

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

KASIM
2012

SAYI 85

ÜRETİM İÇİN ENERJİ ŞART



5 YILLIK
BÜYÜME
BEKLENTİSİ
YÜZDE 5.2



İAOSB'DE
TEŞVİK
SİSTEMİ
TOPLANTISI



UĞURTAŞ:
EKONOMİDE
ORTA YOLU
BULMALIYIZ

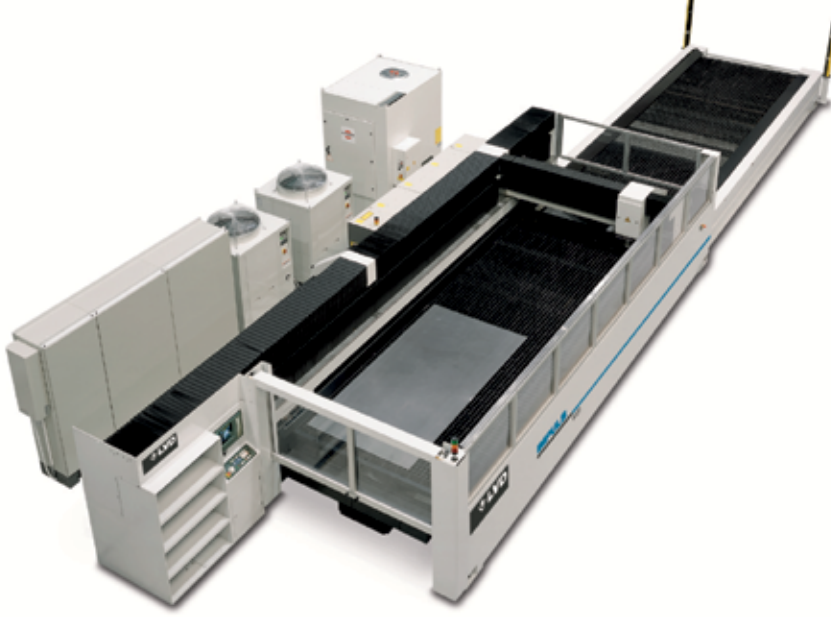
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

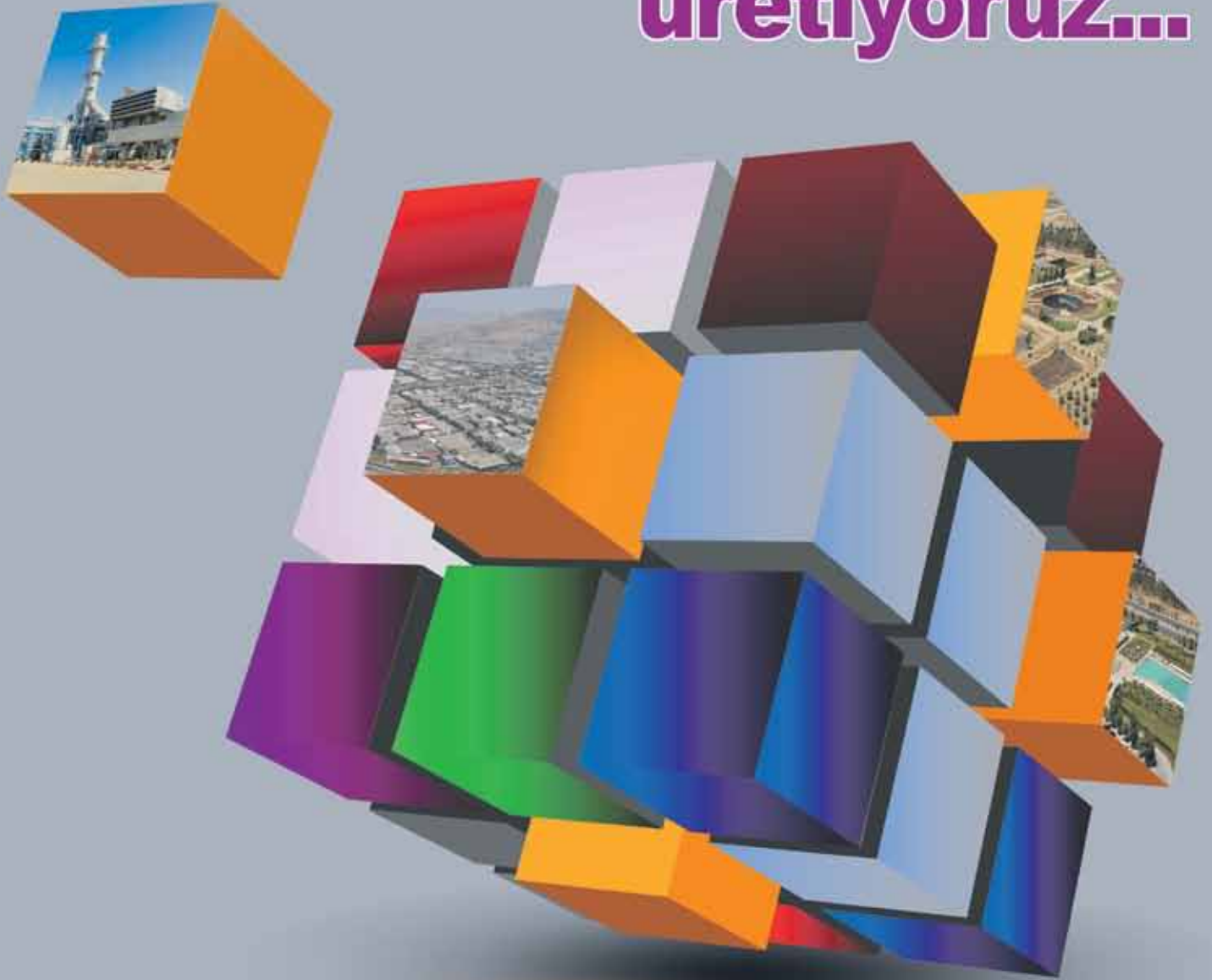
www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**



Mustafa Kemal Atatürk Bulvarı No: 42 35620 Çiğli / İZMİR - Tel: 0 232 376 71 76 Fax: 0 232 376 71 00

Web: www.iaosb.org.tr / Mail: iaosb@iaosb.org.tr

Ekonomide orta yolu bulmalıyız

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım; Kasım ayı itibarıyla ne küresel ekonomideki genel görünüm, ne de ülkemizdeki eğilimler güven verici değil. Gelişmiş denilen ekonomilerdeki durgunluk sürerken, gelişmekte olan ekonomiler de aynı sorunlarla tanışmaya başladı. ABD, AB ve Japonya'da durumun değişmemesi ve kısa dönemde değişmeyeceği inancı dünyada risk alma iştahını gittikçe azaltıyor. Bu iştah azaldıkça yatırıma dönük kaynaklar kendilerine daha az riskli, güvenli limanlar aramaya devam ediyor. Bazen riski azaltma düşüncesi, daha az kazanmayı bile göze aldirtmakta. Bu nedenle gelişmekte olan ülkelere yönelik finansal kaynak akışı iyice yavaşladı. Merkez Bankaları günü kurtarma gayreti içinde daha fazla müdahale ile oluşan dengeleri korumaya çalışıyor. Piyasalarda orta vadeli görünüm risk içerse de, hiç olmazsa kısa vadeli

riski minimize etme gayreti var. Bu gayretin bir diğer hedefi de, 2012 yılsonuna yaklaşırken, 2013 stratejilerine yön verecek rakamların daha pozitif çıkması ile moralleri yükseltmek. Tüm finansal oyuncular 2013'e olabildiğince umutlu girme gayreti içinde.

Tüm bu ortamda uluslararası bir kredi değerlendirme kuruluşu ülkemizin notunu yatırım yapılabilir düzeye getirdi. Uluslararası finans tablolarındaki görünümümüz açısından olumlu bir gelişme olduğu tartışılmaz. Ancak, içinde bulunduğumuz koşullar normal olsa idi, bu not artışı çok daha anlam kazanacak ve çok daha fazla işe yarayacaktı. Mevcut durum ve bu durumu yaratan temel koşullar açısından önemli bir değişiklik yaşanmasa da, bu not artışının temelde mevcut durumun korunması ve olumsuzluğa gidişin yavaşlaması bakımından tam zamanında olduğunu söylemek gerekir.

Geriye doğru bir gidiş görünse de, cari açık sorununuz aynı tehditkar sınırlar içinde. Enflasyonumuz yüksek seyrediyor. Bütçe rakamları bugüne kadar hep iyi sinyaller vermişken, olumsuz sinyaller de görülmeye başladı. Kredi hacmimiz bir türlü büyüyemiyor. Paramız, olması gerekenden değerli. Bu nedenle ihracat imkanları daralıyor. Merkez Bankamız attığı adımlarla kırılganlığı önlemiyor. Kırılganlıklar, riski arttırarak karar mekanizmalarını tıkıyor. Sanki herkese, olduğumuz yerde durmak çok güvenli gibi geliyor.

Geçen yıl ekonomimiz iyice ısınmıştı. Bunun sonucu para politikası sıkılaştırıldı. Bugün ise büyümemiz yüzde 3'lere geriledi. Politikacılar ve karar alıcıların işi çok zorlaştı. Büyümeden yana mı tavır konmalı, cari açık odaklı mı kalmalı ciddi bir kararsızlık var. Bir yanda, iç talep artarsa günü kurtarabiliriz beklentisi, diğer yanda ise olumsuz rekabet koşulları nedeniyle faaliyet gelirleri düşen sanayicinin borç riskinin artması korkusu tıkanıklığı arttırıyor. Rekabet koşullarının bozulması ile paranın devir hızı istikrarsız dalgalanmalar yaşıyor. Borç-alacak zinciri yeni kanuni yapılanmalar nedeniyle çok daha çabuk bozuldu. Gerek mali sektörde, gerekse üretim zincirinde yaşanan bu durum, dolaylı olarak

vergi gelirlerini ve bütçe görünümünü olumsuz etkiliyor.

Son ürün fiyatları daralma ile gerilerken, ara girdi fiyatlarının yükselmesi, üretimin ucuz emek noktalarına göre yönlenmesi, hareket bekleyen piyasaları her geçen gün kemirmeye devam etmektedir. Gelirleri azalan üretici ve tüketici, geliri azalan Devlete neden olacaktır. Bu noktada, karar vericiler ile kararlardan direkt etkilenen toplum katmanlarının bir araya gelerek ara çözümleri üretmeleri şarttır. Ekonomist Roubini'nin Adana'daki bir toplantıda söylediği gibi; Türkiye'nin pek çok sıkıntısı yapısal dengelere dayanmaktadır. Türkiye hem büyümeye, hem de cari açık ile mücadelede mecburdur.

Ülkemiz, Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretimini arttırmalı, kayıt dışı ekonomik faaliyetleri kayıt altına sokmalı, para birimini yarışmacı bir kur anlayışı içinde ihracat krizi yaratmayacak gerçeklikte tutabilmeli, enflasyonu kabul edilebilir limitler içinde, planlı ve programlı olarak azaltabilmelidir.

Türk ekonomisi nominal anlamda son on yılda yüzde 200 büyüdü. Ancak sabit fiyatlarla bakıldığında kişi başına düşen milli gelirdeki artış yüzde 30'lardadır. Bu durum tasarrufları da olumsuz etkilemektedir. Oysa tasarruf zor yılların en büyük ilacıdır. Ancak tasarruf için ilk şart insanların ihtiyaçları üstünde kazanabilmeleridir. Diğer şartlar ise; insanların geleceklere güvenmeleri, yurttaki barış-dünyada barış ilkesinin uygulandığı bir politik ortamda bulunmaları, demokrasi-adalet-hukuk gibi temel yapıların uluslararası standartlarda işlemesidir. Bu şartlar sağlarsa insanımız tasarruf eder, yatırım yapar. Ekonomi ile birlikte siyasal güven ve insanlarımızı, toplum katmanlarımızı uzlaştıran bir ortam çok önemlidir.

Yatırımı, sermaye hareketlerini, sadece yurt dışından beklemenin yanında, kendi iç kaynaklarımızı yatırım ortamına sokmanın yolları bellidir. Uygulamak lazımdır. Şunu unutmamalıyız ki, ne Avrupalılar Avrupa'yı,

ne de Amerikalılar ABD'yi feda etmez. Churchill'in özellikle ABD dış politikası hakkında söylediği; "her türlü yanlış yapıldıktan sonra muhakkak doğruyu yaparlar" sözünü unutmamalıyız. Global ekonomik aktörlerin, krizden çıkarken ülkemiz gibi gelişmekte olan ülkelerin omuzlarına basmaması için kısa ve orta vadede çok etkin politikalar uygulaması gereklidir. Bu tahtrevanda birileri yükselirken bizim alçalmamızı normal karşılama dönemi bitmelidir. Dünyada yaşanan bu kriz ortamı ne iltir ne de son olacaktır. Her krizin yapısının kendi dinamikleri içinde değerlendirilmesi, toplumsal katılım ve mutabakat içinde sosyo-ekonomik politikaların oluşturulması şarttır. İktisadi büyümenin ve toplumsal refahın hangi enstrümanlar ile sağlanacağı çok iyi analiz edilmelidir. Örneğin, küresel krizden çıkışın tıkandığı 2010 yılı başında Arjantin Merkez Bankası'nın sadece fiyat istikrarı değil, büyüme ve yatırımlara yönelik kredi tahsis ve finansal istikrarın sağlanması ve korunmasında da görevlendirilmesi sonucunda Banka, son borç veren ve para otoritesi haline gelmiştir. Reel ücretlerin yükselmesi ile gelir dağılımında sağlanan iyileşme, iç talep yönlü makroekonomik bir iyileşme sağlamıştır.

Türkiye de kendine uygun finans ve ekonomi politikasını uygulamalıdır. Dış etkenler tarafından kırılganlığı neredeyse sürekli hale gelen sıcak paranın kaçma korkusu ile yaşayan bir ekonominin, Hükümetin gayretleri ne denli etkin ve doğru olursa olsun, krizden uzaklaşması çok zordur. Üretim ve üretime bağlı istihdam ve yatırım politikaları, ilgili tüm kurum ve kuruluşların katılımı ve katkısı ile revize edilmelidir. Bu revize ve yeniden değerlendirme süreci, sadece kriz anlarında çalıştırılan bir mekanizma olmaktan çıkarılarak, sürekli ve yaşayan bir organizasyon halinde sürmelidir.

Yeni gelen ayın önceki aydan daha güzel olmasını dilerim.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





22 Dünyada ve Türkiye'de enerjiye genel bakış

- 8 Notumuz 'yatırım yapılabilir'
- 12 5 yıllık büyüme beklentisi yüzde 5.2
- 13 Stiglitz: Krizin ne zaman biteceğini söylemek zor
- 14 Türkiye'de bölgeler ve kredi riskleri
- 16 Sanayi üretiminde Eylül sürprizi
- 17 12 milyon kişi işsizlik sigortası kapsamında
- 18 Yeni yıl zamları cep yakacak
- 20 OSB Zirvesi'nden birlikte çalışma kararı çıktı
- 22 Dünyada ve Türkiye'de enerjiye genel bakış
- 28 Sanayicilerin enerji konusundaki görüşleri
- 34 Geleceğin yakıtı: Bor
- 36 İAOSB'de yeni teşvik sistemi toplantısı



- 38 Dengeleri tersine çeviren başarı
- 40 İzmir Sanayi Tarihinden
- 44 İMKB'nin sunduğu fırsatlar Bölge katılımcılarına aktarıldı
- 46 Hollandalı gıda temsilcileri Bölgemizi ziyaret etti
- 48 İzmir'den VOB da gitti



- 50 Nasıl üretiliyor: Yürüyen merdivenler
- 52 Tasarrufun F'si
- 54 İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi
- 56 İzmir'in ilk kız okulu: İzmir Kız Lisesi
- 60 İAOSB'de fotoğraflar yarıştı
- 64 Teknoloji: Flashbellek
- 66 Firmalarımız

8 Notumuz 'yatırım yapılabilir'



38 Dengeleri tersine çeviren başarı



56 İzmir'in ilk kız okulu:
İzmir Kız
Lisesi

50

Nasıl Üretiliyor:
Yürüyen merdivenler



Notumuz "yatırım yapılabilir"...

Fitch, Türkiye'nin kredi notunu BB+'dan BBB-'ye yükseltti, görünümü durağan olarak açıkladı. Böylece Türkiye'nin notu yatırım yapılabilir ülke seviyesine yükseldi.

Kredi derecelendirme kuruluşu Fitch'ten uzun zamandır beklenen adım geldi. Fitch, Türkiye'nin kredi notunu bir kademe artırarak yatırım yapılabilir düzeye çıkardı ve kritik bir eşik aşıldı. Fitch, kredi notunu BB+'dan BBB-'ye yükseltti, görünümü durağan olarak açıkladı.

Ekonominin sürdürülebilir büyümeye dönme yolunda ilerlediğini belirten Fitch şunları kaydetti: "Not artırımı kısa dönemde makrofinansal risklerin gevşemesi ve devletin azalan borç yükünü yansıtıyor. Türkiye ekonomisi diğer yatırım yapılabilir seviyedeki ülkelerden daha volatil kalacak. Türkiye'de kamu maliyesinin durumu kredi notu artışında güçlü ana unsur. Türkiye'nin güçlü bankacılık sistemi kredi notunu destekliyor."

Fitch, Türk ekonomisinin güçlü bir sürdürü-

lebilir büyüme trendinde olduğuna inandığını kaydetti.

Kuruluş, Türkiye'nin dış finansallarının kredi notu üzerindeki temel zayıflık unsuru oluşturduğunu ifade etti. Yapılan açıklamada, "Cari açıkta belirgin ve kalıcı düşüş, kredi notunu yukarı yönlü destekler, ancak bunu yakın vadede öngörmüyoruz. Dış şoklar veya içeride politika hatasının tetikleyeceği bir ödemeler dengesi krizi, olumsuz kredi hareketine neden olabilir" denildi.

Parker: En büyük zayıflık cari açık

Fitch'in Gelişmekte Olan Ülkeler Kıdemli Direktörü Edward Parker, "Yeni bir not artırımını yakın vadede beklemiyoruz. Türkiye'nin görece daha volatil bir GSMH büyüme oranı var. Büyük bir cari açık var, bu da dış finansal koşullara bağlı kılıyor. Cari açık en büyük zayıflık olarak kalmaya devam ediyor. Türkiye'nin geçmiş yıllara göre daha dirençli olmasını bekliyoruz. Cari açık Türkiye ile ilgili görünümü birkaç yıl daha etkiler" dedi.

Türkiye için olumlu bir adım

Fitch'in not artırım kararını yorumlayan Maliye Bakanı Mehmet Şimşek şunları söyledi: "Bu Türkiye için olumlu bir adım. Son 10 yıldaki başarının tescillenmesi anlamına geliyor. Türkiye ilk notu aldığı anda yatırım yapılabilir kategoride değerlendirilmiş. 20 yıllık özlemin tekrar giderilmesidir. Fitch 2002 sonundan bu yana Türkiye'nin notunu beş kademe artırdı. Bu küresel krize rağmen oluyor.

Moody's Türkiye'nin notunu değiştirmede

Kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, Türkiye'nin kredi Ba1 olan notunu değiştirmede. Kuruluş Türkiye'nin pozitif olan not görünümünü de aynı bıraktı. Fitch'in not artırımından sonra yakından takip edilmeye başlanan derecelendirme şirketlerinden Moody's Türkiye ile ilgili 2012 yılı raporunu açıkladı. Piyasa için yıllık değerlendirme niteliğinde açıklanan raporda, 'derecelendirme aksiyonu' içermemektedir kaydı özellikle düşüldü. Geçen Haziran ayında Türkiye'nin notunu Ba2'den Ba1'e yükselten ve görünümü de pozitif olarak belirleyen Moody's, açıkladığı son raporla bu not ve görünümü sürdürdüğünü bildirdi. Moody's'in Türkiye raporunda, Türkiye'nin Ba1 not ve pozitif görünüm ile olumlu kamu maliyesini yansıttığı belirtildi. Türkiye'nin şoklara karşı giderek güçlü bir görünüm sergiliyor olmasına karşın, dış riskler nedeniyle dengesizliklerin oluşabileceğinin belirtildiği raporda, Moody's'in ülke notlarını belirlerken, ekonomik, kurumsal, mali güçler ve ekonominin duyarlılığı üzerinde durduğu ifade edildi. Bu gelişmeleri riskleri itibarıyla değerlendiren Moody's, açıkladığı son raporda Türkiye için not değişimine yönelmedi.

Fitch'in not artırımını "son 10 yıldaki başarının tescillenmesi" olarak yorumlayan Maliye Bakanı Şimşek, "Bu kararın 32 milyar dolar yatırım çekme olasılığı var" dedi.

Bu başarının tescillenmesidir. Bu kararın iki yıl içinde 32 milyar dolar çekme olasılığı var. Şu anda 3 rating, yani derecelendirme kuruluşunun sadece birisinde biz yatırım yapılabilir kategorideyiz. Diğer 2 kuruluş henüz bu yönde adım atmadılar. Genelde bakılan şey, en az 3 derecelendirme kuruluşunun 2 tanesinin notu yatırım yapılabilir seviyeye çıkartması. Her şeyden bunun herkese olumlu yansımalarını bekliyoruz. Şirketler daha ucuz finansman bulabilecek. Bu çok önemli bir eşik, bu eşik aşıldı. Dünkü karar çok cesaret verici. Faizlerin düşmesi, Türkiye'nin risk algısının düşmesi, vatandaşların finansmana ulaşmasının kolaylaşması, refah artışı. İşin özü bu, daha başındayız.

Yumuşak inisi başardık

Türkiye yumuşak inisi sürecini başarıyla yürüttü. Türkiye yumuşak inisi geçmişte başaramadı, bu dönem başardı. Bir yandan cari açık daralırken, yüzde 3 civarında büyüme ve enflasyonist baskılar azaltıldı. Türkiye borcun milli gelire oranını düşürdü ve güçlü bankacılık sistemi korundu. Türkiye'de makul sürdürülebilir büyüme ile cari açığın yönetilebilir patikada tutulması önemli. Orta vadeli program bunu hedefliyor. Son dönemde yakalanan başarı tesadüf değil. Türkiye'nin halen bir kırılmalı var ona yardımcı olmamız lazım. Merkez Bankası'na desteğe devam etmemiz lazım."

Maliye Bakanı Şimşek, kamu harcamalarında israfı azaltmayı amaçladıklarını belirterek, kamu harcamalarının önceliklendirilmesine, kamu harcamalarında varsa bir takım fazlalıkların gözden geçirilmesine yönelik, "kısılabilecek kamu harcaması var mı", "yanlış uygulamalar var mı", bütün bunları gözden geçirmek üzere yeni yaklaşım içinde olacaklarını daha önce ifade ettiklerini belirtti.

Gelişmekte olan bir ülkenin eğitime, sağlığa, alt yapıya ihtiyacı olduğunu, dolayısıyla harcamanın olacağını vurgulayan Şimşek, ama bu harcamaların etkin, verimli alanlara, ülkenin geleceğine aktarılmasını amaçladıklarını söyledi.



Merkez, kura karşı 'ROK' yapacak...

Ekonomistlere göre Merkez olası risklere hazırlıklı. Merkez, kur için Rezerv Opsiyon Katsayısı'nı (ROK) daha etkin kullanacak. Ekonomistlere göre Merkez Bankası, risklere karşı hazır ve çok fazla enstrümanı olması nedeniyle duruma göre bunları kullanabilecek esnekliğe sahip. Ekonomistler bu araçların da birbirini tamamladığına dikkat çekiyor. Merkez Bankası, dün gerçekleştirilen toplantıda şu anki mevcut politikayı sürdüreceği mesajı verdi. Buna göre, Merkez Bankası Rezerv Opsiyon Katsayısı'nı (ROK) daha etkin kullanacak. Böylece, piyasanın Merkez Bankası'na ihtiyaç duymadan kur seviyesini kendisi belirlemesi sağlanacak. Merkez Bankası'nın doğrudan döviz alımları yapması ise beklenmiyor. Bunun yanı sıra güçlü sermaye akımlarının gelmesi durumunda zorunlu karşılık oranlarını kullanacak. Ekonomistlere göre, kredi notu artışı sonrası Türk Lirası'nda aşırı değerlenme olursa, yani sepet bazında TL 2 seviyesinin altına gelirse Merkez Bankası faiz silahını kullanacak.

Not arttırımını nasıl yorumladılar

Erdal Sağlam / Hürriyet
Cari açık finansmanındaki bozulma
umut vermiyor



Banka analiz raporlarında mevsim etkilerinden arındırıldı-ğında cari açığındaki düzelmenin Eylül ayı ile birlikte yavaşladığının üzerinde duruluyor. Mevsimsel etkilerden arındırılmış açığın Ağustos'ta 3.7 milyar dolar iken Eylül'de 4 milyar dolara çıktığının altı çiziliyor. Enerji dışı cari fazlanın ise Ağustos'ta 1.7 milyar dolar iken Eylül'de 900 milyon dolar fazla-

ya indiği belirtiliyor. Yani analiz raporlarında cari açığın finansmanında sermaye hesabına bakıldığında girişlerin yavaşladığına dikkat çekilirken, bunun yanında finansman kalitesindeki bozulmanın devam ettiği belirtiliyor. Eylül'de sermaye hesabında 5.1 milyar dolar giriş olurken bunun 4.8 milyar doları portföy yatırımlarından oluştu. Yabancıların hisse senedi portföyü Eylül'de 300 milyon dolar artarken, bono portföyündeki artış 4.7 milyar dolara ulaştı.

Ercan Kumcu / Habertürk
Notumuz arttı gelsin paralar

Bir kredi derecelendirme şirketinin Türkiye'nin kredi notunu BBB-'ye yükseltmesiyle "Gelsin paralar" gibi bir beklenti oluşuyor. Hükümet üyelerinin bazıları, kredi notunun "yatırım yapılabilir" düzeye gelmesiyle Türkiye ekonomisine girecek doğrudan yabancı yatırımların miktarını hesaplamışlar bile. 'Hak ettiydik', 'Geç kaldılar', 'Notumuz daha da yüksek olmalı' gibi tartışmaları bir tarafa bırakırsak, odaklanmamız gereken asıl konu birden fazla kredi derecelendirme kuruluşunun Türkiye'nin notunu 'yatırım yapılabilir' düzeye getirmesidir.

Yalnızca bir kuruluşun notu, not artırımından beklenen 'Gelsin paralar' diye özetlenecek durumu yaratmaz. İki ya da üç kuruluşun benzer not vermesi bu anlamda önemli. Bütün kredi derecelendirme kuruluşları Türkiye'nin kredi notunu 'yatırım yapılabilir' düzeye getirdiğinde, beklediğimiz paralar gelecek mi?



Güngör Uras / Milliyet
Merkez tedbir alacak



Hükümet ve Merkez Bankası bir yanda not artışı ile ABD Başkanı Barack Obama'nın zaferinin keyfini yaşarken, öte yanda da "Döviz girişi hızlandığında ne gibi tedbirlerin alınacağı" düşünülmeye başlamış durumda. Görüyoruz, daha döviz akışı hızlanmadan, kredi notu artışının açıklanmasının ve de Obama'nın zaferinin rüzgarında döviz fiyatı gerilemeye, faizler düşmeye başladı.

Hükümet ve Merkez Bankası ucuz döviz ve düşük faizin ekonomiye yansımaya seyirci kalır ise, cari açık (döviz açığı) tekrar büyür. O zaman da kredi notunu artıranlar bu defa notu kırar. Hükümet ve Merkez Bankası, girişi hızlanacak dövizin nerelerde "park edeceğini" (konuşlanacağını) ve ekonomiye getireceği yarar yanında zararı da değerlendirerek yeni politika kararları alacak.

Önümüzdeki günlerde bu politika kararlarının neler olacağını öğreneceğiz.

Nihal Kemaloğlu / Akşam
Ratingimiz patlarken

Başbakan'ın Avrupa Birliği'nin hegemonik gücü Almanya gezisinde 'gerekirse AB'ye borç verebiliriz' hatta 'TL-zone bölgesi kuracağı' beyanlarını, Merkel'in gülümseyerek dinlemesinden yaklaşık bir hafta sonra Türkiye'de 'rating bayramı' kutlanıyordu. Rating kuruluşu Fitch, Türkiye'nin notunu 'BB+'dan 'BBB-' yükseltmiş böylece Türkiye'nin notu 'yatırım yapılabilir' seviyeye getirilerek bu nota sahip Hırvatistan, Romanya, Fas gibi 'gelişmekte olan ülkelerin' bulunduğu kategoriye dahil olmuştu!

Ve mali kriz sonrası güvenilirlikleri sorgulanan, verdikleri tartışılır notlarla ülkelerin, hükümetlerin ve şirketlerin piyasa algısını manipüle eden neoliberalizmin bu ABD kökenli piyasa oyuncularından Fitch'in yeni notuyla yine her daim Batı karşısında kendi kendini oryantalize eden Türkiye'yi buluvermiştik...



Cebeci: Büyük sürpriz değil

"Not artırımını gelebilir" diyen ilk isim olan JP Morgan Türkiye Başekonomisti Yarkın Cebeci, "Haklı çıkmak iyi bir şey. Büyük bir sürpriz değil. Türkiye'nin yatırım yapılabilir ülke konumunda değerlendirildiğini görüyoruz. Olay resmiyet kazandıktan sonra Türkiye daha geniş yatırımcı yelpazesine hitap edecek. Özellikle Uzakdoğu'dan. Bu açıdan olumlu. Piyasada çok büyük oranda satın alınmıştı, şu ortamdan daha iyi olacağını sanmıyorum. Doğrudan yatırımları orta vadede hızlandıracak. Kısa vadede çıkar iner, ama orta vadede çok daha olumlu gelişme" diye konuştu.

likle Uzakdoğu'dan. Bu açıdan olumlu. Piyasada çok büyük oranda satın alınmıştı, şu ortamdan daha iyi olacağını sanmıyorum. Doğrudan yatırımları orta vadede hızlandıracak. Kısa vadede çıkar iner, ama orta vadede çok daha olumlu gelişme" diye konuştu.

Kibar: Finansal imkanlar ucuzlayacak

Kibar Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ali Kibar, "Doğru bir karar. Türkiye'nin hak etmediği bir not seviyesinde olduğunu gözlemlemek mümkün. Bunun arkasından yerli sermayenin finansal imkanları ucuzlayacak. Yabancı sermayenin Türkiye'ye daha fazla gelebilmesine imkan sağlayacak" şeklinde görüş belirtti.

**Döviz alımları en son düşünülecek**

Erkin Işık / TEB Stratejisi: "Merkez Bankası sermaye girişlerinin kontrol edilmesi anlamında döviz alımlarının en son tercih olacağını söyledi. ROK katsayılarının en fazla 3'e çıkacağı söylendi ancak çok hızlı bir artış öngörülmediği belirtildi. Sermaye girişlerinde aşırı hızlanma durumunda 2010 yılı deneyimi

örnek gösterildi ki bu da koridorun alt sınırında indirimin daha yüksek ihtimal olduğu anlamına geliyor. Ancak bütün bunlar bence sepet kurun 2 seviyesinin altına hızlı bir düşüş gösterdiği durumda geçerli olacaktır. Enflasyon tarafında da gıda fiyatları sebebiyle tahminlerinde aşağı yönlü risklerin arttığı ve sene sonunda enflasyonun yüzde 7 olabileceği söylendi."

'ROK çok daha etkin kullanılacak'

Gizem Öztok Altınsaç

/ Garanti Yatırım: "Merkez

Bankası şu anda politika-

nın devamını öngörüyor.

Merkez, piyasalara para

girişi devam ederse ROK

kullanmaya devam edecek.

Çok fazla para girişi olması

durumunda ise munzam

karşılıkları kullanacaktır.

Ama öncelik ROK'ta olacak

gibi görünüyor. Merkez'in

çok enstrümanı ve esnekliği var.

Duruma göre bunları kullanabilir. Her araç birbirinin tamam-

layıcısı. 20 Kasım'daki toplantıda faiz koridoru-

nun üst bandında 50 baz puan indirim bekliyo-

ruz. ROK'ta da sınırlı artış olabilir. Büyümede

en kötünün 3. çeyrekte kaldığını düşünüyor. 4.

çeyrekte itibaren ekonomide toparlanma başla-

dığına dair göstergeler var."

**'Göstergelerde bozulmaya izin yok'**

Gülay Elif Girgin /

Oyak Menkul: "Toplan-

tıda Fitch'in not artışı

sonrasında artması bekle-

nen sermaye akımlarına

karşı para politikasının ne

gibi tedbirler alacağı öne

çıktı. Para Politikası Kuru-

lu (PPK) üyeleri sermaye

akımlarında bir artış olması

durumunda gerekli ön-

lemlerle makro ekonomik

göstergelerin bozulmasına izin vermeyeceklerini belirtti. Sermaye akımlarının hızlanması ve yerli para üzerinde oluşabilecek değerlenme baskısının dengelenme sürecini yavaşlatabileceğini belirten PPK üyeleri, bu risk gerçekleşirse kısa vadeli faiz oranlarını düşük düzeylerde tutarken zorunlu karşılıklar gibi makro ihtiyati araçlarla sıkılaştırmaya gidebilecek."





Beş yıllık büyüme beklentisi yüzde 5.2

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Orta Vadeli Program'a göre Türkiye'de 2012-2017 döneminde ortalama büyüme beklentisinin yüzde 5.2 olduğunu açıkladı.



Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, "Küresel Ekonomideki Gelişmeler ve Türkiye Ekonomisi" başlıklı sunumunda dünyadaki krizin fazlar değiştirerek sürdüğünü söyledi. Dünya ekonomisiyle ilgili değerlendirmelerde bulunan Babacan, küresel krizin üzerinden yaklaşık 4 yıldan fazla bir sürenin geçmesine rağmen dünya ekonomisinde henüz bir istikrar ortamının sağlanmadığını ve küresel ekonomik krizin fazlar değiştirerek devam ettiğini söyledi.

OECD ülkeleri için yüzde 2.4

Krizin ilk fazında sorunların ağırlıklı olarak finans sektörüyle ilgili olduğuna işaret eden Babacan, krizin ikinci fazında ise sorunların devletlerin finansman yapısı üzerine yoğunlaştığını vurguladı. Babacan, krizin tam merkezinde olan Avrupa'da başlıca kurumsal ve yapısal sorunları, "ortak maliye politikası çerçevesi olmayan bir parasal birlik, bankacılık düzenleme ve denetlemedeki parçalı yapı, sorumsuz politikalarda müsamaha, kırılgan bankacılık sistemi, azalan rekabet gücü, nüfusun yaşlanması, artan sosyal güvenlik açıkları ve zayıf siyasi liderlik" olarak özetledi. Ali Babacan, ABD'de ise yönetim ve kongre arasındaki uyumsuzluk, net bir orta vadeli program oluşturulamaması, bankalarla ilgili kırılganlıkların en önemli sorunlar arasında

yer aldığını söyledi.

Türkiye'de güçlü büyüme performansının devam ettiğini belirten Babacan, 2012-2017 döneminde OECD ülkelerinde ortalama büyüme beklentisinin yüzde 2.4, Türkiye'de ise yüzde 5.2 olduğunu bildirdi.

Küresel kriz öncesinde 2003-2007 döneminde Türkiye'de mali disiplinin sağlandığını, enflasyon rakamlarının tek hanelere düşürüldüğünü, kamu maliyesi, bankacılık, sosyal güvenlik ve sağlık alanlarında önemli reformlar gerçekleştirildiğini anlatan Babacan, 2008 yılında başlayan kriz dönemine Türkiye'nin güçlü kamu maliyesi, güçlü bankacılık sektörünün yanı sıra, güçlü bir siyasi istikrarla girdiğini ifade etti.

2014-2015 için yüzde 5

2013-2015 Dönemi Orta Vadeli Program'ın temel öncelikleri hakkında da bilgi veren Babacan, programla "Ekonomik büyümeyi potansiyel seviyesine çıkartmanın, istihdamı artırmanın, enflasyonla mücadeleye devam etmenin, cari işlemler açığındaki düşüş eğilimini sürdürmenin ve yurtiçi tasarrufları artırmanın" hedeflendiğini vurguladı. Babacan, programda Türkiye'nin büyümesinin 2012 yılında yüzde 3.2, 2013 yılında yüzde 4, 2014 ve 2015 yıllarında ise yüzde 5 olarak tahmin edildiğini açıkladı.

Stiglitz: Krizin ne zaman biteceğini söylemek zor

Nobel ödüllü iktisatçı Joseph Stiglitz, küresel ekonomik krizden ne zaman çıkılacağını söylemenin güç olduğunu söyledi. Stiglitz, Türkiye Ekonomi Kurumu tarafından Çeşme Altinyunus Otel'i'nde "Borç Dinamikleri, Finansal İstikrarsızlık ve Büyük Durgunluk" temasıyla düzenlenen 3. Uluslararası Ekonomi Konferansı'na katıldı.

Etkinliğin açılışında bir konuşma yapan Stiglitz, Avrupa'da birçok ekonomistin hâlâ sorunun tasarruf tedbirlerini sıkılaştırarak çözümleneceğini düşünmesine şaşırdığını belirterek şöyle konuştu: "Bir krizin ortasında-ken çıkışın ne zaman olacağını bilemezsiniz. Eninde sonunda bir çıkış vardır ama insanlar ne zaman sorusunun yanıtını isterler. ABD'de büyük kriz 1929'da başlamıştı ama bütçe açıkları nedeniyle 1937'de de çok kötü noktalara gelinmişti. Aslına bakılırsa büyük kriz 2. Dünya Savaşı'na kadar sürdü. Biraz tedirgin edici... Çünkü aklımıza şu geliyor: Böyle bir dramatik olay olmasaydı ekonominin baş aşağı durumu daha ne kadar sürecekti? 'Eninde sonunda çıkılacaktı' demek de tatmin edici değil. Bugün, mesele hâlâ çözülmedi denebilir. Açık olan bir başka konu da ABD'de ve Avrupa'da tartışılan, ele alınan konulara bakılırsa bu gidişat daha da sürecektir."

Prof Yeldan: Kısa dönemli çözüm işe yaramıyor

Yaşar Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Erinc Yeldan, iktisat biliminin "Büyük Durgunluk" adı verilen son krizden çıkış yolu bulma konusunda yetersiz

kaldığını vurgulayarak "Yaygın işsizlik, reel gelirlerin erimesi, kâr oranlarının ve fiyatların çökmesiyle kendini gösteren bu süreç, yaz aylarından bu yana artık büyük belirsizliğe dönüşmüş durumda. Kısa dönemli çözüm paketleri işe yaramıyor" dedi. Çeşme'deki konferansta, 300 bildiri sunulurken, katılımcı sayısı 450 oldu. Etkinliğin önemini değerlendiren Prof. Dr. Yeldan, dünyanın "büyük durgunluk" adı verilen krizden çıkış yolu aradığını, ancak bunu becerebildiğinin söylenemeyeceğini vurguladı.

Prof. Dr. Yeldan, şu görüşleri dile getirdi:

■ Önceleri sadece Amerikan konut piyasasıyla sınırlı bir finansal çalkantıdan ibaret olduğu düşünülen kriz, Avrupa'da maliye krizine dönüştü. Krizin ardından sistemik ve yapısal çözüm önerileri yetersiz kaldı.

■ Kriz karşımızda çok farklı bir biçimde duruyor. 1990'lı, 2000'li yıllardakinden farklı bir kriz. Çokuluslu şirketlerin iflasları, bunların bir süre sonra düzlüğe çıkması, IMF'nin borç vermesi gibi kriz ve sonrası çözümler eski nesil kaldı. Şimdi yaşanan durumla ilgili nasıl bir çözüm olacağına ilişkin iktisat bilimi yetersiz kalıyor.

■ Birinci ve üçüncü dünya ülkeleri arasındaki uçurum artıyor. Bundan önceki finansal krizlerin yüksek oranlı devalüasyon, hiper-enflasyon, banka ve şirket iflasları şeklinde gözlediğimiz derin çöküntüleri yerine, şimdi daha düşük çaplı, ancak zamana yayılmış uzun süreli, yaygın bir daralmayla karşı karşıyayız.

■ Büyük durgunluk 2012 yazından beri artık büyük belirsizliğe dönüşmüş durumda.

Türkiye’de bölgeler ve kredi riskleri

Dun & Bradstreet (D&B) Türkiye Kredi Risk Haritası’nın 2012 üçüncü çeyrek verilerine göre en az riskli bölgeler; Orta Anadolu, Doğu Marmara, Batı Anadolu ve İstanbul oldu.



Türkiye’nin 12 ayrı bölgesinde faaliyet gösteren 52 binin üzerindeki şirketin ratingleri sonucunda oluşturulan Türkiye’nin ekonomik anlamdaki kredi risk haritasında, en az riskli bölgeler Orta Anadolu, Doğu Marmara, Batı Anadolu ve İstanbul Bölgesi oldu.

Yüksek riskli bölgelerin başında ise Güneydoğu Anadolu, Doğu Karadeniz, Kuzeydoğu Anadolu ve Ortadoğu Anadolu geldi. Marmara, Ege, Akdeniz ve Batı Karadeniz orta derecede riskli bölgeler oldu. 2012 yılının üçüncü çeyreğinde en yüksek riskli iller arasında Niğde, Van ve Batman ilk sırayı paylaştı, bahsedilen dönemde riski en düşük iller ise Karaman, Bolu ve Edirne oldu.

D&B Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Selim Seval, D&B Türkiye Kredi Risk Endeksi kapsamında toplam 52 bin 506 şirketin ratinglerine baktıklarını belirtti. Endeksin, 2012 yılının üçüncü çeyreğinde 1.065’e gerilediğini vurgulayan Seval, ortalama kredi notlarını temsil eden endeksin de yüzde 1 azaldığını ifade etti.

Bu verinin Türkiye genelinde kredi riskinin artması olarak yorumlanabileceğini dile getiren Seval, "Bu sonuç, D&B Türkiye Ekonomik

Beklentiler Endeksi’ndeki gelişmeye de paralellik gösteriyor. Yılın ilk üç çeyreğinde yükselerek 49’a ulaşan Ekonomik Beklentiler Endeksi, yılın son çeyreğindeki ekonomik, sektörel ve firma özelindeki beklentiler için 10 puan gerileyerek 39 seviyesine düşmüştür" bilgisini verdi.

Son dört çeyrekte kredi riski en düşük il Karaman

Son dört çeyrekte kredi riski en düşük iller sıralamasında Karaman’ın birinci olduğunu belirten Seval, şunları aktardı: "Son dört çeyrekte en riskli bölgeler, Doğu Karadeniz (iki çeyrekte) ve Ortadoğu Anadolu (iki çeyrekte), en risksiz bölgeler ise Orta Anadolu (üç çeyrekte) ve Doğu Marmara (bir çeyrekte) olmuştur. Son çeyrekte en fazla kredi riski artışına maruz kalan bölgeler ise Kuzeydoğu Anadolu, Doğu Karadeniz ve Ortadoğu Anadolu’dur.

Son dört çeyrekte ve öncesinde de olduğu gibi en yüksek riskli faaliyet konusu perakende, en düşük riskli faaliyet konusu ise üretim oldu. Burada dikkat çeken bir durum, beklenenin aksine son çeyrekte Türkiye geneline baktığımızda, Finar/D&B veritabanında son çeyrekte gün-

cel ratingi olan yaklaşık 900 inşaat sektörü firmasının ortalama kredi risk endeksinde yüzde 1'lik bir iyileşme gösteriyor. Bu sevindirici durum aynı zamanda inşaat sektörü firmalarının geçmişe göre bugün risk yönetimine daha çok önem verdiğini gösteriyor."

Deprem, Van'ın göç hızını artırdı

Yapılan değerlendirmede en fazla göç alan ve veren iller de baktıklarını ifade eden Seval, net göç hızı değerleri için TÜİK verilerinden yararlandıklarını belirtti. Deprem nedeniyle net göç hızının -46,7 ile en hızlı artış gösteren ilinin Van olduğuna işaret eden Seval, şunları kaydetti: "En fazla göç veren illerden Yozgat, Çankırı, Kırıkkale, Kars, Ağrı, Adıyaman, Ardahan ve Bitlis'te son dört çeyrekte yetersiz ekonomik etkinliğin olduğunu görüyoruz. Van, Trabzon ve Niğde'de ise Kredi Risk Endeksi 1000'in altında, sadece Ordu'da 1000'in üstünde.

Buna göre ekonomik etkinliğin az olduğu ve göreceli olarak ortalama kredi riskinin yüksek olduğu iller, beklentiler doğrultusunda aynı zamanda en çok göç veren iller. Bu tabloya, teşvik alan iller gözlüğü ile baktığımızda, ekonomik etkinliğin yetersiz olduğu Gümüşhane'nin 5. Teşvik Bölgesi'ne ve ortalama kredi riski yüksek olan Malatya'nın ise 4. Teşvik Bölgesi'ne girdiğini görüyoruz.

Bu bakış açısı ile istisna oluşturan Muğla, 1. Teşvik Bölgesi'ne girmesine rağmen ortalama kredi riski yüksek. Riski daha yüksek ve ekonomik etkinliğin zayıf olduğu iller, en fazla göç veren iller. Ancak, geçirmiş olduğu deprem felaketi nedeniyle de göç veren Van'ın durumu daha farklı değerlendirilebilir."

Kredi riski düşük iller daha fazla göç alıyor

Göç alan illerin, ortalama risk endeksi Muğla ve Malatya dışında genelde yüksek olan iller olduğuna dikkati çeken Seval, işletmelerinin ortalama kredi riski düşük olan illerin daha fazla göç aldığını, net göç hızları ile Kredi Risk Endeksleri karşılaştırıldığında aynı paralelliğin görüldüğünü aktardı.

En çok göç alanın İstanbul Ekonomik Bölgesi, en çok göç verenin ise Ortadoğu Anadolu Bölgesi olduğunu ifade eden Seval, en çok göç veren son üç ekonomik bölgenin Kredi Risk Endeksi'lerinin son çeyrekte 1000'in altında olduğunu, Orta Anadolu Ekonomik Bölgesi'nin ise genel beklentinin biraz dışında kaldığını vurguladı.

Seval, bu bölgenin, 1.081 Kredi Risk Endeksi ile en yüksek seviyede (en düşük ortalama kredi riskine sahip ekonomik bölge), ancak yüzde 8,8 ile net göç veren iller arasında olduğunu da sözlerine ekledi.

Moody's Türkiye'yi uyardı: Cari açığı ve kırılganlığı azaltın



Kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, "Cari açık azalır, döviz rezervleri artar veya dış kırılganlık azalırsa not artışını değerlendiririz" açıklamasını yaptı.

Moody's açıklamasında, Türkiye'nin kredi notunun "pozitif" olmasının, Moody's'in Türkiye'nin kamu maliyesi ve dış şoklara karşı direncini ve ülkenin mali ve makroekonomik dayanıklılığını iyileştirmeye devam edeceği yönündeki beklentisini yansıttığını vurguladı. Türkiye'nin kredi notunun artırılmasına ilişkin olarak açıklamada, "Cari açığın yapısal olarak azaltılması, döviz rezervlerinin artması veya özel sektör dış borçlanmasının azaltılmasıyla dış kırılganlıkların azalması halinde, kredi notu artırımını değerlendiririz" ifadesine yer verildi. Öte yandan, kredi derecelendirme kuruluşunun olumsuz senaryosunda ise "dış kırılganlıkların azaltılması yönündeki gelişmelerin tersine dönmesi halinde kredi notu görünümünün pozitiften durağana çekilebileceği" de belirtildi.

'Çatışmalar risk'

Moody's'in, raporundaki siyasi riskler vurgusu ise dikkat çekti. "Türkiye'de laik ve dindar, bölgesel ve etnik çatışmalardan kaynaklanan politik riskler var" diyen Moody's, bu durumun kredi notu üzerinde tehlike yarattığına işaret etti.

Moody's, "kamu maliyesinde olası bir bozulma ya da yabancı sermaye akışındaki duraksama da kredi notu üzerinde negatif baskı oluşturabilir" uyarısı yaptı.

Sanayi üretiminde Eylül sürprizi

Büyümenin öncü göstergelerinden sanayi üretim endeksi, eylül ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 6.2 artarak yüzde 2 olan beklentilerin çok üzerinden arttı.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) açıkladığı verilere göre, Eylül ayında geçen yılın aynı ayına göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 10.8 arttı, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 6.2, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 4.1 arttı. Takvim etkisinden arındırılmış endeks, bu yılın eylül ayında, 2011 yılının aynı ayına göre yüzde 6.2, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi üretim endeksi de bir önceki aya göre yüzde 3.9 artış kaydetti. Ana sanayi grupları sınıflamasında aylık bazda yüzde 15.6 artış yaşandı. İmalat sanayi endeksi, Eylül'de geçen yılın aynı ayına göre yüzde 6.2, bir önceki aya göre 20.3 arttı.

Aynı dönemde elektrik, gaz buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yıllık bazda yüzde 4.1 artarken, aylık bazda 8.1 azaldı. Ana sanayi grupları sınıflamasına göre, Eylül'de yıllık bazda en yüksek artış yüzde 10.8 ile madencilik ve taş ocakçılığı sektörü endeksinde gerçekleşti. Söz konusu sektörün aylık bazda endeksinde yüzde 6 artış oldu. Bu dönemde,

yıllık bazda ara malı imalatı yüzde 5.3, dayanıksız tüketim malı imalatı yüzde 8.7, enerji endeksi yüzde 5.1, dayanıklı tüketim malı imalatı endeksi yüzde 8.6, sermaye malı imalatı yüzde 4.5 artış kaydetti. İmalat sanayi alt kolları itibariyle tekstil ürünleri imalatı 8.7, motorlu kara taşıtı-römork, yarı römork imalatı 0.4, diğer ulaşım araçlarının imalatı 196.9 arttı.

OVP hedeflerini yakalıyor

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, sanayi üretiminin geçen ay ara verdiği 32 aylık yükselişine devam ettiğini belirterek, endeksin şimdiye kadarki en yüksek eylül ayı düzeyine çıktığını, bu artışın eylül ayındaki yüzde 21'lik ihracat artışından kaynaklandığını söyledi. İç talebin aksine, net ihracatın büyümeye pozitif katkı verdiğini, bunun da iç talebin sanayi üzerindeki daraltıcı etkisini ikame ettiğini belirten Çağlayan, şöyle devam etti: "Ancak bunun uzun süre devam etmesini bekleyemeyiz, beklememeliyiz. Uzun süreden beri ifade ediyorum; iç talebin katkısı olmadığı sürece sağlam bir büyümeden bahsedemeyiz."

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün de "Sanayi üretimindeki bu artışlar, Orta Vadeli Program'da yer alan rakamların rahatlıkla yakalanacağını gösteriyor" dedi.

Bayram Ekim'e gelince ihracat yerinde saydı

TİM verilerine göre, ihracat ekim ayında yüzde 0.2 düşüşle 11.78 milyar dolara geriledi. TİM Başkanı Büyükekşi, 'Düşüşte Kurban Bayramı etkili oldu' dedi. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), Kurban Bayramı tatil günlerinin Ekim ayı içinde olmasının da azaltıcı etkisiyle Ekim'de ihracatın, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0.2 düşüşle 11.78 milyar dolar olduğunu açıkladı.

TİM'den yapılan açıklamada, ihracatın Ocak-Ekim'de yüzde 12 artışla 124.81 milyar dolar olduğu belirtildi. TİM Başkanı Mehmet

Büyükekşi, 'Rakamlarda, geçen yıl Kurban Bayramı Kasım ayına, bu yıl Ekim ayına rastladığı için, iki işgünü eksik olduğunu, bunun da yaklaşık 1 milyar dolarlık bir ihracata karşılık geldiğini ifade etmek isterim' dedi ve ihracatın geçen ay olduğu gibi bu ay da fiilen artışını sürdürmüş ve trend olarak yukarı yönlü hareketini devam ettirmiş olarak değerlendirdiklerini kaydetti. İhracat, Ekim ayında, Irak'a yüzde 16, ABD'ye yüzde 14, Suudi Arabistan'a yüzde 22, Libya'ya yüzde 266, Brezilya'ya yüzde 149 ve Kanada'ya yüzde 60 artış gösterdi.



12 milyon kişi işsizlik sigortası kapsamında

Prim kesintisinin yapılmaya başlandığı 2000 yılında yaklaşık 5 milyon olan işsizlik sigortası kapsamındaki sigortalı sayısı 12 milyonu aştı. Uygulama kapsamında bugüne kadar 2.7 milyon kişiye 5 milyar 249 milyon ödeme yapıldı.

Prim kesintisinin yapılmaya başlandığı 2000 yılında yaklaşık 5 milyon olan işsizlik sigortası kapsamındaki sigortalı sayısı 12 milyonu aştı. İŞKUR'un işsizlik sigortası uygulama verilerine göre, işsizlik sigortası kapsamındaki kişi sayısı ve ödeme miktarı hızla artıyor. Buna göre, prim kesintisinin yapılmaya başlandığı 2000 yılının Haziran ayında 5 milyon 254 bin 125 olan sigortalı sayısı, 2012 Temmuz ayı rakamlarına göre 12 milyon 107 bin 944'e ulaştı. 2002'de 93 bin 436 olan işsizlik sigortasına başvuru sayısı 2012 Eylül sonu itibarıyla 433 bin 712, toplamda ise 3 milyon 448 bin 251'e ulaştı.

2002'de 82 bin 879 olan işsizlik ödeneğini hak eden sayısı ise 2012 Eylül sonu itibarıyla 267 bin 166 oldu. Bugüne kadar işsizlik ödeneğini hak eden 2 milyon 690 bin 429 kişiye 5 milyar 249 milyon 592 bin 546 lira ödeme yapıldı.

En fazla ödeme İstanbul'a

İşsizlik sigortasını hak eden sayısı bakımından yüzde 30.9'la İstanbul ilk sırada yer alıyor. İstanbul'da Eylül ayı itibarıyla hak eden 830 bin kişiye 1 milyar 787 milyon 760 bin 788 lira ödeme yapıldı.

İzmir'de işsizlik ödeneğini hak eden 210 bin



kişiye 412 milyon, Bursa'da 182 bin kişiye 362 milyon, Ankara'da 181 bin kişiye 353 milyon ödeme yapıldı.

Yüzde 25'i 35-40 yaş aralığında

2002-2011 yılları arasında işsizlik ödeneğinden yararlanan erkeklerin yaklaşık yüzde 80'i 30 yaşından büyük. Kadınlarda da aynı yaş döneminde oran yüksek. Ancak özellikle, 25-29 yaş aralığında ödenekten yararlanan kadınların sayısı erkeklere göre daha fazla.

2012 Eylül sonu itibarıyla 267 bin 166 kişi işsizlik ödeneğine hak kazandı. Bu kişilerin 81 bin 577'si kadın, 185 bin 589'u erkek. İşsizlik ödeneğine hak kazananların yüzde 25'i 30-34, yüzde 21'i 25-29, yüzde 19'u da 35-39, yüzde 14'ü de 40-44 yaş arasında.

İthal ette vergi yüzde 100'e çıktı

Hükümet, yerli üreticiyi korumak için et ithalatında vergiyi artırdı. Ağırlığı 400 kilogramı geçen erkek danalar ile 1 yaşında veya daha küçük kuzuların ithalatında gümrük vergisi oranı yüzde 30'dan yüzde 40'a çıkarıldı. Kasaplık et ithalatında da gümrük vergisi oranı yüzde 70'ten yüzde 100'e yükseltildi.

Bakanlar Kurulu'nun İthalat Rejimi Kararına Ek Kararı, yürürlüğe girdi. Buna göre, ağırlığı 400 kilogramı geçen erkek danalar, 1 yaşında veya daha küçük kuzuların ithalatında gümrük vergisi oranı AB, EFTA ülkeleri, Bosna Hersek ve diğer ülkeler için yüzde 40 olarak belirlendi. Karkas ve yarım karkas, kuzu eti ithalatında ise gümrük vergisi oranı yüzde 100 olacak.

Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Eker,

et ithalatında gümrük vergisindeki artışı yerli üreticiyi koruyacak bir adım olarak nitelendirirken tüketiciye olumsuz yansımayacağını söyledi.

Eker, Türkiye'nin, serbest ticaret yapılan bir ülke olduğunu belirterek, "Bu nedenle 'Ben bütününü yasaklıyorum, almıyorum' diyemezsiniz. Öyle bir imkanınız yok. Bunun yanında, zaman zaman Türkiye'de bir takım spekülâtif hareketler olabiliyor. Bunlara karşı tedbir alınması gerekiyor. Üç yıllık et fiyatlarını izliyoruz. 2010 tarihine göre kıymadaki düşüş, enflasyon-suz yüzde 10,26. Enflasyonu da eklerseniz, düşüş, yüzde 20'nin üzerinde. Hayvan varlığımızda ciddi bir artış var. Dolayısıyla et talebinin karşılanmaması gibi bir durum yaşanmayacak" diye konuştu.

Yeni yıl zamları cep yakacak

Ekim ayı enflasyon verileri çerçevesinde vergilerin artışında kullanılacak yeniden değerlendirme oranı 2013 yılında yüzde 7.8 olacak. 2013 yılında 6 aya kadar olan pasaportlar 6 TL, 1 yıla kadar olan pasaportlar 8 TL, 2 yıl için olan pasaportlar 14 TL, 3 yıl için olan pasaportlar 20 TL, 3 yıldan fazla süreli olan pasaportlar için 28 TL artacak.

Yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde en düşük trafik cezası 62 TL, en yüksek trafik cezası 18 bin 589 TL olacak. Kırmızı ışıkta geçenler 166 TL, hız sınırını yüzde 10'dan yüzde 30'a kadar aşanlar 166 TL, yüzde 30'dan fazla aşanlar 343 TL ödeyecek. Alkollü araç kullanırken ilk kez yakalananlar 700 TL, ikinci kez yakalananlar 877 TL, üçüncü kez yakalananlar bin 407 TL ceza ödeyecek.

Ekim ayı enflasyon verileri çerçevesinde vergilerin artışında kullanılacak yeniden değerlendirme oranı 2013 yılında yüzde 7.8 olacak. 2013 yılında 6 aya kadar olan pasaportlar 6 TL, 1 yıla kadar olan pasaportlar 8 TL, 2 yıl için olan pasaportlar 14 TL, 3 yıl için olan pasaportlar 20 TL, 3 yıldan fazla süreli olan pasaportlar için 28 TL artacak.

Vergi Usulü Kanunu'na göre, TÜİK tarafından açıklanan Ekim ayı Üretici Fiyatları Endeksi'nin (ÜFE) 12 aylık ortalamaları dikkate alınarak belirlenen yeniden değerlendirme oranında, çeşitli vergiler, harçlar ve cezalar ile geçici vergi dönemleri itibarıyla yapılacak değerlemeler esas alınıyor. Yeniden değerlendirme oranı doğrultusunda, taşıt vergileri, harçlar, damga vergisi, cezalar ve değerli kağıtlar ile defter tutma hadleri yüzde 7.8 artırılabilecek.

Pasaport harçları 6-28 TL arasında arttı

Yapılan hesaplamalara göre, 2013 yılında 6 aya kadar olan pasaportlar 6 TL, 1 yıla kadar olan pasaportlar 8 TL, 2 yıl için olan pasaportlar 14 TL, 3 yıl için olan pasaportlar 20 TL, 3 yıldan fazla süreli olan pasaportlar için 28 TL artacak. Böylece 2013 yılında uygulanacak pasaport harç fiyatları şöyle:

"6 aya kadar olan pasaportlar 83,2 TL, 1 yıla kadar olan pasaportlar 121,6 TL, 2 yıl için olan pasaportlar 198,4 TL, 3 yıl için olan pasaportlar 281,57 TL, 3 yıldan fazla süreli olan pasaportlar için 396,7 TL."

Ehliyet 21 TL zamlandı

B sınıfı sürücü belgesini yeni yıldan sonra alacaklar yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde 21 TL daha fazla ödeyecek. Böylece B sınıfı sürücü belgesi 299,6 TL'ye A sınıfı sürücü belgesi 99,2 TL'ye, F ve H sınıfı sürücü belgesi 99,2 TL'ye, uluslararası sürücü

belgesi 199,4 TL'ye, diğer sürücü belgesi 499 TL'ye yükselecek. Yabancılar verilecek çalışma izin belgelerinde yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde 10 ile 51 TL arasında artış meydana gelecek. 1 yıla kadar (1 yıl dahil) çalışma belgesi 142,3 TL, 3 yıla (3 yıl dahil) kadar 428 TL olacak. Süre uzatımlarında da aynı miktarda harca tabi olunacak. Süresiz çalışma belgesi yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde 51 TL artarak 713 TL'ye, bağımsız çalışma belgesi 25 TL artırılarak 350 TL'ye ulaşacak.

Silah bulundurma 64 TL zamlanacak

Avcı derneklerine dahil olanlar için avcılık belgesi, yeniden değerlendirme oranının yansıtılması halinde 121,8 TL, avcı derneklerine dahil olmayanlarda avcılık belgesi 132,6 TL olacak.

Silah taşıma ve bulundurma vesikalarında yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde resmi makamlar tarafından gerçekleştirilecek kişilere verilecek silah taşıma vesikaları 40 TL artarak 555 TL'ye, bulundurma vesikaları 64 TL artarak 889 TL'ye ulaşacak.

Damga Vergisi 9,4 TL

Yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde başvuru harçları şöyle olacak: Sulh mahkemelerinde icra tetkik mercilerinde 10,1 TL, Asliye mahkemelerinde, idare mahkemelerinde 21,8 TL. Damga Vergisi 9,4 TL, diğer veriler 20,2 TL olacak.

Alkollü yakalanan 700 TL ödeyecek

Yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde en düşük trafik cezası 62 TL, en yüksek trafik cezası 18 bin 589 TL olacak. Kırmızı ışıkta geçenler 166 TL, hız sınırını yüzde 10'dan yüzde 30'a kadar aşanlar 166 TL, yüzde 30'dan fazla aşanlar 343 TL ödeyecek. Alkollü araç kullanırken ilk kez yakalananlar 700 TL, ikinci kez yakalananlar 877 TL, üçüncü kez yakalananlar bin 407 TL ceza ödeyecek.

Taşıtların yaşları ile ödenecek yıllık vergi tutarı da yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde şöyle olacak: 1300 cm3 ve aşağısı 517 TL, 1301 - 1600 cm3'e kadar 827 TL, 1601 - 1800 cm3'e kadar bin 457 TL.



Dünyanın parlayan yıldızı!

Hidrolik Pnömatik Sızdırmazlık Elemanları alanında sanayilere güç veren **Kastaş**; kendini sürekli yenilerken, kalite ve hizmet adına attığı değişim ve gelişim adımlarıyla dünyanın güvenini kazanmaya devam ediyor.



KASTAŞ KAUÇUK SAN. VE TİC. A.Ş. İzmir AOSB 10001 Sok. No.19 35620 Çiğli İZMİR Tel. 0 232 376 88 26 (pbx) • Faks. 0 232 376 87 57

**KASTAS KAUÇUK
EUROPE**
Schleswiger Damm
129a, 22457
Hamburg / GERMANY
Tel. +49 40 181 2060 50

İSTANBUL MAĞAZA
Perpa Tic. Mrk. B Blok
K.11 D.1618
Okmeydanı - İSTANBUL
Tel. 0 212 320 44 50
Faks. 0 212 320 44 60

İZMİR MAĞAZA
Fatih Caddesi
No.105/14
Çamdibi - İZMİR
Tel. 0 232 458 77 33
Faks. 0 232 458 04 34

ANKARA MAĞAZA
Uzay Çağı Blv. 78/1 Sok.
No.8/A Ata İş Merkezi
Ostim - ANKARA
Tel. 0 312 354 59 25
Faks. 0 312 354 52 90

BURSA MAĞAZA
Nilüfer Tic. Merkezi
636 Sok. No: 36
Otomasyon Plaza BURSA
Tel. 0 224 443 77 47-8-9
Faks. 0 224 443 77 50

KONYA MAĞAZA
Koray Sokak No.5
Oto Parçacılar Sitesi
Selçuklu - KONYA
Tel. 0 332 233 26 92
Faks. 0 332 233 28 48

info@kastas.com.tr • Europe@kastas.com.tr • www.kastas.com.tr



OSB Zirvesi'nden birlikte çalışma kararı çıktı

Manisa ile İzmir arasındaki teşvik adaletsizliğinin ana gündem maddesini oluşturduğu OSB Zirvesi'nde konuşan Büyükşehir Belediye Başkanı Kocaoğlu, İzmir'i etkileyen illerle teşviklerin eşitlenmesini istedi.

Organize Sanayi Bölgeleri'nin sorunlarının ele alındığı "OSB Zirvesi"nde bir araya gelen İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu ile sanayiciler, ortak çalışma kararı aldılar. Şato Konukevi'nde düzenlenen toplantıya katılan 13 OSB Başkanı, yatırımların önündeki engeller ve çözüm önerileri konusunda yerel yönetimlerden isteklerini dile getirdiler. 'Manisa ile İzmir arasındaki teşvik adaletsizliğinin' ana gündem maddesini oluşturduğu toplantıda konuşan İBB Başkanı Aziz Kocaoğlu, "En azından İzmir'in OSB'lerindeki boş alanlar doluncaya kadar, bizi etkileyen il ya da illerle teşvik uygulamalarının eşitlenmesini talep ediyoruz" ifadesinde bulundu.

Büyükşehir Belediyesi olarak kendilerine görev düşen konularda sanayicilere her zaman destek olacaklarını söyleyen Başkan Aziz Kocaoğlu, "Yapabileceğimizi yaparız, özellikle altyapı ihtiyaçlarında, notlarımızı aldık. Dersimizi çalışıp sonra bir daha görüşelim isteriz. Sadece ekonomi ve teşvik konuları merkezi hükümetin politikasıdır. Onun için de siyasiler gerekli mücadeleyi verecektir" dedi.

Makro rakamlara göre, İzmir'in büyüdüğünü söyleyen Başkan Kocaoğlu, bu büyümenin hem siyaseten hem de ekonomik olarak kenti güçlendireceğini vurguladı. "Teşvik" sorunuyla ilgili Hükümet'e bir öneri sunan Başkan Aziz Kocaoğlu şöyle konuştu:

"En azından organize sanayi bölgelerindeki boş alanlar doluncaya kadar, bizi etkileyen il ya da illerle teşvik uygulamalarının eşit olmasını talep ediyoruz. Organize sanayi bölgeleri dolduktan sonra, ayrı bir politika izlenebilir. Ama liman burada, kalifiye eleman burada; üstelik insanların

yaşamak istediği yer burası" dedi.+

Pastadan pay almak

Üretim yapmak için merkezi hükümetin alması gereken kararlar olduğuna da dikkat çeken Başkan Aziz Kocaoğlu, ülkenin kalkınması ve gelirinin artması durumunda işçinin ve emeğin de aldığı payın arttığını söyleyerek şöyle devam etti:

"Büyümeyen pastadan herkes fazla pay almak istiyor, sıkıntı da orada başlıyor. Pasta büyürse herkes memnun olacak, işçi de payını alacak. O yüzden üretim yapmak zorundayız. Başka çare-miz yok. Bu çerçevede bir yandan merkezi hükümetin ekonomi politikalarından, üretim lehine etkileyebileceğimizi etkileyeceğiz. Diğer yandan da bizler, elimizdeki enstrümanlarla ne yapabileceksek onu yapacağız."

Raylı sistemin önemi

Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, Aliğa- Menderes raylı sistem hattının Torbalı'ya uzatılması çalışmalarının sürdüğünü ve Aliğa - Torbalı arasında 110 kilometrelik hatla sanayi bölgelerinin birleştirileceğine dikkat çekti. Sanayi bölgelerindeki ulaşım probleminin raylı sistemle çözülmesinin önemine değinen Başkan Kocaoğlu, "Kent dönüşümünün bir kısmı, kent içinde kalmış eski sanayilerin kent dışına çıkması ve organize sanayi bölgelerine geçmesiyle hallolacak. 1970 senesinde planlanan 1/25.000'lik planların uygulanamama nedeninin toplu ulaşımın hedeflenen bölgelere götürülememesi olduğunu gördük. Biz kentin her bakımdan dönüşüm altyapısını oluşturmalyız. Kentin sanayisi de dahil, kent her bakımdan dönüşecek" dedi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş, yerel yönetimlerin OSB'lere sahip çıkması gerektiğini sürekli dile getirdiklerini hatırlatarak, "İzmir Büyükşehir Belediye Başkanımız Kocaoğlu, bu duyarlılığı gösterdi" dedi.

Yorgancılar: Verimli bir toplantı oldu

Toplantıyı değerlendiren Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, düzenlenen toplantı ile İzmir'deki OSB'lerin sorunlarını İBB Başkanı Aziz Kocaoğlu ile paylaşma fırsatı bulduklarını söyledi. İki saat süren toplantının oldukça verimli geçtiğini bildiren Yorgancılar, belirli aralıklarla toplantıların sürdürülmesi kararının da alındığını açıkladı. Yorgancılar, toplantıyla ilgili detayları şöyle sürdürdü:

"Ana gündem maddesi teşvik adaletsizliği oldu. Konuyla ilgili yetkisinin bulunmadığını bildiren Sayın Kocaoğlu, desteğinin sanayicilerden yana olduğunu söyledi. OSB'lerde yaşanan başta doğalgaz ve su sıkıntısı olmak üzere meydana gelen sorunlar paylaşıldı. Önümüzdeki dönemde sorunların çözümüne dair aşama kaydedileceğini düşünüyorum."

Uğurtaş: OSB'lerin sorunlarını dile getirdik

Toplantının ardından basın mensuplarının sorularını yanıtlayan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da toplantının oldukça verimli geçtiğini söyledi. Uğurtaş, yerel yönetimlerin OSB'lere sahip çıkmaları gerektiğini geçmişten bu yana dile getirdiklerini hatırlatarak, "İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Aziz Kocaoğlu bu konuda gerekli duyarlılığı gösterdi. Bizlere dileklerini iletti. Konuyla ilgili yapılabilecekler hakkında fikirlerimizi aldı. Bizler de genel sıkıntılarımızı, hangi konularda ne gibi yardımlarının olabileceği ile ilgili görüşlerimizi ilettik. Manisa ile İzmir

arasındaki teşvik adaletsizliği, toplantının gündem maddesiydi. Ayrıca toplantıda bazı OSB temsilcisi arkadaşlarımız olası yangın felaketine yönelik sıkıntılarını dile getirerek bölgelerine itfaiye desteği istediler. Bir dönem kamuoyunda tartışılan ilçe belediyelerin katı atık toplama bedellerini su faturalarına yansıtmaları sonrasında yaşanan sıkıntıları da Sayın Kocaoğlu ile paylaştık" diye konuştu.

Kimler katıldı?

Toplantıya; Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş, Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Porsuk, Tire Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Metin Akdaş, Aliaga Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Atıl Akkan, Bergama Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever, Pancar Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Şairoğlu, Torbalı Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Şafak Baran, Menemen Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Salih Esen, Kınık Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Enver Olgunsay, Ödemiş Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Talay, Buca Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Timur Yaykiran, Bağyurdu Organize Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Telseren ve İZBAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar İleten katıldı.





DÜNYADA VE TÜRKİYE'DE ENERJİYE GENEL BAKIŞ

Enerjide dışa
bağımlı
Ülkemizde,
yapılacak
tüm enerji
yatırımlarından
daha kısa
sürede kendisini
ödeyen enerji
verimliliği
proje ve
uygulamaları
daha
fazla
desteklenmelidir.

Ülkemizde Enerji Piyasası anlayış ve uygulamalarının son 10 yılda tamamen değiştiği söylenebilir. Bu değişimler ve sonuçları Atatürk Organize Haber'in Kasım sayısında sizler için değerlendirilmiştir. Enerji Piyasasında alınan kararlar, mevzuat değişiklikleri, uluslararası piyasalar, iklim koşulları gibi birçok değişken ülkemizdeki enerji yatırım ve maliyetlerini etkilemektedir. Hemen her sektörde olduğu gibi arz talep dengesi ya da dengesizliği enerji fiyatlarına direkt etki etmektedir. Enerji kaynaklarımız, bu kaynaklardan ne kadar faydalandığımız, enerjide dışa bağımlılığımız ve gelecekte oluşacak talebe cevap verebilmek için yapılması gerekenlere yer verilmeye çalışılmıştır.

Elektrik piyasası

EPDK'nın Elektrik Piyasası Gelişim Raporu verilerine göre ülkemizde 2011 yılı elektrik puant talebi (2011 yılı içinde yaşanmış en yüksek talep gücü) 36 bin MW'dır. Aynı dönem için verilen toplam elektrik üretim kurulu gücünün 53 bin MW olduğundan hareketle yüzde 32 mertebesinde yedek üretim kapasitesi olduğu hesaplanmaktadır. Bu hesaptan yola çıkarsak arz talep dengesinde bir sorun olmadığını söylememiz gerekir!

Bu arz talep dengesine rağmen, elektrik borsasında fiyatların ön görülemeyecek mertebede değişkenlik göstermesi ve elektrik dağıtım tarifelerindeki artışlar devam etmektedir. Elektrik fiyatlarındaki değişimin en önemli sebebi doğalgaz fiyatlarındaki artışlardır.

Doğalgaz kullanan her konut, sanayi ve üretim tesisinde, 2012 yılı içinde Nisan ve Ekim zamları ile yüzde 32,5 zam yapılmış oluyor.

Son bir yıl içinde ise bu oranın yüzde 48,9 olduğunu ve ülke elektrik üretiminin yüzde 48'inin doğalgaz kombine çevrim ve kojenerasyon tesisleri ile sağlandığını düşünürsek, elektrik fiyatlarındaki dengesizliklerin bir kısmı için gerekçe bulmuş oluruz.

Elektrik borsası nasıl çalışıyor ve fiyatlar nasıl belirleniyor?

TEİAŞ PMUM (Piyasa Mali Uzlaştırma Merkezi) dağıtım şirketleri ve tüketicilerden alınan bilgiler ve geçmiş dönemleri dikkate alarak saatlik bazda tüketim öngörüsünde bulunuyor. Oluşan tüketim öngörülleri dikkate alınarak, elektrik üreticilerinden bir sonraki gün için üretebilecekleri elektrik ile ilgili saatlik bazda teklifleri toplar ve en düşük tekliften itibaren ihtiyaç olan tüketim miktarına kadar santrallere çalış talimatı verir. Yüksek teklif

veren veya elektrik üretim maliyeti diğerlerinden fazla olan üretim tesisi çalış talimatı alamaz. Tüketim ve üretim ihtiyacı tahminlerinde yapılan hatalar, dengesizlik olarak değerlendirilerek tüketici ve üreticilere fatura edilmektedir.

PMUM vasıtasıyla borsaya değil de direkt tüketiciye enerji satmak isteyen elektrik tedarikçisi, serbest tüketici vasfı taşıyan (yılıda toplam 25 bin kWh elektrik tüketen - 2012 için) tesislere ilgili bedellerin (dağıtım bedeli, sistem kullanımı bedeli, kayıp kaçak bedeli, vb...) ödenmesi kaydıyla enerji satabilir. Fakat her geçen gün değişen mevzuat, elektrik borsa ve piyasa koşulları, doğalgaz fiyat değişikliği ve kısıt ihtimalleri nedeniyle üretim şirketleri serbest tüketicilerle ikili anlaşma yapmayı riskli görüyorlar. Üretim şirketleri veya toptancılar, sabit fiyat ile yapılan anlaşmalarda, daha önce yaşanan borsa fiyatlarında yükseliş, doğalgaz fiyatlarında elektrik dağıtım tarifelerine kıyasla daha yüksek oranda artış veya doğalgaz tedarik problemleri ihtimallerini dikkate alarak, risk almamak ya da riskleri sözleşmeler ile serbest tüketiciye yüklemekteler. (2012 yılı ilk iki ayında İAOSB'de elektrik birim fiyatı 13,5 kış/kWh iken, yaşanan doğalgaz kısıdı nedeniyle borsadaki saatlik elektrik fiyatları 200 kış/kWh'e kadar yükselmişti!!!)

Elektrik üretimi

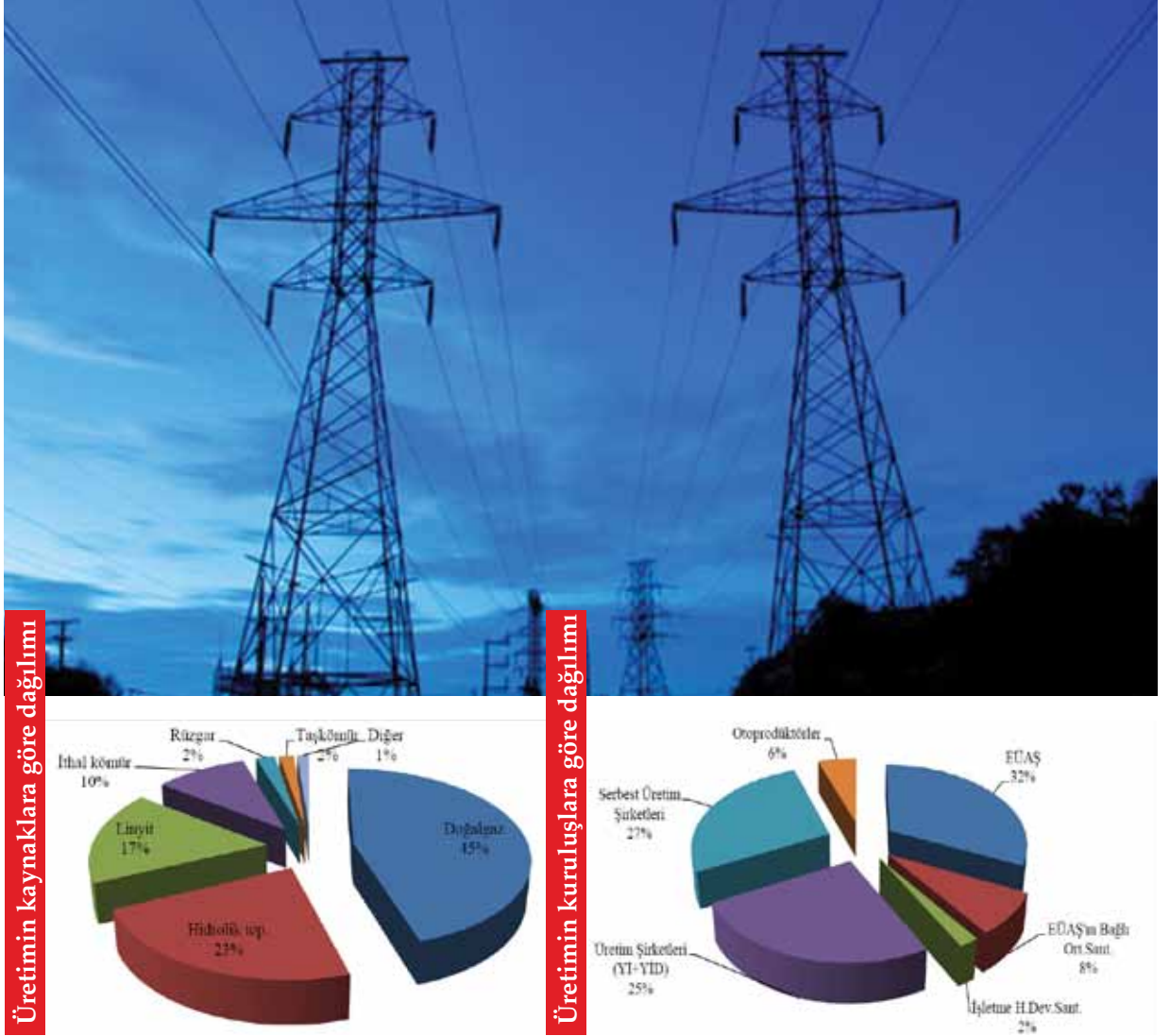
Ülkemizdeki elektrik üretiminin kaynaklara göre dağılımına bakacak olursak, yüzde 45 Doğalgaz, yüzde 23 Hidrolik, yüzde 17 Linyit, yüzde 10 ithal kömür, yüzde 2 rüzgâr ve diğer kaynaklar olarak sıralayabiliriz (2011 yılı için). Bu tablo bize elektrik üretiminde yüzde 55 oranında dışa bağımlı olduğumuzu açıklamaktadır.

2011 yılı toplam elektrik üretiminin kuruluşlara göre dağılımına bakacak olursak, yüzde 40 EÜAŞ tarafından, kalan yüzde 60'lık bölümü ise serbest üretim şirketleri, yap işlet ve yap işlet devret santraller tarafından üretilmiştir.

2006 yılından itibaren elektrik üretiminde serbest üretim şirketlerinin payı, özel üretim santral yatırımları ve özelleştirmeler nedeniyle her geçen gün artmaktadır.

Elektrikte arz-talep öngörülleri ve enerji yatırım ihtiyacı

TEİAŞ'ın Türkiye Elektrik Enerjisi 10 Yıllık Üretim Kapasite Projeksiyonu Belgesi'nde, Elektrik üretim ve tüketimi için farklı senaryolar dikkate alınmış, 2020 yılına kadar arz talep dengesi için hesaplar yapılmıştır.



Elektrik talep beklentileri, geçmiş yıllardaki tüketim değişimi dikkate alınarak ortalama yüzde 7 mertebesinde hesaplanmıştır.

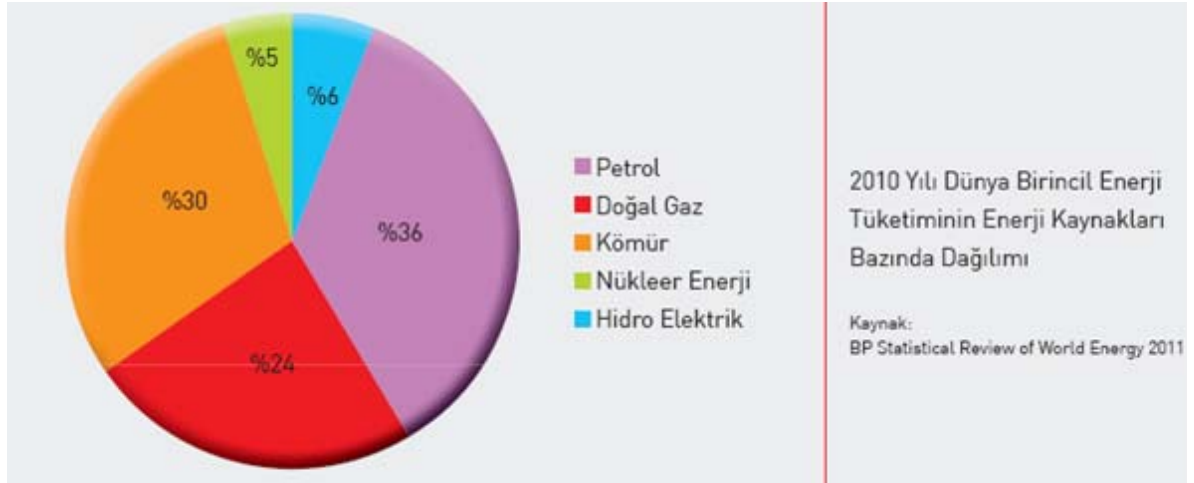
Üretim kapasite hesapları; mevcut üretim santrallerinin durumu, yapımı devam eden santraller, lisans almış ve yapılan araştırmalar ışığında hayata geçmesi kesin olan santraller ile devreye alma tarih öngörülerine göre belirlenmiştir. Bu kabuller ışığında, 2011 yılı için hesaplanan yüzde 32'lik yedek üretim kapasitesi, 2016 yılından itibaren negatif yöne dönmekte ve 2020 yılında yüzde -20'ler seviyesinde hesaplanmaktadır.

Bu hesaplarda; talebin tahmin edildiği gibi gerçekleşmemesi, hidrolik santrallere gelen su miktarının tahmin edildiği gibi gerçekleşmemesi, yakıt arzında ve kalitesinde kısıtlarla karşılaşılabilmesi, santrallerde uzun süreli arızaların olabileceği, inşa halindeki veya yeni tesis edilecek santrallerde gecikmeler olması, ihtimallerini de dikkate alacak olursak, bir an önce elektrik üretim santralleri ile ilgili ciddi yatırım kararları alınması, lisans ve inşaa çalışmalarının başlaması gerekmektedir.

Türkiye'de elektrik üretim yatırımı yapmak

Üretim tesisi yatırımları için farklı alternatifler var gibi görülmekle beraber piyasa belirsizlikleri ve yaşanmışlıklar nedeniyle yatırım kararı almak zorlaşmıştır. En kolay ve kısa sürede tesis edilen doğalgaz kombine çevrim santralleri için yatırım kararı alırken, yatırım maliyeti ve teknik hesaplamalar kolaylıkla yapılmaktadır. Fakat doğalgaz fiyat değişiklikleri ve üretilen elektriğin satış fiyatı doğru ya da doğruya yakın öngörülemediği için, yatırımın geri ödeme süresi hesaplamaları da sağlıklı yapılamamaktadır. Ayrıca tesis edilecek üretim tesisinin verimli olması, işletme maliyetlerinin düşük olması, serbest piyasa koşullarında ve elektrik borsasında rekabet edebilecek fiyatlar ile elektrik üretmesi zorunludur. Doğalgazdan elektrik üretecek santralde, ortaya çıkacak ısıyı, sanayi üretim prosesinde ısıtma ya da soğutma ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde kullanabilecek tesislerde (kojenerasyon ya da trijenerasyon) yatırım hesapları daha tutarlı olacaktır. Yatırım kararı öncesi detaylı analiz çalışmaları bu tür tesislerde çok daha fazla önem kazanmaktadır.

EPDK Doğalgaz Piyasası 2011 Sektör Raporu'na göre, dünyada tüketilen tüm enerji kaynaklarının yüzde 25'lik bölümünü doğalgaz oluşturuyor. Doğalgaz rezervlerinin 50-60 yıla kadar tükeneyeceği öngörülmüyor.



Rüzgar Enerji Santralleri (RES)

Türk Rüzgar Enerjisi Birliği (TÜREB) raporuna göre 2007 yılında 146 MW olan RES kurulu gücü, 2011 yılı itibariyle 1805 MW'a ulaşmıştır. Yine 2011 yılı itibariyle 11 bin MW RES lisanslanmış durumdadır. 2023 yılında 20 bin MW gücünde lisanslanmış RES kapasitesine ulaşılacağı hedeflenmektedir.

Enerjide bu denli büyük oranda dışa bağımlı ülkemizde, rüzgar ve güneş enerjisi santralleri kurulumu çok daha fazla desteklenmelidir. Rüzgar enerji santrallerinde üretilen enerji daha iyi fiyat ile satın alınmalı, yerli rüzgar santral parçası üreten tesislere kolaylıklar sağlanmalıdır.

Güneş enerjisi santralleri için projenin geri ödeme süresi 10 yılın üzerindeyken, rüzgar enerji santrallerinde bu süre 6 yıl ile 9 yıl arasında değişmektedir.

Uzun gibi görünen bu süreler, elektrik ve doğalgaz fiyatlarındaki artış hızı dikkate alındığında orta vadeli ve uygulanabilir projeler olarak nitelendirilebilir.

Avrupa ve Amerika'da güneşlenme süreleri ülkemizdekinden çok kısa olmasına rağmen, güneş enerjisi çözümleri ulusal bazda desteklenmekte ve uygulanmaktadır. Ülkemizde ise güneş enerjisi konusunda destekler az olduğu gibi, destek kapsamındaki şehirler arasında İzmir'in olmaması kolay açıklanacak bir durum değildir.

Doğalgaz piyasası

EPDK Doğalgaz Piyasası 2011 Sektör Raporu'na göre, dünyada tüketilen tüm enerji kaynaklarının yüzde 25'lik bölümünü doğalgaz oluşturmaktadır. Ülkeler bazında en fazla doğal gaz tüketimi yüzde 20,3 oranında Çin, yüzde 19 oranında ABD tarafından yapılmaktadır.

Yine aynı rapora göre doğalgaz rezervi konusunda en şanslı ülke toplam dünya doğalgaz rezer-

vinin yüzde 24'üne sahip olan Rusya'dır. Rusya'yı yüzde 16 ile İran, yüzde 13 ile Katar ve yüzde 5 ile Suudi Arabistan takip etmektedir.

Dünya doğalgaz rezervinin en fazla 50-60 yıla kadar tükeneyeceği öngörülmüşken, Amerika, Polonya, Fransa, Norveç ve Ukrayna'da bulunan kaya gazı (shale gas) rezervleri 200-250 yıl daha gaz kullanılabileceğini garantilemiştir. Kaya gazı çıkartılmasının zorluğu ve çıkartma çalışmalarının çevreye etkileri nedeniyle, çevrecilerin karşı çıktığı sürecin 2015 yılına kadar tamamlanması ve bu ülkelerden ithal edilebilir hale gelmesi söz konusudur. Doğalgaz fiyatlarının, dünya piyasalarında 2015'e kadar yükselmesi, kaya gazı üretimi ile 2015 sonrası yatay veya aşağı yönde seyretmesi beklenmektedir.

Türkiye'de doğalgaz

Ülkemizdeki doğalgaz tüketiminin toplam enerji tüketimimizdeki yerine bakacak olursak, 1980'lerde neredeyse sıfır iken 2010 yılında yüzde 31,9'lara yükselmiştir. Bu yükselişin en önemli sebebi ülkede tüketilen doğalgazın yüzde 48'inin elektrik üretiminde kullanılmasıdır. Bu oran Avrupa ülkelerinde yüzde 25'ler seviyesindedir.

Ülkemizde üretilen doğalgaz miktarları 2011 yılı için 760 milyon Sm³'tür. Doğalgaz arama ve üretim faaliyetleri, 6326 sayılı Petrol Kanunu'na göre Petrol İşleri Genel Müdürlüğü (PİGM) tarafından verilen arama ve işletme ruhsatları kapsamında gerçekleştirilmektedir.

Arama ve işletme ruhsatı almış üretim şirketleri ürettikleri doğal gazı EPDK'dan toptan satış lisansı almak kaydıyla, toptan satış şirketlerine, ithalatçı şirketlere, ihracatçı şirketlere, dağıtım şirketlerine, CNG satış şirketleri ile CNG iletim ve dağıtım şirketlerine veya serbest tüketicilere pazarlayabilirler. Ayrıca, üretim şirketleri ihracat lisansı almak kaydıyla ürettikleri doğalgazı ihraç da edebilirler.

1975-2010 Yılları Türkiye Toplam Enerji Tüketiminde Kaynakların Payları (%)

	1975	1980	1985	1990	1995	2000	2005	2010
Doğal Gaz	0	0,1	0,2	5,9	9,9	17,1	27,3	31,9
Petrol	51,7	50,3	46	45,1	46	40,1	35,2	26,7
Kömür	21,5	22,1	21,4	30,9	27,2	30	26,4	30,6
Hidroelektrik	1,9	3,1	2,6	3,8	4,8	3,3	3,7	4,1
Diğer	24,9	24,4	29,8	14,3	12,1	9,5	7,4	6,7

Doğalgaz ihtiyacımızın yüzde 98,3'ü ithal edilmektedir. İthalatımızın, yüzde 58'i Rusya, yüzde 19'u İran, yüzde 9'u Azerbaycan'dan ve yine yüzde 9'u Cezayir'den sağlanmaktadır.

İthalatımızın büyük kısmı boru hatlarıyla olmakla beraber, son yıllarda yüzde 15-20'lik kısmı sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) olarak yapılmıştır.

Doğalgazda dışa bağımlı olmamız, aynı zamanda gaz sürekliliğinin önemi, hatlarda meydana gelen arıza veya kapasite sorunlarından minimum etkilenmek için depolama alternatifleri aranmaktadır. BOTAŞ, TPAO ve Ege Gaz A.Ş. lisans alarak depolama faaliyetlerine başlamışlardır.

Bu kapsamda 2007 yılında Silivri'de Kuzey Marmara ve Değirmenköy Yeraltı Gaz Depolama Tesisleri işletmeye açılmıştır. Diğer önemli tesis ise Tuz Gölü derinliklerindeki tuz domlarının, 1 milyar metreküp kapasiteli doğalgaz yer altı deposu olarak kullanılmasıdır. Projenin 2015 yılında tamamlanması ile depodan günlük 40 milyon metreküp gaz verilebilecektir. Tuz Gölü Doğalgaz Yeraltı Depolama Projesi ile doğal gaz sisteminin arz talep dengelenmesi, özellikle Orta Anadolu bölgesinin pik çekişlerinin karşılanması, önümüzdeki yıllarda ortaya çıkacak olan doğalgaz arz açığına çözüm getirilmesi ve doğalgaz boru hatlarının çalışma sisteminin optimizasyonu hedeflenmektedir.

Kömür

Ülkemizde ikinci planda kalmış gibi görünse de, dünyada toplam 826 milyar ton rezervi ile 120 yıllık kömür olduğu ve fiyatının diğer karbon bazlı yakıtlara göre ucuz olduğu dikkate alınrsa, uzun bir süre daha kullanılmaya devam edileceği söylenebilir.

Dünyada en büyük kömür rezervleri ABD, Rusya, Çin, Avustralya ve Hindistan'dadır. Ülkemizde olduğu gibi linyit kömürü çıkarıldığı ülkede kullanılırken, taşkömürünün uluslararası ticareti yapılmaktadır. Dünyanın primer enerji üretiminin yüzde 30'u ve elektrik üretiminin yüzde 41'i kömürden sağlanmaktadır.

AB ülkelerinin bir çoğunda elektrik üretimi kömüre dayalıdır. Afşin-Elbistan kalitesinde küçük bir rezerve sahip Yunanistan'da elektrik üretiminin yüzde 52'si kömüre dayalı iken, 13,8 milyar ton rezerve sahip Türkiye'de bu oran yüzde 20'ler mertebesinde. Ülkemizde karbondioksit, kükürtdioksit ve azotoksit emisyonu diğer sanayileşmiş ülkelere göre çok düşüktür. Kümülatif sera gazı salımına, ABD yüzde 30, AB yüzde 27, Rusya yüzde 8 katkıda bulunurken Türkiye'nin katkısı yüzde 0,4'tür.

Çevreye uyumlu sıfır emisyon hedefli temiz kömür teknolojileri, karbondioksit tutma ve depolama teknolojileri gelişmekte ve kullanılmaktadır. Yeni



Türkiye; hidroelektrik, rüzgar, güneş enerjisi gibi yenilenebilir kaynaklardan enerji üretimine gerekli desteği vermelidir. Yatırımlardan daha kısa sürede kendini amorti eden verimlilik projeleri desteklenmelidir.



ve verimli yakma teknolojileriyle santral verimi de arttırılabilmektedir.

Ülkemizde kömür ile ilgili en büyük sorun yüksek rezerve (13,8 milyar ton) rağmen taş kömürü üretiminin yılda 2 milyon tonun altında olmasıdır. İhtiyacı karşılamak için yılda 22 milyon ton taş kömürü ithalatı yapılmaktadır. Elektrik üretiminde kullanılabilecek düşük kaliteli linyitin yerini ithal edilen doğalgaz almıştır.

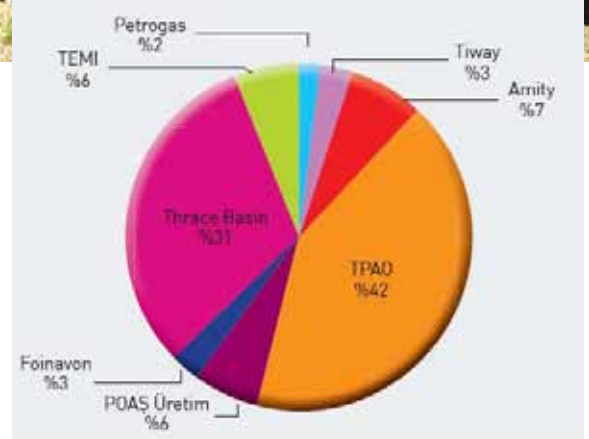
Sonuç

Çok fazla rakamla vererek sizleri yormamış olmayı dilemekle beraber, enerji konusunda dünya ve ülkemizdeki durum, potansiyel ve gelecek ile ilgili fikir yürütebilmek için gerekli rakamlar aktarılmıştır. Son rakam olarak; 2011 yılında ülkemizin enerjiye 54 milyar dolar ödediğini hatırlatmak faydalı olacaktır.

Yapılacak tüm enerji yatırımlarından daha kısa sürede kendisini ödeyen enerji verimliliği konusuna öncelik verilmeli ve verimlilik proje ve uygulamaları çok daha fazla desteklenmelidir.

Mevcut enerji yatırımları ve tüketimi dikkate alındığında, 2016 yılına kadar elektrik arzında sorun yaşanmaması için ülkemizde özellikle elektrik üretimine yönelik acil kararlar alınması gerekliliği ortaya çıkmaktadır. Dünya, hidroelektrik, rüzgâr, güneş enerjisi gibi yenilenebilir kaynaklara yönelmiş iken, ülkemiz de bu konulara gerekli desteği vermelidir.

Yapılacak tüm enerji yatırımlarından daha kısa sürede kendisini ödeyen enerji verimliliği konusuna öncelik verilmeli, verimlilik proje ve uygulama-



ları çok daha fazla desteklenmelidir.

Kömür başta olmak üzere kendi ulusal kaynaklarımızın üretimi ve kullanımı yönünde gerekli yatırımların yapılması dışa bağımlılığımızı önemli ölçüde azaltacaktır. Bütün açıklamalar ışığında enerjimizi verimli kullanmak için ne çok sebebimiz olduğu açıktır. Ülkemizde; yakın zamanda enerji fiyatlarının düşme yönünde değişmeyeceğini söyleyebiliriz. Enerji üretimi, politikası ve kendi kaynaklarımızın kullanılması konusunda her bireyin üzerine düşeni yapması gerekmektedir.

Kaynaklar:

EPDK – Doğalgaz Piyasası – 2011 Yılı Sektör Raporu,
EPDK – Elektrik Piyasası – Gelişim Raporu (2011),
Türkiye Rüzgar Enerjisi Birliği (TÜREB) 17.01.2012 Toplantı Sonuç Raporu,
TEİAŞ'ın Türkiye Elektrik Enerjisi 10 Yıllık Üretim Kapasite Projeksiyonu Belgesi,
Enerji Üretiminde Kömürün Geleceği ve Türkiye'de Durum (Prof. Dr. Gülhan ÖZBAYOĞLU)
TÜRKOTED Yönetim Kurulu Başkanı Doğalgaz Sektör İncelemesi (Özkan AĞIŞ)



Doğalgaz ile elektrik üretimi giderek imkansızlaşıyor



Kadri Şeker

ATAER A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye’de elektriğin yüzde 50’sinin doğalgaz ile üretildiğini hatırlatan ATAER A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Kadri Şeker, yapılan zamların ardından doğalgaz ile elektrik üretiminin imkansız hale gelmeye başladığını söyledi. Cari açığın ana nedenlerinin başında enerji ithalatının geldiğini bildiren Şeker, konuyla ilgili şu açıklamalarda bulundu:

“Ülkemizde elektriğin yüzde 50’si doğalgaz ile üretilir. Kurak dönemlerde bu oran yüzde 60’a yaklaşır, bol su olan veya talebin düştüğü dönemlerde yüzde 40’a geriler. Doğalgaz ile elektrik üretiminde maliyetin yaklaşık yüzde 90’ı yakıt maliyetidir. Bu oranları dikkate alırsak son dönemlerde yapılan fiyat ayarlamalarında doğalgaz ile elektrik üretiminin giderek imkansız hale geldiğini net bir şekilde görebiliriz. Son olarak Ekim 2011, Nisan 2012 ve Ekim 2012’de yapılan üç zammı inceleyecek olursak; Eylül 2011’e göre Ekim 2012’den sonra doğalgaz yüzde 50 daha pahalıya alınmaktadır. Buna karşın elektrik fiyatları yüzde 18 arttırılmıştır. Başka bir sözle yüzde 45 üretimde maliyet yükselmesine karşın tarife fiyatı yüzde 18 artışta kalmıştır. Serbest piyasada ise bu artış yüzde 10 olarak gerçekleşmiştir. Tarife ve piyasa fiyatı ile üretim maliyeti arasındaki yüzde 27 ile yüzde 35 oranında makasın açılması bizleri çok olumsuz etkilemiştir. Her şeyden önce 2010-2011 yıllarında piyasada böyle kar oranları yoktu. Ayrıca daha önceden başlatılan yatırımlar tamamlanmış ve kullanılan kredi geri ödemeleri başlamıştır. Mart 2012’den itibaren aylar boyunca sınai maliyetin altında bile gerçekleşen piyasa fiyatları bırakın borçlarımızı ödemek için fon oluşturmayı, genel giderlerimizi bile zor karşılar olmamıza sebep oldu. Buna daha ne kadar dayanılabilir hesaplamak çok zor. Son gelişmelerin birçok nedeni vardır. Hepsinin farkındayız. Cari açığın ana nedeninin ithal enerji olduğunu biliyoruz. Fakat EPDK’da doğalgaz ile üretim lisansı için bugünkü doğalgaz kurulu gücünün 3 katı kadar başvuru olduğunu da biliyoruz. Doğalgazın ithal ve pahalı kaynak olduğunu da biliyoruz. Ancak tüketimini teşvik edip sonra da eksilen tedarik yerine yeni anlaşmalar yaptırılmadığını da biliyoruz. Piyasanın serbestleştirilmesi, enerji borsasının kurulması istendiğini biliyoruz. Fakat yapılamadığını da görüyoruz. Hiçbir özel kuruluşun devletle rekabet edebilecek gücü olmadığı inkar edilemez bir gerçektir. Bir türlü gerçekleşmeyen özelleştirmeler kamunun piyasa içinde halen toplam özel sektörün üstünde bir oranla oyuncu olmasına yol



açmaktadır. Bu durumda birçok şeyi aynı anda yapmaya kalkışırsanız hiçbir şey yapamama tehlikesi ile yüzleşebilirsiniz. Başta koyduğunuz hedeflerden giderek uzaklaşırsınız. Tıpkı; “gömleğinizin düğmelerini aşağıdan yanlış iliklemeye başladığınızda, iki yakanızı hiçbir zaman yan yana getiremediğiniz gibi...”

Korkarım güneşe de ‘gölge’ düşecek

Söz konusu sıkıntılardan yalnızca kamunun sorumlu olmadığını vurgulayan Şeker, “Çuvaldızı başkasına batırmadan iğneyi kendimize batıralım” ifadesinde bulundu. Özel sektörün belirli temsilcilerinin elde edilen fırsatı fırsatçılık olarak değerlendirdiğini hatırlatan Şeker, “Eksik olan planlamadır. Bakınız plansız alınan 1 Kasım 2007 başvuruları rüzgarın hızını kesti. Bugüne kadar kurulabilen yaklaşık 2 bin MW nerede, hedeflenen 10 sene içinde 20 bin MW nerede? Korkarım güneşe de “gölge” düşecek. Gerçek sorunlar halen buzdağının su altındaki kısmı. Doğalgazda zaten değindim, her şey ortada. Sistem halen umudu, teknolojiyi pahalı yerli kömür (çevresel faktörlerden) ve nükleere bağlamış, fakat eskiyen ve düşük verimli kamu tesislerinin akıbeti belli değil. Sonuçta verim söz konusuysa kapatılma kararları en düşük verimli tesislerden başlanması gerekmez mi? Bakınız 54 bin MW kurulu gücümüzle övünüyoruz ancak 39 bin MW milli puantımızı tek başımıza karşılayamadık. Son olarak bu verilere baktığımızda her şey çok net. Piyasada yatırım iştahı kesilmemeli. Karlar da kontrol altında tutulmalı. Bu sektörde gerçek sanayici kimliği ile yer almak isteyenler kesinlikle fahiş karlara karşıdır. Fakat bugünkü gibi suni piyasa yapılarına da karşı oldukları kesindir” diye konuştu.

Güncelliğini koruması gereken bir konu

Enerji verimliliği konusunun her zaman güncelliğini koruması gerektiğinin altını çizen Şeker, bu konunun geçmiş dönemlerde ucuz maliyetli enerji kaynakları nedeniyle verimliliği arttırmak için yapılan harcamaların geri dönüşümünün karşılanamayacağından dolayı pek gündemde olmadığını söyledi. Şeker; “Hatırlayalım; 1998 yılında ATAER

olarak faaliyete geçtiğimiz günlerde petrolün fiyatı varil başına ortalama 12 dolar iken bugünlerde 110 dolara dayanmış durumda. Yani 14 yılda 9 katı üstünde bir artış söz konusu... Tüm fosil enerji kaynakların fiyatı da eninde sonunda direkt veya dolaylı olarak petrolün fiyatına bağımlı olduğundan hepsi de artmıştır. Bu artışlar da enerji verimliliğinin önemini hatırlamamıza neden olmuştur. Enerji verimliliği konusu çok geniş bir yelpazedir. Üretimden kullanımına kadar her aşamasına dikkat edilmesi gereken ve yapılacak çok şey olan bir konudur. Artan enerji maliyetleri bu konudaki çalışma ve araştırmaları değerli kılmıştır. Üretimde daha verimli makina tasarımları yapılmaktadır. Enerjinin iletiminde minimum kayıplar hedeflenmektedir. Sistemlerin kurulma aşamasında üretim tesislerinin tüketime yakın planlayarak maliyetler düşürülmeye çalışılmaktadır. Genel enerji kaynağı olarak kullanılan elektrik enerjisini daha verimli kullanan, A sınıfı cihazlar ve motorlar tasarlanmaktadır. Binalarımızın yalıtımı, yenilenebilir kaynaklara yatırımların teşvik edilmesi gibi birçok yapılabilecek girişimler olabilir. Sadece kurumsal değil, bireysel olarak da yapılabilecekler vardır. Örneğin bisiklet kullanımının yaygınlaştırılması, gereksiz aydınlatmaların kapatılması gibi sosyal ve iş hayatımızda kayıtsız kalmadan gördüğümüz her konuyu irdeleyerek birçok şey yapılabilir. Önemli olan insanlarımızda bu düşünce altyapısını oluşturmak. Tabii ki ‘eğitim şart’ diye konuştu.

Gelişmiş ülkelerde enerji verimliliği konusuna büyük önem verildiğinin altını çizen Şeker, konu ile ilgili çalışan kuruluşların standartların oluşmasında da yardımcı rol üstlendiklerini söyledi. Enerji verimliliği konusuna dikkat eden birey sayısının artmasıyla başarının beraberinde geldiğini vurgulayan Şeker, “Konuyla ilgili en güzel örneklerinden birisini Fukushima nükleer kazasından sonra Japonlar verdi ve klimaların soğutma güçlerini düşürmek için sıcaklık ayarlarını yükselttiler. Konforlarından ödün verdiler fakat olası elektrik kesintilerinden kurtuldular. Toplumsal zihniyet bu tip konularda eğitimden sonra gelen en önemli konudur” ifadesinde bulundu.

Sanayicinin ucuz ve güvenilir elektriğe ihtiyacı var



Fatih Uysal

Norm Cıvata A.Ş. Yön. Kur. Bşk. Yrd.

Türkiye'nin en büyük cıvata üreticisi olan Norm Cıvata A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatih Uysal, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde gerçekleştirilen "The Near Zero Zone" (Sıfıra Yakın Bölge) projesi kapsamında firmalarında yapılan etütler sonucunda enerji tasarrufu sağlamaya yönelik kısa ve uzun vadeli stratejiler belirlediklerini söyledi. Uysal; "Bu kapsamda kısa vadede aydınlatmaların verimi yüksek T5 armatürler ile yapılması, yine gün ışığından daha fazla yararlanmak için şeffaf çatı panellerinin kullanımı, doğalgaz kullanılan kaynakların sayaçlar ile detaylı takibinin yapılarak kaçakların tespiti, ısıtma işlem fırınlarının hava oranı optimizasyonu, kompresör verimliliklerinin artmasını sağlayacak tedbirlerin yanında kompresörlerin soğutma havalarının çalışma mekânlarının içlerinin ısıtılmasında kullanılması sağlanmıştır. Uzun vadede ise ısıtma işlem fırınlarımızdaki atık ısıların geri kazanımı ve elektrik motorlarının yüksek verimli (EFF1) motorları ile değiştirilmesiyle proje sonucunda yüzde 25'in üzerinde enerji tasarrufu sağlanmasını planlıyoruz. Enerji verilerimizi sistemde kayıt altına alarak yıllar itibarıyla takip ediyoruz. Şu andaki set değerimiz 1.225,86 kWh/ton, hedefimiz ise enerji yoğunluğumuzu her yıl yüzde 3 oranında düşürmektir" diye konuştu.

En pahalı elektriği biz kullanıyoruz

Türkiye'nin gerek enerji açığı, gerekse yenilenebilir öz kaynaklarını kullanamaması nedeniyle yüzde 76'lık enerji açığını ithal etmek zorunda kaldığına dikkat çeken Uysal, dolayısıyla ülkedeki cari açık rakamının yüzde 70'inin, toplam ithalatın da yüzde 21'inin enerji ithalatından kaynaklandığını söyledi. "Sonuç olarak en pahalı elektriği biz kullanmaktayız..." ifadesinde bulunan Uysal, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Günümüzdeki global konjonktür içerisinde ve piyasalardaki belirsizlik ortamında; sanayi elektriğine ve özellikle de doğalgaza gelen zamlar; demir çelikten, gıdaya, tekstilden, ulaşıma kadar tüm sektörlerimizi olumsuz etkiliyor. Diğer yandan, bize yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda en yoğun rekabeti yaşatan ve dünyanın ikinci büyük ekonomisi haline gelen Çin'de, yeni bir nükleer santralin temeli atılıp yapımı kesintisiz devam ederken; Türkiye'nin enerji açığını, nükleer enerji yanında elimizde olan birçok imkân ve alternatifte rağmen, kapatmakta ne kadar geç

En pahalı elektrik enerjisini Türk sanayicisi kullanıyor. Bu tablonun değişmesi için enerji ve maden kaynaklarının verimli, etkin, güvenli, zamanında ve çevreye duyarlı şekilde değerlendirilmesi gerekiyor.

kaldığı her seferinde bir kez daha açıkça görülmektedir. Sanayimizin ucuz ve güvenilir enerjiye ihtiyacı vardır. Bu tablonun değişebilmesi için enerji ve maden kaynaklarını verimli, etkin, güvenli, zamanında ve çevreye duyarlı şekilde değerlendirerek dışa bağımlılığı azaltacak ve ülke refahına en yüksek katkıyı sağlayacak yatırımlar yapılmalıdır. Ülkemizin zenginliği olan rüzgâr, güneş, jeotermal ve hidro-enerji kaynakları daha yoğun kullanılmalıdır.”

En önemli enerji kaynaklarının başında fosil yakıtları geliyor

Hâlihazırda dünyada ve Türkiye’deki en önemli enerji kaynaklarını, karbondioksit salınımına ve iklim değişikliğine neden olan fosil yakıtların oluşturduğunu bildiren Uysal, Türkiye’nin Kyoto Protokolü çerçevesinde 2012 yılına kadar emisyon azaltma yükümlülüğünün bulunmamasına karşın 2012 sonrası için ülkelerden emisyonlarını azaltmaları yönündeki beklentilerin artacağını hatırlattı.

Uysal, bu çerçevede yenilenebilir enerji kaynaklarının enerji arzı içindeki payının artırılmasına yönelik olarak hem yasal altyapı çalışmalarının hem de sektörü harekete geçirecek kapsamlı çalışmaların hayata geçirilmesi gerektiğini söyleyerek, “Yenilenebilir enerji kaynağına dayalı üretim tesisleri için sağlanan fiyat teşviki, kaynak bazında yeniden düzenlenmeli ve ek düzenlemeler ile desteklenmelidir” ifadesinde

bulundu.

Yoğun enerji kullanan endüstriler enerji sektörüne girmeye başlıyor

Artan enerji maliyetleri nedeniyle yoğun enerji gerektiren endüstrilerin enerji sektörüne girmelerinin zorunlu hale gelmeye başladığına dikkat çeken Uysal, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Enerji, kar demektir. Bunun yanı sıra temiz bir çevre için yenilebilir enerji kaynaklarına yönelik yatırımlar arttırılmalıdır. Türkiye’nin teknolo-ekonomik rüzgar elektrik üretimi potansiyelinin 85 bin MW kurulu güç ve 225 milyar kWh yıl üretim kapasitesi olduğu öngörülmektedir. Ülkemizin diğer bir özelliği jeotermal gibi çok avantajlı temiz ve yenilenebilir bir enerji kaynağına sahip olmasıdır. Jeotermal enerji kaynağı potansiyeli açısından ülkemiz, Avrupa’da birinci ve dünyada üçüncü sıradadır. Güneş enerjisi potansiyeli bakımından Türkiye yine oldukça iyi durumdadır. 2700 saat / yıl ortalama güneşlenme saati vardır. Bazı bölgelerimizde bu oran daha da yüksektir. Hidrolik kaynaklara baktığımızda ise Türkiye; Norveç’ten sonra Avrupa’nın en büyük hidrolik enerji kapasitesine sahiptir. Karbon emisyonunu azaltmak ve yerli-yenilenebilir kaynaklara doğru rotayı kırmış olmamız gecikmiş de olsa gerekli bir hamledir. Bir yandan sektörün önünün açılması, diğer yandan da adil bir fiyatlandırma yapılarak yasal düzenlemelerin tamamlanması şarttır.”



En büyük gider kalemimiz enerji maliyeti



Ergün Çiçekçi
Ege Profil Yönetim Kurulu Üyesi

Ege-Pen Deceuninck markasının üreticisi Ege Profil'in Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Ergün Çiçekçi, Türkiye'deki sanayicilerin Avrupa'daki birçok ülkeye eşdeğer veya üstünde fiyatla enerji satın alabildiklerine dikkat çekti. Rekabet koşulları çerçevesinde ürünlerin satış fiyatlarının Uzakdoğu ürünleri ile aynı seviyede olduğunu vurgulayan Çiçekçi, "Ürünlerimiz Avrupa'daki muadillerine göre yüzde 50-60 oranında daha ucuz olmak zorundadır. Profil üretim sektöründe plastik hammadde maliyetinden sonraki en büyük kalem, enerji maliyeti olmaktadır. Halbuki rekabet halinde olduğumuz diğer ülkeler ile kıyasladığımızda bu ülkelerdeki enerji maliyeti üçüncü veya dördüncü büyük kalem şeklindedir" diye konuştu.

Enerji üzerindeki ek maliyetleri de değerlendiren Çiçekçi, özellikle kesilen TRT Payı'nın tüketiciye yük getirmeyecek biçimde kaldırılması gerektiğini söyledi. Çiçekçi, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Enerji üzerine Belediye Tüketim Vergisi yüzde 1, TRT Payı yüzde 2, Enerji Fonu yüzde 1 bunların toplamının üzerinden de Katma Değer Vergisi olarak yüzde 18 ilave maliyetler gelmektedir. Bunlar içinde TRT Payı'nın kesinlikle tüketiciye yük getirmeyecek şekilde kaldırılması gereklidir. Belediye Tüketim Vergisi ve Enerji Fonu giderleri, OSB'de yer alan sanayi kuruluşları için kaldırılmalı veya makul bir seviyeye indirilmelidir. Öncelikle kaçak enerji kullanımının önüne geçilerek bundan doğan ek maliyetler sanayicinin üzerinden alınmalıdır. Türkiye'nin binalarda yüzde 30, sanayide yüzde 20, ulaşımda yüzde 10 oranında, sadece izolasyon ile enerji tasarruf potansiyeline sahip olduğu hesaplanmaktadır. Bu nedenle kaynaklar önce boşa giden enerjinin geri kazanımı için harcanmalıdır, enerji tasarrufu öne çıkarılmalı ve teşvik edilmelidir. Yeni çıkan yönetmelikler ile yeni binalarda izolasyon tedbirlerinin alınması bir kurala bağlandı. Bu önemli bir gelişmedir. Ancak kayıplar özellikle eski sistemlerden kaynaklanmaktadır. Bunların izolasyonuna dönük projeler hızlıca aksiyona dönüşecek şekilde yasal düzenlemeler ile teşvik edilmeli ve cezbedici hale getirilmelidir."

Enerji sistemlerine yapılan yatırımın geri dönüşü 20 yılı buluyor

Çiçekçi; petrol, doğalgaz, kömür gibi klasik

Profil üretim sektöründe plastik hammaddesinden sonra en büyük kalem enerji maliyeti. Enerjinin üzerindeki ek maliyetler de OSB'lerde yer alan sanayi kuruluşları için kaldırılmalı veya makul seviyeye indirilmeli.

enerji kaynakları dışındaki alternatif enerji kaynakları ile ilgili olarak rüzgar türbini ve güneş enerjisi ile çalışan fotovoltaik sistemlerin güncel verimlilikleri ve ilk yatırım maliyetleri dikkate alındığında, yatırımın geri dönüşünün 15-20 yıl gibi uzun sürelerle yayıldığını dile getirdi.

Çiçekçi, Avrupa ülkelerinde de bu durumun hemen hemen aynı olmasına rağmen devletlerin bu tür çevreye duyarlı yatırımları fonlarla destekleyerek, üretilen enerjinin fiyatlandırılmasını da yatırımcıyı teşvik edecek şekilde yaptığını hatırlattı. Türkiye'de ise bu tür yatırımlar için yeteri kadar fon oluşturulamadığının altını çizen Çiçekçi, "Bunun yanı sıra tanıtımlar da etkin ve yaygın olarak yapılamamaktadır. Yeteri kadar öz sermayeli teknoloji de gelişmediği için yatırım niyeti olan firmalar da net olarak ne yapacağını bilememektedir" diye konuştu.

Rüzgar enerjisi, güneş enerjisi, jeotermal ve hidroelektrik enerji kaynakları gibi çevreci enerji kaynaklarının yenilebilir enerji kaynakları olarak sınıflandırabileceğini bildiren Çiçekçi, verimlilik analizleri yapıldığında mevcut teknoloji ile bu enerji kaynaklarının ilk yatırım ve işletme maliyetlerinin yüksek olduğunu söyledi.

Kyoto için Türkiye'nin çok çalışması gerekiyor

Ergün Çiçekçi, uzun dönemli ülke enerji politikasına bakıldığında, Kyoto Protokolü'ne imza atan ülkelerin yapmayı taahhüt ettikleri şartlara ulaşabilmek için Türkiye'nin hem karbon emisyon hacmini diğer ülkelere göre daha fazla düşürmesi, hem de sürekli artan enerji ihtiyacına yeni enerji kaynaklarının bulunarak karşılan-

ması gerektiğini bildirdi. Çiçekçi, konuyla ilgili sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bir tarafta acil ulusal kaynaklarla bulmamız gereken enerji, diğer tarafta ise maliyeti yüksek, kurulu teknolojisi olmayan çevreci enerji kaynakları... Bu ikilemi aşmak gerçekten çok kolay değil. Bu aşamada verimliliği ön plana çıkarmak ve tüketilen enerjiyi verimli kullanmaya sevk edecek Ar-Ge faaliyetlerine ağırlık vermek, küçük ve orta ölçekli sermaye ile hayata geçirilebilecek çok katılımcının ilgilenebileceği jeotermal, fotovoltaik, rüzgar gibi projelere öncelik vermek ve bunları cazip hale getirmek yerinde olacaktır. Bu sayede her yıl artan enerji talebinin bir kısmı bu sermaye ile karşılanmış olabilir. Diğer yurt dışı bağımlı büyük enerji açığı ise yine devletin stratejik yatırımları ile çözülebilir gözükmektedir."

Enerji tüketiminin şirket politikaları içinde tüm üretim birimleri tarafından aylık olarak takip edilen bir parametre olduğunun altını çizen Çiçekçi, kayıtların düzenli olarak tutulduğunu ve hedef göstergesi olarak takip edildiğini söyledi. Göstergelerini kg/kWh olarak takip ettiklerini açıklayan Çiçekçi, firmalarında enerji tüketim ölçümleri ve analizlerinin kendi birimleri tarafından sürekli olarak yapıldığını söyledi. Enerjinin verimli kullanılması için yapılması gerekenlerin çalışanları tarafından projeye dönüştürüldüğünü bildiren Çiçekçi, firmalarında en büyük enerji tüketim kaynağının profil ekstrüzyon hatları olduğunu söyledi. Çiçekçi, yaptıkları makine-ekipman yatırımlarında aradıkları temel seçim kriterinin başında enerji tüketim seviyesinin geldiğini sözlerine ekledi.





Geleceğin yakıtı: Bor

Dünyadaki toplam bor rezervinin yüzde 72'si Türkiye'de, yüzde 8'i Rusya'da, yüzde 8'i de ABD'dedir. Ülkemizdeki üretimin yüzde 97'si ihraç edilmektedir. Dünyadaki bor fiyatlarını Türkiye oluşturmaktadır.

Bor elementi 8B, 10B, 11B, 12B, 13B izotoplarından oluşmaktadır. En kararlı izotopları olan 10B ve 11B'dir. 10B izotopu çok yüksek termal nötron tutma özelliği gösterir. Böylelikle nükleer malzemeler ve nükleer enerji santrallerinde kullanılabilir. Türkiye'de 10B izotop oranı çok yüksek cevher yatakları bulunmaktadır.

Bor, yer kabuğunda yaygın olarak bulunan 51. elementtir. Bor tabiiatta hiçbir zaman serbest halde bulunmaz. Doğada yaklaşık 230 çeşit bor minerali olduğu bilinmektedir. Yaygın olarak bulunan bor minerallerinden biri turmalidir. Sanayide tinkal, kernit, kolemanit ve üleksit kullanılmaktadır. Ticari maden yatakları sınırlı olup en çok Türkiye ve ABD'de bulunmaktadır.

Dünyadaki toplam bor rezervinin yüzde 72'si Türkiye'de, yüzde 8'i Rusya'da, yüzde 8'i de ABD'dedir. Dünya bor talebinin de yüzde 47'sini Eti Maden karşılamaktadır. Ülkemizdeki bor üretiminin yüzde 97'si ihraç edilmektedir. Bor ihracatında Çin pazarı 50 kat, ABD pazarı 10 kat, Rusya pazarı ise 8 kat büyümüştür. Dünyadaki bor fiyatlarını Türkiye oluşturmaktadır.

Bor; ham maddesinde hiçbir ithal ürün olmayan, tamamen yerli üretime dayalı ve tamamını ihraç edebilen bir sektördür. Bor sektöründe karlılık yüzde 60'lar dolayındadır. 2011 yılında bor ihracatı 855 milyon dolar olmuştur. 2012 hedefi ise 1 milyar dolardır. Bor madeni, karlılığı yüksek bir ürün olsa da, ne kadar üretirsen o kadar satarsın denilebilecek bir ürün değildir. Bu satışı ancak Bor'un kullanım alanlarının çeşitlendirilmesi arttıracaktır.

Bor dünyada uzay ve hava araçları, nükleer uygulamalar, askeri araçlar, nanoteknolojik ürünler ve enerji sektörü başta olmak üzere çoğu stratejik öneme sahip, 500'e yakın alanda değerlendirilmektedir. Ülkemizde ise yeni kullanım alanları yaratılmaya çalışılmaktadır. Eti Maden, Bor'u iç pazara dış pazardan yüzde 40 daha ucuza vermektedir. Ülkemizde uygulama alanları olmadığı için Uzakdoğu'ya satılan Bor, orada ürün haline getirilerek Avrupa'ya satılmaktadır.

Bor bir potansiyeldir. Bir petrol veya doğal gaz gibi hemen satışa sunularak, gelir elde edilecek bir kaynak değildir. Yani Bor'un kullanım alanlarının artırılması ve ticarileştirilmesi şarttır. Bu durum gerçekleştiği takdirde dünyadaki rezervin yüzde 72'sine sahip olan Türkiye'nin edinimleri çok artacaktır. Bu

nedenle özellikle bor kullanarak yapılacak ürünlere yönelik çalışmalar hibe-teşvik kapsamında desteklenmektedir.

Yapılan Ar-Ge faaliyetleri cam, seramik, tarım ve çimento gibi sektörlerde başarı ile kullanılan bor elementinin diğer alanlarda da kullanılmasını hedeflemektedir.

Bu çalışmaların en heyecanlı alanı ise bor elementini otomotiv sanayisinde etkili bir biçimde kullanma gayretleridir. Günümüz elektrikli araçlarında lityum iyon piller kullanılmaktadır. Ancak bu piller araç içinde hacim kapladığı gibi, verimleri de istenilen düzeyde değildir. Oysa Bor kullanılan yakıt pillerinin verimliliğinin daha yüksek olduğu, düşük hacimli ve uzun ömürlü oldukları, elektrik üretim sürecinde hareketli hiçbir parça bulunmadığı için sessiz çalıştığı ve motorlardaki gaz emisyonlarının oldukça düşük olduğu görülmüştür. Ayrıca Bor'un yakıt üretiminde kullanılması, hidrojen esaslı yakıt kullanımı yönündeki çalışmaların hızla sürmesi, Bor'un geleceğin yakıtı olarak adlandırılmasına neden olmaktadır.

Görüldüğü gibi Bor, tarım, cam, seramik, inşaat sektörü gibi alanların yanında enerji alanında da ciddi kullanım alanlarına sahiptir. Bu değerimizde istenilen faydanın elde edilebilmesi için kullanım alanlarındaki tüketimin artırılması ve yapılacak Ar-Ge çalışmaları ile kullanım alanlarının çeşitlendirilmesi gereklidir.

Dünyamızın gerek enerji alanında yaşadığı kısıtlar, gerekse de yakıt kullanımı kaynaklı çevre zararları nedeniyle bor geleceğin yakıtı olma adaydır. Gelecekte bu denli stratejik önemde olması beklenen bor madenlerimizin kamuoyunda çok tartışılan özelleştirilmesi hususunda da gereken dikkat ve hassasiyetin gösterilmesi çok önemlidir.



Metal işinde ÖZÇE farkı !



Konu metal ise, ÖZÇE'de yok yok.

- Zengin ürün çeşitleri
- En düşük fiyat
- En uygun vade
- Hemen teslim



ÖZÇE'ye gelin, hem işiniz yürüsün hem gücünüz büyüsün.

Detaylı bilgi için
www.ozcedemir.com.tr

Teklif için
demircimiz@ozcedemir.com.tr

ÖZÇE Demir Çelik
Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10049 Sokak No:5 Çiğli / İZMİR
Telefon : 0232 444 00 86

Steellines

ÖZÇE

İAOSB’de yeni teşvik sistemi toplantısı

İAOSB’de düzenlenen yeni teşvik sistemi toplantısında, OSB’lerde faaliyet gösteren firmaların vergi indirimi açısından OSB dışında yatırım yapan şirketlere oranla 5 puanlık bir artı sağladığı ifade edildi.



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) ve Organize Sanayi Bölgeleri Derneği (OSB-DER) işbirliği ile düzenlenen “Yeni Teşvik Sistemi” konulu seminer, Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Dr. Mustafa Yalçın ve Şube Müdürü Sait Cordan’ın katılımı ile gerçekleşti.

Bölge Müdürlüğü Binası, Atatürk Toplantı Salonu’nda düzenlenen toplantının açılış konuşmasını yapan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Türkiye’de uygulanan teşvik sisteminin istenilen başarıyı yakalamak yerine haksız rekabete yol açtığına dikkat çekerek, bölgesel teşvik yerine sektörel teşvik verilmesinin daha doğru olacağına inandıklarını söyledi. Sanayi altyapısı olmayan ve kalifiye eleman açığının yoğun olduğu bölgelerde verilen teşviklerin, yatırımcıyı uzun vadede güldürmediğinin altını çizen Uğurtaş, konuyla ilgili sözlerini şöyle sürdürdü:

“Türkiye’nin, bu teşviklerden umduğunu bulamadığını düşünüyorum. Bir yıl önceki teşvikte Uşak, Afyon gibi İzmir’e yakın bölgelerde emek yoğun sektörlerde vergi, enerji girdilerinde devletin desteği vardı. Arkadaşlarımız bu bölgelere gidip yatırım yaptılar ancak sonuca bakınca gördük ki hepsi geri dönüyor. Çünkü gittikleri yerde kalifiye eleman yok, sanayi altyapısı yok.

Teşvikler verilirken o bölgenin sanayi altyapısına, işçi yapısına bakmak zorundasınız. Türkiye kendi içinde Çin yaratıyor. Buna hakkımız yok. Teşvik verilen bölgelerde işçi ve vergi ücretini düşürerek sattığın malın fiyatını oluşturuyorsun. Oluşan fiyat diğer şehirleri de etkileyerek Türkiye’nin fiyatı oluyor. Biz Uzakdoğu’yla mücadele ederken, bir de kendi içimizde yanlış teşviklerin yarattığı rakiplerle mücadele ediyoruz. Gönlüm sektörel teşvikten yana. Her bölgeye, sektörel yoğunluk ve yatınlığa göre teşvik verilmesi gerektiğini düşünüyorum.”

6. Bölge desteği

Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Dr. Mustafa Yalçın ise yeni teşvik sisteminin; cari açığı azaltmayı, stratejik yatırımları desteklemeyi, sosyal ve ekonomik alanda az gelişmiş illeri yatırım merkezi haline getirmeyi amaçladığını söyledi. Yeni teşvik sisteminde, mevcut Genel Teşvik Uygulamaları, Bölgesel Teşvik Uygulamaları ve Büyük Ölçekli Yatırımların teşvikine ilave olarak Stratejik Yatırımların Teşvikinin hazırlandığını açıklayan Yalçın, yeni teşvik sistemi ile ilgili şu bilgileri verdi:

“2011 yılında yapılan sosyal gelişmişlik endeksi çalışmasına dayanarak teşvik verilen şehirlerin

yeniden sıralaması yapıldı. Verilecek desteklerin alanları ve kapasiteleri illerdeki yatırım yoğunluğu dikkate alınarak hazırlandı. 6. Bölge'deki desteklerin oluşturulması da yeni sistemin en önemli özellikleri arasında yer alıyor."

OSB'lerde üretim yapanlar daha avantajlı

Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü Şube Müdürü Sait Cordan da OSB'lerde yatırım yapan firmaların, aynı bölgede ancak OSB dışında yatırım yapan firmalara oranla bir derece alt bölge teşvikinden direk olarak faydalandıklarını hatırlatarak, OSB'lerde yapılan yatırımın vergi indirimi açısından beş puanlık bir artı sağladığını bildirdi.



Genel teşvik sisteminde birinci ve ikinci bölgelerde asgari yatırım miktarının 1 milyon TL, üçüncü, dördüncü, beşinci ve altıncı bölgelerde ise 500 bin TL olduğuna dikkat çeken Cordan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yeni teşvik sistemi doğrultusunda birinci bölgede İzmir'in arasında yer aldığı 8 il, ikinci bölgede 13, üçüncü bölgede 12, dördüncü bölgede 17, beşinci bölgede 16, altıncı bölgede ise 15 il ile Gökçeada ve Bozcaada ilçeleri yer alıyor. Bölgesel teşvik uygulamalarında KDV istisnası, gümrük vergisi muafiyeti, vergi indirimi, sigorta primi

işveren hissesi desteği, yatırım yeri tahsisi, işçi hissesi ve stopaj desteği yer alıyor. Yeni teşvik sisteminin en önemli özelliği, cari açığın azaltılmasına katkıda bulunacak katma değeri yüksek yatırımların desteklendiği stratejik yatırımların teşviki uygulaması oldu. Asgari sabit yatırımı 50 milyon TL'nin üzerinde olan, yurtiçi toplam üretim kapasitesi ithalattan az olan, katma değer oranı asgari yüzde 40 olan, son bir yıl içerisinde gerçekleşen toplam ithalat tutarı 50 milyon doların üzerinde olan yatırımcılar, bu destekten faydalanabilecekler."

İAOSB VAKFI
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...

İAOSB VAKFI
İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 - 226 hdogan@iaosb.org.tr

İAOSB Vakfı kuruluş çalışmaları hukuk adımını geçti

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Vakfı'nın kuruluşu aşamasındaki en önemli adım olan, Ön İnceleme duruşması, 06-11-2012 tarihinde Karşıyaka 1. Asliye Hukuk Mahkemesi'nde tamamlandı. Bundan sonraki aşamada, Mahkemece alınan olumlu karar Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne iletilecek, Vakıflar Genel Müdürlüğü tarafından sicil numarası verilerek Resmi Gazete'de yayınlanacak. Şu an itibarıyla, Vakıf kuruluşunun İzmir Vakıflar Bölge Müdürlüğü'ne bildirilmesi beklenmektedir. Bu işlemlerin tamamlanmasını takiben gerekli resmi defterler tamamlanarak İAOSB Vakfı kanunen faal hale gelecektir.



Dengeleri
tersine
çeviren
başarı

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 15 yıldır üretim yapan Özdersan Deri Makineleri firması, üretimde yakaladığı başarı ile dünyanın birçok ülkesine ihracat yapıyor. Firmanın en yüksek miktarda ihracat yaptığı ülke ise Çin. Tüm dünyayı etkisi altına alan Çin ile rekabet sorunu, Çin'e ihracat yaparak tersine çeviren Özdersan firmasının Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Özbek, başarılarının sırrını Atatürk Organize Haber ile paylaştı.

1982 yılında 3 kardeşin birlikte kurmuş olduğu Özdersan Deri Makineleri, kuruluşundan bugüne büyük yol kat etti. Deri işleme makineleri konusunda 30 yıldır faaliyet gösteren, ilk ihracatını ise 15 yıl önce gerçekleştiren Özdersan'ın bugün, 27 ülkeye ihracatı var. İşe ilk başladıkları yıllarda kısıtlı imkanlarla küçük işler yaptıklarını ifade eden Atilla Özbek; "O zamanlar hedefleri doğru belirledik; bu hedeflere ulaşmak için dürüst ilkelerle çok çalıştık ve sabrettik" diyor. Zira büyük başarılar, işe başladığınız ilk anda gelmiyor, Özbek'in ifadesiyle: "uzaktaki geleceği hemen kendinize çekmeniz mümkün değil. Belki önünüzde çok büyük başarılar var. Ancak bu ne zaman gerçekleşir bilemezsiniz. İşte bu yüzden sabretmek de çok önemli."

İmkanlar küçük, ürüne talep büyük

"Kurulduğumuz günden 1994 yılına dek, sabah 08:00'dan, gece yarısına kadar, 12 yıl, hiç ara vermeden çalıştık. İmkanlarımız küçüktü, ancak yapmış olduğumuz ürünlere talep çok büyüktü. Bugünkü gibi yeni bir makine ilave ederek artan talepleri karşılayacak imkanımız yoktu. Açığı gece-gündüz çalışarak tamamladık, artan iş sirkülasyonunda yanlış harcamalar yapmadık, kısa sürede de sektörde bizden önce var olan firmaların önün geçtik."

Başarılı olmak için üretimde, kaliteden asla ödün vermediklerini anlatan Atilla Özbek, sektörde de bu özelliği ile adından sık söz ettiren bir isim. Kaliteyi oluşturan unsurların başında ise şüphesiz ürüne ilişkin teknoloji geliyor. Kendisi Makine Mühendisi olan ve yıllardır sektördeki her türlü yenilik çalışmasını yakından takip ederek üretime entegre eden Atilla Özbek, firmalarında Ar-Ge çalışmalarına son derece önem verdiklerinin altını çiziyor. İzmir Kalkınma Ajansı'nın Teknolojik Üretim ve Yenilik başlığı altında hazırladığı hibe destek programından destek almaya hak kazanan 27 firma arasında yer alan Özdersan'da yenilik çalışmalarının sonunun olmadığını ifade ediyor. Bugün, deri makineleri konusunda ülkede büyük ölçüde ithalatı azaltmış olan Özdersan'ın ihracat yolculuğu ise yine Özbek'in ileri görüşlülüğü ve hırsı ile başlıyor.

Özdersan Çin'i fethetti

"Türkiye, deri makineleri konusunda yıllarca ithalat yapmıştır. İşimizi belli bir noktaya taşıdıktan sonra ben, "biz neden ihracat yapmayalım"ı sorgulamaya başladım. Bu konuda içimde çok büyük bir uhde vardı. İthal ettiğimiz makineleri getiren tır şoförleriyle konuşturdum. Sonuçta Avrupalılar. Ne söyleyecekler diye gözlerinin içine bakar, onlarla konuşur ve daha çok hırslanırdım. İşime olan sevgim ve hırs ile yurtdışında ne yapabileceğimi sorgulamaya başladım. Belki de en zorunu seçerek ilk ihracatımızı 10 yıl önce Çin'e gerçekleştirdik. O ilk adımdan sonra diyebiliriz ki, deri makineleri konusunda Çin'i adeta fethettik. Çin'e ihracatımız devam etmekle birlikte, bugün firmamızın ürünleri 27 ülkeye ihraç ediliyor. Bu ülkeler arasında deri sektöründe önemli bir yerde olan İtalya da var. Bugün Özdersan, İtalya'ya deri makinesi ihraç eden dünyada tek firma diyebiliriz."

İhracattaki başarılarını; "sürekli iyileştirme ve ürün kalitesini arttırma, sıkça yurtdışına seyahat ederek rakiplerini yerinde inceleme ve uluslararası fuarlara katılma" olarak sıralayan Atilla Özbek, bugün deri makineleri konusunda, İtalya ve İspanya'dan Türkiye'ye ithalatı durma noktasına getirmiş durumda. Özbek bu konuda; "İthal edilen ürünleri aratmayan, çoğu zaman geçen kalitede üretimlerimiz ve deri sanayicisinin ihtiyacı olan her hizmeti ayağına götüren servis ağıımız ile, Türk parasının Türkiye'de kalmasını, ülkemdeki deri sanayisine hediye etmenin gururunu yaşıyorum. Benim en büyük mutluluğum budur" diyor.

Meksika'dan yeni dönenen Atilla Özbek, 1 ay içinde, Endonezya, Tunus, Hindistan ve Etiyopya olmak üzere 4 ülkeye seyahat yaptığını söylüyor ve ekliyor: "Dünyada iş çok; yok demek ancak kendi oturduğu ofisini sandalyesini koltuğunu terk edemeyen insanlar için geçerli. Bir sanayici, yaptığı ürünlerle iç ve dış piyasada var olacaksa kesinlikle dünyayı gezmeli ve kendi sektöründeki üretimleri incelemeli, sürekli araştırmalı."

Kendime tek rakip "kendimi" görüyorum

Elde edilen büyük başarıda baştan beri, düzenli ve mutlu bir aile hayatının da büyük rolü olduğunu vurgulayan Atilla Özbek, en büyük rakibinin ise kendisi olduğunu altını çiziyor. Kendini aşmak isterken başkalarının görüşlerine de büyük önem verdiğini söyleyen Atilla Özbek; "İnsan kendi yaptıklarını beğenir, ama sizi başarıya götürecek ve işinizin devamını sağlayacak olan şey; yaptıklarınızı başkalarının beğenmesidir" diyor.



Atilla Özbek



Bir zamanlar İzmir'in devlerinden: Şark Sanayi Şirketi T.A.Ş.

Kuruluşu 1891 yılına dayanan ve faaliyette bulunduğu 90 yıl boyunca üretim ve istihdam rekorlarına imza atan İzmir'in en gözde tekstil fabrikalarından Şark Sanayi Kumpanyası, kaderine terkedilmişliği yaşıyor.

Yüzyıllar boyunca Anadolu insanı tarafından imal edilen dokumalar, Avrupa'da büyük rağbet görmüş ve Doğu-Batı ticaretinin en önemli ürünlerinden biri olmuştur. Özellikle Denizli, Alaşehir, Adana ve Sivas'ta dokumacılık gelişmişti. Denizli'nin ak alemlü adı verilen beyaz bezleri, Alaşehir'in kızıl eflâdi isimli dokumaları, Sivas'ta kamlot isimli mensucat çok tutulmuştu. 1331'de Denizli'ye gelen ibn Batuta Denizli dokumaları hakkında "orada altın işlemeli pamuk kumaş dokunur ki, emsali yoktur. Pamuğun nefaseti ve kuvvetli bükümlü olması dolayısıyla dokunan kumaş ve bezler ziyade dayanır" diye kayıt düşmüştü. Dış ticarete açık olarak gelişen dokumacılık özellikle 18. yüzyılda siyasi bulanımlar ve yabancılara tanınan kapitülasyonların etkisiyle gerilemeye başladı. Bu arada Avrupa'da makine üretiminin gelişmesi el dokumacılığına dayanan sanayimize daha da büyük bir darbe vurmuş ve dokuma ürünlerinin ithalatı başlamıştı. Tanzimat döneminde sanayileşme konusunda bazı hamleler gündeme gelmiş, bu meydana ordunun ihtiyacını karşılamak için bazı kamu tesisleri kurulmuştu. İstanbul Feshane Fabrikası (1835), İzmit ve İslimiye Çuha fabrikaları (1845), Hereke Pamuklu ve İpekli Fabrikası, Bursa İpekli Mensucat Fabrikası, Balıkesir Aba Fabrikası, Samaka Çuha Fabrikası (1855) devlet tarafından faaliyete geçirilmişti. Özel kuruluşlar ise ancak yabancılar eliyle, 19. Yüzyılın son çeyreğinde gündeme geldi. İzmir'de kurulan ve uzun süre varlığını koruyan Şark Sanayi Şirketi bu süreçte ortaya çıkan en önemli kuruluşlardan birisi oldu.

Abdullah Martal'ın İzmir sanayi tarihi üzerine yaptığı çalışma, pamuk ipliği fabrikası kurmak konusunda biri 1853'de diğeri de 1870'de olmak üzere en az iki girişimin varlığını ortaya koymaktadır. Ancak bu girişimlerin başarılı olup olmadığı hakkında bir bilgimiz yok. Bildiğimiz kadarıyla pamuk ipliği fabrikası konusunda ilk başarıya ulaşan girişim, Charles Cousinery adlı bir Fransız'ın 1891'de buharlı bir iplik fabrikası kurmak için aldığı izin sonucunda gerçekleşmiştir.

Charles Cousinery'nin 19. yüzyıl sonlarında İzmir'in tanınmış ve üretken girişimcilerinden biri olduğu anlaşıyor. 1830'da kurulduğu belirtilen Cousinery ve Oğulları Şirketi, Darağaç'ta bir un fabrikası, Aydın Demiryolu yakınlarında bir sabun fabrikasına sahip oldukları gibi, kendi adlarını taşıyan bir pasajda kendi ürünlerinin ticaretini yapıyorlar ve ayrıca sigortacılıkla uğraşıyorlardı. Yukarıda da belirttiğimiz gibi 1891'de, sahibi olduğu un fabrikasının yanında bir iplik fabrikası kurmak için izin aldı. Gümrük vergisi indiriminden yararlanmak için kaleme alınmış olan 29 Haziran 1891 tarihli bir belge fabrika için gerekli olan makinelerin Avrupa'ya sipariş edildiğini göstermektedir. Nitekim 1890'larda yayınlanan Fransızca İzmir yıllıkları Cousinery ve oğullarının bir iplik fabrikasına sahip olduklarını göstermektedir.

Cousinery iplik fabrikasının ne zaman Charles Verbeke ve Ellie Giffrey'nin ortaklığındaki yönetime geçtiği ve adının "Compaigne Industrielle de Filature et de Tissage du Levant" yani kısaca Şark Sanayi Kumpanyası haline geldiği konusu biraz karışık. 1913, 1915 sayımlarında şirketin, Şark İplik ve Mensucat Sanayii Anonim Şirketi adıyla 1915'de kurulduğu kaydedilmektedir. Cumhuriyet dönemine ait çeşitli kaynaklarda 1885, 1895 ve 1912 tarihleri verilmektedir. Elimizdeki bir belge, Guiffrey'nin fabrikayla olan ilişkisinin en geç 1908'de başladığını göstermektedir. Büyük olasılıkla Cousinery'nin mali durumu 1900'lerin başlarında kötüleşti. Un fabrikası için Pitako adında biriyle ortak oldu. İplik fabrikası için de Ellie Giffrey ile ortak olduğu gibi fabrikaya Charles François Alois Verbeke müdür olarak getirildi. Giffrey, fabrika alet ve edevatını yenilemek için 1908'de Avrupa'ya yeni siparişler verdi ve Osmanlı Hükümeti'ne başvurarak gümrük muafiyeti talep etti.

Birinci Dünya Savaşı başlayınca Osmanlı Hükümeti düşman tebası yönetiminde olan fabrikaya el koydu. Büyük olasılıkla 1915 tarihi buradan gelmektedir. Bu sırada pamuk ipliği ve pamuklu bez imal edilen fabrikada 850 beygir gücünde bir motor bulunuyor

ve 632 işçi istihdam ediliyordu. Fabrikaya hükümet tarafından el konulunca Maurice Verbeke, Belçika'ya dönerek Almanlara karşı Albay rütbesiyle savaştı (Maurice Verbeke 19 Mayıs 1932'de Brüksel'de öldü). 1922'de oğlu Charles Verbeke ile Eliane Léonie Marie Pâquerette Guiffroy Cannes'da evlendi ve Charles Verbeke İzmir'e dönerek Şark Sanayi Kumpanyası'nın yönetimini devraldı. 1923 istatistiklerine göre Belçika menşeli fabrikanın 1000 beygir gücüne sahip bir motoru mevcuttu. Ertesi yıl şirketin merkezini İzmir'e taşıyan ve Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlığına geçen Charles Verbeke, 3 Ocak 1925'de şirketi 500 bin lira sermayeli bir anonim şirket haline getirdi.

1927 yılında İzmir Mıntıkası Sanayi ve Mesai Müdürü Şerif Bey'in hazırladığı rapora göre Şark Sanayi Şirketi A.Ş., iktisadi mıntıkada pamuk ipliği üreten tek fabrikaydı. 24-4 numarada yıllık 300 bin paket iplik üreten fabrika, bunun için 8 bin balyadan fazla pamuk sarf ediyordu. 1926 yılında 350 işçinin çalıştığı fabrikada 326 bin paket, yani 800 bin okka iplik üretmişti. Fabrika dışarıdan daha uzun elyaflı pamuk getirmediği için 16 numaradan yukarı yeterli derecede iplik imal edememekteydi. İmal ettiği kalın iplikler halı çözümlerinde ve on numaradan yukarı olanları Alaca dokumacılığında sarf olunmakta ve yıllık az miktarda iplik Romanya ve Balkan ülkelerine ihraç edilmekteydi. Bu fabrikanın kabiliyetine nazaran yıllık sanayi üretiminin kıymeti 650 bin liraydı. Aynı yıllarda gazete ve dergilerde yayınlanan ilanlarında Şark Sanayi Şirketi'nin merkezi Peştemalcılarbaşı'nda Çukur

Han'da gösterilmekte ve İstanbul'da Topalyan Han'da bir şubesinin bulunduğu belirtilmektedir.

1930 Sanayi Kongresi'nde hakkında bilgi verilen iki pamuk ipliği fabrikasından biri olan Şark Sanayi Şirketi, 1930'da işçi sayısını 170'i erkek, 350'si kadın olmak üzere 520'ye çıkartmıştı. Her biri 4,5 kilo ağırlığında 250 bin pakette 1 milyon 500 bin kilo üretimde bulunduğu kaydedilmektedir. Fabrikada 1929 yılından itibaren 110 tezgah ile kaput bezi üretimine başlanmış ve 1930 yılında 1 milyon 250 bin metre üretimde bulunulacağı hesaplanmıştı.

İzmir Fuarı açıldıktan sonra, daimi pavyonlardan birine yerleşen Şark Sanayi Şirketi T.A.Ş., ziyaretçilerini yıllarca kurumun sembolü haline gelen "Şark Sanayi Yıldızı"yla karşılamıştı. 1952 pavyonunu gezen Adnan Bilget şu bilgilerle pavyonu tanıtıyor: "... İzmir Enternasyonal Fuarı'nı ziyaret edenler, Tekel'in karşısında S.S.K. rumuzu ile tanınan bu müessesenin pavyonuna giriyorlar. Dekorlar, her seneki gibi tam

bir sadelik içindedir. Türlü desenli kumaşların tam bir sadelik içindedir. Türlü desenli kumaşların tıpkı bir çiçek bahçesi halinde meydana getirdiği dekor zenginliği, her genç kadın için çekicidir. Bilhassa kreton yerini tutan basmalar, harikulade cazip desenlerle plaj elbisesi yapmağa çok elverişlidir. En nadide perdelik kumaşları ve herkesin zevkini tatmin eden eşarpları Şark Sanayi pavyonunda görüyoruz. Kordon'da Büyük Kardiçalı Hanı altındaki satış mağazasında en müsait fiatlarla satıldıklarını öğrenerek memnuniyet içinde ayrılıyorlar."

Şark Sanayi Şirketi, 2. Dünya Savaşı yıllarında devlet denetimine girdi; ancak 1948'de yeniden serbest piyasaya dönebildi. 1950'li ve 1960'lı yıllarda en canlı dönemini yaşayan fabrika dönemine göre en modern tesislere sahipti. Bilget'e göre İzmir'in elektrik ihtiyacına cevap verebilecek güçte bir elektrik istasyonu bulunuyordu. İşçiler için modern bir revir, bir kreş hizmet vermekte, finanse ettiği Şark Sanayi Gençlik Kulübü üç dalda faaliyet göstermekteydi. Şark Sanayi Şirketi İstanbul Ticaret Odası'nın açık-

lamasına göre 1968 yılında Türkiye genelinde en yüksek ciroya ulaşan 100, Ege bölgesinde ise 7 şirket arasında yer almıştı. 1293 işçi çalıştıran şirketin öz sermayesi 13 milyon 309 bin lira, cirosu ise 46 milyon 50 bin 445 liraydı.

Ancak 1970'li yılların yıkıcı etkisi Şark Sanayi Şirketi'ni etkilemekte gecikmedi. Melih Gürsoy'un verdiği bilgilere göre teknolojinin yetersizliği, rekabetin artması, özkaynak yetersizliği, çok fazla ve eski işçi çalıştırılması, biriken kıdem tazminatları ve yönetimin günün şartlarına ayak uyduramaması nedeniyle firma

bir süre sonra ödemeleri yapamaz hale geldi. 1974'de fabrikanın ihtiyaç fazlası olarak nitelendirdiği tarak, bobin, çözgü haşıl makineleri ve muhtelif yedek parçalar satılığa çıkarılmıştı (Milliyet, 16 Nisan 1975). Asıl darbe Maurice Verbeke'nin 3 Ekim 1976'da ölümüyle geldi. İki ay sonra Şark Sanayi Şirketi iflas tehlikesiyle karşılaşınca, işçiler fabrikaya el koymuşlardı. 90 yıllık fabrikanın Belçikalı sahibinin ölümünden sonra yönetim kurulunun işletmeyi bir çıkmaza sürüklediğini ileri süren Teknisif Sendikası İzmir Şubesi başkanı Ferit Kafadar, "1250 işçimizin kıdem tazminatları toplam 45 milyon lirayı bulmaktadır. Bu nedenle, fabrikanın yönetimine el konulmuştur" açıklamasında bulunmuştu (Milliyet, 14 Aralık 1976). Sonuçta yeni yönetim firmayı tasfiye etmeyi uygun buldu. Satışa çıkarılan fabrika Denizli'den bir firma tarafından satın alındı, makineler sökülerek satıldı ve binası metruk bir şekilde harabe haline gelmeye terk edildi.





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

Globally Yours

**TURKISH
AIRLINES**



Türkiye'den ABD'ye
Wingo fırsatlarıyla uçun!



NEW YORK

443

EURO*

WASHINGTON

443

EURO*

LOS ANGELES

674

EURO*

Gidiş dönüş / Her şey dahil

A STAR ALLIANCE MEMBER

Wingo

Biletleme dönemi: 1 Kasım 2012 - 28 Şubat 2013

Seyahat dönemi: 1 Kasım 2012 - 28 Şubat 2013

Wingo, uçmanın en keyifli ve akıllı yolu o!



/wingotweets



/wingopins

turkishairlines.com/wingo

thy.com | 444 0 849

*İstanbul çıkışlı fiyatlar gidiş dönüş her şey dahil fiyatlardır. İzmir'den +40 Euro ödenerek aktarmalı uçuş yapılabilir. Fiyatlar, internet satış ücretleridir ve sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. Kampanya, diğer kampanyalarla birleştirilemez. Türk Hava Yolları kampanya değiştirme haklarını saklı tutar. Detaylı bilgi için, thy.com adresini ziyaret ediniz.



Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER

Cennet gibi bir yer, **Maldivler.**

Türk Hava Yolları'yla gidiş dönüş sadece 594 Euro'dan başlayan fiyatlarla Maldivler'e uçun; büyüleyici doğal güzellikteki adaları keşfedin.

Fiyatlara tüm vergiler ve internet biletleme servis ücreti dahildir. İzmir'den +120 Euro ödenerek aktarmalı uçuş yapılabilir.

thy.com | 444 0 849

Globally Yours

**TURKISH
AIRLINES**





İMKB'nin sunduğu fırsatlar Bölge katılımcılarına aktarıldı

İAOSB Başkan Vekili Atilla Özbek, Türkiye ve dünyadaki pek çok şirketin hisselerinin borsada olduğunu belirtirken, bunun geleceğin daha iyi noktalara taşınabileceğini gösterdiğini söyledi.

İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) işbirliği ile gerçekleştirilen "İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Katılımcılarının Sermaye Piyasalarından Yararlanmaları ve İMKB'nin Sunduğu Fırsatlar" konulu toplantı, İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek'in de katılımıyla Bölge Müdürlüğü Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlendi.

İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) Gelişen Hizmetler Piyasası Müdürü Korhan Eryılmaz, Tacirler Yatırım A.Ş. Pazarlama ve Satış Müdürü Mert Yılmaz ve İMKB Kotasyon Müdürü Sertaç Karaağaoğlu'nun konuşmacı olarak katıldığı toplantıda Bölge'de faaliyet gösteren firmalara İMKB tarafından sunulan olanaklar hakkında bilgi verildi.

İAOSB Başkan Vekili Atilla Özbek, toplantının açılış konuşmasında; aklını ve finansını iyi değerlendirerek çok çalışan şirketlerin kurulduğu zamandan günümüze boyut değiştirerek geliştiklerini vurguladı. İMKB'ye açılan firmaların ciddi mesafe kat ettiklerini vurgulayan Özbek, İMKB'nin konumu ve görevi ile ilgili bütün şirketler tarafından 'net' bir bilincin oluşmadığını

öne sürdü. Özbek, "Halka açılmak insanlara bazı tereddütler ve endişeler getirebilir. Ancak ülkemizde de dünyada da pek çok ülkeyi incelediğimizde hepsinin borsada olduğunu görüyoruz. Bu da menkul kıymetler borsalarında bulunmanın geleceğimizi daha iyi noktalara taşıyabileceğimizin göstergesidir" diye konuştu.

İMKB ile dünyadaki yatırımcıların ilgi odağı olursunuz

İMKB Kotasyon Müdürü Sertaç Karaağaoğlu, İMKB'de bir şirketin ulusal pazar, ikinci ulusal pazar ve gelişen işletmeler piyasasında işlem görebileceğini açıklayarak İMKB hakkında katılımcılara detaylı bilgi verdi.

Herkesin aklına 'halka arz' denildiğinde finansman ve şirket bilinirliğinin geldiğini bildiren Karaağaoğlu, İMKB'nin uluslararası anlaşmalarla global bir alanda hisse senetlerinin ve borçlanma araçlarının işlem görmesine aracılık ettiğini de hatırlattı. Dolayısıyla İMKB'de işlem gören şirketlerin tüm dünyadaki yatırımcıların ilgi odağı haline gelmesinin kaçınılmaz olduğunu kaydeden Karaağaoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:



“Sizin bu platformda işlem görmeniz, o anlaşmaların bu hisse senedi alımlarını gerçekleştirecek yatırımcıların gözündeki değerini belli kontrollerden geçmeniz ve şeffaflığı sağlamış olmanız sebebiyle çok kolaylaşıyor. İMKB’de işlem gören 403 adet şirketimiz var ve bu sayı sağlanan avantajdan dolayı hızla artıyor. Şirketin fiyatı ve itibarı, şirketin gerçek değerinin ne olduğuna dair herkesin kafasında mutlaka bir rakam vardır. Şirketini ze birisi talip olursa onun da mutlaka kafasında bir rakam olacaktır ama ekonominin genel prensibine göre, gerçek fiyat, arz ve talebin bulunduğu yerdir ve bu arz ve talep objektif müdahale olmayan açık bir piyasada net olarak belirlenebilir. Bu da borsadır, yani şirketinizin gerçek değerini bulacağı yer İMKB’dir.”

Şirketler tüzel kişilikleri kurucularının hayatına endeksli

Türkiye’de birçok şirketin tüzel kişiliklerinin şirket patronlarının gerçek kişiliklerine endekslediğini dile getiren Karaağaoğlu, dolayısıyla şirketlerin ömrünün de büyük oranda kurucunun ömrüne bağlı olduğunu söyledi. Bunu önleyebilmek adına şirketin kendi tüzel kişiliğinin farkına varması gerektiğinin altını çizen Karaağaoğlu, halka arzın sağladığı en büyük imkanlardan birisinin bu olduğunu söyledi. Karaağaoğlu, “Bunun yanı sıra kredibilite, finans kaynaklarına ulaşım ve ulaştığınız o kaynakları sağlama şartlarında borsada işlem görmenin avantajları azami derecededir. Borsada işlem gören bir şirket kendi hisse senetlerini bankaya teminat olarak verebildiği gibi, gerçek kişilerin kefalet imzası olmadan kredi bulma imkanına sahiptir” diye konuştu.



Atilla Özbek

Katılımcılara İMKB’ye katılım- la ilgili maliyetler konusunda da bilgi veren Karaağaoğlu, “Örnekle açıklayacak olursak; 100 milyon lira değeri olan bir şirketin aktif büyüklüğü de 100 milyon lira olsun, rakamsal ihtimallerle bu 100 milyon liranın 30 milyon lirası da banka kredisi olsun yıllık aşağı yukarı 3- 3.5 milyon lira aralığında bir finansman gideri ödüyor olacaksınız. Halbuki şirket halka açıldıktan sonra halka arz gelirleriyle bu giderleri karşılayacağı için zaten yatırımcısını, eski sahibini doyuruyor hale geleceksiniz?” dedi.

Halka arzda aranan şartlara da değinen Karaağaoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Ulusal pazar, ikinci ulusal pazar ve gelişen işletmeler piyasası var. Ulusal pazara baktığımızda şirketin 3 yıldır faaliyette olma şartını arıyoruz. Yasal olarak TTK ve SPK açısından şirketin halka arza engel olmaması şartımız var. Hisse senetlerinin el değişmesine yasal bir engel olmaması gerekiyor. Şirketin finansal yükümlüklerini yerine getiremeyecek ölçüde davaya muhatap olmaması gerekiyor, yani davacı değil de davalı pozisyondayken kaybetme ihtimali yüksek bir davanın olmaması gerekiyor. Sağlıklı bir finansman yapısını öngörüyoruz. Açıkçası bankaların kredi değerleri gibi çok sağlam kriterler değil; şirketin faaliyetlerini devam ettiren bir yapı olup olmadığına bakıyoruz. Yüksek borçluluk bir kredi almanıza engeldir ama borsaya girmenize engel değildir ve bazı sayısal kriterler arıyoruz. Ulusal pazarda 3 tane sayısal kriter var: standart 1, 2 veya 3’e uygun olması gerekir. Standart 1’de en az 122 milyon liralık bir halka arz geliri bekliyoruz. Yani 250 milyon liralık bir şirket yüzde 50’lik bir halka arz yapıyorsa bu kriteri tutturuyor demektir.”

Hollandalı gıda temsilcileri Bölgemizi ziyaret etti

Hollanda'da gıda sektörü üzerine başarılı çalışmalara imza atan Hollandalı firmaların yöneticileri, İAOSB'yi ziyaret etti. 25 kişiden oluşan ticaret heyetine Ankara Hollanda Büyükelçiliği Tarım Ataşesi Mehmet Çevikoğlu eşlik ederken, yetkililer İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Usta Gıda'yı ziyaret ettiler.

Üretim ağı ve kapasitesi ile Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde yürütülen çalışmalar hakkında Bölge Müdürlüğü yetkililerinden bilgi alan heyet üyeleri, 15 farklı sektörün faaliyet gösterdiği Bölge'deki üretim çeşitliliğinden etkilendiklerini bildirdiler.

İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Yeniocak, heyetten gelen soruları yanıtlarken, hepsi gıda alanında hizmet veren firmaların yetkilileri, Bölge'deki işleyişi görmek üzere Usta Gıda'nın konduğu oldu.

Kuru kayısı ve kuru incir alanında yıllardır kaliteden ödün vermeyerek başarılarını üst noktaya taşıyan Usta Gıda'nın yetkilileri, tamamı yurtdışına ihraç edilen mallarının hazırlık ve paketlenme aşamalarını heyet üyeleri ile paylaştılar. Usta Gıda, teknoloji ve hijyen konusunda Hollandalı heyet üyelerinden tam not alırken, yabancı konuklar gözlemledikleri bilgileri kendi ülkelerine taşıyacaklarını bildirdiler.



organize

gayrimenkul BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve **Mustafa Sarper Yağcı**
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

KİRALIK



AOSB'de
5.000 m2 Arsa
2.500 m2 Kapalı Alan
25.000 TL

KİRALIK



AOSB'de
1.400 m2 Arsa
1.200 m2 Kapalı Alan
10.000 TL

KİRALIK



Çanakkale Asfaltı Koyundere'de
9.500 m2 Arsa
3.000 m2 Kapalı Alan
2 Adet Vinç
17.500 TL

KİRALIK



Sasalı'da
4.000 m2 Arsa
2.000 m2 Kapalı Alan
400 KW Enerji
14.000 TL

KİRALIK



Balatçık'da
1.250 m2 Arsa
600 m2 Kapalı Alan
3.000 TL

KİRALIK



Kemalpaşa Asfaltında
5.000 m2 Arsa
3.200 m2 Kapalı Alan - Jeneratör
4 Adet vinç+Kantar 400 KW Enerji
20.000 TL

KİRALIK



Ulukent'de
850 m2 Arsa
600 m2 Kapalı Alan
3.750 TL

KİRALIK



İTOB'da
5.000 m2 Arsa
2.500 m2 Kapalı Alan
2 Adet Vinç
10.000 TL

SATILIK



Ulukent'de
4.000 m2 Arsa
2.500 m2 Kapalı Alan
2.200.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

*Demsac Ltd Şti
*In-Ter Plastik Ltd Şti
*Tatly Holding A.Ş.
*Mayteks A.Ş.
*IZKA İnşaat Ltd Şti

*Pamukkale Tekstil Ltd Şti
*Bilform Ltd Şti
*Göven Haddecilik AŞ
*Ajans Metbacılık Ltd Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi ÇİĞLI-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

İzmir'den, VOB da gitti



2005 yılında ilk çanı Başbakan tarafından çalınarak açılan Vadeli İşlemler Opsiyon Borsası'nı İstanbul'a kaptırdık. Kurulduğu günden bu yana geçen 7 yılda işlem hacmini 150 kat arttıran, vergisini bu kente ödeyen, ciddi artı değerler yaratıp gerçek bir başarı hikayesine dönüşerek dünyanın 30 büyük türev borsası içine giren VOB İzmir'den koptu veya koparıldı.

VOB'un kuruluşunun amacı, Türkiye'nin en büyük emtia alışverişinin yapıldığı İzmir Ticaret Borsası'ndaki alışverişin daha verimli ve daha güvence içinde olmasını sağlamaktır. Yani, İTB'de faaliyet gösteren tüccarın ulusal veya uluslararası pazarlarda sık sık kullanmak zorunda kaldığı "alivre" (geleceğe yönelik bir sözleşme olup, satıcının/ alıcının belli bir ürünü ileri bir tarihte, baştan anlaşılan bir fiyat üzerinden alıcıya teslim etmesini/ satıcıdan teslim almasını öngören sözleşmelerdir.) satışlardan doğan zararın oluşmamasını sağlamaktır. Yani VOB'un ilk kurulma misyonu bir emniyet sübabı olmasıydı.

Tabi bu çanın çalması sanıldığı kadar kolay olmadı. Rahmetli Cumhurbaşkanımız Turgut Özal döneminde başlayan girişimler sürekli Ankara duvarına çarptı. Ancak 10 yıllık bir gayret sonunda bir kanunla kurulması sağlandı. Bu zaman diliminde İTB'nin çok büyük gayreti ve fedakarlıkları vardır. VOB başlangıçta "Bu borsadan bir şey olmaz" diyenleri yanıltırcasına her sene işlem hacmini büyüttü, gelişti. Her konuda olduğu gibi VOB da, sağladığı bu gelişme ile İstanbul'un

iştahını kabarttı. Hızla gelişen bu genç Borsa'nın İstanbul yolunu tutmasının gayretleri başladı. İMKB'nin imtiyazlı işi olmamasına rağmen altyapısı yeterli değil diyerek tek hisseye dayalı vadeli kontrat yapma hakkını alması VOB'un gidici olduğunun en büyük göstergesiydi.

İstanbul'un finans merkezi yapılması projesi dahilinde İMKB ve İstanbul Altın Borsası birleştirilerek "Borsa İstanbul" oluşturulurken, sepete VOB da ekleniverdi. Söylenene göre dünya bu yöne gidiyormuş. Borsa İstanbul'un oluşturulmasını Hükümetin bir planlaması olarak görsek de, teknolojinin bu düzeyde olduğu günümüzde İzmir'de doğup büyüyen VOB'un fiziksel mekan değişimini anlamak İzmir'liler için çok zor.

Bir şehrin "iş", "ticaret", "sanayi" şehri olmasında, o şehirdeki finansal kurumlarının yapılması çok önemlidir. Şehirlerin ekonomik güçleri, var olan finansal kurumların çeşitliliği ve gücü ile ölçülür. Bu kıstaslar içinde geçmişte bankalarını kaybeden (Egebank, Tütünbank, EGSBank, Tarih Bank, Milli Aydın Bankası gibi) Ege ve İzmir, bir kez daha önemli bir finansal kurumunu kaybetmiştir.

VOB ortaklarına, Borsa İstanbul A.Ş şirketine hisse devri karşılığında, yeni kurulan şirkete ortaklık teklifi yapıldı. VOB'un İstanbul'a taşınması, İMKB Başkanının "Milli şampiyon olacak bir borsa doğuyor" tespiti, İzmir'lilerin ellerinden alınan bir değer kaybeden hisssettikleri üzüntü ve hayal kırıklığını azaltır mı, bilinmez...

İllerin vergi karnesi kötüleşti

Ekonomide soğuma ve vergi doğuran faaliyetlerde yavaşlamanın damgasını vurduğu yılın on ayında, 12 ilde toplanan vergi geliri nominal bazda bile geçen yılkinin altında gerçekleşti; 48 ilde de tahsilat artışları düşük kaldı.

Ekonomide soğuma ve vergi doğuran faaliyetlerde yavaşlamanın damgasını vurduğu yılın ilk on ayında 12 ilde toplanan vergi geliri, geçen yıla göre azaldı, 48 ilde de düşük kaldı.

Maliye Bakanlığı verilerinden yapılan belirlemeye göre, Ocak-Ekim döneminde toplam vergi tahsilatı, geçen yılın aynı dönemine göre nominal bazda yüzde 8.7'lik bir artışla 226.2 milyar lira olurken; 12 ilde toplanan vergi geliri geçen yılkinin altında, 48 ilde ise tahsilat artışı çok düşük kaldı. Özellikle Hakkari'de, tahakkuk eden tutar ile önceden ödenmiş peşin vergi arasındaki fark nedeniyle "eksi tahsilat" durumu ortaya çıktı. Bu il dışında geçen yıla göre en hızlı düşüşler yüzde 16.5'le Kilis, yüzde 14'le Mardin ve Bolu, yüzde 13.2 ile Gaziantep ve yüzde 11.1'le Van'da yaşandı. Ayrıca Karaman yüzde 9.3, Zonguldak yüzde 5.3, Kahramanmaraş yüzde 4.1, Kırklareli yüzde 2.9, Osmaniye yüzde 1.7 ve Çankırı'da yüzde 0.8'le vergi tahsilatının nominal bazda geçen yılın altında kaldığı iller arasında yer aldı.

17 ilde tahsilat artışı yüzde 5'in altında

Vergide tahsilat artışının düşük kaldığı 48 ilden özellikle 17'sinde ise oranın yüzde 5'in altında kaldığı dikkati çekti. Ankara yüzde 0.1, Mersin yüzde 0.5, Aksaray ve Bilecik yüzde 1.3, Tokat yüzde 1.7, Erzincan yüzde 2, Isparta yüzde 2.2, Uşak yüzde 2.4, Sinop yüzde 2.5, Sakarya yüzde 2.9, Bursa yüzde 3, Hatay yüzde 3.3, Kayseri yüzde 3.9, Niğde yüzde 4.2, Düzce yüzde 4.3, Erzurum yüzde 4.8, Aydın yüzde 4.9'la artış oranının en düşük olduğu illeri oluşturdu.

Geçen yılın aynı dönemine göre vergi tahsilatının kayda değer artış gösterdiği iller



içinde en hızlı artış, toplam pastadaki payı son derece düşük olan illerden Kastamonu'da gerçekleşti. Kastamonu'da tahsilat geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 40.8 arttı. Artış oranında bu ili yüzde 29.8'le Siirt, yüzde 22.9'la Şırnak izledi.

Dört büyük il verginin yüzde 80'ini sağlıyor

Vergi gelirinin en büyük bölümünü sağlayan dört büyük ilden sırasıyla İstanbul'da tahsilat yüzde 10 artışla 100.7 milyar, Kocaeli'de yüzde 6.9 artışla 29.4 milyar, İzmir'de yüzde 20.6 artışla 27.2 milyar, Ankara'da ise sadece yüzde 0.1 oranındaki artışla 22.8 milyar lira olarak gerçekleşti.

On aylık toplam vergi tahsilatının yüzde 44.5'ini tek başına İstanbul sağladı. İstanbul'un pastadaki payı geçen yıla göre 0.5 puan büyüdü. Toplam vergi gelirinde Kocaeli'nin payı yüzde 13.2'den yüzde 13'e gerilerken, İzmir'in payı yüzde 10.9'dan yüzde 12'ye yükseldi. Ankara'nın payı ise yüzde 11'den yüzde 10.1'e düştü. Böylece dört ilin pastadaki toplam payı yüzde 79.6 olarak gerçekleşti.

Bursa, Mersin, Antalya, Hatay, Tekirdağ ve Adana ile birlikte en çok vergi sağlayan ilk 10 ilin toplam payı yüzde 88.1 olurken, diğer 71 ilin payı yüzde 11.6'da kaldı. On ilde yüzde 9 artan vergi tahsilatı, diğer illerde ise yüzde 5.8'le daha düşük bir artış gösterdi.

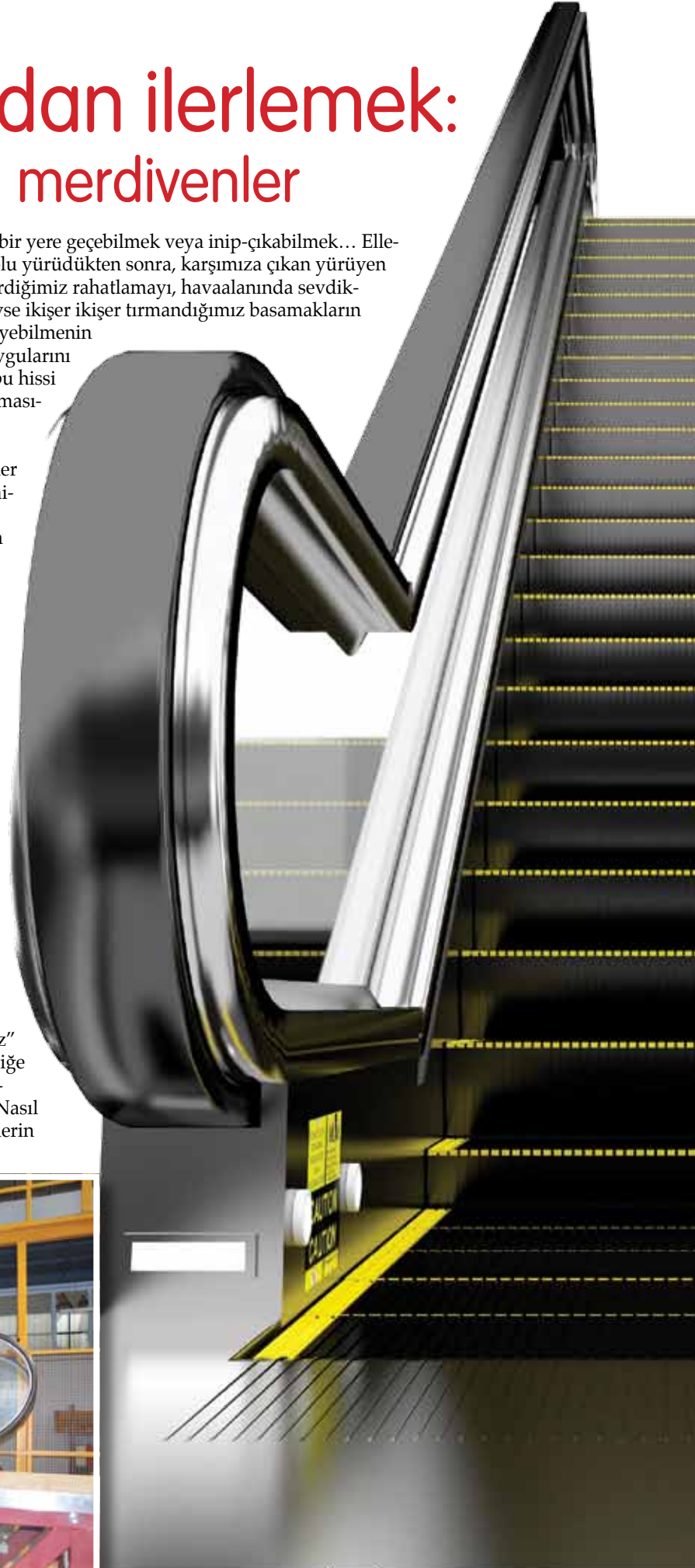


Kıpırdamadan ilerlemek: Yürüyen merdivenler

Tek bir adımla kısa da olsa bir yerden bir yere geçebilmek veya inip-çıkabilmek... Ellerimizde alışveriş poşetleri ile onca yolu yürüdüktan sonra, karşımıza çıkan yürüyen merdivenleri görünce içimizden geçirdiğimiz rahatlamayı, havaalanında sevdiklerimize bir an önce kavuşmak için neredeyse ikişer ikişer tırmandığımız basamakların sonundaki mutluluğu, kıpırdamadan ilerleyebilmenin heyecanı ve sevincini yaşayan çocuğun duygularını tarif etmemiz mümkün olmasa da, onlara bu hissi yaşatan yürüyen merdivenlerin üretim aşamasını haberimizde sizlerle paylaşabiliriz.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde üretimlerini gerçekleştiren Löher Asansör ve Yürüyen Merdiven A.Ş.'nin sahibi Ali Aktaş'ın Türkiye'de yürüyen merdiven konusundaki üretimin yetersizliğinden yola çıkarak başladığı üretim yolculuğu, bugün dünyanın birçok ülkesinde imzasını taşıyan ürünlerle devam ediyor.

Aktaş'ın 1999 yılında mevcut asansör üretimine yürüyen merdivenleri de eklemeye karar vermesi ile başlayan serüven, 2001 yılında yürüyen merdiven üretimine geçilmesiyle birlikte gerçeğe dönüşür. Alışveriş merkezleri, havalimanları, metrolara kurulan yürüyen merdivenlerin başarılı üreticisi olan Aktaş, 2 yıl boyunca Dokuz Eylül Üniversitesi, TÜBİTAK ve Türk Teknoloji Geliştirme Vakfı'nın destekleri ile sürdürdükleri çalışmaları 2001 yılında hayata geçirir. Aktaş, bugün Avrupa başta olmak üzere, dünyanın birçok kıtasına ürün göndermenin gururunu yaşıyor. İngiltere, Almanya, İtalya, Hollanda, Avusturya ve Yunanistan başta olmak üzere birçok ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini bildiren Aktaş, "Avrupa'ya teknoloji ihraç etmenin gururunu yaşıyoruz" diye konuştu. 2 metreden 10 metre yüksekliğe kadar çeşitli tipte yürüyen merdiven ve yürüyen yolların üretimine imza atan Aktaş, Nasıl Üretiliyor Köşemiz için yürüyen merdivenlerin imalat sürecini bizlere aktardı.



Nasıl üretiliyor?

13 yılda önemli mesafe kat ederek yan sanayisinin bile sınırlı olduğu yürüyen merdiven alanında sektörün aranan markaları arasında yer alan Löher'de yürüyen merdiven nasıl üretiliyor?

Yürüyen merdivenin yapılacağı yer incelenerek projesi hazırlanır. Üç boyutlu olarak bütün ölçümlerin çıkartıldığı proje, üretim aşaması için

hünerli eller ve ileri teknoloji

ile buluşmaya hazırdır. Tamamen aynı üretim bandı üzerinde üretilen yürüyen merdivenler, projedeki ölçümlere göre hazırlanan iskeletin hazırlanması ile başlar.

İskeleti oluşturulan yürüyen merdivenlere projedeki metal veya cam aksamaları yerleştirilir. Aynı bant üzerinde üretimi devam eden yürüyen merdivenlere, mekanizmayı çalıştıran tek motoru harekete geçirecek olan elektrik sistemi monte edilir.

Son olarak motoru takılan yürüyen merdiven, montajının yapılacağı yere götürülmeden önce; takılacağı yer ile aynı ölçülerde kurulan platforma yerleştirilerek tüm kontrolleri yapıldıktan sonra insanların hayatını 10 saniyelikliğine de olsa kolaylaştırmak üzere yola çıkmaya hazır hale getirilir.



Tasarrufun F'si

Bir ülkenin tasarruf oranının yüksek olması, adeta ülkenin refahı ve bağımsızlığını belirlemektedir. Tasarruf oranı yükselen ülke, yatırımları daha kolay ve dışa bağımlı olmadan, daha ekonomik fiyata yapacaktır.



Tasarruf, hepimizin anlamını çok iyi bildiği; ancak yeterince önemsemediği basit bir kelimedir. Anlamı ve sonuçları ise basitliği ile kıyaslanamayacak kadar büyük. Bugün bu basit kelimeye farklı bir pencereden bakmaya çalışıp; önemi konusunda sizleri farklı düşündürmeye çalışacağım Tasarrufun F'si adeta finish kelimesinin F si ile eşdeğerdir. Çünkü tasarruf sonucunda şirketlerimiz ya da yönettiğimiz işlerimiz var olacak, ya da yok olacaktır.

İşletmelerin temel veya destekleyici fonksiyonları arasında, malesef tasarruf bulunmamaktadır. Organizasyonlarımızdaki tüm bölümlerin en doğal olarak uyguladığını sandığımız tasarruf, aslında buradan da -ayrı bir bölüm olmamasından- anlaşılacağı üzere genellikle yeteri kadar önemsenmemektedir.

Tasarruf etmenin de birçok yolu olduğunu unutmayalım. Bir kümelenme, ya da işbirliği projesine dahil olmakta bu amaca fazlasıyla hizmet eder. Hatta daha masrafsız bir şekilde ve kısa yoldan hedefe ulaşmamızı sağlar. İAOSB'nin ve Egekobider'in, Petrol Ofisi ile yapmış olduğu bu kapsamdaki çalışma ile üyelerine yüzde 7 civarında indirimli yakıt alma imkanının yaratılmış olması projeye dahil olan şirketler için yüzbinlerce TL tasarruf edilmesini sağlamıştır.

Aynı şekilde daha az malzeme ve zaman kullanılarak yani verimli çalışmak ise tasarruf etmenin başka bir yoludur.

Satın alacağımız mal ya da hizmetleri rekabet koşullarını iyi değerlendirerek satın almakta tasarrufun başka bir yoludur. Bu konuyu daha

fazla önemseyip, bir an için işletmelerin destekleyici fonksiyonlarından birinde ayrı bir "TASARRUF" bölümü olduğunu hayal ederek işletmeyi nasıl etkilediğine yakından bakmaya çalışalım. Aslında anahtar çok basit. Satın almış olduğumuz mal ve hizmetlerde rekabet yaratmak veya varolan rekabet durumunu iyi analiz ederek alımlarımızı doğru yapmak. Hepimiz GSM operatörlerinin numara taşımadan önceki iletişim masrafları ile şimdiki karşılaştığımızda arada maliyet olarak çok fark olduğuna şahidiz. Eğer bir mal veya hizmeti alternatif tedarikçiler olmasına rağmen bu seçenekleri değerlendirmeden alım yapma yoluyla ihtiyacımızı gideriyorsak tasarrufu unutacağımız gibi piyasa fiyatında üzerinde bir maliyetle karşılaşırız. İşte bunu bir görev olarak yapacak bir bölümün varlığı fazla maliyetlerinde önüne geçecektir. Bir şirketin tıpkı mali işler, üretim ya da insan kaynakları gibi tasarruf ya da maliyet azaltma grubu adı altında yeni bir bölümü olduğunu ve bu bölümde de iki personel istihdam ederek, yıllık 5 milyon TL tutarındaki masraflarını (harcamalarını) denetlediğini düşünelim. KOBİ ölçeğindeki bu şirketin bu denetim faaliyetleri sonucunda harcamalarından yüzde 10 tasarruf etse, tasarruf ettiğimiz tutar 500 bin TL'dir. Bu oranı bazılarımız abartılı olduğunu düşünebilir. Yüzde 5 tasarruf sağladığını düşünssek bile bu tutar 250 bin TL yapar. Bu bölümde çalışan bir kişinin aylık maliyetinin 2 bin TL olsa; net tasarruf 250 bin-48 bin TL = 202 bin TL. Bu denetimin, sayısal sonuçlarından daha önemlisi otokontrol yoluyla zaman içinde (uzun vadede)

tasarruf kültürünün şirketin tüm bölümlerine yerleşmesi ile masrafların azalması ise ekstra kazanç sağlamaktadır. Hali hazırda farklı denetimlerin bir sistem bütünlüğü olmadığı için yapılan usulsüz, gereksiz ve yüksek fiyatlı harcamaları önleyemediği açıktır.

Tasarruf konusunu makro düzeyde incelediğimizde durum daha da iyi anlaşılacaktır. Bir ülkenin genel tasarruf oranının yüksek olması adeta ülkenin refahı ve bağımsızlığını belirlemektedir. Tasarruf oranı yükselen ülke yatırımları daha kolay ve dışa bağımlı olmadan, daha ekonomik fiyata yapacaktır. Tasarruf için gerekli en önemli şartlardan birisi geliri arttırmaktır. Tasarruf yoksa kar yoktur. Tasarruf yoksa yatırım yoktur. Yatırım yoksa büyüme yoktur. Büyüme yoksa refah ve zenginlik yoktur, dışa bağımlılık vardır. Bir ülkenin tasarruf oranının ne kadar önemli olduğunu nasıl farkındaysak bu durum şirketler içinde aynıdır. Avrupa Birliği'ni krize sürükleyen 4 ülke İspanya, İrlanda, Portekiz ve Yunanistan'ın tasarruflarının GSMH'ye oranlarının yüzde 17, 53, 11,45, 9,22, 3,57 olmaları sanırım tesadüf değildir. İkinci sıradaki Çin'in tasarruf oranının ise yüzde 54,28 ile ikinci sırada olması da tesadüf değildir. Gelişen Asya'nın ve gelişmekte olan ülkelerin tasarruf oranlarının yüzde 35-45 aralığında olması da tesadüf değildir. Kalkınma Bakanlığı verilerine göre ise ülkemizin 2000 yılında yüzde 18,4 olan yurtiçi tasarruflarının GSYH oranı; 2010 yılında 13'e düşmüş durumda. Kısacası daha fazla tasarruf yerine tüketimi arttırmış görünüyoruz. 2002 yılından itibaren neredeyse

sürekli düşen tasarruf oranı 2012 yılında yüzde 12,7ye düşmüş. Hane halkının GSMH/borç oranı ise 2003 yılında yüzde 3 iken 2011 yılında yüzde 15,9'a yükselmiş durumda. (Bkz. Dünya Gazetesi, 02/08/2012)

Yukardaki durumdan görüldüğü üzere mikro ve makro ölçekte tasarrufun etkileri aynıdır. Şirketlerimizin maliyetlerini aşağı çekerek tasarruf oranlarını her yıl yükseltmesi, kar ile eşdeğerdir. Karın yüksek olması krizlere karşı daha dayanıklı olmamız anlamına da gelir. Tasarruf yapmak suretiyle yaratılan kaynaklar ise yapacağımız her türlü yatırımın özkaynak ile yapılmasını sağlayacağından başarısız olma şansı dış kaynak kullanılan yatırıma göre kıyaslanamayacak kadar yüksektir. Sürdürülebilir başarı ve büyüme için dönemsel değil, istikrarlı tasarruf seçenek olmaktan daha fazla zorunluluktur. Amaçlarımızı ve isteklerimizi elde etmenin yolu verimlilik yoluyla sağlanan tasarruftan geçmektedir. Büyüyen işimizi tek başımıza denetlememiz artık mümkün değildir. Adına tasarruf demesek de bu amaca hizmet eden, verimliliğimizi arttıracak yeni bir bölüm kurmalıyız. Verimli çalışmak rekabet gücünü arttıracak; rekabet gücünün artması şirketlerin yarına çıkma ihtimalini güçlendirecek bir durumdur. Ortalama şirket ömrünün 12 yıl olduğu ülkemizde bu durum yaşamsal bir önem kazanmaktadır. İşlerimizi maliyet azaltacak, tasarrufu arttıracak şekilde yeniden organize edelim ki yarınlarda da yaşama şansımız artsın. Şirketlerimizde Tasarruf bölümü kuralım. "TasarruF"un "F"si finish (sonumuz) olmasın.

Ödenek üstü harcamalara engel

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2013'te bütçe harcamalarının kontrolü için yeni araçların uygulamaya gireceğini, bunlar arasında ödenek üstü harcamanın önceden önlenmesi için Maliye Bakanlığı'na yetki verilmesini içeren bir düzenlemenin de bulunduğunu bildirdi.

Mehmet Şimşek, 2012 yılsonu tahminleri, Eylül ayı bütçe gerçekleştirmeleri ve 2013 bütçe tasarısını değerlendirdiği toplantıda, 2013 merkezi hükümet bütçesinde 404 milyar TL gider, 370 milyar TL gelir ve 34 milyar TL bütçe açığı hedeflediklerini açıkladı. 2013 bütçe tasarısının yasal süreden bir gün önce tamamlandığını bildiren Bakan Şimşek, bütçenin gelir hedeflerine yönelik eleştirilerle ilgili, "2009 küresel kriz dönemi hariç 10 yıldır bütün bütçelerde gelir hedefini tutturduk, yine tutturacağız. Sapmalara rağmen 2012 bütçesi gelir hedefi de hemen hemen tam olarak tutacak" görüşünü dile getirdi.

Mehmet Şimşek, 2013 bütçe uygulama döneminde harcamalara yönelik katı bir tutum izleneceğini

söyledi. Şimşek, Bütçe Kanunu'na eklenen bir madde ile yıl içinde kurumların ödenek üstü harcama yapmasını önceden önleyen bir mekanizma tasarlandığını bildirdi. Düzenlemeyi "sürpriz yapacağız" diyerek açıklayan Şimşek, bunun yanında, harcama kontrolü için kamu kurum ve kuruluşları ile birlikte ayrı bir kurumsal altyapı hazırlığına da başladıklarını, bir dış gözlem olması amacıyla da harcama kontrolü için destek alacaklarını kaydetti. Maliye Bakanı Şimşek, 2013 personel uygulamasında da kontrollü gidileceği mesajını verdi. Yeni açılan üniversiteler dahil, yüksek öğretim için 14 bin olmak üzere 79 bin kişinin ağırlıklı olarak alınmasının planlandığını kaydetti. Şimşek, emekli olan personelin yerine yüzde 50 oranında memur alınmasına ilişkin de Maliye Bakanlığı'na yetki verileceğini, bu oranın altına inilmesi konusunda bir revizyon söz konusu olabileceğini de açıkladı. Şimşek, taşıt kullanımı, hizmet alımı konularında kapsamlı bir düzenleme hazırladıklarını ve bunları "zaptırap altına" alacaklarını söyledi.



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Mesleki Eğitim Merkezi

1 990 yılından bu yana İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde, tüm giderleri İAOSB tarafından karşılanarak faaliyet gösteren, İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi, İzmir Valiliği'nin 24.08.2010 tarih ve 57123 sayılı oluru ile; İzmir Bornova Mesleki Eğitim Merkezi'ne bağlı olarak faaliyet göstermek üzere, İzmir Milli Eğitim Müdürlüğüne devredildi. Yine, İAOSB Yönetim Kurulu'nun isteği üzerine, İzmir Valiliği'nin 21 Ocak 2011 tarih ve 4198 sayılı oluru ile de bağımsız Mesleki Eğitim Merkezi statüsüne kavuşturuldu. Okul, halen faaliyetlerini, Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı olarak "İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi" adıyla sürdürüyor.

Okulun Milli Eğitim Bakanlığı'na devredilmesi ile öğrenci sayısının artırılması, eğitim öğretim kalitesinin yükseltilmesi ve kapsamının genişletilmesi amaçlanmıştır. Milli Eğitim Bakanlığı'na devredilmeden önce 120 olan okul mevcudu; 2010-2011 eğitim öğretim yılında 200, 2011-2012 Eğitim öğretim yılında 550 olmuş; 2012-2013 Eğitim öğretim yılında ise meslek alanı sayısı 10'a, meslek dalı sayısı 23'e, öğrenci sayısı 650'ye ulaşmıştır.

Öğrenciler, teorik eğitim almak üzere haftanın bir günü okula gelmekte, haftanın dört günü de işletmelerde meslekleri ile ilgili uygulama eğitimi almaktadırlar. İAOSB Mesleki Eğitim Merkezinde 2012-2013 eğitim öğretim yılında, 5'i yönetici olmak üzere toplam 17 öğretmen görev yapmaktadır. 2011-2012 Eğitim-Öğretim yılında tam gün tam yıl uygulaması kapsamına alınan okulda, Bölge işletmelerine yönelik birçok hizmet verilmektedir:

İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi'nde;

- Bölge firmalarında çalışanların beceri ve deneyimlerinin artırılmasına yönelik "Geliştirme ve Uyum Kursları" düzenlenmektedir.
- Ağır ve Tehlikeli İşler grubunda olan firmaların çalışanlarına, gerekli mesleki eğitimler verilerek; uygulanan kursların sonunda, Milli Eğitim Müdürlüğü'nden onaylı belge almaları sağlanmaktadır.
- Kalfalara, ustalık eğitimi verilmektedir.
- Denklik işlemleri ve usta öğreticilik kursları açılmaktadır.
- Avrupa Birliği kapsamında, proje çalışmaları yapılmaktadır.

İAOSB Yönetimi, okulun Milli Eğitim Bakanlığı'na devredilmesinden sonra da, bina tahsisi, personel desteği, bina, araç-gereç ve donanımın bakımı ve tadilatları, öğle yemekleri, ihtiyaç halinde araştırma geliştirme ve proje çalışmalarına destekler sağlamaktadır.



MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



İzmir'in ilk kız okulu "İzmir Kız Lisesi"

1 915 yılından bu yana, okumaya sevdalı binlerce Türk kızını, aydın ve başarılı bireyler olarak topluma kazandıran okul... Kurulduğu günden beri, eğitim ve öğretimin yanı sıra, ayrı bir disiplin ve kültürle birlikte anılan Lise... 2000 yılından itibaren karma eğitime geçilmiş olsa da, dik merdivenleri ve son derece heybetli tarihi binasıyla, adeta bir kız gibi, göreni kendine hayran bırakan, aynı zamanda ulaşılması zor imajı veren; havası, suyu ve kızıyla ünlü İzmir'in dokusuna, kültürü işlemiş "İzmir Kız Lisesi"...

20. yüzyıl başlarında İzmir Valisi Rahmi Aslan Bey tarafından, İzmir Muallim Mektebi olmak üzere yapımına başlanan okulun inşaatı Yunan işgali nedeniyle yarım kalır. İşgalden sonra Karataş semtinde oturan Yahudi azınlık okula el koyar. Burada "Hellen Üniversitesi" kurmak isteyen Yunan işgal komiserliği ise Yahudileri binadan çıkarır ve binadaki Türk mimari tarzı bozmak

için, pencere ve kapıların neredeyse tamamını değiştirerek binaya sütunlar ekler. Bina, İzmir'in kurtuluşundan sonra 1923 yılından itibaren Erkek Muallim Mektebi olarak kullanılır.

Diğer taraftan, 1915 yılında özel idarenin denetiminde İnas İdadisi adı altında eğitime başlayan İzmir'in ilk kız okulu, İzmir Kız Lisesi, dönemin Maarif (Milli Eğitim) Bakanlığı, bu okulun masrafını kabul etmediğinden dolayı, "Sultani" adını alamaz. İlk önceleri Kültürpark'a giden yol üzerinde İtalyan Kız Mektebi binasında hizmet veren bu İnas İdadisi, yeterli sayıda öğrencisinin olmaması ve harp yılları nedeniyle, eğitimine devam edemez ve kapanır. Yunan işgalinden sonra 1922'de şimdiki Karataş Lisesi'nin bulunduğu yerde mevcut eski bir köşkte eğitime başlar. "İzmir Kız Sultanisi" adını taşıyan eğitim kurumu, bugünkü İzmir Kız Lisesi'nin temellerini oluşturur. 1923 yılında Bakanlıkça "İzmir Kız Lisesi" adı



İKL'de,
doktor, mü-
hendis, eczacı, kim-
yager, öğretmen ve akla
gelebilecek türlü iş kolunda
sayısız insanlar yetişir.
Sezen Aksu (sanatçı), Pakize
Suda (gazeteci, sanatçı), Şe-
nay Düdek de (gazeteci)
bu okulun mezunları
arasında.

altında teşkilatlanır. 1923-1924 öğretim yılında ilk kez yatılı okul haline dönüştürülür. 1926-1927 öğretim yılından itibaren şimdiki Namık Kemal Lisesi'nin bulunduğu binada eğitime devam eder. Bu sırada, 1926 yılında, Muallim Mektebi, Kızılçullu'ya taşınır ve 1936- 1937 eğitim - öğretim yılında binaya İzmir Kız Lisesi taşınır."

Yerleşim alanı 4 bin 428 metrekare olan yapı, Neoklasik üslupta dikdörtgen planlı kesme taşlardan inşa edilmiş, üzeri kırma çatı ile örtülmüştür. İki katlı olan binada, dört sütunun taşıdığı, dışarıya taşkın merdivenli bir giriş bölümü bulunmaktadır. Tepeden bakıldığında (H) şeklinde bir görünümü bulunan yapı, zeminden yüksek bir kaide üzerine oturtulmuş, cephe boydan boya iki kat sıra halindeki pencerelerle hareketlendirilmiştir.

Kız Lisesi'nde öğrenci mevcudu artık gittikçe artmıştır.1931 - 1932 ders yılında öğrenci sayısı 372'ye ulaşır. 1932 -1933 öğretim yılında açılan fen şubesi ile okulun mevcudu 455'e yükselir. İz-

mir Kız Lisesi'nde yetişen kişileri bir çatı altında toplamak amacı ile 8 Mayıs 1933 tarihinde "İzmir Kız Lisesi'nde Yetişenler Cemiyeti" kurulur.1933 -1934 öğretim yılı

başında okula çok sayıda başvuru olur ve lisenin sadece birinci sınıfı-

na 260 öğrenci kaydedilir. Bu sıralarda okulun mevcudu 725' e ulaşır. 1958 yılında binaya yemekhane ve derslik ilavesi yapılır. 1968 yılında okul bahçesine 2 katlı, 14 derslikli bir bina eklenir. Binaya 1965 -1968 yılları arasında müdür olarak görev yapan Faik Eroğlu'nun adı verilir. Okul başlangıçta ortaokul ve lise olarak eğitim verir. Öğrenci sayısının artması nedeniyle kademeli olarak 1977 -1978 öğretim yılından itibaren ortaokul kısmı kapatılan İzmir Kız Lisesi, 1979 -1980 ders yılından beri yalnız lise olarak eğitimini sürdürmektedir.

1985 yılı Haziran ayında okulun ana binasında yangın çıkar.. Yangının nedeni kesin olarak bilinmemekle beraber, konferans salonundaki elektrik kontağından çıktığı tahmin edilmektedir. Ana bina, üst kat (yemekhane, yatakhane, derslikler) tamamen yanar.. Arşivdeki belgelerin büyük bir kısmının da çıkan yangında kül olduğu bilinmektedir. Geçen süre içinde bina onarılarak 1990 - 1991 öğretim yılından itibaren tüm binalarda yeniden öğretim başlar.

Kız Lisesi'nde erkek var...

2000 -2001 öğretim yılı içerisinde tarihi bir karar alınarak, okul Anadolu Lisesi statüsüne alınır ve okulda karma eğitime geçilir. Erkek öğrencilerin de okula alınacak olması lisenin isminin değiştirilmesini gündeme getirir. Konuyla ilgili değişik fikirler ortaya atılsa da, Milli Eğitim Bakanlığı okulun isminin aynı kalacağını açıklar. 2002 yılında İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin "Eğitime Destek" kampanyası çerçevesinde,





tarihsel kültür mirası gözüyle bakılan ve zaman içinde yıpranan eğitim mekanlarına yaptığı bakım çalışmaları Kız Lisesi'nde de uygulanır. Binada, yapının özelliğine uygun olarak gerekli onarım ve yenileme yapılarak bahçesi düzenlenir. 2003 - 2004 yılında okulun ismi "80. Yıl Anadolu Lisesi" olarak değiştirilmek istense de, mezunların bu konudaki ısrarları üzerine, Bakanlık tarafından yazılı izin ile Anadolu statüsünde eski adını korumuştur. 2004 -2005 öğretim yılına eski adı olan "İzmir Kız Lisesi" ile başlayan okulda, bugün de eğitime aynı isimle devam edilmektedir.

Tarihinde 20. Müdür

İzmir Kız Lisesi'nde kuruluşundan bugüne son derece başarılı çalışmalara imza atan 19 Okul Müdürü görev almış. Okulda 10 aydır 20. Müdür olarak görev yapan Hasan Basri Karaoğlu ile, İKL'nin bugünü hakkında kısa bir söyleşi gerçekleştirdik. Kuruluşundan beri, ülkeye çok sayıda başarılı gençler kazandıran İzmir Kız Lisesi'nden bugüne kadar 200 bine yakın öğrenci mezun olduğunu söyleyen Karaoğlu, 130 yatılı öğrencisiyle birlikte, okulun şimdiki mevcudunun 950 olduğu bilgisini verdi. İsmi Kız Lisesi olmasından dolayı, başlarda erkek öğrencilerin çok fazla tercih etmediği bir okul olduğunu anlatan Karaoğlu, bu ön yargının da zamanla yıkıldığını ve şimdi, İKL'de yüzde 40 oranında erkek öğrenci olduğunu bildirdi. İzmir'de başarı sıralamasında 5. sırada yer alan İKL'de, Türkiye'nin her yerinden öğrenci olduğunu belirten Karaoğlu, okulun vizyonunun da, 1931 yılında okulu ziyaret eden Mustafa Kemal Atatürk'ün vizyonu olduğunu vurguladı. Ulu Önder Atatürk'ün okula yaptığı ziyarette kaleme almış olduğu satırlarda belirttiği gibi, İKL'de eğitim ve öğretimin yanı sıra, gençleri birey olarak geleceğe hazırladıklarını, bu alanda önemli projeleri hayata geçirdiklerini ifade eden İKL'nin 21. Okul Müdürü Hasan Basri Karaoğlu şunları kaydetti:

"Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk, oku-

lumuzu ziyaretinde, İKL'deki eğitim, öğretim ve terbiyeden çok etkilendiğini söylemişlerdir. Bugün baktığınızda gençlerin okullarından sadece eğitim-öğretim ile ilgili beklentileri olduğunu görmekteyiz. Bizler, verilen eğitimin yanı sıra, kişisel terbiye kısmı ile öğretimi destekliyoruz. Öğrencilerin hayata hazırlanma aşamasında, hoşgörü, paylaşım, kardeşlik arabuluculuk gibi temalarla desteklenmeleri ve bu uygulamaların yaygınlaşması lazım. Şu anda bu konulara ilişkin okulumuzda Akran Eğitimi adı altında bir proje yürütmekteyiz. Bu proje ile müzakereci-arabulucu ve lider öğrenciler yetiştirmeyi amaçlıyor, öğrencilerimizi gelecekte kendisini rahat ifade edebilen, akranlarına göre bir adım daha fazla öne çıkan ve ülkenin değişik kademelerinde söz sahibi olabilecek bireyler olarak mezun etmeyi istiyoruz.

Burası bir devlet okulu olmakla birlikte, temizlik ve güvenlik bakımından özel okullardan daha iyi konumda olan bir okul. Tarihi ve fiziki yapısının korunması yönünde, Devlet Büyüklerimizin, İzmir halkının ve eski mezunlarımızın bizden beklentileri yüksek. Bu da bizim sorumluluğumuzu artırıyor. Bakanlığımızın bu tip okullarla ilgili çok özel bir uygulaması yok. Diğer Devlet okullarına gönderilen telefon parası veya onarım ödenekleri neyse bize de aynısı uygulanıyor. Okulumuz sit alanı olduğu için, herhangi bir onarım ya da benzer düzenlemelerde, bu işleri yapabilmek hem usta, hem de yapılacak işler bakımından farklı maliyetler ortaya çıkarıyor ve biz bunun zorluklarını yaşıyoruz. Öğrencilerimizin kalitesi, başarısı ve öğretmen kadromuzun yaş ortalamasının genç olması bizi mutlu eden unsurlar. Okulumuza öğretmen atamaları merkezi sistemden yapılmasına rağmen, genç ve orta yaş öğretmen sayımızda fazlalık var, emekliliği dolmuş öğretmen sayımız az. Bu, öğrencilerle iletişimi kolaylaştırma, günlük, teknolojik ve akademik gelişmelere ayak uydurma konusunda büyük avantaj sağlıyor. İKL'nin başarısının her geçen gün arttığını görmek bizi gururlandırıyor."



Sizi Saran Zerafet...



Bir PAMUKKALE BOYA BASKI TEKSTİL LTD. ŞTİ. Markasıdır.
PAMUKKALE BOYA BASKI TEKSTİL KİMYEVİ MADDE MAKİNE SAN. LTD. ŞTİ.
Merkez: 10302 Sk. No: 7 Kaklıç Mh. Çiğli - İZMİR
Tel: 0(232) 327 54 27 (3 Hat) Fax: 0(232) 327 54 29
Şube: 5747 Sk. No: 50 MTK Sitesi Çamdibi - İZMİR
Tel: 0(232) 431 02 18 Fax: 0(232) 431 02 19
info@pamukkaletekstil.com.tr • www.pamukkaletekstil.com.tr

İAOSB'de fotoğraflar yarıştı



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından Bölge'de faaliyet gösteren firma sahiplerine ve çalışanlarına yönelik olarak düzenlenen Fotoğrafçılık Yarışması'nın sonuçları, Bölge Müdürlüğü'nde düzenlenen törende açıklandı.

Ataer Yönetim Kurulu Başkanı Kadri Şeker, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir ve İFOD Üyesi Zafer Gazi Tunalı'dan oluşan kurul, birbirinden başarılı fotoğrafları değerlendirirken bir hayli zorlandılar.

Çevreci kimliği ve Türk ekonomisine katkısı ile göz dolduran İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin tema olarak seçildiği, "İAOSB'de Yaşam" konulu fotoğrafçılık yarışmasına 'döküm' konulu eserle katılan Aylin Çakın, birinci oldu. İkincilik ödülü Aslı Özdiñ'e verilirken, Nitsa Çukurel Kapancıoğulları yarışmanın üçüncüsü oldu. Aydın Karadaban, Erdal Pala ve Hakan Toprak'ın mansiyon aldığı gece, İAOSB Türk Sanat Müziği korosu'nun nameleri eşliğinde düzenlenen kokteyle devam etti.

Bölge katılımcılarının ve firma çalışanlarının iş dışındaki zamanlarında, hobi ve sosyal aktivitelerini gerçekleştirmelerine imkân vermek amacıyla çeşitli projeleri hayata geçiren İAOSB Yönetim Kurulu'nun, katılımcılardan gelen talep üzerine geçtiğimiz yıl açtığı, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversi-

tesi Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir tarafından verilen fotoğrafçılık eğitimlerine katılan Bölge sanayicileri ve çalışanları, yarışmaya büyük ilgi gösterdi. 71 adet eserle katılım gösterilen yarışmada, 6 fotoğraf dereceye girmeye hak kazanırken, dereceye giren eserlerin sahipleri, ödülleri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir ve İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme ve Çalışma Grubu Başkanı Neslihan Ömer Kabaklı'nın ellerinden aldılar.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ve Yönetim Kurulu'nun onayı düzenlenen organizasyon katılımcılardan tam not aldı.





Birleşmek mi, devralmak mı?

Ülkemizdeki hukuk sistemi şirketlerin küresel piyasada daha güçlü olması amacıyla yönelik olarak şirket birleşmeleri yerine, şirket devirlerini vergiden müstesna tutarak bu alana öncelik vermektedir. Şirket birleşme ve devirlerinde vergisel açıdan yükümlülüklerin sonuçları dikkate alınarak devir ve birleşmeye karar verilmesi gerekmektedir.

Birleşme ve devirler ise küreselleşme ile birlikte kaçınılmazlık kazanmışlardır. Özellikle 21. yüzyılla birlikte işletmeler arası ve uluslararası rekabet giderek hız kazanmaktadır. Bu sebeple şirket birleşme ve devirlerinin hem rekabetçilik hem de vergisel anlamda önemli sonuçları bulunmaktadır.

6102 Sayılı TTK'nın 136'ncı maddesinde birleşmenin ve devrin tanımı yapılarak "Şirketlerin; Bir şirketin diğerini devralması, teknik terimle "devralma şeklinde birleşme" veya Yeni bir şirket içinde bir araya gelmeleri, teknik terimle "yeni kuruluş şeklinde birleşme", yoluyla birleşebileceği" belirtilmiştir.

Bu şekilde tanımlanan şirket birleşmelerinin ise vergisel sonuçlarını dikkatle ele almak gerekmektedir. Özellikle şirket birleşme ve devirlerinin 5520 Sayılı Kurumlar Vergisi Kanununda yer alan vergisel sonuçlarını incelemek gerekmektedir.

Birleşme vergi hukuku açısından ele alınırken vergili ve vergisiz birleşme olarak tanımlanabilmektedir.

Kurumlar Vergisi açısından birleşme ve devir iki farklı madde başlığı altında düzenlenmiştir. 5520 Sayılı yasanın 18. Maddesinde birleşme düzenlenirken, 19. Maddesinde ise devir düzenlenmiştir. İş bu kanun maddelerinden yararlanılarak doktrinde birleşmeler vergili ve vergisiz olmak üzere iki türe ayrılmıştır.

Birleşme

5520 Sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 18. Maddesinde "Bir veya birkaç kurumun diğer bir kurumla birleşmesi, birleşme sebebiyle infisah eden kurumlar bakımından tasfiye hükmünde olacağı, ancak, birleşmede tasfiye karı yerine birleşme karının vergiye matrah olacağı" belirtilmiştir.

İş bu madde hükmü uyarınca münfesi hale gelen ticaret şirketleri veya kurumlar için tasfiye hükümleri uygulanacak, birleşme sonrasında hesaplanan birleşme karı ise vergiye esas matrah olacaktır. Birleşme karı ise, 5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 18. Maddesinin atfıyla, aynı kanunun 17. Maddesi uyarınca birleşme döneminin sonundaki servet değeri ile birleşme döneminin başındaki servet değeri arasındaki olumlu fark olacaktır.

Vergili şirket birleşmelerinde devir giderleri 5520 sayılı KVK'nın 8/1'inci maddesi uyarınca indirilebileceği gibi; bu giderler talep halinde 5 yıllık amortisman tabi tutulabilmektedir.

Birleşmenin diğer vergi kanunları açısından değerlendirildiğinde ise infisah eden kurumlara ait malların bulunması durumunda Katma Değer Vergisi'nin

konusuna girmesi sebebiyle Katma Değer Vergisi'ne, birleşme dolayısıyla düzenlenen kağıtların bulunması sebebiyle 488 Damga Vergisi Kanunu'nun konusuna girmesi sebebiyle Damga Vergisi'ne, taşınmazların devrinde ise Harçlar Kanunu'nun 4 sayılı tarifi uyarınca tapu harcına, Özel Tüketim Vergisi Kanunu konusuna giren bir mal bulunması durumunda ise ÖTV'ye tabi tutulacaktır.

Birleşmenin bir diğer özel durumu ise kamu borçlarından kaynaklanan sorumluluktur. 6183 sayılı AATUHK'nın 36. Maddesi uyarınca "İki veya daha ziyade hükmi şahsın birleşmesi halinde yeni kurulan hükmi şahsın, devir halinde devir alan hükmi şahsın, bölünme halinde bölünen hükmi şahsın varlıklarını devralan hükmi şahısların, şekil değiştirme halinde yeni hükmi şahsın birleşen, devir alınan, bölünen veya eski şekildeki hükmi şahıs ve şahısların yerine geçeceğini" belirterek kamu borçlarına ilişkin sorumluluğun devralınan şirkete geçecektir.

Devir

5520 Sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 19'uncu maddesinde yer alan şartlara uyulduğu takdirde vergisiz birleşmeden başka bir değişle devirden söz edilebilecektir. İş bu madde uyarınca "Birleşme sonucunda infisah eden kurum ile birleşilen kurumun kanunî veya iş merkezlerinin Türkiye'de bulunması ve münfesi kurumun devir tarihindeki bilanço değerlerinin, birleşilen kurum tarafından bir bütün halinde devralınması ve aynen bilançosuna geçirildiği durumlarda birleşme devir olarak" nitelendirilebilecektir.

Devir giderleri aynı birleşmelerde olduğu gibi indirilebilecek gider olduğu gibi; 5520 sayılı KVK'nın 9'uncu maddesi uyarınca zararlarının mahsubu mümkündür.

Devir hallerinde 5520 Sayılı KVK'nın 20'nci maddesi uyarınca; devirlerde, aynı maddenin devamında yer alan şartlara uyulduğu takdirde, münfesi kurumun sadece devir tarihine kadar elde ettiği kazançlar vergilendirilecek, birleşmeden doğan kârlar ise hesaplanmayacak ve vergilendirilmeyecektir.

Katma Değer Vergisi yönünden Katma Değer Vergisi'ne tabi tutulmayıp; Harçlar Kanunu yönünden şirket devirlerine ilişkin gayrimenkuller harçtan müstesna tutulmuştur. Ancak Özel Tüketim Vergisi Kanunu yönünden ise bu şekilde bir düzenleme yoluna gidilmemiş olduğundan, Özel Tüketim Vergisi yükümlülüğü özel tüketim vergisine tabi mal devirlerinde doğacaktır. Şirket devrinin diğer yönleri ise şirket birleşmelerinde olduğu gibidir.

Sonuç olarak şirketler küresel rekabet gücü kazanmak ve özsermayelerini artırmak amacıyla şirket birleşme ve devirlerine özel önem vermektedirler. Makalenin başında belirttiğimiz üzere şirket birleşme ve devirlerinin vergisel sonuçlarını dikkate alarak şirketlerin bu yönde karar almaları gerekmektedir.

En önemli=Protein



Protein canlıların en önemli maddesidir. Kasların ve bağlantı dokularının beslenmesi, yaşaması ve tamirini, vücudun su dengesini, ana hormon ve enzimlerin üretilmesini ve bağışıklık sisteminin çalışmasını sağlar.

Organizmanın en önemli yapı taşı... Amino asitlerin birleşmesinden meydana gelmiş karmaşık yapıları organik moleküllerdir. Kelime olarak "en önemli" manasına gelen protein, gerçekten de canlının en önemli maddesini teşkil eder. Bütün canlıların hücreleri protein ihtiva eder. Protein vücut için çok gerekli bir bileşendir. Kasların ve bağlantı dokularının beslenmesini, yaşamasını ve tamirini, vücudun su dengesinin düzenlenmesini, ana hormon ve enzimlerin üretilmesini ve bağışıklık sisteminin düzgün çalışmasını sağlar.

Proteinler hücre stoplazmasında çözünmüş halde bulunur. Kas, karaciğer gibi organ ve dokuların yüzde 80-90'ı proteindir. Kemik sistemi ve yağ dokusunda ise protein daha azdır. Proteinler insan vücudunda; büyüme, gelişme, açılan yaraların tamir edilmesi, çeşitli maddelerin sindirim ve sentezi, enfeksiyonlara karşı koyma, sıvı dengesinin sağlanması, zeka gelişmesi, azot dengesinin sağlanması gibi temel hayati unsurlarda mutlaka gereklidir. Ayrıca protein, kan serumundaki katı maddelerin en önemli kısmını oluşturur. Bunlardan fibrinojen, kanın pıhtılaşmasında; albümin ve diğerleri hücre içi ve dışı sıvı-tuz dengesinde görevliken çok çeşitli bir takım proteinler de kan içinde bazı maddelerin bir yerden başka bir yere taşınmasını sağlar. Vücudun adalelerinin kasılmasını ve böylece hareketini sağlayan proteinler, organizmanın diğer canlılardan farklılığını da belirlerler. Her organizma ve organın kendine has proteini vardır. Proteinler büyük molekülli bileşiklerdir. Bu büyük molekülli, amino asit de-

nen temel organik bileşikler oluşturur. Proteinler her canlıda farklı olduğu gibi, her canlının farklı dokularında da birbirinden farklıdır. Alyuvarlara rengini veren hemoglobin bir protein bileşiğidir. Kasların büyük kısmı myozin ve aktin diye adlandırılan protein türlerinden meydana gelmiştir. Vücudun mikroplara karşı savunmasında görev alan antikor dediğimiz koruyucu maddeler ile bazı vitaminlerin yapımında proteinin etkinliği bulunmaktadır.

Amino asit, proteini oluşturan yapı taşıdır. Doğada 300'den fazla amino asit vardır, fakat memelilerde bunlardan yalnız 20 tane bulunur. Bunlar hücrenin genetik materyali olan DNA tarafından kodlanan amino asitlerdir. Bu 20 çeşit amino asitten 12 tanesi insanlarda sentezlenebilirken 8 tanesi dışarıdan hazır olarak alınır.

1. Esansiyel (Eksojen) amino asitler: Vücutta yapılamadıklarından dışarıdan hazır alınması gerekir. Bu amino asitler; Triptofan, Treonin, Fenil Alanin, Metionin, Lizin, Lösin, İzolösin ve Valindir. Çocuklarda, Histidin de sentez edilmediğinden bu listeye dahil olur.

2. Esansiyel olmayan amino asitler: Vücutta temel organik maddelerden yapılabilen amino asitlerdir. İnsanoğlu protein ihtiyacını hayvani ve nebati (bitkisel) gıdalardan temin eder. Hayvani gıdalar daha fazla protein içerirken, meyve ve sebzeler protein bakımından fakirdirler. Baklagillerin protein bakımından zenginliğiye dikkat çekicidir.

Aynı zamanda proteinler bir enerji kaynağı-

dırlar ve 1 gram protein vücutta 4 kcal enerji oluşturur.

Yetişkin bir insanın, günde kilosu başına 1 gram proteine ihtiyacı vardır. Fakat büyüme ve gelişmesi çok hızlı olduğundan, ilk aylarını yaşayan bir çocukta bu miktar 3 grama kadar çıkar.

Ateşli hastalık, kansızlık, ameliyat, yaralanma, ishal, tiroid bezinin fazla çalışması, barsak parazitleri, gebelik, emziklilik gibi durumlarda da protein ihtiyacı normalin üzerine çıkar. Eğer düzenli egzersiz/ spor yapan birisi iseniz, bu miktarın egzersiz yaptığınız günlerin sayısına bağlı olarak yüzde 25-50 artırılması gerekir.

Bu miktarı yumurta, balık, et, kümes hayvanlarının etleri, süt ürünleri, bakliyat, bazı mantarlar ve soya gibi sağlıklı ve protein açısından zengin ürünlerden alabilirsiniz. Bu besinlerdeki proteinin yüzde 91-100'ü, tahıl ürünlerindeki proteinin yüzde 79-90'ı, kuru baklagillerden elde edilen proteinin ise yüzde 69-90'ı sindirilir. Kullanılabilirlik açısından tavuk yumurtası tam proteindir, yüzde 98'i vücut tarafından kullanılır.

Et, balık, süt ve bunların türevlerinden elde edilen protein ise iyi kalitede protein kabul edilir, yüzde 75-80'i vücut proteinine dönüşür.

Vücudun proteinden faydalanma derecesi proteinin yapısı ile ilgilidir. Vücutta rahatça sindirilen, lüzumlu diğer proteinlere çevrilebilen proteinler kaliteli proteindir. Kayıp vermeden kullanılabilen ve dışardan alınması şart olan bütün amino asitleri ihtiva eden proteine tam protein denir. Anne sütü, bebekler için tam proteini ihtiva eder. Diğer bir tam protein yumurta sarısıdır. Diğer yiyeceklerde vücutta yapılamayan bütün amino asitler bulunmadığından, çeşitli yiyecekler yemekte fayda vardır. Proteinlerden faydalanmak için yiyeceklerin seçimi ve hazırlanması çok önemlidir. Mesela 70 kilo gelen bir kimse, bir günlük protein ihtiyacını 350 gram etten veya 900 gram ekmekten sağlayabilir. Fakat önemli olan vücut için gerekli proteinini almanın yanı sıra dışardan alınması şart olan amino asitleri de yeteri kadar almaktır. Bu sebeple hayvani ve nebati (bitkisel) kaynaklar arasında bir denge kurulmalıdır. Alınan proteinin yüzde 20'si hayvani proteinlerden, kalanı

da nebati kaynaklardan sağlanırsa bu denge sağlanmış olur. Proteinlerin sindirimi midede başlar. Amino asitleri birbirine bağlayan peptid bağlarının açılması peptidaz denen mide ve barsak enzimleriyle olur. Midede pepsinojen olarak salgılanan enzim aktif hale gelince pepsin adını alır ve protein zincirlerini bölerek daha kısa zincirler oluşturur. Bu hadise bağırsaklarda pankreas bezinden salgılanan tripsin ve kimotripsin enzimleriyle devam eder ve proteinlerin sindirimi tamamlanır. Proteinli yiyeceklerin pişirilmesi de, proteinden faydalanmayı etkiler.

Bazı vitaminlerin ve yağsız diyetin proteinden faydalanmayı azalttığı söylenmektedir. Yağda kızartmalarda, yanuncaya kadar olan pişirmelerde protein kaybı olur. Mesela 150°C ve yukarılarda kayıp daha fazladır.

Protein vücutta pek depo edilemez. Bu sebeple alınmadığı takdirde eksiklik belirtileri ortaya çıkar. Önce vücutta azot dengesi bozulur. Vücut kaybettiği azotu yerine

koyamaz. Çünkü vücudun asıl azot kaynağı proteinlerdir. Daha sonra gözle görülür belirtiler başlar. Kişinin konsantrasyon yeteneği kaybolur. Protein eksikliği olan kimsede neşesizlik, psikolojik değişiklikler, çabuk yorulma gibi belirtiler olur. Kan proteinlerinin miktarı düşer. Daha sonraki dönemlerde ise belirgin kansızlık, hastalıklara eğilim, kan şekeri azalması, kan basıncı düşmesi, göz bozuklukları, diş etleri rahatsızlıkları gibi durumlar görülür. Vücut dışarıdan giren hastalık yapıcı maddelere anti-jen denir. Vücudun antijenlere karşı korunmak amacıyla meydana getirdiği protein yapısındaki moleküllere antikor adı verilir. Virüslere karşı salgılanan interferon da protein yapısındadır. Hormonların büyük bölümü proteindir. Kanda şeker seviyesini düzenleyen insülin, glukagon hormonları proteinden oluşur. Dolayısıyla proteinler düzenleyici rol oynarlar. Protein eksikliğinde büyüme yavaşlar ve durur, vücut ağırlığı azalır, halsizlik, anemi ve ödem (şişlik) oluşur. Antikor yapımı azaldığı için hastalıklara karşı direnç azalır, iyileşme geç olur. Demir, kalsiyum ve A vitamini gibi besin öğelerinin kullanımı azalır.

Dr. Gökalep Müstecaplıoğlu'na katkıları nedeniyle teşekkürlerimizle...



Tek dosyalık disketten dünyanın verisini taşıyan flash belleğe...



İçerisinde küçük bir depolama birimi olan ve USB girişi üzerinden bilgisayara bağlanan taşınabilir veri saklama aygıtı olan Flash Bellekler, teknoloji dünyasının her geçen gün bir adım ilerleyerek değişen yapısının bir parçası olarak hayatımıza girer.

Günümüzün mevcut program ve dosyalarından uzak ilk bilgisayarlardaki dosya boyutlarının küçük olması nedeniyle, birçoğunuzun da hatırlayacağı siyah kare renkte 1.44 MB'lık disketler, mevcut veri ve bilgileri saklamak için yeterli geliyordu.

Ancak teknolojiye her geçen gün yaşanan gelişmelerin ardından sınır tanımayan dosyaların ve programların hayatımıza girmesiyle, küçük kapasiteli disketler yerini daha sağlam, daha iyi ve daha fazla depolama kapasitesine sahip aygıtlara bıraktı. Günümüzde cd ve dvd'leri geri planda bırakan, gittiğimiz her yerde gömlek cebimizde ya da cüzdanımızda taşıyabileceğimiz mega hafızalı flash belleklere...

İlk flash belleklerin hayatımıza girmesi yeni milenyum kutladığımız 2000 yılına dayanır. IBM ve Singapur'lu Trek Teknoloji Şirketleri, piyasaya sunulan ilk flash bellekleri icat ettiler. Trek Teknoloji Şirketi tarafından üretilen flash bellekler başparmak ebatlarında olduğu için, bu ilk flash belleklere 'thumb drive', yani parmak sürücü adı verildi.

IBM ise; Amerika, Kanada ve İsrail'de ürettiği flash bellekleri "Disk on Key" diye adlandırdı. 8 MB'lık kapasiteye sahip olan bu ilk flash bellekler, 1.44 MB'lık kolayca bozulabilen disketlerden sonra tüm dünyada büyük yankı uyandırdı.

Her geçen gün kapasitesi artan yüzlerce GB'lık hafızaya sahip flash belleklerin, piyasaya ilk sürülen 8 MB'lık flash belleklerle hemen hemen aynı fiyatta olması, günden güne ilerleyen teknolojinin

geride bıraktığı modelleri nasıl piyasadan sildiğini de ispatlar nitelikte...

Bu küçük ama verilerimizi depolamakta sınır tanımayan aletler, bilgisayarlara USB girişinden bağlandıkları için diğer veri taşıma araçlarına nazaran daha hızlı çalışıyorlar. Dolayısıyla, hızlı, küçük, hafif ve dayanıklı flash bellekler, veri saklama ve taşımada CD ve DVD'nin pabucunu da dama atmış durumdalar.

Flash belleklerin yapısı

Flash bellekler bir baskı devre ve bu devrenin içinde bulunduğu metal ya da plastikten oluşan kutucuktan oluşur. Flash bellekler bilgisayarın USB bağlantı noktasına takılarak sisteme bağlanırlar. USB Flash belleğin temel parçaları; bir adet erkek A tipi Usb bağlantısı, USB yığın depolama denetleyicisi, bir NAND flash bellek yongası (veri saklamak için) ve bir kristal osilatör arayüzüdür. Bunlara ek olarak jumper, test pinleri, yazmaya karşı koruma anahtarı, led (ışıklar), bağlantı kapağı gibi parçalar da bulunabilir.

Sistem nasıl çalışıyor?

Flash belleklerin kendilerine ait bir veri depoları vardır. Nand (bir çeşit mantıksal veri kapısı) tabanlı bir hafıza kartı 8 GB a kadar veri depolayabilmektedir. USB flash bellek sürücüsü çok küçük, hafif ve dayanıklıdır, bir USB bağlantı noktasına sahip herhangi bir bilgisayarda kolayca kullanılabilir. İçerisinde hareketli bir parçası olmadığından çok kolay ve güvenli bir şekilde taşınabilir. Birçok Flash Bellek Windows 98/ME/2000/XP/VİSTA, Macintosh, Linux, Unix ve diğer işletim sistemlerinde kendi sürücüsüne bağlı olarak uyumlu bir şekilde çalışabilir. USB bellekler depoladıkları veriyi yazma ve silme imkanı sunarlar.



YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

**Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği**

1. SİTE KOSBİ İAOSB ÇİĞLİ
I II III IIII

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com



Sağlık sektörünün gözde tedarikçisi: Etkin Tıbbi Cihazlar

1996 yılında Hasan Hüseyin Kara önderliğinde servis ve ticaret hizmetiyle sağlık sektörüne adımını atan Etkin Tıbbi Cihazlar Ltd, Şti, sektörün nabzını yoklayarak ve düzenli pazar araştırması ile kısa sürede hızla büyüyerek Ege Bölgesi'ndeki servis ve ticaret pazarının büyük bir kısmının tedarikçisi olur.

TÜRKAK tarafından akredite olan şirket, TSE ve CE tarafından tescillidir. Ayrıca TAEK tarafından lisanslandırılarak X-ışını cihazları konusunda da destek veren firma, Ege Bölgesi'ndeki sayılı Biyomedikal Metroloji Laboratuvarlarından birisine sahiptir. Bunların yanında şirket, 2005 yılında üretim ve Ar-Ge çalışmaları için kolları sıvar ve ilk yerli LED tabanlı ameliyat masası lambasını üretir. Bunun yanı sıra firma çalışanları radyasyondan korunmak için günümüzde kullanılan fakat sağlık personeli tarafından güçlük yaratan kurşun önlüğün muadili olan kauçuktan yapılmış bir malzemeyi geliştirerek Ar-Ge çalışmalarını da

tamamlar. Radyasyon testinden başarıyla geçen ürün, önümüzdeki günlerde endüstriyellemeye hazırlanıyor.

Sürekli iyileştirme ve gelişim düşüncesine sahip olan yönetim kadrosu, Üniversite-Sanayi işbirliklerine açık ve olası tüm iş fikirlerini büyük bir heyecanla değerlendiren firma, ürün ve ticareti yapılan birçok cihazın satış sonrası müşteri memnuniyetini öncelik alarak yeni yatırımlarında da bu özeni korumayı hedefliyor. Mevcut üretimi devam eden ürünlerin kalitelerini en üst düzeye çıkararak, ürün çeşitliliğini ve servis ağını arttırmayı amaçlayan Etkin Tıbbi Cihazlar, uzun vadede Savunma Sanayi'ne giriş yaparak, sağlık ve savunma alanlarında ilk akla gelen firma olma vizyonu ile çalışmalarını sürdürüyor.

İletişim Bilgileri:

Tel: (0232) 464 00 20 / Fax: (0232) 464 14 93

Web: www.etkintibbi.com.tr

E-Posta: etkintibbi@etkintibbi.com.tr





2006 yılında eczane kanalında hizmet kalitesini arttırmaya yönelik ürün ve projelerle faaliyetine başlayan Mor Elma, kısa zamanda teknolojik yatırımlarını arttırarak sektörün öncüsü olma yolunda emin adımlarla ilerliyor.

Mor Elma, son yıllarda yapmış olduğu başarılı girişimlerle öncelikle Türk Eczacı Kooperatiflerinin, ardından tüm Türkiye Selçuk ve Hedef Ecza Depolarının en önemli iş ortaklarından biri olur. Kırtasiye ürünleri ve ambalaj ürünlerinde 5 farklı marka ve 6 çeşit patentli ürünleriyle bu konuda sektöre yeni ürünler ekleyen Mor Elma, sadece üretim yapan değil aynı zamanda Ar-Ge'ye de önem veren bir firma olmanın gururunu yaşıyor.

2008 yılından beri doğada parçalanarak yok

olan "Bio Torba"nın yaratıcısı olan firma, yıllık 500 tonu aşan "Bio Torba" üretimiyle hızla kirlenen dünyamızın korunmasına yardımcı oluyor.

Bu yıl içerisinde büyüyen kadrosu ve artan tecrübesi ile bir dünya markası olan OMRON firmasının Türkiye distribütörlüğünü alan firma, eczane ve sağlık sektöründeki ürün çeşitliliği ve pazar payını artırmayı başarır. Mor Elma, hedeflediği sektörlerde yapmış olduğu güvenilir iş ortaklıklarıyla liderliğe koşan ve rakipleri tarafından sıkı takip ve taklit edilen bir firma olmanın mutluluğunu yaşıyor.

İletişim Bilgileri:

Adres:10026 Sokak, No:16, Çiğli-İZMİR

Telefon&Faks: 0232 376 76 74

Web: www.morelma.com.tr

ÖZEL SİPARİŞLER





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans No: 20121012048

İtalyan ahşap firmasından distribütör arayışı

Ahşap döşemeleri üzerine faaliyet gösteren İtalyan bir firma distribütör aramaktadır. Dış mekânlar, havalandırma cepheleri, kapı ve pencere çerçeveleri için ahşap üretimi yapan firma aynı zamanda taşeronluk hizmeti de verebileceğini belirtmiştir.

Referans No: 20121031019

Alman hidrolik yağ bileşenleri firmasından distribütör arayışı

Alman bir firma, durağan veya hareketli uygulamalar ve elektrik santralleri için hidrolik yağlı bileşenleri üretimi ve geliştirilmesi konusunda yoğun faaliyet göstermektedir. Ürünlerinin distribütörlüğü için uygun ortaklar aranmaktadır. Bunun yanı sıra, ürünlerinin içerisine hidrolik yağlı bileşenlerinin yerleştirilmesi noktasında konuyla ilgili faaliyet gösteren makine üreticileri de aramaktadır.

Referans No: 20121031040

Yüksek performanslı Fransız yağ üreticisinden distribütör arayışı

1930'dan beri yüksek performanslı yağ üretimi yapan Fransız firma, distribütör aramaktadır. Çok çeşitli bir ürün yelpazesi bulunan firma, 500 farklı %100 biyosentetik ve geri dönüşümlü yağ üretimi yapabilmekte ve Avrupa'nın çeşitli bölgelerinde 50.000 den fazla da müşterileri bulunmaktadır.

Referans No: 20121012016

Endüstriyel otomasyon, iletişim ve güvenlik sistemleri konusunda uzmanlaşan çek firmanın ortak arayışı

Çek bir firma, endüstriyel otomasyon, iletişim ve güvenlik sistemleri (ses ve yapısal kablo sistemleri, güvenlik ve erişim sistemleri) için elektrikli cihazlar ve servisler konusunda uzmanlaşmıştır. Çek firma ortak yatırımlarda bulunabileceği ve/veya taşeronluk hizmeti verebileceği uygun firmalar aramaktadır.

Referans No: 20121018031

Sırbistanlı mobilya üreticisinden distribütör ve/veya taşeron arayışı

Mobilya üretimi konusunda uzmanlaşan Sırbistanlı firma, ürünlerinin satışı için distribütör aramaktadır. Özellikle ofis mobilyaları ve yatak odası grupları üretimi üzerine ağırlık veren firma, olası partnerden taşeronluk hizmeti de alabileceğini ve ortak yatırımlarda bulunabileceğini belirtmiştir.

Referans No: 20121026001

Metal dökümü ile üretim yapan rus firmanın ortak / yatırımcı arayışı

Soğuk dövme metal üzerine faaliyet gösteren Rus firma, metal dökümü için kurulacak fabrikaya girişimci aramaktadır. Üretimde ağırlığı balkon koruma ferforjelere, metal kapılara veren firma, aynı zamanda yatırım ortaklığında da bulunabileceğini belirtmiştir.

Referans No: 20121008032

Belçikalı endüstriyel fırın üreticisinin taşeron arayışı

Belçika'da bir firma, cam, seramik, demir dışı ve ısıtma işlemlerin söz konusu olduğu çeşitli sektörler için endüstriyel fırın üretimi yapmaktadır. Firma konuyla ilgili faaliyet gösteren firmalardan taşeronluk hizmeti almak istemektedir.

Referans No: 20120917005

Yapı malzemeleri ve su geçirmezlik üzerine uzmanlaşan yunan firmanın distribütör arayışı

Kimya sektöründe faaliyet gösteren, yapı malzemeleri (epoksi vb.) ve su geçirmezlik (membranlar vb.) üzerine uzmanlaşan Yunan firma, distribütörlük hizmeti alabileceği ve/veya ortak yatırım yapabileceği uygun firmalar aramaktadır. Sunmakta olduğu hizmet ile de taşeronluk hizmeti verilebileceği belirtilmiştir.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans No: 12 DE 76DW 3Q1J

Yenilikçi dahili yalıtım sisteminin geliştirilmesi

Almanya'da bir firma, yeni ve mevcut binalar için vakumlu paneller ile çalışan dahili yalıtım sistemi geliştirilmiştir. Sistem, bir vakumun üretildiği uygun kılıf, dumanlı silika ve sıkıştırılmayla oluşturulmuş yalıtım panelleri içermektedir. Firma, teknik destek ve ticari/üretim anlaşmaları yapmak istemektedir. Sistem, binalarda enerji kaybını engellemek adına spesifik yerlerde kullanılabilir.

Referans No: 12 IT 55W6 3POB

Kompozit materyallerin denetlenmesi için piozerpolimer ultrasonik transduser

İtalyan bir firma ve Araştırma ekibinin ortak oluşturmuş oldukları Grup, piozerpolimer ultrasonik transduser üzerine yeni teknolojiler geliştirmektedir. Bu transduserler birkaç endüstriyel uygulamalarda kullanılan kompozit materyallerin tahribatsız denemelerde başarısı ispat edilmiştir. Söz konusu Grup, teknik anlamda destek olabilecek ve üretim anlaşmaları imzalanabileceği firmalar aramaktadır.

Referans No: 12 FR 38m7 3P8N**Kapalı mekânlarda hava kalitesini artırmak için geliştirilen cihaz**

Fransız bir firma, kapalı mekânlarda hava kalitesini arttırmak amacıyla, yenilikçi ve yüksek kaliteye sahip bir cihaz geliştirmiştir. Bu cihazın amacı sadece havayı temizlemek değil bunun yanı sıra, hava kalitesini arttırmak ve sağlıklı bir hava solunmasını sağlamaktır. Lisanslama transferleri ve ticari anlaşmalar yapabilecek firmalar aramaktadır.

Referans No: 12 IE 51S6 3Q2P**Manyetik-değiştirilmiş elektrotlar kullanarak etkili enerji çıkarımı ve artırımı**

İrlandalı bir Araştırma Enstitüsü, enerji çıkarımı konusunda yeni bir proses geliştirmiştir. Bu proses metal üretim kalitesini artırarak sıvı çözümlerden metal elde edimini ve bunu yaparken de tüketilen gücün düşürülmesine olanak sağlamaktadır. Söz konusu teknoloji, elektrokimyasal hücreler içinde kütle taşınımını ve hücresel voltaj ile akım yoğunluğu arasındaki ilişkiyi geliştiren manyetik alanlar kullanımına dayandırılmıştır. Enstitü, lisanslama ve üretim anlaşmaları imzalayabileceği gibi teknik ve/veya ticari gelişime ortak olabilecek firmalar aramaktadır.

Referans No: 12 IL 80EP 3Q4H**Merkezi olmayan oluşumlarda elektrik ve ısı üretiminin kombine edilmesi-temiz enerji**

İsrail’de bir firma, yerinde güç üretimi yaparak elektrik ve ısı üretimini sağlayan bir sistem geliştirmiştir. Söz konusu sistemin geleneksel yöntemlere kıyasla güç kaybını ve enerji atığı (gücün uzak yerlere ulaştırılmasında ve ısı kirliliklerinin oluşumu sonucunda) oranını oldukça düşürmektedir. Firma, gelişime destek olup ortak yatırım yapabileceği araştırma enstitüsü ve endüstriyel ortaklar aramaktadır.

Avrupa’nın sizden talep ettiği teknolojiler**Referans No: 12 RO 662C 3PXP****Yenilenebilir enerjinin kullanılabilirliği kompak çözümler sıcak su ve ısıtma amaçlı termal modüllerin geliştirilmesi**

Romanya’da Enerji sektöründe faaliyet gösteren firma, sıcak su ve ısıtma amaçlı termal modüllerin geliştirilebilmesi üzerine kompak çözümler sunabilen yeni teknolojiler aramaktadır. Diğer bir açıdan Termal Modüllerin üretim ve bakım maliyetleri düşüyor. Ayrıca termal modül geliştiricisi bir CE markası elde edilmelidir. Firma, teknik işbirliği ve üretim anlaşmaları yapabileceği ortaklar aramaktadır.

Referans No: 12 RO 662C 3PXO**Dijital hidrolik ve vurgu hidroliklerinin geliştirilmesiyle oluşturulan hidrolik sürüş sistemlerinin enerji etkisinin artışı ve modernizasyonu**

Romanya’da bir araştırma enstitüsü Hidrolikler ve Pnömatikler üzerine faaliyet göstermekte ve hidrolik sürüş sistemlerinin enerji etkisinin artışı ve modernizasyonu ile ilgili çalışmalar yapan firmalar aramaktadır. Araştırmanın ana teması vurgulu, vurgusuz ve dijital hidrolikler hakkındadır. Teknik işbirliği ve danışmanlık, finansal kaynak ve Avrupa Ar-Ge programları kapsamında ortaklıklar düşünen ve akışkan güç sistemleri alanında faaliyet gösteren KOBİ ve Ar-Ge kuruluşları aranmaktadır.

Referans No: 12 PL 64BI 3PE2**Çok sıcak metal levhaların hızlıca soğutulması üzerine yenilikçi teknoloji**

Polonyalı bir firma, proses materyallerden ısı alımı için özel bir kullanım ile seri üretim esnasında çok sıcak metal levhaların hızlıca soğutulması (Hot Deep Pressed Sheet Metal- HDPSM) üzerine yenilikçi teknoloji aramaktadır. Söz konusu teknoloji ispatlanabilir ve pazarda uygulanabilir olmalıdır. Teknik destek ile ticari anlaşmalara imzalanabilir.

Referans No: 12 KR 9A9D 3PD8**Yeni materyaller üretilebilecek plastik bileşenlerinin ürün ve imalat metotları**

Ev uygulama, otomobil, mobil bileşenleri için enjeksiyon kalıplama konusunda uzmanlaşan Koreli firma, plastik bileşenlerden veya diğer plastik ürünlerden üretime uygulanabilen yeni teknoloji ve materyal sahibi araştırma enstitüleri aramaktadır. Lisanslama anlaşmaları teknik işbirlikleri ve üretim anlaşmaları imzalamayı istemektedir.

Referans No: 12 RB 1B1O 3P4Q**Mobil görüntüleme aleti**

Endüstriyel pompa üretimi yapan Sırbistanlı bir firma, tribünlerin ve pompaların durum görüntülenmesi için kompakt veri günlüğü ve görüntüleme aleti aramaktadır. Cihaz 0.5 kW tan 400 kW’a kadar kullanılabilir olmalıdır. Gerekli teknoloji tam anlamıyla gelişmiş olmalıdır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Uğurtaş: Enerjiyi tasarruflu kullanmalıyız



GÜZELYALI Rotary Kulübü'nün düzenlemiş olduğu toplantıya konuşmacı olarak katılan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş elektrik ve doğalgaza yapılan zamları eleştirirken, enerji kullandımına, gerek sanayici, gerekse bireysel olarak dikkat edilmesi gerekenlere de vurgu yaptı. Bugüne kadar Amerika dahil olmak üzere birçok platformda Enerji Verimliliğinin önemeine dikkat çekim Uğurtaş; "Türkiye"nin, çok büyük kaynak ayırdığı enerjileri, tasarruflı ve verimli kullanamamaması dolay elinden kaçan değer, enerji ithalatımızın yüzde 15-20'leri düzeyindedir" dedi.

Aralarında Güzelyalı Rotary Kulübü Başkanı Cüneyt Tuğrul'un da bulunduğu Rotaryenlerle bir araya gelen Hilmi Uğurtaş; konuşmacı olarak "Türkiye"nin enerji fakiri bir ülke olduğunu vurgularken, 2011 yılında 54 milyar dolayında olan enerji ithalatının, 2012 yılı sonunda 65 milyar dolar olmasının beklendikinden dikkat çekti.

ENERJİ VERİMLİLİĞİ ÖNEMLİ

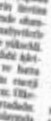
Uğurtaş şunları kaydetti: "Elektrik ve doğalgaza yapılan son zamlar sanayicilerin üretim maliyetlerini ciddi biçimde olumsuz olarak etkiledi. Bu maliyetlerle ihracat durumlarımız iyice yükseldi. Bu zamları karşılama dahi

Ülkemizin ve hatta dünyamızın geleceği için enerji verimliliğine odaklanmalıyız. Ülkemizin enerji fakiri olduğu ortadadır. 2011 yılında da 54 milyar dolarında olan enerji ithalatımız, 2012 yılı sonunda 65 milyar dolar olması beklenmektedir. Bu kadar büyük kaynak ayırdığımız enerjiyi, tasarruflı ve verimli kullanamadığımızdan dolayı elimizden kaçan değer, enerji ithalatımızın yüzde 15-20'ine düşmektedir. Bu rakam, üzülmemesi gereken bir hedeftir. Elektrik armatürlerinin değiştirilmesi, motor-pompa alınılması doğru ve verimli seçimlerin yapılması, kazan temininde ise doğru hava-yakıt karışımı sağlayan brülör ve baca gazı ısıyı geri kazanımı ile verimliliğin artırılması gibi detaylar ciddi tasarruf noktalarıdır.

DÜNYA KENDİNİ TÜKETİYOR

Enerji verimliliğine sadece işletmelerin veya ülkenizin finansal kazancı penceresinden bakmamalıyız. Dünya yaşamı belki bizlere ve yakın kuşaklara yetecekleri, bununla birlikte dünyanın kendini tükettiği de bir gerçekçilik. Elbette güneş, rüzgar, su ve termal gibi yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanmak mümkündür. Teknoloji ve bilgi birikimimiz hızla ilerlemektedir. Uygulamaları topluma kabul ettirilmeye ve uygulan-

Uğurtaş'tan elektrik ve doğalgaz zammına eleştiriler

[illegible]

Enerji sıklıkla bizim içinde 15-20 kV'te dolaşmaktadır. Bu elektrik, dokunarak enerjiyi geçirebilir ya da elektrotlar aracılığıyla bedene sokularak kullanılabilir.

Enerji kaynağından bedeni etkileyen bir şekilde daha önceki verimliliklerimizde düşüşler gözlemlenmektedir. Bunun nedeni nedir?

Bu durumun sebebi, enerjiyi kullanırken bedenimizin enerjiyi tüketmesi ve bu tüketime karşılık vücudumuzun enerjiyi yenilemeye çalışmasıdır. Enerjiyi kullanırken bedenimiz enerjiyi tüketir ve bu tüketimden dolayı enerji seviyemiz düşer. Enerjiyi yenilemek için ise vücutta bulunan enerji depoları devreye girer. Eğer enerji depolarımızda yeterli enerji yoksa, enerjiyi yenileme süreci yavaşlar ve bu da enerjinin tükenmesine sebep olur. Bu nedenle enerjiyi kullanırken enerjiyi yenilemek için vücutta bulunan enerji depolarını kullanmak önemlidir.

Eğer enerjiyi kullanırken enerjiyi yenileme süreci yavaşlarsa, enerji seviyesi düşer ve bu da enerjinin tükenmesine sebep olur. Bu durumu önlemek için ne yapılmalıdır?

Bu durumu önlemek için enerjiyi kullanırken enerjiyi yenilemek için vücutta bulunan enerji depolarını kullanmak önemlidir. Enerjiyi kullanırken enerjiyi yenilemek için vücutta bulunan enerji depolarını kullanmak önemlidir. Enerjiyi kullanırken enerjiyi yenilemek için vücutta bulunan enerji depolarını kullanmak önemlidir.

gaz zamm

na eleştiri

Suriye sıkıntısı 11 ülkeye yansıyor

■ İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Suriye krizinin sadece bu ülkelyle ticareti değil, oradan ulaşılan 11 ülkenin ticaretini de olumsuz etkilediğini söyledi.

Türkiye'de de herkesin dertli olduğu düşük bu-
yümünün yanı sıra sanayi
türetim endsinde de azal-
ma yaşandığını dile getiren
Uğurtaş, "Bu rakamlar bize
halkımızın harcamalarını, özel se-
yatınlarını azaltma yönünde i-
göstermektedir" diye konuştu.
performansının sadece dış tale-
n, iç talebin sıfır noktasına yak-
de ifade eden Uğurtaş, "Diğer yö-
siyel Suriye riski, iç ve dış pazar-
daralmaya neden olmaktadır.
konusu sadece Suriye'ye yapı-
engellemiştir, oradan ulaşı-
racamızda ciddi sıkıntılar yaşa-
riye ile yaşanan sıkıntılar ekon-
11 ülkeye yansımıştır. Sınır tic-
ekonomisi olan illerimiz durum-
stiklenmiştir. Savaş riski de tic-
bakısı olumsuzza çevirmiştir



Üniversite-sanayi buluşması İASOB'de

Üniversite-sanayi işbirliğinin etkin ve verimli bir biçimde sürdürülebilmesini sağlamak ve tarafların kazandıkları deneyimleri paylaşabileceği ve geliştirilebileceği bir ortam oluşturmak üzere, EBİLTEM-EBIC Ege Ofisi ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) işbirliği ile bir ikili görüşme etkinliği düzenlendi. Etkinlikte geçen yıla oranla katılımın iki kat arttığını belirten IAOSB Asistan Zone Menajeri Ayşe Yenioçak, "Etkinliğe 28 firmadan sanayiciler ve 8 üniversiteden 120 aka-

yenigün Bu bizim için büyük başarı her
in artacağından şüphemiz yok”
Sultan GÜNGÖR



Gazetem EGE

İAOSB fotoğraf yarışması sonuçlandı

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından Bölge'de faaliyet gösteren firma sahiplerine ve çalışanlarına düzenlenen Fotoğraf Yarışması sonuçlandı. Yarışmada birinci olan fotoğraf, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen kokteyle sunuldu. Yarışma, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen kokteyle sunuldu. Yarışma, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen kokteyle sunuldu.



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sosyal Faaliyetler Yönetim Kurulu'nun onayı düzenlenen organizasyon katılımcılardan tam not

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) tarafından Bölge'de faaliyet gösteren firma sahiplerine ve çalışanlarına yönelik olarak düzenlenen Fotoğrafçılık Yarışması'nın sonuçları, Bölge Müdürlüğü'nde düzenlenen törende açıklandı.

Ataer Yönetim Kurulu Başkanı Kadri Seker, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFSD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi - Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Demir ve İFOD Yürütme Kurulu Başkanı Tolunay Oluşkan kurula, birbirinden başarılı fotoğrafları sunduğundan dolayı hayal kırıklığı yaşamayan ekonomist

Çevred kimliği ve Türk kültürü kısı ile göç dolduran İzmir Atatürk Sanayi Bölgesi'nin tema olarak seçildi. 'IAOSB' de Yaşam' konulu fotoğraf yarışmasına 'döküm' konulu eserle Aylin Çakın, birinci oldu. İkincilik Özding'e verilirken, Nitsa Çukurel oğulları yarışmanın üçüncüsü oldu. Karadaban, Erdal Pala ve Hakan Tamsiyan aldıkları gece, IAOSB Türk Müziği korusu'nun naralarıyla edile

düzenlenen kokteyle devam etti.

Bölge katılımcılarının ve firma çalışanlarının 15 gündelik zamanlarında, hobileri sosyal aktivitelerini gerçekleştirmelerine imkân vermek amacıyla çeşitli projeleri hayata geçiren IAOSB Yönetim Kurulu'nun, katılımcılardan gelen talep üzerine geçtiğimiz yıl açtığı, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi -Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir tarafından verilen Fotoğrafçılık eğitimlerine katılan Bölge sanayicileri ve eğitimcileri, yarışmaya büyük ilgi gösterdi. 71 adet eserle katılım gösteren yarışmada, 6 adet derece derece girmeye hak kazandı. 1 adet derece derece eserlerin sahipleri, ödülleri derece derece Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtas, İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi -Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir ve IAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme ve Çalışma Grubu Başkanı Neslihan Ömer Kabaklı'nın ellerinden aldılar.

Gazetem EGE



dyo 2 kat büyüdü

■ YAŞAR Holding'in temel şirketlerinden DYO, son iki yılda yüzde 100'e yakın büyümeye kaydetti. Boya sektörünün yüzde 20 civarında olan yıllık büyüme hızının epey üzerinde bir hız yakalayan DYO önümüzdeki 5 yılda 2 milyar TL'nin üzerinde ciroya ulaşmayı hedefliyor.

Yazar Holding'in Boya Grubu Başkanı Ahmet Yılmaz, Ar-Ge'de 95 çalışanlarıyla yenilikçi ve farklı ürünler sunmaya, sağlıklı yaşam alanları yaratmada öncülük yapmaya devam ettiklerini kaydetti. 40'ın üzerinde ülkeye ihracat yaptıklarını ve sektör ortalamasının çok üzerinde

Az-Ge harcaması yaptıklarına dikkat çeken DYO yetkilileri, kendi kendini temizleyen DYO nano. leke itme gücü yüksek, silinebilen ve silindiği zaman renk açınmasına uğramayan Dyojen ve yüzeyde kır tutmayan "teknolojisi" ürünleriyle Türkiye'de bazı ürünlerde rakipsiz olduklarını belirttiklerini ifade ettiler.

Türkiye'de ban türünerne rakapı
olduklarını vurguladı. Dövan fabrikasına
yapılan toplam 1,5 milyon liralık çevre
yatırımı ile Türkiye'nin en büyük sanayi
kuruluşlarının faaliyet gösterdiği
Marmara Bölgesi'nde Haziran 2012'de
en çevreci şirket seçildiklerini de
belirten DYO yetkilileri Kocaeli
Sanayi Odası'nı 1995 yılından bu
yana verdiği Şahabettin Bilgiş Çevre
Ödülü'nü aldıklarını kaydetti.

Ağam Baklavaları,
40'inci yılına 25
şube ile girecek

İstiklal
Yasir Murat tarafından Karşıyaka'da 1978 yılında
10 numara ile bir dükkanla kurulan Ağam-
lıkavaları, zamanla İstiklal'in en ünlü iş-
markalarından biri haline geldi. 94 an İAOSB'deki
fabrikası ve 13 pubesi ile hizmet veren Ağam-
lıkavaları, 40'inci yılını kutlayacağı 2018'den önce,
bu sayısını 23'e çıkarmayı hedefliyor.

[illegible]

Başkan Yaqer Muratın haklayacağı, 11 yaşında olan yarımla çak olarak başlatıldığı söylenir. Kendisi 55 yaşında öldürüldü. Biz



...den taviz vermemesi
...etleği sebebiyle yaptığı
...lar çok tutmuş. Biz de kardeş
...n Ömer ve Cevdet ile birlikte
...mıza sürekli yardım ediydik. İkinci mesil olarak
...tadımıza basıldıktan sonra, subhulume coştu-
...tadır. Bu mesil de...

“Bu yıla verdik” diye kumpoz.
003 yitirden başlıkların subeyleme cadimalarını
ulan dokuz yula izmirin çevili bilgeleler 13
sayına ulamakları dile getiren Murat, sundu-
du. Ayın yul LACOS’ları fabrikaları da kumuk-
sais bin 500 metreka alan üzerinde kurulu-
rlerimizin sübu öduyu toplam alan ise 3 bin
kareli burluğu. Bunların bin kasuı kondimla-
r kasuı ortaklık, bazıları da franchising politika-
sı subeler.”

...standart bakımından değil...

**TARIŞ, YEŞİL ZEYTİN
ALIMLARINA BAŞLAD**

Türkiye'nin en önemli zeytin ihracat merkezlerinden Balıkesir'in Burhannezi ilçesinde, 76 no.lu zeytin ihracat alımına başladı. 76 no.lu Zeytin ve Zeytinyağı Tarım Sanayi Kooperatifi (ZTK) tarafından düzenlenen ihale kâğıdı 80 kârşılı 3 litre 20 kuruş arasında fiyat tekliflerini ele alırken, ihaleye katılan satıcı sınırlı. Zeytin ihracatı, ihale ile başlatılacak. Zeytin ihracatı, ihale ile başlatılacak. Zeytin ihracatı, ihale ile başlatılacak.

Milliyet

Norm Cıvata'dan Salihli'ye 22 milyon liralık yatırım

Sektöründe
dünyanın önde
gelen
kuruluşlarından
biri olan Norm
Civata'nın,
Salihiye'yi
kuracağı üretim
tesisleri
2013 yılında
açılacak, 200
kişiyi istihdam
sağlayacak

Mert Neşet
MUSLU

ABER

yapılmasının planlandığını söyleyerek, "Tesisin tamamı yeni makineler ile kurulacak olup, 200'ün üzerinde çalışan iş imkanı sağlayacaktır. Yatırımımızın, 2013 yılı sonuna doğru tamamlanması öngörülmektedir. Devam eden



Norm Çivata'nın yapacağı önemli yatırım, 21 bin 929 metrekaarelik alanda kurulacak yaklaşık 20 bin tona yakın vida ve çivata üretimi yapılacaktır.

personeli ile standart ve özel civata somun, perçin, burç, aşık ve rotül üretiyor. Firma, üretiminin yüzde 45'inden fazlasını başta Avrupa olmak üzere 28

FORD Türkiye'de ise Tofaş - FIAT, BMC, Türk Traktör, Mercedes Benz bulunuyor. Şu anda Türkiye'nin en büyük bağlantı elemanları üreticisi konumunda olan Norro Gıda

Orkide, yeni yatırımlarla pazardaki payını artırıyor

Temelleri, merhum işadamları Akif Küçükbay tarafından atılan "Küçükbay A.Ş." Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Küçükbay'ın önderliğinde, teknoloji ve yatırım odaklı hızla büyüyor.

"Örkiye Yağları" markasını yaratan Ahmet Küçükbaş, atıkları önemli yatırım adımlarıyla "Dünya Markası" olma yolunda son on yılda katettikleri yolun

kuçumsenemeyecek oranda uzun olduğunu belirterek, "Teknolojik gelişimle dünya standartlarını gecikmeden uyguladık. Orkide markalı ürünlerimizi tercih eden iç pazar tüketicimiz kadar dış pazar müşterilerimize de on i

hizmeti sunduk. Seçkin personelimizin katkıları, üst düzey yönetirimizin zaman tanımayan üstün performansı, doğru tercihlerimiz bizi başarıya taşıdı. Ticaretle hesap adamı olmak gerek. Ar-Ge bölümüne

erdığımız hassas değerle,
kaliteli ürünü, en uygun fiyata
içteticimize ulaştırdık.
ükümetimizin ciddi kararları
daha çok çalışarak, aynı
zmeti sunmaya devam
yoruz. 118 ülkede tercih

len ürünlerimiz Orkide
rkasıyla dünya da tescil edil
gurur sadece bizim değil,
emizindir. 'Güzeli İzmir'imizi
ıyla temsil etmekte büyük
f alıyoruz" şeklinde konuştu.
apımı süratle devam eden

esi'nde gerçekleştireceği 50
n dolarlık yatırımla ham
retimine başlayacaklarını

sözlerine ekleyen Kılıçkbay, yeni fabrikanın hizmete açılmasıyla sıvı yağ pazarındaki ağırlıklarını arttıracaklarını da ifade etti. Orik'de yeni grup şirketlerinden Reka A.Ş.'nin

Murat'la 1950'den itibaren üzerine kuracağı fabrikaları yanı sıra; Lüleburgaz'da 40 dönümlük alan üzerinde toplama ve depolama alanı da kurmaya hazırlandıkları bilgisi veren Ahmet Kütükbay, "Orkide bin 500 tonluk üretim kapasitesine sahip, 81 ile yayılan geniş bayi ağıyla Türkiye'de sıvıyağ pazarının yüzde 20'sini elinde bulunduran Orkide Yağları, dünyada 100'ün üzerinde ülkeye gerçekleştirdiği ihracatla ulusal ve dünya da-

Yağları, bölgedeki müstahsillerden toplayacağı ürünleri entegre tesislerinde işleyerek ham yağ üretecek ve Trakya bölgesinde altıyıp yatırımlarına devam edecek. Üreticilerin sadece ayıçığı değil, aranan bir marka konumunda. Ökide Yağları, ayıçığı, misiröz, zeytinyağı, kanola, soya, pamuk ve fındık yağının yanarsa bir süre önce gerçekleştirdiği 15 milyon avruluk bir yatırımdan ardından

buğday, kahve, çerçuk akmı da yapacağız. Yöredeki çiftçiler için önemli bir alternatif yaratacağız" diye konuştu.

Salihtli'ye, 22 milyon TL'lik cıvata yatırımı

Sektöründe, dünyanın
önde gelen
kuruluşlarından Norm
Civata, Salihli Organize
Sanayi Bölgesi'nde de
işler yürütüyor.

fabrikası kuruldu. 1982'de
Şirkete, 21 bin 929
metrekarelik arsa
tahsis yapıldı. 12 bin
metrekare kapalı alanda
kurulacak tesiste vida
ve civata üretilcek. 21

miloyon 125 bin
lira yatırım
yapmayı
planlayan firma,
2013 yılında
tiretime geçmeyi
öneren kişilik

2002-2003
İstihdam
sağlanmayı
hedefliyor.
1935 yılında
Salihî'de doğan Norm
Cıvata Yönetim Kurulu
Nedim Uysal

Başkanı Nedim Özsoy, kuruluşlarının 40'inci yılında, doğup büyüdüğü topraklara geri dönmek için gururunu yaşadığını söyledi. İhsal, Salihli'de Commercial ve Scania, Peugeot, C ve MAZ Trucks dünyaca ünlü markalardan Norm'dan civata ve Emre SAÇLI

soyuzn.

SAFKAR® 'yerli malı' uyarısında bulundu

Safkar, raylı sistemde yabancı firmaların yerli üretim kullanma şartını yerine getirmeleri için uyarısında bulundu. Genel Müdür Nuri Ünver, hafif raylı sistem, metro ve tramvay projeleri kapsamında 8 bin vagonluk bir talebin ortaya çıkacağını ifade etti.

Her vagonda iki klima

Her vagonda 2 klima bulunduğu dikkate alındığında, raylı sistemlerin iklimlendirme proje maliyetlerinin önemli bir pay tutacağına işaret eden Ünver, hükümetin yerli teknolojilerin geliştirilmesi konusunda aldığı kararların, yükselen oranlarda yerli malı kullanımını teşvik ettiğini, Safkar'ın otobüs ve mi-

Safkar Genel Müdürü Nuri Ünver, raylı sistem ihalelerinde yüzde 30 yerli malı şartı olduğunu hatırlattı.



LÖHER A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Engin Akdağ, Genel Müdür Ergin Akdağ, Genel Satış Koordinatörü Hikmet Tanaztepe, Cumhuriyetkuru Başdanışmanı Bahattin Cebeci, MÜSLAD Genel Başkanı Nail Olpak ve Birlik Yıkılı Genel Başkanı Ali Mehmet Alacan LÖHER ile ilgili görüşmelerde bulundu.

LÖHER atağa geçiyor

Lemur'de Marmara, Kocaeli ve Çanakkale Atanlık Organize Sanayi Bölgesi'nde üretilen yaprak Türkiye'nin ilk ve tek yürüyen merdiven üreticisi LÖHER, bu yılın sonuna atacağı adımları hazırlıyor. Geçtiğimiz gündünde müşteri portföyünü artırmak ve yeni pazarlara yönelmek için İstanbul'daki 14. MÜSLAD Fuarı'na katılan LÖHER, farklı ölçeklerdeki işadamlarıyla ilgili görüşmelerde bulundu.

Bayramdan sonra

LÖHER Genel Müdürü Ergin Akdağ, özellikle Arap Baharı'ndan etkilenen ülkelerden gelen ziyaretçilerin kendilerini tanıtmaları için LÖHER, "Kurban Bayramı'ndan sonra ziyaretçi Misat, Times,

Türkiye'nin tek yürüyen merdiven üreticisi Ortadoğu ve Afrika'ya açılıyor

Fas, Irak başta olmak üzere pek çok Ortadoğu ve Afrika ülkesine gidip iş bağlantıları gerçekleştirmek istiyoruz. Bu ülke insanların da LÖHER kalitesi ile tanışmak ve oralarla da ülkemizin adını gürültü duyurmak en büyük hedefimiz" dedi.

Fuarla 60 metrekarelik dev standla Lemur'den katılan firmalar arasında en çok ilgiyi kendilerinin gördüğünü kaydeden Yönetim Kurulu Başkanı Ali Akdağ, "İçeriden dışarıya da katıldığımız uluslararası fuarlara, gelecek yıl daha büyük bir yer kural-

mak istediklerini belirttik. Yurt dışında yeni ihracat bağlantıları yapmak ve ülkemize daha çok döviz girdisi sağlamak için LÖHER, ihracat ataklarına geçmeyi amaçladıklarını vurguladı. LÖHER Satış Koordinatörü Ergin Akdağ, bu yılın sonuna atacağı adımları hazırlıyor. Geçtiğimiz gündünde müşteri portföyünü artırmak ve yeni pazarlara yönelmek için İstanbul'daki 14. MÜSLAD Fuarı'na katılan LÖHER, farklı ölçeklerdeki işadamlarıyla ilgili görüşmelerde bulundu.

Fas, Irak başta olmak üzere pek çok Ortadoğu ve Afrika ülkesine gidip iş bağlantıları gerçekleştirmek istiyoruz. Bu ülke insanların da LÖHER kalitesi ile tanışmak ve oralarla da ülkemizin adını gürültü duyurmak en büyük hedefimiz" dedi.

Fuarla 60 metrekarelik dev standla Lemur'den katılan firmalar arasında en çok ilgiyi kendilerinin gördüğünü kaydeden Yönetim Kurulu Başkanı Ali Akdağ, "İçeriden dışarıya da katıldığımız uluslararası fuarlara, gelecek yıl daha büyük bir yer kural-

mak istediklerini belirttik. Yurt dışında yeni ihracat bağlantıları yapmak ve ülkemize daha çok döviz girdisi sağlamak için LÖHER, ihracat ataklarına geçmeyi amaçladıklarını vurguladı. LÖHER Satış Koordinatörü Ergin Akdağ, bu yılın sonuna atacağı adımları hazırlıyor. Geçtiğimiz gündünde müşteri portföyünü artırmak ve yeni pazarlara yönelmek için İstanbul'daki 14. MÜSLAD Fuarı'na katılan LÖHER, farklı ölçeklerdeki işadamlarıyla ilgili görüşmelerde bulundu.

"EN İDDİALİ FİRMAYIZ"

Bu yıl geçen yıla göre ihracat oranlarını artırmakla ilgili kaydeden Başkan Ali Akdağ şöyle kaydetti: "Yıl sonunda ciro bazında geçen yıla göre yüzde 25'lik bir artış bekliyoruz. Her geçen gün daha da artan bir arzımla, AR-GE çalışmalarının doğrultusunda yeni mühendis kadrosu ve teknik eleman çabalarımıza sürüyoruz. Bütçeyi Ekim ayında (bir yıldız) ile Türkiye ve İslam in derinliği bütçesini ve 750 katlı firması ile 84 bin 300'den fazla ihracatı ve 175 bin ziyaretçisi geçtiği fuarında en iddialı firmaların biriyiz."

bilirler gırtlardır. Yaptığımız işi geliştirmeye ciddi anlamda bağlıyız. Kurumlarımız, bir potansiyeli vardır. Yalnız zamanla biriken zengin eden pek çok iş adamı uluslararası alanda devletler düzeyinde bölgeye yönelik faaliyetlerini sürdürüyor."

Akdağ, "Bilgiye göre Cumhuriyetkuru Köyü'nde katılan tüm uluslararası LÖHER tarafından yapıldı. LÖHER için yeni bir firmamız bu için kendi ediminden dolayı büyük bir memnuniyet duyduğumuzu ifade edebilir" şeklinde konuştu.



CMS'ye işbaşı eğitimi ödülü

CMS Jant ve Makine A.Ş., IŞ-KUR tarafından ilk kez bu sene düzenlenen İzmir İstihdam Zirvesi'nde "En Fazla İşbaşı Eğitimi Düzenleyen İşletme" dalında birinciliğe layık görüldü. İzmir 1. İstihdam Zirvesi Ödül Töreni'nde "En Fazla İşbaşı Eğitimi"

Başkanı Temel Aycan Şen'in elinden aldı. 350 kişiye eğitim verdi 2011 yılının verilerine dayanarak yapılan değerlendirmede CMS Jant'ın, toplamda 350 çalış-

herp iş süreçlerimiz hem de çalışanlarımızın motivasyonuna çok önemli katkısı olduğunu kaydetti. Bu yüzden eğitim faaliyetlerimizi "sürekli gelişim" prensibimiz temel yapı taşlarından biri haline getirdik. At-

Dünyanın çamaşırı Tolkar'la yıkıyor



YASARIN BAĞLANTISI
Tolkar, yeni satış temsilcisi olarak, dünya çapında aktif pazarlama faaliyetleri yürütüyor.

YENİ TEKNOLOJİLER
Tolkar, dünya çapında aktif pazarlama faaliyetleri yürütüyor.

HER YIL ÖZEL
Tolkar, dünya çapında aktif pazarlama faaliyetleri yürütüyor.

Hürriyet Aydınlatmada rakibi yok



AYDINLATMA
Hürriyet, aydınlatma teknolojileri konusunda rakibi yok.

OMRU 60 BİN SAAT
Hürriyet, omru 60 bin saat aydınlatma teknolojileri kullanıyor.

YENİ PAZARLAR
Hürriyet, yeni pazarlara açılıyor.

Sadece Gaziantep'in değil, dünyanın zenginliği: Zeugma



"Belkıs" / Zeugma, Gaziantep'in Nizip ilçesi-nin 10 km. doğusunda, Fırat Nehri kenarında aynı adı taşıyan köyde yaklaşık 20 bin dönümlük bir arazi üzerinde yer alıyor. Gaziantep'te geçtiğimiz yıl açılan Zeugma Müzesi de sadece ülkemizin değil, dünyanın en önemli mozaik müzesi olarak tanımlanmaktadır. Zeugma'nın asıl önemi, kazılarla ancak küçük bir bölümü ortaya çıkarılabilen Roma Villaları ve bu villaların tabanlarını süsleyen bu mozaiklerdir. Benzerleri Türkiye sınırları içerisinde sadece Ephesus (Efes) Antik kentinde görülen bu yamaç villaları arkeolojik açıdan büyük önem taşımaktadır. Sadece A bölgesi kazılarında gün ışığına çıkarılan mozaiklerin alanının 1000 metrekareyi bulması Zeugma'nın tam anlamıyla bir mozaik kenti olduğunu ortaya çıkarıyor. Yolların kesişme noktasında bulunması ve ticaret ve garnizon kenti olması Zeugma'yı sanatçıların gözünde çekici yapmış. Emekli olan subaylar bile kente yerleşmeye başlamışlar.

Güvenli ve zengin bir kent olan Zeugma'ya dönemin en iyi sanatçıları akın etmeye başlamışlar. Böylelikle sanatçılar, kentte, günümüzde olaylar yaratan mozaikler, freskler ve heykeller bırakmışlardır. Zeugma çağımız yöneticilerinin nedenini bilmedikleri biçimde zenginleşirken, kültür ve güzel sanatlarda da gelişimini sürdürmüştür.

Büyük İskender'in generallerinden Selevkos Nikator, M.Ö. 300'de Belkıs / Zeugma'nın ilk yerleşimi olan Selevkeya Euphrates kentini kurar. Belkıs / Zeugma, M.Ö. 64 yılında Roma İmparatorluğu'nun topraklarına katılır, ismi ise geçit ve köprü anlamına gelen Zeugma olarak değiştirilir. M.S. 256 yılında Sasani kralı Sapur, Belkıs / Zeugma'yı ele geçirerek kenti yakıp yıkar. Bu tarihten itibaren Zeugma bir daha kendini toparlayamaz ve Roma dönemindeki ihtişamına ulaşamaz. Belkıs / Zeugma; M.S. 4. yüzyılda Geç

Roma, M.S. 5. ve 6. yüzyıllarda ise Erken Bizans hakimiyetine girmiştir. M.S. 7. yüzyılda Arap akınları neticesinde Belkıs / Zeugma terk edilir. Daha sonraları M.S.10. ve 12. yüzyıllar arasında küçük bir Abbasi yerleşimi bölgede yer alır ve M.S. 17. yüzyılda ise Belkıs köyü kurulur. Belkıs / Zeugma, Kommagene Krallığı'nın dört önemli kentinden birisidir.

Helenistik dönemde "Fırat Seleukeia"sı adıyla anılmış olan kent, Fırat Nehri üzerinde bir iskelesi bulunan ve Antakya'dan Çin'e uzanan İpek Yolu'nun Zeugma'dan geçmesi dolayısıyla önemli bir ticaret potansiyeline sahip antik bir şehirdir. Roma döneminde buraya Anadolu'lu askerlerden oluşturulan "Sikitia (İskit) Lejyonu" adı verilen askeri birlik konuşlandırılmıştır.

Dünya rekoru: 100 bin bulla

Zeugma kazıları sırasında ortaya çıkarılan ve bu alanda bir "dünya rekoru" Gaziantep'e ve Türkiye'ye kazandıran "bullalar" da Belkıs / Zeugma'yı eşsiz kılan özellikler arasında yer alıyor. Bulla mühür baskısı anlamına geliyor. Yani bir mektup, bir ferman ya da paketi başka yerlere göndermek gerektiğinde, kapatılıp üzerine vurulan özel mühür baskı demek.

Bu da Zeugma'nın devlet arşivinin günümüze yansıyan izleri sayılıyor. Gaziantep Arkeoloji Müzesi'nde sergilenen bu önemli koleksiyondaki mühür baskılarının sayısı bulunanlarla birlikte 100 bini buluyor. Arkeoloji uzmanları bu rakamın "Dünyada bir müze kayıtlarında bulunan en fazla bulla" olduğunu belirtiyor. Pişmiş topraktan yapılan bu bullalar, üzerinde taşıdıkları son derece zengin tasvirler ile Belkıs / Zeugma'nın diğer antik kentlerle olan ilişkileri, dönemin ekonomik, sosyal ve dini hayatı üzerine benzersiz bilgiler edinmemizi sağlıyor.

Kesiyoruz, büküyoruz, fark yaratıyoruz!



Yüksek teknolojiye sahip makine parkuruyla fark yaratan ÖZÇE, düşük maliyetli çözümleriyle gücünüze güç katıyor.



ÖZÇE'ye gelin, hem işiniz yürüsün hem gücünüz büyüsün.

Detaylı bilgi için
www.ozcedemir.com.tr

Teklif için
lazercimiz@ozcedemir.com.tr

ÖZÇE Demir Çelik
Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10049 Sokak No:5 Çiğli / İZMİR
Telefon : 0212 444 00 86

Steellines

ÖZÇE



SANAYİ TİPİ ELEKTRİK SÜPÜRGESİ

YANDAN KANALLI BLOWER

HELİS LOBLU BLOWER

HAMUR AÇMA MAKİNASI

BALIK POMPASI

DİFÜZÖR

DEBİMETRE

SU FİLTRESİ