

İAOSB 25. Yıl

Atatürk organize

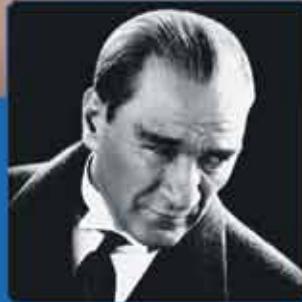
İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

KASIM
2015
SAYI 121

Asgari ücret gerçekleri



KOBİ'LERİN
2015-2018
STRATEJİSİ
YÜRÜRLÜKTE



ATA'MIZI
SAYGI VE
ÖZLEMLE
ANDIK



UĞURTAŞ:
ŞİMDİ HIZLA
ÇALIŞMA
ZAMANI

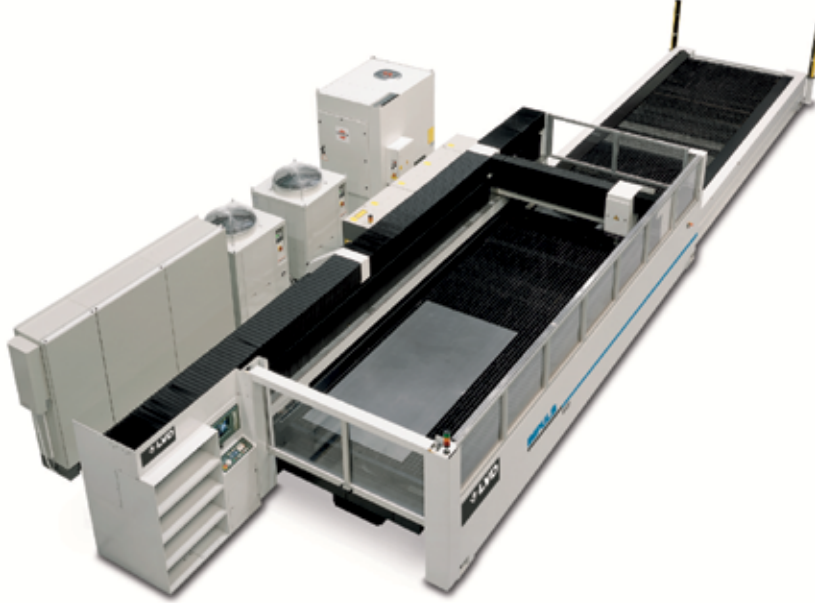
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



Hidrolik Sızdırmazlık
Elemanları.xls



O-Ring.xls



Yataklama
Elemanları.xls



Pnömatik Sızdırmazlık
Elemanları.xls



KASTAS SEALING
TECHNOLOGIES EUROPE
KISAYOL

SIZDIRMAZLIK ELEMANLARININ KISAYOLU!

Avrupa'nın her noktasına 24 saatte teslimat
30.000'in üzerinde farklı ürün / geniş stok
Mühendislik hizmetleri ve teknik destek
Proje ve uygulama birimleri

Küresel rekabette liderliği hedefleyen Kastaş,
Almanya'da yatırımı gerçekleşen Avrupa Satış ve
Dağıtım üssü ile üstün kalite anlayışını,
hızlı sevkiyat ve verimlilikle birleştiriyor.

Dünya genelinde yüzlerce makina ve ekipman üreticisinin
sızdırmazlık teknolojileri tedarikçisi olan Kastaş,
artık Avrupa'nın merkezinde.

Sızdırmazlık Elemanlarının Kısayolunu Keşfedin...

Kastas Sealing Technologies Europe GmbH
Robert-Bosch-Str. 11-13
25451 Quickborn / Germany
Tel: +49 4106 809 280 Fax: +49 4106 809 28 49
europe@kastas.com www.kastas.de



Şimdi hızla çalışma zamanıdır

**Hilmi
UĞURTAŞ**

**İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı**



Dile kolay, ülkemizde son 2 yılda neredeyse seçim sandığı hiç önümüzden gitmedi.

Nihayet, en son 1 Kasım genel seçiminde ortaya çıkan sonuç önümüzde, kısa dönem içinde yeni bir seçim ihtimalini ortadan kaldırmış gözüküyor. Seçimlerin yarattığı siyasi gerilim ortamının yanında, ekonominin arka plana itilmesinin neden olduğu olumsuz etkileri iş ve yatırım hayatımızda fazlasıyla yaşadık, yaşıyoruz.

Terör belası yurt içinde bizleri üzdüğü kadar, son bir ayda yurt dışında da dünyanın başına nasıl bir bela olduğunu gösterdi. Terörün ırk, din, dil, mezhep, milliyet

ayırmadan lanetlenecek bir insanlık suçu olduğu bir kez daha gözler önüne serildi. Terörün ancak global bir muhabakat içinde, samimi uluslararası işbirliği ile mücadele edilebilecek bir olgu olduğu bir kez daha anlaşıldı. Tek temennimiz terörü besleyen ellerin kırılması, senin-benim terörüm ayrıcalığına giren gözlerin bir an önce açılması ve ortak bir tavrın uygulamaya konmasıdır.

1 Kasım seçimi sonrasında, tek parti hükümetinin devam edecek olması, genel politikalar açısından öncenin devamı olacağı düşüncesi ile bir nebze olsun bilinmemezliği ortadan kaldırmıştır. Ancak global ekonomide ABD Merkez Bankası'nın faiz arttırımı, AB ülkeleri ekonomilerindeki yavaşlama ve tıkanmanın devamı, Çin'in içine girdiği yapısal ekonomik değişim ve ülkemizin çevresinde devam eden sıcak çatışmaların taşıdığı riskler aynen devam etmektedir.

Sanayiciler olarak çözüm bekleyen pek çok sorumuz aynen durmaktadır. Bu yıl içinde revize edilen Orta Vadeli Ekonomik Planlardaki öngörülerin bizi 2016 yılında taşıyamayacağı düşünülmektedir. Hükümetin önünde kurulur kurulmaz çalıştırması gereken bir acil eylem planı süreci vardır. Ancak seçim ertesinde hızla bu planın ortaya konmasını beklerken, yeni anayasa tartışmaları gündemin önüne geçti. Oysa, enflasyon çıkmazına girmeden ekonominin canlandırılması, OVP'nin revize edilmesi, iş ve yatırım ortamının geliştirilmesine yönelik hızlı adımların atılması ile seçimde vaat edilenler ile gerçek ekonomik yaşamın örtüştürülmesi gibi öncelikli konularımız vardır.

Bu konuların başında da asgari ücretin artırılması meselesi var. Dergimizin bu sayısında detaylıca incelediğimiz ve benim de düşüncelerimi yansıtan yazımı göreceksiniz. Ancak, asgari ücretin artırılması düşüncesi ile Türk sanayicisinin düşeceği zor durumları göz ardı etmek büyük bir stratejik yanlış olacaktır. Atılacak her adım, çok dikkatli ve objektif bir biçimde, her yönü ile hesap edilerek atılmalıdır. İş dünyasının, sanayicimizin yeni hiçbir yükü kaldırma gücü kalmamıştır.

Ülkemiz seçim yorgunu, terör vurgunu bir haldedir. Her alanda ciddi bir yeniden yapılanma ve yenilenme döneminin başlatılması gereklidir. Dünyadaki ekonomik kuruluşların Türkiye için biçtiği yüzde 3 dolaylarındaki büyüme bize yetmez. Seçim döneminde dile getirilen istikrar içinde iş ve yatırım ikliminin yaratılması ve kapsayıcı ekonomik politikalar ile ekonominin canlandırılması gibi hususlarda devletin gereken altyapı ve desteği vermesini bekliyoruz.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILLA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZIKI

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alınıp yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.



DOĞRU HAMLELERİN PUSULASI

Sanayinin gelişiminde
kuruluşundan bugüne
doğru Bölgeyiz...



pasaport

M.Kemal Atatürk Blv. No:42 35620 Çiğli/İzmir
T. (0232) 376 71 76 - F. (0232) 376 71 00
iaosb@iaosb.org.tr • www.iaosb.org.tr



İZMİR ATATÜRK
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ



Özel İAOSB Nedim Uysal 56 MTAL'de Cumhuriyet coşkusu

8

Asgari ücret gerçekleri

12

Uğurtaş: Asgari ücretin getireceği ek yük, özel sektörün sırtına yüklenmemelidir

14

Eğer Türk olsaydım karamsar olurdum

16

Cari işlemler 6 yılın ardından fazla verdi

18

Enflasyon 6 ayın zirvesinde, hedef yine tutmayacak

20

İmalat sanayinde durağanlık Ekim'de de sürdü

22

e-Tebliğat uygulaması için geri sayım

24

Döviz kuru, ihracat ve ekonomideki gelişmeler

27

Ekonomiye yeni yönetim

28

KOBİ Stratejisi ve Eylem Planı (KSEP) 2015-2018

32

Türkiye'nin ilk biyoteknolojik ilacı için geri sayım başladı

40

Bir zamanlar – İzmir Sanayi Tarihinden

44

Uğurtaş: "Vakfın tohumunu bizler attık, sizlerle birlikte yeşerteceğiz"

46

Uygulamaları ile İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası

50

KOSGEB'den Ar-Ge ve inovasyona tam destek

52

Teknolojiyi iskaladık, 4.0'la ziraatte şansımızı kaçırmayalım

54

KOSGEB'in destek programları İAOSB'li sanayiciye anlatıldı

56

Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL'de Cumhuriyet coşkusu

59

Siren sesi ile gözyaşının birbirine karıştığı an: 09.05

60

Gündüz çalıştı, gece okudu, şimdi dünyaya üretim yapıyor

66

Ayak kırılır, asansör yapılır, 155 basamaklı merdiven çilesi geride bırakılır

68

Norm Grubu 2. Mesleki Eğitim Birimi Salihli'de açıldı

69

LÖSEV'den İAOSB'li öğrencilere gönüllülük çağrısı

32 Türkiye'nin ilk biyoteknolojik ilacı için geri sayım başladı

40 Bir zamanlar – İzmir Sanayi Tarihinden

28 KOBİ Stratejisi ve Eylem Planı (KSEP) 2015-2018

60 Gündüz çalıştı, gece okudu, şimdi dünyaya üretim yapıyor

24 Döviz kuru, ihracat ve ekonomideki gelişmeler



Asgari ücret gerçekleri

2016 başından itibaren uygulanmaya başlanması beklenen 1300 TL'lik asgari ücret konusunda iş dünyası yöneticilere uyarılarda bulunuyor. Özel sektör, ücret artışının işverene maliyetinin sıfırlanmasını istiyor.

Tüm siyasi partilerin seçim vaatleri arasında yer alan, yılbaşından itibaren de uygulamaya başlanması beklenen 1300 TL'lik asgari ücret konusunda iş dünyası yöneticilere uyarılarda bulunuyor. Ücret 1300 TL olursa, yük 437 TL'ye çıkıyor. 1300 TL'lik asgari ücrette süreç hükümetten Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın yetkilendirdiği bir ismin başını çektiği, işçi ve işveren kesiminden de 5'er kişilik temsilci heyetlerinin bulunduğu Asgari Ücret Tespit Komisyonu'nun toplanması ile başlayacak.

Söz konusu toplantı ise her yılın Aralık ayında yapılıyor. Teamüllerin dışına çıkılmaması halinde 2015 Aralık ayında beklenen toplantı gerçekleştirilecek. Komisyon toplam dört toplantı yapabilecek ve son toplantısında asgari ücret ile ilgili kararını açıklayacak.

2015 yılı için geçtiğimiz Aralık ayında yapılan ve sıkı pazarlıklar içinde geçen toplantıdan işçilere 6+6 oranında zam çıkmış bu da maaşlara 2015 yılının ilk 6 ayı için 1202 TL brüt, 949 TL net, ikinci 6 aylık dilim için ise 1274 TL brüt, 1000 TL net şeklinde yansımıştı. Açıklanan 6+6'lık zam ile birlikte işçi kesimi 2015 yılında toplamda yüzde 12,3 oranında zam almıştı.

Ancak, Asgari Ücret Yönetmeliği'ne göre 300 TL'lik zammın ücretlere yansımaları iki şekilde gerçekleşebilir. Asgari Ücret Tespit Komisyonu'nda tarafların alacağı kararlar doğrultusunda bu rakam 1 yıl olarak da ücretlere yansıtılabilecekken, 6'şar aylık olmak üzere ikiye de bölünebilecek.

Böyle bir durumun olması halinde ise yüzde 30'luk zam ilk 6 ay için yüzde 15, ikinci 6 ay için

yüzde 15 şeklinde formülize edilecek. Bu formüle göre 2016 yılının ilk 6 ayında asgari ücret ile çalışan bir işçinin eline 1,150 TL geçecekken, ikinci 6 ayda ise bu rakam vaat edilen 1300 TL seviyesine ulaşmış olacak. Yani 1300 TL'lik asgari ücret 2016 Haziran ayında hesaplara yatırılmış olacak. Komisyon 1 yıllık olarak karar çıkması halinde ise 1300 TL'lik asgari ücret Ocak ayında hesaplara yatırılmış olacak.

Yüzde 30'luk zamlarla birlikte yılda ortalama yüzde 10'luk zam dilimi ile masadan kalkan yaklaşık 5 milyon asgari ücretli de 3 yılda alacağı zammı bir yıl içinde almış olacak.

İşverene maliyet sıfırlansın

Özel sektör ücret artışının işverene maliyetinin sıfırlanmasını istiyor. Bu yapılırsa asgari ücret artışının bütçeye ek yükü 3 milyar TL olacak. İktidar partisi Aralık ayında asgari ücret komisyonu oluşturup asgari ücretin netini 1000 TL'den 1300 TL'ye çıkarmayı hedefliyor. Çünkü 1300 TL asgari ücret, net ücret... İşveren ücret öderken, işçinin Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) ödemelerini, İşsizlik Sigortası ödemelerini ve vergi ödemelerini de üstleniyor.

İş dünyası Türkiye'nin "verimliliğin desteklenmesi" gibi bir problemi olduğunu ve öncelikle insan kaynağı niteliğinin iyileştirilmesini, sonra da işletmelerdeki değişim ve dönüşümü sağlayabilmeyi dile getiriyor. Asgari ücretin birden yüzde 30 artırılmasının şu anda ekonominin ve reel sektörün özellikle KOBİ'lerin kaldırabileceği bir durum olmadığına dikkat çeken iş dünyası temsilcileri şu



Ekonomi için endişeler var...

İhracatta rekabet şansı düşecek: Hükümetin planlandığı gibi asgari ücreti 1,300 liraya çıkarması ve bunun maliyetinin tamamının sanayiye yüklemesi durumunda başta tekstil olmak üzere çeşitli sektörler ciddi sıkıntılar yaşayacak. Zaten rekabette zorlandığımız, dünya piyasalarının daraldığı bir dönem içinde Türkiye'nin ihracattaki rekabet şansı düşecek...

Küçük işletmeler kapanabilir: Özellikle "fasoncu" olarak bilinen emek yoğun küçük işletmelerin bir çoğu kapanabilir.

Zam Dalgası gelebilir: Asgari ücrete 300 liralık zammın özel sektörde 'zam dalgası' yaratmasından korkuluyor. Asgari ücretle çalışanların işlerinde daha az deneyim sahiplerinden oluştuğuna dikkat çekilerek burada yapılacak zammın daha deneyimli çalışanların daha yüksek zam talebine neden olacağı kaydediliyor.

İşçilik maliyetleri yükselebilir: İşverenlerin bu talepleri karşılamak zorunda kalması halinde işçilik maliyetlerinin yükseleceği kaygısı.

İşverene binen yük

SGK'ya fazladan 109 TL: 1000 TL asgari ücrette SGK ödemeleri 375 TL iken 1300 TL asgari ücrette 485 TL oluyor. Asgari ücret artınca, işverene bu ödemeler nedeniyle 109 TL ek yük geliyor.

İşsizlik için ek 11 TL: Her ay asgari ücret ödenirken işveren hem işçi adına, hem de kendi adına İşsizlik Sigortası'na bir katkı yapıyor. İşsizlik Sigortası primi ödüyor. 1000 TL asgari ücrette işçi ve işveren katkı payı 38 TL idi. Asgari ücret 1300 TL olunca katkı rakamı 49 TL oluyor. İşverene 11 TL ek yük geliyor.

16 TL ekstra vergi: Asgari ücret üzerinde sadece Gelir Vergisi yükü yok. Damga Vergisi de alınıyor. İki verginin toplamı 1000 TL asgari ücrette 81 TL idi. Asgari ücret 1300 TL olunca vergi yükü 98 TL oluyor. İşveren 16 TL daha fazla vergi ödüyor.

İşveren işçiye 1300 TL ödemek için: SGK ödemesi olarak 485 TL, İşsizlik Sigortası ödemesi olarak 49 TL, vergi olarak 98 TL olmak üzere üç kalemden toplam olarak 633 TL daha ödemek durumunda... İşte bu 633 TL ek ödeme 1300 TL net asgari ücrete eklenince, işverenin cebinden çıkan para 1933 TL'ye ulaşır. 1000 TL olan asgari ücretin maliyeti ile 1300 TL olan asgari ücretin maliyeti arasında 437 TL fark var. Net 1300 TL olunca işveren işçi başına 437 TL daha fazla ödeyecek.

görüşleri dile getirdiler:

"Ölçüsüz yapılan bu tip ayarlamalar ve sosyal harcamalar ilk anda toplumda gelir düzeyi düşük olan kesimler için bir nefes aldırır ancak ülke olarak bunu hak etmek lazım. Bu verimlilikle desteklenmeden yapılan bir ödeme ise sürdürülebilir değildir. Sürdürülebilir olmadığı için firmaların da sürdürülebilirliği tehlikeye girer. Asgari ücret tamamen kaldırılmalı.

Zaten bugün imalat sanayinde çalışan birçok yerde asgari ücretle çalışan yok. Bugün birçok ülkede asgari ücret yok. En büyük ekonomi Amerikan ekonomisi, orada da yok".

Buradaki kritik nokta bu artışın işverene maliyeti: Kabaca; 1000 TL'lik asgari ücretin işverene maliyeti 1496 TL, 1300 TL'ye çıktığında bu maliyet 1900 TL'ye kadar çıkıyor. İlk hesaplamalara göre vergi ve prim sistemi aynen devam ederse bütçeye 3-3.5 milyar TL'lik artı vergi etkisi olacak. Maliye, işverene maliyet artışı nedeniyle alacağı verginin 700-800 milyon TL azalacağını hesaplıyor. Bunun yanı sıra kamu kurumlarında asgari ücretle çalışan ya da taşeronluk yapanlar nedeniyle bütçeye 2 milyar TL civarında daha gider etkisi hesaplanıyor. Ayrıca BES devlet katkısı da asgari ücrete göre hesaplandığı için buradan 500-600 milyon TL, asgari ücrete endeksli işsizlik sigortası ödemeleri ve sosyal yardım ödemeleri nedeniyle 200-300 milyon TL ek yükler gelebileceği belirtiliyor.

Özetle; vergi değişmezse asgari ücret artışının bütçeye etkisi başabaş noktada. Ancak asıl

yük işverenlere gelecek. Asgari ücret nedeniyle bir işçinin işverene maliyeti yüzde 30-35 civarında yükselecek ki; bu durum zaten zor durumda olan küçük ve orta boy işletmeleri çok daha zora sokabilir.

Hürriyet Gazetesi'ndeki yorumunda Erdal Sağlam, "Maliye'nin hesaplarını eski vergi ve SGK prim kesintilerine göre yaptığını biliyoruz. Yaptığı hesaplar da bütçede başa baş bir noktayı işaret ediyor. Ancak işverene bu artışın maliyeti bindirilmeyecekse o zaman çok büyük gelir kaybı yani bütçenin zora girmesi söz konusu. Ya artış rakamı üzerinden vergi ve SGK primleri alınmayacak ya da tümü-



KATMA DEĞERDE EMEĞİN PAYI (% Dağı)

(2014)	İlk 500 Büyük Firma	İkinci 500 Büyük Firma
Emek	56.2	52.6
Faiz	12.7	14.3
Kâr	31.1	33.2

le vergi ve SGK primi kalkacak. Tümüyle yük kalkarsa o zaman bütçeye yükü çok ağır olur ve denge tutturmak çok zorlaşır" diye yazdı.

Milliyet Gazetesi yazarlarından Güngör Uras ise, "Asgari ücreti (şöyle veya böyle) devlet belirliyor ama asgari ücreti ödeyen (genelde) özel sektörde, kayıtlı işçi çalıştıran işyerleri. (Lokanta, berber, bakkal, tamirhane, KOBİ, fabrika...) Asgari ücret ödenen işyerlerinde (asgari ücret ödenirken) işçinin cebine giren ile işverenin cebinden çıkan para farklıdır. Arada vergi ve SGK ödemeleri vardır. Bunları işveren öder. Asgari ücret için işverenin cebinden çıkan para, işçinin net maliyeti değil. İşveren asgari ücret ödediği işçiyi, işyerine taşımak için harcama yapar. Yemeğinin faturasını öder, değişik vesilelerle çalıştırdıklarına düzenli sosyal imkân sağlar" dedi.

Uras şöyle yazdı: "Bir işyerinde işçiye yapılan zammın maliyete etkisi başka, ekonomi genelinde işçilik maliyetinin artmasının işletme maliyetine etkisi başka. İşletmelerde işçi, daha başka girdileri kullanarak üretim yapar. Ekonomi genelinde işçilik maliyeti artınca, işletmede kullanılan girdilerin maliyeti de artar. Açık anlatımla işletmelerde işçilik maliyetinin hem doğrudan, hem de kullanılan girdiler nedeniyle dolaylı bir yükü vardır. Asgari ücrete zam, sadece asgari ücret alanların ücretlerinde artış sağlamaz. Ekonomide genel olarak tüm ücretlerde aynı ölçüde olmasa da iyileşmenin kapısını açar."

İstihdam kaybı!

Bir ayda sanayide çalışan 84 bin kişi işini kaybetti. Ücretle, yevmiyeyle çalışanlardan işini kaybedenlerin sayısı 130 bin oldu. Temmuz'dan Ağustos ayına kadar geçen bir ayda sanayide çalışanların sayısı 85 bin azaldı. Ücretle ve yevmiyeyle çalışanlardan 130 bin kişi işini kaybetti.

2014 Ağustos ayına göre 2015 Ağustos ayında işsizlik oranı artıyor ama Temmuz'dan Ağustos'a iş imkanlarının birden daralma eğilimine girmesi dikkati çekiyor. Ağustos'tan Ağustos'a nüfusumuz 883 bin arttı. Nüfus artışı devam ediyor. Ama 15 yaş üzerinde olup da çalışabilir nüfustan daha önce iş aramayanların çoğu şimdilerde iş aramaya başladı için (iş gücünün) iş arayanların sayısı nüfus artışından da fazla oldu. 951 bin kadın ve erkek son 12 ayda iş arayışına başladı. Bunların 837 bini iş bulabildi. 114 bini işsizler ordusuna eklendi.



Baycem Yemek mutfağını merak edenlere her zaman açığız. Siz de mutfağımıza buyrun, **kaliteyi** ve **hijyeni** yerinde görün.



Taşımalı veya Yerinde Üretim Yemek Hizmeti

Baycem Yemek Gıda İnşaat Taahhüt San. ve Tic. Ltd. Şti.
10029 Sokak No : 7 Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Çiğli İZMİR
Tel: +90 232 325 29 26
info@baycem.com.tr

www.baycem.com.tr



BAYCEM YEMEK



Uğurtaş: Asgari ücretin getireceği ek yük özel sektörün sırtına yüklenmemelidir

İAOSB Başkanı Uğurtaş: "Asgari ücretin artışı tüm duygusallıktan uzak bir biçimde makro-ekonomik ve sosyo-ekonomik analize tabi tutulmalıdır. Söz konusu artış özel sektöre yıllık 16.2 milyar TL ek yük getirecektir."



Asgari ücretin arttırılması ile ilgili görüşlerini açıklayan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Bu iş yaparız, olur diyerek yapılabilecek bir şey değildir. Bu artışın olası tüm etkileri çok ciddi ve objektif bir bakış açısı ile analiz edilmelidir" dedi.

Karşılaştığı sıkıntılara rağmen Türk sanayicisinin üretim ve istihdam yaratma mücadelesini sürdürmeye çalıştığının altını çizen Uğurtaş,

sözlerini şöyle sürdürdü:

"Öncelikle bir işveren olarak şunu baştan belirtmeliyim ki, hiç kimse bizleri işçilerinin, çalışanlarının daha yüksek ücretler olarak, daha iyi yaşam sürmelerini-

ne karşıymışız gibi göstermeye kalkışmamalıdır. Üretmenin ve istihdam yaratmanın bu denli zor olduğu koşullar altında dahi Türk sanayicisi bu mücadelesinden vazgeçmeden üretme ve istihdam yaratma hedefinden asla vazgeçmemiştir. Ancak asgari ücretin artışı, tüm duygusallıktan uzak bir biçimde makroekonomik ve sosyo-ekonomik analize tabi tutulmalıdır. Asgari ücrette verilmesi planlanan bu artışın özel sektöre yıllık 16,2 milyar TL'lik bir ek yük getireceği bellidir. Burada tartışılması gereken bu yükün özel sektörün sırtına yüklenmeden kaldırılmasıdır. Çünkü özel sektörün bu yükü kaldırma gücü yoktur. Neden denilirse? Ülkemizde asgari ücret kaydı ile çalışan 5 milyon insanımız vardır. Bu çalışanların önemli bir kısmı emek yoğun sektörlerde istihdam edilmektedir. 2014 yılı verilerine göre ülkemizin ilk büyük 1000 firmasının yarattığı katma değerde emeğin payı ortalama yüzde 54,4 civarındadır. Yani asgari ücrette yapılacak yüzde 30'luk artış, firmalarımızda emekle yaratılan katma değer maliyetini minimum yüzde 15 arttıracaktır. Günümüzün rekabet koşulları ortadadır. Bu

koşullar içinde yine 2014 rakamlarına göre ilk büyük 1000 firmanın ortalama kar marjı yüzde 5,5'lerdedir. Eğer emeğin maliyetini bu oranda arttırsak hangi sanayici bu farkı hangi kar ile karşılayacaktır? Kar olmaz ise, üretimi sürdürmek mümkün müdür? Kar olmaz ise büyümek zorunda olan Türkiye'mizde yeni yatırımlar artarak devam edebilir, diyebilir miyiz? Bu tablo sonunda; bazı işletmeler bu yükü kaldıramayacağı için çalışanlarını azaltma yoluna gidecektir. İç pazara mal satan işletmelerin bir bölümü maliyetlerine gelen bu artışı fiyatlarına yansıtacaktır. Bu enflasyonu arttıracak, asgari ücret ile işimizin cebine koyduğumuz parayı enflasyon ile geri almak durumu doğacaktır. Herşeye rağmen direnir bu yükü fiyatlarına bindirmeyen işletmeler ise kısa vadede rekabet ortamını bozacak, orta vadede ise zarar ederek belki de kapanmak zorunda kalacaklardır. Dış pazara yönelik, ihracat hedefi ile çalışan firmalarımızda ise durum farklı olmayacaktır. Başta AB pazarı olmak üzere dünya pazarlarındaki daralma, global ekonomideki yavaşlama ortada iken onların da bu yükü fiyatlarına yansıtma şansları yoktur. Kısa dönemde görülecek bu olumsuz etkiler dışında orta ve uzun dönemde de bazı etkileri beklemeliyiz: İşletmelerde asgari ücretin üstünde ücret alarak çalışanların da bu asgari ücret artışına paralel olarak ücret artışı beklentileri olacaktır. İşyerlerindeki ücretleme skalaları tümüyle gözden geçirilmek zorunda kalınacak ve bu durumda işletmelerin işçilik giderleri ciddi bir oranda artış gösterecektir. Bu durumu karşılayamayacak işletmelerin önünde iki yol kalacaktır. Ya ücretlerin domino etkisi ile yükselmesine müsaade etmeyerek işyerinde oluşabilecek sıkıntıları göğüslemeye çalışacak ya da işçi çıkarımına yönelecektir. Bu arada kayıt dışı işçi çalıştırılması ya da başta Suriyeli mülteciler olmak üzere yabancı işçi çalıştırılması artacaktır."

AB ile Türkiye'nin KOBİ'leri farklı

Asgari ücret artışı ile ilgili tartışmalarda AB ülkelerinde uygulanan asgari ücretler ile Türk KOBİ'lerinin karşılaştırılmasının da yanlış olduğunu vurgulayan Uğurtaş, "AB'de uygulanan KOBİ tanımı ile Türkiye'de uygulanan KOBİ tanımına baktığımızda ciroasal anlamda ciddi farkların olduğunu görürüz. AB'ye üye olan 28 ülkenin oluşturduğu grup ile Türkiye'nin ölçeksel işletme dağılımı arasında önemli farklar vardır. Ayrıca çalışanların işletme dağılımına baktığımızda Türkiye'de KOBİ'lerin yarattığı istihdamın yüzde 93,6'sının 0-9 arasında çalışanı olan mikro işletmelerde toplandığını görürüz. AB ile Türkiye arasında asgari ücret karşılaştırılmasının yapılması nicelik olarak yanlıştır. Bir başka yanlış algı da Türkiye'deki KOBİ'lerin kar marjının AB ülkelerindeki KOBİ'lerin kar marjından yüksek olduğunu söylemektir. Ölçek ekonomisi gerçekleri içinde bakıldığında Türk KOBİ'lerinin elde ettiği kar tutarları, AB ülkelerindeki KOBİ'lerin elde ettikleri

kar tutarları yanında oldukça küçüktür. Örneğin AB KOBİ tanımı içinde küçük işletme tanımında 10 milyon Euro limiti vardır. 10 milyon Euro, günümüz döviz kuru içinde değerlendirildiğinde 30 milyon TL sınırını aşmaktadır. Oysa Türkiye'nin KOBİ tanımındaki küçük işletme tanımının limiti 8 milyon TL'dir. Türk KOBİ'si yüzde 10 kar marjı ile çalışsa elde edeceği tutar 800 bin TL civarındayken, AB KOBİ'si yüzde 5 kar marjı ile çalışsa bile elde edeceği tutar 1,5 milyon TL'nin üstündedir. Ayrıca, KOBİ'lerin de üretimine direkt etki eden temel girdilerde ve değişken faktörlerde, Türkiye'deki fiyatlamaların ve maliyetlerin pek çok AB ülkesinden de yüksek olduğu göz ardı edilmemelidir. Diğer yandan, Türk KOBİ'lerinin finansal kredi imkanlarına ulaşım, Ar-Ge ve inovasyona yatırım ya da sektörel destekler çeşitliliği ve miktarları açısından AB KOBİ'lerinin gerisinde kaldığı unutulmamalıdır" diye konuştu.

Yük ve görev dağılımları tartışılmalı

Asgari ücret artışının bir başka yansımalarının da kıdem tazminatları üzerinde olacağını belirten Uğurtaş, konuyla ilgili sözlerini şöyle sürdürdü:

"Asgari ücret farkı, 5 yıllık bir çalışan için işverene kıdem tazminatında yüzde 30'a yakın yük getirecektir. Ülkemizde hem işveren hem de çalışan açısından yaşanan kıdem tazminatı sorunları daha da ağırlaşacaktır. Ayrıca, asgari ücret uygulamaları hususunda sektörel bir bakış açısının da getirilmesi gerekmektedir. TCMB verilerine göre imalat sanayiinde çalışanlar arasında en çok asgari ücret geliri; istihdamın yüzde 50'si ile giyim imalatında, yüzde 46,7 ile tekstilde, yüzde 43,2 ile de mobilya sektöründedir. Bu artış eğer doğrudan işveren üzerine fatura edilirse, bu karar bazı sektörlerin yaşam damarlarını kesmiş olacaktır.

Elbette bu tartışmalar içinde, asgari ücretin artmasının orta ve uzun vadede olumlu sonuçlarından da söz etmek mümkündür. Asgari ücretlilerin tüketim eğilimi artarak, talep artışına paralel iç pazarda kıpırdanma olabilir.

Talep artışı, büyüme ivmemizi pozitif yönde etkileyebilir. Büyüme ivmesi pozitif gelişirse istihdama etki yapabilir. Bu etkiler vergi tahsilatı yolu ile kamu ekonomisine yansiyabilir. Ancak görüleceği üzere tüm bu etkiler ancak orta ve uzun vadede ortaya çıkabilecek etkilere. Oysa alınacak bir karar ile yılbaşında uygulamaya konacak bu artışın özel sektör tarafından taşınması mümkün değildir.

Kısa dönemde oluşabilecek bu olumsuzlukları ortadan kaldırmak için devletin bu yükü özel sektörün üzerine vermemesi gereklidir. Devletin bu yükü taşıma süresi ise yapısal reformların yapılması için belirlenecek takvimle paralel olarak belirlenmelidir. Reform takvimi açık ve kapsamlı bir biçimde açıklanmalı, yapısal reformlar yolu ile iş ve çalışma ortamının iyileşmesine paralel olarak yük ve görev dağılımları tekrar tartışmaya açılmalıdır."

'Eğer Türk olsaydım karamsar olurdum'

Uluslararası Şeffaflık Örgütü Başkanı Cobus de Swardt, "Eğer Türk olsaydım karamsar olurdum" dedi

Dünya ekonomisinin en büyük 20 ülkesini içeren G20 hükümetleri, dünyada her yıl aklanan 2 trilyon dolar kara para yolsuzluğu ile mücadele etme konusunda verdikleri sözü tutmadı. Yasadışı kazanılan kara para ülkelerdeki yasalardan elde edilen gizlilikle aklanabiliyor.

Sözcü Gazetesi'nde yer alan habere göre; yolsuzlukla mücadeleye liderlik eden bir sivil toplum kuruluşu olan Uluslararası Şeffaflık Örgütü geçtiğimiz yıl G20'ye bu gizlilikleri sonlandırması için büyük baskı yaptı. G20 ülkeleri Avustralya'nın Brisbane kentindeki zirvede bu konuda vaatle bulunarak 10 temel ilke belirledi. Uluslararası Şeffaflık Örgütü, aradan geçen bir yılda ülkelerin bu konudaki çabalarını ortaya koymak amacıyla "Paravan Şirketler Küresel Raporu" adlı araştırmayı hazırladı. Türkiye'nin başkanlığında Antalya'da bir araya gelecek G-20 toplantısı öncesinde açıklanan rapora göre, İngiltere dışında hiçbir ülke bir adım atmadı. Türkiye ise sadece gizliliğin tanımını yapmakla yetindi.

Duraklama dönemine girdi

Rapor hakkında geniş bilgi vermek amacıyla bir grup gazeteci ile bir araya gelen Uluslararası Şeffaflık Örgütü Başkanı Cobus

de Swardt, çarpıcı açıklamalarda bulundu. Son 5 yıldır Türkiye'nin tüm göstergelerde düşüş kaydettiğini belirten Swardt, "Eğer Türk olsaydım karamsar olurdum" dedi. Türkiye'nin basın özgürlüğü sıralamasındaki yeri, Twitter Şeffaflık Raporu'na göre sansürde dünyada birinci sırada yer alıyor olması, Dünya

Bankası'nın 'İş Yapma Kolaylığı' raporuna göre bu yıl 189 ülke arasında 55'inci sıraya gerilemesi gibi önemli göstergeleri değerlendiren Swardt, "Son 5 yıllık dönemde duraklama görüyoruz. İnsan hakları ihlalleri görüyoruz. Sokaktaki insanın yolsuzluk konusunu ne kadar önemseydiği önemlidir. 'Çalışıyorlar ama çalışıyorlar' algısının sonuçları herkes için yıkıcı olur" diye konuştu.

Durum kötüye gidiyor

Konuşmasında Türkiye'de devlet medyasının hükümet medyası haline dönüştüğünü ifade eden Swardt, şunları söyledi: "Gelişen ülkelerde ekonominin rekabetçi olmasının, herhangi bir çıkar uğru- na veya yakınlar- a kaynak yaratmadan dağıtılması önemlidir. Aksi halde ülke rekabetçi olamaz. İhaleler açık ve kanunlara uygun yapılmalı."

Uluslararası Şeffaflık Örgütü'nün Türkiye Başkanı Oya Özarslan ise 2014'te yayımlanan Uluslararası yolsuzluk algısı endeksine dikkat çekerek, "Türkiye'nin puanı 50'den 45'e düşerken, sıralamada 175 ülke arasında 64'üncü oldu. Bu durum kaygı veriyor. Yabancı yatırımcı için 50 puan kritiktir. Türkiye bir yıl içinde 5 puan birden düştü" dedi.

Türkiye ev ödevlerini yapmadı

Cobus de Swardt, G-20 ülkeleri gizli sorumluların ortaya çıkarılabilmesi için yasal düzenleme yapacakları sözünü vermelerine rağmen, 12 ayda İngiltere hariç 19 ülkenin hiçbir şey yapmadığını ortaya koydu. Türkiye'de ise sadece gizliliğinin tanımının yapıldığı görüldü. Türkiye, 'risklerin belirlenmesi ve azaltılması, gerçek sorumlular konusunda doğru bilgi edinme' gibi 10 önemli ilkenin 9'unda sınıfta kaldı. Swardt, şunları söyledi: "G20 güzel konuşmaların yapıldığı bir kulüp gibi görünmek yerine, yolsuzlukla mücadele de dahil olmak üzere, verdiği sözleri tutmalıdır. Hukuki yapısını güçlendirmek için bir şekilde çaba gösteren tek ülke bulduk: İngiltere. 15 ülkede ise ortalama veya zayıf bir hukuki yapı bulunmaktadır. Daha da vahimi, küresel ölçekte büyük finansal oyuncu ülkeler, örneğin Avustralya, Kanada ve ABD de dahil, zayıf kategoridedir. Brezilya ve Güney Afrika

gibi iki ülke gerçek lehtarlık konusunda hukuki bir tanım dahi getirmedi."



Bu paranın nereden geldiği belli değil: Tam 13 milyar dolar

Türkiye'ye yönelik "kaynağı belirsiz" döviz girişleri, yılın ilk dokuz aylık döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 52 artışla 13 milyar doları da aştı.

Merkez Bankası verilerine göre, ödemeler dengesinin "kaynağı belirsiz giriş" olarak nitelendirilen "net hata noksan" kalemi, Eylül ayında 1,98 milyar dolar ile 2,0 milyar dolara yakın arttı.

Bu artışla, yılın ilk dokuz ayındaki "kaynağı belirsiz girişler"ın toplamı, geçen yılın aynı dönemindeki 8,87 milyar dolarlık girişin yüzde 52 gibi yüksek oranda üzerine çıkarak, 13,44 milyar dolara ulaştı.

Cari dengede yılın ikinci fazlası

Cari işlemler dengesi de, kaynağı belirsiz girişlerin 2,0 milyar dolara dayandığı Eylül ayında, Ağustos ayından sonra, 95 milyon dolar ile bu yıl ikinci kez fazla verdi. Merkez Bankası, 1,17 milyar dolar kaynağı belirsiz döviz girişinin yaşandığı Ağustos verisini 27 milyon dolar fazlaya revize etti. Cari dengede önceki fazla 2009 Ekim ayında verilmişti.

Merkez Bankası'nın ödemeler dengesi verilerine göre, Türkiye ekonomisinin "yumuşak karnı" olarak



da nitelendirilen 12 aylık cari işlemler açığı da 40,57 milyar dolar oldu. Merkez Bankası açıklamasında, dış ticaret açığının bir önceki yılın aynı ayına göre 2,54 milyar dolar azalarak 2,53 milyar dolara düşmesinin yanında altın kaleminde, bir önceki yılın Eylül ayında 648 milyon dolar net ithalat olurken, bu yılın aynı ayında 520 milyon dolar net ihracat gerçekleşmesinin de fazla verilmesinde etkili olduğu belirtildi.

S&P'den Türkiye'nin kredi notuna teyit

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's, Türkiye'nin kredi notunu 'BB+', not görünümünü ise 'negatif' olarak teyit etti.

Kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's (S&P) Türkiye'nin kredi notuyla ilgili açıklama yaptı. Kuruluş Türkiye'nin yabancı para cinsinden BB+ olan notunu ve negatif görünümü teyit etti. Ekonomistler S&P'nin değişime gitmesini beklemiyordu. S&P'den yapılan açıklamada şöyle denildi:

"Türkiye'nin esnek döviz kuru ve bankacılık sisteminin gelecekteki dış şokları absorbe etmeye yardım edeceğini öngörüyoruz. Bu nedenle Türkiye'nin yabancı para cinsinden kredi notlarını BB+/B ve yerel para cinsinden notlarının BB-/A-3 olarak teyit ediyoruz."

Görünüm, dış finansmanın daha pahalı, kurumsal kontrol ve dengelerin daha da kötüleşeceği alternatif senaryo risklerini dikkate alıyor.



Görünümün negatif olarak devam ediyor-Global ekonomik ortamda belirsizlik, Fed faizlerinde artış Türkiye'de reel faizleri artırabilir. Reel faizde artış yabancı yatırımcıların Türk borçlanma kağıtlarına ve hisse senedi piyasalarına yatırım iştahlarını azaltabilir.

Kuruluş 8 Mayıs'ta yaptığı değerlendirmede de yabancı para cinsinden olan nota dokunmamış, ancak yerel para cinsinden kredi notunu BBB'den BBB'-ye düşürmüş, görünümü negatifte tutmuştu.



Cari işlemler 6 yılın ardından fazla verdi

TCMB verilerinden derlenen bilgiye göre, geçen yılın Eylül ayında 2 milyar 365 milyon dolar açık veren cari işlemler hesabı, bu yılın Eylül ayında 95 milyon dolar fazla verdi. Ağustos ayı hesabı da revize edildi.

Türkiye'nin cari işlemler hesabı, Eylül'de 6 yılın ardından 95 milyon fazla verirken, yıllıklandırılmış cari işlemler açığı 40 milyar 569 milyona indi.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verilerinden derlenen bilgiye göre, geçen yılın Eylül ayında 2 milyar 365 milyon dolar cari açık veren cari işlemler hesabı, bu yılın Eylül ayında 95 milyon dolar fazla verdi. Bir önceki dönemde Ağustos ayı için 163 milyon dolar açık olarak açıklanan cari işlemler hesabı, bu dönemde 27 milyon fazla olarak revize edildi. Böylece cari işlemler hesabı aylık bazda 2009 Ekim döneminden bu yana iki ay üst üste cari fazla verdi. Ekim 2009'da 629 milyon dolar cari fazla verilmişti.

Oniki aylık cari işlemler açığı ise 43 milyar 29 milyon dolardan 40 milyar 569 milyon dolara gerileyerek, 2010 Ekim'den bu yana gördüğü en düşük düzeye indi.

Dönemin Ekonomi Bakanı'nın değerlendirmesi

Dönemin Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, cari açığın yıl sonunda 35 milyar dolar seviyesine gerileyeceğini tahmin ettiklerini bildirdi.

Zeybekci, yazılı açıklamasında, Eylül ayı ödemeler dengesi verilerini değerlendirdi.

Türkiye'nin 6 yıl aradan sonra ilk kez cari fazla verdiğinin altını çizen Zeybekci, yapılan revize ile Ağustos'ta hesaplanan açığın da fazlaya dönüştüğünü, bununla beraber 2 ay üst üste cari fazla

verilmiş olduğunu belirtti.

Türkiye'nin 9 aylık cari açığında yüzde 18,9'luk bir azalma görüldüğüne dikkati çeken Zeybekci, geçen yıl 9 ayda 31,51 milyar dolar olan cari işlemler açığının bu yılın aynı döneminde 25,56 milyar dolara gerilediğini kaydetti. Böylelikle cari açığın GSYH'ye oranının yıl sonunda yüzde 5'ler seviyesine, hatta daha da aşağısına inebileceğini gördüklerini belirten Zeybekci, bunun Türkiye ekonomisi için son derece olumlu bir gelişme olduğunu bildirdi.

Cari işlemler hesabındaki açığın, geçen yılın aynı dönemine göre 5,95 milyar dolar azaldığının altını çizen Zeybekci, açıklamasında şu görüşlere yer verdi:

"Cari açığımızdaki azalışta dış ticaret açığımızda görülen yüzde 18,2'lik azalma etkili olmuştur. 2014 yılının ilk 9 ayında 45 milyar 485 milyon dolar açık veren dış ticaret dengesi kalemi, bu yılın aynı döneminde 37 milyar 198 milyon dolar açık verdi. Ekonomi Bakanlığı olarak, 2015 yılında parite ve emtia fiyatlarındaki düşüş kaynaklı olarak küresel ticarete daralma gerçekleşeceğini öngörmüştük. Tüm dünyada görüldüğü gibi Türkiye'nin de hem ihracatında hem de ithalatında düşüşler görülüyor. Ancak hükümet olarak Ekonomi Bakanlığı eliyle aldığımız önlemler ve Türk ihracatçısının büyük özverisi sayesinde ihracatımızdaki düşüş, ithalatımızdaki düşüşten çok daha yavaş olmaya devam ediyor. Dış ticaret dengemizde özellikle son 2 ayda görülen hızlı

düşüşün önümüzdeki aylarda da devam edeceğini ve bu sayede cari açığımızın yıl sonunda 35 milyar dolar seviyesine gerileyeceğini tahmin ediyoruz. Kamuoyunun bilmesini isteriz ki şu ana kadar geçen süreçte elde ettiğimiz sonuçlar beklentilerimizle birebir uyumlu. Dünya ticaretindeki gelişmeleri anlık olarak izliyor ve öngör-düğümüz risklere karşı önlemlerimizi alıyoruz.”

Yabancı yatırımlar Türk ekonomisine güvenin arttığının bir göstergesi

Zeybekci, cari açık düşmeye devam ederken cari açığın finansman kalitesinin arttığını, 2014 yılının 9 ayında 9,5 milyar dolar olan doğrudan yabancı yatırımlar girişinin 2015’in aynı döneminde yüzde 32,3 artarak 12,6 milyar dolar seviyesine ulaştığını ifade etti. Bu rakamın 2014 sonunda 12,7 milyar dolar seviyesinde olduğunu hatırlatan Zeybekci, yıl sonunun bunun çok daha üzerinde bir doğrudan yabancı yatırım girişi ile kapatılacağını belirtti.

Cari açığın finansmanında net doğrudan yabancı yatırımların payının 2014 sonunda yüzde 12 düzeyinde iken bu rakamın 9 ayda yüzde 34’ler seviyesine yükseldiğine işaret eden Zeybekci, şunları kaydetti:

“Dolayısıyla 2015 bizim için hem cari açığımızın düştüğü, hem de finansman kalitesinin çok daha sağlamlaştığı bir yıl olmaktadır. Küresel durgunluk ve politik baskılara rağmen uygulanan doğru politikalar sayesinde Türkiye’ye gelen doğrudan yabancı yatırımların hızlanarak artması, Türk ekonomisine küresel anlamda güvenin arttığının bir göstergesidir. Türkiye’nin yakalamış olduğu istikrar ortamıyla birlikte önümüzdeki dönemde bu güven daha da artacak, Türkiye, büyüme performansını güçlü bir şekilde sürdürmeye, üretimini, ihracatını, istihdamını, yabancı yatırımlar açısından cazibe merkezi olarak yatırımlarını artırmaya devam edecektir.”

Hazine 3.7 milyar lira açık verdi

Hazine nakit dengesi, Ekim’de 19 milyar 891 milyon lira fazla, Ocak-Ekim döneminde ise 3 milyar 656 milyon lira açık verdi.

Hazine Müsteşarlığı, Ekim ayına ilişkin nakit gerçekleşmelerini açıkladı. Buna göre, Ekim’de Hazine’nin nakit gelirleri 50 milyar 746 milyon lira, nakit giderleri ise 35 milyar 490 milyon lira oldu. Faiz dışı giderler 32 milyar 792 milyon lira, faiz giderleri ise 2 milyar 698 milyon lira olarak gerçekleşirken, faiz dışı dengede 17 milyar 953 milyon lira fazla oluştu.

Nakit dengesi geçen ay 19 milyar 891 milyon lira fazla verdi. Kur farklarından kaynaklanan azalış kayıtlara 341 milyon lira olarak geçerken, devirli-garantili borç geri dönüşleri 630 milyon lira olarak hesaplandı. Kasa/banka net hesabı da 19 milyar 189 milyon lira arttı.

Ocak-Ekim dönemi

Bu yılın Ocak-Ekim döneminde Hazine’nin nakit gelirleri 386 milyar 107 milyon lira, nakit giderleri 401 milyar 186 milyon lira oldu.

Faiz dışı giderler 355 milyar 861 milyon lira, faiz giderleri ise 45 milyar 325 milyon lira olarak gerçekleşti. Faiz dışı dengede ise 30 milyar 246 milyon lira fazla oluştu.

Bu dönemde nakit dengesi 3 milyar 656 milyon lira açık verdi. Kur farklarından kaynaklanan artış 2 milyar 141 milyon lira olarak hesaplanırken, devirli-garantili borç geri dönüşleri 1 milyar 440 milyon lira oldu. Kasa/banka net hesabı da 17 milyar 509 milyon lira arttı.

1 milyon 52 bin kişi takipte

Türkiye Bankalar Birliği’nin hazırladığı rapora göre, bireysel kredi veya kredi kartı borcundan dolayı yasal takibe girenlerin sayısı, geçen yılın ilk 9 ayına göre yüzde 4 oranında artarak 1 milyon 52 bin kişiye yükseldi. Bireysel kredi veya bireysel kredi kartı borcundan dolayı yasal takibe intikal etmiş kişi sayısı yüzde 4 artarak 1 milyon 52 bin kişiye ulaştı.

Türkiye Bankalar Birliği Risk Merkezi’nin, Negatif Nitelikli Bireysel Kredi ve Kredi Kartı Eylül 2015 Raporu’na göre, aynı yıl içinde birden fazla kaydı bulunan kişilerin bir kez sayılmasıyla elde edilen veriler dikkate alındığında bireysel kredi borcundan dolayı yasal takibe intikal etmiş kişi sayısı geçen yılın ilk dokuz ayına göre yüzde 10 artarak, 2015’in ilk dokuz ayında 558 bin kişi oldu.



Enflasyon 6 ayın zirvesinde Hedef yine tutmayacak

Tüketici Fiyat Endeksi, Ekim'de beklentilerin üzerinde yüzde 1,55 arttı. Yıllık enflasyon yüzde 7,58 oldu. Aylık bazda enflasyon 6 ayın zirvesinde gerçekleşti. Yıllık oran baz etkisi nedeniyle yüzde 7,95'ten 7,58'e geriledi.



Tüketici Fiyat Endeksi, Ekim'de gıda fiyatları ve yeni sezon ürünlerinin giyim ve ayakkabıda çift haneli yükselmesiyle yüzde 1,55 beklentilerin üzerinde arttı.

Tüketici fiyat endeksi (TÜ-FE) Ekim'de beklentilerin üzerinde yüzde 1,55 arttı, yıllık enflasyon yüzde 7,58 oldu. Aylık bazda enflasyon 6 ayın zirvesinde gerçekleşti.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) açıkladığı verilere göre enflasyon yıllık bazda baz etkisi nedeniyle yüzde 7,95'ten yüzde 7,58'e sınırlı geriledi.

Büyük artış giyimde

TÜFE Ekim'de gıda fiyatları ve yeni sezon ürünlerinin giyim ve ayakkabı kaleminde çift haneli yükselişe neden olmasıyla yüzde 1,55 ile 1,35 olan beklentilerin üzerinde arttı. Analistler çekirdek enflasyonda yükseliş baskısının devam etmesinin enflasyon hedeflemesi açısından risk unsuru olmayı sürdürdüğüne dikkat çekiyorlar.

Bir diğer taraftan ise uluslararası piyasalarda gerileyen enerji fiyatlarının da desteğiyle 2014 Ekim ayında elektrik ve doğalgazda yüzde 9 zam yapılmasına karşın bu yıl bir artış yapılmamasının yıllık enflasyondaki düşüşün ana belirleyicisi olduğunu belirtiyorlar.

Verilere göre, Ekim'de aylık bazda en yüksek artış yüzde 11,43 ile giyim ve ayakkabı grubunda gerçekleşti. Ulaştırma yüzde 1,4, ev eşyasında yüzde 1,39, çeşitli mal ve hizmetlerde yüzde 1,05, eğitimde yüzde 1,03, gıda ve alkolsüz içecekler grubunda yüzde 0,76 artış oldu. Ekimde sadece alkollü içecekler ve tütün grubunda yüzde 0,01 oranında düşüş gerçekleşti.

TÜFE'de, bir önceki yılın aynı ayına göre bakıldığında yıllık en fazla artış yüzde 13,77 ile lokanta ve oteller grubunda oldu.

Zam olmadı, etki düştü

İş Yatırım Ekonomisti Muammer Kömürcüoğlu, "Ekim'de giyim ve ulaştırma, enflasyonu yukarı çekerken, geçen yıl aynı dönemde yapılan elektrik ve doğalgaz zamlarının bu yıl yapılmaması, baz etkisi nedeniyle yıllık enflasyonun yüzde 7,58'te kalmasını sağladı.

Çekirdek enflasyon göstergelerindeki yükselişin ve enflasyon momentumundaki bozulmanın sürmesi aylık enflasyondaki sürprizden çok daha önemli" dedi.

Öte yandan Merkez Bankası (TCMB) yıl sonu enflasyon tahminini 2015 için TL'deki değer kaybı nedeniyle bir puanlık artışla yüzde 7,9'a yükseltmişti.



FED Başkanı'ndan faiz açıklaması

Türkiye'nin değeri 83 milyar dolar eridi

Suriye'deki iç savaşın etkisi ve PKK ile çatışmalar, geçen yıl 751 milyar dolar alan Türkiye'nin marka değerini bu yıl 668 milyar dolara indirdi. Dünya çapında marka değeri ölçümleri yapan bağımsız kuruluş Brand Finance'in 2015 raporuna göre, Türkiye ilk 20 içinde en fazla değer kaybeden üçüncü ülke.

Marka değeri en yüksek ülkeler arasında ABD ilk sırada yer alırken, ilk 20 içinde bulunan Rusya geçen yıla göre yüzde 31, Brezilya yüzde 17 değer kaybına uğradı. Bu iki ülkeden sonra geçen yıla göre en fazla değer kaybına uğrayan ülke, yüzde 11'le Türkiye oldu. ABD, yatırım çeken bir ülke olarak dünya çapında ihracat yapan şirketleri, özellikle küresel çapta piyasayı domine eden müzik ve eğlence endüstrisiyle başı çekiyor. Listede ikinci sırada yer alan Çin, geçen yıla göre yüzde 1'lik değer kaybına uğradı. Büyümenin yavaşlaması ve borsada yaşanan türbülans değer kaybının en önemli sebepleri oldu.

Suriye faktörü

Suriye'deki iç savaşta Şam rejiminin yanında yer alan ve Ukrayna'ya askeri müdahalede bulunan Rusya, ilk 20 içinde en çok düşüş yaşayan ülke. Geçen yıl 1,167 milyar dolarlık marka değeri yakalayan Rusya bu yıl 810 milyar dolara düştü.

En büyük düşüşte ikinci sırada bulunan Brezilya'da gayri safi yurtiçi hasıla ikinci çeyrekte yüzde 1,9 düşüş gösterirken, yılın ilk yarısında 500 bin kişi işini kaybetti. Devlet petrol şirketi Petrobras'ta yaşanan yolsuzluk skandalı Brezilya'nın marka değerine darbe vuran en önemli etkenlerden biri oldu.

ABD Merkez Bankası (FED) Başkanı Janet Yellen, FED'in Amerikan ekonomisinin beklenen gelişmeyi göstermesi durumunda faiz artışına Aralık'ta başlayabileceğini söyledi.

Yellen, ABD Temsilciler Meclisi Finansal Hizmetler Komitesi'nde yaptığı sunumda, FED'in ABD bankalarına yönelik denetleme faaliyetleri hakkında bilgiler verdi ve soruları yanıtladı. Büyük finansal kurumların, 2008 krizinden bu yana Dodd-Frank Bankacılık Reformu sayesinde önemli ölçüde güçlendiğine işaret eden Yellen, buna karşın bazı bankaların risk yönetimi konusunda hala zorluklar yaşadığına işaret etti.

Janet Yellen, FED'in bugün finans kuruluşlarına yönelik denetleme ve düzenleme faaliyetlerinde sistemin istikrarına odaklandığını belirterek, şunları söyledi:

"Odak noktamızdaki bu dönüşüm, büyük finansal kuruluşların denetlenmesi ve düzenlenmesinde kapsamlı bir değişime ön ayak oldu. Büyük bankaların başarısız olmasından ya da batmasından kaynaklanacak ekonomik ve finansal riskleri azaltacak bir dizi yeni kriter getirdik. Ayrıca, büyük finansal kuruluşlarını, daha ileri dönük bir yaklaşımla denetlememize imkan sağlayacak bazı değişiklikler yaptık."

Bununla birlikte, FED'in daha küçük ölçekli finansal kurumlara yönelik denetleme sistemlerini de güçlendirdiğine işaret eden Yellen, bu kurumların risk oranları doğrultusunda gözetildiğini anlattı.

Aralık'ta faiz artışına gidilebilir

FED Başkanı Yellen, sunumunda para politikasına yönelik herhangi bir değerlendirme yapmazken, toplantının soru cevap kısmında FED'in ilk faiz artışına aralık toplantısında gidebileceğini ifade etti.

ABD ekonomisinin iyi durumda olduğunu ve işgücü piyasasındaki atıl kapasitenin azaldığını, ancak faiz artışı için henüz herhangi bir karar alınmadığını ifade eden Yellen, şu değerlendirmeyi yaptı:

"Ekim toplantısında küresel finansal ve ekonomik şartlara yönelik aşağı yönlü risklerin azaldığı sonucuna vardık. Federal Açık Piyasa Komitesi (FOMC) ekonominin işgücü piyasasında ek iyileşmeyi ve yüzde 2 enflasyon hedefini destekleyecek derecede büyümeyi sürdürmesini bekliyor."



İmalat sanayinde durağanlık Ekim'de de sürdü

Türkiye İmalat Sanayi Satınalma Yöneticileri Endeksi (PMI) verilerine göre, Eylül ayına kıyasla hız kesmekle birlikte, imalat sektörünün faaliyet koşullarındaki bozulma dördüncü çeyreğin başında da devam etti.

Türkiye İmalat Sanayi Satınalma Yöneticileri Endeksi (PMI) anket verilerine göre, Eylül ayına kıyasla hız kesmekle birlikte, imalat sektörünün faaliyet koşullarındaki bozulma dördüncü çeyreğin başında da devam etti.

Türkiye İmalat Sanayi Satınalma Yöneticileri Endeksi (PMI) anket verilerine göre, Eylül ayına kıyasla hız kesmekle birlikte, imalat sektörünün faaliyet koşullarındaki bozulma dördüncü çeyreğin başında da devam etti.

Markit'in İstanbul Sanayi Odası (İSO) için hazırladığı Türkiye PMI, Eylül ayındaki 48.8 düzeyinden Ekim'de 49.5'e yükselmesine karşın, Türk imalat sanayi sektörünün faaliyet koşullarında çok hafif bir bozulma yaşandığına işaret etti. 2015 yılı içerisinde sekiz kez eşik değer 50'nin altında kalan PMI endeksi son ölçüme göre

yılın ortalamasına yakın düzeylerde bulunuyor .

Markit Kıdemli Ekonomisti Trevor Balchin, İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat PMI anketi hakkında yaptığı değerlendirmede, "Son anket sonuçları yavaşlamanın ılımlı olduğunu gösterse de Türk imalat sektöründeki durağanlık Ekim'de devam etti. Ay içerisinde imalat üretimi ve yeni siparişler sınırlı da olsa gerilerken yeni ihracat ve istihdamda artış kaydedildi. Türk Lirası'nda Ekim ayında yaşanan ılımlı değer kazancı enflasyon baskılarını kısmen azalttı. Ancak enflasyon baskılarının halen güçlü olduğu gözleniyor" dedi.

Üretim Ekim'de de azaldı

"Türk imalatçılar üretimlerini Ekim ayında da azalttı" denilen Markit verilerine ilişkin açıklamada, "Ancak, Eylül ayında gerçekleşen keskin

Sanayi üretimi sabit kaldı

Sanayi üretimi Eylül ayında bir önceki aya göre değişmedi ve yüzde 2,8 oranında arttı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Eylül 2015 'Sanayi Üretim Endeksi'ni açıkladı. Buna göre, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi bir önceki aya göre aynı kaldı. Bir önceki yılın aynı ayına göre ise yüzde 2,8 arttı.

Sanayinin alt sektörleri (2010=100 temel yılı) incelendiğinde, 2015 yılı Eylül ayında bir önceki aya göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 3,1 ve imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 0,2 azalırken elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 2,2 arttı.

Sanayinin alt sektörleri (2010=100 temel yılı) incelendiğinde, 2015 yılı Eylül ayında bir önceki yılın aynı ayına göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 9,2 azalırken, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 3,2 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 6,0 arttı.

Ana sanayi grupları (MIGs) sınıflamasına göre, 2015 yılı Eylül ayında bir önceki aya göre en yüksek azalış yüzde 6,3 ile dayanıklı tüketim malı imalatında gerçekleşti.

İmalat sanayi alt sektörleri incelendiğinde, 2015 yılı Eylül ayında bir önceki aya göre en yüksek azalış yüzde 13,1 ile bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatında gerçekleşti. Bu azalışı, yüzde 12,5 ile kok kömürü ve rafine edilmiş petrol ürünleri imalatı, yüzde 6,4 ile mobilya imalatı takip etti.

İmalat sanayi alt sektörleri incelendiğinde, 2015 yılı Eylül ayında bir önceki aya göre en yüksek artış yüzde 15,1 ile diğer ulaşım araçlarının imalatında gerçekleşti.

düşüşe kıyasla imalat üretimindeki daralma hızının Ekim'de belirgin bir şekilde yavaşladığı gözlemlendi" denildi ve eklendi:

"Üretimlerini azaltan firmalar, gerilemenin genellikle talep ve yeni siparişlerdeki azalmadan kaynaklandığını belirttiler. Bazı firmalar ise üretim düşüşünü zorlu piyasa koşullarına bağladılar. Yeni siparişler Ekim ayıyla birlikte üst üste onuncu kez azalmakla birlikte bu düşüşün büyük ölçüde iç piyasadaki zayıflıktan kaynaklandığı ve yeni ihracat siparişlerinde artışın üst üste üç aydır devam ettiği görüldü. Yeni ihracat siparişlerindeki artış hızı ılımlı ve bir önceki ayinkine yakın gerçekleşti."

Birikmiş işler Ekim'de de azaldı

Tamamlanmış projelerin yerine alınan yeni iş hacmindeki zayıflığın yansıması olarak Türk imalatçıların ellerinde bulundurdıkları birikmiş işlerin Ekim'de de azaldığı vurgulanan açıklamada, "Birikmiş işlerdeki düşüş son ankette hız kesmiş olmakla birlikte olumsuz eğilimin

son on bir aydır devam ettiği gözlemlendi. Yeni siparişlerdeki düşüşün etkisiyle Türk imalatçıları girdi stoklarını Ekim'de de azaltmaya devam etti. Buna paralel olarak, firmaların satın alma faaliyetleri de sınırlı olmakla birlikte geriledi" denildi ve şöyle devam edildi:

Maliyet ve ürün fiyatlarında artış

"Üretim öncesi envanterlerin Ekim'deki düşüşü, Ocak ayından bu yana gözlenen en sert hızda gerçekleşti. Üç ay aradan sonra Eylül'de artış kaydeden nihai ürün stokları da Ekim ayında geriledi.

İmalat sanayi istihdamındaki artış bu yılın Şubat ayından beri gözlenen en güçlü artış olarak kayda geçti. Fiyat cephesinde Ekim ayı anketi hem girdi maliyeti hem de nihai ürün fiyatlarında kayda değer artışa işaret etti. Ancak her iki grupta da enflasyon önceki aya göre azaldı. Ekim boyunca lirada yaşanan sınırlı değer kazancının girdi fiyatları enflasyonundaki gerilemede etkili olduğu gözlemlendi."

e-Tebliğat uygulaması için geri sayım

e-Tebliğat uygulaması 1 Ocak'ta yürürlüğe girecek, kademeli geçiş olmayacak. Uygulama ile yaklaşık 115 milyon lira devletin kasasında kalacak. Bu sayede hız ve etkinlik artacak, tebliğat ulaşımında sorun olmayacak.



Dönemin Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, e-Tebliğat uygulamasının 1 Ocak 2016 tarihinde yürürlüğe gireceğini, kademeli geçişin olmayacağını bildirdi. Şimşek, uygulama ile yaklaşık 115 milyon liranın devletin kasasında kalacağını ifade etti. Mükelleflere yönelik bildirim ve tebliğatların elektronik yolla, hızlı ve etkin yapılmasını sağlayacak e-Tebliğat uygulaması 1 Ocak'ta hayata geçecek. Bu sayede hız, etkinlik ve verimlilik artarken, tebliğatların ulaşım sorununun da ortadan kalkması hedefleniyor.

Konuya ilişkin açıklamalarda bulunan Şimşek, Gelir İdaresi Başkanlığının (GİB), söz konusu uygulama ile tebliğatlarını mükelleflere elektronik ortamda göndereceğini söyledi. Şimşek, halen kullanılan internet vergi dairesi içinde her mükellefin bir hesabının olacağını ve tebliğatların, bu sistem üzerinden ulaştırılacağını kaydetti.

Tebliğat yapıldığında, mükellefin sisteme kayıtlı cep telefonuna veya e-mail adresine de bildirim gideceğini anlatan Şimşek, "Mükellefler böylece, sistem üzerinden kendilerine tebliğat geldiğinden haberdar olacak. Mükellefler tebliğata baktığı zaman GİB'in bundan otomatik haberi olacak ve böylece tebliğatın kişiye iletildiğinden

emin olunacak. Ayrıca mükellef buraya baksın veya bakmasın, belirli bir gün sonra tebliğat yapılmış sayılacak" dedi.

e-Tebliğat akıllı telefonlarda da olacak

iPhone, iPad ve Android özelliği taşıyan tüm akıllı telefonlara GİB'in mobil uygulamalarının yüklenebileceğini belirten Şimşek, bu sayede mükelleflerin tebliğatlara daha rahat ulaşabileceğini bildirdi. Şimşek, böylece "tebliğatı almadık, ulaşmadık" gibi gerekçelerin ortadan kalkacağını ifade etti.

e-Tebliğat uygulamasıyla, gönderimlerle ilgili her aşamanın kayıt altına alınacağını da anlatan Şimşek, bu sayede GİB ve mükellef açısından ispat yükümlüğünün de kolaylaşacağını kaydetti. Şimşek, uygulamanın 1 Ocak 2016'da yürürlüğe gireceğini, kademeli geçişin olmayacağını bildirdi.

115 milyon lira devletin kasasında kalacak

Uygulamanın maddi boyutuna da dikkati çeken Şimşek, bu sayede yaklaşık 115 milyon liranın devletin kasasında kalacağını bildirdi. GİB'in 1 Ocak'a kadar uygulama hakkında mü-

e-Arşiv, özellikle kayıt dışı ekonomiyi azaltmada ve naylon fatura gibi dolandırıcılık suçlarının önlenmesinde etkili rol oynayacak. Milyarlarca sayfa kağıt tasarrufu, daha az karbon salınımı gibi avantajlar da sağlayacak.

kellefleri bilgilendirici çalışmalar yürüteceğini, bu kapsamda kamu spotlarının hazırlanacağını dile getiren Şimşek, akademisyenlerden alınan destekle üniversite öğrencilerinin de bilgilendirileceğini ifade etti.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, kurumlar vergisi mükellefleri ile gelir vergisi mükelleflerinden ticari, zirai ve mesleki yönden kazanç elde edenlerin e-Tebligat sistemini kullanmalarının zorunlu olduğunu sözlerine ekledi.

e-Arşiv, Ocak 2016'da zorunlu hale geliyor

e-Arşiv özellikle kayıt dışı ekonomiyi azaltmada ve naylon fatura gibi dolandırıcılık suçlarının önlenmesinde etkili bir rol oynayacak. Milyarlarca sayfa kağıt tasarrufu, daha az karbon salınımı, mali süreçlerin hızlanması ve basitleşmesi gibi bir çok avantaj sağlayacak e-Arşiv kullanımı, 1 Ocak 2016 tarihi itibarıyla zorunlu hale geliyor. E-Dönüşüm®'ün Türkiye'deki lider ismi FIT Solutions, binlerce şirketi etkileyecek olan e-Arşiv kullanımı zorunluluğu sürecinde hem e-ticaret hem de birçok muhasebe programı ile uyumlu çalışan altyapısı ile e-Arşiv dönüşümlerinde şirketlerin yanında oluyor.

Türkiye'de hızla benimsenen e-Dönüşüm® süreci, e-Fatura, e-İmza ve e-Defter'den sonra şimdi de e-Arşiv ile gelişmeye devam ediyor. Elektronik Fatura Kayıt Sistemi (EFKS) kapsamında faturalarını elektronik ortamda oluşturma ve koruma izni alan, internet üzerinden mal ve hizmet satışı yapan, 2014 yılı gelir tablosu brüt satış hasılatı tutarı da 5 milyon TL ve üzerinde olan mükellefler, en geç 1 Ocak 2016 tarihine kadar e-Arşiv Fatura Uygulaması'na geçmek zorunda.

433 seri numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile yürürlüğe giren e-Arşiv Fatura uygulaması, Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından belirlenen standartlara uygun olarak faturanın elektronik ortamda oluşturulması, elektronik ortamda korunması, ibrazı ve raporlamasını kapsayan bir uygulama bütünü. Bu uygulamadan yararlanmak isteyen mükelleflerin ise öncelikle e-Fatura uygulamasına kayıtlı olmaları gerekiyor.

1 Ocak 2016 itibarıyla zorunlu hale gelen e-Arşiv uygulaması, süreçlerin şeffaf bir şekilde izlenebilmesinin yanı sıra, işletmelerin iş yükünü azaltırken, saklama alanı, arşivleme zorluğu gibi problemleri ortadan kaldırıp, mali tasarrufu da beraberinde getirecek. Tüm faturaların ikinci kopyalarının elektronik olması ile kırtasiye masrafları neredeyse sıfırlanırken, arşiv alanı

problemi de çözülmüş olacak.

e-Arşiv yoksa fatura naylon sayılacak

Konu hakkında görüşlerini paylaşan FIT Solutions CEO'su Koray Gültekin Bahar, "e-Arşiv özellikle kayıt dışı ekonomiyi azaltmada ve naylon fatura gibi dolandırıcılık suçlarının önlenmesinde etkili bir rol oynayacak. Dahası, eğer fatura elektronik değilse artık naylon fatura sayılacak. Elektronik olarak her fatura takip edilebilecek. 10 yıl boyunca faturaları saklayabilecek olan sistemimiz ile bu dönemde milyarlarca faturanın saklanması gerçekleştirilecek. İşletmelere büyük maddi tasarruf getirisinin yanında e-Arşiv sistemi aynı zamanda hataları azaltmada, zaman kazanmada ve işlem hızlarında büyük gelişim sağlayacak. Geliri 5 milyon TL'nin üzerindeki işletmelere zorunlu kılınması, e-Arşiv için yalnızca daha başlangıçtır ve diğer işletmeleri sınırlamamaktadır. Tüm işletmeler, kırtasiye ve işgücü masraflarından kurtulmak, ayrıca çevreci bir yol benimsemek için e-Arşiv'e geçebilirler" dedi.

Vergide tahsilat oranı yüzde 78

Devlet, yılın 9 aylık döneminde mükelleflere tahakkuk ettirilen 382 milyar 297 milyon 742 bin liralık verginin 298 milyar 269 milyon 504 bin lirasını tahsil etti. Tahsilat oranı böylelikle yüzde 78 olarak gerçekleşti.

Maliye Bakanlığı verilerine göre, devlet, yılın Ocak-Eylül döneminde mükelleflere tahakkuk ettirilen 382 milyar 297 milyon 742 bin liralık verginin 298 milyar 269 milyon 504 bin lirasını tahsil etti.

Söz konusu dönemde vergilerin yüzde 80'i sırasıyla İstanbul, Kocaeli, İzmir ve Ankara'dan toplandı. İstanbul, toplam 136 milyar 182 milyon 867 bin lira vergi tahsilatı ile devletin kasasına giren her 100 liralık verginin 45,6 lirasını tek başına karşıladı.

Kocaeli, 35 milyar 600 milyon 451 bin lirayla devletin kasasına en fazla vergi aktaran ikinci il oldu. İzmir 33 milyar 620 milyon 185 bin lirayla üçüncü, Ankara 33 milyar 403 milyon 271 bin lirayla dördüncü, Bursa 6 milyar 549 milyon 840 bin lirayla beşinci sırada yer aldı.

Söz konusu dönemde mükelleflere tahakkuk ettirilen 39 milyar 775 milyon 463 bin liralık verginin yüzde 89,5'ine denk gelen 35 milyar 600 milyon 451 bin lirasının tahsil edildiği Kocaeli, vergi tahsilat oranında ilk sırada yer alarak bu alandaki başarısını korudu.

Döviz kuru, ihracat ve ekonomideki gelişmeler

Ekonomi yazarları; sanayide yapısal değişimin, yatırım ve üretim yapısının değişmesi ile mümkün olabileceğine dikkat çekerken, cari açığın azaldığını, finansman bulmanın ise zorlaşmaya başladığını önemle vurguladılar.

İhracattaki duraklama ekonomiyi kilitleyecek

Tevfik Güngör / Dünya



Bizim ihracat gelirimizin yüzde 44'ü euro cinsi, yüzde 48'i dolar cinsi döviz.

Türkiye İhracatçılar Meclisi açıklamasına göre ilk 10 ayda ağırlık-kilogram olarak ihracatımız geçen yılki ihracatın binde 8 üzerinde.

Açık anlatım ile ihracat gelirimizin azalmasında euronun değer kaybetmesinin etkisi var ama, ilk 10 ayda miktar olarak ihracatımızda da

artış gerçekleşmedi.

İlk 10 ayda değer olarak sanayi mamulleri ihracatımızda yüzde 12,0 oranında, tarım ürünleri ihracatımızda yüzde 6,5 oranında gerileme oldu. Toplam ihracat gelirinde yüzde 14,5 payı olan otomotiv sanayi ihracatı yüzde 6,6 oranında geriledi. Toplam ihracatta yüzde 11,9 payı olan hazır giyim ve konfeksiyon sanayinin ihracat gelirindeki gerileme yüzde 10,6 oranında. İhracat geliri bakımından 3'üncü sırada yer alan elektrikli ve elektronik aletler ihracat geliri ise yüzde 7,2 oranında azaldı.

Bizim ana pazarımız zengin ülkelerdeki pazarlar. Zengin ülkeler pazarları normale dönüyor. Bu iyileşmenin rüzgarında Avrupa Birliği'ne ihracatımızda artış var. Normal olarak bunun olumlu rüzgarını hissetmemiz gerekir. Buna ek olarak hatırlanması gereken bir başka konu daha var. Euro değer kaybediyor, ama bizim ihracat gelirimizin yüzde 48'i dolar ile yapılan ihracattan kaynaklanıyor.

Dolar değerindeki hızlı artış, ihracatçıya dolar ile satışta rekabet şansı veriyor. Dolarla yapılan ihracatta TL geliri yükseliyor.

Bütün bunlara rağmen ihracatta aylık gerilemenin devam etmesi, ekonomimiz bakımından tehlikeli bir gelişmedir.

Önemlidir, çünkü döviz gelirimiz azalıyor. Önemlidir çünkü ihracata dayalı üretim artışı gerçekleşmiyor.

Türkiye İhracatçılar Meclisi yönetimi, ihracatın artırılması için yüksek katma değeri olan ihracat malları üretimine yönelmeyi öneriyor. Hükümetin ihracat ve sanayi odaklı reformlar gerçekleştirmesinin önemine değiniyor.

Bunlar önemli. Ancak bunlar bugüne kadar gündeme gelmeyen konular değil. Katma değeri yüksek üretim yapamamak sanayinin temel sorunu. Yapısal bir değişime, yenilikçi, teknolojiye dayalı üretime geçmeye bağlı. Sanayide yapısal değişim hükümetin politikalarıyla, teşvikleriyle değil, yatırım ve üretim yapısının değişmesiyle mümkün olabilecek.

Ekonomi verimli hale gelmeli

Ege Cansen / Sözcü



Aslında Türkiye'de yeni para politikası, 2012'de başladı. AKP'nin 2012'ye kadar uyguladığı politika "yüksek faiz-ucuz döviz" idi. Cari işlemler döviz açığı, GSMH'nın yüzde 10'una varınca, ekonomiyi yönetenlerde şafak attı. Babacan ve arkadaşları ekonominin rotasını "düşük faiz-pahalı döviz"e çevirdi. Bu dönüşümün gerekli olduğu, iktisatçıların

çoğunun aklı ermedi.

Koro halinde "faizler artmalıdır" diye tutturdular. 1 Kasım'dan sonra da "düşük faiz-pahalı döviz" rotasından sapılmayacağını tahmin ve temenni ediyorum. Ucuz döviz, küresel şartlar da müsait değil. Bu politikanın pratik sonucu "yavaş büyüme-düşük gelir artışı" olacaktır. Davutoğlu'dan beklentimiz ulufe dağıtması olmamalıdır. Ama kendisinden "israfa ve soyguna" karşı çıkmasını bekliyoruz. Marifet, AKP'nin ilk yıllarda yaptığı gibi "dış borçla halkın tüketimini artırmak" değil, ekonomiyi verimli hale getirmektir. Ülke dışarıya borçluysa, halkı da dışarıya borçludur.



Yol ayrımında Merkez Bankası

Uğur Gürses / Hürriyet



Artık bir yol ayrımına da gelindi; küresel koşullara ve Türkiye'nin finansal yükümlülüklerine bakılırsa böyle sürdürebilecek bir durumda değiliz. Öyleyse Merkez Bankası'nın statüsü değiştirilmeli.

Avrupa Komisyonu İlerleme Raporu, Merkez Bankası üzerindeki politik baskının bankanın bağımsızlığının ve kredibilitesinin altını

boşalttığı eleştirisi yapıyor. Komisyon, Bankanın bağımsızlığını sağlamak için daha ileri adımlar atılması gerektiğini söylüyor. Komisyona göre, Merkez Bankası'nın yasal statüsü bile yeterli güvenceyi sağlamakta yetersiz kalıyor.

Oysa içeride de, 'Milli İktisat' ya da 'kalkınmacı para politikası' gibi uydurma şablonlarla Merkez Bankası'nın statüsünün değiştirilmesi, bankanın resmi biçimde siyasetin emrine girmesi düşüncesi seslendiriliyor. Böylece Merkez Bankası'nın hem enflasyonu bir tarafa bırakarak faizleri epeyce indirmesi, hem de çeşitli kesimlere bol keseden kredi vererek parasal genişleme yapması talebi var.

Ya iddialı biçimde talep edildiği gibi Merkez Bankası'nı siyasetin emrine verecek biçimde yasal değişiklik yapılmalı. Böylece Türkiye, 'sıfır faizle' ve bol parasal genişlemeyle bunun olup olmayacağını, işleyip işlemeyeceğini, yararının mı yoksa zararının mı olacağını görmeli. Ki bana göre bunun sonu felaket.

Ya da Avrupa Komisyonu'nun da işaret ettiği

gibi Merkez Bankası'nın bağımsızlığı güçlendirilmeli, güvence altına alınmalı. Böylece bağımsızlığı güçlendirilmiş bir Merkez Bankasıyla uzun vadeli faizleri düşürme ve büyüme için çok güçlü bir destek sağlanabilecektir.

Para politikası kurumu TCMB'yi, ulaştırma hizmeti kurumu TCDD'ye benzetmeye kalkışmak aynı sonuçları yaratmaz, tersine krizin temelini atar. Kısa vadeli faizleri düşük tutmanın, uzun vadeli faizlerin yüksek olmasına yol açtığını geçmiş deneyimlerde defalarca görüldü.

Cari açık azalıyor, finansman zorlaşıyor!

Deniz Gökçe / Akşam



Cari açıktaki toparlanma zaten daha önce açıklanan dış ticaret verilerinin de etkisiyle bekleniyordu. Hatta toparlanma bir miktar beklentilerin üstüne de çıktı.

Aylık verilerin detayına baktığımızda, cari açıktaki toparlanmanın yine büyük oranda ithalattaki düşüştüğü kaynaklandığını görüyoruz. İhracat da azalmaya devam

ediyor ancak ithalatla görülen düşüş daha hızlı. İlk dokuz aylık tabloya baktığımızda da yıl genelinde benzer bir toparlanmanın sürdüğünü görüyoruz. Eylül ayı sonu itibarıyla ilk dokuz aylık cari açık geçen yılki 31,5 milyar dolar seviyesinden 25,6 milyara inerken, toparlanmada en önemli faktör ithalatın 172,7 milyardan 151 milyara inmesi olmuş.

Tablonun finansman tarafına baktığımızda Eylül'de toplam finansman dengesinin negatif

olduğunu görüyoruz. Sadece doğrudan yatırımlar kaleminde 255 milyon dolarlık ve özel sektör borçlanmasından 643 milyon dolarlık net giriş sağlanmış. Bunun dışındaki diğer finansman kalemlerinde net girişler negatif olmuş. Yani finansman çıkışı olmuş. Toplamda 95 milyon dolarlık küçük cari fazlaya karşılık 2,9 milyar dolarlık finansman çıkışı olmuş. Bu finansman çıkışı net hata ve noksan kaleminden gelen yaklaşık 2 milyar dolarlık net girişle bir miktar dengelenmiş.

İlk dokuz aylık toplamda da benzer bir görüntü var. Toplam 25,6 milyar dolarlık cari açığa karşılık net finansman 8,3 milyar dolarda kalmış. Net hata ve noksan kaleminden girişler ise 13,4 milyar dolara ulaşmış. Bu girişlerin ardından ilk dokuz ayda resmi rezervler 3,8 milyar dolar azalmış.

Seçim kaynaklı politik belirsizliklerin ortadan kalkmasının etkisini kasım ayından itibaren verilerde görebiliriz. Ancak hem Avrupa'da ciddi bir toparlanma olmadan, hem de küresel piyasaların üzerinden FED gölgesi kalkmadan ihracatta ve kısa vadeli finansman girişlerinde ciddi bir değişim görmek zor olacaktır.

İşte mucize bu! İhracat azalırken cari fazla verdik

Abdurrahman Yıldırım (Habertürk)



Tam olarak 6 yıl sonra aylık bazda ilk kez cari açık değil cari fazla yani döviz fazlası veriyoruz. Açıklanan Eylül ayı rakamları cari dengede 95 milyon dolarlık fazlaya işaret etti. Yapılan revizyonla da Ağustos ayı açığı 27 milyon dolar fazlaya dönüştü. Böylece üst üste iki ay döviz fazlası vermiş olduk. En son Ekim 2009'da 619 milyon dolar fazla ortaya çıkmıştı ve fazla-

lık tek bir ay için geçerliydi. Ondan önceki fazla ise 2004 yılının Ağustos, Eylül ve Ekim aylarına ait. Dolayısıyla çoktan beri alışık olmadığımız bir durumla karşı karşıyayız. Şüphesiz ki, ekonomik görünüm adına, Türkiye riskinin azalması açısından, döviz ihtiyacımızın düşmesi bakımından pozitif ve sevindirici bir gelişme.

Daha da önemlisi ilk kez ekonomi krize girmen bir fazla veriyoruz. Geçmişte bütün fazla verdiğimiz dönemler ya ekonomik krizin yaşandığı dönemler, ya da birkaç aylık yüksek döviz girişinin olduğu yaz ayları. Nitekim Ekim 2009'da hem

kriz yaşandı hem de turizm sezonunun son ayı gibiydi. 2004 yılındaki fazla da ekonomi çok iyi olmasına karşılık yaz sezonun iyileşmesiydi. Bu kez de Ağustos ve Eylül aylarında fazla verilmesi turizmin etkisine yorulabilir. Ama dikkat çekici gelişme turizm gelirlerinin bu yıl düşüyor olması ve kötü bir turizm sezonunun yaşanması. Zaten cari dengede rahatlıkla görülebileceği gibi, turizm gelirleri 9 ayda 2,2 milyar dolar azalmış. Sağlanan cari fazla bu azalmaya karşı gerçekleşti.

Ancak burada sağlanan iyileşmenin nedeni yaz aylarına ve turizm gelirlerine bağlanamayacağı gibi, ihracata da dayandırılmaz. Çünkü yılın 9 ayında ihracat 113,8 milyar dolarla geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11,7 azaldı. Bu azalmanın parasal tutarı 13,3 milyar dolar dolar. Bu da bir ilk, ihracatımız çift haneli rakamlarda azalırken cari fazla verdik.

Otomotiv sektörü rekora koşuyor

İhracatın bu yıl 925 bin, üretimin ise 1.225 milyon adetini üzerine çıkarak rekor kırmayı bekleniyor.

Türkiye'de toplam araç üretiminin ve ihracatının önümüzde yılda da, yeni yatırımlar ve Avrupa pazarındaki toparlanma sayesinde bu yıl ulaşacağı öngörülen rekor seviyelere yakın düzeyde olacağı tahmin ediliyor. Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Genel Koordinatörü Süheyl Baybalı, "Gelecek yıl toplam araç üretiminin yaklaşık 1.3 milyon adet, ihracatın ise yaklaşık 900 bin adet olacağını tahmin ediyoruz" dedi. Toplam otomotiv pazarının ise 900 bin ile 950 bin adet aralığında olması bekleniyor.

Otomotiv Sanayi Derneği'nin Temmuz'da açıkladığı tahminlere göre yeni yatırım projeleri ve modellerin yanı sıra Avrupa pazarındaki canlanmanın etkisiyle ihracatın bu yıl 925 bin; üretimin ise 1.225 milyon adetini üzerine çıkarak rekor kırmayı bekleniyor.

Otomotiv sektörü Türkiye'nin 2023 hedefleri açısından özel bir öneme sahip. Sektörün 2023 yılında yıllık 4 milyon üretim ve 3 milyon adet ihracat yapması hedeflenirken, 75 milyar dolarlık ihracat geliri hedefi bulunuyor.

Bu kapsamda önce 2012 daha sonra 2013'te devreye sokulan yatırım teşvikleri sektörde yatırımların hızlanmasını desteklemiş; Tofaş, Ford Otosan, Renault, Toyota gibi pek çok otomotiv ana ve yan sanayi şirketi yatırım kararı açıklamıştı. Ülkenin en çok ihracat yapan sektörü olan otomotivde ihracat yılın ilk dokuz ayında TİM verilerine göre geçen yıla göre yüzde 9 azalarak 15.4 milyar dolar olurken, taşıt yan sanayi ihracatın yaklaşık yüzde 40'ını gerçekleştirdi.



Başbakan Ahmet Davutoğlu, 64. Hükümet programını açıkladı. Programda seçim sürecinde dikkat çeken asgari ücret, kıdem tazminatı, taşeron işçiler gibi konulara öncelik verildiği dikkat çekti. 64. Hükümet Programı'nın ekonomi bölümündeki diğer maddeler ise şöyle: Kıdem tazminatı sisteminde yaşanan sorunların çözümü amacıyla sosyal taraflarla diyalog içinde gerekli düzenlemeleri yapılacak. Yabancıların çalışma izinleri ile ilgili süreçleri basitleştirilecek. 51 ilde uygulanmakta olan yüzde 6 oranındaki işveren Sigorta Primi indiriminde esas alınan 10 işçi çalıştırma zorunluluğunu kaldırılacak. Bu imkândan 251 bin küçük işletmenin yararlanmasını sağlanacak. Enflasyonun kalıcı bir biçimde düşük tek haneli oranlara çekilmesi temel prensibiyle hareket edilecek. Para politikası, finansal istikrarı da gözetilecek ve fiyat istikrarını sağlama amacı ile çalışmamak kaydıyla uygulanacak büyüme ve istihdam politikalarını destekleyecek. Enflasyon hedeflemesi, temel para politikası rejimi olmaya devam edecek. Uzun vadeli tasarrufları teşvik etmek üzere, özel amaçlı tasarruf mekanizmaları geliştirilecek.

KOBİ STRATEJİSİ VE EYLEM PLANI (KSEP) 2015-2018

2015-2018 KSEP'in genel amacı; küçük işletme ihtiyaçlarına duyarlı iş ortamında, KOBİ'lerin rekabet güçlerinin uluslararası düzeyde artırılması ve ülkemizin ekonomik büyümesinde KOBİ'lerin katkısının artırılmasıdır.

2003 yılında ilk KOBİ Stratejisi ve Eylem Planının hazırlanmasına duyulan ihtiyaç her ne kadar AB müktesabatına uyum konusunda Türkiye'nin ulusal taahhütlerinden kaynaklansa da, ilerleyen yıllarda bu hedef KOBİ'lerle ilgili politikaların uygulanmasında ulusal düzeyde eşgüdümü sağlamak olarak şekillenmiştir.

2015-2018 KSEP'in genel amacı "Küçük işletme ihtiyaçlarına duyarlı iş ortamında, KOBİ'lerin rekabet güçlerinin uluslararası düzeyde artırılması ve ülkemizin ekonomik büyümesinde KOBİ'lerin katkısının artırılmasıdır". Bu genel amaca ulaşmak için 5 stratejik alan ve 15 stratejik hedef belirlenmiştir. Bunlar:

S. Alan 1. KOBİ'lerin rekabet güçlerinin artırılması ve büyümelerinin sağlanması

SH1. KOBİ'lerin kurumsallaşmalarının, markalaşmalarının sağlanması ve verimlilik düzeylerinin yükseltilmesi,

SH2. KOBİ'lerde ortak iş ve proje geliştirme kültürünün yaygınlaştırılması,

SH3. Sürdürülebilir kalkınma ve büyüme için KOBİ'lerin ulusal ve uluslararası mevzuata uyum yeteneklerinin artırılması,

SH4. KOBİ'lerde beşer, sermayenin geliştirilmesi amacıyla KOBİ işveren ve çalışanlarının niteliklerinin yükseltilmesi,

SH5. İmalat sanayi KOBİ'lerinin öncelikli olarak desteklenmesi.

S. Alan 2. KOBİ'lerin ihracat kapasitelerinin artırılarak uluslararası düzeylerinin yükseltilmesi

SH1. İhracat yapmak isteyen KOBİ'lerin uluslararası pazarlara erişimlerinin artırılması,

SH2. İhracatçı KOBİ'lerin yeni pazarlara erişimlerini kolaylaştırarak, pazar çeşitliliklerinin artırılması ve ihracatta sürekliliğin sağlanması,

SH3. KOBİ'lerin ihracatında orta-yüksek ve yüksek teknoloji yerli ürünlerin payının artırılması.

S. Alan 3. İş ve yatırım ortamının iyileştirilmesi sürecinde KOBİ'lerin gözetilmesi



SH1. İş ve yatırım ortamını etkileyen düzenlemeler ile kamu hizmetlerinin sunumunda KOBİ ihtiyaçlarına duyarlılığın artırılması ve KOBİ istatistiklerinin uluslararası standartlara uygun hale getirilmesi,

SH2. KOBİ'lere yönelik devlet desteklerinde bütünselliğin sağlanması.

S.Alan 4. KOBİ'lerin Ar-Ge ve yenilik kapasitelerinin geliştirilmesi,

SH1. KOBİ'lerde bilgiye dayalı üretim yapısının teşvik edilerek, patent ve ticarileştirme konularında ilerleme sağlanması,

SH2. Ürün, hizmet ve iş modeli, açılarından yenilikçi KOBİ'lerin öncelikli olarak desteklenmesi,

SH3. KOBİ'ler ile büyük ölçekli yurt içi/ yurt dışı işletmeler ve üniversiteler arasındaki işbirliklerinin artırılması.

S.Alan 5. KOBİ'lerin finansmana erişimlerinin kolaylaştırılması

SH1. KOBİ'lerin banka kredilerine erişimlerinin kolaylaştırılması,

SH2. KOBİ'lerin alternatif finansman kaynaklarından daha fazla faydalanmalarının

sağlanması,

Stratejik alan ve hedefler çerçevesinde ilgili kurun ve kuruluşlar tarafından yürütülmek üzere tasarlanan 94 eylem ve proje 8.bölümde yer alan Eylem Planı'nda sıralanmaktadır.

KOBİ'lerin Türkiye Ekonomisindeki Payı YSHİ- 2012 sonuçlarına göre;

■ KOBİ'lerin toplam mal ve hizmet satın alımları içerisindeki payı, yüzde 65,5'tir.

■ KOBİ'lerin cirodaki payı, yüzde 63,3'tür.

■ KOBİ'lerin üretim değerindeki payı, yüzde 56,2'dir.

■ KOBİ'lerin faktör maliyetiyle katma değerdeki (FMKD) payı, yüzde 53,9'dur.

■ KOBİ'lerin maddi mallarına ilişkin brüt yatırımdaki payı, yüzde 53,2'dir.

■ KOBİ'lerin çalışanlar sayısı içerisindeki payı, yüzde 75,8'dir.

■ KOBİ'lerin ücretli çalışanlar sayısı içerisindeki payı, yüzde 69,7'dir.

Girişim Özelliklerine Göre Dış Ticaret İstatistikleri (GDTİ) – 2013 sonuçlarına göre;

■ İhracatın yüzde 59,2'sini KOBİ'ler gerçekleştirdi.

■ İthalatın yüzde 39,9'unu KOBİ'ler gerçekleştirdi.

Türk Bankacılık Sektörü Temel Göstergeleri- Mart-2015 Raporuna göre;

■ KOBİ kredilerinin bankacılık sektörü toplam krediler içerisindeki payı yüzde 26'dır.

Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge) Faaliyetleri Araştırması – 2013 sonuçlarına göre;

■ KOBİ'lerin Ar-Ge harcamalarındaki payı yüzde 16,9'dur. KOBİ'lerin ticari kesim Ar-Ge harcamalarındaki payı ise yüzde 35,7'dir. Bu harcamaların yüzde 85,6'sı cari harcamalar olup, geriye kalan yüzde 14,4'lük bölümü yatırım harcamalarıdır.

■ Ticari Kesim Ar-Ge İnsan gücünü oluşturan 69 bin 18 Ar-Ge personelinin yüzde 53,2'si (36.741) KOBİ'lerde istihdam edilmektedir.

■ Ticari Kesim Ar-Ge İnsangücü Tam Zaman Eşdeğeri cinsinden 28 bin 690 olup, yüzde 49,1 KOBİ'lerde istihdam edilmektedir.

Yenilik Araştırması 2012 sonuçlarına göre;

■ 2010-2012 yıllarını kapsayan üç yıllık dönemde 10 ve daha fazla çalışanı olan girişimlerin yüzde 48,5'i yenilik faaliyetinde bulunmuştur.

Yenilik faaliyetleri, girişimlerin büyüklük grubu ile orantılı olarak artmaktadır. Buna göre;

● 10-49 çalışanı olan girişimlerin yüzde 46,5'i,

● 50-249 çalışanı olan girişimlerin yüzde 56,1'i ve

● 250 ve daha fazla çalışanı olan girişimlerin yüzde 66,3'ü yenilik faaliyetinde bulunmuştur.

■ KOBİ'lerin yüzde 26,3'ü ürün ve/veya süreç yeniliği faaliyetinde bulunmuştur.

GZFT Analizine göre KOBİ'lerin güçlü yönleri: Esnek üretim yapılarına sahip olmaları, karar alma ve iş yapış sürelerinin hızlı olması, pazar ve teknoloji değişimlerine hızlı uyum sağlayabilmeleri, girişimci olmalarıdır.

■ KOBİ'lerin yüzde 43,2'si organizasyon ve/veya pazarlama yeniliği faaliyetinde bulunmuştur.

GZFT ANALİZ VE STRATEJİK ALANLARIN BELİRLENMESİ

GZFT Analizi

KOBİ'lerin güçlü ve zayıf yönlerinin ortaya çıkarılması ve KOBİ ekosistemi kapsamında dış çevreden kaynaklanan fırsatlar ile tehditlerin belirlenmesine yönelik yürütülen 3 aşamalı analiz sonuçları aşağıda yer almaktadır.

GÜÇLÜ YÖNLER

- Esnek üretim yapılarına sahip olmaları,
- Karar alma ve iş yapma süreçlerinin hızlı olması,
- Pazar ve teknoloji değişimlerine hızlı uyum sağlayabilmeleri,
- Girişimci olmaları,
- Yüksek büyüme motivasyonları ve geleceğe ilişkin hayallerinin varlığı,
- Büyümek için risk almaktan kaçınmamaları,
- Fırsatları takip etme konusunda istekli olmaları,
- Yeniliklere açık olmaları,
- Yöneticilerin personel ile yakın iletişim kurmaları,
- Büyük miktarlarda yatırım yapmadan önce küçük iş paketleriyle yeni pazarların tepkilerini ölçebilmeleri,
- Müşteriler ile yakın iletişimde olmaları nedeniyle faaliyette bulundukları yerel pazarları iyi tanımaları,
- Piyasadaki talepleri ve müşteri isteklerini iyi algılayabilmeleri, ürün çeşitliliklerini bu doğrultuda sağlayabilmeleri,
- Hızlı üretim yapış, zamanında teslim etmeleri,
- Maliyet ve fiyat avantajı sağlayabilmeleri,
- Uzmanlaştıkları alanlarda teknik bilgi ve deneyime sahip olmaları.

ZAYIF YÖNLER

- Finansmana erişimde zorlanmaları,
- İşletme yönetiminde ihtiyaç duydukları profesyonel yönetici ihtiyacını karşılamamaları,
- Kurumsallaşamamaları,
- Ortaklığa ve işbirliklerine açık olmamaları,
- Nitelik işgücü bulma ve maliyetlerini üstlenme konularında sıkıntı çekmeleri,
- Teknolojik gelişmeleri ve yenilikleri yakında takip edip uygulayamamaları,
- Tanıtım ve pazarlama konusundaki eksiklikleri,

- Aile ve şirketleri yapısından kaynaklanan sorunları çözememeleri,
- Marka oluşturma bilinç ve kapasitesinin yerleşmemiş olması,
- Devlet desteklerine erişimde zorlanmaları,
- Düşük kapasite ile düşük verimlilikte çalışmaları,
- Sermaye birikimlerinin teknolojiye yatırım için yeterli olmaması,
- Uluslararası alanda iş ve ticaret yapabilme olanaklarının kısıtlı olması,
- Ar-Ge, yenilik ve sınai mülkiyet hakları konularında farkındalık ve bilgi düzeylerinin yeterli olmaması,
- Ar-Ge sonuçlarının ticarileştirilmesi, yenilik ve tasarım konularında yetersiz kalmaları,
- Ölçek ekonomisinde yaranamamaları,
- Yüksek katma değerli ürünlerde sınırlı üretim kabiliyeti,
- İşletme ve yönetim fonksiyonlarının gereği gibi yerine getirilmesi konusunda bilgi eksikliklerinin bulunması,
- Dış pazarları araştırma konusunda bilgiye erişimlerinin sınırlı olması,
- Proje hazırlama kapasitelerinin düşük olması,
- Kamu ihalelerini takip ve bu ihalede teklif verme konularında yetersiz kalmaları,
- Enerji verimliliği uygulamaları konusunda yeterli bilince sahip olmamaları,
- Sermaye piyasası araçlarından yeterince haberdar olmamaları,
- Alacak tahsilatında güçlük çekmeleri,
- Genç nüfusun sanayi ihtiyaçlarına duyarlı nitelikli olarak eğitilmemesi,
- Mesleki ve teknik eğitime yeterli önem verilmemesi,
- Farklı kurumlar tarafından alınan benzer



içerikli belgeler nedeniyle işgücü ve zaman kayıpları yaşanması,

■ İmalat sanayinin GSMH'deki payının azalması,

■ İstihdam ve vergi yüklerinin yurt dışı pazarlarda rekabete yönelik dezavantaj oluşturması,

■ Uygun yatırım alanları konusunda rehberlik hizmetler sunulmaması,

■ E-Devlet uygulamalarının yeterince yaygınlaşmamış olması ,

■ KOBİ'lere yönelik politika üreten ve uygulayan kurumlar arası koordinasyonsuzluk,

■ Destek sağlayıcı kuruluşların program değerlendirme sistemlerindeki eksiklikler,

■ KOBİ'lere yönelik destek programlarının değerlendirilmemesi,

■ Kayıt dışı çalışan işletmelerin ortaya çıkardığı haksız rekabetin KOBİ'lere olumsuz etkileri,

■ Kamu-Üniversiteler ve KOBİ'ler arasındaki işbirliği eksiklikleri,

■ AVM, mağaza zincirleri, büyük şirketler ve küresel şirketlerin KOBİ'lere yönelik oluşturdukları rekabet dezavantajlığı,

■ KOBİ istatistiklerinin, politika belirleyicilerin ihtiyaçlarını karşılayamaması,

■ KOBİ'lerin kamu alımlarında yeterince yararlanamamaları,

■ Kadın istihdamının yetersiz olması.

FIRSATLAR

■ Genç nüfusun varlığı,

■ Üniversite sayısının artması ve üniversite araştırma merkezleri ile sanayi arasındaki işbirliği faaliyetleri,

■ KOBİ'lerin finansmana erişiminde yeni finansal araçların varlığı,

■ Kredi garanti ve girişim sermayesi sistemlerinin varlığı,

■ Destek sağlayıcı ulusal kurum/kuruluşların bulunması,

■ AB kaynaklı ve diğer yurt dışı kaynaklı fonların varlığı,

■ KOBİ'lere ulusal politika dokümanlarında özel önem verilmesi,

■ Bilişim teknolojileri getirdiği imkanlarla küresel değer zincirlerine entegrasyon imkanları,

■ E-ticaret imkanlarının yaygınlaşması,

■ KOBİ danışmanlık sisteminin oluşturulması,

■ Kamu kaynaklı desteklerde sektörel, böl-



gesel odaklanmalara gidilmesi,

■ Bankacılık kesiminin KOBİ'lere özel önem vermesi.

TEHDİTLER

■ Küresel rekabetin hızlanması ile üretim eksenin doğuya kayması sonucu Çin ve Güney Asya ülkelerinden ucuz ithalat yapılması,

■ Üretimde dışa bağımlılığın artması (Ara malı ithalat),

■ Enerjide dışa bağımlılık ve yüksek enerji maliyetleri,

■ AB ile Amerika Birleşik Devletleri arasında imzalanması planlanan transatlantik Ticaret ve Yatırım ortaklığı Anlaşması'nın Türk KOBİ'lerine getirebileceği olumsuz etkiler,

■ Komşu ülkelerde yaşanan istikrarsızlıkların KOBİ'lerin ihracatını olumsuz etkilemesi.

Stratejik Alanlar

GZFT analizinden çıkan zayıf yönlerin güçlü yönlerle dönüştürülmesi, çevreden kaynaklanan tehditlerin giderilmesi ve güçlü yönlerin fırsatlardan yararlanacak şekilde kullanılması amaçlarıyla 5 adet stratejik alan belirlenmiştir.

1- KOBİ'lerin rekabet güçlerinin artırılması ve büyümelerinin sağlanması,

2- KOBİ'lerin ihracat kapasitelerinin artırarak uluslararası düzeylerinin yükseltilmesi,

3- İş ve yatırım ortamının iyileştirilmesi sürecinde KOBİ'lerin gözetilmesi,

4- KOBİ'lerin Ar-Ge ve yenilik kapasitelerinin geliştirilmesi,

5- KOBİ'lerin finansmana erişimlerinin kolaylaştırılması.

*Planın tümünü incelemek için:
[http://www.resmigazete.gov.tr/
eskiler/2015/09/20150905-8.htm](http://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2015/09/20150905-8.htm)*



Türkiye'nin ilk biyo-teknolojik ilacı için geri sayım başladı

Türkiye'nin ilk ve tek Biyotıp ve Genom Enstitüsü olan İzmir Uluslararası Biyotıp ve Genom Enstitüsü / Araştırma Merkezi, Prof. Dr. Mehmet Öztürk önderliğinde sağlıkta devrim yapmaya hazırlanıyor...

Aldığı Nobel ödülü ile adını tüm dünyaya altın harflerle yazdıran, 'Ben bir Türk bilim adamıyım' sözüyle de ayrıca ülkemizin göğsünü kabartan Prof. Dr. Aziz Sancar'ın artık tüm çalışmalarını ülkemizde yürüteceğini söyleseler ne hissederdik?

Mutlu olur, umut dolar, 'Allah devasız dert vermesin' lafını etmektense 'yahu çözümü olmayan şey yoktur' cümlesini sarf etmeye daha çok başladık herhalde. Bu biraz da evinizin karakola yakın olmasıyla hırsızlık olaylarına karşı kendinizi daha güvende hissetmeniz gibi bir şeydir aslında.

İşte bu noktada çok ama çok güzel bir haberi sizlerle paylaşmak istiyoruz. Dokuz Eylül Üniversitesi bünyesinde kurulan Türkiye'nin ilk ve tek Biyotıp ve Genom Enstitüsü olan İzmir Uluslararası Biyotıp ve Genom Enstitüsü / Araştırma Merkezi, hayatını bilime adanmış, dünyanın sayılı ge-

netik uzmanları arasında yer alan Prof. Dr. Mehmet Öztürk'ün önderliğinde hayata geçirildi. Verdiği haberler ile sizlerle birbirinden değerli 'müjdeleri' paylaşıyoruz.

Nedim Atilla: Biyotıp ve GENOM Enstitüsü'nü benzersiz kılan özellikleri nelerdir?

Mehmet Öztürk: Buranın en önemli özelliği; Türkiye'nin evrensel anlamıyla ilk Entegre Araştırma ve Uygulama Merkezi olmasıdır. Türkiye'de sivil alanda bizim bildiğimiz alanda, bu büyüklükte ve böyle bir misyonda başka bir kurumumuz yok. Dolayısı ile merkezimiz Türkiye'de bir ilk. Ayrıca merkezimiz, Cumhuriyet tarihinin en büyük kapalı alana sahip araştırma merkezi olma özelliğini de taşıyor. Bizim burada toplam iki futbol sahası büyüklüğünde





araştırma alanımız var. Tam kapasite ile çalışmalarımızı sürdürmeye başladığımızda çalışan sayımızın 500 civarında olmasını bekliyoruz. Merkezimiz, bu alanı ile de Türkiye'nin en kapsamlı, en büyük araştırma merkezi.

Nedim Atilla: Neden biyotıp?

Mehmet Öztürk: Şimdi aslında bütün bu yeni terimlerin altında yaşam bilimleri diye bir alan var. 1950'de DNA bulunduğundan sonra son 60 yılda en fazla ilerleyen alan burası. Yani derler ya; bir dönem vardı kimyanın yüz yılıydı. Bir dönem vardı fiziğin yüz yılıydı. Bu yüzyıl da biyolojinin yaşam yüzyılı olarak kabul ediliyor. Çünkü hem müthiş bir bilgi patlaması var bu alanda hem de bu bilgi çok hızlı bir şekilde ekonomik değere ve teknolojiye dönüşüyor.

8 bin ilaç satılıyor, birini üretmiyoruz

Nedim Atilla: İnsani bilimlerle yaşam bilimleri aynı şey mi?

Mehmet Öztürk: Yaşam bilimleri deyince canlılar ile ilgili bütün bilimler geliyor akla. Tıp, eczacılık, ziraat gibi... Bu yaşam bilimleri alanında öyle müthiş patlama var ki, mesela İngiltere'nin bir Yaşam Bilimleri Bakanı var ve 2030 yılında gerçekten ortaya çıkması beklenen bir biyo-ekonomi kavramı var. Yani 2030'lu yıllarda nasıl bugün bir petrol ekonomisi varsa, otomobil endüstrisi varsa, bir biyo-ekonominin olması da bekleniyor. Çünkü yaşam bilimleri canlıların kullanıldığı hemen hemen her alanda etkisi olan bir şey. Mesela bugün DNA moleküllerini kullanarak bilgisayar yapmaya çalışıyor insanlar. Dünyanın en küçük çiplerini yapmaya çalışıyorlar. Kimya enstitüsünde de çevre kirliliğini azaltmak için mesela kimyasal sentez yerine önemli molekülleri sentezlemek için bitkileri ve bakterileri kullanıyorlar. Çünkü her kimyasal sentez çevreye toksin bırakıyor.

Nedim Atilla: Giderek topraksız tarımın çok

revaçta olmaya başladığı gibi...

Mehmet Öztürk: Aynen... Topraksız tarım da yine yaşam bilimleri sayesinde gerçekleştirilebiliyor. Yani bir bitkinin nasıl ayakta kalabildiği, hücre düzeyinde olan o bitkiyi oluşturan yapı taşları üzerinde incelenmeye başlandı. Bunların hepsini söyledim ama en sona önemli bir şey bıraktım. Sağlık biyo-teknolojisi diye bir kavram var. Biyo-teknolojinin ne olduğuna baktığımızda iki tane önemli gelişme olduğunu görürüz. Birisi, çok hissettirmese de sağlık ve ilaç alanında yaşanan gelişmedir. Bugün Türkiye'de 8 bin çeşit ilaç satılıyor. Bunun için yaklaşık on beş milyar TL harcıyoruz her yıl.

Genetik hastalıklar düzeltililebilecek

Enver Olgunsoy: Burada Aziz Sancar'ın bulunduğu DNA ile bunun arasında bir ilişki var mı?

Mehmet Öztürk: Yok. Aziz Sancar, DNA'nın nasıl tamir edildiğini buldu. Onun bulunduğu bilimsel bir terim. DNA'nın onarılma işini buldu Aziz Sancar. Sancar ve arkadaşları, canlılık için çok önemli bir mekanizmayı buldular. Çünkü canlılığın devam edebilmesi için çiftleşmemiz gerekiyor. Aslında çiftleşmede anne ile babanın DNA'sını çiftleştiriyoruz. Yani DNA'nın kendisini kopyalama ihtiyacı olmasa canlılık da olmayacaktı. Ama Aziz Bey ve arkadaşlarının bulunduğu bu iş olmasaydı canlılık yine olmayacaktı. Çünkü aslında canlıların tümünün DNA'sı her gün her saniye bozuluyor. Biz mesela konuşurken, milyonlarca hücremizde DNA hasarlarımız meydana geliyor. Ama bu hasar ortaya çıkar çıkmaz güçlü bir mekanizma tarafından tamir ediliyor. Tamir işi bozulduğu zaman, mesela Aziz hocanın bulunduğu tamir mekanizması bir hastalıkta çalışmıyordu. Bizim aslında asıl heyecanlandığımız noktalardan birisi, bu tür genetik hastalıkların da düzeltilme imkanının doğması oldu.



Nobel Ödüllü bilim insanı Prof. Dr. Aziz Sancar'ın da yakın dostu olan Prof. Dr. Mehmet Öztürk, "DNA onarımını keşfeden Sancar'ın buluşunun üstüne binlerce firma bu alanda ilaç geliştirmeye başladı" dedi.

Ve bunun da yüzde 90'ı devletin cebinden çıkıyor. Şimdi bu ilaçlar rakamsal olarak bakıldığında çok yüksek tutarlar. Biz sadece aspirin gibi ucuz ilaçlar üretiyoruz. Türkiye her yıl 3 milyar TL'lik ilaç ithal ediyor. Yani toplam 8 bin tane ilaç kullanıyoruz. Ama bunların içerisinde biyo-teknolojik ilacın sayısı yaklaşık 150 kadar. Yalnızca biyo-teknolojik ilaçlara yılda üç milyar TL ödüyoruz her yıl.

Nedim Atilla: Bunlar da günümüzde önde gelen rahatsızlıklarının aranan ilaçları arasında yer alan ilaçlar mı?

Mehmet Öztürk: Zaman zaman 'kanseri ilacı bulamadım' diye sokaklarda bağırarak insanları var. Bunlar o tür ilaçlar. Romatizmada, kansizlik tedavisinde, viral hastalıkların tedavisinde, şeker tedavisinde kullanılan ilaçlardır bunlar. Mesela insülin biyolojik bir ilaçtır. Yani en fazla para harcadıklarımızdan bir tanesi. Ve çok daha da ilginç olanı bugün piyasaya sürülen yedi ilaç var. FDA'nın ruhsat verdiği her üç ilaçtan biri biyotıp ilacı... Bu şu anlama geliyor, biz git gide kimyasal ilaçtan biyo-teknolojik ilaca doğru gidiyoruz. Ama bu ilaçlar yeni ilaçlar olduğu için büyük bir çoğunlukla patent koruması altında olduğu için müthiş paralar ödüyoruz bunlara. Mesela ben geçen GE'nin üretim tesisine gittim, ABD'de satılan böyle bir ilacı, satış fiyatının yüzde 10'una mal ediyorsunuz. Ar-Ge'si, imalat masrafları, tanıtım masrafları da dahil olmak üzere her şeyi dahil yüzde 10... İlacın maliyeti 10 dolarsa, 100 dolara satılıyor.

Enver Olgunsoy: ABD'de de patent süresi 10 yıl

mı?

Mehmet Öztürk: ABD'de patent süresi 20 yıl normalde. Ama ilk patent genellikle on yıl oluyor. Patenti aldıktan sonra bir on yıl da zaten ilacı piyasaya sürmek için uğraşıyorsunuz. İlaç piyasası da on yıl kalıyor.

Enver Olgunsoy: Sonra veri korumasına geçip bir on yıl daha...

Mehmet Öztürk: Türkiye'de çok önem verilmiyor ona. Eğer Amerika'da bir patent 1995 yıllarından önce alınmışsa, biz de tanımıyoruz biliyorsunuz. Birçok biyo-teknolojik ilacın patenti 2015'ten itibaren bitiyor. Dolayısıyla Türkiye'de 'bu tür ilaçları biz kendimiz üretelim bilinci' gelişti. Önümüzdeki hafta TÜBİTAK ile anlaşmasını imzalıyoruz. Burada böyle bir biyo-teknolojik ilaç üretmek için projemizi aldık. 4 yıl sonra bu ilacı hazır hale getireceğiz.

Türkiye kanser ilacını üretmeye hazırlanıyor

Nedim Atilla: Hangi ilaçlar olacak bunlar?

Mehmet Öztürk: Bizim çalışacağımız ilaç hem kanser tedavisinde kullanılacak hem de kadınlarda çok büyük bir sorun olan osteoporoz hastalığına yönelik olacak. Artık bu ilaçlar ülkemizde üretililecek.

Nedim Atilla: Peki ticari işe nasıl dönüşecek?

Mehmet Öztürk: Biz ticaret yapmak istemiyoruz. Bu işi yeni bir ilaç firması ile ortak yapıyoruz. Sonunda ürettiğimiz ilacı yerli bir ilaç firması piyasaya sürecek.



Nedin Atilla:
Peki uzun va-
dede ürettiğiniz
ilaçların sayıları
artacak mı?

Mehmet Öztürk:
Tabi... Şimdi biyo-
teknolojik ilaç demek;
yapısında protein olan
ilaç demektir. Bunun bir
tanesini ürettiğiniz zaman,
artık arkasından aynı teknikleri,
aynı personelleri kullanarak A,B,C,D
ilacı diye gidebilirsiniz. Biyo-teknolojik ilacın gü-
zelliği de burada.

Enver Olgunsoy: Hangisi hocam?

Mehmet Öztürk: Herkes Aziz Sancar'ın ilaç
bulduğunu zannediyor. İlaç falan bulmadı Aziz
Sancar... Sadece DNA'larımızın nasıl onarıldığı
buldu ve bu buluşu ile de para falan da kazanma-
dı. Ama Nobel aldı. Niye? Çünkü Aziz Sancar'ın
bu buluşunun üzerine de binlerce firma ilaç
geliştirmeye çalışıyor. Benim gönlümden geçen
Türkiye'nin bilimde devrim yapması... Biz bunun
motoru olmak istiyoruz. Atatürk'ün "Hayatta en
hakiki mürşit ilimdir" lafına çok önem veririm.
Cumhuriyetin temelini onun üzerine kurduğuna
inanıyorum. Neden yürümedi bu iş? Çünkü biz,
bilimi üreten değil bilimi öğreten bir eğitim siste-
mine geçtik. Bilimi Türkiye'de üretelim konsepti

Nedin Atilla:
2015 itibarıyla Türkiye
biyo-teknolojik ilaç üretiminde
nerede?

Mehmet Öztürk: Henüz yerli ilacımız yok.
2-3 ilaç yerli üretim gibi görünüyor ama orada
da yanıltmaca var. Hammaddeyi ithal ediyorlar,
yurt dışından hammadde geliyor hatta yurt dışın-
da paketletip geliyor. Üzerinde Türkçe olduğu için
yerli üretim yazıyor ama Türkiye'de böyle bir üre-
timi yapacak fabrika da yok şuan. Yani birkaç tane
firma o şekilde yurt dışından hammaddeyi getirip
ampullere doldurup satma gibi bir iş yaptı ama
yerli üretim tesisimiz yok.

Nedin Atilla: Aslında siz sağlık alanında bir
devrim yapıyorsunuz Türkiye'de...
Mehmet Öztürk: Yapmaya çalışıyoruz.
Ama ben asıl devrimi sizin ilgilenme-
diğiniz alanda yapacağımızı
düşünüyorum.

Atatürk zamanında başladı ve devam etmedi.
Hayalimde bu merkezden Aziz Sancar gibi bir
bilim insanının çıkması var. Sonuç olarak şunu
söylemek istiyorum; biyo-teknolojik ilaç, Türkiye
ekonomisine en büyük katkıyı sağlamasını bekle-
diğimiz kalemimiz. Ama Türkiye'nin geleceğine
de yatırım yapıyoruz. Nasıl mı? Hücre tedavileri
ile... DNA, hücre çekirdeğinde olan bir molekül.
Ama o tek başına bir şey yaramıyor. Aslında bizi
biz yapan şey hücrelerimiz. Vücudumuzda her
DNA eşittir bir hücre. Hücre tedavileri ile ilk kez
tıpta bir devrim yapılıyor.

Deri hücresinden kök hücreye...

Nedin Atilla: Kaçta başladı hücre tedavileri?

Mehmet Öztürk: Şuanda dünyada hücre tedavi-
si görmüş birkaç yüz insan var. Çok yeni bir şey...
Zaten iki yıl önce bu hücre tedavilerinin yolunu
açan bir Japon ile Amerikalı'ya kök hücre
yapmayı buldukları için Nobel
ödülü verdiler. Japon bilim insa-
nı Yamanaka'nın bulduğu
şey kök hücre dediğimiz
şey. Vücudumuzda en
kolay ulaşabileceğimiz
hücreler de bizim
derimizde. Böyle bir
küçük pire ısırgı
gibi, bir şeyle deri-
den biyopsi alınıyor.
Sonra bu hücreleri
laboratuvarında çoğal-
tıyorsunuz. Normal-
de onları kullansanız
tekrar deri hücresi
yaparsınız. Başka bir
şeye yaramaz. Ama bun-
ları yeniden sıfırlayıp kök
hücre haline getirme teknoloji-
si doğdu, Nobel'i de ona verdiler.

Şimdi bizim buradaki ikinci önemli
programımız, hastalardan alınan deri hücresini
alıp laboratuvarında bunu kök hücre haline getirip,
sonra o kişinin ihtiyacına yönelik hücreleri de-
ğiştirmek. Mesela ben şeker hastası olduğum için
insülin kullanmak zorundayım. Günde dört kere
insülin kullanıyorum. Halbuki hücre tedavisi ile
ben derimden aldığım bir hücreyi laboratuvarında
şeker üreten, insülin üreten pankreas hücresine çe-
vire bilirim. Sonra da bu hücreleri cerrah uygun bir
yerime koyarsa artık insülin almama gerek kalmaz.

Nedin Atilla: Kök hücre tedavisi de diyorlar,
bazı hastalıkların ve doğuştan gelen hastalıkların
tedavisinde kullanılıyor...

Mehmet Öztürk: Hücre tedavisi dediğimiz
olay... Kök hücre denmesinin nedeni kök hücreyi
verdiğimiz için değil, kök hücreyi versek tümör
yapar zaten. Şimdi pankreas hücresi ben artık



"Henüz yerli ilacımız yok. 2-3 ilaç yerli üretim gibi görünüyor ama hammaddeyi ithal ediyorlar. Hatta hammadde yurt dışından paketlenip geliyor. Üzerinde yerli üretim yazıyor ama böyle bir üretimi yapacak fabrika yok şu an."

bitmiş diyelim, dolayısı ile benden ancak başka bir hücre yolu ile bu yapılabilir. İşte bu derideki hücreyi alıp programlayıp onu tekrar kök hücre haline getirmektir yapılacak iş. Biz hepimiz aslında bir tek hücreden doğuyoruz. Yamanaka sayesinde vücudumuzdaki herhangi bir hücreyi tekrar sıfırlamayı öğrendik. Bilgisayar programı olarak düşünürseniz, hücreleri sıfırlıyorsunuz, sonra kök hücre haline getiriyorsunuz. Milyarlarca hücremiz var ama bunları tasnif ettiğiniz zaman 100 çeşit hücre ortaya çıkıyor. İşte kök hücreden o 100 çeşit hücrenin herhangi birisini yapabiliyorsunuz. Karaciğeriniz çalışmıyorsa karaciğer hücresi, deride yanık varsa deri hücresi, saçınız kelse saç hücresi...

Genom, genetik bilgilerimizin deposu

Nedim Atilla: Ölümsüzlük mümkün mü peki?

Mehmet Öztürk: Bizim en büyük düşmanımız aslında oksijen. Yani oksijen enerjiye dönüşürken hücrelerimizi de mahvediyor, dolayısı ile yaşıyoruz. Onun için normal bir atmosferde bir insanın böyle bin yıl yaşaması çok zor. Ama bir insan hücresi bin yıl değilse bile şuanda laboratuvarlarda yaşayan 1950'lerde ölmüş bir kadının hücrelerini biz hala kullanıyoruz. O anlamda bakarsanız hücre olarak evet.

Nedim Atilla: Peki bir gün parmak üretebilecek misiniz ?

Mehmet Öztürk: Parmak üretilmiyor ama parmağa benzer şeyler üretiliyor. Genom dediğimiz şey aslında bizim genetik bilgilerimizin deposu. İnsan genomu deniyor, işte fare genomu, papatya genomu diye böyle gidiyor. Genom demek bir canlının genlerinin tamamı demektir. İnsanda 23 çift kromozom yani toplam 46 kromozom var. Bunların iki tanesi x ve y birbirine benzemiyor. Geriye kalan 44 kromozomun ikişer tane çifti var. Bu bilgilerin tamamı ile artık hepsini okuyabiliyoruz. Ve üstelik ilk genomun çözülmesi için üç milyar dolar harcanmıştı. Bugün üç bin dolara bir genom okunabiliyor. Yani 3 milyardan 3 bine indik düşünebiliyor musunuz? Ve deniyor ki önümüzdeki yıllarda 100 dolara falan bir insanın bu genetik bilgileri tamamı okunabilir. Ne işe yarar bu okunmasının tamamı yani. Bir kaptansınız sularda gidiyorsunuz, dünya haritası varsa elinizde her şeyi keşfedebilirsiniz ama dünya haritası yoksa tesadüflere bağlısınız. Bu genomda biz şu anda o aşamadayız. Bilgilerin tamamı elimizde fakat her bilginin nasıl işe yaradığını daha bilmiyoruz. Mesela yirmi bin tane insan geni var, bunun yaklaşık beş bin tanesinin ne işe yaradığı biliniyor. On beş bini bilinmiyor. Bunların zaman içerisinde çözülmesi lazım.

Metabolik hastalığı yendik

Enver Olgunsoy: Siz İzmir'de ne yapıyorsunuz bu anlamda? Burası neler yapacak?

Mehmet Öztürk: Yani biz birçok hastalıkta bunu uyguluyorsunuz ama bir hastalığı seçtik biz. Metabolik hastalık deniyor bunlara. Akraba evliliklerinden meydana geliyor. Bu hastalarda bir amino-asit dediğimiz molekül değiştirilemiyor ve dolayısıyla vücutlarında birikmeye başlıyor. Birikince, karaciğere bir toksit etki yapıyor ve karaciğeri çalışamaz hale getiriyor. Ve bu çocuklar yine 10-15 yaşlarında falan karaciğer yetmezliğinden ölüyorlar. İşte biz bu hastalarda karaciğerdeki bu enzimi kodlayıp verip o şekilde o hastalığı tedavi ediyoruz.

Enver Olgunsoy: Yani Dokuz Eylül Üniversitesi içinde böyle bir başarıya imza atılacak, öyle mi?

Mehmet Öztürk: Tabi önce hücreleri tamir etmemiz gerekiyor. Tamir ettikten hemen sonra hastaya veremiyorsun. Bu işin, bu teknolojinin zararsız

Prof. Dr. Mehmet Öztürk'ün 'bilim' merkezine ilişkin en büyük hayali ise Aziz Sancar'ları burada yetiştirmek. Öztürk, Türkiye'de insanlık için bilim üreten gençlerin Genom kapısından çıkmasını istiyor.

olduğunu göstermeniz gerekiyor. Dolayısı ile biz aynı işlemi bir defa evde yapıyoruz. Faredeki geni bozuyoruz, sonra onu düzeltiyoruz, sonra farenin karaciğerine onu veriyoruz. Eğer farede zarar yok ama işini görüyorsa 'tamam bunu insanlara uygulayabiliriz' diyoruz. Yani onun için bir noktada tabi bunu uygulayabilecek hastalara ulaşmamız lazım. Buranın güzelliği de işte böyle çok dar bir alanda bu tür hastalara ulaşma imkanımız oluyor.

Nedim Atilla: Bu merkez hem Genom dalında hem de biyomedicine dalında sonuç almaya ne zaman başlayacak?

Mehmet Öztürk: TÜBİTAK'tan aldığımız bir proje bu ay başlayacak 4 yıllık bir proje. 2016'da başlayacağız 2020'nin başında ilk ilacı üretmiş oluruz. Aziz hocanın meşhur bir lafı daha var; Aziz hocanın çalıştığı birçok deney var. Ama fotolizaz enziminin nasıl çalıştığını bulamadık bir türlü. Çünkü fotolizaz bakterilerde var ama bizde yok. Şimdi bakteriye güneş ışığı ile DNA hasarı yaptığınız zaman arkasından mavi ışık verirsiniz şıp diye tamir oluyor bu enzim sayesinde. O enzim bizde başka bir işleme dönüşmüş. Onu da Aziz Sancar buldu gene. Ama bu bakterideki enzim o kadar hızlı çalışıyor ki, mekanizmasını çözemiyor Aziz hoca. Bana ne dedi biliyor musunuz, 'bu işi çözebilmek için sağ kolumu kestirmeye razıyım' dedi... Bir de biyolojik saatimize ilişkin bir keşfi var Sancar'ın. Şimdi sizi bir odaya kapatsalar dışarıdan hiç ışık almayan uyanır mısınız? Şimdi uyursunuz uyanırsınız ama dışarıdan hiç ışık almasanız bu sizce ilahi görev olarak döner mi? Şaşar değimli. İşte Aziz Bey bunu da buldu. Yani neden ışık görmediğimiz halde tekrar uyandığımızı buldu. 6 ay karanlık bir odada kalırsanız, geceniz gündüzünüze karışır. Aziz hoca o saatin 4 tane parçası var, birisini buldu. Yani normalde akrep yelkovanı düşünün o birini buldu. Onun için oradan da ben Nobel ödülü alabilir diye düşünüyorum.

Meryem Yazıcıoğlu: Alanınıza yönelik oldukça fazla beyin göçü veren bir ülkeyiz, nitekim siz de ABD'den ülkemize geldiniz. Bunu bilen ve hatırlayan bir bilim insanı olarak değerlerimiz topraklarımızdan ayrılmasını diye neler yapmayı düşünüyorsunuz?

Mehmet Öztürk: Çağdaş olarak bu gün dünyanın her hangi bir ülkesinde insan sağlığını ilgilendiren araştırmaları aynı düzeyde aynı kalitede yapmak için bir alt yapı kuruyoruz. Yani biz dünya ile aramızdaki açığı kapatmak istiyoruz. Bir açık var ve o mesafeyi kapatmak istiyoruz. Onun için bizim şu anda burada çalışan araştırmacılarımızın yarısı son bir yıl içerisinde yurt dışından geldi. Yaklaşık 40 bilim insanımız

var ve bunların yirmi tanesini Harvard, Stanford, Almanya gibi çok önemli merkezlerden getirttik. Biz, Harvard'dan getirttiğimiz araştırmacıma diyoruz ki, 'Sen Harvard'da ne yapmaya çalışıyorsan, gel burada bunu yap. Hedeflerin ne ise bir adım geri atma, aynı hedefler üzerinde çalış. Biz sana bu imkanı verelim' diyoruz. Bu çok önemli... Biz Aziz Sancar'ın istediği olanakları sağlayamayabiliriz çünkü; ona yetmeyebilir bizim imkanlarımız. Ama belki ileride Aziz Sancar olabilecek kapasiteye, sahip yurt dışında bunun eğitimini almış insanlara diyoruz ki 'Yeter artık gelin Türkiye'de yapın'. En önemli ve en büyük hayalimiz o. Ve ona inanıyoruz. Aziz Sancar üniversitede tıp eğitimini bu topraklarda almış, bu yurdun insanı. Artık yetişen beyinlerin ülkemizde kalmasını ve istedikleri alanda kendilerini geliştirmelerine her türlü olanağı sağlayarak bilimin ülkemizden doğmasını istiyoruz.

Türkiye'nin yeni Nobel'i biyomedikalden bekleniyor

Avrupa Araştırma Genel Direktörü Robert Jan Smits, "Eğer bir iddia konusuysa, Türk araştırmacılarının biyomedikal alanında Nobel alacağını tahmin ediyorum" dedi.

Avrupa Komisyonu Araştırma ve İnovasyon Genel Direktörü Smits, yaptığı açıklamada, dünyanın en büyük bilim programı Avrupa Araştırma Alanı'ndaki Horizon 2020 programının, 7. Çerçeve'nin ardından 1,5 yıl önce başladığını anımsattı.

Avrupa Araştırma Alanı'na dahil olan Türk projeleri için Nobel ödülü beklentisi olup olmadığına yönelik soru üzerine Smits, şöyle konuştu:

"Öncelikli olarak Türk üniversitelerinin mühendislik ve bunun içinde yapı-inşaat alanlarında çok kuvvetli olduğunu düşünüyorum. Buna ek olarak biyomedikal, sağlık, su ve gıda alanlarında çok güzel araştırmalar yapılıyor. Eğer bir iddia konusuysa, Türk araştırmacılarının biyomedikal alanında Nobel alacağını tahmin ediyorum. Türkiye'den bu konuda çok iyi araştırmalar yapan bilim insanlarını yakından tanıyorum. Türk bilim adamları DNA sıralaması, kanser araştırması, kardiyovasküler çalışmalar ve salgın hastalıklar konularında ciddi çalışmalar yapıyor. Bu çalışmaların geleceğini gayet olumlu görüyorum. Özellikle bu alanlarda yürütülen biyomedikal çalışmalar Nobel'i düşündürebilir."

Smits, "Ülkenizin ekonomisi zaten büyüyor, genişliyor. Bu üniversitelere de yansıyor. Bu atmosfer devam ederse üniversitelerin ve araştırmacıların bilim alanında da zirveye ulaşmaması için hiçbir neden yok. Sadece Avrupa'da değil, dünyada da aynı şekilde etkin olacaklarına inanıyorum" dedi.

Kaynak: AA

İNOVASYON KÜLTÜRÜ



Kasım ayının ilk haftasında Adana'da inovasyon kültürünün yaygınlaştırılması amaçlı düzenlenen "inovasyon haftası" etkinliği yapıldı. Zaten artık Ar-Ge demekten vazgeçtik. Zira o çok zor. Gerçek anlamda Ar-Ge, Kaf Dağı'nın ardında. İnovasyonu belki başarabiliriz anlayışı ile olsa gerek, ona yüklendik ve katma değeri yüksek ürün üretebilmenin, rekabetçi ekonominin hedefine inovasyonu koyduk.

Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, etkinliğin baba memleketi Adana'da yapılıyor olmasından olsa gerek, iş alemine moral vermiş: "İnovasyon ekonominin itici gücü. Biz bunun neresindeyiz? İyiye doğru gidiyoruz. Ülkemizin inovasyon ve üretimle ilgili dünya sıralaması fena değil. Marka başvurularında 141 ülke arasında beşinci durumdayız" demiş. Ama maalesef kazın ayağı öyle değil. İnovasyonda aksine geri gidiyoruz. Bu yılki küresel inovasyon endeksine göre 4 basamak geri gidip, 141 ülke arasında 58. sıraya düştük. Önlerde olduğumuz sıradan bir konuda, marka başvurularında, beşinciliğimizi öne çıkartmış sayın Sabancı, moral olsun diye. Aynı konuşmada "inovasyon alanında en önemli yol, üniversite sanayi işbirliğinden geçiyor. Geleceğin yaratılmasında gençlere çok iş düşüyor" diyor sayın Sabancı. Ama o konu da maalesef sıkıntılı. Zira üniversitelerimizin kalitesi belli. Hatta bazı büyük şirket CEO'ları "üniversite mezunları bize hiç başvurmasın" demeye başladılar. Üniversitede kalitenin temeli adı üstünde temel bilimlerden başlar. Ancak Türkiye'de temel bilimler çöktü de ağılayana yok.

Bilim politikalarımızın yanlışlığından, temel bilimlerin eğitimi yapan bölümler bir bir kapa-

tılıyor. YÖK'ün 2014 yılında, 11'den az öğrenci kaydolmayan bölümlere kontenjan vermeyeceği kararı, temel bilimlerin çöküşünü getirdi.

Zamanın Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'ün 2013 yılında yaptığı açıklama, bu konuya devletin nasıl şaşı baktığını ifade etmesi bakımından çok önemli: "Öyle meslek dalları açılmış durumda ki meslek yüksekokulu olsun, fakülte olsun piyasada karşılığı yok, örneğin fen edebiyat fakültelerinin sayısı çok fazla, ancak kimya, fizik, biyoloji mezunlarının çalışabileceği alan çok kısıtlı, bunların yeniden planlanması lazım."

Halbuki Fen Edebiyat fakültelerinin amacı bir meslek vermek değil, nitelikli bilim adamı yetiştirmenin alt yapısını oluşturmaktır. Bu okullar bir meslek dalı değildir ve piyasada karşılığı "görünür" değildir. Burada herhangi bir ürüne odaklı araştırma değil, "bilgi ürününe", bilgi üretimine dönük araştırmalar yapılır. Sonuçta temeli zayıf olan üniversitelerin kalitesi de sorgulanır olur. Ülkemizde maalesef bu durumdadır. Öğretim üyesi yetersiz, mantar gibi biten, "her şehrimize bir üniversite" anlayışından, burada söz etmek bile istemiyorum.

Dünya Fikri Haklar Örgütü (WIPO) tarafından her yıl gerçekleştirilen Küresel İnovasyon Endeksi Raporu'na gelince: İsviçre, İngiltere, İsveç, Hollanda ve ABD'nin dünyanın en inovatif ülkeleri olduğu belirtilen rapora göre Çin, Malezya, Vietnam, Hindistan, Ürdün, Kenya ve Uganda ise kendi denkleri arasından inovasyon performanslarıyla pozitif ayrıışan ekonomiler. Türkiye ise 141 ülke arasında 58. sırada. Geçtiğimiz yıl ise Türkiye ekonomisi WIPO'nun Küresel İnovasyon Endeksi'nde 54. sıradaydı.

Bu araştırma kapsamında ülkelerin inovasyon kalitesi de ölçüldü. Üniversitelerin performansı, akademik makale ve uluslararası patent başvurularıyla belirlenen bu kriterde ise ABD ve İngiltere birinci sınıf üniversiteleriyle ilk iki sırada yer alırken, Japonya, Almanya ve İsviçre bu ekonomileri takip etti. Orta gelirli ekonomiler arasında ise inovasyon kalitesinin lideri koltuğu Çin'de. Brezilya ve Hindistan ise Çin'i takip ediyor olsa da, Çin rakipleriyle arasını hızla açıyor.

Türkiye politik ortam ve politik istikrar gibi önemli başlıkların incelendiği kurumlar sıralamasında 141 ülke arasında 88. sırada. İşçilerin ve bilgi yoğun istihdam gibi alanların incelendiği iş dünyası kapsamı içinde ise 117. sıralamanın bu kadar kötü olmasının en önemli nedeni ise "Bilginin Özümlemesi" sıralamasında Türk iş dünyasının 127. sırada olmasından kaynaklanıyor.

Bilgisayar yazılım harcamalarının GSYH oranında 8. sırada yer alan Türkiye, yerel rekabetin yoğunluğu bakımından 9., ticaret ve rekabette 18. sırada. Yatırımcıların korunmasında 13. sırada yer alan Türkiye, iş dünyası tarafından finansmanı sağlanan Ar-Ge harcamasında ise 21. sırada yer alıyor. Patent başvurularının GSYH'ye oranında 13. olan Türkiye, marka başvurularında ise 141 ülke arasında 5. sırada.

Kreatif ürünlerin toplam ticarete oranında 17. sırada yer alan Türkiye'nin en iyi puanlarından biri de lojistik alt yapısından geldi. Lojistik alt yapısında Türkiye 29. sırada.

Ayrıca TİSK te Ar-Ge konusunda bir rapor yayımladı. Burada 39 OECD ülkesi baz alınmış. Türkiye'nin 39 ülke arasında özel sektörün Ar-Ge konusunda devletin doğrudan finansman desteğinden en az yararlandığı 11 ülkeden biri olduğu belirtilen raporda, "Bu hesaba vergi teşviği gibi dolaylı finansman desteği dahil edildiğinde de sonuç değişmiyor. Buna karşın 2012 yılında Türkiye'deki kamu Ar-Ge harcamalarının yüzde 16,1'i özel sektör tarafından finanse edildi. Söz konusu oranın büyüklüğü sıralamasında 38 ülke arasında 13. sırada olan Türkiye gerek AB, gerekse OECD ortalamalarının üzerinde bir orana sahip. Bu iki veri birlikte değerlendirildiğinde, Türkiye'de Ar-Ge alanında devletin özel sektörle ilişkisinde 'veren' değil, 'alan' taraf olduğu görülüyor. Biyo, nano gibi yeni teknolojilerle, bilgi-iletişim ve çevre teknolojilerinde hem 31 ülke karşısında, hem de OECD, AB ve BRICS ortalamalarına kıyasla Türkiye'nin hiçbir avantajı yok. Çevre teknolojisi açısından bakıldığında Meksika ve Brezilya dahi Türkiye'den daha avantajlı" ifadeleri kullanıldı.

Sonuçta bu raporlar inovasyonda, Ar-Ge'de hiç de ileri gitmediğimizi aksine gerilediğimizi açıkça göstermiyor mu?

İnovasyonda geriledik

Ülkelerin inovasyon notları belli oldu. Her yıl yayınlanan Küresel İnovasyon Endeksi açıklandı. Lider koltukları çok değişmezken, gelişen ülkelerden Çin ve Malezya hızlı çıkış yaptı. Türkiye ise 141 ülke arasında 4 basamak gerileyerek 58. sıraya geldi.

Dünya Fikri Haklar Örgütü (WIPO) tarafından her yıl gerçekleştirilen Küresel İnovasyon Endeksi raporu yayınlandı. İsviçre, İngiltere, İsveç, Hollanda ve ABD'nin dünyanın en inovatif ülkeleri olduğu belirtilen rapora göre Çin, Malezya, Vietnam, Hindistan, Ürdün, Kenya ve Uganda ise kendi denklemleri arasından inovasyon performanslarıyla pozitif ayrılan ekonomiler. Türkiye ise 141 ülke arasında 58. sırada. Geçtiğimiz yıl ise Türkiye ekonomisi WIPO'nun Küresel İnovasyon Endeksi'nde 54. sıradaydı.

İnovasyon ekonomik büyümenin bel kemiği

Raporda gelişmekte olan ekonomilerde politika yapımcılarının sağlam bir inovasyon ortamı oluşturacak politikalarla inovasyon ve büyümeyi hızlandırabileceği belirtildi. WIPO Direktörü Francis Gurry "İnovasyon, kalkınma seviyesi farketmeksizin her ülkenin ekonomik büyümesi için büyük umut vad ediyor" diye konuştu. Dünyanın en inovatif 25 ekonomisinde geçmiş raporlara göre çok büyük değişiklikler olmadığı raporda, bunların hepsinin yüksek gelir ekonomileri olduğu ve liderliklerinin kolay kolay değişmeyeceği vurgulanıyor. Öte yandan gelişen dünyada Çin (29. sırada) ve Malezya (32. sırada) ekonomilerinin ilk 25'teki yüksek gelir ülkelerine benzer performans sergilediği, özellikle insan sermayesi kalkınması ve araştırma ve geliştirme finansmanı konusunda önemli başarılarla imza attıkları belirtiliyor.

Türkiye'ye neler puan kaybettirdi?

Türkiye araştırmanın genel küresel inovasyon endeksinde 58. sırada olsa da, her ülke için bu puanın belirlenmesinde kurumlar, insan sermayesi ve araştırma, altyapı, piyasa, iş dünyası, bilgi ve teknoloji ve kreatif çıktılar gibi önemli alt kırılımlar var.

Kaynak: Dünya Gazetesi





Hermann Jansen

İzmir'in İmarı ve Hermann Jansen

Behçet Salih Uz, 1931 yılında devraldığı belediyenin durumu, yıllar sonra şöyle aktarmıştı; “Şehrin büyük kısmı yangınla tahrip olmuş, nüfusu yarı yarıya azalmıştı. İktisadi durum kötü idi; bunun neticesi olarak belediye bütçesi 2 milyon 500 bin liradan 800 bin liraya düşmüştü. Devlet tarafından belediyeye cüzi bir ikraz yapılmıştı, fakat bu ancak belediye memurlarının maaşlarını ödemeye kâfi gelmiş ve borç yükünü arttırmıştı. İflas halinde bulunan İzmir, ancak en basit ve en esaslı amme hizmetlerini idame ettirebilmekteydi. 1922 ile 1930 arasında bir tek yeni yol, Gazi bulvarı yapılabilmişti. Yangından sonra bir Fransız mütehassısı tarafından hazırlanmış olan yeni şehir planı tatbiki yolunda hiçbir şey yapılamamıştı ve yapılamazdı da”.

1922 yangını, İzmir'in kentsel merkezini oluşturan büyük bir alanı yok etmişti. Yangın sonrası incelemelerde bulunan I. Kolordu Komutanı İzzettin Paşa'nın hazırladığı raporda 20-25 bin civarında yapının tahrip edildiği kaydediliyor. Yangın, kıyı boyunca yaklaşık iki buçuk kilometre uzunluğunda ve bir kilometre derinliğinde bir bölgeyi etkilemişti ki, bu da yaklaşık 2,5 milyon metrekarelik bir alanı kapsamaktaydı. Belirtilen alan, kentin Türk mahalleleri dışında kalan bölümünün dörtte üçüydü. Cumhuriyet İzmir'inin belediyesinin önündeki en önemli sorun, bu yangın alanının imarıydı.

İzmir Belediyesi, İzmir'in imar planı için, İstanbul imar planını hazırlayan Fransız mimar ve kent tasarımcısı Henri Prost'un denetiminde Rene ve Raymond Danger Kardeşler ile anlaşmıştı. Danger Kardeşler, İzmir İmar Planını Eylül 1924'de tamamlayarak İzmir Belediyesi'ne teslim etmiş, ancak, 1925'de İzmir Belediyesi meclisinde kabul edilen planın, 1930'ların başlarına gelindiğinde çok az bir bölümü hayat bulabilmişti. Behçet Uz'un da belirttiği gibi, sahip olduğu bütçeyle rutin hizmetleri bile zor yürüten beledi-

yenin, imar planını uygulayabilecek bir ödenek bulabilmesi de pek mümkün görünmüyordu. Ayrıca, yangın alanında parsellenerek konut ve iş alanı olarak ayrılan arsaların satışları da pek iyi gitmiyordu. Arsaların satılanların çok azında bina inşa edilmiş, bir kısım arsa da paraları ödenemediği için belediyeye geri dönmüştü. Bu durumda belediyenin şehrin tam ortasında heyula gibi duran, gün geçtikçe şehrin sağlığını ve asayişini daha fazla tehdit eden harabe dolu alanı imar etmek için yeni arayışlara girmesi kaçınılmazdı. Anlaşıldığı kadarıyla Behçet Uz da Danger-Prost planını pek gerçekçi bulmuyordu.

Nitekim İzmir Belediyesi, 1932 yılı başlarında Hermann Jansen ile ilişki kurarak, kendisinden İzmir imar planını realize etmesini ve İzmir'in yaşadığı sorunlara bir takım öneriler üretmesini istedi. Berlin Aachen Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi'nde görevli olan Prof. Hermann Jansen (1869-1945), 1928 yılında Ankara imar planı için açılan yarışmayı kazanmış ve planı hazırlamak amacıyla İmar Müdürlüğü ile sürekli ilişki içinde Ankara'ya gidip gelmeye başlamıştı. Behçet Uz, bu gelişmeleri fırsat bilerek Nisan 1932'de Jansen'i İzmir'e davet etti. Jansen, şehirde incelemeler yapacak, gözlemlerini mevcut Danger planı ile karşılaştırarak planın düzeltilmesi gereken yönlerini rapor edecek ve ayrıca kendisine yazılı olarak İzmir'in beledi sorunları hakkında yöneltilmiş olan 31 soruyu yanıtlayacaktı. Bunun karşılığında İzmir Belediyesi Hermann Jansen'e 300 lira ödemede bulunacaktı.

Hermann Jansen İzmir'de bir hafta boyunca sürdürdüğü incelemelerinin sonucunda hazırladığı raporu ve cevapları 19 Nisan'da Belediye Başkanı Behçet Uz'a sundu. Jansen'in Danger-Prost Planı hakkındaki cevabı kısa ve netti; bir kentin gereksinim duyduğu genel inşaat planının estetik ve sıhhi özelliklerinin yanında iktisadi olması gerekirdi. Hâlbuki mevcut plan bu ge-



reksinimlerden hiç birine sahip değildi. Bu nedenle son derece kötü olan bu planın uygulaması için yapılacak her masraf israf olarak kabul edilmeliydi. Planda açılması önerilen geniş caddelerin biraz daraltılması bile belediyeye bir-iki milyon lira kazandırabilirdi. Jansen'e göre bu plan olduğu gibi bir kenara bırakılmalı ve İzmir'ini estetik, sıhhi ve iktisadi olarak kavrayacak yeni bir plan hazırlanmalıydı. Jansen'in kendisine yöneltilen sorulara verdiği yanıtlar, nasıl bir kent anlayışı öngördüğünü ortaya koymaktadır. Bunlardan bir kısmını, eğer gerçekleşmiş olsaydı İzmir'in görüntüsü ne olurdu düşüncesini aklımızda tutarak özetleyelim.

Binalarda en fazla üç kat...

Jansen'e göre nüfusu çok kalabalık kentlerde bile çok katlı apartmanların inşası doğru değildi. Hele İzmir gibi sıcak kentler için bu tip binalar tamamen sakıncalıydı. Ancak çevre binalardan yeterli oranda ayrılmış, avluları bahçe haline getirilmiş, bugün site olarak kabul edilen apartmanlara izin verilebilirdi. İkametgâh olarak kullanılacak binalar en fazla üç kat olmalıydı. İzmir'in yüksek yerlerinde çok güzel bir manzara oluşturan tek katlı evler en doğru inşaat biçimiydi.

Geniş cadde ve bulvarlarda yapılacak binalar iki, en fazla üç katla sınırlandırılmalıydı. Bunların üzerlerine kule ve benzeri eklentilere izin verilmesi gerektiği gibi, çevre binalarla uyum içinde

olmasına özen gösterilmeliydi. Dar sokaklardaki binalarda ise tek kat, nihayet iki kat yeterliydi. Böylece kent her yönden hava alabilecek sağlıklı bir konuma kavuşacaktı.

Ulaşımda tramvay ve vapur

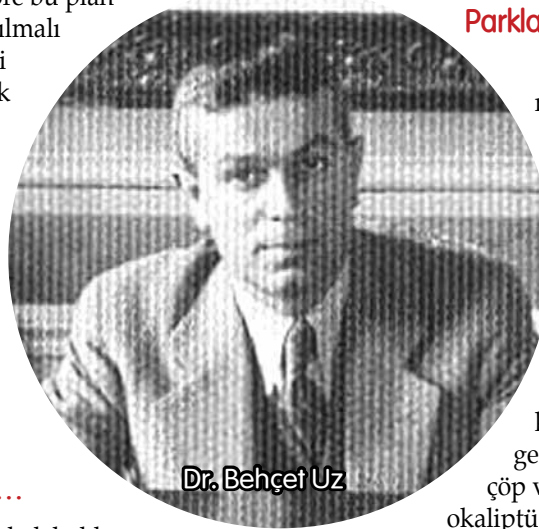
Bir kent için en önemli konulardan birinin ulaşımın kolay ve ucuz yapılabilmesi olduğunu belirten Jansen, kalabalık halk kitlesinin ulaşımında özellikle kısa mesafede en uygun aracın elektrikli tramvay olduğunu savunmaktaydı. Jansen uzun mesafeler için otobüs kullanımını öneriyor ve İzmir Körfezi içinde vapur kullanımının yaygınlaştırılması gerektiğine işaret ediyordu. Doğal olarak da iskelelerin kurulacağı yerler dikkatle seçilmeli, insanların vapurlara kolayca ulaşım sağlayabilecekleri ortam yaratılmalıydı. Sahil kenarlarının nakliye araçlarından kesinlikle arındırılması gerektiğini vurgulayan Jansen, buraların gezinti ve dinlenme alanları olarak tahsis edilmesi gerektiğinin altını çizmekteydi.

Jansen, bulvarlara gerektiğinden fazla önem verildiğine dikkat çekmekte, bulvarların giderek insanlara değil taşıtlara hizmet vermeye başladığını belirtmekteydi. Yuvarlak meydanlar, masraflı yüksek, işlevleri düşük olacağından fazla yer bulmamahtı. Trafik özellikle birbirine paralel sokaklarda, tek yönde işlemeliydi.

Parklar ve ağaçlandırma

Jansen kent içi ağaçlandırmaya ve parklara özel önem vermektedir. İzmir'de mezarlık alanlarının, ağaçları korunarak park haline getirilmesini son derece isabetli bulan Jansen, evlerin ve sokak çevrelerinin ağaçlandırılması gerektiğini belirtmekteydi. Jansen'e göre, bataklıkların kurutulmasında da yine geçerli olabilecek yöntem, çöp ve molozlarla doldurularak okaliptüs ve çam ağaçlarıyla donatılması olacaktı.

Bunların dışında, İzmir'de sel baskınları, kanalizasyon ihtiyacı, içme suyunun sağlanması, yeni tren garının yeri, genel kent temizliğinin sağlanması, müzeler kurulması gereken alanlar gibi pek çok konuyla ilgili önerilerin sıralandığı Hermann Jansen raporu, 15 Mayıs 1932 tarihinde İzmir Belediye Meclisi'nde görüşüldü. Behçet Uz'un "çok yararlı fikirler" taşıdığını söylediği raporun asıl önemi, zaten büyük ölçüde vazgeçilmiş olan Danger-Prost Planı'na son darbeyi vurmasıdır. Bundan sonra hiç kimse bu plandan söz etmeyecek ve İzmir'in imarında, günümüzde hâlâ devam eden yeni arayışlar başlayacaktır.



Dr. Behçet Uz



Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER



YURTIÇİ UÇUŞLARDA 100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU



30 kg
bagaj hakkı

TURKISH AIRLINES



Miles & Smiles

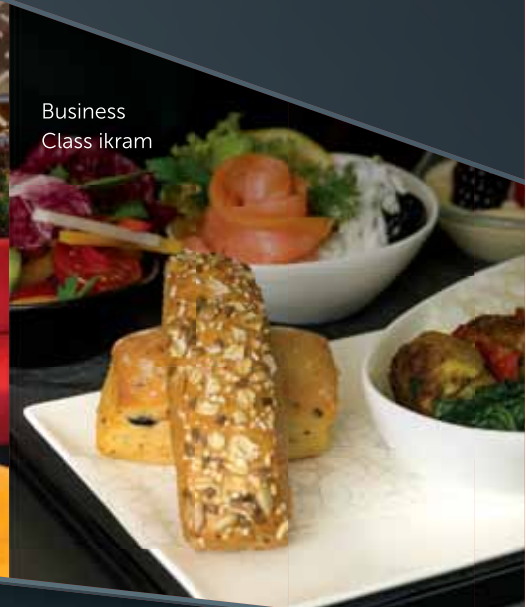


Daha fazla mil
kazanma fırsatı

CIP salonlardan
faydalanma imkânı



Business
Class ikram



Ekonomide BUSINESS kabine upgrade, sadece indirimsiz yetişkin, çocuk ve bebek biletleri için yapılacaktır. Rezervasyonu bulunan ve biletlerini upgrade eden yolcularımızın bebek yolcu biletleri kampanya kapsamında 10 TL karşılığında upgrade edilir. Kampanya, seçilen uçuşun BUSINESS sınıfında yer olması durumunda ve Türk Hava Yolları'nın belirttiği sınıflar (V/L/T/Q/E) için uygulanabilir. AnadoluJet, Code Share ve aktarmalı seferler hariçtir. İstanbul Atatürk Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Adana, Antalya, Diyarbakır, Gaziantep, Gazipaşa, Hatay, İzmir, Kayseri, Trabzon; Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan gidiş dönüş olmak üzere; Ankara, Antalya, İzmir uçuşlarını kapsamaktadır. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Skytrax Passenger Choice ödülleriinde Avrupa'da 2015 yılının en iyi havayolu seçildi.

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH
AIRLINES





Avrupa'nın
En İyi Havayolu



A STAR ALLIANCE MEMBER 



**Miami'ye
Türk Havayolları ile
uçun.**



TURKISHAIRLINES.COM

Skytrax Passenger Choice ödülleriyle Avrupa'da 2014 yılının en iyi havayolu seçildi.

**DÜNYA DAHA BÜYÜK.
KEŞFET.**

**TURKISH
AIRLINES**



Uğurtaş: Vakfın tohumunu bizler attık, sizlerle birlikte yeşerteceğiz



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı'nın Mütevelli Heyet Toplantısı Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda İAOSB Sanayici ve İşadamları Sağlık Eğitim Vakfı Başkanı Hilmi Uğurtaş, İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Fatih Uysal, İAOSB Yönetim Kurulu Üyeleri Erol Narin ve Neslihan Ömer Kabaklı'nın yanı sıra Vakfa üye Bölge sanayicilerinin katıldığı toplantı, Vakfın Mütevelli Heyeti Başkanı Kadri Şeker'in başkanlığında yapıldı.

Mütevelli Heyet Toplantısı'nın açılış konuşmasını gerçekleştiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, enerjisini ve birikimini sağlık ve eğitim konularına adanacak olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Sağlık Eğitim Vakfı olarak tüm bölge sanayicilerine açık olduklarını, sanayicilerin katılım göstermelerini beklediklerini vurgula-

yarak, maddi-manevi yapılacak her türlü yardımın ülkemizin geleceğine katkı sağlanaacağına dikkat çekti.

Vakfın en büyük çalışmaları arasında Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin yer aldığını vurgulayan Uğurtaş, okulun inşası tamamlandıktan sonra Vakfa devredileceğini, söz konusu yapım işlerinin İAOSB tüzel kişiliği kapsamında sürdürüldüğünü söyledi. 50 bin TL bağış ile açılış gerçekleştirilen Vakfın, bugün belli bir birikime ulaştığını açıklayan Uğurtaş, "Söz konusu gelirlerimiz, Bölgemizde yürütülen TSM Korosu, Fotoğrafçılık Kulübü ve Tiyatro Kulübü üyelerinden toplanan aidatlardan, Bölgemizin süreli yayınlarının satışlarından elde edilen gelirlerden, ruhsat kalemlerindeki hizmet bağışlarından, spor ve fitness alanımızdan, havuzumuzdan elde edilmiştir. Bizler, sanayicilerimizin Vakfımızı daha çok sahiplenmesini istiyoruz. Bizler bunun için bir tohum attık. Onu elbirliği ile yeşerteceğiz" dedi.





6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'na göre anonim şirketlerin kuruluş belgeleri

6 102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun (bundan sonra Kanun olarak anılacaktır) 336. maddesinde Anonim Şirketlerinin kuruluşu için gerekli olan belgelere yer verilmiştir. Buna göre "Esas sözleşme, kurucular beyanı, değerlendirme raporları, ayın ve işletme devralınmasına ilişkin olanlar da dâhil olmak üzere, kurulmakta olan şirketle, kurucular ve diğer kişilerle yapılan ve kuruluşla ilgili olan sözleşmeler kuruluş belgeleridir."

Anonim şirketin kuruluşuna ilişkin esas sözleşmesinin yazılı şekilde düzenlenmesi, bütün kurucular tarafından imzalanması, ayrıca bu imzaların noter tarafından onaylanması gerekmektedir.

Kanunu'nun 339. maddesinde şirketin esas sözleşmesinde bulunması gereken hususlar düzenleme altına alınmış olup,

1- Şirketin ticaret unvanı ve merkezinin bulunacağı yer,

2- Esas noktaları belirtilmiş ve tanımlanmış bir şekilde şirketin işletme konusu,

3- Şirketin sermayesi ile her payın itibari değeri ve bu payların ödenmesinin şekil ve şartları

4- Pay senetlerinin nama veya hamiline yazılı olacakları; belirli paylara tanınan imtiyazlar; devir sınırlamaları

5- Paradan başka sermaye olarak konan haklar ve ayınlar; bunların değerleri; bunlara karşılık verilecek payların miktarı, bir işletme ve ayın devir alınması söz konusu olduğu takdirde, bunların bedeli ve şirketin kurulması için kurucular tarafından şirket hesabına satın alınan malların ve hakların bedelleriyle, şirketin kurulmasında hizmetleri görülenlere verilmesi gereken ücret, ödenek veya ödülün tutarı; bu hususların bazılarıdır. Ayrıca ilk yönetim kurulu üyeleri de şirketin kuruluşuna ilişkin esas sözleşmesi ile atanacaktır. (TTK 339/3. madde)

Yine Anonim Şirketin kuruluşu için gerekli belgeler arasında yer alan kurucular beyanının kuruluşla ilişkin olarak hazırlanması ve kurucular tarafından imzalanması gerekmektedir. Kurucular beyanında şirkete aynı sermaye konuluyor ya da bir ayın veya işletme devralını-

yorsa, bunlara verilecek karşılığın uygunluğuna; şirkete bu tür sermaye koymanın veya ayın ya da işletme devralmanın gerekliliğine, bunların şirkete olan yararlarına ilişkin belgeli, gerekçeli ve kesin ifadeli açıklamalar yer alır. (TTK 349. madde)

Şirkete aynı sermaye konacak yada kuruluş sırasında işletme veya ayın devralınacak ise, bu ayınlara ve işletmelere, şirket merkezinin bulunduğu yerdeki asliye ticaret mahkemesi tarafından atanan bilirkişiler tarafından değer biçilir. Değerleme raporunda uygulanan değerlendirme yöntemi-



nin somut olayın özellikleri bakımından herkes için en adil ve uygun seçim olduğu, sermaye olarak konulan alacakların gerçekliğinin, geçerliğinin belirlendiği, tahsil edilebilirlikleri ile tam değerleri; aynı olarak konulan her varlık karşılığında tahsis edilmesi gereken pay miktarı ile Türk Lirası karşılığı, tatmin edici gerekçelerle ve hesap verme ilkesinin icaplarına göre açıklanır. (TTK 343. madde)

Kanunun 343. maddesi uyarınca düzenlenen değerlendirme raporunun Ticaret Sicili Müdürlüğüne tevdi edilmesi gerekmektedir. (TTK 354/3. madde)

Yukarıda belirtilen belgelerin şirketin ticaret sicil dosyasına konulması, birer nüshalarının da şirket tarafından 5 yıl süreyle saklanması gerekmektedir.

Uygulamaları ile İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası



IAOSB Seminerleri kapsamında düzenlenen "6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nın Sahadaki Uygulamaları" toplantısında, teftişler, cezalar ve iş yerinde işin durdurulması hakkında ayrıntılı bilgiler verildi.

Farklı alanlarda ve konularda Bölge katılımcılarını bilgilendirmek amacıyla düzenlenen İAOSB Seminerleri kapsamında, bu kez "6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nın Sahadaki Uygulamaları" konulu toplantı, Atatürk Toplantı Salonu'nda masaya yatırıldı.

T.C. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Teftiş Kurulu İzmir Grup Başkanlığı işbirliği ile düzenlenen toplantıya konuşmacı olarak katılan Grup Başkan Yardımcısı İş Başmüfettişi Ertan Gül ve İş Müfettişi Hasan Seviniş, Bölge katılımcıları ve çalışanlarına "iş teftişi, iş müfettişi, idari para cezası uygulamaları ve iş yerinde işin durdurulması uygulamaları" konularında detaylı bilgiler aktararak uygulamalardan örnekler verdi. İş Müfettişi Hasan Seviniş, 6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nın tüm kamu ve özel sektöre bağlı iş yerlerini kapsadığını vurguladı. Seviniş; "İşletmelerde işveren, çalışanları arasından iş güvenliği uzmanı, işyeri hekimi ve diğer sağlık personeli görevlendirir. İş yerinde çalışanlar arasında belirtilen özelliklere sahip çalışan bulunmaması durumunda, Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimlerinden (OSGB) hizmet alınması gerekmektedir" dedi.

Risk oluşmadan önlenmeli

Kanunda yer alan maddeleri örnekleri ile açık-

layan Seviniş, şunları söyledi:

"Risk değerlendirmesi ve ortam ölçümü konusunda; işveren, iş sağlığı ve güvenliği yönünden risk değerlendirmesi yapmak veya yaptırmakla yükümlüdür. Bir diğer yükümlülük, çalışma ortamında çalışanların maruz kaldığı risklerin belirlenmesine yönelik gerekli kontrol ve ölçümlerin yapılmasını öngörmüştür. Örnek vermek gerekirse; gürültülü işyerlerinde gürültü ölçümü, tozlu işyerlerinde ise toz ölçümü yapılmalıdır. Yapılmaması durumunda; Müfettişin 'iş yerinde İSG risk analizi yapılmamıştır' tespiti ile idari para cezası uygulanır. İş kazası ve meslek hastalığının kayıt edilmesi maddesine göre ise; işverenin bütün iş kazalarının, meslek hastalarının kaydını tutup, bunlarla ilgili araştırma yaparak rapor düzenlemesi gerekmektedir. Aynı zamanda işveren meydana gelen iş kazasını veya meslek hastalığını üç iş günü içinde Sosyal Güvenlik Kurumu'na bildirmek zorundadır. Sağlık gözetimi maddesi uyarınca da; tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan kişiler, yaptıkları iş için uygun olduklarını belirten sağlık raporu olmadan işe başlatılamazlar. Başlatılması durumunda, idari para cezası, çalışan sayısı ile çarpılarak belirlenir. Çalışanlara iş sağlığı ve güvenliği eğitimi verilmesi maddesine göre; işveren çalışanların iş sağlığı ve güvenliği eğitimi almasını sağlar ve bu eğitim-

lerde geçen süre çalışanın çalışma süresinden sayılır. İdari para cezası yine çalışan sayısı ile çarpılarak belirlenir. İşveren; çalışan temsilcisi seçmeli, personel sayısı 2-50 arasında olan şirketler 1 temsilci, 51 ve 100 çalışana sahip işletmelerde 2 temsilci, 101 ve 500 arasında çalışana sahip işletmelerde 3 temsilci belirlemelidir. Belirlenmemesi durumunda; örneğin 10-49 çalışan sayısına sahip tehlikeli sınıfa bulunan firmalar bin 849 TL idari para cezasına çarptırılır. 50 ve üstü çalışan istihdam eden firmalar iş sağlığı ve güvenliği ile ilgili konularda hükümler oluşturmak için bir kurul kurmak zorundadır. İşin durdurulması maddesince, çalışanların hayatı için tehlike oluşturan bir hususun tespiti durumunda bu tehlike giderilinceye kadar işyerinin bir bölümünde ve ya tamamında iş durdurulur. Örneğin bir inşaat firmasının tuğlalarının örülmemiş ve korkuluğunun kurulmamış olması durumunda tehlike ortadan kaldırılana kadar inşaat yapımı durdurulur.”

Teorik kısmının yanı sıra denetlemenin uygulama kısmını da anlatan Seviniş; müfettişlerin ‘teknik ve sosyal’ olmak üzere iki gruba ayrıldıklarını belirtti. Sosyal müfettişlerin iktisat ve hukuk mezunu olduklarını ve çalışma süreleri, ücretler, izin hakları gibi konulara baktıklarını vurgulayan Seviniş, teknik müfettişlerin de iş sağlığı ve güvenliği konularını incelediklerini söyledi. Teknik müfettişlerin yaptığı değişimlerin de programlı teftiş ve inceleme teftişler olmak üzere ikiye ayrıldığını aktaran “Programlı teftiş olay olmadan önce olay mahalline gitmeyi ister. Kaza olmadan önce kaza olabilecek yeri görüp tedbir alınmasını ister. İnceleme teftiş ise bir yakınmaveya olgubazlıdır. Programlı teftişte denetimler sektör bazlı iken, inceleme teftiş, meslek hastalığı kaynaklıdır” diye konuştu.

Herkes elini taşın altına koymalı

Grup Başkan Yardımcısı İş Başmüfettişi Ertan Gül, iş sağlığı ve güvenliğinin sağlanması için konuyla ilgili herkesin elini taşın altına koyması gerektiğine dikkat çekerek; “Şuan ülkemizde az tehlikeli, tehlikeli ve çok tehlikeli iş yapan 1 milyon 780

bin tane iş yeri var. Bunlardan 600 bin tanesi tehlikeli ve çok tehlikeli statüsünde. Müfettişlerin ise Türkiye çapında Ankara, İstanbul, İzmir, Bursa ve Adana olmak üzere 5 grubu ve bin civarında müfettişi mevcut. Bu rakamdan 500 ya da 600 tanesi iş güvenliği adı altında denetim yapıyor. Dolayısıyla bu 600 bin tane iş yerinden biz yılda sadece 10 bin tanesinin denetleyebiliyoruz. Bu oranda toplam iş yeri sayısının yüzde 2’sine denk geliyor. Her gün her şirketin denetlenebilmesi için Türkiye’nin yarısını müfettiş yapmamız gerekiyor” dedi.

İş sağlığı ve güvenliği olgusunun bir kültür haline getirilmesi gerektiğini de vurgulayan Gül sözlerini şöyle sürdürdü:

“İş güvenliğinin oluşabilmesi için herkesin elini taşın altına koyması gerekiyor. Taşın altına elimizi sokmadığımız takdirde bir şeyleri düzeltme şansımız gerçekten yok. Çünkü İş güvenliğine hiç birimiz inanmıyoruz. Avrupa’da iş kazası ölüm oranları yüzde 1,5-2 iken Türkiye’de bu oran yüzde 20,5’lerde. Bunun nedeni Avrupa’da işveren tedbir alması gereken bir durum var ise bunun için müfettişi beklemiyor, işçisi de hiçbir şekilde kendisinin eleştirilmesini düşünmüyor ve tedbire uyuyor. Bizde ise işveren hemen yanındaki firma için bir müfettiş istiyor, o da aynı cezayı yiyecek mi diye. Ancak her firmanın riskleri kendi sektörlerine göre değişiyor. Bu kültürün oturabilmesi için iş güvenliği eğitiminin mecburi olması ve kreşte başlaması gerekiyor. Yirmi sene sonra yetişen o çocuk sanayiye, işçi veya işveren olarak katıldığındao kültürle yetiştiğinden iş güvenliğini sağlamış oluruz. Kuralları kabullendiğiniz takdirde kültürünüz oluşur. Unutmayalım ki insan hayatından daha kutsal bir şey yoktur.”





İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi; küçük, orta ve büyük işletmelerin araştırma, geliştirme ve inovasyon çalışmalarının desteklenmesine yönelik yeni programların tanıtılmasına bir kez daha ev sahipliği yaptı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, küçük, orta ve büyük ölçekli işletmelerin araştırma, geliştirme ve inovasyon çalışmalarının desteklenmesine yönelik yeni programların tanıtılmasına bir kez daha ev sahipliği yaptı.

Bu kapsamda T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Bilim ve Teknoloji Genel Müdürlüğü Kurumsal Ar-Ge Destekleri Dairesi Başkanlığı'ndan Sanayi ve Teknoloji Uzmanı Ekrem Türker Fidan, Sanayi ve Teknoloji Uzman Yardımcısı Murat Güryeli ve Mühendis Onur

Özkaya'nın konuşmacı olarak katıldıkları "Ar-Ge Merkezleri, Tekno-Pazar ve Teknoyatırım Destek Programları" konulu bilgilendirme semineri İAOSB Bölge Müdürlüğü Binası'nda gerçekleşti.

5746 sayılı Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun kapsamında yürürlüğe giren Ar-Ge Merkezleri konusuyla konuşmasına başlayan Sanayi ve Teknoloji Uzmanı Ekrem Türker Fidan; Ar-Ge Merkezi Programı'nın, aslında Ar-Ge birimi olan işletmelerin teşvik ve muafiyetlerden yararlanabilmeleri için elde etmeleri gereken bir belge olduğundan bahsetti.

Bu belge sayesinde; damga vergisi istisna-

sı, vergi indirimi, sigorta primi ve gelir vergisi stopajı desteği gibi teşvikleri elde edecek olan şirketlerin bir takım şartlara sahip olmaları gerektiğini vurgulayan Fidan; "İşletmelerin; yurtiçinde faaliyet göstermesi, yeterli Ar-Ge yönetimi ile teknolojik varlıkları, Ar-Ge insan kaynakları, proje ve

bilgi kaynakları yönetim yeteneği ve kapasitesinin bulunması, en az 30 tam zaman eşdeğer Ar-Ge personeli çalıştırması, konusu, süresi, bütçesi ve personel ihtiyacı tanımlanmış Ar-Ge ve yenilik program ve projelerinin bulunması, ayrı

bir birim şeklinde örgütlenmiş ve tek bir yerleşke veya fiziki mekân içinde yer alması ve gerekli şartları sağlaması durumunda Bakanlığımız tarafından Ar-Ge Merkezi Belgesi alabilmektedir" açıklamasını yaptı.

2023 yılına kadar destek

Ar-Ge personelinin istihdamını tek bir yerde toplamak ve personelin orada sürekli çalışıp çalışmadığını kontrol etmek amacı ile Ar-Ge merkezinin ayrı bir fiziki ortamda olması gerektiğini söyleyen Fidan, bir işletmenin en özel yerinin Ar-Ge çalışmaları yapıldığı yer olduğunu da hatırlatarak; "Ar-Ge kültürünü bu şekilde gelişt-

1 Firma Ar-Ge

Ar-Ge merkezleri, Tekno-Pazar ve Teknoyatırım Destek Programları, Ar-Ge kültürünü geliştirmeyi hedefliyor. İşletmeler Ar-Ge merkezi kurup projelerini devam ettiriyorsa 2023 yılına kadar teşviklerden yararlanabiliyor.

tirmeyi planlıyoruz. Ar-Ge merkezi kurulduktan sonra projeleriniz Ar-Ge projesi olarak devam ediyorsa 2023 yılına kadar bu teşviklerden yararlanabiliyorsunuz” şeklinde konuştu.

Başvuru ve değerlendirme sürecinin ön inceleme ve değerlendirme kısımlarından oluştuğunu söyleyen Fidan, “Akademiye tarafından oluşan komisyon firmanızı denetleyecek hakemleri belirliyor ve sonrasında hakemlerin işletme hakkında hazırladıkları raporu değerlendirilerek belgenin verilip verilmeyeceği konusuna karar kılıyorlar. Belge verildikten sonra denetleme kurulu Ar-Ge merkezinin koşullara uyup uymadığına bakıyor, sonucuna göre bazen durduruluyor, bazen kapatılıyor bazen de devam ettiriliyor” dedi.

Tanıtım ve pazarlamaya da destek

Teknolojik Ürün Tanıtım ve Pazarlama Destek Programı (Teknopazar) hakkında bilgi vermek üzere söz alan Mühendis Onur Özkaya da, “Amacımız; Ar-Ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan teknolojik ürünlerin veya prototiplerin tanıtımı ve pazarlanması için ülkemizde yerleşik kuruluşlara destek verilmesidir. Bu program sayesinde; e-ticaret sitesi üyeliği, konaklama, fuar, seyahat giderleri ve elektronik depolama aygıtları dâhil olmak üzere yurtiçi 25 bin TL, yurtdışı 50 bin TL hibe veriyoruz. Burada bizim için giriş noktası Ar-Ge sonucu çıkan projelerin bitiminde almış olduğunuz başarı belgeleri... Bu belgelerin süresi 5 seneyi geçmediği takdirde başvuruyu kabul ediyoruz” diye konuştu.

İş akışı ve süreçlerini de ele alan Özkaya; “İşletme başvurusunu yaptıktan sonra, 5 kişiden oluşan komisyon ön inceleme yapıyor ve sözleşme yapılıp yapılmayacağı konusunda bir karar alıyor.

Sözleşmenin onaylanması durumunda ödeme isteniyor mu, istenmiyor mu ona bakılıyor. Sonuca göre belge kontrolleri yapıldıktan sonra ödeme mahsup ediliyor. Şimdiye kadar 265 adet başvurudan, 11 tanesini İzmir aldı” şeklinde konuştu.



Teknolojik Ürün Yatırım Desteği

Sanayi ve Teknoloji Uzman Yardımcısı Murat Güryeli ise, kimyasal ürünlerin, bilgisayarların, elektronik ve optik ürünlerin ve diğer ulaşım araçlarının imalatı, sinema filmi, video ve televizyon programları yapımcılığı, programcılık ve yayıncılık, bilgi hizmet, bilimsel araştırma ve geliştirme, telekomünikasyon, bilgisayar programlama, danışmanlık ve ilgili faaliyetler v.b. Bakanlıkça ilan edilen orta-yüksek ve

yüksek teknoloji alanlarını kapsayan Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı hakkında detaylı bilgiler aktardı.

Destek unsurlarından bahseden Güryeli, Bölge katılımcılarına ve çalışanlarına şu bilgileri verdi:

“Makine ve Teçhizat Desteği, büyük işletmeler için üst limiti 2 milyon TL, orta büyüklükteki işletmeler için 4 milyon TL ve küçük işletmeler için ise 5 milyon TL’dir. Kredi Faiz Desteği’nde yatırım tutarı 50 milyon TL’ye kadar olan projeler desteklenir. İşletme Gideri Desteğinde ise işletme dönemine ait giderler en fazla 1 yıl süresince, üretim amaçlı yıllık enerji giderinin, yıllık istihdam edilen personel için brüt asgari ücret tutarının, yıllık kira giderinin en fazla yüzde 75’i, teknoloji, Ar-Ge, yenilik konularında yurt içi/yurt dışı işbirliklerini koordine yeteneğine sahip nitelikli personelin maaşının brüt asgari ücret tutarı 2023 yılına kadar desteklenir.”

Değerlendirme sürecinin asil ve yedek üyeler tarafından yapıldığını bildiren Güryeli, projenin kabul edilmesi durumunda işletmenin sözleşme yapmasından itibaren teminat mektubu getirerek desteğin yüzde 50’sini ön ödeme olarak, diğer yarısını ise yatırım bittikten sonra alabileceğini de vurguladı.

Firmaların Ar-Ge projeleri sonucunda ortaya çıkan ürünlerinin, üretimini desteklemek amacıyla, Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı’nın 2015 yılı 3. dönem başvuruları, 09 Kasım-25 Aralık 2015 tarihleri arasında gerçekleştirilecek.



KOSGEB'ten Ar-Ge ve inovasyona tam destek

KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkez Müdürü Armaneri, KOBİ'lerde Ar-Ge, inovasyon ve proje kültürünü kalıcı hale getirmek için bu alanda yeniden yapılandırılan desteklerin 2023 yılına kadar süreceğini söyledi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Seminerleri kapsamında düzenlenen KOSGEB Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı bilgilendirme toplantısı, KOSGEB Kuzey Hizmet Merkez Müdürü Dr. Özgür Armaneri'nin katılımıyla gerçekleştirildi. KOBİ'leri desteklemek amacı ile 1990 yılında kurulan KOSGEB'in, devletin sağladığı finansal kaynakları KOBİ'lere aktarmakla yükümlü olduğunun altını çizen Armaneri, kurumun son 10 yıldır etkin bir şekilde faaliyet gösterdiğini vurguladı.

KOSGEB desteklerinden faydalanmak için yalnızca KOBİ olmanın yetersiz kaldığını ifade eden Armaneri, 2009 yılında Bakanlar Kurulu tarafından alınan kararlar gereği belli sektörlerde destek verebildiklerinin altını çizdi. Desteklerden faydalanamayan sektörleri açıklayan Armaneri, "Tarım ve hayvancılık, eğitim, sağlık alanında hizmet verenler, serbest muhasebeci mali müşavir gibi serbest meslek faaliyetleri ile uğraşanlar, eğlence merkezleri, kahvehane gibi alanları işletenler destek alamıyorlar" dedi.

KOBİ'lerin etkinliği artırılabilecek

Henüz işletmesi olmayan ancak kurma fikri olan girişimcilere de destek verdikle-

rinin altını çizen Armaneri, KOSGEB'in KOBİ'leri desteklemesinin altında yatan ana fikri de şöyle açıkladı:

"KOBİ'ler Türkiye'deki toplam işletme sayısının yüzde 99,85'ini oluşturuyor. İstihdamın yüzde 80'e yakını KOBİ'ler karşılıyor. İmalata ve ihracata KOBİ'lerin katkısı yüzde 60'lar seviyesinde. Bu rakam 10 yıl önce yüzde 70'lere ulaşmıştı, KOBİ'leri desteklemenin sağlayacağı ekonomik fayda tüm topluma daha farklı yansır. Ar-Ge ve inovasyon,

AR-GE VE İNOVASYON PROGRAMI	Destek Üst Limiti (TL)	DESTEK ORANI (%)
İşlik Desteği	İşliklerden bedel alınmaz	
Kira Desteği	30.000 (Teknopark içi) 24.000 (Teknopark Dışı)	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği	150.000	75*
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)	300.000	75*
Personel Gideri Desteği	150.000	75
Başlangıç Sermayesi Desteği	20.000	100
Proje Danışmanlık Desteği	25.000	75
Eğitim Desteği	10.000	
Sinai ve Fikri Mülkiyet Hakları Desteği	20.000	
Proje Tanıtım Desteği	5.000	
Yurtiçi - yurtdışı Kongre/Konferans/Fuar Ziyareti/Teknolojik İşbirliği Ziyareti Desteği	15.000	
Test, Analiz, Belgelendirme Desteği	25.000	

yerli malı belgesi ile tefrik edilmesi durumunda, destek oranlarına % 15 (onbeş) ilave edilir.

Toplam 100.000 TL hibe

ENDÜSTRİYEL UYGULAMA PROGRAMI	Destek Üst Limiti (TL)	DESTEK ORANI (%)
Kira Desteği	18.000	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği	150.000	75*
Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Gid. Desteği (Geri Ödemeli)	500.000	75*
Personel Gideri Desteği	150.000	75

yerli malı belgesi ile tefrik edilmesi durumunda, destek oranlarına % 15 (onbeş) ilave edilir.

endüstriyel uygulama kapsamında yenilikçi fikir üreten endüstri firmamız az ne yazık ki. Bilinenleri tekrar ederek faaliyet gösteriyoruz. Biz, inovatif fikirlere yüklü destekler veriyoruz çünkü bizler KOBİ'lerin ekonomideki payını ve etkinliğini arttırmak, rekabet güçlerini yükseltmek için ve sanayide entegrasyonu sağlasınlar diye destek veriyoruz. Dolayısı ile şu üç amaçtan herhangi birini taşımayan bir işletme bizden maalesef destek alamıyor. Esnaflarımızın da destek aldığını düşünürseniz gelip ben ne destek alabilirim dediğinizde, 'biz üç tane parametreyi sağlıyor musunuz' diye soruyoruz. Eğer işletmenin böyle bir amacı yok ise desteklerimizden yararlanma şansı da sınırlı oluyor."

Yenilikçi fikirler olmalı

KOSGEB'in hedef kitlesinde KOBİ'lerin yer aldığına dikkat çeken Armaneri, sağladıkları desteklere ilişkin şu bilgileri verdi:

"Üç ana kategoride destekler veriyoruz. Bunlardan ilki KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği kapsamında verdiğimiz destekler. Sizlerin bildiği adı ile 'karşılıksız destek' olarak tabir edilen paket... İkinci desteğimiz; kredi faiz desteği yönetmeliği kapsamında verdiğimiz desteklerdir. Eskiden KOSGEB kredisi veriyoruz diye bir duyum vardı aslında. Bu, KOSGEB kredi faizi dediğimiz destektir. Krediyi veren biz değiliz. Biz kredi veren bir kuruluş olmadığımız için bankalar ile anlaşma yapıyorduk. Bize kayıtlı olan bir işletme kredi kullanmak istediğinde faizini biz ödüyorduk. 100 bin liralık bir kredinin anaparası banka tarafından veriliyor, banka eğer teminat sorunu yaşıyor ve krediyi vermek istemiyorsa bunun sorumluluğu bize kalıyordu. O yüzden biz işletmelere hizmet etmek için çaba gösterirken geri dönüşü çok kötü oldu. Kamuoyundaki algı kötü oldu, eleştiri oldu, bundan dola-

yı başkanlık makamı üç-dört yıldır böyle bir uygulama yapmıyor. Ancak özel durumlarda; doğal afet, sel baskını, deprem gibi o bölge esnafına bu destekler uygulandı ama onun dışında Türkiye genelinde böyle bir destek uygulanmıyor. Çünkü biz avantajlı bir destek yapalım derken maalesef işletmelerimiz açısından kötü bir noktaya geldik. Dolayısıyla bu pakete son üç-dört yıldır başvuru yapamıyorsunuz. Üçüncü paket, Laboratuvar-Test-Analiz destekleri. Belirli Müdürlüklerimizde belirli laboratuvarlar var. Kuzey Hizmet Merkez Müdürlüğümüzde de metal-test laboratuvarı var. Sizin bu laboratuvarlarda yapılan testlere ihtiyacınız olduğunda, bunları dışarıda yaptırmak yerine bizim laboratuvarlarımızda düşük bedeller ile yaptırabiliyorsunuz. Hibe destekleri paketi içinde yer alan çağrı esaslı olan KOBİ Proje Destek Programımız var; bu yılın belli dönemlerinde başvuru aldığımız Ankara'daki başkanlık makamı tarafından değerlendirilen ve belirli temalar ile başvuruyu kabul ettiği bir paket. Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı başvurularını bizzat biz değerlendiriyoruz. Bu desteğimizin bir bağlacı var. Bu bağlaç 've' bağlacı. Bir Ar-Ge inovasyon kısmı var bir de endüstriyel uygulama kısmı var. Bu destek programlarının adından da anlaşılacağı üzere iki alt

modül var. Yenilikçi ürün geliştirme ya da bir süreç geliştirme anlamında çaba gösteren firmalara birinci aşamada prototip geliştirinceye kadar olan süreçte Ar-Ge inovasyon programından destek veriyoruz. Prototipi çıkmış bir ürünün seri üretime geçme aşamasında da ikinci bölüm olan endüstri uygulama desteği veriyoruz. Bu paketin toplam limiti 1 milyondan 1,5 milyon liraya çıktı. İçerisinde makine teçhizat, hammadde, yazılım, personel maaşı, proje geliştirme gibi kalemlere destek var. Tek şart, yenilikçi bir fikir olması. Bu projenin hedef kitlesi işletmeler de olabilir, hiçbir işletmesi olmayan ama fikri olan girişimciler de olabilir."





Teknolojiyi ıskaladık, 4.0'la ziraatte şansımızı kaçırmayalım

Osmanlı'nın yıkım sebepleri arasında 1. ve 2. Sanayi Devrimi'ni yakalayamamasının ilk sıralarda geldiğini vurgulayan Doç. Dr. Koltuksuz, Türkiye'nin özellikle ziraat alanında teknoloji kullanarak yol alabileceğini söyledi.

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Seminerleri kapsamında düzenlenen "4. Nesil Endüstriyel Sistemlerden Yakın Gelecek Siber Endüstriyel Sistemlere" konulu toplantı, Yaşar Üniversitesi, Mühendislik Fakültesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü Başkanı Doç. Dr. Ahmet Koltuksuz'un katılımıyla Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi.

Konuşmasına günümüzdeki güç ifadesinin söz-lük tanımını yaparak başlayan Koltuksuz, tanımın her yüzyılda farklı anlamlar barındırdığını söyledi. Sanayi devriminden önce güç deyince akla toprağın geldiğini hatırlatan Koltuksuz, topraktan zengin olan Osmanlı Devleti'nin yıkılmasındaki en önemli etmenlerin başında, imparatorluğun birinci ve ikinci sanayi devrimini yakalayamamasının geldiğini söyledi.

Üç kıtaya yayılan imparatorluğun; buhar gücü, elektrik gibi keşifleri ıskaladığını vurgulayan Koltuksuz, söz konusu ikilinin Avrupa'da büyük bir sermaye artışı sağladığına dikkat çekti. Sermaye birikiminin ardından, söz konusu gücün paylaşımının devreye girmesi ile de dünya savaşlarının baş gösterdiğini bildiren Koltuksuz, bu sefer de tank, top, tüfek gibi çelikten yapılan malzemeler nedeniyle çeliğin güç olarak nitelendirilmeye başladığı dönemlerin başladığını söyledi. Hemen ardından gücün bugünkü anlamını koruduğu soğuk savaş yıl-

larına ait tanımını yapan Koltuksuz, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Soğuk savaş yılları aslında bugünkü anlamıyla tanımladığımız gücün ilk belirtilerinin olduğu yıllardır. Çünkü askeri teknoloji istihbarat devreye girdi. İstihbarat dediğimiz şey aslında bilgi ile oynamaktır.

Ne kadar çok erişilmez bilgiye erişerseniz o kadar çok üstünlük sağlarsınız. Kaç tane çeliğe sahip olduğunuz, kaç km toprağa sahip olduğunuz değil, ne kadar istihbarata sahip olduğunuz konuşulmaya başlandı.

İnsanlığın teknoloji olarak kırılma noktaları var. Yazının icadı aslında bugünlere gelmenin başlangıç noktasıydı. Teknolojik ürün olarak bu kırılma noktalarından bir tanesi de saattir. Basit gibi gelebilir ama saat, 17. yüzyıldan itibaren başlayan ve zamanı kontrol etmezi ölçmemizi sağlayan mekanik bir birimdi. Çok doğru çalışmazdı ama zaten hedef zamanı göstermek değil, duyurmaktı. Onun için 17. yüzyılda Avrupa'nın her tarafına saat dikilmeye başlandı. En önemli problemlerden bir tanesi, saat kulelerindeki saatlerin senkronizasyonu oldu. Saat burada 12:00 iken İsviçre'de, Fransa'da kaçtı acaba? 19. yüzyıla geldiğimizde tam mekanik ve doğru gösteren saatlere kavuştuk. 20. yüzyıla geldiğinde tamamen elektronik saatler çıktı ortaya. Saat, gücü belirleyen ana unsurlardan bir tanesidir."

Teknolojinin desteği bilim

Buharlı makinelerle birlikte gelişen taşımacılıkta lokomotiflerle birlikte termodinamik bilimin ortaya çıktığını hatırlatan Koltuksuz, 16. yüzyıldan itibaren saat, terazi, buharlı makineler gibi gittikçe gelişen ve yapılacak ilerlemelere kaynak oluşturacak buluşları, ülkemizin ne yazık ki kaçırdığını söyledi. Bu nedenledir ki söz konusu teknolojilerin altında bilimin yattığını bir türlü kavrayamadığımızı dikkat çeken Koltuksuz, "Biliminiz olmadan teknoloji peşinde koşarsanız, sürekli bir başka teknolojik ürünü satın alıp onu kopyalayarak aynı şeyin daha iyisini yapmaya çalışırsınız. Yapıyoruz evet. Ama siz mevcut teknolojiyi kendinizce yorumlayıp geliştirmeye çalışırken, ortaya çıkartılan bir üst nesli kavrayamıyorsunuz ve tekrar programı satın almak durumunda kalıyorsunuz. Yani üretmeye çalışıp tekrar adamın sermaye üretimine katkıda bulunuyoruz."

Koltuksuz, günümüz sanayisinde geline son noktayı tarihsel gelişimi ile aktarmaya devam etti: "1992'de Sovyetlerin Berlin Duvarı'nı yıkmalarından itibaren askeri alandaki gelişmelerin hepsini yavaş yavaş bir kanala aktardılar. Ve bir anda uydularımız oldu. Uydular olunca da cep telefonlarımız, internetlerimiz oldu. 1960'larda ABD'de uydu vardı ama askeri uyduydu. Ne zaman ki uydular sivil sektöre döndü, bilgisayarlar arasındaki bağlantı arttı, internet ortaya çıktı. Dolayısı ile 1980 ile 2000 yılları arasında insanlık tekrar bir kırılma noktası geçirdi. Yazının keşfinden günümüze, 5 bin senede ürettiğimiz toplam bilgi kadarını her iki günde bir üretiyoruz şu anda. Bunları saklayacağımız cihazları, tabletleri, bilgisayarları üreten bir ülkemiz hala yok. Bunu da ıskalıyoruz. Çünkü devletimiz bu teknolojilere ve onları getirecek bilime yatırım yapmıyor. Eğer temel bilimimiz olsaydı buradaki sanayicilerin hepsi bahsi geçen ürünleri üretiyor olurdu."

Birinci ve ikinci sanayi devrimlerinin hızı ile 1960'lara kadar biz geldik. En önemlisi elektriğin icadıydı. Fabrikalarda yalnızca gün ışığında üretim yapılabilirdi. 1800'lerden 1960'lara kadar bir ivme ile keşifler, icatlar yapıldı. 1950'lerden itibaren bilgisayarlar yavaş yavaş gelişmeye başladı ve transistörün bulunması ile bu süreç hızlandı. 1950'lerden itibaren bilgisayar programlama mantığı çıktı ortaya. Buraya kadar olan süreç yazılım ve donanımın ortaya çıktığı üçüncü nesildir. Artık arka planda o işin kontrolü insandan çıkmış

durumdadır. Yani otomasyonun tamamen bilgisayar yazılımı ile yapılması demektir 'üçüncü nesil'. Dördüncü nesilde ise akıllı robotlar var. Sadece kendisine verilmiş bir program doğrultusunda hareket eden değil, belirli anlamda fikir yürütülüp yapılan işin sağından solundan optimize edilecek o konu hakkında yorum yapabilecek bir sistemden bahsediyorum. Çünkü bunun üzerinde çalışıyoruz. Karşınızdaki cihazın böyle bir yeteneği olacak. Yine üç boyutlu baskı işi 2030'lara doğru en kritik sektörlerden biri olmaya adaydır. Tıpkı fotokopi makinesi icadı gibi... Söz konusu üç boyutlu baskı, tıp teknolojisine girdiğinde insanlığın biçimi değişecek."

4.0'ın arkasında Moore Yasası var

Dördüncü nesil rekabetin altında Moore Yasası'nın yattığını dile getiren Koltuksuz, söz konusu kanuna göre, piyasaya sürülen ürünün yeteneklerini 24 ay içerisinde iki katına çıkartarak, ürünün satış fiyatını bir önceki ile aynı tutmak gerektiğini söyledi. Ürün geliştirmede maliyetlerin de artmaması gerektiğinin altını çizen Koltuksuz, "Bu bir mucize değil. Bunu yapabilmenin yolu iletişim teknolojilerinden geçiyor" dedi.

2030'lara doğru dördüncü sanayi devriminin bütün ağırlığını bilgi teknolojiler, kaynaklar ve sağlık teknolojileri alanında hissettireceğinin altını çizen Koltuksuz, akıllı teknoloji kullanımının artacağını söyledi. Özellikle insan ile robot arasındaki farkların ortadan kalkmaya başlayacağına dikkat çeken Koltuksuz, "İşçiniz gibi çalışmaya başlayan robotlarınız olacak. Günümüzde ağırlıklı olarak savunma ve madencilik sektöründe kullanılan insansız araçları pratik olarak her yerde görmeye başlayacaksınız" diye konuştu.

Doç. Dr. Ahmet Koltuksuz, bir tarım ülkesi olan Türkiye adına sevindirici bir gelişmenin de yaşanabileceğinin müjdesini verdi: "Türkiye olarak çok daha verimli, çok daha büyük alanları, çok daha hassas üretmeyi; uzaydan kontrol edebilmeyi, hangi hektarda ne üretiyorum, ne zaman çıkacak, hangi kalitede olacak bunun dengesini çok iyi şekilde tutturabilmeyi başarmamız lazım. Bunu özellikle ziraatte yapabilirsek Türkiye çok büyük bir şans elde etmiş olur. Çünkü Türkiye elektronikte o fırsatı kaçırdı. Aynı hassas üretimi 4. Sanayi Devrimi'nin sağladığı olanaklarla uydu kontrolü ile ziraatte yapabilirsek, dışarıya çok ciddi malzeme satışı gerçekleştirebiliriz."



KOSGEB'in destek programları İAOSB'li sanayiciye anlatıldı

KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkez Müdürü Dr. Özgür Armaneri, "Türkiye'de işletme sayısının yüzde 99,5'ini, ihracatın da yüzde 59'unu kapsayan KOBİ'lere destek vermek KOSGEB'in en temel görevidir" dedi.



Bölge katılımcılarını KOSGEB destekleri konusunda bilgilendirmek amacıyla düzenlenen KOSGEB KOBİ Proje Destek Programı bilgilendirme toplantısı Atatürk Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi.

Destek programı kapsamında yapılan toplam 55 milyon TL'lik bütçe teklif çağrısına başvuru talebinde bulunan firmaların KOSGEB Uzmanları ile proje fikirleri ve yazımı konusunda birebir görüşme gerçekleştirme fırsatı bulduğu toplantıya konuşmacı olarak katılan KOSGEB Kuzey Hizmet Merkez Müdürü Dr. Özgür Armaneri, "KOBİ'lerde Kurumsallaşmanın Geliştirilmesi" ve "KOBİ'lerde Markalaşmaya Geçiş" konularında detaylı bilgiler verdi.

KOSGEB'de 7 ayrı paketten oluşan desteğin olduğunu söyleyen Özgür Armaneri, "KOBİ Proje Destek Programı bunlardan sadece bir tanesi. KOBİ'lere destek verilmesinin sebebi ise KOBİ'lerin ekonomideki payının çok yüksek olmasıdır. İşletme sayısının yüzde 99,5'ini, ihracatın yüzde 59'unu KOBİ'ler kapsıyor" dedi.

Farklı paketlerden verdikleri destekler ile KOBİ'lerin ekonomideki paylarını ve etkinliklerini arttırarak, rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmeyi ve sanayide entegrasyonu sağlamayı hedeflediklerini önemle belirten Armaneri, KOSGEB destek programına ilişkin; "Bir işletmenin KOSGEB desteklerinden yararlanıp yararlanamayacağı hem çalışan sayısına hem de finansal

verilere dayanıyor. Aynı zamanda faaliyet alanı itibarıyla 2009 yılı kararları tarafından desteklenen sektörler arasında olması gerekiyor. Örneğin biz tarım ve hayvancılık sektörüne, serbest muhasebecilik, mali müşavirlik, emlak sektörüne, eğitim, sağlık, insan bakımı alanı ve eğlenceli spor tesislerine destek vermiyoruz. Bunun dışında kalan tüm sektörler KOSGEB' den destek alabiliyor" diye konuştu.

KOBİ'lere hizmet vermek adına 81 ilde toplam 88 tane KOSGEB Müdürlüğü, 41 tane Ar-Ge İnovasyon faaliyeti yürüten teknoloji geliştirme merkezi olduğunu vurgulayan Armaneri, işletme ve ilçe bazında bir sınırlamaları olmadığını, Tire'deki bir işletmenin arzu ederse Kuzey Müdürlüğü'nden, Kınık'taki bir işletmenin ise isterse Güney Müdürlüğü'nden hizmet alabileceğini söyledi.

Armaneri uygulanan destek paketlerinin bazılarını kısaca şöyle açıkladı;

"Ar-ge İnovasyon Destek Programı'nda; bir girişimcimize ya da bir işletmemize yenilikçi ürün veya hizmetini piyasaya kazandırması durumunda, prototip ve seri üretime geçme aşamasına kadar toplamda 1,5 milyon TL destek veriyoruz. İş Birliği Güç Birliği Destek Programı'nda; orta ve ileri teknoloji alanında faaliyet gösteren işletmelerimiz ortak bir soruna birlikte çözüm bulmak istiyorsa, 3 işletme bir araya gelerek bizden 1,5 milyon TL'ye varan destek alabiliyorlar. Ancak

sektörü diğer sektörlerde olan firmalar ise bu durum karşısında 5 işletme bir araya gelerek bizden 1 milyon liraya varan bir destek alabiliyor. Genel Destek Programı'nda; yurtiçi fuarlarına ve gezilerine katılım, tanıtım materyali basma, belgelendirme, eğitim, danışmanlık, test analiz, sınai mülkiyet hakları, enerji verimliliği gibi 15 tane destek programı bulunan pakette 270 bin TL'ye kadar hibe kullandırabiliyoruz. Girişimcilik Destek Programı'nda; kendi iş yerini kurmak isteyen girişimci adaylarımıza 100 bin TL'ye varan bir destek veriyoruz. Bu desteğin 30 bin TL'sini hibe ediyor, 70 bin TL'sini ise geri ödemeli veriyoruz."

Veri tabanına kayıtlı tüm gerçek ve tüzel kişiler başvurabilir

Destek programlarının süresinin 3 yıl ile sınırlı olduğunu söyleyen Armaneri; KOBİ Proje Destek Programı ile ilgili şunları söyledi:

"Bu paket, kurumsallaşma ve markalaşma konusunda çıkan bir programdır. Üretim, yönetim, organizasyon, pazarlama, dış ticaret, insan kaynakları, mali işler, finans ve bununla ilgili olan işletmelerin bütün fonksiyonları, eğer çağrı konusuna uyuyorsa, sunabileceğiniz projeler arasındadır. Hayata geçen projelerde 3 yıllık süre içerisinde 150 bin TL destek üst limiti tanımlıyoruz. Kurumsallaşma projesi yapmak isteyen işletmeler; kalite prosedürleri, sistem geliştirme prosedürleri, gelişime uygun örgütsel yapı kurumu dolayısıyla kurumsallaşma sürecini takip edecek ve bu süreçte görev yapacak personellerin maaş desteği ve kurumsal kimlik çalışmaları kapsamındaki ihtiyaçları konusunda bu paketten destek alabilecekler. Markalaşma aynı standartlarda ve aynı kalitedeki ürünü



işletmelere tekrar tekrar verebilme yetisidir. Sizden aynı standartlarda aynı kalitede bir ürün satan firma algısını oluşturan projeler bekliyoruz. Markalaşma konusunda destek almak isteyen işletmeler; teknik danışmanlık destekleri, markalaşma sürecinde eğitim ihtiyacı, internet sitesi kurma konularında destek alabilirler."

Markalaşma ve Kurumsallaşma sürecinde proje sunulabilmesi için birden fazla faaliyetin ve hedefin sağlam bir şekilde belirlenmesi gerektiğini vurgulayan Armaneri; "Net belirli bir soruna odaklanan projeler istiyoruz. Faaliyetleri gerçekleştirdikten sonra projenin tamamlanması sonucunda; eğitilmiş insan, yazılım kurmak, yeni personel istihdam etmek gibi somut bir çıktının olmasını istiyoruz" dedi.

Armaneri, KOSGEB Proje

Destek Programı'na veri tabanına kayıtlı aktif durumda olan gerçek ve tüzel kişilerin tamamının başvuruda bulunabileceğini söyledi. İşletmelerin Kurumsallaşma ya da Markalaşma çağrılarında sadece birine başvuru yapabileceklerinin altını çizen Armaneri, "Daha önce bu destekten yararlanarak üç yıllık program süresini tamamlamamış olan, projesi başarısız tamamlanan veya sonlandırılan işletmeler ve KOBİ Proje Destek Programı Kapsamı'nda projesi devam eden işletmeler başvuru yapamaz" diye konuştu.

Toplantı, bütçe teklif çağrısına başvuru talebinde bulunan firmaların KOSGEB Uzmanları ile birebir görüşmesi ile sona erdi.



Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL'de 'Cumhuriyet' coşkusu

Özel İAOSB Nedim Uysal MTAL öğrencileri Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunun 92. yılını büyük bir coşku ile kutladı. Hazırladıkları tiyatro ile ayakta alkışlanan öğrenciler, konser ve şiir dinletileri ile de göz doldurdular.



Cumhuriyetimizin kuruluşunun 92. yıldönümü, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri tarafından büyük bir coşku ile kutlandı. Tiyatro gösterisinin sunulduğu; türkülerin, marşların, şiirlerin okunduğu kutlama töreninde salonu dolduran öğrenciler, 10. Yıl Marşı'nı da hep bir ağızdan söylediler.

Kutlama töreninde konuşan Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Satı Çalışkan, Cumhuriyetin bütün yokluk ve sıkıntılara rağmen büyük bir özveri sonucu kurulduğunun altını çizerek, söz konusu dönemi öğrencilerin daha iyi anlayabilmele-ri adına 30 Ekim 1923'te, yani Türkiye Cumhuriyeti'nin birinci gününde Mustafa Kemal Atatürk'ün, İsmet İnönü'ye yazdığı mektubu okudu:

"Sevgili Paşam, cumhuriyetin ilk başbakanı olarak seni görevlendirmeyi düşünüyorum. Dur hiç itiraz etme, niye seni seçtiğimi şimdi anlayacaksın. Bizi yine büyük bir savaş bekliyor. Cephe komutanı ve Lozan



Okul Müdürü Satı Çalışkan, Tarih Öğretmeni Orhan Yalçınkaya ve öğrencilerden İbrahim Bayarkırbay, yaptıkları konuşmalarla cumhuriyetin önemini vurgulayarak Ulu Önder Atatürk'e teşekkür ettiler.



Barış Delegesi olarak durumumuzun bir bölümünü elbette biliyorsun. Büyük devletlerin bu sefil durumumuza bakarak kısa zamanda pes edeceğimizi sandıklarını Lozan dönüşü sen bize anlattın. Ben sana şimdi bildiğinden daha da acıklı olan genel durumu özetleyeceğim. Bize geri borçlu ve hastalıklı bir vatan kaldı. Yoksul bir köylü devletiyiz. Dört mevsim kullanılabilir kara yolumuz yok denecek kadar az. 4 bin kilometre kadar bir demir yolu var, bir metresi bile bizim değil, üstelik yetersiz... Ülkenin kuzeyini güneyine batısını doğuya bağlamamız, vatanın bütünlüğünü sağlamamız gerekiyor. Denizciliğimiz acınacak durumda. Köylümüzü topraklandırmalı, ihtiyacı olana bir çift öküz ile saman vererek çiftçi yapmalıyız. Doğudaki aşiret, bey, ağa, şeyh düzeni cumhuriyetle de insanlıkla da bağdaşmaz. Bu durumu düzeltmeli, halkı kurtarmalıyız. Her yerde tefeciler halkı eziyor. Güya tarım ülkesiyiz ama ekmeçlik unumuzun çoğunu dışarıdan getiriyoruz. Sığır ve besi hayvancılığımız ölüyor. Doktor sayımız 337, sağlık memuru 434, ebe 136... Pek az şehirde eczane var. Salgın hastalıklar insanlarımızı kırıyor. Üç milyon insanımız gözleri kör eden bulaşıcı travma hastalığına yakalanmış durumda. Sıtma, tifüs, verem, frengi, tifo salgın halinde. Bit ciddi sorun. Nüfusumuzun yarısı hasta... Bebek ölüm oranı yüzde 60'ı geçiyor. Nüfusun yüzde 80'i kırsal bölgede yaşıyor. Bunun önemli bölümü de göçebe. Telefon, motor, makine yok. Sanayi ürünlerini dışarıdan alıyoruz. Kiremidi bile ithal ediyoruz. Elektrik yalnız İstanbul ve İzmir'in bazı semtlerinde var. Düşmanın yaktığı köy sayısı 830, yanan bina sayısı 115 bin, ülkeyi nerede ise yeniden kurmamız gerekiyor. Yunanistan'dan gelen

göçmen sayısı 400 bini geçecek. İktisadi hayatımız da eğitim durumumuz da içler acısı. İktisatçımız çok az. Zorunlu okuma yaşındaki çocukların ancak dörtte birini okutabiliyoruz. Halkın eğitimi çözmemiz gereken ön önemli sorunlardan biri. Oysa cumhuriyetin insan malzemesini hazırlamalı, namus cephesini güçlendirmeliyiz. Hedefimiz milli iktisat. Bağımsızlığın sürekli olması için iktisadi bağımsızlık temel ilkemiz olmalı. Osmanlı bu gerçeği çok geç fark etti. Ancak fark ettiği zaman geç kalmıştı. Cumhuriyetin uygun bir anayasaya ihtiyacı var. Bu zor durumdan nasıl çıkılabileceğini gösteren ne bir örnek var önümüzde ne de bir delil... Ama yılmamak, ucuz ve geçici çarelerle yetinmemek, halkı kurtarmak için sorunları çözmek, kalkınmak, ilerlemek, milli iradeye dayalı uygar ve özgür bir toplum oluşturmak, yüzyılımızın düzeyine yetişmek, kısacası çağdaşlaşmak ve bu büyük iradeyi tam olarak başarmak zorundayız. Bu ana kadar bu idareyi koruyarak geldik. Bundan sonra daha hızlı yürümek zorundayız. Bunun için gerekli yöntemi, yolu birlikte arayacağız. Yoksul ve esir ülkelere örnek olacağız. Kaderin bizim kuşağımıza yüklediği kutsal bir görev bu. Bu büyük görevin ağırlığını ve onurunu seninle paylaşmak istedim. Allah yardımcımız olsun."

Cumhuriyetin kıymetini bilelim

Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tarih Öğretmeni Orhan Yalçınkaya da, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün Samsun'dan başlattığı mücadelenin, 4 yıl sonra bağımsız Türkiye Cumhuriyeti'nin kurulmasını sağladığına dikkat çekerek, şunları söyledi:

"Cumhuriyet; halk yönetimi demektir. Dünyada geçmişte ve günümüzde farklı karakterlerde cumhuriyet yönetimlerine rastlanmaktadır. Demokratik cumhuriyet; dini esaslara dayanır. Oligarşik cumhuriyet; belli bir zümre sahibidir. 29 Ekim 1923 tarihinde ilan edilen ve bize emanet



edilen Türkiye cumhuriyetinin niteliği asıl bilmemiz gereken ve özümsememiz gereken şeydir. Genç cumhuriyetimiz zamanla gelişti ve olgunlaştı. Önce laiklik kavramı Anayasamızda yerini aldı. 1934 tarihinde kadınlara seçme ve seçilme hakkı tanınca, kadınlar erkek oligarşisinden kurtuldu. Daha sonra çok partili hayata girerek demokrasiye adım atıldı. Sevgili gençler; korumamız ve yüceltmemiz gereken cumhuriyetimiz bugün kendini nasıl tanımlıyor? Anayasamızın değiştirilemez ve değiştirilmesi teklif dahi edilemez maddelerine bakınca görüyoruz. ‘Birinci madde; Türkiye Devleti’nin yönetim şekli cumhuriyettir. İkinci madde, Türkiye Cumhuriyeti demokratik, laik, sosyal hukuk devletidir. Üçüncü madde ise; Türkiye Devleti, ülkesi ve milleti ile bölünmez bir bütündür’ diyor. Türkiye Cumhuriyeti demokratiktir, çünkü çağımızın uygar toplumlarının uyguladığı en yaygın anlayıştır. Cumhuriyet rejimiyle de en uyumlu olan yönetim düzenidir. Demokrasi, ‘halkın halk tarafından, halkın yararına yönetilmesi’ demektir. İnsan haklarını gelişmesini sağlayan demokrasi anlayışıdır. Demokrasi bireyin gelişmesinin önünü açarak ona olanaklar sunar. Birey geliştikçe toplum da gelişir ve kalkınır. Aynı zamanda bir yaşam biçimidir demokrasi çoğunluk esasına dayanır ama çoğunluğun baskısını kabul etmez. Azınlık olanın da korunmasını sağlar. Türkiye Cumhuriyeti laiktir. Çünkü demokrasiyi uygulayabilmek için laiklik şarttır. Laiklik devlet düzeninin hukuk kurallarını dine değil, akla ve bilime dayandırılmış. Devlet dinlere eşit mesafededir, hedef inanç özgürlüğüdür. Bize dini inanış ve ibadet serbestliği tanır. Dinlerin devlet düzenini bozacak davranışlara izin vermez. Devlet dinlere eşit mesafede olmaz ise demokrasinin eşitlik prensibi uygulanamaz. Türkiye Cumhuriyeti sosyal bir devlettir. Çünkü sosyal barışı ve adaleti amaçlamıştır. Toplumun sağlık, eğitim ihtiyaçlarını karşılamayı, güvenliğini sağlamayı ve çalışmayı, başarıyı hedeflemiştir. İnsanca yaşama önlemleri olarak sosyal güvenceyi yani emekliği

güvence altına alır. Türkiye Cumhuriyeti hukuk devletidir. Çünkü devletin hukukta sınırı olması yani hukukun üstünlüğünü benimsemiştir. Bütün faaliyetlerinde hukuk kurallarına bağlı olmayı, kişilerin hak ve özgürlüklerini güvence altına almayı amaçlamıştır. Hukukun üstünlüğünü sağlamak için temel şartlara baktığımızda hukukun önünde eşitlik, devletin tarafsız olması, temel hakların güvence altına alınması, devletin yargısal denetime açık olması ve yargı bağımsızlığı gerekmektedir. Türkiye devleti üniterdir. Milleti ile bölünmez bir bütündür. Federatif değil merkezidir. Coğrafi ve etnik yapı da bölünmeye izin vermez. Yerel yönetimler merkezin izin verdiği yönetimde etkilidir. Sevgili gençler; cumhuriyeti kuran ve gençlere emanet eden Atatürk’ün ne dediğini biliyorsunuz. Hatırlatmak amacı ile söylüyorum. ‘Ey Türk gençliği! Birinci vazifen Türk istiklalini ve cumhuriyetini ilelebet muhafaza ve müdafaa etmektir’. Evet, inanıyorum ki bu gençlik muhafaza ve müdafaadan öte üniter yapısı ile birlikte demokratik, laik, sosyal hukuk devleti olan, Türkiye Cumhuriyeti’ni çağdaş uygarlık seviyesinin üzerine çıkaracaktır. Buna yürekten inanıyorum Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.”

Samsun’da başlayan mücadele zaferle sonuçlandı

Okulun 9. sınıf öğrencilerinden İbrahim Bayar- kırbay da arkadaşlarına şöyle seslendi:

“19 Mayıs 1919’ da Atatürk Samsun’a çıkarak milli mücadeleyi başlatıp, 29 Ekim 1923’te Türk milletin karakterine en uygun olan cumhuriyet idaresini kurmuştur. Cumhuriyet, Türk Milleti’nin özgürlüğünün sembolüdür. En demokratik yönetim şekli cumhuriyettir. Yasalar karşısında herkes eşit haklara sahiptir. Herkesin temel hakları vardır. Cumhuriyet, Ata’mızın bize bıraktığı en önemli hediye. Biz de Ata’mızın emanetine sahip çıkmalıyız. Cumhuriyet çok değerlidir. Kazanılması için zor ve ağır şartlarda mücadeleler verilmiştir. Yurdumuzun kadını, erkeği, yaşlısı, genci hepsi seferber olmuştur yurdumuzun kurulması için. Elde avuçta hiçbir şey yoktu. Fakat herkes mühim olan cepheye koşturuyordu. Asker sayımız düşmana göre çok azdı. Fakat her askerimiz 10 düşman askerine bedeldi. Yeri geldi silah yerine süngü ile savaştılar. Yeri geldi küçük bir hançerdi... Herkesin emeği vardır bu vatanda. Kimse korkaklık ya da bir duraklama belirtisi göstermeden cepheye koşmuştur. Bizler de bunları düşünerek çalışmalıyız. Bu duygu ve düşüncelerle Cumhuriyetin 92. yıl dönümünü kutlar, Büyük Önder Atatürk ve canlarını burada feda eden şehitlerimizi ve gazilerimizi minnet ve şükranla anarım.”

Tüm bu konuşmaların ardından Cumhuriyet Bayramı coşkusunu vurgulayan şiir ve müzik dinletilerini gerçekleştiren öğrenciler, kurtuluş mücadelesine yönelik hazırladıkları tiyatro gösterisi ile de ayakta alkışlandılar.

Siren sesi ile gözyaşının birbirine karıştığı an: 09:05



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi; sanayicisiyle, çalışanıyla, lise ve anaokulu öğrencileriyle birlik olarak, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü kaybettiğimiz 10 Kasım'da gerçekleştirilen törenle Ebedi Şefini andı.

Atatürk Meydanı'nda düzenlenen saygı duruşunun ardından saatler 09:05'i gösterdiğinde nefesler tutuldu, araçlar yol ortasında durdu; korna, siren sesleri ve gözyaşları birbirine karıştı.

Saygı ve anma töreninin ardından İAOSB Bölge Binası Atatürk Toplantı Salonu'nda bir araya gelen Bölge katılımcıları ve çalışanları, Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerinin hazırladığı anma programını izlediler. Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'e duydukları minneti ve özlemi dile getiren öğrenciler, hazırladıkları tiyatro ile seyircilere duygulu anlar yaşattılar. Ulu Önder'in zeybek dansı sırasında nefesler tutulurken, okulun birbirinden yetenekli öğrencilerinden oluşan orkestrası ile Mustafa Kemal'in en sevdiği şarkılar hep bir ağızdan seslendirildi. Özellikle Atatürk'ün inşaat alanı içerisinde yer alan ağacı kesen görevlilere verdiği tepkiyi ve hasta olduğu belli olmasın diye yüzüne alık sürerek oynadığı zeybek dansını canlandıran öğrenci ayakta alkışlandı.





Gündüz çalıştı, gece okudu şimdi dünyaya üretim yapıyor

İmal ettiği hidrolik ve pnömatik aksamaların yüzde 70'ini ihraç eden Libal Makine'nin sahibi Aydın Tümentümür, gündüz fabrikada çalışıp gece Mithatpaşa Lisesi'nde öğrenimini sürdürerek bugünlere geldi.

Gündüz fabrikada işçi, gece Mithatpaşa Lisesi'nde öğrenci olan, ayakkabı imalatçısı bir babanın azimli oğlunun, tatil günlerinin bir gününü bile boş geçirmeyen, bugün dünya devi Bosch'a üretim yapmaya hazırlanan Libal Makine'nin kurucusu Aydın Tümentümür'ün başarı hikayesindeyiz bu ay...

Hangi başarı hikayesinin ardında yaşanmış çocukluk yılları yatıyor ki? Tümentümür de mahallede akranları ile top oynadığını hatırlamayanlardan. Boş vakitlerinde babasının yanında soluğu alan Tümentümür, o günlerin etkisini şu cümlelerle vurguluyor: "Kösele kokusu hala burnumun ucunda"...

Babasının imalathanesinde çalışır çalışmasına ya, o dönemde ahbap-çavuş ilişkisi olarak nitelendirdiği esnaflar arası evlat yetiştirmenin zirvede olduğu yıllardır. Dolayısıyla kuyumculuktan da dem vurur Tümentümür, tornacılıktan da.

Askere gitmeden önce manevi abisinin, ki ilerleyen yıllarda hayatının dönüm noktası olacaktır, tanıdığı vasıtasıyla girdiği fabrikada talaş kaldırma işini yapmaya başlayan Tümentümür, o yılları aktarmaya başlıyor:

"Manevi abim, o fabrikanın şefine, 'Bu çocuğu al yanına' diye tembih etti. Girdim fabrikaya, başladım çalışmaya. Daha yaşımda 14-15... BMC fabrikasına fren kampanaları yapıyorduk. Bir yerde kampanalar dökülüyor, diğer bir yerde işleniyordu. İşleme bölümünde günde en fazla 2 tane kampana işlenebiliyordu. Ben de iki tane işliyordum benden büyük çalışanlarla birlikte. Sonra bize gece okuyabilmemiz içinimkan tanındı. Ben de okumak istiyordum ama mesaimiz 18:00'da bitiyordu. Okul da 18:00'da başlıyordu. Yani benim yarım saat önce işten çıkmam gerekiyordu ki derslere yetişebileyim. Ben de işten yarım saat erken çıkmak için beni işe aldırان şefimden izin istedim. Ama izin vermedi.

Ben de fabrika müdürüne gittim. 'Ben gece okumak istiyorum. İş bırakıp gidemem. Sadece yarım saat erken çıkmak istiyorum' dedim. 'Tabi oğlum, git, eğitiminden geri kalma' dedi fabrikanın sahibi. E, haliyle patron bana izin verince beni işe aldırın şef ile ters düştüm. O müsaade etmedi ama müdür müsaade edince kızdı bana."

Ahde vefa

İşini o kadar severek yapar ki Tümentümür, Mithatpaşa Lisesi torna bölümdeki öğretmenleri gündüz eğitim alan arkadaşlarının alet-edevatlarını Tümentümür'e hazırlar. Tümentümür, derslerin ardından okuldan ayrılmadan, sabah gelecek olan öğrencilerin kullanacakları takımları bileyle, temizler, parlatır ve kullanıma hazır hale getirerek okuldan ayrılır. Okulunu sınıf ikincisi olarak tamamlayan Tümentümür, çalıştığı fabrikaya borcunu ödemeye hazırlanır aslında okul hayatı süresince. Bunun henüz ne Tümentümür, ne patronu ne de şefi farkındadır:

"Patronumuz çok iyi, merhametli ve saygın birisiydi. Ama günde 2 tane üretilen kampanalar artık belini bükmeye başlamıştı. Masraflar, maliyetler çok fazlaydı ama ürün adedi o kadar düşüktü ki giderler karşılanmaz hale gelmişti. Derken, okuldan aldığım eğitim-öğretimin faydasıyla, kampanayı işlemeden önce makinede yaptığım ön hazırlıklar ve tedbirler sayesinde bir günde 9 adet kampana ürettim. Bir baktım ki bizim fabrikanın sahibi ve beni oraya alan şef, birlikte bizim bölüme girdiler. 'Kim yaptı bu dokuz taneyi' deince fabrikanın sahibi, korktum yanlış bir şey yaptım zannettim. Patronumuz döndü ve birim şefimize; 'Usta dikkat et. O daha çocuk ama siz de biraz örnek alsanız iyi olur. Bu çocuğun maaşını derhal iki katına çıkarın' dedi. Çok gurur duydum. Beni gece okuluna yollamak istemeyen şefim bile patronumuza dönüp, 'Efendim Aydın'ı biliyorsunuz buraya ben getirttim' dedi. Askerden sonra oradan fabrikada

günlük işlenen kampana sayısı 22 adete çıktı."

Başarı hikayelerine yer verdiğimiz sanayicilerimizin hepsinin kesişme noktası aynı desek yanlış olmaz galiba. Kabına sığmayan, yaptığı iş artık kendine yetmeyen, az gelen, işi kendine dar gören bu isimlerin vardığı nokta da yine hep ortak: Başarı...

"Fabrikada rutin işlerin yapılmasından dolayı o kadar sıkılmışım ki artık bu işler bana az ve boğucu gelmeye başlamıştı. İşten zevk almaz oldum. Derken fabrikadan ayrılarak 1. Sanayi Sitesi'nde bir torna atölyesinde çalışmaya başladım. Rahmet-





li Nihat Karakartal'ın yanına girdim. 1 yıl boyunca onun yanında çalıştım. Çok güzel abi-kardeş ilişkisi vardı aramızda. Birgün, 'abi ben kendi işimin patronu olmak istiyorum' dedim. 'Evladım, tamam ama ne olur macera arama' dedi. Çok güzel bonservisim vardı. Ve o bonservisle yurtdışına gitmeyi kafama koydum. Ve bonservisimi onaylatmak için Dışişleri Bakanlığı'na gittim. Ve oradaki zat bana bonservisimi okuduktan sonra 'çok güzel bir bonservisin var. Niye bunu kendi memleketinde yapmıyorsun?' deyince ben, 'efendim ben de isterim memleketimde kalmak ama aylık kazancım bu... Siz karşı dağın tepesine bir tane mum koyun ben oraya tırmanırım. Ama orada mum yok. Yoksa ben ne diye kendi memleketimin dışına çıkayım' dedim. İki sene yurt dışına turist olarak gittim. Almanya ve Libya'ya gittim. Oradaki şartlar çok ağırdı. Günde on saat mesai yapıyordum Orada da sevilen bir insandım. Her ay şefin talimatı ile maaşıma zam geliyordu. İki sene sonra geri dönerek yine Nihat abinin ziyaretine gittim. 'Abi ne yapayım, elimdeki imkan bu, paramda bu kadar' dedim. Bizim meslekte kullanılan takım tezgahları biraz pahalıdır. 'Tamam oğlum, revaçta olan daha ucuz takım tezgahları var, onlardan bakınız' dedi."

Dostlukla yükselen yıllar

Parasının yettiğince takım tezgahı alıp kendi işinin patronu olmayı kafasına koyan Tümentümür, bir makineyi alır almasına ya, ikincisine parası yetmez. İkincisi için kefil isteyen satıcının bu sözlerini Ünal Akçakır isimli dostuyla paylaşan Tümentümür, 'Ben kefil olurum' sözünün ardından Akçakır ile birlikte makinecinin yolunu tutar. Akçakır'ı gören satıcı, 'oğlum niye söylemiyorsun Ünal abiyi tanıdığını' der ve Tümentümür ikinci makineyi de alarak evinin yolunu tutar.

Kefil olan Ünal abisinin desteği bununla da sınırlı kalmaz. "Ünal abi, ilk etapta bana kendi atölyesinde bir bölüm verdi. İşte benim iş hayatım orada başladı. Sonra onlar Almanya'ya gidip gelirken Almanya'da rehberlik işi ile meşgul olan bir arkadaş İzmir'e geri dönüş yaptı. Tanıştık, konuştuk derken ortak olarak kendi dükkanımızı açmaya karar verdik. 'İşi ben yapacağım için

yüzde 60 hisse benim, dükkanı o bulacağı için yüzde 40'ı senin' diye başladık biz. Bir atölye kurduk, birlikte başladık. Libal Makine'nin ismi de buradan geldi. Libya ve Almanya'nın ilk harflerinden oluştu firmamızın ismi. 14 yıl Almanya'da kaldığı için hiçbir zaman Türkiye şartlarını benimseyemeyen ortağım işten ayrılıp Almanya'ya geri döneceğini söylediğinde dünya durdu sanki. Çünkü hisse hakkını alıp gitmek istiyordu ve cebimde o kadar param yoktu. Bu arada çok ilginç bir şey oldu; benim kampana üretilen fabrikaya girmemi sağlayan manevi abimin evladı yoktu. Evlat yerine koydu beni. Boş olduğum zamanlar akşam onun yanına giderek radyo tamirciliğini öğrenirdim. Derken rahmetli oldu. Parasını asla bankaya yatırmayan bir insandı. O tarihte 50 bin lirayı cebinde gezdirirdi. Benim askerden evvel bin 200 lira maaş aldığımı düşünürseniz, o 50 bin liranın nasıl önemli bir tutar olduğunu daha iyi anlayabilirsiniz. Derken vefat edince cebinden çıkan parasını hayattaki tek akrabası olan kız kardeşine veriyorlar. Kız kardeşinin de durumu çok çok iyiydi. Benim aklıma geldi para. Kız kardeşinin eşi ile görüştüm, durumumu anlattım. 'Tamam oğlum' diyerek verdi bana parayı. Aldığım para ile otomatik çalışan mekanik makinelerin ikinci ellerinden aldım. Fiyatı 250 bin lira olan makinenin 50 bin lirasını peşin verdim, kalanına senet yaptım. Ortağıma da senet verdim. Ondan sonra o otomatik makine ile daha iyi para kazanmaya başladım ve ortağıma verdiğim senetleri iki iki ödemeye başladım."

Otomatik makine ile işleri iyice artan Tümentümür, 4 kişi başladığı işte 8 olur, 15 olur, 26 olur derken bugün 50 kişilik ekibi ile ürünlerinin yüzde 70'ini ihraç eden büyük bir firma haline dönüşür.

1. Sanayi Sitesi'ndeki yeri yetmez Tümentümür'e ve 1995 yılında İAOSB'deki ilk yerini satın alır. İşleri büyümeye devam eden Tümentümür, yeni parsellerin satışa çıkmasıyla Bölge'deki ikinci yerini de satın alarak buraya taşınır.

ISO 9001 belgesi ve otomotiv sanayine üretim yapabilmesi için gerekli olan ISO 16949 belgesini fabrikasına kazandıran Tümentümür bugün Avustralya, Almanya, Fransa, Hollanda gibi ülkelere ürünlerini ihraç ediyor. Almanya'ya aynı ürünleri üretip gönderen bir firma ile ortaklık kurmaya da hazırlandıklarını belirten Tümentümür, Bosch'tan gelen görevlilerin birkaç gün süren tektik ve incelemelerinin ardından Libal Makine'yi tedarikçiler arasına aldıklarının müjdesini verdi.

"Şuanda bizim yurt dışına hizmet verdiğimiz firmalarda hidrolik aksamlar üzerine kurulmuş bir üretim sistemimiz var. Yani hidrolik sistemler bağlantı elemanları konusunda Libal olarak şu anda yurtdışına hizmet veriyoruz, Parker, Aten gibi dünya devi firmalara hidrolik sistemler satıyoruz."

Arkasına aldığı makine mühendisi oğlu ve kızı ile günden güne emin adımlarla ilerleyen firmasının geleceğini parlak gören Tümentümür, yurtdışı ayağında arttırdığı üretim çeşitliliği ile adından daha çok söz ettireceğe benziyor.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, KEMALPAŞA, ALİAĞA OSB, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

K İ R A L I K

K İ R A L I K



20.000 TL

AOSB'de
4.250 m2 Arsada 2.000 m2 Kapalı Alan
6 Adet Ofis 200 Kw Enerji

K İ R A L I K



45.000 TL

AOSB'de
10.000 m2 Arsada Sundurmaları ile birlikte
8.000 m2 kapalı alan
600 Kw Enerji Doğalgazlı 12 metre Yükseklik

K İ R A L I K



12.500 TL

AOSB'de
2.000 m2 Arsada 1.500 m2 Kapalı Alan
6 Adet Ofis Doğalgazlı
200 Kw Enerji 6,5 metre Yükseklik



15.000 TL

Aliaga OSB'de
5.000 m2 Arsada 3.000 m2 Kapalı Alan
200 Kw Enerji Yeni Fabrika

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Orimpex Dış Tic. AŞ
Er-SaKimyevi Mad. San. Tic. Ltd Şti
Piri Reik Kum. ve Den. Hiz. Ltd Şti
Janoschka San. Tic. AŞ

Gürmak Otomotiv San. ve Tic AŞ
Pava Tek. Serv. San. Tic. AŞ
TKO Sert MetalMak. San. Tic. AŞ
Özgün İmplant Tic. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Vadeli işlem piyasalarında alım satımda bulunmak



Finansman yönetiminin sadece işletmelerin kurulurken ihtiyaç duydukları fonları temin etmesi olarak algılanması eksiktir. İlk yatırım ve genişleme yatırımları aşamasında oluşan fon ihtiyacının karşılanması, üretilen ürünlerin satışında uygulanacak yöntemler, satış sonrası tahsilât aşamasındaki darboğazların giderilmesi gibi ihtiyaçlar da özellikle KOBİ'ler için büyük önem arz etmektedir.

Günümüzde finansman sorunlarının çözümüne yönelik finansal kiralama, faktoring forfaiting, risk sermayesi ve vadeli işlemler gibi çeşitli yöntemler kullanılmaktadır. Ülkemizde de bu tür yeni finansal tekniklerin kullanımı yaygınlaşmaktadır.

Fon kaynaklarının arz ve talebinin bulunduğu platformlar olarak tanımlanabilen finansal piyasalar, yapılan alım satım işlemi sonucunda el değiştiren malların ya da değerlerin vadesi ile ilişkili olarak spot piyasalar ve vadeli piyasalar şeklinde iki ana kısımda ele alınmaktadır.

Spot piyasalar dokunabildiğiniz (döviz, pamuk, buğday vb.) malların alınıp satıldığı, para ve mal takasının aynı anda veya birkaç gün içerisinde yapıldığı piyasalardır.

Vadeli işlem piyasalarında ise taraflar, vadeli işlem sözleşmesine konu ürünü (döviz, pamuk, buğday, bono vb) gelecek bir vadede teslim alma veya teslim etme yükümlüğü altına girmektedir.

Spot piyasalarda o an geçerli fiyattan gerçek bir ürün alınmakta veya satılmaktadır. Spot piyasada pamuk alan bir tüccar ilgili malı hemen alıp deposuna koymak ve ekstradan bir stok maliyetine katlanmak durumundadır.

Vadeli piyasalarda ise alıcı ve satıcılar, kalitesi, miktarı, vadesi, teslim yeri belirlenmiş standart bir varlığı teslim almak veya teslim etmek üzere anlaşılır. Sözleşmelerde tek değişken unsur fiyattır.

Teslim etme veya teslim alma süresi günler, haftalar veya aylar sonra olabilir. Dolayısıyla bu işlemler vadeli veya geleceğe yönelik işlemler olarak adlandırılmaktadır. Piyasada işleme konu sözleşmeler de vadeli işlem sözleşmesi olarak anılmaktadır.

Spot piyasalarda işlemler iki taraf arasında yapılırken, vadeli işlem piyasalarında alıcı ve satıcının muhatabı takas kurumudur. İşlemler için taraflar takas kurumuna teminat yatırmak zorundadırlar.

Vadeli işlem borsalarının bu özelliği nedeniyle işlem yaptığınız karşı tarafın edimini yerine getirmeme riski yoktur.

Vadeli piyasalarda; forward, futures, opsiyon ve swap işlemleri vardır.

Vadeli işlemlerin kullanılma amaçları aslında vadeli işlemlerin kullanıcılarına sağladığı faydalar

İşletmelerin ilk yatırım ve genişleme yatırımları aşamasında oluşan fon ihtiyacının karşılanması, ürünlerin satışında uygulanacak yöntemler, satış sonrası darboğazın giderilmesi gibi ihtiyaçlar önem taşıyor.

ve bu işlemlerin yerine getirdiği fonksiyonları ifade etmektedir.

Riskten korunma yatırımcılar ve işletmeler vadeli işlem piyasalarından kendilerince kabul edilebilir tahminlere dayalı olarak belirli bir fiyatı, faiz oranını ya da döviz kurunu bugünden sabitlemek suretiyle vadeli sözleşmeler düzenleyerek gelecekteki risklerden korunmaktadırlar. Herhangi bir iktisadi değerin fiyatında meydana gelecek değişimleri tahmin ederek kar amaçlı pozisyon alma işlemine spekülasyon denilmektedir.

Spekülatörler fiziki mal alım satımı yapmaktan ancak vadeli işlemleri alıp satarak fiyat değişimlerinden kar etmeyi amaçlamaktadırlar. Arbitraj fiyat farklarından yararlanmak amacıyla para, kıymetli maden, tahvil ve hisse senedi alıp satma işlemidir. Söz konusu ürün ucuz olan piyasadan alınıp pahalı olan piyasada satılmaktadır. Arbitrajcı ile spekülatör arasındaki en önemli fark; arbitrajcı hiçbir risk üstlenmeden kar sağlamak amacıyla işlem gerçekleştirmekte, buna karşılık spekülatör belirli bir risk üstlenmektedir.

Vadeli işlem piyasalarında işlem gören araçlar

Forward Sözleşmesi: Forward sözleşmeleri, belirli bir varlığın (emtia, döviz, menkul kıymet, altın vb.) önceden belirlenmiş bir fiyat ve miktar üzerinden gelecekteki bir tarihte alımı veya satımını öngören sözleşmelerdir. Forward sözleşmelerinde, alım-satım konu olan varlığın fiyatı, miktarı, özellikleri, teslim yeri, ödeme tarihi ve diğer özel şartlar taraflar arasında kararlaştırılır. Bu nedenle her forward sözleşmesi tamamen ta-

rafların iradeleri doğrultusunda oluşan özel bir sözleşmedir. Dolayısıyla forward sözleşmelerinde önceden belirlenmiş bir standart söz konusu değildir. Yapılan sözleşme ile hem geleceğe dönük fiyat, hem de teslim edilecek miktar ve sözleşme konusu malın kalite özellikleri taraflar arasında belirlenmektedir.

Futures Sözleşmeleri: Futures sözleşmeleri, standart miktar ve kalitede bir varlığı önceden belirlenmiş bir fiyattan gelecekte belirli bir tarihte teslim etme ya da teslim almaya ilişkin olarak düzenlenen yasal bir sözleşme olarak tanımlanır. Futures sözleşmelerinin en önemli fonksiyonu, sözleşme konusu mal ve fiyatlarındaki düşme veya yükselme risklerine karşı alıcı veya satıcıyı korumalarıdır. Futures işlemleri, forward işlemler olduğu gibi fiyat, miktar ve vadenin bugünden kararlaştırıldığı, ödeme ve teslimatın gelecek bir tarihte gerçekleştirilmesini öngören işlemlerdir. Bu işlemlerin yapıldığı piyasalara da futures piyasalar denilmektedir. Futures piyasalarını organize bir forward piyasası olarak ta ifade etmek mümkündür.

Opsiyon özelliği sayesinde opsiyon piyasaları hızlı bir gelişme göstermiş ve dünya finansal piyasalarının önemli bir parçası haline gelmiştir.

Swap sözleşmeleri; belirli miktarda ve nitelikteki para, döviz, altın, mali araç, alacak, mal gibi varlıklarla; yükümlülüklerin, daha önce belirlenmiş fiyat ve koşullar çerçevesinde, gelecekteki bir tarihte ve banka şeklinde organize olan bir piyasada değiş tokuşunu içeren bir vadeli işlem olarak tanımlanabilmektedir Swap işlemi, esasında bir spot ve bir forward işlemden oluşmaktadır.

Hızla değişen ve gelişen global ekonomi içinde gerek finans kaynaklarının bulunması gerekse de eldeki finans imkanlarının en verimli şekilde kullanılması için alternatif finansman araçlarını kullanmak çok önemli bir ihtiyaç haline gelmiştir. Yüksek rekabet ortamında sürekli düşen karlılık oranlarına karşılık olarak finansman maliyetlerinde elde edilecek olan iyileştirme ve kazançların önemi daha da artmıştır. Ayrıca, bu tür işlemler paranın çeşitli yöntemler ile üretim ve ticaret döngüsüne girmesini de sağlamaktadır. Bu nedenle günümüzde tüm şirket yönetimlerinin bu alternatif imkanları tanıması ve bilmesi önemlidir. Bu konularda direkt aktif olamayan firmalarında finans uzmanlarından destek alarak bu imkanları kullanmaya çalışması önerilmektedir.

Kaynak: Anahtar dergisi ve anonim kaynaklar





Ayak kırılır, asansör yapılır 155 basamaklı merdiven çilesi geride bırakılır

Musevi işadamı Nesim Levi tarafından yaptırılan Asansör, birinden diğerine 155 basamakla ulaşılan iki semt arasında hızlı ve kolay ulaşımı sağlamak amacıyla inşa edilir. Hikayenin altında yatan asıl nedense bu değildir.

Dario Moreno Sokağı'nın başındayız. Hani şu Fransa Müzik Festivali'nde birinci olup da ödülünü alırken, 'Ben Türküm' diye bağırarak, 'Hatıralar Hayal Oldu', 'Her Akşam Votka, Rakı ve Şarap' gibi dilimize dolanmış şarkıları ipek tadında samimi sesi ile kulaklarımıza nakşeden şarkıcı... İşte o'nun yaşadığı evin de yer aldığı sokaktayız, Dario Moreno Sokağı'nın başında, Asansör Çıkmaz Sokağı'nda...

Dario Moreno'nun hatıralarını yaşatan sokak, kentimizin en şanslı sokakları arasında yer almaya adaydır. Nedeni ise tarihi asansörün de aynı sokağın sonunda yer almasıdır. Bu sayımızda Tarihi Asansör'ü biraz daha yakından inceleyelim, güzel İzmir'i kuşbakışı gören gözlerimizle size de seyreylediğimiz manzarayı nakledeyim istedik.

Asansör kulesi; geçtiğimiz yüzyılda, 1907 yılında inşa edilir. İnşa sebebi ise basittir; amaç, Mithatpaşa Caddesi ile Halil Rifat Paşa semti arasındaki 58 metreyi bulan yükselti farkına bağlı ulaşım zorluğunu bir nebze olsun rahatlatmaktır. Tabii bir de başka ayakların kırılmasını önlemektir ya, ona birazdan geleceğiz... Asansörün yapıldığı yerde daha önceleri bir taş ocağı yer alır. Karataş ile Halil Rifat Paşa'yı birleştiren merdivenlerden kışın, özellikle de gece olduğunda çıkmak eziyet haline gelir, hele yaşlılar için...

Bir başka deyişle; Musevi işadamı Nesim

Levi (Bayraklıoğlu) tarafından yaptırılan asansör, birinden diğerine 155 basamakla ulaşılan iki semt arasında hızlı ve kolay ulaşım sağlama amacıyla inşa edilir edilmesine ya, aslında hikaye daha dramatik, 'nerede o eski günler, eski komşuluklar, eski dostluklar' dedirtecek cinstendir.

Şöyle ki; "Mithatpaşa ile Halil Rifat Paşa semtleri arasında yer alan ve Türklerin "Karataş Merdivenleri", yukarıdaki semte yerleşen Musevilerin ise "Devidasların Merdiveni" adını verdikleri merdivenlerin üst kısmında Devidas ailesinin evi, aşağıdaki en büyük evde ise Nesim Levi (Bayraklıoğlu) adlı tüccarın evi bulunur. Baba Devidas'ın bir gün merdivenlerde düşüp ayağını kırmasından sonra dostu Nesim Levi'nin Avrupa şehirlerinde gördüklerine benzer bir asansör yapma fikrini geliştirir. Asansör kuleleri, Marsilya'dan getirtilen tuğlalar ile yapılır ve iki semtte yaşayan insanların ulaşımında büyük kolaylık sağlar. Kule, taş olan iki bölümden sonra tuğla olarak yükselir. Yapının Halil Rifat Paşa Caddesi'ne ulaştığı yerde demir konsollar üzerinde taşınan ahşap bir balkon bulunur. İşte dünyanın en güzel manzaralarından biri de bu balkondan sizleri selamlar, güzel şehir İzmir'in mavi dokusu alabildiğine sizi içine çeker."

Aynı zamanda Vilayet İdare Meclisi üyesi de olan Nesim Levi, Bayraklı mağazalarının sahi-



bi olduğu için Nesim Levi Bayraklı olarak da bilinir. Bir dip not daha; İzmir’de sinagoglar ve binalar yaptıran Levi, aynı zamanda Karataş Hastanesi’nin yapımı için üç evini bağışlayarak, hastanenin kurulmasına ön ayak olur.

Nesim Levi’nin Fransa ve İtalya’dan getirttiği mühendislerin çizdiği plana göre yapılan asansör, önceleri su gücüyle çalışır. 1970’li yılların ortalarına kadar su gücüyle çalışan Asansör, 1980’li yıllarda restore edilerek elektrik ile çalışır hale getirilir.

Asansörün giriş kısmının üzerindeki plakette Fransızca ve İbranice olarak kulenin hizmete açılış yılı olan 1907 ve yaptıran kişinin ismi olan Nesim Levi yazar. Asansör, 1942 yılında Şerif Remzi Reyent’e satın alınca kadar, Nesim Levi’nin yapılmasına ön ayak olduğu Musevi Hastanesi’nin (Karataş Hastanesi) mülkleri arasında yer alır ve geliri hastanenin giderlerini karşılamakta kullanılır. Günümüzde İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından eğlence, kültür ve dinlenme mekanı olarak kullanılan Asansör, kentin önemli turistik alanları arasında yer alır.





Norm Grubu 2. Mesleki Eğitim Birimi Salihli'de açıldı

Norm Grubu, eğitime destek yatırımlarına bir yenisini daha ekleyerek Manisa-Salihli Mesleki Eğitim Merkezi, Norm Salihli Mesleki eğitim birimini açılışını gerçekleştirdi.

Türkiye'nin lider, Avrupa'nın önde gelen bağlantı elemanları üreticisi Norm Grubu, 18 Kasım 2015 tarihinde Salihli Organize Sanayii Bölgesi'nde kurulu üretim tesisleri içinde açılan merkezde; ilk sene 20, gelecek yıllarda toplamda 70 öğrencinin eğitim görmesini hedefliyor.

Norm Grubu bünyesinde 2007 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulan İzmir Norm Mesleki Eğitim Birimi'nde bugüne değin 105 başarılı öğrenci kadrolu olarak Norm Cıvata, Norm Somun, Ne Du Kalıp, ZF Lemförder, Senkromenç Sanayi, Arcan Makine, Löher Asansör, Telma ve Üstün İş Pompa'da çalışmakta olduğunu belirten Norm Grubu Onursal Kurucu Başkanı Nedim Uysal, şunları söyledi:

"Yıllar önce Almanya'ya gerçekleştirdiğimiz teknik bir gezi sırasında genç çalışanları görerek çok etkilenmiş ve sistemin detaylarını öğrenmişim. Ara kademedeki eleman ihtiyacını karşılayan böyle bir projenin meyvelerini atmak üzere yurda döner dönmez harekete geçtim. 2007 yılında İzmir AOSB'de Norm Mesleki Eğitim Merkezi'nin temellerini attık. Mesleki eğitim; öğrencilerimizin hayata tutunmalarını sağlayarak, teknik eleman olarak nitelikli iş gücünün yetişmesine olanak sağlamaktadır. Öğrenciler tohum olarak birimlere kayıt yaptırıyorlar ve filizler olarak mezun oluyorlar. İş yerlerinde çalışmaya başladıklarında meyve veren ağaçlar olarak hem

teori hem de pratikte yetkinleşmiş oluyorlar. Başta Milli Eğitim Müdürlüğü olmak üzere; bizlere bu projede inanan, güvenen, destekleyen tüm kurum ve kuruluşlara teşekkür ediyoruz. Onlar bizlere, bizlerde öğrencilerimize inanıyor ve güveniyoruz, tahsillerini tamamlayarak kendilerini kadrolu çalışanlarımız olarak aramızda görmek istiyoruz, Şirketlerin en önemli kaynağı insan kaynaklarıdır ve bizlerde Norm Grubu olarak önce insan felsefesini benimsiyor ve önemsiyoruz. Değerli öğrenci arkadaşlarımız bizlerin geleceğinin teminatıdır."

Norm Grubu sadece mesleki eğitim birimleri ile değil; 2014 yılında eğitim ve öğretim hayatına başlayan hali hazırda geçici binada eğitime devam edilen Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi ile de eğitime katkı ve desteğini sürdürüyor.

2016 yılında tamamlanması hedeflenen teknik lisede; yüksek nitelikli teknik insan gücünü temsil eder şekilde, yüzde 100 burslu toplam 500 öğrenciye imkan tanınmış olacak.



LÖSEV'den İAOSB'li öğrencilere 'gönüllülük' çağrısı



Lösemili Çocuklar Sağlık ve Eğitim Vakfı (LÖSEV) Halkla İlişkiler Birimi'nden Selin Topçuoğlu, 7'den 70'e herkesin kapısını çalabilecek olan kan kanserine ilişkin Özel İAOSB Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerine yönelik olarak düzenlenen bilgilendirme toplantısının konuşğu oldu.

Çağımızın hastalığı olan kansere ve kanserden korunma yöntemlerine ilişkin hemen her gün basın ve yayın organlarında birbirinden farklı açıklamaların gündeme geldiğine dikkat çeken Topçuoğlu, "Bir şekilde hep kanseri duyuyoruz ve tehlikenin içindeyiz. Neden bu kadar çok kanserden bahsediliyor ve neden insanlar kanserden korunmak için bu kadar yöntemler deniyorlar? Çünkü kanser, gerçekten günümüzde grip kadar yaygın olan, hemen hemen hepimizin başına gelebilecek ciddi bir hastalıktır. Kanser hem tedavi sürecinde hem de sonrasında çok dikkatli olunması gerekir" diye konuştu.

LÖSEV hakkında bilgi veren Topçuoğlu, Lösemili Çocuklar Sağlık ve Eğitim Vakfı olduklarının altını çizerek, yalnızca lösemili çocukların değil hem çocukların hem de yetişkinlerin tüm kanser türlerini kayıt altına alabildiklerini belirtti. Bir kişinin LÖSEV'den destek alabilmesi için sadece kanser hastası olmasının yeterli olduğunu dile getiren Topçuoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Kanser hastası olan tüm bireyler LÖSEV'e kayıt olarak yardım ve destek alabiliyorlar. Bizler, LÖSEV olarak kansere dikkat çekmek istiyoruz. Yaptığımız tüm çalışmalar; üniversitelerde, okullarda anlatmak istediğimiz şeyler hep kansere yönelik farkındalık yaratma amacını güdüyor. LÖSEV 1998 yılında kurulmuş olsa da hala çok

yeni bir kurumumuz aslında. Biz bu yola çıktığımızda Türkiye'de kanser hastalarının iyileşme oranı yüzde 30'larda seyrediyordu. Bugün ise bu rakam yüzde 94'e kadar ulaşmış durumda. İlk kurulduğumuzda vakfımızda sadece 35 hastamız vardı. Bugün ise sayımız 18 bin hastaya çıktı. Bu yola başladığımızda kanser tedavisini yarıda bırakma oranı yüzde 50'lerde seyrediyordu, bugün ise bu rakam yüzde sıfır. Bu anlamda ülkemizde çok fazla farkındalık oluştuğunu gördük. Tedaviyi yarım bırakmak demek, kanserin iyileşebilen bir hastalık olduğuna inanmamak demektir. Ama günümüzde bu oranın sıfır olması, insanların artık kanserin de diğer hastalıklar gibi tedavi edilebilen bir hastalık olduğunu öğrendiğini ve bu anlamda maddi-manevi her türlü mücadeleyi verdiklerini gösteriyor. Bu da bizim yola çıkarken hedeflediğimiz görevlerimizin başında geliyordu. Biz bunu, siz gönüllü destekçilerimizin sayesinde başardık. Bunu da mutlulukla ve gururla bildiriyoruz."

İlk kez Ankara'da kurulan LÖSEV'in; İzmir, İstanbul, Bursa ve Antalya'da irtibat ofislerinin yer aldığını açıklayan Topçuoğlu, kurumun çalışmaları hakkında bilgi vermeyi sürdürdü:

"Türkiye genelinde sosyal, ekonomik durumu ne olursa olsun lösemi hastası 0-14 yaş arası çocuklar hastanemizde tedavi oldular. Hastane içerisinde çocuklar için oyun ve sinema salonları gibi alanlar var. Bunun da sebebi hastalığın tedavisinin tamamının motivasyon oluşması... Herkesin LÖSEV için yapabileceği

bir şey var. Türkiye İtibar Endeksi'nde 'Türkiye'nin En İyi On Markasından Biri' seçilen tek sivil toplum kuruluşuyuz."





Küresel Isınma Kurultayı'ndan dikkat çeken sonuçlar çıktı

Ekonomi Gazetecileri Derneği'nin Küresel Isınma Kurultayı sonuç bildirgesi yayımlandı. Bildirgede Türkiye'de iklim değişikliğine uyum konusundaki çalışmaların azlığına dikkat çekilirken; Türkiye'nin, sera gazı salımları açısından 2012 yılı itibarıyla 18. sıraya kadar yükselmesinin söz konusu olabileceğine işaret ediliyor.

Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) tarafından bu yıl 7'ncisi düzenlenen Küresel Isınma Kurultayı'nda medya, iş dünyası ve üniversitelerden 17 panelistin katılımıyla, iklim değişikliği masaya yatırıldı. Kurultayda yapılan tartışmalar ve iklim değişikliğiyle ilgili 2014 ve 2015 yıllarında meydana gelen gelişmeler dikkate alınarak, İstanbul Üniversitesi Orman Fakültesi Öğretim Üyesi ve EGD Küresel Isınma Kurultayı Bilim Kurulu Üyesi Prof. Dr. Doğanay Tolunay tarafından bir sonuç bildirgesi hazırlandı. Sonuç bildirgesinde; Türkiye'nin iklim değişikliğinden en fazla etkilenecek ülkeler arasında olduğu belirtiliyor. Uluslararası Afet Veri Bankası kayıtlarına göre Türkiye'de 1900-2015 yılları arasında sel ve taşkınlarında bin 399 kişi hayatı kaybederken, 1,8 milyon insan da bu durumdan olumsuz etkilendi. Bu sellerin ülke ekonomisine neden olduğu zarar ise 2,2 milyar dolara ulaştı. Bildirgeye göre, Türkiye'deki sıcaklıkların, gelecek 25 yıl içinde 3 dereceye, yüzyıl sonunda ise 6 dereceye kadar artabileceği, yağışların ise yüzde 50 oranında

azalabileceği tahmin ediliyor. Ayrıca, özellikle Doğu Karadeniz ile Antalya ve Muğla'nın kıyılarında şiddetli sağanakların da artabileceği öngörülüyor. Öngörülen bu iklim değişikliklerine bağlı olarak Türkiye'de kuraklığın yanı sıra, su kaynakları ile tarımsal ve hayvansal üretimde azalmanın meydana gelebileceğine işaret ediliyor. Sel ve taşkınlarda, iklim güçlerinde ve sıcak hava dalgalarında artış yaşanması, yaz ve kış turizm bölgelerinin değişmesi gibi durumlar da Türkiye'yi bekleyen olumsuzluklar arasında gösteriliyor. Bildirgede, Türkiye'de iklim değişikliğine uyum konusundaki çalışmaların oldukça az olduğu vurgulanırken, kuraklığa karşı su kaynaklarının verimli kullanılması, az su ile gerçekleştirilen sulama sistemlerinin hayata geçirilmesi, kuraklığa dayalı ürünlerin tercih edilmesi, bina yalıtımlarına önem verilmesi, kuraklık için tahıl stoku yapılması gibi önlemlerin alınması gerektiğine de dikkat çekiliyor.

Bildirgede; Aralık ayında Fransa'nın başkenti Paris'te düzenlenecek "COP 21- İklim Değişikliği Taraflar Konferansı"na değinilirken, Türkiye'nin 30 Eylül 2015'te konferansa ilişkin sunduğu emisyon azaltım katkı planına göre, 2030 yılı için emisyon azaltım çalışması yapılmadığı takdirde Türkiye'de emisyonlar 1,175 milyar tona çıkacağı da vurgulanıyor. Ancak alınacak önlemlerle bu değer yüzde 21 azaltarak 929 milyon tona düşürülebileceği de belirtiliyor.



Elektronik haberleşme ucuzlayacak

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), gereksiz kazı maliyetlerinin önüne geçerek makul ücretlerle elektronik haberleşme hizmetine imkan verecek yeni yönetmelik taslağını görüşe açtı.

BTK tarafından hazırlanan, "Elektronik Haberleşme Alt Yapısı Yer Altı Tesisleri Asgari Gerekliliklerinin Belirlemesine ve Denetimine İlişkin Yönetmelik" taslağı kurumun internet sitesinde yayınlandı.

Söz konusu yönetmelik taslağı mevcut haliyle yürürlüğe girerse, işletmeciler altyapı şebekelerini BTK'nın belirlediği standartlara uygun olarak tesis edecek. BTK'nın belirlediği standartlara uygun kaliteli altyapı şebeke tesisi sayesinde meydana gelebilecek arızaların azalmasıyla hem hizmet kalitesinin yükselmesi hem de tekrar tekrar kazı çalışması yapılması nedeniyle çevreye verilen rahatsızlığın önüne geçilmesi amaçlanıyor.

Yönetmelik değişikliği ile elektronik haberleşme sektöründeki işletmecilerin kendi şebekeleri için yaptıkları kazılarda altyapının başka işletmecilerin de ücreti mukabilinde kullanılabileceği şekilde yapması zorunluluğu getirilecek. Gereksiz kazı maliyetlerinin önüne geçilerek son kullanıcıların daha makul ücretlerle elektronik haberleşme hizmeti alacak.

Fiber altyapıların daha hızlı yayılmasına imkan sağlanırken, bu yöntemlerle kaynakların etkin ve verimli kullanılması sağlanarak ülke ekonomisine önemli katkı yapılması amaçlanıyor.

Bu da sağlıkta inovasyon



Almanya'daki Ludwig Maximilians Üniversitesi Kliniği'nden onay alan 'SkinVision', akıllı telefon uygulaması; kamera aracılığıyla fotoğraflar üzerinden çalışan görsel bir algoritma geliştirerek kullanıcıların cilt kanseri risklerini ölçüyor. Buna göre 'SkinVision' adlı uygulama, cilt kanseri riskini yüzde 83 oranında doğrulukla teşhis edebiliyor. Uygulama aracılığıyla vücuttaki ben ve çillerin fotoğraflarını çekip, vücut lekelerinin cilt kanseri riski taşıyıp taşımadığı analiz ediliyor. Çekilen fotoğraflar 7 farklı kritere göre analiz edildikten sonra vücut lekelerinin şekli itibarıyla doğal olup olmadığı anlamaya çalışılıyor. SkinVision'ın CEO'su Dick Uyttewaal geliştirdikleri algoritmanın doğal olmayan büyümeye sahip benleri fark etmesi açısından önemli olduğunu vurgulayarak, "Geliştirdiğimiz uygulama tedavi amaçlı değil. Cilt kanseri riski taşıyan kişiler mutlaka bir sağlık kuruluşuna görünmeli" ifadelerini kullandı.

İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü sınırları aşmaya hazırlanıyor



İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin birbirinden değerli fotoğrafları, Uluslararası İzmir Fotoğraf Günleri'nde sergilenerek, sanatseverlerden tam not aldı. İki yılda bir düzenlenen ve bu yılki teması 'fotoğraf ve etik' olan uluslararası organizasyona, 14 ülkeden 80 sanatçı katıldı. Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Bilimi Fakültesi ile İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği'nin (İFOD) ortaklaşa düzenlediği etkinlikte, İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin 'Arkeolojik İzler' başlıklı 19 eseri sergilendi.

İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Başkanı ve DEÜ GSF Fotoğraf Bölümü öğretim üyesi Beyhan Özdemir, Atatürk Organize Haber Dergisi'ne yaptığı açıklamada düzenlenen Uluslararası İzmir Fotoğraf Günleri etkinliği kapsamında 22 fotoğraf sergisi, 25 fotoğraf sunumu gösterisi, 5 konferans ve 3 panele imza atıldığını söyledi. Japonya'dan Pakistan'a, İskoçya'dan Kanada'ya kadar farklı coğrafyalardan, farklı kültürlerden sanatçıların katılım gösterdiği etkinliğin asıl amacının akademik camia ile bağımsız çalışan fotoğraf camiasını

bir araya getirmek olduğunu söyledi. 22-31 Ekim tarihleri arasında on gün süre ile İzmir'in farklı beş mekanında sunumlar gerçekleştirdiklerini bildiren Özdemir, "22-25 Ekim tarihleri arasında Sabancı Kültür Sarayı'nda söyleşiler, konferanslar ve paneller gerçekleştirdik. Biz bu çalışmayı Arkas Sanat Merkezi işbirliği ile 'İzmir Yarınları Bir Miras' başlıklı bir sergi ile açmıştık. O sergide yer alan sanatçılardan 6 tanesi de Uluslararası İzmir Fotoğraf Günleri'nde konuğumuz oldu. Kendileri ile hem imza günleri düzenledik hem de söyleşiler yaptık. Etkinliğin son gününde de Bergama'ya tüm sanatçıların katılımı ile bir gezi düzenledik. Geçtiğimiz yıl UNESCO Dünya Kültür Mirası listesine alınan Bergama'da, Bergama Fotoğraf Derneği ile ortaklaşa ve Bergama Belediyesi'nin de katkıları ile tam gün boyunca Bergama'da fotoğraf çekimleri yaptık" dedi.

Onlarca medeniyete ev sahipliği yapmış olan Ege Bölgesi'ni, arkeolojik eserler bakımından 'bulunmaz bir hazine' olarak nitelendiren Özdemir, İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyeleri ile düzenli





olarak gerçekleştirdikleri gezilerin sonucunda ortaya çıkan fotoğrafların, birçok sergide yer almaya layık eserlerden oluştuğunu söyledi. Çalışmalarını büyük bir gayret ve istekle sürdüren İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyeleri ile birlikte önümüzdeki günlerde Gaziantep'e bir gezi düzenleyeceklerini de açıklayan Özdemir, ilkel yöntemlerle seramik üretimi gerçekleştiren ilk köy olma özelliği taşıyan Manisa Salihli'de bulunan Gökeyüp Köyü'ne de bir gezi düzenleyeceklerini söyledi. İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü'nün yerel sınırları aşarak uluslararası platformlarda da boy göstereceğinin müjdesini

veren Özdemir, "Gökeyüp Köyü'nde çektiğimiz fotoğraflarla, 2016 yılında Fransa Perpignan'da düzenlenecek olan uluslararası sergiye katılmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Uluslararası İzmir Fotoğrafçılık Günleri kapsamında yayınlanan 'Fotoğraf Günleri Kitabı'na da değinen Özdemir, "144 sayfadan oluşan, hem Türkçe hem de İngilizce olarak basılan bu kitapta dünyaca ünlü fotoğrafçıların eserleri ve bilgileri yer alıyor. İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü'nün de yer aldığı kitap, ücretsiz olarak tüm sanatseverlere dağıtıldı ve herkesin büyük beğenisi topladı" dedi.





Dünyanın izlediği fotoğraflara imza atan, Reuters foto muhabirlerinden Jahangir Khan, ikinci kez İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyeleri ile bir araya geldi. İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin ilgisini ve söz konusu alanda gösterdikleri başarıyı göz önüne alarak ikinci kez konukları olan Khan, “Bir organize sanayi bölgesinde faaliyet gösteren iş dünyası insanların fotoğrafçılıkla bu denli ilgili olması dünyada pek rastlanır bir durum değil.

Üretimin yalnızca endüstriyel anlamda olması, bunun yanı sıra kültür ve sanat alanında da üretim yapılmaya çalışılması eş benzeri olmayan bir şey. İstek ve gayretlerinizden dolayı

siz kulüp üyelerini, sizlere bu imkanı sunmalarından dolayı da yönetim kurulunuzu tebrik ederim” dedi.

Uluslararası İzmir Fotoğrafçılık Günleri kapsamında İzmir’e gelen ve söz konusu organizasyonda eserleri sergilenen İAOSB Fotoğrafçılık Kulübü üyelerinin çektiği fotoğrafları da inceleyen Khan, çalışmalarını oldukça başarılı bulduğuna işaret ederek, özellikle portre fotoğrafı çekimi konusunda kulüp üyelerine bilgi verdi.

Haber fotoğrafçılığında dikkat edilmesi gereken noktaların altını çizen Khan, hazırladığı sunumla kulüp üyeleri ile uygulamalı olarak birikimlerini paylaştı.



MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com

ARADA BİR

İstikrarlı ve kapsamlı değişim

Globalleşme ile şekillenilen yeni ekonomik düzen 2007 mali krizi sonrasında sürdürülebilir olma özelliğini kaybetti. Daha sonra başlayan durgunluk dönemi ise



devamı ile ekonomik gelişmelerin devam ettiği ve ne yazık ki bu gidişi durdurmak için gerekli önlemlerin gündemin çok gerisinde kaldığı vurgulandı. Yine bu ay içinde yapılan IMF-Dünya Bankası toplantısında yapılan tartışmalar ve yorumlarda, bu durgunluğun

Bildiğiniz gibi krizin birinci aşaması, 2007-2008 yılları arasında öncelikle ABD'de yaşandı. Kredi pompalaması ile desteklenen refah döneminin sahte olduğu ve verilen kredilerin geri dönmeyeceği gerçeği ile kriz potladi. Krizin ikinci aşaması ise 2010-2012 yılları arasında Avrupa'da ortaya çıktı. Gerçeklerden uzak, fazla iyimser öngörülerle dağıtılan kredilerin ortaya çıktığı ve ülke riskleri

Ar-Ge odaları ile stratejilerinin halı insan kaynağını ülkelerdeki üretim ve rekabet standartlarına geldiği bir ortamı yaratmak için geçmişe belamlı ziyade geleceğe odaklanmak ve umutlu olmak zorundayız.

İşadamlarımız, sanayicilerimiz her türlü zor şartlar altında üret ve çalışma azminden vazgeçmemişlerdir. Beklentim

1 Kasım sonrasında sandıkların kapanı sonu ne olursa olsun,

Türkiye ve hatta Çin gibi yükselen ekonomilerde yaşanabilecek sıkıntılardır.

Global krizin ilk iki aşamasında merkez ülkelerden uzaklaşan sermaye, yükselen piyasalara yöneldi. Bu ülkelerde ise üretim ve istihdam yaratan kalıcı yatırımlar yerine alü dolmayan yüksek kâr, hızlı dönüşüm yaratan alanlar öne çıktı.

Dünyadaki pek çok ekonomist bu dönemin sonu gelip gelmediğini tartışmaktadır. Hızla düşen fiyatlar, gündemden hiç düşmeyen ABD'nin faiz artışı, Çin ekonomisinde çıkan son dokuz yılın en büyüme hız ve Avrupa piyasalarında devam eden durgunluk, yükselen ülke parayı korkutmakta, tedirgin etmektedir. Temel korku bu paranın daha az kazanç artı daha çok güveni tercih eden ülkelerden uzaklaşmasıdır.

Eğer Türkiye kasım seçimlerinden sonra hukukî mali sisteminden başlayarak toplumsal yaşamın ve ekonominin tüm alanları herkesi ve her detayı ülkemize özgün uygun rekabetçi bir değişim başlamazsa, bu fonu eder mi, ederlerse hep içimizde olacağız.

Ar-Ge odaları ile stratejilerinin halı insan kaynağını ülkelerdeki üretim ve rekabet standartlarına geldiği bir ortamı yaratmak için geçmişe belamlı ziyade geleceğe odaklanmak ve umutlu olmak zorundayız.

İşadamlarımız, sanayicilerimiz her türlü zor şartlar altında üret ve çalışma azminden vazgeçmemişlerdir. Beklentim

1 Kasım sonrasında sandıkların kapanı sonu ne olursa olsun,

1 Kasım sonrasında sandıkların kapanı sonu ne olursa olsun,

Miniklere ÖZEL mutluluk

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Özel Eğitim Merkezi'nde Göztepe Rotary Kulübü'nün de desteğiyle okulun bir deposu engelli öğrenciler için bire bir eğitim verilecek şekilde 3 sınıfa dönüştürüldü.



◆ Asgari ücret artışı konusunda emek yoğun sektörde üretim yapan sanayiciler hem maliyet hem de kıdem tazminat yükünün artacağını belirtiyor

Göztepe Rotary Kulübü tarafından Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Özel Eğitim Merkezi'nde Göztepe Rotary Kulübü'nün de desteğiyle okulun bir deposu engelli öğrenciler için bire bir eğitim verilecek şekilde 3 sınıfa dönüştürüldü. Ağustos ayında duvar yapıyla başlayan proje Eylül sonunda sınıf matzemlerinin yerleşimiyle son buldu. Okul müdürü Veli Derin tarafından teşekkür plake-

tini alan Kulüp Başkanı Yağuz Burak Gökeç; "Kaliteli ve doğru eğitimin çocukların hayatındaki önemi göz önünde bulundurarak 3 sınıf kapsamında eş zamanlı 6-10 engelli öğrenciyi hizmet verebilecek sınıflar oluşturduk. Sınıfların yapımında bize destek olan herkese çok teşekkür ederiz. En güzel mutluluk minik kardeşlerimizin öğretmenlerimizin özel çabalarıyla eğitim al-

AKSAM

Sanayicinin asgari ücret tepkisi

ESRA SEYİDİN

Asgari ücretin 1200 TL'ye arttırılması konusunda tarih verilmemiş durumda Ticaret Bakanlığı olarak sanayicilerin nabızını tuttuk. Sanayiciler çok emek yoğun sektörleri etkileyecek önemli bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor.

Asgari ücret üzerinde yüzde 20 artışı müdahale eden ekonominin içindeki 10-15 emek yoğun sektörler yüzde 10-15 oranında yavaşladığı ifade eden İzzet Altın, Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Bu yüzde 20'ye artışı emek yoğun sektörleri etkileyecek önemli bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor."

Emek yoğun sektörlerde ciddi sıkıntı yaşanacağını söyleyen Uğurtaş, "Yeni bir sanayinin oluşması için emek yoğun sektörlerin ayakta kalması için bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor."

Belirsizlik nedeniyle önünü göremeyen sektör temsilcileri devletin aradığı yükü azaltma halinde en az yüzde 20 oranında artacağını ifade etti. Sektörde domo etkisini oluşturan emek yoğun sektörlerin çok dikkatli yapımına gerekli maliyetlerin en az yüzde 10 artacağını kaydediliyor.

Emek yoğun sektörlerde ciddi sıkıntı yaşanacağını söyleyen Uğurtaş, "Yeni bir sanayinin oluşması için emek yoğun sektörlerin ayakta kalması için bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor."

Emek yoğun sektörlerde ciddi sıkıntı yaşanacağını söyleyen Uğurtaş, "Yeni bir sanayinin oluşması için emek yoğun sektörlerin ayakta kalması için bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor."

Emek yoğun sektörlerde ciddi sıkıntı yaşanacağını söyleyen Uğurtaş, "Yeni bir sanayinin oluşması için emek yoğun sektörlerin ayakta kalması için bir maliyet artışı gökeğini ifade ediyor."

ŞİMDİ İŞ ZAMANI

Seçmenin, koalisyon fırsatını değerlendirmeyen muhalefeti cezalandırmasını ileri sürerek İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. "Şimdi iş zamanı" diyen başkanlar, acil reformları bekliyor.

Ekerem Demirtaş İTO Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Ender Yorgancılar İSOB Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Hilmi Uğurtaş İAOSB Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Levent Akçerman BAYCOB Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."
İsmail Kestelli İTİS Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Yusuf Öztürk ÇTO Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Seda Kaya İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Mustafa Güçlü İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."
Hakan Küçükçakır İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Betül Elmasoğlu İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Ümit Ülkü MUSAD İsmir Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Nesip Nasur MUSAD İsmir Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."
Mukadder Özden İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Kamil Porsuk İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Ayten Öztas İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Mustafa İluğ İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."
Kenan Kılı İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Minir Tanyer İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Yusuf İsmail Başkan İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."	Yusuf İsmail Başkan İSİAD Başkanı "İzmir iş dünyası, tek başına iktidara taşıdığı AK Parti'ye de büyük bir sorumluluk yüklediğini vurguladı. 'Şimdi iş zamanı' diyen başkanlar, acil reformları bekliyor."

İZMİR Life

Ataer AŞ'nin yeni başkanı: "Fatih Uysal"

1988 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından kurulan ATAER A.Ş.'nin yeni Yönetim Kurulu Başkanı; Norm Cıvata Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda IAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Fatih Uysal oldu.

POSTA

**37 BİN
ÇALIŞANIYLA**

DÜNYA **GÖZLEM**

En son "Su ve Atık Yönetimi" temasıyla düzenlenen İstanbul Kent Expo ve Uluslararası Sürdürülebilir Kongresi'nde boy gösteren Esen Plastik, kendi altyapılarına sunduğu yenilikçi ürün gamıyla dikkat çekti. Esen Plastik'in Yönetim Kurulu Başkanı Salih Esen, "Kurulduğumuz günden yana artan bir bilinçle azalan su kaynaklarının korunması ve sürdürülebilir kullanımına, çevreye sağladığı zararı vermeden su ve atık yönetiminin sağlanmasına dikkat çekmeyi hedefliyoruz. Çalışmalarımızı da daima bu yönde sürdürmekteyiz."

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikasında yaklaşık 20 yıldır debriyaj üreten ve büyük kısmını ihraç eden Dönmez Debriyaj'ın Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Dönmez, AA mu birine yaptığı açıklamada, araçlarda motora atmo ferik basıncını üzerinde hava vererek küçük hacir motordan daha yüksek güç alınmasını sağlayan turbo sistemini 2 yıl içinde üretmek istediğini söyle di. Ürettikleri debriyajların halen Türkiye ve yurtdı- şındaki bazı markalar tarafından kullanıldığını, yedek parça pazarında da önemli bir konuma ulaştıklarını dile getiren Dönmez, bu aşamaya yetinme- diklerini, bünyelerinde sürekli Ar-Ge faaliyetleri yürü- terek yeni alanlar konusunda bilgi edinmeye çalış- tıklarını belirtti. Dönmez, Türkiye'nin yıllık 150 mil- yon dolarlık turbo sistem ithalatı yaptığını, bunu üretebilen y... ifade etti.



Norm Grubb, eği denli denli yazmalarına kadar devam edenleri. Norm Grubb, eği denli denli yazmalarına kadar devam edenleri. Norm Grubb, eği denli denli yazmalarına kadar devam edenleri.

[illegible]

■ **HOEM** Grubu Kurucu Onursal Başkanı Nedim Üysal, Gediz Üniversitesi'nde ders verdi. Üniversite öğrencileriyle ve yenilikçi fikirlerle tanıştıklarını amaçlı TOBİTAP projesi kapsamında düzenlenen eğitimde Üysal, 42 yıl önce kurduğu şirketin bugüne ve sonuna ürettikleri sektöründe Türkiye'nin nasıl lideri haline geldiğini anlattı. Nedim Üysal, Ferrari'den Mercedes'e tüm otomobili markalarına imadat yapan, 1973'te imadati olduğu küçük bir atölyeden bu noktaya ulaşmasını insanlara sevecek çalışmaları ve insanlara değer vermesini yatığına aktardı. En değerli yatırımlar olarak insanı yapma yatırımlarını gördüğünü söyledi. Üysal, buna örnek olarak



"Bir sanayiciler nitelikli tekni-
kara eleman eksikliğinden hep ya-
şarız diyor. 9 yıl önce Almanya'ya
yaşınımda bir fabrikada mesleki eğ-
verildiğini ve hem orada, hem de
ka sanayi kuruluşlarında çalışan
elemanların yetistirdiğini görd-
üm. Bu sistemi ülkemize taşımayı k-
oydum ve Türkiye'ye döner di-
kolları sevdim. Milli Eğitim Bakan-

İşbirliğine İzzet Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Norm Mesleki Eğitim Merkezi'ni açtı. Eğitimde yanda bulunan çocuklara da mesleki eğitimde meslek kazandırıyor. Daha sonra onlardan iş veriliyor. Çalıp para kazanarak okumaları için. Bu alanda okuyorum. Norm Mesleki Eğitim Merkezi'nde okuyorum. İyide kazandık. İnsanlara iş veriyor. İnsanlar için de değer verildiğini göstermek için. İnsanlar için de değer veriyor. Bundan büyük mutluluk duyuyorum. Yakın zamanda bizim işi öğrettiği daha yapacak. İnsanlara iş veriyor. İnsanlar için de değer veriyor. Bundan büyük mutluluk duyuyorum. Yakın zamanda bizim işi öğrettiği daha yapacak.

Dokümanif seramik alanında gerçekleştirildiği tasarımlarına kendine özgü birikimlerini tanımlayan Savaş Collection, el emeğiyle geliştirilmiş tasarımlar. Savaş Collection kurucusu Mimar Ayşe Ertel, amaçta uygun tasarımlar yaparak yapıları, ancak mekânlar sanatçılarına özgü yapıyor.



When *Right Fly* launches (1993) photo books in London, they'll include, among the designers' accounts, 1999 photo books too, giving us a cutting picture of 2000. Top Collection will also be devoted to new, classic items in 2000, so 1999 photo books seem to be the last. And so ends the 20th century in a fashion book. *Right Fly* is a beautiful, well-designed, well-written book, and a pleasure to read. It's a book that's worth buying for the cover alone. *Right Fly* is available in paperback for £12.95. *Right Fly* is available in paperback for £12.95.

[illegible]

Top Collection is making its first
in its 100-year history! April
1st is Top Collection's 100th
birthday!

Glazl propozitio, q' moshon hasaron
le mosh, d'kash p'pashon hasaron har
shemah uik' u'kash u'kashon.

Theriscan markası ile metal dedektörlerinde
yurtiçinde bilinen bir marka olan ve yaklaşık 60
ilkeye ihracat yapan Elektrik, Tri-Vend markasıyla
ilettiği satış otomatları konusunda da ayrı başarıya
ulaşma yolunda ilerliyor.



Metal dedektöründe marka olan Elektral otomatta da küresel pazara göz dikti

[illegible]

Dispersiões locais também são típicas em sistemas homogêneos, como o sistema clássico Vlasov-Kuramoto, onde, devido à interação de longo alcance, os agentes se agrupam em pequenos grupos locais, formando estruturas hierárquicas. Isso ocorre porque a interação de longo alcance permite que os agentes se agrupem em pequenos grupos locais, formando estruturas hierárquicas. Isso ocorre porque a interação de longo alcance permite que os agentes se agrupem em pequenos grupos locais, formando estruturas hierárquicas.

[illegible]

DÜNYA

A woman with short brown hair, wearing a dark blue vest over a black shirt, is seated at a workbench. She is focused on her work, which appears to be bookbinding or repair. The background shows shelves filled with various items, possibly books or materials.

[illegible][illegible]

DÜNYA



TICARET

TURBO HASAN

Hasan Dönmez

İzmirli sanayici 79 yaşındaki Hasan Dönmez, evine çekilmek yerine otomotiv sektörü için Türkiye'nin ilk yerli turbo kitini üretmeye hazırlanıyor

Otomotiv parçalarını ithal etmek yerine Türkiye'de üretmeyi tercih ederek 50 yaşında sanayiciliğe adım atan Hasan Dönmez, bilmeyen enerjiyle yeni hedefleri peşinde koşuyor.

VERİLİ MALİ TUTKUSUYLA BAŞLADI

İş yapma tutkusunu 1960'lerden itibaren taşıyan Hasan Dönmez, otomotiv sektörüne adım atarken 50 yaşındaydı. "Benim için otomotiv sektörü, Türkiye'nin ilk yerli turbo kitini üretmek için kolları sıvıydı."

BEŞ YILLIK ÖN HAZIRLIK YAPTI

Dönmez, atmosferik basınçın üzerinde hava vererek motorun daha yüksek güç alınmasını sağlayan turbo sisteminin dünyada son dönemde otomotiv sektörüne damgasını vurduğuna ama Türkiye'de bu konuda boşluk olduğunu düşünerek, bu boşluğu doldurmak için yola çıktı. "Hedefim, Türkiye'nin ilk yerli turbo kitini üretmekti."

Pekmez üretiminden "yerli turboya" geçti

50 yaşından sonra da sanayiciliğe adım atan ve debriraj üreten 79 yaşındaki Hasan Dönmez, Türkiye'nin ilk yerli turbosunu üretmek için kolları sıvıydı.

150 milyon \$ uçuyor

Dönmez, otomotiv sektörüne adım atarken 50 yaşındaydı. "Benim için otomotiv sektörü, Türkiye'nin ilk yerli turbo kitini üretmek için kolları sıvıydı."

BEŞ YILLIK ÖN HAZIRLIK YAPTI

Dönmez, atmosferik basınçın üzerinde hava vererek motorun daha yüksek güç alınmasını sağlayan turbo sisteminin dünyada son dönemde otomotiv sektörüne damgasını vurduğuna ama Türkiye'de bu konuda boşluk olduğunu düşünerek, bu boşluğu doldurmak için yola çıktı. "Hedefim, Türkiye'nin ilk yerli turbo kitini üretmekti."

KLAS Klima, KLS Marka Gizli Tavan Tipi Fancoil Cihazları Üretimine Başladı

Klima sektörü teknolojisinde profesyonel çözümler üretken, yüksek kaliteli çözümler ile sektörde adından parlayan KLAS Klima, gizli tavan tipi fancoil cihazlarını üretimine başlamıştır.



MFC serisi ile piyasaya sürülen fancoil, KLAS Klima'nın yeni KLS Marka Organize Sanayi'de bulunan fabrikasında üretilmektedir. Ürünler bir dizi testten sonra onaylanmıştır.

Teknik Özellikler

Gizli tavan tipi fancoil cihazları, duvara ve tavana monte edilebilir. Ürünler, yüksek kaliteli malzemelerle üretilmiştir.

Görünüş

MFC serisi fancoil cihazları, yüksek kaliteli malzemelerle üretilmiştir.

Hermetik, 1/2, 3/4, 1, 1 1/4, 1 1/2, 2, 2 1/2, 3, 3 1/2, 4, 4 1/2, 5, 5 1/2, 6, 6 1/2, 7, 7 1/2, 8, 8 1/2, 9, 9 1/2, 10, 10 1/2, 11, 11 1/2, 12, 12 1/2, 13, 13 1/2, 14, 14 1/2, 15, 15 1/2, 16, 16 1/2, 17, 17 1/2, 18, 18 1/2, 19, 19 1/2, 20, 20 1/2, 21, 21 1/2, 22, 22 1/2, 23, 23 1/2, 24, 24 1/2, 25, 25 1/2, 26, 26 1/2, 27, 27 1/2, 28, 28 1/2, 29, 29 1/2, 30, 30 1/2, 31, 31 1/2, 32, 32 1/2, 33, 33 1/2, 34, 34 1/2, 35, 35 1/2, 36, 36 1/2, 37, 37 1/2, 38, 38 1/2, 39, 39 1/2, 40, 40 1/2, 41, 41 1/2, 42, 42 1/2, 43, 43 1/2, 44, 44 1/2, 45, 45 1/2, 46, 46 1/2, 47, 47 1/2, 48, 48 1/2, 49, 49 1/2, 50, 50 1/2, 51, 51 1/2, 52, 52 1/2, 53, 53 1/2, 54, 54 1/2, 55, 55 1/2, 56, 56 1/2, 57, 57 1/2, 58, 58 1/2, 59, 59 1/2, 60, 60 1/2, 61, 61 1/2, 62, 62 1/2, 63, 63 1/2, 64, 64 1/2, 65, 65 1/2, 66, 66 1/2, 67, 67 1/2, 68, 68 1/2, 69, 69 1/2, 70, 70 1/2, 71, 71 1/2, 72, 72 1/2, 73, 73 1/2, 74, 74 1/2, 75, 75 1/2, 76, 76 1/2, 77, 77 1/2, 78, 78 1/2, 79, 79 1/2, 80, 80 1/2, 81, 81 1/2, 82, 82 1/2, 83, 83 1/2, 84, 84 1/2, 85, 85 1/2, 86, 86 1/2, 87, 87 1/2, 88, 88 1/2, 89, 89 1/2, 90, 90 1/2, 91, 91 1/2, 92, 92 1/2, 93, 93 1/2, 94, 94 1/2, 95, 95 1/2, 96, 96 1/2, 97, 97 1/2, 98, 98 1/2, 99, 99 1/2, 100, 100 1/2, 101, 101 1/2, 102, 102 1/2, 103, 103 1/2, 104, 104 1/2, 105, 105 1/2, 106, 106 1/2, 107, 107 1/2, 108, 108 1/2, 109, 109 1/2, 110, 110 1/2, 111, 111 1/2, 112, 112 1/2, 113, 113 1/2, 114, 114 1/2, 115, 115 1/2, 116, 116 1/2, 117, 117 1/2, 118, 118 1/2, 119, 119 1/2, 120, 120 1/2, 121, 121 1/2, 122, 122 1/2, 123, 123 1/2, 124, 124 1/2, 125, 125 1/2, 126, 126 1/2, 127, 127 1/2, 128, 128 1/2, 129, 129 1/2, 130, 130 1/2, 131, 131 1/2, 132, 132 1/2, 133, 133 1/2, 134, 134 1/2, 135, 135 1/2, 136, 136 1/2, 137, 137 1/2, 138, 138 1/2, 139, 139 1/2, 140, 140 1/2, 141, 141 1/2, 142, 142 1/2, 143, 143 1/2, 144, 144 1/2, 145, 145 1/2, 146, 146 1/2, 147, 147 1/2, 148, 148 1/2, 149, 149 1/2, 150, 150 1/2, 151, 151 1/2, 152, 152 1/2, 153, 153 1/2, 154, 154 1/2, 155, 155 1/2, 156, 156 1/2, 157, 157 1/2, 158, 158 1/2, 159, 159 1/2, 160, 160 1/2, 161, 161 1/2, 162, 162 1/2, 163, 163 1/2, 164, 164 1/2, 165, 165 1/2, 166, 166 1/2, 167, 167 1/2, 168, 168 1/2, 169, 169 1/2, 170, 170 1/2, 171, 171 1/2, 172, 172 1/2, 173, 173 1/2, 174, 174 1/2, 175, 175 1/2, 176, 176 1/2, 177, 177 1/2, 178, 178 1/2, 179, 179 1/2, 180, 180 1/2, 181, 181 1/2, 182, 182 1/2, 183, 183 1/2, 184, 184 1/2, 185, 185 1/2, 186, 186 1/2, 187, 187 1/2, 188, 188 1/2, 189, 189 1/2, 190, 190 1/2, 191, 191 1/2, 192, 192 1/2, 193, 193 1/2, 194, 194 1/2, 195, 195 1/2, 196, 196 1/2, 197, 197 1/2, 198, 198 1/2, 199, 199 1/2, 200, 200 1/2, 201, 201 1/2, 202, 202 1/2, 203, 203 1/2, 204, 204 1/2, 205, 205 1/2, 206, 206 1/2, 207, 207 1/2, 208, 208 1/2, 209, 209 1/2, 210, 210 1/2, 211, 211 1/2, 212, 212 1/2, 213, 213 1/2, 214, 214 1/2, 215, 215 1/2, 216, 216 1/2, 217, 217 1/2, 218, 218 1/2, 219, 219 1/2, 220, 220 1/2, 221, 221 1/2, 222, 222 1/2, 223, 223 1/2, 224, 224 1/2, 225, 225 1/2, 226, 226 1/2, 227, 227 1/2, 228, 228 1/2, 229, 229 1/2, 230, 230 1/2, 231, 231 1/2, 232, 232 1/2, 233, 233 1/2, 234, 234 1/2, 235, 235 1/2, 236, 236 1/2, 237, 237 1/2, 238, 238 1/2, 239, 239 1/2, 240, 240 1/2, 241, 241 1/2, 242, 242 1/2, 243, 243 1/2, 244, 244 1/2, 245, 245 1/2, 246, 246 1/2, 247, 247 1/2, 248, 248 1/2, 249, 249 1/2, 250, 250 1/2, 251, 251 1/2, 252, 252 1/2, 253, 253 1/2, 254, 254 1/2, 255, 255 1/2, 256, 256 1/2, 257, 257 1/2, 258, 258 1/2, 259, 259 1/2, 260, 260 1/2, 261, 261 1/2, 262, 262 1/2, 263, 263 1/2, 264, 264 1/2, 265, 265 1/2, 266, 266 1/2, 267, 267 1/2, 268, 268 1/2, 269, 269 1/2, 270, 270 1/2, 271, 271 1/2, 272, 272 1/2, 273, 273 1/2, 274, 274 1/2, 275, 275 1/2, 276, 276 1/2, 277, 277 1/2, 278, 278 1/2, 279, 279 1/2, 280, 280 1/2, 281, 281 1/2, 282, 282 1/2, 283, 283 1/2, 284, 284 1/2, 285, 285 1/2, 286, 286 1/2, 287, 287 1/2, 288, 288 1/2, 289, 289 1/2, 290, 290 1/2, 291, 291 1/2, 292, 292 1/2, 293, 293 1/2, 294, 294 1/2, 295, 295 1/2, 296, 296 1/2, 297, 297 1/2, 298, 298 1/2, 299, 299 1/2, 300, 300 1/2, 301, 301 1/2, 302, 302 1/2, 303, 303 1/2, 304, 304 1/2, 305, 305 1/2, 306, 306 1/2, 307, 307 1/2, 308, 308 1/2, 309, 309 1/2, 310, 310 1/2, 311, 311 1/2, 312, 312 1/2, 313, 313 1/2, 314, 314 1/2, 315, 315 1/2, 316, 316 1/2, 317, 317 1/2, 318, 318 1/2, 319, 319 1/2, 320, 320 1/2, 321, 321 1/2, 322, 322 1/2, 323, 323 1/2, 324, 324 1/2, 325, 325 1/2, 326, 326 1/2, 327, 327 1/2, 328, 328 1/2, 329, 329 1/2, 330, 330 1/2, 331, 331 1/2, 332, 332 1/2, 333, 333 1/2, 334, 334 1/2, 335, 335 1/2, 336, 336 1/2, 337, 337 1/2, 338, 338 1/2, 339, 339 1/2, 340, 340 1/2, 341, 341 1/2, 342, 342 1/2, 343, 343 1/2, 344, 344 1/2, 345, 345 1/2, 346, 346 1/2, 347, 347 1/2, 348, 348 1/2, 349, 349 1/2, 350, 350 1/2, 351, 351 1/2, 352, 352 1/2, 353, 353 1/2, 354, 354 1/2, 355, 355 1/2, 356, 356 1/2, 357, 357 1/2, 358, 358 1/2, 359, 359 1/2, 360, 360 1/2, 361, 361 1/2, 362, 362 1/2, 363, 363 1/2, 364, 364 1/2, 365, 365 1/2, 366, 366 1/2, 367, 367 1/2, 368, 368 1/2, 369, 369 1/2, 370, 370 1/2, 371, 371 1/2, 372, 372 1/2, 373, 373 1/2, 374, 374 1/2, 375, 375 1/2, 376, 376 1/2, 377, 377 1/2, 378, 378 1/2, 379, 379 1/2, 380, 380 1/2, 381, 381 1/2, 382, 382 1/2, 383, 383 1/2, 384, 384 1/2, 385, 385 1/2, 386, 386 1/2, 387, 387 1/2, 388, 388 1/2, 389, 389 1/2, 390, 390 1/2, 391, 391 1/2, 392, 392 1/2, 393, 393 1/2, 394, 394 1/2, 395, 395 1/2, 396, 396 1/2, 397, 397 1/2, 398, 398 1/2, 399, 399 1/2, 400, 400 1/2, 401, 401 1/2, 402, 402 1/2, 403, 403 1/2, 404, 404 1/2, 405, 405 1/2, 406, 406 1/2, 407, 407 1/2, 408, 408 1/2, 409, 409 1/2, 410, 410 1/2, 411, 411 1/2, 412, 412 1/2, 413, 413 1/2, 414, 414 1/2, 415, 415 1/2, 416, 416 1/2, 417, 417 1/2, 418, 418 1/2, 419, 419 1/2, 420, 420 1/2, 421, 421 1/2, 422, 422 1/2, 423, 423 1/2, 424, 424 1/2, 425, 425 1/2, 426, 426 1/2, 427, 427 1/2, 428, 428 1/2, 429, 429 1/2, 430, 430 1/2, 431, 431 1/2, 432, 432 1/2, 433, 433 1/2, 434, 434 1/2, 435, 435 1/2, 436, 436 1/2, 437, 437 1/2, 438, 438 1/2, 439, 439 1/2, 440, 440 1/2, 441, 441 1/2, 442, 442 1/2, 443, 443 1/2, 444, 444 1/2, 445, 445 1/2, 446, 446 1/2, 447, 447 1/2, 448, 448 1/2, 449, 449 1/2, 450, 450 1/2, 451, 451 1/2, 452, 452 1/2, 453, 453 1/2, 454, 454 1/2, 455, 455 1/2, 456, 456 1/2, 457, 457 1/2, 458, 458 1/2, 459, 459 1/2, 460, 460 1/2, 461, 461 1/2, 462, 462 1/2, 463, 463 1/2, 464, 464 1/2, 465, 465 1/2, 466, 466 1/2, 467, 467 1/2, 468, 468 1/2, 469, 469 1/2, 470, 470 1/2, 471, 471 1/2, 472, 472 1/2, 473, 473 1/2, 474, 474 1/2, 475, 475 1/2, 476, 476 1/2, 477, 477 1/2, 478, 478 1/2, 479, 479 1/2, 480, 480 1/2, 481, 481 1/2, 482, 482 1/2, 483, 483 1/2, 484, 484 1/2, 485, 485 1/2, 486, 486 1/2, 487, 487 1/2, 488, 488 1/2, 489, 489 1/2, 490, 490 1/2, 491, 491 1/2, 492, 492 1/2, 493, 493 1/2, 494, 494 1/2, 495, 495 1/2, 496, 496 1/2, 497, 497 1/2, 498, 498 1/2, 499, 499 1/2, 500, 500 1/2, 501, 501 1/2, 502, 502 1/2, 503, 503 1/2, 504, 504 1/2, 505, 505 1/2, 506, 506 1/2, 507, 507 1/2, 508, 508 1/2, 509, 509 1/2, 510, 510 1/2, 511, 511 1/2, 512, 512 1/2, 513, 513 1/2, 514, 514 1/2, 515, 515 1/2, 516, 516 1/2, 517, 517 1/2, 518, 518 1/2, 519, 519 1/2, 520, 520 1/2, 521, 521 1/2, 522, 522 1/2, 523, 523 1/2, 524, 524 1/2, 525, 525 1/2, 526, 526 1/2, 527, 527 1/2, 528, 528 1/2, 529, 529 1/2, 530, 530 1/2, 531, 531 1/2, 532, 532 1/2, 533, 533 1/2, 534, 534 1/2, 535, 535 1/2, 536, 536 1/2, 537, 537 1/2, 538, 538 1/2, 539, 539 1/2, 540, 540 1/2, 541, 541 1/2, 542, 542 1/2, 543, 543 1/2, 544, 544 1/2, 545, 545 1/2, 546, 546 1/2, 547, 547 1/2, 548, 548 1/2, 549, 549 1/2, 550, 550 1/2, 551, 551 1/2, 552, 552 1/2, 553, 553 1/2, 554, 554 1/2, 555, 555 1/2, 556, 556 1/2, 557, 557 1/2, 558, 558 1/2, 559, 559 1/2, 560, 560 1/2, 561, 561 1/2, 562, 562 1/2, 563, 563 1/2, 564, 564 1/2, 565, 565 1/2, 566, 566 1/2, 567, 567 1/2, 568, 568 1/2, 569, 569 1/2, 570, 570 1/2, 571, 571 1/2, 572, 572 1/2, 573, 573 1/2, 574, 574 1/2, 575, 575 1/2, 576, 576 1/2, 577, 577 1/2, 578, 578 1/2, 579, 579 1/2, 580, 580 1/2, 581, 581 1/2, 582, 582 1/2, 583, 583 1/2, 584, 584 1/2, 585, 585 1/2, 586, 586 1/2, 587, 587 1/2, 588, 588 1/2, 589, 589 1/2, 590, 590 1/2, 591, 591 1/2, 592, 592 1/2, 593, 593 1/2, 594, 594 1/2, 595, 595 1/2, 596, 596 1/2, 597, 597 1/2, 598, 598 1/2, 599, 599 1/2, 600, 600 1/2, 601, 601 1/2, 602, 602 1/2, 603, 603 1/2, 604, 604 1/2, 605, 605 1/2, 606, 606 1/2, 607, 607 1/2, 608, 608 1/2, 609, 609 1/2, 610, 610 1/2, 611, 611 1/2, 612, 612 1/2, 613, 613 1/2, 614, 614 1/2, 615, 615 1/2, 616, 616 1/2, 617, 617 1/2, 618, 618 1/2, 619, 619 1/2, 620, 620 1/2, 621, 621 1/2, 622, 622 1/2, 623, 623 1/2, 624, 624 1/2, 625, 625 1/2, 626, 626 1/2, 627, 627 1/2, 628, 628 1/2, 629, 629 1/2, 630, 630 1/2, 631, 631 1/2, 632, 632 1/2, 633, 633 1/2, 634, 634 1/2, 635, 635 1/2, 636, 636 1/2, 637, 637 1/2, 638, 638 1/2, 639, 639 1/2, 640, 640 1/2, 641, 641 1/2, 642, 642 1/2, 643, 643 1/2, 644, 644 1/2, 645, 645 1/2, 646, 646 1/2, 647, 647 1/2, 648, 648 1/2, 649, 649 1/2, 650, 650 1/2, 651, 651 1/2, 652, 652 1/2, 653, 653 1/2, 654, 654 1/2, 655, 655 1/2, 656, 656 1/2, 657, 657 1/2, 658, 658 1/2, 659, 659 1/2, 660, 660 1/2, 661, 661 1/2, 662, 662 1/2, 663, 663 1/2, 664, 664 1/2, 665, 665 1/2, 666, 666 1/2, 667, 667 1/2, 668, 668 1/2, 669, 669 1/2, 670, 670 1/2, 671, 671 1/2, 672, 672 1/2, 673, 673 1/2, 674, 674 1/2, 675, 675 1/2, 676, 676 1/2, 677, 677 1/2, 678, 678 1/2, 679, 679 1/2, 680, 680 1/2, 681, 681 1/2, 682, 682 1/2, 683, 683 1/2, 684, 684 1/2, 685, 685 1/2, 686, 686 1/2, 687, 687 1/2, 688, 688 1/2, 689, 689 1/2, 690, 690 1/2, 691, 691 1/2, 692, 692 1/2, 693, 693 1/2, 694, 694 1/2, 695, 695 1/2, 696, 696 1/2, 697, 697 1/2, 698, 698 1/2, 699, 699 1/2, 700, 700 1/2, 701, 701 1/2, 702, 702 1/2, 703, 703 1/2, 704, 704 1/2, 705, 705 1/2, 706, 706 1/2, 707, 707 1/2, 708, 708 1/2, 709, 709 1/2, 710, 710 1/2, 711, 711 1/2, 712, 712 1/2, 713, 713 1/2, 714, 714 1/2, 715, 715 1/2, 716, 716 1/2, 717, 717 1/2, 718, 718 1/2, 719, 719 1/2, 720, 720 1/2, 721, 721 1/2, 722, 722 1/2, 723, 723 1/2, 724, 724 1/2, 725, 725 1/2, 726, 726 1/2, 727, 727 1/2, 728, 728 1/2, 729, 729 1/2, 730, 730 1/2, 731, 731 1/2, 732, 732 1/2, 733, 733 1/2, 734, 734 1/2, 735, 735 1/2, 736, 736 1/2, 737, 737 1/2, 738, 738 1/2, 739, 739 1/2, 740, 740 1/2, 741, 741 1/2, 742, 742 1/2, 743, 743 1/2, 744, 744 1/2, 745, 745 1/2, 746, 746 1/2, 747, 747 1/2, 748, 748 1/2, 749, 749 1/2, 750, 750 1/2, 751, 751 1/2, 752, 752 1/2, 753, 753 1/2, 754, 754 1/2, 755, 755 1/2, 756, 756 1/2, 757, 757 1/2, 758, 758 1/2, 759, 759 1/2, 760, 760 1/2, 761, 761 1/2, 762, 762 1/2, 763, 763 1/2, 764, 764 1/2, 765, 765 1/2, 766, 766 1/2, 767, 767 1/2, 768, 768 1/2, 769, 769 1/2, 770, 770 1/2, 771, 771 1/2, 772, 772 1/2, 773, 773 1/2, 774, 774 1/2, 775, 775 1/2, 776, 776 1/2, 777, 777 1/2, 778, 778 1/2, 779, 779 1/2, 780, 780 1/2, 781, 781 1/2, 782, 782 1/2, 783, 783 1/2, 784, 784 1/2, 785, 785 1/2, 786, 786 1/2, 787, 787 1/2, 788, 788 1/2, 789, 789 1/2, 790, 790 1/2, 791, 791 1/2, 792, 792 1/2, 793, 793 1/2, 794, 794 1/2, 795, 795 1/2, 796, 796 1/2, 797, 797 1/2, 798, 798 1/2, 799, 799 1/2, 800, 800 1/2, 801, 801 1/2, 802, 802 1/2, 803, 803 1/2, 804, 804 1/2, 805, 805 1/2, 806, 806 1/2, 807, 807 1/2, 808, 808 1/2, 809, 809 1/2,

Ebru sanatı UNESCO mirası



Somut olmayan kültürel mirası daha gözle görülür kılmak, önemi konusunda bilinçlenmeyi sağlamak ve kültürel çeşitliliğe saygı içinde diyalogu desteklemek için UNESCO tarafından yaratılan listeye Türkiye'den son olarak "Ebru" sanatı da girdi.

Ebru, kendine özgü tekniklerle hazırlanan ve tekneye alınan suyun üzerinde boyalarla oluşturulan desenlerin kağıda aktarılmasıyla yapılan geleneksel bir sanattır. Ebru kitap süsleme sanatı ve kitap ciltlerinde yan kağıdı (kapak ile kitabı birbirine bağlayan kağıt) olarak tarihsel süreçte geleneksel bir sanat haline gelmiştir. 13. yüzyılda ilk ebru formları Orta Asya'da görülmüş olup İran aracılığıyla Anadolu'ya yayılmıştır. Osmanlı döneminde, Türk hat ustaları ve sanatçıları yeni formlar yaratmış ve tekniklerini geliştirmişlerdir.

Ebru sanatı, kendine has malzeme ve uygulama özelliğine sahiptir. Ebru sanatında kullanılan bütün malzeme ve araçlar ebrucu tarafından hazırlanır. Boyaların tamamı tabiattan doğal yöntemlerle elde edilir. Suyun yoğunlaşmasını sağlayan kitle bitkisel esaslı bir ana malzemedir. Boyaların kitle üzerinde açılmasını sağlayan doğal asit de hayvanın safra kesesindeki ödüdür. Kitreyle yoğunlaştırılmış su üstünde doğal yöntemlerle hazırlanan boyalar aracılığıyla oluşturu-

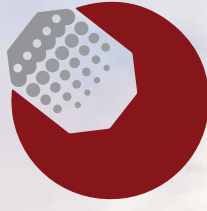
lanan desenler kağıt üzerine geçirilir.

Yüzyıllar boyunca gelgit, taraklı, hatip, bül-bülyuvası, çiçekli gibi pek çok özel ebru çeşidi gelişmiştir. Ebru'da kullanılan en yaygın renkler açık yeşil, kırmızı ve sarıdır. En sık rastlanan desenler ise çiçekler, yapraklar, süslemeler ve ayın ilkdördün halidir.

Unsurun uygulayıcıları ve taşıyıcıları; Ebru'yu yaşamın, aidiyetliğin ve geleneksel kültürün bütünleyici bir parçası olarak gören Ebru sanatçıları, Ebru ustaları ve profesyonel ya da hobi olarak bu sanatı uygulayan insanlardır. Unsurun uygulayıcıları ve taşıyıcıları cinsiyet, ırk etnik kimlik ve sosyo-ekonomik farklılıklar gözetilmeksizin toplumun tüm kesimlerinden gelmektedir.

Somut Olmayan Kültürel Miras Ulusal Envanterinin oluşturulmasında şu temel ölçütler dikkate alınır:

- İnsan yaratıcılığının bir kanıtı olarak değeri,
- Kültürel ve toplumsal gelenekler içerisindeki köklülüğü ve önemi,
- Belirtilen topluluk ya da grubu temsil niteliği,
- Belirtilen topluluk ya da grubun rızası,
- Kaybolma riski,
- Önerilen koruma eylemlerinin yeterliliği.



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

BİR ADIM DAHA İLERİYE HEP BİRLİKTE



ÖZEL İAOSB NEDİM UYSAL ANADOLU TEKNİK LİSESİ



Sizleri Vakfımıza Davet Ediyoruz...

Bilgi ve Katılım: Hüseyin DOĞAN • T.: 0232 376 71 76 - 226 www.iaosb.org.tr • hdogan@iaosb.org.tr



**KAZANDİBİMİZİ YERKEN
LEZZETİNE KENDİNİZİ KAPTIRABİLİR,
İSTEDİĞİNİZ KADAR
UZAKLAŞABİLİRSİNİZ.**

**BİZ UZAKLAŞAMAYIZ.
KAZANDİBİNİN
BAŞINDA DURMAK GEREK.
YOKSA ALTI YANAR.
O KADAR EMEK BOŞA GİDER.**



BOLULU HASAN USTA
GERÇEK MALZEMELER | GERÇEK LEZZETLER



DÖRT DÖRTLÜK TATLI HATTI
4444 248
B H U
WWW.BHU.COM.TR

