benzemiyordu.

İspanya'da sorun konut sektörü ve kredi balonu idi ve bu nedenle de bankaların batması idi. Bu açıdan sorunları İrlanda ve ABD'deki gibi konut ve bankacılık sektörü sorunları olmuştu. İspanya'da konut kredisinin büyük kısmını veren ve Caja denen tasarruf kurumları, konut balonunun patlaması nedeniyle devrilirken kamunun banka sermaye sorunlarını kısmen finanse etmesi ve bankaları devir alması gündeme gelmişti. Kaldı ki İspanya iki yıldır kemer sıkmakta idi ve 2012 bütçe açığı yüzde 5.3 düzeyinde olacak, 2013 yılında da yüzde 3 bütçe açığı limitine uyacak durumda. Bu nedenle sonunda İspanya 100 milyar Euro'luk yardım paketine razı oldu ve ek kemer sıkma şartları da uygulanmayacak. Zaten işsizliğin yüzde 25 ve genç nüfus işsizliğinin de yüzde 55 düzeyine tırmandığı ve yüzde 2 daralma beklenen bir ülkede sıkılacak kemer de pek kalmamıştı.

"İki ülkenin iflası krizi çözer"

Ünlü yatırımcı Jim Rogers, İspanya ve Yunanistan'ın iflasına izin verilmesinin Avrupa borç krizi için en doğru çözüm olacağını söyledi.

ABD'li ünlü yatırımcı Jim Rogers, Eurogroup'un İspanya bankalarına 100 milyar Euro'ya varan yardım kararını "hayatta duyduğu en çılgınca çözüm önerisi" olarak niteledi. CNBC'ye konuşan Rogers, Euro Bölgesi borç krizinde çöküş tablosunun gittikçe kötüleştiği konusunda uyardı.

Rogers şunları söyledi: "İspanya için oluşturulan kurtarma planı sorunları ötelemekten başka işe yaramaz. Borç fazlasına çözüm daha fazla borç olamaz. Bu hayatımda duyduğum en çılgınca çözüm önerisi. Bu gidişle çöküş daha da beter olacak. Hepimiz dikkatli ve endişeli olmalıyız." Rogers, İspanya ve Yunanistan'ın iflasına izin verilmesinin en doğru çözüm olacağını belirterek, "İspanya'nın iflas etmesine izin verilmeliydi ama iflas etmesi gereken ilk ülke Yunanistan. Bu, diğer ülkelere örnek olur. Avrupa'ya iyi bir ders verir, herkes ayağını denk alır. İşte o zaman alabildiğim kadar Euro alırım" dedi.

Yunanistan birazcık nefes aldı

Aylardır iflas ve Euro'dan çıkma tartışmalarının yaşandığı Yunanistan 42 günde ikinci kez erken seçime gitti. AB'nin sessizce desteklediği merkez sağdaki Yeni Demokrasi, aşırı solcu SYRIZA'yı geride bırakarak mecliste 50 sandalyelik kritik "bonusu" elde etti. Euro taraftarı Yeni Demokrasi ve Pasok'un vekil sayısı 300 sandalyeli mecliste 160'ı aştı. Yunanistan ve Avrupa şimdilik rahat nefes aldı. Yunan seçim yasalarına göre, sandıktan bir oy farkla bile birinci çıkan parti, 300 üyeli Yunan Parlamentosu'nda 50 sandalye "prim" kazanarak, hükümet kurma çalışmalarına başlıyor.

6 Mayıs'ta yapılan erken genel seçimlerin ardından hükümet kurulamaması üzerine 17 Haziran'da yeniden sandığa gitti. Yaklaşık 10 milyon seçmen, 300 sandalyeli Yunan Parlamentosu'nu oluşturacak milletvekillerini belirledi. Bir kez daha hiçbir parti tek başına iktidara yetecek oy oranına (yüzde 38) ulaşamadı ancak Euro'nun kaderi açısından önemli bir eşik aşılmış gibi görünüyor.

Euro'ya demirledik

130 milyar Euro'luk 2'nci Kurtarma Paketi Anlaşması'na taraftar olan muhafazakar Yeni Demokrasi (ND) oyların yüzde 29.5'ini alarak birinci oldu. Böyle olunca ND, birinci partiye verilen 50 vekillik "bonus"la birlikte 128 sandalye kazandı. Geçen seçimler öncesinden beri kurtarma paketine karşı politika yürüten aşırı sol SYRIZA ise yüzde 27,1'de kaldı ve 72 sandalye elde etti. Son seçimlerde büyük bir kan kaybı yaşayan sosyalist parti Pasok ise yüzde 12,3'te kaldı ve 33 sandalye kazandı. Cumhurbaşkanı Karolos Papulyas bugün ND lideri Andonis Samaras'a koalisyon hükümeti kurması için çalışmaları başlatma görevini verecek.

Seçim zaferinin ardından bir konuşma yapan Andonis Samaras, "Bugün Yunan halkı Euro'ya demirli kalmamızı destekledi" dedi.

Samaras'ı tebrik eden Tsipras ise ciddi bir oranı temsil eden muhalefet görevi yapacaklarını söyledi.

Irkçı Altınşafak, seçim öncesi yapılan tüm anketleri yanılttı ve 6 Mayıs seçimlerindeki gücünü korudu. Altınşafak yüzde 7 oy ile 18 milletvekili çıkardı. Son dönemde birçok tartışmaya neden olan parti geçen seçimlerde de yüzde 7 oy toplamıştı. Milliyetçi "Bağımsız Yunanlılar" yüzde 7,6 ile 20, Demokratik Sol Parti yüzde 6.2 ile 17, Komünist Parti de yüzde 4.5 ile 12 milletvekili çıkardı.

Türkiye'de nasıl yorumlandı?

Radikal Gazetesi yazarı ekonomist Uğur Gürses, Yunanistan'da bir milli mutabakat isteği olduğunu çünkü Yeni Demokrasi Partisi'nin eğer kemer sıkma önlemleri devam etsin istiyorsa diğerlerini de buna ortak etmek isteyebileceğini söyledi. Gürses, şöyle devam etti: "Aslında burada en kötü senaryo SYRIZA'nın iktidara gelmesi idi ama görünen o ki bu senaryo gerçekleşmeyecek. Fakat ND önderliğinde bir koalisyon da işleri iyi yapmayacak. Burada sadece kötü olasılık ortadan kalktı. Kimse piyasalarda güller açmasını beklemesin. Bundan sonraki dönemde ilgi Yunanistan'dan İspanya ve diğer ülkelerdeki duruma kayacak." Seçim sonuçları ile ilgili piyasalarda sert hareketlerin beklenmemesi gerektiğini kaydeden Gürses, "Dalga boylarının yükseleceğini düşünmüyorum. Zaten hükümet kurulsa da siyasi belirsizlik devam edecek. Çünkü koalisyonun bir tarafının her an desteğini çekme ihtimali var. Bu da ister kemer sıkma önlemleri ister gözden geçirme olsun yeni hükümetin hep diken üstünde olması anlamına geliyor" dedi.

tmm BLOWER

1969 yılından günümüze...

TÜRKİYE'NİN LİDER BLOWER ÜRETİCİSİ

www.tmm.com.tr

SANAYİ TİPİ ELEKTRİK SÜPÜRGESİ

YANDAN KANALLI BLOWER

HELİS LOBLU BLOWER

HAMUR AÇMA MAKİNASI

BALIK POMPASI

DİFÜZÖR

DEBİMETRE

SU FİLTRESİ

GÖKTOĞAN TEKNİK MAKİNA MODEL Sanayi Ticaret Ltd. Şti.
10021 SOKAK NO:5 A.O.S.B. - ÇİĞLİ
İZMİR / TÜRKİYE
Tel: + 90 232 376 80 85-86
Fax: + 90 232 328 02 19
e-mail: tekmakmod@ttmail.com
web: www.tmm.com.tr

CE

ISO 9001:2008

Yıllık cari açık düşüyor

Cari açık dört ayda 21 milyar dolara indi

Ekonomideki yumuşak inişe paralel olarak cari açık düşmeye devam ediyor. Nisan ayında cari açık geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 35 düşerek, 4.96 milyar dolara indi. İlk 4 aylık cari açık 8.1 milyar dolar azalarak, 21.1 milyar dolar seviyesine indi. 6 aydır üst üste daralan 12 aylık kümülatif açık, Mayıs 2011'den beri ilk kez 70 milyar doların altına geriledi.

Türkiye'nin en önemli kırılganlıklarından biri olarak kabul edilen cari açık, ekonomideki yumuşak inişe paralel düşmeye devam ediyor. Merkez Bankası'nın verilerine göre, cari açık Nisan'da geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 35.4 oranında gerileyerek, 4.96 milyar dolar olarak gerçekleşti. Ocak-Nisan döneminde ise geçen yılın aynı dönemine oranla 8.1 milyar dolar azalarak 21.2 dolara indi. Cari açık 2011 yılının Ocak-Nisan döneminde 29.27 milyar dolar, Nisan 2011'de 7.7 milyar dolar olmuştu.

6 aydır üst üste daralan 12 aylık kümülatif açık Mayıs 2011'den beri ilk kez 70 milyar doların altına indi. Mart ayında 71.88 milyar dolar olan 12 aylık kümülatif cari açık Nisan'da 69.18 milyar dolar oldu.

Ocak-Nisan dönemine ilişkin ödemeler dengesi verilerine göre, bu gelişmede dış ticaret açığının 6 milyar 526 milyon dolar azalarak 21 milyar 972 milyon dolara gerilemesi, hizmetler dengesinden kaynaklanan net gelirlerin 708 milyon dolar artarak 2 milyar 931 milyon dolara ulaşması ve gelir dengesinden kaynaklanan net giderlerin de 729 milyon dolar azalarak 2 milyar 727 milyon dolara gerilemesi etkili oldu.

959 milyon dolarlık para çıkışı

Nisan'da net hata noksan kaleminde 959 milyon dolarlık eksi görüldü. Türkiye'ye Ocak'ta 544 milyon dolarlık, Şubat'ta 1 milyar 14 milyon dolarlık ve Mart'ta 2.3 milyar dolarlık sıcak para girişi olmuştu.

Karşılıksız çekte ürküten artış

Karşılıksız çeklerde büyük artış yaşanıyor. Merkez Bankası tarafından bankalara duyurulan karşılıksız çek sayısı, Mayıs'ta bir önceki aya göre yüzde 34.2 artarak 61 bin 875 adetten 83 bin 80 adede çıktı.

Geçen yılın aynı ayına göre ise karşılıksız çek sayısında yüzde 117.9'luk artış kaydedildi. Geçen yıl Mayıs ayında karşılıksız çek sayısı 38 bin 117 adet olarak gerçekleşmişti. Konuyla ilgili Merkez Bankası duyurusunda yer alan tablonun altında yer alan notta ise şunlar kaydedildi:

"03.02.2012'de yürürlüğe giren 6273 sayılı Kanun ile karşılıksız çek keşidecilerine verilen yasaklama kararına ilişkin süreç hızlanmış olduğundan, yargıda bekleyen dosyalar kısa sürede sonuçlandırılmaktadır. Buna bağlı olarak yasaklama karar sayısı Mart 2012'de önemli ölçüde artmış olup, yargıda bekleyen dosyaların karara bağlanmasına paralel olarak bu sürecin önümüzdeki dönemde de devam etmesi beklenmektedir."

güncel haberler

Sanayide üretim temposu canlı

Haziran ayı başında açıklanan sanayi üretim endeksi verilerine göre nisan ayında üretim geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1.8 oranında arttı. Bu oran piyasanın beklentisinden yüksek, kapasite kullanım oranlarını kullanılarak yapılan tahminlere göre biraz düşük gerçekleşti. İlk çeyrekte sanayi üretimi ortalama yıllık bazda yüzde 2.8 oranında artmıştı. Aynı zamanda imalat sanayiine ilişkin kapasite kullanım oranlarında ocak ayından bu yana devam eden zayıflama trendi söz konusuydu. Kapasite kullanımı mayıs ayında da zayıflamaya devam etti. Buna karşın sanayi üretiminde mevsimsel dalgalanmalar ve tatil günleri ayıklandığında tam tersi bir görünüm var gibi gözüküyor.

Kapasite kullanım oranındaki zayıflamaya karşın sanayi üretiminde dalgalı ama yüksek seviyeler hala korunuyor. Nisan ayında mevsimsel düzeltilmiş kapasite kullanım oranı 0.5 puan düşmüştü. Buna karşılık mevsimselliğe göre düzeltilmiş sanayi üretimi bir önceki aya göre yüzde 1 oranında artı. Bu endeks üç aydır yükseliyor ve ocak ayına göre toplam yüzde 2.6 oranında artmış durumda. Bu oran yıllık yüzde 11 gibi yüksek bir büyüme temposuna işaret ediyor.

Kapasite kullanımında düşüş gerçekleşirken sanayi üretiminde görünen yüksek tempoyu açıklamamız gerek. Bunun bir nedeni yatırımlar nedeniyle artan kapasitenin dolaylı etkisi olabilir. Yeni yatırımlarla mevcut kapasite arttığında, kullanım aynı kalsa bile kapasite kullanımında bir miktar düşüş görmek mümkün.

Diğer yandan ithalatta düşüş gerçekleşirken ihracat artmaya devam ediyor. Yılın ilk dört ayında ithalat dolar bazında ortalama yüzde 1 oranında azalırken ihracat yaklaşık yüzde 12 oranında arttı. Dış ticaret endeksi verilerinde (yani para birimi etkileri temizlendiğinde) ihracatın yüzde 13.4 arttığını ithalatın ise yüzde 6.3 oranında azaldığını görüyoruz. İlk dört ay ortalamasında ihracat miktar endeksi yüzde 14 artarken ithalatta yüzde 3'lük azalma var. Mevsimselliğe göre düzeltilmiş dış ticaret endekslerinde de benzer bir görünüm söz konusu. 2012'nin başından itibaren kapasite kullanımında kademeli ve keskin olmayan bir zayıflama görülürken yeni yatırımlar ve dış ticarette ihracat lehine değişen tablo nedeniyle sanayi sektöründe hala canlı bir temponun olduğu söylenebilir.

Otomotiv pazarı yüzde 21 daraldı

Yılın ilk 5 ayında otomotiv sektöründe toplam satışlar yüzde 20.79 azalarak 269 bin 565 adet olarak gerçekleşti.

Türkiye Otomotiv pazarında 2012 yılı Ocak-Mayıs dönemi otomobil ve hafif ticari araç toplam satışları yüzde 20.79 azalarak 269 bin 565 adet olarak gerçekleşti.

Otomobil satışları 2012 yılı 5 aylık dönemde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 16.9 azalarak 193 bin 641 adede geriledi.

Hafif ticari araç pazarı 2012 yılı 5 aylık dönemde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 29.22 oranında düşerek 75 bin 924 adet seviyesinde gerçekleşti.

Otomotiv Distribütörleri Derneği'nden yapılan açıklamada, 2012 yılında otomotiv sektöründe toplam pazarının 775 bin-825 bin adetler aralığında gerçekleşmesinin beklendiği ifade edildi.

Markada yolumuz çok uzun

Dünyanın en değerli 100 markasını belirleyen "BrandZTM En Değerli 100 Küresel Marka" araştırmasında listeye giremedikleri halde bu yıl ilk defa Türk markaları incelendi.

Buna göre, Türkiye'nin en değerli markası Garanti Bankası. Millward Brown Global BrandZ Direktörü Peter Walshe, Türkiye'deki 25 markanın bulunduğu listede 9'unun finans markası olduğunu belirtti. Walshe, Global BrandZ listesinde Türk markalarının görülemediğini vurgulayarak, "Türk markaları oldukça lokal ve küresel ölçekte varlıklarını geliştirememiş durumda bulunuyor" şeklinde konuştu.

Walshe, genelde şirketlerin değerlerinin 3'te 1'inin marka olmaktan geldiğini belirtirken "Sadakati motive eden tercihler çok faklılaşıyor. Markaların sadakatini incelerken duygulara ya da ihtiyaca göre boyutlara dikkat ediyoruz. Bir markaya sadece fiyatı için bile bağlı olabilirsiniz. Türk markalarında sadakati oluşturan unsurlarda uluslararası markalarla kıyaslandığında ihtiyaca ve fiyata yönelik cevap veriliyor. Uluslararası markalar, tüketici ile duygusal bağlılık kurarak sadakati oluşturmaya çalışıyor."

Araştırmada markaların katkısı da hesaplandı. Marka katkısı özetle,"bilinirlilik, sadık müşteri oranı, tercih edilme durumu" gibi kriterler ile ölçülüyor. Marka katkısına 1 ile 5 arasında puan veriliyor. 1 en düşük, 5 en yüksek seviyeyi ifade ediyor. En değerli marka Garanti Bankası'nın marka katkısı 3. Garanti'yi İş Bankası izliyor. Marka değeri daha düşük olan Efes'in marka katkısı 5. Bunda gelirlerinin neredeyse yüzde 100'ünün markaya atfedilmesi etkili. Akbank'ın gelirlerine marka katkısı 2, Halkbank'ın 2, Türk Telekom'un 1, Yapı Kredi'nin 3, THY'nin 2, Finansbank'ın 3, Turkcell'in 1, Arçelik'in 4, Anadolu Hayat Emeklilik'in 3, Pınar'ın 5, TEB'in 1, KanalD'nin 3, Altınyıldız'ın 3, Hürriyet'in 3, Banvit'in ise 4.

Millward Brown Türkiye Genel Müdürü Betül Khan, hayran sayfalarının markaları daha çekici hale getirdiğini belirterek, iyi yönetilen hayran sayfasının yüksek satın alma talebine destek olduğunu kaydetti.

3.5 saatte Ankara İzmir için ilk adım

Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren Projesi'nin ilk etabı olan Ankara-Afyonkarahisar arasının altyapı yapım sözleşmesi, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Sigma-Burkay-Makimsan-YDA iş ortaklığı temsilcisi tarafından imzalandı.

Hattın üç yılda tamamlanması planlanıyor. Ankara-İzmir YHT Projesi, Ankara-(Polatlı)- Afyonkarahisar, Afyonkarahisar-Uşak ve Uşak-Manisa-İzmir etaplarından oluşuyor. 3.5 milyar liraya tamamlanması beklenen proje ile yılda 6 milyon yolcu taşınması hedefleniyor. Toplam uzunluğu 624 kilometre olan proje ile Ankara- İzmir arası 3 saat 30 dakika olacak.

Altyapı inşaatı sözleşmesi imzalanacak olan Ankara - (Polatlı) - Afyonkarahisar kesimi ise 167 kilometre olacak. Mevcut YHT hattı olan Ankara-Konya yolunun 120'nci kilometresinden ayrılacak hat Ankara-Afyonkarahisar arasındaki seyahat süresini bir buçuk saate indirecek. Hatta trenin hızı da saatte 250 kilometreye ulaşabilecek.

güncel haberler

KOBİ'lerin kredi sıkıntısı

Bankacılık sektörü tarafından Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelere (KOBİ) kullandırılan krediler yılın ilk 4 ayında hız keserken, takibe düşen KOBİ kredisi tutarı artışa geçti. KOBİ'lerin kullandığı krediler 2012 Nisan ayı itibarıyla geçen yıl sonuna göre yüzde 1.6 oranında artışla 164 milyar 761 milyon TL'ye yükselirken, KOBİ'lerin batık kredileri yüzde 6 oranında artışla 5 milyar 506 milyon TL oldu.

Küçük ölçekteki işletmeler ayakta kalmak için kredi kullanıyor. Ancak bu kredileri geri ödemek zorlaşıyor. Ekonomistler durumu, "Borç küçükleri batırır" diye yorumladı. DDK verilerine göre yıllık bazda orta ölçekli işletmelerin takibe düşen kredilerinde yüzde 29.8, kredisi takibe düşen işletme sayısında yüzde 9.5 artış oldu. Küçük ölçekli işletmelerde ise kredisi takibe düşenlerin sayısı yüzde 8.7 oranında, takibe düşen kredi tutarı yüzde 15.6 arttı. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) açıkladığı verilere göre KOBİ kredileri, 2011 sonuna göre yüzde 1.6 oranında, geçen yılın aynı dönemine göre ise yüzde 21 oranında artışla 164 milyar 761 milyon TL düzeyine yükseldi. Kredi kullanan KOBİ niteliğindeki müşteri sayısı nisanda son 4 aylık dönemde yüzde 5.4 oranında, yıllık bazda ise yüzde 17.4 artarak 1 milyon 628 bin 743'e yükseldi.

Nisan itibarıyla 2011 sonuna göre orta ölçekli işletmelerin toplam kredi tutarı yüzde 1.5 azalışla 63 milyar 803 milyon TL'ye yükseldi. Orta ölçekli işletmelerin nisan itibarıyla takibe düşen kredi tutarı 2011 sonuna göre yüzde 16.3 artışla 1 milyar 726 milyon TL'ye ulaştı. Yıllık bazda değerlendirildiğinde orta ölçekli işletmelerin takibe düşen kredilerinde yüzde 29.8 oranında, kredisi takibe düşen işletme sayısında ise yüzde 9.5 oranında artış dikkat çekti. Nisanda küçük işletmelerin kullandığı kredi tutarı ise yüzde 4.9 artışla 44 milyar 595 milyon TL oldu. Bu dönemde küçük ölçekli işletmelerin takibe düşen kredileri yüzde 11.3 artışla 1 milyar 418 milyon TL oldu. Yıllık bazda değerlendirildiğinde kredisi takibe düşen küçük ölçekli işletme sayısı yüzde 8.7 oranında, takibe düşen kredi tutarı yüzde 15.6 oranında artış gösterdi.

Teknolojiye teşvik geldi

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, TÜBİTAK aracılığıyla Bireysel Girişimcilik Aşamalı Destek Programı isimli yeni bir destek programı başlattıklarını belirterek "Teknoloji Girişim Sermayesi desteğini başlatmıştık. Birinci aşama fikrin seçilmesi, ikinci aşama şirketin kurulması ve başlangıç sermayesi verilmesiydi. Bu aşamadaki desteğimiz 100 bin TL hibe şeklinde oldu. Şimdi üçüncü aşamayı TÜBİTAK ile başlatıyoruz. Prototipini geliştirdiği fikrini, ürüne dönüştürmek isteyen tekno-girişimcilere, TÜBİTAK üzerinden 550 bin TL hibe desteği vereceğiz" dedi.

TÜSİAD, TÜBİTAK ve Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) işbirliği ile gerçekleştirilen 10. Teknoloji Ödülleri sahiplerini buldu. Burada konuşan Ergün, son aşamanın pazarda başlayacağını anlattı.

Sorunları çözün

TÜSİAD Başkanı Ümit Boyner de, mevzuatla ilgili kapsamlı bir teşvik ve desteğin bulunduğunu ancak uygulamadaki sorunların çözülmesi gerektiğini söyledi.

10. Teknoloji Ödülleri töreninde büyük ödülü kemik eğriliklerinin düzeltilmesi için bilgisayar destekli dairesel fiksatör sistemi geliştiren Tuna Medikal aldı. Anka-orta irtifa uzun havada kalışlı insansız hava aracı sistemi ile TUSAŞ, InP bazlı Qwıp dedektör üretim süreci tasarımı ile ASELSAN, seyyar yüzücü hücum köprüsü (SYHK) ile FNSS jüri özel ödülüne layık görüldü. 10. Teknoloji Ödülleri'ne 192 adet ön başvuru alındı. Bu, 1998'den bu yana alınan en yüksek başvuru oldu. 25 firma ve 27 proje finale kaldı.

A STAR ALLIANCE MEMBER

TURKISH AIRLINES
Miles&Smiles

İnternet üzerinden mil satın alma fırsatı!

Uçmak istediğiniz şehir için milleriniz yetmiyor mu?
Artık sorun değil. Çünkü tüm üyelerimiz web sitemiz üzerinden KDV dahil 25 Euro karşılığında 1.000 bonus mil satın alabiliyor.
Üstelik bir sene içerinde 10.000 mile kadar satın alma şansınız var.

milesandsmiles.com | 444 0 849

A STAR ALLIANCE MEMBER

Yeni açılan hatlarımızla dünya evimiz, siz misafirimizsiniz.

Dünyanın 200 şehrine direkt uçuruyoruz. Gururla.

thy.com | 444 0 849

Globally Yours | TURKISH AIRLINES

İzmir sanayi camiası duayenini kaybetti

İzmir sanayi camiası, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İAOSB) kuruluşu aşamasında her kademede görev yapan Nihat Karakartal'ı ani kaybetmenin üzüntüsünü yaşıyor. İAOSB eski dönem Yönetim Kurulu Başkanı ve Ege Bölgesi Sanayi Odası eski dönem Yönetim Kurulu Başkan Vekili olan Karakartal, KOBİ'lere yönelik yaptığı çalışmalarla ve hazırladığı yasa tasarısı ile de biliniyordu.

Geçirdiği kalp krizi sonucu yoğun bakımda yaşam mücadelesi veren Karakartal, 26 Mayıs Cumartesi günü Kent Hastanesi'nde hayata gözlerini yumdu. Babacan tavırları, mert kişiliği ve olumlu hayat felsefesi ile kendisini tanıyan herkesin kalbinde yer edinen Karakartal, son yolculuğuna İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen törende sevenleri tarafından uğurlandı.

Düzenlenen törende, Karakartal'ın vefatının sanayi camiasında büyük üzüntü ile karşılandığını vurgulayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Ege Bölgesi Sanayi Odası ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde yapılan başarılı çalışmaların baş mimarlarından biri olan Karakartal'ın diktiği bayrağı daha ileriye taşıyacaklarını söyledi. Uğurtaş, şöyle konuştu:

"Bugün, bölgemizin bütün değerli sanayicileri ile birlikte çok büyük bir acı yaşıyoruz. Çok iyi bir teknisyen ve mühendis olan Nihat ağabeyi-

bölgemizden

miz, aynı zamanda ömrünün büyük kısmını bir aydın olarak EBSO'da ve Bölgemizde hizmet vererek görevini başarıyla yerine getirmiştir. 10 yıl yan yana omuz omuza çalıştığım Nihat ağabeyimizden çok şey öğrendik. İAOSB'ye konulan her taşlın altında onun imzası vardır. Kendisini yakından tanıyanlar, iş hayatını bilenler; kendisinin ne kadar dost, can, değerli olduğunu bilirler. Aramızdan çok zamansız ayrıldı. Değerli ailesine başsağlığı diliyorum. İnanıyorum ki Nihat ağabey, kendisini tanıyanların kalbinde hep var olacak çünkü onu unutmak mümkün değil. Açtığı yoldan bugün bizler, yarın bizden sonraki arkadaşlarımız yürüyecek. Ben, hep beraber Nihat ağabeyimizin diktiği bayrağı daha ileriye taşıyacağımıza inanıyorum." Düzenlenen törenin ardından kırmızı karanfillerle son yolculuğuna uğurlanan Karakartal'ın cenazesi gözyaşları arasında Soğukkuyu Mezarlığı'nda toprağa verildi.

Nihat Karakartal kimdi?

1936 yılında İzmir'de dünyaya gelen Nihat Karakartal, o dönemdeki adıyla Mithatpaşa Erkek Sanat Enstitüsü'nden mezun oldu. Çeşitli kurum ve kuruluşlarda değişik pozisyonlarda görevler üstlenen Karakartal, 1954 yılında kendi iş yerini açtı. Kazandığı para ile eğitimine devam eden Karakartal, 1958 yılında Almanya'ya giderek makine mühendisliği eğitimini aldı. 1966 yılında Türkiye'ye dönen Karakartal, 1972 yılında Ni-Ka'yı kurdu. Karakartal, 2 çocuk babası ve 4 torun sahibiydi.

Serap AKYOL

IŞIKLAR İÇ

Yıl 2006, aylardan Mart...

Eski Bölge Müdürlüğü binamızdaki Başkanlık odasında, onu tanıyan herkesin çok da iyi bildiği şekilde, en sevimli ve babacan haliyle; " merhaba kızım, gel bakalım" diye karşılıyor beni Nihat Karakartal. Bölgenin kuruluşundan bugüne, Başkanlık dahil birçok kademede görev almış Nihat Karakartal, o dönem İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili.

Hayatta en çok önem verdiğim şey ; "Dostluk", en nefret ettiğim şey ise "Tembellik" diyor Nihat Karakartal bundan tam 6 yıl önce…

Gerçek anlamda bir deniz tutkunu ve torunlarını her şeyden çok seven sevgi dolu bir dede.

Başarılı bir sanayici olmasının yanı sıra, Sanayi Odası ve İAOSB Yönetimlerinde üstlendiği görevler ile topluma karşı görev ve sorumluluklarını da yerine getiren, KOBİ'lerin sorunlarına ilişkin yürütmüş olduğu çalışmalardan dolayı "KOBİ NİHAT" olarak anılan, İzmir' in duayen isimlerinden, tanıyan herkesi hayat görüşü ile kendisine hayran bırakan ve olumlu bakış açısı ile mutlaka onların hayatlarına dokunan sevgi ve gönül adamı.

26 Mayıs 2012' de hepimizin yüreklerine bir ateş düştü aramızdan ayrılışı ile. İAOSB'li sanayiciler, arkadaşları, birlikte görev aldığı Yönetim Kurulları ve yüzlerce çalışan, kalplerimizin üstünde resmi, kırmızı karanfillerle uğurladık onu son yolculuğuna. Saygıyı kazanmak nispeten daha kolaydır, böylesine bir sevgi ise ancak hayatı boyunca iyilik ve doğruluğu ilke edinmiş yüreği sevgiyle dolu yüce insanlara nasip olur bir tek. Bugün Işıklar İçinde Uyumanı diliyor binlerce kişi…

2006 Yılında Nihat Karakartal ile gerçekleştirdiğimiz söyleşiden alıntılar...

En nefret ettiğim şey tembellik

Ben hayatta en çok tembellikten nefret ederim. Çalışmayanı, üretmeyeni, bir baltaya sap olamayanı, çevresine faydalı olmayanı sevmem. Ben hayatım boyunca hep verimli olmaya çalıştım. Aileme karşı, topluma karşı sorumluluklarımı hiç unutmadım. Gençlere de en büyük tavsiyem çok çalışmaları. Okuldan mezun olduktan sonra her şeyi bilmelerine gerek yok. Çalıştıkları iş yerini

özel röportaj

İNDE UYU

sanki kendilerininmiş gibi sahiplenmeleri çok önemli. Ben, hiçbir zaman yeni mezun olmuş bir kişinin süper bir sanatkar ya da yönetici olmasını beklemem. Benim için önemli olan, işi öğrenmek için, onun gösterdiği gayrettir. Tabii burada sanayicilere de büyük rol düşüyor. Gençlere zaman içinde yetişmeleri için fırsat tanınmalı. Bu bizim topluma karşı sorumluluklarımızdan biri."

Sanayici dediğin

"Sanayici dediğin, birinci derecede dürüst, ürettiği malın uzun yıllar kullanılması için azami gayret gösteren, kaliteden ödün vermeyerek, malını mümkün olduğunca ucuza mal eden, o üretime katkısı olan çalışanlarının hakkını savunan, onları da azami derecede tatmin eden kişidir. Sanayici her şeyden önce, toplumu, çalışanını; yani insanı düşünen kişidir. Böyle olmayı başarabilen kişinin kendisini düşünmeye zaten ihtiyacı yoktur. Çünkü tüm bunlar, başarıyı kendiliğinden ayağına getirir."

En çok dostluğa önem veririm

"Şu hayatta en çok dostluğa önem veririm ben" demişti Nihat Karakartal o günkü sohbetimizde. Biz de Atatürk Organize Haber Dergimiz' in bu sayısında Nihat Karakartal' ın yakın dostları ve omuz omuza çalıştığı onu yakından tanıyan Bölgemiz sanayicileri ile görüşerek, anılara yolculuk yaptık birlikte. İçimizde büyük bir hüzün olsa da, gülümseyerek ve sevgiyle andık bir kez daha kendisini.

O, bizim vicdanımızın sesiydi...

Hilmi Uğurtaş / İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı

Nihat Ağabeyi 1999 yılından beri tanıyorum. Nihat ağabey bu Bölge için çok mücadele etmiş ve bu mücadele sonucu Bölgeye çok şey kazandırmış biridir. ATAER Enerji Santrali eğer bugün İAOSB bünyesinde ise, Bu Nihat Ağabeyin sayesindedir, onun Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclisi'nde yapmış olduğu mücadele sonucudur.

Nihat Ağabeyle 8 yıl birlikte çalıştık. Kendisini tanıdıkça, çalışkanlığı, dürüstlüğü, yardımseverliği, sözüne güvenilirliği, bilgi birikimi, mesleki becerileri ve toplumsal sorumluluk bilinci bende hayranlık uyandırdı. Onun tüm bu özellikleri, etrafında büyük bir kümelenme oluşturdu. Çalıştığımız bu uzun yıllar boyunca, bir kez olsun birbirimizi kırmadık. Yönetim toplantılarında göz göze gelir ve birbirimizin bakışlarından ne demek istediğimizi anlardık. Organize sanayi bölgesinin görevlerinden biri de, çevredeki ihtiyaç sahibi kişilere, kurum ve kuruluşlara destek sağlamaktır. Nihat Ağabey bu anlamda son derece yardımsever bir tutum sergilerdi.

Onu anlatmak, onu uzun süreden beri tanıyanlar için gerçekten çok zor, bunu başarabilmek için onunla o süreci geçirmek, onu tanımak lazım. Nihat Ağbeyin hiçbir zaman öne çıkmak isteyen bir tavrı-duruşu yoktu, ama onun varlığı, toplantılarda az ve öz konuşması bize yeter, bizi yönlendirirdi. Verdiği destekle Yönetim Kurulu'nda çok başarılı olmamızı sağladı. Alacağımız kararlarda bize doğruyu ve yanlışı gösteren, hep adil davranan, bir bakışı ile doğru mu yanlış mı yaptığımızı bize hissettiren biriydi. Aldığımız kararlarda Nihat Ağabeyin olurunu aldıysak içimiz hep çok rahat olurdu. O bizim vicdanımızın sesiydi. O, bizden çok daha önce hizmet vermeye başlamıştı Bölgeye. Bugüne kadar İAOSB'de yapılan her çalışmada, gerçekleşen yatırımlarda, kısacası her taşın altında Nihat Ağabeyin imzası vardır. Bölgeyi ileriye taşımak adına hep öncü ve destek olmuştur.

Nihat Ağabeyin kaybı, İAOSB için de büyük bir kayıptır. Onun gibi insanlar ne yazık ki çok yetişmiyor. Onun en önemli özelliği zamanının ciddi bir kısmını topluma hizmete ayırmasıydı. O yaşta bile, hiç bir zaman, hiçbir toplumsal görevden kaçmazdı. Hangi görevi verirseniz tamam derdi ve işini sonuna kadar yürütürdü. Nihat Ağabey, benden 20 yaş büyüktü ama hiç bir zaman saygısını bizden eksik etmedi. Benim için bir baba gibiydi aynı zamanda ama bu makama saygısını da hep gösterdi. Benim gönlümden geçen, Nihat ağabeyimizin bölgemizin önemli bir yerine isminin verilmesi. Umarım bu öneriyi bölge sanayicilerimiz de desteklerler.

8 yıllık Yönetim Kurulu Başkan Vekilliği görevinden sonra; "Ben

artık yoruldum, ama her zaman yanınızdayım, sonuna kadar destekçinizim, ancak bu görevleri yavaş yavaş genç arkadaşlara bırakmak lazım" diyerek görevden çekilmesini bilen yüce bir gönlü vardı. Nihat Ağabey gibi, işini bilen, ailesini seven, çevresindeki arkadaşlarına saygı gösteren, onları dikkate alan, zamanının büyük kısmını toplumsal hizmetlere ayıran kişiler, ne yazık ki Türk toplumunda çok çok az.

Nihat Ağabeyi unutmak mümkün değil. Nihat Ağabey, hep benimle, hep bizimle yaşayacak. Onun bize kattıklarını anlatmakla bitiremeyiz. Bana da, Hilmi Uğurtaş'a da çok şey kattı. Kendisine şükran borçluyum. Tabi sonunda insan hayatı ve bir noktada sonlanıyor. Önemli olan bu dünyadan gittikten sonra da güzel duygularla anılmak ve bıraktığın eserlerle yaşamak. Bu her kula nasip olacak bir şey değil. Ben inanıyorum ki orada huzur içerisindedir. Keşke hepimiz onun gibi olabilsek ve arkamızdan böyle konuşulsa. Ailesi için de büyük acı. Onlara da tekrar baş sağlığı dilemek istiyorum. Allah sabırlar versin. Aynı zamanda iş dünyası bir duayenini kaybetti. Huzur içinde yatsın.

Yüce gönüllü büyük insan...

Atilla Özbek / İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Nihat Ağabey ile 45 yıldır babamdan gelen bir tanışıklığımız var. Onun İnsan sevgisini, hayata bakışını, bilgi birikimini ve bu birikimi büyük bir bonkörlükle meslektaşlarına aktarırkenki mütevazi kişiliğini kelimelerle anlatmak mümkün değil. Bugün kiminle konuşursanız konuşun Nihat Karakartal hakkında tek bir olumsuz şey duyamazsınız.

Nihat Ağabey rahmetli babamın ve amcamın çok samimi arkadaşıydı, sonra da benim çok değerli ağabeyim oldu. Üniversitede Makine mühendisliği eğitimi alırken, proje konusu olarak "vinç –kaldırma makineleri sistemleri"ni seçmiştim. O zaman bilgiye ulaşmak bu kadar kolay değil, internet yok, kaynaklar son derece kısıtlı. Tek yayın var, o da Alman literatürü. Arkadaşlarım, "okulu bitirmek istemiyor musun?" diye benimle dalga geçmeye başlamışlardı. Nihat Ağabey Almanya'da eğitim gördüğü için bana yardımcı olabileceğini düşündük. Kendisinden rica ettiğimde, "ne zaman istersen gel" yanıtını aldım. O zaman 1. Sanayi Sitesi'nde mütevazi bir iş yeri var. 2,5 ay boyunca her akşam saat 18:00'den 23:00'lere kadar o kitabı bana tercüme etti. Projeyi teslim ettiğimde tüm hocalarım hayretler içinde kaldılar. Ve ben başarıyla okuldan mezun oldum.

Derken yıllar yılları kovaladı, 1989 yılında İAOSB'de bir fabrika yaptık. O günkü ekonomik durumumuz ise hayli kısıtlı. Ama işimizin gereği en azından 7-8 tane kreyn (vinç) yapmamız gerekiyor. İstanbul'dan firmalar gelip teklif verdiler, öyle bir maliyet çıkardılar ki işin içinden çıkmamız mümkün değil. Hatta rahmetli babamın gözleri dolmuştu biz bu işi nasıl yapacağız diye, ben de çok üzülmüştüm. O fiyatları vermemiz mümkün değil. Sonra nasıl olduysa benim aklıma üniversitede Nihat ağabeyle hazırladığım 10 tonluk kreyn projesi geldi. Arşivlerden projemi buldum; baktıkça gözlerim doldu, baktıkça heyecanlandım, baktıkça sevindim. Koşarak babamın yanına gittim ve ona; "hiç üzülme biz bu işi başarıyla bitireceğiz" dedim. Biz o proje sayesinde kendi fabrikamıza kreyn sistemini başarıyla kurduk, şu an ilk fabrikamda 22 yıl önce kurduğumuz o vinç sistemleri başarıyla çalışıyor. Bu sistemin altında ise Nihat Karakartal yazıyor. Hesabı, dizaynı, her şeyi o.

Nihat Ağabeyin inanılmaz bir malzeme bilgisi vardı. Makine üretirken kullandığınız malzemelerin özellikleri çok önemlidir. Her makineye her malzeme uymaz. Nihat ağabeye

bu konuda bir şey danıştığınızda, önce sen bunu nerede kullanacaksın diye sorar, sonra meşhur kitaplarını çıkarır, tecrübesi ile tavsiyelerde bulunur, adeta Yüksek İhtisas Hastanesi gibi size bir reçete yazardı. Kendisinden yıllarca bu teknik desteği aldım ve inanın bugüne kadar hiçbir tavsiyesinde yanıldığını görmedim. Ben, doğma-büyüme İzmirliyim, İzmir'de böyle bir beyin tanımadım.

İAOSB'de ilk seçim yapılacağı yıl bir gün bana geldi. Havadan sudan konuşmaya başladık, sonra bana; "biz bir liste çıkarıyoruz, Başkan Hilmi Bey, ben varım ve seni de yönetime tavsiye ettim" dedi. "Ağabey bu işlere girecek en son kişi benim" desem de, "Benim senin üstünde bir hakkım varsa, seni mutlaka aramızda görmek istiyorum" dedi. Eşim ve kızlarımı da tanırdı onlarla da görüşmüş, "Atilla'yı ikna edin" diye. Ertesi gün yine yanıma geldi ve "önümüzde 45 günlük bir zaman var, tartışmayalım ve çalışmaya başlayalım" dedi. "Yapma-etme" demeye kalmadan, "yürü, canımı sıkma benim" dedi ve o gün firma ziyaretlerine başladık. Ben, bir sanayici olarak İzmir'de birçok sanayiciyi tanıyorum ama Nihat ağabeyin tanımasının şekli, ona duyulan saygının büyüklüğü, ona duyulan o duygularda kimsenin hayır diyememesi beni çok etkiledi. Hangi firmaya girdiysek elini öpüp boynuna sarıldılar. Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclisi'ne de onun tavsiye ve ısrarıyla girdim. Özel makine imalat grubunda seçime girdik büyük bir başarı elde ettik, EBSO Meclisi'nde ve İAOSB yönetiminde görev alma fikirlerini bana empoze eden ve bu görevlerde toplumsal sorumluluğumu yerine getirme keyfini yaşatan Nihat ağabeyimdir.

İlkeleriyle ışık tutmaya devam edecek...

Kadri Şeker / ATAER Enerji Yönetim Kurulu Başkanı

Nihat Ağabeyi yaklaşık 35 yıldır tanıyan ve onunla omuz omuza çalışmış biri olarak, aramızdan ayrılışını kabullenmek hiç kolay değil. Her zaman hayranlıkla izlediğim, hayata bakışı ve duruşundan feyiz aldığım Nihat Karakartal, aramızdaki yaş farkına rağmen, her zaman bir arkadaş, gerçek bir dost gibi davranmıştır bana. Kendisine danıştığım çok şey olmuştur. Onunla ilgili hatırladığım en önemli şey; İnsan sevgisi ve pozitif bakış açısıdır. Uzun yıllar, İAOSB ve ATAER Yönetim Kurullarında birlikte çalıştık. Birçok başarılı projeye birlikte imza attık. Nihat Ağabey, tecrübesi ile bize her zaman ışık tutmuş, adeta bir pusula gibi yön göstermiştir. Sadece ben değil, bugün İzmir' de ve İAOSB' de birçok kişi kendisinden o kadar çok şey öğrendi ki. Hepsini anlatmaya yazmaya kalksak sayfalar yetmez. Bu kadar çok kişinin gönlünde yer edinmiş, sevgi, saygı ve hürmet kazanmış biri elbette sonsuza dek bizlerle yaşayacak ve ilkeleriyle bizlere ışık tutmaya devam edecektir.

Vatanını seven gerçek milliyetçi...

Yılmaz Tapucu / Aygem Plastik

Nihat Karakartal ile 1995 yılından sonra samimi olduk. Dostluğumuz biz İAOSB'ye taşındıktan sonra pekişti diyebilirim. Her şeyin para olmadığını; dürüst kişiliği, insan severliği, yardımseverliği ve topluma olan hizmetleri ile kanıtlayan, kırk yılda bir dünyaya gelecek ender insanlardandı Nihat. Kendi işlerinden çok topluma hizmetle geçti ömrü. Yıllarca Organize'nin yönetiminde görev aldı ve hepimizi çok memnun eden çalışmalara imza attı Yönetim Kurulu ile birlikte. Vatanını seven gerçek bir milliyetçiydi. Birçok kişinin hayatında iz bırakmış, bugün hala kişiliği, yardımseverliği ile anılan Nihat'ın ardında bıraktığı o kadar çok eser ve attığı o kadar çok temel var ki, ne mutlu ona, hep yaşayacak…

özel röportaj

Herkesin ağabeyi olmak...

Doğan Hüner – İAOSB Bölge Müdürü

Hem Başkanların, hem sanayicilerin, hem müdürlerin, hem memurların, hem işçilerin ağabeyi olmak... Bazen isimlerin önüne sayın, bazen beyefendi, bazen bay takısı konur, bazen de "Ağabey" denir. Nihat Ağabey beyefendiydi, mütevaziydi, saygıdeğerdi ama ağabeydi. Herkesin saydığı ve kalpten sevdiği bir ağabeydi. Hepimizin öz be öz ağabeyiydi.

O kendisini her konuda yetiştirmiş, ekonomiden, iş dünyasından, spordan, sanattan anlayan, tüm olayları güncel takip eden bir aydın ağabeydi. Hem sırdaş, hem arkadaştı.

Mithatpaşa Sanat Enstitüsü' nü bitirip, Almanya' da hem çalışıp hem de Makine Mühendisliği eğitimi gören, çağının ender insanlarından biriydi. Spordan anlardı. "Takım tutuyor musunuz?" sorusuna gururla; "soyadım Karakartal, anlarsınız artık" derdi. Beşiktaşlıydı.

İAOSB Türk Sanat Müziği Korosu'nun konserlerinde bütün şarkılara eşlik ederdi. Hepsini ezbere bilirdi. Sesi güzeldi. Yıllar önce korolara katıldığını söylerdi. Organize'de birçok sanayiciye tapu verilmesini beraberce imzaladık. Aynı gün 3 kez tapuya gittiğimiz olurdu. Gıkı çıkmazdı. "Sanayicimizin işi görülsün" derdi. Urla'daki yazlığından, sırf sanayicinin işi 1 gün gecikmesin diye tapuya gelip, imza atar geri dönerdi. 70'li yaşlarda olmasına rağmen organize ile ilgili her işte çok çalışırdı. 6 saat ayakta sandık başında seçimi takip ederdi. Sportmendi. Her sabah ve akşam mutlaka spor yapardı. Bize de mutlaka spor yapmayı tavsiye eder, bunlarla ilgili kitap ve bilgiler verirdi. İlk defa tanıyanlar yaşını 15 seneden daha az söylerdi. Çünkü çok hareketli ve dinçti. ATAER Yönetim Kurulu'na katıldığı günün gecesinde kalp krizi geçirmişti. 2 gün sonra hastane ziyaretinde iyiydi. Neşeliydi. "Kimseye haber verme, rahatsız olmasınlar. Ben iyiyim" dedi.

Nihat Ağabey herkese yardımcı oldu. Bazen teknik bilgisi ve mühendis olarak, bazen de bir psikolog gibi hayat profesörü olarak. Her iki durumda da yumuşak ve sevecen üslubuyla tam bir öğretmendi. En kritik ve tartışmalı konularda ortamı yumuşatan tavrıyla herkese örnek olurdu. Hepimizin üzerinde hakkı vardı. Çok şey öğretti. Hiçbir talebi olmadı.

Bu dünyadan göçerken de kimseyi üzmedi, sıkmadı. Işıklara, herkes tarafından gülen ve dik duruşuyla hatırlanarak uğurlandı.

Seni hep arayacağız ve her yerde yad edeceğiz Ağabey.

Rahat Uyu...

Topluma hizmette en büyük gönüllü...

Necdet İtmeç / Çiftel Sanayi Tekerlekleri

Biz Nihat'la Mithatpaşa Meslek Lisesi'nde tanıştık. O benden 3 yaş küçüktü. Nihat'la EBSO Meslek Komiteleri'nde uzun yıllar birlikte çalıştık. İkimiz de eğitime çok önem veriyorduk ve Eğitim Komisyonu'nda çok başarılı işlere imza attık birlikte. İAOSB'de çıraklık okulunun kurulmasına biz öncülük ettik. Okula makine alımı ile bizzat ilgilendik. Makineleri seçmek için İsviçre'ye gidilmesi gerekiyordu, o zaman organizenin imkanları son derece kısıtlı. Nihat'la ben bilet paralarımızı kendimiz ödeyerek gittik bu seyahate.

O seyahatte çok güzel anılarımız oldu. Canla başla eğitim için koşturduğumuz bu seyahat benim için unutulmayacak güzellikte. Sonrasında İAOSB'de çıraklık okulu açıldığında, buradan binlerce çocuğun meslek sahibi olduğunu görüp gururlandık birlikte. Teknik eğitimle ilgili çok şey yaptık gerçekten. İkimiz de gönülden hizmet ettik gerek EBSO'da, gerek İAOSB'de. Sosyal sorumluluk duygusu çok fazla olan biriydi. Hiç ayrılmadık biz. Aynı düşünür, birlikte hareket ederdik.

Ben, Salih Baysak ve Nihat Karakartal üç kafadar, çok iyi arkadaştık. Ayrıldığımızı hiç hatırlamıyorum, her hafta en az 1 gün mutlaka görüşür, yemek yer, sohbet ederdik. Haftada 3-4 kez görüştüğümüz de olurdu. Birlikte vaktin nasıl geçtiğini anlamazdık.

Urla'da yazlıklarımız vardı, Nihat denizi-doğayı çok severdi. Son derece iyi biriydi, aniden gidişi beni çok sarstı. İyi bir dosttu, bunca yıl, en ufak bir kırgınlık olmadı aramızda. Hala öldüğüne inanamıyorum. Benim için büyük şok oldu, çok fena oldum, hala inanamıyorum. O kadar güzel günlerimiz oldu ki birlikte. Geriye anlatılacak anılar, bakılacak resimler kaldı şimdi…

Eserleriyle yaşayacak...

İsmail Şekerci / Detaysan Madeni Eşya

Bazı insanlar için, vefatından sonra "Allah Rahmet eylesin, mekanı cennet olsun, iyi bir insandı" kelimeleri azdır. İşte Nihat bu kelimelerin çok daha ötesinde, asla birkaç iyi kelimeyle tanımlanmayacak, geçiştirilemeyecek, yaptıkları birkaç cümle ile özetlenemeyecek, eşi benzeri bulunmaz, yeri doldurulamayacak biriydi. Bizim tanışıklığımız Mithatpaşa'da başladı, aynı sınıftaydık. Beraber büyüdük, üniversite eğitimlerimizi aldık, evlendik, İAOSB'de firma sahibi olduk. Nihat'la ilgili asla unutamayacağım şey, telefonda görüştüğümüzde ya da karşılaştığımızda samimiyetle en içten sesiyle "Canımmmm, canımmm nasılsın" demesidir. O sesi, o samimiyeti, o ifadeyi hiçbir zaman unutmam mümkün değil.

Nihat tek kelime ile insandı ve her zaman söylerim değişik bir liderlik imajı vardı üzerinde. Herkesle dost olur, herkesle arkadaş olur, ama bunun yanı sıra o liderlik özelliğini de korurdu. Sevmediği bir şey yoktu, her şeyden önce insanı severdi. İnsan sevgisi vardı. O, sadece sanayici değildi, toplumsal olarak çok büyük sorumluluklar yerine getirdi. Gerek İAOSB'de, gerekse EBSO' da topluma çok büyük hizmetler verdi. Ardında çok büyük eserler bıraktı. Bu nedenle de, Allah rahmet eylesin, toprağı bol olsun, hakkımızı helal ettik sözleri Nihat için geçerli değil. Organize'de yapılan törende dağıtılan resmini göğsümden çıkarıp çalışma masamın karşısındaki dolaba astım. Yerime oturduğumda ona bakarak başlıyorum güne, o ise en içten gülümsemesiyle bakıyor karşıdan, kulağımda ise "canımmmm" diyen içten sesi…

MET
GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: ***info@metgayrimenkul.com***

Tel: ***0232 328 36 06***
Fax: 0232 328 36 04
Gsm: 0532 739 69 12
0532 267 37 55

CAN DİJİTAL BASKI MATBAA TASARIM 328 07 77

Dr. Erkan SERÇE

Şeker üretimi ve Ege Bölgesi

Şeker kamışından üretilen şekerin kökeni oldukça eskiye gitmekle beraber uzun süre ilaç olarak kullanıldığı bilinmektedir. Ünlü coğrafyacı ve kartograf Abraham Ortelius 1572'de "eskiden ilaç olan şey şimdi yemek oldu" diye yazmaktaydı. Avrupalıların Güney Amerika'yı sömürgeleştirmesiyle burası şeker üretimine sokulmuş böylece şeker tüketimi de yaygınlaşmaya başlamıştı. Şeker üretimi bol ama ucuz işgücü gerektiriyordu. Bu nedenle Amerika kıtasında köleliğin yaygınlaşması pamuk kadar şeker plantasyonlarıyla da ilgilidir. Sidney W. Mintz'in dilimize, *"Şeker ve Güç. Şekerin Modern Tarihteki Yeri"* başlığıyla çevrilen kitabı bu süreci oldukça çarpıcı bir şekilde gözler önüne sermektedir. 18. yüzyıl ortalarında pancarda şeker olduğu saptandı ve böylece şeker üretimine yeni bir unsur daha katıldı.

Osmanlı Devleti'nde I. Dünya Savaşı'na kadar şeker üretimi için ciddi bir girişimde bulunulmadı. Elde bulunan verilere göre Tanzimat'ın hemen başlarından itibaren çeşitli kereler Babıâli'ye şeker fabrikası kurulması yönünde başvurular yapıldı, imtiyazlar alındı, ama girişimler her defasında hüsranla sonuçlandı. Dersaadet'te 1840'da Dimitri Efendi, 1841'de Necip Paşa ve 1900'de Rauf Paşa'nın fabrika kurmak istediklerini biliyoruz. 1867'de Davutoğlu Karabet Efendi adında bir tüccar da İstanbul ve İzmir'de birer şeker fabrikası kurmak amacıyla Babıali'ye başvurmuş ve İzmir sınırları içinde yirmi yıl boyunca şeker üretiminin imtiyazını talep etmişti. Talebi kabul olundu mu bilinmez, ama girişimin sonuçsuz kaldığı ortadadır.

Osmanlı Devleti'nin Avrupa'yla ticaretinin yoğunluk kazandığı 1840'lı yıllardan 1900'lü yıllara kadarki süreçte dışarıdan satın alınan mallar içinde şeker, bazı yıllar yerini üç beyazın bir diğer üyesi olan amerikan bezine bıraksa da, çoğunlukla baş sırayı işgal etmekteydi. Sayısal olarak ifade edersek, ithal edilen mallar için dışarıya ödenen toplam miktarın yüzde 5 ila 9 arasında gidip gelen orandaki pay şekerindi. Doğal olarak şekerin yurt içinde üretilmesi çabaları da aynı oranda yoğunluk kazandı. I. Dünya Savaşı'nın öncesinde Osmanlı Devleti şeker ihtiyacının büyük kısmını Avusturya ve Fransa'dan karşılıyordu. Karl von Scherzer 1870'lerde İzmir Limanı'ndan 675 bin Avusturya gümüş florini tutarında 20 bin fıçı şeker girdiğini kaydetmektedir.

Osmanlı Devleti'nin savaşa girdiği ilk 24 saatte şekerin fiyatı 3,5 kat arttı. Kısa süre sonra karneye bağlanan şeker, karaborsanın en gözde ürünlerinden biri oldu. 1917 yılında şeker ithalatında zorluk çeken hükümet, kapitülasyonların da işlememesi sayesinde pancar yetiştirme ve şeker fabrikaları kurma kararı aldı. Avrupa'da bilimsel dergilerde Anadolu ikliminin pancara elverişli olmadığının yazılmasına rağmen, ilgili mevzuat hazırlandı. Ancak savaşın yenilgiyle sonuçlanması pancar üretiminin başlamasını geciktirdi.

İşte, savaş boyunca yokluğu çekilen, ithalatın lideri, üretilme çabalarında her defasında başarısız olunan şekerin genç Cumhuriyet'in öncelikleri arasında yer alma nedenlerinin kısa öyküsü budur. Cumhuriyet döneminde Türkiye'de bir şeker fabrikası kurulma girişimi ilk olarak Ege'de, İzmir iktisadi bölgesinin bir parçası olan Uşak'ta gerçekleşti. 19 Nisan 1923'te birçok girişimcinin katılımıyla Uşak Terakki-i Ziraat T.A.Ş. kuruldu. 600 bin lira sermayeyle kurulan şirketin amacı, bir şeker fabrikası kurmak, şeker üretim ve ticaretine ait her türlü zirai, sınai ve ticari işlemler ile uğraşmaktı. Şirketin öncüsü, bir şeker fabrikası kurmayı kafasına koymuş olan Nuri Şeker'di. Nuri Şeker'in oğlu Muhsin Şeker'in babası ile ilgili anılarından bu durumu anlamak mümkündür.

"Babam, fabrikayı kurmadan evvel şekeri evimizde imal etmeyi başarmıştı. Köyde yetişen pancarı şehirdeki evimizde kazanlara koyup kaynatıyor, kabuklarını soydurup rendeletiyor, ağaçtan yapılmış sıkma makinemizde sıkıp elde edilen şerbete kireç ayranı katıyor, sabaha kadar öyle bırakıyordu. Sabah, kireci altına çökmüş şerbeti bulandırmadan başka kazanlara aktarıyor ve bundan köpük helvası yapıyordu… Ben, yapılan bu helvaları pazara götürür, bağıra-bağıra satardım, şehirlisi, köylüsü kapış kapış alırlardı.

Babam bununla yetinmedi. Sayısız deneylerden sonra, pancar kokusu alınmış koyu şerbet elde etti, bu revaki dükkan dükkan gezdirdi, - İşte dedi, bu şekerin koyu şerbetidir. Bir şeker fabrikası yaptıralım, tarlalarımıza bol bol 'çükündür' ekelim, hem paralarımız Avrupa'ya gitmesin, hem de

çoluk-çocuk, milletimiz bol şeker yesin… Anlaşılıyordu ki fabrika, babam için ölümsüz bir amaç olmuştu."

Ancak o günün koşullarında, neredeyse tüm Uşak halkının katılımına rağmen, bu girişimin kısa zamanda hayata geçirilebilmesi hiç de kolay değildi. Zaten yeterli olmayan sermaye toparlanamıyor, dışarıdan getirilecek makineler için ödenmesi gereken gümrük vergileri el yakıyor, Türkiye'ye getirtilecek makinelerin Uşak'a nakli bile ayrı bir sorun oluşturuyordu. Ancak Nuri Şeker öncülüğündeki girişimciler ve genç Türkiye Cumhuriyeti'nin kolaylaştırdığı yolda tüm sıkıntılar tek tek aşıldı.

Önce şirketin mali destek bulmasını kolaylaştıran 601 sayılı "Şeker Fabrikalarına Bahşolunan İmtiyaz ve Muafiyet Hakkında Kanun" çıkarıldı. Ardından fabrikanın kurulması için gerekli olan sermaye artırılarak tamamlandı. Çekoslovakya'dan Skoda şirketine sipariş edilen makineler, İzmir limanına, oradan da Uşak'a ulaştı. Ve 6 Aralık 1925'te Uşak Şeker Fabrikası'nın temeli atıldı. Bundan 16 gün sonra da Alpulu Şeker Fabrikası'nın temeli atıldı. Kısa sürede tamamlanan Uşak Şeker Fabrikası, temellerinin atılmasından bir yıl sonra, Ticaret Bakanı Rahmi Bey, İzmir Valisi Kazım Dirik Paşa, milletvekilleri ve daha birçok bürokratın ve halkın katılımıyla 17 Aralık 1926'da açıldı. Rahmi Bey, açılış konuşmasında Uşak Şeker Fabrikası'nın Türk sanayi tarihindeki yerini şu cümleyle tespit ediyordu: *"Bu hadise iktisadiyatımızdaki inkılâbın çok mutlu bir ışığıdır".*

Uşaklılar yıllardır hayal olarak görülen bir hedefe ulaşmışlar ve şeker fabrikasını kurmuşlardı. Ancak fabrikayı işletmek, gerekli şeker pancarını üretmek, kalifiye eleman yetiştirmek vb. sorunlar hala girişimcilerin önünde aşılması gereken engelleri oluşturuyordu. Günde 500 ton pancar işleyebilecek kapasiteye sahip olan fabrika, ilk yıllarda bu kapasiteye ulaşamadı. Kuruluşta sermayenin yüzde 30'una sahip olan Sanayi ve Maadin Bankası'nın şirketten alacağı her yıl katlanarak arttı. Bu arada Ziraat ve İş Bankası'na da borçlanıldı.

Şirkete asıl darbeyi 1929'da Amerika'da başlayan ve kısa sürede Atlantik'i aşarak Avrupa'ya ulaşan ekonomik kriz vurdu. Şirket 1930 yılını 1 milyon 137 bin lira zararla kapattı ve o dönemdeki Ticaret Kanunu hükümlerine göre tasfiyesine karar verilerek, fabrika ve müştemilatı alacağına karşılık Sanayi ve Maadin Bankası'na devredildi. 1932'de şeker tekelinin İş Bankası'na devredilmesinden sonra 1933'de Eskişehir ve 1934'de Turhal fabrikaları açıldı. Ardından da 12 Mayıs 1933'te çıkarılan kanunla Devlet Sanayi Ofisi'ne ve 4 Temmuz 1933 tarihli yeni bir kanunla da Sümerbank'a intikal etti. 1935'de İş Bankası, Ziraat Bankası ve Sümerbank ortaklığıyla Türkiye Şeker Fabrikaları A.Ş. kuruldu.

İkinci Dünya Savaşı yıllarında çekilen şeker sıkıntısı -çayın kuru üzümle içildiği- o yılları yaşayanların anılarındadır. Şeker üretim faaliyetleri 1950 yılına kadar zaman zaman tevsi edilen 4 şeker fabrikası ile yürütülmüştür. Her yıl artan şeker ihtiyacının tamamen yerli üretimle karşılanabilmesi için 1951 yılında hazırlanan "Şeker Sanayii'nin Tevsi Programı" ile yeni şeker fabrikaları kurulması dönemine girilmiştir. Diğer taraftan da pancar ekicilerinin teşkilatlandırılması amacı ile tarım kesiminde toplumsal dayanışmanın bir örneği olan kooperatifleşme hareketi başlatılmıştır. Buna rağmen şeker sıkıntısı 1980'li yıllara kadar zaman zaman nüksetti. Günümüzde Türkiye Şeker Fabrikaları A.Ş. bünyesinde 30 şeker fabrikası ve 5 makine fabrikası hizmet vermektedir.

bölgemizden

Uğurtaş, İAOSB'nin üçte biri boş ve kiralık diyenlere cevap verdi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş yeni teşvik yasası ile ilgili eleştiriler yapılırken İAOSB'yi içine alan değerlendirmelerde, bölgedeki tesislerin üçte birinin satılık veya kiralık olduğu bilgisinin yanlış bilgiden kaynaklandığını belirterek, "Aksine İAOSB doluluk ve faaliyet oranı bakımından ülkemizin önde gelen OSB'lerindendir" dedi.

Uğurtaş, komşu illerdeki OSB'lerin teşvik yolu ile öne çıkarılmasının haksız bir uygulama olduğunu düşündüklerini ve bu hususu pek çok kez dile getirdiklerini belirterek şunları kaydetti:

"Bu haksız uygulama İAOSB gibi gelişimini tamamlamış OSB'leri etkilediği gibi, gelişmekte olan, yeni kurulan OSB'lerimizi çok daha güçlü bir biçimde etkilemektedir. Ancak, sanayici ve yatırımcımızın Bölgemize ilgisi hiç azalmadan sürmektedir. Bunun en son örneği ihale yolu ile satışa sunulan 20 sanayi parselimizin 18'inin alıcı bulmasıdır. Satışa hazır hale getirilecek yeni sanayi parsellerimize de, yatırımcıların ilgisi sürmektedir. İAOSB sahip olduğu altyapı, katılımcılarına sunduğu hizmetler ile yatırımcı gözünde ayrı bir yere sahiptir. Ayrıca İAOSB, lojistik ve coğrafi avantajları, sahip olduğu insan kaynağı ve sanayi kültürü gibi stratejik özellikleri ile de artan rekabet koşullarında her geçen gün daha çok değer ve önem kazanmaktadır."

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, tüm bunlara ilave olarak teşvik yasası içinde birbirine komşu iller arasındaki sınıflandırma farkı gibi uygulamaları eleştirirken, İAOSB ile ilgili yanlış bilgi ve izlenime neden olmamak için bu düzeltmeyi yapma gereğini duyduklarını belirtti. Uğurtaş; "İAOSB değeri ve gücünü katlayarak yolunda devam etmektedir" dedi.

Levent GENÇYÜREK

Karbon Borsası ve Vergisi

Bütün dünyayı etkileyen iklim değişiklikleri ve atmosfere bırakılan metan ve karbon dioksit gazının giderek artması beraberinde bir çok sorunu ve buna ilişkin çözüm yollarını gündemimize taşıyor. Bunlardan birisi de "Karbon Salınımı Vergisi". İsteseniz önce "karbon salınımı" konusunu açıklayalım sonra da vergisini.

Bilindiği üzere Kyoto Protokolü küresel ısınma ve iklim değişikliği konusunda mücadeleyi sağlamaya yönelik uluslararası tek çerçeve. Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi içinde imzalanmıştır. Bu protokolü imzalayan ülkeler, karbon dioksit ve sera etkisine neden olan diğer beş gazın salınımını azaltmaya veya bunu yapamıyorlarsa salınım ticareti yoluyla haklarını arttırmaya söz vermişlerdir. Protokole göre ülkeler 2012'ye kadar karbon salımını 1990 seviyesinin yüzde 5 altına düşürecek.

Kyoto Protokolü şu anda yeryüzündeki 160 ülkeyi ve sera gazı salınımlarının yüzde 55'inden fazlasını kapsamaktadır. Kyoto Protokolü ile devreye girecek önlemler, pahalı yatırımlar gerektirmektedir. Sözleşmeye göre; Atmosfere salınan sera gazı miktarı yüzde 5'e çekilecek, Endüstriden, motorlu taşıtlardan, ısıtmadan kaynaklanan sera gazı miktarını azaltmaya yönelik mevzuat yeniden düzenlenecek, daha az enerji ile ısınma, daha az enerji tüketen araçlarla uzun yol alma, daha az enerji tüketen teknoloji sistemlerini endüstriye yerleştirme sağlanacak ve atmosfere bırakılan metan ve karbon dioksit oranının düşürülmesi için alternatif enerji kaynaklarına yönelinecek.

Bu önlemlerin yanında fosil yakıtlar yerine örneğin bio dizel yakıt kullanılacak, Çimento, demir-çelik ve kireç fabrikaları gibi yüksek enerji tüketen işletmelerde atık işlemleri yeniden düzenlenecek, Termik santrallerde daha az karbon çıkartan sistemler, teknolojiler devreye sokulacak ve Güneş enerjisinin önü açılarak nükleer enerjide karbon sıfır olduğu için dünyada bu enerji ön plana çıkarılacak.

Bu çerçevede yasal yükümlülüklerini yerine getirmeyen ülkeler ya da şirketler, karbon salımını hedeflenenden daha fazla azaltmış olanlardan karbon kredisi satın alabiliyor. Gönüllü pazarda ise şirketler, bireyler ya da organizasyonlar atmosfere saldıkları karbonun karşılığı olan parayı diğer ülkelerdeki çevreci projeleri finanse etmek için veriyor. Örneğin 2006 Almanya Futbol Kupası çerçevesinde gerçekleştirilen faaliyetlerde (şampiyonaya katılanların uçak yolculuğu, kullanılan malzemelerin üretimi vb.) atmosfere salınan karbon hesaplanıp, aynı miktarda karbon kredisi gönüllü piyasadan alınmıştı.

Gönüllü pazarda talep daha düşük olduğu için karbon fiyatı diğer piyasalara göre daha ucuz. Gönüllü piyasada karbonun tonu 2.5-3 Euro'ya satılırken, yasal yükümlülüklerini yerine getirmek için karbon alanlar daha fazla ödüyor. Karbon altın standardında olursa fiyatı iki katına kadar çıkabiliyor. Perakendecisi ve toptancısı da olan karbon pazarı diğer borsalar gibi işliyor. Örneğin Londra ve Şikago Borsası'nda çeşitli karbon endeksleri ve fiyatları var, burada arz talebe göre fiyatlar sürekli değişiyor.

Bir ülkede bir yılda üretilen elektrik miktarı, o ülke tarafından salınan karbon miktarına oranlanıyor. Böylece megavat/saat elektrik başına çevreye ne kadar zarar verildiğini gösteren bir katsayı bulunuyor. Bir rüzgâr santralında üretilecek olan yıllık elektrik bu katsayıyla çarpılarak projenin karbon kredisi hesaplanıyor.

Karbon salınımı piyasasının kayıt altına alınması ve belgelendirme ile ilgili bazı sıkıntılar ve rekabetin ortaya çıkardığı haksız uygulamalar "karbon vergisini" iklim değişikliği ile mücadelede öne çıkarmıştır. ABD eski Başkan Yardımcısı Al Gore'un da savunduğu bu grup; küresel düzeyde uygulanacak bir karbon vergisini savunurken, bu verginin karbon ticaretinin halihazırda yarattığı belirsizliği önleyeceğini işaret etmektedirler. Bu belirsizliğin nedenleri arasında da en belirgin örnek, küresel ekonomideki daralmaya paralel olarak karbon piyasalarında yaşanan fiyat dalgalanması, gösterilmekte.

Hükümetlerarası İklim Değişikliği Paneli'nde de (IPCC) saptandığı üzere, 2020 yılına yönelik gerçekçi bir CO2 indirim programının karbon vergisi ile önlenebilmesi için, her bir ton başına 50 dolarlık bir vergi alınması gerekmekte. Bu verginin temel hedefi ise sera gazı salınımında aslan payını alan az sayıdaki endüstriyel tesis. Savunanlar, elde edilecek gelirin toplanması ve harcanması için her ülkenin kendi egemenlik hakkını kullanırken, uluslararası bir kurumun koordinasyonunda işbirliğinin yapılmasının önemine de değinmekte.

Verginin ilk uygulamaya başlaması ile birlikte ilk yıllar için düşünülen yıllık vergi tahsilatı 300 milyar dolar civarında. Karbon Vergisi ile toplanan vergi hasılatı doğrudan ilgili ülke Hazinesine gitmeyecek özel bir Fonda toplanacaktır. Fonu yöneten birim, ilerde kurulması muhtemel Dünya Ticaret Örgütü benzeri bir kurumun hem gelir hem de harcama yönünden idari vasiyeti ve kontrolü altında çalışacaktır. Toplanan gelir yine uluslararası standartlara uygun bir şekilde yeni emisyon azaltıcı yeni teknolojilerin kullanılması, enerji verimliliğinin artırılması, yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımının teşviki amacına uygun olarak kullanılacak.

EBSO listesinde 40 Bölge firması yer aldı

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO), 2011 yılı üretimden satışlarına göre 25 milyon TL barajını aşan sanayi kuruluşlarının listesini açıkladı. Bu şartları sağlayan 153 şirket arasında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 40 firma yerini aldı.

Listenin ilk üç sırasına 12 milyar 601 milyon 74 bin TL ile Tüpraş İzmir Rafineri Müdürlüğü, 3 milyar 461 milyon 561 bin TL üretimden satış ile Petkim Petrokimya, 1 milyar 489 milyon 445 bin TL ile Philsa Philip Morris yerleşirken, listede yer alan 40 Bölge firması göz doldurdu. Türkiye'nin alt yapısı en gelişmiş ve en modern OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin ekonomideki önemini bir kez daha vurgulayan firmalardan birçoğu 2010 yılı rakamlarına göre daha üst sıralarda yer almanın gururunu yaşadılar.

En büyük 100 şirket ile ilgili değerlendirmelerde bulunan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, sadece üyelerini kapsayan bu çalışma sonucunda üretimden satışı 25 milyon TL'yi geçen 153 üyelerinin bulunduğunu kaydetti. Değerlendirmesini ilk 100 üye üzerinden yapan Yorgancılar, 2010 yılında küresel ekonomik krizin yaralarını saran Türkiye'nin 2011 yılını da genel anlamda başarılı kapattığını kaydetti.

"Ekonomideki bu olumlu durum firmaların karnesine de yansıdı" ifadesinde bulunan Yorgancılar, "2010 yılına göre 2011 yılında özsermaye, net aktifler ve ücretlerle gerileme yaşanırken, diğer göstergelerde reel artış görülmektedir.

Son 2 yıla göre artan satış ve kara rağmen, özsermayenin giderek erimesi, zarardaki artış ve borçların artması yapısal sorunlar olarak dikkati çekmektedir. Firmalarımızın borçluluk oranları 2011 yılında artmıştır" diye konuştu. Kriz sürecinden en fazla etkilenen demir-çelik sektöründe firmaların toparlandığını kaydeden Yorgancılar, ihracatta da dokuma, giyim, gıda, içki, tütün ve taşıt sektörlerinin öne çıktığını sözlerine ekledi.

EBSO'NUN 2011 YILI ÜRETİMDEN SATIŞLARINA GÖRE 25 MİLYON TL BARAJINI AŞAN İAOSB'DEKİ SANAYİ KURULUŞLARI

8- Abalıoğlu Yem- Soya Entegre Şb.
13- CMS Jant ve Makine San. A.Ş.
17- Schneider Elektrik A.Ş.
24- Batıçim A.Ş.
28- Norm Cıvata San ve Tic. A.Ş.
30- Ege Profil Tic. ve San. A.Ş.
31- Uniteks Gıda Tekstil A.Ş.
35- Cevher Döküm San A.Ş.
40- Bak Ambalaj A.Ş.
42- Alliance One Tütün A.Ş.
43- Opet Petrolcülük A.Ş.
44- DYO Boya Fabrikaları San. ve Tic. A.Ş.
52- Cevher Jant San. A.Ş.
56- Çimbeton A.Ş.
57- Esen Plastik A.Ş.
64- İzmir Senkromeç Ltd. Şti.
65- Ataer Enerji A.Ş.
68- Mayteks Örme A.Ş.
73- Spot Tekstil Ltd. Şti.
79- Egeplast A.Ş.
80- Roteks Tekstil A.Ş.
82- Katmerciler A.Ş.
86- Baylan Ölçü Aletleri Ltd. Şti.
93- ZF Lemförder Aks A.Ş.
95- Ak Döküm A.Ş.
102- BSS Boray İnşaat A.Ş.
108- Baran Ambalaj A.Ş.
112- Eltaş Transformatör A.Ş.
114- Dönmez Debriyaj A.Ş.
116- Bareks Plastik San. Tic. A.Ş.
118- Ezgi Konfeksiyon Ltd. Şti.
120- Dirinler Döküm San. A.Ş.
124- Cemdağ Aydınlatma A.Ş.
129- Kermes Tarım Ltd. Şti.
137- Havatek Makine A.Ş.
141- Tolkar Makine San. ve Tic. A.Ş.
143- Kroma Baskı Öncesi AŞ
145- Atik Metal San. ve Tic. A.Ş.
147- Korsini-Saf Ambalaj A.Ş.
153- Usta Gıda A.Ş.

Bölge firmaları ödülden ödüle koşuyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmalar başarıdan başarıya koşuyor. Son olarak LST Lazer Sistemleri, HMS Makine, Kastaş Kauçuk ve Norm Cıvata teknoloji ve ihracat alanlarında aldıkları ödülleri firmalarına götürdüler.

Ford Otosan'ın düzenlediği "İmalatçı Başarı Ödülleri"nde, Norm Cıvata gümüş yıldız ile ödüllendirilirken, Dünya Gazetesi ve DHL işbirliği ile gerçekleştirilen İhracatın Yıldızları- İhracatı Teşvik Ödülleri'nde HMS Makina Yeni Pazar-Pazar Çeşitliliği dalında, Kastaş Kauçuk ise e-ihracat dalında ödüle layık görüldü. Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK), Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) ve Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) tarafından bu yıl 10'uncusu düzenlenen "Teknoloji Ödülleri"nden ise denim sektöründe kumlama yerine lazer teknolojisini getiren LST Lazer Sistemleri, Küçük Ürün ödülünü ve 6 KW Nanosaniye Atımlı Fiber Lazer Sistemi ile de Fiberlast Mikro Ürün Ödülü'nü evine götürmeye hak kazandı.

Sektör lideri Norm Cıvata

Ford, ticari araç üretim üssü haline gelmesinde önemli katkıları olan imalatçılarına yönelik bir ödül töreni düzenledi.

Norm Civata'nın Gümüş Yıldız Ödülü ile onurlandırıldığı gecede Ford Otosan, çeşitli kriterlere göre yaptığı değerlendirmeler sonucunda 9 imalatçısına başarı ödülü verdi.

LST'nin iki ödülle ayrıldığı 10. Teknoloji Ödülleri kapsamında 192 adet ön başvuru alınırken, değerlendirme sonucunda 27 proje finale kaldı. Projelerin 20'sı ürün, 7'si ise süreç odaklı Ar-Ge ve yenilik projelerinden oluşuyordu. Finalist projelerin yüzde 33'ü makine imalat, yüzde 22'si bilişim, yüzde 18'i malzeme-metalurji ve yine yüzde 18'i elektrik-elektronik sektörlerinden oluşurken, çalışmaların yüzde 59'u mikro ve KOBİ, yüzde 41'i ise büyük firma ölçeğinde sunuldu.

HMS yeni pazarlardan, Kastaş Kauçuk e-ticaretten eli dolu geldi

Dünya Gazetesi ve DHL işbirliği ile Akbank sponsorluğunda gerçekleştirilen İhracatın Yıldızları- İhracatı Teşvik Ödülleri, 10'uncu yılında muhteşem bir törenle sahiplerini buldu.

Bu yıl 10'uncu yıla özel ödüllerin de verildiği yarışmada toplam 7 dalda 25 başarılı ihracatçı firmaya ödül verildi. Törende, HMS Makina Yeni Pazar-Pazar Çeşitliliği dalında, Kastaş Kauçuk ise e- İhracat dalında ödüle layık görüldü.

Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Çatıdan elektrik enerjisi geliyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi firmalarından Polser A.Ş., enerji maliyetlerinin oldukça yüksek olduğu ülkemizde, doğal ışık ve sıcak hava sağlayan şeffaf çatı örtüleriyle özellikle sanayicinin üretim maliyetlerinde önemli tasarruf sağlıyor. Kurulduğu 1985 yılından bugüne, sektörün ihtiyaçlarını ve teknolojiyi yakından takip eden firma, güneş kolektörlerinin seri üretimine de başladı. Polser, çatıdan elektrik enerjisi üretimi sağlayacak çatı örtü sistemini ise 2013 yılında piyasaya sürmeye hazırlanıyor.

1980 yılında İnşaat Yüksek Mühendisi Abdülkadir Çınar tarafından polimer banyo küvetleri üretmek üzere kurulan ve 1986 yılında Polser Şeffaf Çatı Örtüleri San. ve Tic. A.Ş. adı altında yeni bir şirketle cam elyaf takviyeli plastik (CTP) şeffaf oluklu levha üretimine başlayan Çınar Grubu, Abdülkadir Çınar'ın, Boğaziçi Üniversitesi İnşaat Mühendisliği bölümünden mezun iki oğlu Ahmet Çınar ve Alpay Çınar'ın da firmada aktif görev almalarıyla birlikte bugün bir dünya markası haline gelmenin gururunu yaşıyor.

Zaman içinde müşteri ihtiyaçlarına odaklanan ve sürekli Ar-ge çalışmaları yapan firma, klasik çatı örtüsü üretiminin dışına çıkarak, ürettiği ürünlerde katma değer yaratmayı başardı. Bugün, dünya kalite standartlarında üretim yapan firma, üretimlerinin çoğunu başta Avrupa Topluluğu ülkeleri olmak üzere ABD'den Yeni Zelanda'ya kadar 40'a yakın ülkeye ihraç ediyor.

Tasarruf sağlayan şeffaf çatılar

Polser A.Ş.'nin üretimi olan FİBRALAM marka şeffaf çatı kaplama ürünü ile gizli vida sistemli, çift kat, ısı yalıtımlı ISOLITE marka şeffaf panellerin uygulandığı mekanlarda, özellikle endüstriyel binalarda, aydınlatma ve ısı yalıtımı konusunda büyük tasarruf sağlanıyor.

İAOSB Firmalarına özel hizmet

Özellikle üretim tesislerinin doğal ışık ile aydınlatılmasının, işletmelerin verimini arttırdığının bilimsel olarak kanıtlandığını söyleyen Polser A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Çınar, İAOSB'deki firmaları incelediklerinde, üretim mekanlarındaki çatı kaplamalarının ışık geçişine izin vermeyen malzemeler olduğunu tespit ettiklerini, ısı konusunda da ciddi problemler olduğunu söyledi. Çınar, asbestli eski çatıların sağlığa zarar verdiğini, maliyeti düşük diye yaptırılan saçların çabuk paslandığını ve korozyona uğradığını, yazın sıcaklarda sac levhaların altında çalışma imkanının olmadığını, bu yüzden sürekli molalar verildiğini, dolayısıyla iş kaybı yaşandığını belirtti. Bu tespitten hareketle, Bölge firmalarına daha önce vermiş oldukları hizmeti tekrarlayabileceklerini dile getiren Ahmet Çınar, talep eden firmaların mevcut çatılarının söküm ve bertaraf işlemlerini Polser olarak hiçbir bedel almadan gerçekleştireceklerini, sonrasında firmaya enerji ve ısı tasarrufu sağlayan çatı kaplaması yapabileceklerini söyledi. Dünyada Enerji konusunda yapılan yatırımların ve yenilik çalışmalarının büyük önem taşıdığını ve talep gördüğünü anlatan Çınar, bu konuda sürekli araştırma içinde olduklarını belirterek, 2013 yılında, elektrik enerjisi üreten çatı kaplamalarını piyasaya süreceklerini söyledi.

Elektrik üreten çatı

"Bu sistem fotovoltaik hücrelerin çatıya monte edilmesi esasına dayanıyor. Yani normalde ayrı ayrı olan iki uygulamayı birleştiriyor. Bu da maliyetin yüzde 40 düşmesini sağlıyor. Ar-Ge süreci devam eden bu ürünü önümüzdeki yıl pazara sunmayı hedefliyoruz. Yenilenebilir Enerji Kanunu çıkıp teşvikler netleşince, bu ürünün büyük

Kurulduğu günden bu yana sektörün ihtiyaçlarını doğru belirleyerek teknolojiyi yakından takip eden Polser, çatıdan elektrik enerjisi üretimi sağlayacak çatı örtüsü sistemini 2013'te piyasaya sürecek.

ilgi göreceğini düşünüyoruz. Halihazırda konutlar, sanayi tesisleri ve özellikle elektrik şebekesinin bulunmadığı bölgelerde tercih edilebilecek bir sistem" ifadesinde bulunan Çınar; Polser'in, Ar-Ge yapan, yeri ürünler geliştiren, sektöre yön veren bir firma olduğunu söyledi. Çınar, "İleride bu trend hızlanarak sürecek. Tercih edilir olmak için kuruluştan bu yana sürekli kendimizi geliştirdik" diye konuştu.

Güneş kolektörlerine büyük ilgi

Sıcak havaya ihtiyaç duyulan her yerde kullanılabilecek bu sistemin, 20 derece giren havayı 80 dereceye kadar çıkarabildiğini bildiren Çınar, yeni tanınmaya başlayan bu ürünü önce kurutulmuş meyve ve sebze üreticilerinin keşfettiğini söyledi. Çınar, "Enerji tüketimi olmayan, ilk yatırım maliyeti dışında gider istemeyen bu sistem yaş meyve ve sebzeyi çok daha hızlı ve hijyenik şekilde kurutuyor. Ege'de 34 bin aile kurutulmuş meyve konusunda faaliyet gösteriyor. Yaş meyve ve sebze güneşe serme yoluyla kurutuluyor. Bu hem uzun zaman alıyor, hem de ürün, bu süre zarfında her türlü zararlı dış etkiye açık oluyor. Bu sistemde ise kontaminasyon tehlikesi yok. Bin 500 TL maliyetle kurulabilecek bu sistem şimdiden çok büyük ilgi görmeye başladı. Şu an yerel ve bölgesel distribütörlükler oluşturmaya çalışıyoruz. Akdeniz havzasından yaygınlaşacağını tahmin ediyoruz. Şimdiden değişik model ve daha yüksek kapasiteli sistemler üzerine çalışmalara başladık" dedi.

Abdurrahman ŞENOL

Meclis'in yoğun hukuk gündemi

Hukuk dünyasını ve özellikle tacir kişileri çok yakından ilgilendiren önemli yasa değişiklikleri ve değişiklik hazırlıkları gündeme sığmıyor. 01.07.2012 tarihinde tatile girmesi beklenen TBMM çok önemli bir değişikliğe daha imza atarak 31.05.2012 tarihli 6322 karar numaralı "Amme Alacaklarının Tahsili Usulü Hakkında Kanun ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanunu" kabul etti ve 15.06.2012 tarihli resmi gazetede yayımlatarak uygulamaya koydu.

Malum olduğu üzere hukuk sistematiğimiz "yasayı bilmemeyi mazeret saymadığından" tüm uygulayıcıların hatta herkesin yasa metnine bir göz atması çok gerekli. Bu kanunun 47. Maddesi ile 13/02/2011 tarihli 6111 sayılı Amme Alacaklarının Yeniden Yapılandırılması ve Taksitlendirilmesi İlişkin Kanuna geçici 19. madde ilave edilerek taksit ödemelerini aksatan mükellefler için yeniden bir ödeme planı sunulmaktadır. Kamu alacaklarının azami miktarda mükelleften tahsilini amaçlayan bu geçici madde, değişik anlatımla kısmi bir af ya da yeniden yapılandırma mahiyetinde olduğundan önem arz ediyor.

Diğer önemli ve yeni bir yasa ise 07.06.2012 kabul tarihli 6325 sayılı "Hukuk Uyuşmazlıklarının Arabuluculuk Kanunu'dur." Bu kanunun amacı, hukuk uyuşmazlıklarının arabuluculuk yoluyla çözümlenmesinde uygulanacak usul ve esasları düzenlemek olup ilk defa gündeme geldiği andan itibaren devamlı tartışma konusu olmuştur.

Aile içi şiddet iddiasını içeren uyuşmazlıklar dışında kalan, tarafların üzerinde serbestçe tasarruf edebilecekleri iş ve işlemlerden doğan özel hukuk uyuşmazlıklarının arabulucular vasıtası ile çözüme ulaştırılması yasa ile amaçlanmış, yabancı kişiler de yasa kapsamına dahil edilmişlerdir. Henüz uygulamaya başlanmamış, yayınlanması ile birlikte uygulama alanı bulacak bu yasa metninin her an tartışılan ve tartışılacak olan en önemli yanı arabulucuların nitelik ve eğitim durumlarıdır.

Arabuluculuk siciline kayıt edilecek olan kişilerin Türk Vatandaşı olması, en az 5 yıl deneyimli ve hukuk fakültesi mezunu olması, tam ehliyetli ve kasten işlenmiş bir suçtan mahkum olmaması gerekmektedir. Arabuluculuk eğitimini tamamlamak ve bakanlıkça yapılacak yazılı ve uygulamalı sınavlardan başarı ile geçmek de tamamlayıcı işlemlerdir.

Sadece hukuk fakültesi mezunu olan, avukatlık, savcılık veya hakimlik staj eğitimini yaşamamış bireylerin arabuluculuk ehliyetini edinebilmeleri tartışma konusudur. En önemlisi, doğal yargıç nosyonuna haiz bağımsız hakimlerce çözülmesi kaçınılmaz ihtilafların arabulucular tarafından halli çabası çok ciddi tartışma konusu olmakla birlikte uygulamanın yargı gücüne güvensizlik içermekte olduğu endişesi yaygındır.

Daha önceki yazılarımızda incelediğimiz ve tüm hukuk dünyasında çok ciddi şekilde özellikle içerdiği cezalandırıcı yaptırımlarla tartışmaya konu Yeni Türk Ticaret Kanunu ile ilgili değişiklik ihtiyaçları netleşmeye başlamıştır. Uygulamaya başlamadan hemen yasallaştırılması gereken değişikliğe ilişkin kapsamlı kanun metni ve en kısa tanımlaması ile "Adli Reform Paketi" mahiyetindeki kanun metinleri TBMM'nin 1 Temmuz tarihinde başlayacağı resmi tatil öncesinde gündeminin ana maddelerini oluşturacaktır. Bu arada başka ihtiyaçlar doğup başka metinler gündeme gelmez ise dahi, bu durumun yasama organını nefes almaya fırsat vermeyen bir koşuşturma arenası haline getireceği kaçınılmazdır.

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

organize gayrimenkul

16.YIL

16 Yıllık tecrübemiz ve ***Mustafa Sarper YAĞCI*** yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI,ULUKENT, MENEMEN'de

SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

KİRALIK

AOSB'de
3.Kat Yüksek Zemin
1200 m2 Bina
Şık Ofisler

6.000 TL

KİRALIK

AOSB'de
2000 m3 Kapalı Alan
Yüksek Tavan
2 Adet Vinç

18.000 TL

KİRALIK

SASALI'da
2.500 M2 14 m. Yükseklik
400 Kw Enerji

15.000 TL

KİRALIK

AOSBD'de
1.400 m2 Arsada
800 m2 Bina
Şık İdari Ofisler

10.000 TL

SATILIK

AOSB'de
5.000 m2 Arsada
4.000 m2 Kapalı Alan
(Şirketle birlikte her türlü teminat verilir)

1.150.000 €

KİRALIK

ULUKENT'te
6.000 m2 Arsada
4.000 m2 Kapalı Alan
600 Kw Enerji

22.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

- *Demsaç Ltd Şti
- *İn-Ter Plastik Ltd Şti
- *Tatiş Holding A.Ş
- *Mayteks A.Ş
- *İZKA İnşaat Ltd Şti
- *Pamukkale Tekstil Ltd Şti
- *Bilform Ltd Şti
- *Güven Haddecilik A.Ş
- *Ajans Matbaacılık Ltd Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

Türk Cumhuriyetleri Heyeti İAOSB'yi ziyaret etti

Ekonomi Bakanlığı'nın beşincisini gerçekleştirdiği "Türk Cumhuriyetleri Eğitim Programı" kapsamında 45 kişilik bir heyet, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti. İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Yeniocak, Bölge ile ilgili bilgileri heyetle paylaştı ve heyet üyelerinden gelen soruları yanıtladı.

Ekonomi Bakanlığı Ekonomik Araştırmalar ve Değerlendirme Genel Müdürlüğü yetkilileri eşliğinde Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan, Kosova, Makedonya, Moldova, KKTC ve Kazan-Rusya'dan temsilcilerinin katıldığı heyet çeşitli kamu görevlisi ve akademisyenlerden oluşuyor.

Ayşe Yeniocak, 1990 yılında kurulan İAOSB'nin İzmir'deki sanayi bölgeleri içinde doluluk oranı en yüksek olan OSB olduğunu söyledi. Çeşitli sanayilere ev sahipliği yapan Bölge'de alt ve üst yapı çalışmalarının ileri seviyede olduğuna dikkat çeken Yeniocak, "Sanayicilerimizin rekabet gücünü arttıracak farklı destek hizmetleri, eğitimler, seminerler, master programları, Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları, mesleki eğitim konusunda hizmetler ile katılımcılarımıza yönelik çalışmalara imza atıyoruz" diye konuştu.

Serbest Bölgeler ile OSB'ler arasındaki farkları da ziyaretçilerle paylaşan Yeniocak, "OSB'lerin asıl amacı, sanayilerin belli bölgelerde yoğunlaşmasını ve sanayinin ortak ihtiyacı olan alt ve üst yapıların daha ekonomik ve sanayi ihtiyaçlarına yönelik olarak yapılmasını sağlamak. Örneğin bizim enerji santralimiz, arıtma tesisimiz tüm sanayicilere hizmet veriyor. OSB dışında faaliyet gösteren işletmelerin bu altyapı ve üst yapı hizmetlerini kendilerinin alması gerekir" diye konuştu.

OSB'lerin avantajları hakkında bilgi vermeyi sürdüren Yeniocak, OSB içerisinde faaliyet gösteren fabrikaların, elektrik, doğalgaz, güvenlik, atık su arıtma, sağlık, sosyal tesisler gibi imkanlardan faydalanabildiğini bildirdi. Yeniocak ayrıca, sanayilerin yoğunlaştığı OSB'lerin tedarikçilere yakın olduğunu ve müşteriler için bir çekim noktası haline geldiğini sözlerine ekledi.

Heyet, görüşmenin ardından; Bölge Müdürlüğü'ndeki fotoğraf sergisini, Ataer Enerji Santrali'ni, Atık su Arıtma Tesisi'ni, İAOSB Gelişim Anaokulu'nu ve Sürekli Sergi Alanı'nı ziyaret ederek Bölge gezisini noktaladı.

Japonya'dan İAOSB'ye teknik eğitim ilgisi

Endüstriyel Otomasyon Teknolojisinin Orta Asya ve Ortadoğu Ülkelerine Yaygınlaştırılması Projesi Kapsamında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne ziyarette bulunan Proje Baş Danışmanı Dr. Takujiro Ito, konuyla ilgili Bölge yetkilileri ile fikir alışverişinde bulundu.

Mazhar Zorlu Teknik ve Meslek Lisesi'nin hükümetler arası teknik işbirliği çerçevesinde yürüttükleri bu projenin asıl amacının endüstride otomasyon tekniklerini yaygınlaştırmak olduğunu söyleyen Ito, bu nedenle saha ziyaretlerinde bulunduklarını bildirdi.

Tacikistan, Kırgızistan gibi Orta Asya ülkeleri ile Filistin'de vermeye planladıkları eğitim programında sunulan bilgilerin kalıcı olmasını amaçladıklarını dile getiren Dr. Takujiro Ito, "Farklı alanlardaki otomasyon sistemleri ülkelere bağlı olarak değişiklik gösterebiliyor. Bu nedenle ülkenizde iş yapma potansiyeli yüksek olan sanayiciler ile yöneticileri bir araya getirmek için saha ziyaretleri yapıyoruz. Ana konumuz, Türkiye işbirliğinde bahsettiğimiz ülkelerdeki otomasyon eğitimidir. Bunun yanı sıra 'Sanayi Sahasındaki İnsan Gücü' üzerine bir seminer düzenleyeceğiz. Bu nedenle Türkiye'de sanayicileri davet ediyoruz" diye konuştu.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Yeniocak ise, İAOSB bünyesinde kurulacak Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde 14 yaş ve üstü çocukların eğitim alacağını bildirerek, öğrencilerin kendi alanları ile ilgili Bölge'de faaliyet gösteren firmalarda çalışma şansı bulacaklarını söyledi.

500 öğrencinin eğitim alacağı okulun giderlerinin İAOSB tarafından karşılanacağının altını çizen Yeniocak, "Amaç, gerçekten pratik ve deneyimli sanayi çalışanı yetiştirmek. Okulumuz şu anda proje aşamasında. Eylül ayı içerisinde yapımına başlanması öngörülen okulumuzun, 2013 yılında eğitim ve öğretime başlaması planlanıyor" dedi.

Dr. Takujiro Ito da meslek liselerinin önemine değinerek, "Japonya'da üniversite mezunlarının birçoğu iş bulamazken, meslek lisesi mezunları iş sıkıntısı yaşamıyor çünkü ara eleman ihtiyacı her zaman oluyor" diye konuştu.

bölgemizden özel

İAOSB'nin vitrini: Sürekli Sergi Alanı

Türkiye'nin önde gelen Organize Sanayi Bölgeleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, bünyesinde faaliyet gösteren katılımcıların ürünlerini vitrinine çıkartıyor. 2004 yılında Bölge'de açılan Sürekli Sergi Alanı'nda 15 farklı sektörde hizmet veren 150 firmanın ürünleri, ziyaretçilere Bölge'de imal edilen ürünler hakkında bilgi veriyor.

Özellikle Bölge'ye gelen işbirliği odaklı heyetler, Sürekli Sergi Alanı sayesinde birlikte çalışmayı planladıkları sektör oyuncularının ürün ve işçiliklerini yakından görme ve bağlantı kurma şansı yakalıyorlar.

Ticaret fuarları ve sergiler; üreticilerle potansiyel alıcıların bir araya geldiği, ürün sunumu, alıcının geri bildiriminin alınması, potansiyel müşterilerin tespiti, rekabetin izlenmesi, yeni dağıtım kanallarının bulunması gibi işlevleri ile oldukça etkili bir iletişim rolü üstlenmektedirler. Bu düşünceden yola çıkarak Bölge firmalarında üretilen ürünlerin ve firmaların tek bir merkezde tanıtılmasını sağlamayı ve Bölge'nin ticaret hacmi ile ihracatını arttırmayı hedefleyen İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, bu doğrultuda çalışmalarını sürdürüyor.

Stantlarda yer alan firma tanıtım envanterleri ve ürünler sürekli güncellenirken, stantlar firmalara ücretsiz olarak tahsis ediliyor. 800 metrekarelik kapalı alanda firmaların ürünlerinin gerek iç gerekse dış pazarın önde gelen isimleri ile buluşturan Sürekli Sergi Alanı açıldığı günden bu yana yaklaşık 3 bin kişiyi ağırlarken bu rakam her geçen gün artıyor.

YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği

1. SİTE	KOSBİ	İAOSB	ÇİĞLİ
I	II	III	IIII

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com

Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Seramik Nar nasıl üretiliyor?

Toprak, su ve ateşe sevgi ile dokunan eller

Bolluk ve bereketin simgesidir nar... Bulunduğu yere bereket getirdiğine inanılır... Güzeller güzeli bir çiçeği, mucizevi bir yapısı vardır... Çiçeklendiği taç, kralların tacına ilham olmuştur... Şekli, tadı, anlamı ile hep yüzümüzü gülümsetmiştir nar... Şimdi artık bu simge evlerimizde çeşitli biçimlerde yer almaya başladı... Çamura şekil veren eller bolluk ve bereketin simgesi narı ateşle buluşturunca ortaya birbirinden güzel dekoratif ürünler çıkıyor. Bolluk ve bereket simgesi nar da hediye seçimlerimizde ilk tercihlerimiz arasında yer alıyor...

Bu el emeği göz nuru seramik narlar nasıl yapılıyor diye hiç düşündünüz mü?

Dünyada seramik sektörünün lideri olan Portekiz ve İtalyanlar'a kafa tutan Step Collection'un yaratıcısı Ayşe Elçi Sargın, seramik nar üretimini bizlerle paylaşıyor.

Nasıl üretiliyor?

Evimize farklı bir hava katan seramik ürünler, çamurun hazırlanması ile üretim yolculuğuna başlıyor. Hazırlanan çamur, turnete yerleştiriliyor. Kendi ekseni etrafında dönen turnette marifetli eller tarafından şekillendiriliyor. Şekil verilen nar, 1 gün bekletiliyor ve ertesi gün narın alt kısmı da düzeltilerek son rötuşları yapılıyor.

Narın üstündeki ağız kısmı çentikler çizilerek şekillendiriliyor ve ardından seramik narımız kurumaya bırakılıyor. 5-6 gün kuruması için bekletilen nar, bu sürecin ardından fırınlamaya giriyor.

24 saat boyunca 1000 derecede fırınlanan nara, bu işlemin ardından çini ustaları tarafından motifler işleniyor. Motiflemenin ardından sırlama diye adlandırılan renklendirme işleminin uygulandığı seramik nar, evlerimizde yerini almadan önce son kez fırınlanıyor. 24 saat boyunca 1000-1050 derecede fırınlanan seramik nar, kalite kontrol işleminin ardından paketlenerek raflarda yerini alıyor.

Mimar Ayşe Elçi Sargın tarafından 1993 yılında kurulan Step Mimarlık, 1999 yılında dekoratif seramik alanında tasarım ve üretime başlar. Topraktan aldığı enerjiyi yaratıcılıkla birleştiren Sargın, Step Collection markası altında Türkiye'nin önde gelen zücaciye markalarına el yapımı ürünler satar. Başarılı üretimleri ile göz dolduran Sargın, dünyanın seramik sektörü lideri Portekiz ve İtalya'ya meydan okur.

Volkan EROLER

Elektrikli taşıtlar yollarda

Elektrikli araçlar son günlerde oldukça gündemde. Mevcut fosil yakıtlı araçlara göre çok daha düşük karbon salınımı olan bu araçların yaygınlaşması büyük önem taşıyor. Maliye Bakanlığı'nın Özel Tüketim Vergisi'ni (ÖTV) elektrikli otomobiller için yüzde37'den yüzde 3'e çekmesi teşvik için bir adım olarak görülmektedir.

Türkiye'de üretimi yapılan tek elektrikli otomobilin yurtiçi satışına geçtiğimiz ay başlandı. Bu aracın 100 kilometrelik menzilde elektrik tüketimi ortalama 3,5 TL olarak öngörülmektedir. Standart dizel bir aracın 100 kilometrede 20 TL harcadığı düşünülürse 5 kattan fazla enerji tasarrufu söz konusudur. Ayrıca elektrikli taşıtlarda egzoz emisyon pulu ihtiyacı ortadan kalkmakta ve bakım maliyetleri düşmektedir.

Tüm bunların yanında ilave maliyetler de söz konusudur. Bunlardan en büyüğü akü kiraları olarak göze çarpmakta olup, 48 aylık taahhüt ile yılda 10 bin kilometre kullanım garantisi verdiğinizde aylık 83 Euro olarak belirlenen kiralar, 15 bin kilometrede 107 Euro, 20 bin kilometrede 137 Euro, 25 bin kilometrede 161 Euro ve 30 bin kilometrede ise 185 Euro olarak belirlenmiştir. Herhangi birisi için taahhüt imzaladığınızda belirttiğiniz kilometreye ulaşamayacağınız durumlarda sözleşme bitmeden en az 3 ay önce bilgi vermeniz halinde kirada düşüm yaptıklarını belirtmektedirler. Bununla beraber belirttiğiniz kilometrenin üzerine çıkmanız durumunda ise aşım yapılan kilometre başına 0,075 Euro ilave kira bedeli alınmaktadır.

Akü kiralarının dışında şarj sorunları da göze çarpıyor. Türkiye'de şarj istasyonları şimdilik çok az sayıda bulunuyor. İzmir'de henüz bir adet şarj istasyonu olmakla beraber işyerinizde ya da evinizde şarj istasyonu kurmak istediğinizde Türkiye'de onaylı 2 firmadan birine iç mekan için en az 1000 Euro, dış mekan için ise en az 1700 Euro ödemeniz gerekmektedir. Bu araçların menzilleri ortalama 160 kilometre olarak belirtilmiş olup, kullanıma göre değişim göstermektedir. Şarj süreleri ise ilk yüzde 80'lik kısmını doldurmak için 2 saat, kalan yüzde 20'lik bölümü için ise ilave 6 saat şarj edilmesi gerekmektedir. Bu durum doğal olarak aracın kullanım alanlarını çok sınırlamaktadır. Şehir dışına çıkmadığınız belirli alanlar dahilinde yapılan kullanımlarda ideal olarak görünmekle beraber, geceleri 8 saat şarjda kalması için uygun şartların da olması gerekmektedir.

Dünyada diğer elektrikli otomobillere baktığımızda menzil arttırıcı sistemlerin kullanıldığı sistemler göze çarpmaktadır. Sadece elektrik motoru içeren araçlardaki ortalama 160 kilometre olan menzil problemi, bu araçlarla çözülmüş gibi görülüyor. Menzil arttırıcı sistemlerin kullanıldığı araçlarda hem elektrik hem de içten yanmalı motor bulunuyor. Bu araçlar sahip olduğu küçük jeneratör ile aküler boşaldığında hem aracın yola devam etmesini hem de akülerin yeniden dolmasını sağlamaktadırlar. Bu şekilde menzil 600 kilometreye kadar çıkarken, bu menzilin yaklaşık yüzde 80'i elektrikle yüzde 20'si ise akaryakıt ile karşılanmaktadır. Bu sayede araçlar şarj istasyonu probleminden bir nebze kurtuluyor. Ayrıca şarj için şebeke prizi yeterli. Bu modelde araçlar henüz ülkemizde olmamakla birlikte, bazı Avrupa ve dünya ülkelerinde satışta olan bazı modellerde bu sistem mevcuttur.

Elektrikli otomobillerin yanında, elektrikli kamyonlar ve elektrikli otobüsler de hızla artmaya başlamış durumdadır. Elektrikli kamyonları daha çok kargo firmaları talep ederken belediyeler de şehir içi yolcu taşımacılığı için elektrikli otobüsleri tercih etmeye başlamışlardır. Çin'den bir firmaya Ankara Büyükşehir Belediyesi 200 adet, Niğde Belediyesi de 4 adet sipariş vermiştir. Ayrıca Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsü Otokar tarafından görücüye çıkarılmıştır.

Genel tabloya baktığımızda menzil ve şarj problemleri sebebiyle kullanım alanı hayli kısıtlı durumda bulunan elektrikli araçların giderek gelişme gösteren şarj ve akü teknolojisi ile bu sorunlarının aşılacağı varsayılmaktadır. Bu sorunlar aşılana dek hibrid araçları yollarda daha fazla görmemiz kaçınılmaz.

Çevre sevgisini duvara yansıttılar

Dünya çevre günü kapsamında boya ve fırçalarını eline alan Gelişim Koleji öğrencileri, duvara yaptıkları Barış temalı resim ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin rengine renk kattı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Türk Telekom'un duvarına yapılan resim büyük beğeni toplarken, öğrenciler keyifli anlar geçirdi.

Bölge katılımcıları arasındaki tanışıklığı arttırmak ve dostlukları güçlendirmek amacıyla 2003 yılından bu yana çeşitli projeler geliştiren ve İAOSB Yönetim Kurulu'nun onayı ile bu projeleri hayata geçiren İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu bu kez çocuklar için anlamlı bir organizasyon gerçekleştirdi. İAOSB ve JCI işbirliğinde Gelişim Koleji Görsel Sanatlar Koordinatörü Leyla Yakınol'un sorumluluğunda düzenlenen etkinlikte 16 öğrenci, 3 öğretmen yer aldı. 7 saat süren boyama etkinliğini sonucunda oluşturulan duvar resminde; 'Çocuklar Temiz Bir Çevrede Yaşama Hakkına Sahiptir' ve 'Temiz Çevre Temiz Enerji' mesajları verildi.

Gelişim Koleji öğrencileri, Dünya Çevre Günü'nde düzenlenen etkinlikte İAOSB duvarlarını boyadılar.

Alsancak Stadı, İzmir'in spor tarihidir

Alsancak Stadı'nda bulunan insan kemikleri, ünlü stadın çeşitli efsanelerle anılmasına neden olur. Öyle ki bu efsanelerden bazıları mizah kitaplarına konu olacak kadar şaşırtıcı, inanılmaz ve gülünçtür.

Alsancak Stadyumu ile İzmir'in geçmişine yönelik haberler eskiden beri gazetelerde yer alır. 8 yıl kadar önce yenilenen ışıklandırma sisteminde, bir direğin temel kazısı sırasında sayıları elliyi bulan insan iskeletinin ortaya çıkması medyada geniş yer bulmuştu. Genel olarak "Alsancak'ta Toplu Mezar" başlığıyla yayımlanan bu haberler üzerine temel kazısı çalışmaları bir zaman durdu ve hemen ardından da bilen bilmeyen birçok kişi konuyla ilgili beyanda bulunmaya başladı. Bunlar arasında mizah kitaplarına konu olacak kadar gülünç olanları da vardı.

Bazıları; "Stadın Darağacı semtinde bulunduğunu; bölgede Osmanlı'nın son dönemlerinde toplu idamların gerçekleştirildiğini ve bu nedenle Darağacı adının verildiğini" belirttiler. Bu varsayım sahiplerine göre, bulunan kemikler de topluca idam edilenlere aitti. Bir yıl sonra yapılacak olan 23. Uluslararası Üniversite Oyunları hazırlıkları sırasında ortaya çıkan bu sorun üzerine Gençlik Spor İl Müdürlüğü, durumu İzmir Arkeoloji Müzesi ile adli makamlara bildirdi. Ancak müzeden "Kendilerinin sağlıklı bir sonuca varamayacağı" yanıtı gelince Dokuz Eylül Üniversitesi Antropoloji bölümü ilgilileri, kemiklerden örnekler alarak incelemeye başladı ve basına "Bu teknik inceleme sonunda, iskeletlerin kaç yıllık olduğunun belirlenebileceği" bildirildi.

Bu arada hem Göztepe hem de Karşıyaka taraftarı, stadın adının başına konulan "Altay" sözcüğünün kaldırılmasını isterlerken; iki yıl önce de Altınordu Kulübü yönetimi "1962 yılında yapılan bir protokol gereği, stadın kulübün malı olduğunu ve bunu belgelerle kanıtladıklarını öne sürerek, haklarını aramak için yargıya gideceklerini açıkladılar. Bu arada İzmir'in yetiştirdiği değerlerden biri olan Metin Oktay'ın adının, bir mahalledeki parka verilirken, neden bir spor tesisine verilmediği konusu da gündeme atıldı ve stada ünlü futbolcumuzun adının verilmesi dile getirildi.

Son olarak da bir AVM projesi ile stad yeniden gündeme geldi. Aslında bu yeni bir fikir değil. Bunlardan ilki Buca Belediye Başkanı'na aitti. Yerel seçimlerde İzmir Büyükşehir Belediye Başkanlığı adayı olmak isteyen Cemil Şeboy, İzmir'in sembolü olan Saat Kulesi'nin devasa boyutlarda bir modelinin Alsancak Stadı'nın bulunduğu alana inşa edilmesi projesinden söz ederken; Altay Kulübü yönetimi de stadın benzerini Gaziemir'de inşa edip, şimdiki alana iş merkezi ve rezidans yapılması projesini ortaya attı.

İzmir tarihi araştırmaları ile tanıdığımız

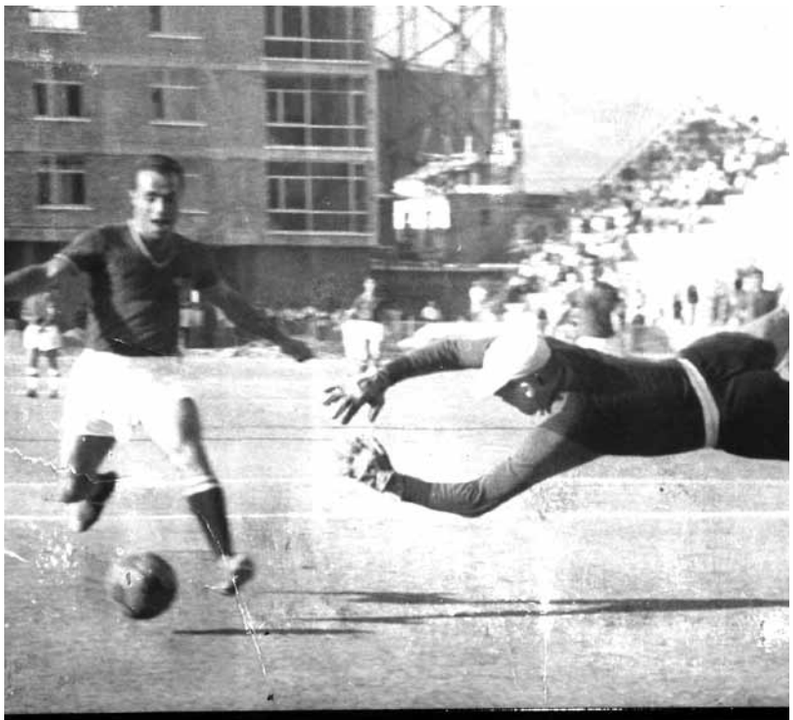
Yaşar Ürük bölge ile ilgili şu bilgileri veriyor: "Darağacı" adıyla bildiğimiz ve Alsancak Garı ile Şaraphane arasında kalan bölge ve semtin adı daha önceleri "Kalafat Mevkii" (Carenage) ya da "Takoz Deliği"dir. Bu bölge, Karataş'ta günümüzde Konak Orduevi'nin bulunduğu kıyı ile birlikte İzmir'de teknelere kalafat çekilen iki önemli noktadan biridir. "Takoz Deliği" adını da o dönemlerde henüz doldurulmamış olan iç körfezdeki bir girintiden almaktadır. Bu yöre oluşumundan bu yana çeşitli sanayi kuruluşları ve depolarla, bu iş yerlerinde çalışan işçilerin oturdukları konutlardan oluşmuş bir bölgedir. Öte yandan bir zamanlar sayıları yüzü bulan İzmir'in ünlü değirmenlerinin önemli bir bölümü de bu bölgede bulunmaktadır. "Darağacı" adı ise, iddia sahiplerinin söylediği gibi Osmanlı'nın son dönemlerinde gerçekleştirilen seri idamlar nedeniyle verilmemiştir. Bu adın verilmesine, Katipoğlu Mehmet beyin derebeyliği zamanında, bölgede birkaç kişinin asılarak idam edilmesi neden olur. Bu nedenle söz konusu kemikler idam edilenlerin topluca gömüldüğü mezarlara ait değildir. Ancak burada gerçekten bir başka mezarlık vardır. Cumhuriyet dönemi öncesi Rumların oldukça yoğun yerleşimine sahip olan bölgede yer alan Ortodoks Mezarlığı tam stadın yanında, eski Güzel Sanatlar Fakültesi'nin bulunduğu bölgededir.

20. Yüzyıl başlarına kadar özellikle günümüzdeki Ege Mahallesi'nin bulunduğu alan "Mortakiye" ya da "Mortakya" olarak anılır. Bu sözcük "Ölüler Yeri" anlamındadır. Sözünü ettiğimiz geniş mezarlığa komşu olmasından dolayı bu adın verildiği bilinir. Oysa bu ad o mezarlık nedeniyle değil, İzmir'in ilk karantina oluşumunun, Karantina semtinden önce burada var edilmesinden ve karantinadaki salgın hastalıktan ölenlerin gömüldüğü büyük mezarlık nedeniyle verilir.

İzmir - Aydın Demiryolu nedeniyle gar çevresini kendilerine mekan tutan İngiliz kolonisi, futbol da oynamak arzusu ile hemen demiryolu başlangıcı yanında yer alan ve mezarlık girişi önündeki düz alanı seçerler ve burası bu nedenle, halk ağzındaki deyişle ülkemizde ilk "top sahası" olur.

Ülkemizde ilk kez 1880'li yıllarda İzmir'de oynanmaya başlanan futbol oyunu sevilip, yayılmaya başlayınca Rum kulüpleri de kendilerine oyun alanı yaratma çabasına girerler ve hemen Rum mahallesi yanındaki bu çok eski mezarlık komşusu alan şehirdeki iki Rum spor kulübünden biri olan Panionion'a tahsis edilir. (Diğeri Apollon, sonraları da Pelops kurulur). Panionion stadı 1910'ların başında futbol sahasına dönüştürülür ve küçük bir tribün de inşa edilir.

Bu nedenle gerek yazılı gerekse internetteki sayısız kaynakta, stadın yapım tarihi olarak belirtilen 1929 yılı bilgisi yanlıştır. 1929 yılında günümüzde kapalı tribün olarak bildiğimiz bölümle, karşısındaki açık tribün inşa edilir. İşgal sonuna kadar Panionion kulübüne ait olan ve bu adla anılan stad, işgalden sonra İzmir ve ülke sporuna yoğun biçimde hizmet verir. Panionion kulübü de İzmir'i terk eden Rumlar tarafından Yunanistan'da yaşatılırken, bölgenin adı 1925 yılında "Şehitler" olarak değiştirilir. Gazete koleksiyonlarını taradığımızda, stadın Şehitler Caddesi üzerinde yer alan Gençlik ve Spor İl Müdürlüğü binalarının inşası sırasında gerçekleştirilen temel kazısında da yine insan kemiklerine rastlandığı haberleri görülür.



Norm sanat galerisi yeni sergisi ile kapılarını gururla açtı

Üstün kalite politikası ve geniş ürün yelpazesi ile sektörünün öncü firmaları arasında yer alan Norm Cıvata; sanata, sanatçıya ve sanatsevere verdiği değerle hep bir adım önde ilerlemenin gururunu bir kez daha yaşıyor.

Norm Sanat Galerisi'nde açtığı sergide yer alan birbirinden güzel sanat eserlerini, düzenlediği kokteyl ile sanatseverlerle buluşturan firma, Norm Sanat Galerisi'nin kursunda eğitim gören 14 kadın ressamın eserlerinden oluşan sergiyi 29 Mayıs-1 Temmuz 2012 tarihleri arasında ziyaretçilerin beğenisine sunuyor.

2003 yılından bu yana İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve sektörünün tek örneği olan Norm Sanat Galerisi, bugüne kadar 100'den fazla sergiye imza atmanın haklı gururunu yaşıyor.

Norm Sanat Galerisi resim kursu öğretmeni Gülperi Çelik Yıldız, 14 kadın ressamın yağlı, akrilik ve baskı çalışmalarından oluşan serginin Temmuz ayına kadar sanatseverlerin beğenisine sunulacağını söyledi. Kursiyerlerin toplam 110 resimle sergiye katıldıklarını bildiren Yıldız, "2012 yılı çalışmalarından oluşan sergi büyük beğeni topluyor" diye konuştu.

İzmir ve Türkiye ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde sanatseverlerin buluşma noktası haline gelen Norm Sanat Galerisi, düzenlediği sergilerle sanatseverleri ve sanatçıları desteklerken, sanat eğitimi almak isteyenler için akademilere hazırlık amaçlı kurslar da veriyor. Akademik çıkışlı, sanatsal kimliğini sürdüren eğitmenler eşliğinde verilen kurslara ilginin oldukça yoğun olduğu belirtiliyor.

Sergiye katılan sanatçılar

Ayşe Ertan
Bilge Uysal
Canan Hamurcu
Esin Ovaçam
Ferda Kocaer
Göknur Güzel
Gülperi Arlı
Gülperi Çelik Yıldız
Gültekin Yıldız
Hatice Oyar
Meryem Berksoy
Mine Taylan
Nurşen Çatal
Selma Özden
Ümran Tümer

İleri seviye fotoğrafçılık kursu meyvelerini verdi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) katılımcıları ve çalışanlarından gelen yoğun istek üzerine açılan İAOSB İleri Seviye Fotoğrafçılık Kursu'nda 8 hafta süren eğitimin ardından katılımcılara sertifikaları verildi. Bölge Müdürlüğü Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen sertifika töreninin ardından kursiyerlerin çektiği resimlerden oluşan Fotoğraf Sergisi ziyaretçilerden tam not aldı.

İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ve Yönetim Kurulu'nun onayı ile açılan İleri Seviye Fotoğrafçılık kursunda eğitim alan 32 katılımcının vizörlerine yansıyan birbirinden profesyonel fotoğraflardan oluşan Bölge Müdürlüğü'ndeki sergi, bir ay boyunca ziyaretçilere açık olacak.

Fotoğrafçılığa gönül veren İAOSB katılımcıları ve çalışanları İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi (DEÜ) Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir tarafından verilen eğitimin ardından sertifikalarını İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek ve İAOSB Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Baysak'ın ellerinden alırken, vizörlerine yansıttıkları en iyi karelerin sergilenmesinin de mutluluğunu yaşadı.

Sertifika töreninin açılış konuşmasını yapan İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek; fotoğrafın en güzel anları, en önemli anıları ölümsüz kılması bakımından manevi açıdan çok büyük değerler taşıdığını ifade etti. Geçtiğimiz ay aramızdan ayrılan İAOSB'nin eski Başkanlarından Nihat Karakartal'ın gülen resimleri ile anılarımızda yaşayacağını söyleyen Özbek şunları kaydetti:

Atilla Özbek

"İAOSB'nin ve Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın bugünlere gelmesinde büyük emeği geçen Nihat Ağabeyimizin ani şekilde aramızdan ayrılışının derin üzüntüsünü yaşamaktayız. Aşıladığı pozitif, daima gelişmeyi ve büyümeyi hedefleyen çalışma ahlakı ile bizler de Nihat ağabeyimizin yolundan ilerleyerek Bölgemizi ileriye taşımayı sürdüreceğiz. Nihat ağabeyimizin vefatının ardından bir kez daha anıların hayatımızda ne kadar önemli olduğunu anladım. Fotoğraflar, anılarımızı canlı tutan tek şeydir. İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun öneride bulunduğu birbirinden başarılı projelerden birisi olan Fotoğrafçılık Kursu'nun katılımcılarımızın sosyal anlamda kendilerini geliştirmelerine destek verdiğini görmenin mutluluğunu da ayrıca yaşıyoruz. Birbirinden başarılı fotoğraflara imza atan arkadaşlarımı tebrik ediyorum."

Sora sora yerine 'Navigasyonla'

Günden güne ilerleyerek dahil olduğu her alanda gelişim gösteren teknolojik ürünler sayesinde saatler, günler, hatta aylar, yıllar kazanabiliyoruz. Günümüzde hemen hemen tüm taşıma araçlarında yerini alan navigasyonlar ile 'bilinmeyen adres', 'bulunamayan yer' kavramları, yerini gidilecek yerin hava durumundan kat edilecek mesafeye kadar gösteren 'navigasyona güvenmeye' bıraktı…

Artık sora sora adres bulmak yerine, navigasyona gidilecek yerin bilgilerini girmeniz yeterli oluyor; dolayısıyla, 'Sora sora Bağdat bulunurmuş' sözü, bugün yerini 'navigasyonla heryer bulunur'a bırakıyor.

Hayatımızı kolaylaştıran ürünler arasında yerini alan navigasyonun hayatımıza girmesi ise 80 yıl öncesine dayanıyor. 1932 yılında icat edilen ilk navigasyon cihazı, günümüz GPS (Global Position Systems- Global olarak pozisyon belirleme sistemi) teknolojisine sahip olmasa da makara sistemine sarılı uzun bir yol haritasının, araç ilerledikçe aşağı doğru kayması ile yön bulma konusunda sürücüye yardımcı oluyordu.

Peki hayatımızı kolaylaştıran teknolojik ürünler arasında yer alan navigasyon cihazı nedir, nasıl çalışır?

Navigasyon sistemi nasıl çalışıyor?

En başa dönecek olursak;

GPS, düzenli olarak kodlanmış bilgi yollayan bir uydu ağıdır ve uydularla arasındaki mesafeyi ölçerek dünya üzerindeki kesin yeri tespit etmeyi mümkün kılar. Bu sistem, ABD Savunma Bakanlığı'na ait, yörüngede sürekli olarak dönen 24 uydudan oluşur. Bu uydular çok düşük güçlü radyo sinyalleri yayarlar. Yeryüzündeki GPS alıcısı, bu sinyalleri alır. Böylece konum belirlenmesi mümkün olur. Bu sistemin ilk kuruluş hedefi tamamen askeri amaçlar içindi. GPS alıcıları yön bulmakta, askeri çıkartmalarda ve roket atışla-

rında kullanılmak üzere tasarlanmıştı. Ancak, 1980'lerde 20 uydudan aldığı verilerle GPS sistemi, sivil kullanıma da açıldı.

Yol bulmakta kullandığımız GPS sistemi aynı zamanda araç takibi konusunda da yerinde tespitleri ile büyük avantajlar sağlıyor. Ticari ve askeri uçaklar- jetler, gemiler ve yatlarda da kullanılan GPS, hem araçların nerede olduğu konusunda bilgi veriyor, hem de herhangi bir aksilik-kaza yaşanması durumunda yer tespiti yapıyor.

Navigasyon cihazının gidilecek adresi tespit ederek yol göstermesi ise 3 aşamalı bir sistem sonucunda ortaya çıkar. Bahsettiğimiz sivil kullanıma açılan uydulardan gelen yayınlar navigasyon cihazları içindeki yüklü program ve haritalar aracılığıyla bilgiyi işler ve aracın bulunduğu noktayı enlem-boylam koordinatları olarak tanımlar. Bu koordinatlar, cihaz içinde yüklü haritalarda aracın hangi adreste olduğunu tespit eder.

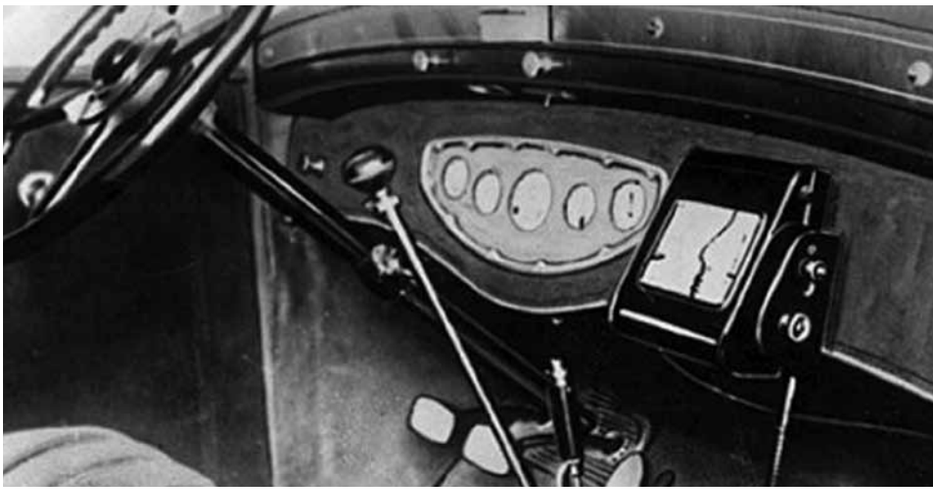
Navigasyon cihazının en önemli avantajlarından birisi de kamu kurum ve kuruluşları, eczane, sinema, park gibi bilinen noktalara ulaşabilme, araç bozulduğunda en yakın çekici, hastane, ambulans, emniyet kuruluşu bilgilerine erişebilme imkanı sağlamasıdır.

Haritaları yılda 4 kez güncellemek gerekiyor

Navigasyon cihazının doğru işleyerek yerinde tespitler yapabilmesi için cihaz içerisinde mevcut olan harita bilgilerini sürekli güncellemek gerekiyor.

Avrupa'da yılda bir kez yapılan navigasyon haritası güncelleme işleminin yol çalışmalarının yoğun olması nedeni ile ülkemizde dört kez yapılması tavsiye ediliyor. Bu güncellemeler cihazı satın aldığınız firma tarafından sağlanırken, evinizde internet üzerinden de bu güncellemeleri yapmanız mümkün olabiliyor. Cihazı satın aldığınız firmanın internet adresi üzerinden cihazın seri numarasını giriyorsunuz, USB kablosu ile cihazınızı internete bağlayarak ekranda beliren yönergeleri takip ederek güncellemeleri gerçekleştirebiliyorsunuz.

Sora sora adres bulmak yerine kullanılan, hayatımızı kolaylaştıran ürünler arasında yerini alan navigasyonun hayatımıza girmesi 80 yıl öncesine dayanıyor. Cihazın doğru tespitler yapabilmesi amacıyla içindeki harita bilgilerinin sürekli güncellenmesi gerekiyor.



Sektöründe aranan marka: Işık Kalıp

1971 yılında kalıp tasarımı ve imalatı üzerine faaliyete geçen Işık Kalıp, kurulduğu ilk yıllarda ülkenin bilinen bütün büyük firmalarına kalıp tasarımı ve imalatı konusunda destek verir. Bu süreç içerisinde kalıpların deneme üretimleri için bünyesinde plastik enjeksiyon prosesi oluşturan Işık Kalıp, 1990 yılında ilk plastik takım çantasını tasarlayarak takım çantası üretimine başlar ve pazarda PORT-BAG markasının takım çantası ile özdeşleşmesini sağlar.

Yurtiçi pazarda müşterilerinden gelen yoğun talep çerçevesinde ürün yelpazesini geliştiren firma, yeni pazar ve müşteri arayışları sonucunda, 1993 yılında ilk ihracatını gerçekleştirir. Işık Kalıp, gerek yurtiçi gerekse yurtdışında olmak üzere sektörüyle ilgili bütün fuarlara katılarak başladığı ihracat serüveninde yıllık satışının yaklaşık yüzde 85'ini dünya üzerinde 50'den fazla ülkeye ihraç eden bir duruma gelir.

2004 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesisine taşınan firma, 8 bin metrekaresi kapalı toplam 10 bin metrekare alanda kurulu tesis üzerinde son teknolojiye sahip tam otomatik plastik enjeksiyon makineleri ve üretim donanımı ile faaliyet gösteriyor.

2002 yılından bu yana ISO 9001-2000 belgesi ile faaliyetlerini sürdüren firma, dünya standartlarında hammadde ve malzemelerle üretim gerçekleştiriyor. 2008 yılından itibaren tüm sistem genelinde kullanılmaya başlanan ERP sistemi ile müşteri ihtiyaçlarına daha hızlı ve düzenli bir şekilde cevap veren firmanın ürün yelpazesinde; takım çantaları, avadanlıklar, organizerler, modüler sistemli stoklama ekipmanları yer alıyor.

Işık Kalıp, 2008 yılında piyasaya sürdüğü EKONO serisi ile ürün lojistiğinde ciddi bir problem olan hacim sorununa çözüm getirerek, aynı hacimde yüzde 40'a varan nakliye masrafı tasarrufu sağlar ve uzak lokasyonlara olan ihracatlarında ciddi bir artış kaydeder. 2009 yılında tasarladığı çok amaçlı takım çantaları TK serisi ile özellikle üretici firmaların kendi ürünlerini koyabilecekleri ve müşterilerine çok daha ekonomik ve etkili bir sunum sağlayabilecekleri bir seriyi oluşturan firma, 2010 yılında geliştirdiği STRONGO serisi ürün sağlamlığı ve kullanımı konusunda bir adım daha atarak, özel olarak geliştirilen sap sistemi ve darbeye dayanımlı hammadde tercihi ile müşterilerine daha profesyonel çözümler sunmaktadır.

İletişim Bilgileri
Adres: M.Kemal Atatürk Bulv. No:33
İAOSB Çiğli - İZMİR
Tel: 0 232 328 02 43 / Fax: 0 232 328 02 48
Web: www.port-bag.com

Örnekoğlu 50 yıllık tecrübesini ürünlerine yansıtıyor

1960 yılında Hakkı Örnekoğlu tarafından Örnek Yedek Parça adı ile kurulan firma, 1997 yılında şirketleşerek Örnek Yedek Parça ve Metal San. Tic. Ltd. Şti. adını alır.

1960 yılından beri ülkemizin önde gelen firmalarına kalıp, yedek parça ve kompanent parçalar imal eden firma, Türkiye'nin en tanınmış ve güçlü firmalarına saç ve metal ürünler imal ediyor.

Hızla gelişen teknolojiyi kullanarak yapılan işlerde hassasiyet, kalite ve zamanında teslimata özen göstererek çalışmalarını sürdüren firma, saç ve metal işleme konusunda ileri teknolojileri kullanıyor.

Otomotiv, elektronik, beyaz eşya, iklimlendirme, inşaat ve makine sektörlerinde hizmet veren önemli firmalara üretimlerde bulunan Örnek Yedek Parça; uygun fiyat, zamanında teslim ve istenilen kalitede üretim anlayışı ile müşteri memnuniyetini ilk sırada tutuyor.

Modern Teknolojiyi; Üretimde, kontrolde, yönetimde kullanarak, tedarikçilerini geliştirip, çalışanlarını sürekli motive edip eğiterek sürekli iyileştirmeyi tüm proseslerinde uygulayarak doğaya ve çevreye saygı gösterme politikası ile hareket eden firma, kalite yönetim sistemi şartlarına uyarak sürekli iyileştirmeyi de taahhüt ediyor.

İletişim Bilgileri
Adres: 10007 Sok. No:7 A.O.S.B. Çiğli / İZMİR
Telefon: (0232) 328 13 61 (Pbx)
Faks: (0232) 328 18 59
Web Adresi: www.ornekmakina.com
E-Mail: ornekmakina@ornekmakina.com

TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans No: 20120430019
İsveçli İç Giyim ve Mayo Firmasının Üretici Arayışı

İç giyim ve mayo sektöründe uzmanlaşmış bir İsveçli firma, üreteceği iç giyim ürünleri için taşeron firma arayışı içindedir. Geleneksel ve dikişsiz iç giyimi birlikte üretebilen, lazer kesim yeteneğine sahip, eko-tekstil ile ilgili firmalar tercih sebebidir. Kurulacak iletişim açısından, potansiyel partnerin İngilizce dil becerilerinin üst düzeyde olması beklenmektedir.

Referans No: 20120426016
İspanya'dan Distribütör Arayışı

Plastik cerrahi sonrası tedavi aşamasında pressoterapi (basınç tedavisi) tekstil malzemeleri ve ayarlanabilir bandaj üretimi konusunda uzmanlaşmış İspanyol bir firma distribütör arayışı içindedir. Firma özellikle, yanık, lenfodemi ve plastik cerrahi operasyonları sonrası kullanılan tekstil malzemeleri ve hastalar için ayarlanabilir bandajların üretiminde yoğun faaliyet göstermektedir.

Referans No: 20120412027
Hırvat Tekstil Firmasının Partner Arayışı

Tekstil sektöründe ürün geliştirme üzerine çalışan Hırvat firma, ortak çalışabileceği partnerler aramaktadır. Firma ürün tasarımından koleksiyona tüm aşamalarda uzmanlık sahibidir. Aranılan partnerin ürün ve koleksiyon tasarımı konusunda ortak çalışmaya istekli olması beklenmektedir.

Referans No: 20120415005
Fransız Organik Çay Üreticisinin Distribütör Arayışı

Fransız bir organik çay firması distribütör aramaktadır. Fransa'nın yanı sıra Belçika ve Kanada da faaliyet gösteren firma, 20 yıllık bir geçmişi olup geniş bir dağıtım ağına sahiptir. Müşterilerine, yüksek kalitede organik çay hizmeti sunmakta olan firma, ilgili sektörde faaliyet gösteren, gelişimin bir parçası olabilecek, ürünün satışını sağlayabilecek, distribütör arayışı içindedir.

Referans No: 20120411016
İngiliz Portatif El Yıkama Ünite Üreticisinin Distribütör Arayışı

İngiltere'de portatif el yıkama üniteleri üretimi konusunda uzmanlaşmış bir firma distribütör aramaktadır. Firmanın ürünleri özellikle, okullar, medikal çalışma sahaları, catering gibi el hijyeninin önemli olduğu noktalarda tesisattan bağımsız, taşınabilir özellikte hizmet verebilmektedir. Potansiyel distribütörün, bulunduğu bölgede satışla ilgili tüm gereksinimlere cevap verebilecek yetenekte olması istenmektedir.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans No: 12 IT 56Z6 3P27
Çiftlikler için Biyogaz Tesisi

Bir İtalyan firma, biyogazdan elektrik üretmek için havasız ortamlarda sindirilen malzemeyi üretmekte ve tasarlamaktadır. İhtiyacı olan küçük süt çiftliklerine, mandıralara yönelik ufak çaplı tesisler geliştirmektedirler. Firma, organik tarım sonucu oluşan atık problemlerinin de çözümü olacak ve aynı zamanda tasarrufta sağlayacak olan küçük çaplı bu biyogaz tesislerinden kurmak isteyen, yatırımcılar aramaktadır.

Referans No: 12 HU 50S1 3P1O
Aerobik (Oksijenli) Süreci Boyunca Üretilen Termal Enerjinin Kullanımı için Enerji Hücreleri

Macar işletme, aerobik süreci boyunca üretilen termal enerjinin kullanımı için enerji hücreleri geliştirmiştir. Bu ürün buhar kazanları veya yüksek sıcaklıklarda kullanılan sistemlerdeki ısı pompalarının yerine geçebilecek özelliktedir. Bu ürün, yeşil bir alan olmaksızın dışarıda veya içeride kullanılabilir. Firma, ürünün gelişimi için veya finansal araştırmalara olanak sağlayabilecek ortaklar aramaktadır.

Referans No: 11 FR 38n03 3LPR
RIM (Reaksiyon Enjeksiyon Kalıplama) Üretiminin Tamamlanması için Yeni Plastik Parçalar

Fransız bir KOBİ, poliüretan parçalar (Arabanın ön panosu veya mobilya parçaları gibi) üretimi için bir teknoloji geliştirmiştir. Bu teknoloji, düşüp çarpmalara karşı direnci arttırdığından beri, yüksek maliyetli kalıplama işlemini ve ham maddeyi, RIM den daha ucuza ve daha iyi parçalar haline getirir. Firma, lisanslama yapabilecek, üretim, teknik ve ticari anlamda anlaşma sağlayabileceği iş ortakları aramaktadır.

Referans No: 12 FR 38n0 3OFJ
Sağlıkla İlgili Sektörlerde Hava İşleme için Yenilikçi Mikrobiyolojik Teknoloji

Fransız bir Kobi, havaya maruz bırakıldığı durumlar için, yenilikçi bir arıtma yöntemi ve malzemesi geliştirmiştir. Bu teknoloji, fotokataliz süreci boyunca mikropların/bakterilerin yıkımıyla birlikte, fiziksel stres ve UV antiseptik etkiler tarafından etkisiz hale getirilen bir yöntemdir. Böylelikle hava ile mikrobiyolojik dezenfeksiyon sağlanmış oluyor. Bu şirket teknik anlamda iş ortaklıkları ve ticari anlaşmalar yapabileceği ortaklar aramaktadır.

Referans No: 11 FR 38m5 3KVL
Teknik, Pazarlama, Strateji Hizmetlerinin Gelişimi ve Endüstriyeller (Kirlilik, Atıklar, Su) için Yenilikçi Teknolojilerin Yönetimi

Çevre alanında danışmanlık yapan Fransız bir firma, çevrenin gelişimi, analiz edilmesi ve projelerinin desteklenmesi için yeni bir yöntem geliştirdi. Firma, iş ortaklığı kapsamında, çevresel konularda yenilikçi çözümlerle ilgilenen komu kuruluşları, araştırma merkezleri, endüstriyel firmalar ve Kobiler aramaktadır.

Referans No: 12 HU 50S1 3P1Q
Enerji Tasarrufu, Yoğun, Radyan Isıtma Paneli ve Sistemi

Macar bir işletme, diğer radyan ısıtma panelleri ve sistemlerine kıyasla daha etkili, daha kolay biçimlendirilebilen ve enerji tasarrufu sağlayabilen bir radyan ısıtma sistemi geliştirmiştir. Dairelerde, ofis ve iş yerlerinde son derece uygundur. Firma, teknik anlamda destek sağlayabilecek, lisans ve ticari anlaşmalar yapabileceği ortaklar aramaktadır.

Avrupa'nın sizden talep ettiği teknolojiler

Referans No: 12 BE 0427 3O2Q
Beton Yol Yüzeyinin Korunması

Flaman bir KOBİ, üst segment için, beton yol malzemeleri üretiyor. Firma, ürünlerini korumak için uzmanlık ve teknoloji aramaktadır. Bu sürdürülebilir yüzey kalitesinin 10 yıldan önce değiştirilmemiş olması gerekiyor.

Referans No: 12 LU 87GA 3P6L
Suyla Hazırlanmış Kaplama Engelleri için Yenilenebilir Malzemeler

Büyük bir Amerikan şirketi, suyla hazırlanan, iyi bir içerik sağlayabilen yenilenebilir malzemeler için öneriler aramaktadır. Firma lisans anlaşması yapabileceği, üretimi arttırmaya yönelik öncülük edebilecek, iş gelişimini sağlayabilecek ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 12 LU 87GA 3P4F
Yüksek Sıcaklıktaki Cüruftan Etkin Şekilde Enerji Çıkarılması

Büyük bir Amerikan şirketi, erimiş cüruftan kullanışlı ve etkili enerji üretimi için öneriler bekliyor. Firma lisans anlaşması yapabileceği, üretimi arttırmaya yönelik öncülük edebilecek, iş gelişimini sağlayabilecek ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 12 GB 4704 3P4I
Çocuk Odası Ürünlerinde Kullanmak İçin, Havadar Kumaş/Bez

İngiltere de bir KOBİ, havadar özelliğine sahip bir ağın, aynı zamanda estetik olarak da tasarlanan, çocuk odası ürünlerinde kullanmak için havadar bir kumaş üreticisi aramaktadır. Lisans anlaşmaları yapabileceği ve ortak geliştirme yapabileceği ortaklar aramaktadır.

Referans No: 12 LU 87GA 3P97
Nanocellular Köpükler

Büyük bir üretici, şeffaf bir üretimi ve yüksek özelliklere sahip yalıtkan tabakalar için, şeffaf reçinenin nanocellular köpüklerinin yüksek yoğunlukta şekillenmesi için bir teknoloji aramaktadır. Firma lisanslama ve iş geliştirme alanında ortaklar arıyor.

Referans No: 12 LU 87GA 3P9A
Yüksek Randımanlı Pompa Geliştirme için Ortak Aranıyor

Dünyada büyük pazar payına sahip global bir otomotiv parça üreticisi, gelecek nesil yüksek etkili benzin pompalama sistemleriyle ilgili yenilikçi ve geliştirici ortaklar arıyor. Geliştirmeye yönelik ve lisans anlaşmaları yapabilecekleri ortaklarla ilgileniyorlar.

Referans No: 12 CY 0641 3OSB
Termal Güneş Enerjisi için Stirling Motoru

Kıbrıslı bir araştırma enstitüsü, Avrupa Birliğinin finanse ettiği bir proje kapsamında, küçük bir ölçekte termal güneş enerjisi panellerini birleştirecek bir Stirling Motoru aramaktadır. Stirling Motorunun sıcak cam işlemleri direkt olarak ısı kaynağıyla birleştirilecektir. Stirling Motoru ileri seviyede gelişmiş olmalıdır.

Referans No: 12 GB 4103 3OX5
Su Firmaları için Yenilikçi Su Teknolojisi Aranmaktadır

İngiliz Su Kümesi Ağı (Water Cluster Network), İngiltere'de su firmalarına uygulanmak amacıyla su sektöründe yenilikçi teknoloji kaynakları aramaktadırlar. Kişi başına düşen su tüketimini azaltmak, işlevsel karbon ve yeterli enerji tüketimine doğru ilerlemek adına yenilikçi teknolojileri tedarik edebilecek firmalar aranmaktadır. Lisans anlaşmaları ve teknik destekli ticari sözleşmeler ile ilgilenilmektedir.

Referans No: 12 LU 87GA 3P01
Nükleik Asit Tedavisi için DDS

Büyük bir Amerikan şirketi, nükleik asit tedavisi için damardan veya eklem içinden ilaç verilmesi teknolojisiyle ilgili ortaklar aramaktadır. Lisanslama, Ar-Ge çalışmaları ve ortak geliştirme ile ilgilenilmektedir.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim
Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr
Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Deri makinelerinde zirvede

İlk yerli deri tıraşlama makinesini imal eden Özdersan, günümüzde ürettiği 45 çeşit deri işleme makinesini dünyanın pek çok ülkesine ihraç ediyor. Kendi sektöründe dünyada sayılı dört firmadan birisi olan Özdersan'ın hedefinde dünya pazarlarındaki ağırlığını daha da artırmak var.

İmalata başladıkları 1982'den bu yana 30 yılda yaptıkları her makinenin Türkiye'de ilk yerli imalat olma özelliğini taşıdığını söyleyen Atilla Özbek, "45 çeşit makine üretimi yapıyoruz ve dünyada bu kadar çeşit üreten başka kimse yok."

"DÜNYADA BU KADAR ÇEŞİT YOK"

Bunları tıraş makinesi, etleme makinesi, sıkma makinesi, zımpara makinesi, açlı makinesi, kürk deri işleme makineleri olarak sıralayabiliriz. 5 yıldan beridir büyükbaş hayvan derileri için de makine üretimine başladık" dedi.

26 ülke — İhracat yapılan bölge

45 çeşit — Firmanın ürettiği makine

250 adet — Yıllık makine üretim kapasitesi

Ahmet USMAN
İZMİR

Atilla, Altan ve Akın Özbek kardeşler tarafından 1982'de kurulan Özdersan, 30 yılda deri işleme makineleri konusunda dünyanın en büyük şirketlerinden biri haline geldi. Bornova'da küçük bir atölyede işe başlayan, bulunduğu çıkmaz sokağı stok alanı olarak kullanan Özdersan, şu an Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesisinde ürettiği 45 çeşit deri işleme makinesini 26 ülkeye ihraç ediyor. Deri makineleri işine bu sektörde çalışan arkadaşlarının yönlendirmesiyle, fizibilite bile yapmadan girdiklerini söyleyen Atilla Özbek, ilk imalatları olan deri tıraşlama makinesinin adını bile işe başlarken öğrendiğini dile getirdi. "O tarihe kadar ben tıraşı saça yapılan bir operasyon olarak bilirdim" diyen Özbek ile iş hayatına girişini, Özdersan'ın konusunda dünya devlerinden biri haline gelirken geçirdiği evreleri ve önümüzdeki dönem hedeflerini KOBİDEN okurları için ko…

…insanlara danışınca da deri makineleri konusunda çok zorlandıklarını öğrendik ve bu işe girdik. Bu arkadaşlara 'Öyle bir makine söyleyin ki sektörün can damarı olsun. İhtiyacı hiç bitmesin' dedik. Onlar da deri tıraş makinesini önerdiler. Ben sektöre o kadar yabancıydım ki o ana kadar tıraş dendiğinde aklıma sadece … operasyon gelirdi. İşe girince … öğrendim.

…lı sonunda bitirdiğimiz bu makine ilk ürünümüz oldu. Daha sonra çok ciddi talep geldi. Herkes, 'siz bu makineyi ömrünüzün sonuna kadar yaparsınız' dedi. O zaman buna inanmak çok güçtü ama hala bu ürünü yapmaya devam ediyoruz ve devam da edeceğiz.

İlk tesisleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

İlk imalathanemiz Borno… 100 met…

4-5 saatte yükleme yapabiliyorduk. 3 kardeş sabah saat 8'den akşam 10'a kadar çalışıyorduk. 1990'a kadar burada üretime devam ettik. 1988'de İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 7 bin 500 metrekarelik bir arsa aldık, burada 3 bin 500 metrekare kapalı alana sahip bir fabrika kurduk. 1990'da buraya taşındık. Birkaç yıl sonra 7 bin 500 metrekarelik bir arsa daha alarak aynı boyutta bir tesis daha kurduk. Şu an 7 bin metrekare kapalı alanda 12 adet tavan vinci ile çalışıyoruz. Tamamen siparişe dayalı üretim yapıyoruz. Yıllık kapasitemiz iş yoğunluğuna paralel olarak 250 makineye kadar ulaşabilir. Geçen yıl 100 makine ürettik. Bu yıl oldukça iyi gidiyor, bu rakam 125'e çıkabilir.

Ürün portföyünüzde neler var?

Sektör ilk ürettiğimiz deri tıraş makinesinden çok memnun kalınca diğer makineleri de istedi. Biz de sürekli kendimizi geliştirerek şu an 45 çeşit makine üretir konuma geldik. Şu an bünyemizde 45 kişi çalışıyor ve makinelerimizin tamamı yüksek kapasiteli, yüksek teknolojili CNC makineler. 30 yılda yaptığımız her makine Türkiye'de ilk yerli imalat olma özelliğini taşıyor. Bunların bazılarını tıraş makinesi, etleme makinesi, sıkma makinesi, zımpara makinesi, açlı makinesi, kürk deri işleme makinelerinin tamamı olarak sıralayabiliriz. 5 yıldan beridir büyükbaş hayvan derileri için de makine üretimine başladık.

Dünyadaki yeriniz nedir?

İlk günden itibaren kalite olarak Türkiye'nin zirvesindeydik. Şu anda dünyada e… yüksek kaliteye, en yüksek teknolojiye sahip en çağdaş makineleri üretiyoruz. Rakipler… miz İtalyan firmalar. Kapasite, kalite deni… ce dünyada 4 büyük firma akla gelir. Bu… lardan birisi biziz, diğerleri de İtalyan… malar. Bizim için önemli bir konu da imal… tiğimiz hiçbir makinenin ithal edilmem… Yurtiçindeki sanayiciler bizim makineleri… o kadar çok güveniyorlar ki yurtdışı… getirme ihtiyacı duymuyorlar. Tekno… olarak fazlamız var eksiğimiz yok. Fiya… rak da hissedilir derecede daha ekon… ürünler sunuyoruz. Yurtdışından pe… firma başarımızdan ve pazar payım… ötürü bizimle ortak olmak istiyor. D… teklifler alıyoruz. Fakat bizim know-ho… noloji, kalite gibi konularda onlara i… mız yok. Ancak pazarlama konusunda… sağlayacak ortaklıklara sıcak bakabi…

Nerelere ihracat yapıyorsunuz?

Başta Hindistan, Afrika ülkeleri, … Cumhuriyetleri olmak üzere 26 ülke… yapıyoruz. Hayvancılığın yapıldığı he… ri işleme tesislerine ihtiyaç var. Yan… da büyük dünyanın her yerinde bu i… Çin herkesin korkulu rüyası ama b… yanın her … mimizin yüzde 60'ını ihraç ediyor… bamız bu oranı yüzde 80'e çıkar…

DÜNYA

Petrofer'den otomotiv sektörüne yeni nesil Petrolube serisi yağ

HEDEF, ÜRETİMİN YÜZDE 30'UNU İHRAÇ ETMEK

Ürünlerini 40 ülkeye ihraç ettiklerini kaydeden Petrofer Endüstriyel Yağlar Sanayi Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın, "Önümüzdeki yıllarda iç ve dış pazarlardaki yoğun çalışmalara devam ederek, hedeflediğimiz gibi tam kapasite kullanım oranını yakalamış olacağız. Bu hedef doğrultusunda üretimin yüzde 30'unu ihraç etmiş olacağız. Sorumluluk sahamızdaki Ortadoğu, Balkanlar, Afrika ülkeleri, Türk cumhuriyetleri ve Bangladeş'e kadar güvenilir bir marka olmayı başardık" diye konuştu.

İZMİR

Petrofer Endüsriyel Yağlar Sanayi, Türk-Alman ortak şirketi olarak İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesisinde, 600'den fazla çeşitten oluşan endüstriyel yağ, motor yağları ve gres yağı ürünleri ile sektörün güçlü kuruluşları arasında yer alıyor.

Sanayide kullanılan yağlayıcı ve kimyasallar konusundaki ileri teknoloji ile üretilen ürünleri Türkiye'nin yanı sıra yurtdışına da sattıklarını söyleyen Petrofer Endüstriyel Yağlar Sanayi Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Taşkın, motor yağları konusunda 2002 yılında başladıkları Ar-Ge çalışmalarını tamamladıklarını ve Petrolube serisi otomotiv grubu yağları ve otomotiv özel ürünlerini piyasaya sunduklarını belirtti. Taşkın, Petrofer'in çelik ve alüminyum sanayileri için ısıl işlem ürünleri, metal işleme ve şekillendirme yağları, endüstriyel yağlayıcılar, temizleme kimyasalları, pas ve korozyon önleme ürünleri, yanmaz hidrolik sıvılar, trafo yağları, endüstriyel gresler gibi çok geniş bir yelpazede kullanılan ürün grupları ile sanayiye yüksek kalitede ürünleri ile hizmet sunduğunu belirtti. Hidrolik makinelerin imalatı ve çalışmaları sırasında insan ve makine güvenliğinin çok önemli bir konu olduğuna işaret eden Taşkın, "Endüstride daha fazla güvenlik sağlamak ve hidrolik sistemlerdeki yangın tehlikesini önlemek için ateşe dayanıklı hidrolik sıvılar geliştirilmiştir. Ateşe dayanıklı yanmaz hidrolik sıvılar, hidrolik sistemlerin yakınında açık ateş, ergimiş metal ve ısıtma fırınları nedeniyle devamlı yangın tehlikesi bulunan yerlerde kullanılıyor. Bu özelliklere sahip özel ürünlerimiz ayrıca tüm Avrupa ve dünyada geçerliliği olan FM Approval Onayına da sahip" dedi.

Taşkın, Petrofer Türkiye'nin altı şehirde bölge ofisleri bulunduğunu, sahadaki ekipleriyle de Türkiye geneline hizmet verdiklerini kaydetti. Ürünlerini 40 ülkeye ihraç ettiklerini kaydeden Taşkın, " Önümüzdeki yıllarda iç ve dış pazarlardaki yoğun çalışmalara devam ederek, hedeflediğimiz gibi tam kapasite kullanım oranını yakalamış olacağız. Bu hedef doğrultusunda üretimin yüzde 30'unu ihraç etmiş olacağız. Sorumluluk sahamızdaki Ortadoğu, Balkanlar, Afrika ülkeleri, Türk cumhuriyetleri ve Bangladeş'e kadar güvenilir bir marka olmayı başardık" diye konuştu.

Tüm yağlarda tek tedarikçi

Tamer Taşkın, Petrofer Türkiye'nin 'Akışkan Yönetim Sistemi' uygulaması ile tüm dünyada uygulanmaya başlanan ve bir firmanın ihtiyacı olan tüm yağ ve kimyasalları tek tedarikçi olarak sağlayabilme gücüne sahip olduğunun altını çizdi. Firmalarının Ar-Ge'ye verdiği büyük önem sayesinde bünyesinde her türlü analizi yapabilecek modern bir laboratuvar oluşturduğunu aktaran Taşkın, bu sayede bütün bilgi ve teknik olanaklarını müşterilerinin her türlü sorununu çözmek üzere seferber ettiğini vurguladı. Taşkın, şunları söyledi: "Firmamız Alman belgelendirme kuruluşu TÜV Nord tarafından belgelendirilerek DIN EN ISO 9001:2008 ve DIN EN ISO 14001:2009 versiyonlarına geçti. Ar-Ge çalışmaları, ürettiği ürünlerin kalite kontrolü ve müşterilerine verdiği satış sonrası teknik servis hizmetlerinde de uluslararası standartlara uygun olarak çalışan Petrofer Türkiye, Türk Standartları Enstitüsü'nden aldığı TS EN ISO/IEC 17025:2005 Laboratuar Yeterlilik Belgesi ile de global standartları karşılayan bir laboratuvarı olduğunu ispatladı."

DÜNYA

Schneider, 'Akıllı Şehir' çözümleri ile geleceğe yatırım yapıyor

Enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji çözümlerinin uygulandığı 'Akıllı Şehir' projesi Masdar City'yi 2020'de tamamlayacaklarını belirten Turhan Turhangil, şehirde, atık suyun dönüştürüleceğini, biyolojik atıkların toprak ve gübreye çevrileceğini ifade etti

MANİSA FABRİKASI BREEAM, ÇAYIROVA LEED SERTİFİKASI ALDI

DÜNYA

Lezita, Konak'taki parkları yeniliyor

LEZİTA, Konak Belediyesi iş birliğiyle… sağlıklı beslenen, hareket eden, oyun oynayan… mutlu nesiller yetişmesine katkı sağlama hede… fiyle yeni bir sosyal sorumluluk projesi başlat… tı. Lezita, 'Mutluluk Hareketi' adlı çocuk park… larının açılışı, Toros'ta Şenel Aksu ve Gültepe… semtindeki Yeni Doğan Parklarında öz… lama ile gerçekleşti. Konak Belediye B… Dr. Hakan Tartan ve Lezita Zincir Ma… Satış Müdürü Mesut Ergül'ün ev sahip… gerçekleştirilen açılışa, yöre halkının ve… ların ilgisi de bir hayli yoğundu.

SABAH

BSS Boray, çevreci ve ekonomik ilk aracını aldı

TÜRKİYE genelinde telekomünikasyonalt yapısı hizmetleri veren BSS Boray A.Ş. hem çevreci hem de ekonomik özellikteki elektrikli Renault Fluence Z.E. model aracınilkini Ermat Motorlu araçlar yetkililerinden aldı.

Elektrikli araçların yakın gelecekte kullanımının çok yaygınlaşacağını söyleyen BSS Boray Firması Strateji ve İş Geliştirme Direktörü Gençay Gökdemir, elektrikle çalışan araçların yenilerini ekleyeceklerini söyledi.

Gencay Gökdemir, "Teknolojiyi … takip eden, yenilikçi ve çevreye duyarlı BSS BorayGrubu'nun, Renault'un piyasaya yeni sürdüğü bu çevreci, ekonomik ve yüksek teknolojili ürünün ilk kullanıcılarından birisi olması grubumuzun vizyonunun önemli bir göstergesidir. Üstün özelliklere sahip bu aracı grubumuzun merkezi olan İzmir'de ilk kullanan olan firma olmanın mutluluğunu ve gururunu … bu aracın katılmasında … p'a da özellikle teşekkü…

Gazetem EGE

'Kastaş, dünya devleri ile yarışıyor'

İZMİR

Hidrolik-pnömatik sızdırmazlık elemanları konusunda 31 yıldır faaliyet gösteren Kastaş Kauçuk, son yıllarda yaptığı ihracat atağı ile sektörün en büyük firmaları arasına girdi. Pazar payı açısından Türkiye'de lider olma iddiasındaki Kastaş, üretiminin yüzde 60'ını yurtdışına satıyor. Firmalarının son 10 yılda yaptığı atakla ihracat yaptığı ülke sayısını 75'e çıkardığını söyleyen Kastaş Kauçuk Sanayi Uluslararası Pazarlama Müdürü Bircan Atılgan, "Kastaş olarak, tamir-bakım pazarı yanında orijinal ekipman üreticiler (OEM) pazarında da etkinliğimizi artırarak, başta pazara hakim olan Alman firmaları olmak üzere sektörün devlerine kafa tutar duruma geldik. Yaptığımız ihracat atağıyla sektörün en büyük beş firması arasına girdik" diye konuştu.

Artık dünyada hidrolik-pnömatik sızdırmazlık elemanları denince akla gelen ilk firmalardan birinin … vunan Atılgan, bunu başarmak için dünyada çok yaygın bir satış ağı oluşturduklarını ve distribütör sayısını artırdıklarını aktardı. Şu an 75 ülkede temsilcileri olduğunu dile getiren Atılgan, "Ürünlerimizi pazara tanıtmak için çok ciddi çabalarımız oldu. Önce tamir-bakım pazarında kendimize yer bulduk, ardından OEM'ler ile direkt bağlantı kurarak bir üst seviyeye çıktık. OEM müşterilerimiz hidrolik silindir imalatçıları ve bu konuda dünyada önde gelen tüm firmalarla bağlantı…deyiz" dedi.

DÜNYA

basında firmalarımız

Lupamat ürünlerini 30 ülkeye ihraç ediyor

DÜNYA

NORM CIVATA'ya Gümüş Yıldız

FORD Otosan'ın düzenlediği "İmalatçı Başarı Ödülleri"nde, Norm Cıvata Gümüş Yıldız ile ödüllendirildi.

Ford'un, ticari araç üretim üssü haline gelmesinde, küresel bir oyuncu olarak dünya pazarında büyük başarı elde etmesinde ve

Grup firmaları Norm Cıvata, Norm Somun, Nedu Kalıp, Uysal Makine Metal Kaplama, pazarlama şirketleri Standart Cıvata, Best Kale, Norm Bursa ve Fransa'da yerleşik Vissart Europe'u bünyesinde barındıran entegre bir kuruluş olarak Norm Grup, otomotiv ana sanayi, otomotiv yan sanayi, beyaz eşya, makine ve inşaat sektörlerine hizmet verecek, konsorsunbaki b... ürettiğini sürdürüyor. ■ HÜRRİYET / İZMİR

Hürriyet

Seyitler 18 yıldır liderliğini koruyor

Yağ sektörünün rakipsiz kuruluşu Seyitler Kimya, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 59'uncu şirketi olmanın inovatif yönetim anlayışına bağlıyor. Firma bu kapsamda çalışanları arasında özendirici yarışmalar düzenliyor.

Değişime uyum şart

'Akif Küçükbay' 'Orkide' ile yaşıyor

Sıvı yağ pazarının önemli ismi Orkide üretim ve pazarlama ağında hızla yükseliyor

Ahmet, Akif, Halil Küçükbay

Haci Akif Küçükbay adına yapılan anma pulu

yenigün

Polser, 50'den fazla ülkeye ihracat yapıyor

Üretimini yaptıkları ürünlerin bağla yıza sektörü olmak üzere pek çok sektörde kullanıldığını söyleyen Kadir Çınar, "Türkiye'de pazar lideri olan Polser, yurtdışında da başta Avrupa ülkeleri olmak üzere ABD'den Yeni Zelanda'ya kadar 50'nin üzerinde ülkeye ürünlerini ihraç ediyor" dedi.

DÜNYA

Yurtdışına Abu Dabi'den girecek, cheesecake gibi aşureyi dünya lezzeti yapacak

Adnan KAYA

Hürriyet

Durgunluk, Motoran'ın büyümesini engellemedi

Motosiklet sektöründe ağır kış şartları ve genel piyasa durgunluğu nedeniyle ilk üç aylık periyotta yüzde 15'lik bir daralma yaşanmasına karşın Motoran'ın aynı dönemdeki satışlarının, geçen yıla göre yüzde 15.7 artış sağlandığı belirtildi.

31 çeşit ürün

POSTA

Norm Cıvata'ya Ford'dan özel ödül

Ford Otosan'ın düzenlediği "İmalatçı Başarı Ödülleri"nde, Norm Cıvata gümüş yıldız ile ödüllendirildi. Ford Otosan'ın düzenlediği gecede; Ford'un ticari araç üretim üssü haline gelmesinde, küresel bir oyuncu olarak dünya pazarında büyük başarı elde etmesindekatkıları olan imalatçılarla bir araya gelindi. Norm Cıvata'nın gümüş yıldız Ödülü ile onurlandırıldığı gecede Ford Otosan, çeşitli kriterlere göre yaptığı değerlendirmeler sonucunda 9 imalatçısına da başarı ödülü verdi. Fransa'da yerleşik Vissart Europe'u da barındıran entegre bir kuruluş Grup; otomotiv ana sanayi, yan sanayi, beyaz eşya, makine ve inşaat sektörlerine hizmet vermeyi sürdürüyor. ■ DHA

Milliyet

CMS'ye bir ödül de SGK'dan geldi

CMS Jant ve Makine A.Ş., Eşe Bölgesi'nde faaliyet yürüten firmalar arasında prim borcu bulunmayan ve düzenli olarak en fazla prim varsı ile işçilerine sahip firma ilçe olduğu. Dünyanın en önemli otomotiv firmalarına jant ihracı eden CMS, 2011 yılındaki ödüllerine bir yenisini daha ekledi. Toplumda sosyal güvenlik bilincini yaygınlaştırmak ve çalışan haklarının korunmasına verdikleri önem dolayısıyla SGK'nın Bölge Müdürlüğü tarafından, prim borcu bulunmamak ve hızla prim ödeyen işverenler arasında yer almak üzere plaket ile ödülendirildi.

Kendini en yeni kıl ilkesiyle hareket ettiklerini de kaydeden CMS'yi temsilen Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Ösen, CEO Ünal Kocaman ve İnsan Kaynakları Direktörü Bülent Kanbir katıldı. Ösen, CMS'nin başarısındaki en önemli faktörlerin, kanunlara uymak ve çalışan haklarının korunmasına verdikleri önem olduğunu belirtti.

SABAH

Botanik turizmi gelişiyor

Çeşitli coğrafi özellikleri, coğrafi farklılığın getirdiği iklim çeşitliliği, üç kıta arasında doğal bir köprü olması, Anadolu Yarımadası'nı dünyada benzerine az rastlanan bir bitki çeşitliliğine sahip kılmıştır. Avrupa'nın tamamında var olan bitki sayısı toplam 12 bin adet iken bu sayı ülkemizde 9 bin adettir. Ülkemiz bitki çeşitliliği açısından ise Avrupa'dan üstündür. Zira dünyada sadece belli bir bölgede yetişen veya anavatanı belli bir bölge olan (endemik) bitkiler açısından ülkemiz Avrupa'dan üstün olmanın da ötesinde dünyanın birkaç bölgesinden biridir. Avrupa'nın endemik bitki sayısı toplam 2 bin 750 adet iken bu sayı ülkemizde 3 bin adettir. Sadece Antalya ilimizdeki endemik bitki sayısı 600'dür.

Türkiye'nin bitki zenginliğinin en önemli nedenlerinden biri, buzul çağlarında Anadolu'nun bitkiler için bir sığınak olmasıdır. Günümüzde de Türkiye hiçbir Avrupa ülkesinde olmayan bir şekilde 3 farklı bitki alanının kesişme noktasında yer almaktadır. Bu bitki alanları Akdeniz Bitki Alanı (Akdeniz ve Ege bölgelerini kapsamaktadır), Avrupa-Sibirya Bitki Alanı (Karadeniz ve Marmara bölgesini kapsamaktadır) ve İran-Turan Bitki Alanı (İç Anadolu ve Doğu Anadolu bölgesini kapsamaktadır.)

Akdeniz bitki toplulukları Akdeniz coğrafi bölge sınırlarını aşarak Ege, Marmara, Orta Karadeniz ve Güneydoğu Anadolu'nun batı kesimlerine dek yayılmıştır. Akdeniz bitki topluluğunun en önemli bitki topluluğu sayılan maki, botanik açıdan "bodur orman", olarak da tanımlanmaktadır. Fizyolojik yapısıyla yaprakları yaz dönemi kuraklığına dayanacak bir su ekonomisine sahip olan maki bitki toplulukları deniz seviyesinden başlayıp 300 - 400 metre yüksekliğe, hatta uygun koşullarda daha yüksek alanlara doğru uzanmaktadır. Maki birliğini oluşturan ağaççık ve çalıların kendine özgü güzel ve kuvvetli kokuları vardır. Menengiç, sakız, kocayemiş, sandal, mersin, pırnal meşesi, akçakesme, lâden, funda, defne, delice, katırtırnağı maki topluluğunun en çok rastlanan üyeleridir. Ağaççıkların alt kısımlarında adaçayı, kekik, ballıbaba, düğünçiçekleri, çançiçekleri, siklamen, glayöl, salep, Manisa Lalesi, çiğdem, menekşe, karanfil gibi otsu bitkiler yetişmektedir.

Diğer bir Akdeniz bitki topluluğu üyesi de "sığla" ağacıdır. Diğer ismi günlük olan bu ağaç Muğla ilinin Fethiye, Köyceğiz, Marmaris ve Datça ilçelerinin, taban suyu yüksek olan kıyı kesimlerinde, küçük orman öbekleri halinde bulunur. Kızılçam ağacı da, maki kadar Akdeniz'e özgü bir bitki türüdür. Genellikle makiden sonra başlayarak deniz seviyesinden 800 -1000 metre yüksekliğe, hatta uygun iklim şartlarında 1200 metre yüksekliğe kadar uzanmaktadır. Akdeniz ve Ege kıyılarında yer yer, denize gölgesi vuracak kadar kıyıya yakın yerlerde de yaşayan kızılçam, yangına en duyarlı ağaçtır.

Kızılçam ormanlarının üst sınırında yer alan, gövdeleri üzerinde 30-35 metre yükselebilen karaçam ağaçları deniz seviyesinden 900-1000 metre yükseklikte başlayıp 1800-1900 metre yüksekliğe kadar uzanan alanlarda yetişmektedir. Bölgenin bazı kesimlerinde kızılçamdan sonra sedir ve göknar topluluklarına da rastlanmaktadır. Lübnan sediri olarak tanınan bu ağaç türü, Antalya'nın kuzeybatısında Katranardıcı ile birlikte bulunur. Antalya'nın doğusunda, Köprülü Kanyon Millî parkın Akdeniz havzasındaki yegane servi ormanı (700 hektar) yer almaktadır. Doğu Akdeniz bölgesinde Amanos dağlarında lokal olarak bulunan kayın ormanı bu ağaç türünün güneye yayılan en uç noktasıdır. İç Ege'deki palamut meşesi, Bergama yakınlarında fıstık çamı ve Eğirdir-Kovada yakınlarındaki endemik bir tür olan kasnak meşesi ve sedirle karışık ormanlar görülmeye değer yerlerdir.

Bir fincan kahvenin 40 yıl hatırı,

8 kuruş

maliyeti var!

cuneytarikan.com

Fabrikalar, Dükkanlar, Restoranlar, Kafeler, Oteller, Poliklinikler, Okullar, Dersaneler, Yurtlar, ikram gereken heryere...

Konfor, Kalite, Ekonomi, 7/24 Hizmet

Mini Kafe
sadece
1.150 TL+KDV
(1 Çayının 1 aylık maliyeti)

%100
Türk Malı

Gerçek bir fabrikadan!

1978'den beri

KAHVE MAKİNELERİ & SATIŞ OTOMATLARI
TASARIMI ÜRETİMİ

ELEKTRAL®
www.elektral.com.tr

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ Tel: 0232 376 7300(pbx) e-mail: elektral@elektral.com.tr

KÜRESEL ISINMAYA SOĞUTMA ÖNERİLERİ

YTO-SU SOĞUTMA KULELERİ

YTO®

Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

CE 0036

TSE-HYB

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR

Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09

www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr