

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

HAZİRAN
2014

SAYI 104

İAOSB'DE TEKSTİL ÇALIŞTAYI



TOPRAK'TAN
TEKNİK
LİSEYE TAM
DESTEK

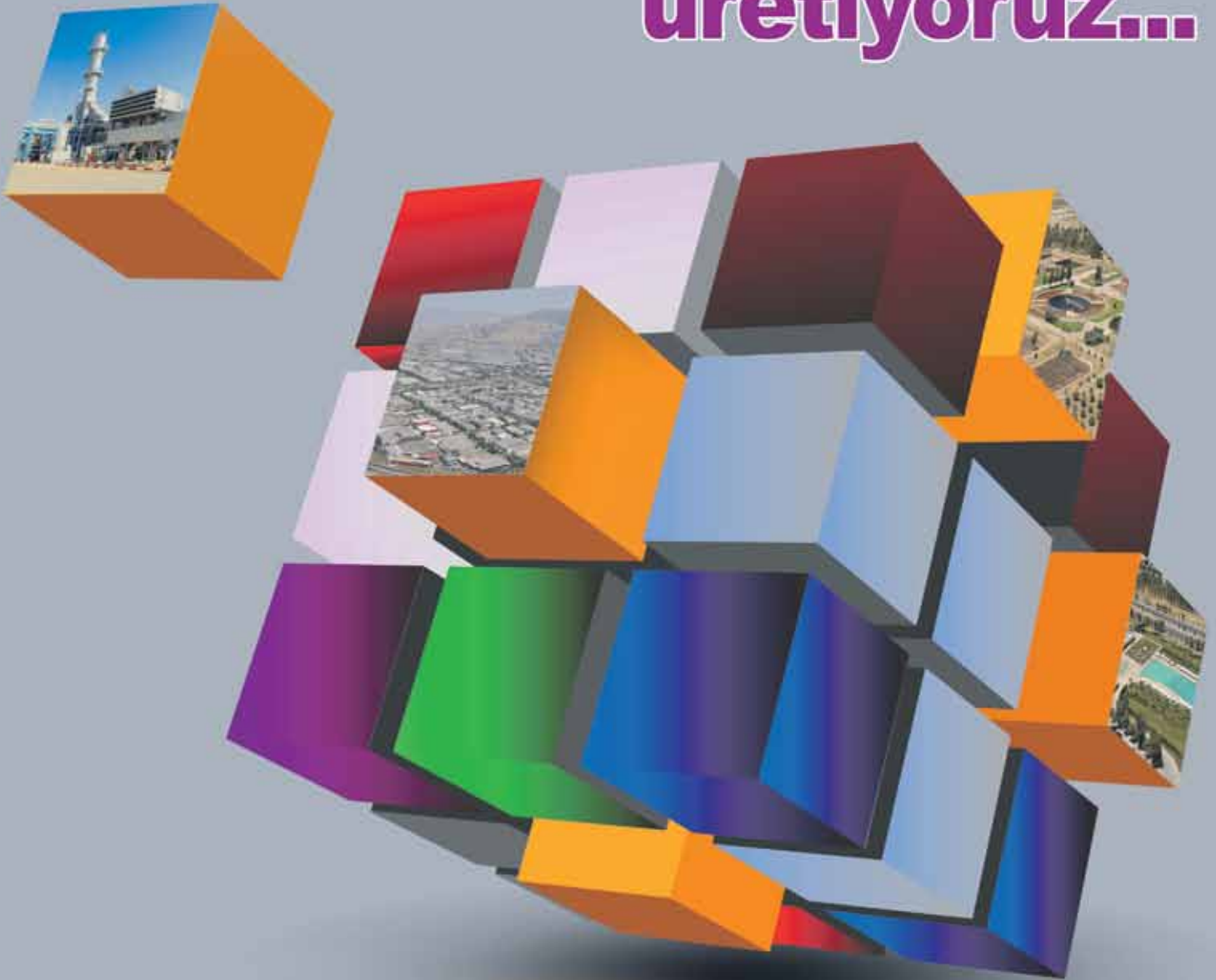


İAOSB
ŞİRKETLERİ
DEVLER
ARASINDA



UĞURTAŞ:
İSTİKRARLI
VE KALİTELİ
BÜYÜMELİYİZ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**



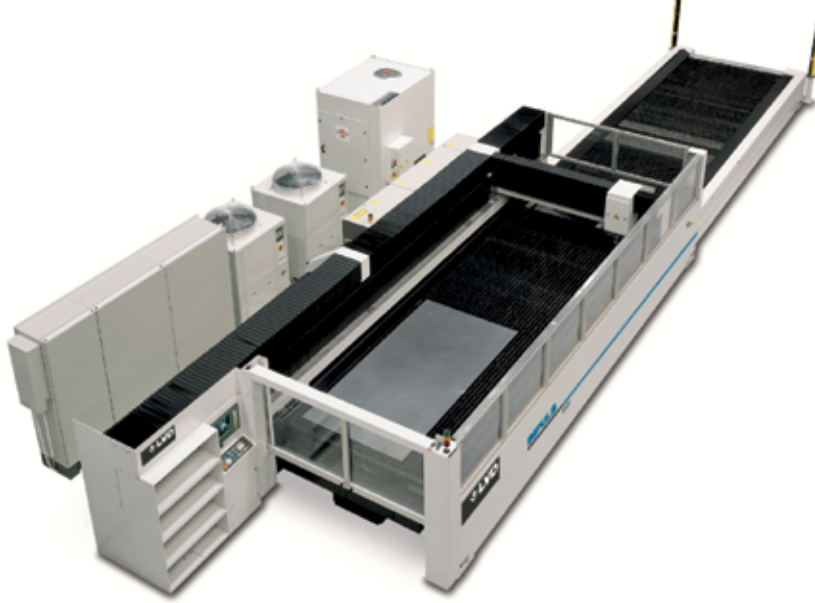
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

İstikrarlı ve kaliteli büyümeliyiz

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Ekonomimiz yerel seçimlerden sonra şimdi de Cumhurbaşkanlığı seçiminin estirdiği rüzgarların etkisinde. Ekonomik risk olarak cari açık önümüzde dururken, siyasi risklerimize Irak-Suriye sınırında yaşana gelişmelerin tetiklediği yeni bir sorunlar yumağı eklendi. Türkiye'nin egemenlik haklarının ihlali ve vatandaşlarının, görevlilerinin yaşamlarının tehdidine varan bu gelişmeleri yakından takip ediyor, ülkemize yakışır çözümlerin üretilmesini bekliyoruz. Bu gelişmelerinin o bölgelere yönelik ihracatımıza ve ticaretimize yaptığı olumsuz gelişmeleri de endişe ile izliyoruz. Günde binlerce aracın çalıştığı bölgelerde araç hareketinin yüzlere düşmesi, tıkanan mal akışı, kaybolan mal ve can güvenliği kısa sürede çözülmesi gereken konular olarak hükümetin önünde durmaktadır. Ayrıca, o bölgelerde ciddi rakamlarda iş ve yatırım yapan Türk ortaklı firmalarının da durumu bir başka sorun alanıdır. Elbette vatandaş-

larımızın can güvenliği her şeyin önündedir, ama ekonomi ve dışişleri kurmayları da diğer sorun alanları üzerinde hızla üretken çözümler oluşturmalıdır.

Türkiye'nin yılın ilk çeyreğinde yakaladığı yüzde 4,3'lük büyüme, son 50 yıllık büyümenin ortalaması olan yüzde 4,8'e yakındır. Ancak bu büyümenin yeterli olmadığı ve büyümenin temel bileşenleri bakımından tartışılması gereken unsurlardır. Yakalanan yüzde 4,3 büyümenin 2,7'si ihracat ile ithalatın net farkından yani dış talepten, yüzde 2,8'i de iç talepten kaynaklandı. Ama Türkiye bu iki rakamın toplamı olan yüzde 5,5 kadar büyümedi. Çünkü aradaki 1,2'lik bölüm stoklardan karşılandı. İç talebin yapısına bakıldığında ise, kamu harcamalarının katkısı 2,1, özel tüketimin katkısı 2,1 iken özel yatırımlar büyümeden 0,3 aldı. Bu rakamlar bize, yakalanan büyümeye ihracatın katkısının yüksek olduğunu ancak iç talebin katkısı ve yapısının ne yazık ki beklentilerimizin altında kaldığını gösteriyor. Yılın ilk üç ayında yaşanan olumsuz ortam 2013'ün ikinci yarısında hareketlenen özel yatırım harcamalarının tekrar azalmasına neden oldu. Sadece özel inşaat yatırımlarında bir hareketlilik varken, sanayi yatırımlarının göstergesi olan makine ve teçhizat yatırımlarında düşüş yaşandı.

Cari açık sorununuz Mart ayında Gayri Safi Milli Hasılamızın yüzde 6,1'ine ulaşmıştı. Dünyanın en büyük cari açığını veren ABD'de bile bu oran GSMH'nın ancak yüzde 2,2'sine gelirken bu rakam ülkemizi portföy yatırımları listesinde gerilere attı. Daha sonra büyümenin yavaşlatılması, faizlerin arttırılması, kredilerin kısılması ile cari açığı kontrol girişimleri belli oranda sonuç verse de, ülkemizin taşıdığı siyasi riskler ne yazık ki, yabancı yatırımcı için ciddi soru işaretleri oluşturmaktadır.

Son aylarda finansal piyasalardaki göreceli rahatlama döviz kuru ve faizde düşme beklentisi yarattı. Ancak bu rahatlamaya neden olan asıl beklentinin, Avrupa Merkez Bankası'nın Haziran ayı içinde yeni bir parasal gevsemeye gideceği umudu olduğu görülmektedir. Diğer yandan, ihracatçılarımız da Avrupa'daki seçimleri ve siyasi gelişmeleri de dikkatlice takip ediyorlar. Avrupa Parlamentosu seçimlerinde Fransa ve İngiltere'de AB karşıtı olan ve milliyetçi doktrinlere sahip çıkan partilerin başa-rısı, 'Acaba bu başarılar kemer sıkma politikalarına ve işsizliğe bir tepkinin sonuçları mıdır?' sorusunu akla getiriyor. Bu durumu önümüzdeki yıllarda AB pazarında bir hareketlenme olacağı gibi değerlendirilebiliriz. Diğer yandan, oluşan siyasi tablo belki

de Türkiye'ye siyaseten gümrük birliğini tekrar tartışma ortamı da sunabilecektir.

Son aylarda Türkiye'nin ekonomi gündemi içinde en çok yer kaplayan konu faiz ve enflasyon ilişkisi oldu. Faiz mi enflasyondan etkileniyor, enflasyon mu faizden tartışması alevli bir biçimde devam ediyor. Hükümet ise Sayın Başbakan'ın açık seçik söylemleri ile Merkez Bankası Başkanı'nın faiz sürecini idare edemediğini vurgulayarak, faizler geri çekilmeli iddiasını sürdürüyor. Faizin nerelerde olması gerektiği ciddi bir finansal analiz ve strateji konusu ancak Merkez Bankasının bağımsız hareket etmesi gereken bir zamanda faiz indirimi baskısına maruz kalması ve hatta Merkez Bankası Başkanı'nın Başkanlık kariyerinin sonuna geldiği söylemi, bu tür şeylere alışkın olan bizler tarafından yadırganmasa da, uluslararası finans çevrelerinde dikkatle izlendiği unutulmamalıdır. Türkiye gerek yurt içindeki siyasal iklim, gerekse de sınırlarındaki uluslararası sorunlar ile o denli çok gündeme gelmektedir ki, uçan kuşun kanadının yapacağı rüzgarın bizi nezle yapmasından korkar hale geldik. Hep aklımızda 'ya sıcak para gelmezse ekonomimizi nasıl döndürürüz?', 'ya siyasi risk artar da yatırım ve üretim hareketleri kabuğuna çekilirse, artan nüfusumuza nasıl iş ve aş sağlarız?' tedirginlikleri var.

Bu tedirginliklerimizi kriz kahini olarak bilinen ünlü ekonomist Nouriel Roubini'nin çıkardığı risk listesi de teyit eder nitelikte. Roubini'ye göre dünyanın önündeki en büyük risk unsuru Çin olarak gözükmekte. 2016 yılına kadar Çin'de yüzde 6 ve altına düşecek bir büyümeye piyasalar henüz hazır değil. Diğer yandan, ABD Merkez Bankası FED'in atacağı en küçük bir yanlış adımın bile dünyadaki finans kaynakları akışını bozacağını belirten Roubini, özellikle gelişmekte olan ve tüketime dayalı bir ekonomi düzenine sahip olan ülkelerde enflasyon ve resesyonun aynı anda yaşandığı stagflasyon riskine dikkat çekmekte. 1970'lerden beri kullanılan Misery Index'te (yoksunluk endeksi) Türkiye'nin 13. sırada görünmesi hiç hoş değildir. Bu durum kırılgan ülke sayısını da sürekli arttırmaktadır. Son dönemde Arjantin, Tayland, Ukrayna, Rusya, Macaristan ve Venezüela da kırılgan ekonomiye sahip ülkeler listesine girdiler. Özellikle Rusya'nın kendi iç ekonomi dinamikleri yanında,

Ukrayna sorunu ile ortaya çıkan genişlemeci yaklaşımının ciddi bir risk unsuru olduğuna dikkat çekiliyor. Ayrıca, dünya ekonomik forumu esnasında başlayan Çin ile Japonya'nın atışmasını da II. Dünya savaşı öncesi Almanya -İngiltere çekişmesine benzetenlerin sayısı da azımsanmayacak kadar çok. Ancak, tüm bu risk noktalarına rağmen Euro bölgesinden ve ABD piyasalarından gelen göreceli de olsa olumlu sinyaller bize umut aşıyor. Türkiye istikrarlı ve tüm toplum katmanlarını kucaklayan kaliteli bir büyüme dönemine girmeyi beklemektedir. Hatta bu bir beklenti değil, bir zorunluluktur.

Genel ekonomik tablodaki bu görünümün dışında son günlerde İzmir kamuoyunu üzen bir başka gündem konusu da İl Özel İdare mallarının dağıtımı meselesidir. Ülkemizde bazı illerde tüm taşınmazlar ve makineler belediyelere devredilirken İzmir'de bu uygulamanın yapılmayarak her şeyin, merkezi idareye devri kararı tartışılmaktadır. Yerel hizmetlerde kullanılan unsurların, yapılan bu yeniden yapılanma sonrasında tüm yerel hizmeti yüklenen belediyelere devrinin en doğru adım olacağı düşünülürken, İzmir'de merkezi idareye yapılan yönlendirmenin yerel hizmetin, yerelde yönetilmesi ve sağlanması ilkesine aykırı olduğunu düşünmekteyiz.

Kentlerde yaşayanların beklediği hizmetlerin önünü açarak en hızlı ve en verimli bir biçimde vatandaşımıza ulaşmasını sağlamak bu kenti yöneten herkesin en başta da belediyelerin sorumluluğundadır. Bu nedenle, bu hizmetleri sağlamakla yükümlü olan belediyelerimizin güçlendirilmesi, hareket kabiliyetlerinin artırılması stratejik bir hedeftir.

Bu hedeflere ulaşmanın yolu, ilgili mevzuat dahilinde yerel kaynakları belediyelerin hizmetine ve kullanımına sunmaktır. Yapılan bu yanlış uygulamanın düzeltilerek olması gerektiği hale döndürülmesi için gereken çalışmalar ve girişimler yapılmalı, sağduyulu bir biçimde kararlar üretilmelidir. Buradaki kıstas, Valilik, Belediye çatışmasında kimin dediği olacağı değil, İzmir'de bulunan kaynakların en doğru bir biçimde İzmir halkının faydasına kullanılmasıdır. Bu açıdan bu kaynakların yerel yönetimlerin yani belediyelerin inisiyatifinde olması doğru çözüm olarak gözükmektedir.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Besnişigir BAZIKI

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdıbi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayını
organidir. Dergide yayınlanan yazılar kaynak
gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi
belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz.
İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece
yazarlarına aittir.





18 Tekstil ve Hazırgiyim Sektörüne Bakış çalıştayı

8

Ekonomi ilk çeyrekte dış talep kaynaklı büyüdü: 4.3

10

Enflasyon yüzde 10'a dayandı

11

Cari açık hızla toparlanıyor

12

Nasıl yorumladılar?

14

FED varlık alımını 35 milyar dolara çekti

16

İAOSB'de tekstil ve hazır giyim sektörü masaya yatırıldı

18

Tekstil ve Hazırgiyim Sektörüne Bakış çalıştayı

31

İAOSB yönetiminden imar uyarısı

32

İAOSB Yönetim Kurulu ASAD'ı ağırladı

33

İAOSB Vakfı Mütevelli Heyeti toplandı

34

Türkiye'nin 2023 hedefleri ışığında ülkenin enerji ihtiyaçları

36

EBSO'nun en büyük 100 firmasında 25 İAOSB'li

37

İlk 1000 listesinde 15 İAOSB firması

38

Özel İAOSB Nedim Uysal Teknik Koleji'nde eğitim başlıyor

40

Özel İAOSB Nedim Uysal ATL okul yöneticilerinin gönlünü fethetti

41

İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi öğrencileri karne sevinci yaşadı

46

Bir zamanlar: İzmir sanayi tarihinden

48

Disney, As Baskı'ya emanet

50

Ziyaretçisine bilgi verirken gözyaşlarını çalan müze

58

Dünya Bankası affı eleştirdi, 'Servet vergisi artsın' dedi

60

Smear testinde ikinci uygulama

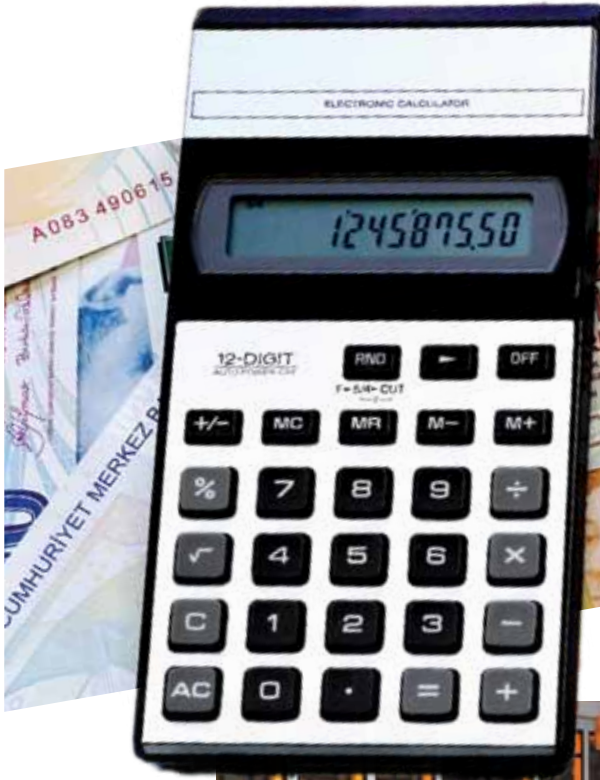


28

Vali Toprak'tan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'ne tam destek

30

ATAER, 2014'ü artı değerinde kapatmayı hedefliyor



10 Enflasyon
yüzde 10'a dayandı



31 İAOSB yönetiminden
imar uyarısı



33 İAOSB Vakfı Mütevelli
Heyeti toplandı



38 Özel İAOSB Nedim Uysal
Teknik Koleji'nde eğitim başlıyor

Geride kalan Haziran ayının başından itibaren makro ekonomik veriler açısından önemli açıklamalar yapıldı. En önemli veri “ilk çeyrek büyümesi” idi. Türkiye ekonomisi bu yılın ilk çeyreğinde beklentilerin biraz üzerinde olarak yüzde 4.3 oranında büyüdü. Böylece 2013 yılı sonunda yüzde 4 olan yıllık büyüme oranı birinci çeyrek itibarıyla neredede ise yüzde 4.4’e ulaştı. Durum, “Bu verilerin ardından, geçen yılın sonundan itibaren gözlemlenen finansal dalgalanmaya ve seçim atmosferinde yaşanan gerginliğe rağmen, ekonomideki büyüme temposunun fazla etkilenmediği” şeklinde yorumlandı. Nisan ayı sanayi üretiminin de

Tablo-1: Sektörler itibarıyla büyümeye yapılan katkılar - üretimin arz yönü

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014-I
Tarım	-0.7	0.4	0.3	0.2	0.6	0.3	0.3	0.2
Sanayi	1.5	0.1	-1.8	3.4	2.6	0.4	0.9	1.4
İnşaat	0.4	-0.5	-1.0	1.0	0.7	0.0	0.4	0.3
Ticaret	0.8	-0.2	-1.3	1.7	1.6	0.0	0.8	0.4
Ulaş.-Haber.	1.0	0.2	-1.1	1.5	1.5	0.5	0.5	0.3
Fin. Hiz.	0.9	0.9	0.9	0.8	1.1	0.4	1.2	1.7
Konut	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.3	0.1	0.1
Hizmetler	3.0	0.8	-1.7	3.5	4.0	1.3	2.1	2.5
GSYİH	4.7	0.7	-4.8	9.2	8.8	2.1	4.0	4.3

beklentilerin üzerinde gerçekleşmesi, büyümenin bir süre daha beklentilerin üzerinde gerçekleşeceğine ilişkin bir sinyal olarak da algılandı.

Üretimde arz yönünde verilerin detaylarına bakıldığında, büyümenin motoru sanayi sektörünün ilk çeyrekte yüzde 5 oranında büyüyerek toplam büyümeye 1.4 puan katkı yaptığı görülüyor. İnşaat sektörünün de yüzde 5.2 oranında büyümüş olması önemli bir başka parametre. Ancak inşaat sektörünün GSYH içindeki payı yüzde 5, yani küçük olduğundan toplam büyüme oranına katkısı sadece 0.3 puan. Hizmet sektörlerinin toplam katkısı ise 2.5 puana ulaşmış durumda. Bu sektörler arasında finansal hizmetlerin yüzde 13.9 oranında büyüyerek toplam büyümeye 1.7 puan katkı yapmış olduğu hemen dikkat çekiyor. İşin talep yönüne, yani harcamalar tarafına bakıldığında ise,

Ekonomi ilk çeyrekte dış talep kaynaklı büyüdü: 4.3

özel tüketimin yüzde 2.9 oranında, buna karşılık kamu tüketiminin yüzde 8.6 oranında büyüdüğü görülüyor. Özel tüketimin payının yüzde 70 civarında, kamu tüketiminin ise yüzde 10 civarında olduğu anlaşıyor.. Geçen yıla göre özel tüketim talebinde bir miktar yavaşlama, buna karşılık kamu tüketiminde bir miktar artış görülüyor. Hem yılın ilk çeyreğinde görülen faiz artışı ve finansal dalgalanmalar, hem de seçim takvimi dikkate alındığında bu gelişmeler sürpriz olarak değerlendirilmiyor.

Ancak yatırım tarafında özel yatırımın yerinde saymaya devam ettiğini, buna karşılık kamu yatırımlarındaki artışla bunun bir miktar telafi edildiği görülüyor. Kamu yatırımı küçüktür, payı yüzde 4. Özel yatırım ise büyüktür ve yüzde 20 paya sahiptir. Özel kesim tarafında yatırımlar ilk çeyrekte yüzde 1.3 oranında azalırken, kamu yatırımları yüzde 4.1 oranında artmış durumda. Ancak kamu yatırımlarının toplam yatırımlarda payı düşük olduğundan, toplam yatırımlar (gayri safi sabit sermaye oluşumu) yüzde 0.5 oranında azalmış. Böylece, özel yatırımlar toplam büyüme oranını 0.3 puan aşağıya çekmiş. Stok değişimi de dikkate alındığında bu rakam eksi 1.5 puana yükseliyor. Kamu yatırımlarındaki artış bu durumu bir miktar dengeleyerek büyüme oranını 0.2 puan yukarıya çekmiş. İkinci tabloya dikkatle bakıldığında, talep tarafında ilk çeyrekte büyümeye en fazla katkı yapan kalemin ihracat olduğu görülüyor. Bu da ithalatın kabaca sabit kalırken ihracatın yüzde 11.4 oranında büyümesinden kaynaklanıyor. Yılın geri kalanında, iç talepte hızlı bir toparlanma beklenmezken, ihracat talebinin azalmadan devam etmesi büyüme temposunda olumlu bir sürpriz yapabilir.

Sanayide üretim temposu iyi gidiyor

Sanayi üretimi Mayıs ayında yıllık olarak yüzde 4.6 oranında arttı. Bu oran daha önceki yüzde 5.3'lük büyüme temposundan bir miktar zayıf olsa da, temponun piyasada beklenenden daha iyi olduğunu söylemek mümkün. Aynı zamanda mevsimselliğe göre düzeltilmiş sanayi üretiminde Şubat ve Mart aylarında görülen aylık yüzde 0.3'er oranda azalmanın ardından, Nisan ayında yüzde 1 oranında artış söz konusu. Bu da Şubat ve Mart ayındaki düşüşleri telafi etmiş.

Dayanıklı tüketimde sorun var

Kapasite kullanımında bu yılın başından itibaren görülen aşağı yönlü trende rağmen, sanayi üretiminde yukarı yönlü üretim temposu devam ediyor. Verilerin detayına bakıldığında, enerjide yüzde 6.3, sermaye malları üretiminde yüzde 5.7, ara malı imalatında yüzde 4.5, ve dayanıksız tüketim malı imalatında yüzde 4.1 oranında artışlar görülmüş durumda. Problemlili olan tek grup, yüzde 0.4 oranında azalma görülen dayanıklı tüketim malları imalatı. Bu gruptaki üretim düşüşünü konut sektöründe yaşanan gelişmelerle yakından ilişkili olarak düşünmek gerekiyor. İmalat sanayiinde sektörel detaylara bakıldığında da, kok kömürü ve rafine edilmiş petrol ürünleri, elektrikli teçhizat, fabrikasyon metal ürünleri ve deri ürünlerin imalatında ciddi düşüşler söz konusu. Buna karşılık ağaç, ağaç ve mantar ürünleri, bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatında, kömür ve linyit çıkartılması, makine ve ekipmanların tamirat ve onarımında ortalamaların üzerinde ciddi üretim artışı var. Aynı zamanda, ham petrol ve doğalgaz çıkarımı, gıda ve içecek imalatı, kağıt ve kağıt ürünleri, motorlu kara taşıtı, kauçuk ve plastik ürünleri ve kimyasal ürünlerin imalatında büyüme oranı ortalamaların üzerinde. Dikkat edilirse bu sektörler ihracata yönelik sektörler.



ENFLASYON yüzde 10'a dayandı!

Mayıs ayında tüketici fiyatları ortalama yüzde 0.4 oranında arttı ve geçen yılın sonunda yüzde 7.4 olan enflasyon beş ayda yüzde 9.7 seviyesine yükseldi. Hedef ise yüzde 5. Gerek üretici fiyatlarının, gerekse çekirdek enflasyonun yüksek seviyeleri dikkate alındığında, yılın geri kalanında enflasyon hedefinin tutması zor gözüküyor.

Bu tablo, Tüketici Fiyat Endeksi'ndeki ana harcama gruplarındaki fiyat değişikliklerinin yıllık enflasyona katkısını özetliyor.

Bu tablodan, enflasyonda ki 0.3 puanlık artışın büyük oranda enflasyon endeksinde en yüksek paya sahip olan gıda ve alkolsüz içecekler grubundan kaynaklandığı görülüyor. Bu grupta fiyatlar son bir yılda ortalama yüzde 14.1 oranında artmış ve katkı 3.5 puana yükselmiş durumda. En son 2010 yılının Ekim ayında bu grupta enflasyon yüzde 17 seviyesine yükselmiş, katkı da 4.7 puana ulaşmıştı. Son dönemdeki fiyat artışları yine enflasyondaki yükselişin ana kaynağı gibi görünüyor. Diğer harcama gruplarına bakıldığında,

ulaştırma grubunda kısmi bir düşüş, konut ve giyim-ayakkabı gruplarında ise hafif yükseliş söz konusu. Enflasyonda aylık dalgalanmalara yol

açan enerji, alkollü içecekler, tütün ürünleri, işlenmemiş gıda ürünleri ve altın hariç tutulduğunda (H-Endeksi) yıllık fiyat artış oranı yüzde 10.2 olarak hesaplanmış. Ek olarak bütün gıda fiyatları da hariç tutulduğunda (I-Endeksi) çekirdek enflasyon yüzde 9.8 oranına ulaşmış. Her iki çekirdek enflasyon verisi de Merkez Bankası tarafından yakından takip ediliyor ve para politikasını belirlemek için dikkate alınıyor. Olumsuz olan tablo, her iki çekirdek enflasyon verisinde de son dönemde yükselişin devam etmesi ve yıllık artışların genel enflasyonun üzerinde seyretmesi. Aynı zamanda üretici fiyatlarında da Mayıs ayındaki düşüşe rağmen yıllık enflasyonun yüzde 11.3 seviyesinde bulunması tüketici fiyatlarındaki enflasyonun önümüzdeki dönemde de artmaya devam edeceğine işaret ediyor. Psikolojik sınır olan "çift basamaklı enflasyon" birkaç ay içinde yeniden gündeme gelebilir.

	Ara-2013	Nis-2014	May-2014
TÜFE	7.4	9.4	9.7
Gıda-alkolsüz içki(%24)	2.3	3.2	3.5
Konut(%16)	0.8	0.8	0.9
BİRİNCİ GRUP(%41)	3.1	4.0	4.4
Ulaştırma(%16)	1.8	2.2	2.0
Otel, lokanta(%7)	0.6	0.8	0.8
Ev eşyası(%8)	0.4	0.7	0.7
Çeşitli mal(%4)	0.1	0.3	0.3
Sağlık(%2)	0.1	0.2	0.2
İKİNCİ GRUP(%36)	3.0	4.3	4.1
Alkol-tütün(%5)	0.5	0.2	0.2
Giyim-ayakkabı(%7)	0.3	0.5	0.6
İletişim(%5)	0.1	0.0	0.0
Kültür, eğlence(%3)	0.2	0.2	0.2
Eğitim(%2)	0.2	0.2	0.2
ÜÇÜNCÜ GRUP(%23)	1.3	1.1	1.2

Cari açık hızla toparlanıyor

Geçen yılın Nisan ayında 8.1 milyar dolar olan cari açık Merkez Bankası'nın son açıkladığı verilere göre bu yılın aynı ayında neredeyse yarı yarıya azalarak 4.8 milyar dolara geriledi. Böylece ilk dört ayda cari açık toplamı 16.4 milyar dolar oldu. Geçen yılın aynı döneminde bu rakam 24.7 milyar dolar olmuştu. 2013 sonunda 65.1 milyar dolar olan yıllık cari açık da nisan ayı itibarıyla 56.8 milyar dolara geriledi. Bu da kabaca GYSH'nın yüzde 7'sine karşılık geliyor.

Cari işlemlerin detaylarına bakıldığında ihracatın Nisan ayında yüzde 8 artışla 13.5 milyar dolardan 14.6 milyar dolara yükseldiğini, ithalatın da yüzde 8.5 oranında azalarak 21.9 milyar dolardan 20 milyar dolara düştüğü görülüyor. Böylece ödemeler dengesi tablosunda Nisan ayı dış ticaret dengesi yüzde 35.4 oranında azalarak 5.4 milyar dolara gerilemiş. Hizmetler tarafında da yüzde 49 oranında artışla 1.4 milyar dolarlık net giriş gerçekleşmiş durumda. Finansman tarafına bakıldığında ise toplam net finansmanın geçen yılın Nisan ayına göre yarı yarıya azaldığı görülüyor. Bu azalma da büyük oranda portföy yatırımlarındaki girişin azalmasından kaynaklanmış. Geçen yılın Nisan ayında

portföy yatırımlarıyla 9.3 milyar dolar net giriş karşılık bu yılın aynı ayında net giriş 4.2 milyar dolar olmuş. Aynı zamanda bankacılık ve özel sektör net borçlanması da sırasıyla 3.4 milyar dolardan 2.2 milyar dolara ve 3.2 milyar dolardan 1.7 milyar dolara gerilemiş. Finansman tarafında tek sevindirici gelişme, doğrudan yatırım kaleminin net 477 milyon dolardan net 668 milyon dolara yükselmesi olmuş. Bu artış kuşkusuz yatırım ve istihdam açısından olumlu bir gelişme ancak yeterli değil.

Nisan ayındaki 4.8 milyar dolarlık cari açığa karşılık 8.4 milyar dolarlık finansman sağlanmış. Net hata ve noksan kaleminde görülen net 873 milyon dolarlık kayıt dışı çıkışın ardından resmi rezervler 2.7 milyar dolar artmış. Ancak yılın ilk üç ayındaki çıkışlardan dolayı, Ocak ayından bu yana rezervler toplamda 2.2 milyar dolar azalmış bulunuyor. Geçen yılın aynı döneminde cari açık daha fazla olmasına rağmen ilk dört ayda rezervler 14.7 milyar dolar artmıştı. Yine geçen yılın ilk dört ayına göre doğrudan yatırımlarda net giriş 2.6 milyar dolardan 3.8 milyar dolara yükselmiş durumda. 12 aylık toplamda da net yatırım girişi 11.1 milyar dolara yükseldi.

Bütçe Mayıs'ta fazla verdi

Merkezi Yönetim Bütçesi Mayıs ayında 1,5 milyar lira fazla verdi.

Maliye Bakanlığı, Mayıs ayına ilişkin bütçe uygulama sonuçlarını açıkladı. Buna göre, Mayıs'ta bütçe gelirleri geçen yılın aynı ayına göre yüzde 7,6 artarak 37,6 milyar lira, bütçe giderleri ise yüzde 18,9 artarak 36,1 milyar lira olarak gerçekleşti.

Söz konusu dönemde vergi gelirleri, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 7,3 artarak 32,4 milyar liraya, faiz hariç bütçe giderleri ise yüzde 8,2 artarak 29 milyar liraya yükseldi. Böylece Merkezi Yönetim Bütçesi, Mayıs'ta 1,5 milyar lira fazla vermiş oldu.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2014 yılı Mayıs ayı bütçe gerçekleştirmelerini değerlendirdi.

Merkezi yönetim bütçesinin,

Mayıs'ta 1,5 milyar lira fazla, Ocak-Mayıs döneminde ise 2,8 milyar lira açık verdiğini ifade eden Şimşek, gerçekleştirmelerin 2013 yılına göre bir miktar bozulma gösterse de yıl sonu bütçe hedefleriyle uyumlu olduğunu belirtti.

Şimşek, şunları kaydetti: "2013 yılı Mayıs ayında bütçe 4,6 milyar lira fazla, 2013 Ocak-Mayıs döneminde ise 4,3 milyar lira fazla ile bu yıla göre daha iyi gerçekleşmişti. Ancak bu yılın ilk 5 ayında gerçekleşen açık, 33,3 milyar lira olan yıl sonu hedefinin yüzde 8,3'üne denk düşmektedir.

Bu yıl büyümenin OVP'de öngörüldüğü gibi yüzde 4 civarında gerçekleşmesi halinde bütçe hedeflerinin rahatlıkla tutturulacağına inanıyorum."

Büyüme, cari açık ve enflasyon rakamlarını nasıl yorumladılar?

Cari Açıkta Toparlanma Sürecek

Deniz Gökçe / Akşam



Doğrudan yatırımların cari açığı karşılama oranı son bir yılın en yüksek seviyesine (yüzde 25) yükseldi. Ancak bu oran uzun vadeli dış finansmanın zirve yaptığı 2005-2008 dönemine göre çok düşük. Önümüzdeki dönemde ihracat odaklı sanayi üretiminin devam etmesine ve iç talebin zayıf kalmasına bağlı olarak cari açığındaki toparlanma devam edecektir. Bu

süreçte, enflasyonun da düşmeye başlayarak hedefe yaklaşması hem iç talebin toparlanması adına hem de dolaylı olarak büyüme adına Merkez Bankası'na para politikasında bir miktar daha gevşeme imkanı verecektir. Tabii bu arada yeni döviz şoku ve finansal dalgalanma yaşanmazsa.

Cari denge açığı güçlü olanın bütçe yapısının bozulmaması gerek. Bunu milletçe geçmişte yaşadıklarımızdan biliyoruz. Bu nedenle bütçe konusu en az cari açık kadar önemli!

Mayıs ayında Merkezi Yönetim Bütçesi 1.5 milyar TL fazla verdi ve böylece ilk 5 aylık bütçe açığı 2.8 milyar TL'ye indi. Geçen yılın Mayıs ayında 4.6 milyar TL fazla verilmiş, ilk 5 ayda da bütçe 4.3 milyar TL fazla vermişti. Yani hem Mayıs ayı itibarıyla, hem de ilk 5 ay itibarıyla bütçe performansı geçen yıla göre bir miktar kötüleşmiş durumda.

Verilerin detaylarına baktığımızda, geçen yılın ilk 5 ayında 131.7 milyar TL olan vergi gelirlerinin 143.3 milyar TL'ye yükseldiğini görüyoruz. Bu da nominal olarak yüzde 8.9 oranında artış anlamına geliyor. Ancak enflasyonu da dikkate aldığımızda, vergi gelirlerinde reel artış oranı sadece binde 3. Yani, vergi gelirlerinin kabaca yerinde saydığını söyleyebiliriz. Buna karşılık vergi dışı gelirler 27.9 milyar TL'den 32.6 milyara yükselerek nominal yüzde 16.9, reel yüzde 7.4 oranında artmış. Toplam gelirler de vergi dışı gelirler sayesinde reel yüzde 1.5 oranında artarak 175.9 milyar TL'ye ulaşmış.

"Mucize Büyüme" başarılı...

Erdoğan Yeldan / Cumhuriyet



Türkiye, özellikle 2003 sonrasında küresel piyasalardaki döviz bolluğunun cazibesine kapılarak tüketim talebine dayalı ve dövizin ucuzluğu sayesinde dolar bazında "mucize büyüme" tasvirleriyle süslenen sahte bir büyüme dönemi yaşamıştı. Dış açık yaratan ve dış borçlanmayı özendirici olduğu ölçüde de sürdürülemez nitelikli bu sahte

İsviçreleşme süreci, bir yandan da ulusal sanayinin yurtiçi yatay ve dikey girdi-çıkıtlı bağlantılarını tahrip ederek, ulusal ekonomiyi ithal sermaye yoğun teknolojilere mahkûm kılıyor ve istihdamı engelleyici, taşeronlaştırıcı ve işgücü piyasalarını parçalayıcı bir süreci tetikliyordu.



Dövizin yapay ve geçici ucuzluğuna dayalı bu tür sağlıksız büyümeyi iktisatçılar farklı kavramlarla da tanımladılar. Doğal kaynak ihracatının olası kıldığı döviz bolluğunun üretim yapısını ticarete açık sanayi sektörleri aleyhine çevirmesini betimleyen Hollanda Hastalığı veya üretkenlik yorgunluğunu özetleyen Orta Gelir Tuzağı kavramları bu tür tehditleri ele almaktaydı. Ancak, "dolar tuzağı" tehlikesi baştan sadece gelip geçici konjonktürel bir olgu olarak görünen ve hiç fark ettirmeden, sinsice için için işleyen bir sürecin ürünüydü. Sanki günlük önemsiz bir fiyat hareketi gibi gözlenen dolar tuzağı, yıllarca biriken yapısal sorunların ana kaynağı haline dönüşüverdi.

Söz konusu süreçte, "döviz" sadece bir finansal fiyat olmaktan çıktı, neredeyse emek ve sermaye gibi bir üretim faktörü olarak işleyen bir üretim modeline dönüştürüldü.

Beklenenden fazla büyüdük

Güngör Uras / Milliyet



Yılın ilk 3 aylık döneminde beklenenden daha fazla büyüdük.

● Büyüme, dış talebe bağlı bir büyüme oldu. İhracat büyümenin arkasındaki güçtür. İhracat artışı imalat sanayinin ve mali kesimin de büyümesini sağladı.

● Kamu harcamalarındaki artış büyümeyi destekledi.

● Bu iyi tabloda

tüketim ve özel yatırımlar azaldı.

Hanehalkının tüketimi azalıyor. Tasarrufları artmıyor. Özel yatırımlarda azalma var. Bunlar iç piyasadaki durgunluğun işaretleridir.

Her şeye rağmen büyüme iyi bir şeydir. Önemli olan bu büyümenin yılın kalan aylarında da devam etmesidir.

Tüketimde gerileme var.

Bir yıl öncenin ilk 3 ayına göre tüketim ve yatırım harcamalarında daralma var. Tüketim harcamaları yüzde 0.5, özel yatırım harcamaları ise yüzde 2.8 oranında azaldı.

Milli gelir tartışılırken gelir-harcama dengesizliği devamlı gündeme gelir. Biz gelirimizden fazla harcarız. Gelirimizden fazla harcamak için de devamlı borçlanıyoruz.

2014 yılının ilk 3 ayında gelirimiz 100.0 iken harcamamız 104.7 oldu. Bir yıl öncenin ilk 3 ayında gelirimiz 100 iken harcamamız 107.3 idi.

Faiz indirilirse büyüme daha da körüklenir

Erdal Sağlam / Hürriyet

Yılın ilk çeyreğindeki büyüme rakamı



piyasaların beklentisi doğrultusunda gerçekleşti. Ama aynı piyasalar, bundan 1 ay önce bile bu kadar yüksek rakamlar beklemiyorlardı. Beklememekte haklıydılar, çünkü ekonomi yönetimi tüketimi kısıp iç talebi dengeleyerek büyüme oranlarının düşürülmesini öngörüyordu. Yani bu küresel süreçte büyümenin daraltılmasını amaçlıyorlardı.

Ancak siyasetin baskısıyla ekonomi yönetimi, hesapladığı kadar tüketimi daraltamadı. Faiz oranlarıyla oynasa bile piyasaları sıkıştırmayı göze alamadı. İşte bu nedenle 2014 yılının ilk çeyreğinde büyüme yüzde 4.3 çıktı.

Kabaca baktığımızda iç talep ile dış talebin dengelendiğini görüyorsunuz ama detaya girdiğinizde durum farklı gözüküyor. Ekonomi yönetiminin yılın başında büyük ölçüde sıfır veya negatif olmasını öngördüğü özel tüketim harcamalarının yüzde 2.9 oranında arttığı görüldü. Kamu tüketim harcamalarında da yüzde 8.6 oranında yüksek artış gözlenirken, kamunun mal ve hizmet alımlarındaki artışın yüzde 13 gibi yüksek oranda olması dikkat çekti.

Dolayısıyla ihracatın artması ve büyümeye katkı yapmaya başlaması olumlu ama seçim nedeniyle kamu harcamalarının artışı, özel tüketimin ciddi boyutta büyümesi, ekonomi yönetiminin aslında iyi hesap yapamadığını gösteriyor. Yanısıra büyümenin kalitesi açısından yatırımlardaki düşüş de dikkat çekici.

Tüketim harcamalarındaki artış çok açıdan önemli. Her şeyden önce tüketimdeki bu artışın sürmesinin ithalattaki büyümenin devamı, dolayısıyla cari açığın azalmayacağı anlamına geldiği ortada. Tüketim artması aynı zamanda çift haneye dayanan enflasyon oranlarını da bir ölçüde açıklıyor. Üretici fiyat artışlarının yüksekliği, tüketici fiyatlara henüz yansımadağı, stoklardan erimekte olduğu detay rakamlarla doğrulanıyor. Tüketim artışı bundan sonraki gelişmeler açısından da kritik öneme sahip.

Siyasi baskının faiz politikası üzerinde iyice ağırlaştığını, Merkez Bankası'nın faiz indirimine zorlandığını biliyoruz.

FED, varlık alımını 35 milyar dolara çekti

ABD Merkez Bankası'nın 2 günlük toplantı sonrasında yapılan açıklamada, istihdam piyasaları, yatırımlar ve hanehalkı tüketiminde iyileşmeler yaşandığı belirtilerek, çıkış konusunda ihtiyatlı planlama yapıldığı bildirildi.

ABD Merkez Bankası (FED) 2 günlük politika toplantısının sonunda aylık varlık alımını bir süredir yaptığı gibi 10 milyar dolar daha düşürerek Temmuz'dan itibaren 35 milyar dolara indiriyor.

FED, Aralık 2008'den beri yüzde 0 - 0.25 aralığında olan faiz oranını ise değiştirmede. FED Başkanı Janet Yellen, toplantısı sonrası yaptığı açıklamada, "Gerekli olduğunda faizleri yükseltebiliriz" dedi.

Bu çeyrek içinde ekonominin yükselişe geçtiğini dile getiren Yellen büyümenin mütevazı bir hızda süreceğini dile getirdi. 2 günlük toplantı sonrası FED tarafından yapılan açıklamada, istihdam piyasaları, yatırımlar ve hanehalkı tüketiminde iyileşmeler yaşandığı belirtilerek, son aylarda ekonomik faaliyetlerde yükseliş yaşandığı kaydedildi.

Faiz artışı beklentisi

FED üyelerinin beklentilerine göre bu yıl Amerikan ekonomisi yüzde 2.1 - 2.3 arası büyüyecek. Mart ayındaki beklenti ekonominin yüzde 2.8 - 3 arası büyüyeceği yönündeydi.

FED üyeleri faizlerin 2015 sonu yüzde 1.25, 2016'da ise yüzde 2.5 seviyesinde olmasını öngörüyor. Üyeler uzun vadeli faiz beklentilerini ise yüzde 4'ten yüzde 3.75'e indirdi.

FED yetkilileri, ABD ekonomisinin son aylarda sıçrama yaptığını dile getirdi. FED yetkilileri, ABD ekonomisinin ilk çeyrekte beklenenden daha düşük bir büyüme performansı sergilemesinde zor geçen kış mevsiminin etkili olduğu ve bu yavaşlamanın sonraki çeyreklerde tekrarlanmayacağına inandıklarını da dile getirdi. Fed yetkilileri 2016 için daha önce faizlerin yüzde 2,25 seviyesine çıkmasını belediklerini dile getirmişti.

Faiz tahminin yukarı çekilmesinin nedeni, Fed yetkililerinin ABD ekonomisinin gelecek iki yılda beklenenden daha iyi bir büyüme performansı göstereceğine olan inancı.

FED yetkililerine göre, büyüme performansındaki iyileşme, istihdam piyasasına da yansımaya. Yetkililer, 2014 sonunda ABD'de işsizliğin yüzde 6'ya kadar gerilemesini belediklerini dile getirdi. 2015 sonu içinse işsizlik beklentisi yüzde 5,4. 2016'da işsizliğin yüzde 5,1'e gerilemesi bekleniyor.

ABD Merkez Bankası FED Başkanı Janet Yellen, FED'in Açık Piyasa Komitesi toplantısında sonrasında

da konuştu. Yellen, "FED çıkış konusunda ihtiyatlı bir planlama yapıyor. Gerekli olduğunda faizleri yükseltebiliriz. FED'in bilançosuna rağmen harekete geçme gücü var" dedi.

Yellen, ABD istihdam piyasasının iyileşme gösterdiğini söyledi. FED Başkanı, ABD ekonomisinin istihdam piyasasına destek sağlayacak güçte olduğunu belirtti. Yellen, enflasyonun yavaş yavaş istenen düzeye ineceğini de sözlerine ekledi.

Merkez Bankası faiz indirdi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu (PPK), bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını yüzde 9,50'den yüzde 8,75'e indirdi.

TCMB'den faiz oranlarına ilişkin yapılan duyuruya göre PPK, Erdem Başçı başkanlığında toplandı. Kurul, bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını yüzde 9,50'den yüzde 8,75'e düşürdü. Merkez Bankası, gecelik faiz oranları olan marjinal fonlama oranını yüzde 12, açık piyasa işlemleri çerçevesinde piyasa yapıcısı bankalara repo işlemleri yoluyla tanınan borçlanma imkanı faiz oranını yüzde 11,5 ve borçlanma faiz oranını yüzde 8'de sabit tuttu.

Geç likidite penceresi uygulaması çerçevesinde, Bankalararası Para Piyasası'nda saat 16.00-17.00 arası gecelik vadede uygulanan Merkez Bankası borçlanma faiz oranı yüzde 0'da, borç verme faiz oranı ise yüzde 13,5'te sabit tutuldu.

Sıkı para politikası duruşunun ve alınan makroihtiyati önlemlerin etkisiyle kredi büyüme hızlarının makul düzeylerde seyrettiği belirtilen duyuruda, bu gelişmelerle uyumlu olarak yurt içi özel kesim nihai talebinin ılımlı bir eğilim sergilediği kaydedildi.

İhracatın ise dış talepteki toparlanmanın da etkisiyle büyümeye olumlu katkı yaptığı ifade edilen duyuruda, Kurul'un, talep bileşenlerinin mevcut görünümü altında 2014 yılında toplam talep koşullarının enflasyon baskılarını sınırlayacağını ve cari işlemler açığında belirgin bir iyileşme gözleneceğini tahmin ettiği vurgulandı.

Duyuruda, geçen yılın ortalarından itibaren gerçekleşen birikimli döviz kuru gelişmelerinin yıllık enflasyon üzerindeki olumsuz yansımalarının kademeli olarak azalacağı belirtilerek, "Baz etkisinin de katkısıyla bu aydan itibaren enflasyonda kayda değer bir düşüş gözleneceği tahmin edilmektedir. Belirli bir iyileşme sağlanana kadar sıkı duruş sergilenecektir" denildi.

SATIILIK

FABRİKA BİNASI



İzmir Atatürk Organize
Sanayi Bölgesi'nde
20.500 m² arsa üzerinde kurulu,
12.250 m² kapalı alana sahip
fabrika binası satılıktır.

(Telefonda fiyat bilgisi
verilmemektedir.)

TEL: 0 232 362 17 80

İAOSB’de tekstil ve hazır giyim sektörü masaya yatırıldı

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Türk tekstil ve hazır giyim sektörlerinin GSYH içindeki payı, sağladığı istihdam ve yüksek ihracat potansiyeli ile ülke ekonomisinin lokomotif sektörlerinden biri olduğunu vurguladı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nde düzenlenen Tekstil ve Hazır giyim Çalıştay’ında; Sanayileşme süreci boyunca gelişmekte olan ülkelerin kalkınmalarında önemli rol oynayan sektörün ortak sorun alanları, öncelikleri ve çözümüne yönelik faaliyetler, karşılıklı fikir alışverişi ile belirlendi. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Ege Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Jak Eskinazi, Ege Giyim Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Atınç Abay, İzmir’deki üniversitelerinin ilgili bölüm akademisyenleri, teknik lise ve meslek liseleri temsilcileri ve sektörde faaliyet gösteren İAOSB firma temsilcilerinin katıldığı çalıştayda, sektöre ilişkin önemli tespitler yapıldı.

İAOSB Yönetim Kurulu; Bölge katılımcılarının rekabet gücünü artırmak, İAOSB’de faaliyet gösteren sektörlerin ortak sorunlarını saptamak ve çözüme yönelik çalışma fikirlerini ortaya koymak amacıyla bu yıl dördüncü kez düzenlenmesine öncülük ettiği sektörel araştırma ve çalıştayda Tekstil sektörünü masaya yatırdı. Bu çalışmaların ilki 2009 – 2010 yılları arasında bir İzmir Kalkınma Ajansı projesi olarak Makine, Metal ve Döküm sektörleri için

düzenlendi. Ardından 2012 yılında Plastik ve Kauçuk, 2013 yılında da Gıda ve İçecek sektörlerine yönelik çalıştay düzenleyen İAOSB Yönetim Kurulu, bu yıl ise İAOSB’de dördüncü yoğunluklu sektör olan Tekstil ve Hazır Giyim sektörlerinin sorunlarını araştırdı.

Çalıştay’ın açılış konuşmasını yapan, kendisi de bu sektörde başarılı çalışmalara imza atan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş; Türk tekstil ve hazır giyim sektörlerinin, Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı, sağladığı istihdam ve yüksek ihracat potansiyeli ile ülke ekonomisinin lokomotif sektörlerinden birisi olduğunu vurguladı. Sektörler birlikte değerlendirildiğinde ülkenin GSYH’sinin yüzde 10’unundan fazlasını ve imalat sanayinde yaratılan katma değerın yüzde 16’sını sağladıklarını belirten Uğurtaş yaptığı konuşmada şunları kaydetti:

Tekstil ve Hazır giyim, Türkiye’nin vazgeçilmez sektörü

Türkiye’deki tekstil hazır giyim ihracatının toplamı (yüzde 25,5), otomotiv ve kimya ihracatının çok önündedir. Bu da Tekstil ve Hazır giyim sektörünün Türkiye’nin vazgeçilmez sektörü olduğunu ortaya koymaktadır. Bunun yanında katma değer açısından baktığımızda, sektörün en yüksek katma değer yaratan ve birim ihracat fiyatı da en yüksek olan sektör olduğunu görüyoruz. Türkiye’nin ihracatının ortalama kilogram değeri 1,5



Hilmi Uğurtaş: "Ülkemizde tekstil ve hazır giyim sektörünün geleceğine ilişkin ümitsizliğe yer yok. Gelecekte Türkiye'nin tekstil ve hazır giyim sektöründen ciddi şekilde pay alma şansı var."

dolardır. Tekstil ihracatında bu rakam 10-15 dolara, konfeksiyon ürünlerinde 20-25 dolara ulaşmaktadır. Bunu yanında ihracatın ithalatı karşılama oranında Türkiye'nin tablosu; yüzde 60 iken tekstil ve hazır giyimde bu rakam yüzde 208 olarak gerçekleşmiştir. Bu da Türkiye'nin cari açık rakamına 13 milyar dolarlık bir katkı sağlamak demektir.

2023 Türkiye İhracat Stratejisi ve Eylem Planı'nda açıklanan 2023 yılında Türkiye'nin ihracatının 500 milyar dolara çıkarılması hedefi doğrultusunda Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) 2023 yılı ihracat hedeflerini; tekstil sektöründe 20 milyar dolar, hazır giyim ve konfeksiyon sanayinde 52 milyar dolar olarak açıklamıştır. Türk tekstil sektörünün vizyonu; katma değeri yüksek, yenilikçi, rekabetçi ve teknoloji içeren ürün ve hizmet sunumları ile dünya ticaretindeki payın ve toplumsal refahın artırılması olarak belirlenmiştir. Bu rakamlar sektörün imalat sanayi ve Türkiye ekonomisi içerisindeki yerini ve önemini açıklıkla vurgulamaktadır.

Sektöre gereken önem verilmiyor

İplik dokuma ve terbiye konusunda, yetişmiş insan gücü, makine ve teknoloji açısından dünyanın en iyi ülkelerinden biriyiz. Hazır giyimde de özellikle son yıllarda gelmiş olduğumuz noktaya baktığımızda yine dünya markalarının üretim yaptırmak istedikleri ülkelerin başında geliyoruz. Bütün bunların bir arada olduğu bu sektöre özel önem verilmesi, bunun yanında siyasi otoritelerce farklı bir şekilde gözlenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Türkiye bunu ne kadar başarıyor, politikalarımız sektörü ne derece destekliyor bu ise bir soru işareti.

Türkiye'de son teşvik uygulamalarına baktığımız zaman özellikle Güneydoğu Anadolu ve İç Anadolu'nun bazı bölgelerine önemli oranda teşvik verildiğini, çok ciddi istihdam yaratan bölgelerimize ise teşvik verilmediğini görüyoruz ki bu noktada İzmir öne çıkıyor. İzmir'deki işgücünün dağılımına baktığınız zaman, istihdamın yüzde 20'sinin tekstil ve hazır giyim sektörlerinde olduğunu görüyoruz. Bu konuda Devletten yeterince teşvik aldığını söylemek ise mümkün değil. Her zaman söylediğim gibi Bölgesel Teşvikler içimizde Çinler yaratıyor. Artık Çin yerine Bangladeş, Kamboçya, Vietnam da diyebiliriz. Bölgesel teşviklerin bugüne kadar hiçbir işe yaramadığı da görülmüştür. Bizim görüşümüz, sektörel teşviklerin daha başarılı ve etkili olacağı yönünde. Türkiye, dünya tekstil hazır giyim ihracatında yüzde 3.5'luk bir paya sahip. İzmir'in

tekstil hazır giyim ihracatındaki oranı ise yüzde 17. Ancak İzmir'deki kümelenmeye baktığımız zaman ne yazık ki tekstil işletmelerinin İzmir'i terk ettiğini, bunun yerine hazır giyim işletmelerinin İzmir'de kümelenildiğini görüyoruz. Yine geçtiğimiz 4 ay içerisinde İzmir'de hazır giyim ihracatı yüzde 13-15 civarında artarken tekstil ihracatının gerilediğini görmekteyiz. Diğer tespitimiz ise, hazır giyim ihracatı artarken örgü konfeksiyonunun arttığı, buna karşılık dokuma ürünlerinin ihracatının gerilediği.

Sektör yetişmiş insan gücü bulamıyor

Sektörün yaşadığı en önemli sorun: yetişmiş insan gücü. Bunun yanında sektöre özellikle mavi yakalarda yeni iş taleplerin olmadığını görüyoruz. Bugün sektörün en büyük sıkıntısı çalısacak eleman ihtiyacının karşılanamamasıdır. 2000'li yıllardan itibaren tekstil ve hazır giyim sektörünün önemini ve desteklenmesini gerektiğini söylüyoruz. O günden beri sektörün sanayiye bakış açısından dışlandığını düşünmekteyiz. Dikkat çekmek anlamında dile getirdiğimiz sorunların sektöre yönelik kamuoyunda olumsuz bir algı yarattığını düşünüyoruz. Bugün aileler çocuklarının bu sektörde eğitim almasını ve çalışmasını istemiyorlar, gençlerimiz bu alanda eğitim almak istemiyor, üniversitelerin tekstil mühendisliği bölümleri artık tercih edilmiyor. Bu nedenle fakültelerin puanlarının düştüğünü görüyoruz.

Sektörün geleceği var

Tüm olumsuz koşullara ve yaratılan olumsuz algıya rağmen, tekstil sektörünün geleceği olan bir sektör olduğunu özellikle vurgulamak isterim. Bugün Avrupa'da; özellikle İtalya, İspanya, Fransa, Portekiz gibi ülkeler, hala, Ar-Ge-inovasyon çalışmaları, teknoloji transferleri ve teknik tekstiller yoluyla bu sektörden ciddi şekilde pay almakta ve nemalanmaktadır. Bu nedenle de Avrupa Tekstilden vazgeçmemektedir. Yine Makine sektöründe yapılan son çalışmalara göre de, 2014 yılında en çok tekstil makinesi alacak iki ülke; ABD ve Türkiye olarak belirlenmiştir. Bu demek oluyor ki, ABD dahi bu sektöre yatırım yaparak sahip çıkmaktadır. Dolayısıyla, ülkemizde de tekstil ve hazır giyim sektörünün geleceğine ilişkin ümitsizliğe yer yok. Gelecekte Türkiye'nin tekstil ve hazır giyim sektöründen ciddi şekilde pay alma şansı var. Bu nedenle, ailelerimizin, gençlerimizin ve mavi yakalı çalışmak isteyen herkesin, tekstil sektörüne negatif değil pozitif bakmalarında büyük fayda var.



Pınar ÇAKMAKOĞLU



Güliz ÇOTUL



Tekstil ve hazır giyim sektörüne bakış çalıştayı

İAOSB’de faaliyet gösteren sektörlerin ortak sorunlarını saptamak ve çözüme yönelik çalışma fikirlerini ortaya koymak amacıyla düzenlenen sektörel çalıştayların 4.’sünde tekstil ve hazır giyim sektörü masaya yatırıldı.

Çalışmanın arka planı ve amacı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetimi olarak sanayicilerimizin rekabet gücünü artırmak, İAOSB’de faaliyet gösteren sektörlerin ortak sorunlarını saptamak ve çözüme yönelik çalışma fikirlerini ortaya koymak amacıyla sektörel araştırma ve çalıştaylar gerçekleştirilmektedir.

Bu çalışmaların ilki 2009-2010 yılları arasında bir İzmir Kalkınma Ajansı projesi olarak Makine, Metal ve Döküm firmalarına yönelik olarak düzenlenmiştir. Ardından 2012 yılında Plastik ve Kauçuk, 2013 yılında da Gıda ve İçecek sektörlerine yönelik çalıştay gelmiştir. Bu yıl ise İAOSB’de dördüncü yoğunluklu sektör olan Tekstil ve Hazır Giyim sektörlerine yönelik bir araştırma çalışması gerçekleştirilmiştir.

Çalışmanın yöntemi

Çalışmada Michael E. Porter’in Rekabet Elması Modeli, yöntem olarak kullanılmıştır. Elmas Modeli, bir işletmenin rekabet gücünün sektöründeki diğer işletmelerin ve değer zincirindeki diğer aktörlerin performansı ile ilgili olduğunu savunan uluslararası rekabet analiz yöntemidir.

İlk aşamada yapılan masabaşı araştırmayı, bu sektörde faaliyet gösteren katılımcılarımızla yapılan görüşmeler takip etmiştir. Bir sektörün rekabet gücü, sadece kendi faaliyetleri ile değil, o sektöre yönelik bilgi ve eğitim veren kurumlar, sivil toplum örgütleri gibi destekleyici kurumların faaliyetleri ile de belirlenmektedir. Bu nedenle çalışma dahilinde sektörü temsil eden önemli kurumlar, Üniversite ve Meslek Lisesi görüşmeleri yer



almıştır. 2014 yılı Mart – Mayıs ayları arasında 23 sanayici ve 7 kurum ile yarı yapılandırılmış yüzyüze görüşmeler gerçekleştirilmiştir.

Son bölüm olan Çalıştay ile tekstil ve hazır giyim sektörünün ortak sorun alanları, öncelikleri ve çözümüne yönelik faaliyetler, karşılıklı fikir alışverişi ile belirlenmiştir.

Tekstil ve Hazır Giyim Sektörü Dünyadan rakamlar

Birleşmiş Milletler Sınai Kalkınma Örgütü (UNIDO) verilerine göre; dünya genelinde tekstil ve hazır giyim sektöründe 13,5 milyonu tekstil, 13 milyonu hazır giyim alanında olmak üzere toplam 26,5 milyon kişi istihdam edilmektedir (1).

Dünyada tekstil ve hazır giyim sektörü son 40 yılda 60 kat büyüme göstermiştir. Sektörün üretim kapasitesinin talebin iki katından daha fazla olduğu tahmin edilmektedir. Dünya tekstil

ve hazır giyim sektörü ihracatı 2011 yılında 2010 yılına göre yüzde 17 büyüyerek 706 milyar dolara yükselmiştir.

Bu rakamın 294 milyar doları tekstil sektörüne ait olup, 412 milyar doları hazır giyim sektörüne aittir. Dünya mal ticaretinde yaklaşık yüzde 4,5'luk bir paya sahiptir (2).

Türkiye'den rakamlar

Tekstil ve hazır giyim değer zincirine baktığımızda; doğal ve kimyasal lif ve elyaf üretimi ile başladığını görmekteyiz. Ardından iplik, kumaş (dokuma-örme / dokusuz yüzeyler), boya terbiye, hazır giyim (baskı, apre, kesim, dikim vb.) gibi üretim süreçleri gelmektedir. Özellikle son 10 yılda iplik üretimi aşamasından başlamak üzere değer zincirinin her aşamasına "Tasarım" çalışmalarının entegre olduğu görülmektedir.

TÜİK ve SGK verilerine göre tekstil sektörünün üretim değeri 2012 yılında 26,5 milyar dolar, hazır giyim sektörünün üretim değeri ise 19,5 milyar Dolar olarak gerçekleşmiştir.

TÜİK ve SGK'nın 2012 yılı verilerine göre, Türk tekstil ve hazır giyim sanayinde yüzde 99'ı KOBİ, yüzde 95'i de aile şirketi niteliğinde olan 51 bin 300 firma faaliyette bulunmaktadır. Bunların 17 bin 300'ü tekstil, 34 bini hazır giyim alanında olmak üzere toplam 885 bin kişiye istihdam sağlamaktadırlar (3).

Bununla birlikte, sektördeki gerçek istihdam sayısını belirlemek; küçük firma sayısının çokluğu, taşeron işletmeler ve sektörde ihtisaslaşmada sınırların çizilmesinin çok zor olması nedeniyle mümkün olamamakla birlikte 2 milyon civarında olduğu tahmin edilmektedir. Bu rakam ile tekstil ve hazır giyim sanayi tarımından sonra en büyük istihdama sahip sanayi dalıdır.

TÜİK 2011 yılı verilerine göre, İzmir'de tekstil ve hammaddeleri sektöründe faaliyet gösteren 577 firma, hazır giyim sektöründe ise 4 bin 781 firma bulunmaktadır. İzmir'de imalat sanayinde faaliyet gösteren işletmelerin yüzde 20'sini oluşturmaktadır.

Sektörde 41 bin 224'ü hazır giyim sektöründe, 5 bin 611'i tekstil sektöründe olmak üzere toplam 46 bin 835 çalışan istihdam edilmekte ve bu rakam ile imalat sanayi istihdamının yüzde 20'sini oluşturmaktadır.

TCMB verilerine göre tekstil ve hazır giyim sektöründe kapasite kullanım oranı 2013 yılında yüzde 78,3 olmuştur (4).

Dış ticaret rakamları

Ülkemiz, dünya tekstil ürünlerinin imalatı ve giyim eşyalarının imalatı sektörleri toplam ihracatı içinde ortalama yüzde 3,5'luk bir paya sahiptir (5).

Tekstil ve Hazır Giyim Sektörleri İhracat ve İthalat Rakamları (ABD Doları) (2011-2013)				
	İhracat	Bir önceki yıla göre değişim	İthalat	Bir önceki yıla göre değişim
2011	23.358.045.060	%13,6	13.552.426.854	%15,0
2012	23.502.625.807	%0,62	11.176.957.830	-%17,5
2013	25.529.617.925	%8,6	12.272.946.874	%9,8
Kaynak: Ekonomi Bakanlığı Bilgi Sistemi / Mart 2014, aktaran: İTKİB				

Ekonomi Bakanlığı verilerine göre; 2013 yılında tekstil ve hazır giyim sektörü 13 milyar 257 milyon dolar dış ticaret fazlası vermiş ve iki sektörde ihracatın ithalatı karşılama oranı birlikte yüzde 208 olarak gerçekleşmiştir.

2013 yılının ihracat şampiyonu, ihracatını bir önceki yıla göre yüzde 12 oranında artırarak 21,3 milyar dolar ihracat gerçekleştiren otomotiv sektörü olmuştur. İkinci sırayı 17 milyar 441 milyon dolarla kimyevi maddeler sektörü, üçüncü sırayı ise 17 milyar 327 milyon dolarla hazır giyim ve konfeksiyon sektörü almıştır. Tekstil ve hazır giyim sektörü beraber değerlendirildiğinde ihracat rakamı 25,5 milyar Dolar'dır ve bu rakamla tüm sektörler arasında 1.sıraya yerleşmektedir.

Türkiye'nin tekstil ihracatı, 2014 yılının ilk çeyreğinde, 2013 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 9,2 oranında artarak 2,3 milyar dolar olmuştur. 2014 yılının ilk çeyreğinde Türkiye'nin genel ihracatı yüzde 6,2 oranında artışla 38,6 milyar dolara çıkarken; sanayi ihracatı da yüzde 5,3 oranında artarak 30,4 milyar dolara yükselmiştir.

Ocak-Mart 2014 döneminde tekstil ihracatının artış oranının (yüzde 9,2) hem Türkiye genel ihracatının artış oranından (yüzde 6,2) hem de sanayi ihracatının artış oranından (yüzde 5,3) yüksek olması neticesinde, Türkiye genel ihracatı içinde tekstil ihracatının payı yüzde 5,7'den yüzde 5,8'e, sanayi ihracatı içindeki payı yüzde 7,2'den yüzde 7,4'e çıkmıştır (6).

2013 yılında Türkiye'nin 320.000 dolar üzerinde tekstil ihracatı yaptığı başlıca ülkeler Rusya Federasyonu, İtalya, Almanya, Romanya, İngiltere'dir. 1 milyon Dolar'ın üzerinde hazır giyim ihracatı yapılan başlıca ülkeler Almanya, İngiltere, İspanya, Fransa'dır.

İzmir'in bu ihracat içindeki yeri

Özellikle tekstil imalatının ana girdisini oluşturan pamuk üretiminde Ege Bölgesi'nin; Antalya, Çukurova ve Güneydoğu Anadolu Bölgeleri ile birlikte öne çıkması, İzmir bölgesinin uluslararası ticaret yolları üzerinde bulunuşu, tekstil ve hazır giyim sektörünün Ege Bölgesi'nde ve İzmir'de yoğunlaşmasına neden olmuştur. İzmir ayrıca organik pamuk üretiminde de öne çıkmaktadır.

TİM kayıtlarına göre; İzmir İli ihracatının yüzde 17'sini tekstil ve hazır giyim sanayi gerçekleştirmektedir. İzmir'de 2013 yılında hazır giyim ihracatı bir önceki yıla göre yüzde 13 artış göstererek 1 milyar 256 milyon dolar, tekstil sektörü ihracatı ise bir önceki yıla göre yüzde 9 oranında azalış göstererek 154 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Bu rakamlar ile hazır giyim sektöründe İzmir'in Türkiye'nin toplam hazır giyim ihracatı içerisindeki payı yüzde 7,3, tekstil sektörünün payı ise yüzde 1,8 olmuştur.

KG başına katma değer

Tekstil sektörü en yüksek katma değer yaratan sektördür. Birim ihracat fiyatı da en yüksek olan sektörler arasında yer almaktadır.

Tekstil ve hazır giyim sektöründe 1980'lerde 3 TL olan kilogram başı ihracat değeri bugün 26 dolara kadar yükselmiştir. Türkiye'nin ihracatının ortalama kilogram değeri 1,6 dolardır. 1 dolarlık pamuk, değer zincirinin sonuna gelindiğinde 25 dolar olarak satılmaktadır. Örneğin 2,5-3 dolara tshirt yapılması mümkün iken, üzerine nakış ve değişik kumaş çeşitleri ya da karışımlar konulduğunda 10 Euro'ya satılabilmektedir (7).

İhracatın ithalatı karşılama oranı

Ekonomi Bakanlığı verilerine göre; 2013 yılında tekstil ve hazır giyim sektörü 13 milyar 257 milyon dolar dış ticaret fazlası vermiş ve iki sektör birlikte değerlendirildiklerinde ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 208 olarak gerçekleşmiştir. Hazır giyimde bu oran daha da yüksek olup yüzde 577'dir. Aynı yıl Türkiye genelinde ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 60 olarak gerçekleşmiştir.

Bu rakamlar sektörün imalat sanayi ve Türkiye ekonomisi içerisindeki yerinin önemini açıklıkla vurgulamaktadır.

Girdi Tedarik Stratejisi (GİTES) ve Eylem Planı 2013-2015'de (2012) belirtildiği üzere; Türkiye



ekonomisinin en büyük sorunlarından bir tanesi, imalat sanayinin ithalata bağımlılık düzeyinin yüksek oranda olmasıdır. 2011 yılında 241 milyar dolar tutarındaki ülke toplam ithalatı içerisinde toplam ara malı ithalatının tutarı 173 milyar dolar civarında olup, ara malı ithalatının toplam ithalat içerisindeki payı yüzde 71,9 gibi oldukça yüksek bir orandır (8). Ekonomi Bakanlığı tarafından 2011 yılında Türkiye imalatının ithalata bağımlılık oranı yüzde 43 olarak açıklanmıştır. Buradan da anlaşılabileceği üzere; Türkiye’de 100 dolarlık imalat yapmak için 43 dolarlık ara/yatırım malı ithal edilmektedir. İthalata bağımlılık açısından incelendiğinde; 2011 yılında tekstil sektörü üretiminde ithal ara malı ve yatırım malının payı yüzde 43, hazır giyim sektörü üretiminde ise yüzde 19 olmuştur (9). Bu rakamlar ile sektör Türkiye ortalamasının altında yer almaktadır.

Ar-Ge rakamları

TÜİK tarafından Kasım 2013’te yayınlanan “Araştırma-Geliştirme Faaliyetleri Araştırması, 2012” çalışması sonuçlarına göre; Türkiye’de Gayri Safi Yurtiçi Ar-Ge harcamasının Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYİH) içindeki payı binde 9,2’dir. Bu oran 2011 yılında binde 8,6 idi(10).

2011 yılında imalat sanayi içinde Ar-Ge harcamalarının oranı tekstil sektöründe yüzde 3,12, hazır giyimde yüzde 0,52 oranında gerçekleşmiştir. 2009 yılında bu rakamlar tekstilde yüzde 2,46, hazır giyimde yüzde 0,62 olarak gerçekleşmişti. İmalat sanayinde çalışan Ar-Ge personeli sayısı bakımından yapılan değerlendirmede

tekstilde yüzde 2,65, hazır giyimde yüzde 0,68 oranında Ar-Ge personeli istihdamı sağlandığı görülmektedir. Yine 2009 yılı için bu oranlar tekstilde yüzde 3,64, hazır giyimde yüzde 1,39 idi (11).

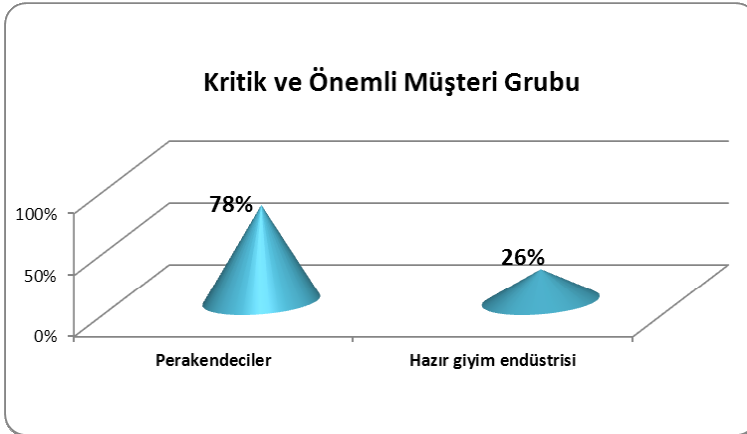
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’nın kayıtlarına göre 11 Mart 2014 tarihi itibarıyla 5746 sayılı Araştırma ve Geliştirme Faaliyetleri Hakkında Kanun kapsamında Türkiye’de toplam 155 Ar-Ge Merkezi vardır ve bunların 7 tanesi tekstil sektöründedir (12).

İhracat hedefi

2023 Türkiye İhracat Stratejisi ve Eylem Planı’nda açıklanan 2023 yılında Türkiye’nin ihracatının 500 milyar dolara çıkarılması hedefi doğrultusunda Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) 2023 yılı ihracat hedeflerini; tekstil sektöründe 20 milyar dolar, hazır giyim ve konfeksiyon sanayinde 52 milyar dolar olarak açıklamıştır (13). Türk tekstil sektörünün vizyonu; katma değeri yüksek, yenilikçi, rekabetçi ve teknoloji içeren ürün ve hizmet sunumları ile dünya ticaretindeki payın ve toplumsal refahın artırılması olarak belirlenmiştir (14).

İAOSB saha analizi bulguları

Saha analizi kapsamında öncelikle içinde bulunulan coğrafyanın Tekstil ve Hazır Giyim Sektörü için uygunluğu araştırılmıştır. Çalışmaya katılan firmalara İAOSB’de yer almanın avantajları sorulduğunda yüzde 65’i “Altyapı olanakları”, yüzde 30’u “OSB’de bulunmanın prestij etkisi”, yüzde 26’sı “Tedarikçilere yakınlık”



kriterlerini ilk 3 sıradan birine koymuştur. Yüzde 65'i Bölgenin genel yaşam koşullarının çalışmalarını çok olumlu/olumlu etkilediğini belirtmiştir. Yüzde 83'ü tüm taşıma ve yerleşim masrafları karşılansa dahi, üretim tesisini Türkiye'nin bir başka yerine taşımayı düşünmediğini belirtmiştir. Bunun sebebinin bölgesel sahiplik yapısı olduğunu, İzmir'de yaşamaktan memnun olduklarını belirtmişlerdir. Görüşmeye katılan firmaların yüzde 70'i "Türkiye'deki hangi yer sizin sektörünüzde yapılan iş için en iyi yerdir?" sorusuna ticaret avantajı ve müşteriye yakınlık kriterleri nedeniyle "İstanbul" yanıtını vermiştir.

İAOSB'de gerçekleştirilen saha analizi bulgularına göre görüşmeye katılan firmaların yüzde 78'i en kritik ve önemli müşteri grubunda perakendecilerin yer aldığını, yüzde 26'sı ise hazır giyim endüstrisinin yer aldığını ifade etmiştir.

Sanayicilerimiz perakendeci müşteri grubunu; beklentileri yüksek, yakın temasta bulunulması gereken, kendileri bir talepte bulunmadan çözüm sunulması gereken bir grup olarak tanımlamışlardır. Firmaların yüzde 82'si birinci sırada yer alan ana rakiplerinin "Türkiye'deki Firmalar" olduğunu belirtmiştir. En kritik ve önemli tedarikçi grubunda sırası ile; yardımcı malzeme üreticileri, kumaş üreticileri, kimyasal üreticileri, iplik üreticileri ve fason dikimciler gelmektedir.

Müşterilerin sırasıyla fiyat, kalite, hız ve tasarım konularına önem verdikleri belirtilmiştir.

Firma stratejisi ve rekabet yapısı

Saha analizi sırasında görüşülen firmaların yüzde 65'i son 3 yılda sektörde faaliyet gösteren firmaların sayısının azaldığını belirtmiştir. Yaşamlarını devam ettiren firmalar ise iş hacimlerini büyümüşlerdir. Firmaların neredeyse tamamı sektördeki rekabetin ezici ağırlıkla maliyete, sonra da kaliteye dayandığını ifade etmiştir. Firmaların yüzde 73'ü aile şirkettir. Yüzde 91'inin web sayfası bulunmaktadır. Yüzde 34'ü ulusal fuarlara, yüzde 47'si ise uluslararası fuarlara katılım göstermektedir. Firmaların yüzde 87'si Ar-Ge



faaliyetlerinde bulunduğunu, bu faaliyetler için ortalama 4 çalışan görevlendirdiklerini belirtmişlerdir. Yüzde 35'i, tekstil ve hazır giyim sektöründe koleksiyon çalışmalarının tamamının Ar-Ge çalışması olduğunu vurgulamıştır. Ar-Ge çalışmalarının ciro içindeki payının ortalama yüzde 3,15 olduğu belirlenmiştir. TÜİK "Araştırma-Geliştirme Faaliyetleri Araştırması, 2012" çalışması sonuçlarına göre; Türkiye'de Gayri Safi Yurtiçi Ar-Ge harcamasının Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYİH) içindeki payı binde 9,2'dir. KOBİ'lerde ise bu oran yüzde 0,3 civarındadır.

Sektör genelinde teknolojinin yerinin belirlenmesi amacıyla yöneltilen sorulara alınan yanıtlar ışığında; firmaların yüzde 70'i son bir yıl içinde yeni makine yatırımı yapmış olduğunu belirtmiştir. 2013 yılında firma başına düşen yeni makine yatırımı 613 bin TL, yıllık makine bakım harcaması ise 27 bin TL'dir.

Görüşülen firmalardan sadece yüzde 35'i firmalar arası işbirliğinin olduğunu belirtmiştir. Sektör içerisinde sosyal anlamda bir iletişimin olduğunu, ancak birlikte hareket etme, birlikte iş yapma kültürünün olmadığını, bunun temelinin güven duygusunun eksikliğinden kaynaklandığını belirtmişlerdir.

Firmaların yüzde 65'i kredi kullandığını, yüzde 56'sı ise işletmesini büyümeyi düşündüğünü belirtmiştir. Büyümenin; üretim kapasitesi artışı

Sektörün en büyük sıkıntıları arasında diğer sektörlerde olduğu gibi nitelikli işgücü eksikliği yer almaktadır. Sektör genelinde mesleki eğitim ihtiyaçları makineci, kalıpcılık, kalite kontrol gibi konularda yoğunlaşmaktadır.



sağlanması, yeni yatırım yapılması, kurum-sallaşma çalışmalarının yapılması, işletmenin alansal olarak büyütülmesi şeklinde gerçekleştirilmesi hedeflenmektedir.

Sektörün en büyük sıkıntıları arasında diğer sektörlerde olduğu gibi nitelikli iş gücü eksikliği yer almaktadır. Firmalar mavi yakalı eleman temin etmekte çok büyük güçlük çektiklerini belirtmişlerdir. Sektör genelinde belirlenen mesleki eğitim ihtiyaçları makineci, kalıpcılık, kalite kontrol gibi konularda yoğunlaşmaktadır.

Çalışmaya katılan firmaların yüzde 91'i ihracat yaptığını belirtmiştir. Ortalama üretim kapasitesinin yüzde 86'sı ihraç edilmektedir. İhracatta, Avrupa Birliği üyesi ülkeler öne çıkmaktadır. Fransa, İngiltere, Almanya, Hollanda, İspanya, İtalya, Portekiz İhracat gerçekleştiren başlıca ülkeler olarak belirtilmiştir. Farklı pazarları telaffuz eden neredeyse hiç olmamakla birlikte Körfez ülkeleri, Afrika ülkeleri gibi satın alma gücü yeni yeni oluşmaya başlamış, talepleri gelişmiş pazarlara göre çok daha mütevazî olan potansiyel pazarların bulunduğu, sektör temsilcileri tarafından ifade edilmiştir.

Görüşmeye katılan firmaların yüzde 48'i tam kapasite üretim yapmadığını belirtmiş, kapasite kullanım oranının genellikle yüzde 84 olduğunu ifade etmiştir.

Çalıştay

Çalıştay katılımcıları ile ilk olarak saha analizinde belirlenen sektörün sorunları, problemler, geliştirilmesi gereken ana konular paylaşılmıştır. İnsan Kaynakları ve Eğitim, İşletme Yapısı,



SEKTÖRÜN ANA SORUNLARI

İnsan Kaynağı ve Eğitim (52) Nitelikli işgücü eksikliği, sirkülasyon, (16) Sektörde makine ve kalıp ustalarının uzun sürede yetişmesi, (0) Tekstil Mühendisliği bölümlerinin puanlarının düşmesi, (2) Üniversitede uygulamalı eğitim eksikliği, (1) Tekstil ve moda tasarımı konusundaki eğitim kalitesinin -istisnalar hariç- düşük olması, (0) Bilgi üreten kurumlar (mesleki eğitim veren kurumlar) ile sanayinin bir arada yakın çalışmaması, (11) Beyaz ve mavi yakanın iplik, elyaf, kumaş bilgisinin yetersiz olması (0) Kadın istihdamının yetersizliği (2) Mühendislerin ücretlerin düşük olması (1) Teknik Tekstilde yeterli İnsan kaynağının bulunmaması (0) Meslek liselerinin Üniversitelerin donanım ve teknik personel eksikliği (11) İş etiğinin eksikliği (2) İşletme içi eğitimin azlığı (6)	İşletme Yapısı (36) Yönetim zaafırları bulunan işletme sayısının çokluğu, (2) Ar-Ge faaliyetlerine önem veren, yenilik yaratan, koleksiyon sunan, marka geliştiren firma sayısının yetersizliği, (11) Firmalarda iş birliği yapma kültürü eksikliği, (6) İşletmelerin bünyesinde ayrı Ar-Ge birimlerinin bulunmaması, (1) Gelişmiş ve talepkar müşterilerin firmanın iç işlerine karışması, (0) İç piyasaya üreten firmaların bilgi düzeylerinin düşük olması, (1) Verimlilik ve performans dayalı yönetim sistemindeki zaafırlar (3) CRM deki eksiklikler (0) Süreçlerde inovasyon eksikliği (2) Yönetimde inovasyon eksikliği (3) İş Etiğinin eksikliği (4) Paydaşların, tedarikçilerin eğitimi (3)
Hammadde (14) Türkiye'nin pamuk üretim kapasitesinin yetersizliği, (4) Katma değerli liflerin üretilmemesi, (9) Türkiye'de iplik çeşitliliğinin az olması (0), İzmir'de kaliteli aksesuar ve yardımcı malzeme üretiminin yetersizliği (0), Tekstil kimyasallarının üretimindeki eksikler, (1)	Ar-Ge, Teknoloji ve Tasarım (28) Makine ve donanımın Türkiye'de üretilmemesi, (4) Teknolojinin dışarıdan ithal ediliyor olması, (6) Teknik tekstil konusundaki çalışmaların yeterli düzeyde yapılmaması, (9) Türkiye'de katma değerli liflerin üretilmemesi, (2) Tasarımın Ar-Ge destekleri kapsamında olmaması, (7)
Pazarlama ve İhracat (16) Yeni pazar arayışlarının sektörde yetersiz olması, (6) İzmirli firmaların pazarlama çalışmalarının yetersiz olması, (0) İzmir'e direkt uçuşların yetersiz olması, (0) Firmaların farklı pazarları analiz etmemesi, (4) İç pazarın, güçlü ve talepkar bir yapısının olmaması, (0) Hazır giyim ve modanın dışında endüstriyel pazarların da pazarların yeterince araştırılmaması (5) Kar marjının düşük olması (1)	Maliyet ve Finansman (16) İzmir'in Yatırım Teşvikler konusunda geride kalması, (13) Firmaların sermaye yetersizlikleri, (1) Firmaların krediye rahat ulaşamaması (0), İstikrarsız kur politikası, (2) İşçilik maliyetlerinin yüksek olması (0) Enerji maliyetlerinin yüksek olması (0) Alternatif finansman araçlarının yetersiz olması (0) İzmir'e yeterince yatırımcı çekilememesi (0)

Hammmadde, Pazarlama-İhracat, Ar-Ge, Teknoloji ve Tasarım, Maliyet ve Finansman olmak üzere altı başlıkta kategorize edilen sorunlara çalıştay katılımcıları eksik gördükleri başka sorunları da eklemişlerdir. Ardından katılımcılar, bu sorunları önem sırasına göre oylayarak önceliklendirmişlerdir. Bu çalışmaya göre ana sorun alanları altında ifade edilen sorunlar ve parantez içinde aldıkları oy sayıları yukarıdaki tabloda yer almaktadır.

İnsan kaynağı ve eğitim

Bu grupta yapılan görüşmelerde "Sektöre karşı gelişen olumsuz bakış açısı"nın önemli bir sorun olarak ortaya çıktığı, bu bakış açısının özellikle nitelikli insan kaynağı yetişmesini engelleyen bir unsur olduğu belirtilmiştir. Olumsuz algı nedeniyle Meslek Lisesi ve Üniversitelerde Tekstil ve Hazır Giyim bölümlerinin tercih edilmediği ifade edilmiştir. Ulaşılması gereken hedefler aşağıdaki gibi belirtilmiştir.

■ Tekstil eğitimindeki sorunların belirlenerek özel ihtisas komisyonları oluşturulması, sonuç raporlarının devletin ilgili mercilerine iletilmesi,

■ Eğitim kurumlarında staj olanaklarının arttırılması ve verimli geçebilmesi için gerekli ortamın sağlanması,

■ Meslek Lisesi öğrencilerinin TARGEV vb. kurumların kurslarından etkin bir şekilde yararlanma mekanizmalarının çalıştırılması,

■ Öğrencilerin tekstil eğitimine ilgisinin artırılması ve tekstil sektörü ile ilgili olumsuz algının giderilmesi,

■ Eğitim alanında teknolojinin günümüze uyarlanması tekstil eğitim kurumlarının altyapı eksikliklerinin giderilmesi için ihracattan binde bir pay alınarak, "Tekstil Eğitimi Fonu" oluşturulması,

■ Sektörde çalışan kadın sayısının arttırılması.

İşletme yapısı

Bu grupta yapılan görüşmelerde firmalar arası uzun süreli, güvene, bilgiye, paylaşıma dayalı işbirliğinin gerektiği vurgulanmış ve firmaların inovasyon konusuna önem vermesi gerektiğinin altı çizilmiştir. Ulaşılması gereken hedefler aşağıdaki gibi belirtilmiştir.

■ Tasarımın ve yeni koleksiyon üretiminin Ar-Ge kapsamına alınıp devlet tarafından teşvik

Katılımcılar ilk olarak saha analizinde insan kaynakları ve eğitim, işletme yapısı, hammadde, pazarlama-ihracat, maliyet ve finansman, Ar-Ge ve teknoloji tasarım başlıklarında kategorize edilen sorunlara eksik gördükleri hususları da ekledi.



edilmesi için gerekli girişimlerde bulunulması,

■ Tedarikçiler, müşteriler ve üniversiteler ile yakın işbirliği içinde olunacak çalışmalar yapılması.

■ Ortak eylem planlarının yapılması, çalıştıkları müşteriler ve tedarikçiler hakkında firmaların birbirlerine bilgi aktarması ve uyarması,

■ Yönetimde inovasyon konusunda yöneticilerin bakış açısının değiştirilebilmesi amacıyla eğitimler verilmesi, çalışanların yönetsel inovasyon süreçlerine katılımının sağlanması ve teşvik edilmesi,

■ Toplam ve kısmi faktör verimliliklerinin düzenli olarak takip edilmesi, hataların ve iyileştirmelerin yapılması, çalışanın performansına dayalı ücret sisteminin uygulanması konusunda çalışmaların yapılması.

Hammadde

Bu grupta yapılan görüşmelerde belirlenen sorunların çözümü için yapılacak faaliyetlerle aşağıdaki hedeflere ulaşılması gerektiği vurgulanmıştır.

■ Türkiye'nin pamuk üretim kapasitesinin artırılması,

■ Pamuk üreticilerinin desteklenmesi ve teşviklerden faydalandırılması,

■ Pamuğa endüstriyel kimlik kazandırılması,

■ Pamuk kalitesinin artırılması (uzun lifli) konusunda üniversiteler ile işbirliği yapılması, ortak projeler yürütülmesi,

■ Tekstil kimyasal üreticilerinin teşvik edilmesi.

Ar-Ge, teknoloji ve tasarım

Bu grupta yapılan görüşmelerde belirlenen sorunların çözümü için yapılacak faaliyetlerle aşağıdaki hedeflere ulaşılması gerektiği belirtilmiştir.

■ Teknik tekstiller konusunda sanayide bilgi farkındalığı yaratılması, bilgi birikimi oluşturulması,

■ Tasarımın Ar-Ge destekleri kapsamına alınması veya Oslo Kriterleri nedeni ile bu hedef uygulanamayacak ise tasarım için ayrı destek sistemi kurulması,

■ Tekstil ve hazır giyim sektöründeki üreticiler ile, bu sektörlerin rekabet gücünü doğrudan etkileyen makine üreticileri ve polimer üreticilerinin; bilgi, gereksinim paylaşımı ve ortak projeler geliştirilmesi için bir araya getirilmesi.

Pazarlama ve ihracat

Bu sorun alanında yapılan görüşmeler esnasında ulaşılması gereken hedefler aşağıdaki gibi belirtilmiştir.

■ Müşteriler için tercih edilebilir firma olmak ve yurtdışındaki doğru müşteriye ulaşabilmek için mevcut pazar araştırma yöntemlerinin geliştirilerek pazarlama faaliyetlerinin artırılması,

■ Değer zincirindeki bütün firmaların bera-



ber hareket etmesinin sağlanması ve bu sayede ürünün daha hızlı bir şekilde müşteriye teslim edilmesinin sağlanması,

■ Firmaların rekabetçi bir çevrede sürekli değişim ve belirsizlik altında başarılı olabilmeleri için çevik ve hızlı üretimin artırılması,

■ Firmaların pazarlama departmanı ve üretim departmanı arasında iletişimin güçlenmesi, pazarlamanın firmada ürünün ne kadar, hangi sürede ve hangi kalitede üretildiğini bilmesinin sağlanması,

■ Tanıtım, pazarlama, fuar katılımı, pazar araştırması çalışmalarına ayrılan bütçelerin artırılması,

■ Katma değeri yüksek olan ürünlerin ihracatının arttırılmasını sağlamak için fonksiyonel tekstiller, akıllı tekstiller konusunda çalışmaların yapılması,

■ Katma değeri yüksek ürünleri pazarlayabilmek için markalaşma çalışmalarına önem verilmesi.

Maliyet ve finansman

Çalışma grubu tarafından bu başlık altında yer alan sorunların çözülmesi için ulaşılmaları gereken hedefler aşağıdaki gibi belirtilmiştir.

■ Katma değerli ürün üretiminin yatırım teşvik sistemi içerisinde yer alması, ihracatın desteklenmesine yönelik yatırım teşvik uygulama-

ması geliştirilmesi, sektörel yatırım teşvik sistemi uygulaması getirilmesi,

■ İşletmelerin sektöre girişlerinin kolay olması, bununla birlikte yaşama sürelerinin kısa olması nedeniyle sektörün girişimcilere doğru tanıtılması, firmaların finansal yönetim becerilerinin geliştirilmesi,

■ Firmaların finansmana erişim olanaklarının geliştirilmesi, alternatif finansman araçları konusunda farkındalıklarının artırılması,

■ İşletmelerin kur riski yönetim becerilerinin geliştirilmesi, kur değişimi etkilerinden korunma yolları konusunda farkındalık sağlanması,

■ İşçi verimliliğinin yükseltilmesi yoluyla üretim adetlerinin ve katma değer artırılması, işletmelerde Toplam Kalite Yönetimi Sisteminin yaygınlaştırılması,

■ Yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımının yaygınlaştırılması,

■ Kentsel pazarlama çalışmaları gerçekleştirilmesi.

Çalıştayda ayrıca bu hedeflere ulaşabilmek için yapılabilecek faaliyetler, başarı göstergeleri, zaman planları ve çalışmalara destek verebilecek kurumlar üzerinde de görüş alış veriş yapılmıştır. Çalıştayın son bölümünde her masadan gelen gruplar tarafından üretilen beklenti ve çözüm önerileri, her masanın temsilcisi tarafından sunum halinde tüm katılımcılarla paylaşılmıştır.

KAYNAKLAR:

- 1- Küresel Rekabet Baskısı Altında Tekstil ve Hazır Giyim Sektörünün Dönüşüm Stratejileri ve Yeni Yol Haritası, MÜSİAD Araştırma Raporları:57, 2013
- 2- Türkiye İhracat Stratejileri - Ekonomi ve Dış Ticaret Raporu, 2014
- 3- BSTB - Tekstil, Hazır Giyim ve Deri Ürünleri Sektörleri Raporu, 2013/2
- 4- TCMB, 2014
- 5- BSTB - Tekstil, Hazır Giyim ve Deri Ürünleri Sektörleri Raporu, 2013/2
- 6- İTKİB- Tekstil Sektörü İhracat Performans Değerlendirilmesi, 2014 Ocak - Mart
- 7- TTGV - Teknoloji, Ar-Ge, Ar-Ge Destekleri,

- Patent, Tasarım ve Markanın Firmaların Rekabet Gücü Üzerindeki Etkisi; İhracat, Yurt İçi Satış, İhracat Birim Fiyatı Analizleri, 2013
- 8- Resmi Gazete, 2012
- 9- Ekonomi Bakanlığı, 2012
- 10- TÜİK, 20.11.2013 tarih ve 13630 sayılı Haber Bülteni
- 11- BSTB - Tekstil, Hazır Giyim ve Deri Ürünleri Sektörleri Raporu, 2013/2
- 12- BSTB- Arge Merkezleri Özet Bilgileri, 2014
- 13- TİM, 2013
- 14- TÜBİTAK, 2003

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

**17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.**

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

**AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI**

KİRALIK



**AOSB'de
5.000 m2 Arsada
2.500 m2 Kapalı Alan
Köşe Parsel
3 Adet 10 Tonluk Vinç
250 KW Enerji
Doğalgazlı
Bakımlı Fabrika**

24.000 TL

KİRALIK



**AOSB'de
1.400 m2 Arsada
1.200 m2 Kapalı Alan
Vinç Buseleri Mevcut
200 KW Enerji
Bakımlı Ofisler**

10.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Boykon EMK AŞ
Baran Ambalaj AŞ
Namlı Mermer Ltd. Şti
CU Tekstil San. ve Tic. AŞ

Tatış Tic. ve San. AŞ
Netzsch GMBH
Geo Müh. Ltd. Şti
Güray Kimyevi Mad. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Vali Toprak'tan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'ne tam destek

İzmir Valisi Mustafa Toprak İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti. Bölge hakkında Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'tan ayrıntılı bilgiler alan Vali Toprak, İAOSB'nin en önemli projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde eğitimin bir an önce başlaması için gerekli desteği vereceklerini kaydetti.

Çiğli Kaymakamı Dr. Mustafa Arı ve beraberindeki heyetle birlikte İAOSB'ye gelen İzmir Valisi Mustafa Toprak'a, Bölge hakkında genel bilgiler aktaran Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, 630 sanayi parseli, 35 bin çalışanı ile İAOSB'nin yalnızca İzmir'in değil, Türkiye'nin gözbebeği OSB'lerinden birisi olduğunu kaydetti. Bölgede yürütülen çalışmalar ve hayata geçirilen projeleri de anlatan Uğurtaş, en çok önem verdikleri konunun ise 'eğitim' olduğunu vurguladı.

İAOSB Yönetim Kurulu'nun 'sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'deki mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek' amacıyla Anadolu Teknik Lisesi kurma

çalışmaları yürüttüğünü ifade eden Uğurtaş, "Okulun geçici binada 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlamasını hedefliyoruz" dedi.

Velilerin meslek liselerini en son tercih olarak düşündüklerini kaydeden Uğurtaş, sanayicinin ise bunun tam tersini düşündüğünü ve Meslek Liselerinde yetişmiş nitelikli ara elemana daha fazla ihtiyaç duyduklarını ifade etti. Türkiye'nin sanayileşmekte yol alması için Mesleki Eğitime daha fazla önem vermesi gerektiğini söyleyen Uğurtaş, geçici binada eğitime başlayacak Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin inşaatını 1 yılda tamamlamayı hedeflediklerini belirtti.

İAOSB'nin katkısı büyük

Bölge hakkında Yönetim Kurulu'ndan bilgiler alan ve tanıtım filmini izleyen İzmir Valisi Mustafa Toprak ise, Altyapısı düzgün, üreten, sorunlarını çözmüş, genel kurulunu yapacak düzeye gelmiş, sosyal sorumluluklarını yerine getiren, olması gereken tüm sosyal aktiviteleri de üretenler için ortaya koyan İAOSB'de olmaktan duyduğu memnuniyeti



dile getirdi. “Türkiye’de istihdam konusundaki kritik eşğin aşılamamasının nedeni Meslek Lisesi sayısının az olmasıdır” diyen Toprak, İAOSB Yönetim Kurulu’nun hayata geçireceği Anadolu Teknik Lisesi ile çok önemli sosyal bir sorumluluğu yerine getirdiğini belirtti.

Bu projelerinden dolayı emeği geçen herkesi tebrik eden İzmir Valisi Mustafa Toprak, yeni eğitim ve öğretim yılında geçici binada eğitime başlaması planlanan okul için bürokratik olarak her türlü desteği sağlama sözü verdi. Eğitim konusunda atılacak her türlü adımı çok önemsediklerini ifade eden Toprak sözlerini şöyle sürdürdü:

“Ülkemizde yüzde 10 olan işsizlik ortalamasının İzmir’de yüzde 15.4 oranında olması hepimizi üzen bir durum. Bu noktada İAOSB, 35 bin istihdam rakamı ile ilimiz adına çok önemli bir katkı sağlamaktadır. İAOSB, birçok alanda sorunlarını çözmüş ve her anlamda diğer OSB’lere örnek gösterilecek bir OSB’dir. Bu nedenle de takdir edilmesi gereken bir bölge. Bizim görevimiz yatırımcılarımızın önünü açmak, onlara gölge etmeden yürümelerini, istihdam sağlayarak işsizliği önlemelerini, ekonomik değer oluşturmalarını sağlamak ve böylelikle ülkemizin değerine değer katmalarına katkıda bulunmaktır. OSB’ler ile diğer kurum ve kuruluşlar arasında tıkanan ve olumsuz noktaya gelen problemler varsa, onları kamunun da gücüyle çözebilme fırsatı vermektir. Bir ilin valisi, bir ilçenin kaymakamı olarak; ister OSB içinde olsun, ister dışında yatırımcılarımızın o alanlarda yaşadıkları tıkanıkları gidermek bizlerin yazılı görevidir.

İzmir’de eğitimin de son derece önemli olduğunu, bununla birlikte üretimin de aynı yaklaşımla değerlendirilmesi gereken bir konu olduğunu görüyoruz. Gençlerimize öncelikle onları meslek sahibi yapacak bir eğitim, sonrasında onları mutlu kılacak bir iş sağlayabilir, onları sanayi, ticaret ve üretim alanlarına yönlendirebilirsek yaşadığımız birçok sorunu ortadan kaldırmış olacağız. Eğitimden kaynaklanan bilinç düzeyinin eksik olması ve sağlam gelir kaynağına sahip olmama, gençlerin ve aile fertlerinin suç ve suç odaklarının elemanı olması sonucunu getiriyor. Yarınundan endişe eden kişiler suça yönelik eylemlerde bulunurken kaybeden ise yine tüm toplum ve toplumun fertleri oluyor. Bizler bu bataklıkları kurutmak için asli görevlerimizi yerine getirirken, aynı zamanda eğitim gibi konularda da hayata geçirerek projelere destek olacağız.

Şunu da unutmamak gerekir ki, eğitim kadar üretmek ve üretime değer vermek de önemli. Bu yaklaşım geliştikçe bilinç düzeyi artacak ve bizlerin şikayet ettiği, toplumu kemiren hastalıklar da ortadan kalkacaktır. Sosyal refah artacak ve insanlarımız daha mutlu olacaktır. Onun için işini muntazam yürüten, elini taşın altına koyan, alınteri döken ve bununla birlikte ödediği vergilerle ülkeye katkı sağlayan sanayicilerin varlığı bizim için veli ni-mettir. Bir esnaf çocuğu olarak üretmenin değerini, zevkini ve zorluğunu bilirim. Üretmenin değerine hayranım. Tüm sıkıntılarınıza rağmen çok güzel bir iş yapıyorsunuz. Yanınızda 1 kişi bile çalıştırsanız her bir insanın duasını alıyor, onların ailelerini, çocuklarını geçindirip yanlış yollara sapmalarını önleyorsunuz. Yolunuz açık olsun.”

ATAER 2014'ü artı değerde kapatmayı hedefliyor



ATAER Enerji Elektrik Üretim A.Ş. 2013 yılı Olağan Genel Kurulu, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın başkanlığında Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleşti. Genel Kurulun açılış konuşmasını yapan ATAER AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan, ATAER'in 2013'ü 129 milyon ciro ile kapattığını açıklayarak, amortisman vergi öncesi faizi dahil olmak üzere 2014 yılını artı değerde tamamlamayı planladıklarını söyledi.

ATAER'in, talep geldiği andan itibaren 15 dakika içerisinde enerji üretebilecek ve üç saat sonra devreleri kapatabilecek bir donanıma sahip olduğunu hatırlatan Atılğan, doğalgazdan enerji üreten santrallerin elektrik üretiminde yaşanabilecek en ufak sorun ya da kısıtlamada kurtarıcı rol üstlendiklerinin altını çizdi.

2012 yılında ATAER Yönetim Kurulu'nun, şirketin rekabetini arttırmak için revizyona gittiğini hatırlatan Atılğan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"ATAER'i rekabete uygun hale getirmek için



Hilmi Uğurtaş



Haydar Atılğan

organizasyonunu ve yapısını yenileme yoluna gittik. Ayrıca pazarla ilgili bilgilerimizi güncelleyip danışmanlık aldık. İAOSB'nin tedarik yükünü 2013 Nisan ayında üstlendik. Elektrik fiyatlarının düşük olduğu saatlerde dışarıdan satın alarak Bölge'ye enerjiyi veriyoruz, yüksek olduğu saatlerde de üreterek karlılığımızı optimum düzeyde tutmaya çalışıyoruz. Organizasyonumuzu rekabete hazır duruma getirdik. İki analizimiz, bize destek olan danışmanlarımızla birlikte çalışma saatlerini optimum seviyede tutuyoruz. Bunun sonucunda 2013 yılında birçok olumsuzluğa rağmen, 2013 yılını fafökte artı değerde geçirmeyi başardık. 2013 yılında 3900 saat çalışıp 129 milyon TL ciro elde ettik. Konunun uzmanları bu dönemin birkaç sene içinde taleplerin artmasıyla daha iyi noktaya geleceğini söylüyorlar. Bugün baktığımızda ATAER'in günlük cari olarak günü eşit kapattığını görüyoruz ancak 2014 yılı için amortisman vergi öncesi faiz dahil, artı değerde yani faizlerin üzerinde para kazanmayı planlıyoruz."



İAOSB Yönetiminden imar uyarısı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu tarafından Bölge katılımcıları ile gerçekleştirilen toplantıda, Yapı-imar konularında Bölge yönetimi ile katılımcılara düşen görev ve sorumluluklar hakkında bilgi verildi.

İAOSB’de yürütülen projeler, gerçekleştirilen çalışmalar ve yapılması gerekenlere ilişkin Yönetim Kurulu’nun mevzuat ve Genel Kurul kararları doğrultusunda hareket ettiğini söyleyen İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Eylül 2013 – Şubat 2014 ayları arasında T.C. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı müfettişleri tarafından İAOSB’de gerçekleştirilen denetimde “yapı ve imar” konularının öne çıktığını belirtti. Sanayicilerin bu konuda haklı gibi gözükten birçok neden öne sürdüğünü ifade eden Uğurtaş, İmar konusunda OSB Kanunu ve Yönetmeliğine uymayan her türlü yapılaşma ve uygulamanın en kısa sürede ortadan kaldırılması gerektiğini ifade etti. İAOSB Yönetim Kurulu olarak kanunsuz hiçbir uygulamaya izin vermeyeceklerini belirten Uğurtaş konuya ilişkin şunları kaydetti:

“5237 Sayılı Türk Ceza Kanunu, 4562 sayılı OSB Kanunu ve ilgili yönetmeliklerde, OSB’lerde yapı ve imar konularına ilişkin açık ve net hükümler bulunmaktadır. İmar kirliliği, kamusal alan işgal-leri ve kiracılık konularında, Türkiye’deki OSB’lerde üretim yapan her sanayici kanun ve yönetmeliklere uygun hareket etmek zorundadır. **İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatı, GSM (Gayri sıhhi müessese)**

ruhsatı alabilmek için de, firmanın yükümlülükleri kanunlarla düzenlenmiştir. Bu zorunluluklar yerine getirilmeden, ya da eksikler giderilmeden firmalara ruhsat verilmesi diye bir şey söz konusu olamaz. Herhangi bir uygunsuzlukta, Genel Kurul, Yönetim - Denetim Kurulu ve Bölge Müdürümüzün farklı sorumlulukları var. Bu sorumluluklarımıza ilişkin katılımcılarımızın empati yaparak kendilerini bizlerin yerine koymasını bekliyoruz. İAOSB Yönetim Kurulu olarak; Bölgemizdeki uygulamalarda Kanun ve Yönetmeliklere uygun çerçevede hareket edilip edilmediğini denetlemek, olumsuz halin tespiti gereği uyarıyı yapmak, olumsuzluk giderilmediğinde yine kanun ve yönetmeliklerde belirtilen yaptırımları uygulamak bizlerin görevidir. Bölge katılımcılarımızın bundan sonraki süreçte kurallara uygun hareket etme konusunda daha fazla özen göstereceklerine inanıyor ve bunu her katılımcımızdan bekliyoruz.”

“Bölgemizin her bakımdan mükemmel olması için hep beraber katkı koymak zorunda olduğumuz bilinciyle katılımcılarımızın yönetime destek olacağına inancım tamdır” diyen Uğurtaş,

OSB’lerde yapılaşma oranının artırılması için ortak hareket edilerek, konunun kamuoyuna ve Hükümete her platformda açıklanması gerektiğini ifade etti.





İAOSB Yönetim Kurulu ASAD'ı ağırladı

ASAD Başkanı Güler, ASAD'ın İAOSB'nin bir parçası olduğunu ve Bölge ile ilgili her konuda İAOSB Yönetim Kurulu'nun yanında yer aldıklarını söyledi. Güler, "Birliktelik iş yapma kültürümüzü de geliştirecektir" dedi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Derneği (ASAD) Başkanı Ömer Güler ve Yönetim Kurulu Üyeleri İAOSB Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti. ASAD Başkanı Güler, ASAD'ın İAOSB'nin bir parçası olduğunu ve Bölge ile ilgili her konuda İAOSB Yönetim Kurulu'nun yanında yer aldıklarını söyledi. Güler, İAOSB Yönetimi ile birlikte çalışmaya hazır olduklarını belirterek, "Önümüzdeki iki yıllık görev süremizde hedeflediğimiz projelerden en önemlisi gençlik kolları anlayışı içinde ikinci veya üçüncü nesil sanayicilerimizi bir araya getirerek onların arasındaki dostluğu, birlikteliği pekiştirmek olacak. Bu birliktelik, ortak iş yapma kültürümüzü de geliştirecektir. ASAD olarak Bölge'nin gelişimine katkı sağlamak için İAOSB Yönetimi'nden görev bekliyoruz" dedi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise ASAD'ın yeni seçilen Yönetim Kurulu'nu ağırlamaktan mutluluk duyduklarını belirterek,

Güler ve ekibine görevlerinde başarılar diledi.

Uğurtaş, "İAOSB olarak biz büyük bir aileyiz. Bu ailede siz-biz yok. Gerek sorunlarımızın çözümünde gerekse ortak projelerde birlikte hareket etmenin yaratacağı sinerjinin çok önemli olduğunu biliyoruz. Günlük iş mücadelesi içinde böyle bir sivil toplum hareketine vakit ayırarak yola çıkmak çok önemli" dedi.

Sivil Toplum Örgütlerinin hızla değişen ve gelişen siyasi, sosyal ve ekonomik şartlara uyum hususunda ciddi görevleri olduğuna değinen Uğurtaş, İAOSB Yönetim Kurulu olarak gündeme getirdikleri konularda ASAD'ın da desteğini almaktan memnuniyet duyacaklarını söyledi.

ASAD Yönetim Kurulu'na Bölge'deki genel durum ve yapılan çalışmalar hakkında bilgi aktaran Uğurtaş, OSBDER çatısı altında tartışılmaya başlanan, dikey büyüyen OSB'ler ve sanayi birlikleri konuları hakkında da görüşlerini paylaştı.

İAOSB Vakfı Mütevelli Heyeti toplandı



Vakfın eğitim ve sağlık alanında yürütülen çalışmalarda etkin rol almasını hedeflediklerini dile getiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İAOSB'li sanayicilerin vakfa destek olmalarını beklediklerini söyledi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Eğitim ve Sağlık Vakfı Mütevelli Heyeti toplantısı, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ve Vakıf Mütevelli Heyet Başkanı Kadri Şeker'in katılımıyla Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleşti.

Adından da anlaşılacağı gibi Vakfın eğitim ve sağlık alanında yürütülen çalışmalarda etkin rol almasını hedeflediklerini dile getiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İAOSB'li sanayicilerin Vakıfa destek olmalarını beklediklerini söyledi.

2014-2015 Eğitim-Öğretim yılında İAOSB Özel Nedisim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin açılışını gerçekleştirecekleri müjdesini veren Uğurtaş, "Projelendirilen inşaatımızın gelecek yıl tamam-

lanmasını öngörüyoruz. Bu süre zarfında bir an evvel tamamı yüzde 100 burslu okuyacak evlatlarımızın eğitim-öğretim döneminden faydalanmasını istediğimiz için Bölgemizdeki geçici okul inşaatımızı tamamlayarak Eylül ayında kapılarını öğrencilerimize açacağız.

Konuyla ilgili gerekli destekleri İzmir Valiliği'nden ve Bilim, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'ndan aldık. İnşaatımız tamamlandıktan sonra, okulumuz

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi

Sanayici ve İşadamları Eğitim ve Sağlık Vakfı'na devredilecek. Bu sene Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından verilen destek ile birlikte gücümüzü birleştirerek okulun giderlerini karşılayacağız" dedi.



Türkiye'nin 2023 hedefleri ışığında ülkenin enerji ihtiyaçları



Türkiye'nin belli başlı göstergelerle genel bir görünümüne bakıldığında: Gayri Safi Milli Hasıla 2000-2012 yılları arasında yüzde 46, otomobil sayısı 2003-2012 yılları arasında yüzde 129, hava yolu kullanımı 2003-2012 yılları arasında yüzde 280, yabancı ziyaretçi sayısı 2000-2012 yılları arasında yüzde 202, çimento üretimi yüzde 71 ve demir çelik ihracatı yüzde 650 artmıştır.

2023 hedeflerinin en önemli noktası, 2023'te Türkiye'nin dünyanın en büyük 10 ekonomisi içine girmesidir. Bu; 2012 yılına göre Kişi Başına Düşen Milli Gelirin yüzde 117 artarak 25 bin dolara gelmesi, 2012 yılına göre ihracatın yüzde 229 artarak 500 milyar dolara gelmesi ve bir çok milyar dolarlık altyapı projesinin hayata geçmesi demektir.

Bu döneme ait bu hedeflerin gerçekleştirilmesi için gereken enerji ihtiyacımız (petrol bazında) 2011'den 2023'e yüzde 91 artacaktır. Bu da yaklaşık 130 milyar dolarlık bir ek yatırımın yapılmasını gerektirmektedir.

Bu rakamlardan da görüleceği üzere Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşması için gereken enerjinin temini hiç de kolay bir iş değildir.

Enerji üretiminde istenen üretim patlamasının sağlanması ise ancak özelleştirme ve liberal enerji politikalarının uygulanması ile mümkün görünmektedir.

Türkiye'nin daha verimli, daha liberal ve daha ekonomik bir enerji piyasasına sahip olması için bir süreç devam etmektedir. Bu süreç, 1993 yılında Türkiye Elektrik Kurumu'nun (TEK), TEAŞ ve TEDAŞ olarak ikiye ayrılması ile başlamıştır.

2001 yılında ise yeni bir elektrik piyasası kanunu uygulamaya girmiştir.

■ TEAŞ: EÜAŞ (üretim), TEİAŞ (iletim), TETAŞ olarak organize edilmiştir.

■ Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK) kurulmuştur.

■ Dağıtım bölgeleri oluşturularak, özelleştirmeler başlamıştır.

Özel sektör elektrik üretiminde baskın aktör olmuş ve payı artarak devam etmektedir.

Özel sektörün elektrik üretimi, üretilen elektriğin yüzde 60'ına ulaşmıştır. 2012 yılı sonuna kadar 21 dağıtım bölgesinin 3'ü özelleştirilmiştir. Bölgesel özelleştirmelerde global ekonomik şartlar çok etkin olmaktadır. Örneğin; 2010-2012 arasında bazı özelleştirmeler özellikle finansal kaynak yaratılamadığı için iptal edilmiştir.

Elektrik piyasasını daha da liberal hale getirmek için elektrik piyasası ile ilgili kanunlar konusunda TBMM'de çalışmalar sürmektedir.

Petrol ve gaz Türkiye'nin temel enerji tüketim unsurlarıdır. 2011 yılı verilerine göre enerji tüketiminin yüzde 33.3'ünü gaz, yüzde 29.7'sini petrol, yüzde 14.1'ini taşkömürü, yüzde 12.2'sini linyit kömürü oluştururken, hidroelektrik santrallerinden elde edilen enerji ile ağaç ve atıklardan elde edilen enerjinin tüketimdeki payları yüzde 4.1 oranındadır. Yenilenebilir enerji kaynaklarından rüzgar ve güneş enerjisinin payı ise yüzde 2.5'tir.

Türkiye'nin enerjide ithalata bağımlılık oranı yüzde 72'ye ulaşmaktadır. Petrolün yüzde 92'si, doğalgazın ise yüzde 98'i ithal edilmektedir.

2012 yılında Türkiye'nin petrol ithalatının yüzde 70'i 4 ülkeye endekslidir. İran yüzde 39'luk oranla ilk sırada yer alırken, bunu yüzde 19 ile Irak, yüzde 15 ile Suudi Arabistan, yüzde 11 ile Rusya, yüzde 5 ile Libya, yüzde 2 ile Nijerya ve yüzde 1 ile İtalya izlemektedir. Doğalgaz ithalatımızda lider ülke ise yüzde 57'lik oranla Rusya'dır. İran yüzde 18'lik pay ile ikinci sırada, Azerbaycan ile Cezayir yüzde 9'ar payla üçüncü sırada yer almaktadır.

Enerjide ithalata olan bağımlılığımızı yerli ve yenilenebilir kaynaklara dönerek azaltabiliriz. Hidroelektrikte 90-100 milyar kilowattsaat, rüzgarda 120

milyar kilowattsaat, jeotermalde 5 ile 16 milyar kilowattsaat, güneş enerjisinde 380 milyar kilowattsaat, linyitte yaklaşık 116 milyar kilowattsaat, biogazda 35 milyar kilowattsaat olmak üzere toplam 767 milyar kilowattsaat elektrik üretimi potansiyeli bulunuyor. Türkiye'nin 2011 yılındaki elektrik tüketiminin 229 milyar kWh olduğu dikkate alındığında yerli ve yenilenebilir kaynakların değerlendirilmesiyle elde edilecek enerjinin önemi bir kez daha ortaya çıkmaktadır.

İthalat faturamızı azaltmak için Türkiye, Nükleer Kulübe katılmaya karar vermiştir. Türkiye'nin 2023 yılı nükleer enerji hedefleri için Akkuyu ve Sinop'ta iki reaktörün devreye alınması planlanmaktadır. Bu iki reaktörün enerji ithalatını 7.2 milyar dolar azaltması beklenmektedir. Ancak nükleer enerjinin kullanımı hususunda var olan tereddütler ve tartışmalar sürmektedir.

Türkiye'nin petrol alanındaki bağımlılığını azaltmak için TPAO 5 farklı ülkede arama ve üretim faaliyetleri yürütmektedir. Bu ülkeler Kazakistan, Azerbaycan, Kolombiya, Libya ve Irak'tır. Oysa Türkiye ile aynı konumda olan Avusturya 16 ülkede, Hindistan 14 ülkede, Güney Kore 17 ülkede bu tür faaliyetlerde bulunmaktadır.

TPAO'nun bu düzeye ulaşamamasının altında; özel sektör firması gibi hareket edememesi, riske girecek desteği bulamaması, bürokratik yapının çok keskin oluşu gibi nedenler yatmaktadır.

Verimli kullanım ithalatı azaltır

Enerjinin verimli kullanımı, ithalata bağımlılığı azaltacak en önemli konulardan biridir. Enerji verimliliği ile ilgili mevzuat 2012 yılında yayımlanmıştır. Ancak, bu mevzuatı destekleyici mevzuat yavaş yavaş tamamlanabilmektedir.

Ülkemizde enerji verimliliğinde; binalarda yüzde 50, sanayide yüzde 20, taşımacılıkta yüzde 15, tüm yapılarda yüzde 25 oranında kullanmadığımız bir potansiyel gözükmemektedir. Ayrıca, 2010 verilerine göre orta üstü gelir düzeyine sahip olan ülkelerde enerji kayıp ve kaçakları yüzde 9, orta gelir düzeyindeki ülkelerde ise yüzde 10 iken ülkemizde bu oran yüzde 14'tür.

Çevresel standartlara uyum ise enerji verimliliğinde bir diğer önemli faktördür. Yenilenebilir enerji, enerji verimliliği ve çevre standartları, yeşil büyüme ve endüstriyel gelişimin vazgeçilmez



unsurlarını oluşturmaktadır.

Çevresel mevzuatın etkisi ve özel sektörün çevresel mevzuata uyumunda Hollanda, İsviçre, ABD, Japonya, Taiwan, İtalya, Singapur, Güney Kore, Fransa, Almanya, İspanya, İngiltere, Kanada, Belçika, Tayland, Meksika, Avusturalya, İsveç, Çek Cumhuriyeti vb. ülkeler Türkiye'nin önündedir.

Bu değerlendirmeler bize şunları söylemektedir:

Türkiye 2023 hedeflerine ulaşabilmesi için:

■ Enerji kapasitesini katlamalıdır.

■ Enerji kapasitesini artırırken özellikle enerji aldığı ülkeleri çeşitlendirmeli, uygulayacağı akıllı dış politika ile enerji talebini daima karşılama imkanına sahip olmalıdır.

■ Oluşabilecek herhangi bir enerji kısıtlamasının endüstriyel gelişimimizi olumsuz etkileyeceği hiç unutulmamalıdır.

Kaynak: TEPAV

Enerji arzı garanti altına alınmalı

- Şeffaf bir iş ortamı yaratılmalıdır.
- Çeşitlendirilmiş ithalat yapılmalıdır.
- Yerli ve yenilenebilir kaynaklara yönelinmelidir.
- Yurtdışı arama ve üretim imkanları yaratılmalıdır.
- Verimli ve adaletli bir enerji dağılım sistemi olmalıdır.
- Enerji verimliliği maximize edilmelidir.
- Enerji kayıpları ve kaçakları ile enerji hırsızlığı önlenmelidir.
- Çevresel standartlar uygulanmalıdır.



EBSO'nun en büyük 100 firmasında 25 İAOSB'li

İAOSB'de faaliyet gösteren 25 firma, Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın açıkladığı en büyük 100 sanayi kuruluşu listesinde yer alırken, Ataer Enerji Anonim Şirketi, EBSO üyeleri arasında en büyük 87'nci firma oldu.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) faaliyet gösteren 25 firma, Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın (EBSO) açıkladığı en büyük 100 sanayi kuruluşu listesinde yer alırken, Bölge'nin enerji santrali Ataer A.Ş., EBSO üyeleri arasında en büyük 87'inci firma oldu.

Listede, Bölge firmalarından 'Abalıoğlu A.Ş., Küçükbay, CMS Jant ve Makine Sanayi, Batıçim, Polibak Plastik Film, Norm Cıvata, DYO Boya, Üniteks Tekstil, Alliance One Tütün, Bak Ambalaj, CMS Jant Sanayi, Opet Fuchs Madeni Yağ, Ege Profil, Cevher Döküm, Çimbeton, Egeplast, Roteks Tekstil, Tarış Zeytin ve Zeytinyağı Birliği, Mayteks Örmek, İzmir Senkromer, Baylan Ölçü Aletleri, ZF Lemförder Aks, Ataer Enerji A.Ş., Bareks Plastik ve Baran Ambalaj' yer aldı. Bunun yanı sıra hazırlanan İstihdamda En İyi İlk 10 Firma arasına Abalıoğlu ve CMS Jant ve Makine firmaları isimlerini yazdırırken, DYO Boya, Üniteks, Norm Cıvata, ZF Lemförder Aks, CMS Jant ve Makine firmaları 'En Yüksek Ar-Ge Harcaması Olan İlk 10 Firma' arasında yer aldı. İhracatta İlk 10 Egeli listesinde de CMS Jant ve Makine firması kendine yer buldu. Uzun zamandır EBSO üyeleri arasında ilk 100 şirket arasında ilk sıradaki yerini koruyan Tüpraş, bu yıl da lider koltuğuna oturmayı başardı. Şirket, üretimden satışlarda Ege Bölgesi'nde 14 milyar 531 milyon 918 bin TL'lik, Türkiye genelinde ise 39 milyar 776 milyon 721 bin dolarlık üretimden satışlarla başı çekti. Onu 3 milyar 862 milyon 136 bin TL'lik üretimden satışla Petkim Petrokimya A.Ş.

izlerken üçüncü sırada yer alan Philips Philip Morris Sabancı Sigara ve Tütün A.Ş. rakam açıklamadı. İlk 10 listesinde 6'ncı sırada yer alan şirket ise ne ismini ne de rakamsal verileri kamuoyuyla paylaştı. Öte yandan 100 firmalık listede toplam 4 şirket de ismini gizli tutmayı tercih etti.

26 firma zarar bildirdi

Anket çalışmasının sonuçlarını açıklayan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, değerlendirmeye konu olan 2013 yılında döviz kurlarındaki dalgalanmalar ve faiz oranlarındaki artışların yanı sıra Türkiye'nin de kırılgan ülkeler arasında yer aldığına değindi. Bu koşulların EBSO üyesi firmaları da etkilediğine işaret eden Yorgancılar, ilk 100 listesinde zarar bildiren 26, kar bildiren 74 firma bulunduğunu aktardı. Yorgancılar, "Reel yani enflasyondan arındırılmış verilerle 100 büyük firmamıza bakacak olursak da 2013'te reel olarak 100 büyük firmanın ciro su yüzde 1, üretimden satışları ise yüzde 0.40 oranında azalmıştır. Zararın ana kaynağına baktığımızda yüzde 68 oranında kambiyo zararlarından oluştuğunu görmekteyiz. Bu da uzun yıllardır uygulanan reel sektörü dışlayıcı para ve kur politikalarının sanayicileri dış kaynak kullanmak zorunda bırakmasıyla ilgilidir" diye konuştu.

Bir diğer dikkat çekici gelişmenin de "net katma değerde yaşanan yüzde 10'luk gerileme" olduğunu belirten Yorgancılar, bunun fasona yönelmeyi işaret ettiğini söyledi.

İlk 1000 listesinde 15 İAOSB firması

Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından açıklanan 2013 yılı ihracat şampiyonları listesine İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 15 firma girmeyi başardı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından açıklanan ihracat şampiyonları listesine 2013 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 15 firma girmeyi başardı. Marmara Bölgesi'nin ardından en fazla firmanın yer aldığı Ege Bölgesi'nden 138 şirket listeye adını yazdırdı.

Bölge firmalarından ilk bin sıralamasında 49'uncu sırada yer alan CMS Jant ve Makine Sanayi A.Ş.'yi 78'inci sırada bulunan Schneider Elektrik San ve Tic. A.Ş. takip etti. Üniteks Tekstil Gıda Motorlu Araçlar Sanayi ve Ticaret A.Ş. 96'ıncı, Küçükbay Yağ ve Deterjan Sanayi A.Ş. 159'uncu, Bak Ambalaj San ve Tic. A.Ş. 189'uncu, Cevher Döküm Sanayi A.Ş. 201'inci, Norm Cıvata San ve Tic. A.Ş. 372'inci, Katmerciler Araçüstü Ekipman San. ve Tic. A.Ş. 438'inci, Polibak Plastik Film San. ve Tic. A.Ş. 520'inci, CU Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 557'inci, Amcor Tobacco Packaging İzmir Gravür Baskı San. Tic. A.Ş. 715'inci, Baylan Ölçü Aletleri San. ve Tic. Ltd. Şti. 844'üncü, Abaloğlu Yem Soya ve Teks. San. A.Ş. 846'ıncı, Ege Profil Tic. ve San. A.Ş. 875'inci, Nimeks Organik Tarım Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti. 922'inci sırada yer aldı.

Ege ihracat şampiyonları Türkiye'ye 2013 yılında 11 milyar 980 milyon dolarlık döviz kazandırarak, Bölge ihracatının yüzde 67'lik dilimini gerçekleştirdi. İzmir, ilk 1000 ihracatçı listesinde 70 firma ile İstanbul'un ardından ikinci il oldu. Geçen yıl ikinciliği Gaziantep'e kaptıran İzmir, 2013 yılında tekrar ikinci sıraya yükseldi.

İzmir 70 firma ile ilk 1000 ihracatçı listesine Ege Bölgesi'nden en fazla firma sokan il olurken, Denizli 24 firma ile ilk 1000 listesinde yerini aldı. 2012 yılında 20 firma ile ilk 1000 ihracatçı listesinde yer bulan Manisa bu yıl 18 firmasıyla listedeki konumunu güçlendirdi. İzmir, Denizli ve Manisa'dan toplam 112 firma İlk 1000 ihracatçı listesine girdi. Aydın ilinden 8 firma, Balıkesir'den 6 firma, Afyon'dan 4, Muğla ve Kütahya'dan 3'er ve Uşak'tan 2 firma ilk 1000 ihracatçı listesinde yer almanın mutluluğunu yaşadı.

Türkiye genelinde en fazla ihracat yapan 4. firma olan Vestel Dış Ticaret A.Ş. 2 milyar 251 milyon dolarlık ihracat rakamı ile Ege Bölgesi'nin ihracat şampiyonu oldu. Vestel Dış Ticaret A.Ş., 2011 ve 2012 yıllarında da Türkiye genelinde en fazla ihracat yapan 4. firma olarak listede yer almıştı. Ege Bölgesi'nde ikinci sırada Pergamon Status Dış Ticaret A.Ş. yer aldı. 2013 yılında performansını yüzde 20 arttırarak 809 milyon 939 bin dolarlık ihracat rakamına ulaşan Pergamon Status Dış Ticaret A.Ş. Türkiye geneli sıralamada da 5 basamak yükseldi ve 14. firma oldu. Pergamon Status Dış Ticaret A.Ş. İzmirli firmalar sıralamasında ise 1. sırada yer aldı. 2013 yılında 765 milyon 751 bin dolarlık dövizini ülkemize kazandıran Petkim Petrokimya Holding A.Ş. Ege Bölgesi'nde en fazla ihracat yapan üçüncü firma oldu. İzmir'de rafinerisi bulunan ve ihracatının büyük bölümünü İzmir'den gerçekleştiren Tüpraş Türkiye Petrol Rafinerileri A.Ş. ise, 2011 ve 2012 yıllarından sonra 2013 yılında da üst üste Türkiye ihracat şampiyonu oldu. TUPRAŞ, 2013 yılında 4 milyar 134 milyon dolar ihracat gerçekleştirdi.

İAOSB firmaları vergi rekortmeni



İzmir Vergi Dairesi Başkanlığı, İzmir'in en çok vergi ödeyen 100 büyük şirketini açıkladı. İlk sırada 153 milyon TL vergi ile Philip Morris Sabancı yer alırken, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 15 firma da listeye adını yazdırdı.

Bölge firmalarından Batıçim, Norm Cıvata, Ege Profil, CMS Jant ve Makine, Alliance One Tütün, Polibak, Amcor Tobacco Packaging, Ajan Elektronik, Kastaş Sızdırmazlık Teknolojileri, Standart Cıvata, Eltaş Transformatör, Opet Fuchs Madeni Yağlar, Mayteks Örmeye Sanayi, CU Tekstil Sanayi, İmas Klima Soğutma'nın yer aldığı listede, İzmirli mükellefler 1 milyar 316 milyon lira vergiyle Türkiye'nin toplam kurumlar vergisinin yüzde 4,5'ini ödedi.

2013 yılında 41 bin 457 mükellef, kurumlar vergisi beyannamesi verdi. Vergi beyannameleri ile 6 milyar 746 milyon 279 bin TL kurumlar vergisi matrahı elde edildi. Bu tutar üzerinden 1 milyar 326 milyon 927 bin TL kurumlar vergisi tahakkuk ettirildi. İzmir genelinde 2013 yılı vergilendirme dönemi için ortalama 162 bin 730 TL matrah beyanında bulunuldu. Bu matrahlar üzerinden ortalama 32 bin TL kurumlar vergisi tahakkuk ettirildi. 2013 vergilendirme dönemi kurumlar vergisi beyanlarına göre tahakkuk eden vergi payı Türkiye'nin yüzde 4,5'i oldu.



Özel İAOSB Nedim Uysal Teknik Koleji'nde eğitim başlıyor

Özel teknik kolej niteliğinde eğitim verecek olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin geçici olarak kullanılacak binası kısa zamanda eğitim ve öğretime hazır hale getirildi. Kayıtlar için hazırlık sürüyor.

Türkiye'deki Mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek amacıyla hayata geçirilen ve 2014 yılında eğitim ve öğretime başlayacak olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi için çalışmalar tüm hızıyla sürüyor.

Özel Teknik Kolej niteliğinde eğitim verecek olan Anadolu Teknik Lisesi'nin geçici binası olarak kullanılacak prefabrik bina inşaatı 1 ay gibi kısa sürede tamamlanarak Okul Ruhsatı alınması için hazır hale getirildi.

Bu aşamada okulun tanıtımı için gerçekleştirilen çalışmalar arasında; Çiğli'deki Ortaokul Yönetici ve Rehber öğretmenlerine yönelik bilgilendirme toplantısı, aldıkları başarılı sonuçlar ile öne çıkan okullara tanıtım broşürleri ve afişlerinin iletilmesi, hedeflenen eğitim öğretim kurum yöneticileri ile birebir görüşmeler yer alıyor.

Tüm öğrencilerin yüzde 100 burslu olarak eğitim göreceği okulda İngilizce eğitimine de ayrı bir önem verilecek.

Burslar ise öğrenim ücreti, yemek, kıyafet, ulaşım, kitap ve kırtasiye malzemelerini içeriyor.

Alan ve Dallarımız

ALANLAR	DALLAR	KONTENJAN
Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri Endüstride otomatik üretim yapan makinelerin bakımı, onarımı, programlanması ve temel olarak imalatı, üretimin ölçümü, izlenmesi ve denetlenmesi için donanım ve yazılım işlemlerini yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.	Mekatronik Dalı Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri alanında mekatronik teknisyenliği mesleğinin ve sertifika programları ile yetiştirilen alt mesleklerin yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.	24
Makine Teknolojisi Alanı Klasik ve bilgisayar kontrollü üretim tezgâhlarında makine imalatı işlemlerini yapma, endüstriyel döküm ve kalıplama tekniğine uygun üretime yönelik modelleme ve prototiplerini yapma yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.	Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC) Dalı Makine teknolojisi alanında Bilgisayarlı Makine imalatçı yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.	48
	Endüstriyel Kalıp Dalı Makine Teknolojisi Alanında Endüstriyel kalıpcı yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.	24

KAYIT SÜRECİ

A) Ön Kayıt

■ Milli Eğitim Bakanlığı tarafından öğrencilerin "Ortaöğretime Yerleştirmeye Esas Puan"ları açıklandıktan sonra, okul yönetimi tarafından ön kayıt takvimi hazırlanarak ilan edilir.

■ Ön kayıt için öğrenci, velisi ile birlikte gelerek ön kayıt formunu doldurur ve ön kayıt için gerekli belgeleri bu forma ekler.

Ön kayıt için gerekli belgeler:

■ Öğrencinin ortaokulu bitirdiğini gösterir belge,

■ Milli Eğitim Bakanlığı tarafından belirlenen "Ortaöğretime Yerleştirmeye Esas Puan" durumunu gösterir belge,

■ Sporcu lisansı, ulusal ve uluslararası bilimsel ve teknik proje yarışmalarında aldığı dereceleri gösterir belge/belgeler,

■ 1 adet öğrenci fotoğrafı.

■ Ön kayıt formunun teslimi sırasında öğrenci ile bireysel görüşme (mülakat) yapılır.

B) Kesin Kayıtlar

■ Okul Müdürlüğü tarafından en az üç kişilik kayıt komisyonu kurulur.

■ Ön kayıt işlemlerinden sonra komisyon tarafından başvuru formları ve ekleri incelenerek, öğrencinin değerlendirme puanı belirlenir. Bu aşamada ihtiyaç duyulması halinde, yeterlilik testi veya seçme sınavı yapılabilir.

■ Değerlendirme puanı = Ortaöğretime Yerleştirmeye Esas Puan + 2 ortak sınavdaki matematik net sayısının ortalaması+ ortaokul diploma puanı (diploma puanı 90-100 arasında olanlar için 10 puan, 85-89 arasında olanlar için 5 puan) + mülakat puanı (en fazla 10 puan) + C/3-c maddesinde belirtilen belgelerin her biri için 5 puan (toplamda en fazla 10 puan).

■ Öğrenciler değerlendirme puanına göre sıralanarak, ilgili öğretim yılı için belirlenen kontenjan kadar asıl, kontenjanın yarısı kadar yedek liste hazırlanır ve ilan edilir.

■ Kesin kayıt hakkı kazandığı halde kayıt yaptırmayan öğrencilerin yerine, yedek listede yer alan öğrencilerden, puan sırasına göre kayıt yapılır.

■ Kesin kayıtlarda öğrenci velisi, okul tarafından hazırlanan kayıt evraklarını eksiksiz olarak doldurur ve imzalar.

Kesin kayıt için gerekli belgeler:

■ Öğrencinin ortaokulu bitirdiğini gösterir belgenin aslı,

■ Ortaöğretime yerleştirmeye esas puanı gösterir belge ile varsa başarı belgesi/belgelerinin aslı,

■ Sağlık raporu (sağlığının seçeceği meslek için uygun olduğuna dair),

■ 2 adet öğrenci, 1 adet öğrenci velisinin fotoğrafı.

Ayrıntılı bilgi için, www.iaosb.org.tr adresini ziyaret edebilirsiniz.

Kurucu Okul Müdürü Satı Çalışkan
376 71 76 – 262 / scaliskan@iaosb.org.tr



Japonların gözü Özel İAOSB Nedim Uysal ATL'de

Bu yıl öğrencilere kapılarını aralamaya hazırlanan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, yurtdışından gelen konuklarını ağırlıyor. Meslek Lisesi'ne ilişkin yürütülen çalışmalar hakkında İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu ve İAOSB Eğitim Sorumlusu- Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi Kurucu Müdürü Satı Çalışkan'dan bilgi alan heyet üyeleri, yapılabilecek ortak çalışmalar hakkında görüş alış-verişinde bulundular.

İAOSB Bölge Müdürü Yardımcısı Ayşe Avanoğlu, OSB'lerin kurulum amaçlarını ve yönetim sistemlerini Japon heyete aktarırken, Bölge'ye ilişkin bilgiler de verdi. Avanoğlu, yüzölçümü anlamında olmasa da özellikle Ar-Ge, İnovasyon ve Üniversite-Sanayi işbirliğine yönelik yürütülen çalışmalarla, İAOSB'nin Türkiye'deki OSB'lere örnek olan, modern bir Bölge olduğunu vurguladı.

İAOSB Eğitim Sorumlusu, aynı zamanda Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi Kurucu Müdürü Satı Çalışkan da geçmiş yıllarda Japonlar ile 'endüstriyel otomasyon sistemlerine' ilişkin bir çalışma yürüttüklerini açıklayarak, Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi hakkında bilgi verdi.

14 bin metrekare kapalı alan üzerine kurulacak, 500 öğrenci kapasiteli okulun tüm masraflarının İAOSB tarafından karşılanacağına dikkat çeken Çalışkan, "İzmir'de ilk kez bir özel teknik lise kuruluyor.

Okulumuzun devlet okullarına model olacağını, diğer OSB'lere de iyi bir örnek olup, okul yatırımına teşvik edeceğini düşünüyoruz. Burada okuyan öğrencilerimizin en az bir dili iyi derecede öğrenmelerini hedefliyoruz" dedi.

Çıraklık Eğitim Merkezi'nin de yer aldığı İAOSB'nin eğitim konusuna büyük önem verdiğinin altını çizen Çalışkan, Anadolu Teknik Lisesi'nden mezun olan öğrencilerin isterlerse tekniker olarak, isterlerse yüksek öğrenimlerine devam ederek, sahayı bilen mühendisler olarak topluma kazandırılmasını hedeflediklerini sözlerine ekledi.

Özel İAOSB Nedim Uysal ATL okul yöneticilerinin gönlünü fethetti



Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin hazırlıkları tüm hızıyla sürerken, okulun işleyişi ve öğrenci alımlarına ilişkin Çiğli Bölgesi'nde faaliyet gösteren 20 ortaokulun yöneticilerine bilgilendirme toplantısı düzenlendi.

Çiğli İlçe Milli Eğitim Müdürü Hamdullah Işık'ın da katıldığı toplantıda okula ilişkin bir sunum hazırlayarak yöneticilerle paylaşan İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu ile İAOSB Eğitim Sorumlusu, aynı zamanda Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin Kurucu Müdürü Satı Çalışkan; merak edilen soruları da yanıtladılar.

İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu, açılacak okuldan mezun olacak öğrencilerin hayatın her alanında çeşitli donanımlara sahip bireyler olmaları için çalışacaklarını söyleyerek, "Mesleki eğitim konusunda teknik bilgi ile donanmış, akademik bilgiye sahip, yabancı dile hakim genç bireyler yetiştirmeyi hedefliyoruz" dedi.

İAOSB Eğitim Sorumlusu, aynı zamanda Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin Kurucu Müdürü Satı Çalışkan da sanayicinin rol almadığı mesleki-teknik eğitimin istenen hedefe ulaşamayacağını vurgulayarak, şunları söyledi:



Hamdullah Işık

"İAOSB, İzmir'de ilk kez kurulacak böyle bir okulun sahibi olacak. Diğer OSB'lere de örnek olmayı amaçlıyoruz. Anadolu Teknik Lisesi Programı'nın uygulanacağı okulumuzda çocuklarımızın mezun olduktan sonra yüksek öğrenimlerine devam eden, uygulamayı da bilen mühendisler olarak yetiştirmelerini amaçlıyoruz. Biz, uygulamayı bilen mühendislerin altyapısını yetiştirmek istedik. Öğrencilerimizi okulumuza ortaöğretime yerleştirme puanını esas olarak ön kayıt yöntemi ile alacağız. Öğrencilerimizin tamamı yüzde 100 burslu olacak. Öyle ki evlerinden çıktıkları andan evlerine tekrar dönene

kadar; ulaşimleri, kırtasiye masrafları, kıyafetleri İAOSB tarafından karşılanacak. 14 bin metrekare kapalı alan üzerine kurulacak okulumuzda toplam 500 öğrenci eğitim-öğretim görecektir. Okulumuzdan mezun olan öğrencilerimiz, isterlerse 'teknisyen' olarak iş hayatına atılabilecekler."

Yürüttükleri projeden dolayı İAOSB Yönetim Kurulu'nu tebrik ederek, yapılacak okulun tam donanımlı öğrencileri hayata kazandıracağına dikkat çeken Çiğli İlçe Milli Eğitim Müdürü Hamdullah Işık da, Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nin tüm OSB'lere örnek olmasını diledi.



İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi öğrencileri karne sevinci yaşadı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Mesleki Eğitim Merkezi öğrencileri mezuniyet sevinci yaşadı. 2013-2014 Eğitim-Öğretim yılının ikinci döneminde mezun olmaya hak kazanan 140 öğrenci karnelerini Okul Müdürü Şahin Sucubaşı'nın elinden aldı.

Eğitim-öğretim aldıkları 6 dönemi yüksek başarıyla tamamlayan 21 öğrenci takdir belgesi, 92 öğrenci de teşekkür belgesi almaya hak kazandı. Okuldan nitelikli çırak olarak mezun olan öğrenciler, kalfalık sınavlarına girmeye hak kazandılar.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Mesleki Eğitim Merkezi Müdürü Şahin Sucubaşı, görev alan tüm öğretmenlerin gayretlerine cevap vererek başarıyla eğitim-öğretimlerini tamamlayan öğrencilere yeni hayatlarında

başarılar diledi. Çırak olmaya hak kazanan öğrencilerin kalfalık sınavına girebileceklerini hatırlatan Sucubaşı, "İleride hepinizi mesleğinin uzmanı olmuş, bulunduğu sektörün aranan ustabaşları olarak görmek isteriz. Aldığınız nitelikli eğitimi devam ettirmenizi temenni ediyoruz. Öğrencilerimizi eğitim-öğretim sürecinde gösterdikleri gayretten dolayı tebrik ediyor, yeni başlayacakları hayat maratonunda kendilerine başarılar diliyoruz" dedi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Mesleki Eğitim Merkezi'ne 2014-2015 Eğitim-Öğretim yılı kayıtları 1 Temmuz 2014 tarihinde başlayacak, okulların açılacağı Eylül 2014 tarihine kadar devam edecek.

Mesleki Eğitim Merkezi
Tel: (0232) 376 71 06





İnovasyonda Anadolu Ateşi İzmir'den yandı

Ekonomi Bakanlığı'nın katkılarıyla Türkiye İhracatçılar Meclisi ve Ege İhracatçı Birlikleri organizasyonunda düzenlenen Türkiye İnovasyon Haftası, inovasyon kültürünü Anadolu'ya yaymak amacıyla ilk adımı İzmir'den attı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından inovatif çalışmaların ihracatla buluşması amacıyla düzenlenen 3. Türkiye İnovasyon Haftası, Anadolu'ya açılımını İzmir'den başlattı. Ekonomi Bakanlığı'nın katkılarıyla Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Ege İhracatçı Birlikleri (EİB) organizasyonluğunda bu yıl üçüncüsü düzenlenen Türkiye İnovasyon Haftası, inovasyon kültürünü Anadolu'ya yaymak amacıyla ilk adımını İzmir'den attı.

Türk Ekonomi Bankası (TEB), Arçelik, Türk Hava Yolları (THY), İzmir Kalkınma Ajansı (İZKA) ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin çözüm ortağı olarak destek verdiği organizasyona, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, EİB Koordinatör

Başkanı ve İnovasyon Komite Üyesi Sabri Ünlütürk, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun yanında bazı birlik başkanları, akademisyenler, sanayi ve iş dünyasından çok sayıda temsilci katıldı.

Hayal etmekten korkmayın

Türkiye İnovasyon Haftası açılış töreninde konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, çocukken ilk oyuncaklarını bir çeşit inovasyonla yaptıklarını söyleyerek, "Hayal etmekten korkmayın. Cesur olun, her şey hayal kurmakla başlar" dedi.

Zeybekci, hayallerin ticari ve sosyal bir değere dönüşmesiyle inovasyon haline geleceğine vurgu yaparak, yeni dünyanın fikirlerin çarpışmasıyla şekilleneceğini ifade etti. "Artık yeni bir şeyler yapmak



lazım. Ar-Ge, İnovasyon, tasarım... Başkalarının tasarladığı ürünleri değil, reçetesini bizim yaptığımız ve tüketim alışkanlıklarını belirleyebilen ürünlerle yarışan bir ülke olmamız lazım" diye konuşan Zeybekci, Türkiye'nin ekonomik anlamda mevcut sınırlarını aşması gerektiğini sözlerine ekledi.

Eski köye yeni adet getirecek gençler aranıyor

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi ise değişimin gücünü inovasyondan aldıklarını söyleyerek, "Neden yıllardır inovasyon inovasyon diyoruz ve inovasyona bu kadar önem veriyoruz? Çünkü ihracatımızın geleceği inovasyonla yapacağımız atılıma bağlı" diye konuştu.

İnovasyon kavramını, Türkiye'de sadece İstanbul ile sınırlandırmayacağı fikrinden hareketle tüm Anadolu kentlerine yaymayı hedeflediklerini belirten Büyükekşi, "Eski köye yeni adet getirecek gençlerimiz her kentte var. İlk kıvılcımı İzmir'den yaktık. İzmir ihracatımız için oldukça önemli bir kent. Bugün İzmir için bir milat olacak" diye konuştu.

İzmir'in inovasyon heyecanı motive etti

EİB Koordinatör Başkanı Sabri Ünlütürk de etkinliğin Anadolu turunun İzmir'den başlamasının önemine dikkat çekerek, "İzmir'in bu konudaki heyecanı bizi motive etti. İki gün boyunca teknolojiden tasarıma, iş dünyasından inovasyona pek çok alanda etkinliğimiz olacak" dedi.

İnovasyonun, yenilikten farklı olarak değer yarattığını ifade eden Ünlütürk, "Şirketler inovasyon ile rekabet avantajı sağlıyor. Bu durum küçük olsun, büyük olsun, geleneksel olsun, yenilikçi olsun, tarım, sanayi, hizmet, enerji fark etmeden tüm sektörlerimiz için geçerli. Artık sektörünüz ve büyüklüğünüz ne olursa olsun inovasyon kaçınılmaz" diye konuştu.

İzmir'de neler oldu?

İki gün süren ve yaklaşık 6 bin katılımcının takip ettiği tahmin edilen etkinlikte; Ege Bölgesi'ndeki üniversiteler, Ar-Ge merkezleri stantlarında ino-

vatif çalışmalarını tanıtma fırsatı bulurken, EİB ve Denizli İhracatçılar Birliği'nin yaptığı tasarım yarışmalarında ve Gıda Ar-Ge Proje Pazarı'nda başarılı olan projeler de tanıtıldı.

Etkinliğin ilk gününde Bilim ve Teknoloji, İnovasyon ve Tasarım konuları işlendi. İlk konuşmacı, Human Genome Project (İnsan Gen Haritası Projesi) üzerine çalışmalar yürüten; Alzheimer, Astım, Parkinson gibi hastalıklar için tedaviler geliştiren Signum Biosciences'ın Kurucu CEO'su Dr. Gregory Stock oldu.

Ardından inovasyonunun tanınan isimlerinden 60'dan fazla ülkede seminer ve konferanslar vermiş Rowan Gibson deneyimlerini paylaştı. Tasarım alanında gerçekleştirilen panel ise Endüstriyel & Mimari tasarım alanında çağdaş mimaride Türkiye'nin önde gelen isimlerinden Melkan Gürsel Tabanlıoğlu'nun konuşması ile başladı. Ardından tasarımda başarılı işlere imza atan Bora Aksu ve Deniz Kardeşahin etkinlikte yer aldı.

Etkinliğin ikinci gününde; "Kobilerde İnovasyon" başlığıyla ilk konuşmacı İrlanda'dan Gearoid Mooney oldu. Ardından Türk İş Dünyası panelinde katılımcılar Hüsnü Özyeğin, Ali Kibar, Varol Civil, Osman Okyay, Tülin Karabük, Perihan İnci, Ekber Onuk ve Temel Kotil deneyimlerini paylaştı.

Kariyer etkinliği panelinde ise iş dünyası ile üniversite öğrencileri bir araya geldi. İkinci gün öğleden sonra etkinliği; "Türkiye'nin Dijital Platformu" paneli ile sürerken, Sabah Gazetesi Ekonomi Müdürü ve Köşe Yazarı Şeref Oğuz'un moderatörlüğünü yaptığı panelde Türkiye Genel Müdürü Burak Aydın, Microsoft Türkiye Genel Müdürü Tamer Özmen ve SAP Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Uğur Candan yer aldı.

Dijital Platform panelinden sonra sırasıyla Türk Mucitler ve Akademisyenler panelleriyle etkinlik tamamlandı. Panel, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Yücel Altunbaşak'ın açılış konuşmasıyla başladı.

İki gün boyunca, İhracatçı Birlikleri tarafından düzenlenen Ar-Ge Proje Pazarı ve Tasarım Yarışmaları Sergileri fuaye alanında sergilendi.



İftarda birlikte olmaya mesafeler bahane olmasın

Tüm Türkiye her şey dahil

99TL*

'DEN BAŞLAYAN
FİYATLARLA



Biletleme tarih aralığı: 27 Mayıs - 24 Temmuz 2014
Seyahat tarih aralığı: 28 Haziran - 24 Temmuz 2014

*Her şey dahil tek yön başlangıç ücretidir. Seyahat değişikliğine ve iadeye izin vermez. Diğer kampanyalar ve indirimler ile birleştirilmez. Sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. THY kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Diğer tüm kural ve detaylar için thy.com adresini ziyaret ediniz.

**TURKISH
AIRLINES** 

Türk Hava Yolları
konforuyla
Sabiha Gökçen'den
dünyayı keşfedin



BRÜKSEL AMSTERDAM
VIYANA BERLİN ASTRAHAN
ERCAN DÜSSELDORF
KİEV KUVEYT
SARAYBOSNA MÜNİHLONDRA MILANO
TİFLİS STAVROPOL TEL AVİV ANKARA
ANTALYA DALAMAN İZMİR BODRUM

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH
AIRLINES





Planlı Sanayileşme ve Ege Bölgesi

Dünyayı saran ekonomik buhran ortamında Atatürk ve kadrosu, sanayileşmeyi hızlandırmak istemiş, ancak özel sermayenin yetersizliği ve isteksizliği devletin konuya doğrudan el atması sonucunu doğurmuştur.

19. yüzyılın sonunda ve 20. yüzyılın başında katılmış olduğu savaşlar sonucunda Osmanlı Devleti ekonomik anlamda güçsüz bir konumdaydı. Girmiş olduğu savaşların finansmanında iç kaynakları yetersiz kalmış ve yüksek oranda borçlanmaya gidilmişti. Yıllarca süren bu savaşlar sonrası; ülkede birçok iş sahası kapanmış, üretken erkek nüfusu azalmış, göçler nedeniyle de işsizlik büyük boyutlara ulaşmıştı. Var olan kaynakların büyük ölçüde ordunun hizmetine sunulması, bu kaynakların tükenmesine sebep olmuştu. 1915 yılında İstanbul ve Anadolu'da büyük işletme sayılan 585 işyerinde yapılan inceleme sonucunda 30 bin sanayi işçisinin çalıştığı görülmektedir. Bu dönemde Osmanlı İmparatorluğu ekonomik anlamda kendi kendine yetebilmekten uzak kalmıştır. Çünkü sanayi kuruluşlarının kapasitesi küçük, işçi sayısı az ve üretilen ürünlerin kalitesi de düşüktür. Böyle bir ortamda başlayan ve dört yıl süren Kurtuluş Savaşı'nda da ülkenin beşeri ve fiziki kaynakları sonuna kadar kullanılmış, Cumhuriyetin ilanından sonra her işin devletten beklendiği uzun ve zor bir dönem başlamıştır. Devlet bir taraftan okul, hastane, yol yaparak ülkeyi yeniden inşa etmeyi; diğer taraftan da şekeri, çimentoyu üretecek fabrikalar kurmayı planlamaktaydı. 1920'li yıllarda ülkenin bulunduğu bu olumsuz durumda dahi egemen olan iktisadi düşünce, piyasa mekanizması esas alınarak, sermaye birikiminin özel sektör aracılığıyla gerçekleştirilmesi yönündeydi.

1923-1929 döneminde özel girişime dayalı bir

sanayileşme politikası benimsenmiş, özel girişimin çabaları sayesinde sanayileşmenin ve buna bağlı olarak kalkınmanın gerçekleşeceği beklenmişti. Ancak uygulama sonunda yönetici kadrosunun beklentilerinin gerisinde sonuçlar gerçekleşmişti. Bu sebeple hükümet söz konusu dönemde özel girişimciler tarafından gerçekleştirilen sanayileşmenin hızından ve yapısından memnun olmamışlardı.

1930'lu yıllar, Türkiye'de "iktisadi devletçilik" in hakim ekonomik anlayış olarak benimsendiği ve uygulamaya konduğu yıllardır. Etkileri günümüzde de hissedilen bu uygulamaların içeriği, ideolojik örüntüleri, yerli ve yabancı sermaye üzerindeki etkileri hala araştırılmakta ve tartışılmaktadır. Ancak herkesi üzerinde birleştiği, 'devletçilik' anlayışının öncelikle Türkiye'nin sanayi alanında kalkınmasını hedeflediğidir. Dünyayı saran ekonomik buhran ortamında Atatürk ve kadrosu, sanayileşmeyi hızlandırmak istemiş, ancak özel sermayenin yetersizliği ve isteksizliği devletin konuya doğrudan el atması sonucunu doğurmuştur.

İlk Sanayi Planı

İktisadi Devletçilik politikasının sanayi alanındaki ilk ciddi tezahürü, 11 Nisan 1934'de "Sınai tesisat ve işletme raporları üzerine tetkikler ve kararlar" adı altında Bakanlar Kurulu'nun gizli kaydıyla aldığı bir kararda kendisini gösterir. Aslında bu karar, bir yıl önce, 1933'te İktisat Vekâleti tarafından hazırlanarak Bakanlar Kurulu'na sunulan ve aynı yıl yayınlanan

çeşitli raporları temel almaktaydı. Daha sonraki yıllarda Birinci Beş Yıllık Sanayi Planı olarak anılacak olan bu raporlarda sanayi beş ana grupta değerlendirilmekteydi;

- Mensucat sanayi (pamuk, kendir, yün)
- Maden sanayi (demir, semikok kömürü, kömür müstekatı, bakır, kükürt)
- Selüloz sanayi (selüloz, kâğıt ve karton, suni ipek)
- Seramik sanayi (Şişe, cam ve porselen)
- Kimya sanayi (Zaç yağı, klor, sudkostik, süper fosfat)

Raporlarda, dolayısıyla Bakanlar Kurulu'nun kararında sanayi kuruluşlarının nerelerde kurulacağı da aşağı yukarı saptanmış, Ege Bölgesi'nin payına Nazilli'de kurulması düşünülen 29 bin iğlik ince kumaş fabrikası düşmüştü. Sanayi programının uygulanması sürecinde de Nazilli Basma Fabrikası'nın açılması başlı başına önemli bir atılım olarak görülmektedir. 9 Ekim 1937'de Atatürk tarafından yapılan açılıшта, başta Başbakan İsmet İnönü ve İktisat Vekili Celal Bayar olmak üzere neredeyse bütün Ankara, Nazilli'dedir.

Birinci Sanayi Programı hazırlanırken, ülkenin öncelikle ihtiyaç duyduğu alanlarda yatırım yapılması öngörülmüş ve fabrikaların kurulacağı yerler de buna bağlı olarak belirlenmişti. Bu program uygulanmaya başladıktan kısa bir süre sonra, 1935'te hükümete İkinci Beş Yıllık Sanayi Planı'nın hazırlıklarına girişti. Ocak 1936'da İkinci Program'ı görüşmek üzere Ankara'da bir Sanayi Kongresi toplandı. Daha çok kamu kuruluşlarında çalışan teknik personel ve yöneticilerin katıldığı bu konferansta seçilen uzmanları hazırladıkları raporlar daha sonra İktisat Vekâleti tarafından incelendi. Kasım 1936'da İktisat Vekili Celal Bayar'ın, 'İkinci Beş Yıllık Sanayi Planı Projesi' adıyla Başbakanlık'a sunduğu plan, 16 Eylül 1938'de Hükümet tarafından onandı.

İkinci Beş Yıllık Sanayi Planı (1938)

1938 Planı, Birinci Sanayi Planı'nın aksine, tüketim mallarının üretiminden çok, madencilik, enerji üretimi, limanlar gibi alanlara ağırlık vermektedir.

Ege Bölgesi'nin en zengin ürünlerinden biri olan zeytinyağının rafinerisi için bir fabrikanın kurulması öngörülmekteydi. Yapılan ön incelemelere göre Edremit – Ayvalık zeytin mıntıkasında, bu mıntikanın teknik ve iktisadi bakımlardan elverişli Ayvalık gibi bir yerinde, bir günde 20 ton ham zeytinyağı tasfiye edecek modern bir rafinerinin kurulması uygun bulunmuştu.

Rafineri, yılda 250 günlük bir çalışma döneminde 5 bin ton yağ tasfiye edecekti. Bu miktar, Bu miktarda Edremit – Ayvalık mıntikasının yıllık ortalama üretiminin yarısı demektir.

İzmir ve çevresi için İkinci Sanayi Planı'nda yer alan diğer bir sanayi işletmesi türü, planın hayata geçirileceği ilk yıl içinde inşa edilmesi ön görülen,

Manisa, Turgutlu, Akhisar, Salihli ve Alaşehir'de mahalli, İzmir'deyse merkezi soğuk hava depolarıydı. Örnek olarak alınacak bu tesisin ardından ikinci yıl Ege'nin çeşitli noktalarında dört tane daha soğuk hava deposu kurulacak, böylece bölgenin o zamana kadar yeteri kadar değerlendirilemeyen yağ üzüm-leri için daha geniş ihracat olanağı yaratılacaktı.

İzmir Limanı

İkinci Beş Yıllık Sanayi Planı'nda İzmir'e yapılacak en pahalı yatırım limanı ile ilgiliydi. İzmir Limanı o tarihte 3023 sayılı kanunla İktisat Vekâleti'ne bağlı iki limandan biriydi. (Diğeri İstanbul Limanı'dır.) Planı'na göre Türkiye liman ve iskeleleriyle, bunlara bağlı fabrika ve yan kuruluşlar, İktisat Vekâleti'nin denetimi altında kurulacak olan Denizbank'a devredilecekti. Bu meyanda İzmir Limanı Denizbank tarafından işletilecek, yapılacak yatırımlarla kapasitesi artırılacaktı. Plana göre İzmir Limanı'nda mendirek dahili taranacak, limanda yükleme – boşaltma işlemleri ucuzlatılacak ve modernize edilecekti. Tüm bu işlemler için 350 bin liraya ihtiyaç duyulduğu hesaplanmıştı.

Ancak Sanayi Planı'nın kabul edilmesini izleyen aylar hiç de beklendiği gibi yaşanmadı; önce İsmet İnönü, kesintisiz 12 yıl boyunca sürdürdüğü başbakanlıktan ayrılmak zorunda kaldı. Yerine, Sanayi Planı'nın mimarı Celal Bayar'ın Başbakan olması belki Plan'ın hayat bulması için bir şans olabilirdi. Ancak 10 Kasım 1938'de Atatürk'ün ölümü ve İsmet İnönü'nün Cumhurbaşkanı seçilmesi ve kısa süre sonra Celal Bayar hükümetinin çekilmesi Sanayi Planı'nın bütün şansını yok etti.

Refik Saydam hükümeti, 1934 Programı ve Ekleri'nin ve 1938 Planı'nın uygulanmasının son durumunu ve yeni Plan'ın gerektireceği mali yükü incelemeye aldı. Hazırlanan rapor, 1938 Planı'nı gerçekleştirmekten uzak, maliyetlerin hesaplananlardan çok daha kabarıp olacağı görüşünü belirtince, 13 Mart 1939'da gizli bir kararnameyle, 1938 Planı'ndaki projelerin çoğuyla ilgili yürürlüğe koyma kararı iptal edildi. Ayrıca Avrupa'da savaş rüzgârları şiddetini artırmış, Türkiye'nin sanayisinden önce düşünülecek yeni sorunlar ortaya çıkmaya başlamıştı.





Meryem Fulya YAZICIOĞLU



Bestenigar BAZİKİ

Disney, As Baskı'ya emanet

İleri teknoloji ürünü makinelerle gerçekleştirdiği kaliteli üretimini ihracat başarılarıyla perçinleyen As Baskı, Avrupa'dan Uzakdoğu'ya uzanan coğrafyada disiplinli ve hızlı çalışmasıyla hedeflerine emin adımlarla ilerliyor.



Kurulduğu ilk yıl 'en büyük bacasız ihracat yapan firma' ödülünü, üçüncü yıl ise Cumhurbaşkanının elinden 'en büyük istihdam yaratan ve en çok ihracat yapan firma' ödülünü alan kaç şirket vardır bilinmez ama biz, o bir elin parmaklarını geçmeyecek firmalardan birisi olan As Baskı ve As Tekstil'in yükselen başarı hikayesinin içinde buluyoruz kendimizi. Firmanın Yönetim Kurulu Başkanı, başarılı sanayici Hüseyin Arıcı, 27 yıllık serüvenini ilk günkü heyecanı ile bizlere aktarıyor.

Firmasını başarıdan başarıya taşıyan Arıcı, sosyal ve sivil toplum hayatındaki rolleri ile de takdir topluyor. Geçmiş dönemlerde TOBB'da Sanayi Konseyi Üyesi olarak görev alan Arıcı, aynı zamanda Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda Meclis Üyesi olarak çalışmalara katılıyor. Tire OSB Müteşebbis Heyet Başkanlığı görevini de sürdüren Arıcı'nın hikayesi, 'öngörünün ve disiplinin' başarıdaki önemine bir kez daha dikkat çekiyor.

Bir iplik fabrikasının ortaklarından olan Arıcı, ilerleyen yıllarda ihracata yönelik üretim yapmaya karar vererek, rotasını el örgüsü kazak üretimine çevirir. Fabrikasının kuruluş yıldönümünü henüz



kutlamadan ödülünden ödüle koşmaya başlayan Arıcı, "As" markasının sektörünün 'aranan markaları' arasında yer almasını sağlar.

1987 yılında As Tekstil Sanayi Tic. Ltd. Şti. olarak toplam 16 kişi ile çıktığı üretim yolculuğuna bugün 150 kişi ile devam eden Arıcı'dan hikayesini dinliyoruz:

"Kendi firmamı kurmadan önce iplik fabrikası olan İzmir Tekstil'in ortaklarındandım. Almanya ile işbirliği yaptığımız dönemde yurtdışının ihtiyacı olan ürünleri gözlemleme şansı buldum. Baktık ki Almanya'da böyle bir potansiyel var, biz de 1987 yılında iplikten ayrılıp iki ortak olarak firmamızı kurduk. Kurulurken hedefimiz hep ihracata yönelik üretim yapmaktı. O günden bugüne tam 27 yıldır ihracat hedefimiz devam ediyor. Şirketimizin üretim ayaklarının

en önemli unsuru kazak imalatıydı. 15 kişiyle el örgüsü kazak imalatına başladık. Ürünlerimizin tamamını ihraç ediyorduk. Çok kısa süre içerisinde el örgüsü kazak yapan personel sayımız 3 bin 160 kişi oldu. Biz de bunların tamamını yurtdışına; özellikle Almanya, İngiltere, İsviçre'ye ihraç ettik. Şirketimiz bir anda dev adımlarla büyümeye başladı. 1988'de, yani kurulduktan bir yıl sonra, Türkiye İhracatçılar

Meclisi'nin açtığı 'En Büyük İhracatçı' yarışmasında en büyük bacasız ihracat yapan firma olduk. Dönemin Başbakanı Özal'dan plaket aldık. 1990 senesinde de daha sonra Cumhurbaşkanı olan Turgut Özal'dan yine 'Bacasız ihracatçılarda en büyük istihdam yaratan' ve 'en çok ihracat yapan' kategorilerinde hem plaket hem de parasal ödül aldık."

Fransa'dan Hong Kong'a uzanan 'kalite'

Örme işinde başarıya ulaşan Arıcı, üretim alanlarını genişletmek ister. Müşteri portföyünü ve ihracat tecrübesini arttıran Arıcı, yönünü konfeksiyona çevirir ve As Konfeksiyon San. Tic. Ltd. Şti.'yi kurar.

İhracat yolundan şaşmayan Arıcı; Fransa'daki Disney Parkı'na üretim yapmaya başlar. Disney'in hediyelik eşya dükkanlarında satılan kıyafetleri üretir. Bununla da yetinmeyen Arıcı, Disney'in lisansını alır. Fabrikasının yüzde 60'lık kapasitesini Disney'e ayıran Arıcı, kalan yüzde 40'lık bölümü yine Fransa'ya ihraç eder. İhracat portföyünü genişletmeye devam eden Arıcı, AB ülkelerine ürünlerini satmaya başlar. Bugün hala, 27 yıl önce başladığı yolda emin adımlarla ilerleyen Arıcı, hikayesini anlatmaya devam ediyor:

"İş kolumuzu geliştirmek üzere 1998 senesinde yeni bir yatırıma soyunarak, AS Baskı San. Tic. Ltd. Şti. adı altında parça baskı tesisimizi kurduk. İleri teknoloji ürünü makinelerimizle hem kendimize hem de İzmir'deki ihracatçı firmalara ürün basmaya başladık. Şirketimizde dikkat ettiğimiz disiplin, çalışma şevki ve hızlı çalışma bizi başarıya sevk etti. Bugün yaklaşık olarak 150 kişi ile üretimlerimizi sürdürüyoruz. 2002 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesisimize taşındık. Daha büyük bir hacim ve kapasiteyle İAOSB'de kurduğumuz As Baskı, hem bizim ihtiyaçlarımızı karşılıyor hem de baskılarını İstanbul'da yaptırmak zorunda kalan ihracatçıların işlerini yapıyor. As Baskı'da da standart bir ihracat hedefi koyduk kendimize. 6 ile 8



milyon dolar ihracatın altından kalkabileceğimizi organize ettik. Senelik ihracatımız da bu standartta ilerlemeye başladı. İhracat bölgelerimizi geliştirdik. İngiltere'ye ihracat yapmaya başladık. Almanya'ya ağırlık vermeye başladık, Fransa zaten devam ediyor. Fransa'daki Disney'e, Hong Kong Disney'i de ekledik ve onlara da ihracat yapmaya başladık. Pazarların en zoru olan, en üst derecede kalite isteyen İtalya'ya açıldık. İtalya'da belirli markalara üretim yapmaya başladık. Zor ve kalitesi yüksek işler yapıldığı zaman para kazanmanın kaçınılmaz olduğunu fark ettik. O nedenle yaptığımız bu sistemin üzerinde daha çok durarak yolumuza devam ediyoruz."

Para politikalarından etkileniyoruz

Zaman zaman ihracatçıların özellikle para politikalarında yaşanan sıkıntılardan etkilendiğini dile getiren Arıcı, bu nedenle Türkiye ihracatçısının en azından kur bakımından desteklenmesi gerektiğine dikkat çekiyor. 'İhracatı fazla olmayan ülkenin refah içerisinde, mutlu bir şekilde yaşamasının mümkün olmadığını vurgulayan Arıcı, "Biz, tekstilciler olarak, özellikle birinci bölgede olduğumuz için Eximbank kredisi dışında doğru düzgün hiçbir teşvikten yararlanamıyoruz. Bir de tekstil sektörü bilhassa konfeksiyon alanı, emek yoğun sektör olarak anılırdı ama teknoloji o kadar ilerledi ki özel makineler ve aparatlardan dolayı tekstilin artık emek yoğun sektör olmaktan çıktığını zannediyorlar. Çünkü yeni modernizasyonda insanın yapabileceği birçok şeyi artık makineler yapıyor. Yine burada şunu ifade etmek istiyorum; tekstil ve konfeksiyon Türkiye'nin lokomotif sektörüdür. Bu sektörde kullanılan pamuk Türkiye'de yetişiyor, iplik Türkiye'de yapılıyor, örgü ve dokuma Türkiye'de gerçekleştiriliyor, dikim, boya ve bütün aksesuarlar Türkiye'de üretiliyor. Bütün katma değerleri Türkiye'de kalıyor. Emek yoğun sektör olarak iş kollarına devletin sıcak bakmadığını ve gerekli desteği vermediğini görüyoruz" diyor.





Serap AKYOL AKSÜYEK



Meryem Fulya YAZICIOĞLU



Ziyaretçisine bilgi verirken gözyaşlarını çalan müze

İzmir Basın Müzesi, ziyaretçilerine basın tarihi ve kitle iletişim araçlarının gelişim evrelerini gösterirken, diğer yandan da öldürülen gazetecilerin eşyalarının sergilendiği alanla hepimize adeta 'utanç' dersi veriyor.

Sene 1996... "Televizyonu o kadar yakından izlemeeee" diye sesleniyor annem mutfaktan, bense o sırada beyaz camın önüne mihlanmış bir başka annenin feryadına tanıklık ediyorum. Birkaç saniye içinde 5 duyu organım istem dışı tepki vermeye başlıyor. İşittiğim çığlıklar; gözlerimi dolduruyor, tüylerim diken diken oluyor, dudaklarım kuruyor, gözyaşı kokusu almaya başlıyorum. Nasıl etkilenmez ki bir 'insan' yok yere yitip giden bir delikanlının, bir gazetecinin annesinin çığlıklarından? Elinde siyah-beyaz bir kazak...

Sımsıkı tuttuğu oğlunun kanlı kazağını göğsüne bastırarak sahneleri bir bir kazıyorum zihnime. Ve tabii bir de beyaz suratlı, siyah kaderli o annenin evladının adını; Metin Göktepe'yi...

Aradan 18 yıl geçiyor ve işte karşımda... Kara yazılı annenin gözyaşlarını sinesine çeken o kazakla 'ben anne olduktan sonra' tekrar bir araya geliyoruz. Şimdi içim daha çok acıyor. Tarifsiz...

Metin Göktepe'nin üzerindeki son kıyafe-

tin karşımda olduğunu duyunca, heyecanım hüznüme önüne geçiyor. Yalnızca o olsa iyi... Abdi İpekçi'nin dolma kalemi, daktilosu, Ümit Kaftancıoğlu'nun çantası, Ahmet Taner Kışlalı'nın kimlikleri, gözlüğü, Kutlu Adalı'nın ceketi, Çetin Emeç'e gelen tehdit mektubu, Uğur Mumcu'nun ilk bilgisayar ve daha niceleri...

Duygu ile teknolojiyi, bilim ile 'insanlığı' bir araya getiren, İzmir Gazeteciler Cemiyeti, İzmir Büyükşehir Belediyesi ve Ege Üniversitesi'nin işbirliği ile kente kazandırılan İzmir Basın Müzesi'ni bu ayki sayımızda sizler için geziyoruz.

Tarihi Ayavukla Kilisesi'nin müstemilatı olarak yapıldığı tahmin edilen, tek katlı bir binada hizmet veren İzmir Basın Müzesi, ziyaretçilerine basın tarihi ve kitle iletişim araçlarının gelişim evrelerini gösterirken, diğer yandan da öldürülen gazetecilerin eşyalarının sergilendiği alanla hepimize 'utanç' dersi veriyor. Duygularınızı bastıramadığınız müzede 1870 yapımı ve hala çalışır halde olan baskı makinesini görünce şaşırıyor,



siyah beyaz belgesellerde gördüğünüz makine-lerin cam arkasından size baktığını fark ettiğinizde 'nereden nereye' diyorsunuz.

TRT'den emekli olduktan sonra Basın Müzesi'nin Sorumlusu olarak göreve başlayan deneyimli gazeteci Semih Aksoy, müzesinin her karışını büyük bir aşkla gezdiriyor bize. Müze'nin en ilgi çeken kısmının 'Öldürülen Gazeteciler' odası olduğunu ifade eden Aksoy, "Müzemizde; Uğur Mumcu'dan Ahmet Taner Kışlalı'ya, Hırant Dink'ten Metin Göktepe'ye, Musa Anter'den Ümit Kaftancıoğlu'na Abdi İpekçi'ye, ülkemizin değerli insanların eşyalarını sergiliyoruz. Ziyaretçilerimizin en çok merak ettiği ve etkilendiği kısım burası oluyor. Bunu geri bildirimlerden ve yüzyüze iletişimden anlıyoruz" dedi.

Her gün bir bağış telefonu geliyor

Bizi derinden etkileyen odadan çıkıyor ve İzmir Gazeteciler Cemiyeti Onursal Başkanı İsmail Sivri'nin adıyla anılan bölüme geçiyoruz. Sivri'nin özel eşyalarını, masasını, daktilosunu ve telefonunu müzeye bağışlayan ailesine teşekkür eden Aksoy, gururla şu cümleleri sarf ediyor: "Müzemizi hemen hemen her gün bağışta bulunmak isteyen birileri arıyor. Ülkemizdeki diğer basın müzelerini de gezen ziyaretçiler, en kapsamlı müzenin İzmir Basın Müzesi olduğunu ifade ediyorlar. Bu da bizi çok memnun ediyor."

Aksoy, 'Basın' Müzesi olduğu için yalnızca yazılı basına yer vermek yerine görsel medyayı da kullanmak istediklerini, bu nedenle de Ege Üniversitesi ve TRT'nin bağışlarıyla bir televiz-



İzmir Basın Müzesi'nde Uğur Mumcu'dan Ahmet Taner Kışlalı'ya, Hrant Dink'ten Metin Göktepe'ye, Musa Anter'e, Ümit Kaftancıoğlu'na, Abdi İpekçi'ye ülkemizin değerli insanların eşyaları ziyaretçilerin ilgi odağı.



yon stüdyosu kurduklarını söyledi.

Canlı yayın kurgusunun yapıldığı bu odada çalışır durumda olan kameranın karşısına geçince kendinizi yayın ekranından gülen gözlerle takip ediyorsunuz. Geçmişten günümüze radyo ve televizyonların birbirinden farklı model ve zamanlara ait örneklerini görebildiğiniz 'Radyo ve Televizyon' odasında; radyoda canlı yayınların yapıldığı ve aktüel olarak kullanılan cihazdan, Betacam teknolojisine ve hatta daha eski dönemlere ait aletleri yakından inceleme şansı buluyorsunuz. Aksoy, özellikle TRT'nin bu odanın oluşmasında büyük katkısı olduğunu vurguluyor.

Geçmişe götüren karanlık oda

Gazetecilerin kalbinin üzerinde taşıdığı fotoğraf makinelerinin bin bir çeşidine dalıp gidiyorum. Babamın gençlik yıllarında maaşını biriktirerek aldığı ve bize bıraktığı birbirinden güzel karelerin sahibi olan Pentax marka fotoğraf makinesini karşımda görünce heyecanlanıyorum. "Nerede o eski makineler", diyorum. "Dijitallere bir türlü alışamadık. Ne güzel karanlık odada filmleri tab eder..." Özlemle karışık sitem dolu sözlerim daha bitmeden Semih Aksoy müjdeyi veriyor, "Hadi o zaman karanlık odayı gezelim."

Müzenin bodrum katına kurulan karanlık oda, filmlerin tab edilmesinde izlenen tüm aşamaları görmenizi sağlayacak şekilde kurulmuş. Banyodan kurutmaya, kontrolden askıya her türlü bölüme ve hatta solüsyonlara kadar hiçbir detay atlanmadan oluşturulan odanın ziyaretçiler tarafından büyük ilgi gördüğünü söylüyor Aksoy.

144 yıllık baskı makinesi

Karanlık odanın büyüğü geçmeden 1870 yapımı Tipo Baskı Makinesi'ni görmenin heyecanını





tam yaşıyorken, Semih Aksoy makinenin yeşil düğmesine basıyor. 144 yıllık makine olanca gücüyle ve tüm ihtişamıyla çalışmaya başlıyor. Deneyimli gazeteci Aksoy, “Nasıl yani” bakışımızı anlamış olsa gerek ki, “Burdur Gazetesi’nin sahibi Adnan Taraşlı tarafından müzemize bağışlanan bu makine, geldiğinde pas içerisindedi. Arkadaşımınla birlikte tek tek tüm parçalarını temizleyerek yeniden çalışır hale getirdik ve şimdi gururla sergiliyoruz” dedi.

‘Aşkla yapılan işte çözülmecek sorun yoktur’ sözü kulaklarımızda çınlanıyor bir an... Ve gezmeye devam ediyoruz.

Dışarıda bizi enterteype diye adlandırılan iki adet dizgi makinesi bekliyor. Kim bilir hangi haberlere şahit olan, hangi yazıları bir araya getiren makine, yıllara meydan okuyan ihtişamıyla müzeyi taçlandırıyor. Aksoy, gezdiğimiz odaların bağlantılarını kurmamızı desteklercesine aktarıyor, “Bu makinelerde satırlar bir araya getirilir ve sayfalar hazırlanır, biraz önce gördüğümüz Tipo Baskı Makinesi’nde de gazeteler basılır.”

Görsel medyanın işleyişine yer verilir de yazılı basına yer verilmez mi? Son olarak gazetenin yapım aşamalarını ziyaretçilere aktaran odaya giriyoruz. Bin bir zahmetle hazırlanan gazetelerin bugün bir bilgisayar üzerinden kolaylıkla hazırlandığını hatırlatan Aksoy, müzede emeği geçen herkese teşekkür ediyor. Biz de bilgisini büyük bir aşkla harmanlayıp müzenin her karışına sıva yapan Semih Aksoy’a, İzmir’e böyle değerli bir müzeyi kazandırdıkları için teşekkürü bir borç biliyoruz.





Değersiz alacak olur mu? (V.U.K)

Türk Vergi Sistemi'nde, ticari ve zirai kazançların vergilendirilmesinde tahakkuk esas geçerlidir. Tahakkuk esasında, ticari ve zirai faaliyetler kapsamında elde edilen mahiyet ve tutar olarak kesinleşen gelir tahsil edilip edilmediğine bakılmaksızın vergilendirilmektedir. Diğer bir ifade ile ticari ve zirai faaliyetler kapsamında satılan mal ve hizmetlerin bedeli, tahsil edilmese bile satışın gerçekleştirildiği tarihte gelir olarak yasal defterlere kaydedilmektedir. Ancak, bu durum, vergi hukukunun temel hedeflerinden biri olan gerçek matrahın vergilendirilmesi amacına uygun olmayan sonuçların ortaya çıkmasına sebep olabilmektedir.

İşte kanun belirli koşullarla tahsil imkânı tamamen ortadan kalkarak değersiz alacak haline gelmiş alacakların doğrudan gider yazılmasına imkân tanımaktadır. Bu alacaklardan bir tanesi de değersiz alacaklardır.

Yargı kararına veya kanıtlayıcı bir belgeye göre tahsiline olanak kalmayan alacaklar değersiz alacak sayılır. (VUK m.322) Değersiz alacaklar, bu duruma geldikleri tarihte tasarruf değerlerini kaybederler ve yazılı değerleri üzerinden "zarar" yazılarak yok edilirler. Ancak önemle vurgulamak gerekir ki değersiz alacakların bu hale geldikleri yılda nazara alınması gerekmektedir. İlgili yılda giderleştirilmeyen bir değersiz alacağın, sonraki yıllarda giderleştirilmesine imkân yoktur. Ayrıca değersiz alacaklar ancak bilanço ve işletme hesabı esasına göre defter tutan ticari ve zirai kazanç sahiplerince gider olarak kaydedilebilir.

Görüldüğü gibi değersiz alacak artık kaybedilmiş, tahsiline imkân kalmamış, değeri sıfıra inmiş bir alacaktır. Bir alacağın tahsil kabiliyetini kaybederek değersiz hale gelebilmesi için alacağın tahsili kazai bir hükme veya kanaat verici bir vesikaya göre imkânsız hale gelmelidir.

Kazai bir hükümden maksat, alacağın tahsil edilme olanağının tamamen ortadan kalktığını hükme bağlayan bir mahkeme kararının varlığıdır. Alacağın tahsili için kanuni yollara başvurulup, icra takibi yapılmasına rağmen, bu başvuru ve takipler sonucunda alacağın ödenmeyeceği veya paranın talep edilmesinin olanaksız olduğu bir mahkeme kararı ile tespit edilmişse alacak değersiz hale gelir.

Kanaat verici bir vesikadan ne anlaşılması gerektiği hususunda ise; kanunda yeterli açıklık bulunmamaktadır. Bu durum, değersiz alacak uygulamasının kapsamını genişletmekle beraber, kanaat verici bir vesikadan söz edebilmek için tahsil olanaksızlığını gösteren bir delilin varlığı şarttır.

Bir başka ifade ile alacağın tahsilinin imkânsız hale geldiği kesin olmalı ve mükellefler buna bir belge ile kanıtlayabilecek durumda olmalıdır. Ancak bu konuda her belge ve olay ayrı ayrı değerlendirilmeli, ilgili olayın gerçek yönü araştırılması, bunlardan sonra vesikalar kanaat verici bulunursa; alacağın değersiz hale geldiği kabul edilmelidir.

Vergi hukuku uygulaması bakımından kanaat verici vesikalara örnek olarak şu belgeler sayılabilir; Konkordato anlaşması, konkordato ile alacaklının borçluyu ibraz ettiği miktar değersiz alacak sayılır.

Alacaktan vazgeçildiğini gösteren mahkeme tutanakları, borçlunun varlık bırakmadan öldüğünü ve mirasçılarının mirası reddettiğini gösteren belgeler, borçlunun kesin olarak yurt dışına çıktığını ve haczi kabil malı olmadığını gösteren belgeler, sulh anlaşması ile alacaktan vazgeçildiğini gösteren belgeler, borçlunun gaipliğine ilişkin mahkeme kararı ve buna bağlı olarak herhangi bir mal varlığının bulunmadığına dair resmi makam belgesi, borçlunun, alacaklı tarafından açılan davayı kazandığına dair, mahkeme kararı, mahkeme huzurunda alacaktan vazgeçildiğine ilişkin olarak düzenlenmiş belgeler, borçlunun dolandırıcılıktan mahkum olması ve herhangi bir mal varlığı bulunmadığını belgeleyen resmi evrak ve diğerleri, borçlunun adresinin saptanmaması nedeniyle icra takibat dosyasının kaldırıldığını gösteren icra memurluğu yazısı da kanaat verici vesikaya örnek gösterilir.

Değersiz hale gelen alacak için şüpheli alacaklar da olduğu gibi karşılık ayrılması söz konusu olmayıp, değersiz hale geldiği tarihte kayıtlı değer ile zarar yazılarak yok edilir. Bu alacaklar artık işletme kayıtlarında takip edilmezler. Değersiz hale geldiği yılda zarar veya gider olarak dikkate alınmayan değersiz alacaklar daha sonraki yıllarda zarar veya gider olarak dikkate alınamaz.

Değersiz hale gelen alacakların tespiti ve bu alacakların gider yazılması işleminin, vergi matrahı üzerinde önemli etkileri olacaktır. Vergi Usul Kanunu'nda, dönem sonu işlemlerinin yapılması sırasında mükelleflere, dönem kazancını azaltıcı bir takım vergisel haklardan yararlanma ve tercihlerde bulunma olanağı sağlamıştır ki değersiz hale gelen alacakların gider yazılması bunlardan biridir. Mükellefler, değersiz hale gelen alacaklarını tespit etmek ve bu alacaklarını gider yazmak suretiyle, dönem kazançlarını, dolayısıyla ödeyecekleri vergiyi yasal yollardan aşağı çekme avantajını kullanabilirler.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: info@metgayrimenkul.com

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



Beslenme destekleri

Batı, son 30 yılda ciddi ilaç buluşları yapamadığı için tamamlayıcı ve alternatif tıp ürünleri kullanımı artmıştır. Çin, geleneksel tedavi yöntemleri için kamuoyu çalışmaları yapıyor. ABD’de bitkisel ürün tüketimi 4.2 milyar doları geçti.

Beslenme desteği, ağız yoluyla alınan ve beslenmeyi destekleyen ürünlere diyoruz. Vitaminler, mineraller, şifalı otlar, enzimler vs. beslenmeyi destekleyen ürün olarak sayılabilir.

Bu tür ürün kullanımı son yıllarda olağanüstü artmıştır. Batı, son otuz yılda ciddi ilaç buluşları yapamadığı için tamamlayıcı ve alternatif tıp ürünleri kullanımı artmıştır. Çin, geleneksel Asya tedavi yöntemlerinin, tüm dünyada kullanılması adına kamuoyu çalışmaları yapmakta, batının bu “kısır” döneminde Çin tedavi yöntemlerini önermektedir. Sadece ABD’de bitkisel ürün tüketimi 4.2 milyar doları geçmiştir.

Bu tür ürünlerin kullanımında dikkatli olmak ve uzmanlardan bilgi alma gereği vardır. Zira Sağlık Bakanlığı veya FDA benzeri kurumlar, bu tür ürünlerin güvenliğinden sorumlu değildir. Bu tür ürünlerin sorumluluğu üretici firmaya bırakılmıştır.

İnsanlar, bitkisel destek kullanmakta amaçlarının, hastalıklara karşı hazırlıklı olmak, direnç kazanmak ve genel sağlığı iyileştirmek olduğunu söylemektedir.

En çok satan bitkisel destekler sarımsak, ekinezya, soya, ginko, ginseng, sarı kantaron, şevketi bostan, yeşil çay, üzüm çekirdek, nar çekirdek ekstresi, yaban mersini vs. olmuştur.

Bizde bitkisel desteklerin, genellikle antioksidan veya zayıflamaya yardımcı olduğu yönünde bir inanış var. Aslında çoğu da birbirleri ile karıştırılıyor, örneğin spirunula zayıflatıcı olarak kullanılıyor, halbuki alakası yok. Yaban mersini antioksidan deniyor, bu konuda yeterli kanıt yok, ancak idrar yolları enfeksiyonunu önlediği konusunda bilgi var.

Amerika’da en çok satan (destek ürün paza-

rının yüzde 10’u) ekinezya, üst solunum yolu enfeksiyonu ve yaygın olarak soğuk algınlığında kullanılmasına rağmen, bu konuda etkinliği kanıtlanamamıştır.

Ülkemizde sağlık Bakanlığı’nın izin vermesi nedeni ile endikasyon (hangi hastalığa iyi geldiği) beslenme desteği kutularının üzerine yazılamamaktadır. Üretici firmalar, minik kitapçıklar hazırlamış, ürün ile birlikte vermektedirler. Bu kitapçıklarda hangi beslenme desteğinin, hangi rahatsızlıklarda kullanılabileceği yazmaktadır. Ancak firmalar kullanım amacını abartmakta

-bu kitapçıklar otorite tarafından denetlenmediği için- ürüne olağanüstü etkiler atfedilmektedir. Ayrıca bu tür ürünlere Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı tarafından izin verilmektedir. Bakanlığın kontrol olanakları, Sağlık Bakanlığı’ndan çok çok gerilerde olduğu için maalesef çeşitli ölümler medyaya yansımaktadır. Bu tür destekler Sağlık Bakanlığı

tarafından kontrol edilmelidir. Kötü niyetli üretici ürünün içine yabancı maddeler koyarak tüketime sunabilmektedir. Ayrıca o minik kitapçıklar da Sağlık Bakanlığı tarafından denetlenmeli ve abartılı beyana geçit verilmemelidir.

Yandaki sayfada ABD’de beslenme destekleri ile ilgili hastalıkların önlenmesine ilişkin bulguların özet tablosunu görebilirsiniz. Tabloda da göreceğiniz gibi hem etkinlik hem de güvenlik (+) alan beslenme destekleri tercih edeceğiniz ürünler olmalı. Bazı ürünler halk arasındaki tüm olumlu söylemlere rağmen, maalesef etkinliği gördüğünüz gibi sıfır. Tablo: Vincent Morelli ve Roger Zoorob editörlüğündeki “sağlık ve korunma” kitabından alınmıştır.



Beslenme destekleri ve hastalıkların önlenmesine ilişkin bulgular

Durumlar ve Oluşumlar	Kullanılan Ürünler	Kullanılan Formlar	Genel Doz (Yetişkinler)	Etkinlik	Güvenlilik
Soğuk algınlığı	Ekinezya	Kapsül	500-1000 mg. Günde 3 defa. 5-7 gün	0	+
		Eriyik	0.75-1.75 mL. Gargara ve yutma ile günde 2-5 defa	0	+
		Çay	Suya 4 g. Ekinezya ile 5 gün	0	+
İdrar yolu enfeksiyonundan korunma	Yaban mersini	Meyve suyu	90-480 mL'lik kokteyl veya 15-30 mL tatlandırılmamış yüzde 100'lük meyve suyu günlük	+	+
		Kapsül	1-6 300-400 mg kapsüllü sert jelatin ekstresi, günde 2 kere	+	+
		Konsantre	45 ml donmuş konsantre, günde 2 defa	+	+
Kanser (önlenebilir)	Üzüm		230 g/gün	+	+
Kanser (Genel)	Balık yağı		Belirli bir dozu olmadan	0	+
		Remifemin Tablet	20-40 mg. Günde 2 defa		
Menopoz – Sağlıklı yaşam	Karayılan otu	Kök – sap	40-200 g/gün	0	+
		Çay	1-2 g/gün		
		Eriyik	4-6 mL/gün		
	Keten tohumu		Lipoprotein profiliyle aynı dozda	0	+
Gastrointestinal-konstipasyon	Keten tohumu		Lipoprotein profiliyle aynı dozda	+	+
İnflamatuvar barsak hastalığı	Balık yağı		Belirli bir doz olmadan	0	+
Karaciğer sağlığı					
Kardiyovasküler Hastalıklar (genel)	Kırmızı üzüm polifenol ekstresi		600 mg	+	+
Kardiyovasküler – ikincil önleme	Balık yağı	Kapsül	EPA ve DHA-850 ile 1800 mg/gün	+	+
Lipoprotein Profili	Üzüm	Toz	36 g	+	+
		Meyve suyu	100 mL/d	+	+
	Keten tohumu	Tablet	Suyla birlikte günde 3 defa 1 tablet	0	+
		Toz	10-60 g toz/gün		
	Keten tohumu yağı		15 mL/gün	0	+
		Kapsül	1000 mg/gün		
Muskuloskeletal osteoartrit (diz)	Glukozamin	Kapsül	500 mg günde 3 defa sıvıyla	+	+
	Kondroitin	Kapsül	400 mg günde 3 defa sıvıyla	+	+
Bilişsel işlev demansı, Alzheimer hastalığı	Balık yağı		Belirli bir dozu olmadan	0	+
Bulantı/Kusma	Zencefil	Tablet	1 g	+	+
Bellek geliştirme (sağlıklı yetişkin)	Ginkgo	Tablet	120 mg günde 2 defa	-	+
Hafıza geliştirme (hafif bozukluk)	Ginkgo	Tablet	120 mg günde 2 defa	+	+
Dağ hastalığı	Ginkgo	Tablet	80 mg günde 3 defa	-	+
Kanser (genel)	Yeşil çay	Çay	1-10 bardak/gün	+	+
Kardiyovasküler hastalıklar	Yeşil çay	Çay	1-10 bardak/gün	+	+
Kanser (prostat)	Likopen	Domates/sebze	5 tabak	+	+
Benign prostat hipertrofisi (BPH)	Likopen	Tablet	15 mg/gün	+	+
Yaşa bağlı makula dejenerasyonu (ARMD)	Lutein	Tablet	10 mg	+	+
Katarakt	Lutein	Tablet	10 mg	+	+
Karaciğer inflamasyonu	Boğa diken	Tablet	200-400 mg	+	+
Yolcu ishali	Probiyotik	Tablet	10-100 milyar canlı organizma (a)	+	+
Poşit	Probiyotik	Paket/kapsül	3 g günde 2 defa	+	+
Crohn hastalığı	Probiyotik	Tablet	10-100 milyar canlı organizma	+	+

Kanıt düzeyi: Etkinlik (+ iyi etkinlik kanıtları, - kanıtlar etkin olmadığını düşündürüyor, 0 kanıtlar kuşku)

Güvenlik: (+ zararsız, - zararlı, 0 yeterli bilgi yok)

(a) Çocuklarda ishali önlemek için günde 2 kez 5-10 milyar canlı Lactobacillus GG kullanılmıştır.



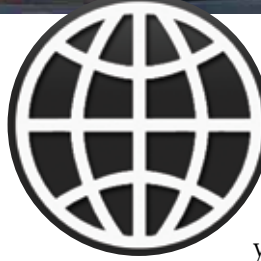
Dünya Bankası affı eleştirdi 'Servet vergisi artırılsın' dedi

Dünya Bankası, Türkiye Büyük Millet Meclisi gündemindeki kapsamlı vergi affını eleştirerek "yanlış yönde bir adım" ifadesini kullandı. Banka ayrıca başta emlak olmak üzere servet vergilerindeki bir artışın, büyümeyi Kurumlar Vergisi'ndeki tahsilat artışından daha fazla destekleyeceğini bildirdi.

Dünya Bankası Türkiye Ofisi, ekonomiye yönelik düzenli izleme bilgi notunda, dolaylı ve doğrudan vergilerin büyümeye etkisini araştırdı. Çalışmada, tüketimden alınan vergilerin toplam vergi gelirlerinin yüzde 50'sinin üzerinde olduğu ve GSYH'nin yüzde 14'ünün bunlardan oluştuğu hatırlatıldı.

Geçen 10 yılda güçlü bir vergi geliri seviyesi oluşmasına rağmen bunun sürdürülebilirliği konusunda iki tereddüt bulunduğu dikkat çekildi. Bunlardan ilki iç talebe dayalı vergi gelirlerinin yükselmesi, ikincisi de tüketimden alınan vergilerin oranının yükseltilmesinin tabanda erozyona yol açabileceği endişesi olarak gösterildi.

Gelirlerde tüketime dayalı vergilere duyarlılığın iç talebi artırmaya yönelik girişimleri zorlaştırdığı belirtilirken, iç tasarruf yoluyla büyümeye yönelik girişimleri de olumsuz etkilediğinin altı çizildi. Türkiye'nin bu yaklaşımına uygun çözümlerden birinin servetten alınan vergilerin (emlak, vb.) düzenlenmesi olduğu bilgisine yer verilen çalışmada, bu gelirlerin fiilen (efektif) çok düşük seviyede vergilendirildiği belirtildi. Çalışmada, gayrimenkul gelirlerinden elde edilen verginin yüzde 3.3'ten



yüzde 5'e yükseltilmesinin, tüketimden alınan vergilerdeki kaybı karşılayacağı ve iç tasarrufları artırmaya yönelik çabaları destekleyeceği belirtildi. Uygulamanın ayrıca insanları emlak satın almaktan caydırıp daha üretken alanlara yatırıma yönlendirerek ek fayda sağlayacağına da işaret edildi.

Gelir Vergisi reformunu yararlı buluyoruz

Dünya Bankası çalışmasında, TBMM gündemindeki Gelir Vergisi Kanun Tasarısı'nın da önemli fırsatları bünyesinde barındırdığı belirtildi. Tasarının, görece olarak karmaşık görünen Türkiye gelir ile kurumlar vergisi sistemini daha basitleştirme, vergi tabanını genişletme, uyum maliyetini azaltma ve spekülasyon gayrimenkul kazançlarındaki muafiyeti daraltma konusunda imkan sağladığı ifade edilen çalışmada, yasanın ardından usul kanununda da hızla değişiklikler yapılması gerektiği kaydedildi.

Dünya Bankası, Gelir Vergisi Tasarısı'na yönelik bölümde vergi affını da içeren kapsamlı af kanunu eleştirdi. Çalışmada, şu ifadelerle yer verildi:

"Yeniden dengelenen bir vergi yapısının beklenen faydalarının hızlı şekilde gerçekleşmesini sağlamak için Gelir Vergisi reformunun hemen ardından da Vergi Usul Kanunu'nda da değişiklik yapılması gerekecektir. Öte yandan, son Dünya Bankası Raporu'nun sonuçları göz önünde bulundurulduğunda, önerilen vergi affı yanlış yönde atılacak bir adım olarak görünmektedir."



Herkesin iletişim dili farklı...

İster iş yaşamında, ister özel hayatlarımızda kişiler arası yaşanan problemlere ve çıkan sorunlara baktığımızda, hepsinin temelinde iletişim kaynaklı yanlışlar olduğunu görüyoruz. Birbirini dinlemeyen, bu nedenle anlamayan, dinleyip anlaşıp anlaşılmayan, bu nedenle anlamayan, dinleyip anlaşıp anlaşılmayan kişiler anlaşılmaması elbette çok kolay değil. Hele ki kişilerin iletişim dili radikal farklılıklar gösteriyorsa bu neredeyse imkansız...

İletişim dili dendiğinde akla ilk gelen konuştuğumuz dil olsa da, burada kastedilmek istenen; kişinin iletişim kurma tarzı, konuşma, anlama ve tepki geliştirmedeki deneyimsel ve duygusal eşikleri. Tüm bunlar kişiden kişiye büyük farklılıklar gösterdiğinden, herkesle iyi bir iletişim kurmanın anahtarı; karşımızdaki kişinin iletişim dilini çözmek ve bu dile göre bir yaklaşım göstermekten geçiyor. Diğer bir ifadeyle eskilerin çok da doğru deyişiyle "nabza göre şerbet vermek" oluyor bu...

Her insanın doğduğu yer, aldığı eğitim, büyüdüğü -yetiştirdiği çevre kişiler arasında büyük farklılıklar yaratırken, bu etkiler aynı zamanda hepimizde farklı bir anlama, ifade etme ve tepki verme biçimi de oluşturmaktadır. Sözcük ve deneyim ilişkisinde belirttiğimiz gibi, her bireyin bir sözcüğe, bir yaklaşıma, uyarı veya iyi niyetli bir nasihata vereceği tepkiler bu yüzden birbirinden çok farklı. Burada kilit nokta ise karşımızdaki kişilerin beklentileriyle doğru yönde iletişim kurmaktan geçiyor. Diğer bir ifadeyle iletişim sırasında bize göre gösterdiğimiz doğru yaklaşım, herkeste aynı etkiyi yaratmamakla birlikte, bazen tepki almamıza da neden olabiliyor.

İletişim dilini anlamak

İş yerimizde ya da dostluklarımızda sürekli birbirimizi yanlış anladığımız veya anlaşamadığımız kişileri düşünelim. Bu anlaşmazlık eğer art niyet yoksa neden kaynaklanmaktadır? Cevabı çok basit, kullanılan iletişim dili taraflardan birinin kullandığı ve anladığı dil değildir. Bu bize yaklaşımın yanlış olduğunu gösterir. Dolayısıyla süreç, yanlış anlamaya ve kesintiye uğramaya çok müsaittir.



Karşımızdaki kişinin yaklaşımımızdan hoşlanmadığını birçok şekilde anlayabiliriz. İletişim yüz yüze gerçekleşiyorsa ve iletişim kurulan kişi bizimle aynı fikirde değilse, bedensel olarak duruşunda geri çekilme, ellerini birleştirip savunma, ayaklarını sallayarak veya kapatarak konudan uzaklaşma, başını kaldırıp yüksekte bakarak konuya katılmadığını ifade etme gibi birçok hareket gözlenir. Bununla birlikte hepsinden önemlisi, karşınızdaki kişi size katılmıyorsa bunu zaten siz anlarsınız, katılmadığını en uygun kelimeleri seçerek, olumlu bir şekilde ifade etse bile anlarsınız. Bu bilgi bizim için son derece önemli, zira böyle bir farkındalık iletişim dilimizi ve yaklaşımımızı değiştirerek anlaşma konusunda bize yeni bir fırsat veriyor. Yapılması gereken izlediğimiz yöntem, tutum, davranış ve belki ses tonumuzu değiştirerek yeniden denemek, karşımızdaki kişinin hoşuna gidecek, eğilimlerine cevap verecek biçimde davranmak.

Bazı kişilerin iletişim dili doğrudur, açık net bir şekilde istenen, düşünülen söylensin isterler. Bu nedenle güzel sözcüklerle motive ederek bağ kurma ve süreci yönetme yaklaşımı her zaman olumlu sonuç vermeyebilir. Bu kişileri imalarla, dolaylı bir dil kullanarak harekete geçirmeye çalışmak rahatsızlık uyandırabileceğinden, düşüncemizi net bir şekilde, olduğu gibi, yan yollara sapmadan paylaşmak en doğru yöntem olabilir. Böyle bir yaklaşım, karşımızdaki kişinin konuya bakış açısını da değiştirebilir. Bunun tam tersi direkt yaklaşımdan hoşlanmayan, yanlışlarının direkt yüzüne vurulmasını istemeyen, bunun yerine daha fazla onanmaya ve teşviğe ihtiyacı olan kişiler de vardır. Bireyler arasındaki bu farklılık anlaşıldığı ve doğru bir dille yönetildiği takdirde hayatın her alanında başarının bizimle olacağını söylemek yanlış olmaz öyle değil mi? Sağlıklı tüm ilişkilerin temelinde birbirini anlayabilmek yatıyor ne de olsa...



Smear testinde ikinci uygulama...

Dr. Özlem Gültekin, dünyada en fazla kadın ölümlerine neden olan hastalıklar arasında ilk sıralarda yer alan rahim ağzı kanserine ilişkin bilgi vererek katılımcıların ücretsiz smear testlerini aldı, toplam 72 kişi taramadan geçti.

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Mayıs ayında Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD) Ege Şubesi ile ortak proje olarak yürüttüğü Rahim Ağzı Kanseri Taraması, Bölge çalışanlarından gelen talep üzerine tekrar edildi.

TÜGİAD Sağlık Komisyonu Başkanı Kadın Hastalıkları ve Doğum Uzmanı Jinekolog Op. Dr. Özlem Gültekin, 13 Mayıs 2014 tarihinde düzenlediği seminerde dünyada en fazla kadın ölümlerine neden olan hastalıklar arasında ilk sıralarda yer alan rahim ağzı kanserine ilişkin bilgi vererek, katılanların ücretsiz smear testlerini almıştı. Bölge çalışanlarından gelen yoğun talep üzerine ikinci kez 6 Haziran'da düzenlenen smear testi programı ile toplam 72 kişi taramadan geçmiş oldu.

Rahim ağzı kanserine neden olan HPV virüsünün cinsel yolla bulaştığını bildiren Jinekolog Op. Dr. Özlem Gültekin, söz konusu virüsün erkeklerde herhangi bir sağlık sorununa yol açmadığını söyledi.

Virüsün erkek tarafından bir defa kazanılma-

sının yeterli olduğuna dikkat çeken Gültekin, "Söz konusu virüsü erkek 10 yıl önce almış da olsa, virüs yok olmaz ve 10 yıl sonra partnerine bulaşabilir. HPV virüsünün bazıları sadece sigil yapar bazıları da rahim ağzındaki hücreleri değiştirir.

Bağışıklık sisteminize bağlı olarak virüs kötü huyluysa 1 kaç yıldan 10 yıla kadar olan süreçte rahim ağzı kanserine neden olur. Smear testi, hücrelerdeki değişikliğin başladığı ilk zamanlarda bile sonuç elde etmemizi sağlar" dedi.

Doktora gitmekten çekindikleri veya zaman bulamadıkları için sürekli smear kontrolünü ertelemek zorunda kaldıklarını dile getiren Bölge çalışanları, sosyal sorumluluk projesi kapsamında düzenlenen seminerin ve uygulamanın 'hayat kurtarıcı' olmasından dolayı İAOSB Yönetim Kurulu'na ve Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD) Ege Şubesi Yönetimi'ne teşekkür ettiler. Alınan testlerin sonuçları Frozen Patoloji Laboratuvarı'ndan Patoloji Uzmanı Dr. Evren Kadioğlu Yılmaz tarafından tahlil edilerek sonuçları katılımcılarla paylaşıldı.

Stresi yönetmek elinizde



Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, Bölge katılımcılarının kişisel gelişimlerine yönelik sosyal ve kültürel konularda da etkinlikler düzenlemeye devam ediyor.

Bu etkinlikler kapsamında; “Stresimi Yönetiyorum” konulu seminerde Bölge katılımcıları ile bir araya gelen Sosyolog Sevgi Alis Yıldırım; “Stres nedir ve sağlığa etkileri nelerdir?”, “Stres nasıl yönetilir?”, “İş yerinde, evde, okulda, sokakta stresi yönetme biçimleri” ve “Gülmenin önemi” konularında detaylı bilgiler aktardı. Büyük ilgi ve katılım gösterilen toplantıda iki saatlik sunum yapan Yıldırım; tüm katılımcılara stres testi uygulayarak, stres üzerine toplu meditasyon yaptırdı.

Strese girmenin en önemli sebebinin kavram kargaşası olduğunu vurgulayan Yıldırım; “Stres; modern bir kavramdır. Yaklaşık sanayileşen ve gelişen toplumlarda kullanılan bir kavramdır. Geleneksel toplumlarda stres diye bir kavram hiç olmaz. Sosyolojik olarak stres sadece çalışan, düzenli para kazanan, bir şey üreten, bu anlamda ev geçindiren insanların bir tür psikolojik hastalığıdır. İlk stres böyle başlar. Çalışma hayatına girip iş yerinde baskı hissetmeye başladınız ve o iş yeri baskısından dolayı hem dışarıdaki hayatınız, hem iş hayatınız, hem de özel hayatınız olumsuz yönde etkilenmeye başladı. Stres hayatımıza böyle girdi. Çalışmayan, para kazanan insanların sosyolojik olarak strese girmeleri mümkün değildir” dedi.

Stresi insanların hedeflerine ulaşım süreçlerinde yaşadıkları genel bir ruh hali olarak değerlendiren Sevgi Alis Yıldırım, “Çalışan kişiler kurdukları noktadan hedefledikleri noktaya her ay o maaşı alabilecek kadar performans göstermeliyim gerekçesiyle bir

süreç yaşarlar ve o süreçte yaşanmış genel bir ruh hali vardır, biz o ruh haline stres diyoruz. Dolayısıyla sanayi toplumlarında köşeye sıkışmak ve baskıyla beraber gerekirse hastalanma süreçlerini strese girmek olarak tanımlıyorlar” şeklinde konuştu.

Yıldırım, stresi yönetmenin, ilerleme konusunda sürecin iplerini eline almış, karar verme mekanizmasını her geçen ay daha da iyi kullanabilen biri olmak anlamına geldiğini vurguladı.

Türkiye’deki stresi yönetmeyi iki konuya bağlayan Yıldırım sözlerine şöyle devam etti; “Ülkemizde iki tane konu var, eğer bu iki konuyu yönetebilirsiniz size ciddi derecede problem yaratan stresinizi yönetebilirsiniz. Bunlardan birincisi dinlemek, ikincisi de anlamaktır. Duygu ve düşüncelerinizle ağızınızdan çıkan ses bir bütün olmalı ve birbirini ifade etmelidir. Bir kişiyi dinlerken ona kendini ifade edecek alan bırakırsak, dinlemeyi bilirsek ve dinlerken hafif bir şekilde gülümsemeyi işin içine katarsak bu ülkede iş yerlerinden, evin içine kadar stresi yönetmiş oluruz.”

Neuro Linguistic Programming’e (NLP) de değinen Yıldırım, konuşma sonunda tüm katılımcılara NLP Terapilerinden biri olan Kaynak Çapa terapisini yaptırarak, izleyicilerden tam not aldı.





Şapka çıkarttıran hizmet sunmak (5)

Başbakan Erdoğan, hükümet programını açıklarken ekonomide 5 temel hedefi; istikrarlı ve sürdürülebilir büyüme, istihdamı artırma, fiyat istikrarı, finansal istikrar, mali dengeleri sağlamlaştırma olarak sıraladı.

İyi hizmet, iyi satış demektir
Ne yaparsan yap, eğer satamadıysan hiçbir iş yapmış sayılmazsın.
Yakın geçmişe kadar satış-pazarlama faaliyetleri ile hizmet faaliyetleri çok birbirinden kopuk, ayrı alanlar gibi gözükürdü.
Ancak eğer hedef müşteri kazanmak ve kazanılan müşteriyi elde tutmaksa, satış-pazarlama-hizmet-operasyonun aynı amaç için çalıştığını görmektediriz.

Hangi durumlarda satış iyi bir hizmet değildir?

- Başka seçenek olmadığında
- Uzlaşma olanağı kalmadığında
- Satışın anlamı kalmadığında

Hangi durumlarda satış iyi bir hizmettir?

- Müşterinin yanlış ve eksik ürün veya hizmet aldığını tespit ederek, doğru ürün ve hizmeti sizin sağlayabileceğinizi düşündüğünüzde.
- Müşterinin sizden aldığı ürün veya hizmetin ek bir ürün veya hizmet ile daha da memnuniyet yaratacağını düşündüğünüzde
- Söz konusu ürün veya hizmetin kullanım

veya geçerlilik süresi sona erdiğinde

- Bir ek veya ilave ile olabilecek sorunları önleyebileceğinizi gördüğünüzde
- Müşteriyi başka bir ürün veya hizmete yönlendirmenin katma değer yaratmak anlamına geldiği zamanlarda.

■ Yaka kartınızda satışla ilgili tek bir sözcük yazmasa bile, siz verdiğiniz hizmetle satış ve pazarlama ekibinin bir üyesisiniz.

■ İçten bir teşekkürün değerini hiç bir zaman küçümsemeyin

■ Müşterilere teşekkür etmenizi gerektiren 9 durum

- sizinle iş yaptıklarında
- şirketinizi övdüklerinde
- yorum veya öneri getirdiklerinde
- yeni bir hizmetinizi veya ürününüzü denediklerinde
- sizi başka bir yere tavsiye ettiklerinde
- sizi beklemişlerse, sabırlarına
- daha iyi hizmet vermeniz hususunda size yardımcı olmuşlarsa
- yakınmalarını size ilettiklerinde, samimiyetlerine

Çoğunlukla unuttuğumuz, atladığımız 6 teşekkür türünü de hatırlatalım

- İş arkadaşlarınıza teşekkür etmek
- Yöneticilerinize teşekkür etmek
- Şirketinizdeki diğer departmanlara teşekkür etmek
- Malınızı satanlara şirkete kazandırdıkları için teşekkür etmek.
- Sahip olduğunuz iş için işvereninize teşekkür etmek
- Ve elbette ki, yaptığınız işte kendinizi başarılı hissediyorsanız, kendinize teşekkür etmek.

Şükran duymak en büyük erdem değildir, ancak diğer erdemlerin kaynağıdır Cicero

Çok iyi bir sorun çözücü olmalısınız

Müşterileriniz sizden kusursuz olmanızı değil, işler ters gittiğinde düzeltmenizi beklerler.

Donald Porter

- Müşteri sorun söylüyorsa sorun var demektir.
- Müşteri şaşırabilir, endişelenebilir, kızabilir.
- İşte bu anlarda muhakkak biz düzeltme süreci yaratmalısınız.
- özür dileyin





- dinleyin ve onu anlamaya çalışın
- soruna çabuk ve doğru çözüm üretin
- gönül almayı bilin
- verdiğiniz sözü mutlaka tutun
- düzeltme süreci sonrasında izleyin

Hizmeti düzeltme ile ilgili 3 kural vardır

- İş baştan doğru yapın
- Sorun çıkarsa çabuk ve doğru çözümleyin
- *Ne yazık ki üçüncü bir şansınız olmadığını bilin*

Dr. Leonard Berry

Gerektiğinde “özür dilerim” demeyi bilin

Birkaç pişmanlık sözcüğü, müşterinizin yaşadığı hayal kırıklığını karşı ilgi ve duyarlılığınızı gösterir.

Robert Conklin

Özür dilemek sizi küçültmez, aksine duyarlı-
ilgili bir anlayış sahibi olduğunuzu göstereceği
için değerinizi arttırır.

Özür dilerken;

■ içten olun, yüzünüz-gözünüz-ses tonunuz
sizi ele verir.

■ kişisel olun yani özrü siz dileyin, aracıyla
özür olmaz.

■ zamanında olmayan özür hiçbir işe yara-
maz

■ müşteriniz karşısında asla bir günah keçisi
yaratmayın.

*Eğer siz müşterilerinize karşı dürüst ve içten
olursanız, inanın ki onlar yaşanacak aksilikle-
rin sizin elinizde olmayan nedenlerden dolayı
oluştüğünü çok kolayca anlayacak ve size anla-
yış göstereceklerdir.*

Milton Moore

Müşterinizi yatıştırmayı bilmelisiniz

Bildiğiniz gibi insanlarla geçinmenin en zor
yönü, insanlardır.

Evet, hepimiz insanız, müşterimizin zaman,
zaman gelişen olaylar karşısında gösterdiği duy-
gusal tepkileri bizde vermek isteriz.

Ancak bizler “sakin-dengeli-profesyonel”
bir tavır sergilemek zorunda olduğumuzu asla
unutmamalıyız.

Müşterilerimizi yatıştırmak için önce onların
durumlarını çok iyi analiz etmeliyiz.

MAVİ MÜŞTERİLER: Bu tür müşteriler
ruhsal durumları hakkında pek ipucu vermezler.
Ancak böyle soğukkanlı gözüken müşterilere
yeterli ilgiyi göstermezsek umulmadık tepkiler
alınabilir.

■ Şaşırdığınızı belli edin

■ İnsan ilişkileri ile ilgili genel becerileriniz-
den yararlanın.

■ İlginizi müşteriye yoğunlaştırın

TURUNCU MÜŞTERİLER: Tepkilerini kont-
rol etmeye çalışırlar. Ancak mavilerde olduğu
gibi ilgi görmezlerse çok tepki verebilirler.

■ Duruma derhal el koyun

■ Müşterinize değişik çözüm yolları önerin.

■ Katma değer yaratın

KIRMIZI MÜŞTERİLER: Bu tür müşteriler
duygularını hemen ve yoğun bir biçimde ortaya
koyarlar. Böyle müşterilere karşı da biz çok so-
ğukkanlı olmak zorundayız.

■ Empati gösterin.

■ Öfkesini boşaltmaya fırsat verin.

■ Sukuneti sağlayın.

■ Aktif olarak dinleyin.

■ İzleme için plan yapın.



Gümüş kulaçlar

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin sponsorluğunda Marmaris'te düzenlenen Uluslararası Masterlar Yüzme Şampiyonası'na katılan profesyonel yüzücü Kartal Sert, İAOSB'ye ikincilik madalyası ile döndü.

23-25 Mayıs 2014 tarihleri arasında gerçekleştirilen şampiyonaya yurtiçi ve yurtdışından katılan 300'den fazla yüzücüyü geride bırakarak ikincilik ödülüne uzanan Sert, "Sanayicilerimizin sporu ve sporcuyla desteklemelerini istiyoruz. Bu anlamda İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'na teşekkürü bir borç biliyorum" dedi.

200 metre kurbağalama kategorisinde ikincilik madalyası kazanan Sert ayrıca, 400 metre ve 800 metre serbest yüzme kategorilerinde de dördüncü olarak toplam üç madalya ile İAOSB'ye döndü.



2010 yılında Ankara'da düzenlenen Uluslararası Yüzme Şampiyonası'nda Türkiye rekoru kıran Sert, 1500 metre serbest yüzme kategorisinde kırdığı rekorun bugün hala kendisine ait olduğunu söyledi.

Triatlon (yüzme, bisiklet, koşu) yarışmalarına da katılan Sert, amacının mevcut derecelerini geliştirerek yüzme alanında ismini tüm dünyaya tanıtmak olduğunu açıkladı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi

Bölgesine verdiği destekten dolayı teşekkür eden Sert, çeşitli ülkelerden gelen sporcuları geride bırakarak madalya kazanmanın gururunu yaşamının ve yaşatmanın onurunu taşıdığını söyledi. İAOSB gibi Türkiye'de faaliyet gösteren diğer organize sanayi bölgelerinden ve sanayicilerden sporculara destek olmalarını isteyen Sert, şimdiden yeni müsabakalar için çalışmalarına başladığını sözlerine ekledi.

Fotoğrafseverler 'İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü'ne...

İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü'nde, fotoğrafçılık bilgisi olmayan katılımcılara kurs imkanı sağlamak ve yetiştirmek, yarışmalara, sergilere katılmak, fotoğraf seminerleri ve geziler düzenlemek gibi faaliyetler planlanıyor.



Bölge içi sosyal projelere ağırlık veren İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu, sosyal aktivitelere bir yenisini daha ekledi. Bölge sanayicileri ve çalışanlarından oluşan fotoğraf severleri tek bir çatı altında toplayacak "İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü"nü kurdu.

Bölge sanayicileri ve çalışanların mesai saatleri dışında yapabilecekleri sosyal, kültürel ve sportif çalışmalar çerçevesinde gerçekleşecek İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü'nde; fotoğrafçılık bilgisi olmayan katılımcılara kurs imkânı sağlamak ve yetiştirmek, yarışmalara, sergilere katılmak, fotoğraf seminerleri ve gezileri düzenlemek gibi faaliyetlerin gerçekleştirilmesi planlanıyor. İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu Başkanı Cem İnam başkanlığında Genel Kurul, Kulüp Yönetim Kurulu, Denetleme Kurulu ve Üyelerin de yer aldığı kulüpte her ay 2 kez düzenli olarak kulüp üyeleri ile toplanarak planlanan faaliyetler konusunda bilgi alışverişi yapılacak.

İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi – Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir'in de zaman zaman konuk olarak

katılacağı toplantılarda, eğitim amaçlı "Pozlama, Net Alan, Fotoğrafik Görüntü Düzenleme ve Kompozisyon Kriterleri", "Fotoğraf çekmek ile fotoğraf yapmak" arasında ne fark var?", "Fotoğraf Makineleri, Çekim Modları, Enstantane, Diyafram, Net Alan Derinliği, Işık, Renk, Görüntü Düzenleme ve Kompozisyon" gibi konular ele alınarak, "İnsan ve Mekân", "Mavi Saatler", "Fotoğraf Teknik Eğitim/ Uygulamalı Çekim" gibi uygulama amaçlı çekim gezileri de yapılacaktır. Bugüne kadar 50 kişinin müracaat ettiği kulüpte, kulüp aidatı kişi başı aylık 10 TL olup, en az üç aylık ücret olan 30 TL peşin alınıyor. Kulübe üye olmak isteyen katılımcıların, minimum üç aylık, maksimum bir yıllık olmak üzere kulüp aidatını İAOSB Vakfı İktisadi İşletmesi - Vakıfbank Atatürk Organize Sanayi Bölgesi şubesi TR93 0001 5001 5800 7302 2352 86 nolu hesap numarasına yatırarak, banka dekontunu 1 adet fotoğraf ve nüfus cüzdanı fotokopisi ile birlikte Bölge Müdürlüğü Basın Halkla İlişkiler Birimi'ne getirmeleri ve İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü Tüzüğü'nü imzalamaları gerekiyor.

Üyelik ve Bilgi için iletişim:
Bestenigar Baziki – 376 71 76 – 298
bbaziki@iaosb.org.tr

Temiz disk, bol hafıza

Gereksiz araç ve uygulamalarla doldurduğumuz bilgisayarın da bir kapasitesi olduğunu bazen unutabiliyoruz. Her geçen gün disklerin boyutu artsa da geliştirilen medya dosyaları, oyunlar ve yazılımlar kısa sürede bellekleri doldurmayı başarıyor.

Bilgisayarımızı gereksiz araç ve uygulamaların baskısından rahatlatarak diskinizi temizlemenin yollarını araştırdık. İşte Windows'un kendi araçlarıyla boş alanınızı nasıl geri kazanabileceğinize ilişkin ipuçları:

Disk Temizleme aracı

Windows'la birlikte gelen Disk Temizleme aracı, gereksiz, eski dosyaları silmekte oldukça başarılı. Aracı çalıştırmak için Windows 8'in giriş ekranında (veya Windows 7'nin başlat menüsünde) Disk Temizleme yazarak aracı aramanız ve onu çıkan sonuçlar arasından çalıştırmanız yeterli.

Aracı ilk açtığınızda sisteminizi tarayacak; bu işlem birkaç dakika sürebilir. Bittiğinde karşınıza farklı kategorilerdeki gereksiz dosyaların diskinizde ne kadar yer kapladığını gösteren bir pencere gelecek. Temizliğe başlamak için kategorilerin yanında ki kutucukları seçip Tamam'a tıklamanız yeterli.

Eski işletim sistemi yükleme dosyalarını silmek isterseniz, "Sistem dosyalarını temizle" düğmesini kullanabilirsiniz. Bu işlemi daha önce yapmadıysanız, 1GB veya daha fazlasını elde etmeniz mümkün.

Gereksiz uygulamaları kaldırın

Bilgisayarınızı kullandıkça üzerinde kullanmadığınız uygulama ve programların birikmesi kaçınılmazdır. Gereksiz uygulamalardan kurtulmak, PC'nizi hızlı ve sağlıklı tutmanın vazgeçilmez şartlarından biridir. Artık ihtiyaç duymadığınız veya kullanmak istemediğiniz uygulamalardan kurtulmak için giriş ekranını açın ve ardından "Programlar ve Özellikler" aracını bulup çalıştırın.

Açılan pencerede sisteminizde yüklü olan programların bir listesini göreceksiniz. Listeyi programların boyutuna göre sıralamanız mümkün.

Bu sayede sisteminizde en çok hangi programların yer işgal ettiğini görebilirsiniz.

Listeyi sıraladıktan sonra kaldırma işlemine kullanmadığınız en büyük boyutlu programlardan başlayın.

Sıkıştırın

Windows, entegre sıkıştırma işlevi sunan NTFS dosya sistemini kullanıyor. Bu işlev, dosyaları sıkıştırılmış haldeyken bile kullanmanıza izin veriyor.

Sıkıştırılmış dosyaları açmanız, normalden biraz daha uzun sürebilir, ancak işlemcisi güçlü bir bilgisayarınız varsa bunun farkına varmayabilirsiniz.

Sıkıştırma özellikle nadiren açtığınız Office belgeleri, PDF dosyaları, sıkıştırılmamış resim dosyaları gibi dosyalarda etkili olabilir. JPEG dosyaları, video ve mp3 müzikler gibi hali hazırda sıkıştırılmış dosyaların boyutu, NTFS sıkıştırmasıyla pek küçülmeyecektir.

Dosya veya klasörleri sıkıştırmak için önce onu Dosya Gezgini içerisinde bulmanız gerekiyor. Bunun ardından klasör veya dosyaya sağ tıklayın ve Özellikler'e tıklayın. Gelişmiş düğmesine tıklayın ve açılan pencerede "Disk alanından kazanmak için içeriği sıkıştır" kutucuğunu işaretleyerek Tamam'a tıklayın.

Sıkıştırmayı iptal etmek için aynı adımları izleyip, işaretlediğiniz kutucuğu temizlemeniz yeterli.

Sistem Geri Yükleme'nin kullandığı disk alanını azaltın

Sistem Geri Yükleme, acil durumlarda sisteminizi eski haline geri yüklemenizi sağlayan önemli bir güvenlik katmanı. Ancak yedekleriniz çok fazla yer kaplıyor olabilir.

Değiştirmek için Denetim Masası'nı açın, Sistem'e tıklayın ve soldaki menüden Sistem koruma'yı seçin. Yeni pencere açıldığında "Sistem Koruma" sekmesine tıklayın ve Yapılandır'a tıklayın. Açılan pencerede Disk Alanı Kullanımı altındaki çubuğu kaydırarak Sistem Geri Yükleme işlevinin kullanabileceği en yüksek disk alanını belirleyebilirsiniz.





15 sanatçının 85 eseri Norm Sanat'ta buluştu

'Sanatsız toplum olmaz' bilinci ile yürüttüğü çalışmalarla büyük beğeni toplayan, sektöründe Türkiye'nin lider firması olan Norm Cıvata, çoğunluğu yağlıboya tablolardan oluşan sergisinin açılışını Norm Sanat Galerisi'nde düzenlenen kokteyl ile gerçekleştirdi.

İzmir'in önemli sanat galerileri arasında yer alan Norm Sanat Galerisi, 15 sanatçının toplam 85 yapıtını sanatseverlerle buluşturdu. Birbirinden başarılı tabloların yer aldığı sergi, 03 Haziran-03 Temmuz 2014 tarihleri arasında gezilebilecek.

Çiğli Kaymakamı Dr. Mustafa Arı, Norm Cıvata Onursal Başkanı Nedim Uysal, Norm Cıvata Yönetim Kurulu Başkanı aynı zamanda İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Fatih Uysal ve eski Ege Ordu Komutanı Fikret Küpeli'nin yanı sıra Bölge sanayicilerinin katıldığı sergi büyük beğeni topladı.

Norm Cıvata Onursal Başkanı Nedim Uysal, sanatsız bir toplumdan söz edilemeyeceğine dikkat çekerek, Norm Cıvata olarak sanata ve sanatçıya destek vermeye devam edeceklerini söyledi. Ali Ulvi Tunalı, Ayşen Ertan, Bilge Uysal, Esin Ovaçam, Ferda Kocaer, Gökür Güzel, Gülperi Arlı, Gülperi Çelik Yıldız, Gültekin Yıldız, Melek Uyarağalar, Meryem Berksoy, Mine Taylan, Nurşen Çatal, Selma Özden ve Ümran Tümer tarafından yapılan ve peyzaj, naturmort, portre ve soyutlamlar konularının ele alındığı eserlerin 23'ü baskı, 62 tanesi ise yağlı boya olarak sergilendi.





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

20110331034 BR İnfrared ısıtma matı geliştiren Alman KOBİ'nin ortak arayışı

İnfrared ısıtma sistemleriyle ilgili faaliyet gösteren Alman KOBİ, bir kalıp yardımıyla katlanmaları önleyen döşekler için yeni bir ısıtma matı geliştirmiştir. Bu ısıtma sistemi medikal alanlarda da kullanılabilir. Prototipin üretilmesi uygun olan sistem için ortak aranmaktadır.

BRUK20140125001 İngiliz tıbbi cihaz firmasının ekipman anlamında üretici arayışı

İngiliz bir firma, DNA ve protein analizi yapabilen bir cihaz geliştirmiştir (moleküler ayrıştırıcı olarak ta ifade edilebiliyor). Firma, uygun bilim ekipmanları üretimini yapan firmalarla işbirliği yapmak ve tasarımlarla birlikte pazara ürün sunmak istemektedir.

20121213010 Romanyalı kadın elbisesi distribütörünün üretici arayışı

Romanyalı bir firma, kadın kıyafeti distribütörlüğü yapmakta ve bölgesinde ürünlerin satışını gerçekleştirmektedir. Mont, elbise, takım elbise, bluz, kazak, gömlek, şapka, yün ve ipek eşarp, ve iç giyim ürünlerinin satışını yapan firma, bu hizmetini sunmak ve distribütörlük anlaşmaları imzalamak için ilgilenen üreticilerle temasa geçmek istemektedir.

20110131024 Sırp gıda distribütörünün üretici arayışı

Gıda konusunda distribütörlük yapan Sırp firma, mevcuttaki bu hizmetini ilgilenen firmalara sunmaktadır. Firmanın distribütörlüğünü yaptığı ürünler; şeker, yağ, süt ürünleri, meyve ve sebze olarak belirtilebilir. Sırp firma, konuyla alakalı işbirliği yapmak isteyen ve distribütör arayan üreticilerle temasa geçmek istemektedir.

BRDE20140523001 Alman detektör firmasının hizmet alabileceği partner arayışı

Alman bir firma, patlama alt sınırı (Lower Explosive Limit-LEL) detektörlerinin ve endüstriyel egzoz emisyonunda kullanılan hidrokarbonların ölçülmesi için alev iyonlaştırma detektörü (flame ionization detectors-FID) temin etmektedir. Firma görüntüleme sistemleri ile ilgili faaliyetlerle temasa geçmek ve onlardan hizmet alımı yapmak istemektedir.

20120823019 Alman firmanın asansör çelik bileşenleri üreticisi/tedarikçisi arayışı

Asansör parçalarının ve bileşenlerinin (asansör kapıları, kabinleri, güvenlik sistemleri ve ekipmanların modernizasyonu) distribütörlüğünü yapan Alman firma, Avrupa ülkelerinde ve Türkiye de, asansördeki çelik bileşenler ile ilgili üreticiler ve tedarikçiler aramaktadır. Firmanın konuyla alakalı deneyimi olması ve ürünlerinin kaliteli olması Alman firmasının aradığı özelliklerdendir.

BRHR20131025001 Hırvat distribütörünün gıda sektöründe (şekerleme ve tatlılar) faaliyet gösteren firmalara hizmetini sunması

Hırvat distribütör firma, ürününü Hırvatistan'da ürünlerinin satışını yapmak isteyen Türk firmalarıyla iletişime geçmek istemektedir. 20 yılı aşkın distribütörlük hizmeti vermekte olan firma, özellikle gıda sektörüyle ilgili faaliyet gösteren firmalarla (şekerleme ve tatlılar) temasa geçmek istemektedir.

BRNL20140507001 Hollandalı firmanın geliştirdiği orbital kaynak aracının geliştirilmesi için ortak arayışı

Hollandalı bir firma orbital kaynak aracı üretmiştir ve bu araç belirli bir yerde veya metal çalışma alanlarında kullanılabilir. Firma ürünün son haline getirilmesi noktasında ilgilenen firmalarla ortaklıklar düşünmektedir. Bu araç; özel bir elektrikli güç kaynağı, destek gaz silindiri, özel kaynak yazılım ve özel geliştirilmiş yenilikçi kelepçe içermektedir. Firma ürününü daha da ileri taşımak ve geliştirmek için kaynak ekipmanları üreticileriyle ortaklıklar kurmak istemektedir.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

10 DE 0855 3IA1 Medikal mühendislik, otomotiv ve elektronik endüstrisi için hareket edebilir plastik parçalar geliştirme

Alman mühendislik şirketi, medikal mühendislik, otomotiv ve elektronik endüstrisi için hareket edebilir plastik parçalar geliştirme için komple servis paketi sunmaktadır. Firmanın hareketli plastik parçalar konusunda uzmanlığı vardır. Firma, otomotiv, medikal mühendislik ve elektronik şirketler için teknik destekli ticari anlaşma yapmak istemektedir.

TOIT20140403003 Yenilikçi mobil robotik ve insansız araçlar

İtalyan üniversite kara, deniz ve havada hareket edebilen, bilinmeyen çevrelerde özel görevlerde çalışabilen

farklı insansız araçlar geliştirmiştir. Üniversite, KOBİ'ler veya araştırma merkezleri ile araştırma ortaklığı veya teknik ortaklık anlaşmalarıyla gelişimi devam ettirmek istemektedir.

TOSE20131122001 Ultra hafif düz dokunmuş karbon takviyeli kompozitler

İsveçli KOBİ, fiber takviyeli kumaş kompozitler geliştirmiştir. İnce ve düz fiberler çok hafiftir ve benzersiz özellikler sergilemektedir. KOBİ ortaklık anlaşması ile yeni uygulamalar testleri ve ürünün gelişimini devam ettirmek istemektedir.

12 DE 0855 3OVA Gıda harici biokütleden, biyoatıktan ve herhangi bir organik atıktan sürdürülebilir ve karbondioksit salınımı olmayan enerji üretimi

Alman şirket, sıvı biyo atıktan, gıda olmayan biokütleden ve herhangi organik atıktan biyo yakıt, dimethyl eter ve metanol merkezi olmayan enerji konsepti sunmaktadır. Patentlenmiş iki adımlı termo-kimyasal kavram yüksek verimlik, çevre dostu ürün, güvenilirlik sunup, düşük bakım gereksinimi duymaktadır. Gözle görülür karbondioksiti de tutan bu ürün için lisanslama yapılacak sektör ortakları aranmakta olup veya teknik destekli ticari anlaşma yapılmak istenmektedir.

12 IT 54V8 3R8A Organik fotovoltaiik solar panel

İtalyan laboratuvar üçüncü nesil aktif katmanı organik malzeme olan fotovoltaiik cihaz (OPV) geliştirmiştir. OPV'ler (kumaşlar ve plastiklerden veya hafif veya esnek yapılardan dâhil edilen, farklı yüzeylerden kolayca çöktürülmüştür. laboratuvar, lisanslama yapacak ve gelişimi devam ettirebilecek endüstriyel ortak arayışındadır.

12 IT 56Z7 3R38 Atıktan metan üreten yeni bir süreç

İtalyan araştırma şirketi, herhangi bir organik malzemeyi metana ve ısıya çeviren termo kimyasal çevrim bazlı yeni enerji prosesi sunmaktadır. Teknoloji, küçük şehirlerdeki, endüstrilerdeki veya hastanelerdeki küçük miktardaki 500kgdan 3 ton/gün kadar atıklarda(organik atık) enerji üretmek istemektedir. Geliştirmeyi ve testleri devam ettirecek endüstriyel ortaklar ile teknik ortaklık veya ortaklık anlaşması yapılmak istenmektedir.

12 RO 74DQ 3O5Y Tarımsal uygulamalarda farklılaşmış koruyucu örme tekstil yapıları

Romanyalı enstitü, tarımsal tekstil yapıları (UV stabilize polietilen) özel koruma derecesi, basit/kompleks zırh örgü geliştirmiştir. Özellikleri su ve hava geçirgenliği, mukavemet, kolayca tekstil kompozitlerini takviye edicidir, kolayca tarım için koruyucu kolayca üretilmektedir. Enstitü, farklı tipte ortaklık anlaşmaları altında araştırma organizasyonları ve endüstriyel ortak-

lar aramakta olup ortaklık tipleri tartışılacaktır.

TOHR20140214001 Kemik implantlar için multifonksiyonel kompozit kaplama

Hırvat araştırma enstitüsü biyomedikal ve doğal bilimlerden organik-inorganik kaplama biyoetkisiz sert doku implantları birleştirilmiş ilaç ile birlikte. İleri biyolojik testleri yapabilecek güvenilir bir ortak aranmakta olup aynı zamanda bu ortak proje gelişiminde de yer alacaktır.

10 PL 64BF 3INS Bit-Word tabanlı merkezi işlem birimi, hızlı programlanabilir lojik kontrolör (plc)

Polonya'dan bir elektronik enstitüsü endüstriyel proses kontrolü için programlanabilir kontrolör geliştirmiştir. Hızlı program işlemleri ve kontrol programı optimizasyonu olanağı sağlamaktadır. Enstitü, teknik destekli ticari anlaşma ve/veya finansal destek yapabilecek Ar-Ge ortağı veya endüstriyel ortak arayışındadır

11 NL 60AH 3KQ6 Ortopedik araştırma geliştirme için teknoloji platformu

Hollandalı KOBİ, kemik ve kırıkda gelişimi ön klinik ve klinik araştırması için teknoloji geliştirmiştir. Yüksek çözünürlüklü görüntüleme modelleri (microCT -in vitro ve in vivo) ve nanoCT, sonlu eleman modelleme, mekanik test olanakları, biyoreaktör tasarımı ve üretimi gibi şeyler platformda vardır. Firma ortak Ar-Ge projeler, teknolojik danışmanlık ve kontratlı araştırma arayışındadır.

11 RO 74DQ 3NPM Yaşam kalitesini yükseltmek için elektrospun iplerle ileri tekstil malzemeleri

Romanyalı bir enstitü tekstil alanında yenilikçi/yaratıcı ürünler geliştirme için nanoteknoloji kullanmaktadır. Elektrospinning prosesi toplu üretimde değişik polimerlerden nanoiplikler elde etmesine olanak sağlayan bir metottur. Enstitü Ar-Ge aktivitelerini arttıracak ve tekstil alanında teknoloji transferi yapacak şirketler arayışındadır.

12 ES 22C4 3RI3 Buluttaki kopyaların yedeğini alma konusunda çözüm

İspanyol KOBİ, bulut bilişim konusunda uzmanlaşmış olup, buluttaki kopyaların yedeğini alma konusunda çözüm ile Intranet online servislerde yerleşik bulunan ve dışarıdaki insanlarla paylaşım ve doküman yönetimi konusunda hyperlink ara yüzü ile yapılmaktadır. Ortak gelişim için teknik ortaklık ve yeni uygulamaların testi için lisanslama anlaşması düşünülmektedir.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:

semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:

can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr



İzmir'e kolej
gibi teknik lise
yapılıyor

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Neditim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor.

başlıyor.

İAOSB Yönetim Kurulu'nun 'sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'deki mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek' amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu okuyacağı ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan Anadolu Teknik Lisesi'nin bir sonraki adımı, önce Meslek Yüksekokulu, sonra Teknik Üniversite olacak. Yürüttüğü çalışmalar ve hayata geçirdiği projeler ile Türkiye'deki diğer organize sanayi bölgelerine de örnek olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde, Özel Teknik Kolej niteliğinde eğitim verecek olan Anadolu Teknik Lisenin eğitime başlama heyecanı yaşanıyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, okulun ana binasının inşaatının yeni eğitim ve öğretim yılına yetiştirmesinden kaynaklanacak gecikmeyi, geçici bir binada eğitime başlayarak telafi etmek istediklerini, bu amaçla Bölgenin Yönetim ve Sosyal Kültürel Hizmet Merkezi'nde 517 metrekare alanında prefabrik bir bina yapımına başladığını söyledi. 2.5 milyon işsiz olduğu Türkiye'de üniversite mezunu işsiz sayısının 600 bine yaklaştığına dikkat çeken Uğurtaş, işsizliğin en önemli sebebi olarak gördüğü 'nitelikli ara eleman yetiştirmemesi' konusunda sanayicinin de bu sıkıntıları olduğunu belirterek, 'İAOSB'dim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde nereden bu gerçek ışığında oluşturuldu nu kaydetti. Eğitime destek verecek nitelikli uygulamalar ile öğrencilerin sosyal kültürel ve mesleki alanlarda gelişmelerine de katkı sağlanacağı anlatan Uğurtaş, üç alan ve dört dalda eğitim verilecek okulda, geçici binadaki fiziki kapasite dikkate alarak bu dönemde iki alan ve dört dalda eğitim verileceğini söyledi. Uğurtaş, 2014-2015 eğitim öğretim yılında Mal Teknolojisi alanının Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC) dalına iki şube olacak şekilde toplam 48 öğrenci, Endüstriyel Kuvvet Enerjisi alanının Endüstriyel Kuvvet Enerjisi dalına 24 kişilik bir şube; Endüstriyel Kuvvet Enerjisi alanının Mekatronik dalına 24 kişilik bir şube olmak üzere toplam 96 öğrenci alınacağı bilgisini ve

Genç işsizliğe çare bulacak

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, yeni öğretim yılında eğitimine başlayacak. Okul, nitelikli eleman yetişmesini sağlayacak, mesleki eğitimin kalitesini yükseltecek

Imaret Atatürk Öğretim Yayıncılık Bölgesinde en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan: Qalib İNÖSİ Nöfite Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitimci banyosu, İNÖSİ Yüzme Kuruve ve "sanayicinin itibarı" adan stüdyo teknik eleman yetiştirilmesini sağlama ve belediye Türkiye'deki meslek eğitimin kalitesini yükseltmek" amacıyla hayata geçirdi. öğrencilerin becerilerine yolda

BAH ayacığı ve
tutucu verilecek
nikel liyazının
duruşu Maa-
sınca Teknik

Yükseköğretim kurumları ve hayatla geçirdiği süreçler ile Türkiye'deki diğer Organize Sanayi Bölgelerine de örnek olan İzmir Alarko Organize Sanayi Bölgesi'nde, Özel Teknik Koleji öğrencileri eğitim vermek olan Anadolu Teknik Lisesi'nin eğitimine başlama heyecanı yaşıyor. İAOSB Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konuşma yaptığı



yatığı açıklanmış, çıkarılı ama
başının inşaatını yeni eğitir
ve öğretir yitirir yitirmesini
den kaynaklanarak geçilmesi,
geçici bir durumda eğitime başla-
yarak belki etnik baskınlıkları

2.5 milyar ipeşin oku-

[illegible]

Atatürk OSB'de ARSA HEYECANI

■ TÜRKİYE'nin en modern bölgelerinden İzmir Atatürk Organize'de 8 yeni sanayi parseli 10 Haziran'da açık olacak. ne sahip.

günak 21 bin metreküp kapasiteli atıksu arıtma tesisi, 125 MW elektrik enerjisi üretim tesisi bulunan, doğalgaz şebekesi tamamlanan İAOSB'de bir adet 4500 metrekare, 7 adet 7000 metrekarelik sanayi parselleri sahiplerini bulacak. Dolgu ve alt yapı çalışmalarının hızla yürütüldüğü yeni arsalarla satın alan firmalar, 1 Temmuz'dan itibaren projelerini yaparak Ekim ayından itibaren de inşaatlarına başlayabilecek.

Üretim ve istihdam

Genişleme alanı olmadığı için taleplere yeterince cevap veremediklerini her fırsatta dile getiren Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanılan yeni alanlarla birlikte İAOSB'nin daha fazla üretim ve istihdama ev sahipliği yapacağını dile getirdi.



Organize’de kadınlara özel sağlık taraması

Dünya üzerinde her iki dakikada bir kadının ölümüne neden olan Serviks (Rahim ağzı) kanseri konusunda İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki kadın çalışanlar bilgilendirildi. 'Önce sağlık' vizyonunu ile hareket eden İAOSB, TÜGIAD Ege Şubesi işbirliği ile hayata geçirilen proje kapsamında bu konuda önemli bir farkındalık yaratılmasını sağladı. Rahim Ağzı Kanserî semineri ve smear tarama testi, TÜGIAD Ege Şubesi Sağlık Komisyonu Başkanı, Kadın Hastalıkları ve Doğum Uzmanı Jinekolog Operatör Doktor Özlem Gültekin tarafından Bölge Müdürlüğü Binası'nda gerçekleştirildi. ■ İZMİR Millî



İAOSB'de bayanlara özel tarama yapıldı

[illegible]

Çoğu genetik geçişli

[illegible]

“HIV virüsü yalnızca doğrudan yolla bulaşır. Bu nedenle kadınlardan bulaşmıyoruz olmalıdır” denildi. HIV virüsü vücudumuzda genital sırtı yağırları ve diğer bulaşan alanlardan HIV virüsü için taşıyıcı olabilir. Yani bir kişi sırtıyağırlarını bir kişiye dokundurursa HIV virüsü yayılabilir ve HIV virüsü partnerine bulaşabilir. Soğukken virüsü alarak 10 yıl önce alırsanız da alırsanız da virüsü alırsanız ve 10 yıl sonra partnerine bulaşabilir. HIV virüsünün buzda sadece 3 gün yaşar buna da rağmen ağzından bulaşmıyor denildiği. Başkasıyla sırtıyağırlarıyla bulaşırken virüsü kütü taşıyıcısı 1 saat içinde 10 yıl kadar daha sürebir nehirten diğer kişiye bulaşmıyor denildi.

Amac, önceden önlem almak

[illegible]



Sanayici lisesi eğitime başlıyor

■ İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İSOB) en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlayacak. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, okulun ana binasının inşaatı ve öğretim yılına yetiştirilmesini sağlamak için bir dizi çalışmaya başladığını söyledi. Hilmi Uğurtaş, okulun ana binasının inşaatı ve öğretim yılına yetiştirilmesini sağlamak için bir dizi çalışmaya başladığını söyledi.

Hürriyet

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İSOB) en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlayacak. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, okulun ana binasının inşaatı ve öğretim yılına yetiştirilmesini sağlamak için bir dizi çalışmaya başladığını söyledi. Hilmi Uğurtaş, okulun ana binasının inşaatı ve öğretim yılına yetiştirilmesini sağlamak için bir dizi çalışmaya başladığını söyledi.



Organize Sanayi ile eğitimde işbirliği

Çiğli'de İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Yönetim Kurulu Üyeleri Haydar Atılkan, Atilla Baysak, Neslihan Ömer Kabaklı ile İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner, Belediye Başkanı Hasan Arslan'a nezaket ziyaretinde bulundu. Uğurtaş, Arslan'la bir araya gelerek, organize sanayi bölgesinin ihtiyacı olan meslek gruplarında İAOSB yönetimi işbirliğiyle meslek edindirme kursları açmayı planladıklarını söyledi.

Milliyet

Atatürk Organize'de sekiz parsel satılacak

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) 10 Haziran'da açık artırma ile yapılacak ihaleyle, bir adet 4 bin 500 metrekare, yedi adet 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İhale, saat 14.00'te Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleşecek. Daha fazla üretim ve istihdama ev sahipliği yapacaklarını dile getiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, firmaların 1 Temmuz'dan itibaren projelerini yaparak Ekim'de de inşaatlara başlayabileceklerini söyledi. ■ DHA



POSTA

EGELİ SANAYİCİLER O ARSALARI İSTİYOR!

BÜYÜK KAPIŞMA

8 PARSEL

Bedeli 30 milyon lira

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) 10 Haziran'da açık artırma ile yapılacak ihaleyle, bir adet 4 bin 500 metrekare, yedi adet 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İhale, saat 14.00'te Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleşecek. Daha fazla üretim ve istihdama ev sahipliği yapacaklarını dile getiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, firmaların 1 Temmuz'dan itibaren projelerini yaparak Ekim'de de inşaatlara başlayabileceklerini söyledi. ■ DHA

EGE Telgraf



Kolejden SONRASI yüksek okul

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İAOSB) en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor. Anadolu Teknik Lisesi'nin bir sonraki adımı, önce meslek yüksek okulu, daha sonra teknik üniversite olacak.

96 öğrenci
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, ülkemizde Üniversiteli işsiz sayısının 600 bine ulaştığını hatırlatarak, kolejde ciddi bir eğitim verileceğini bildirdi. Hilmi Uğurtaş, sosyal, kültürel ve sportif alanlarda öğrencilerin gelişimine katkı konulacak. Makine teknolojisi alanı "Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC)" dalına bir şube olacak şekilde toplam 96 öğrenci, "Endüstriyel Kalıp" 24 kişilik bir şube; Endüstriyel Otomasyon Teknolojisi alanına "Mekatronik" dalına 48 kişilik bir şube olmak üzere toplam 96 öğrenci alınacak" İZMİR Milliyet

Milliyet

İAOSB' de 8 adet yeni sanayi parseli satışa sunulacak

HABER MERKEZİ
Türkiye'nin en modern ve en büyük Organize Sanayi Bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 Haziran'da gerçekleştirilecek Açık Artırma ihalesinde 8 adet yeni sanayi parseli satışa sunulacak. Toplam alanı 6.300.000 m2 olan ve halihazırda 630 sanayi parseline sahip, 21.000 m3/gün kapasiteli atıksu arıtma tesisi, 125 MW elektrik enerjisi üretim tesisi bulunan, doğalgaz şebekesi tamamlanan Türkiye'nin en prestijli OSB'lerinden İAOSB'de yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale daha açıldı. 10 Haziran Salı günü saat: 14:00'da Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirilecek ihalede 1 adet 4500 m2, 7 adet 7000 m2'lik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İmar planında yapılan çalışmalar sonucu, Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65000 m2'lik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan yeni parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor. Halihazırda dolgu ve altyapı çalışmalarının hızla bir şekilde yürütüldüğü yeni arsalarından satın alan firmalar, 1 Temmuz'tan itibaren projelerini yaparak Ekim ayında inşaatlara başlayabilecekler. İAOSB'nin yürüttüğü titiz çalışmalar sonucunda srasıyla, Bilim Sanayi ve



Teknoloji Bakanlığı, Valilik, İl İdare Kurulu ile Tapu ve Kadastro takip edilen yasal süreçlerin ardından geliştirilen parsellerin 2500 kişiye daha istihdam sağlama bekeniyor. **UĞURTAŞ: İAOSB' DE OLMAK BÜYÜK AYRICALIK...** İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne talebin çok olduğunu, geleceğe alanı olma için bu taleplere cevap vermediklerini her fırsatta di-

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanılan bu yeni alanlarla birlikte İAOSB'nin daha fazla üretim ve istihdama ev sahipliği yapacağını dile getirdi. Özel konumu itibarıyla katılımlarına şehir içinde OSB hizmeti sunulduğuna dikkat çeken Uğurtaş, İAOSB'nin İzmir Limanı'na 20 km, havalimanına 45 km, tur güzürüne 8 km uzaklıkta olduğunu söyleyerek bu kadar avantajı konumunda bir OSB daha olmadığını vurguladı. Jeopolitik öneminin yanı sıra, İAOSB'de mükemmel bir altyapı sistemi olduğunu belirten Uğurtaş, Yönetim Kurulu'nun, yenilikçi bir yaklaşımla, bölge katılımlarının vizyonlarını geliştirecek, ihracatlarını arttıracak, onları arge ve inovasyon projelerine yönlendirecek pek çok başarılı çalışmaya da hayata geçirdiğini vur-

TİCARET



İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi Uğurtaş

İAOSB'de yeni arsa heyecanı

HABER MERKEZİ- Türkiye'nin en modern ve en büyük Organize Sanayi Bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 Haziran'da gerçekleşecek Açık Artırma ihalesinde 8 adet yeni sanayi parseli satışa sunulacak.

Toplam alanı 6.300.000 m2 olan ve halihazırda 630 sanayi parseline sahip, 21.000 m3/gün kapasiteli atıksu arıtma tesisi, 125 MW elektrik enerjisi üretim tesisi bulunan, doğalgaz şebekesi tamamlanan Türkiye'nin en prestijli OSB'lerinden İAOSB'de yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale daha açıldı. 10 Haziran Salı günü saat 14:00'da Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleşecek ihalede 1 adet 4500 m2, 7 adet de 7000 m2'lik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İmar planında yapılan çalışmalar sonucu, Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65000 m2'lik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan yeni parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor.

Daha fazla üretim ve istihdam

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne talebin çok olduğunu, genişleme alanı olmadığı için bu taleplere cevap veremediklerini her fırsatta dile getiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanılan bu yeni alanlarla birlikte İAOSB'nin daha fazla üretim ve istihdam ev sahipliği yapacağını dile getirdi.

Özel konumu itibarıyla katılımcılarına şehir içinde OSB hizmetini sunduğuna dikkat çeken Uğurtaş, İAOSB'nin İzmir Limanına 20 km, havalimanına 45 km, tır gümrüğüne 8 km uzaklıkta olduğunu söyleyerek bu kadar avantajlı konumda bir OSB daha olmadığını vurguladı. Jeopolitik öneminin yanı sıra, İAOSB'de mükemmel bir altyapı sistemi olduğunu belirten Uğurtaş, Yönetim Kurulu'nun, yenilikçi bir vizyonlarını

Atatürk OSB'de arsa heyecanı

TÜRKİYE'NİN en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 Haziran'da gerçekleşecek 'Açık Artırma İhalesi'nde 8 adet yeni sanayi parseli satışa sunulacak.

Toplam alanı 6.300.000 metre-kare olan ve halihazırda 630 sanayi parseline sahip, 21 bin metreküp/gün kapasiteli atıksu arıtma tesisi, 125 MW elektrik enerjisi üretim tesisi bulunan, doğalgaz şebekesi tamamlanan Türkiye'nin en prestijli OSB'lerinden İAOSB'de yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale daha açıldı. 10 Haziran Salı günü saat 14.00'te Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleşecek ihalede 1 adet 4500 metrekare, 7 adet de 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahiplerini bulacak.

İmar planında yapılan çalışmalar sonucu, bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan yeni parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor.



Hilmi Uğurtaş

2500 KİŞİYE İSTİHDAM

Yeni arsalarla satın alan firmalar, 1 Temmuz'dan itibaren projelerini yaparak Ekim ayından itibaren de inşaatlarına başlayabilecek. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yürüttükleri titiz çalışmalar sonucunda, sırasıyla, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Valilik, İl İdare Kurulu ile Tapu ve Kadastro'da yapılan yasal süreçlerin ardından parsellerin 2 bin 500 kişiye daha istihdam sağlaması beklendiğini belirtti.

SABAH

EĞİTİM



"İAOSB'da eğitim başlıyor"

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konu açıklamada, Okulun ana bina, diğer binaların yeni eğitim ve öğretim yılına yetişmesi için gecikmeyi, geçici bir bina ile eğitime başlamak telafi etmek istediklerini, bu amaçla 517 m2 alanında prefabrik bir bina yapımına başladığını söyledi.

Telgraf



POSTA

'Organize'nin teknik lisesi kapılarını açıyor

Sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'deki mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek amacıyla İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'nun (IASOB) yaptırdığı Özel İASOB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi 2014-2015 eğitim öğretim yılında kapılarını açıyor. Öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu okuyacağı ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan Anadolu Teknik Lisesi'nden bir sonraki

mezun olanların "ortaöğretime yerleştirmeye esas puanları"nın açıklanmasından ardından, bu puan başta olmak üzere başarı kriterleri esas alınarak ön kayıt ve mülakat ile alınacak. Ayrıntılı bilgi için Kurucu Okul Müdürü Satı Çalışkan'a 0-232-3767176 numaralı telefondan ulaşılabilir. İASOB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, okulun ana binasının inşaatının yeni eğitim ve öğretim yılına başlamasından sonra yapılacak çalışmalar

Atatürk OSB'de 8 sanayi parseli satışa çıkarıldı

IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, altyapısı tamamlanmış olan parsellerde kurulacak tesislerde 2 bin 500 kişiye istihdam sağlanacağını söyledi



24 SAAT HİZMET

IAOSB'nin sadece üretim merkezi olarak değil, aynı zamanda sosyal olarak da yaşayan bir bölge olduğunu ifade eden IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmî Ünüvar, Bölgenin firmaların ihtiyaçları ve çalışanlarının sosyal ihtiyaçlarını karşılayacak donanımlara da sahip olduğunu, Bölge içinde 24 saat hizmet veren bir donanım birliği sağlık tesisleri, mesleki eğitim merkezi, sanayiye aktifte merkezi, spor kompleksleri gibi donanımlara, katkılarının, IAOSB'de yer almının ayrılmadığını "kaliteli hizmet" ile yapılabileceğini kaydetti.

ğuna süreyerek bu kadar avantajı ekonomide bir OSB daha olmadığının vurguladı. Jeopolitik öneminin yanı sıra, İAOSİF de mümkün bir alt yapı sistemi olduğuna belirtti. Uğur tas. Yönetim Kurulu'nun, yenilikçi bir yaklaşımla, bölge katılımlarının vizyonlarını geliştirecek, ihracatını arttıracak, onları ar-ge ve inovasyon projelerine yönlendirecek pek çok başanlı çalışmayı da hayata geçireceğini vurguladı.

İHRACAT ARTACAK

ABER
URK

**HABER
TÜRK**

katilencik
meti suna
Ukurta, 1
19
7

Ara elemanlar yetişecek

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde, sanayi için nitelikli teknik eleman yetiştirecek.
2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlayacak lisede, öğrencilere burs da verilecek.



9EYLÜ

ÜNİVERSİTEYE DO
Aradığınız Teknik Lisans
sevresini seçin, önce Mersin
Okulu, sonra da Teknik Ü
çerçek. İAÖB Yönetim K
Kamili İlmi Uygulama Okulu
tasarım bünyesinde yeni bir
öğretim yada yetiştirme
kaynaklarınıca geliştiriyor.
burada eğitimde başarıları
etmek istediklerini söylüyor.
aradığı Bilgisayar Yönetim s
Kültürel Hizmet Merkezi s



“İAOSB Teknik Koleji eğitime başlıyor”

HABER MERKEZİ- İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel IAOSB Nedin Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitim başlıyor. IAOSB Yönetim Kurulu'nun "sanayisinin İhtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'de Mesleki eğitim kalitesini yükseltmek" amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu olucak ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan Anadolu Teknik Lisesi'ni bir sonraki adımı, önce Meslek Yüksek Okulu, sonra Teknik Üniversite olacak...

Yürüttüğü çalışmalar ve hayata geçirdiği projeler ile Türkiye'deki diğer Organize Sanayi Bölgeleri'ne de örnek teşkil eden İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Teknik Koleji niteliğinde eğitim amaçlı TSKM Lise'nin eğitim bnaşması, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konuyu ilgilili yetkililerle görüşme, Okulun ana binasının inşaatının yeni eğitim ve öğretim yılına yetiştirilmesinden kaynaklanacak gecikmeyi, geçici bir bina ile eğitime başlanarak telafi etmek istediklerini, bu amaçla Bölgenin Yönetim ve Sosyal Kültürel Hizmet Merkezi'nde 517 m2 alanında prefabrik bir bina yapımına başlandığını söyledi.

2.5 milyon işsiz olduğu Türkiye' de üniversite mezunu işsiz sayısının 600 bine yaklaştığına dikkat çeken Uğurtaş, işsizliğin en önemli sebebi olarak gördüğü 'nitelikli ara eleman yetiştirme-

10 HAZİRAN'DA YAPILACAK

İzmir Atatürk OSB'de 8 yeni parsel için ihale

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale daha açıldı. 10 Haziran Salı günü saat 14:00'te bölge müdürlüğünde gerçekleştirilecek ihalede 1 adet 4 bin 500 metrekare, 7 adet de 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İmar planında yapılan çalışmalar sonucu, bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan yeni parseller için yoğun talep gelmesi

İZMİR DÜNYA Hali hazırda dolgu ve altyapı çalışmalarının hızlı bir şekilde yürütüldüğü yeni arsalardan satın alan firmalar, 1 Temmuz'dan itibaren projelerini yaparak ekim ayından itibaren de inşaatlarına başlayabilecekler. Geliştirilen parsellerin 2 bin 500 kişiye daha istihdam sağlanabilir.

DÜNYA

Çiğli'de örnek işbirliği

[illegible]

İşleri fabrikaların da misali
İçerici taleplerine cevap
vermek istiyoruz. Örneğin
serisi biziyle de beraber
halinde Çarşı Halk Eğitim
okulları için
yapılacaktır.

nâzîlarla kavgalarını yorinde
bir çalıma olarak değerlin-
diren Hâsî Uzun, nâzîlar
hıçlıtına itiraz bulunduyo-
nu, bu nedenle de organize
yönetimi olarak belkine it-

İçişleri bakanı Uğur Uslu, IGADE'nin İstanbul'da yıl sonu zirvesi düzenlenirken, zirve öncesi İstanbul'da birleşen iki önemli toplantıya katılacak. Öncelikle Çığırdağı'da düzenlenen "Güçlü bir gelecek için" toplantısına katılacak olan Uslu, toplantıda "Güçlü bir gelecek için" başlıklı konuşma yapacak. Toplantıda, "Güçlü bir gelecek için" başlıklı konuşma yapacak olan Uslu, toplantıda "Güçlü bir gelecek için" başlıklı konuşma yapacak. Toplantıda, "Güçlü bir gelecek için" başlıklı konuşma yapacak. Toplantıda, "Güçlü bir gelecek için" başlıklı konuşma yapacak.

EGE İŞ DÜNYASI

Bizde yavaşlama, duraksama yok

İAÖB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapacakları projelerle bölge sanayicilerine destek vermeye devam edecekleri söyledi. Başkan Uğurtaş, İzmir'in yıldızının geleceğinin çizgi değiştirecek projeleri başararak an daha da parlatacağını belirtti.

Ege on İzmir ekonomisi Türkiye ekonomisindeki bir yansımadır.

[illegible][illegible]



REVİZE YAPILMASI GEREKİYOR

the other things he wrote, it certainly seems as if he was not an unthinking, heartless, English supporter. "The members of my circle," he frequently writes, "will be forever remembered to the persons, families, and cities, whom I have met."

**HABER
TÜRK**

www.ck12.org

İAOSB Özel Teknik Koleji'nde eğitim başlıyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan ÖZEL İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitimine başlıyor. Öğrencilerin tamamlamını yüzde yüz burslu okuyacağı ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan Anadolu Teknik Lisesi'nin bir sonraki adımı, önce Meslek Yüksek Okulu, sonra Teknik Üniversite olacak...

Yürüttüğü çalışmalar ve hayata geçirdiği projeler ile Türkiye'deki diğer Organize Sanayi Bölgeleri'ne örnek olan İzmir Atılım Organize Sanayi Bölgesi'nde, Özel Teknisi Koleji'nin öğrencileri vererek okul Anadolu Teknik Lisesi'nin eğitimine başlama heyecanını yaşıyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Usta'nın konuşma ilgilin yaptığı açılımda, okulun ana binasının inşaatının yeni yerini ve ilerleyen yıla yetmesininden kaynaklanarak gecikmeyi, geçici bir binada eğitim başlatarak telafi etmiş olduklarını, bu amaçla Bölgenin Yönetim ve Sosyal Kültür Hizmet Merkezi'nde 517 metrekare alanda prefabrik bir bina yapımına başlandığını söyledi.

2,5 milyon işsiz inşaatçısı Türkiye'de üniversite mezunu işsiz sayısının 600 bine yaklaşmışa çıktığı bekleniyor. İşsizliğin en önemli sebebi olarak görüldüğü nitelikli ara eleman yetiştirmesi konusunda sanayicinin de büyük sıkıntısı olduğunu belirterek, 'İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde müfredatın bu gerçek gereğini oluşturulduğuna kaydetti. Eğitim destek verecek nitelikli uygulamalar ile öğrencilerin sosyal, kültürel ve mesleki alanlarda yetiştirilmesine de katkı sağlanacağını anladım Uğurtaş, iş alan ve diyet dâhil eğitim verilecek okullarda, geçici binadakililer kapasitesi dikkate alarak bu dönemde illa alan ve iş buldular eğitim verileceğini söyledi. Uğurtaş, 2014-2015 eğitim öğretim yılında Makine Teknolojisi alanının "Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC)" dalına illa şube olacak şekilde toplam 48 öğrenci, "Endüstriyel Kalıp dâline" 24 kişilik bir şube; Endüstriyel Otomasyon Teknolojisi alanının "Mekatronik" dalına 24 kişilik bir şube olmak üzere toplam 96 öğrenci alınacağı bilgisini verdi. ■ HADİME MEKKEZİ



İAOSB KOLEJİ'NDE EĞİTİM BAŞLIYOR

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan **Özel IAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında** eğitime başlıyor. **IAOSB Yönetim Kurulu'nun**, sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle **Türkiye'deki Mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek amacıyla** hayata geçirdiği, öğrencilerin tam manamın yüzde yüz tam burslu okuyacağı ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan **Anadolu Teknik Lisesi'nin** bir sonraki adımı, önce meslek yüksek okulu, sonra teknik üniversite olacak.

teknik üniversite öğrencileri
...gören çalışanlar ve hayata
...ile Türkiye
deki diğer Organize Sanayi Bölgelerinde örnek olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde
...nde
...ğinde
...dolmuş
...başla



IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, Okulu binasının inşaatının yeni e ve öğretimi yılına yetiştirilerek kaynaklanacak gecikme gecici bir binada eğitimine başarak telafi etmek istediklerini, bu amaçla Bölgenin Yönetim Merkezi Sosyal Kültürel Hizmet Merkezi 527-2-2 planında pro-

İAOSB' de yeni arsa heyecanı

[illegible]

İstanbul Fuarları için en prestijli OIB'lerden IGAOF ile bir araya gelerek, fuar alanına yatırım için yeni bir buluşa sahne oldu. İstanbul Fuarlar Kurumu (İFK) ile IGAOF bir araya gelerek, fuar alanına yatırım için yeni bir buluşa sahne oldu. İstanbul Fuarlar Kurumu (İFK) ile IGAOF bir araya gelerek, fuar alanına yatırım için yeni bir buluşa sahne oldu.

[illegible]

Kuater, seorang ahli kesehatan lingkungan yang juga dosen, menjelaskan pada saat itu, KAGRI di rumah saya selalu sedang melakukan kegiatan. Ketika itu, saya dan keluarga tinggal di rumah yang baru saja dibangun oleh perusahaan kontraktor. Saat itu, saya dan keluarga tinggal di rumah yang baru saja dibangun oleh perusahaan kontraktor. Saat itu, saya dan keluarga tinggal di rumah yang baru saja dibangun oleh perusahaan kontraktor.

QNE dahu
dik inter-
likamuel
belleten
veredik)
darean
affluens
aynen
haparti
vargas
le har-
Emorhi
Elnak
keji
defensi
skandem

Sanayicinin lisesinde eğitim başlıyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan Özel Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlayacak

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli sosyal sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlayacak. Okulda farklı mesleki dallarda 98 öğrenciyse eğitim verilecek.

IAOSB Yönetim Kurulu'nun, sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve Türkiye'deki mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek amacıyla hayata geçirdiği işlede, öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu eğitim alacak. Etkin İngilizce eğitimi ve mesleki lisans ardından bir sonraki adım ise mesleki yüksek okulu, ardından da Üniversite olacak.

KARA ELEMAN İHTİYACI

İAÖS Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uyarlar, okulun ana binasının inşaatının yeni eğitim ve öğretim yılına yetiştirmesinden kaynaklanacak gecikmeyi, geçici bir birada eğitimde başlayarak telafi etmek istediklerini, bu amaçla Bölgenin Yönetim ve Sosyal Kültürel Hizmet Merkezindeki 517 metrekaare alandaki prefabrik bina yapımına başlandığını söyledi.



çeken Uğurtaş, nitelikli ara eleman yetiştirmesi nedeniyle sanayi kuruluşları sıkıntı çektiğini, İAOSB tarafından İstanbul Anadolu Teknik Lisesi'ni de bu gerekçeyle açıldığını duyurdu. Eğitim destek verecek nitelikli uygulamalar ile öğrencilerin sosyal, kültürel ve mesleki alanlarda gelişmelerine de katkı sağlanacağını anımsattı. Uğurtaş, 10 yıl önce açılan ve dört dilde eğitim verilen okula, geçici bir süre için bir kapasiteyi çıkartarak bir binaya dönümde iki alan ve üç dilde eğitim verileceğini söyledi.

Uğurtaş, 2014-2015 eğitim öğretim yılında Makine Teknolojisi, Bilgisayar Makine Elemanları, Endüstriyel Kalıp, Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri ve Mekatronik konularında toplam 96 öğrenciyi eğitim vereceğini bildirdi.



İAOSB'de 8 parsel açık artırmada

TÜRKİYE' nin en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (IAOSB) 8 adet yeni sanayi parseli satışa sunulacak. Altyapısı tamamlanmış, doğalgaz şebekesi de bulunan, Türkiye'nin en prestijli sanayi bölgelerinden biri olan IAOSB'de yer sahibi olmak isteyenler 10 Haziran Salı günü saat 14.00'te Bölge Müdürlüğü'ndeki ihaleye katılabilir.

MÜLAKAT YAPILACAK ■ **İAOSB Neden Üstü**
Özellikle Teknik Lisans
öğrencileri: "Ortaöğretim
yeterliliğine esas
sınavları"nın uygulanmasının
ardından, bu puanla
okul, üzerine kızları
nasıl alacaklar ki okul
yeterliliğine göre okul
öğrencileri tamam, tüm
okulları İAOSB tarafından
karşılansın. Üstü tam
okulda öğrenim görenlerdir.

**HABER
TÜRK**

ARA ELEMAN İHTİYACI

SB Yönetim Kurulu Başkanı Gurtas, okulun ana binasının yeni eğitim ve öğretim istismemesinden itibaren yapılacak gecikmeyi, geçici olarak eğitime başlayarak mek istediklerini, bu Bölgenin Yönetim Kurulu Kültürel Hizmet Birimindeki 517 metrekare alandaki bina yapımına başladığını



Bilgi Kalkan

Uçak verileri fiziksel olarak bu eğitim Uçak Öğretim İstasyonu Endüstri

gelişme
nâcağını
an ve dö
ecek oku
i kapasit
önemde
m verileo
ğurtas, 2
yılında M
lakine in
ziyel Ozo

elerine d
oriatan l
rt delda
da, geç
yi dikla
iki alan
ğini söy
2014-201
lakine Te
nisi, Er
masyon

5 eğitim
teknolojisi
Endüstriyel
Teknoloji

old
ica
l
l
lari

Atatürk Organize Sanayi'de sekiz yeni arsa satışa sunulacak

Türkiye'nin en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB)'nde 10 Haziran 2014'te yapılacak açık artırmalı ihaleyle sekiz yeni sanayi parseli satışa sunulacak. Toplam alanı 6,3 milyon metrekare olan ve halihazırda 630 sanayi ünitesi bulunan bölge, 125 MW elektrik üretimi ve doğalgaz şebekesi tamamlanan İAOSB'de yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale daha açıldı. Bölge müdürlüğünde yapılacak ihalede bir adet 4 bin 500 metrekare ve yedi adet 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahibini bulacak.

ZAMAN



Kişiyi daha istihdam sağlayacağı tahmin ediliyor. Sanayiciden yoğun talep aldıklarını ancak geniş alanı olmadığı için cevap veremediklerini belirten İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, kazanılan bu yerleri bir arada daha fazla üretim ve istihdama esaslı olarak yapacaklarını kaydetti. Uğurtaş, "İAOSB İzmir

Limanı'na 20 km., havalimanına 45 km., TIR gişmesine 8 km. uzaklıkta bulunuyor. Bu kadar avantajlı konumunda bir OSB daha yok. Jeopolitik önemini yansıtır mülkemmel bir altyapı sistemine sahip." dedi. İAOSB OSB'ler arasında ilk vakaf kuran ve ilk kez ar-ge ve inovasyon yarınması düzenleyen bölge. **SABAN GÜNDÜZ İZMİR**



Kadın çalışanlara sağlık taraması

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Seminerleri kapsamında kadın çalışanlar, Türkiye Genç İşadamları Derneği Ege Şubesi işbirliği ile düzenlenen Rahim Ağzı Kanseri Semineri'nde bilgilendirildi. Seminer ve smear testi, Jinekolog Operatör Doktor Özlem Gültekin tarafından gerçekleştirildi.

POSTA



İZMİR Life

"İAOSB Özel Teknik Koleji'nde Eğitim başlıyor"

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor. İAOSB Yönetim Kurulu'nun 'sanayinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'deki Mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek' amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu okuyacağı ve eğitim

İAOSB Özel Teknik Koleji'nde eğitim başlıyor

İZMİR (İHA) - İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi' nin en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor. İAOSB Yönetim Kurulu'nun 'sanayinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye' deki Mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek' amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde yüz tam burslu okuyacağı ve eğitim İngilizce eğitimi verecek olan Anadolu Teknik Lisesi' nin bir sonraki adımı, önce Meslek Yüksek Okulu, sonra Teknik Üniversite olacak... Yürütöğü çalışmalar ve hayata geçirdiği projeler ile Türkiye'deki diğer Organize Sanayi Bölgelerinde de örnek olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi' nde, Özel Teknik Koleji niteliğinde eğitim verecek olan Anadolu Teknik Lise'nin eğitime başlama heyecanı yaşanıyor. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, Okulun ana bi-

nasının inşaatının yeni eğitim ve öğretim yılına yetişmesinden kaynaklanacak gecikmeyi, geçici bir bina eğitime başlayarak telafi etmek istediklerini, bu amaçla Bölgenin Yönetim ve Sosyal Kültürel Hizmet Merkezi'nde 517 m2 alanında prefabrik bir bina yapımına başladığını söyledi.

2,5 milyon işsiz olduğu Türkiye' de üniversite mezunu işsiz sayısının 600

bine yaklaştığına dikkat çeken Uğurtaş, işsizliğin en önemli sebebi olarak gördüğü 'nitelikli ara eleman yetiştirmesi' konusunda sanayinin de büyük sıkıntıları olduğunu belirterek, "İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi' nde müfredatın bu gerçek ışığında oluşturulduğunu kaydetti. Eğitime destek verecek nitelikli uygulamalar ile öğrencilerin sosyal, kültürel ve mesleki alanlarda gelişmelerine de katkı sağlanacağını anlatan Uğurtaş, üç alan ve dört dala eğitim verecek okulda, geçici binadaki fiziki kapasiteyi dikkate alarak bu dönemde iki alan ve üç dala eğitim verileceğini söyledi. Uğurtaş, 2014-2015 eğitim öğretim yılında Makine Teknolojisi alanının 'Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC)' dalına iki şube olacak şekilde toplam 48 öğrenci, 'Endüstriyel Kalıp Dalına' 24 kişilik bir şube; Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri alanının 'Mekatronik' dalına 24 kişilik bir şube olmak üzere toplam 96 öğrenci alınacağı bilgisini verdi.



Hilmi Uğurtaş

Atatürk Organize'de 8 yeni parsel satışa

Türkiye'nin en modern ve en büyük Organize Sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 Haziran'da gerçekleştirilecek açık artırmalı ihalesinde 8 adet yeni sanayi parseli satışa

14.00'te Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirilecek ihalede 1 adet 4500 metrekare, 7 adet de 7 bin metrekarelik sanayi parseli sahiplerini bulacak. İmar planında yapılan çalışmalar sonucu, Bölgenin kuzeybatısında bulunan yaklaşık 65 bin metrekarelik alanda yapılan imar tadilatı sonrasında kazanılan yeni parseller için yoğun talep gelmesi bekleniyor. Arsalardan satın alan firmalar, 1 Temmuz'tan itibaren projelerini yapabilecek; ekim ayından itibaren fabrika inşaatlarına başlayabilecekler. ■ İZMİR Milliyet

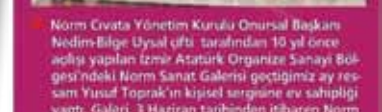
Milliyet

Toplam alanı 6 milyon 300 bin metrekare olan ve halihazırda 630 sanayi parseline sahip, Türkiye'nin en prestijli Atatürk Organize'de yer sahibi olmak isteyenler için yeni bir ihale açıldı. Salı günü saat

2500 KİŞİYE



■ Küçükboy A.Ş. Kurucusu ve Onursal Başkanı Akif Küçükboy'ı vefatının onuncu yılında çeşitli etkinliklerle andı. Küçükboy A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Küçükboy ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili Halil Küçükboy, babaları Hacı Akif Küçükboy'ın ticaretteki dürüstlük ilkesi ve girişimci kişiliğinin en büyük mirasları olduğunu, her yıl olduğu gibi bu yıl da kendisini büyük bir özlem ve saygıyla andıklarını dile getirdi.



TEKSTİLDEN OTOMOTİVE

■ 2005
yılına kadar
sadece tekstil
sanayine
yönelik
çalışan İneli,
hükümet
tekstili
güdülen çıkarmak
gibi sınıflar vermeye
başladı. İneli, 2005
yılına kadar

■ 2005
yılına kadar
sadece tekstil
sanayine
yönelik
çalışan İneli,
hükümet
teklifi
gördükten çıkarmak gibi sinyaller vermiyor
başladığında yeri arayışına girdi.
İstanbul'da inovatif, devamlı, yenilikçi,
gelişen sektörün etimoloji okutmuş
görünce o yine kayıtlarını anıtları
Alcan İneli, "Krizin içinde ISO-TS 16949
belgisinin alınmasını başlattık ve 3
sene sonunda aldık ve otomotiv sektörüne
hazır hale geldik. İlk müşteriye teslim

Anadolu Medeniyetleri Müzesi yeniden açıldı



Muhteşem koleksiyonları ile dünyanın sayılı müzeleri arasında yer alan ve 1997 yılında “Avrupa’da Yılın Müzesi Ödülü”nü alan Anadolu Medeniyetleri Müzesi, tamamlanan restorasyon çalışmalarının ardından yenilenen yüzüyle yerli ve yabancı turistleri karşılayacak.

Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik açılışta yaptığı konuşmada böylesine büyük bir medeniyetin varisi olmaktan gurur ve şeref duyduğumuzu kaydetti. Çelik şöyle konuştu: “Bizim ülkemizin en büyük özelliği ülkemizin tek boyutlu olarak tanımlanamamasıdır. Ülkemiz, tek bir cümleyle ifade edilemeyecek kadar tanıma sahiptir. Bir Akdeniz ülkesiyiz, aynı zamanda bir Karadeniz ülkesiyiz. Bir Balkan ülkesiyiz, aynı zaman bir Asya ülkesiyiz, bir İslam ülkesiyiz aynı zamanda bir Avrupa ülkesiyiz. Bugün bile başlı başına dünyaya büyük medeni mirasımızı gösteren bu tanım Anadolu’nun derinliklerine inildiğinde çok daha çarpıcı çok daha büyük medeniyet mirasını önümüze koyuyor. Sadece ve sadece Anadolu’da tek bir höyükten çıkarılan eserler, tek bir höyükte temsil edilen medeniyetler silsilesi millet olarak ne kadar büyük bir mirasın

üzerinde oturduğumuzu hepimize bir kere daha gösteriyor. Kuşkusuz bu büyük medeniyet silsilesinin, bu medeniyet mirasının varisleri olmaktan gurur, şeref duyuyoruz.” Anadolu Medeniyetleri

Müzesinin hizmet vermekte olduğu Mahmut Paşa Bedesteni ve Kurşunlu Han, geçmişi 15. yüzyıla kadar uzanan tarihi bir yapıya sahip. Bu müzede günümüz müzecilik anlayışıyla yeni bir düzenlemeye gidilirken aynı zamanda anıtsal bir yapının bakım ve onarımı da gerçekleştirildi. Müzede Bedesten kubbeleri kurşun kaplama ile yenilendi. Arastanın



ahşap çatı konstrüksiyonu onarıldı. Özgün mimariye uygun olarak 2012-2014 yılları arasında yürütülen restorasyon ve yeni teşhir- tanzim çalışmaları kapsamında; Paleolitik Çağ’dan başlayarak Doğu Roma Dönemi sonuna kadar olan süreçteki eserler kronolojik olarak sergilenmekte, mimari canlandırmalar yapılarak bilgi panoları yenilenmiş ve interaktif uygulamalarla modern bir teşhir çalışması gerçekleştirildi. Anadolu Medeniyetleri Müzesi, paleolitik dönemden başlayarak tüm tarih öncesi dönemlere, Asur, Hitit, Frig ve Urartu krallıklarına ait miraslar ile Ankara Seksiyonu olarak eserler barındırıyor.



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Bolulu

HASAN USTA®
SÜT TATLILARI

TATLI AŞIKLARININ
YENİ ADRESİ:

İAOSB Sürekli Sergi Alanı Yanı
10020 Sk. Küçük Parseller

Kalbim

seninle logosunu bulana,
profiterol bedava
(porselen kâselerde)

