

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

MAYIS
2013

SAYI 91

TÜRKİYE'NİN SEÇİM RALLİSİ BAŞLIYOR



İZKA'DAN
ENERJİ
PROJEMİZE
DESTEK

AVRUPA
ŞİMDİLİK
GÜNÜ
KURTARIYOR



UĞURTAŞ:
YENİ BİR
ŞEYLER
LAZIM

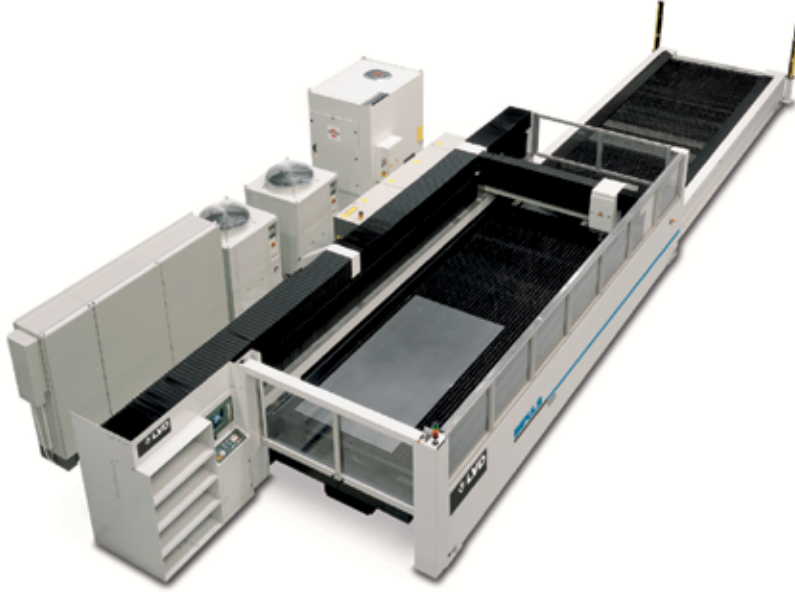
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması 2013



**İAOSB Sanayicilerinin
Başvurularını Bekliyoruz...**

**Son Başvuru
14 Haziran 2013**

<http://argeveinovasyonyarismasi.iaosb.org.tr>

Yeni bir şeyler lazım

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Hükümet tarafından ülkemizin önüne çok önemli ve iddialı bir 2023 yılı vizyonu konmuştur. Bu vizyona göre 2 trilyon dolara ulaşan gayri safi yurt içi hasıla, 500 milyar dolara ulaşan bir ihracat ve dünya ekonomisinin ilk 10 büyük ekonomisi içinde yer alan, dünya ihracatında yüzde 1,5 paya sahip bir Türkiye hedeflenmektedir. Ekonomistler tarafından yapılan hesaplara göre büyüme hızı bakımından en iyi yıllarımız ortalamalarını tuttursak dahi, bugünkü üretim değerlemeleri bakımından 2023'te yakalayacağımız GSYH azami 1,5 trilyon dolar olacaktır. Burada soru şudur:

Hesap bu kadar açıkken, siyasi erk neden 2 trilyon dolarlık bir hedef göstermiştir. Ara-

daki fark 500 milyar dolardır. Bu sorunun cevabı ise, 2023 yılına kadar ülke sanayimizde yapılacak stratejik değişimler sonrasında inovasyon ve Ar-Ge'ye dayanan üretim ile bu 500 milyar dolarlık farkın kapanması beklenmektedir. Eğer önümüzdeki on yıl içinde inovasyon döngüsünü sanayi stratejisinin en önemli çarklarından biri haline getiremezsek, Cumhuriyetimizin 100. yılındaki hedeflerimizden vazgeçmek zorunda kalacağımız gerçeği önümüzdedir.

TEPAV tarafından yapılan çalışmalarda görüldüğü üzere, Türkiye'de şehirleşme hızı çok yüksektir. Son elli yılda şehirleşme oranlarında yakalanan yüzde 40'lık oranla dünyada 6. ülkeyiz. Neden şehirleşme dersiniz; şehirleşme okullaşmanın anah-tarıdır, okullaşma ise yüksek teknolojinin başlama noktasıdır. Ancak ülkemizde bu yüksek şehirleşme oranı öncelikle okullaşma oranlarına paralel yansımamış, beşeri sermayede ise şehirleşmede geçtiğimiz bazı gelişmekte olan ülkelerin ardında kalmıştır. Bu olumsuz görünüm ileri teknoloji unsurunu taşıyan ürünlerimizin ihracat oranlarına da yansımıştır. Bu oran G.Kore'de yüzde 29, Malezya'da yüzde 45, Brezilya ve Endonezya'da yüzde 11, Kamerun ve İran'da yüzde 5 iken, bizde henüz yüzde 2'lerdedir. Bu durum, fert başına düşen milli geliri de etkilemekte ve "orta gelir tuzağı" denen 10 bin dolarlık bantta yıllardır takılıp durmamıza sebep olmaktadır.

Peki, bu rakamlar ışığında, 2023 yılı hedefleri için neler yapmalıyız?

Rekabetçiliğimizi arttırmalıyız. Bu ne yazık ki aynı malları, aynı pazarlara daha ucuza satmak olarak değerlendirilmektedir.

Hızlı büyüyen yeni pazarlara girmeliyiz. Bu da ne yazık ki, öncelikle fiyat indirimleri ile çözülmeye çalışılmaktadır.

Hızlı büyüyen, güçlü pazarlara yeni ve fark yaratan ürünlerle girmeliyiz. Bu da ancak Ar-Ge ve inovasyona dayanan yeni üretim methodları ve ürünlerle mümkündür.

Ülkemizdeki ihracatçımızın büyük bir çoğunluğu, gece-gündüz çalışarak, seyahat-

lerle dünyayı dolaşarak büyüyen marketlerde, çoğu sıradan, başka ülkelerde de yapılabilen ürünleri, daha az kar ederek satmaya ve ayakta kalmaya çalışmaktadır.

Ülkemizin bu noktada, seçilen, ayrıcalıklı ürünleri üretmeye başlaması gerekmektedir. Ürünlerde ve üretim yöntemlerinde, akıllı tercihleri bulmalı, malımızın kendini açıkça göstermesini sağlamalı, yeni hedef ve temaları görmeli, üretimimizde bu değerli ürüne yansıtacak etkin uygulamaya yeteneğimizi geliştirmeli ve hepsini bir orkestra düzeni içinde yönetebilmeliyiz.

Ülkemizin açık ve seçik bir biçimde yeni bir sanayi politikasını oluşturmaya ihtiyacı vardır. Bu politikaları oluştururken kamunun yapılanması, destek ve teşvik mekanizmalarının, vergi sisteminin, mevzuatın yeniden düzenlenmesi, ekonomi aktörleri ile karar alıcılar arasındaki iletişimin geliştirilmesi, önümüzü açacak uluslararası anlaşmaların yapılması gibi sanayi politikası araçlarının kullanılması gereklidir.

Dünyada öne çıkan; şehirlerin yenilenmesi ve akıllı sistemlerin kullanılması, çevre ile dost ekonomi içinde, çevreci sanayinin filizlendirilmesi, KOBİ'lerin uluslararası platformlara çıkarılması, kadının üretime katkısının artırılması gibi yeni temaları daha çok kullanmalıyız.

Sanayi politikalarımızın ufkunu, enerji, lojistik, toprağın değerlendirilmesi, finans yapılanmaları, Ar-Ge çalışmaları, dizayn, entellektüel birikimin yaratılması ve korunması, test sistemi ile kalite ve standartların ölçülebilir ve değerlendirilebilir hale getirilmesi gibi özel çalışma alanlarımız da olmalıdır.

Ülkemiz ara mallara çok bağımlı bir yapıya sahiptir. Bunların bir kısmının ülkemizde üretilebilir hale gelmesi için özel sektörün bu alanlara dikkatini çekmek ve bu alanlarda var olmalarını cazip hale

getirmek gereklidir.

Oysa, 2012 yılında yapılan uluslararası rekabet gücü endeksinde ülkemiz 144 ülke arasında 43. sırayı alabilmiştir. Global rekabet endeksinin alt gruplarından olan inovasyon ve sofistike yani ileri teknoloji ve bilginin ürünlerini yaratmada ise 50. sıradayız. Yatırım ve iş ortamında ise 183 ülke arasında 71. sırayı almışız.

Ülkemizin ileri teknoloji özellikleri taşıyan, katma değeri yüksek ürünlerin üretimi hususunu uzun bir süredir tartışmaktayız. Ancak, global ekonomi dengeleri ne yazık ki, çok hızlı değişmektedir. Örneğin, ABD ile AB arasında planlanan Transatlantik Ticaret ve Yatırım Ortaklığı Anlaşması'na (TTIP) Türkiye'nin katılımı ve katılırsa neresinde olacağı soru işaretidir. ABD ve AB bu anlaşma ile global pazarın üçte birini kendi inisiyatiflerine almayı planlamaktadır. Öte yandan IMF'e borcumuz biterken, kamunun ve özel sektörün dış borçlarında artma görülmektedir. Özellikle kısa vadeli borçların vadelerinin kısılması ve bu borçların yüzde 88'inin özel sektöre ait olması tehlike sinyallerini arttırmıştır.

Bu dönemde, Moody's Türkiye'yi "Yatırım yapılabilir ülkeler" kategorisine almıştır. Ama bu noktada gelecek yatırımın kalıcı hale gelmesi ve ülkemizi geleceğe taşıyacak katma değeri yüksek, teknolojik değer taşıyan ürünleri üreten sektörlerle yönlendirilmesi gereklidir.

Bu denli yoğun bir gündemin ve değişimin yaşandığı global ekonomide, küresel ekonomik yapının da bu değişimlere paralel, kendine çeki düzen vermesi tartışılmaya başlanmıştır. Türkiye'nin ise artık hepimizin bildiği, beklediği ve istediği yapısal dönüşümü tartışma zamanı geçmiş, cesaretle bu gerekleri uygulamaya koyma zamanı gelmiştir.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR

Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com

Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





18 Yenilenen İAOSB Polikliniği 150 bin kişiye sağlık dağıtacak

- 8** Türkiye'nin seçim rallisi başlıyor
- 12** Türkiye'nin son ekonomik durumunu nasıl yorumladılar?
- 13** Banka borçları son 3 yılın zirvesinde
- 14** Babacan: Avrupa Birliği şimdilik günü kurtarıyor
- 16** İAOSB'de güneşten enerjiye...
- 18** Yenilenen İAOSB Polikliniği 150 bin kişiye sağlık dağıtacak
- 24** İAOSB, Gediz Üniversitesi'nin konuğu oldu



- 26** Vali Kırac'tan İAOSB'ye veda ziyareti
- 28** Oda ve Borsalarda seçim rüzgarı esti
- 32** İAOSB'de inovasyonun önemi vurgulandı

- 34** Norm Cıvata, ödülleri arasına inovasyonu da ekledi
- 36** Bir başarı hikayesi: Zor dönemde yatırım kararı başarıyı getirdi
- 40** Bir zamanlar: İzmir Sanayi Tarihi'nden
- 42** Konak Kadın Kent Konseyi'nden İAOSB'ye teşekkür ziyareti
- 43** İAOSB'de Anneler Günü'ne özel Çocuk ve Ergen Gelişimi Semineri
- 44** Yaşatmak için yaşamaktan vazgeçilen yer
- 48** Denizcilik dünya ticaretini elinde tutuyor
- 50** Özel çocukların özel eserleri özel kalplerle buluştu
- 52** Nasıl üretiliyor? İAOSB'den dünyaya yayılan süt pompaları
- 54** Bayındır Çiçek Festivali objektifimize takıldı
- 56** İKSEV, 27. kez İzmir'in kapısını dünyaya aralıyor
- 58** Zambiya heyeti Bölgemizi ziyaret etti
- 60** İAOSB'de raketler yarışacak



13 Banka borçları son 3 yılın zirvesinde



26 Vali Kırac'tan İAOSB'ye veda ziyareti



36 Bir başarı hikayesi: Zor dönemde yatırım kararı başarıyı getirdi



40 Bir zamanlar: İzmir Sanayi Tarihi'nden



Ekonomideki son gelişmelerden sonra seçim yatırımlarının ilerlemesi kaçınılmaz olacak. Mayıs ayının ilk haftasında açıklanan kararları en saf ekonomistin bile "seçim yatırımı" olarak algılaması işten bile değil.

Haziran ayının sonundan itibaren 1.5 yıl içinde Türkiye'nin gelecek 10-15 yılını şekillendirecek bir siyasal takvim başlıyor. 2014 yılının Mart ayında yapılacak yerel seçimlere bir yıldan az kaldı. Yerel seçimin hemen akabinde Cumhurbaşkanlığı için sandık başına gideceğiz. Arada, çok büyük ihtimalle önümüzdeki sonbaharda referandum yapılacak.

Eylül-Ekim 2013'te yeni anayasa için halkoyuna gidileceği görülüyor. İktidarın Mayıs ayının ilk haftasında peşpeşe açıklanan kararlarını en saf ekonomistin bile "seçim yatırımı" olarak algılaması işten bile değil.

Ekonomideki son gelişmelerden sonra seçim yatırımlarının ilerlemesi kaçınılmaz olacak. Mayıs ayının ortasında açıklanan sanayideki

büyüme rakamları hızlı bir yavaşlamayı işaret ediyor. Sanayi üretimi, Mart ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1.4 oranında arttı. Büyümenin öncü göstergesi olan sanayi üretimi yıllık bazda yerinde sayarken, aylık bazda eksiye geçti. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi, Mart ayında bir önceki aya göre yüzde 0,9 azalırken, takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1,4 arttı. Takvim etkisinden arınmamış veri ise 0,17 arttı. Piyasa geçen yıla göre toplam üretimin yüzde 1.3 artmasını öngörüyordu. Fiili sayı yüzde 0.2 çıktı. İmalat sanayi yüzde 1.1 arttı, elektrik-gaz-su üretimi yüzde 4 geriledi. Ekonomistler, bu göstergeleri hiç de olumlu bulmuyorlar.

16 Mayıs'ta beklendiği gibi oldu; Merkez Bankası "politika faizi" adı verilen haftalık repo faizini yüzde 5'ten yüzde 4,5'a indirdi. Gecelik faiz oranı, borç verme faizi de yarım puan düşürüldü. Merkez Bankası, gerekçesini de açıkladı; "Yurt içi nihai talep sağlıklı bir toparlanma sergilerken, ihracat zayıf küresel talebin etkisiyle yavaşlamak-tadır".

Bunun nedenini, piyasaları değerlendiren ekonomistler, "Faizde indirimin nedeni şu; 2009 krizinde yüzde 5'e yakın daralan ekonomi 2010 ve 2011'de yüzde 9 gibi parlıtlı bir büyüme perfor-

Merkez Bankası anketi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın Mayıs ayı Beklenti Anketi'nde, cari yıl sonu TÜFE beklentisi yüzde 6,51 olarak gerçekleşti. Bir önceki ankette 6,60 olan değerlerin bu ay gerilediği görüldü. Bu anket döneminde, 12 ay ve 24 ay sonrası TÜFE beklentileri sırasıyla yüzde 6,15 ve yüzde 5,80 olarak gerçekleşti. TCMB'nin 2013 yılı Mayıs ayı Beklenti Anketi yayımlandı. Ankete göre, 2013 yılı Mayıs ayı için tüketici enflasyonu (TÜFE) beklentisi bir önceki anket döneminde yüzde 0,48 iken, bu anket döneminde yüzde 0,46 oldu.

Tüketici kredileri, kredi kartı borçlanmaları ve borcu borçla kapatmak için başvuru için ihtiyaç kredileri son dönemde hızla tırmadı. Ailelerin borçlanma kapasitelerini zorlamalarıyla iç talep, iç pazar zorlanıyor.

mansı gösterdi ama cari açık duvarını da yıktı geçti. Bunun üzerine 2012'de de hedef yüzde 4'e çekildi ama frene fazla basılınca büyüme yüzde 2 dolayında gerçekleşti. 2013-2015 döneminde 3 seçim ve büyük olasılıkla Anayasa referandumu var... Maliyeti ne olursa olsun, bu dönemde seçmene yüzde 4-5 büyümüş görünmeli ekonomisi..." diye yorumladılar.

Bazı ekonomistler, faizi indirmenin bir nedenin de "dış para girişinin iştahını azaltmak" olduğunu ileri sürdü. Dış kaynağın, faiz ile iştahı kabarık ve geldikçe döviz arzı artıyor, böylece döviz kuru yerinde sayıyor, enflasyon kadar bile fiyatı değişmeyince TL, aşırı değerlenmiş oluyor. Aşırı değerli kur, ithalatı ve dışarıdan borçlanmayı çekici hale getiriyor.

Nitekim karar açıklanır açıklanmaz, yabancıların keyfi kaçtı ve çıkış başladı, dolar kuru birkaç saat içinde 1.84 TL'ye kadar çıktı.

TC Merkez Bankası; küresel krizin etkisiyle dış talebin düşüklüğüne, ihracatın rekabette zorlandığına dikkat çekiyor.

Türkiye'de büyümede belirleyici unsurlardan biri hane halkı tüketim harcamaları... Özellikle otomotiv, konut, beyaz eşya satın almaları, ardından konut alımları ile ithalat ve ithalata bağımlı sanayi büyümesi sağlanmıştı. Tüketici kredileri, kredi kartı borçlanmaları ve borcu borçla kapatma için başvuru için ihtiyaç kredileri son dönemde hızla tırmadı. Ailelerin borçlanma kapasitelerini zorlamaları ile iç talep, iç pazar zorlanmaya başlıyor. Halen 275 milyar TL'lik tüketici kredisi ve kredi kartı borcu var hanehalkının. Şimdiye kadar "batak" diye nitelenen kredi tutarı 10 milyar TL'ye yaklaşıyor ve kara listeye alınmış borçlu sayısı 2,5 milyonu bulmuş durumda. Buna rağmen hanehalkının borçlanma kapasitesinin

henüz sınırına gelmediğini, hane gelirlerinin yarısı kadar bile borçlanma gerçekleşmediğini düşünüyorlar. İktidar partisinin seçimlere iç pazarda büyüme gerçekleştirerek gideceğinden kimsenin kuşkusu kalmadı. Avrupa'da hanelerin, gelirlerinin yüzde 100'ünü bulan oranda borçlandıklarını, Türkiye'de daha gidecek çok yol olduğunu hesap ediyorlar.

Tek çare seçim ekonomisi

Ekonomistler, hedeflenen yüzde 4'lük büyüme için tek çarenin "seçim ekonomisi" olduğunu söylüyorlar. Usta bir ekonomist, "2003 yılında bankalara 2,4 milyon kişinin tüketici kredisi borcu bulunuyordu. 2012 sonu itibarıyla ise bankalara tüketici kredisi borcu bulunanların sayısı 13,2 milyon kişiye ulaşmış durumda. Dış rekabet gücünü, dolayısıyla ihracat yeteneğini artırmayan sanayi için patinaj başlıyor. Bu yıl da aynı şey olacağı benzer ve bu gidişle bütün kredi ucuzlatma vb. operasyonlara rağmen, hedeflenen yüzde 4 büyüme için gerekli iç pazar hareketlenmesi kolay kolay yaşanamayacak" diyor.

Bu girişimler nasıl açıklanabilir?

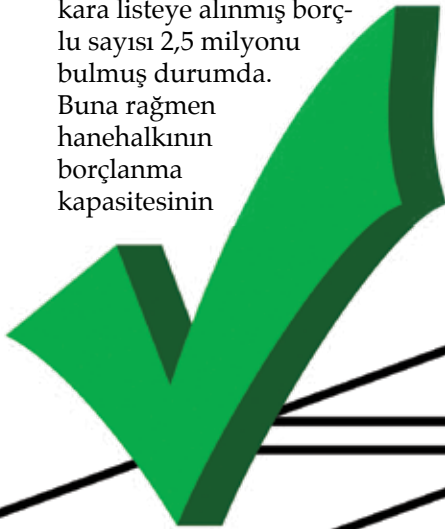
Öte yandan; Başbakan Erdoğan'ın her Salı TBMM'de yaptığı konuşmalarda açıkladığı kararlar, "adım adım seçim ekonomisine gidiş" olarak değerlendiriliyor. Mayıs ayı başında Halkbank'ın esnafa verdiği kredilerde faiz oranının yüzde 4'e düşürüldüğünü açıklayan Başbakan Erdoğan, bir hafta sonra da Ziraat Bankası'nın çiftçiye kullandığı kredilerde faiz oranının 1 puan düşürüldüğü müjdesini verdi.

Erdoğan, 1 Mayıs'tan itibaren Halkbank'ın esnaf kredilerine bir yıla kadar olanlara yüzde 4, bir yıldan uzun olanlara da yüzde 5 faiz uygulayacağını anımsattı.

Krediler ile ilgili "Bugün de Ziraat Bankası kredileri noktasında çiftçilere güzel bir müjdemiz var" diyen Erdoğan, şunları söyledi:

Cari açık'ta gerileme

2013 yılı cari işlemler açığı beklentisi, bir önceki anket döneminde 59,7 milyar dolar iken, bu anket döneminde 59,2 milyar dolara, 2014 yılı cari işlemler açığı beklentisi ise bu anket döneminde 63,7 milyar dolardan 63,2 milyar dolara geriledi. 2013 yılı GSYH büyüme beklentisi bir önceki anket döneminde yüzde 4,2 iken, bu anket döneminde yüzde 4,1 oldu. 2014 yılı GSYH büyüme beklentisi ise son iki anket döneminde sırasıyla yüzde 4,8 ve yüzde 4,7 olarak gerçekleşti.



Türkiye ekonomisi değerlendirilirken önemli kalemlerden biri olan cari açığın önemi dikkat çekiyor. Geçen yılın Mart ayında 6.3 milyar dolar olan açık, bu yılın aynı ayında 5.4 milyar dolarla beklentilerin altında kaldı.

“Çiftçimizin Ziraat Bankası’ndan kullandığı kredinin faiz oranı, bizden önce yüzde 59’dı. Halkbank’dan da fazla. O yüzde 47 ile esnafa kredi veriyordu, yüzde 59 ile de Ziraat Bankası çiftçiye veriyordu. 2004 yılında biz sübvansiyon uygulamasını başlattık. Faizleri kademe kademe düşürdük ve en son çiftçiye kullandırılan faiz oranlarını, çeşidine göre yüzde 0, yüzde 5, yüzde 9 aralığına kadar çektik.

Bugünden itibaren, Ziraat Bankası’nın çiftçimize uyguladığı kredi faiz oranını birer puan daha düşürüyoruz; yani yüzde 9 olarak uygulanan kredi yüzde 8’e düşüyor, yüzde 5 olarak uygulanan kredi yüzde 4’e düşüyor, yüzde 0 olarak uygulanan kredi faizleri de aynen devam ediyor. Çiftçilerimize, üreticilerimize, bu güzel gelişmenin de hayırlı olmasını diliyorum.”

Erdoğan, “2002’de 19 milyar lira görev zarar olan Ziraat Bankası, 10 yıl içinde kamuya 20 milyar lira kaynak aktardı... Ziraat Bankası, 2002 yılında 28 bin çiftçiye 227 milyon kredi vermişti, 2012 yılında Ziraat Bankası 960 bin çiftçimize 19 milyar lira kaynak aktardı” diye konuştu.

Çiftçilerin kredi faizleri indirimi ile aynı gün açıklanan yaş çay alım fiyatları da seçim yatırımı olarak görüldü.

Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Eker, 2013 yılı yaş çay alım fiyatını 1.23 taban fiyat, 12 kuruş da destekleme olmak üzere toplam 1.35 kuruş olarak açıkladı. Öte yandan; 2012 yılı yaş çay alım fiyatı 1.10 kuruş taban fiyat, 12 kuruş da destekleme olmak üzere 1.22 kuruş olarak belirlenmişti.

Çiftçiye ‘milyarlık’ piyango

Önemli bir açıklama da Maliye Bakanı Mehmet Şimşek’ten geldi. Şimşek Twitter üzerinden çiftçi ve üreticilere bir milyar TL destek sağlanacağını açıkladı. Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, tarımsal destekleme ödemeleri kapsamında çiftçi ve üreticilere bir milyar TL destek verileceğini bildirdi. Şimşek, twitter hesabından yaptığı açıklamada şunları kaydetti:

“Tarımsal destekleme ödemeleri kapsamında çiftçi ve üreticilere ödenmek üzere yaklaşık bir milyar TL ödeneğin serbest bırakılmasını onayladım. Hayvancılık, fark ödemesi, tarım sigortaları, kırsal kalkınma ve diğer destekler için toplam 968 milyon TL destek ödemesi yapılacaktır.”

Cari açık ve daha zayıf büyüme tablosu

Türkiye ekonomisi değerlendirilirken önemli kalemlerden biri olan cari açığın önemi dikkati çekiyor. Geçen yılın Mart ayında 6.3 milyar dolar olan açık bu yılın aynı ayında beklentilerin altında kalarak 5.4 milyar dolara indi. Mart ayı cari açık verisinin beklenenden iyi gelmesi 12 aylık toplam cari açığı da Şubat’taki 48 milyar seviyesinden 47.1’e düşürdü.

İlk çeyrek itibarıyla geçen yıl 16.3 milyar dolar olan açık bu yıl 15.9 milyar dolarda kaldı. Geçen yılın Mart ayında 823 milyon dolar olan net doğrudan yatırım

girişi yarı yarıya azalarak 424 milyon dolara geriledi. İlk çeyrek itibarıyla da 2.3 milyar dolardan 1.4 milyar dolara gerileme var. 12 aylık toplamda, doğrudan yatırım girişinin cari açığı karşılama

**Sıfırcı
Hoca
not
yükseltti**

Türkiye’nin uzun zamandır beklediği ikinci “yatırım yapılabilir” notu geldi. Kıt not verdiği için ‘Sıfırcı hoca’ olarak nitelendirilen kredi derecelendirme kuruluşu Moody’s’ten Türkiye’nin kredi notunu Baa3’e yükseltti. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, yaptığı açıklamada Moody’s’in, Türkiye’nin uzun vadeli yabancı para birimi cinsinden kredi notunu bir not artırarak Baa3’e yükselttiğini, böylece Türkiye’nin kredi notunun, Fitch’in ardından Moody’s tarafından da “yatırım” seviyesine (investment grade) yükseltildiğini ifade etti.

oranı yüzde 21'e kadar düşmüş. 2012 sonu itibarıyla bu oran yüzde 27 seviyesinde idi. Cari açıkta beklenen artışın gerçekleşmemesi büyük oranda, ithalatın ilk çeyrekte beklenenden yavaş artmasından kaynaklanıyor. Ancak bu durum iç talepte beklenen toparlanmanın gecikmesinden kaynaklandığı için daha zayıf bir büyüme temposuna işaret ediyor. Bazı ekonomistler "Yurt içi yatırım talebi artmaya başladığında bu tablo değişecektir. Ancak görünen o ki, toparlanma yılın ikinci yarısına sarkacak" diyorlar.

İlk çeyrek için büyüme umutları zayıf

2013'ün ilk çeyreğine ilişkin verilerin büyük çapta açıklanmasından sonra Bahçeşehir Üniversitesi Ekonomik ve Toplumsal Araştırmalar Merkezi (BETAM) araştırmacıları Dr.Zümrüt İmamoğlu ve Barış Soybilgen, 2013 yılı ilk çeyreği için ekonomik büyüme değerlendirmelerini açıkladılar. Akşam Gazetesi yazarlarından Deniz Gökçe durumu, "Hükümet 2012'de cari açığı frenlemek için kredileri durdurarak büyümeyi yüzde 3'e indirmeye çalışmıştı. 2012'de ise büyüme planlanandan daha az, yüzde 2.2 civarında oldu. 2012'nin ikinci yarısından itibaren de büyümenin başlaması için politika değiştirildi. Beklenti, iç ve dış talebin dengeli artırılmasıyla büyümenin 2013'te yüzde 4'e çıkartılması idi. Ancak BETAM'a göre 2013 ilk çeyrek büyümesi beklenenden zayıf gerçekleşti" şeklinde yorumladı. BETAM'ın değerlendirmesine göre, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış Sanayi Üretim Endeksi (SÜE) Mart'ta önceki aya göre yüzde 0,9 düştü.

Çağlayan'ı bile ürküten özel sektör borçları

İhracat miktar endeksi yüzde 2,5, ithalat miktar endeksi yüzde 1,5 kadar azaldı. Mart'ta endekslerde meydana gelen düşüşler moral bozsa da çeyrek bazda ekonomi toparlanıyor. Tüketim malı ithalat ve imalat rakamlarının martta pozitif gelmesi de tüketimi işaret ediyor. BETAM, 2013 1. çeyrek için büyüme tahminini değiştirmeyerek çeyrekte büyüme yüzde 0,7'de tutuyor. Yani önceki yılın aynı dönemine göre birinci çeyrek büyüme oranı da yine yüzde 2,4 olarak hesaplanıyor. Mart'ta turizm gelirlerinin artmasıyla cari açık düşüşe geçti. Yıllık cari açık toplamı Şubat sonu 48 milyar dolardan Mart sonunda 47,1 milyar dolara geriledi. BETAM, 2012'de

yüzde 6 olan cari açığın GSYH'a oranının 1. Çeyrek sonu 5,8'e düşeceğini söylüyor.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan'ın, bankaların düşen faiz oranlarını kredilere yansıtmadığını belirterek BDDK'yı 'Uyuma' diyerek görevle çağırması da başka bir seçim yatırımı olarak algılandı. Çağlayan, Merkez Bankası'nın son faiz indirimiyle Türkiye'de borçlanma faizlerinin yüzde 4.96'ya kadar gerilemesine rağmen bu düşüşün bankalar tarafından kredi faizlerine yansıtılmadığını, bu konuda Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) ve Türkiye Bankalar Birliği'nin adım atması gerektiğini söyledi. Çağlayan, bankaların, kredilerini düşük faizle revize etmek isteyenlere uygulamaya başladıkları yüzde 4 komisyonun ahlaki olmadığını vurgulayarak, bu konuda düzenleme yapıp kısıtlama getireceklerini kaydetti.

Özellikle Çağlayan'ın yaptığı konuşmaları dikkatle izleyenler, "Özel sektörün döviz kredileri ve net döviz açığı büyümesi" ile bu sözleri ilişkilendiriyorlar. 2013 Şubat ayı sonu itibarıyla net döviz pozisyonu (döviz açığı) 145 milyar doları bulmuş durumda. 2013 yılının ilk 3 ayında ihracat artışı da yavaşladı. Mart ayında ihracat artışı sadece yüzde 0.3 oranında. Yılın ilk 3 ayındaki artış sadece yüzde 3.3 oranında. 2012 yılında az gördüğümüz, beğenmediğimiz yüzde 2.2 oranındaki büyümenin arkasında ihracat artışı vardı. İç talep ise, büyümeyi aşağıya çekecek bir görünümde idi. İhracat büyümeye yüzde 4.1 oranında katkıda bulunurken, iç talep büyümeyi eksi 1.9 oranında olumsuz etkilemişti.

Firmaların 87 milyar dolar döviz varlıklarına karşılık 232 milyar dolar döviz yükümlülükleri var. 2011 yılı sonundan, 2013 yılı Şubat ayına kadarki 14 aylık sürede firmaların banka kredilerinde 26.8 milyar dolar artış var. Bu artışın 21.8 milyar dolarlık kısmı yurt içindeki bankalardan alınan döviz kredilerindeki artıştan kaynaklanıyor.

TCMB'nin yayınladığı verilerin şu günlerde bir başka önemi var. Yurt dışındaki döviz varlıklarının yurda getirilmesi ile ilgili çalışmalar nedeniyle tartışılan bir konu önemli. Firmalarımızın yurt dışında büyük ölçüde döviz birikimleri olduğuna ve döviz kredilerinin bu birikimlere dayalı olarak yurt dışındaki bankalardan

temin edildiğine inanılıyor. TCMB'nin yayınladığı veriler ise bu inancı destekler görünümünde değil.



Türkiye'nin son ekonomik durumunu nasıl yorumladılar?



İç talep artmalı Güngör Uras / Milliyet



2013 Yılında ekonominin kaderi iç talepteki canlanmaya bağlı.

Neden iç talepteki canlanmaya bağlı? Çünkü anlaşıldığı kadarı ile ihracat artışı beklenen ölçüde devam edemeyecek.

● Ekonominin yavaşladığı bir dönemde firmaların döviz kredilerinde 14 ayda yüzde 14.7 dolayında bir

büyüme dikkati çekiyor.

● Firmaların döviz kredilerinin çok büyük kısmını yurtiçindeki bankalardan temin etmeleri dikkati çekiyor.

● Bir başka dikkati çeken gelişme, ithalatın yavaşladığı dönemde firmaların ithalat borçlarının artışı.

● Verilerin kapsadığı 14 aylık dönemde üretim ve yatırımlarda yavaşlama sürerken firmaların döviz kredileri acaba neden bu ölçüde arttı? Bu dönemde kamu varlık satışlarının ve özelleştirme ihalelerinin döviz ile yapılmasının mutlaka döviz kredilerinin artmasında en büyük etken olduğu söylenebilir. Buna rağmen firmaların döviz yükümlülüklerinin 14 ayda artış oranı makul boyutların ötesine geçmiş görünüyor.

Avrupa'da kriz devam ederken... Deniz Gökçe / Akşam

Avrupa'da ekonomik kriz devam etmekte. Tabii ABD ve Japonya ve de gelişen ülkeler durumu oldukça idare ediyorlar. Ama Avrupa çok kötü durumda ve daha da kötüleşecek sinyali vermekte. Krizin Avrupa'yı uzun süre çok düşük büyümeye mahkum edeceği tezi yerleşti. Birçok ülkede kemer sıkma politikalarına karşı sokaklar-



kemer sıkma yaklaşımının, ekonomiye teorik bakışta ne tür değişiklik getireceği de yavaş yavaş şekillenmeye başlıyor.

Faiz indirimi devam edecek beklentisi Erdal Sağlam / Hürriyet

Piyasalarda faiz oranlarında indirimlerin devam edeceği beklentisi hakim. Nisan ayı enflasyon oranlarının açıklanmasından sonra yapılan



piyasa yorumlarında bu ayki Para Politikası Kurulu (PPK) toplantısında Merkez Bankası'nın bir indirim kararı daha alacağı tahminleri yer alıyordu. Faiz indirimi beklentisinin asıl nedeninin küresel gelişmeler olduğunu söyleyebiliriz. Hem, ABD başta olmak üzere, ekonomide yeterli toparlanma yaşanmadığı için likidite bolluğunun daha uzun süre devam edeceğine ilişkin kararların çıkması, hem de emtia fiyatlarındaki düşük seyir faiz indirimi için uygun bir zemin oluşturuyor. Özetle; tüm dünyada negatif faiz uygulaması en azından 1 yıl daha devam edecek gözüküyor. Dolayısıyla Türkiye'nin de negatif faiz uygulamasını artırarak devam ettirmesi için uygun bir zemin bulunuyor.



Banka borçları son 3 yılın zirvesinde

Bankacılık sektörünün net kârı ilk çeyrek sonunda yüzde 16.3 artışla 6.95 milyar TL'ye yükselirken, takipteki alacaklar kaleminde son üç yılın en yüksek artışı meydana geldi. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'na (BDDK) göre; sektörün takipteki alacakları 2012 sonuna göre yüzde 9.2 artarak Mart 2013 itibarıyla 25.6 milyar TL'ye çıktı. Takipteki alacaklardaki en fazla artış yüzde 11.5 ile kurumsal/ticari kredilerde gözlenirken; takipteki bireysel krediler yüzde 9.1, takipteki KOBİ kredileri yüzde 6.2 artış kaydetti. Takipteki kredi kartı alacakları 12.3 artışla son 3 yıldaki en yüksek rakama ulaştı.

Banka kârlarının artışında net faiz gelirlerindeki artışın yanı sıra, sermaye piyasası işlemleri ve kambiyo kârları etkili oldu. Kredilerdeki artış ilk çeyrekte yıl sonuna göre yüzde 4.9 artışla 833.5 milyar liraya yükselirken, mevduat artış hızı yüzde 2.3 ile mart sonunda 789.4 milyar TL oldu. Sektörün aktif büyüklüğü ise yüzde 4.2 artarak 1.43 trilyon lira olarak gerçekleşti.

Takip var tahsilat yok

Kamu İşletmeleri 2011 Genel Raporu'na göre kamuda yıllık izinlerin zamanında kullanılmaması, çalışanların beden ve ruh sağlığını etkiliyor. Ayrıca birikmiş ücretli izin haklarının emekli olurken nakit olarak ödenmesi, kuruluşlara önemli bir mali yük getiriyor.

Sayıştay, kamu bankalarının takipteki alacaklarının ulaştığı boyutlara dikkat çekerek tahsilatta yaşanan gecikmelerin, kaynakların etkin kullanımını engellediğini ifade etti. Sayıştay, Kamu İşletmeleri 2011 Genel Raporu'nda, kamuda

çalışana izin kullanılmamasının, işçilerin ruh sağlığını olumsuz etkilediğini kaydetti. Sayıştay raporunda geçen yıl denetlenen kuruluşların genel ve ortak sorunlarıyla öneriler yer aldı. Raporda şu saptamalar yer aldı:

● KİT'lerin alacaklarının tahsilindeki gecikmeler, finansman yükünün artmasının bir başka nedenini teşkil ediyor. Bu kuruluşlar yükümlülüklerini yerine getirebilmek için kullandıkları kısa ve orta vadeli krediler nedeniyle önemli bir finansman yükü altına giriyor.

● KİT'lerin finansman ihtiyaçlarının karşılanmasında yabancı kaynak kullanımı ve finansman yükünün azaltılması için gereken sermaye artırımlarının yapılmasının yanı sıra, ödenmemiş sermayeleri ile hazine tarafından karşılanması gereken görev zararlarının zamanında ödenmesinin sağlanması gerekir.

● Alacakların zamanında tahsil edilmesi sağlanmalı. Kamu kuruluşlarının birbirlerine sattıkları mal ve hizmetlerin bedelinin zamanında ödenmesi için etkin önlemler alınması gerekiyor. Birikmiş izin ücretleri nedeniyle ortaya çıkan kaynak ihtiyacının getirdiği yüklerin önlenmesi için yıllık ücretli izinlerin zamanında kullanılarak birikimine meydan verilmemeli.

Kredi kartı borçları iki kat arttı

Ocak 2013 itibarıyla 5 yıl içinde bireysel kredi kartı borçları iki kat artarken kurumsal kredi kartı borçlarında sekiz kat artış kaydedildi. Yılın ilk çeyreğinde kredi kartlarının işlem tutarı, yüzde 21 artarak 96.9 milyar liraya çıktı. Banka kartları sayısı da 93 milyon 788 bin oldu.

Babacan: Avrupa Birliği şimdilik günü kurtarıyor

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Avrupa'nın geleceğinin tartışıldığına dikkat çekerken, "Özellikle politikalar konusunda kısa vadeli bakış ve günü kurtarma yaklaşımı Avrupa'nın en önemli problemi" diye konuştu.

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Avrupalı siyasilerin avro bölgesinin geleceğini tartıştığı Finlandiya'daki toplantıda ekonomi politikaları konusunda kaygısının daha da arttığını söyledi.

Geçen 10 yılda çok şeyin değiştiğini, Türkiye için olumlu gelişmelerin olduğuna değinen Babacan, 2007-2008 yılında başlayan ve 2009 yılında pik noktasına ulaşan küresel finans krizinin bu yüzyılın tarihinde iz bırakacak bir gerçek olduğuna dikkati çekti.

Babacan, krizin henüz bitmediğini ve bunun çok iyi anlaşılması gerektiği vurgulayarak, "Geçici rahatlamalar sağlamak için merkez bankalarının sağladığı likidite bugün için büyük finans kuruluşlarının batmasını engellemiş durumda ve yine büyük ekonomilerin dağılmasını önlemiş durumda..." diye konuştu.

En önemli sorun güven

Merkez bankalarının kimi zaman doğrudan, kimi zaman da ikincil piyasalar üzerinden kamu kağıtları satın alarak çöküşü şimdilik önlemiş ya da ertelemiş olduğunu kaydeden Babacan, pek çok finans kuruluşuyla ilgili sorunların devam ettiğini, şu anda belki de en önemli problemin güven sorunu olduğunu ifade etti.

Ali Babacan, "Bankalar birbirlerine güvenme-

yince, bankalar kredi müşterilerine güvenmeyince, merkez bankaları ne kadar likidite sürerse sürsün piyasaya yine fayda etmiyor. Bu sürülen likidite bir şekilde bir yerlere takılıyor" dedi.

Geçen ay Finlandiya'da dar çerçeveli bir toplantıya katıldığını ve 2 gün boyunca Avrupa'nın geleceğinin tartışıldığını anlatan Babacan, "Euro Bölgesi ne olacak, Avrupa ekonomisi nasıl canlandırılabilir? Siyasi olarak en üst noktadaki kişiler diyebileceklerimiz kişilerle 2 gün geçirdikten sonra açıkçası benim kaygım daha da arttı. Özellikle politikalar

Dünya Bankası'ndan Gümrük Birliği Raporu

Hükümet ve AB'nin ortak kararıyla, Gümrük Birliği'nden kaynaklanan sorunlar hakkında Dünya Bankası'ndan rapor istendi. Heyecan bitti, istek azaldı" denilen bir dönemde, Türkiye-AB ilişkilerinde fark edilir bir canlanma yaşanıyor. En azından trafik açısından. AB Türkiye Temsilcisi Jean-Maurice Ripert, Brüksel-Ankara hattındaki işte bu son gelişmeleri aktardı.

Türkiye'nin yıllardır yakındığı Gümrük Birliği anlaşması için Dünya Bankası'nın başlattığı çalışmanın Ekim'de tamamlanması bekleniyor. AB Büyükelçisi, bu kararı hükümet ile ortaklaşa aldıklarını anımsatarak Gümrük Birliği'nin olumlu-olumsuz her boyutunun Washington'daki bir ekipçe masaya yatırıldığını aktardı. Çıkacak rapor, ilişkilere yeni boyutlar ekleyebilir. Başbakan Erdoğan'ın, AB hedefini

teyit ettiğini ve 2013'ü "yeni bir güven yılı" olarak ilan ettiğini anımsatan Büyükelçi, üç yıl aradan sonra yeni faslın bir ay sonra İrlanda' dönem başkanlığında açılacağını belirtti. "Yakın gelecekte yeni fasıllar konusunda umudumuzu sürdürüyoruz" diyen Ripert, iki konunun altını çiziyor:

■ Hukukun üstünlüğü ve ifade özgürlüğünü önceleyen siyasi reform sürecinin devam etmesi.

■ Barış Süreci: AB'nin bu süreci desteklediğini, nasıl ilerleyeceğini bilmemekle birlikte Anayasa sürecine olumlu etki yapacağı umudunu vurgulayan Ripert, Barış Süreci konusunda üzerlerine düşeni yapmaya hazır olduklarını söyledi. Bu destek için de Güneydoğu bölgesindeki projeleri destekleyecek olan Katılım öncesi mali yardım aracı olan IPA'nın devreye girmesini örnek verdi.

konusunda kısa vadeli bakış ve günü kurtarma yaklaşımı Avrupa'nın en önemli problemi..." diye konuştu.

Roubini: İki yıla büyük çöküş geliyor

Ünlü ekonomist Nouriel Roubini, önümüzdeki iki yılda küresel borsalarda büyük bir çöküşe hazırlanılması gerektiğini söyledi.

Başta ABD olmak üzere küresel borsalarda rekorlar yaşanırken kriz kahini Nouriel Roubini'den iki yıla kadar borsalarda büyük bir çöküş

yaşanacağı kehaneti geldi.

Roubini şu anda piyasalar-daki rallinin etkisiyle riskli varlıklara olan yatırımların

çok arttığını ve bunun sonucunun önümüzdeki iki yıllık süreçte çöküş olabileceğini ifade etti. Las Vegas'ta özel bir toplantıda konuşan Roubini,

ABD'de ekonomik verilerin zayıf olduğu ve Wall Street ile reel ekonomi arasında büyük bir algı farkı olduğunu söyledi.

Euro'yu babası da terk etti

Euro birliğinin babası olarak kabul edilen, Avrupa'da ortak para birimi Euro'nun kullanıma geçmesine yardım eden Almanya eski Maliye Bakanı Oskar Lafontaine, şimdilerde Euro'dan çıkılması gerektiğini savunuyor.

Lafontaine, Avrupa'nın güneyindeki ekonomik sıkıntılar nedeniyle artık ortak para biriminden çıkmanın yeniden düşünölmeye başlanması gerektiğini ifade etti. Kendi resmi internet sitesinde açıklamalar yapan Oskar Lafontaine, mali sıkıntı çeken Euro Bölgesi ülkelerinin krizle başa çıkmak için kendi para birimlerinin değerini düşüremediklerini bu yüzden de derin resesyona girdiklerini belirtti.

Çin'de imalat yavaşladı

Çin'de imalat sektörü büyümesi hız kesti. Mart'ta 50.9 olan resmi imalat PMI rakamı Nisan'da 50.6 olarak açıklandı. Dünyanın ikinci büyük ekonomisinde imalat sektörü büyümesi beklenmedik şekilde yavaşladı. Çin'den gelen veriler ülkenin ekonomik

toparlanmasıyla ilgili endişeleri artırdı. Nisan ayı resmi imalat PMI rakamı 50.6 olarak açıklandı. Mart'ta PMI 50.9 seviyesindeydi.

Almanya'nın 2017 yılına kadar yaklaşık 13 milyar Euro daha az vergi geliri elde edebileceği bildirildi. Maliye Bakanlığı tarafından yapılan açıklamada, vergi tahmini çalışma grubu ile yapılan görüşmeler sonrasında federal, eyalet ve yerel yönetimler bazında gelecek 4 yıl içinde planlanandan 13 milyar Euro daha az vergi geliri olacağı ifade edildi.

Bunun küçük bir miktarının zayıf ekonomik durumdan kaynaklandığı, büyük bir kısmının ise yasal değişimlerden kaynaklandığı belirtilen açıklamada, bu yıl 2,8 milyar Euro'nun daha az bütçeye gireceği, bu eğilimin gelecek yıllarda da süreceği kaydedildi.

Genç işsizler dünyada arttı Türkiye'de azaldı

Uluslararası Çalışma Örgütü (ILO), küresel ekonomik kriz dolayısıyla dünyadaki genç işsiz oranının arttığını, Türkiye'de ise azalma görüldüğünü bildirdi.

Uluslararası Çalışma Örgütü ILO, "Gençler için Küresel İstihdam Eğilimleri 2013" raporunu yayımladı.

Raporda, dünyada 73 milyon gencin işsiz olduğu, küresel ekonomik toparlanmanın yavaşladığı 2012 ve 2013 yıllarında gençlerin iş bulma olanaklarının azaldığı belirtildi.

Bu yıl sonuna kadar 15-24 yaş arasındaki 73,4 milyon gencin işsiz olacağı ifade edilen raporda, bu rakamın 2007 yılından 2013 yılının sonuna kadar 3,5 milyonluk bir artışa işaret ettiği kaydedildi.

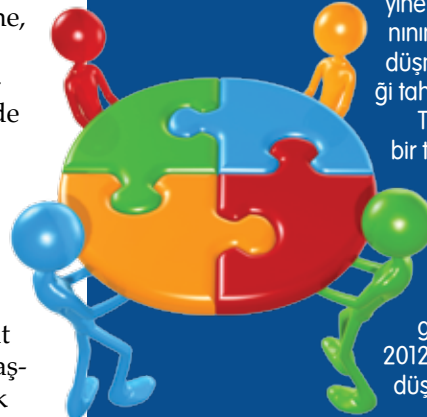
Gençlerin yüzde 12,6'sının işsiz olduğuna işaret edilen raporda bu oranın 2018 yılı sonuna kadar, 2 milyon gencin bu rakama katılmasıyla, yüzde 12,8 oranına ulaşmasının beklendiği kaydedildi.

Avrupa Birliği, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'daki genç işsizlik oranının 2008 yılından bu yana hızla arttığına işaret edilen raporda, gelişmiş ekonomilerde ve AB'de genç işsizlerin oranının son beş yılda yüzde 25 arttığı bildirildi.

ILO raporunda, Avrupa'da durumun önümüzdeki yıllarda iyileşeceği

ancak, 2018 yılına kadar yine de genç işsiz oranının yüzde 16'nın altına düşmesinin beklenmediği tahmininde bulunuldu.

Türkiye'de ise pozitif bir trend gözlemlendiği belirtilen raporda, Türkiye'de 2007 yılında yüzde 20, 2009 yılında yüzde 25,3 olan genç işsizlik oranının 2012 yılında yüzde 17,5'e düştüğü kaydedildi.



İAOSB'de güneşten enerjiye



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB); İzmir Kalkınma Ajansı'nın (İZKA) Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri Mali Destek Programı kapsamında "İAOSB'de Güneşten Enerjiye: Güneş Enerjisi ile Elektrik Üretim Tesisi Projesi" ile desteklenmeye hak kazandı.

İAOSB, 51 projenin başarılı bulunduğu Mali Destek Programı'na, programın amaç ve öncelikleri doğrultusunda, "yenilenebilir enerji kaynakları ile lisanssız elektrik üretimine yönelik olarak 50 kWh veya üzerinde kapasiteye sahip yatırımlar yapılması" olarak belirlenen Öncelik 2'den başvurdu.

Sanayi üretiminin ve nüfusun artması ile Türkiye'nin enerji ihtiyacının ve enerjiden kaynaklı cari açığın sürekli olarak arttığı bir gerçektir. Enerjide dışa bağımlılık, üretimin ve ekonominin sürdürülebilirliğine yönelik bir tehlike potansiyelini beraberinde getirmektedir. Temiz ve yenilenebilir enerji üretimini hedefleyen bu proje ile temiz ve yenilenebilir enerji üretimi ile Türkiye'nin enerji ihtiyacının karşılanması ve enerjide dışa bağımlılığının azaltılmasına katkı sağlanacaktır. Ayrıca sanayiciye ve diğer OSB'lere örnek olunması ile İzmir'in yenilenebilir enerji konusunda Türkiye'de ilk aklı gelen il olmasına ve Türkiye'de yenilenebilir enerji ile ilgili tesislerin üretilmesini özendirerek talebin oluşmasına katkıda bulunulması da amaçlanmaktadır.

12 aylık bir sürede tamamlanacak olan projenin

hayata geçirilmesi ile yenilenebilir enerji kaynağı ile 500 kWp gücünde lisanssız elektrik üretimi gerçekleştirilmesi hedeflenmektedir. Ayrıca 780 bin kWh/yıl enerjinin fosil yakıtlar yerine yenilenebilir enerji ile sağlanması, İzmir'in üretim ve ihracat merkezi olan İAOSB'de yenilenebilir enerji için yüksek görünürlüklü bir vitrin oluşturarak Bölge sanayicilerine ve diğer OSB'lere örnek olunması ve yılda 25 ton karbon emisyonunun azaltılması, projenin diğer hedefleri arasında yer almaktadır.

Projede İzmir Katip Çelebi Üniversitesi' nin ortak olarak yer almasıyla, üniversite sanayi işbirliği konusunda bir adım daha atılmış olacaktır.



Acele İşe **SmartSeal®** Karışır

Acil sızdırmazlık elemanı ihtiyaçlarınızda
SmartSeal® uzmanlığı hizmetinizde.

SmartSeal®'in Avantajları

- Yüzlerce sızdırmazlık elemanı dizaynı
- Müşteriye özel üretim
- Farklı ortam ve koşullar için özel malzemeler
- 24 saatte teslim



Kastaş Kauçuk San. ve Tic. A.Ş.
Atatürk Org. San. Böl. 10001 Sok. No:19 35620 İzmir / TURKEY
Tel : +90 232 376 8826 Fax: +90 232 376 8757
smartseal@kastas.com.tr www.kastas.com.tr





Yenilenen İAOSB Polikliniği 150 bin kişiye “sağlık” dağıtacak

TC Sağlık Bakanlığı Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Semt Polikliniği, son tıbbi ekipmanlarla yenilenerek İAOSB’de faaliyet gösteren 600 sanayi kuruluşunda çalışan 35 bin kişi başta olmak üzere Çiğli halkına sağlık dağıtıyor.

Çiğli Devlet Hastanesi ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi işbirliği ile yeniden yapılandırılan T.C. Sağlık Bakanlığı Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Semt Polikliniği, düzenlenen tören ile hizmete açıldı.

İAOSB’de çalışan 35 bin kişi başta olmak üzere Çiğli Halkı’na da ‘sağlık sunan’ Poliklinik’in açılışına

AK Parti İzmir Milletvekili Nesrin Ulema, Çiğli Kaymakamı Dr. Mustafa Arı, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İzmir Kamu Hastaneler Birliği Kültür Genel Sekreteri Prof. Dr. Osman Nuri Dilek, Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, sanayiciler ve Bölge halkı katıldı.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Bölge yönetimlerinin yıllar önce aldığı kararla kurulan İAOSB Sağlık Dispanseri’nin yıllar içinde kat ettiği yolu görmenin mutluluğunu yaşadıklarını söyledi. İAOSB’nin kurulduğu günden bu yana gerek idare komitesi gerekse Yönetim Kurullarında görev almış sanayici büyükleri ve arkadaşları sayesinde toplum yararına birçok projeyi hayata geçirdiğini hatırlatan Uğurtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

“14 yıl önce meslek komitesinde görev aldığım dönemde İdare Komitemiz burada bir poliklinik kurulması konusunda karar almıştı. Sanayici ağabeylerimizin kararı ile bundan 13 sene önce



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, 13 yıl önce binasını yaptıkları polikliniğin Bölge çalışanlarının yanısıra Çiğli hinterlandıyla birlikte 150 bin kişiye hitap ettiğini söyledi.



bu binanın inşasını yaptık. İAOSB sanayicileri bu binaya hep katkı koymuştur. 600'ün üzerindeki fabrikada, 35 bin çalışanı olan bir Bölgeyiz. Bölgemiz çalışanlarının yanı sıra Çiğli hinterlandına baktığımızda, buradaki polikliniğin 150 bin kişiye hitap ettiğini görüyoruz. Türkiye'nin sağlık konusunda özellikle son dönemde geldiği noktayı takdirle karşılıyoruz. Bölgemizde de bu başarılarla paralel olarak takdir edilen bir polikliniğin devamlılığını sağlamak adına İAOSB olarak buraya destek vermeye devam edeceğiz. Geçmişte burayı protokolle Sağlık Bakanlığı'na ve SSK'ya devretmiştik. Bu protokolle önemli bir nokta vardı; 24 saat acil hizmet ve tüm branşlarda doktor istemiştik. Ne yazık ki geçmişte bu şartlara uyulmadı. Ben bugün hala bu beklentimizin devam ettiğini vurgulamak istiyorum çünkü burası 24 saat yaşayan bir Bölge. Bu nedenle 24 saat acil servisin hayata geçirilmesini ve eksik branşların tamamlanmasını istiyoruz. Biz üzerimize düşen katkıyı vermeye hazırız."



Poliklinikteki yenilikler

450 bin TL'lik yenileme yatırımı ile görüntüleme sistemi dahil tüm teknolojik altyapısı yenilenen, 4 üniteli dış merkezi kurulan, çevre ilçeleri dahil ilk sigara bırakma merkezine sahip olan ve yeni bir acil merkezi oluşturulan Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Semt Polikliniği'nde günde ortalama 500 hasta 'şifa' buluyor.

Poliklinikte yeni kurulan laboratuvar cihazları ile tüm tahliller yapılarak hastalara bir saat içerisinde sonuçları veriliyor.

Yeni kurulan dış üniteleri ile dişle ilgili tüm işlemler randevusuz olarak yapılabilir.

Poliklinikte yeni kurulan röntgen sistemi ile diş dahil tüm röntgen çekimleri yapılarak sonuçları hemen veriliyor.

Poliklinik çevre ilçeleri de dahil olmak üzere ilk Sigara Bırakma Merkezi'ne sahip Poliklinik olma özelliği taşıyor.

Çiğli Devlet Hastanesi ile İAOSB Polikliniği arasında ring hizmeti veren iki servis bulunuyor.

450 bin TL'lik yatırım yapılandırması ile yenilenen Poliklinik, toplam 14 farklı dalda hizmet veriyor.





İzmir Kamu Hastaneler Birliği Kuzey Genel Sekreteri Prof. Dr. Nuri Dilek ise tesisin açılışında İAOSB'nin büyük emeği olduğuna dikkat çekerek, polikliniğin eksiklerinin tamamlanması konusunda ellerinden geleni yapacaklarını dile getirdi.

Çiğli Kaymakamı Dr. Mustafa Arı da son yıllarda Türkiye'nin sağlık alanında ciddi yatırımlara imza attığına dikkat çekerek, "Eğitimden sonraki en önemli konu sağlıktır. Bu alanda yapılan çalışmalara imza atan herkese ve desteklerinden dolayı İAOSB Yönetimine teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

İAOSB Semt Polikliniği'nin 1 Aralık 2012 tarihinden itibaren Çiğli Devlet Hastanesi'ne bağlandığını açıklayan Başhekim Dr. Ömer Koçak, devir işlemlerinin ardından poliklinikte toplamda 450 bin TL'ye ulaşan yenileme ve iyileştirme çalışmalarına başladıklarını söyledi. Mevcut hizmet alanlarına yeni tıbbi dalların da dahil edildiğine dikkat çeken Koçak, polikliniğin 'sigara bırakma merkezi' ile de farklılığını ortaya koyduğunu söyledi. Yenilenen laboratuvar cihazları ile tüm tetkiklerinin bir saat içerisinde neticelendiğini bildiren Koçak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Böyle bir merkez İAOSB için çok önemliydi. Burada ne yapabiliriz diye araştırdık, vatandaşlarımızla görüştük ve ekip arkadaşlarımızla birlikte merkezimizi geliştirdik. Bölge'de Cumartesi günleri işçi arkadaşlarımız çalıştığı için bizler de çalışıyoruz. Tüm çalışma arkadaşlarıma özverilerinden dolayı teşekkürü borç biliyorum. Bu çalışmaya verdikleri desteklerden dolayı İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Hilmi Uğurtaş nezdinde İAOSB Yönetim Kurulu'na katkılarından dolayı teşekkür etmek istiyorum."





Organik mi, GDO'lu mu?

Carşıya pazara çıktığınızda her şey organik. Satıcılar “organik bunlar, ekolojik (ekolojik) bunlar!” diye bağırıp duruyorlar, yersen. Yemeyip ne yapacaksın, başkası yok ki. İspat et bakalım organik olmadığını. Cevap hazır: “Bunlar fabrikadan mı çıktı? Tabii ki da- lında yetişti, tabii ki organik..”

Gazetelerin sağlık sayfalarından fırlayan diyetisyenler, doktorlar da diğer taraftan “organik seçimler yapın” diyerek bu ütopya-ya hizmet ediyorlar.

Tabii ki araştırmalar gösteriyor, organ- nik beslenenler antibiyotiğe dirençli bakterilere karşı daha savunmalı.

Organik sütte ve yumurtada daha fazla omega 3 var, üzümde resveratrol var, vs. vs... Her organik ürünün içeriği daha sağlıklı.

Ayrıca gerçek organik ürünlerde tarımsal kim- yasallar, suni gübreler, böcek öldürücüler, hor- monlar, antibiyotiklerle bulaşıklık yok. Tabii ki GDO'lu tohum da kullanıl- mıyor.

Ancak tamamen organik ürünlerle beslenmek yukarıda dediğim gibi maalesef ütopik.. Zira, organik ürün yetiştirebilme şartları zorlu. Cid- diyet istiyor, kontrol istiyor, belgelendirme isti- yor. Sonuçta da rekabetçi olmayan bir fiyatlama ile organik olmayan ürüne göre daha gösterişsiz ürünler elde ediyorsunuz. Hani hep kurtlu el- mayı örnek göstererek, “en kıymetlisi bu” derler, ama kimse de kurtlu elmayı diğer kıpkırmızı, parlak, kocaman elmalar dururken almaz.

Aslında tüm dünyada organige talep son yıllarda artış gösteriyor, ancak bu talep, kont- rollerin yetersizliği nedeni ile ürünün organik olduğuna inançla ters orantılı.

“Kontrollü tarım” çok daha gerçekçi. Bura- da organiklik iddiası yok, ama kullanılan bitki zararlısı ilaçlar, kimyasal gübreler bilinçli ve en önemlisi kontrollü olarak kullanılıyor. “Eurep- gap” adı altında yapılan düzenlemeler daha sonra “globalgap”a dönüştürülerek tüm dünya da sürdürülmeye çalışılıyor ama... Ama diyo- rum, zira dünyada 1 milyara yakın insan hala açlık çekiyorsa, ne bulduğunu yiyorsa, kontrollü tarım bile lüks, değil organik tarım..

Kontrollü tarımda, bitkiye atılan ilaç, hormon bitki bünyesinden henüz atılmadan, bozul-

madan, ürün hasat edilirse olduğu gibi insan bünyesine girebiliyor. Her ilaç için farklı olan bu süre kontrol edilmeli, zira tüm zirai ilaçlar, bitki bünyesinde görevini tamamladı mı, bozunup zararsız hale gelmeye dönük formüle ediliyor, ancak bu süre beklenmezse sorun başlıyor. Ülkemizde yetişmiş birçok ziraat mühendisimiz var, çoğu kendi işlerinden başka işlerle meşgul veya işsiz. Kontrolde ve bu tür ilaçları reçetele- yerek uygulamasını sağlamada görev alabilirler. Durum böyleyken, devlet Zirai Mücadele ve Karantina teşkilatını dahi lağv etti.

Hal Yasası ile hallere gelen ürün- lerde ilaç kalıntı analizi yapılması gerekirken, yapılmıyor. Zaten Hal Yasası’nı dinleyen kim? İnsanımızın yediği ürünle- rin yarısından çoğu hal- lere girmeden midelere giriyor. TV’lerdeki kamu spotlarına bakarsanız her şey kontrol altında ve sağlıklı..

Türkiye’de yasakla- nan GDO’lu ürünler bile allanıp pullanıp vatandaşa yediriliyorken, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı’nın reklamlarına (Kamu Spotu) nasıl inanacağız?

Mersin’de ele geçirilen pirinçlere İTÜ’den Doç. Dr. Alpertunga Akarsubaşı GDO’lu dedi diye açığa alınır. Rusya, Japonya, Meksi- ka ve Avrupa Birliği, GDO’lu tohum üreticisi Monsanto firmasının orjini ülke ABD’den pirinç ithalini yasaklarken, biz pirince GDO’lu diyen hocayı yasaklarız olur biter.

Zaten anımsayanlar bilir, Çernobil faciasın- dan sonra, zamanın bakanı (Sanayi ve Ticaret Bakanı Cahit Aral) TV kameralarına karşı elindeki çayı hüpürdeterek “bak bana bir şey olmuyor” edasıyla içmedi mi? Sorumlu bir Baka- na düşen, radyoaktivite bulaşıklığı ölçülene dek içilmemesi, ölçüm zararsız seviyelerde bulunur- sa tüketilebileceğini vatandaşa söylemek değil midir?

“Organik nedir?” diye yazmaya başladığım yazı geldi GDO’lu pirince dayandı. Organik belgesinin bile para ile alınabildiği şu ülkede, biz neye ve kime güveneceğiz, bilen varsa söylesin lütfen...

* Organik tarım için yerine getirilmesi gereken şartları Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı’nın internet sitesinden bulabilirsiniz.





Yaz mevsimine girdiğimiz bugünlerde konuşulan en fazla konulardan biri klimadır. Bu konuda ya komşunun kendi kliması hakkındaki görüşleri, ya da medyada yer alan reklamlar yeni klima alacak veya klimalarını değiştirecekler üzerinde etkili olur. Özellikle İzmir gibi klimaların neredeyse bir gün önce ısıtma bir gün sonra soğutma modunda çalıştığı şehirlerde klima artık olmazsa olmaz bir cihaz haline gelmiştir.

Genelde klimaların seçiminde görünüşü, markası ve elbette fiyatı etkili olurken; enerji verimliliği genelde ikinci planda kalmaktadır. Bununla beraber klimaların takılacağı alanın yüzölçümüne göre seçilmesi de başlı başına bir hatadır. Montaj yapılacak mekanın yönü, mekanda yaşayan insan sayısı, pencere ve kapıların sızdırmazlık düzeyleri (infiltrasyon) ve mekanda bulunan cihazların yaydığı ısı miktarı seçim kriteri olmalıdır. Günümüzün ekonomik şartlarında maalesef fiyatı ucuz verimsiz klimalar, fiyatı pahalı verimli klimalara tercih edilmektedir. Buna karşın klima seçiminde ana kriter COP ve ERR değerleri olmalıdır.

COP, (Coefficient of Performance-Performans) katsayı olup; klimanın ısıtma performansı için bu değer bize yardımcı olur. COP değeri 3 olan bir klima, aldığı 1 kw'lık enerjiye karşılık 3 kw'lık ısı enerjisi ürettiğini anlatır. Bugün

piyasada "A sınıfı" olarak bilinen klimalar, COP değeri 3.6 ve üzeri olan klimalardır. Isıtma işleminde COP değerleri ve karşılığındaki enerji sınıfları şöyle sıralanmıştır.

- 3,60 + A Enerji Sınıfı
- 3,40-3,60 B Enerji Sınıfı
- 3,20-3,40 C Enerji Sınıfı
- 3,00-3,20 D Enerji Sınıfı
- 2,80-3,00 E Enerji Sınıfı
- 2,60-2,80 F Enerji Sınıfı

ERR (Energy Efficiency Ratio-Enerji tasarruf Oranı), klimanın soğutma performansı için bize yardımcı olur. ERR değeri aynı COP değeri gibi ne kadar yüksekse klimanız o derece iyi soğutma yapar. Soğutma işleminde ERR değerleri ve karşılığındaki enerji sınıfları şöyle sıralanmıştır.

- 3,20 + A Enerji Sınıfı
- 3,00-3,20 B Enerji Sınıfı
- 2,80-3,00 C Enerji Sınıfı
- 2,60-2,80 D Enerji Sınıfı
- 2,40-2,60 E Enerji Sınıfı
- 2,20-2,40 F Enerji Sınıfı

Bu konuda bilinmesi gereken bir nokta vardır ki; Enerji Sınıfları ısıtma ve soğutma için ayrı ayrı hesaplanır. Yani bir klimanın ısıtması A enerji iken, soğutması B enerji sınıfı olabilir. Isıtmasının ve soğutmasının, ikisinin birden A enerji sınıfı olmasına dikkat edilmesi gerekir.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



İAOSB, Gediz Üniversitesi'nin konuğu oldu

Katıldığı her platformda üniversite-sanayi işbirliğinin önemini vurgulayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, üniversitelerle yakın ilişkiler kurarak işbirliği konusunda sanayicilerde farkındalık yaratmayı amaçlıyor.

Eğitim konusunda yaptığı çalışmalarla Türkiye'deki OSB'lere örnek olan projelere imza atan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, üniversite-sanayi işbirliği konusunda en önemli partnerlerinden Gediz Üniversitesi'nin konuğu oldu.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş önderliğinde, sanayi camiasının 26 önde gelen isminin yer aldığı heyete ev sahipliği yapan Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ve ekibini üniversitelerinde ağırlamaktan büyük memnuniyet duyduklarını dile getirdi.

Türkiye'nin geleceği olan gençler ile sanayicileri buluşturabilmek için üniversite-sanayi işbirliklerinin yanı sıra, iki camianın sık sık bir araya gelmesi gerektiğine dikkat çeken Çevik, "Amacımız, ülkemizin geleceği olan gençlere iyi bir miras

bırakabilmektir. Bu miras, kurduğumuz işbirlikleridir. İşbirliği kapsamında talepte bulunduğumuz tüm sanayicilerimiz öğrencilerimize ders vermeye geliyor. Sanayimizle her türlü işbirliğine hazırız. Bizler, eğitimin mutlaka bir parçasının iş camiasından olmasını istiyoruz. Öyle ki, öğrencilerimize 'boş zamanlarınızda iş yerlerine gidin, gerekirse paspas yapın, evrak getirin. Eğer işinizi doğru yaparsanız sizi bir üst kademeye çıkartırlar. Böylelikle hayal ettiğiniz yerlere gelirsiniz. Ama masa ve para ararsanız orada kalırsınız' diyoruz. Biz böyle bir üniversite-sanayi işbirliğini hayal ediyoruz. Bunu sizlerle yapacağımıza inanıyoruz. En güzel tanıma birebir tanımadır. Bu kapıyı bize açan yöneticilerimiz ve duayen sanayicilerimiz başta olmak üzere herkese teşekkürü borç biliyoruz. Bu birlikteliklerle, gelecek adına hepimiz birer tuğla koymuş oluyoruz" diye konuştu.

2023 hedefi için Ar-Ge, inovasyon ve ileri teknoloji şart

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da, nazik davetlerinden dolayı Prof. Dr. Seyfullah Çevik'e teşekkür ederek, Çevik'in üniversite-sanayi işbirliği konusundaki düşüncelerine katıldıklarını belirtti. Katıldığı her platformda iki kurum arasındaki işbirliğinin önemine dikkat çektiğini vurgulayan Uğurtaş, üniversiteler ile yakın ilişkiler kurarak, sanayicilerde üniversite-sanayi işbirliği konusunda farkındalık yaratmayı amaçladıklarını söyledi.

Türkiye'nin 2023 yılı için hedeflediği eko-



nomik gelişmişliğe ulaşabilmesi için Ar-Ge ve inovasyona dayalı ileri teknoloji ürünlerine imza atması gerektiğini dile getiren Uğurtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Türkiye’de üniversite-sanayi işbirliği olması gereken seviyeden oldukça uzak. Ülkemizin bugünkü ihracat yapısı daha çok alt ve orta teknolojiye dayalı. Bu şekilde, sadece ucuz işgücü ve girdilerle Türkiye’nin bir yerlere gitme şansı yok. Bu üretim mantığına dayanarak dünya ile rekabet edemeyiz ve 2023 yılında dünyanın ilk 10 ekonomisi arasına giremeyiz. Güney Kore’nin ileri teknoloji ürün ihracatı yüzde 32, Brezilya’nın yüzde 11, Hindistan’ın ise yüzde 7 iken Türkiye’de bu rakam yüzde 1.8... Bu dönüyü kırmanın yolu Ar-Ge, inovasyon ve ileri teknoloji üretmekten geçer. Dışarıdan teknoloji alıp üretirsek, yalnızca ömrümüzü biraz daha uzatmış oluruz. Ama bu sürekli olmaz.”

İzmir Katip Çelebi Üniversitesi ve Gediz Üniversitesi işbirliğinde kuracakları teknoloji geliştirme bölgesi ile sanayicilerin Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretim gerçekleştirmelerinin önünü açacaklarını vurgulayan Uğurtaş, “Hızla orta ve ileri teknoloji ürünlere yönelik ihracatımızı arttırmazsak, Türkiye’nin geleceği uzun vadede parlak olmaz. İleri teknolojinin yolu da üniversitelerle sanayicinin işbirliğinden geçiyor” diye konuştu.

Duayen sanayicilerden Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal da İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’ne yakın sınırlar içerisinde bulunan Gediz Üniversitesi’nin İAOSB’li sanayiciler için büyük şans olduğunu vurgulayarak iki kurum arasında yapılacak işbirliklerinin Türkiye’ye fayda sağlayacağını bildirdi.

Görüşmenin ardından sanayicilere üniversiteyi gezdiren Prof. Dr. Seyfullah Çevik, Gediz Üniversitesi’nin tüm olanakları ile İAOSB’li sanayicilerin yanında olduğunu vurguladı.

Gediz Üniversitesi



Çoğunluğunu iş dünyasından isimlerin oluşturduğu eğitim gönüllüleri tarafından 2008 yılında İzmir’de kurulan Gediz Üniversitesi, 2009-2010 akademik döneminde ilk öğrencilerini aldı.

Hukuk, İktisadi ve İdari Bilimler, Mühendislik ve Mimarlık, Fen-Edebiyat, Sağlık Bilimleri fakülteleri, Meslek Yüksekokulu, Yabancı Diller Yüksekokulu, 2 Enstitü, Sürekli Eğitim Merkezi, Uzaktan Eğitim Merkezi ve Türkçe Eğitim Merkezi bulunan Üniversitede; 17 bölümde lisans, 11 programda ön lisans, 8 programda yüksek lisans ve 1 programda da (nanoteknoloji) doktora eğitimi veriliyor.

Dünya üniversitesi olmayı, kültürleri İzmir’de kucaklaştırmayı hedefleyen Gediz’in 52 ülkeden aralarında Bakan çocuklarının da bulunduğu 260 yabancı lisans ve lisansüstü öğrencisi bulunuyor.

Gediz Üniversitesi’nde sanayiyle, kamu kuruluşlarıyla ve yurtdışından üniversitelerle araştırma-geliştirme çalışmaları üzerine yoğun işbirliği yapılıyor. Gençler, daha öğrenci sıralarında araştırma ve proje üretmeye teşvik ediliyor.



Vali Kırac'tan İAOSB'ye veda ziyareti

Altı yılı aşkın süredir İzmir Valisi olarak görev yapan ve geçtiğimiz günlerde Diyarbakır Valiliği görevine atanan Mustafa Cahit Kırac, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'na veda ziyaretinde bulundu. Vali Kırac, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın yanı sıra İAOSB Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Baysak'ın da hazır bulunduğu veda ziyaretinde, İAOSB'nin Türkiye ekonomisindeki payının önemine dikkat çekerek, "2023 yılında Türkiye'nin ilk 10 ekonomisi arasına girmeyi hedefleyen Türkiye'nin bu emeline ulaşması sanayicilerimizin elindedir" diye konuştu. Altı yıllık görev süresi boyunca İzmirliyle ile kuvvetli sevgi bağı oluşturdıklarına inandığını bildiren Kırac, kentte başarılı çalışmalara imza atabilmek adına büyük gayret gösterdiklerini söyledi. İzmir'de bıraktığı güzel hatıraları ve dostlukları her zaman hatırlayacağını dile getiren Kırac, atandığı Diyarbakır'a ilişkin; "10 bin yıllık Mezopotamya'nın önemli bir kenti olan Diyarbakır, İzmir gibi güçlü bir şehrimiz" ifadesinde bulundu.

EXPO çalışmalarına da değinen Kırac, kurumsal yapısı ve projeleri tamamlanan EXPO sürecinin hız kesmeden devam edeceğini vurguladı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da, kentin vizyonunu genişleten birbirinden başarılı çalışmalarıyla halkın gönlünde yer edinen Kırac'a yeni görev yerinde başarılar diledi.



Bremen Heyeti İAOSB'yi ziyaret etti

Almanya'nın Bremen Eyaleti'nden gelen heyet, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti. İAOSB Bölge Müdür Yardımcısı Ayşe Avanoğlu'ndan Bölge hakkında bilgi alan heyet üyeleri, Türkiye'nin en modern ve altyapısı en gelişmiş OSB'leri arasında yer alan İAOSB'nin ekonomik ve sosyal anlamda oldukça aktif bir Bölge olduğunu bildirdiler. 7 milyon metrekare alan üzerine kurulu İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 600 fabrikanın aktif olarak üretim gerçekleştirdiğine dikkat çeken Avanoğlu, İAOSB'nin toplam 35 bin çalışanı ile Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer aldığını söyledi. Avanoğlu, Türkiye'nin altyapısı en gelişmiş ve en modern OSB'lerinden olan



İAOSB'de faaliyet gösteren birimler hakkında da temsilcilere bilgi verdi. Bölge Müdürlüğü'ne gerçekleştirdikleri ziyaretin ardından Bölge firmalarının ürünlerinin yer aldığı Sürekli Sergi Alanı'nı gezen 17 kişiden oluşan heyet, ilgilendikleri alanlara yönelik firmalar hakkında yetkililerden bilgi aldılar.



6098 Sayılı yeni Türk Borçlar Kanunu'nda temerrüt faizi



1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe giren 6098 sayılı yeni Türk Borçlar Kanunu'nda akdi faiz hakkında genel düzenlemeye 88. maddede, temerrüt faizi hakkındaki genel düzenlemeye ise 120'nci maddede yer verilmiştir. Yeni Borçlar Kanunu'nun söz konusu maddeleri ile hem akdi hem de temerrüt faizi açısından somut sınırlar belirlenmiştir.

6098 sayılı yeni Türk Borçlar Kanunu'nda yer alan Temerrüt Faizi başlıklı 120. madde; Uygulanacak yıllık temerrüt faizi oranı, sözleşmede kararlaştırılmamışsa, faiz borcunun doğduğu tarihte yürürlükte olan mevzuat hükümlerine göre belirlenir. Sözleşme ile kararlaştırılacak yıllık temerrüt faizi oranı, birinci fıkra uyarınca belirlenen yıllık faiz oranının yüzde yüz fazlasını aşamaz. Akdi faiz oranı kararlaştırılmakla birlikte sözleşmede temerrüt faizi kararlaştırılmamışsa ve yıllık akdi faiz oranı da birinci fıkra belirtilen faiz oranından fazla ise, temerrüt faizi oranı hakkında akdi faiz oranı geçerli olur" amir hükümlerini içermektedir.

Bu hükümlere göre,

Uygulanacak yıllık temerrüt faizi oranı sözleşmede kararlaştırılmamışsa, faiz borcunun doğduğu tarihte yürürlükte olan mevzuat hükümlerine göre belirlenir. Yani halihazırda TBK 120. maddesi f fıkrası uyarınca 3095 sayılı Kanuni faiz ve temerrüt faizine ilişkin kanun hükümleri uyarınca faiz oranı yüzde 9 olarak uygulanacaktır.

Temerrüt faiz oranı sözleşmede kararlaştırılmamışsa bu oran birinci fıkra belirtilen yıllık faiz

oranının yüzde 100 fazlasını aşamaz. Yani sözleşme ile kararlaştırılacak yıllık temerrüt faiz oranı adi işlerde yüzde 9'un yüzde 100 fazlası olan yüzde 18'i, ticari işlerde ise halihazırda yüzde 15 olan avans faizinin iki katı olan yüzde 30'u aşamaz.

Akdi anapara faiz oranı kararlaştırılmakla birlikte sözleşmede temerrüt faizi kararlaştırılmamışsa ve yıllık akdi faiz oranı da 1. fıkra belirtilen faiz oranından fazla ise; yasal temerrüt faizi oranı yerine akdi anapara faizi oranı akdi temerrüt faizi olarak uygulanacaktır. Aksi halde yani yasal temerrüt faizi oranı fazla ise bu oran uygulanacaktır. Misal vermek gerekirse; akdi faiz 88. maddede belirtilen üst sınır olan 13,5 olarak kararlaştırılmışsa ancak temerrüt faizi kararlaştırılmamışsa; adi işlerde bu oran yasal temerrüt faizi oranı olan yüzde 9'dan fazla olduğu için yüzde 13,5 faiz oranı geçerli olacaktır. Ticari işlerde ise avans faizi yüzde 15 olduğundan ve bu oran da yüzde 13,5'dan fazla olduğundan, yasal ticari temerrüt faizi olan yüzde 15 akdi ticari temerrüt faizi olarak uygulanacaktır.

Borçlar Kanunu'nun faize ilişkin maddeleri yürürlüğe girdiği 1 Temmuz 2012 tarihinden itibaren görülmekte olan tüm davalarda da uygulanmaktadır.

Tacir kişiler ödemelerini bu kadar zor gerçekleştirirken bir de faiz ödemek zorunda kalırlarsa bunun da yasal bir sınırının olmasının bilinmesinde fayda vardır. Bu nedenledir ki yürürlükteki Borçlar Kanunu'nun düzenlemesi yapılırken böyle bir sınır getirilmesi isabetli olmuştur.

Oda ve Borsalarda seçim rüzgarı esti



TOBB çatısı altındaki İzmir odalarında seçimler tamamlandı. EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar İZTO Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş ve İTB Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli güven tazeledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne (TOBB) bağlı 365 oda ve borsada 2 Mayıs'ta başlayan seçim maratonu tüm hızıyla devam ediyor. Haziran ayı sonuna kadar sürecek seçimlerde İzmir'deki odaların ve borsanın mevcut başkanları güven tazelediler. Ege Bölgesi Sanayi Odası, yoluna mevcut Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ile devam ederken, İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş, Yönetim Kurulu Başkanlığı ipini bir kez daha göğüsledi. İzmir Ticaret Borsası'nda da durum değişmedi, mevcut Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli güven tazeleyerek yeni dönemde de 'başkanlığa devam' dedi.

EBSO, İZTO ve İTB, yoluna mevcut Yönetim Kurulu Başkanları ile devam kararı alırken, bu üç kurumun meclis başkanları yeni isimlerden oluştu. EBSO Meclis Başkanlığı koltuğuna Salih Esen otururken, İzmir Ticaret Odası'nın Meclis Başkanlığına Rebii Akdurak, İzmir Ticaret Borsası'nın Meclis Başkanlığına ise Barış Kocagöz seçildi.

EBSO'da 25 yıl aradan sonra tek liste

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın 9 Mayıs tari-

hinde yapılan seçimlerinde Yönetim Kurulu Başkanlığı'na, 25 yıl aradan sonra tek aday olan Ender Yorgancılar seçildi. EBSO'nun yeni Meclis Başkanı ise, 2001-2005 döneminde EBSO Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de yürüten Salih Esen oldu. 130 EBSO meclis üyesinden 126'sının oy kullandığı seçimlerde bir oy boş çıkarken, 125 geçerli oydan 115'ini Ender Yorgancılar aldı. Bu sonuçlarla Yorgancılar, 25 yıl aradan sonra üst üste iki defa seçilen ilk EBSO Başkanı unvanını da aldı. Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal'ın açılışını yaptığı mecliste yapılan oylamayla EBSO Meclis Başkanlığı'na Salih Esen, başkan yardımcılığı görevine ise Hakkı Attaroğlu ve Işın Yılmaz seçildi. EBSO Yönetim Kurulu Üyeleri şu isimlerden oluştu: Ender Yorgancılar, İbrahim Gökçüoğlu, Erdoğan Çiçekçi, Hüseyin Vatansever, Haluk Tezcan, Muhsin Dönmez, Eyüp Sevimli, Kamil Porsuk, Ateş İlyas Demirkalkan, Deniz Gündüz, Hakan Ürün. EBSO Başkanı Ender Yorgancılar, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) delege listesinde 22 kişiye yer verirken, listede kadın üyelerden Işın Yılmaz ile Hatice Suzan Erman'ın da isimleri yer aldı.



İZTO'da Ekrem Demirtaş güven tazeledi

İzmir'de en çekişmeli seçim İzmir Ticaret Odası'nda (İZTO) yaşandı. Başkanlık yarışının ardından ipi göğüsleyen isim 1992'den bu yana görevi yürüten Ekrem Demirtaş oldu. İZTO Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen Demirtaş seçimlerde 98 oy alırken, rakibi Necip Nasır 78 oyda kaldı. İZTO'nun yeni dönem Meclis Başkanlığı seçimini ise Rebi Akdurak kazandı. Akdurak 98 oy alırken, rakibi Mustafa İduğ 75 oyda kaldı. İZTO'nun yeni Yönetim Kurulu'ndaki isimler; Ekrem Demirtaş, Akın Kazançoğlu, Jak Eskinazi, Cüneyt Güleç, Nevzat Artıkay, Süleyman Subaşı, Cüneyt Altınkapı, Ali Yılmaz, Mert Pala, Mustafa Tüzün ve Bekir Şahiner'den oluştu.

İzmir Ticaret Odası'nın Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) delege listesinde ise, Abdurrahman Aydoğan, Ali Aydoğan, Ali Haydar Erdem, Ali Osman Öğmen, Asım Doymaz, Birol Yılmaz, Cengiz Kasapoğlu, Coşkun Beşok, Emre İlalan, Erol Eroğlu, Fikret Özkaya, Hakan Uzunoğlu, İbrahim Aldemir, İshak Erciyes, Levent Bardakçı, Metin Akçay, Oğuzhan Yaşar, Özkan Başpınar, Serdar Gökhan Arıkan, Süleyman Özcan, Şefik Salih Öztim, Uğur Kutlu, Ünal Tunaboşlu, Veysel Murat ve Yılmaz Akın'ın isimleri yer aldı.

İTB, 'Bir kez daha Kestelli' dedi



İzmir Ticaret Borsası'nın tarihi binasında 10 Mayıs tarihinde gerçekleştirilen genel kuruldaki seçim sonucuna göre yeni dönem Yönetim Kurulu Başkanı Işın Kestelli oldu. Yapılan oylamada 53 meclis üyesinden 52'si oy kullanırken, biri geçersiz sayılan oylardan 51'ini alan Işın Kestelli iki



Ender Yorgancılar



Salih Esen



Erdoğan Çiçekçi



Hüseyin Vatansever



Jak Eskinazi



Nedim Uysal



Mustafa Dirin



Hüseyin Uğur



Davut Yanık



İshak Erciyes



Deniz Gündüz

İAOSB'li 11 sanayici listede

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın dümenine geçen isimler arasında, aynı zamanda İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesislerinde faaliyetlerini sürdüren; Ender Yorgancılar, Salih Esen, Erdoğan Çiçekçi, Hüseyin Vatansever ve Deniz Gündüz yer alırken, İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu'nda da Jak Eskinazi görev aldı.

Bu isimlerin yanı sıra Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği delegesi olarak EBSO'nun listesinde İAOSB'li sanayicilerden Nedim Uysal, Mustafa Dirin, Hüseyin Uğur ve Davut Yanık; İzmir Ticaret Odası'nın listesinde ise İshak Erciyes yer aldılar.

dönem üst üste Borsa'nın Yönetim Kurulu Başkanı oldu. Meclis Başkanlığı'na Barış Kocagöz seçilirken, yeni Yönetim Kurulu'nda Ercan Korkmaz, Yalçın Yılmaz, Derya Pala, Bülent Arman, Erol Avni Bozkurt, Tayfur Akın, Özhan Şen, İlhan Zincircioğlu, Şeref İyiyarlar ve Bülent Uçak yer aldı.

İTB'nin 17 kişilik TOBB delege listesine ise Barış Kocagöz, Ömer Gökhan Tuncer, İlhan Zincircioğlu, Tayfur Akın, Bülent Arman, Ahmet Göksel, Hüseyin Acırgan, Mehmet Esmer, İbrahim Çağan, Sebahattin Dumlulu, Şaban Can, Ümit Akkuş, Uğur Berköz, Fatih Sözen, Salih Nejat İblar, Nihat Sağır, Ali Özkanlı seçildi.



Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER 

TÜRKİYE'NİN DÜNYA DEĞİ TÜRK HAVA YOLLARI SABİHA GÖKÇEN'DE.

Londra - Kiev - Amsterdam - Paris - Viyana - Milano - Kuveyt - Bakü - Tiflis
Ercan - Tahran - İzmir - Ankara - Bodrum - Dalaman - Antalya



TURKISH AIRLINES



A STAR ALLIANCE MEMBER

Miles&Smiles

Dünyanın 220'den fazla noktasına ödül biletle
uçma imkânı ve refakatçi biletle uçuş imkânı.
Lionel Messi'yi gülümseten Miles&Smiles
ayrıcalıklarından sadece biri.

Sadece Miles&Smiles üyelerine özel.



Program of the year

milesandsmiles.com | +(90 212) 444 0 849



İAOSB’de inovasyonun önemi vurgulandı



Son dönemin öne çıkan kavramlarından inovasyonu “ayakta kalabilmenin olmazsa olmazı” diye nitelendiren Eczacıbaşı Holding İnovasyon Koordinatörü Ata Selçuk, 2023 hedefine inovasyonla ulaşılacağını söyledi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Bölge katılımcılarını ve çalışanlarını birbirinden farklı alanlarda, konusunda uzman isimlerle bir araya getirmeye devam ediyor. İAOSB Seminerleri kapsamında düzenlenen ‘Hiç Bitmeyecek Yolculuk: İnovasyon Yerelden Globale Eczacıbaşı’ konulu toplantının konuğu olan Eczacıbaşı Holding İnovasyon Koordinatörü Ata Selçuk, günümüzün önde gelen kavramları arasında yer alan İnovasyon konusunda Bölge katılımcıları ve çalışanlarına bilgi verdi.

İAOSB Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Dirin ve Yaşar Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Murat Barkan’ın da yer aldığı seminer, katılımcıların büyük beğenisini topladı.

Yaşar Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Murat Barkan, yıllar boyunca üniversite-sanayi camiasının birbirlerinden uzak kaldığını ve yeni yeni bu eksikliğin farkında olduklarını belirterek, iki kurumun ileri teknoloji ve inovasyon için birlikte yol almaları gerektiğini vurguladı.

Son dönemlerde adından sıkça söz ettiren inovasyon kavramının insanlık tarihi kadar eski

olduğunu bildiren Eczacıbaşı Holding İnovasyon Koordinatörü Ata Selçuk, inovasyonun en yalın halini ‘yaptığın yenilikle kendini farklılaştırmak’ olarak nitelendirdi. Türkiye’nin 2023 yılı hedefleri arasında yer alan 2 trilyon dolarlık gayri safi yurtiçi hasılaya ulaşabilmesi için daha rekabetçi ve ürünü tercih edilir ülke haline gelmesi gerektiğini bildiren Selçuk, “Rekabet edebilmek için rakiplerinizden ayrılmanız gerekir ki inovasyon olmadan farklılık yaratmanız mümkün değildir” diye konuştu.

Türkiye’nin özellikle bilinir ancak pahalı markalara sahip olan Avrupa ile ucuz mal üreten Asya arasında sıkışıp kaldığına dikkat çeken Selçuk, ülkenin bu zinciri kırması gerektiğini söyledi. Bu kapsamda bütün ülkelerin inovasyon stratejisine sahip olduğunu hatırlatan Selçuk, bazı ülkelerin bu stratejiyi başarı ile hayata geçirdiğini, bazıları ise beklediği verimi alamadığını söyledi.

Türkiye ile Güney Kore’yi ele alarak örnek veren Selçuk, 1960’lı yıllarda Türkiye’de kişi başına düşen milli gelirin Güney Kore’den fazla olmasına rağmen, bugün Güney Kore’nin Türkiye’yi

ciddi oranda geride bıraktığına dikkat çekti. Selçuk, "Bu farkın nedeni inovasyon. Eğer siz bu durumu memleket meselesi haline getirirseniz başarabilirsiniz. Bir Kore firması olan Samsung'dan örnek verecek olursak; Samsung iş hayatına şeker pancarı üreterek girer ve firmanın bir sonraki nesli, üretimi ileri teknoloji ürünlerine çevirmeye karar verir. Bugün geldikleri noktada. İnovasyona yatırım yaparsanız, karşılığını alırsınız. Yeni kurulan şirketlerin profiline baktığımızda birçoğunun ilk 10 yılını doldurmadan battığını görüyoruz. Hatta Fortune 500 listesine giren firmaların bile inovasyonu yoksa ömrünün 50 yıl olduğunu biliyoruz. Polaroid ve Kodak bu firmalara örnek verilebilir. Ayakta kalmak için değişime ayak uydurmak zorundasınız. Dünyanın en inovatif şirketleri, en bilinir ve yüksek markalar arasında yer alıyor. İnovasyon, para kazandıran yenilikçiliktir" diye konuştu.

İnovasyonun müşteri ile başlayıp müşteri ile son bulduğunu ifade eden Selçuk, bu nedenle inovasyon çalışması yapılırken müşteri portföyünün ve ihtiyaçlarının doğru analiz edilmesi gerektiğini savundu. İnovasyon ile Ar-Ge'nin birbirini destekleyen kavramlar olduğunu ancak birbirlerinden farklı anlamlar ve amaçlar içerdiklerini hatırlatan Selçuk, Ar-Ge olmadan da inovasyonun yapılabileceğini söyledi.

İnovasyon üzerine yanlış algıların yaratıldığının altını çizen Selçuk, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yalnızca büyük şirketler inovasyon yapabilir, inovasyon yalnızca ürün ve teknoloji üzerine olur, kanıları tamamen yanlıştır. Birçok KOBİ'nin başarılı inovasyon çalışmaları yürüttüğünü görüyoruz. Ayrıca inovasyon; hizmetten müşteri memnuniyetine, hatta paketlemeye kadar birçok farklı alanda uygulanabilir. İnovasyon bireysel bir yaratım değildir. İnovasyon bir takım oyunudur. Çalışanlarınızın karşısına onları heyecanlandıracak bir hedef çıkartırsanız, inovasyon ortaya çıkar. Yarını şekillendirmek istiyorsanız, yarını kendiniz yaratın. Bu yolculukta en önemli şey, hata yapmaktan korkmamaktır.



İnovasyonu varılacak hedef olarak görmek yerine, sürekli kılmak için çalışmak gerekmektedir."

Bir ürüne ilişkin en inovatif fikirlerin, o ürünü imal eden firmanın çalışanları tarafından ortaya atıldığını hatırlatan Selçuk, şirket liderlerinin ödüllendirme yolu ile var olan fikirlerin ortaya çıkarılma sürecini desteklemiş olacaklarını bildirdi. Selçuk, yeni dünyada başarıyı yakalamak isteyen firmaların, hedef kitlelerinin istek ve ihtiyaçlarını iyi analiz ederek, farklı ve daha önce ortaya atılmamış fikirlerle geliştirilmiş yeni 'şeyler' (ürün, hizmet vs) üretmesi gerektiğine dikkat çekerek, günümüzde bu yolda ilerleyen firmaların ayakta durabileceklerini söyledi.





Norm Cıvata, ödülleri arasına 'İnovasyon'u da ekledi

İzmir Genç İşadamları Derneği tarafından İzmir'deki firma ve işletmelerde inovasyona yönelik farkındalığı arttırmak amacıyla düzenlenen İzmir İnovasyon Ödülleri 2013 yarışmasının birincisi Norm Cıvata oldu.

Sektörünün öncü firması Norm Cıvata, başarıdan başarıya koşarak, ödülleri toplamaya devam ediyor. İzmir Genç İş Adamları Derneği (İGİD) tarafından İzmir'de kurulu firma ve işletmecilerde inovasyona yönelik farkındalığı arttırmak amacıyla düzenlenen, 'İzmir İnovasyon Ödülleri 2013' yarışmasında birinci olan Norm Cıvata, bu alanda kendini geliştiren firmalar arasında yer almanın haklı gururunu yaşıyor. Norm Cıvata adına Norm Cıvata Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Fatih Uysal'ın birincilik ödülünü almaya hak kazandığı yarışmanın ikincisi Netform Mühendislik'ten Mert Aygen olurken, İdeal Vantilasyon adına üçüncülük ödülünü Cüneyt Aksüyek aldı.

Yarışma kapsamında Jüri Özel Ödülü Vav Teknoloji'den Temel Akçay'ın olurken, İnovasyon Girişimcilik Ödülü'nü Sosyonet evine götürdü. İnovasyon Teşvik Ödülleri ise Ortak Gelişim Danışmanlık ve Otarge Otomotiv Güvenlik Yazılımları'na verildi.

Kaya İzmir Thermal Convention Otel'de düzenlenen ödül törenine, Mazhar Zorlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Zorlu, Yüksek Teknoloji Enstitüsü Rektörü Prof. Dr. Mustafa

Güden, İzmir Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Kayhan Erciyeş, KOSGEB İzmir Güney Hizmet Müdürü Mustafa Çanakçı, KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Müdürü Oğuz Kılınç ile iş adamları katıldı.

İGİD Başkanı Mehmet Timuroğlu, törende yaptığı konuşmada inovasyon kavramının öneme değinerek, 'değişim ve yeniliğin' rekabet ve başarının temelini oluşturduğunu söyledi. Firmalar ve işletmecilerin, inovasyona verdikleri önem oranında gelecekte var olabileceklerinin farkında olduklarını vurgulayan Timuroğlu, "Bu farkındalığı pekiştirmek için İGİD olarak yapılmış en kapsamlı inovasyon temalı organizasyonlardan birini İzmir İnovasyon Ödülleri adı altında düzenledik. Yarışma, İzmir'de inovasyon heyecanı oluşturmuştur. Değişim ve yeniliği ifade eden inovasyon, özellikle KOBİ'lerin temel ilgi alanı haline gelmelidir" diye konuştu.

Geceye katılan İzmir Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş da inovasyon alanında düzenlediği yarışmadan dolayı İGİD'i tebrik ederek, İTO olarak inovasyon alanında yapılacak çalışmalarını desteklemeyi görev olarak benimsediklerini bildirdi.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve *Mustafa Sarper Yağcı*
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

SATILIK



AOSB'de
8.200 m2 Arsa'da 5.000 m2 Kapalı Alan
8 mt Yükseklik 1.000 KW Enerji
4.400.000 TL KDV Dahil

SATILIK



Turgutlu OSB'de
18.700 m2 Arsa'da 5.400 m2 Kapalı Alan
1.700.000 TL

SATILIK



Katip Çelebi Üniversitesi yakınında
m2'si 1.500 TL'den
Satılık 300-400-500 m2 İşyerleri

KİRALIK



AOSB'de
5.000 m2 Arsa'da 2.500 m2 Kapalı Alan
17.500 TL

KİRALIK



AOSB'de
22.000 m2 Arsa'da 10.000 m2 Kapalı Alan
Yüksek Tavan Vinç Yollu
80.000 TL

KİRALIK



Sasalı'da
4.000 m2 Arsa'da 2.000 m2 Kapalı Alan
Sıfır Bina 400 KW Enerji 14 Metre Yükseklik
13.000 TL

KİRALIK



AOSB'de
7.100 m2 Arsada 4.000 m2 Kapalı Alan
Mükemmel Fabrika
28.000 TL

KİRALIK



Kaklıç'ta
750 m2 Kapalı Alan 7 mt Yükseklik
50 KW Enerji
3.000 TL

KİRALIK



Menemen'de
9.000 m2 Arsa'da 3.700 m2 Kapalı Alan
100 KW Enerji - Jeneratör
17.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Boykon EMK AŞ
Baran Ambalaj AŞ
Namlı Mermer Ltd. Şti
CU Tekstil San. ve Tic. AŞ

Tatış Tic. ve San. AŞ
Netsch GMBH
Geo Müh. Ltd. Şti
Güray Kimyevi Mad. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi ÇİĞLİ-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Zor dönemde yatırım kararı başarıyı getirdi



Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Neta Temizlik Ürünleri, endüstriyel temizlik ve hijyen ürünlerinde 180'e ulaşan ürün çeşidi ve kaliteden ödün vermeyen üretim anlayışı ile sektörünün önde gelen firmalarından biri olmayı başardı. 1994 yılında, Murat Serdar Koç ve eşi Şehnaz Koç tarafından kurulan ve üretime başlayan firma, yıllar içinde alınan doğru kararlar ile sürekli büyüyerek sektöründe önemli kurum ve kuruluşların tercih ettiği marka olmayı başardı. Geçtiğimiz günlerde Merkezi Ankara'da bulunan TIME dergisinin 10. yıl etkinlikleri kapsamında, "Yılın Başarılı İşadamı" ödülünü de alan Murat Serdar Koç, Başarı Hikayesi'ni Atatürk Organize Haber okuyucuları ile paylaştı...

Kimya mühendisi Şehnaz Koç ve iktisatçı Murat Serdar Koç, 1994 yılında Neta'yı kurduklarında, sektöre yabancı sermaye hakimdi, yerli üretim yapan firma sayısı çok azdı. Türkiye ekonomisine bakıldığında, yerli firmaların yabancı sermaye yanında fazla büyüme şanslarının olmadığını gören Murat Serdar Koç, bu durumda dikey büyüme yerine, yatay büyüme kararı alarak ürün ve hizmet çeşitliliğini artırma yönünde çalışmalara başladı. Hedef; hizmet sektörü olduğu için, hizmet alan kuruluşların temizlik ve hijyen kapsamındaki tüm ihtiyaçlarına cevap verebilme, her sorununa çözüm üretebilme anlayışı ile hareket etti. Sonuç olarak; Neta, turizmden sağlığa, gıdadan hayvancılığa kadar hijyen uygulamalarının kritik öneme sahip olduğu tüm sektörlerde ihtiyaç duydukları tüm ürünleri en üst kalitede üretir hale geldi. Neta, Ar-Ge çalışmalarına ağırlık vererek çok uluslu firmalarla rekabet edebilme şansını da yakaladı.

Kötü zamanda doğru öngörü

Başarılarının sırrını; 'yaptıkları işleri tamamen yatırıma dönüştürmek, ürün çeşidini sürekli arttırmak, kaliteden ödün vermemek ve rekabetçi olmak' diye sıralayan Murat Serdar Koç, doğru zamanda alınan doğru kararlara da vurgu yapıyor. En kötü zamanda doğru öngörü ile yaptıkları yatırımlar sayesinde bugünkü başarıyı yakaladıklarını vurgulayan Koç, "Kötü zamanda, piyasanın



1994 yılında faaliyete başlayan Neta Temizlik Ürünleri'nin kurucularından Murat Serdar Koç, merkezi Ankara'da bulunan TIME dergisinin 10. yıl etkinlikleri kapsamında Yılın Başarılı İşadamı Ödülü'ne layık görüldü.



ihtiyacını doğru tespit ederek yatırım yaptığınız sürece, iyi zamanda işleriniz daha iyi olur. Eğer o yatırımı kötü dönemde yapmaz iseniz, piyasanın en iyi ve rekabetçi olduğu dönemde piyasaya ayak uyduramazsınız, yetemezsiniz çünkü. Bir de, büyümek için rekabet edebilecek konuma gelmeniz şart. Büyümek için rekabetçi olmanız gerekli. Bizim büyümemiz yatay büyüme ile ürün çeşidimizi arttırarak gerçekleşti" diyor.

Ar-Ge çalışmalarına önem veriliyor

Yola çıktıkları 1994 yılında 4 çalışanı olan Neta'da bugün 40 kişi çalışıyor. Firmanın ürünleri 15 bayii aracılığıyla Türkiye'nin birçok yerine ulaşıyor. Ar-Ge konusunda ciddi çalışmalar yürüten ve bu yıl Ar-Ge yatırımları konusunda 700 bin liralık makine yatırımı yapan Neta, bugün her türlü çalışmayı yapabilecek nitelikte bir Ar-Ge Laboratuvarına sahip.

Buradaki 3 Ar-Ge personeli, kuruluşu daha da ileriye götürecek ürünler üzerinde çalışmalar yapıyor.



Sektörün en büyük sorunu, kayıtdışı üretim

En büyük sorunumuz kayıt dışı üretimler. Kayıt dışı çalışan tüm firmalar bizim rekabet gücümüzü aşağıya çekiyor. Ben bunlara merdiven altı demekten de kaçınıyorum aslında, bana göre merdiven altı üretici değil, merdiven altı tüketici vardır. Neticede merdiven altı



Temizlik ürünlerinde ucuzluğa aldanılmaması gerektiğinin altını çizen Murat Serdar Koç, "Bu ürünlerin bedelini sağlığımızla ödeyebiliriz. Kaliteyi ucuza almak, eşit koşullarda rekabet sayesinde olur" diye konuştu.

tüketici, merdiven altı üretici talebini (enflasyonunu) arttırıyor. Çok ciddi tüketiciler, markalar ve restoranlar da merdiven altı üretimleri seçebiliyor, maalesef bu konuda bizlerin yapabileceği bir şey yok. Bu konuda devletimizin resmi kurumlarının çalışma yapması gerekiyor. Ancak maalesef, Türkiye Cumhuriyeti'nin denetleyici kurumları sadece kayıtlı firmaları denetliyor. Asıl denetlenmesi gereken kayıt dışı üretim yapan firmalar. Bu konuda ise Devlet, bizlerin ihbarcı olmasını istiyor. Oysa bizlerin işi üretmek. Tespit etmek istedikten sonra, bu çok zor bir iş değil aslında. Türkiye'de deterjan hammaddecileri bellidir, bunlardan müşteri listesini alarak denetleme yapılabilir.

Dikkat! Ucuza diye sağlığınıza olmayın

Kayıt dışı üretimler konusunda ilk akla gelen

soru, elbette sağlığa zararlı olup olmadıkları. Bu konuda Murat Serdar Koç'un önemli uyarıları var:

"Sektörde aynı işi gören, aynı amaçla kullanılan A ve B ürünleri arasında ciddi bir fiyat farkı var, bu da kalite farkının bir göstergesidir. Bazı ürünlere ucuz deyip aldanmamak gerekiyor. Bedelini sağlığımızla ödeyebiliriz. İlla ki her şey fiyat değildir, ama önemli bir göstergedir yine de. Siz, kaliteyi de ucuza alabilirsiniz, kaliteyi ucuza satın almak rekabet sayesinde olur. Eğer eşit koşullarda rekabet oluştursanız, aynı kalitedeki mallar stabil bir fiyata inecektir, ama kayıt dışı üretimin yapıldığı yerde rekabet oluşturma şansınız yok maalesef. Devlet, denetim mekanizmasını kayıtlı olmayan firmalar üzerinde çalıştırıp, bu üreticilerin de standartlarını yükseltmeyi başarır-sa bu anlamda çok büyük yol alırız."

Yılın Başarılı İşadamı

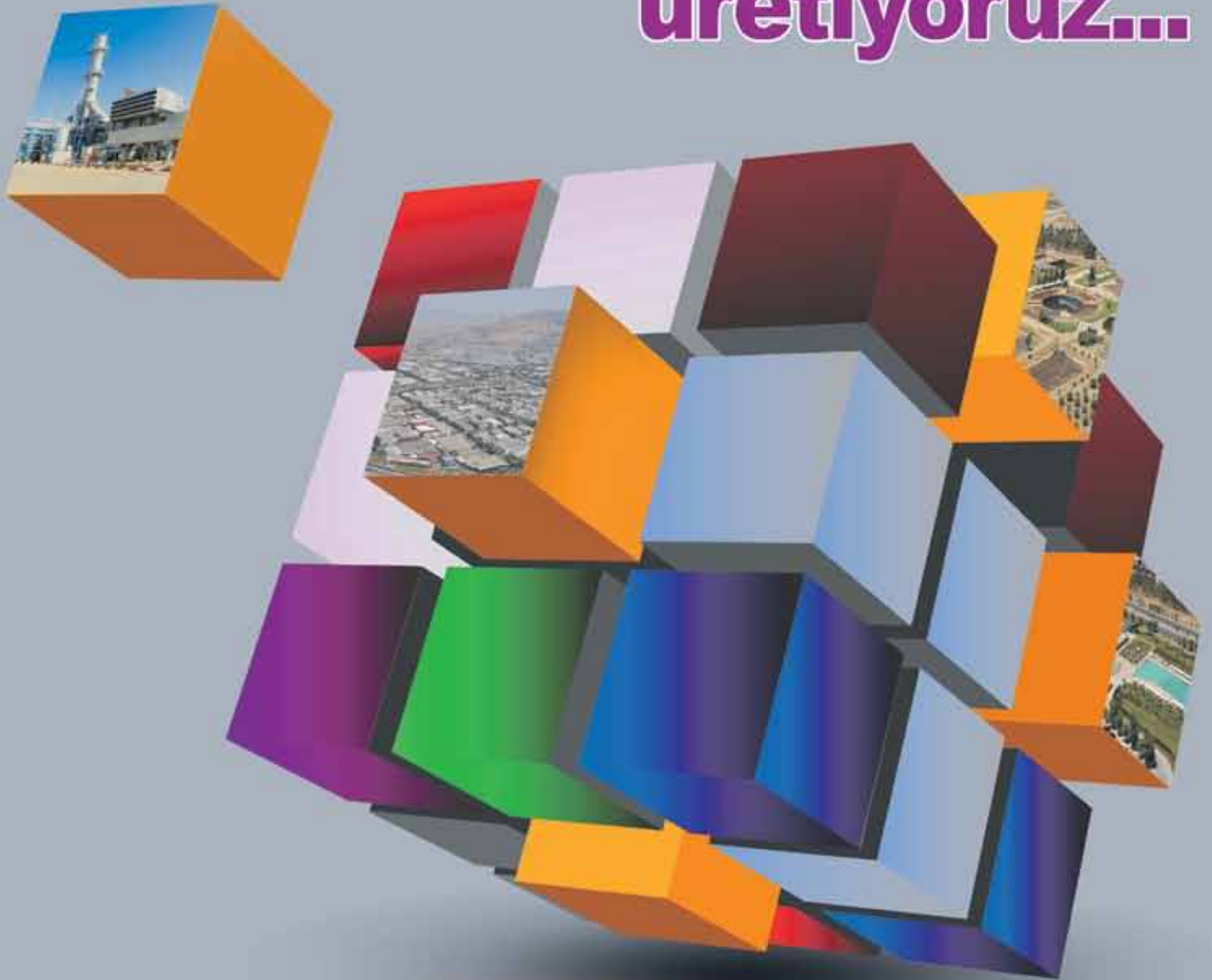
TIME dergisinin 10. yıl etkinlikleri kapsamında Ankara'da düzenlenen törende, Murat Serdar Koç "Yılın Başarılı İşadamı" ödülünü aldı. Merkezi Ankara'da bulunan TIME dergisi, çeşitli alanlarda Türkiye'nin başarılı insanlarını 10. Yıl Etkinlikleri kapsamında ödüllendirdi. Sürmeli Otel'de düzenlenen ödül töreninde sanayici, işadamı, siyasetçi, kamu yöneticisi, medya, yerel yönetimler alanında TIME okurlarının internet üzerinden yaptıkları oylamayla belirlenen "Alanında Başarılı İsimler" ödül töreninde, NETA Kimya'nın Yönetim Kurulu Başkanı Murat Serdar Koç ödülünü AKP'li Eski Bakan ve Genel Başkan Yardımcısı Abdülkadir Aksu'nun elinden aldı. İşadamı Murat Serdar Koç, NETA Kimya olarak Türkiye ekonomisine, ihracatına katkı vermeye, istihdam yaratmaya çalıştıklarını belirterek bu çabalarının ödüllendirilmesinin de kendilerini mutlu ettiğini ve onurlandığını söyledi. Koç, bu anlamlı ödülün çalışma azimlerini daha da arttırdığını, Türkiye'ye, ülke insanına, ülke ekonomisine daha çok hizmet için kendilerini heyecanlandığını kaydetti.





İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**

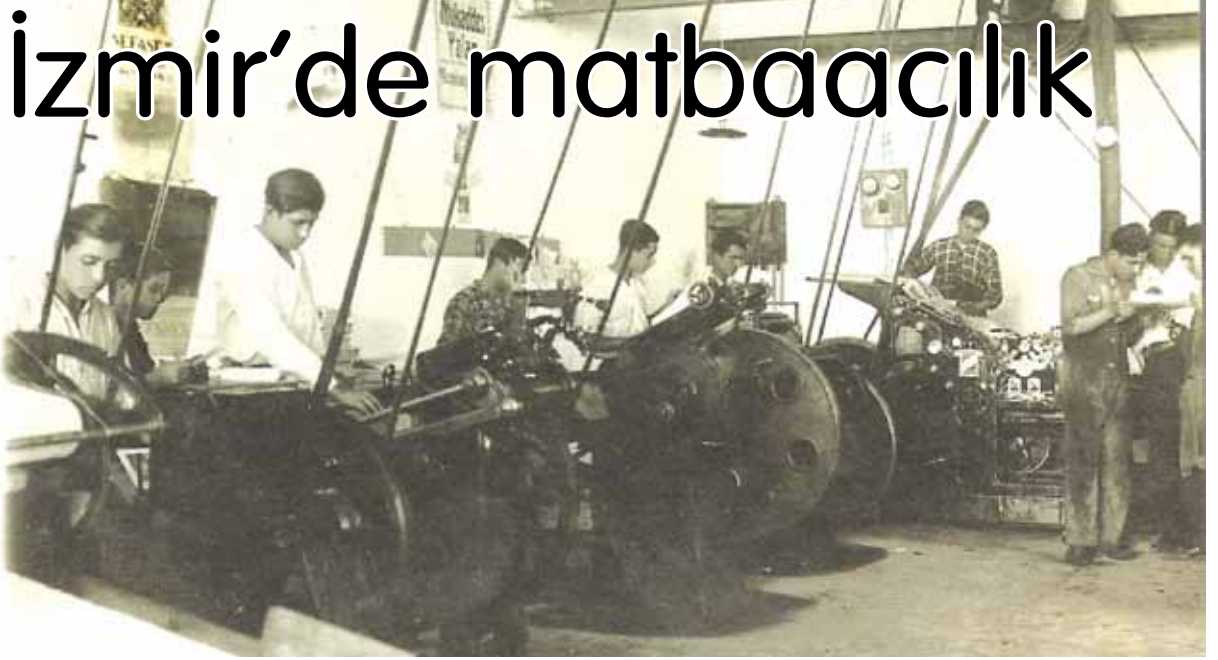


Mustafa Kemal Atatürk Bulvarı No: 42 35620 Çiğli / İZMİR - Tel: 0 232 376 71 76 Fax: 0 232 376 71 00

Web: www.iaosb.org.tr / Mail: iaosb@iaosb.org.tr



İzmir'de matbaacılık



Okullarda okutulan ders kitapları da dâhil olmak üzere, Türk matbaacılık tarihinden bahseden pek çok eser, Osmanlı Devleti'nde ilk matbaanın Lale Devri'nde İbrahim Müteferrika tarafından basıldığını yazmaktadır. İlk kitap da yine aynı dönemde İbrahim Müteferrika tarafından basılan Vankulu Lügati'dir. Osmanlı Devleti'nde ilk matbaa bu topraklara, İspanya'dan kovulan ve Osmanlı tarafından kabul gören Musevilerle birlikte 15. yüzyıl sonunda geldi. Ayrıca Museviler İstanbul'da kurdukları bu matbaada kendi dillerinde kitap basmakla kalmadılar; ilerleyen yüzyıllarda Osmanlı Devleti'nin İzmir, Selanik, Halep gibi diğer büyük şehirlerinde de matbaa kurup kitap bastılar. Sadece onlar mı? İbrahim Müteferrika'dan önce Osmanlı topraklarında Ermenilerin ve Rumların matbaa ile kitap basımını gerçekleştirdiklerini artık biliyoruz. Ders kitaplarındaki bu yanlış bilgilerin kasıtlı nedenleri bir yana, olayın bir de bilgisizlik yönü bulunduğu aşikârdır. Bırakın Osmanlı topraklarındaki farklı din ve etnik kökene sahip toplulukların basım faaliyetlerini, Türklerin matbaacılık konusundaki çalışmaları, yani kurdukları matbaalar, matbaa teknolojileri, bastıkları kitaplar, çıkardıkları gazete ve dergiler konusunda bile hâlâ sisler içindeyiz. Sis perdesi, İstanbul'dan taşraya yöneldiğimizde daha kesif bir hal almaktadır.

Söz konusu belirsizlik Cumhuriyet dönemi için de geçerlidir; Cumhuriyet döneminde matbaalar, yayınlanan kitaplar, gazeteler vb. hakkında çok

daha fazla bilgimiz olmasına rağmen, bu bilgiler tam olarak değerlendirilip bir bilanço ortaya konulamamıştır. Örneğin geçtiğimiz yıl son derece güzel bir baskıyla yayınlanan ve övgüye değer bir çalışma olan Sayın Gökhan Akçura'nın Cumhuriyet Döneminde Türkiye'de Türkiye Matbaacılık Tarihi başlıklı kitap, matbaacılığın İstanbul, biraz da Ankara ile sınırlı olduğu izlenimini vermekte, bu konuda önemli bir birikime sahip olan İzmir başta olmak üzere Anadolu şehirlerinin rolünü neredeyse hiç değinmemektedir. Hâlbuki sadece 1928-1950 yılları arasında İzmir'de sadece kitap basan 80 civarında matbaa bulunduğunu, bu matbaalarda 1800'e yakın kitap ve 220 kadar süreli yayın basıldığını biliyoruz. Bu sayılar hiç kuşkusuz göz ardı edilebilecek oranda değildir.

İzmir Matbaacılık Tarihi üzerine yeni bilgiler

Tabiidir ki tüm Türkiye'yi kapsayacak matbaacılık faaliyetleri tarihinin ortaya çıkarılması, yerel düzlemde pek çok çalışmanın yapılması ve bunların bir arada değerlendirilmesine bağlıdır. Umarım sayıları her gün artan üniversitelerimizin ilgili bölüm ve anabilim dalları konuya eğilir. Kaldı ki sorumluluk sadece üniversitelerle sınırlı değildir; konuyla ilgili meslek kuruluşları ve kişiler de bu çalışmalara katılmaktadır. Bu konuda örnek oluşturabilecek bir çalışma, geçtiğimiz ay, Sayın B. Akın Akgün tarafından hazırlanarak ilgililere sunuldu. Kitap, Osmanlı ve Cumhuriyet Sonrasında İzmir'de Matbaacılık 1720-2000 başlığını taşıyor.





Kitabın birinci bölümünde kâğıt, matbaa ve mürekkebin gene olarak tarihçesi özetleniyor. “Dü-
şüncenin hamuru kâğıttır.”

Çin’den Avrupa’ya oradan da Türkiye’ye kadar kâğıdın serüveni, Romalıların kutsal kırmızı, Ortaçağ’ın altın ve yaldızlı mürekkepleri, Gutenberg’in tipo matbaası, bastığı İncil hakkında verilen bilgiler dönemin temsili resimleri ve ürünleri eşliğinde özetlenmiş. Osmanlı Devleti’nde matbaa ve kültürü hakkında verilen bilgiler, yukarıda değindiğimiz gibi matbaacılığın İstanbul’da 1493 yılında, belki de biraz daha evvel Musevilerle başladığına dikkat çekiyor.

İzmir’de matbaa

İzmir’de de ilk matbaa 1658’de Abraham ben Yididya Gabay adında bir Musevi tarafından kuruldu. Yaklaşık 20 yıl sonra, 1676’da Ermeniler’in Surp Eçmiadzin ve Surp Sarkis Zoravar adlı matbaaları faaliyete geçti. Rumların matbaacılık sektörüne girişi ise daha geç bir tarihte, 1830’da gerçekleşti. Ancak İzmir’de matbaacılık sektöründe en geç kalan kesim Türkler oldu. 1849’dan itibaren İzmir’de Türkçe kitap basılmakla birlikte, kitapların basıldığı matbaalar Türklerin değildi. Türklere ait ilk matbaa Aydın Vilayeti Matbaası’dır. Onu Hafız Nuri Efendi, Hizmet ve Ahenk matbaaları izledi. II. Meşrutiyet döneminde basının gelişmesi matbaa sayısının da artmasını sağladı. İttihat/Anadolu, Köylü, Çapkın, Mizanü’l-hukuk bu tür matbaalara örnektir. Bunların yanında Selanik ve Şems gibi kitap, risale vb. basım işi yapan matbaalar da kuruldu. Tüm bu konuların ayrıntıları ikinci bölümde anlatılmış.

Cumhuriyet’in ilanı ile birlikte Rum ve Ermenilerin çekilmesiyle, Abajoli ve Korsini gibi gayrimüslim vatandaşlarımızın yanında Türklerin matbaacılık sektöründe ağırlık kazandıklarını görüyoruz. Özellikle Harf değişimi sonrasında okuma-yazma oranının artmasına teknolojik yenilikler

eklenince matbaa sayısı hızla artmıştır. Seksene yakın matbaanın faaliyet gösterdiği 1923-1950 döneminde basılan kitap sayısı artmış, süreli yayınlar çeşitlenmiştir. Bu matbaalar hakkında bilgi verilen üçüncü bölümde, ayrıca yazı devrimi, hurufat dökümhaneleri, fotoğrafçılar, klişeciler, ambalaj matbaaları ve İzmir’de kâğıt üretimi hakkında bilgi verilmiş. Aynı bölümde yazarın özellikle kişisel anılarından oluşan serigrafi ve matbaa kimyası hakkında verilen bilgiler sanırım herkesin dikkatini çekecektir.

Teknolojik değişim

1950’li yıllar matbaacılık sanayiinde teknolojinin hızla geliştiğini görüyoruz. Ulaşımın hızlanması ve kolaylaşması ve Batı’yla teknolojik ve ekonomik ilişkilerin gelişmesi bu süreçte önemli rol oynadı. 1967’de yıllarda Yeni Asır gazetesinin web ofset baskı tekniğine geçmesi, İzmir için yeni bir aşamanın başladığını gösteriyordu. 1990’lı yıllarda, tipo ve ofset unutulmaya başlamış, baskı öncesi, baskı ve baskı sonrasında bilgisayarlı dizgi ve bilgisayar teknolojisiyle yönetilen baskı makinelerinin kullanılmaya başlanmıştı. Çok üniteli matbaaların sayısı gün geçtikçe artmaktaydı. Son yıllarda İzmir’de de renk ayırım sistemleri çok büyük gelişmeler gösterdi. Bu gelişme öyle hızlı arttı ki her sene model ve sistem değişiklikleri yaşanmaya başladı. Bu arada İzmir matbaacılık sektöründe baskı tirajları arttıkça, baskı sonrası işlemlerinde büyük boşluklar yaşanmaya başladı. Günümüzde baskı sonrası işlemleri, teknolojideki gelişmeyle orantılı olarak önem kazanmakta, bu alanda da modern araç-gereç ve modern teknikler İzmir’de uygulanmaktadır.



Konak Kadın Kent Konseyi'nden İAOSB'ye teşekkür ziyareti



Konak Kadın Kent Konseyi yetkilileri, kendilerine ücretsiz olarak verilen bin adet Atatürk kitabı dolayısıyla İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'a teşekkür ziyareti gerçekleştirdiler.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından bastırılarak merkeze gönderilen Atatürk İlke ve İnkılaplarının anlatıldığı 'Atatürk' kitabının

büyük beğeni topladığına dikkat çeken yetkililer, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı çalışmalarından dolayı tebrik ettiler.

Kitapların çocuklar tarafından büyük beğeni topladığını vurgulayan Merkez yetkilileri, yürüttükleri çalışmalar hakkında da bilgi verdiler. Bölgelerindeki tüm mahalleleri program dahilinde ziyaret ederek fakir aile ve çocukları tespit ettiklerini vurgulayan yetkililer, belirlenen eksiklerin tamamlanması konusunda toplumun önemli kurum ve kuruluşlarından destek aldıklarını söylediler. Bu bağlamda İAOSB gibi güçlü ve toplumsal sorumluluk duygusu gelişmiş bir kurumdan destek beklediklerini bildiren yetkililer, mevcut eksikliklerin ancak güç birliği ile ortadan kaldırılabileceğinin altını çizdiler.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da, yaptıkları çalışmalardan dolayı Konak Kadın Kent Konseyi yetkililerini tebrik etti. Uğurtaş, merkeze verilen Atatürk kitapları ile ilgili olarak, "Cumhuriyetimizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ün çocuklarımız tarafından daha iyi tanınıp ilke ve inkılaplarının özümсенmesi için bastırdığımız bu kitabın sizler aracılığıyla doğru noktalara ulaşmasından büyük memnuniyet duyuyoruz" ifadesinde bulundu.





İAOSB' de Anneler Günü'ne özel 'Çocuk ve Ergen Gelişimi' semineri

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB), en değerli varlıklar olan 'annelere' ithafen kutlanan Anneler Günü'nde, İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi işbirliği ile 'Çocuk ve Ergen Gelişimi' konulu seminer düzenlendi.

İzmir Katip Çelebi Üniversitesi Atatürk Eğitim ve Araştırma Hastanesi Çocuk ve Ergen Psikiyatrisi Uzman Doktorlarından Oytun Hastürk, Bölge katılımcıları ve çalışanları ile konuya ilişkin önemli bilgiler paylaştı.

Çocuk ruh sağlığının, çocuk dünyaya getirme fikrinin ebeveynlerde oluşmaya başladığı andan itibaren hayatımıza girdiğini söyleyen Hastürk; ebeveynlerin henüz dünyaya gelmeden zihinlerinde yarattıkları çocuk figürünün, genetik yatkınlık, yaşamışlık ve yetiştirme biçimlerinin çocuğun ruh sağlığında önemli rol oynadığına dikkat çekti.

Günümüz neslinin çoğunlukla apartman dairelerinde, dört duvar arasında vakit geçirmek zorunda kaldığını hatırlatan Hastürk, çocukların 24. aydan itibaren oyun gruplarına, 36. aydan sonra da anaokullarına gitmelerinin özellikle 'sosyalleşmeleri' adına büyük katkı sağlayacağını bildirdi.

Çocukları sosyal ve sportif aktivitelere yönlendirmeliyiz

Bebeklerde ve çocuklarda farklı evrelerde değişik psikolojik rahatsızlıkların görülebileceğini açıklayan Hastürk, konuyla ilgili şu bilgileri verdi:

"0-18 ay arası bebeklerde görülebilecek psikolojik rahatsızlıklar arasında otizm başta olmak üzere, asperger bozukluğu, dezintegratif bozukluk, rett sendromu yer alabilir. 18-36 ay arası çocuklarda sö-

zel anlatım bozukluğu, karışık dili algılama, fonoloji bozukluğu ve kekemelik yaşanabilir. Kekemelik gibi rahatsızlıkların birçoğu ilerleyen dönemlerde ortadan kalkacak olan sorunlar olmakla beraber takibinde fayda vardır. Ancak şu unutulmamalıdır ki, çocuklardaki fonoloji bozukluğu yani r, l, y gibi harfleri tam olarak söyleyememe ya da birbiri yerine kullanma rahatsızlıklarının birçoğu, anne ve babanın üzerinde olduğundan fazla durarak bu konuyu ciddiye almasından kaynaklanmaktadır. 36-60 aylık dönemde çocuğun dış dünyaya katılımı artar. Bu dönemde çocuklarımıza 'umut edebilme, özerklik ve başarı' güdülerini aşılamalıyız. Unutmamalıyız ki evlatlarımız üzerindeki aşırı baskıcı tavırlarımız çocukta suçluluk duygusuyla birlikte başarısızlığı getirir. Kendine güvenen, sosyal bireyler yaratmak adına, bu dönemde çocukları sosyal ve sportif aktivitelere yönlendirmek gerekir. Özellikle takım çalışmasına dayalı aktiviteler, daha sosyal bireylerin yaratılmasına katkı sağlayacaktır." Özellikle fiziksel ve cinsel istismara uğrayan, kendini izlediği çizgi film karakteri yerine koyarak, o karakterin hareketlerini örnek alan (Örümcek Adam'a özenip pencereden aşağıya atlamaya çalışmak gibi), boşanmış ebeveyn sahip olan ve anne-baba kaybını yaşayan çocukların çocuk psikiyatrisi desteği alması gerektiğini vurgulayan Hastürk, çocukların mevcut yaşam süreçlerinin mümkün olduğu kadar az değişmesi gerektiğini bildirdi. Kız çocuklarında daha çok dikkat eksikliği, erkek çocuklarında ise hiperaktivite sorunlarının yaşandığının altını çizen Hastürk, ebeveynlerin evlatlarına baskı yapmadan, kontrollü bir şekilde onların tercih ve davranışlarına destek olmaları gerektiğini sözlerine ekledi.



Yaşatmak için yaşamaktan vazgeçilen yer: TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı



İki metre uzunluğa sıralanmış üst üste 4 yatakta, yüzdüğü sular gibi derin olmayan uykusunda vatani görevini sürdüren, yaşatmak için yaşamaktan vazgeçen yüreklere ithafen...

Bir yer düşünün ki içinde hiç renk yok... Öyle bir yer ki iki metre uzunluğa sıralı üst üste 4 yatak bulunuyor, yan yatmanız imkansız... Orta kiloluysanız lavabo kullanma ya da koridorda yürüme şansınız çok zor... Zorluklar ve imkansızlıkların yürek gücüne meydan okuduğu öyle bir yer ki, oksijensizlikten kimi zaman çıkmak yakmak bile imkansız, kimi zamansa nefes almak... Gece-gündüz oyunu oynayan bu yerde zaman hep aynı... Saat hiç değişmiyor, ne gece yıldızlara bakabilirsiniz, ne gündüz gökyüzüne. Renk hep aynı... İçindeki yürekler, ruhlar, bedenler gibi...

Geniş yatağımızda güneşin doğmasıyla yapacağımız planları tüm özgürlüğümüzle yerine getirmemizi sağlayan o bedenlere, o ruhlara, o

yüreklere ithafen...

19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı'mızı geride bıraktığımız şu günlerde İzmir Köşemizde gururumuz TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı'nı ele aldık. Bugün müze olarak tüm halka kapılarını açan TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı'na gitmeden önce, daha önce ziyaret eden dostlarımızdan tavsiyeler aldık;

'Orası çok dar yürüyemezsiniz, aman dikkat...', 'Yaşam alanı o kadar dar ki, girmeniz ile çıkmak istemeniz bir olacak', 'Topuklu ayakkabı giymeyin sakın, takılır düşersiniz', 'Uçağa binmeye korkarsın sen, nasıl gideceksin oraya'... Gittik, geç bile kalmışız...

Müze Gemiler Müdürlü olarak görevini sürdüren Kıdemli Deniz Yüzbaşı Alpay Taşer, Üsteğmen Eray Sönmez ve Astsubay Zafer Taştan öncülüğünde 'Daha önce neden ziyaret etmemişiz' diye hayıflandığımız, yeri geldiğinde gözlerimizi yaşartan, yeri geldiğinde göğsümüzü kabartan, yeri geldiğinde bizi hayretler içerisinde bırakan bu iki dev ve içerisinde ondan da büyük yüreklerin görev aldığı müzelerin her bir santimetrekaresini büyük bir keyifle gezdik.

Müzeler, dışarıdan bakıldığında 15 dakika içerisinde gezilir ve biter algısı yaratsa da sakın kanmayın... TCG Ege Fırkateyni'ne girer girmez izlediğiniz 10 dakikalık videonun ardından geminin her köşesini görmek isteyeceksiniz ki bu da saatlerinizi alacak demektir.





Zorluklar ve imkansızlıkların
yürek gücüne meydan
okuduğu öyle bir yer ki, oksi-
jensizlikten kimi zaman çak-
mak yakmak, kimi zaman
nefes almak bile imkansız.
Gece-gündüz oyunu oynayan
bu yerde zaman hep aynı...



Efe, güvercin ve ejderhanın yoğrulduğu yer

TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'nda aktif görevlerini tamamladıktan sonra gerçekleştirilen bir proje kapsamında Harp gemilerinin görev alanları, yaşam şartları, gemilerdeki mevcut orijinal cihazlar, manken, maket, şilt ve pano gibi objelerle yerinde ziyaretçilere yansıtılarak müze gemilerine dönüştürülür ve 1 Temmuz 2007 tarihinde törenle hizmete açılır. TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı, Ege Bölgesi'nin ve İzmir'in ilk müze gemileri olarak İnciraltı İskelesi'nde hizmete girerek kısa süre içerisinde binlerce Egeli'nin ziyaret noktası haline gelir.

TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizal-

tısı, ABD'de inşa edilerek belli bir dönem ABD donanmasında hizmet verir. Daha sonra Türkiye tarafından alınan TCG Ege Fırkateyni ile TCG Pirreis Denizaltısı, Türk Deniz Kuvvetleri'nde başarılı tatbikat ve eğitimlere imza atar. TCG Ege Fırkateyni; ABD'nin Avandale Tersanesi'nde inşa edilerek 31 Mart 1973 tarihinde 'USS Ainsworth' adıyla ABD Deniz Kuvvetleri'nde göreve başlar. 'USS Ainsworth', 21 yıllık görev süresinin ardından 1994 yılında ABD'den Knox sınıfı fırkateyn alımı kapsamında, 28 Temmuz 1994 tarihinde Türk donanmasına TCG Ege ismi ile Gölcük'te yapılan tören ile katılır. 134 metre uzunlukta, 14,3 metre genişliğindeki Fırkateyn, 11 yılı aşan süre boyunca Türk Deniz Kuvvetleri'nde yurtiçi ve yurtdışı olmak üzere





TCG Ege Fırkateyni'nde sizleri neler bekliyor?

Polis Bürosu, Berberhane, Revir, Subay Salonu, Subay Kamaraları, Ege Sergi Salonu, Pirireis Sergi Salonu, Asroc Cephaneliği, Komutan ve Komodor kamaraları, Köprüüstü, Savaş hareket merkezi, Sonar Kamarası, Osmanlı'dan günümüze Deniz Kuvvetleri Komutanlığı Sergi Salonu, Deniz İzçileri Dershanesi, Seyir-Gemicilik Sergi Salonu, Konferans Salonu, Aşçihane, Çamaşırhane, Yangın ve Yara Savunma Sergi Salonu.

Fırkateynin ambleminde yer alan efe, güvercin ve ejderha düşmana önemli bir mesaj verir: Efe, Türklerin mertliğini, cesaretini ve dürüstlüğü; güvercin barışı, ejderha ise gücü sembolize etmektedir.

çeşitli tatbikat ve eğitimlerde üstün başarı gösterir. Fırkateynin ambleminde yer alan Efe, güvercin ve ejderha, düşmana önemli bir mesaj verir; Efe, Türklerin mertliğini, cesaretini ve dürüstlüğü; güvercin, barışı; ejderha ise gücü sembolize etmektedir.

TCG Piri Reis Denizaltısı da 18 Nisan 1949'da yine ABD'de inşa edilir. Mayıs 1952 yılından itibaren Pasifik Donanması'nda 29 yıl süre ile görev yapan 'USS Tang', 8 Şubat 1980 yılında TCG Pirireis adını alarak Türk Deniz Kuvvetleri'ndeki hizmetine başlar. Çift tekneli, 7 bölmeden oluşan TCG Pirireis Denizaltısı'nın boyu 87 metre, eni ise sadece 9 metredir... 233 metre derinliğe kadar dalabilen TCG Pirireis Denizaltısı, 24 senelik aktif görev süresinin ardından 9 Ağustos 2004 tarihinde müze gemiye dönüştürülür.

Göz alabildiğine 'gri'

TCG Ege Fırkateyni ile gezimize başlıyoruz. Daha önce de belirttiğimiz gibi, öncelikle misafir-

lere 8 dakikalık bir sunum izletiliyor. Türk denizcilik tarihini kısaca özetleyen bu sunu, günümüz Deniz Kuvvetleri'nin gücünü de gözler önüne seriyor. Gezi başlar başlamaz gözlerimizi dolduran, göğsümüzü kabartan bu sununun ardından Fırkateynin her santimetrekaresini gezmek ve burada hizmet yapmış olan tüm askerlere teşekkür etmek istiyorsunuz. Bugün müze haline çevrildiği için bazı noktaları sergi alanına çevrilen Fırkateynin her noktasında gri renk hakim... Hiçbir rengin hiçbir tonuna rastlamamak, kaldı ki bu göz yorgunluğunu kimi zaman aylarca yaşamak... Maketlerle canlandırılan Fırkateynin her bölümü dikkat çekiyor. Polis bürosu, berberi, reviri, subay salonu, Ege Sergi Salonu, Pirireis Sergi Salonu, cephanelik... Osmanlı'dan günümüze Deniz Kuvvetleri Komutanlığı Salonu'nda geçmişten günümüze denizcilikle özdeşleşmiş materyalleri bulabiliyorsunuz, hatta Osmanlı dönemi deniz subayı ve erlerini de...

Savaş hareket merkezinde yüzleri bir çeşit örtü



TCG Pirireis Denizaltısı'nda sizleri neler bekliyor?

Baş torpido dairesi, Baş Batarya Dairesi, Santral Dairesi, Kıç Batarya Dairesi, Dizel Dairesi, Manevra Dairesi, Kıç Torpido Dairesi

ile kapatılmış asker maketleri ile karşılaşıyoruz. Bu örtülerin nedenini sordüğümüzda aldığımız yanıt tüylerimizi ürpertiyor; olası bir torpido saldırısı karşısında yaşanabilecek patlamalarda, askerler yüzleri yanarak zarar görmesin diye bu örtülerini kullanıyorlar.'

Fırkateynin ana kumanda merkezine çıktığı-mızda sağ tarafta komodor yani Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'na bağlı dört Fırkateynin en üst rütbeli subayına ait olan koltuğu, sol tarafta ise söz konusu Fırkateynin en üst rütbeli subayına ait koltuğu görüyoruz. Yüzbaşı Taşer, koltukların önemine dikkat çekerek bir uyarıda bulunuyor; 'Biz denizciler, komutan koltuğuna kimse-nin oturmasına izin vermiyoruz. Bu bir gelenek, geminin komutanına ait olan koltuğa komutan Fırkateynde olmasa dahi kimse oturamaz.'

Konferans salonu, çamaşırhane, aşçıhane, savaş hareket merkezi derken soluğu merak ettiğimiz TCG Pirireis Denizaltısı'nda alıyoruz.

Hafta başı alameti: Kuru fasulye

'Gemici kuru fasulyesi ne demektir', sorusu ile başlıyor gezimiz, dersimize çalışıp gittiği-miz için hemen yanıtıyoruz, 'Gece-gündüz mefhumu olamadığından, mürettebatın günleri karıştırmamasından dolayı her pazartesi günü kuru fasulye yemeği çıkarmış ki, görevliler o günün haftabaşı olduğunu anlayabilsinler'. Cevabı denizaltının dışındayken vermek kolaymış, içeri girince bunu daha iyi anlıyoruz.

İçeri girer girmez torpidolar gözümüze çarpıyor. Yerin tavanla yüksekliği iki metre uzunluğunda ya var ya yok. Bu yüksekliğe sıralanmış üst üste dört küçük yatak yer alıyor. En alt yatağın altında ise iki metreye yakın uzunlukta devasa bir torpido, dalmış uykusuna uyandırılmayı bekliyor... Lavaboları gösteriyor-lar, şaşıyoruz. Bir klozetin yer aldığı lavaboda ayağa kalkmak bir imkansızsa oturmanın hiç şansı yok... Duş yeri desenez lavabodan da dar. Tepelerdeki kırmızı ışıklar mürettebata gündüz mü yoksa gece mi, onu haber veriyor. Kırmızı ışık yanıyorsa gece, beyaz ışık açık ise gündüz... Denizaltında gördüğümüz görebileceğimiz her şey minyatürize edilmiş. Gözlem odasından torpido dairelerine, yatakhanelerden aşçıhane-ye uzun ya da kilolu kimseye yer yok... 18 yıl bu denizaltında görev yapan Zafer astsubay su üzerine çıkmadan haftalarca deniz altında



gittikleri günler olduğunu söylüyor ve ekliyor, 'Yeri geldi, oksijen olmadığı için çıkmak bile yanmadı burada'...

Pille çalışan en büyük oyuncak

Her alanın sınırlandırıldığı denizaltının pille çalıştığını duyduğumuzda şaşkınlığımızı gizleyemiyoruz. 504 devasa pilin verdiği enerji ile çalışan denizaltında, bu piller jeneratörleri çalıştırıyor, jeneratörden elde edilen enerji ile hem piller şarj ediyor hem de geminin motorları çalışıyor. Devasa bir pusulanın yönlerini bulma-larına yardımcı olduğu denizaltında koridordan geçerken iki askerin çerçevesi resimlerini görü-yoruz, gri duvarda asılı... Biz sormadan Yüzbaşı Alpay, gözlerini yere çevirerek anlatıyor, 'Deni-zaltında görevdeyken vefat eden askerlerimizin fotoğrafları. Hepsi ile gurur duyuyoruz...'

Yaşamak için yaşamaktan vazgeçenlerin bir araya geldiği, gururumuz olan bu mühendislik harikalarını henüz gezmediyseniz büyük kayıp içerisinde olduğunuzu söyleyebiliriz. Pazartesi-Salı günü kapalı olan müze ile ilgili detaylar için www.denizmuzeleri.tsk.tr/imgm web adresini ziyaret edebilirsiniz.

Vatan aşkının ne denli kutsal olduğunu, yaşamdan vazgeçerken hayata tutunduranların hikayelerini baktığınız her köşede hissedeksi-niz ve 'neden bu kadar geç kalmışım' diyecekxi-niz. Bizden söylemesi...



Denizcilik, dünya ticaretini elinde tutuyor



Ünlü Osmanlı Amiralî Barbaros Hayrettin Paşa, 'Denizlere hakim olan dünyaya da hakim olur' sözü ile savaşın gücünü mü yoksa ticaretin kuvvetini mi vurgulamış bilinmez... Bilinen bir gerçek var ki o da dünya ticaretinin yüzde 90'ına yakın kısmını oluşturan deniz ulaşımının ithalat ve ihracatın kalbi olduğudur.

Günümüz teknolojisi ile birleşerek dünya ticaretinin en etkili ulaşım araçları arasında yer alan denizyolu taşımacılığının geçmişi M.Ö. 4000'li yıllara dayanıyor. Kara ve havayolu taşımacılığının son yüzyıllar içerisinde hayatımıza girdiği göz önüne alındığında, Barbaros Hayrettin Paşa'nın meşhur sözlerinin ne denli manidar olduğu bir kez daha ortaya çıkıyor.

M.Ö. 4000 yıllarında Eski Mısır'da yapılan uzun kamışlı tekneler gemilerin ilk örnekleri arasında yer alır. Ticaretin ve ulaşımın sağlandığı tek araç olan gemiler her geçen yıl daha kullanışlı ve dayanıklı bir biçime bürünmektedir. 700-1000 yılları arasında Vikingler uzun gemiler inşa ettiler, 1500'lü yıllara gelindiğinde ise kalyon adı verilen tekneler yapıldı.

19. yüzyılla birlikte sanayi devriminin de etkisi ile yelkenlerin yerini buhar gemileri almaya başladı. 22 Ağustos 1787 yılında Amerikalı mucit John Fitch (1743-1798) ilk vapuru Delaware Nehri'ne indirir ancak herhangi bir

kazanç sağlayamaz. 1807 yılında Amerikalı mucit Robert Fulton saatte 8 km hızla giden adını Clermont koyduğu kırk metre uzunluğundaki vapurları Hudson Nehri'nde işletmeye başlar. Fitch'in aksine ticari başarı kazanan Fulton, vapurların mucidi kabul edilir. 1809 yılında ise Moses Rogers komutasındaki 'Phoenix' okyanusa açılan ilk buharlı vapur olur. 1827 yılında türbinlerin ve gemi pervanesinin keşfedilmesinin ardından pervanenin yan çarktan daha etkili olduğu anlaşılır ve gemi teknolojisi hızla gelişmeye başlar.

Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının ağırlık kazandığı şu günlerde dünya ticaretinin gözbebeği olan denizyolu taşımacılığına yönelik yeni çalışmalar da sürdürülüyor. Avrupa Birliği, Çin ve Güney Kore, yenilik çalışmalarını gemiler üzerinde uygulayarak ekonomisine büyük katkı sağlıyor. Denizcilik üzerine 2020 yılı stratejisini belirleyen Avrupa Birliği, yine Ar-Ge ve inovasyon ile elde edilecek yeni teknolojiler ve yeni ürünler üzerinde yoğunlaşıyor. Tasarruf

ve çevre faktörlerinin ön plana çıktığı günümüzde 'çevreci ekipmanlar' üzerine yoğunlaşan çalışmalar büyük beğeni topluyor. Türkiye'de de özellikle savunma sanayi alanında önemli çalışmalara imza atılıyor. Türkiye'nin en modern tank çıkarma gemisinin (LST) inşasına bu ay içinde başlanması planlanıyor... Gemilerin elektronik sistemlerini ASELSAN, savaş yönetim sistemlerini HAVELSAN, jeneratörlerini de İŞBİR sağlayacak.





İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr



Özel çocukların özel eserleri özel kalplerle buluştu

İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi'nde eğitim gören zihinsel engelli 8 özel öğrenci tarafından yapılan 33 esere kapılarını açan Norm Sanat Galerisi'ndeki bütün tablolar yoğun ilgi gördü.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi, özel gereksinimli öğrencileri ve okulları yararına düzenlenen 'Yetenek Atölyesi Yıl Sonu Sergisi'nde birbirinden başarılı tabloları sanayiciler ile buluşturdu. Zihinsel engelli 8 özel öğrenci tarafından yapılan 33 esere kapılarını açan Norm Sanat Galerisi'nde bütün tablolar satılırken, elde edilen gelir; okul ve eserlerin sahibi olan zihinsel engelli çocuklara aktarılacak.

Norm Sanat Galerisi'nde düzenlenen kokteyl ile açılışı yapılan sergiye, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Çiğli Belediye Başkanı Metin Solak, eski Ege Ordu Komutanı Fikret Küpeli, Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal, Norm Cıvata Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Uysal ve Gediz Üniversitesi öğretim görevlilerinin yanı sıra Bölge sanayicileri katıldı.

Açılıшта konuşan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, özel çocukların hayal dünyasını yansıtan çalışmaların hepsinin birbirinden başarılı eserler olduğuna dikkat çekerek, İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi'nin Bölge sanayicilerinin desteğine ihtiyacı olduğunu vurguladı. Okulun ve öğrencilerin daha fazla

desteğe ihtiyaç duyduklarının altını çizen Uğurtaş, "İAOSB'nin yapımında ve ayakta durmasında destek verdiği okulumuzda, özel eğitim alan çocuklarımız için bugün bir aradayız. Nedim Uysal ağabeyimizin de desteği ile bu çocuklarımız birbirinden başarılı eserlerini bugün burada sergileme



şansı buldular. Tüm eserler satıldı ancak siparişleriniz olursa, onları da okula iletebiliyorsunuz. Böyle kurumlara hepimizin destek olması gerekir. Umarım bu çalışma destek konusunda bizlerin ilk ışığı olur da bundan sonra okulumuza daha çok sahip çıkarız" diye konuştu.

İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi tarafından hazırlanan plaketler, Çiğli Belediye Başkanı Metin Solak tarafından çalışmaya destek veren Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal, İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Özel Eğitim Uygulama Merkezi resim öğretmenlerine verildi.

'Sanatın ve sanatçının yanında' sloganı ile bir kez daha Norm Sanat Galerisi'nin kapılarını bu özel gün için aralayan Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal, yapılan çalışmaların devamlılığını sağlayabilmek adına sanayicilerin desteğine ihtiyaç duyduklarını bildirdi. Uysal, "Bugün burada İAOSB'nin bir okulu olan İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi'nde çocuklarımıza eğitim verilerek bir başlangıç yapıldı. Bu okulda yapılacak her türlü beraberliği destekleyecek gücü birlikte sağlayabiliriz. Bugün bu amaçla bir tohum atıyoruz umarım hep beraber bu tohumu büyütürüz. Bu çocuklar ne kadar iş yaparlarsa o kadar iyi oluyolar. Hele bir de yaptıkları işten kazan-



dıkları para onları çok mutlu ediyor. Herkese ilgisinden ve duyarlılığından dolayı teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi Müdürü Şebnem Şahin ise okullarında birbi-

rinden başarılı 48 özel öğrencinin eğitim aldığını bildirdi. Kasım ayından bu yana yaklaşık 6 aylık süre içerisinde toplam 33 esere imza atan 8 özel öğrencinin hayal güçlerini tuvale yansıttıklarını bildiren Şahin, gördükleri ilgiden çok memnun olduklarını söyledi.

İAOSB Özel Eğitim Uygulama Merkezi ve İş Merkezi Resim Öğretmenlerinden Ayla Erdoğan Çetin de amaçlarının, işadamlarına özel çocukların neler yapabileceğini göstermek olduğunu vurgulayarak, gösterilen duyarlılığın kendilerini çok mutlu ettiğini söyledi.

Tüm eserlerin çocukların hayal gücü ve renk seçimi doğrultusunda ortaya çıktığının altını çizen Çetin, "Atölyede bana kalan iş, çocukların duygu ve düşüncelerini yansıtmaktı. Resim ve renk seçeneği onların iç dünyalarını yansıtıyordu. Elbette müdahalelerim oldu ama en az müdahale ile en güzel resimleri yaptık. 'Resimlerimizi yapacağız ve okulumuza gelir sağlayacağız' diye yola çıktık.

Etkinliğe gösterilen duyarlılıktan mutluyuz. İnsanların farkındalığı arttıkça bizim engelimiz azalıyor" diye konuştu.





İAOSB'den dünyaya yayılan süt pompaları



Lansinoh Genel Müdürü Cahit Üstündağ, İAOSB'nin başarılı firmalarından ENKO Elektrik ile birlikte ürettikleri anne sütü pompalarını dünyanın en çok tercih edilen pompaları arasında yer aldığını bildirdi.

Günümüzde özellikle yeni anne olan çalışan kadınların en büyük yardımcısı olan süt pompalarının üretim yolculuğunu inceleyeceğiz bu sayımızda. Dünyanın önde gelen markalarından Lansinoh'un Genel Müdürü Cahit Üstündağ'ın verdiği bilgiler doğrultusunda bu cihazların dünya raflarına Türkiye'den gittiğini öğreniyoruz. 2010 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin başarılı firmaları arasında yer alan ENKO Elektrik ile birlikte üretimini hayata

geçirdikleri süt pompalarının dünyanın en çok tercih edilen pompaları arasında yer aldığını bildiren Üstündağ, yeni dönemde yeni yatırımların da sinyali veriyor: "Artık kendi biberonlarımızı kendimiz üretmek istiyoruz."

Japon Lansinoh'un piyasaya yeni sürdüğü elektrikli süt pompasının ABD'den ödül aldığını açıklayan Üstündağ, yapmayı planladıkları atılımlarla dünya pazarının önemli bir kısmına hakim olmayı hedeflediklerinin altını çiziyor. Bu kapsamda yaptıkları başarılı çalışmalarla TÜBİTAK'tan 400 bin dolarlık hibe almaya hak kazandıklarını hatırlatan Üstündağ, "Bu destek, bizim için bir prestijdir. 'Türkiye'de böyle çalışmalara imza atılıyor, devlet de bu çalışmaları destek veriyor'u vurgulamak adına büyük bir şans olduğunu düşünüyorum. Gelecek yıllarda başka alanlarda da çeşitli çalışmalara imza atmayı planlıyoruz" diye konuştu.

Üretim serüveni başlıyor

Üstündağ, cihazın montajını gerçekleştirdikleri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesislerinden dünyaya yayılan ve ABD'den ödül alan elektrikli süt pompalarının üretim süreci öncesinde yaşananlara ilişkin şu genel bilgileri



TÜBİTAK'tan 400 bin dolarlık hibe almaya hak kazandıklarını hatırlatan Üstündağ, "Bizim için prestij olan bu destek, Türkiye'de böyle çalışmalara imza atılıyor, devlet de destekliyor'u vurgulamak adına önemliydi" dedi.

veriyor:

"Elektronik ve mekanik aksamaları Türk mühendisleri tarafından yapılan ürün, ISO 13485 Tıbbi Cihaz Standartları'nda üretiliyor. Tesisimizde bir araya getirilen parçalar dünyanın tüm ülkelerinde satılıyor. Cihazın mekanik aksamını Lansinoh olarak biz üretiliyoruz. Ürünün elektronik aksamını ise sektörünün öncü ve başarılı isimleri arasında yer alan ENKO Elektronik yapıyor. Tüm montajı İAOSB'deki üretim tesislerinde gerçekleştirilen ürünün parçalarının yüzde 70'i İstanbul'dan, diğer kısımları ise Almanya, Japonya, Kore ve Çin'den geliyor. Tamamen tozsuz ve temiz şartlar altında gerçekleştirilen üretimlerimizde tek bir toz parçası bile makinenin verimli çalışmasını engelleyebiliyor. Pompaya süt kaçması durumunda üründe mikrop-bakteri oluşur. Süt borusunu temizlemek imkansızdır bu konuda Lansinoh çok iddialı. Bu nedenle üretimlerin her aşamasında, montaj öncesi, montaj anı ve sonrasında ürünün kalite kontrol yapılıyor. Üretim mühendislerimiz her gün üretim prosesini daha iyi daha hatasız hale getirmeye çalışıyorlar."

Üstündağ, cihazın üretim aşamaları ise şöyle sıralıyor:

Ürünün plastik aksamı firma tarafından tasarlanan kalıplarda üretilir.

Üretim tesisine getirilen parçaların her birisi kalite kontrolünden geçer.

Malzeme giriş kontrolünün ardından üretim hattına alınan plastik parçaların montajı yapılır. İçine elektronik aksamaları eklenen elektronik süt pompasının kumanda cihazı tamamlandıktan ürünün basınç kontrolü ve annenin kullanım anında yaşayabileceği her türlü sorun olasılığının kontrolleri yapılır.

Ana motorun ardından cihaza bağlanan ve içerisinde biberon gibi ekipmanların olduğu setin kontrolü ve montajı gerçekleştirilir.

Paketlenen set, ana motor ile birlikte son kontrollerin ardından son kez paketlenerek dağıtım içi yola çıkar."



Bayındır çiçek festivali objektifimize takıldı



Bayındır Çiçek Festivali'ne düzenlenen gezi ile birbirinden renkli karelere imza atma şansı yakalayan İAOSB katılımcıları ve çalışanları, iş hayatının stresinden uzaklaşıp gönüllerince eğlenerek stres attilar.



Bayındır Çiçek Festivali'ne düzenlenen gezi ile birbirinden renkli karelere imza atma şansı yakalayan İAOSB katılımcıları ve çalışanları, iş hayatının stresinden uzaklaşarak gönüllerince eğlendiler...

İAOSB Yönetim Kurulu'nun onayı ve İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ile Bölge katılımcılarına yönelik olarak 28 Nisan tarihinde düzenlenen gezi kapsamında Bayındır Çiçek Festivali'ne katılan sanayiciler, doğa fotoğrafları ve köy yaşamını fotoğraflamak amacıyla çevre köyleri ve çiçek seralarını gezdiler. İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu üyelerinden Cem İnam'ın öncülüğünde düzenlenen geziye, İAOSB Fotoğrafçılık Kursu Eğitimci Beyhan Özdemir ve asistanı da katılarak fotoğraflara 'renk' kattılar.

Sabah erken saatlerde



Aydın Karabada



Aslı Özdiç



Sevinç Zünböldere

Bu yıl 16'ncısı düzenlenen Uluslararası Bayındır Çiçek Festivali'nin tüm coşkusunu fotoğraflarına yansıtan 25 kişiden oluşan İAOSB grubu, festivalin yanı sıra tarihi ve kutsal mekanlar, köy evleri ve seraları gezdi.

Bölge Müdürlüğü binasının önünden hareket eden servislerle Bayındır'a doğru yola çıkan 25 kişilik ekip, bu yıl 16'ncısı düzenlenen Uluslararası Bayındır Çiçek Festivali'nin tüm coşkusunu fotoğraflarına yansıttı.

Festivalin yanı sıra tarihi ve kutsal mekanlar, köy evleri ve seraları gezen ekip, birbirinden profesyonel fotoğraflara imza attı. Günün sonunda makinelerinde renkli kareler ve yüzlerindeki gülümseme ile İzmir'e dönen katılımcılar, stresi geride bırakarak ülkemiz için üretmeye devam edecek enerjiyi depolamış oldular.



Ali Osman Deliba



Aylin Cakın



Cem İnam



Engin Özdoğan



İzmir Kültür ve Sanat Eğitim Vakfı (İKSEV), İzmir'i kültür ve sanatla 27. kez buluşturmanın mutluluğunu yaşıyor. "Kültür ve Sanat Kenti İzmir" sloganıyla çalışmalarını yürüten İKSEV bu yıl 27'incisini gerçekleştireceği Uluslararası İzmir Festivali'yle, alanlarında dünyanın en önemli isimlerini İzmir'e getirerek Türkiye'yi ve İzmir'i başarıyla tanıtmaya devam ediyor.

Nitelikli programları ve tarihi mekânları sanatla yaşatan etkinlikleriyle Avrupa Festivaller Birliği'nin prestijli bir üyesi olan Uluslararası İzmir Festivali, dünyaca ünlü sanatçıları İzmir'de, İzmirliyle bir araya getiriyor.

2 Mayıs- 16 Temmuz tarihleri arasında birbirinden güzel etkinliklerle İzmirliyle bir araya getirecek olan festival; Harlem Dans Tiyatrosu'ndan (28 Haziran), Kremerata Baltica Oda Orkestrası eşliğinde Çellist Mischa Maisky'a (4 Temmuz), Amarcord Wien ve mezzosoprano Adrineh Simonian'dan (9 Temmuz) klasik müzik dünyasının önemli isimlerinden Apollon Musegète Quartet'e kadar (16 Temmuz) dünyaca ünlü sanatçıları ağırlayacak. 11 Temmuz'da dünyada barok müziğin seçkin isimlerinden viyola da gamba sanatçısı Hille Perl ve Lee Santana ile İzmir Barok Topluluğu da Abacıoğlu Han'da konser verecekler.

Tarihi mekânları sanatla buluşturan İzmir Festivali, Efes Antik Tiyatrosu, Celsus Kütüphanesi, Efes Odeon'un yanı sıra Meryemana Evi, St. Policarp Kilisesi, Agora, Bayraklı Ören Yeri, "Ana Tanrıça'nın

Kenti" Metropolis, Büyük İskender'in İzmir'i yeniden kurduğu Kadifekale'yi, çağlar boyunca müzikle tedavinin başkenti olmuş Bergama Asklepion'u, Çeşme Kalesi'ni ve Türkiye'nin ilk yavaş kenti Seferihisar'daki Sığacık Kalesi'ni, kent tarihinin önemli tanıkları olan Ayavukla Kilisesi ile tarihi İzmir Sigara Fabrikası'nı ve Efes Ticaret Agorası'nı mekânları arasına katmanın gururunu yaşıyor.

Ray Charles, Sting, Elton John, Chris De Burg, Kiri Te Kanawa, Bryan Adams, Paco De Lucia, Fazıl Say, Güher-Süher Pekinel, Kudsi Erguner, Maksim Vengerov, José Careras, Jan Garbarek, Emma Shapplin, Suna Kan, İdil Biret, George Zamfir ve Jane Birkin gibi sanatçılar; Çek Filarmoni, Viyana Filarmoni Orkestrası, Moskova Senfoni Orkestrası, Orchestra de Paris, La Scala, Berlin Filarmoni Orkestrası gibi orkestralar; Yuri Temirkanov, Zubin Mehta, Myung-Whun Chung, Sir Simon Rattle gibi şefler; Cristina Hoyos, Martha Graham Dance Company, Baryshnikov & White Oak Dance Project, Scala Balesi, İspanya Ulusal Balesi, Cenevre Balesi, The Royal Balet of Flanders, Balet Du Rhin, Maurice Bejart Tokyo Balesi, New York City Balet, Montreal caz Balesi, Hollanda Ulusal Balesi gibi bale topluluklarıyla, dünya kamuoyunun dikkatini Efes Antik Kenti'ne çekmeyi başaran İKSEV, dünyanın her yerinde konserler veren bu sanatçıların kariyer bilgilerine "İzmir Festivali" adını yazdırarak, İzmir'in tanıtımını tüm dünyada, sanat yoluyla yapmayı sürdürüyor.





YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

**Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği**

1. SİTE KOSBİ İAOSB ÇİĞLİ
I II III IIII

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com



Zambiya heyeti Bölgemizi ziyaret etti

Orta Afrika'nın önde gelen ülkeleri arasında yer alan Zambiya, Türkiye ile gerek ekonomik gerekse sosyal ilişkilerini geliştirmek adına ülkenin önde gelen kurum ve kuruluşlarını ziyaret ediyor. Bu kapsamda Türkiye'ye gelen, Zambiya'daki Zambiya Üniversitesi ve Copperbelt Üniversitelerinin rektörleri başta olmak üzere üst düzey öğretim görevlilerinin yer aldığı heyet, özellikle eğitim alanında yaptığı çalışmalarla Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti. İAOSB Basın ve Halkla İlişkiler Şefi Serap Akyol, heyet üyelerine Bölge'nin yapısı ve yürütülen çalışmalar hakkında bilgi vererek, öğretim görevlilerinden gelen soruları yanıtladı. Gediz Üniversitesi'nin konuğu olan heyet üyelerine İAOSB ile Gediz Üniversitesi arasında yapılan ortak çalışmalar hakkında da bilgi veren Akyol, özellikle Gediz Üniversitesi ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi işbirliği ile yapılması planlanan Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nin Türkiye'yi daha ileriye taşıyacak yeni çalışmalara imza atacağına inandıklarını söyledi.

Akyol, 600 sanayicisi ve 35 bin çalışanı ile Türkiye ekonomisinin lokomotif kuruluşları arasında yer alan İAOSB'nin, Türkiye'nin teknik anlamda altyapısını en modern şekilde tamamlayan OSB'si olduğuna dikkat çekti. Bölge'nin enerji santrali, arıtma tesisi ve sosyal tesisler gibi üst yapı çalışmalarını da tamamlayarak faaliyetlerini sürdürdüğünü bildiren Akyol, Bölge sanayicilerinin rekabet gücünü arttırmaya yönelik çalışmalara imza attıklarını vurguladı. Akyol, yürütülen projeler hakkında şu bilgileri verdi:

"Sanayicilerimizin rekabet gücünü arttırabilmek adına eğitim, Ar-Ge ve inovasyon işbirliklerine dayalı önemli çalışmalar yürütüyoruz. Bölge-

mizde Gediz Üniversitesi ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi işbirliğine dayalı teknoloji geliştirme bölgesinin kurulması projesini sürdürüyoruz. Özel bir teknik ve endüstri meslek lisesi kurulması için çalışmalar yapıyoruz. Sadece Atatürk OSB firmalarının katılacağı yarışma ile Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına ödül verilmesi, Bölge çalışanlarına yönelik olarak üniversite ile işbirliği içerisinde yüksek lisans programlarının Bölge Müdürlüğümüz içerisinde düzenlenmesi, üniversite-sanayi eşleştirme programlarının düzenlenmesi gibi çalışmalara imza atıyoruz. Eğitime büyük önem veren bir Bölgeyiz. Bu alanda yürüttüğümüz çalışmalarla birçok konuda olduğu gibi Türkiye'deki OSB'lere örnek olmanın gururunu yaşıyoruz "

Bölge Müdürlüğü binasında düzenlenen bilgilendirme toplantısının ardından birçok heyete ev sahipliği yapan, Sürekli Sergi Alanı'nı ziyaret eden Zambiya heyeti, 800 metrekare kapalı alanda 150 Bölge firmasının ürünlerini dikkatle incelediler.





Kariyer araştırmasına İAOSB’de başladılar

Egekent Eğitim Gönüllüleri Vakfı’nın ‘Kariyer Yolculuğuma Başlıyorum’ projesi kapsamında, gelecekte hangi mesleği seçeceğini belirlemek için yola çıkan 17 öğrenci, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’ni (İAOSB) ziyaret etti.

İAOSB Bölge Müdürlüğü’nün birimleri ve çalışmaları hakkında yetkililerden bilgi alan öğrenciler, gelecekte olmayı planladıkları mesleklerle ilişkin sorularına da yanıt aradılar.

İAOSB İdari İşler Müdürü Salih Günerergin, İAOSB Muhasebe Şefi Coşkun Aktaş, İAOSB Eğitim Sorumlusu Satı Çalışkan, İAOSB Güvenlik Amiri Yalçın Gürbüz ve İAOSB Sosyal Faaliyetler ve Sürekli Sergi Alanı Memuru Bestenigar Baziki meslekleri ve yürüttükleri çalışmalar hakkında öğrencilere bilgi verdiler.

İşletme mezunu olan İAOSB İdari İşler Müdürü Salih Günerergin, 26 yıl önce göreve başladığı İAOSB İdari İşler Birimi’nde bugün müdür olarak görevini sürdürdüğünü bildirerek, “Kazandığınız para yerine, mesleğinizi severek yapmak sizler için daha önemli olmalı. İşinizi severek yaparsanız, başarılı olursunuz; başarı da beraberinde hedefinizdeki kariyeri ve

koşulları getirir” diye konuştu.

Asıl mesleği öğretmen olan İAOSB Eğitim Sorumlusu Satı Çalışkan da işinin önemine ve zorluklarına değindi. İAOSB Muhasebe Şefi Coşkun Aktaş, İAOSB Güvenlik Amiri Yalçın Gürbüz ve İAOSB Sosyal Faaliyetler ve Sürekli Sergi Alanı Memuru Bestenigar Baziki, yaptıkları çalışmalar ve mesleklerine ilişkin detayları öğrencilerle paylaştı.





İAOSB’de raketler yarışacak

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından Bölge katılımcıları ve çalışanlarına yönelik olarak hayata geçirilmesinin ardından büyük talep gören tenis kursu, katılımcıların beğenisini topluyor. Türkiye ekonomisine yön veren kuruluşlar arasında yer alan, Türkiye’nin altyapısı en gelişmiş ve en modern OSB’lerinden İAOSB, Bölge katılımcılarını ve çalışanlarını iş hayatının stresinden uzaklaştırmak amacıyla birbirinden başarılı projelere imza atmaya devam ediyor.

Yeni dönem projelerinde, sosyal etkinlikleri çeşitlendirerek, Bölge içi kaynaşmayı artırıp, hobi nitelikli faaliyetler ile bireylerin kişisel gelişimlerine katkı sağlayacak daha fazla projeyi hayata geçirmeyi hedefleyen İAOSB Yönetim Kurulu, son dönemde düzenlediği etkinlikler

arasında yer alan tenis kursuna gösterilen ilgiden oldukça memnun.

Bölge katılımcıları ve firma çalışanlarından gelen talepler üzerine İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu’nun önerisi ile Yönetim Kurulu’nun onayına sunulan ‘Tenis Kursu’na, 6 Mayıs 2013 Pazartesi gününden itibaren, Pazartesi-Çarşamba ve Salı-Perşembe olmak üzere iki farklı grup katılıyor. Gelen talep üzerine Cumartesi-Pazar günleri çocuklar için de sınıf açılırken, gelen yeni katılım talepleri de değerlendiriliyor.

Organizepark Spor Tesisleri’ndeki kortlarda gerçekleştirilen eğitimler, Tesis işletmecisi, Tenis eğitmeni Ali Yılmaz tarafından veriliyor. 3 ay sürecek eğitimin ardından İAOSB Tenis Turnuvası’nın düzenlenmesi planlanıyor.





İAOSB'de 'ilkyardım eğitimi' düzenlendi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Bölge katılımcılarına ve çalışanlarına yönelik olarak eğitimler düzenlemeye devam ediyor.

600 sanayi kuruluşunda hizmet veren 35 bin çalışana sahip Bölge'de, katılımcıların ve elemanların olası bir iş kazasına doğru müdahalede bulunmalarını amaçlayan ilkyardım semineri, katılımcılardan tam not aldı. İki gün boyunca toplam 16 saat ders üzerinden verilen ilkyardım temel eğitimin yanı sıra iki yılda bir güncellenen ilkyardım bilgilerinin tazelenildiği ve tek gün içerisinde toplam 8 saat süren ilkyardım güncelleme eğitimi toplam 6 farklı grupta gerçekleştiriliyor.

Hızıroğlu Eğitim Merkezi tarafından uygulamalı olarak verilen eğitimlerde ilkyardımın hayati önemine dikkat çekilirken, istatistiki veriler de katılımcılarla paylaşıldı. Yapılan araştırmalara göre, Türkiye'de meydana gelen kazalarda yaralının bir ilkyardım uygulaması olan yaralının yan yatırılması pozisyonunun bilinmemesinden dolayı en fazla can kaybının yaşandığına dikkat çekilirken, kaza sonrası ilk beş dakikanın hayatta kalma mücadelesinin en kritik süreci olduğuna vurgu yapıldı. İlk yardım eğitimi alan kişilerin yüzde 80'inin bu eğitimi kendi aileleri üzerinde uyguladıklarının altı çizilirken, Türkiye'de kalbin vücuttaki yerini bilenlerin sayısının tahmin edilenden oldukça düşük olduğu açıklandı. Eğitime katılanlar, kalp masajı yapmayı öğrenseler bile kalbin yerini

bilmediklerinden dolayı sonuç alamayacaklarını öğrendiklerini bildirdiler. Yapılan araştırmalar doğrultusunda kalbin yerini sol göğüs üstü olarak tanımlayanların sayısının diğer cevaplardan fazla olduğu vurgulanırken, bu yanlış algıdan dolayı hayat kurtarabilecek kişilerin çaresizce olayı izlemek zorunda kaldıkları belirtildi.

İlkyardım eğitiminin Avrupa'da ilkokuldan itibaren verildiğinin altı çizilirken, Türkiye'de bu bilgi eksikliğinin tamamlanması için bilgilendirme seminerlerinin ve eğitimlerin yaygınlaştırılması gerektiği vurgulandı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Bölge katılımcılarının ve çalışanların farklı alanlarda bilgi sahibi olmalarını amaçlayan eğitimler tüm hızıyla devam ediyor. Mayıs ayı içerisinde verilen eğitimler arasında Çocuk ve Ergen Gelişimi eğitimi, Hiç Bitmeyecek Yolculuk İnovasyon; Yerelden Globale Eczacıbaşı semineri, Temel İlkyardım Eğitimi ve Temel İlkyardım Eğitimi Güncelleme Eğitimi yer aldı.





Liderlerin dikkatine



Lider ya da önder, mensup olduğu halkın toplumuna yarar sağlayan değişimi yönetmek için, sorumluluğu; sezgi, zekâ ve bilgiye dayalı karar ve uygulamalarla taşıyan kişiye denir. Lider; elindeki gücü kullanabilme kapasitesine bağlı olarak, çevresini etkileyen kişidir. Gerektiğinde aldığı zor kararların ve sonuçlarının ardında durmasını bilir.

Lider, insanın başkalarından aldığı bilgilerle bilgili olabildiğini, ancak sadece kendi aklı ile akıllı olabildiğini bilir. Bu nedenle çevresine danışır ancak son kararı hep kendisi verir, şüphesiz tüm sorumluluğu alarak...

Temel yaklaşım olarak; çevresinde bulunan bireyleri hitabet gücü, sahip olduğu bilgi ve vizyonu ile etkileyip, sürükleyen bir yapıya sahiptir. İnsanları dinler ve anlamak için özel çaba sarf eder. Çevresindeki herkesin en iyi yanlarını geliştirmelerine olanak sağlayacak olumlu değişim ve sürekli öğrenme ortamları sağlar. Sahip olduğu güçlü sosyal değerler sayesinde çevresinde yarattığı "karizma" sahip olduğu örnek kişilik ve tutarlı davranışları, diğer insanlar için etkin bir rol model olmasına yol açar.

Lider olmanın ne denli güç bir iş olduğunun en güzel örneği, Ahmet Vefik Paşa tarafından ideal lideri tanımlayan 55 özelliğe kısaca bir bakalım:

Saygın, seçkin, ılımlı, azimli, bağışlayıcı, zamana duyarlı, başarılı, galip, tedbirli, disiplinli, düşünür, güler yüzlü, sevgi dolu, cömert, iltifat eden, iyiyi kötünden ayırabilen, aydın, müjdeleyici, yüceltilmiş, inançlı, tecrübeli, fark edilebilen, hazır olan, yenileyici, girişimci, uzman, yaratıcı, çağdaş,

sürekli gelişen, soyut düşünebilen, somut konuşabilen, tartışmaya açık, tutumlu, taklit etmeyen, etkili, gerektiğinde yumuşak, ikiyüzlü olmama, iflas etmemeli, aşırı müdahaleden kaçınmalı, müşkülpesent olmamalı, yeterli ölçüde müsamahalı olmalı, şefkatli, yetenekli, bağımsız, gözlemci, alçak gönüllü, kibir taşımayan, tutucu olmayan, kuşku-cu olmayan, dedikodu yapmayan, ara bozmayan, sorumluluk sahibi, huzurlu, eşitlikçi ve adaletli...

Görüldüğü gibi, liderlik kişilerin kendilerine konduracakları bir tanımlamanın çok ötesinde kişinin yaşamının tümünü kapsamaktadır.

Liderlik ölçütü bıraktığınız etkidir. Liderlik bir kurum ya da kuruluşun en başında olan kişi değil, o kurumda farklılaşan, yaptığı işlerle ön plana çıkan, arkasından diğer insanları çekebilen insanlardır.

Liderlik genelde yöneticilik kavramıyla karıştırılır ve yönetici olan insanlar lider olmayı emir vermek, insanların çalışma tarzlarına, hayatlarına müdahale etmek gibi kavramlarla karıştırmaktadır.

John C. Maxwell'in belirttiği gibi "Başarılı liderler doğru zamanda, doğru amaçla, doğru hareketi yaparlar". Doğru zaman, doğru amaç ve doğru hareket üçlemi lideri daima zorlayan, liderliğini riske atmasına neden olan karar süreçleridir. Bu nedenle liderlik, daima yeni bir risk, yeni bir başkaldırı taşıyan, sonu olmayan bir süreçtir. Bu süreç içinde bilmek ve bildiklerinizle yanlıştan kaçınmanın gerektirdiği ağır bir sorumluluk daima liderlerin omuzları üzerindedir. İşte bu ağır yükün altında yaşaması gereken liderlere, bu yazımızda Jack ve Suzzy Welch tarafından tariflenen

Liderlik bir kurum ya da kuruluşun en başında olan kişi değil, o kurumda farklılaşan, yaptığı işlerle ön plana çıkan, arkasından diğer insanları çekebilen insanlardır. Liderlik, bıraktığınız etkidir.

6 ölümcül günahtan kaçınmalarını öneriyoruz.

Kendine güvenden dolayı, başkalarının kendilerine olan güvenlerini yaşamalarına izin vermemek

Kendine güven liderlerin başarılarının can damarıdır. Liderler, cesurdur, ataktır. Daima yeni düşüncelere, yeni projelere açıktırlar. Kendilerine güvenin verdiği pozitif enerjiyi çevrelerine yayarlar. Bu enerji çevresinde bulunanlara güven verir. Genelde liderlerin özgüvenleri kişiliklerinde vardır. Ancak doğal olarak bulunan değeri bilgi edinme, araştırma, tecrübe ile arttırırlar. İşte bu noktada Liderlerin zaman zaman mahiyetlerinde ve çevrelerindeki kişilerin de kendilerine ait güvenlerini yaşamalarına imkan sağlayacak uygulama ve davranışlarda bulunmaları gereklidir. Bu salt övgü ve yüceltmek sözcükleri ile değil verilecek görevler, görevler sonrasında alınacak geri dönüşler ile sağlam ve doğru temeller üzerine oturtulmalıdır.

Aynı ses...

Zaman zaman liderler tek ağız olarak konuşma alışkanlığına kapılırlar. Her şeyi bilen, her şeyi değerlendiren ve her şeyi doğru konuşan ağızın kendi ağızları olduğuna inanırlar. Kendi mahiyetlerinde projelerin içindeki kişilerin, proje ile ilgili konuşmaları bile ona eksik ve yanlış gelebilir. Oysa, üreten, projenin içinde olan, kendini ait hissedenden kişilerin de liderlerine anlatmak, açıklamak istediği şeyler vardır. Bazen de o işin bir parçası olduğunu yaşadığı topluma deklare etmek, varlığını ve fikrini söylemek-göstermek isteyecektir. Liderler insan olmanın doğasında yer alan kendini beyan etme hissine engel olmamalıdır. İnsanların kendilerini ifade etmeye izin veren, bu ifadeleri can kulağı ile dinleyen liderlere bağlılıkları çok daha büyük olmaktadır.

Farklılıklara, aynı yaklaşmak...

Liderler zaman zaman çalıştıkları kişilere veya projelere eşit davranmanın, aynı mesafede olmanın liderliğin gereği olduğu inancına kapılırlar. Bu nedenle ellerindeki kaynakları mümkün olduğunca herkese ve her yere eşit ölçülerde dağıtmaya çalışırlar. Oysa her işin ve o işleri yapan kişilerin farklılığı vardır. Yapılan işlerin zorluk dereceleri farklıdır. Elde edilen sonuçların organizasyona yarattığı katma değerler farklıdır. Bu nedenle her şey kendi ölçütleri içinde, gerçekçi bir biçimde değerlendirilmelidir. Yağcılık, yakın durma gibi davranışlara ekstra prim verilmemelidir. Lider herkese eşit dağıtan değil, herkese hakkaniyet ve adalet içinde dağıtan olmalıdır. Bu adaleti yaka-

layamayan lider, saygınlığını ve güvenilirliğini yitirme tehlikesi ile karşı karşıyadır. Liderlerin görünümünde kabul edilmeleri ile gönülden kabul edilmeleri çok farklıdır.

Rol yapmak...

Liderlik, o liderliği kabul edenler için güvenin, dürüstlüğü, sığınabileceği bir çatının tarifidir. Bunun için liderler daima samimi, doğru ve dürüst davranmalıdır. Bazen insanları kendine bağlamak için gereğinden fazla gösterilen pozitif tepkiler, ya da insanlar ile aralarına koydukları duvarlar, samimi sevgi ve bağlılığı zedeleyen unsurlardır. Herkes şunu bilmelidir ki; karşınızdaki kişiyi saf bilerek, rol yapmaya yönelmek sadece kendini kandırmaktır. En saf insanın dahi gerçek ile yapayı ayırma güdüsü bir noktada çalışmaya başlayacaktır. Bu nedenle zorlama- yapay liderler asla gerçek lider olamamıştır.

Değerleri pahasına sadece sonuçlara sabitletme...

Zaman zaman liderler sadece sonuca odaklanırlar. Onlar için bu sonuçların gelmesi önemlidir. Çünkü liderliklerinin başarısını istenen sonuçların oluşmasına bağlarlar. Oysa önümüze rakamlarla ve tablolarla gelen her şeyin arkasında bazı duygular, bazı değerler, bazı özveriler vardır. Liderlerin mahiyetindeki kişiler bunları organizasyonun içinde soluklanır, kahve molalarında konuşur, birbirleri ile paylaşırlar. Liderler de bu havayı solumalıdır. Yapılan işlerin ortak değerlerin sonucu ortaya çıktığını mahiyetindeki kişilerle samimi ve içten bir biçimde paylaşmak hem o değerleri güçlendirir, hem de liderin liderliğini pekiştirir. Liderlikte odaklanma önce insana sonra sayılara olmalıdır.

Eğlenceli kısmı atlamak...

Liderler genelde kutlamayı sevmezler. Her başarılı sonuç yapılması ve olması gereken bir şeyin gerçekleşmesi olarak değerlendirilir. Çünkü liderlik, sonu olmayan bir yoldur. Bir sonuç bir başka başlangıcı getirir. Oysa, insanların kendilerini kazanan olarak hissetmelerine imkan vermek, kazanmanın hazzını yaşamalarını sağlamak, bir sonraki çalışmada onların daha motive, daha enerjik olmalarını sağlamaktır. Yaşamın çoğu gayret ve mücadele ile doludur. Bundan dolayı eğlenme ve rahatlama zamanları asla atlanmaması gereken zamanlardır. İnsanlar işin eğlenceli kısmında da liderleri görmek isterler. Her eğlenme, insanların boşalan gönül pillerinin yeniden şarj etmesini sağlayacaktır.



Kuloğlu dünya markalarına 41 yıldır hizmet veriyor

Dünyaca ünlü markalardan; Armani, Versace, Roberto Cavalli, Dolce Gabbana, Marks and Spencer, Tommy Hilfiger, C&A, H&M, Zara, La Martina'ya nakış hizmeti veren Kuloğlu Tekstil, 1972'den bu yana başarılı çalışmalarını sürdürmektedir.

Elektronik nakış makineleri satışının yanı sıra gelinlik-abiyeye kumaş üretimi ve fason nakış işleri yapan firma, 1972 yılında İsmail Kuloğlu tarafından Güven Konfeksiyon Dikim Evi adıyla kurulur.

İlerleyen yıllarda Kulsan Kuloğlu Nakış Sanayi A.Ş.adını alan firma, ilk yıllarında yatak takımları, masa örtüleri ve benzeri ev tekstil ürünleri imal eder. 1983 yılında ilk ihracatını gerçekleştiren firma, 1985 yılında elektronik nakış makinelerinde dünya lideri olan Tajima'nın Türkiye distribütörlüğünü alır.

Kulis Ltd. Şti., halen Tajima Nakış Makineleri'nin satışı, satış sonrası teknik servis hizmeti ve yedek parça temini gibi konularda faaliyet gösterirken; Kanadalı Pulse Desen Sistemleri ve İtalyan Seit Lazer Sistemlerinin satış temsilciliğini de yürütmektedir. Firma; İstanbul, Denizli, Bursa ve Gaziantep ofisleriyle de farklı bölgelere yayılarak Türkiye pazarında etkin olarak faaliyetlerine devam etmektedir.

Kuloğlu şirketler Grubu'nun bir diğer nakış firması da İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyetlerini sürdüren Kuloğlu Tekstil Nakış Ltd. Şti. firmasıdır. Firma, İAOSB'deki

üretim tesisinde ihracata yönelik her türlü tekstil ve konfeksiyon ürünü üzerine normal nakış işlemlerinin yanı sıra, bünyesinde bulunan özel Tajima Nakış Makineleri ile pul-payet, boncuk, süzene, kordone-lase gibi özellikli nakışlar yapmaktadır. Firma, halen hazırda İzmir'de kapasite ve özel makine parkuru olarak da lider konumda yer almaktadır.

Kuloğlu Tekstil, üretimde kaliteyi arttırarak, en son teknolojiyi ve trendi yakalamak için organik ürün (Global Organic Textile Standard ve Organic Exchange) ve code of conduct sertifikalarını alarak, global taleplere karşılık verebilecek güçte olduğunu ispat etmiştir.

Grup, 2006 yılında bünyesine geniş enli nakış işleme özelliğine sahip makineleri de katarak, HAREM markası altında İzmir'de bir ilki gerçekleştirerek özel işlemeli (pul payetli, boncuklu, laseli, kordoneli vs.) gelinlik ve abiyelik kumaş üretimine başlamıştır. Şirket, bu konuda İzmir'de özel kumaş üretimi yapan ilk firma olmanın yanı sıra, yurtdışından ithalat yapmayıp tüm ürünleri kendi bünyesinde tasarlayıp üreten Türkiye'deki birkaç firma arasında yer almaktadır.

Kuloğlu Şirketler Grubu tüm firmaları, sektördeki 41 yılın verdiği bilgi birikimi ve tecrübesi ile müşterilerine daha kaliteli hizmet vermeyi ve önümüzdeki dönemde ise pazardaki etkinliğini kalite odaklı ve pazara yeni ürünler sunarak, sürekli gelişime destek vererek devam ettirmeyi planlamaktadır.

Doğal içeriğin adresi Susitaş iç piyasaya hazırlanıyor

1982 yılında çoğunluğu öğretmen olan 49 ortak ile başta ançuez, lakerda gibi tuzlu balıklar ile çeşitli balık yumurtaları ve kapari üretmek üzere kurulan Susitaş, 1987 yılında Mercan markası ile Türkiye’de ilk defa orkinostan ton balığı üretimini yapar. Aynı dönemde Alman firması Hengstenberg’in talebi ile taze salatalık ve biberlerden, Alman tadında konserve üretimini başlatan Susitaş, ilerleyen yıllarda bu ürün gamına çeşitli meyve sebze konserveleri ve turşu gruplarını da dahil eder. Üretimini yüzde 95’inden fazlasını ihraç eden Susitaş, yaşanan ekonomik krizlerin de etkisi ile 2000’li yılların başında küçülmeye giderek, kapari ile ançuez haricindeki üretimlerini durdurur. Ancak 2010-2011 yılları içerisinde Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ile İzmir Kalkınma Ajansı desteklerinden yararlanarak üretim hatlarını yenileyen firma, diğer ürün grupları ile birlikte su ürünlerinin de üretimdeki payını yeniden artırır.

Firmanın zengin ürün çeşitleri arasında kapari, kapari meyvesi, ançuez, çeşitli tuzlu balıklar, fume balıklar, lakerda, likorinos, alabalık havyarı, turna havyarı gibi çeşitli havyarlar ve balık yumurtaları ile yüzde 100 nar ekşisi, meyve sirkeleri gibi özel soslar, gurme ürünler ayrıca enginar kalbi, şevketi bostan gibi özel konserve çeşitleri, kızılçık ve diğer meyvelerden marmelat ve kompostolar ve turşu grubu yer almaktadır. Susitaş ürünlerinde dikkat edilen en önemli hususlardan biri, ilaç kalıntısız hammadde tedarikidir. Özellikle asma yaprağı ve enginar tedarikinde laboratuvar sonuçlarını dikkate alarak üretimini yapan firma, domates rendesi üretiminde kullanılan tüm domatesleri sofralık tarla domateslerinden seçmektedir. Tüm bu ürünlerini fabrika satış mağazasında tüketicilerle buluşturan Susitaş, tamamen doğal içerikli ürünleri ile yediden yetmişe tüm kesime hitap etmektedir.

Susitaş, ihracata gönderilen sağlıklı, lezzetli ve titizlikle üretilmiş gıdaların iç piyasa tarafından da kullanılmasını sağlamak üzere iç piyasa üretimlerine de başlamış bulunmaktadır. Müşterileri arasında özellikle ulusal çapta hizmet veren Midpoint gibi restoran zincirleri ile otel ve market-

ler yer almakta, ayrıca Tat Konserve gibi fason üretimlerini büyük bir titizlikle takip eden müşterileri bulunmaktadır. Avrupa Birliği ülkeleri başta olmak üzere, Amerika, Japonya, Kanada ve Brezilya firmanın başlıca müşterileri arasında yer almaktadır. Perakende satış için, şimdilik sadece fabrika satış mağazasında yer alan ürünleri önümüzdeki dönemde market raflarına taşıyarak nihai müşterisine daha yakın olmak isteyen Susitaş, bunun için markalaşmaya yönelik çalışmalarına da başlamış bulunmaktadır. Ürün Ar-Ge’leri

yapılırken, geleneksel Türk tatlarını endüstriyel hale getirmek ve tüketicinin mümkün olduğunca az işlem ile pratik olarak kullanabileceği ürünler geliştirmek isteyen Susitaş, tüm bunları yaparken kullanılan her girdiyi kontrol ederek, mümkün olduğunca doğala yakın tatlar üretmeyi ana hedefi olarak belirlemiştir.

Üretimini çoğunu ihraç eden Susitaş, uluslararası gıda kalite standartları arasında en kapsamlısı olarak bilinen BRC ve IFS kalite sistem belgelerine sahiptir. Bunun haricinde iç pazarda kullanılan ülkemize ait kalite standardı TSE ‘de ürünlerde mevcuttur. Firmanın, kalite belgeleri dışında kimi ürünler için ilaveten Organik Akreditasyonu da bulunmaktadır.

İletişim Bilgileri:

Adres: İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi

10040 Sokak No: 25 35620 Çiğli-İzmir

Tel: +90 232 376 70 50

Faks: +90 232 376 70 52

e-posta: info@susitas.com

web: www.susitas.com





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

20130502021 Kereste distribütörü İtalyan firma Türkiye’de temsilci arayışı

Kereste distribütörü İtalyan firma, Türkiye pazarına girmek için uygun firmalara temsilcilikler vermek istemektedir. Ahşap ağaçların planyası, tahta plaka imalatı, ahşap esaslı paneller, montaj edilebilir parke ve yer döşemeleri firmanın öncelikli faaliyet alanıdır. Potansiyel temsilcilerin konuyla ilgili faaliyet gösteriyor ve bölgede iyi bir networke sahip olması gerekliliği belirtilmiştir.

20130503010 Su bazlı beton çözücü emisyon üreticisi Hollandalı firmanın distribütör arayışı

Su bazlı beton çözücü emisyon üreticisi Hollandalı firma, Türkiye ve Rusya’ da uygun işletmelere distribütörlük vermek istemektedir. Söz konusu emisyon çoğunlukla solvent ve mineral yağlar içermektedir. Muadillerine göre daha kaliteli bir yapıya sahiptir. Firma potansiyel distribütörün yapı sektöründe faaliyet göstermesi, konuyla ilgili iyi bir networke sahip olmasını ve İngilizce / Almanca iletişim sağlayabiliyor olması gerekliliğini belirtmiştir.

20130506029 Elektrikçiler için güvenlik ürünü geliştirmiş İsveçli firmanın üretici arayışı

2007 yılında kurulmuş bir İsveç firma, yüksek gerilimli bölgelerde, elektrikçilerin uygulamalar tamiratlar ve yükleme gibi faaliyetlerde güvenliği sağlamaya yönelik bir ürün geliştirmiştir. Geliştirilen bu metal ürünün üretimi için firma aramaktadır. Ürün, paslanmaz metalden oluşup yarı çevrelenmiş bir tüp şeklinde olup, elektrikçilerin özellikle yüksek gerilimli bölgelere tırmanmasını kolaylaştırmaktadır.

20130426004 İsveçli firmanın bayan bot/çizme üreticisi arayışı

2013 yılında faaliyet göstermeye başlayan ve e-ticaret yapan İsveçli firma, farklı tasarımlarda bayan botu / çizmesi temin edebilecek üreticiler aramaktadır. Firmanın hedef ülkeleri sadece Türkiye, Portekiz ve İtalya’dır. Potansiyel partnerin, yaz, kış ve tüm sezonlar için farklı özelliklerde ve tasarımlarda bot / çizme üretebiliyor olması gerekliliği belirtilmiştir.

20130509012 İngiliz üretici firmanın distribütör arayışı

İngiliz bir firma DC-DC voltaj dönüştürücüler, AC-DC güç kaynakları, AC-DC ve DC-DC akü şarj cihazları ile alçak gerilim ürünlerini üretmektedir. Firma, ürünlerinin satışı için distribütör aramaktadır. Ürünler, otomotiv ve denizcilik sektöründe kullanılmaktadır. Dolayısıyla potansiyel distribütörün söz konusu sektörlerde faaliyet

göstermesi beklenmektedir.

20130426051 Polipropilen dokuma tasarımcısı İngiliz firmanın taşeron arayışı

2012 yılında faaliyet göstermeye başlayan ve evcil hayvanlar için polipropilen dokuma tasarımları yapan İngiliz firma, üretim ve ambalajlama konularında taşeronluk hizmeti alabileceği firmalar aramaktadır. Üretimin 5000 parçalık bir partide 0.35 pounddan, ambalaj ve paketlemenin de 0.10 pound tan fazla olmaması istenmektedir.

20130411015 Yeni bir tür ayakkabı astarı geliştiren Belçikalı firmanın üretici arayışı

Belçikalı bir firma, topuklu ayakkabılar için yeni bir tür ayakkabı astarı geliştirmiştir. Bu astarın üretimi için plastik enjeksiyon alanında faaliyet gösteren üreticiler aramaktadır. Astarların termoplastik elastomer versaflex CL2003X ile üretiliyor olması belirtilmiştir. Bunun yanı sıra 4 farklı ölçüde ve 5 farklı renkte üretilmesi planlanmaktadır. Firma özellikle plastik enjeksiyonla ilgili faaliyet gösteren firmalarla temasa geçmek istemektedir.

20130418005 Mekanik metal çubuk tornalaması ve üretimi yapan İtalyan firmanın distribütör arayışı

Mekanik metal çubukların tornalaması (turning of metal bar) konusunda uzmanlaşan İtalyan firma distribütör aramaktadır. 27mm’den 70’mm ye kadar altıgen çubuk (hexagonal bar) ve çapı 28’den 80 mm’ye kadar değişen çubuk üretimi yapmaktadır. Tüm üretim otomatik CNC makineleri tarafından yapılmaktadır.

20130412007 Solar enerji ekipman üreticisi Yunan firmanın distribütör arayışı

35 yıllık deneyime sahip Yunan firması solar enerji konusunda faaliyet göstermektedir. Ülke pazarında yüzde 55’lik bir pazar payına sahip olan firma, ürünlerinin satışı için uygun firmalara distribütörlük vermek istemektedir. Firma, ayaklı tankların, termofobik tankların, düz levha kolektörlerin ve vakumlu tüp kolektörlerin üretimini 2 üretim alanında gerçekleştirmektedir. Hedef ülkelerde yalnızca; Türkiye, Amerika ve Meksika bulunmaktadır.

20130403035 Medikal atıklar için konteyner üretimi yapan Rus firmanın ortak arayışı

Medikal atıklar için konteyner ve paket imalatı ve bunun satışını yapan Rus firma, ortak girişimlerde bulunabileceği partnerler aramaktadır. Üretim süreçlerinin genişlemesi ve modernize olmasından kaynaklı, Türkiye’den polimer materyal (HD polietilen, polipropilen) üretimi yapan firmalar aramaktadır.

TEKNOLOJİ TRANSFERİ**13 DE 094I 3SBD Taş muhafazası için teknoloji**

Alman bir KOBİ taş muhafazası için ürün hattı sunmaktadır. Kayanın sağlamlaştırılması ve güçlendirilmesi taş sertleştiricisi ile temin edilmektedir. Kireçtaşı ya da mermerler, kalsit bağlı kumtaşı içine kolayca nüfuz eder. Küçük yarıklar, şeyl ve çatlaklar bu madde ile doldurulabilir. Ürün farklı kalsiyum hidroksit içeriği ile yapıştırıcı, enjeksiyon kitleleri, sıva ve boya içermektedir. Şirket teknik işbirliği ya da üretim anlaşması yapmak istemektedir.

13 SI 68CN 3SDZ Yakıt hücrelerinde daha ucuz ve daha verimli bir kataliz için yeni bir bileşik elektro-katalizatör

Slovenyalı araştırma enstitüsü ve KOBİ yakıt hücrelerine uygun sanayiye uygulanabilir kompozit elektro-katalizör sentezi için bir süreç geliştirmiştir. Kompozit elektro-katalizörler daha az platin içermesi ve daha ucuz olması sebebi ile piyasada bulunan platin karbon katalizörlere göre daha istikrarlı ve etkindir. Katalizörler sanayi tipi yakıt hücreli elektrikli araçlara uygulanabilmektedir. Araştırmacılar lisans anlaşması için ortaklar aramaktadır.

12 FR 33j6 3OIE Biyoklimatik tarım sera tasarımı ve üretimi

Bir Fransız KOBİ Biyoklimatik sera konusunda uzmanlaşmış enerji tüketimini azaltmayı sağlayan yeni bir sistem geliştirmiştir. Böylece, iklim durumuna bağlı olarak enerji tüketimi sifıra kadar düşebilmektedir. Bu seralarda, enerji depolanabilmesi için su veya faz değiştiren malzemeler kullanılır. Bu biyoiklimsel sera, tarım ve bahçecilik sektöründe kullanılabilir. KOBİ, ticari işbirliği yapabileceği ortaklar aramaktadır.

13 PL 61AK 3SGL Tarım makinalarında çalışan parçaların dayanıklılıklarının geliştirilmesini hedefleyen çelik işleme için teknoloji

Metal işleme sektöründen Polonyalı bir şirket tarım ekipmanları ve makinaları (tırmık, bıçak ağızları vb.) ile ilgili üretim tesisi kurmak istemektedir. Bu makinelerin çalışan parçaları silme, kırılma ve yırtılma sebebi ile kolayca yıpranmaktadır. Şirket bu parçaları sertleştirmek için teknik çözümler ile ilgili lisans satın almak istemektedir. Termal ya da kimyasal yüzey uygulamaları da değerlendirilecektir. Talep edilen teknolojinin tam gelişmiş ve makul bir maliyetle kullanılabilir olması istenmektedir.

13 HR 89GQ 3SDY Ürün güvenliği uygulamaları için düşük maliyetli**sıcaklık izleme sistemi**

Hırvatistan'dan bir firma kurulum aşaması kolay bir sıcaklık izleme sistemi geliştirmiştir. Termometre son derece güvenilir bir şekilde yapılandırılmış olup güncellenebilir hafıza ile tasarlanmıştır ve ek bir yazılım ve bakım gerektirmemektedir. Bir web ara yüzü üzerinden de kullanılabilen tüm verilerin incelenebildiği rapor sağlamaktadır. Firma özel ihtiyaçlara ihtiyacı olan müşterileri için teknik iş birliği kurabileceği veya teknik yardım hizmeti sunabileceği firmalar ile ticari işbirliği anlaşmaları ile ilgilenmektedir.

13 FR 32I9 3S95 İnovatif nano-bazlı polimerler geliştirilmesi ve üretimi

Fransa'dan bir start-up firma, endüstri veya araştırma amaçlı metal ve oksit nanometeryal içeren polimer üretiminde ve geliştirilmesinde uzmanlaşmıştır. Firma, fonksiyonel ve polimerlere yeni özellik kazandıran benzersiz bir üretim süreci geliştirmiştir. Firma, yeni polimer geliştirmeye istekli firmalar ile sahip olduğu üretim bilgisini paylaşabileceği partnerler aramaktadır.

13 ES 23D2 3SDL Plastik filmlerden basılmış mürekkebin çıkarılması üzerine yeni yöntem

İspanyol bir araştırma grubu, hiçbir organik solvent kullanmadan esnek ambalajlarda kullanılan plastik filmlerden basılmış mürekkebin çıkarılmasıyla ilgili yeni bir yöntem geliştirmiştir. Değişik uygulamaların geri dönüşümü için katıksız, mürekkep içermeyen ve son derece yüksek kaliteli ürün elde edilir. Yöntem, farklı plastik materyallerde test edilmiş ve başarıya ulaşmıştır. Grup, lisanslama anlaşmaları ve teknik işbirliği sağlayabileceği firmalar aramaktadır.

13 ES 23D2 3SHG Seramik ısı klima paneli

Çeşitli İspanyol kurumları, sürdürülebilir ve enerjiyi verimli bir şekilde herhangi bir ortamda soğutması ya da ısıtması mümkün, seramik malzemeden üretilmiş yenilikçi termal klima paneli geliştirmiştir. Minimum bakım gerektiren paneller, tasarım ve yapılandırmaları geniş bir yelpazede kullanılabilir. Önemli avantajları ise; hafiflik, estetik ve temizlik açısından kullanışlılığıdır. Lisanslama anlaşmaları ve/veya teknik işbirlikleri sağlanabilecek firmalar aranmaktadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr



IAOSB'den yeni semt polikliniği

KADER ERGİN

ÇİĞLİ Devlet Hastanesi Atatürk Organize Sanayi Bölgesi iş birliği ile yeniden yapılandırılan Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı Çiğli Devlet Hastanesi Polikliniği İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Çiğli'de açıldı. Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı Çiğli Devlet Hastanesi Yöneticisi Başhekim Dr. Ömer Koçak yaptığı açılış konuşmasında, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB)'nin konumundan dolayı oldukça önemli olduğunu belirtti. Koçak, "Ciddi bir analiz çalışmasından sonra vatandaşlarımızın istekleri doğrultusunda onları memnun edecek çalışmaları sağladığımız sonucuna vardık. Ekip arkadaşlarımızla fark yaratmak istedik. Uzun uğraşlar ve çalışmalar sonucunda hastaneyi şimdi ki durumuna getirmeyi başardık. Kadroda eksik var dediğimizde İzmir Kamu Hastaneleri Kuzey Genel Sekreterliği'nin çok desteğini gördük. Gelinek, geceli gündüzlü bir çalışmanın sonucu olarak bu çalışmalarda arkadaşlarımıza ve her zaman katkı sağladıkları için teşekkür ediyorum" dedi.



"IAOSB'nin eli hep burada olmaya devam edecek"

IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Ortay IAOSB Yöneticileri ve

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Polikliniği açıldı

ÇİĞLİ Devlet Hastanesi ile Atatürk Organize Sanayi Bölgesi işbirliğiyle yeniden yapılandırılan Çiğli Devlet Hastanesi Polikliniği, Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde açıldı. Açılışa AK Parti İzmir Milletvekili Nesrin Ulema, Çiğli Kaymakamı Dr. Mustafa An, IAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İzmir Kamu Hastaneleri Kuzey Genel Sekreteri Prof. Dr. Osman Nuri Dilek, Çiğli Devlet Hastanesi Başhekim Dr. Ömer Koçak katıldı. Çiğli Devlet Hastanesi Yöneticisi Başhekim Dr. Ömer Koçak, IAOSB'nin konumundan dolayı oldukça önemli olduğunu belirtti. Koçak, "Ciddi bir analiz çalışmasından sonra vatandaşlarımızın istekleri doğrultusunda onları memnun edecek çalışmaları sağladığımız sonucuna vardık. Ekip arkadaşlarımızla fark yaratmak istedik. Uzun uğraşlar ve çalışmalar sonucunda hastaneyi şimdi ki durumuna getirmeyi başardık. Kadroda eksik var dediğimizde İzmir Kamu Hastaneleri Kuzey Genel Sekreterliği'nin çok desteğini gördük. Gelinek, geceli gündüzlü bir çalışmanın sonucu olarak bu çalışmalarda arkadaşlarımıza ve her zaman katkı sağladıkları için teşekkür ediyorum" dedi.

IAOSB Polikliniği



Enerji santraline onay geldi

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü, Kutlu Enerji'nin Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne yapacağı "Güneş Enerji Santrali" projesine onay verdi.

Kutlu Enerji Başkanı Kasım Kutlu, 1978 yılından beri süre gelen hayali gerçekleştirimin heyecanını yaşadıklarını belirterek, "ETKB Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü, projemize onay vermiş ve TEDAS'ın da izin belgesi elimizde bulunmaktadır. Geç kalan bu teknolojiye geçiş yapıyor olmak ülkemiz menfaatlerini göz önünde tutarak olursak yine de sevindirici bir husustur. İster temiz enerji olarak isterse alternatif enerji olarak düşünsek de güneş, rüzgar değerlendirmek ekonomimize değer katacaktır" dedi.



Ege Plast Fabrika Müdürü Ümit Doğanay, yeni üretilen borularla ilgili bilgi verdi.

Ege Yıldız'dan kurşunsuz içme suyu borusu

Ege Yıldız, çağdaş teknolojiyle Türkiye'nin ilk ve tek kurşunsuz temiz su borusunu ürettiğini açıkladı. Geçtiğimiz hafta İstanbul Yapı Fuarı'nda sergilenen ve içeriğindeki kalsiyum, çinko bileşenleri sayesinde çevreye duyarlı, insan sağlığı ile dost ve Dünya Sağlık Örgütü'nün onayladığı "Önce Sağlık" sloganı sunulduğu belirtildi.

Sağlam, hafif ve dayanıklı

Türkiye'nin ilk ve tek kurşunsuz temiz su borusunu ürettiğini başlatan Ege Plast'ın Fabrika Müdürü Ümit Doğanay yeni üretilen boru ile ilgili bilgi verdi.

Kutlu Enerji, güneş enerji santrali onayını aldı



ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü, Kutlu Enerji'nin Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne yapacağı "Güneş Enerji Santrali" projesine onay verdi.

Kutlu Enerji Başkanı Kasım Kutlu, 1978 yılından beri süre gelen hayali gerçekleştirimin heyecanını yaşadıklarını belirterek, "ETKB Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü, projemize onay vermiş ve TEDAS'ın da izin belgesi elimizde bulunmaktadır. Geç kalan bu teknolojiye geçiş yapıyor olmak ülkemiz menfaatlerini göz önünde tutarak olursak yine de sevindirici bir husustur. İster temiz enerji olarak isterse alternatif enerji olarak düşünsek de güneş, rüzgar değerlendirmek ekonomimize değer katacaktır" dedi.



Danimarkalı dev üretime geliyor

PURITİFİKASYON teknolojisiyle üretilen temiz su borusunu ürettiğini başlatan Ege Plast'ın Fabrika Müdürü Ümit Doğanay yeni üretilen boru ile ilgili bilgi verdi.



Tariş Zeytinyağı 'İlk Hasat' ürünü ile Japonya'dan altın madalya aldı

Tariş Zeytin ve Zeytinyağı Birliği'nin bu yıl ilk kez piyasaya sunduğu "İlk Hasat" ürünü, Olive Japan Yansması'ndan "Altın Madalya" ödülü aldı.

Tariş Zeytin ve Zeytinyağı Birliği, tüm dünyadan 160'a yakın ürünün katıldığı Olive Japan Yansması'ndan "Altın Madalya" olarak tescil etmiş oldu. Tariş Zeytin ve Zeytinyağı Birliği, tüm dünyadan 160'a yakın ürünün katıldığı Olive Japan Yansması'ndan "Altın Madalya" olarak tescil etmiş oldu. Tariş Zeytin ve Zeytinyağı Birliği, tüm dünyadan 160'a yakın ürünün katıldığı Olive Japan Yansması'ndan "Altın Madalya" olarak tescil etmiş oldu.



'Enternasyonal Gravür' çevreci yatırımda örnek

Tariş Zeytin ve Zeytinyağı Birliği Başkanı Cahit...



(Faint, illegible handwritten notes)

Üyelerimizle Midilli gezisi



Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi katılımcıları Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş liderliğinde Midilli Adasına bir gezi düzenledi. Üç günlük gezi boyunca adanın tüm tarihi ve turistik bölgeleri gezildi. Gezide ailesinin bir kanadı Midilli mübadili olan gazeteci Nedim Atilla katılımcılara adanın günlük hayatı ve gastronomisi hakkında bilgiler verdi.

Nedim Atilla eşliğinde Midilli'yi daha bilinçli gezme şansı yakalayan katılımcılar, gittikleri ve gezdikleri her mekan hakkında Atilla' dan doyu-rucu bilgiler aldı.

Nedim Atilla'nın Midilli gezisinde, İAOSB katılımcılarına aktardıkları:

1630 kilometrekarelik Midilli, Yunanistan'ın üçüncü büyük adası ve iki kardeş körfezi Yera ve Kalloni sayesinde Ege'deki eşsiz coğrafik şekliyle ayırt edilir. Her sabah ışıltı durgun suyun yüzeyini, renklerin aynasını uyandırır. Midilli'yi tanıtan yayınlarda, 'Doğanın barış dolu halini benimseyen ziyaretçi dost, Lesboslu Şair Sapho'nun lirini niçin bu kadar tatlı çaldığını hissetmemen mümkün değildir' yazar. Sadece Sapho değil Midilli'den çıkan sanatçılar Ada'nın gerçekten zengin tarihi ve kültürel miras zincirini oluşturarak günümüze taşımışlar. Midilli bizim Ayvalık'a çok benzer. Ege'nin parlak güneşi burada da hüküm sürüyor. Kaz Dağı'ndan gelen oksijeni Türkiye'nin Ege kıyısında yaşayanlarla paylaşıyor Midillililer.

Adanın başkenti Midilli, M.Ö 3000 yılında başlayan tarihi ile Yunanistan'ın en eski şehirlerinden

biri. Adını adanın mitolojik kahramanı Makaros'un kızıdan almış. Midilli, Ege Bakanlığı'nın, Kuzey Ege Bölge Valiliği'nin ve Yunanistan Ege Üniversitesi

Rektörlüğü'nün yer aldığı önemli bir yönetim merkezi aynı zamanda. Görkemli mimarisi ile Aya Therapia kilisesi, mucizelerine inanılan bir kilise. Tedavi edici özellikleri olduğuna inanılıyor. Midilli Merkezde ayrıca Roma döneminden kalan Antik Tiyatro, su kemerleri, Aya Bartholomeos mağarası, Ada'nın Türk kimliğini yansıtan geleneksel konaklar yer alıyor.

Midilli'nin en güzel noktası eskiden Mollaların yaşadığı yer olduğuna inanılan, Mollalar anlamında 'Molivos' denilen köy. Ortaçağ'dan kalma özgün mimarisi ile adanın en çok gelinen turistik sayfiye beldesi Molivos, antik Mithimna'yı günümüze kadar taşıyan bir kaleye sahip. Petra'da ise 114 basamaklı Panaya Glikofilusa Manastırı bulunuyor. Hem Petra hem Anakso sahilleri uzun kumsalları ile adanın en çok turist çeken bölgelerinden biri. Foça ve Karaburun'un karşısına düşen adanın batı noktasında ise Plomari şehri bulunuyor. Bu şehir Barbaros Hayrettin Paşa'nın ailesini yerleştiği yer. Sokaklarında gezerken Osmanlıca kitabelere ve Barbaros'un diktirdiği çınar ağaçlarına rastlamak mümkün. Plomari girişinde eski Ege'nin en iyi tersanelerinden biri olan 'tersanedes' bölgesi bulunuyor. Ayrıca yine eskiyi günümüze taşıyan zeytinyağı fabrikaları, tabakhaneler ve günümüzde restore edilerek modern bir kültür merkezi haline getirilen eski sabun fabrikası var. Dünyanın tek ouzo müzesi de burada bulunuyor.

GÜCÜMÜZE, GÜÇ KATIYORUZ..!



Volt elektrik motorları

Kalitesi, Türkiye'nin prestiji...

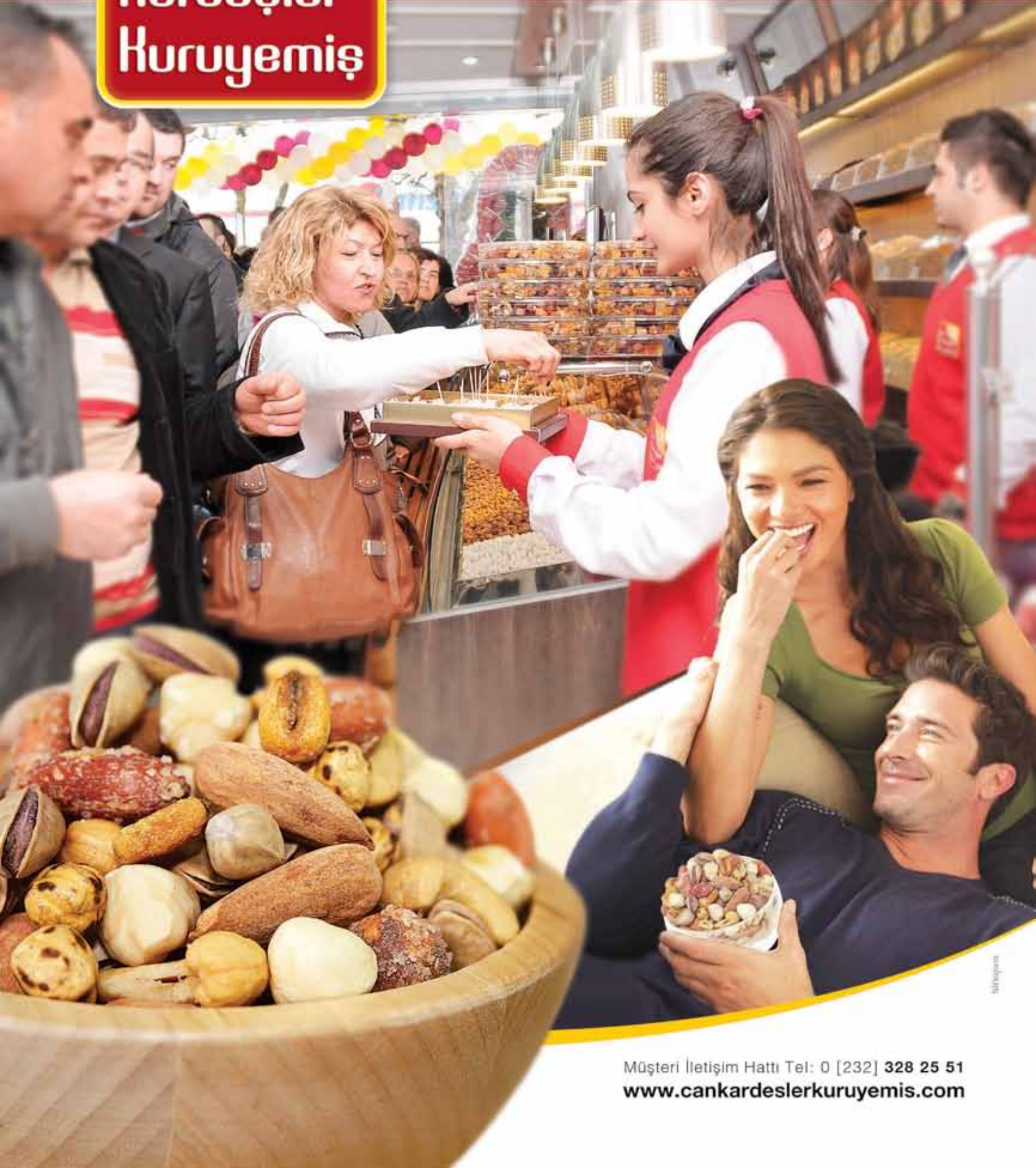
SAYA

Kazım Karabekir Cad. No:84 Kemalpaşa 35170 İZMİR
Tel: 232 877 10 60 Fax: 232 877 10 58 - 59

www.voltmotor.com.tr



hayata keyif katan çıtır lezzetler
artık ŐİRİNYER'DE



Müşteri İletişim Hattı Tel: 0 [232] 328 25 51
www.cankardeslerkuruyemis.com