HABER

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

NİSAN 2012 • SAYI 78

İAOSB BÜYÜME RAPORU:

YUMUŞAK İNİŞ Mİ? KONTROL DIŞI BÜYÜME Mİ?

TÜNELİN UCUNDAKİ IŞIK 2013'TE

TANRIKULU: HAK ETTİĞİNİ ALAMAYAN ŞEHİR İZMİR

UĞURTAŞ: CARİ AÇIĞI YENMELİYİZ

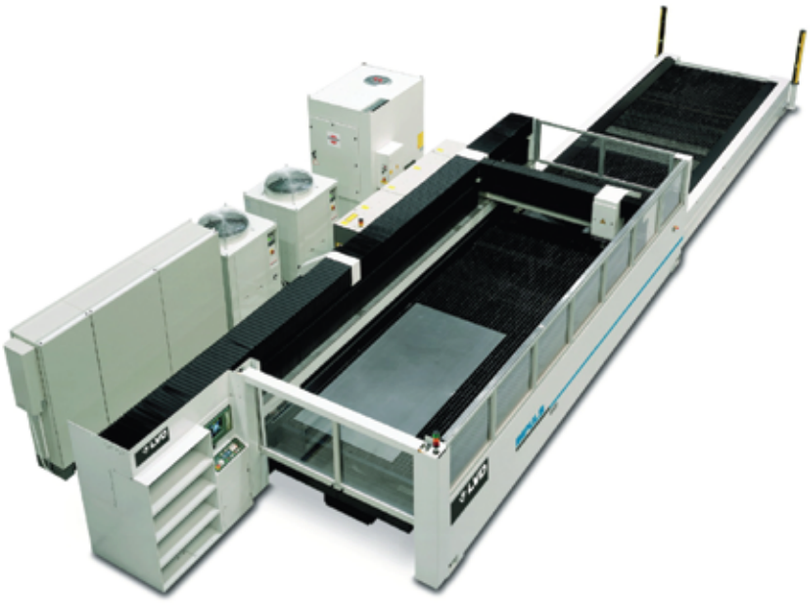
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsaç®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.

TEL : 0232 376 70 71
FAX : 0232 376 70 72
info@demsac.com.tr
www.demsac.com.tr
ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Cari açığı yenmeliyiz

Hilmi UĞURTAŞ

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Sanayici Dostlarım,

Dünyada yaşanan ekonomik krizler bizlere çok şey öğretti. Krizlerde o güne değin görmediğimiz veya göz ardı ettiğimiz gerçeklerin farkındalığını yaşadık. Hatırlayın, 2009 yılında yaşanan kriz ülkemizde yüzde 14'lere varan işsizlikle kendini hissettirdi. Bu his bir ülkede istihdamın ne kadar önemli olduğunu, ekonomik boyutlarının ötesinde toplumsal barış ve gelişme için işsizliğin savaşılması gereken en büyük sorun olduğunu iyice anlattı. Yaşanan onca acı tecrübe sonrasında gerek siyasiler, gerek özel ve kamu sektörü dinamikleri attıkları adımlarda istihdamı arttırmayı vizyon olarak benimsediler. Bu gayret 2011 sonunda işsizlik rakamlarını yüzde 9'lara çekti. 2010-2011 yıllarında Türkiye dünyada en çok istihdam yaratan ülke oldu. Bugün de hangi yeni ekonomik karar alınırsa alınsın, istihdam üzerinde olabilecek olumlu veya olumsuz etkileri hesaplanan bir bilince ulaştık.

Şimdi ise Türkiye bir başka canavarın meydan okuması ile karşı karşıya. GSYİH'nın yüzde 10'larına yaklaşan cari açık ülkemizin tepesine çöken, en korkulan tehdit haline geldi. 2023 Türkiye'si hayalinin önündeki en büyük engel olarak duruyor. "Sıcak para Türkiye'yi seviyor, nasıl olsa çarkı çeviriyoruz" söylemi artık korkumuzu engellemiyor. Türkiye ekonomisinin bugünkü olmazsa olmazı bu cari açık tehlikesini bertaraf etmektir. Gelinen bu noktada stratejik olarak atılması gereken adımlar bellidir. Cari açığa neden olan üretim yapısının acilen değiştirilmesi yoluna girilmelidir. Bu değişim için gerekli olan teşvik ve destekler yapılandırılmalıdır. İşgücümüzün bu hedefe etkin katkı koyabilmesi için eğitim ve verimlilik düzeyi yükseltilmelidir. Yabancı sermayenin ülkemize geliş nedenleri ve burada sabit yatırım olarak kalma nedenleri çok iyi irdelenmeli, ülkemizin azami yararına uygun düzenlemeler getirilmelidir. Ulusal verimlilik ve tasarruf anlayışı, bireysel ve kurumsal düzeyde geliştirilmelidir. Kısaca Türkiye, cari açık belasını defetmek için toplumsal davranış ve düşünce bazında önemli bir dönüşüme girmelidir.

Bu gerçeklerin anlaşılmasının öneminden hareketle Ekonomi Bakanlığı tarafından yapılan Girdi Tedarik Stratejisi (GİTES) çalışmasından bazı rakamları sizle paylaşmak istiyorum. Açıklanan Türkiye ithalat haritasında bilmediğimiz yeni bir şey yok. Türkiye'nin dış ticaretindeki önemli kalemlere ve ağırlıklı ülkelere baktığımızda resim kendini kolayca göstermektedir. Yapılan çalışma için incelenen şirketler bazında ülkemizin ithalat bağımlılığının yüzde 43'lerde olduğu görülmektedir. İthalatın yapısına bakıldığında, Türkiye'de üretimi hiç olmayan veya çok az olan mallar ile Türkiye'de üretilen ama talebi karşılayamayan malları görmekteyiz. Bu bağımlılığı bazı ürünler bazında incelersek; gübrede yüzde 72, demir-çelikte yüzde 69, kimyasallarda yüzde 56, motorlu kara taşıtlarında yüzde 51, çok güçlüyüz dediğimiz tekstilde bile yüzde 43'tür. Ferdi krediler ve kredi kartları ile rekorlar kırdığımız kişisel elektronikte ve beyaz eşyada ise yüzde 40, makinalarda yüzde 25, hazır giyimde yüzde 19, mobilyada yüzde

başkanın kaleminden

Cari açığa neden olan üretim yapısının acilen değiştirilmesi yoluna girilmelidir. Bu değişim için gerekli olan teşvik ve destekler yapılandırılmalıdır. Toplumsal davranış ve düşünce bazında önemli bir dönüşüm olmalıdır.

11'deyiz. Büyüme gösteren sektörlerde ithalat bağımlılığı yüzde 50 iken, az büyüyen sektörlerde bu oran yüzde 25'tir.

İthalatımız 240 milyar dolar; bunun başını 54 milyar dolar ile enerji, 27 milyar dolar ile makine, 21 milyar dolar ile demir-çelik, 17'şer milyar dolar ile otomotiv ve elektrikli makineler, yüzde 13 ile plastikler çekiyor. Farkına vardıysanız geriye de bir şey kalmadı zaten.

Tüm bu rakamlara bakıldığında Hükümet "cari açığı azaltmak" hedefi ile oluşturduğu yeni teşvik sistemini açıkladı. Öncelikle doğru hedefe yönelik bir sistem sunumunu olumlu bulduğumuzu belirtmeliyim. Ancak, bu sistem içinde de İzmirli sanayici açısından çok fazla heyecan yaratmayan bir yapılanmanın da olduğunu samimiyetle itiraf etmeliyiz. Komşu illerimizin bizden bir veya iki bölge geride sınıflandırılmasının yaratacağı yatırım kaçaklarının İzmir'i üzeceği ortadadır. Ayrıca, stratejik sektörlere bakıldığında da yine İzmir'deki KOBİ'lerin sektörel dağılımı ile çok da uyuşmayan bir planlama görmekteyiz. Ayrıca stratejik yatırımlar için belirlenen yatırım-sermaye rakamları bölgesel KOBİ'lerin boyunu aşacak gibi görünmektedir. Ancak tüm umudumuz ile bu yeni sistemin KOBİ'lerin birlikteliği ve yabancı sermayenin ülkemize çekilmesi ile üretim ve istihdam yaratan yatırımlara dönüşmesini diliyoruz.

Eğer, ülkemizin 2023 yılında dünyanın en güçlü 10 ekonomisinden biri olmasını istiyorsak, büyüme performansımızı azalmadan sürdürmek zorunda olduğumuz bir gerçektir. Prof. Dr. Kerem Alkin'in yaptığı bir çalışmaya göre, Cumhuriyetimizin kuruluşundan buyana yakalanan ortalama yüzde 4,5'luk büyüme bizi 2023 hedeflerine götürmeyecektir. Genel bir hesapla 2023'te ilk 10 ekonomi içinde olmak istiyorsak dünyada üretilen gayri safi hasılanın yaklaşık yüzde 3'ünü biz üretmeliyiz. 2011 yılında 75 trilyon dolardan yola çıkarsak 2023 yılında yüzde 3'lük pay için ülkemizin 3 trilyon dolar büyüklüğe ulaşması gerekir. Bu da en azından 4 kat büyüme ister. Potansiyelimiz var mı? Bizce var. Yapabilir miyiz? Bizce yaparız. Ama bu başarı lafla, söylemle değil yapısal reformlar ile desteklenen, katma değer üreten sanayi ile mümkün olacaktır.

Yapılacak olan orta ve uzun vadeli projeksiyonlar siyasi tartışma ve beklentilerden arındırılmış, dünya gerçekleri ile örülmüş, uygulanabilir olmalıdır. Bu nedenle de siyasi karar mekanizmalarının ekonomik ve finansal aktörler ile kesilmeyecek bir iletişim birlikteliğine ihtiyacı vardır. Her konuyu detaylı tartışmalı, özgürce konuşmalı ve fikirleri yarıştırmalıyız. İAOSB olarak bu düzlem içinde üzerimize düşecek olan üretkenliği ortaya koyma hususunda hazırız.

Nisan ayı içinde; Tariş İplik'ten alınan arsalar için dolgu ihalemiz yapıldı. Yine bu arazinin hizmet alanı olarak bırakılan kısmının değerlendirilmesi hususunda bağımsız kuruluşlara hazırlatılan raporlar değerlendirilmektedir.

Teknoloji Geliştirme Bölgesi projemize Dokuz Eylül Üniversitesi de katıldı. Kauçuk ve plastik sektörlerimizin sorun ve çözüm önerileri, yapılan çalıştayda tartışıldı. Vakfımızın Noter işlemleri tamamlandı. Açılan yarışma sonrasında yapılan değerlendirmeler ile İAOSB Nuri Atik Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'mizin projesine karar verildi. Sulak alanlar ile ilgili doğabilecek sorunların önüne geçilmesi hususunda Ankara'daki takibimizde önemli mesafe kaydedildi. Enerji verimliliği ve alternatif yenilenebilir enerji yatırımları hususunda araştırma ve incelemelerimiz aralıksız sürmektedir. Sizlerden alınan destek ve pozitif enerji ile İAOSB yoluna devam etmektedir.

Yeni gelen ayın önceki aylardan daha güzel olması dileklerimle.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATİLLA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Aylık Süreli Yerel Yayın / Basım Tarihi: 2 Mayıs 2012

32 Yoktan var eden adam: Nuri Atik

8 Teşvik paketinde İzmir 1., Aydın 2., Manisa 3. Bölge'de
10 Kaçak elektriğin faturası batıya
12 Yumuşak iniş mi, kontrol dışı büyüme mi?
18 Cari açıkla büyümede örneğimiz yok

20 Tünelin ucundaki ışık yıl sonunda
22 İspanya dış yardım almadan krizi aşacak
24 Çin dünyayı şaşırttı
28 Balkan dernekleri Uğurtaş'ı ziyaret etti
29 Nesrin Ulema İAOSB'yi ziyaret etti
30 İAOSB'de CE işareti eğitimi
31 Ayakta durabilmenin sırrı Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor
35 İAOSB kaliteli mesleki eğitim yolunda ilerliyor
39 HUKD 3. Olağan Genel Kurulu gerçekleştirildi

44 Tanrıkulu: Hakettiğini alamayan şehir İzmir
50 Nasıl üretiliyor?
54 OSB'lerde bir ilk
56 Tarih ve kahvenin sıcacık buluşması: Kızlarağası Hanı
59 İAOSB palmiye fidanlığına 700 yeni ağaç
62 Fotoğrafta çok ileriye gittiler
64 Firmalarımız
68 İşbirliği talepleri
74 UNESCO'ya yeni adaylar

12 Yumuşak iniş mi? Kontrol dışı büyüme mi?

56 Tarih ve kahvenin sıcacık buluşması: Kızlarağası Hanı

54 OSB'lerde bir ilk

62 Fotoğrafçılık kursu

40 Sanayi Tarihi

Teşvik paketinde İzmir 1, Aydın 2, Manisa 3. Bölgede

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı yeni paketle, teşvikler "genel, bölgesel, büyük ölçekli yatırımlar ve stratejik yatırımlar" olmak üzere 4 ana bileşende toplanacak. İl bazında teşvik sistemi yerine bölgesel teşvik gelecek ve Türkiye en gelişmiş kentlerden, en az gelişmiş kentlere doğru 6 bölgeye ayrılacak. Yatırımın hangi bileşende yer aldığına, büyüklüğüne ve bölgeye göre farklı teşvikler söz konusu olacak. Ancak stratejik yatırımlar adı altındaki sektörlere, yük ve yolcu taşımacılığına, madenciliğe ve bazı turizm bölgelerine yapılan yatırımlar nerede olursa olsun 5'inci bölge desteklerinden yararlanabilecek. Özel sektör tarafından gerçekleştirilecek olan ilk, orta ve lise eğitim yatırımları da hangi ilde yapılırsa yapılsın yine aynı teşviklerden yararlanacak. 6. bölgede yapılacak yatırımlarda, işveren yalnızca net asgari ücreti ödeyerek personel çalıştırabilecek. Yeni düzenlemede Tunceli en öncelikli teşvik alacak 15 kent arasında yer almazken Erdoğan, bunun özel bir anlamı olmadığını, illerin belirlenmesinde TÜİK verilerinin dikkate alındığını söyledi. Erdoğan, yeni teşvik paketini Başbakanlık'ta 7 Bakanıyla birlikte açıkladı. İşte o paketin ayrıntıları:

Yeni sistem, 1 Ocak 2012 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere uygulamaya konulacak.

Bölgesel sistem yerine il bazlı bölgesel teşvik sistemine geçiliyor. Türkiye teşvikte 6 bölgeye ayrılıyor. 1. Bölge, Türkiye'nin en gelişmiş 8 ilinden, 6. Bölge ise en az gelişmiş 15 ilinden oluşuyor.

KDV istisnası, gümrük vergisi muafiyeti, vergi indirimi, sigorta primi işveren hissesi desteği, faiz desteği, yatırım yeri tahsisi, gelir vergisi stopajı desteği, KDV iadesi desteği gibi bir dizi teşvik getiriliyor.

Demiryolu ve deniz yolu ile yük ve yolcu taşımacılığına yönelik yatırımlar, madencilik, kültür ve turizm koruma ve gelişim bölgelerinde yapılacak turizm yatırımları da aynı şekilde

Yeni sistemde bölgelere göre illerin dağılımı

1. Bölge: Ankara, Antalya, Bursa, Eskişehir, İstanbul, İzmir, Kocaeli, Muğla.
2. Bölge: Adana, Aydın, Bolu, Çanakkale, Denizli, Edirne, Isparta, Kayseri, Kırklareli, Konya, Sakarya, Tekirdağ, Yalova.
3. Bölge: Balıkesir, Bilecik, Burdur, Gaziantep, Karabük, Karaman, Manisa, Mersin, Samsun, Trabzon, Uşak, Zonguldak.
4. Bölge: Afyon, Amasya, Artvin, Bartın, Çorum, Düzce, Elazığ, Erzincan, Hatay, Kastamonu, Kırıkkale, Kırşehir, Kütahya, Malatya, Nevşehir, Rize, Sivas.
5. Bölge: Adıyaman, Aksaray, Bayburt, Çankırı, Erzurum, Giresun, Gümüşhane, Kahramanmaraş, Kilis, Niğde, Ordu, Osmaniye, Sinop, Tokat, Tunceli, Yozgat.
6. Bölge: Ağrı, Ardahan, Batman, Bingöl, Bitlis, Diyarbakır, Hakkâri, Iğdır, Kars, Mardin, Muş, Siirt, Şanlıurfa, Şırnak, Van.

nerede olursa olsun 5'inci bölge desteklerinden yararlanabilecek.

Azgelişmiş illere, yani 6'ncı bölgede bulunan illere yapılacak yatırımlar daha avantajlı şekilde desteklenecek. Bu illerde asgari sabit yatırım tutarının üzerinde gerçekleştirilecek yatırımlar, sektör ayrımı yapılmaksızın bölgesel desteklerden yararlanacak. Sigorta primi, işveren hissesinin asgari ücrete tekabül eden tutarı 10 yıl süreyle, yatırımların organize sanayi bölgelerinde yapılması halinde 12 yıl devlet tarafından karşılanacak.

Stratejik yatırımlara; yatırım malı ithal makine ve teçhizat için gümrük vergisi muafiyeti, makine ve teçhizat için ayrıca KDV istisnası, yatırımı tamamlanmasının ardından 7 yıl süreyle sigorta primi işveren hissesi desteği, yapılan yatırım tutarının yüzde 50'sine karşılık gelen miktarda vergi indirimi, yatırımcıların kullanacakları yatırım kredileri için 50 milyon liraya ulaşan faiz desteği, yatırım yeri tahsisi sağlanacak. Asgari 500 milyon lira tutarındaki yatırımların, bina, inşaat harcamaları için KDV iadesi uygulanacak.

Stratejik yatırımların 6'ncı bölgede yapılacak olması durumunda işçilerin asgari ücretleri üzerinden hesaplanan gelir vergisi stopajı desteği de sağlanacak. Yatırımcı, vergi indirimi desteğini, yatırım döneminde tüm faaliyetlerinden elde ettiği kazançlarına uygulayabilecek. Örneğin, Kocaeli'nde yatırımı olan yatırımcı, Muş'a da yatırım yaparsa, yatırıma katkı oranının yüzde 80'ini Kocaeli'nden elde ettiği kazancın vergisinden düşebilecek.

NASIL YORUMLADILAR

İş âleminin yeni teşviklere yüklediği anlam

Erdal Sağlam / Hürriyet

Hükümetin geçen hafta açıkladığı 4. Teşvik Paketi'ne ilişkin tartışmaları izliyorsanız, Hükümet gibi işaleminin de "kurtarıcı" havasında yaklaştığını görmüşsünüzdür. Teşviklerle ilgili şunun hakkını verelim; Hükümetin şimdiye kadar çıkardığı en iyi teşvik paketi. Başbakan'ın teşviklerle ilgili yaklaşımının zaman içerisinde bir hayli olgunlaştığını da söylemek lazım. Çünkü daha önceki 49 ilde teşviklerle ilgili o zaman yaptığımız eleştirilere çok kızmıştı ama son çıkardığı pakette bu eleştirilerin işe yaradığını görüyoruz. Ancak bu pakete bir "kurtarıcı" gibi sarılmak kadar yersiz bir şey olamaz. Hükümet üyeleri, milletvekilleri bunu sanki ekonomiyi kurtaracak bir paket gibi lanse edebilirler de, işalemine ne oluyor? Eğer "harika teşvikler" türü demeçleri, yine korkularından, Hükümetle çatışmamak için vermiyorlarsa o zaman daha kötü. Çünkü o zaman böyle düşündükleri, gerçekten bu pakete "ekonominin kurtarıcısı" gibi baktıkları anlamı çıkar.

Ağanın eli tutulmaz

Güngör Uras (Milliyet):

İnsanlar ya "aferin" denilerek gönülden ya da "para dağıtılarak" cepten (Hazine'den) teşvik edilir. Pakette yer alan teşviklerin tamamı ya Hazine'ye vergi olarak gelecek paralardan fedakârlığı ya da Hazine'ye başkaları tarafından ödenen paraların dağıtımını hedef alıyor. Anadolu'da bir deyim vardır: "Ağanın eli tutulmaz" derler. Teşvik paketinin 2 temel hedefi var: (1) Ülke genelinde yatırımları, üretimi ve istihdamı artırmak. İhracat odaklı (döviz getiren veya döviz harcamasını azaltan) üretimi teşvik etmek. (2) Bölgeler ve iller arası ekonomik gelişme farklılıklarının azaltılmasını sağlamak. Ülke genelinde "ihracat odaklı" yatırımları ve üretimi artırmak demek, dünya kalitesinde, dünya fiyatlarıyla mal üretmek demektir. Sadece dünya kalitesi ve fiyatı ile mal üretmek yetmez. Rekabette öne geçmek için araştırmaya, geliştirmeye, ileri teknolojiye ve yenilikçiliğe dayalı farklı üretim becerisini de göstermek gerekir. Bizim ürettiğimiz ve ihraç ettiğimiz malların yüzde 72.4'ü ortanın altı ve düşük teknolojili mallar. İhracatımızda ortanın altı ve düşük teknolojili malların payı yüzde 64.4 oranında. Bizim ekonomik büyüklükte yatırımlara ihtiyacımız var. Ne var ki 2002 yılında İzmit'te yapılan Ford yatırımından bu yana ekonomik büyüklükte yerli ve yabancı sermaye yatırımı yapılamadı.

güncel haberler

Kaçak elektriğin faturası Batı'ya

Bakan Yıldız'a göre, kaçak elektrik kullanıldığı bölgede tahsil edilemez. Çünkü büyük çoğunluğu Güneydoğu'da...

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, kaçak elektrik, pahalı benzin ve zamlarla ilgili ilginç açıklamalar yaptı. Yıldız, kaçak elektriğin ağırlıklı olarak kullanıldığı bölgelere ödetilmesinin başka sorunlara neden olacağını dile getirdi. Kaçak elektriğin en çok Güneydoğu bölgesinde kullanıldığını dile getiren Bakan Yıldız, vatandaşın şikayetini anladığını ancak hassas bir konu olduğunu vurguladı.

Kayıp-kaçağın en fazla olduğu kentlerin Urfa, Diyarbakır, Siirt, Batman ve Hakkari olduğunu kaydeden Yıldız, sözlerini şöyle sürdürdü: "Şimdi bu bölgedeki kaçak elektriğin parasını sadece bu bölgedeki abonelere yansıtırsak, bunu siyasi olarak istismar ederler. Terör örgütü ve siyasette aynı çizgideki partiler; ayrımcılık yapılıyor, diye istismar ederler. Fatura farkını etnik ayrımcılık diye gündeme getirirler."

Taner Yıldız, böyle bir uygulama yapıldığında ortaya şöyle bir tartışma çıkacağını dile getirdi: "Diyarbakırlı'ya elektrik 46 kuruştan, Bilecikli'ye 30 kuruştan satılıyor derler. Bunu dedirtmek istemiyorum. Etnik ayrımcılık propagandası için kullanacakları malzeme vermek istemiyorum. Türkiye'de tek abonelik sistemi var. Buna ulusal abonelik sistemi diyoruz. Aslında bölge aboneliğine geçmeyi planlıyoruz. Kayıp-kaçağı düşürdükten sonra bölge düzeyinde abonelere dağıttığımızda arada ciddi fark kalmayacak. 2015'e kadar kayıp-kaçağı önemli ölçüde düşürmeyi hedefliyoruz, sonra bölgesel dağıtım yapabiliriz. Diyelim Güneydoğu'da bir ilde 36 kuruş, batıda bir ilde 34 kuruş olursa, bu farkı etnik ayrımcılık malzemesi yapamazlar."

Benzini dünyanın en pahalı tüketen ülkelerden biri olmanın nedeni sorulduğunda ise "Bu soruyu Maliye Bakanı'na sormanız daha doğru olur" diye yanıtladı ve ekledi:

"Çünkü benzinin üzerindeki fiyatın yüzde 65'i vergi, yüzde 35'i benzin fiyatı. Yani bu konunun yüzde 65'i Maliye Bakanı'nı, yüzde 35'i Enerji Bakanı'nı ilgilendiriyor. Maliye, kolay topladığı için akaryakıt üzerine fazla vergi koyuyor. Bu bütün dünyada böyle. Türkiye 45-46 milyar lira vergiyi akaryakıt üzerinden alıyor. 75 milyar liralık bir ciro var, bunun 45-46 milyarı vergi, 30 milyar lirası akaryakıt."

Bakan Yıldız, vatandaşın en çok kızdığı konu olan zamlara gelince cep telefonu örneğini veriyor:

"Son zamlara vatandaş kızıyor, biliyorum. Ben de zam yapmayı sevmiyorum. Ancak bu konu da biraz davranış biçimiyle ilgili. Tüketim kalıbı alışkanlığıyla ilgili. Bizde hane başına düşen elektrik maliyeti 51 lira. Toplam 22 milyar lira ödüyoruz elektriğe. Vatandaşımız 22 milyar da cep telefonuna ödüyor. Ama ona itiraz etmiyor. Bir kişiye 2.5 cep telefonu düşüyor Türkiye'de. Belki davranış kalıbını, tüketim kalıbını değiştirebilse elektrik gibi zorunlu bir ihtiyaca daha kolay para ayıracak. 24 saat elektriğimizin olması lazım. İşte enerji kaynaklarımızı çeşitlendirmeye çalışmamızın nedeni de bu. Hem uzun vadede enerji bağımlılığını azaltmak hem de maliyetleri düşürmek. Doğalgazda ise biz daha 2008'deki fiyata gelmedik. İndirimler yapmıştık, henüz o indirimler kadar zam gelmedi. Biz doğalgazda son zamlara rağmen hâlâ Avrupa'da, sanayide en ucuz üçüncü, konutta en ucuz ikinci ülkeyiz."

Yeni teşvik uygulamasının İzmir'e etkisi

Yazıyı kaleme aldığımızda henüz Bakanlar Kurulu Kararı ve Tebliği yayımlanmamış olmakla birlikte yapılan açıklamalardan yola çıkarak "yeni teşvik uygulaması"nın İzmirli sanayici ve iş adamlarını ilgilendiren kısımlarını açıklamaya çalışacağız.

Öncelikle yeni sistemde öne çıkan iki temel felsefeyi belirtmek gerekir. Birincisi Yatırım döneminde de vergi indirimi uygulamasına geçilmesi diğeri de ekonomik açıdan az gelişmiş bölgelerde gerçekleştirilecek yatırımlarda, işgücü maliyetinin azaltılmasına yönelik desteklerin artırılması. Yeni teşvik sistemi genel olarak uygulanacak teşvik unsurları yanında bölgesel teşvikler ile büyük ölçekli yatırımlar ve stratejik yatırımlarında teşvik edilmesine ilişkin düzenlemeleri içeriyor.

Bu genel açıklamalardan sonra, 1 Ocak 2012 tarihinden itibaren yapılacak yatırımları kapsayan yeni teşvik sistemini, İzmir ili açısından değerlendirelim.

Bilindiği üzere, mevcut teşvik sistemine göre 1.Bölge'de bulunan İzmir de yapılan yatırımlar KDV İstisnası, Gümrük Vergisi Muafiyeti, Vergi İndirimi ve Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği'nden yararlanmaktadır. Bu desteklerden yararlanmak için asgarî sabit yatırım tutarının 1 milyon TL'den az olmaması şart olup bazı sektörler içinde bu tutarın üzerindeki asgarî sabit yatırım ve/veya asgarî kapasite şartlarını sağlaması gerekmekte.

Yeni teşvik sistemine göre, henüz belli olmamakla birlikte bölgesel anlamda sektörel sınırlamaların kaldırılması ve asgari yatırım tutarının düşük belirlenmesinin İzmir'de yapılacak yatırımları olumlu etkileyeceğini düşünüyoruz.

Eski teşvik mevzuatına göre 1 Ocak 2012 tarihinden itibaren İzmir'de yapılan yatırımlar için sigorta prim işveren desteği mevcut değilken yeni sistemde bu mümkün. Yeni düzenlemeye göre İzmir'de yapılacak yatırımlar sonucu ilave istihdam edilen çalışanlar için OSB içinde 3 yıl OSB dışında ise 2 yıl süre ile ödenmesi gereken işveren sigorta payı Hazine'ce karşılanacak.

Bir diğer önemli destek unsuru olan "vergi indirimi" konusunda İzmir ilinde OSB dışında yapılan yatırımlar için eskisine göre olumsuz bir gelişme söz konusu. Mevcut teşvik mevzuatına göre İzmir ilinde yapılan yatırımlar için söz konusu olan yatırıma katkı oranı yüzde 15 ve vergi indirimi oranı yüzde 50 yeni teşvik mevzuatında da korunmuş. Ancak, yeni teşvik mevzuatı ile teşvik sisteminin en çok eleştirilen yönlerinden olan "vergi indiriminin yatırım döneminde de ve tüm kazançlarla ilgili olarak uygulanması" yönündeki talepleri dikkate alınırken bu sistemin 1. Bölge'de olan İzmir gibi iller için geçerli olmadığı ifade edilmiştir.

Yeni düzenleme ile 3. Bölge'de bulunan Manisa'da 5 milyon TL yatırım yapan bir firma 1 milyon 250 bin TL tutarındaki vergi indiriminin 250 bin TL'sini yatırım döneminde 1 milyon TL'sini de işletme döneminde kullanabilirken İzmir de yatırım yapan diğer firma 750 bin TL'lik vergi indiriminden ancak yatırım bittikten ve üretim başladıktan sonra yararlanabilecektir. Ayrıca, Manisa'da yatırım yapan şirket yatırım dönemindeki tüm kazançlarına bu indirimi uygularken İzmir yatırımcısı sadece işletme döneminde ve sadece teşvik belgesi kapsamındaki yatırımdan elde edilen kazancına indirimi uygulayacaktır.

Yeni teşvik sisteminin İzmir ili açısından en haksız ve adaletsiz yönü, vergi indirimi konusunda yapılan düzenleme olmuştur. Ortaya çıkan adaletsiz durumu çalışanların bir çoğunun İzmir den gelip gittiği Manisa örneği ile karşılaştırarak ortaya koymak mümkün. Yeni teşvik mevzuatı ile Manisa'da yapılan 5 milyon TL'lik bir yatırım 2 milyon 597 bin TL devlet desteğinden yararlanırken İzmir ilinde yapılan aynı tutardaki bir yatırımın neredeyse yarısı kadar 1 milyon 349 bin TL devlet desteği almasını ekonomik ve teknik sebeplerle açıklamak zor.

Yeni teşvik uygulamasında öne çıkan önemli bir başlıkta İzmir de yapılsa bile 5. Bölge teşviklerinden yararlanacak yatırımlar. Düzenlemeye göre, madencilik yatırımları, demiryolu ve denizyolu ile yük veya yolcu taşımacılığına yönelik yatırımlar, otomotiv, uzay veya savunma sanayine yönelik test merkezleri, rüzgar tüneli ve benzeri nitelikteki yatırımlar, Kültür ve Turizm Koruma ve Gelişim Bölgeleri'nde yapılacak turizm yatırımları ile özel sektör tarafından gerçekleştirilecek ilkokul, ortaokul ve lise yatırımları bu kapsamda.

Buna göre sözgelişi İzmir'de yapılan 5 milyon TL'lik bir gıda üretim tesisi yatırımı yüzde 27 oranında devlet desteğinden yararlanırken aynı tutardaki bir eğitim yatırımındaki destek oranı yüzde 74 olmaktadır.

Sonuç olarak, yeni teşvik sisteminin başta 6. Bölge'de yapılacak yatırımların desteklenmesi olmak üzere birçok yeniliği ve desteği içermekle birlikte İzmir özelinde (OSB dışında yapılacak yatırımlar açısından) bazı özel yatırımlar hariç eski sisteme göre önemli bir farklılık yaratmadığı gibi vergi indirimi konusunda adaletsizliğe yol açan bir sistemi de bünyesinde barındırdığını düşünüyoruz.

Mustafa SÖNMEZ

Yumuşak iniş mi? kontrol dışı büyüme mi?

Türkiye ekonomisinin dış kaynak girişine bağlı olarak büyümesi ve kaynağın çekilmesi halinde küçülmesi gerçeği, değişmiş değil. Büyümenin temposu düşürülerek cari açık oranı geriletilmek isteniyor.

Türkiye ekonomisi küresel krizden etkilenerek 2009'da yüzde 5'lik daralma yaşamıştı. Ama 2010'u yüzde 9,2 büyüme ile kapayıp toparlandıktan sonra 2011'de de yüzde 8,5 oranında büyüdü. **2012 için**, başta IMF olmak üzere dış otoriteler, Türkiye'ye en fazla **yüzde 2** dolayında büyüme öngörüsünde bulunurlarken Hükümet, kısa adı **OVP** olan Orta Vadeli Program'da **yüzde 4** büyüme öngördü ve 2012 bu büyüme hedefi ile yaşanıyor.

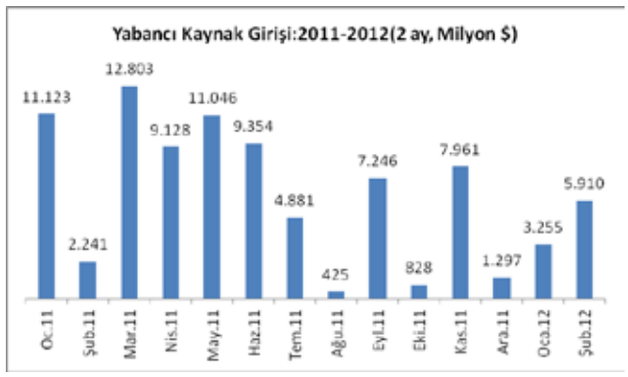
2012'nin ilk 3 ayında, bazı öncü göstergeler, 2011'de geçerli olan büyüme formatında bir değişiklik olmadığını, büyüme temposunun pek de düşmediğini ortaya koyuyor. Böyle olunca, 2012 için hedeflenen "yumuşak iniş" seçeneği karşısında, **kontrol dışı bir büyümeden** de söz edilebilir.

"Yumuşak iniş" yaklaşımı, büyümenin dış kaynağa aşırı bağımlı olmasından ve milli gelirin yüzde 10'unu bulan 77 milyar dolarlık cari açık yaşanmasından ileri geliyor. Büyümenin temposu düşürülerek cari açık oranı geriletilmek isteniyor. Ancak, dış kaynak girişinin devam etmesi ve bunu caydıracak etkili bir önlem alınmaması, yumuşak inişin ötesinde, OVP de öngörülen yüzde 4'lük hedefin de üstünde bir büyüme ve yine yüksek cari açıklı bir ısınma ihtimalini güçlendiriyor.

Dış kaynak akıyor…

Türkiye ekonomisinin dış kaynak girişine bağlı olarak büyümesi ve kaynağın çekilmesi halinde küçülmesi gerçeği, değişmiş değil.

2012'nin ilk 2 ayında da dış kaynak akışında azalma yerine, girişin devam ettiği gerçeği var. 2011'de Ağustos ayından itibaren düşen yabancı sermaye girişinin, ağırlıkla Avrupa'da yaşananlarla ilgili olarak dalgalandığı söylenebilir. Ancak, Merkez Bankası'nın faiz artışı ve rezervden döviz satışı ile yaptığı müdahalelerin yanı sıra dış dünyada yaşanan likidite artışı, 2012'de sermaye girişini olumlu yönde etkilemiş görünüyor. Ocak'ta 3,2 milyar dolarlık dış kaynak girişi Şubat ayında 5,9 milyar dolara kadar çıktı.

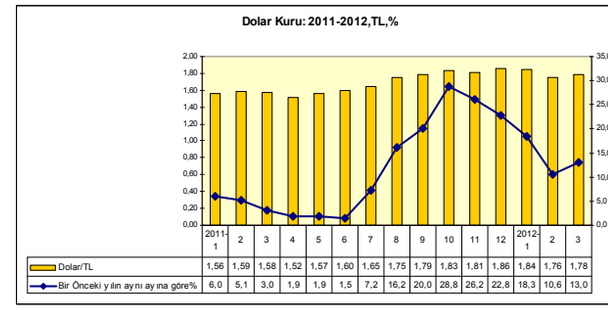


Kaynak:TCMB Ödemeler Dengesi veri tabanı

2011 sonlarında ve 2012 başlarında ABD'de ve AB'de atılan parasal genişleme adımları, dış kaynak girişini artıran dinamikler oldu. İlk genişleme adımını Avrupa Merkez Bankası (ECB) attı ve 21 Aralık 2011'de, ihale ile bankalara üç yıl vadeli 490 milyar Avro borç verdi. Daha sonra ABD Merkez Bankası (FED) mevcut düşük faiz politikasını 2014'e kadar sürdüreceğini açıkladı. FED ayrıca, gerekirse yeni bir parasal genişlemeye gidebileceğini belirtti. Avrupa Merkez Bankası gerçekleştirdiği ikinci ihale ile bankalara 530 milyar Euro borç verdi.

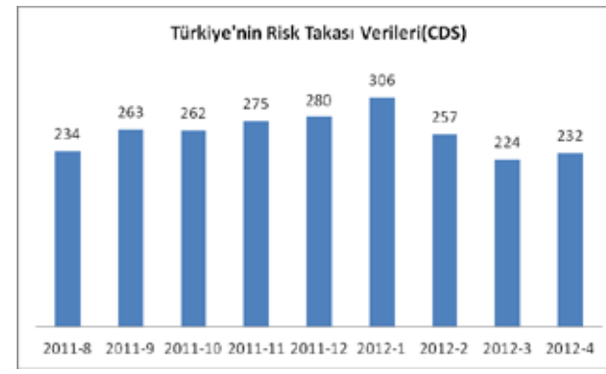
Yaratacağı başka yan etkilere aldırmadan, atılan bu adımlar, likiditeye sıkışmış bankalara -geçici de olsa-nefes aldırdı ve 2011 Aralık ayı sonundan itibaren finansal piyasalarda havayı yumuşattı.

Bu 1 trilyon Euro'luk enjeksiyon, Türkiye'ye sermaye girişini olumlu etkiledi. Aralık 2011'den itibaren Türkiye'ye giren yabancı kaynakta belirgin bir artış oldu. Bu girişlerle beraber TL yeniden değerlenmeye başladı. Dolar kuru Aralık 2011'in son günü 1.90 TL'ye kadar tırmanmıştı. Bu noktadan sonra Merkez Bankası'nın faiz ve rezerv müdahaleleriyle ortalama dolar kurunun Ocak 2012 ortalaması 1.84 TL, Şubat ayı ortalaması 1.76 TL, Mart ayı ortalaması ise 1.78 TL olarak gerçekleşti.



Kaynak:TCMB

Merkez Bankası, faiz yükseltmesinin yanında, rezervlerden de döviz satışı yaptı. Böylece, AB'deki Euro enjeksiyonları ile, Ocak ve Şubat aylarında dış kaynak akışı hızlandı. Dolar kurunun 1.90 TL'yi zorladığı günlerde çekilen yabancı sermaye, Türkiye'nin uluslararası piyasalardaki risk primini (CDS) de zirve noktaya (306) taşımıştı. Ancak izleyen aylarda, TCMB'nin müdahaleleri ile yeniden yaşanan dış kaynak girişi ve göstergelerdeki iyileşme, CDS'lerde önemli bir düşüşü getirirken 2012 Nisan ayı başındaki CDS, 2011 Ağustos başındaki düzeye kadar geriledi.



Kaynak:Reuters

Türkiye'ye sıcak para doğrudan yabancı sermaye ve dış kredi biçimindeki dış kaynak akışında, Türkiye'nin bütçe performansı bir gösterge olarak önem taşıyor. Yüksek cari açık olumsuzluğuna karşılık, bütçe açığının yüzde 1,5 gibi çok düşük düzeylerde, kamu borç stokunun yüzde 40'ın altında seyretmesi, dış yatırımcılara güven veriyor.

Önümüzdeki zaman diliminde dış kaynak akışı, ters bir rüzgarla karşılaşırsa, bu yine **Avrupa'dan kaynaklanacaktır.** Yunanistan'ın Avrodan çıkışına yol açabilecek olumsuzluklar, devamında İtalya, İspanya ve Portekiz'de tökezlemelerin yaşanması, kaynak akışını kesintiye

2012'nin ilk 3 ayında yaşandığı tahmin edilen yüzde 5 büyümede öncü sektörün yine sanayi olduğu, birçok imalat sanayi alt dalını hareketlendiren sektörün de yavaşlamış da olsa inşaat yatırımları olduğu söylenebilir.

uğratabilir.

OVP, 2012'de yüzde 4 büyümenin yüzde 8'lik cari açık/GSYİH oranı ile sürdürülebileceğini öngörmektedir. Ocak-Şubat verilerinden, 2012'nin ilk çeyreğindeki büyümenin ise yüzde 5 olarak gerçekleştiğini tahmin edebiliriz.

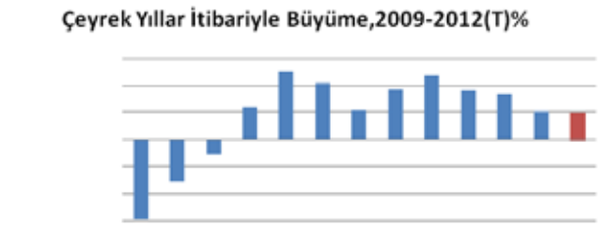
Yeniden ithalat ve büyüme…

Dış kaynak akışının hızlanması ile yeniden inişe geçen döviz kuru, ithalatı ve onunla dönen üretimi hareketlendirdi. 2011'in ilk 2 ayında 34,4 milyar dolar olan ithalat, 2012'nin ilk 2 ayında yüzde 2 artarak 35 milyar doları geçti.

İlk 2 ay ithalatı (2011-2012)						
	(Ocak-Şubat) 2011- 2012		Oca.11	Oca.12	Şub.11	Şub.12
İthalat	34.425	35.086	16.905	17.374	17.520	17.713
Artış		1,9		2,8		1,1

Kaynak:TÜİK dış ticaret veri tabanı

Dış kaynak akışı ve onunla dönen ithalat çarkı, 2011'deki büyüme rüzgarını biraz hafifleterek 2012'ye da taşımış görünüyor. 2012'nin ilk çeyreğinin büyüme oranı, 2011'in ilk çeyreği kadar olmayacak elbette. Çünkü zaten 2012 için hedeflenen büyüme yüzde 4 ve bu hedefe uygun, hatta onu yukarı doğru zorlayan bir büyüme dinamiği mevcut. Bu da dış kaynak girişinin hızlanması ile ilgili. Hızlanan dış kaynak girişi kuru aşağı çektikçe ithalat ve ona bağlı üretim, büyüme dinamiği de harekete geçiyor.



	2009-1	2	3	4	2010-1	2	3	4	2011-1	2	3	4	2012-1(T)
Büyüme,%	-14,	-7,8	-2,8	5,9	12,6	10,4	5,3	9,3	11,9	9,1	8,4	5,2	5

Kaynak:TÜİK,GSYİH veri tabanı, 2012 ilk çeyrek tahmin

2012'nin ilk 3 ayında yaşandığı tahmin edilen yüzde 5 büyümede öncü sektörün yine sanayi olduğu, birçok imalat sanayi alt dalını hareketlendiren sektörün de, yavaşlamış olsa da, sürmekte olan inşaat yatırımları olduğu söylenebilir.

Ocak ve Şubat ayı verileri 1. çeyrekte sanayi üretiminin geçen çeyreğe göre azalmakla beraber, gerçekleşen üretimin, ilk çeyreğin yüzde 5 büyümesine yeteceğini gösteriyor.

Sanayi üretim seyrini gösteren Sanayi Üretim Endeksi, 2011 Ocak ve Şubat aylarında gerçekleşmiş sanayi üretminin üstünde bir sanayi üretim performansına işaret ediyor. 2005 yılı baz alındığında 2011 Ocak ayına göre, 2012 Ocak ayında sanayi üretim artışı yüzde 1,5, Şubat ayında ise yüzde 4,5 artış gösterdi.

İç tüketime dönük…

2012 yılı 1. çeyreğiyle ilgili göstergelere bakıl-

2010 ve 2011 yıllarındaki büyümeye de damgasını basan iç talep, 2012 başında da hakim değişken oldu. İç talebin büyümeye etkisini, tüketici kredileri ile kredi kartı borçlanmalarından da görmek mümkün.

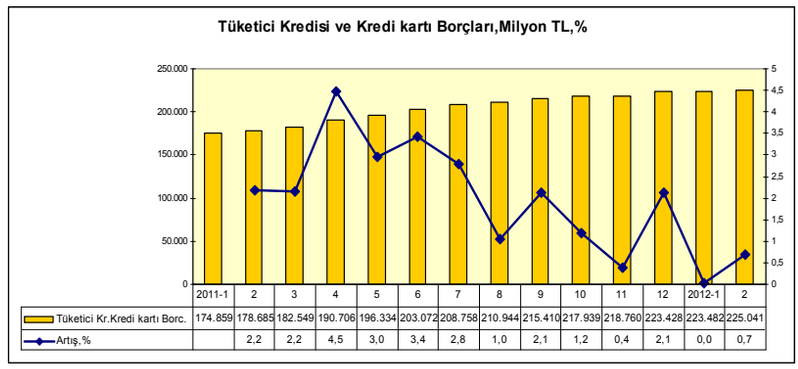
dığında, büyümede iç pazarın önemini koruduğu görülüyor. Tüketim göstergelerine bakınca Şubat ayında bir canlanma var. Şubat verileri, tüketim malı ithalatı, dayanıklı tüketim malı imalatı ve tüketici güven endeksinin sırasıyla yüzde 0,6, yüzde 2.5 ve yüzde 0.4 arttığını ortaya koyuyor. Özellikle tüketim ithalatının ve dayanıklı tüketim malı imalatının artmış olması nedeniyle ilk 2 ayda tüketim vergileri, 2011'in ilk 2 ayına göre yüzde 7 arttı. İthalattan alınan KDV ve diğer vergilerdeki artış ise yüzde 15'e ulaştı.

TÜKETİMDEN ALINAN VERGİLER (Ocak-Şubat, Milyon TL)

	2012	2011	Değiş. (%)
KDV, ÖTV, ÖİV	16.999	16.203	4,9
İthalat KDV vb.	7.587	6.630	14,4
Diğer Tüketim	36.974	34.681	6,6
Tüketim Vergileri	61.560	57.513	7,0

Kaynak:Maliye Bakanlığı

Mart ayında Şubat ayına göre reel kesim güven endeksi ve kapasite kullanım oranı yüzde 1,6 ve yüzde 0,2 arttı. Sanayi üretim endeksi ise Şubat ayında yüzde 0,7 yükseldi. Bu yükseliş genel olarak dayanıklı tüketim malı imalatı ve yatırım malı imalatındaki artıştan (sırasıyla yüzde 0,6 ve yüzde 1,3) kaynaklandı. Buna karşılık yatırım malı ithalatı ve ara malı ithalatı sırasıyla yüzde 0,9 ve yüzde 2,3 azaldı.

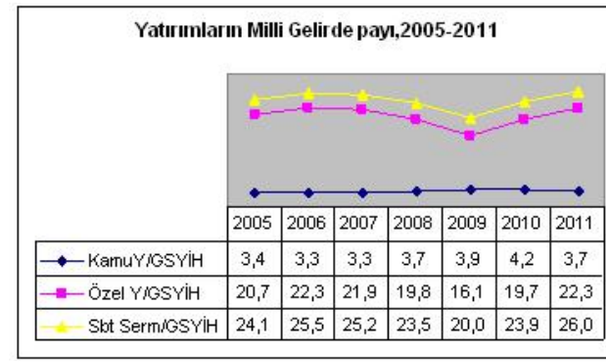


Kaynak: BDDK

2010 ve 2011 büyümelerine de damgasını basan iç talep, 2012 başında da hakim değişken. Bunu tüketici kredileri ve kredi kartı borçlanmalarından da görmek mümkün. Artış hızı yavaşlasa da konut,taşıt,ihtiyaç kredisi kullanımları azalmadı, kredi kartı ile borçlanmada da artış sürüyor. 2012 Şubat sonu tüketici kredi ve kredi kartı borç yükü 225 milyar TL'yi geçti. 2011 Şubat ayında 179 milyar TL idi. Bu, bir yılda yüzde 26'ya yakın bir artış demek. Aile borç yükü denebilecek bu 225 milyar TL'lik borç stokunun üçte birini konut kredileri oluştururken yüzde 25'i kredi kartı borçlarından oluşuyor. Taşıt kredileri, toplamda yüzde 3 paya sahipken, ihtiyaç kredileri yüzde 39 ile en büyük paya sahip.

Yatırımlar sürüyor

2012'nin ilk çeyreğinde, geçen yılın ilk çeyreğe göre özel yatırım harcamaları sınırlı da olsa artma eğiliminde. Dolayısıyla son iki yılın yüksek yatırım iştahı çok da dinmiş görünmüyor. 2009 krizinde milli gelirin yüzde 20'sine kadar gerileyen yatırımlar, çıkış yılı 2010'da yüzde 24'e, 2011'de de yüzde 26 gibi bir büyüklüğe ulaştı.



Kaynak: TÜİK,GSYİH veri tabanı

Yatırımların ezici ağırlığı özel sektöre ait. Kamu yatırımları, toplamda yüzde 20 dolayında pay sahibi ve ulaştırma ağırlıklı. Duble yollar, hava meydanları, GAP sulama yatırımları, TOKİ yatırımları, kamu yatırımlarının göze batanları… Geri kalan yatırımları özel sektör yapıyor. 2011'de olduğu gibi inşaat yatırımları önemini koruyor. Özellikle İstanbul ağırlıklı AVM, otel, konut sitesi yatırımları henüz hız kesmiş görünmüyor. İnşaatlar yükseldikçe, özel sektörün imalat sanayisi de inşaat malzemeleri üretmeye devam ediyor. Çimento, tuğla, cam, mermer, demirçelik, seramik, armatür, ağaç işleri, alüminyum, elektrifikasyon, plastik, boru, boya, izolasyon… bütün bu sanayilere, inşaat, alan açıyor. Özel sektörün böylece ana yoğunlaşma alanlarını inşaat ve inşaata dönük imalat sanayisi oluşturuyor. Tabii yeni binalar, konutlar, oteller yeni ev eşyaları, beyaz eşya, elektronik eşya, mobilya, otomobil için talep demek. Onların da üretimi ve

Gıda sanayisinde çarklar yavaşlamadı

İmalat sanayi içinde önemli bir yer tutan gıda sektörünün 2011'deki üretim artışı yüzde 6'yı bulmuştu. Üretim, Ekim-Aralık döneminde zirve yapan yüksek performansını gerçekleştirmektedir. Bu gıda sanayinde hep böyledir denebilir. 2012'nin Ocak ayında , 2011 ocak ayına göre artış yüzde 5, şubat ayı artışı da yüzde 7'ye yakındır. Bu anlamda gıda sanayinde 2011'e göre bir gerileme yok, tersine ilk iki ayda yüzde 6 dolayında bir üretim artışı söz konusu.

Türkiye'nin net ihracatçı sektörlerinden olan gıdada ihracat 2011'in ilk 2 ayında 1,2 milyar dolar iken 20127de 1,5 milyar dolara yaklaşarak yüzde 20 artmış görünüyor.

Buna karşılık 2011'in ilk 2 ayında 730 milyon dolarlık gıda ithalatının 2012'de yüzde 5 artarak 770 milyon dolara yaklaştığı anlaşılıyor.

genişleme yatırımları sürüyor.

Dış ticaret ve cari açık

Dış kaynak girişinin yeniden hareketlenmesi ve Merkez Bankası'nın müdahalelerinin de etkisiyle yeniden değerlenen döviz kuru, ithalatı azaltmadı, ihracat daha hızlı artsa da dış ticaret açığı 2011'deki gibi önemini korudu. Bununla bağlantılı olarak da döviz açığı yani cari açık, 2012'nin ilk çeyreğinde de önemini koruyor.

İthalat, 2011'in ilk 2 ayının yüzde 2 üstüne çıkarak 35 milyar doları buldu. İhracatın ise ilk 2 ayda 22 milyar doları bulduğu görülüyor. Bu, ihracatın 2011'in ilk 2 ayına göre yüzde 13'e yakın artması demek. Mart ayında binek otomobil üretimdeki sert düşüş, Mart ayı ihracat rakamları için iyi bir sinyal vermiyor. Ayrıca şubat ayı dış ticaret istatistikleri hala AB'ye yaptığımız ihracatın durağan olduğunu gösteriyor.

Sonuçta, ilk 2 ayda dış ticaret açığı, 2011'in ilk 2 ayındaki yaklaşık 15 milyar dolarlık düzeyinden bu yılın ilk 2 ayında ancak 13 milyar dolara geriledi.

DIş Ticarette 2011-2012(2 ay)

	2011	2012	Değ.%
İhracat(FOB)	19.611	22.137	12,9
İthalat (CIF)	34.425	35.086	1,9
Dış Ticaret Dengesi	-14.814	-12.950	-12,5

Kaynak:TÜİK

Dış ticaret açığında küçük de olsa bir düşüş, cari açıkta da, küçük de olsa bir gerilemeyi getirdi. Şubat ayında cari açıkta geçtiğimiz yılın aynı ayına göre düşüş gerçekleşti ve 4,2 milyar dolar oldu. 12 aylık cari açık da Şubat ayında 77,1 milyar dolardan 75,3 milyar dolara geriledi.

Kaynak:TCMB

Cari açık, Ocak ayında ağırlıklı olarak Merkez Bankası rezervlerinden karşılanırken, Şubat'ta sermaye girişlerinin etkisiyle rezervler arttı. Ancak kaynağı bilinmeyen sermaye hareketlerini gösteren net hata ve noksan kalemi oldukça yüksek, 1,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. Önümüzdeki aylarda cari açık biraz da olsa düşeceğe benziyor ve 1.çeyrek sonunda cari açığın GSYH'ya oranının yıllık yüzde 9,3'e düştüğü söylenebilir.

Sonuç; Nereye?

AB'deki likidite bollaşması, Türkiye'de Merkez Bankası'nın faiz ve rezervden dövize müdahale politikaları sonucu 2011 sonlarında yavaşlayan dış kaynak akışı, 2012 başlarında yeniden hızlanmış görünüyor. Dış kaynak akışı ile birlikte yeniden değerlenen döviz kuru, ithalatı ve ona bağımlı iç tüketime dönük sanayi üretimini, inşaat ağırlıklı yatırımları da yeniden hareketlendirdi. Bu anlamda, 2010 ve 2011'e hakim olan büyüme formatı, 2012'nin ilk çeyreğinde, temposu biraz yavaşlamış olsa da geçerliliğini koruyor.

2012 ilk çeyreğinde yüzde 5'e ulaştığı tahmin edilen büyümenin izleyen aylarda sürmesi birçok iç ve dış etkene bağlı görünüyor. Dışarıda yükselen petrol fiyatları ve Avrupa'da belirginleşen durgunluk, Türkiye ekonomisi için en önemli

Tekstil ve konfeksiyon tatsız...

Türkiye imalat sanayinin en köklü alt dalarından olan tekstil ve konfeksiyon sanayisi, 2011'in tamamında 2010'a göre sırasıyla yüzde 13 ve yüzde 8 artış göstermelerine karşılık 2007'den beri üretim gerilemesi yaşıyorlar. Bunda, sektörün ihracatına olan talep düşüşü en önemli etken.

Tekstil üretiminde 2012'nin ilk 2 ayında, 2011'in ilk 2 ayına göre kayda değer bir değişiklik görünmüyor. Giyimde ise bu yılın Ocak üretimi yüzde 10, Şubat üretimi de 5 puan gerilemiş görünüyor. Giyimdeki gerilemede ihracattaki düşüş, özellikle AB pazarlarındaki kayıplar en önemli etken gibi görünüyor.

Tekstil ürünlerinin ihracatı bu yılın ilk 2 ayında pek artmadı ve 1,9 milyar dolarda kaldı. Sektörün iplik, kumaş türünden ithalatı ise giyim sektöründeki üretim gerilemesine bağlı olarak 1,1 milyar dolardan 800 milyon dolara geriledi. Tekstilde ilk 2 ayın dış ticaret fazlası 1,1 milyar dolar dolayında.

Net ihracatçı sektörlerin başında gelen giyim sektöründe 2011'in Ocak-Şubat aylarının ihracatı 1,9 milyar dolardı. 2012'nin aynı döneminde bu değişmedi. Buna karşılık sektörün geçen yıl ilk 2 ayda 427 milyon dolar olan ithalatı bu yıl yüzde 14 gerilemiş görünüyor. Giyimde ilk 2 ayda dış ticaret fazlası 1,5 milyar dolar dolayında.

tehdit. Euro Bölgesi'nde sanayi üretimi Şubat'ta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1,8 geriledi. Almanya'da sanayi üretimi Ocak ve Şubat aylarında, son çeyreğe göre ortalama yüzde 0,8 azaldı. Yunanistan'da sular durulmazken kamu borç sorunları azalmayan İspanya ve İtalya'da yaşanabilecek olası çalkantıların, dış kaynak girişini ve Türkiye'nin AB ihracatını olumsuz etkilemesi mümkün.

Yükselen petrol fiyatlarına karşı Merkez Bankası daha sıkı bir para politikası izleyeceğinin sinyallerini veriyor. Enflasyonu kontrol altına almak için Merkez Bankası'nın öngördüğü sıkı para politikası izlenirse ekonomide yumuşak iniş sert bir düşüşe yol açabilir. Ancak bunu önlemek için Hükümetin elinde gayet uygun bir kamu maliyesi var. Kamu maliyesinde gevşeme yoluna gidilebilir, kamunun maaş, yatırım, diğer harcamaları artırılabilir. Harcamaların tüketim yerine yatırımı destekleyici ya da işgücü maliyetlerini azaltıcı tedbirlere yönelmesi, enflasyonist ortamda daha olumlu sonuçlar yaratabilir. Son teşvik paketi de bunun altyapısı diye görülebilir.

Dış kaynak akışının temposunu artırarak sürmesi ve Merkez Bankası'nın döviz kurunun değerlenmesi pahasına bu akışa müdahale etmemesi halinde, ithalat ve ithalata dayalı üretim temposu daha da hızlanabilir. Bu, öngörülen yüzde 4 büyümenin üstünde, kontrol dışı bir büyümeye, daha doğrusu ısınmaya yol açarken cari açığın milli gelire göre payını azaltmaz ve Türkiye "yüksek cari açıkla büyüme" deneyimini 2012'de de sürdürebilir, ancak artmış dış borç yükleri ve kırılganlıklarla…

Otomotivde soluklanma

2005'ten 2008'e yüzde 25'in üstünde üretim artışı yaşayan otomotiv sanayi, 2009 krizinde önemli ölçüde daraldı ve üretim 2008'e göre yüzde 30 azaldı. Ancak 2010 ve 2011, otomotiv üretiminin toparlanma yılları oldu ve sektörün üretimi 2010'da 2007'deki düzeyini yakaladı. 2011'de ise üretim 2010'a göre yüzde 17 arttı. Bu yılın Ocak ayında otomotiv üretim artışı, 2011'in ocak ayına göre pek değişmezken Şubat ayında yüzde 4 dolayında gerileme görüldü. İç talepteki düşüşün yanı sıra ihracattaki talep azalışı da bu düşüşte etkili oldu. Bu yılın ilk 2 ayında otomotiv ithalatında azalma yaşanırken ihracatta artış var. 2011'in ilk 2 ayında otomotiv ithalatı 2,7 milyar dolar iken bu yılın aynı döneminde 2,1 milyar dolara düştü, yani yüzde 21 azaldı. Buna karşılık 2011'in Ocak-Şubat aylarında 2,5 milyar dolarlık otomotiv ihracatı yapılmışken bu yılın aynı döneminde ihracat 2,7 milyar dolara çıkarak yüzde 7,5 arttı. Böylece 2011'in ilk 2 ayında 160 milyon dolar açık veren otomotiv dış ticareti, bu yılın aynı döneminde 610 milyon dolar fazla verdi. Sektör şimdilik net ihracatçı konumda.

Cari Açıkla büyümede örneğimiz yok !...

Cari açığı milli gelirinin yüzde 10'unu aşmış Türkiye'ye en yakın ülke Güney Afrika'nın bile oranı yüzde 4'ü bulmuyor. Rusya, Arjantin, Endonezya hatta neredeyse Meksika cari fazla vererek büyüyen ülkeler arasında.

Türkiye, cari açık vererek iki yıl üst üste yüzde 9 büyüme, 2012'de de yüzde 5 dolayında büyüme öngören bir ekonomi olarak dikkatleri üstüne topluyor.

"Yükselen ülke" olarak tanımlanan ülkelerden 7'sini analiz ettiğimizde, cari açığı milli gelirinin yüzde 10'unu aşmış Türkiye'ye en yakın G.Afrika'nın bile oranı, yüzde 4'ü bulmamaktadır. Rusya, Arjantin, Endonezya, hatta neredeyse Meksika cari fazla vererek büyüyen ülkelerdir. Buna karşılık, bu ülkeler arasında Türkiye'yi ayrı yere koyan düşük bütçe açığıdır. Bir tek Endonezya'nın bütçe performansı Türkiye'ninkine yakındır.

YÜKSELEN EKONOMİLERDE BÜYÜME VE CARİ DENGE (%)

		BÜYÜME			CARİ DENGE/ GSYİH,%
	2009	2010	2011	3 yıl ort. (%)	2011
1. Çin	9,2	10,4	9,2	9,6	5,5
2. Hindistan	5,7	10,3	7,3	7,8	-3,2
3. Arjantin	0,9	9,2	9,5	6,5	0,6
4. Endonezya	4,6	6,2	6,5	5,8	0,3
5. Türkiye	-4,9	9,2	8,5	4,6	-10,1
6. S.Arabistan	0,1	4,6	6,8	3,8	20,1
7. G.Kore	0,3	6,2	3,6	3,4	1,1
8. Brezilya	-0,3	7,5	2,7	3,3	-2,5
9. G.Afrika	-1,5	2,9	3,1	1,5	-4,3
10. Meksika	-6,2	5,5	3,9	1,1	-0,9
11. Rusya	-7,8	4	4,5	0,2	5,5

Kaynak: IMF,Eurostat, TÜİK veri tabanları

Sıcak parayı çekmek için bütçe önemli bir göstergedir. Avrupa, kendi koyduğu, milli gelirin yüzde 3'ünün üstünde bütçe açığı verilmemesi kriterine uyamıyor. Yine AB'de milli gelirin yüzde 60'ı olan kamu borç yükü kriteri çoktan aşılırken Türkiye, milli gelirin yüzde 1,5'u açık, yüzde 35 kamu borç yükü ile "güçlü maliyesi olan ülke" güveni veriyor.

Son 3 yılda elde edilen ortalama büyüme oranı yüzde 4,6 oldu. Elbette, azımsanacak boyutta bir değişim değil. Ama, Türkiye'nin üstünde 4 ülke var. Birinci Çin, ikinci Hindistan. Üçüncü sırada ise 2001 krizinde Türkiye ile benzer sıkıntıları yaşan Arjantin. Türkiye'nin üstündeki bir diğer ülke Endonezya. Bu ülke ise 2009'da küçülme bile yaşamadı ve yüzde 5,8 ortalama ile Türkiye'nin üzerinde.

Ama bunlardan daha önemlisi, büyümede dış kaynak bağımlılığı. Türkiye gibi dış kaynak odaklı olarak ekonomisini büyütebilen başka bir ekonomi yok. 2011'de 772 milyar dolarlık milli gelir üreten Türkiye, bu performans için 77 milyar dolarlık döviz açığı verdi ve bu kaynağı dış kredi, doğrudan yabancı sermaye ve sıcak para biçiminde dışarıdan sağladı. Bu, milli gelirin yüzde 10'unu aşan bir döviz açığı, yani cari açıktı. Diğer ülkelerin ise büyümeleri için bu büyüklükte kaynak bağımlılıkları olmadı, tersine birçoğu büyümelerinin ardından döviz rezervlerini büyüten cari fazlalar verdiler. Mesela Çin, Rusya, Arjantin, Endonezya, G. Kore, bunlara örnek verilebilir. Diğerlerinin döviz açıkları ise Türkiye'ninki gibi değil; yüzde 3'le 1 arasında.

Dış krediyi kimler aldı?

2011 sonunda bulunabilen dış kredilerle birlikte Türkiye'nin dış borç yükü 306,5 milyar doları geçti. Bu tutar 2010'un sonunda 292,3 milyar dolardı. Yani, 1 yılda dış borç stokunun yüzde 5 artarak 14,3 milyar dolar arttığı anlaşılıyor.

2010 biterken dış borç stoku 290.3 milyar dolara, milli gelirin de yüzde 39,9'una ulaştı. Kısa vadelilerin toplamdaki payı yüzde 27 gibi önemli bir orana sıçramış bulunuyordu.

Dış borçlanma, son 10 yıldır özel sektörün riski. Özel sektörün hangi kesimleri dışarıdan borçlanıyor, kredi bularak çarkını döndürüyor? Bu sorunun yanıtı, sanayi dışı kesimlerin ağırlıkla borçlananlar olduğunu bize söylüyor. Nitekim, uzun vadeli özel sektör borcu olan 127 milyar dolarlık yükün sektörlere dağılımına bakıldığında dış borçlanmanın sadece yüzde 18'ini imalat sanayinin yaptığını görüyoruz.İmalat sanayinde gıda, metal, tekstil, elektrikli eşya ve otomotiv sanayisi firmalarının dış kredi kullandıkları anlaşılıyor. Enerji ve madencilik gibi diğer üretken sektörlerin dış kredi kullanımı da yüzde 9'da kalıyor. Böylece geniş anlamda sanayi kesiminin dış kredi kullanımı yüzde 27'yi ancak buluyor. Dış borç stokunda bankaların payı üçte bire yakın. Bankaların bu kaynağı, ağırlıkla tüketici kredisi olarak kullandırdığını biliyoruz.

İkinci sırada dönemin yıldızı, büyük kentleri AVM ve sitelerle dolduran inşaat ve gayrimenkul sektörü, üçüncü sırada havacılık ile GSM şirketlerinin olduğu ulaştırma ve haberleşme yeralıyor.

tmm BLOWER

1969 yılından günümüze...

TÜRKİYE'NİN LİDER BLOWER ÜRETİCİSİ

www.tmm.com.tr

SANAYİ TİPİ ELEKTRİK SÜPÜRGESİ

YANDAN KANALLI BLOWER

HELİS LOBLU BLOWER

HAMUR AÇMA MAKİNASI

BALIK POMPASI

DİFÜZÖR

DEBİMETRE

SU FİLTRESİ

GÖKTOĞAN TEKNİK MAKİNA MODEL Sanayi Ticaret Ltd. Şti.
10021 SOKAK NO:5 A.O.S.B. - ÇİĞLİ
İZMİR / TÜRKİYE
Tel: + 90 232 376 80 85-86
Fax: + 90 232 328 02 19
e-mail: tekmakmod@ttmail.com
web: www.tmm.com.tr

CE

ISO 9001:2008

Tünelin ucundaki ışık "yıl sonunda"

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu S&P, Avrupa'da ılımlı durgunluğun üçüncü çeyreğe kadar süreceğini, yıl sonuna doğru ya da 2013 yılı başında resesyondan çıkmasının öngörüldüğünü belirtti.

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Standard and Poor's (S&P), Avrupa'nın yıl sonunda resesyondan çıkmasının beklendiğini bildirdi.

S&P yayımladığı raporda, Avrupa'da ılımlı durgunluğun yılın üçüncü çeyreğine kadar süreceğini ancak yıl sonuna doğru ya da 2013 yılı başında resesyondan çıkmasının öngörüldüğünü belirtti.

S&P'nin Avrupa Başekonomisti Jean-Michel Six, bölgenin çekirdek ülkelerinin büyümeye geri dönüşte öncülük edeceğini ifade ederek, Almanya ve Euro Bölgesi'nin diğer çekirdek kuzey ülkelerinin gayri safi yurtiçi hasılalarında (GSYH) bu yıl cansız büyüme beklendiğine, İspanya, İtalya ve Portekiz gibi güney ülkelerinin ise gerçek bir resesyonla karşı karşıya kalabileceğine dikkati çekti.

Kuruluş, Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) 2 kez düzenlediği uzun vadeli refinansman operasyonlarının etkilerinin memnuniyet verici olduğuna işaret ederek, bu operasyonların yatırımcı güveninin canlanmasına katkı sağladığını vurguladı.

Avrupa Merkez Bankası, ilki 21 Aralık'ta ikincisi 29 Şubat'ta olmak üzere düzenlediği Uzun Vadeli Refinansman Operasyonu (LTRO) kapsamında Euro Bölgesi bankalarına 3 yıl vadeyle yaklaşık 1 trilyon Euro tutarında kredi imkanı sağlamıştı.

Alman Maliye Bakanı neye karşı?

S&P'nin bu açıklamasından sonra Almanya Maliye Bakanı'nın açıklamaları sorun yarattı. Almanya Maliye Bakanı Wolfgang Schaeuble, Avrupa'daki borç krizinin aşılabilmesi için öngörülenden daha fazla para harcanmasına karşı çıktı. Bakan Schaeuble, "Neue Osnabrücker Zeitung" gazetesine yaptığı açıklamada, borç krizi yaşayan ülkelerde reformların yapılmakta olduğunu ve Avrupa İstikrar Mekanizması (ESM) ile önemli bir güvencenin oluşturulduğunu belirterek, "Şimdi artık gerekli olan herşeyi yaptık" dedi.

Şimdi önemli olanın, herkesin görevini yerine getirmesi ve yavaş yavaş yeniden yeşermeye başlayan güven ortamının yeni talep, söylenti ve sorunlarla yıpratılmaması olduğunu ifade eden Schaeuble, Almanya'nın da, tüm dünyanın güven duyması sebebiyle bu borç krizinin aşılmasında çok önemli bir rol üstlendiğini kaydetti.

Almanya'nın, ESM'ye yaptığı ödemeleri de, öngörüldüğü gibi 2015 yılında değil, 1 yıl daha önceden tamamlayacağını belirten Schaeuble, ülkesinin bu yıl ve gelecek yıl ESM'ye yaklaşık 8,7 milyar Euro ödeme yapacağını, 4,3 milyar Euro'luk son kısmı da 2014 yılında ödeyeceğini söyledi. Schaeuble, ESM'nin gelecek yıl içinde bile, öngörülen toplam 80 milyar Euro'luk paradan 64 milyar Euro'ya sahip olacağını kaydetti.

Moody's: Türkiye "ılımlı-yüksek"

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, "Türkiye'nin ekonomik gücünün, benzer not seviyesindeki ülkelere göre ılımlı-yüksek" olduğunu bildirdi. Moody's'in Türkiye'ye ilişkin yayınladığı değerlendirmede, kredi notunda herhangi bir değişiklik yer almadı.

Kuruluş, Türkiye'nin "Ba2" olan borçlanma notunun, kamu finansmanının

güncel haberler

S&P, İngiltere'nin kredi notunu teyit etti

İngiltere ekonomisi geçen yıl son çeyrekte yüzde 0,3 daraldı ama S&P, İngiltere'nin kredi notunu teyit etti. Ulusal İstatistik Bürosu (ONS), İngiltere'nin gayri safi yurtiçi hasılasının (GSYH), hanehalklarının harcamalarını frenlemesi ve hizmetler sektöründeki düşük üretim nedeniyle geçen yıl ekim-aralık döneminde yüzde 0,3 daraldığını açıkladı. ONS, daha önce ekonominin geçen yıl son çeyrekte yüzde 0,2 daraldığını bildirmişti.

İngiltere ekonomisinin geçen yılın tamamı için yüzde 0,8 olarak açıklanan büyüme rakamı ise yüzde 0,7'ye revize edildi. İngiltere Merkez Bankası Başkanı Mervyn King'e göre, ekonomi bu yıl büyüme ve daralma arasında zikzak çizmeye devam edecek. Piyasa uzmanları ise ekonominin bu yılın ilk çeyreğinde büyümesini beklerken Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Standard and Poor's (S&P), İngiltere'nin "AAA" olan uzun vadeli kredi notunu ve "durağan" olan kredi not görünümünü teyit etti. Kuruluş yaptığı açıklamada, hükümetin kamu maliyesi konsolidasyon çalışmalarına devam etmesini beklediklerine dikkati çekerek, ülkenin ekonomik toparlanmasının orta vadede hız kazanmasını öngördüklerini vurguladı. S&P, İngiltere'nin "durağan" olan kredi not görünümünün "AAA" olan uzun vadeli kredi notunun yakın zamanda düşürülme riski bulunmadığını gösterdiğini ifade ederek, ekonomik tehditlere hızla yanıt verme kapasitesi bulunan ülkenin sağlıklı, açık ve çeşitlilik içeren bir ekonomisi bulunduğuna işaret etti. Diğer uluslararası kredi derecelendirme kuruluşları Moody's ve Fitch de İngiltere'nin uzun vadeli kredi notunu "AAA" ile derecelendiriyor ancak söz konusu kuruluşlar ülkenin kredi not görünümünü "negatif" olarak değerlendiriyor.

Orta vadede İngiltere'nin kredi notunun düşürülme riski bulunduğunu belirten kuruluşlar, ülkenin yüksek borç seviyesine ve düşük büyüme beklentilerine dikkat çekiyor.

küresel kriz sırasında gösterdiği direnci yansıttığını belirterek, "Türkiye'nin ekonomik gücünün benzer not seviyesindeki ülkelere göre ılımlı-yüksek" olduğunu vurguladı.

Geniş ölçekli ekonomi ve bu ekonominin çeşitliliğinin Türkiye'de kişi başına gelir seviyesini benzerlerinin üzerine çıkardığına dikkati çeken Moody's, Türkiye'nin küresel ekonomiye olan entegrasyonu arttıkça güçlü ekonomik büyümesini büyük ihtimalle önümüzdeki yıllarda da sürdüreceğini belirtti. Kuruluş, Türkiye'nin finansal, politik ve ekonomik kırılganlıklara karşı direncinin son yıllarda arttığını vurguladı, ancak dış dengesizliklere de dikkati çekti.

Moody's, kredi notunun yükselmesi için Türkiye'nin iç ve dış dengesizliklerde büyümeyi tersine çevirecek ihtiyatlı mali ve parasal politikalar izlemesi gerektiğini ifade ederek, ödemeler dengesindeki şoklara karşı direncini geliştirecek döviz rezervleri gibi tamponlarını artırmasının da kredi notu üzerinde pozitif etki yapacağının altını çizdi. Türkiye'nin iç ve dış dengesizliklerinin yüksek seviyede kalmayı sürdürmesi halinde ise "pozitif" kredi not görünümü ve "BA2" olan kredi notu üzerinde daha fazla aşığı yönlü baskı oluşacağına işaret eden Moody's, uluslararası ekonomik ortamın giderek daha zorlu hale geldiğini, politik hata marjının azaldığını kaydetti.

İspanya dış yardım almadan krizi aşacak

İspanya Ekonomi Bakanı Luis de Guindos, ülkesinin süregelen krizden dış yardım almadan çıkabileceğini söyledi. De Guindos, Almanya'da yayımlanan Frankfurter Allgemeine Zeitung gazetesine verdiği demeçte, "Krizin üstesinden geleceğiz, üstelik güçlenerek ve dış yardım almadan" dedi.

Daha düşük büyüme ve daha fazla işsizlik beklentisiyle bu yılın zorlu geçeceğine dikkat çeken de Guindos, ancak daha iyi bir 2013 yılının temellerini attıklarını vurguladı.

İspanya Ekonomi Bakanı, reform yolunda sonraki adımın, özellikle eğitim ve sağlık gibi kamu hizmetlerinde reform olduğunu belirterek, bunun harcamaların rasyonelleşmesi anlamına geldiğini ifade etti.

Reformların ikinci ayağının ise piyasaların daha iyi işlemesini sağlamak olduğunu kaydeden de Guindos, finansal sektörün en zayıf kuruluşlarının ortadan kaybolacağı bir düzenlemeyle karşı karşıyı olduğunu vurguladı.

De Guindos, sürecin sonunda daha az sayıda ancak daha güçlü bankalarla birlikte daha sağlıklı bir finansal sektörün ortaya çıkacağının altını çizdi.

İspanya Ekonomi Bakanı Luis de Guindos dün piyasaların, Avrupa'nın ekonomik büyümesine ilişkin tedirginliği nedeniyle İspanya ve Euro Bölgesi'nin diğer ülkelerinin tahvil faizlerinin arttığını söylemişti.

Luis de Guindos, Avrupa ekonomisinin zayıf büyüme rakamlarının resesyonun düşünülenin aksine daha derin olabileceğini gösterdiğini ve bu durumun piyasalarda, Avrupa ülkelerinin bütçe açıklarını kapatmasının daha zor olacağı fikri yarattığını ifade etmişti.

"Nakit ödeme"ye sınır geldi

İspanya Başbakanı Mariano Rajoy, mali yolsuzluğa karşı alınacak önlem paketleri kapsamında şirketlerin 2 bin 500 Euro'dan fazla elden nakit ödeme yapmalarının yasaklanacağını açıkladı.

Rajoy, mecliste yaptığı konuşmada, gelecek cuma günü yapılacak Bakanlar Kurulu toplantısında mali yolsuzluklara karşı bir paket kabul edeceklerini belirtti. Ticari faaliyetlerde kara para aklamayı önlemeyi amaçlayan hükümet, diğer yandan da şirketlerin sahte fatura düzenlemelerini durdurmaya çalışıyor. Alınacak önlemlerden birini, 2 bin 500 Euro'dan fazla elden nakit ödemeye yasak getirme olarak duyuran Başbakan Rajoy, bu yasağa uymayanlara ödedikleri paranın yüzde 25'i oranında ceza geleceğini söyledi.

Bakanlar Kurulu'nun kabul ettiği mali yolsuzluğa karşı önlem paketiyle, 2012 yılında 8 milyar 171 milyon Euro'luk gelir öngörülüyor.

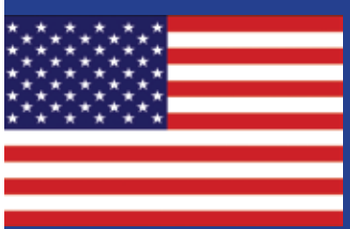
Bu arada muhafazakar görüşlü sağcı hükümet, kara parayı kayıt altına almak için çıkarmayı hedeflediği ve 2,5 milyar Euro'luk vergi geliri beklediği özel vergi affının, Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD) tarafından da tavsiye edildiğini savundu.

Sadece 2012 yılında geçerli olacak özel vergi affının, geçmişte Almanya, ABD ve İtalya gibi ülkelerde de uygulandığını söyleyen Rajoy, İtalya'nın 2009 ve 2010 yıllarında bu uygulama sayesinde 5 milyar Euro'luk vergi geliri elde ettiğini ifade etti.

Bernanke: Mali krizi tam atlatamadık

ABD Merkez Bankası (FED) Başkanı Ben Bernanke, ülke ekonomisinin hala finansal krizden tam olarak toparlanmaktan uzak olduğunu söyledi. Bernanke, finansal krizin en kötü günlerinden bu yana yaklaşık 3,5 yıl geçtiğine dikkati çekerek, ülke ekonomisinin krizin etkilerinden tam olarak toparlanamadığını ve finansal piyasalarda istikrarı sağlamak için daha fazla düzenlemenin gerektiğini vurguladı.

Krizin ağır insani ve ekonomik maliyetlerinin, son yıllardaki olayların tekrarlanmasını önlemek için gerekli tüm adımların atılmasının önemine işaret ettiğini belirten Bernanke, finansal krizin öne çıktığı dönemlerde mali istikrar politikalarının para politikalarının gölgesinde kalma eğiliminde olduğunu ifade etti.



FED Başkanı Bernanke, krizin devamında ise mali istikrar politikalarının çok büyük bir önem kazandığını ve genel olarak para politikasıyla birlikte eşit kabul edildiğini kaydetti. Bernanke, son yıllarda denetleme çabalarını belirgin bir şekilde artırdıklarını, sistemik risklerin üstesinden gelmek için altyapı ve çerçeve geliştirdiklerini anlattı. Finansal krizden çıkarılan en önemli dersin, ekonomi ve finansal sistem aracılığıyla yeni şoklar oluşması için ek potansiyel kanallar yaratan "gölge bankacılık" sorunun büyümesi olduğunu ifade eden Bernanke, risklerin önlenmesi için çok daha fazla düzenleme gerektiğine dikkati çekti.

güncel haberler

"İran'ın petrol üretimi yüzde 15 düşer"

ABD Enerji Enformasyon İdaresi, İran'ın petrol üretiminin yaptırımlar nedeniyle yüzde 15 düşebileceğini öngördü.

ABD Enerji Enformasyon İdaresi (EIA), yabancı yatırımlarının azalması nedeniyle İran'ın petrol üretiminin bu yıl yüzde 15 düşebileceğini açıkladı.

EIA, yürürlükte olan kısıtlamaların pek çok yabancı şirketi caydırmasından dolayı, İran'ın tahmini üretiminin 2012 sonunda günde 500 bin varil azalarak yıl sonunda 3.05 milyon varile düşmesini bekliyor. İran'ın geçen yıl sonundaki üretimi 3.55 milyon varil olmuştu.

ABD Enerji Bakanlığı'nın istatistik verileri derleyen birimi olan EIA, aylık kısa dönem enerji görünümü raporunda şöyle dedi: "İran'ın geçen yılın son çeyreğinde başlayan üretim düşüşü halen sürmektedir. EIA bu düşüşün, üretimdeki azalmayı karşılamak için gereken yatırımlardaki eksikliğin yansıması olduğunu düşünmektedir."

EIA'nın raporu, ABD ve Avrupa Birliği'nin İran'a karşı aldığı ancak Haziran ve Temmuz'da yürürlüğe girecek en son yaptırımların etkisini hesaba almıyor.

Ancak EIA, İran'dan gelen üretimin azalmasına rağmen bu yıl petrol piyasalarında sıkışıklık yaşanmayacağını tahmin ediyor. EIA, bu yılın küresel tüketimi için geçen ay yaptığı 88.96 milyon varillik tahminini revize ederek ortalama 88.81 milyon varillik tüketim öngördü.

'Kelepir' petrol

Batı'nın yaptırımlarının ardından İran, Asya pazarında ucuz fiyatla müşteri arıyor.

Nükleer programı nedeniyle Batı'nın ağır yaptırımlarına maruz kalan İran, yüzünü Asya pazarına çevirdi. Tahran yönetimi, yeni müşteriler cezbetmek amacıyla petrolü piyasa değerinin altında satmayı planlıyor. Dünya basınında yer alan sektör kaynaklarına dayandırılan haberlere göre İran, aralarında Hindistan'ın da bulunduğu Asya ülkelerine, petrol alımları karşılığında 180 güne kadar faizsiz kredi açmaya hazırlanıyor. Körfez'deki sektör yetkilileri, bu kredi koşullarının, uygulamada petrol fiyatının her ay için varil başına 1,2 ila 1,5 dolar arasında bir indirim anlamına geldiğini belirtti. Dünya petrol rezervlerinin yüzde yaklaşık 15'ine sahip olan İran, toplam ham petrol ihracatında yüzde 18'lik pay alan AB ülkelerinin yerini başka ülkelerin alacağını belirtmişti. Birçok ülke, İran'dan petrol alımlarında önemli kesintilere gitmişti.

Çin dünyayı şaşırttı

Dünyanın yaşanan her gelişmede gözünü diktiği ülke olan Çin Halk Cumhuriyeti'nden Nisan ayı boyunca ilginç ve şaşırtıcı haberler geldi…

Dünya ekonomisinin son 10 yılına damgasını vuran Çin büyüme modelini değiştiriyor. Çin'in 13 Nisan'da açıkladığı yeni kalkınma planında iç talebe ve hizmet sektörüne ağırlık verdiğini açıklaması uzmanları şaşırttı. Bugüne kadar ihracata dönük modelle büyüyen Çin'in yeni hamlesi tüm dünyayı yakından ilgilendiriyor.

Pekin hükümetinin açıkladığı 12. Kalkınma Planı uzmanların kafasını karıştırdı. Çünkü Çin ilk kez ihracata değil iç talebe, sanayi sektörüne değil hizmetlere dayalı bir büyüme modeli inşa etmeyi hedefliyor. Açıklanan plana göre, Çin özellikle toptan ve perakende ticaret, sağlık, lojistik, yurtiçi ulaşım alanlarına yoğun destek verecek.

Neden vazgeçiyor?

Öncelikle Çin ekonomisinde ihracatın büyük ağırlığı devam edecek. Yani Çin, ihracat hamlesinden vazgeçmiyor. Ancak ilk olarak ihracatını ucuz mallardan pahalı ve kaliteli mallara kaydırmak istiyor.

Bu durumda da ucuz malları üreten ucuz işgücüne yeni iş yaratmak gerekiyor. Çünkü önümüzdeki 5 yılda 200 milyon köylünün kırsal kesimden kentlere göç ederek iş araması bekleniyor. En kolay iş kaynağı da hizmet sektöründe. İkincisi Pekin hükümeti, ana pazarları olan Avrupa Birliği ve ABD'nin önümüzdeki dönemde hızla toparlanamayacağını hesaplıyor.

Zaten bu yıl Çin'in yüzde 7.5'la son 10 yılın en düşük büyümesini yaşaması bekleniyor. Ekonomik yavaşlama durumunda işsizlikle baş edemeyeceğini düşünen Çin Komünist Partisi, sosyal patlamaları engellemek için iç talebi artırmayı planlıyor.

Çin ekonomisi yüzde 8.1 büyüdü

Çin'de 2012'nin ilk çeyreğinde ekonomi, geçen senenin aynı dönemine oranla yüzde 8,1'lik büyüme kaydetti. Çin İstatistik Kurumu'nun açıkladığı verilere göre, 2012'nin ilk çeyreğinde ülkenin gayrisafi yurtiçi hasılasının 10,799 trilyon Yüen olduğu bildirildi.

Çin ekonomisinde geçen senenin aynı

güncel haberler

dönemine oranla yüzde 8,1, geçen senenin son çeyreğine oranla ise yüzde 1,8 büyüme gözlendiği belirtildi.

2012'nin ilk çeyreğinde Çin'in toplam dış ticaret hacmi 859,3 milyar dolar olarak yüzde 7,3 oranında artış gösterdi. Çin'in ihracatı 430 milyar dolar olurken, ithalatı 429,4 milyar dolar oldu.

Çin'de enflasyon yüzde 3,8 oranında artış gösterirken, endüstri değerinde yüzde 11,8 artış görüldü.

Şehirde yaşayanların gelirinde geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 14 yükselme görüldüğü bildirilirken, şehir halkının üç aylık ortalama gelirinin 7 bin 382 yüen (2,1 bin TL) olduğu açıklandı.

Dünya Bankası'nın Çin ekonomisi için "yumuşak iniş" beklediği, ancak bu yıl için büyüme tahminini yüzde 8,4'den yüzde 8,2'ye çektiği kaydedilen raporda, "Yumuşak iniş için görünüm hala yüksek olmakla beraber, büyümenin çok hızlı yavaşlayacağına dair kaygılar bulunuyor" denildi.

Ekonomideki yavaşlamasının kötüleşmesi durumunda Çin'in büyümeyi desteklemek için vergileri kesmeye ve sosyal harcamaları artırmaya hazır olması gerektiğine işaret edilen raporda, yeni teşvik önlemlerinin, "uzun vadeli etkileri ve amaçları hesaba katılarak dikkatli biçimde hazırlanmasına ihtiyaç olduğu" kaydedildi.

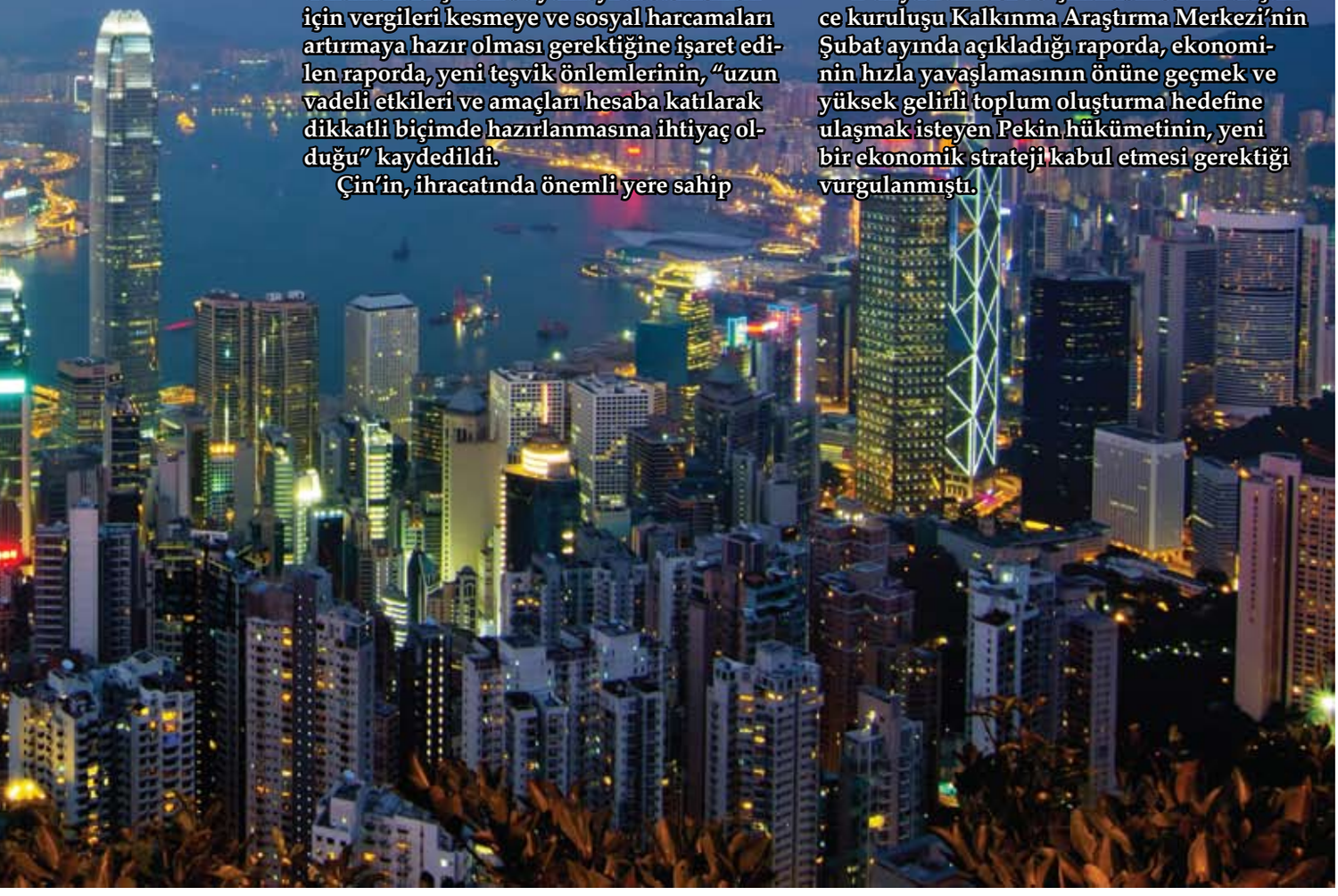
Çin'in, ihracatında önemli yere sahip gelişmiş ülkelerin ekonomilerinin yavaşlamasının derinleşmesi ya da kendi emlak piyasasındaki düşüşün daha fazla olması riskiyle karşı karşıya bulunduğu uyarısında bulunan Dünya Bankası, Çin ekonomisinin gelecek yıl ise yüzde 8,6 büyüyeceğini tahmin etti.

Dünya Bankası'nın Çin Başekonomisti Ardo Hansson düzenlediği basın toplantısında, Pekin hükümetinin çok kırılgan bir ortamda fazla esnek olmaya, her ay verileri dikkatle incelemeye ve harekete geçmeye hazır olması gerektiğini söyledi.

Ekonominin olumlu unsuru tüketimin güçlü kalmaya devam ettiğini bildiren Hansson, "Dünyada birşeyler beklenenden daha kötüye giderse o zaman bunun açıkça Çin üzerinde etkisi olacak" dedi.

Çin yönetiminin, 2008 yılındaki küresel ekonomik kriz sırasında uygulamaya koyduğu 586 milyar dolarlık teşvik önlemleri ekonominin hızla toparlanmasına yardımcı olmuş, ancak geride artan konut fiyatları ve diğer sorunları bırakmıştı.

Dünya Bankası ve Çin kabinesinin düşünce kuruluşu Kalkınma Araştırma Merkezi'nin Şubat ayında açıkladığı raporda, ekonominin hızla yavaşlamasının önüne geçmek ve yüksek gelirli toplum oluşturma hedefine ulaşmak isteyen Pekin hükümetinin, yeni bir ekonomik strateji kabul etmesi gerektiği vurgulanmıştı.



güncel haberler

1.3 ton altın yastık altından çıktı

İstanbul Altın Rafinerisi A.Ş. ve Gramaltın A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Özcan Halaç, Türkiye'de tahminlere göre yastık altında duran 250-300 milyar dolarlık altının ekonomiye faydası olmadığını söyledi.

İstanbul Altın Rafinerisi Yönetim Kurulu Başkanı Halaç, yastık altındaki altının ekonomiye kazandırılması çalışmaları kapsamında şu ana kadar yaklaşık 1.3 ton altının yastık altından çıktığını belirtti. Türkiye'de 5 bin ton altının yastık altında olduğu tahmin ediliyor.

İstanbul Altın Rafinerisi A.Ş. ve Gramaltın A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Özcan Halaç, Türkiye'de tahminlere göre 250-300 milyar dolar değerinde altının yastık altında yattığını, bu zenginliğin yastık altında durmasının ekonomiye bir faydasının olmadığını dile getirdi.

Halaç, "Bu altınların yastık altından çıkarılıp ekonomiye kazandırılması lazım. Bu nedenle rafinerinin üretmiş olduğu gram altını bankalarda mevduat olarak kabul edilir hale getirdik. Vatandaş altın aldığı zaman yastık altında tutmayacak da bankaya yatıracak. Banka da onu işletecek ve vatandaşa kâr payı, ya da faiz ödeyecek" dedi.

Vatandaşlardan bu yönden altın toplama girişimi başlattıklarını belirten Halaç şu bilgileri verdi: "Güzel de gidiyor. Vatandaşlar bilgilendirilerek, ikna edilerek bir şekilde altınlar bankaya mevduat olarak geliyor. Bankalar da kâr payı,faiz veriyor.

Hem yastık altındaki hiçbir şekilde kullanılmayan altın çıkıyor, hem vatandaşa bir getiri sağlanıyor, hem de bankalar bu altını kullanıyor değerlendiriyor. Çok büyük bir artış oldu. Kuveyt Türk ile yaptığımız çalışmalar sonucunda şu ana kadar yaklaşık 1.3 ton altın yastık altından çıktı. Türkiye'de 5 bin ton altının yastık altında olduğunu tahmin ediyoruz. Tabii 1.3 ton bunun yanından hiçbir şey değil ama başlangıç için iyi. Bank Asya ile de bu konuda çalışma yapıyoruz. Denizbank ile de en kısa zamanda başlıyoruz. Vatandaşlar altın alırken 24 ayar külçe gram altın alsınlar ki bankaya rahatlıkla yatırsınlar. Bankalar aracılığıyla külçe altın alım ve satım işlemleri olacak."

Halaç, vatandaş bankaya 100 gram altın yatırdığında, bir sene sonra bankaya göre değişen ama ortalama olarak 102 gram olacağını ifade ederek, ''Bu evde çoğalmıyor. Ama bankada çoğalıyor. Biz dünyada ilk defa bunun önünü açtık'' dedi.

Yastık altındaki altın yenilenecek

Halaç, kuyumcuların "Bizim işimizi yapıyorlar" yönündeki yanlış algılamasını da çözdüklerini, kendilerinin altını alıp satmadıklarını, sadece altının yerinin değiştiğini, yastık altından çıkıp banka kasasına girdiğini söyledi.

İleride vatandaşın tekrar takı aldığı zaman bankadan külçe altınını alıp gidip kuyumcudan rahatlıkla altınını alacağını ifade eden Halaç, "Aslında bir nebze yastık altındaki altının yenilenmesi gibi birşey. Kuyumcunun işi daha da artacaktır" dedi.

MET
GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: ***info@metgayrimenkul.com***

Tel: ***0232 328 36 06***
Fax: 0232 328 36 04
Gsm: 0532 739 69 12
0532 267 37 55

CAN DİJİTAL BASKI MATBAA TASARIM 328 07 77

Balkan Dernekleri Uğurtaş'ı ziyaret etti

İzmir Trakyalılar Derneği Başkanı Bahattin Kılıç önderliğinde İzmir'deki Balkan Derneklerinin yöneticileri, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti. Her yıl geleneksel olarak düzenledikleri İzmir Balkan Dernekleri Federasyonu'nun bu yılki ayağı hakkında Uğurtaş'a bilgi veren Kılıç, yurtdışından bakan ve müsteşar düzeyinde gelecek 30 kişilik ekibi ağırlamaya hazırlandıklarını söyledi.

Sağlık teması ile EXPO 2020 adayı İzmir'e destek vermek amacıyla gelecek olan heyeti sağlık alanında bilgilendirmeyi hedeflediklerinin altını çizen Kılıç, bu kapsamda kentin çeşitli hastanelerine ziyaretler düzenleyeceklerini söyledi.

25-27 Mayıs 2012 tarihleri arasında yapmayı planladıkları organizasyonun detaylarını paylaşan Kılıç, misafirlerine İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni tanıtmak istediklerini sözlerine ekledi. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş da Balkan Derneklerinin yaptığı çalışmaların EXPO 2020 adayı İzmir'e önemli katkı sağlayacağına inandığını belirterek, organizasyona katılacak misafirleri Bölge'de ağırlamaktan mutluluk duyacaklarını bildirdi.

İAOSB'den eğitime bir destek daha

Ege Üniversitesi Ege Meslek Yüksek Okulu Müdürü Prof. Dr.Semih Güneş, Ege Üniversitesi Tıp Fakültesinde kullanılacak olan numune kaplarının üretilmesi için, Ege Meslek Yüksek Okulu'na Plastik Enjeksiyon kalıbı alınması konusunda destek sağlayan İAOSB Yönetim Kurulu'na teşekkür etti.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı makamında ziyaret eden Prof. Dr. Semih Güneş, Bu destekle birlikte, okuldaki Plastik enjeksiyon makinesini kullanmaya başladıklarını söyleyerek, İAOSB'nin sağladığı bu katkının, okulda eğitim gören öğrencilerin, üretimlerinin katma değere dönüştüğünü görmeleri açısından son derece önemli bir yardım olduğunu kaydetti. MYO okulu öğrencilerinin uygulama yapması ve üretilen ürünlerin de, Tıp Fakültesi'nin bir ihtiyacını daha uygun şartlarda sağlaması bakımından çok taraflı bir fayda yarattığını kaydeden Güneş, İAOSB Yönetim Kurulu'un eğitim konularındaki destekçi yaklaşımlarının diğer kurum ve kuruluşlara örnek mahiyetinde olduğunu bildirdi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise, okula sağladıkları katkının faydasını somut bir şekilde görmenin kendilerini ayrıca mutlu ettiğini bildirdi. Özellikle Mesleki Eğitim konusunda pratik eğitimlerin önemine dikkat çeken Uğurtaş, İAOSB'de kurulacak olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde de sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli ara eleman yetiştirmek amacında olduklarını, bunun için de teorik eğitimlerin yanı sıra, pratik eğitimlere de özel önem vereceklerini kaydetti.

bölgemizden

Milletvekili Nesrin Ulema İAOSB'yi ziyaret etti

İzmir'de yaptığı çalışmalar kapsamında çeşitli kurum ve kuruluşlara ziyaretlerde bulunan AK Parti İzmir Milletvekili Nesrin Ulema, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Bölge Müdürü Doğan Hüner ile Bölge Müdürlüğü'nde bir araya geldi. İlçenin sorunlarını yerinde tespit ederek, bu doğrultuda çalışmalar yürüten AK Parti Çiğli İlçe Başkanı Adnan Yılmaz ve ilçe teşkilatı mensupları ile birlikte İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner'i ziyaret eden Ulema, Bölgenin çalışmaları hakkında bilgi aldı.

Türkiye'nin en gelişmiş organize sanayi bölgeleri arasında yer alan İAOSB'nin; sosyal sorumluluk çalışmaları kapsamında yaptırdığı dispanserdeki acil servis bölümünün, nöbetçi doktor bulunamamasından dolayı akşam saat 17:00'den sonra hizmet veremediğini bildiren Hüner, söz konusu dispansere Bölge halkının yoğun ilgi gösterdiğini hatırlattı. Dahiliye, Genel Cerrahi, Çocuk, Kadın-Doğum, Diş, İntaniye, Ortopedi gibi birçok servisin yer aldığı dispanserde 5 yıldızlı otel kalitesinde hizmet verildiğine dikkat çeken Hüner, "Bölge halkının faydalandığı dispanserimizin binasını biz yaptırdık, cihazlarını aldık, devletimize teslim ettik. Ancak nöbet tutacak doktorumuz olmadığı için dispanserimizin Acil Servis kısmı ne yazık ki saat 17:00'den sonra hizmet veremiyor. Her türlü imkanın olduğu dispanserden vatandaşların gece-gündüz faydalanmasını istiyoruz" dedi.

AK Parti İzmir Milletvekili Nesrim Ulema ise, sağlık görevlisi ihtiyacı konusunda aktarılan sıkıntıları çözmek için gerekli çalışmalarda bulunacaklarını söyledi. Güzelbahçe'de de acil serviste görev yapan doktor olmamasından dolayı vatandaşın bu servisi kullanmak yerine Dokuz Eylül Üniversitesi Hastanesi'ne gitmek zorunda kaldığını belirten Ulema, "Güzelbahçe'de yaşanan bu sıkıntı çözüldü. Bölge hastanesi tamamlanıp faaliyete geçene kadar dispanserde saat 17:00'den sonra da hizmet verilmesi konusunda gerekli görüşmelerde bulunarak bu konuyu yakından takip edeceğiz" diye konuştu.

İAOSB'de CE işareti eğitimi

AB pazarında ürünlerin satılabilmesi için CE işareti zorunlu. CE işareti, bir ürünün AB bünyesindeki ülkelerde herhangi bir sorunla karşılaşmaksızın dolaşımını sağlıyor. Bir anlamda teknik pasaport niteliği taşıyor.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Türkiye'de kalite altyapısının güçlendirilmesi projesi kapsamında katılımcıları ve çalışanlarına yönelik CE işareti bilgilendirme eğitimi verdi.

Bölge Müdürlüğü VIP Salonu'nda Kalite Yöneticisi Özgür Kurbanoğlu tarafından verilen eğitimde, katılımcılara CE işareti ve CE işaretlemesi hakkında veriler aktarıldı.

Kurbanoğlu, CE İşaretinin ürünlerin serbest dolaşımını sağlamak amacıyla geliştirilen uygunluk değerlendirme ve işaretleme sistemi olduğunu bildirerek, CE işareti taşıyan ürünün; güvenlik, sağlık, çevre ve tüketicinin korunması ile ilgili şartları yerine getirdiği anlamına geldiğini söyledi. Avrupa Birliği pazarında ürünlerin satılabilmesi için CE işareti zorunluluğu olduğunu hatırlatan Kurbanoğlu, "CE işareti, bir ürünün AB bünyesindeki ülkelerde herhangi bir sorunla karşılaşmaksızın dolaşımını sağlamaktadır, yani bir anlamda ürünler için teknik pasaporttur. Bunun yanı sıra Avrupa Birliği pazarında satılacak bir ürünün eğer Avrupa Birliği Direktiflerinden birinin veya birkaçının kapsamına giriyorsa, CE markasını taşıması yasal bir zorunluluktur. CE işareti, ürünün herhangi bir uygunsuzluk durumunda üretici firma tarafından şartsız geri çekileceğinin de göstergesidir" diye konuştu.

CE işaretinin kaliteyi vurgulayan bir anlam taşımadığının altını çizen Kurbanoğlu, işaretin bulunduğu ürünün belirlenen tüm şartlara uygun olarak üretildiğini ve kontrol edildiğini gösterdiğini söyledi.

CE işaretinin Fransızca "Avrupa'ya Uygunluk" anlamına gelen Conformite Europeene" den geldiğini bildiren Kurbanoğlu, "CE işareti; ürünlerin amacına uygun kullanılması halinde insan can ve mal güvenliği, bitki ve hayvan varlığı ile çevreye zarar vermeyeceğini, diğer bir ifadeyle ürünün güvenli bir ürün olduğunu gösteren bir işarettir" diye konuştu.

CE işaretinin zorunlu olduğu 23 ürün grubu dahilindeki ürünlerin CE belgesi olmadan AB ülkelerinde satılmasının söz konusu olamayacağının altını çizen Kurbanoğlu, artık Türkiye'de de ürünlerde CE işaretinin zorunlu hale getirildiğini sözlerine ekledi.

bölgemizden

Ayakta durabilmenin sırrı Ar-Ge ve inovasyondan geçiyor

Yenilikçilik kriterleri

Temel; bir firmanın ne kadar yenilikçi olduğunu anlamak için, değerlendirmeye alınması gereken kriterleri sıraladı:

Son 3 yıl içinde yeni ya da geliştirilmiş ürün sayısı

Son 3 yıl içinde yeni ya da geliştirilmiş ürünlerin toplam cirosundaki payı

Ar-Ge çalışan sayısı (Toplam çalışan sayısının yüzde 5'inden az ise Ar-Ge ile ilginiz yok, yüzde 10'u geçiyorsa Ar-Ge çalışmaları konusunda başarılı ilerliyorsunuz)

Katma değeri yüksek ürün sayısı

Ar-Ge projelerinin sayısı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından düzenlenen seminerler kapsamında, Ege Üniversitesi Bilim ve Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi (EBİLTEM) Avrupa İşletmeler Ağı Müdürü Serdal Temel, "Rekabette tek yol Ar-Ge ve inovasyon" konulu seminer ile bölge katılımcılarına ve çalışanlarına bilgi verdi.

Her gün gelişen dünyaya uyum sağlayabilmek için Ar-Ge ve yenilik çalışmalarının ağırlık kazanması gerektiğini vurgulayan Temel, bu konuda üniversite ile sanayi iş birliğinin önemine dikkat çekti. Firmaların Ar-Ge merkezlerinde çalışan mühendislerin birçoğunun 4 yıllık üniversite bilgi birikimine sahip olduğunu hatırlatan Temel, üniversitede kendi alanlarında uzman öğretim görevlilerinin 25-30 yıllık birikimlerini sanayi ile paylaşmaya hazır olduklarını söyledi.

Yenilikçi çalışmalar zaruretten doğuyor

Yenilikçi çalışmaların zaruretten doğduğuna dikkat çeken Temel, zorunluluk olmadıkça Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının yapılmadığını söyledi. Gelişen Çin ekonomisi ve tüm dünyayı global bir köye çeviren güçlü iletişim ağlarının ardından firmaların ürünlerinde yenilik yaratma zorunluluğunu hissettiğine dikkat çeken Temel, 1990'lı yıllarda gündeme gelen Ar-Ge ve inovasyon kavramlarını 'ayakta durabilmenin olmazsa olmazları' diye nitelendirdi. Ar-Ge ve inovasyonun temelinin ihtiyaçlara dayandığını bildiren Temel, sözlerini şöyle sürdürdü:

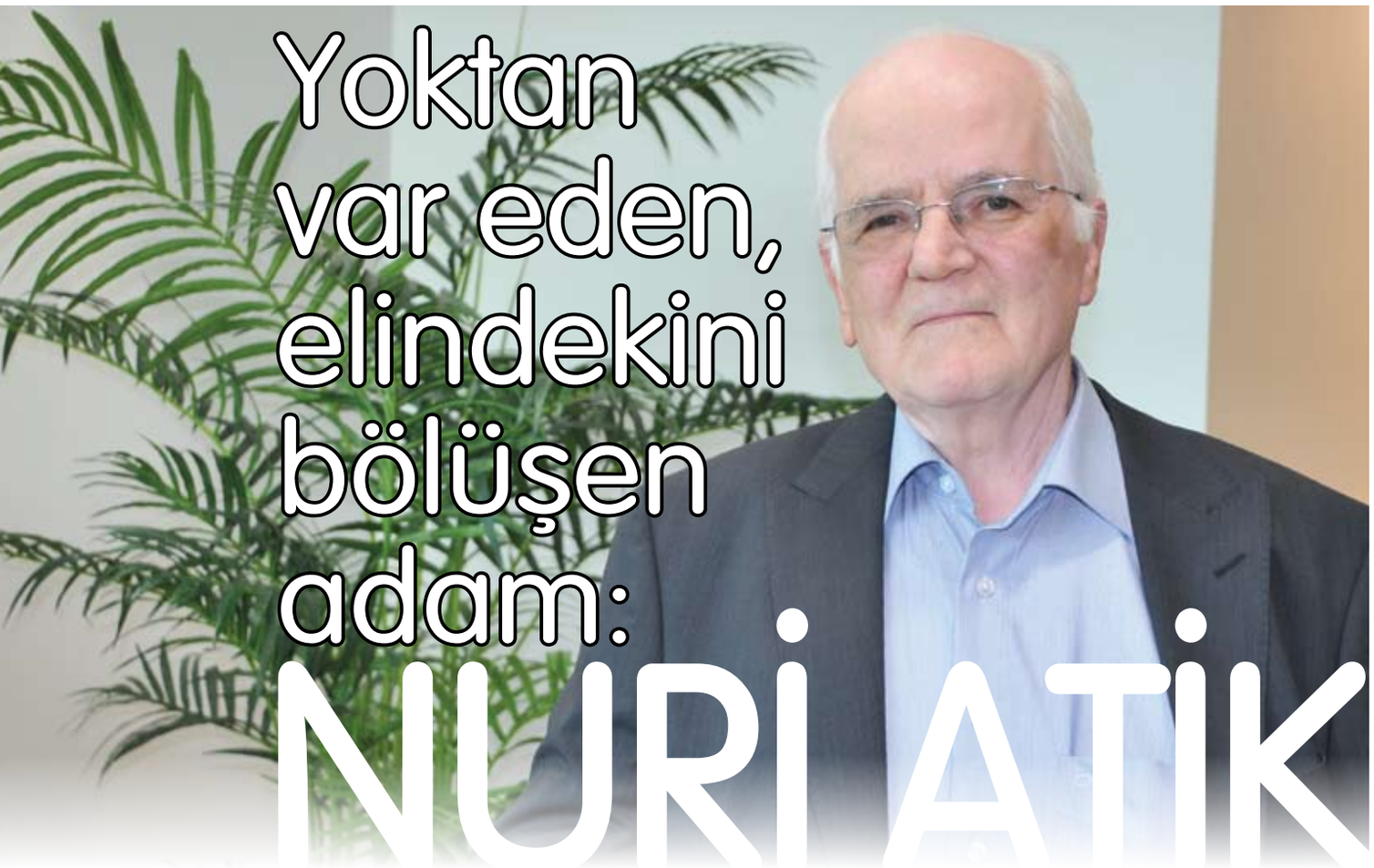
"İhtiyaçların doğurduğu Araştırma-Geliştirme çalışmalarının sonucunda elde edilen buluşu ticarileştiremezseniz başarılı olma şansınız düşük demektir. Başarılı olabilmek için sürekli yenilikçi çalışmalar içinde olmanız gerekir. Kendi içinizde doğru stratejiyi oluşturursanız, geleceğin öncü firmaları arasında yer almanız kaçınılmazdır. Ancak Ar-Ge yapmazsanız yenilik yapma şansınız da olmaz. Ar-Ge sonucu icat ettiğiniz buluşun 10 tanesinin 3'ü piyasada talep görür ve para kazandırır hale gelir. İşte bu üç buluş, yeniliktir."

400 bin ürünün çok azına patent alınıyor

Her yıl tüm dünyada 400 bin patentin alındığını ancak bunun çok azının ticari olarak ürüne dönüştüğünü bildiren Temel, patentin, ilgili alanda rakibi sollamak, ürün geliştirilmesini engellemek, lisanslama yoluna giderek gelir elde etmek, şirket birleşmelerinde veya devirlerinde pazarlık gücünü arttırmak ve firma imajını yükseltmek için alındığını söyledi.

Yeniliği 'zaman alan, riskli bir faaliyet' olarak yorumlayan Temel, yenilikçi çalışmaların yapıldığı bölgelerdeki özellikleri şöyle sıraladı: "Yeniliğin olduğu bölgede işsizlik düşük, toplum refahı ise yüksek olur. Yenilikçi yerlerde geleneksel ürünler yerine katma değeri yüksek teknolojik ürünler üretilir. Yenilik yapan firmaların karlılık oranları diğer firmalara göre daha yüksektir. Çünkü rakibi yoktur. Yenilik yapmayan firma, ülkenin, bölgenin ve kendi şirketinin geleceğini riske atar."

Meryem Fulya YAZICIOĞLU



Yoktan var eden, elindekini bölüşen adam: NURİ ATİK

Balkan Savaşları nedeni ile dünyada yaşanan kriz, her ne kadar olgusuyla tezat da olsa bir devin doğuşuna sebep olur. Ekonomik ve sosyal çalkantılardan dolayı Selanik'te çiftçilik yapan babasının İzmir'e göçü ile başlar her şey…

Selanik Sanat Mektebi'nden mezun olan amcası ile babasının kurdukları o küçük demir atölyesi, bugün 32 bin ton döküm döken, bunun yarısını işleyerek yüzde 65'ini de ihraç eden Akdöküm A.Ş.'ye dönüşür. O da içindeki aşkı sanatla buluşturup demire işleyen amcasına bu sevdayı aşılayan meslek liselerine vefayı bir borç bilir ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde açılacak olan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'ni destekler.

Geleceğin fabrika sahiplerine, yöneticilerine, işçilerine el uzatan Nuri Atik'in hikâyesidir bu ayki hikayemiz... Ayakta alkışlanacak başarının sahibinden dinledik; nereden nereye…

Selanik'ten İzmir Urla'ya göç eden bir ailenin üçüncü çocuğu olarak 1931 yılında dünyaya gelen Nuri Atik, İzmir yangınının ardından harap yerlere yeni yapılan binaların demir kapı, kepenk ve su tesisatını yapan babasının eve getirdiği ekmekle büyür. Atik, ilkokulun ardından babasının isteği üzerine başladığı o dönemdeki adıyla Mithatpaşa Sanat Enstitüsü Motor Bölümü'nden 1949 yılında başarıyla mezun olur.

Atik, yüksek öğretim hayatını ve ilk öğretmenlik yıllarını şöyle özetliyor, "Yıldız Teknik Üniversitesi ile Ankara Teknik Öğretmen Okulu'nun imtihanlarını kazanarak her iki okula da kaydımı yaptırdım. Yıldız Teknik Okulu'nu kazanmama rağmen, burs vermeleri münasebetiyle aileme yük olmamak için Ankara Teknik Öğretmen Okulu'nu tercih ettim ve 4 senelik başarılı bir talebe olarak 1953 senesinde okulu birincilikle bitirdim. Bitirme töreninde diplomamı rahmetli Celal Bayar'dan almıştım ve çok duygulanmıştım. İlk öğretmenliğimi Denizli Motor ve Ziraat aletleri bölümünün kuruluşunda yaptım, oradan da askere gittim. Askerlik döneminde bizi öğretmene ihtiyaç olması dolayısıyla öğretmenlikle görevlendirdiler. Askerliğimin büyük bölümünü İzmir'de yeni kurulmakta olan Motor Sanat ve Tekniker Okulu'nda Amerikalı uzmanlarla beraber çalışarak tamamladım."

Atik, çok sevdiği öğretmenlik mesleğini askerliğin ardından bırakarak babasının demir atölyesinde çalışmaya başar. İlk şirketini kurması da bu yıllara denk düşer… Atik, "O zaman ağabeyim Süleyman Atik'in makine model atölyesi vardı. Onun dökümcüler ile ilişkisi olduğundan birkaç müteşebbis arkadaşla 1956 yılında kupol ocağı ile

bir başarı hikayesi

1950'lerde Avrupa'nın döküm konusunda Türkleri rakip görmeyerek bilgilerini paylaştıklarını söyleyen Nuri Atik: "Bugün dökümde büyük gelişim göstererek onları birçok konuda geçtiğimizi gururla söyleyebilirim."

gri ve beyaz temper dökümü dökmek için Döküm Limited Şirketi'ni kurduk ve kısa zamanda ortaklarımızdan ayrılarak önce Atikler Koll.Şti ve akabinde Akdöküm San.A.Ş. kurduk. O zaman önümüzde takip edeceğimiz yararlanabileceğimiz dökümhane yoktu. Dökümde ve işlemede hep öncülük yaptık. O zaman Avrupa dökümhaneleri ve atölyeleri bizi ciddiye almıyor, bütün bildiklerini anlatıyorlar ve gösteriyorlardı" diyor ve ekliyor, "Bugün döküm sanayinde büyük bir gelişim göstererek onları birçok konuda geçtiğimizi gururla söyleyebilirim."

Fabrikada çalışacak mühendis bulamıyorduk

İlk döküm fabrikasını kurarken imkanların az olmasından dolayı sıkıntılarla karşı karşıya kaldıklarını bildiren Atik, sözlerini şöyle sürdürüyor:

"En başta dökümcülük hakkında fazla bilgimiz yoktu. Döküm sıcaklığını kontrol edemiyorduk. Isıl işlemde tavlama müddetince fırının sıcaklığını kontrol etmek için imkanımız yoktu. Fırının muhtelif deliklerine seramikten Seger konileri koyarak evvelce kaç derecede boyun büküldüğünü bildiğimiz için bu koniler ısı ile boyun büktüğünden fırının sıcaklığını belirleyebiliyorduk. Bu Seger konilerini seramik yapan fabrikalardan temin ederdik. Onlar bize konilerin hangi derecede büküleceğini bildiriyordu. Çok sonra göstergeli termokupullar bulabildik. Pik sıkıntımız hep vardı. Pik bulamadığımız zamanlar çok oldu. Bugün dahi Türkiye'nin ihtiyaçlarına göre pik üretimi yapılmıyor. Elektrik sıkıntımız oldu. Sık ve periyodik kesintiler oluyordu. Ocakta metal katılaştırdığımız dönemler yaşadık."

İşe ilk başladıklarında yola çıktıkları çalışma arkadaşlarının vasıfsız işçiler veya küçük dökümhanelerde çalışmış teknolojik bilgileri hiç olmayan kişilerden oluştuğunu belirten Atik, fabrikalarında çalışacak metalürji mühendisi bulmakta dahi sıkıntı çektiklerini bildirerek sözlerini sürdürüyor, "Metalürji mühendisliği branşında mühendis yetiştiren yalnız İstanbul Teknik Üniversitesi vardı. Biz de işimizin devamı için çocuklarımızın sanat okullarında eğitim almalarını sağlayarak yüksek tahsillerini Avrupa ve Amerika'da yaptırdık."

Atik, 1950'lerden 2012'lere uzanan başarı hikayesini şöyle aktarıyor:

"75 bin metrekare arazi içerisinde 30 bin metrekare kapalı alanda üretim yapan Akdöküm'de temper dökümden fittings ve bazı yedek parça dökümleri döküyorduk. O zamanlar daha otomotiv sanayi yoktu biz de haftada bir-iki döküm yaparak savaş veriyorduk. Bu arada Etibank'a, şimdiki Türkiye Elektrik Kurumu'na temper döküm havai hat parçaları dökmeye başladık. 1958 yılında 3 kardeş, Süleyman-Nuri-Yılmaz

İzmir'de yeterli ve ciddi işleme atölyeleri olmadığından döküm parçaları işlemek sorun oluyordu, istenilen miktarlara ve kaliteye erişilemiyordu. Bu nedenle 1960 yılında işleme atölyesi kurmak zorunda kaldık.

Atik olarak, Atikler Koll. Şti.'yi kurduk ve yeni bir dökümhane açtık. Burada önce kupol ile gri döküm ve sonra Almanya'dan ithal ettiğimiz bir döner ocak ile siyah temper döküm yapmaya başladık. Burada otomobil ve kamyon yedek parçaları ile Etibank'a havai hat parçaları üretiyorduk. 1960 yılında başlayan otomotiv sanayine kamyon makas kulakları muhtelif şasi parçaları ve kampana dökmeye başladık. İzmir,'de yeterli ve ciddi işleme atölyeleri olmadığından bunları işletmek sorun oluyordu ve istenilen miktarlara ve kaliteye erişilemiyordu. Bu nedenle 1960 yılında işleme atölyesi kurmak zorunda kaldık. Önce üniversal tezgahlar, sonradan hidrolik ve elektrik kumandalı seri parça işleyen uygun makineler aldık. CNC kontrollü makineler çıkınca da bu cins makinelerle halen döktüğümüz dökümün yüzde 50'sini işleyebilme kapasitesine ulaşıp Anonim Şirketi haline geldik."

Devlerin tedarikçisi

TOE Inter Kamyon Fabrikası ile başladığı müşteri portföyüne ilerleyen yıllarda; Otosan-Uzel-Türk Traktör- Chrysler- Otoyol- Otokar ve BMC olarak bütün otomotiv fabrikalarını ekleyen Atik, sektöre yönelik döküm ve işlemeli olarak parça üretmeye başlar. Firmanın 1962 yılında mevcut dökümhanesi yetersiz gelmeye başlayınca bugünkü yerlerine taşınır. İlk endüksiyon ocağını yeni tesisine kurduran Atik, Amerikan Meehanite firması ile lisans anlaşması yaparak onların gözetiminde Türkiye'de ilk defa Sfero Döküm yapmaya başlar. Böylece ısıl işlemi çok uzun süren siyah temper döküm yerine günü birlik Sfero Döküm parçaları dökerek kapasiteyi arttırır. Atik, bugün Akdöküm'ün bulunduğu yerde, çevre sorunları ve diğer problemler nedeniyle Atik Metal A.Ş. olarak Aliağa Organize sanayinde senelik 50 bin ton döküm ve işleme fabrikası kurar. Firma bugün döküm parçalarının yüzde 80'ini ihraç etmektedir.

Atik, süreci aktarmaya devam ediyor:

"Fakat o zaman Türkiye'de üretilen piklerin kükürt ve mangan miktarı yüksek olması dolayısıyla kükürt giderme prosesleri yaparak istenilen kaliteye ulaşabiliyorduk. Bu proses esnasında metalin sıcaklığı düştüğünden ince parçaları dökemiyorduk, metalin sıcaklığını arttırmak için metali tekrar ocakta istenilen sıcaklığa getirmek gerekiyordu. Bu da eritme kapasitemizi düşürüyordu. Bu arada 1962 yılında Kanada firması Sorelmetal bize gelerek Sfero döküm için kükürdü ve manganezi düşük özel pik teklif ettiler. Onların desteği ile Türkiye'de ilk defa ithal ettiğimiz bu pikten Sfero Döküm yaparak kükürt ve mangan probleminden kurtulmuş olduk. O zamanlar Sfero döküm patentle üretilmekte olduğundan otomotiv parçaları daha ziyade siyah temper veya çelik dökümden yapılıyordu. Siyah temper parçalarının alternatif olarak Sfero dökümden yapılması için müşterilerimizle zorlu mücadeleler yapmıştık. Bu arada Erkunt, Ferro döküm ve sonradan Döktaş firmaları otomotiv parçaları üretmeye başlayınca biz nefes aldık. Yatırımlarımızı hızlandırarak bugün 32 bin ton yıllık kapasiteye ulaştık."

Üretiminin yüzde 80'ini ihraç eden firmanın, üretim süreçlerinde çeşitli sıkıntılarla da karşı karşıya kaldığına dikkat çeken Atik, o zor dönemi ve ardından gelen başarılarını şöyle özetliyor:

"1960 yılında başlayan otomotiv sanayine parça üretirken, bu parçaların işleme sorunu çıktı. Parçalar İstanbul'da işleniyordu. Fakat temper dökümde parçaları ısıl işlem esnasında deforme oluyordu. Bu parçaları doğrultma operasyonu gerekmesine rağmen doğrultmadan işlendi ve bunlar döküm hatalı diye bize geri gönderildi. Gücümüzün üstünde zarar ettik. O zaman Otosan Satınalma Müdürü merhum Erdoğan Gönül bize tekrar parça siparişi için geldiğinde kendilerine üretim yapamayacağımızı söyledik. Bunun üzerine Otosan yaptığımız kamyon makas kulaklarının işlenmesi için bize bir freze parası vererek işleme atölyesi kurmamıza neden oldu. Yatırımlarımızı hep borçlanmadan kendi öz sermayemiz ile yaptık. Teşvik belgelerimizde öngörülen ucuz kredileri dahi kullanmadık. Türkiye'de ilk EIRICH kum tesisini ve HWS kalıplama tesislerini biz satın aldık. Bize babamızın bir nasihati vardı, 'Rahat uyumak ve huzurlu olmak istiyorsanız borçlanmayın' derdi."

Biz de onu dinleyerek bu günlere ulaştık. Okuyanları sıkmadığımı umarım, saygılarımı sunarım.

İAOSB kaliteli mesleki eğitim yolunda ilerliyor

"Kişide istendik davranışlar elde etme süreci" olarak tanımlanan eğitim anlayışı, yerini kişinin gelişimini sürdürebileceği, araştırma, öğrenme ve uygulama sürecini destekleyen bir eğitim anlayışına bırakmıştır. Kaliteli bir mesleki eğitim, gençleri geleceğe hazırlayacağı gibi, ayni zamanda endüstride rekabetin de önünü açacaktır. Bu alandaki tüm eğitim altyapısı buna göre planlanmalıdır.

Ülkemizde, yeni teknolojiler ve iş geliştirme çalışmaları, önce sektörler tarafından uygulamaya sokulmakta, daha sonra eğitim kurumlarına aktarılmaktadır. Bu nedenle mesleki eğitim veren kurumlar, sanayi bölgelerinde faaliyet göstermeli ve hatta sanayi kuruluşları tarafından yönetilmelidir.

Mesleki eğitimde kalitenin yakalanması ve mezunların, sektörün kullanacağı bilgilerle donatılmasının en önemli faktörü öğretmendir. Öğretmen, sanayi ve teknolojideki gelişmeleri izleyemiyor, alanındaki yeni uygulamalar konusunda bilgi edinemiyor, öğrenim sürecinde edindiği bilgilerle görevini sürdürmeye çalışıyorsa, bu sonuç değişmeyecektir. Okulların sanayi bölgeleri içerisinde bulunması sayesinde, bu okullarda görev yapan öğretmenler de, sanayideki gelişmelere daha kısa zamanda ulaşacak, uygulamaları bizzat uygulayıcılardan öğrenme imkanı bulacaktır.

Bu düşüncelerle yola çıkan İAOSB, Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi yapmak için, bünyesindeki kurul ve komisyonlarda gerekli kararlar alındıktan sonra, yapılan "mimari proje seçimi çalışması"nı sonlandırmış bulunmaktadır.

Okulumuzu "özel okul" statüsünde yapılandırmayı ve işletmesini de, kuruluş çalışmalarını süren "İAOSB Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı" aracılığı ile gerçekleştirilmesi düşünülmektedir. Okulumuzu özel okul statüsünde yapılandırmayı planlıyoruz.

Ancak öğrencilerimizden herhangi bir ücret alınmayacak, öğrenim gören çocuklarımızın tamamı burslu olacaktır. Okulumuzun işletme masrafları, kuracağımız Vakıf tarafından karşılanacaktır. Bu uygulama aynı zamanda Türkiye'de bir organize sanayi bölgesinin yaptığı ilk uygulamadır. Gerçekleştirmekte olduğumuz projemiz bu anlamda da örnek teşkil edecek bir projedir.

Düşüncelerimizin gerçekleştirilmesinde ve arzuladığımız hedefe varılmasında en büyük desteğin sanayicilerimiz olduğunu biliyoruz. Mutlulukla görüyoruz ki sanayicilerimiz, okulumuzun yapımında imkanları ölçüsünde her türlü katkıyı sağlamaktadırlar. Bu kapsamda sanayimizin duayenlerinden ve aynı zamanda İAOSB katılımcılarından, Atik Metal Sanayi ve Ticaret AŞ. onursal başkanı Nuri Atik, okulun yapımı için önemli miktarda maddi bağış teklifinde bulunmuştur. Sanayicimizin bu fedakar yaklaşımı üzerine İAOSB yönetimi, kurulacak olan okula "Özel İAOSB Nuri Atik Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi" adının verilmesini kararlaştırmış, yönetimin bu isteğini genel kurul da oy birliği ile onaylamıştır.

TTK'da erteleme yok ayar var

İş dünyasının eleştirilerine neden olan yeni Türk Ticaret Yasası gözden geçirilecek. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, 1 Temmuz'da yürürlüğe girecek olan yeni Türk Ticaret Kanunu'nda (TTK) bir erteleme olmayacağını ama bir geçiş süresi konabileceğini söyledi. Kanunun Ekonomi Koordinasyon Kurulu'nda (EKK) ele alınacağını aktaran Babacan "Yeni TTK için belki geçiş süreçleri koyacağız, belki de rahatlatıcı adımlar atmamız söz konusu olacak" dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve diğer kuruluşlardan gelen görüşler doğrultusunda düzeltmeler yapacaklarını kaydeden Babacan "Problemlerin olduğunun farkındayız, o düzeltmeleri yapacağız. Ama bir ertelemeyi düşünmüyoruz. '1 Temmuz'da başlamasın da daha sonra başlasın' demeyeceğiz. Belki geçiş süreçleri koyacağız, belki rahatlatıcı adımlar olacak bu değişiklik paketinin içerisinde. Ama bir erteleme söz konusu olmayacak" diye konuştu.

Değişecek maddeler

Yeni Türk Ticaret Kanunu'nda yapılması düşünülen değişikliklerin içeriği de belli olmaya başladı. Başbakan Yardımcısı Babacan'ın Ankara Sanayi Odası'nda yaptığı açıklamanın sonrası başlatılan çalışma ile TTK'nın; ortakların şirkete borçlanma yasağı, borçlu ortaklara getirilen hapis cezası, internet sayfası yükümlülüğü, bağımsız denetimin kapsam genişliği, cezai yaptırım çokluğu, yönetim kurulunun dörtte birinin yüksek okul mezunu olma gibi maddeleri değiştiriliyor.

730 güne kadar ceza

Edinilen bilgiye göre, özellikle yeni TTK ile gündeme gelen ve iş dünyasının büyük çoğunluğunun tepki gösterdiği "Şirket kasasından borç alan ortağa kesilen para cezasının ödenmemesi halinde getirilen hapis cezası" bölümü değiştirilecek. Yasaya göre, ortağın şirket kasasından para alması halinde 730 güne kadar günlük 20-100 lira arasında adli para cezası kesilecek. İlgili şahısın bunu ödememesi halinde adli para cezası kesilen gün kadar hapis yatması gündemde. İş dünyası temsilcileri, karşılıksız çekte hapis cezasının kaldırılmasına rağmen TTK ile hapis cezasının geri gelmesine büyük itirazda bulundu. Hükümet gelen tepkileri dikkate alarak adli para cezalarını, idari para cezasına dönüştürecek. Böylece hapis cezası ortadan kalkacak.

İnternet zorunluluğu esneyecek

Hükümet ayrıca her şirketin internet sayfası açması ve mali tablolarını internetten yayınlama zorunluluğu konusunda geri atım atıyor. 1 Temmuz 2013'ten itibaren uygulamaya geçecek sistemin daha ileri bir tarihe ertelenmesi gündemde. Ayrıca internet sayfasına konulacak mali tablolara sınırlama konulması ve bunun kademeli olarak uygulamaya geçirilmesi planlanıyor. Yeni TTK'da yer alan şirketlerin bağımsız denetçiler tarafından denetlenmesi zorunluluğunun da esnetilmesi gündemde. Buna göre, bağımsız denetimin kapsamına girecek şirketler için kademe getirilecek. Bir diğer sıkıntılı madde olan yönetim kurulu üyelerinin dörtte birinin yüksek mezunu olma konusunda da hükümet çalışma başlattı. Hükümet iş dünyasından gelen "Türkiye şartlarında bu madde konusunda sıkıntı çıkabilir" şikayetini dikkate aldı. Maddenin idari yetki alınarak yumuşatılması konusunda çalışma yapılacak.

Noter tasdiki sıkıntısı

Hükümetin çalışma yapmadığı ancak iş dünyasının talep ettiği diğer maddeler de şunlar:

Defter tutma yükümlülüğüne uymayan, belgelerin kopyasını saklamayan, defterleri usulüne uygun tutmayan şirket ortakları için para cezası öngörülüyor. Cezaların tümünün yeniden düzenlenmesi ve diğer kanunlarla mükerrerlik yaratmaması için sınırlamalar getirilmesi isteniyor. Belge üzerinde gösterilmesi istenen bilgilerin sınırlandırılması isteniyor. Tüm defterlerin kapanış kayıtlarında noter tasdiki zorunluluğu getiren hüküm de iş dünyasını rahatsız eden hükümler arasında geliyor. Bu düzenlemenin yeniden gözden geçirilmesi isteniyor.

Kümelenmeye de teşvik geliyor

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, son teşvik yasasının ardından, Türkiye'nin sanayide rekabet gücünü artırmak amacıyla kümelenmeye yönelik yeni bir teşvik programını hayata geçirmeye hazırlandıklarını açıkladı. Türkiye Sanayi Stratejisi çerçevesinde, bilimsel tabanlı ve üniversite-sanayi işbirliğine dayanan bir 'Küme Destek Programı' hazırladıklarını söyleyen Ergün, "Bu Program, belirli bir sürdürülebilirlik ve rekabetçilik potansiyeline sahip kümelerin desteklenmesini öngörüyor. Programa 6 milyon TL'si 2012 yılında kullanılmak üzere sonraki yıllarda toplam 25 milyon TL ödenek verilmesi söz konusu. Ödenekler ilerleyen dönemlerde bütçe ihtiyaçları ölçüsünde arttırılabilecek" dedi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Makine Metal ve Döküm Kümesi, İzmir Havacılık ve Uzay Kümesi, İzmir Endüstriyel Havalandırma, İklimlendirme Kümesi, İzmir Organik Gıda Kümesi, Türkiye'deki 10 kümelenme arasında yer alıyor.

1000 işletme yararlanacak

Bu programda kümelenmeyi 'aynı tip sanayi kuruluşlarının bir yerde toplanması değil, değer zinciri oluşturan, birbirleriyle irtibatlı olan kuruluşların birlikte ortak çalışmalar yapabilmeleri' şeklinde tanımlayarak ele aldıklarını belirten Ergün şu bilgileri verdi: "Ülkemizde ilk kez kümeleri bütünsel bir yaklaşımla ele alıp, uzun vadeli bir program kapsamında destekleyecek yasal altyapı oluşturularak bu konudaki boşluğu doldurmayı hedefliyoruz.

Türkiye ekonomisinin önceliklerine paralel olarak net bir vizyona ve etkin bir stratejiye sahip kümeler, şeffaf ve objektif değerlendirme kriterlerine uygun şekilde belli dönemlerde yapılması planlanan yarışmalar sonucunda destek almaya hak kazanacaklar. Amacımız program süresince kümelenme girişimleri sonucunda ortak kullanıma yönelik 10 adet yapı oluşturulması ve bu yapılardan 1000 adet işletmenin faydalanmasının sağlanması."

10 üniversiteyle işbirliği

Nihat Ergün, Türkiye ekonomisinin fark yaratan bir büyüme elde etmesi için kümelenme girişimlerinin başlatılması ve etkin bir şekilde ilerletilmesinin hayati önemi taşıdığını vurgulayarak 'Küme destek programı'na ilişkin şu ayrıntıları anlattı:

"Program süresince kümelenme girişimlerinin koordinasyonu, sevk ve idaresi amacıyla yasal bir statüye sahip 10 adet kurum veya kuruluş oluşturulacak ve bunların en az yüzde 80'ni Sanayi Bakanlığı tarafından akredite edilecek. Programda kümelenme girişimlerinin içinde en az 10 adet üniversite yer alacak. Programdan en az 1000 işletmenin yararlanması sağlanacak."

Şirketler işbirliğiyle öne geçecek

Tüm bu çalışmalarla birlikte şirketlere 'bir araya gelin, birlikte hareket etme kültürünü geliştirin ve en iyi şartlarda rekabet edin' mesajı vermeyi amaçladıklarını belirten Nihat Ergün, "Yani Mardin'deki bir firma ile Edirne'deki bir firma işbirliği yapabilecek, el ele çalışabilecekler. Kümelenmelerle firmalarımızın uluslararası piyasalarda da etkin bir şekilde rekabet edebilmelerini istiyoruz. Kümelenmeyi başaran firmalar, kendi aralarında geliştirmiş oldukları işbirliği organizasyonları aracılığıyla toplu alımlar yaparak pazarlık gücünü arttıracak ve daha uygun fiyatla hammadde veya ara malı tedarik edebilecekler" diye konuştu.

HUKD 3. Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi

Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği'nin (HUKD) 3. Olağan Genel Kurul Toplantısı, 28 Mart Çarşamba günü ESBAŞ Teknoloji Merkezi Konferans Salonunda gerçekleştirildi. Toplantıda 44 Asil üye ile HUKD'un sektörden misafirleri hazır bulundu.

EGEV Yönetim Kurulu Başkanı ve HUKD asil üyesi Yılmaz Temizocak'ın Divan Başkanlığı görevini üstlendiği Genel Kurul toplantısında üyeler yeni Yönetim Kurulu' nu oybirliğiyle seçti. Derneğin yeni dönemde Başkanlığına, dünya havacılık sektörünün öncü firmalarından Pratt&Whitney ile ortaklık yaparak Ege Serbest Bölgesinde faaliyete başlayan Kale Havacılık Teknik Grup Başkanı Osman Okyay seçildi. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığına ise İzmir'in havacılık sektörüne hizmet eden önemli firmalarından HMS Makine A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Meydan seçildi.

Toplantının sonunda konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Okyay bir önceki Yönetim Kurulu'na teşekkür ederek, "Kuruluş aşaması her zaman en zor olanıdır, bu aşamayı başarı ile geçirmiş ve derneği bugünlere taşımış olan başta Yönetim Kurulu Başkanımız Semih Güneş hocamız olmak üzere tüm yönetim kurulu üyelerimize şükranlarımı sunuyorum. İzmir'de başlamış, ancak tüm Türkiye genelinden firmaların da katılımıyla büyümüş olan Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneğimizi daha ileriye götürmek üzere yeni yönetim kurulu üyesi arkadaşlarımla beraber elimizden gelen katkıyı sağlayacağız. Derneğimiz geçen dönemde Türk Havacılık, Uzay ve Savunma Sanayii'nin üretim, mühendislik, tasarım ve Ar-Ge konularında global entegrasyon çalışmalarını desteklemek olan vizyonumuz doğrultusunda üyelerine destek sağlayacak yurt içi projeler oluşturmak yanında yurt dışındaki havacılık kümelenmeleri ile olan işbirliklerini arttırıcı güzel çalışmalara imza atmıştır. Yeni dönemdeki hedeflerimiz; geçmiş dönemde de üzerinde durulan nitelikli teknik personel yetiştirme konusundaki çalışmaları kesintisiz sürdürmek, Savunma Sanayi Müsteşarlığımızın da hedeflerine paralel olarak İzmir ve bölgemizdeki KOBİ'lerimizin savunma ve havacılık sektöründe yer alabilmeleri için gelişmesine destek olmak, üniversiteler ile sanayi işbirliklerini arttırıcı çalışmalar ile yüksek katma değer yaratacak projeler üretmektir" dedi.

HUKD Yönetim Kurulu

Osman Okyay- Kale P&W Uçak Motorları San. A.Ş.
Mustafa Egeli – Havelsan A.Ş.
Aziz Meydan – HMS Makine A.Ş.
Nuri Yıldırım – Siemens - Atos Bilişim A.Ş.
Hayrı Esen – Yüksel Kompozit Teknolojileri A.Ş.
Micha Baert – Fokker Elmo Turkey
Hilmi Uğurtaş – İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Yalçın Yılmazkaya – Kale Havacılık Sanayi A.Ş.
Prof. Dr. H. Semih Güneş – Ege Meslek Yüksek Okulu
Prof. Dr. Yavuz Yaman – ODTÜ
Vacit Sar – ESBAŞ
Sinan Musubeyli – ESO – EJS
Doç. Dr. Gürer Budak – Gazı Üniversitesi

Dr. Erkan SERÇE

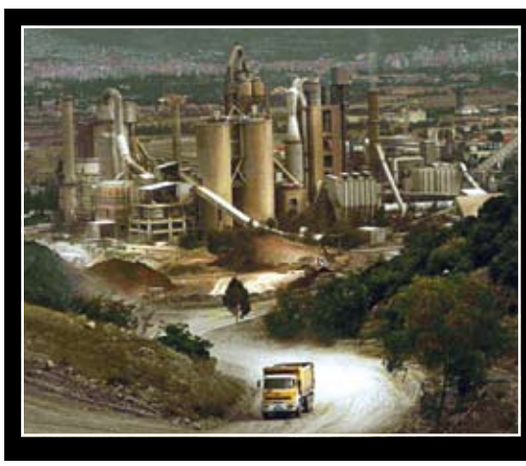
Bir sanayi devi: Çimentaş

Türkiye'nin, günümüz sanayi sektörleri içinde, dünya ölçeğinde en iyi konumda olduğu alanlardan biri çimento üretimidir. Aslında sektörel olarak Türkiye'nin en gençlerinden biriydi çimento sektörü. İlk fabrika 1911'de yıllık 20 bin ton kapasiteyle İstanbul Darıca'da, Arslan Osmanlı Anonim Şirketi adıyla kurulmuş, ertesi yıl yine İstanbul Eskihisar'da, Eskihisar Suni Portland Çimentoları ve Su Kireci Osmanlı Anonim Şirketi faaliyete geçmişti. 1917 yılında düzenlenen istatistikler iki fabrikanın 1917 yılındaki toplam üretiminin yılda 80 bin ton olduğunu yazmaktaysa da bu oldukça şüphelidir. Kaldı ki bu miktar da ihtiyacı karşılamaktan uzak olduğu için, açık, ithalatla kapatılmaya çalışılıyordu. İthalatın yüzde 25'i Avusturya'dan, yüzde 22'si Almanya ve Fransa'dan ve yüzde 18'i de Belçika'dan gerçekleştirilmekteydi. İthalatın yüzde 29'unu İstanbul, yüzde 12'sini ise İzmir tüketiyordu.

Çimento sanayi, Cumhuriyet'in ilanı sonrasında Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu sanayi sektörlerin başlarında yer alıyordu. İstanbul Darıca fabrikasının yıllık üretimi 40 bin tona çıkarılmış olmasına rağmen bu miktar o sıradaki ihtiyacın yarısına bile yetmiyordu. 1927'de Türkiye'de üretilen çimento 41 bin ton, tüketilen çimento ise 97 bin tondu. 1950'lere gelindiğinde, önce Ankara'da yılında ve daha sonra Zeytinburnu, Kartal ve Sivas'ta olmak üzere dört yeni fabrika kurulmuş ve toplam kapasite yılda 395 bin tona ulaşmıştı. Ancak tüketim de 529 bin tona ulaştığı için, çimento açığı devam etmekteydi. İşte, İzmir Çimento Fabrikası Türk Anonim Şirketi, kısa adıyla Çimentaş bu koşullarda doğdu. Ancak bu şartları tamamlayan bir başka unsurun da ünlü Marshall Yardımı olduğunun altını çizmek gerekiyor.

1950'de Marshall Planı çerçevesinde Türkiye'ye yapılacak parasal yardım için oluşturulan "Kontrparti Fonu"ndan özel teşebbüse tahsis edilen paradan yararlanmak için, iş dünyası tarafından teklif edilen projeler hükümet ve Marshall misyonu tarafından değerlendiriliyor ve uygun görülenlere yardımdan pay ayrılıyordu. Kredinin tahsis edilmesindeki ana şartlardan biri de anonim şirket kanalıyla özel şirket girişimi bir çimento şirketinin kurulması ve bu şirketin, yatırımın yüzde 25'ini karşılamasıydı. Bu nedenle çimento fabrikası konusunda yapılacak projelere öncelik tanınacağı açıklanmıştı.

Bu koşulların değerlendirilmesiyle ortaya çıkan Çimentaş'ın temeli İzmirli tüccar Bedri Akgerman tarafından atıldı. Akranlarının 'Şapkacı Bedri' olarak tanıdığı Bedri Akgerman şapka ticaretiyle işe başlamış ve bir şapka kalıp atölyesi



1950'lere gelindiğinde toplam çimento üretimi 395 bin tona, tüketim ise 529 bin tona dayandığı için açık devam ediyordu. İzmir Çimento Fabrikası Türk Anonim Şirketi, kısa adıyla Çimentaş bu koşullarda doğdu.

kurmuştu. Tüccarlığının yanında sanayiciliğe de atılan Akgerman, lastik ayakkabı fabrikası kurmuş ve çimento işine atılmıştı. İzmir'de 20 kadar tüccar ve sanayici bir araya geldiler, ancak ilk sermaye için gerekli olan 1,5 milyon lirayı bulmak mümkün olmadı. Melih Gürsoy'un aktardığına göre işadamlarının bir kısmı maliyetin büyüklüğünden korkuyordu. Bir grup yatırımcı, "Biz yüzde 51'le hâkim olmayacağımız yere girmeyiz" derken, Balcızade Hakkı Bey, "Bu işin içinde devlet var mı? Varsa ben yokum" diyordu. Ticaret Bakanlığı baskı yapıyor, şirketin bir an önce kurulmasını istiyordu, bu arada Trabzon'dan Hasan Saka, çimento fabrikasının Karadeniz'de kurulması için Bakanlığa başvuruda bulunuyordu. Toplanan 1,5 milyon liranın üzerine, İş Bankası'ndan kredi alınıp eklenerek 5 milyon lira tamamlandı.

Çimentaş'ın ana sözleşmesine göre Bedri Akgerman'ın dışında kurucu ortaklar şunlardan oluşuyordu: Şeküre Akgerman, Nuri Rodop, Kamil Tınaz, Mahmut Tınaz, Selahattin Sanver, Haydar Dündar, J. Aliotti, Hüseyin Bahri Aktı, Şekip Uysal, Hasan Tahsin Erşen, M. Fevzi Özsaruhan, Raşit Özsaruhan, Sadullah Birsel, Enver Bakioğlu, Tahsin Tan, Douglas Whittall, Adnan Tan, Tevfik Fikret Sertel ve İş Bankası.

Sonuçta 1950 senesi sonlarında ikisi İstanbul'da biri İzmir'de olmak üzere 3 çimento fabrikası için 11 milyon 300 bin lira ayrılması kabul edilmişti. 1951 başlarında İzmir'e gelen İşletmeler Bakanı Muhlis Ete, kurulacak Çimento fabrikası hakkında fabrika hissedarlarından Bedri Akgerman'dan geniş bilgi almıştı. 1951 yılı sonlarında Türkiye'deki 5 çimento fabrikasının toplam üretimi 390 bin tondan ibaretti. Türkiye'nin mevcut çimento ihtiyacı ise 700 bin ton olarak tahmin ediliyor, açık ithalat yoluyla kapatılmaya çalışılıyordu. 1952 yılı sonunda Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu çimentoyu tamamen kendisinin üretebileceği yolunda iyimser bir bakış açısı egemendi. Ancak inşaat sektöründeki hızlı gelişme, bu iyimser tahminin açıklandığı günlerde çimentoyu karaborsanın en gözde ürünlerinden biri haline getirmişti. Çimento, karaborsada fabrika çıkış fiyatının 4-5 kat yukarısında satılıyordu. Bu sırada deneme üretiminde bulunan İzmir çimento fabrikasının tam kapasiteyle çalışmaya başladığında Ege Bölgesi'nin tüm ihtiyacını karşılayacağı, böylece karaborsanın ortadan kalkacağı, hatta çimento fiyatlarının düşeceği umuluyordu. Gerçekten de Ağustos 1953'de faaliyete geçen fabrikanın üretimi, Türkiye genelindeki diğer fabrikaların genişletilmesiyle beraber, çimento miktarını önemli ölçüde artırdı. 1953 senesi üretim miktarı 1 milyon 25 bin tona yükselmişti. Ancak tüketim de aynı oranda arttığı için, bu miktar hala Türkiye'nin ihtiyacını karşılamaktan uzaktı.

1960-70 yılları Çimentaş'ın kapasitesini ikiye katladığı yıllardır. Daha önceki yıllarda Çimentaş ortaklarının kurduğu Metaş'a yapılan yatırımlar Çimentaş'a fazla imkan bırakmıyordu. Metaş'ın 1960 yılında rayına oturmasıyla birlikte Çimentaş'a da yeni yatırım imkânları ortaya çıktı. 1967 yılında tam kapasiteli iki yeni fırın kurulmuş ve 150 bin ton yıllık kapasite önce 200 bin tona, sonra da 416 bin tona çıkarılmıştı. Bu miktar 1976'da, 600 bin tondan 1 milyon tona çıktı. Aynı sırada, 1963'de kurulan Batı Anadolu Çimento Fabrikası'nın yıllık üretim kapasitesi de 420 bin tondan 850 bin tona çıkarılmıştı. Buna karşın 1970-1980 arası çimento sektörünün en zorlu yılları olmuştu. Petrol fiyatlarındaki artışa bağlı olarak fabrika fırınları kömürle işleyecek şekle dönüştürülmüş, bir süre sonra kömür ocaklarının devletleştirilmesi yeni bir darboğaza girilmesine yol açmıştı. 1980'li yılların başlarında piyasa durgunluğu da buna eklenince fabrikaların işleyişi aksamaya başladı. 1990'lardan itibaren inşaat sektöründeki talebe bağlı olarak çimento sektörü inişli – çıkışlı bir seyir izledi. Ancak, artık üretim ülke tüketimini karşılayacak düzeye ulaşmış, ihracat yapacak konuma ulaşmıştı. Çimentaş hissedarları için bu olumlu gidişat 2001 krizinde sona erdi; ekonomik kriz sonucunda şirket çoğunluk hisseleri İtalyan Cementir Holding tarafından satın alındı. Çimento üretimini her yıl artıran 2008'de 5 milyon ton çimento ve 2,8 milyon ton hazır beton üretim kapasitesine ulaşan Çimentaş, günümüz Türkiye'sinin en büyük çimento fabrikalarından biri olmayı sürdürüyor.

Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER

Şimdi Türk Hava Yolları'yla İstanbul Sabiha Gökçen'e

69₺

Tüm vergiler dahil 69 TL'den başlayan thy.com fiyatlarıdır. Sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. 16 Nisan 2012 tarihinden itibaren yapılacak biletlemelerde, 25 Nisan-25 Mayıs 2012 tarihleri arasında Sabiha Gökçen Havalimanı uçuşlarında geçerlidir. Code share ve AnadoluJet uçuşlarında geçerli değildir. Diğer kampanyalarla birleştirilemez. THY kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar.

thy.com | 444 0 849

Globally Yours | TURKISH AIRLINES

A STAR ALLIANCE MEMBER

DÜNYA'NIN 190'DAN FAZLA ŞEHRİNE UÇURUYORUZ.

WORLD AIRLINE WINNER SKYTRAX AWARDS 2011

Avrupa'nın
En İyi Havayolu

Konforlu koltuklar. Dünyaca ödüllü mutfak.
Yeni uçuş eğlence sistemi ve
İstanbul üzerinden uçulacak 190'dan fazla şehir.
Hepsi Avrupa'nın en iyi havayolu,
Türk Hava Yolları ayrıcalığıyla.

thy.com | 444 0 849

Globally Yours | TURKISH AIRLINES

Serap AKYOL

Hak ettiğini alamayan şehir İzmir

Atatürk Organize Haber Dergisi'nde bu ayki Özel Röportaj köşemizde, 30 Mayıs 1999'dan 18 Kasım 2002'ye kadar 57. Hükümet'te Sanayi ve Ticaret Bakanı olarak görev yapan MHP İzmir Milletvekili Ahmet Kenan Tanrıkulu ile görüştük. Tanrıkulu, İzmir hakkındaki önemli tespit ve görüşlerini bize aktarırken, aynı zamanda genel ekonomi, cari açık, yeni teşvik paketi, ülkemizde KOBİ'ler ve yapılması gerekenlere ilişkin düşüncelerini de bizimle paylaştı.

Kendisine önce İzmir'i sorduk, kentin siyasi ve ekonomik görünümünü değerlendirmesini istedik.

Pek çok uygarlığa beşiklik yapmış, adeta yaşayan bir tarih ve kültür hazinesi olan, tabiî güzellikleriyle ülkemizin gözbebeği, her şeyden önce hür ve bağımsız düşüncenin kalesi olan İzmir'in, Türkiye'nin ekonomik, sosyal ve kültürel hayatında da öncü bir rolü bulunmaktadır. Bugün Türkiye genelinde yaratılan katma değerin yüzde 13,5'i, istihdamın yüzde 9,7'si İzmir'den karşılanmaktadır. İzmir; 6 milyar doları aşan ihracatı, vergi tahsilâtında yüzde 95'lik oranı, 1500 yabancı şirketi ve yabancı yatırımcıyı çekmedeki başarısı ile kendini kanıtlamış bir ilimizdir. 2000 yılında 3,3 milyon nüfusu olan İzmir, bugün 3,9 milyonu aşan nüfusu ile Türkiye ortalamasının üzerinde nüfus artış hızına sahiptir. Türkiye'de nüfus artış hızı yüzde 14,5 iken, İzmir'de yüzde 18,8'dir. Aldığı hızlı göç, İzmir'in kentleşmede ve iş hayatında da sıkıntılarını artırmıştır.

İzmir daha fazlasını almalı

İzmir ile ilgili tüm bu rakamlara rağmen, İzmir hükümetten beklediği, hak ettiği ilgiyi ve hizmetleri alamamaktadır. Bugün toplanan vergiye kıyasla devletten aldığı pay oranlandığında; İzmir ilimiz; 10 yıldır 4 verip 1 almaktadır. Oysa İzmir bugüne kadar devletten daha fazlasını alabilmeliydi. Diğer yandan bugüne kadar İzmir'le ilgili alınan kararlar, İzmir'in daha ileriye atılım yapmasını engellemiştir. Zira bugün İzmir; ülkemizin üçüncü büyük kenti olmasına rağmen, Bursa'nın toplam ihracat payı İzmir'in toplam ihracat payından ve Kocaeli'nin sanayi sektörü ihracat miktarı yine İzmir sanayi sektörü ihracat miktarından daha fazla gözükmektedir. Oysa İzmir 57'nci Hükümet döneminde ihracat rakamlarında ikinci sıradaydı.

2003 yılı ve öncesinde dış ticaret fazlası veren İzmir, son 5 yıldır dış ticaret açığı vermektedir. Zengin doğal, tarihi ve kültürel kaynaklara sahip olan, sanayi sektörü gelişmiş bulunan ve eğitim, bilim, teknoloji olanaklarını barındıran İzmir'in Türkiye'nin en gelişmiş ili olması için hiçbir engel yoktur. Diğer yandan; bugün merkezî hükümetin İzmir'e ayırdığı pay 57'nci Hükümet döneminde (2002) yüzde 2,8 iken bugün yüzde 1,4'e düşmüştür. Yine 2002'de yüz liralık yatırım yapılırken bugün bu oran 55 liraya düşmüştür. Dolayısıyla böyle bakıldığında İzmir'e yatırım yapılmadığı açıkça görülmektedir.

İzmir, hükümetten beklediği, hak ettiği ilgiyi ve hizmetleri alamamaktadır. Bugün toplanan vergiye kıyasla devletten aldığı pay oranlandığında 10 yıldır 4 verip 1 almaktadır. Oysa daha fazlasını alabilmeliydi.

Teşvikte İzmir'e haksızlık

Bununla birlikte son uygulamaya koyulan teşvikler sonucunda haksız bir durum yaratılmıştır. Yatırımcıların İzmir'den, Manisa'ya yöneldiği tespitine dikkatlerinizi çekmek isterim. Yeni açıklanan teşvik paketinde de bu olumsuz durum düzeltilmemiştir. Korkarım böyle giderse İzmir'de ne vergisini verecek girişimci, ne de istihdam yaratacak yeni yatırımcı bulmak mümkün olacaktır. Unutulmamalıdır ki; İzmir, tarımdan turizme, sanayiden, enerjiye ve hizmet sektörüne kadar gerekli desteği gördüğü takdirde en iyi sonuçların alınabileceği özel bir şehrimizdir.

İzmir istediğim ve beklediğim yerde değil

Üç tarafı denizlerle çevrili, doğa cenneti kıyılara, koylara, temiz bir denize, termal kaynaklara sahip İzmirimiz; dış turizmden yeterli payı alamadığı gibi, iç turizm bakımından da arzu edilen hareketliliği gösterememektedir. Atıl duran turizm alanları sektöre kazandırılmalıdır. Yakın gelecekte parlayacak yıldız sektörlerden olan kruvaziyer turizminin gelişmesi için önündeki engeller kaldırılmalı ve tüm İzmir esnafının bu yolla gelecek turistlerden faydalanmaları sağlanmalıdır. Fuarcılık ve kongre alanındaki yatırımlara ağırlık verilerek, fizikî sorunlar ortadan kaldırılmalıdır.

İzmir için yapılması gerekenler

İzmir, "dünya kenti" olma vizyonunu sağlayacak nüfusa, entelektüel ve ticari yapıya, altyapı ve kaynaklara sahiptir. İleri teknoloji kullanan ve üreten firmaların oluşumu ve büyümesi desteklenmeli, teknoloji gelişimi sağlanmalı, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri desteklenmelidir. Sağlık alanındaki yatırımlara biran önce başlanarak uluslararası alanda sağlık konusunda ön almalıyız. Bu konuyu çok önemsediğim için İzmir'de yeni bir "Sağlık Bilimleri Üniversitesi" kurulması yönündeki kanun teklifim, halen TBMM'de iktidar tarafından bekletilmektedir.

İzmir yeni bir tersaneye kavuşturulmalı, mevcut limanın ise uluslararası pazardan daha fazla pay alması sağlanmalıdır. Kent içi ve dışı ulaşım çağdaş projelerle geliştirilmeli, İzmirlilerimiz'in ulaşım konusunda çektiği sıkıntılar biran önce giderilmelidir.

Sanayicimizin, KOBİ'lerimizin, OSB'lerimizin bugün birçok sorunu bulunmakta ve gündeme getirilmemektedir. Bu sorunların çözümü noktasında çok acil adımlar atılmalı ve güçlü bir İzmir için bu engeller kaldırılmalıdır. Tüm ülkemizde olduğu gibi işsizlik sorunu İzmirimiz'de de mevcuttur. Üstelik bu işsizlerimizin arasında çok iyi eğitim almış gençlerimiz de var. Kentte, yeni iş olanakları yaratacak projeler acilen hayata geçirilmelidir.

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı yapmış bir Milletvekili olarak, Sayın Tanrıkulu'ndan Türk sanayisi ve ticaretinin önündeki yapısal engelleri değerlendirmesini istedik. Konuya ilişkin önemli tespitlerde bulunan Tanrıkulu, bu engelleri aşmak için yapılması gerekenleri de anlattı.

Bugün Türkiye ekonomisi, makroekonomik göstergelerde ifade edilen iyileşmelerin aksine, oldukça kırılgan bir yapıya sahiptir. İstihdam yaratmayan ve vatandaşın refahına yansımayan büyüme, bozulan gelir dağılımı, sürdürülemez boyutlara ulaşan borç stoku, ithalat bağımlısı üretim ve ihracat, sıcak paraya ve dış borçlanmaya dayanan kırılgan yapı, yerli üreticimizi çaresiz bırakan korumasız bir pazar ortamı, yüksek vergi, prim ve girdi maliyetleri, ülkemiz ekonomisinin içinde bulunduğu temel sorunlardır. Bu yüzden üretimimizde verimlilik artışı için sınai kalkınma ve politikası gereklidir. Sanayi sektörümüz; tarım ve hizmetlerden daha büyük bir kişi başı gelir yaratma gücüne sahiptir. Sanayide verimlilik tüm diğer sektörlere göre çok daha yüksektir. Sanayileşmemizi tamamlamak ve küreselleşmeye yön vermek için, öncelikli olarak ülkemizin ve sanayimizin ihtiyacı olan yeni politikaları oluşturmalıyız. Bu yeni politika oluşturmanın ön şartı da; mevcut durumu tam ve doğru olarak tespit edip, geleceğe dönük ayakları yere basan projeler oluşturmaktır.

Bu bağlamda; sanayileşme politikamızın esası; istikrarlı büyümeyi sağlayacak, ulusal tasarrufları artıracak, üretime dayalı yatırımlara öncelik veren, ihracatta ithal ikamesini azaltıcı, sanayicimize uluslararası pazarlarda rekabet edebilecek kalite ve fiyat avantajı sağlayacak teşvikleri de içeren ve bu yönde yerli teknolojinin yaratılmasını teminen bilgi ve inovasyona erişimi sağlayacak Ar-Ge destekli projelerin önünü açacak, insan ve çevre sağlığı ile uyumlu bir sanayileşme politikası izlemek olmalıdır.

Sizin Bakanlık döneminizden bugüne KOBİ'lerin durumlarında değişen nedir? Neler yapılmalıdır?

57'nci Hükümet'in Sanayi ve Ticaret Bakanı olarak; o tarihlerde gözlemlediğimiz birçok sorunu çözecek çalışmalarımız olmuştur. Nitekim, Organize Sanayi Bölgeleri Kanunu, Teknoloji

Geliştirme Bölgeleri Kanunu, Şeker Kanunu, Esnaf ve Sanatkarlar Genel Müdürlüğü'nün kurulması ve Tarım Satış Kooperatifleri Birliklerinin yeniden yapılandırılmasını sağlayacak kanunlar çıkartılarak, Türkiye ve Türk Patent Enstitüsü, Avrupa Patent Sözleşmesine 20. Asil üye olarak kabul ettirilerek, görev alanımızla ilgili çok önemli yasal boşluklar doldurulmuştur. Benzer şekilde, OSB yönetimleri özerk hale getirilerek yıllardır var olan mevzuattaki boşluk giderilmiştir. En önemlisi bu çalışmaları yaparken, daima ilgili kesimlerle birlikte çalışmaya özen gösterdik. Bugün ise girişimcilerimiz; enflasyon, cari açık ve dış borçların artması, büyümenin yavaşlaması nedeniyle ekonominin istikrara kavuştuğuna inanmamakta ve önlerini net olarak göremememektedir. Ayakta kalmaları giderek zorlaşmaktadır. Gerek Egeli, gerekse ülke çapındaki sanayicilerimiz halen benimle görüşmelerini devam ettirerek, bahsetmiş olduğum bu sorunları aşabilme mücadelesi vermektedir. Ben de bu mücadelelerinde kendilerine, önceden olduğu gibi sürekli yardımcı olmaya çalışıyorum.

KOBİ'ler ülke ekonomisinin omurgası

Günümüzde, KOBİ'lerin ülke ekonomilerinde sahip olduğu oransal büyüklük bir yana, toplam istihdam, katma değer, yatırım, vergi, ihracat ve krediler içindeki paylarının da önemli boyutlara ulaştığı görülmektedir. Dünyadaki mevcut ülke ekonomilerine bakıldığında, işletmelerin neredeyse yüzde 95–99'unun KOBİ'lerden oluştuğu, istihdamın yüzde 40–80'inin, GSMH'nın yüzde 30–70'inin, yatırımların yüzde 30–60'nın, ihracatın yüzde 10–40'nın KOBİ'ler tarafından gerçekleştirildiği açık bir şekilde tespit edilmektedir. Verilerden de açıkça görüleceği üzere ve piyasa ekonomisi ile yönetilen ülkelerde de olduğu gibi, ülkemiz ekonomisinin omurgasını da KOBİ'lerimiz oluşturmaktadır.

Küreselleşme ile birlikte, sanayi toplumunun temel yapıları olan karma ekonomik yapı, yerini piyasa ekonomisine, Fordist ve Taylorist üretim, yerini esnek üretime, kütlesel üretim ise yerini çeşit ekonomisine bırakmış bulunmaktadır. Bunun anlamı, KOBİ'lerin büyük ölçekli işletmeler karşısındaki öneminin artması, yeni dönemde küçük ve orta ölçekli işletmelerin tercih edilir olmasıdır.

Günümüz dünyasında tüm ülke politikalarının merkezinde, KOBİ'lerin kurulması, gelişmesi ve korunması için uygun ortamların hazırlanması amacı bulunmaktadır. Bu yüzden 57. Hükümet döneminde bizim tarafımızdan politika belgelerine koyulan, bugün ise Hükümet tarafından sahiplenen 2023 yılında, yani Cumhuriyetimizin 100. Yılında lider ülke Türkiye vizyonu temelinde KOBİ'ler vardır.

İktidar 2023 yılında lider ülke sloganını almış, ancak bu hedefin temeli olan bizim KOBİ vizyonumuzu almamıştır. Oysa KOBİ'ler, dünyada olduğu gibi Türk ekonomisi açısından da çok önemli bir yere sahiptir. Gerçekten, Türkiye eko-

nomisinin başarılı olması da, çok büyük oranda KOBİ'lerin başarılı olmasına bağlıdır. O yüzden, ülkemizde yatırımları ve ihracatı artırmak, istihdamı yükseltmek, işsizliği azaltmak, ekonomik krizlere karşı dayanıklı bir ekonomiye sahip olmak isteniyorsa, küçük girişimciliği teşvik edecek politikaların izlenmesi gerekmektedir.

Mevcut vergi ve prim sistemi düzeltilmeli

Bugün kayıtdışı ekonominin başlıca nedenleri; Vergi sisteminin yeterince saydam olamaması, Dolaylı vergilerin toplam vergi gelirleri içindeki payının çok yüksek olması, Dolaysız vergilerde marjinal vergi oranlarının (en üst gelir dilimine uygulanan vergi oranı) çok yüksek olması, Kayıt dışı ekonominin yani vergi ödemeyen ve piyasada vergi ödeyenler ile rekabet eden sektörün yaygınlığıdır.

Kamu ekonomisi teorisi ve alt dalı kamu tercihleri kuramı ortanca seçmen denen kişi/grubun yani vergi kanunlarını belirlemeye gücü olan kesimin otomatik olarak kendisini mükellefiyet dışına ittiğini bize göstermekte. Bu olay ülkemizde öyle yoğun ve belirleyici olarak yaşanıyor ki vergi sistemimiz adeta felce uğrayabiliyor. Bu adaletsiz durumu denetleyecek, düzeltecek ekonomi yetkilileri ise bu alanda nedeni bilinmeksizin herhangi bir adım atmamaktadırlar. Devletine güvenen, ticaretini geleneksel ahlâkına göre yapan dürüst girişimcilerimiz ise bu haksız rekabetten hem manevi, hem de maddî olarak olumsuz etkilenmektedirler. Bu yüzden ivedilikle mevcut vergi ve prim sistemi dürüst girişimcilerimiz lehine düzeltilmeli, kayıtdışı ticareti engelleyecek tüm tedbirler hayata geçirilmelidir.

Yeni teşvik paketi değerlendirmesi

Teşvik Sistemleri fizikî kaynaklar, insan gücü ve teknolojiyi etkin verimli kullandırabilecek özendirmeler içermelidir. Bundan sonra başarısı da, ülke gerçeğini iyi bilme ve öncelikleri doğru saptamaya bağlıdır. Türkiye'de son 8 yılda (2004, 2006, 2009) 3 ayrı teşvik uygulaması yapılmış, 2012 yılından itibaren geçerli olacak 4'üncü Teşvik Paketi de geçtiğimiz hafta kamuoyuna açıklanmıştır. Ancak daha şimdiden revizyon belirtileri ortaya çıkmış, yürürlülük tarihi konusunda farklı Bakanlardan, farklı sesler çıkmaya başlamıştır. Son 32 yılda; teşviklerin büyük çoğunluğundan Marmara Bölgesi, sonra Akdeniz, daha sonra Karadeniz ve diğer bölgeler yararlanmış. Amaç bir türlü hâsıl olmamıştır.

Yeni teşvik paketini öncekilere kıyasla farklı kılan unsurların başında yeni bir bölgelendirme yönteminin kullanılmış olması geliyor. Türkiye'nin 81 ili 6 farklı bölgeye ayrılmış ve her bölge için farklı dozda destekler getirilmiş. Ancak 6 farklı bölgenin hangi kriterlere göre belirlendiğini henüz Kalkınma Bakanlığı bürokratları dışında bilen yok.Bu teşvik paketi Birinci Bölge'de olmayan yerleri, Birinci Bölge gibi yapmak için herhangi bir tedbir ve uygulama da içermiyor. Onun yerine o bölgelerde yatırım yapmak yeterince kârlı olmadığı için, yatırımcıların olası zararları için tazminat veriliyor. Altıncı bölge hem kapsam, hem de vade açısından aslan payını almış; bu durum söz konusu bölgenin teşviki kadar, birinci ve ikinci bölgelerin de cezalandırılması anlamına gelmektedir. Bu olumsuz durum da istihdam kaybına yol açabilecektir.

Sistemin önündeki engeller

Yatırımları engelleyen piyasa aksaklıklarını gidermeden girişimcilere malî teşvikler sağlamanın, sürdürülebilir rekabet gücüne katkı yapacağını söylemek ne yazık ki mümkün değildir. Bu yüzden Doğu ve Güneydoğu illerindeki terör sorunu çözümlenmeden, buralarda beklenen fayda sağlanamayacaktır.

Dış kaynaklara en düşük düzeyde bağımlı olacak yatırım alanları saptanmış gözükmüyor. Var olduğu söylenen "envanterler" bu alanda "net bilgi" verebilecek mi? Bunlar belli değil.

Diğer yandan, daha ortada Stratejik projelerin hazırlanması, desteklenmesi, gözetim ve denetlenmesi, birlikte izlenmesi için gerekli yapı gözükmüyor ve belirtilmemiş.

Bu tip teşvik sistemlerinde "fayda/maliyet hesaplarının" nasıl yapıldığı, hangi metotların kullanıldığının açıklanması o sisteme olan güveni de artıracaktır. İnsanlar, belirlenen 6 bölgede yer alan illerin saptandığı 61 değişkenin neler olduğunu daha şimdiden merak etmektedir.

Bu uygulamada da destek unsurlarının eksikliğini görmekteyiz. Sanayi, tarım ve hayvancılık ile hizmetler kesiminde öngörülen potansiyeller, ayrılan kaynaklar ve yaratılmak istenen sonuçlar net olarak ortaya koyulmamıştır. Bu üç temel kesimin gelişmesinde koordinasyon hayati önem taşımaktadır. Bu yüzden Teşvik Sistemi, indirgemeci mantıktan uzaklaştırılmalı ve bütüncül bakış kaynaklarının etkin ve verimli kullanmanın önünü açması sağlanmalıdır.

İhtisas OSB'lerinde üretime dayalı mülkiyeti önceleyen arsa tahsisinde adımlar atılacak mıdır? Finans sisteminin derinleşmesi, araçlarının artırılması ve erişebilirliğin sağlanmasında hangi reformlar öngörülmektedir? Lojistik maliyetlerini düşürücü önlemlerin ayrıntıları ve bütünlüğü nedir? Bilim ve Teknoloji açısından girişimcilerin önüne hangi olanaklar konacaktır? Siyasî istikrar açısından öngörülenler nelerdir? Tüm bu soru-

Ekonomide genel kanaat; cari açığın GSMH'nin yüzde 5'ini geçmesinin kriz öncesi tehdit olduğudur. 2011 yılında ise GSMH'nin yüzde 10'unun üzerinde bir orana denk gelen bu durum artık sürdürülemezdir.

larımız yeni açıklanan Teşvik Paketinde cevapsız kalmaktadır.

Bunun için açıklanan iktisadi politika araçlarının; amaç fonksiyonunda ve hedeflerde ifade edilen sonuçlara nasıl ulaştıracağının ortaya koyulması gerekirdi. Stratejik Yatırım başlığı eklense de, büyük ölçekli yatırımların miktarı düşünülse de, KOBİ'lerin teşviklere ulaşımının kısıtlı olması engellenememiştir. KOBİ'ler için araçları ve yöntemleri farklı bir teşvik sistemi geliştirilmelidir.

Cari açık ciddi sorun

2000'li yılların başına dek yıllık 2 milyar dolar civarında seyreden cari açık, 2002 sonrasında "müthiş" denebilecek bir sıçrama yaşamıştır. 2011 Yılı; 2002 yılına göre yüzde 257'lik, 2010 yılına göre ise yüzde 62'lik bir artışla 77,1 milyar dolar gibi çok yüksek bir seviyede kapanmıştır.Bu cari açık ile her ay 5-6 milyar dolar döviz bulmak zorundayız. Dövizi bulduğumuz sürece cari açık sürdürülebilir olur. Aksi halde bu açığı kapatacak döviz bulunamaz ise döviz fiyatlarının artmasına seyirci kalacağımız kaçınılmaz bir durum olarak görünmektedir.

Ekonomi dünyasındaki genel kanaat; cari açığın gayri safi millî hâsılanın yüzde 5'ini geçmesinin kriz öncesi tehdit olduğudur. 2011 yılında ise GSMH'nin yüzde 10'nun üzerinde bir orana denk gelen bu durum artık sürdürülemezdir. Böyle bir rakam da dünyada yoktur. Türkiye'yi bu açıdan bir krizin beklediği çok açıktır.

Türkiye tasarruflarını büyütmede de son 10 yıldır sınıfta kalmıştır. 2002 yılında Türkiye'de özel tasarruf oranı, yani özel tasarrufların Gayri Safi Yurt içi Hasılaya (GSYH) oranı yüzde 25,3 iken, bu oran 2011'de yüzde 13,8'e gerilemiştir. Toplam tasarruf oranı ise aynı yıllar için yüzde 19,1'den, yüzde 13,50'ye gerilemiştir.

Tasarruf oranlarının artmasıyla cari açık bir nebze kontrol altına alınabilecektir. Diğer yandan bu alanda yerli üretimimizin kullanımını artıracak düzenlemeler de biran önce hayata geçirilerek cari açığın azalmasına katkı sunması sağlanmalıdır.

-Organize Sanayi Bölgeleri'nde Genel Kurul yapılmasına olanak sağlayan Kanun, Ahmet Kenan Tanrıkulu'nun Sanayi Ve Ticaret Bakanlığı döneminde yürürlüğe girmişti. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi de Genel Kurul yaparak kendi Yönetim Kurulu'nu seçen ilk OSB'lerden biri olmuştu. Bu Kanun ve OSB'lerin özerkliği ile ilgili Tanrıkulu'na bugünkü düşüncelerini soruyoruz?

Ülkemizde yaklaşık 40 yılı aşkın geçmişi olan OSB'lerimizin şiddetle ihtiyaçları ve talepleri olan 'OSB Kanunu, 57'nci Hükümet döneminde, 15 Nisan 2000 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlülüğe girmiştir. Böylelikle OSB'lerimiz tüzel kişiliğe kavuşmuşlardır. OSB'lerin kuruluşundan, işletilmesine kadar, her konuda müteşebbis heyet yetkili kılınmıştır. Yine OSB Kanunu'na bağlı olarak OSB Uygulama Yönetmeliği 1 Nisan 2002 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlülüğe girmiştir. Ülkemizin sanayileşme sürecine destek olmak amacıyla, Organize Sanayi Bölgesi (OSB) kurulması yönündeki yatırımların, bölgeler arası dengesizliği giderecek şekilde plânlanarak yaygınlaştırılması 1999-2002 tarihleri arası gerçekleştirilmiştir. Bu bağlamda, o döneme kadar OSB altyapı yatırımlarının uzun yıllara yayılması anlayışı değiştirilmiş, yarım kalan yatırımların tamamlanmasına öncelik verilmiştir.

Diğer yandan 2008 yılı Ocak ayı içerisinde Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından çıkarılan "Organize Sanayi Bölgeleri Yer Seçim Yönetmeliği"ndeki OSB'lerimiz aleyhine olan yanlışlıkları tespit ederek, tüm OSB'lerimizle bunları paylaşmıştık. Aynı zamanda yazılı soru önergesi vererek, bunları Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nın dikkatine sunmuştum. Tespit ettiğimiz yanlışlıklar, Bakanlık tarafından ancak Şubat 2008'de düzeltilerek Resmi Gazete'de yayımlanabilmişti.

OSB'lerin ciddi sorunları var

Esasen OSB'lerimizin 2002'den bu yana ciddî sorunları bulunmaktadır. Bunların başında; Bakanlığın bu güne kadar uygulamaya koyduğu; eksik ve yanlış uygulama şartları olan teşvik ve krediler gelmektedir. Örneğin bugüne kadar açıklanan teşvik ve kredilerden faydalanma şartı olarak, hep geriye dönük prim ve vergi borcu bulunmaması gerekliliği ifade edilmiştir. Ancak KOBİ'lerimiz 2002 yılından bu yana rekabet güçlerini ciddî manâda yitirmiş durumdadırlar. Bugün birçok KOBİ'mizin vergi ve prim borcu bulunmaktadır. Bu güne kadar Hükümet tarafından açıklanan teşvikler bu yüzden amacına ulaşamamış ve kullanım oranı sınırlı kalmıştır.

Sonuç olarak; bugünkü anlayış gibi OSB'lerimiz için parça parça uygulama getirmek yerine, OSB'lerimizin sorunları, istikrarlı, kapsamlı ve etkin planlamalar yapılarak çözümlenmelidir. Hem OSB'lerin kendi tüzel kişilikleri, hem de OSB'lerimizde faaliyet gösteren işletmelerimiz desteklenerek, rekabet güçleri artırılmalıdır.

Bu yüzden Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nın mevcut OSB'lerimizdeki başarı ve etkinlikleri geliştirici kapsamlı planları ve programları uygulamaya koyması gerekmektedir. Bu kap-

Başarılı ve sürekli hedeflerini yükselten yönetimi ile ileriki yıllarda bir çok öncülük ve yeniliğe imza atacağından emin olduğumuz İAOSB'in yaptıkları, yarınların teminatı durumundadır.

samda; Hükümet-sanayici-üniversite diyaloğu kuvvetlendirilerek sürdürülebilir hale getirilmelidir. Üretimi, istihdamı ve firmaların rekabet güçlerini artırmaya yönelik önlemler ivedilikle uygulamaya konmalıdır. Sektörel teşvik politikası hayata geçirilerek, yerli ara malı kullanımı desteklenmelidir. Kayıt dışı ekonomi daraltılmalı ve vergi reformu biran önce gerçekleştirilmelidir. İstihdam üzerindeki kamusal yükler hafifletilmeli ve enerji fiyatlarına zam yapılmamalıdır, Reel sektöre reel destek için ne gerekiyorsa samimi, amacına ulaşabilecek bir planlamayla, kapsayıcılığı maksimum olacak şekilde hayata geçirilmelidir.

İAOSB gururumuz

Bugün makine, tekstil, hazır giyim, gıda, plastik, kimya, metal, otomotiv yan sanayi, elektrik ve elektronik sektörlerinde 550 firmasıyla bölge dolayısıyla ülke ihracatımıza çok büyük katkı sunan İzmir Atatürk Organize sanayi Bölgesi, her alanda gözbebeğimiz ve gururumuzdur. Başarılı ve sürekli hedeflerini yükselten yönetimi ile ileriki yıllarda birçok öncelik ve yeniliğe imza atacağından emin olduğumuz İAOSB'nin yaptıkları, yarınların teminatı durumundadır. Bu yüzden bu gözde kuruluşlarımızın tüm ihtiyaç ve sorunları söylem üretilmeden, vakit geçirilmeden hayata geçirilmelidir.

Buralarda faaliyet gösteren 550 girişimcimizin de öncelikleri, bizlerin önceliklerdir. Çünkü bir yandan son 10 yıldır rekabet güçleri ellerinden alınmış vaziyette üzerlerindeki yüksek vergi ve prim yükleri nedeniyle adeta 'Donkişotluk' yapmaktalar, bir yandan da işletmelerinde katma değer yaratmaktadırlar. Ancak sorunlarının çözümü noktasında onlarla her zaman birlikte olduk, bundan sonra da bu sinerjimizin birlikte devam edeceğine inanıyorum.

İzmirlilere mesaj

İzmirlilere dolayısıyla Değerli Hemşehrilerime bizlerin burada onların vekili, emanetçisi olarak günün her anı, her türlü sıkıntılarına çözüm üretmek için var olduğumuzu ifade etmek isterim. Aslında benim gibi; her İzmirli, kendi alanında İzmir için çalışmaktadır. Bu birliktelik ahengini koparmadan, dayanışma içerisinde İzmirimiz'e ne kadar çok katkı sunabilirsek, mevcut durumundan ne kadar ileri götürebilirsek, o zaman yapmış olduğumuz hizmetin bir anlamı olacaktır. İzmir çağdaş ve gelişmiş bir kenttir. Yaptığımız hizmetlerin de bu çağdaşlığa ve gelişmişliğe lâyık olması gerekmektedir.

Gardropların lideri kot nasıl taşlanıyor

Gündelik hayatımızın vazgeçilmez kıyafetidir kot pantolon. Şüphesiz ki hangi kumaştan üretildiği konusunda birçok kişi 'denim' yerine 'kot' kumaşı diyecektir. Peki siz, kot isminin, denim kumaşı Türkiye'ye getiren Muhteşem Kot'un soyadından geldiğini, rahatlığı ve şıklığı bir yana, dayanıklı olması ile de göz dolduran kot pantolonun tüm bu kaygılardan uzak, Amerikalı maden işçisi Levi Strausse tarafından iş kıyafeti olarak dikildiğini biliyor muydunuz? Gardolabımızın vazgeçilmez kıyafeti kot pantolonlarda kot taşlamanın değil, kot kumlama işleminin silikozis hastalığına neden olduğunu öğrendiğinizde şaşıracağınız ise kesin… Çünkü "Kot taşlama yüzünden hasta oluyorlar" diye başlayan yazılar nedeni ile hafızalara böyle kazınmıştı silikosiz hastalığına neden olan işlemin adı. Aslında kastedilenin kot kumlama olduğunu, bu uygulamanın ise yıllar önce yasal olarak üretim aşamasından kaldırıldığını biliyor muydunuz? Son olarak; olmazsa olmazımız, kot pantolonumuzun nasıl taşlandığını hiç düşündünüz mü?

Tüm bu soruların yanıtlarını, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren, sektörünün önde gelen firmalarından Özgün Boya'nın İşletme Müdürü Velittin Karagöz'e sorduk, sizler için yanıtlarını aldık.

Bir kot nasıl taşlanıyor?

Koyu lacivert renkte hazır olarak gelen işlenmemiş denim ürünlere kullanım kaynaklı meydana gelen doğal izler dört-beş farklı proses sonunda işlenir. Denime kullanılmış izlenimi veren bu üretim aşamaları;

Basen bölgesinde kullanım nedeni ile oluşan çizgi şeklindeki eskime 'bıyık', ellerin diz kısmına sürülmesinden dolayı oluşan doğal eskime 'zımpara', güneşin ve yıkamanın denimi ağartmasını taklit eden işlem "enzim yıkama" ve "bleach ağartma", kota kirlenmiş görüntüsünü veren işlem ise "tint" diye adlandırılır.

İşlenmemiş, koyu renkli dikilmiş kota, eskimişlik görüntüsünü verecek olan çalışma yapılır. Üzerine sıkılacak kimyasalların daha iyi içine işleyerek kullanılmışlık havasını doğal bir şekilde yansıtabilmesi amacıyla denim zımparalanır.

Zımparalanan koyu lacivert denime enzim yıkama (taşlama) ile kumaş yüzeyindeki ve dikiş yerlerindeki kullanımdan kaynaklanan efektleri kazandırılmış olur. Ardından bleach ağartma adı verilen işlem uygulanarak, sodyum hipoklorit (sanayi tipi çamaşır suyu) ile rengi koyu lacivertten istenilen mavi tonuna kadar açılır.

Yıkama işleminden çıkan denim ürüne, kuruduktan sonra, zımparalanmış olan bölgelerdeki eskimiş görüntünün daha iyi ortaya çıkabilmesi amacıyla bu bölgelere potasyum permanganat spreyi sıkılır. Zımparalanan bölgeye kullanılmışlık görüntüsü veren potasyum permanganatın nötralize edilebilmesi için denim tekrar yıkamaya

girer. Yıkama işlemi sırasında denime sodyum metabisülfit indirgen madde uygulanarak permanganatın nötralize işlemi tamamlanır.

İşçi pantolonu olarak adlandırılan, denime kirlenmiş imajını vermek için ise nötralizasyon işleminin ardından boyar madde uygulanır. Durulamaları yapılan pantolonlar, kurutma işleminin ardından kalite kontrol aşamasına gelir. Kalite kontrolden geçmeyi başaran denimler de gardolapların vazgeçilmezleri arasında yer almak üzere üreticiye sevk edilir.

Kot taşlama masum

Silikozis hastalığı diye bilinen ölümcül akciğer rahatsızlığının nedenleri arasında gösterilen kot taşlamanın, bilinenin aksine suçsuz olduğunu vurgulayan Velittin Karagöz, hastalığın kot 'kumlama' işi ile uğraşanlarda görüldüğüne dikkat çekerek, iki işlemin de birbirinden farklı ve bağımsız olduğunun altını çizdi. Özgün Boya olarak denimlere kot taşlama işlemi uyguladıklarını söyleyen Karagöz; şunları kaydetti:

"Silikozis hastalığı kot taşlama işleminden kaynaklanan bir hastalık değildir. Önceden denim pantolonun üzerindeki eskimişlik görüntüsünü sağlamak için zımpara dışında basınçlı hava yardımı ile denime kum püskürtülüyordu. Doğru şekilde kurulmamış sistemlerle yapılması ve kişisel koruyucu malzemelerin kullanılmaması durumunda kum içindeki serbest silikatlar yani silisyum dioksit, akciğerlerin iç dokusuna yapışarak, geri dönüşü olmayan silikozis hastalığına neden oluyordu. Ancak bu işlem yasal olarak da yasaklandı. Firmamız, bu işlemi örnek teşkil edebilecek kadar nizami biçimde yapmasına rağmen, bu uygulamanın yasaklanmasını beklemeden sistemi kaldırmış, çalışanları arasında düzenli sağlık kontrolleri sırasında silikozis rahatsızlığının herhangi bir belirtisine dahi rastlanmadığı halde denimde zımpara yöntemini kullanmıştır. Silikozis hastalığı, kot taşlama değil, kot kumlama işçilerinde görülen bir hastalıktır. Yani kot taşlama masumdur."

Çeyrek asırlık tecrübe

1987'den bu yana artan uygulama alternatifleri ve genişleyen pazar ağı ile sektörünün öncü firmaları arasında yer alan Özgün Boya'da günde ortalama 5 bin adet denimin işlendiğini belirten Karagöz, çeyrek asrı geriden bırakan firmanın tekstil, yıkama ve boyama üzerinde uzmanlaştığını söyledi. Sektörün önde gelen firmaları arasında yer almalarını, gelişen teknolojiyi yakından takip etmeye bağlayan Karagöz, bu alanda yeni yatırımların gündemlerinde yer aldığını söyledi. Gelişmiş teknolojilerden faydalanarak daha uygun fiyatlı ürün sunabilme avantajından yararlandıklarının altını çizen Karagöz, "Sadece fiyatla değil, kalite ve üretim kapasitesi konusunda da piyasadaki rakiplerimizden bir adım öndeyiz diyebilirim" dedi.

Abdurrahman ŞENOL

"İçerisi daha iyiydi"

Türkiye Büyük Millet Meclisi, 05.04.2012 tarihli 6291 sayılı Ceza ve Güvenlik Tedbirlerinin İnfazı Hakkında Kanun ile Denetimli Serbestlik ve Yardım Merkezleri ile Koruma Kurulları Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanunu kabul etti, yayınladı ve uygulamaya koydu. Bu demek ki, takriben 15.000 hükümlü infaz kurumlarından cezaları dolmadan salıverilecek ve cezalarının kalan kısmını denetimli serbestlik hükümleri gereğince toplumun içinde tamamlayacaklar. Sayın Adalet Bakanının Türkiye'deki ceza ve tutuk evlerindeki doluluk oranının %110'u bulduğuna ilişkin açıklaması sonrasında, bu yasal düzenleme ile cezaevi kurallarına uyan, yasal engeli bulunmayan ve değişikliğe dair kanunun kıstasları ve uyan hükümlülerin denetimli salıverilmesi ile bir çözüm üretilmek istendiği anlaşılıyor.

Televizyonların sabah haberlerinde, bir kısım yazılı ve görsel medyada salıverilen hükümlülerin açıklamaları ise çok ilginç. "İçeride üç öğün yemek yiyorduk, şimdi açız", "Otobüs paramız yok, işe gidemiyoruz", "Zaten iş de yok", "Ceza evinde iken ders çalışıp sınava giriyordum, şimdi çalışamıyorum. Salıverdiler, eğitim hakkımı elimden aldılar" ve daha birçoğu.

Salıverilenlerin birçoğunun yakın zamanda yeniden içeri gidecekleri pek kuvvetle muhtemel ve yakın tarihin tekerrürü mahiyetindedir. Değişikliğe dair kanunun, kısmi af mahiyetinde olduğu da, konuya ilgi duyan ve tartışanların görüşleri arasındadır.

Cezaları indirmek, dolan cezaevlerini hükümlüleri "denetimli salıvererek" rahatlatmak, suç işleyenleri cezaevlerine doldurmak, yargılananları büyük çoğunlukla tutuklayarak, tutuklama tedbirlerini infaza çevirmek; bunların hepsi birbirinden yaman çelişkilerdir.

"Suç ve ceza" insanoğlunun varoluşundan bu yana var olan bir diğerinin ayrılmaz parçası olgulardır. Suç varsa, ceza kaçınılmazdır. Ceza ise cezaevinde infaz olunur. Modern toplumlar geçen asırlardaki insanlık dışı uygulamaları terk ettiler ve bu durum geriye dönmemelidir. Ölüm cezası, uzuv kesmek ve angarya çağdaş toplumların gündeminden çıkmıştır. Modern ve büyük cezaevleri yapmak ise günümüz çağdaş ve eğitimli insan modelinin asla arzu etmediği bir yöntemdir. Bütün şehirleri, kasabaları ceza evleri ile doldurmak yerine, aydın öğretmenler ve çocuklarla dolu okullar kurulmalı, bu okullar modern eğitim araçları ile donatılmalıdır. Eğitimli nesiller yetiştirmek, ceza ve tutuk evlerini azaltacak ve küçültecektir. Suç hiçbir zaman ortadan kalkmayacaktır; ama eğitimli insanların oluşturduğu toplumlarda suç oranı en aza inecektir.

Türkiye Barolar Birliği, Sayın Başkan Av. V. Ahsen Coşar imzası ile basın açıklaması yaparak; "Yargı Hizmetlerinin Etkinleştirilmesi Amacı ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması ve Basın Yayın Yoluyla İşlenen Suçlara İlişkin Dava ve Cezaların Ertelenmesi Hakkında Kanun Tasarısı" hakkında açıklama ve yorum yaparak sivil toplum ve kuruluşlarla görüşünü paylaştı. Terörle Mücadele Kanununun kaldırılması istekli açıklamada amacın yargı ve hukuk güvenilirliğinin sağlanması yurttaş aleyhine, devlet lehine pozitif ayrımcılıktan kaçınılması tavsiyesinde bulundu.

Değişiklik içeren metnin hemen tamamının toplumda, sivil toplum kuruluşlarında ve her ortamda tartışılarak suç ve ceza adaletinin sağlanması, yargı ve hukuk güvenilirliğinin toplum şuuruna yerleşmesini sağlayacak bir metnin yasalaşması sağlanmalıdır. Konunun en önemli taraflarından olan Türkiye Barolar Birliğinin eleştirilerinin odağına yerleşen tasarı metni bu yazı kaleme alınır iken komisyonlarda tartışılıyor ve ne yazık ki bu tartışmalar kamuoyuna çok da fazla yansıyamıyor. Yurt ve dünya gündeminin yoğunluğunun yanı sıra, her yurttaşı çok yakından ilgilendiren yasa metinlerinin toplum şuurunda ve TBMM Genel Kurulu'nda anlamlı tartışmalar sonucunda oluşması, bu yasaların kabul edilebilir ve uygulanabilir olmasının temelini oluşturacaktır.

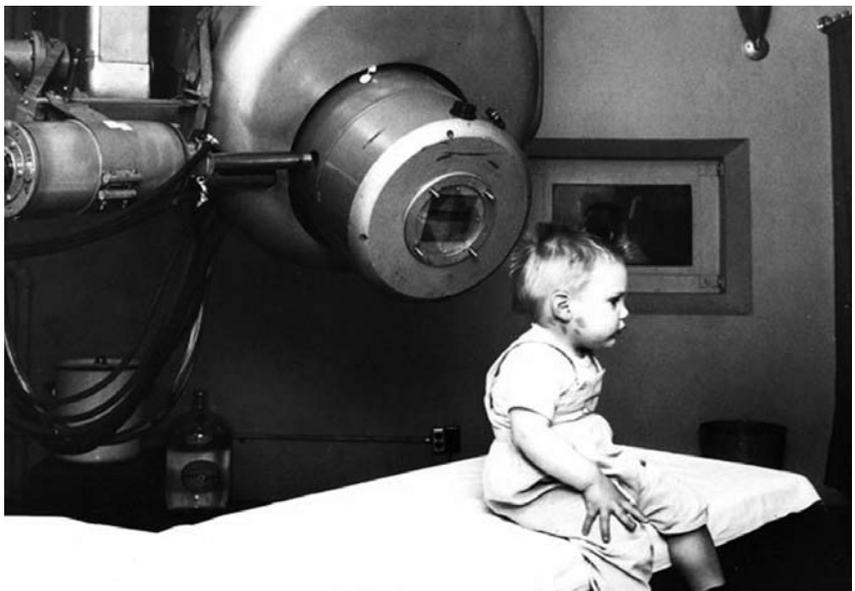
Mucidine Nobel kazandıran 'bilinmeyen'

Hiç düşündünüz mü neden ismi X ışını? Neden bir bilinmeyeni ifade etmekte kullandığımız o gizemli X? İçimizdeki sırları ortaya çıkartan gizemli ışın olduklarından mıdır, yoksa ışık hızıyla bedenimizden hızla geçerken duyulmamasından, görülmemesinden ya da hissedilmemesinden midir bilinmez…

Birçok tıbbi buluşun aksine, X ışınları biyoloji ve sağlık alanlarındaki buluşların aksine; elektrik ve manyetik alanlarda uzun yıllar süren çalışmaların sonunda bulundular. Bilim adamlarının fiziksel dünyaya yönelik çalışmalar yaptıkları dönemde keşfedilen X ışınlarının tam olarak ne oldukları ve nasıl oluştuğu bilinmiyordu. Öyle ki keşfettiği X ışınları sayesinde Nobel Fizik Ödülü'nü kazanan Alman bilim adamı Wilhelm Röntgen bile, X ışınlarının kendi elinin içinden geçtiğini görmesine rağmen, "Hala bir aldanış içerisinde olduğum kanısındayım" demiştir.

Röntgen, 1895 yılı Kasım ayında tek başına laboratuarında çalışırken, Crookes (eski bir elektrikli gaz tüpü) tüpünü ısıtarak tüpün iki inç ötesinde ışıltının belirmesini bekler. Oysa ki hiç beklenmeyen bir şey olur. Crookes tüpünün oldukça uzağında sarı ile yeşil karışımında bir ışık belirir. Röntgen, akımı tekrar dener. İkinci denemede de aynı parıltı oluşunca Röntgen, kafasını ışığın kaynağına çevirir…

Gördüğü manzara muazzamdı… Crookes tüpünden ışınlar çıkıyor, ekrana vuruyor ve onun parçalanmasına neden oluyordu. Röntgen ışınlar üzerine yaptığı araştırmasını derinleştirdikçe daha şaşırtıcı sonuçlara şahit olmaya başlıyordu. Röntgen, ışınları kesme gücünü denediği bir maddenin içinden ışınları geçirirken ekranda yalnızca o nesneyi tutan elin gölgesinin değil ama o gölge içinde başka şekillerin, kendi kemiklerinin yansıdığını görerek irkilir. Alman bilim adamı, dönüm noktası olan keşfine ulaşmıştır… "Nesnenin kendisi değişik yoğunluklar içeriyorsa, kemiklerden, kaslardan ve yağlardan oluşan insan bedeni gibi, onun içinden geçen ışınlar ekrana çeşitli parlaklıkta yansımalar yapıyor ve böylece içerideki bu bölümleri açığa çıkartıyorlardı."



Çalışmalarını 10 sayfalık bir rapor haline getiren Röntgen, 28 Aralık 1895'te yayınlanmak üzere Wurzburg Fizik-Tıp Derneği'ne gönderir. Birkaç gün sonra makalesinin kopyasını, çalışma esnasında çektiği fotoğraflarla birlikte Avrupalı 90 bilim adamına iletir. Karısının el kemiklerinin ve alyansının görüntüleri bilim adamlarının oldukça ilgisini çeker. Üç gün içerisinde bu olağanüstü buluş haberi dalga dalga yayılır.

4 Ocak 1896 yılında Röntgen'in makalesini ve X ışınları görüntülerini alanlardan biri, bir akşam yemeğinde bunları babası Viyana'nın en önde gelen günlük gazetelerinden Die Presse'nin editörüne gösterir. Gördüklerini inanamayan editör, Röntgen'in keşfinin hikayesini hemen ertesi sabah gazetenin manşetinden duyurur. Birkaç gün içerisinde Röntgen dünya manşetlerindedir…

Haberin yayılmasının ardından birçok bilim adamı bekleneni yapar ve Crookes tüpleri ile gerekli malzemeleri alarak Röntgen'in keşfini yakalamaya çalışır. 12 Şubat 1896'da, yani Röntgen'in keşfi dünyaya duyurulduktan beş hafta sonra Electrical Engineer'de şöyle bir yazı çıkar, "Kesin olan şu ki havası alınmış bir tüpe ve endüksiyon bobinine sahip herkes Profesör Röntgen'in deneylerini tekrarlamak peşinde. Bir hafta sonra aynı yayında şöyle yazılır, "Philadelphia'daki tüm Crookes tüpleri satılmış durumda…"

Yine aynı yıl içerisinde Photography dergisinde yayınlanan bir şiir, kamunun yeni ışınlar hakkındaki şakayla karışık tedirginliğini yansıtıyordu; "X- actly So" başlıklı şiirin sonu şöyle bitiyordu:

Çok şaşkınım,
Şoka girmiş durumdayım,
Çünkü son günlerde
Duyuyorum ki onlar
Pelerinden, giysiden
Ve hatta içliklerden sızabiliyor
Bu ele avuca sığmaz Röntgen ışınları…

OSB'lerde bir ilk

İş dünyasında kadın çalışan sayısının arttırılmasına yönelik olarak hazırlanan Türkiye'deki OSB'lerde kreş açılması kararını İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi 2006 yılından bu yana uygulamanın gururunu yaşıyor.

İstihdamın en yoğun olduğu bölgelerin başında gelen Organize Sanayi Bölgeleri'nde çalışan anneler, hükümetin Kadın İstihdamının Arttırılması Protokolüyle hayata geçecek olan 'OSB'lerde kreş açılması' yasası ile rahat bir nefes alacak. Türkiye'de olumlu tepkilerle karşılanan bu karar, çocuklarını güvenli ellere teslim eden kadınların, çalışma hayatından geri kalmamasına da destek verecek.

Bu kararın ardından Türkiye'deki OSB'lerde açılması planlanan anaokullarının gerek aile, gerekse çocuk açısından fayda sağlayacağı ön görülürken, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi bu çalışmayı 2006 yılından bu yana yürüten ilk OSB olmanın mutluluğunu yaşıyor.

Kreşi çocukların vaktini dolduracakları yer olarak değerlendirmeyen İAOSB, bu nedenle çocukları eğlendirirken eğitim de veren İzmir'in önde gelen eğitim kurumlarından Gelişim Anaokulu ile çalışarak, annelerin çocuklarını emin ellere teslim etmesini sağlıyor.

Nilüfer Eren Demir

Sevgi kadar eğitim de gerekli

Ulusal ve uluslararası platformlarda önemli başarılara imza atan Gelişim Koleji'nin İAOSB Çocukevi Müdürü Nilüfer Eren Demir; 150 çocuk kapasiteli kreşte 0-6 yaş grubuna hizmet verdiklerini bildirdi. Çocuk gelişiminde sevginin önemli, ancak yetersiz olduğunu savunan Demir, iyi bir çocuk yetiştirmenin bilinçli ve incelikli bir eğitim sürecine ihtiyacı olduğunu söyledi. Programlarını bu kapsamda hazırladıklarının altını çizen Demir, sözlerini şöyle sürdürdü:

"0-2 yaş grubu çocuklarımızın bakım ve eğitimine yönelik hizmet veren Kreş bölümümüzde bulunan özel dinlenme ve oyun salonlarında çocuklarımız, sınıf öğretmenleriyle birlikte gün boyunca çeşitli eğitimsel aktiviteleri gerçekleştirirler. Bunların yanı sıra yaş düzeyine uygun edinilmesi gereken tuvalet eğitimi, el yıkama gibi özbakımı destekleyen beceriler de öğrencilerimize kazandırılır. 3-6 yaş grubu çocuklarımızı kapsayan Anaokulu bölümümüzde; öğrencilerin farklı öğrenme stillerini dikkate alarak oluşturulan Çoklu Zeka Yaklaşımı, Aktif

Türkiye'deki OSB'lerde açılması planlanan anaokullarının gerek aile, gerekse çocuk açısından fayda sağlayacağı öngörülürken, İAOSB bunu 2006 yılından beri yürüten ilk OSB olmanın gururunu yaşıyor.

Öğrenme, İşbirlikli Öğrenme Yöntemleri gibi öğrenci merkezli eğitim modelini benimseyen ve bireysel farklılıkları dikkate alan eğitim programları uygulanır. Çocuklarımızın yaş, ilgi ve ihtiyaçları göz önünde bulundurularak hazırlanan etkinliklerimiz, kazandırmak istediğimiz kazanımlar ile birleştirilerek hayata geçirilir. Etkinliklerimiz; geziler, sosyal aktiviteler, drama çalışmaları ve branş öğretmenleri tarafından verilen aktiviteler ile desteklenir."

Çocukların ayakları toprağa basıyor

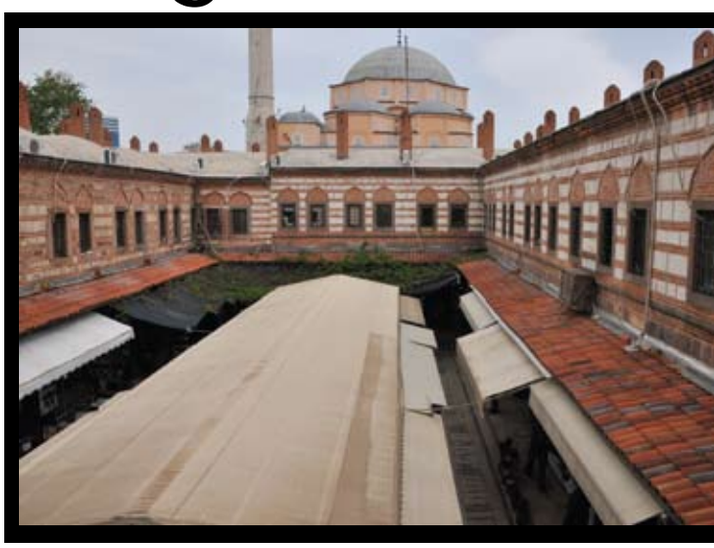
"Velimizle aramızdaki ortak payda çocuğumuzdur" ilkesi ile yola çıktıklarını vurgulayan Demir, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde hizmet veren kreş binalarının şehrin ve trafiğin gürültüsünden, kirinden ve stresinden uzak olmanın avantajına sahip olduğunu belirtti.

Türkiye genelinde kreşlerin çok katlı binalarda veya villa tipi evlerde kurulduklarını vurgulayan Demir, tek katlı ve 800 metrekare alan üzerinde kurulu İAOSB Çocukevi'nin 400 metrekaresinin açık bahçe, 150 metrekaresinin ise kış bahçesi olarak hizmet verdiğini söyledi. "Çocuklarımızın ayakları toprağa değiyor" ifadesinde bulunan Demir, "Gerek eğitim gerekse sosyal anlamda çocuklarımızın mutluluğu için tüm detayları düşünerek çalışıyoruz" diye konuştu.

Tarih ve kahvenin sıcacık buluşması: Kızlarağası Hanı

Tarihi dokunun geleneksel ürünlerle iç içe olduğu koridorların bağlandığı geniş avluda içilen Türk kahvesi ile atılan yorgunluk, yerini tatlı bir sohbete bırakırken, yapının 'kim bilir neler gördün' dedirten gizemi, turistlerin fotoğraf makineleri ile buluşuyor. Birbiri ardına patlayan flashlar, bir araya gelen dostlar, evlilik alışverişi telaşındaki nişanlılar, çocuklarına hediye alan anneler, yeni buluşan aşıklar…

Büyüleyici atmosferi ile uyumlu tarih kokan takıların, boncukların, lambaların, fularların büyüsüne kapılmayan; avludaki kafelerden birinin iskemlesine oturup da fincanda pişen kahvesi ile buluştuğun anın mutluluğunu yaşamayanlara, 'çok şey kaybetmişsin' demek herhalde yanlış olmaz… Bu ayki İzmir Köşemiz'in, Kızlarağası Hanı ile buluşup da uzun süredir görüşemeyenle-



İzmir'in ticari hayatında oldukça önemli bir yeri olan Kızlarağası Hanı, 1778 yılında ticari kapasitesinin zirvesine ulaşarak 19. yüzyılın son çeyreğine kadar parlak dönemini sürdürdü.

rin özlemini tetiklemesi, olmaz ya, varsa gitmeyenlerin yapılacaklar listesine girmesi dileği ile…

267 yıllık yaşanmışlığı içine sindiren Kızlarağası Hanı bugün İzmir'in önde gelen tarihi mekanları arasında yer alıyor. 1745 yılında Kızlarağası Hacı Beşir Ağa tarafından yaptırılan Han, Osmanlı mimarisinin güzel örneklerinden birisi olarak yerli-yabancı turistlerin ilgisini çekiyor. İzmir'in bu en büyük ve en gösterişli Hanı, mimari özelliği bakımından da Osmanlı hanları arasında tek örnek olması nedeniyle öne çıkıyor.

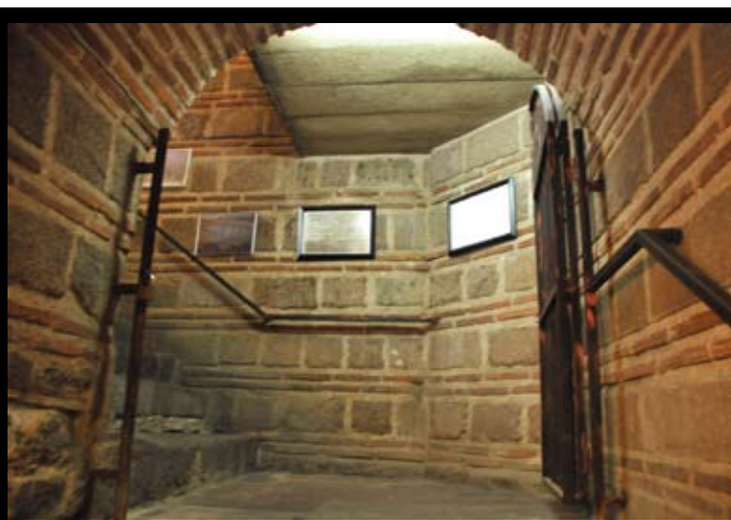
Nereden nereye…

Hacı Beşir Ağa'nın İzmir'le ticari ilişkileri olması sebebiyle İzmir'de bulunması, buradaki ticari potansiyeli yakından bilmesi ve önünde Büyük Vezir Han gibi olumlu bir örneğin bulunması, Kızlarağası Hanı'nın yapılmasında etkili olur.

Hanın, dönemin İzmir Limanı'nın hemen girişine yapılması, ticari açıdan üstlendiği rolün önemini anlamak için yeterlidir. İzmir'in ticari hayatında oldukça önemli bir yeri olan Han, 1778 yılında ticari kapasitesinin zirvesine ulaşarak 19. yüzyılın son çeyreğine kadar parlak dönemini sürdürür. Teknolojinin gelişimiyle ulaşım yolları ve araçlarında yaşanan gelişmeler, dolayısıyla değişiklikler sonucunda Kızlarağası Hanı da yavaş yavaş önemini kaybeder. Yatılı misafirleri günden güne azalan Han, zaman içerisinde sadece malların indirildiği ve depolandığı bir yer durumuna gelir.

Hanın özellikleri

Üst kattan avluya bakan, 5 sütunlu, 6 sıra kemerli, yegâne revakı ve cephesindeki bindir-



Tarihi koridorlarında satılan ürünlere yansıyan geleneksel motifler, Kızlarağası Hanı'nın havasını içine çekenleri büyülerken, alışverişten yorgun ziyaretçiler geniş avluda soluklanıyor. Kahveler içiliyor, yorgunluk atılıyor.

me konsollar üzerindeki çıkma cumbalarından dolayı Osmanlı han mimarisi arasında yer alan 4 bin metrekarelik Han, 600 metrekarelik büyük avlusu ile göze çarpıyor. Geniş bir alana yayılan Han'ın alt katının güneyinde bir, bugünkü adıyla (Cevahir Bedesteni) kuzeyinde iki, (Bakır Bedesteni ile Çuha Bedesteni) doğusunda ise bir koridor uzanıyor.

Kaynaklara göre; İki katlı hanın zemin katı depolama ve alışveriş amacı ile kullanılırken, hana inen kervanların yükleri zemin katta boşaltılır, ihraç edilmek, dükkanlarda satılmak veya depolanmak üzere ayrılırdı. Mallar, hanın depo ve mahzenlerinde korunurdu.

Han'ın üst katında ise geceleme amaçlı kullanılan ocaklı, nişli, bodrumlu, ahşap tabanlı 73 tane oda bulunuyordu. Üst katta galeriye açılan odalarda yatmak isteyenler konaklar, zemin katta ise üst kısmın sade yaşamının tam tersi görülürdü. Yükleriyle develer, tüccarlar ile hizmetkarların kalabileceği odalar, malların boşaltıldığı ve pazarlandığı dükkanlar ile pazarlık yapan insanlar bulunurdu.

Güney koridoruna ait dış duvara yaslanan ve Han çatısı altında bulunan bu sıra mağazaların, hanın inşasından hemen sonra 1745 yılında Saçmahane olarak Han'a ilâve edildiğini vakfiyesinden öğreniyoruz. Kuzeydeki birinci koridor olan 902 Sokak'ta, bu gün oturacak yer bulmakta sıkıntı çekeceğiniz kadar işlek ve isim yapmış lokantalar bulunuyor. Burası, 1746 yılında, Han'ın ön cephesinin restorasyonu esnasında inşa edilerek Han'a dahil edilmiş. Tek kattan ibaret olan ve 26 dükkândan oluşan Bakır Bedesteni'nde (koridor) ilk yapıldığı yıllarda bakırcılığın hakim olduğunu öğreniyoruz. İlerleyen yıllarda bakırcılığa İran İpeği ve ipeklilerin satışı girer.

Bakır bedestenine bitişik ve paralel olan, kuzeydeki ikinci koridor ise bir kapısı ile Hisar Camisi avlusuna, diğer kapısı ile Halimağa Çarşısı karşısına açılan ve günümüze, Han'ın diğer kısımlarına göre en sağlam ve orijinal şekliyle ulaşan bedestendir.

İlk yapıldığı yıllarda genellikle bedestene kofracı (hasırcı) esnafı hakimken daha sonra Han'ın üst katındaki çuhacı esnafının aşağıya inmesiyle Çuha Bedesteni ismini almış ve Han'ın en önemli bedesteni durumuna gelmiş.

Koridorlar, doğu ve batı yönlerindeki birer kapı ile dışarıya açılıyorlar. Tam ortalarındaki geçitlerle de avlu ile irtibatları sağlanıyor. İç Bedesten diyebileceğimiz doğu koridoru da, diğer iki koridorla oluşturduğu U şeklinin tabanını oluşturuyor. Bu koridor da tam ortasından bir geçitle avluya bağlanır.

Tarihi koridorlarda satılan ürünlere yansıyan geleneksel motifler, Han'ın havasını içine çekenleri büyülerken, alışverişten yorgun ziyaretçiler geniş avluda soluklanıyor. Kahveler içiliyor, yorgunluk atılıyor…Yalnız kahve değil ki içi ısıtan… Kahve işin bahanesi. Biz adına kahve dedik sadece. Kışın sıcak bir sahlep, yazın ise soğuk bir limonata aynı çatı altında… Bu tarih kokan mekanda illa ki dostlarla içilecek…

İAOSB palmiye fidanlığına 700 yeni ağaç

Türkiye'nin en gelişmiş OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, ağaçlık alanlarını genişletmeyi sürdürüyor. Çevreye duyarlı duruşu ile ön plana çıkan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Atıksu Arıtma Tesisi'ndeki 5 bin metrekarelik alana 700 palmiye ağacı dikerek Bölge'nin yeşil alanına yenilerini ekledi. Böylelikle oluşturulan palmiye fidanlığında yetişen ağaçlar, ilerleyen yıllarda bölgenin sokaklarına dikilecek.

Bahar mevsimi içerisinde 2 bin ağaç daha dikmeye hazırlanan Bölge, çevreye duyarlı çalışmaları ile OSB'lere örnek olmaya devam ediyor. Sanayi Bölgesi imajından oldukça uzak bir görünüm sergileyen İAOSB, Türkiye'deki OSB'ler arasında çevreci kimliğiyle de tanınıyor.

Güçlü GEZGİN

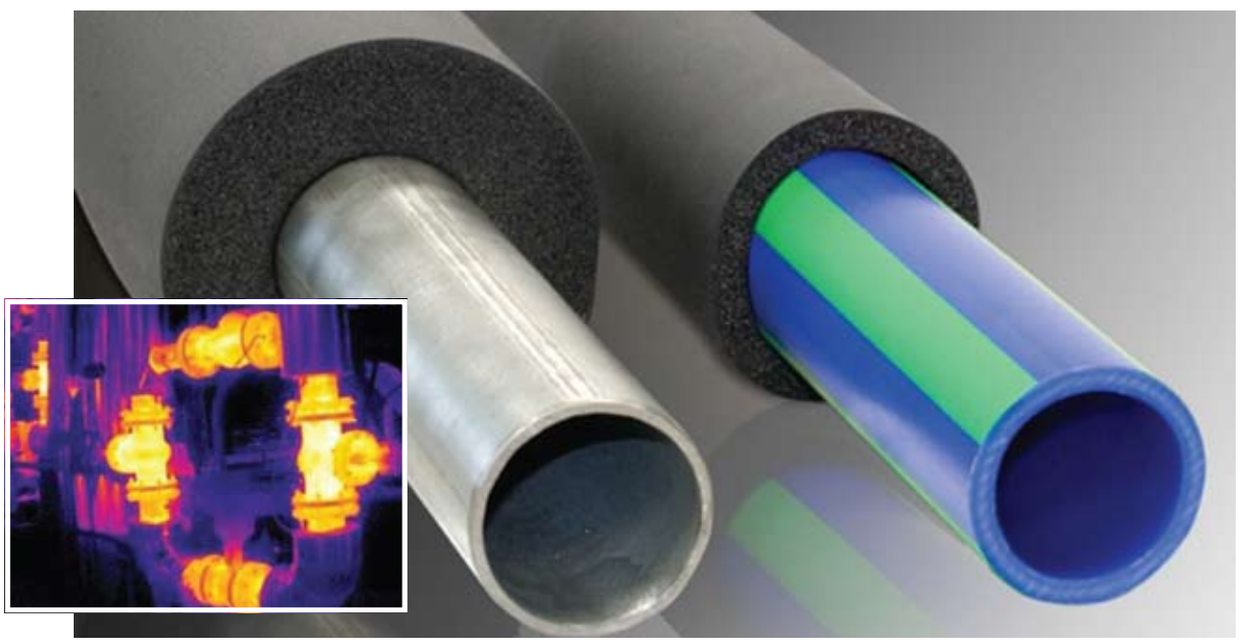
Tesisatta izolasyon

Mekanik tesisat sistemleri alanında enerji tasarrufuna yönelik çalışmaların ilk ve belki en önemli adımı boru sistemlerinin izolasyonu konusudur. Tesisat sistemlerinde kullanılmak üzere taşyünü, camyünü, poliüretan, polietilen, kauçuk gibi pek çok yalıtım malzemesi mevcuttur. Bu çeşit izolasyon malzemelerinin ihtiyaç duyulduğu noktalarda doğru seçim yapılarak kullanılması (özellikle yanma dayanımı bakımından) en kritik konudur. Örneğin, nemli bir ortamda cam yünü malzemenin kullanılması zamanla cam yününün bozulmasına ve iş göremez duruma gelmesine neden olacaktır. Bu noktalarda kauçuk esaslı malzemenin kullanılması en doğru çözümdür. Bu örnekle beraber boru hatlarında kullanılan bazı yalıtım malzemelerine ait ısı iletim katsayısı ve dayanma sıcaklıklarını vermek gerekirse;

Malzeme	Isı İletim Katsayısı (W/m K)	Dayanma Sıcaklığı (C)
Taş Yünü	0,04	750
Cam Yünü	0,04	250
Poliüretan	0,035	110
Polietilen	0,043-0,051	105
Kauçuk	0,04-0,044	105

Görüldüğü gibi ısı iletimi en düşük olan izolasyon cinsi poliüretan olmasına karşın yüksek maliyeti nedeniyle kullanım alanı oldukça sınırlıdır. Maliyet avantajı ve montaj kolaylığı bakımından diğer izolasyon türleri (ki ısı iletim katsayıları birbirine çok yakındır) oldukça geniş kullanım alanı bulmuştur. Bununla beraber yalıtım malzemelerinin üstünde yer alan, Sınıf A (Yanmaz), Sınıf B (Yanar), Sınıf B1 (Zor Alev Alan), Sınıf B2 (Normal Alev Alan), Sınıf B3 (Kolay Alev Alan) anlamına gelmektedir. İzolasyon uygulamalarında yapılan en yanlış uygulama izolasyonları boydan boya yırtıp, izolasyonun boruyu kavramasını sağlamak ve ondan sonra bir izolasyon bantı ile izolasyonu sarmaktır. Bu durum günümüzde küçücük bir delikten ısı kaybının hesap edildiği dönemde büyük bir hatadır. Borunun montajı aşamasında izolasyonun da boruya giydirilip borunun bu şekilde montaj olması gerekmektedir.

Sadece boru ek noktaları veya tee, dirsek, istavroz gibi parçaların montajında eklemeler yapılmalıdır. Bununla beraber vana özellikle vana sayısının çok fazla olduğu kazan dairelerinde vana ceketleri de ısı tasarrufu sağlayan malzemelerdir. Yapılan laboratuvar çalışmaları ısı yalıtımı yapılmamış bir flanş ve vanadan kaybedilen ısı miktarının bağlı olduğu borunun 3-5 metresinden kaybedilen ısı miktarına eşit olduğunu göstermiştir. Bu değer vana çapına ve iç akışkan sıcaklığına göre artmakta veya azalmaktadır. Bununla beraber yine yapılan çalışmalar boru askı elamanları (kelepçe, askı) nedeniyle oluşan ısı kaybı miktarının bütün boru boyundan meydana gelen ısı kaybının 1/10 oranına eşit olduğunu göstermiştir.



BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

organize gayrimenkul

16.YIL

16 Yıllık tecrübemiz ve ***Mustafa Sarper YAĞCI*** yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI,ULUKENT, MENEMEN'de

SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

Sasalı'da 13.200 m2 arsada
7.500 m2 kapalı alan
4 adet vinç 400 Kwh Enerji

3.800.000 TL

Kaklıç'da 5.000 m2 arsada
3.000 m2 kapalı alan
2 adet vinç 160 Kwh Enerji

2.250.000 TL

Balatçık'da Yeni inşaat
225 - 425 - 650 m2 dükkanlar

1.200 TL /m2

Kemalpaşa'da 5.000 m2 arsada
3.000 m2 kapalı alan
4 adet vinç 400 Kwh Enerji
80 Ton kantar

20.000 TL

Ulukent'te 1.250 m2 kapalı alan
1 ton Yük asansörü
160 Kwh Enerji

6.500 TL

Koyundere'de 3.500 m2 arsada
2.000 m2 kapalı alan
2,5 ton vinç 260 Kwh Enerji

10.000 TL

AOSB'de 700 m2 kapalı alan
2 adet vinç 100 Kwh Enerji

6.000 TL

Balatçık otoyol girişinde
22.000 m2 arazide
3.000 m2 kapalı alan

20.000 TL

Sasalı'da 4.000 m2 arsada
1.600 m2 üretim 2.500m2 saha
Yükseklik 14 mt. 400 Kwh Enerji

15.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

*Kalmaksan Kalıp Mak. San. Ltd. Şti
*İzterm İnş. Tes. İml. San. Tic. Ltd. Şti
*Geo Isıtma Soğutma Müh. Ltd. Şti
*Termokar Isıtma Soğutma Klima Cihazları San. Tic. A.ş
*Namlı Mermer Granit Ltd. Şti
*Delta Proses Otomasyom Ltd. Şti
*Ali Varol Şeker
*AVT Su Tek. Otomasyon Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi ÇiĞLİ - İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

Fotoğrafta 'çok ileriye gittiler'

Yoğun talep üzerine Temel Seviye Fotoğrafçılık Kursu'nun devamı niteliğinde açılan, İleri Seviye Fotoğrafçılık Kursu'nda verilen teorik bilgileri düzenlenen gezilerle pratiğe döken kurs katılımcıları, Kültürpark Fuar içi ve Lunapark'ta yaptıkları çekimlerde keyifli vakit geçirdiler.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'nun kararı ve İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ile ilki 20 Nisan 2011 tarihinde açılan temel seviye fotoğrafçılık kursunun devamı niteliğindeki 'İleri Seviye Fotoğrafçılık Kursu', fotoğrafa gönül veren katılımcıların daha profesyonel karelerle buluşmasını sağlıyor.

İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda Dokuz Eylül Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir'in de katılımıyla gerçekleşen çekimlerde, heykel ve büst fotoğraflarının sert ışıkta nasıl fotoğraflanabileceği, ışığın kontrol altına alınıp ön ve arka plan arasındaki ilişkiyi kurarak iyi fotoğrafın nasıl elde edileceği konularında çalışmalar yapıldı.

Detay ve ayrıntı fotoğrafı üzerine Lunaparkta çalışma yapan grup, zoom in (yakınlaştırma), zoom out (uzaklaştırma) uygulaması ile portre fotoğrafı çekimini pekiştirdi.

YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği

1. SİTE (1) KOSBİ (2) İAOSB (3) ÇİĞLİ (4)

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com

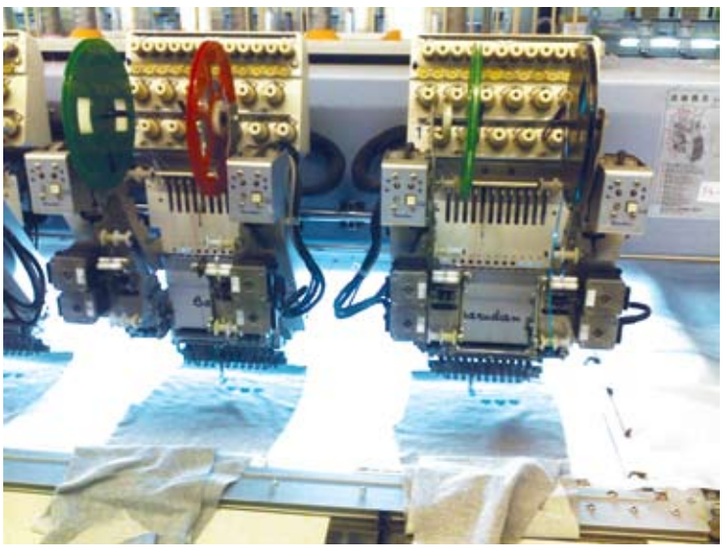
Baroteks günden güne yükseliyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 1998 yılında kurulan Baroteks Konfeksiyon Nakış Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi, mevcut üretim kapasitesini arttırarak günden güne büyümeye devam ediyor. İhracatçı firmalara daha iyi hizmet verebilmek için, kapasitesini arttırarak ve makinelerini yeni teknolojiye uygun hale getirerek çalışmalarını sürdüren Baroteks, yeni yatırımlarla daha da büyümeyi hedefliyor.

Kurulduğu tarihten itibaren, üretimde güven, mümkün olan en yüksek kapasitede imalat vizyonu ile yola çıkan firma, deneyimli ve tecrübeli çalışanlarıyla yenilikçi ve disiplinli bir çalışma düzeni içerisinde hızlı ve zamanında mal teslimatını gerçekleştiriyor.

Baroteks Konfeksiyon Nakış Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi gün geçtikçe büyüyerek yarattığı güven duygusuyla çalışmalarını sürdürüyor.

İletişim Bilgileri:
Adres: 10021 Sokak No: 17 AOSB Çiğli / İZMİR
Tel: +90 232 328 20 69
Fax: +90 232 328 04 19
Web: www.baronakis.com



50 yılı deviren tecrübe: Dols Sandalye

Bir aile şirketi olan Dols Sandalye 1953 yılından bu güne kazandığı deneyimin verdiği güvenle, sahip olduğu bilgi ve tecrübeyi, ileri teknoloji ve uyumlu ekibiyle bütünleştirerek, sektöründe doğru çözümler üretmeye devam ediyor.

İstikrarlı ve azimli çalışması ile kaliteden ve güvenirliliğinden ödün vermeden, müşteri memnuniyetini hedef alarak, sektörün önemli firmaları arasında yer alan Dols Sandalye, 12 bin metrekare kapalı alan, 3 bin metrekare stok alanında hizmet veriyor.

Ürün kalitesinde malzeme kadar işçiliğin de önemli olduğunun bilinci ile hareket eden Dols sandalye; üretim sürecinin her bir aşamasında son derece titiz bir çalışma yürüterek ve en önemlisi seri imalatının ve kapasitesinin gücüyle, kaliteden taviz vermeden ekonomik üretim yapmayı başararak, bu avantajını müşterilerine yansıtıyor.

İhracat ağırlıklı çalışan Dols sandalye; İngiltere, Almanya, Danimarka, Hollanda, Kanada, Yunanistan, Bulgaristan, Ukrayna, Azerbaycan, İran, Cezayir ve İsrail'e sandalye ve masa ihracatı yapıyor.

İletişim Bilgileri
Adres: 10000 Sok. No: 28/A - AOSB
Çiğli / İzmir
Tel : + 9 0 232 376 83 57 pbx
Fax : + 9 0 232 328 22 97
Web : www.dolmenler.com.tr
Web : www.adas.com.tr

Polisac ödüle doymuyor

1996 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki küçük parsellerde üretime başlayan Polisac, bugün 35 bin metrekaresi kapalı, toplam 50 bin metrekarelik fabrikalarında, yılda 8 bin ton sac işliyor. Ürünlerinin yarıdan fazlasını, Avrupa Birliği ülkelerinin yanı sıra, birçok ülkeye ihraç eden Polisac A.Ş'nin Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Susuz, sac şekillendirme denildiğinde akla ilk gelen isim olmanın gururunu yaşadıklarını söyledi. Mutlak müşteri memnuniyetine önem verdiklerinin altını çizen Susuz, "En Yüksek Yatırımı Gerçekleştiren", "En Yüksek İhracatı Gerçekleştiren", "Yüksek Safi Ticari Kazanç Beyan Eden", "En Fazla Sınaî Mamul İhracatını Gerçekleştiren" firma olarak birçok kez ödül aldıklarını hatırlattı.

"Amacımız kalite bayrağını daima daha yükseğe taşımak" ifadesinde bulunan Susuz, ürün odaklı kalite yaklaşımlarının temelini; tedarikten sevkiyata kadar her aşamada, her an uyguladıkları ve süreklilik gösteren ISO 9001:2000 normlarının oluşturduğunu söyledi.

Polisac A.Ş Eğitim Kurulu Başkanı Hakan Susuz ise, "insan odaklı" kalite yaklaşımlarının temelini eğitimin oluşturduğunu vurgulayarak; "Amacımız, kaliteli bir eğitim için gerekli fırsatları sağlayan, bireyin ve toplumun beklentilerini göz önüne alan, katılımı öngören ve sürekli gelişmeye olanak sağlayan bir ortama ev sahipliği yapmak. Makine parkuruna yapılan yatırımın personele yapılacak yatırımla desteklenmesi gerekliliğini biliyoruz. Bu sebeple 2005 yılından bu yana İzmir Mesleki Eğitim Merkezi'ne bağlı olarak çıraklık eğitimi vermekteyiz.2010 yılına kadar 450 ilköğretim mezunu genci meslek sahibi yapan firmamız, kendi mavi yakalı ihtiyacını karşılamanın yanında sac sektörüne yetişmiş, belgeli personel kazandırmaktadır. Meslek lisesi, Meslek Yüksek Okulu ve Mühendislik Fakültesi öğrencilerine staj imkânı da tanıyan firmamız, bu sayede gelecekteki beyaz yakalı personelini de kendisi yetiştirme imkânına sahip olmaktadır" diye konuştu.

Müşterilerinin sac ile üretilebilecek hayallerini ileri teknolojili ve kaliteli uygulamalarla gerçekleştiren firma, üç boyutlu çizim programları ile tasarlanan projeleri, kesimi, bükümü, kaynağı, boyayı, yardımcı malzemeyi ve paketleme işlemlerini gerçekleştirerek müşterilerine teslim ediyor. Kesim proseslerini 7 adet CNC Punch, 4 adet Cnc Laser, 1 adet Plasma ve 4 adet Giyotin ile yapan Polisac'da 12 metreye kadar sacların 17 adet CNC Abkant ile bükümleri yapılabiliyor. Alüminyum da dahil her türlü saca tig, mig, mag, punta, robot ve 1800 W gücünde Laser kaynağı uygulamaları yapan firmada 1 adet krom kumlama tesisi ve 2 adet siyah sac kumlama tesisi bulunuyor. İşletmede ayrıca 3 adet elektrostatik toz ve yaş boya yapılan Boyahane de yer alıyor.

Manisa Organize Sanayi Bölgesi'ne de yatırım yapan firma, çok yakında İZPOL A.Ş ismi ile rulo sac kesim ve çelik servis hizmeti vermeye hazırlanıyor.

İletişim Bilgileri:
Adres: 10002 Sokak No:25 AOSB Çiğli / İzmir
Telefon: + 90 (232) 376 86 11 (Dahili:119)
Fax : +90 (232) 328 05 24
web : www.polisac.com.tr

firmalarımız

Devlerle işbirliği yapan öncü firma: STC

1994 yılında kurulan bant convertinginde (converting: endüstriyel bant ve yapıştırıcılar ile, talep edilmesi durumunda farklı malzemelerin kombinasyonlarının kesilmesi, şekil verilmesi, baskı yapılması, lamine edilmesi ve başka proseslerle işlenmesi) ve endüstriyel problem çözümleri alanında bağımsız olarak hizmet veren STC, sektörünün öncü firmalarından birisi olarak üretimini sürdürüyor.

Yeni teknoloji ve yenilikçi yatırımları için 2006 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan tesisine taşınan firma; dilme, kesme, laminasyon, baskı ve geri sarma olanakları ile birlikte yenilikçi ve inovatif fikirler ve ürünleri elektrik/elektronik, beyaz eşya, otomotiv, mobilya ve diğer sanayiler için üretiyor.

Endüstriyel bant ve yapıştırıcı, polikarbonat film ve tabakalar ile yüksek performans etiketleri üreticilerinin küresel liderleri ile işbirliği içerisinde bulunan STC, bitmiş ürünlerinde küresel invasyon fikirlerini, tecrübelerini ve en yüksek kaliteyi müşterilerine sunmanın haklı gururunu yaşıyor.

Sahip olduğu makina parkurunu yeni yatırımları ile genişleten STC, dilme, sarım yapma, kesme, tabakalama, lamine etme ve şekil verme konusunda yaptığı yatırımların yanı sıra, baskı konusunda da yatırımlarını sürdürüyor. Halihazırda serigrafi, fleksografi, dijital ve termal baskı yapma yeteneğine sahip olan işletmede yapılan son baskı yatırımı ile her türlü değişken çok kısa metrajlarda basılabiliyor. Her türlü etiketi imal edebilen firma, üretim kalitesinin belgelendirilmesi adına girdiği denetlemeleri başarı ile geçerek, ISO 9001:2008 ve otomotiv sektörü için TS EN 16949 belgelerini aldı.

Elindeki tüm olanakları kullanarak müşterilerinin; yapıştırma, birleştirme, yalıtım,

koruyucu ürün, sızdırmazlık ürünleri, koruma, ambaljlama, tanımlama, barkodlama, kozmetik etiketler, vb. isteklerine daha fazla inovatif proje yaratarak, hizmet vermeyi misyon edinen STC, müşterinin elinde bulunan projenin ayrıntılarına bağlı olarak; numune, teknik resim, proje ayrıntıları veya talep edilen herhangi bir parçayı, birkaç saat içerisinde sunabilme imkanına sahip.

İletişim Bilgileri:
Adres: İAOSB, 10044 Sokak No:12 35260, İzmir
Telefon: +90 (232) 328 31 20
Faks: +90 (232) 328 32 42
Web: www.stctapes.com

TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans No: 20120306023
Polonya'dan Tedarikçi Arayışı
Resmi etkinlikler için yüksek kalite çocuk kıyafetleri üreten Polonya firması fitilli kadife ve keten kumaş tedarikçisi aramaktadır. Aranılan partnerin söz konusu ürünlerin tedarikinde tecrübeli ve güvenilir olması beklenmektedir.

Referans No: 20120308010
Danimarka'dan Takı Üretim Partneri Arayışı
Yüksek kalite modern ve klasik takı tasarım ve üretimi üzerine uzmanlaşmış Danimarka firması üretimde beraber çalışabileceği bir partner aramaktadır. Aranılan partnerin inci, işlemeli akik, mercan, kıymetli ve yarı kıymetli taş (gümüş 925, gold-plated silver 14/18 karat ve 18 karat) üzerine çalışma yeteneklerine ve bir üretim atölyesine sahip olması istenilmektedir.

Referans No: 20120307009
Avusturya'dan Distribütör Arayışı
1992 yılından beri değirmen tasarım ve üretimi üzerine çalışan Avusturya firması öğütme sırasında düşük aşınma ve düşük ses gibi artılar sağlayan patentli sistemleri için distribütör aramaktadır.

Referans No: 20120209014
Belçika'dan Rulman Distribütörü Arayışı
Rulman üretimi üzerine uzmanlaşmış Belçika firması distribütör aramaktadır. Firma rulman üretim ve stoklama açısından Avrupa'nın en büyük firmalarından biridir. Ürünler ISO/DIN ve gerekli mühendislik standartlarına uygun olarak üretilmektedir. Firmanın aradığı distribütörün rulman pazarında deneyimli ve dağıtım ağı geniş olması beklenmektedir.

Referans No: 20120227060
İngiltere'den Motosiklet Aksesuarları Üzerine Distribütör Arayışı
İngiliz firma motosiklet sürücülerinin kullandıkları deri eşyalarında hava akışını düzenleyen ve kullanıcıya sıcak havalarda dahi kullanım rahatlığı sağlayan inovatif bir aksam geliştirmiştir. Firma bu ürünü için distribütör aramaktadır. Potansiyel partnerlerin motosiklet aksesuar satıcılarına ilişkin bir networkünün olması beklenmektedir.

Referans No: 20120308043
İngiltere'den Enerji Tasarruf Sistemleri Üzerine Partner Arayışı
Ödüllü voltaj optimizasyon sistemi dahil olmak üzere farklı enerji tasarruf çözümleri üzerine uzman İngiliz firma distribütör arayışındadır. Uygun partnerin güçlü bir satış ve pazarlama ağına sahip olması beklenmektedir.

Referans No: 20120209045
Fransa'dan İşbirliği Teklifi
Fransız firma banyo ve mutfaklar için sıhhi tesisat parça ve aksesuarları üreten firma aramaktadır. Firma boşaltma tıpaları, çelik ızgaralar, askı ve kemerler, krom ve pirinç tahliye ağızları gibi farklı aksesuarların üretimi için partner aramaktadır. İstenilen partnerin ihracat deneyimi olması gerekmektedir.

Referans No: 20120221055
İspanya'dan Ticari Aracı Arayışı
Su arıtma, membran teknolojileri, ters osmoz gibi alanlar üzerine uzmanlaşmış İspanyol firma ürünleri için ticari aracılar aramaktadır. Firmanın aradığı partnerin söz konusu alanlarda gerekli teknik yetkinliklere sahip olması beklenmektedir.

Referans No: 20120302016
Makedonya'dan Ortak Yatırım Partneri Arayışı
Farklı tekstil ürünleri (koltuk, yastık, minder, nevresim vb.) tasarım ve üretimi üzerine çalışan Makedon firma, söz konusu sektör ve alanlarda ortak yatırım yapabileceği partner aramaktadır.

Referans No: 20120319014
İngiltere'den Distribütör ve Servis Sağlayıcı Arayışı
Güneş sistem ürünleri ve fotovoltaik sistemler üreten İngiliz firma potansiyel distribütörler ve söz konusu sistemleri monte edip servis sağlayabilecek partnerler aramaktadır.

Referans No: 20120308033
Almanya'dan İşbirliği Teklifi
Alman firma fuar stant tasarımı, kurulumu, gerekli lojistik destekler ve stant düzenlemesi ile ilgili servislerin tümünü sağlamaktadır. Firma Almanya'daki fuarlar için sağladığı bu hizmetten yararlanmak isteyen uzun dönemli partnerler aramaktadır.

Referans No: 20111227009
İspanya'dan Besin Takviye Üreticisi Arayışı
Besin takviyeleri üretimi üzerine uzmanlaşmış İspanyol firma kendi markası altında üretim gerçekleştirmektedir. Firmanın ürün gamı arı sütü, ginseng, balık yağı, arı reçinesi, kitosan, yeşil çay içermekte, bu ürünler kapsül, tablet, jel gibi farklı formlarda sunulmaktadır. Firma bu ürünlerin üretimini, istenilen formlarda gerçekleştirebilecek firmalar aramaktadır.

Referans No: 20120116007
İspanya'dan Ticari Aracı Arayışı
50 yılı aşkın süredir gübre ve endüstriyel katkı maddeleri üretimi yapan İspanyol firma ürünleri için ticari aracılar aramaktadır.

Referans No: 20120110019
Rusya'dan Distribütör Arayışı
Serigrafi baskı için ekipman ve mürekkep üretimi üzerine uzmanlaşmış Rus firma distribütörlük yapabilecek partnerler aramaktadır.

Referans No: 20111230025
Romanya'dan İşbirliği Talebi
Geri dönüşüm ve atık yönetimi üzerine uzmanlaşmış Rumen firma bu alanda farklı ürün ve hizmetler sağlamaktadır. Firma söz konusu alanlarda işbirliği yapabileceği partnerler aramaktadır.

Referans No: 20120112005
Avusturya'dan İşbirliği Teklifi
Avusturyalı firma uluslararası pazarda konumlanmaya ilişkin hizmet sağlamaktadır. Firma ağırlıklı olarak bilişim teknolojileri üzerine hizmet vermekle birlikte diğer sektörlerde de servis sağlamaktadır. Pazar araştırması, dağıtım modeli ve kanalları gibi farklı hizmetlerin sağlanması için firmalardan rekabetçi ürünlere sahip olmaları beklenmektedir.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans No: 12 PL 62AQ 3OHR
Elektronik Üretiminde Yenilikçi Teknolojiler
Polonya'nın kuzeydoğusundan bir KOBİ, her aşamasında tam üretim desteğiyle birlikte, farklı uygulamalarda kullanılan elektronik araçların üretimi için bir teknolojik hat öneriyor. Önerilen SMT, THT VE CNC teknolojileriyle yüksek kaliteli ürünler ve zamandan tasarruf garanti ediliyor. Teknoloji hattı şu anda elektroniklerin ve ev aletleri, ölçüm cihazları ve otomobiller gibi hassas mühendislik ürünlerinin üretim hattında kullanılmaktadır.

Referans No: 12 ES 23D2 3OK4
Cepheler ve Çatılar için Elektrik Enerjisi Üretebilen Seramik Paneller
İspanya'da bir üniversite cepheler ve çatılarda kullanılan ve elektrik enerjisi üretebilen seramik paneller üretmek için bir proses geliştirdi. Bu proseste kullanılan ürünler, geleneksel güneş panellerinde kullanılanlara göre daha ucuz, daha az hassas, bozulmaya daha az yatkın olmaktadır. Bu paneller labaratuvar ortamında test edilmiştir(25x25cm çapında örneklerle). Müzakereli patent lisanslama anlaşmaları ve ürünü pazarlamayla ilgilenen firmalar aranmaktadır.

Referans No: 12 PL 63AU 3OJ6
Çok Araçlı Firmalar için Yakıt Tasarrufu Yöntemleri
Bilişim Teknolojileriyle ilgilenen Polonyalı bir KOBİ, dizel ve petrol motorlu birçok aracı bünyelerinde bulunduran firmalar için yararlı bir danışman araç geliştirdi. Bilişim şirketi tarafından geliştirilen bu araç, yakıt tankını izinsiz tüketimden korumak için, aracın yakıt tüketimini bildirmektedir. Teknoloji lisanslamaya müsaittir. Bu teknolojinin yaratıcısı aynı zamanda ürünü alternatif alanlarda da kullanmak isteyen şirketlerle ortak bir girişim kurmayı da istiyor.

Referans No: 12 GB 47P8 3OBJ
Nanomalzemeler İçin Akreditasyon Programı
İngiltereli bir KOBİ, kuruluşlar için nanomateryaller ile tedarik zinciri boyunca bağlanmış erken evrede güvenlik, sağlık ve çevreye uygun akreditasyon programı sunmaktadır. Teknik işbirliği teklif edilmektedir.

Referans No: 12 IL 80ER 3OFL
Poliüretan Köpük için Renk Karışımı
İsrail'den bir KOBİ, renkli poliüretan köpüklerin çeşitli uygulamaları için renk karışımı ve üretim prosesi geliştirdi. Bu teknolojinin piyasadaki diğer uygulamalardan farkı falalatsız taşınmasıdır. Bu durum, yüksek pigment yoğunluğuna fakat poliüretan köpükteki hızlı dağılımdan dolayı uygun maliyetli olmasını avantajını oluşturmaktadır. Yeni uygulamaların test edilmesi ve diğer işbirlikçi çalışmalar için poliüretan köpük üreticileri aranmaktadır.

Referans No: 12 GB 77dz 3OKG
Geri Dönüşümlü Politetrafloretilen Yöntemi
İngiltereli bir KOBİ geri dönüşümlü politetrafloretilen tekniği geliştirdi. Bu yeni teknik PCB laminantlarının tekrar kullanımı sayesinde atık ve maliyet tasarrufu sağlamaktadır. KOBİ, ortak gelişim için lisanslama ya da işbirliği yapabileceği ortaklar arıyor.

Referans No: 12 FR 34K2 3NUW
Çevre Dostu ve Düşük Hidro Türbinleriyle Üretilen Yeşil Elektrik
Fransız KOBİ, çevre dostu hidro türbinlerle yüksek verimli jenatörler üretiyor. Bu jeneratörler, konutsal veya endüstriyel enerji ihtiyaçlarını uygun maliyetli ve sürdürülebilir bir şekilde, çevreye zararsız biçimde üretiyor. Türbinler yoğun, kullanışlıdır. Ayrıca seri veya paralel, gücü

200kW a kadar çıkabilen üniteler halinde monte edilebiliyor. KOBİ, teknik destekli ticari anlaşmalar yapabileceği firmalar arıyor.

Tarımdan Arta Kalan Biyokütle Atıklarının İdaresi için Granül ve Yanma Fabrikası

Biyoenerji ve tarımsal biyokütle artıkları için karbon tutma teknolojisi ile ilgilenen İsveçli bir biyoenerji firması, tarımda arta kalan biyokütlelerin idaresi için bir yeni bir sistem geliştirdi -granül oluşturma ve yanma fabrikası-. Geliştirilmiş biyo tarımsal granüller, çok yönlü bir yanma sistemiyle satış için veya ısı üretimi için kullanılabilir. Firma bu çözüm yöntemini lisans anlaşması yapmakla ve biyoenerji sektöründeki diğer firmalara danışmanlık yapmayla ilgileniyor.

Referans No: 12 DE 1380 3O06
Akım Sınırlayıcı – Tüm Gerilim Düzeylerinde Kullanmak Üzere Kompakt Devre

Büyük bir Alman Araştırma Enstitüsü, ideal bir akım sınırlayıcı anahtarın tüm gerekliliklerini karşılayan bir akım sınırlayıcı geliştirdi. Bu devre, çok yoğun olarak ve tüm gerilim düzeylerinde kullanılmak üzere tasarlandı. Akım sınırlayıcısı, enerji teknolojilerinde ve elektrik mühendisliğinde uygulanabilmektedir. Enstitü, lisans anlaşmaları yapabileceği firmalar ya da teknik işbirlikleri aramaktadır.

Referans No: 12 ES 27F4 3NYT
Endüstriyel Atık Kullanılarak CO2 ve SO2 Ayrımı Yapılması

İspanya'dan bir kamu araştırma kurumu ve iki üniversite, CO2 ve SO2'yi (Sera etkisini ve asit yağmurlarını tetikleyen gazlar) mineral olarak ayırmayı sağlayan bir proses geliştirdi. Bu proses, bir çok endüstri tarafından oda sıcaklığında veya dışarıda üretilen, kalsiyum yönünden zengin endüstriyel atıkların yeniden kullanımını sağlamaktır. Yeniden kullanımın sağlanmasıyla bu proses, diğerlerine göre hem daha ucuz, hem de daha kolay olacaktır. Lisans anlaşmalarıyla ilgilenen kuruluşlar aranmaktadır.

Referans No: 12 CZ 0746 3NYQ
Tıbbi Kullanım için Hava Dağıtım Elemanlı Isı Değiştiriciler

Çek Cumhuriyeti'nden bir tıp fakültesi, özellikle kan akışlarını katmerli soğutma ve ısıtmayı olanaklı hale getiren hava dağıtım elemanlı ısı değiştiricisi geliştirdi. Isı değiştiricisi, diyaliz sırasında istenmeyen kan pıhtılaşmasını verimli bir şekilde yok ediyor. Fakülte, plastikten tek kullanımlık tıbbi malzeme üreten şirketlerle lisans anlaşması yapmakla ilgileniyor.

Referans No: 12 GR 49Q1 3NYN
Hotel Odaları ve Binalar için Yenilikçi Kontrol Sistemi (Hotel Bina Yönetim Sistemi)

Bilişim Teknolojileri uygulamaları ile ilgilenen Yunanlı firma, hoteller ve RFID teknolojisine dayanan diğer binalar için yenilikçi kontrol sistemi sunmaktadır. Sistem, pahalı değişikliklere gerek duymadan kolay kurulum avantajıyla beraber tüm otomasyonu, kontrolü ve izlemeyi başarmaktadır. Firma, hotellerle veya hoteller ile çalışan firmalarla teknik işbirliği veya teknik destekli ticari sözleşmeler yoluyla işbirliğine gitmek istemektedir.

Referans No: 11 FR 37M3 3N4D
Demir Olmayan Karışık Atıklardan Paslanmaz Çelik Ayırımı

Fransız bir firma, karışık atıkların içindeki demir dışı parçacıklardan paslanmaz çelikleri ayırmayı sağlayan yeni bir yöntem geliştirdi. Bu işlem, boyut fraksiyon üstü 25mm'e kadar olan atıklar için uygundur. Bu büyük yeniliği kullanmak isteyen tesislere uygulamak için metal geri dönüşümleriyle ilgilenen firmalar ve atık tuğla arıtma tesisleri aranmaktadır. Teknik danışmanlık veya teknik destekli ticari sözleşmeler ile ilgilenilmektedir.

Referans No: 11 PL 63AY 3MP5
Gıda Sektöründe Ürünlerin Performansını Arttırmak için Kullanılan Yenilikçi Metotlar ve Teknoloji Uygulamaları

Polonyalı bir gıda firması, gıda sektöründe kullanılmak üzere makine parçaları ve bileşenleri ile ilgili modern metotlar öneriyor. Firma tarafından önerilen bu teknoloji, çok sert parçaları bile idare edebilecek özellikte özel olarak hazırlanmış araçlar kullanılarak uygulanmaktadır. Firmanın uyguladığı teknoloji ispat edilebilir ve kullanılabilir. Firma teknik işbirliği ile ilgileniyor.

Referans No: 11 PT 65BN 3MS2
İnsanların ve Taşıtların Hareketinden Sağlanan Kinetik Enerjiyi Elektromanyetik Teknoloji Kullanarak Elektrik Enerjisine Dönüştüren Yeni Sistem

Portekizli bir firma kaldırımlardaki yayaların ya da taşıtların yüzeydeki hareketlerini kullanarak elektrik enerjisi yaratan bir çözüm öneriyor. Bu teknoloji insan ve taşıt hareketlerinden oluşan kinetik enerjiyi elektromanyetik teknoloji kullanarak elektrik enerjisine dönüştüren bir sisteme dayalıdır. Firma, lisans anlaşması, teknik işbirliği ve teknik destekli ticari sözleşmelerle ilgileniyor.

Referans No: 11 PL 63AX 3NLF
Fonksiyonel, İç Tank İlaveli Isı Değiştiriciler
Batı Polonya'da ısıtma teknolojileri için yüksek kalitede ekipmanların tasarımını ve üretimini yapan orta ölçekli bir firma, fonksiyonel, iç tank ilaveli bir ısı değiştiricisi geliştirdi. Bu teknoloji müstakil evlerde, çamaşırhanelerde, araba yıkamacılarda kullanılabilir ve %30'a kadar yakıt tasarrufu sağlar. Firma, teknik destekli ticari anlaşmalar yapabileceği firmalar arıyor.

Referans No: 11 LV 58AD 3NQX
Gelişmiş, Uygun Maliyetli, Hassas ve Hızlı Zaman Aralığı Ölçüm Teknolojisi
Letonyalı bir araştırma enstitüsü oldukça gelişmiş bir zaman ölçüm teknolojisi geliştirdi. Uygun maliyeti, yüksek hassasiyeti ve ölçümlerin hızlılığı bu teknolojinin avantajları arasındadır. Geliştirilen teknoloji, küçük zaman aralıklarını tam olarak ölçmenin önemli olduğu iş alanlarında kullanılabilir. Firma, teknoloji ve ekipman arayan teknik işbirliklerine, üretim anlaşmalarına, teknik destekli ticari anlaşmalara ve finansal ortaklıklara açıktır.

Avrupa'nın sizden talep ettiği teknolojiler

Referans No: 12 ES 24E1 3OOW
PS-CIP-IEE-2012 Ahşap Bazlı Panel Endüstrisinde Enerji Tasarrufu
İspanyol Teknoloji / Araştırma merkezi tarafından sunulan bu proje teklifi, ahşap bazlı panel endüstrisinde enerji verimliliği ve kazancı ile enerji maliyetlerini düşüren ve endüstriyel alanda yenilenebilir enerji kullanımını teşvik eden bir proje hazırlamayı amaçlamaktadır. Enerji maliyetlerini düşürmeyi veya yenilenebilir enerji kullanımını arttırmayı planlayan ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 12 CY 0641 3OIK
Derişik Konsantre Solar Uygulamalar için Solar Alıcı
Kıbrıs'taki bir araştırma enstitüsü, Avrupa Birliği destekli bir projenin parçası olan küçük ölçekli solar termal gösteri birimiyle bütünleştireceği solar termal alıcı aramaktadır. Solar alıcı, depolama ortamı olarak davranan ısı transfer kabiliyetli çalışma akışıyla bütünleşmelidir. Aranan alıcı, ileri düzeyde gelişmiş olmalı veya en azından prototip yapım aşamasında olmalıdır.

Referans No: 12 LU 87GA 3OL2
Kurutulmuş Tarım Ürünlerindeki Kalıntı Kimyasalları Denetleme Teknolojisi
Büyük ölçekli bir Amerikan şirketi, hasatlanmış ve kurutulmuş tarımsal ürünlerdeki kimyasal kalıntıların ürünleri tahrip etmeyecek şekilde analizi/denetlenmesi için teknoloji teklifleri arıyor. Firma, ortak gelişim, sözleşme gelişimi, lisanslama veya ekipman satışı ile ilgileniyor.

Referans No: 12 ES 27F4 3OK6
Tıbbi Uygulamalar için Emilebilir Biyopolimerlerin Hazırlanması
İspanyol bir teknoloji merkezi, emilebilir biyopolimerlerin, poliglikolik asit gibi, hazırlanması teknolojisini arıyor. Kurum, veteriner ve insan amaçları için doku onarımı gibi tıptaki yeni potansiyel olarak uygulanabilir biyopolimerlerin geliştirmek amacıyla, bu malzemenin bilgi aktarmak için bir şirket ya da bir araştırma merkezi arıyor.

Referans No: 12 PL 63AW 3OH3
Küçük Evler için Fotovoltaik Güneş Enerjisi Sistemi Aranıyor
Polonyalı bir firma, güneş enerjisinden elektrik enerjisi üretebilecek sistemler arıyor. Sistemler, küçük ve orta ölçekli binalara kurulacaktır. Bu nedenle kullanımı kolay, elektrik ağı ile birleştirme imkanı olan sistemler tercih edilecektir. Firma, piyasada var olan çözümler arıyor. Lisans anlaşmaları, ortak girişimler, teknik desteki ticari anlaşmalar kabul ediliyor.

Referans No: 11 GB 77dz 3KRP
Elektrik Üreten Türbinleri Gözetleme Sistemi Aranmaktadır
İngiltere'de enerji üretiminde kullanılacak büyük türbinler için durum gözetleme sistemlerinin üretiminde uzman bir firma, yeni ürün yelpazesinin geliştirilmesi için işbirliği yapabileceği ortaklar aramaktadır. Amaçlanan nihai ürün bazı teknik özellikleri karşılamalıdır. Bunlar koruma (kritik güvenlik elektroniği ve yazılımları, alarm sistemleri, uluslararası API 670 izleyici), yüksek seviyede çevre performansı için performans gözetleme ve durum gözetlemedir (veri sıkıştırma gözetleyicisi, veri depolama, veri analizi, yüksek hızdaki türbinler için dijital sinyal işleme).

Referans No: 11 KR 9A9E 3NSM
Cilt Hastalığı Tedavisinde Lazer Medikal Teknoloji
Medikal lazer alanında faaliyet gösteren Koreli bir firma, cilt bakımı ve medikal donanım teknolojisinden faydalanma alanında işbirliği için ortaklar aramaktadır. Teknoloji kanıtlanabilir olmalıdır. Olası ortaklar, ortak girişim veya lisans temelli çalışmalara meraklı, ticari ve medikal lazer ile ilgili firmalar ve AR&GE kurumları olmalıdır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim
Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr
Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Milliyet

Dilek Gappi
Ekonomi Sohbeti

dgappi@dkgazetecilik.com.tr
Tel:0212 464 16 00 Faks: 0212 464 16 01

Avrupa devine İzmir soluk oldu

Yıllar önce darboğaza giren Ege Pen'i; Avrupa'nın en büyük profil markası Deceuninck satın aldı. İzmir'deki tesisler hızla büyüdü. Öyle ki, Avrupa'daki fabrikalar krizi derin yaşamaya başlayınca şimdi İzmir, bu markanın büyük gücü haline geldi

Ege Pen'in satış sürecini iyi anımsıyorum... Aklımda iki yönüyle kalmış, ilki bu şirketi zor şartlar altında kuran Mazhar Zorlu Holding'in mali açıdan zorlanması nedeniyle satışın kaçınılmaz hale gelmesi üzücüydü. Ancak şirketi Deceuninck gibi bir dünya devinin alması çalışanlar ve bu markayı yaratanlar açısından önemliydi. Markanın önünü açacak iyi bir satış yapıldığına inanıyorlardı. Aradan 12 yıl geçti.

O dönemde satış sürecinin içinde olan ve bugün genel müdürlüğü üstlenen Ergun Çiçekçi de geçen zaman sonrasında mutlu, bedellerine ulaşmış görünüyor. 2000'de Ege Profil yeni satıldığında dünya pen devi Deceuninck'in içerisinde yüzde 4 gibi bir yer tutuyordu. Bugün gelinen noktada, İzmir'in payı dünya genelinde yüzde 19'a ulaştı. Ancak benim için daha dikkat çeken, Avrupa'da altı fabrikası ve Amerika'daki üretimi küresel kriz nedeniyle sıkıntı yaşayan Belçikalı dünya devine bu kez İzmir'deki tesislerin soluk olmasıydı...

Evet, çünkü bunlardan çok sayıda ülkeye ihracat yapıyoruz. Ancak bizim için özel iki pazar var. Birisi Güney Afrika. İkinci ağırlıklı pazarımız Avustralya oldu. Orada da bir şirket kurduk. İlk 2-3 yıl çok zorlandık, herşey farklıydı. Şimdi yoğurt yeme usullerini öğrendik. Şirketimiz iyi iş yapmaya başlayınca Yeni Zelanda'ya sıçradık.

SANAYİCİNİN SİYASİ RİSKİ ARTTI

■ *Belçikalılarla çalışırken sizi en çok hangi özellikleri etkiledi?*

Tamamen bütçe odaklı çalışmaları. Açıkçası ben Belçikalılardan bunu öğrendim. Türkiye'de şirketlerin büyük bölümünde bütçe çalışmalarının o yılın mart ayında tamamlandığını biliyoruz. Haziranda da çoğunlukla rakamlar revize edilir. Halbuki Deceuninck'le bütçeyi bir önceki yılın ekim ayında bitiriyoruz. Yurtdışında da öyle. Bütçeyi tutturmamanın gerekçelerini önceden sıralamak burada yöneticinin öncelikli görevi olarak görülüyor.

■ *Türkiye'de geleceği öngörmek kolay mı?*

Tabii ki değil, çok farklıyız...

Şirketlere Ege ismi konulmasın

İş yaşamında uzun yıllara dayalı tecrübesi olan Ergun Çiçekçi'nin şirketlere bir önerisi var. Türkiye'de ya da yurtdışında büyümek isteyenler Ege ile başlayan isim koymamalı. Lokal, yerel adların sonra sorun yarattığını belirten Çiçekçi "biz aştık ama kolay olmadı" diyor.

WİNSA GÜÇ KATTI

Bugün bünyelerindeki iki markayı, Ege Pen Deceuninck ile Winsa'yı özellikle rekabet ettirmek istediklerini anlatıyor Ergun Çiçekçi. İki markanın üretim tesisleri de stratejileri de yüzde doksan farklı. Çiçekçi, "Türkiye'de, profil sektöründe pazar payınız nedir, kaçıncı sıradasınız" sorumu ise şöyle yanıtlıyor: "Ürün çeşitliliği ve üretim miktarı açısından profilde birinci sırada olduğumuzu düşünüyorum. Ege Bölgesi'nde ise açık ara birinciyiz."

EGE PEN deceuninck

MENEMEN'E TAŞINACAK

Yurtdışından ithal ettikleri hammaddenin arada Türkiye'de üretilebileceğini söyleyen Çiçekçi, bunu...

HOBİ EKSİKLİĞİNİ Fenerbahçe kapatıyor

Konuşmalarımız sırasında ortaya çıkıyor ki, Ergun Çiçekçi...

DUNYA

Katmerciler hem satın almaya, hem de yeni ortaklıklara sıcak

Halka açıldıktan sonra itfaiye ekipmanında dünyanın önde gelen firmalarından Fransız Gimaex'in ilgisini çekerek İzmir'de ortaklık yaptığı Katmerciler şimdi bir taraftan ihracat pazarlarında büyümeyi diğer taraftan da yeni pazarlara ulaşmayı planlıyor. Fransızlarla yaptığı gibi diğer araç ekipmanlarında da üretimde ortaklıklara sıcak bakan şirket, inorganik büyümeyi de ajandasına yazmış.

Ece CEYHUN
BORSA / FİNANS SERVİSİ

İtfaiye ekipmanlarında Fransızlarla ortaklık kuran ve yatırımlarını realize eden araç üstü ekipman firması Katmerciler şimdi GimKat aracılığı ile yeni pazarlara girmeye hazırlanıyor. Şirketin önümüzdeki dönem için hedefinde Fransız Gimaex ile yaptığı ortaklık gibi diğer araç üstü ekipman üretimlerinde sektörünün devi firmalarla ortaklık yapmak var. Katmerciler aynı zamanda krizin getirdiği satın alma fırsatlarını da kolluyor.

Katmerciler Yönetim Kurulu Başkan Vekili Furkan Katmerci, artık Kuzey Afrika, Ortadoğu, Avrupa, Rusya, dolayısıyla yakın coğrafyada tanınan şirketin adını daha geniş coğrafyaya ulaştırmak istediklerini belirtti. Katmerci, önümüzdeki 3 yıllık hedeflerini anlatırken "Ortaklıklarla büyüyüp ihracat hacmimizi artıracağız. Gelecekte hedefimiz dünyada kendi alanında ihtisaslaşmış firmalarla GimKat benzeri iştirakler kurmak" dedi.

Sinerji yaratabilecekleri bir şirket bulmaları halinde sadece organik değil inorganik de büyümek istediklerini anlatan Katmerci, "Vizyon olarak 2015'e, 2016'ya kadar bölgesinin en güçlü şirketlerinden biri olmayı hedefliyoruz. Dolayısıyla bu sadece organik büyümeyle olmayabilir. Satın almalarla da olabilir. Bir yerde fırsat varsa onu da değerlendireceğiz. Almanya'da böyle bir fırsat olur mu diye bir şirketi inceledik Fransızlarla ama olmadı. Kriz böyle fırsatlar sunuyor" dedi.

Gimaex ile ortaklıklarının Avrupa'da yankı uyandırmasının bir kanal açma ekipmanı üreticisi ile çöp ekipmanı üreticisinin de dikkatini çektiğini ve onların da kapılarını çaldığını anlatan Katmerci, "Bu ürettikçe kabiliyet kazandığınız bir sektör. Ürün gamımızda 30 ürün var. Bunu yapabileceğimiz arkamızda daha 29 ürün bulunuyor. Her ürünümüz için böyle ortaklık yapmak istiyoruz. Bu bizim öncelikle katma değeri yüksek ekipmanlar üretmemizi sağlayacak, ikincisi pazarlarımızı genişletmemizi sağlayacak üçüncüsü de katma değeri yüksek ürünlerle karlılığımızı artırmayı planlıyoruz" diye konuştu. "İzmir'i üretim üssü haline getirmek istiyoruz" diye devam eden Katmerci, bunun istihdamı artırmalarının da önünü açtığını kaydetti. Katmerciler'in şu anda istihdam kapasitesi 320. Yalnız Katmerci, sektörün yetişmiş ara eleman sıkıntısı çektiğini aktardı. Katmerci, GimKat ile 100 yeni istihdam sağlamak istediklerini de belirtti.

CİRODA HEDEF 100 MİLYON TL

Katmeci ayrıca kısa vadede 100 milyon TL ciroya ulaşmak istediklerini ve bu ciro içinde ihracatın payını yüzde 50 ve üzerinde tutmayı amaçladıklarını da ifade etti. Şirketin 2010 sonunda cirosu 62 milyon TL ve ihracatı 16 milyon dolar düzeyindeydi. 2011 yılı 9 aylık döneminde ise gelirlerini yüzde 49, ihracatını ise yüzde 68 artırarak 20 milyon doların üzerine taşımıştı. Cirosal bazda her yıl yüzde 20 büyüme planladıklarını da aktaran Katmerci, 2011 rakamlarının hedeflerinin çok üzerinde gerçekleşeceği mesajını verdi. Katmercilerin cirosunun içinde itfaiye ekipmanları lokomotif sektör. Bunu kombine kanal açma, araç kurtarma, vidanjör, tanker, damper ve çöp ekipmanları izliyor. Katmerci, karlı büyümek istediklerini de ifade ederek "Katma değeri yüksek ekipmanlar ürettikçe, hacmi artırdıkça, karlılığımızı da artıracağız. Avrupalı rakiplerimizden farklı olarak bizim net kâr marjımızda daha yüksek" bilgisini verdi.

GİMAEX'İ BİZE HALKA AÇILMA GETİRDİ

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 31bin 500 metrekarelik arsa üzerinde 12 bin metrekaresi kapalı alanda araç üstü ekipman üretimi yapan Katmerciler geçen sene itfaiye ekipmanı üretiminde dünyanın önde gelen firmalarından Fransız Gimaex ile yüzde 50-50 ortaklık kurdu. GimKat adı verilen şirket, Katmerciler'in mevcut üretim tesisinin bitişiğine, 17 dönüm arazi üzerine 10 dönüm kapalı alanı olan, 6 milyon dolara mal olan yeni fabrikada üretim de başladı. Üretim sadece iç pazara değil hem Katmerciler'in hem de Fransız Gimaex'in ihracat pazarlarına da ulaşacak.

Fransız Gimaex'in Katmerciler'i halka açıldıktan sonra bulup ortaklık teklif ettiğini kaydeden Katmerci, "1993'den beri ihracat yapıyoruz. 2000'den beri Kuzey Afrika ve Or... ...k güçlüyüz. Maliyetler nedeniyle...

İleride halka açıklık artabilir

KASIM 2010'DA yüzde 25'ini halka açan Katmerciler, önümüzdeki dönemde yatırımcısına her yıl temettü veren bir şirket olmak istiyor. Hisselerdeki likiditasyonu artırmak için halka açıklığın konjonktüre de bağlı olarak artabileceği sinyali veren Furkan Katmerci, "3 ayda bir yatırımcı bülteni hazırlıyoruz. Bana gönderin diyen herkese yolluyoruz. Yatırımcı ilişkilerini çok önemsiyoruz ve işi baştan sıkı tuttuk" dedi. Şirket halka açıldıktan sonra çıkarttığı ilk faaliyet raporu, 2010 Faaliyet Raporu ile de American İletişim Profesyonelleri Ligi tarafından küresel ölçekte düzenlenen yarışmada sektörünün en iyisi seçilerek Platin Ödül kazandı.

Suriye ve Libya'ya ihracat hareketli

ARAP BAHARI'NIN etkisiyle bir dönem bazı ülkelerden gelen siparişler kesilse de artık yeni...

Hürriyet

Üretimden ihracata Katmerciler rekoru

Türkiye'de araç üstü ekipman sektörünün lideri ve borsadaki tek temsilcisi olan Katmerciler, 2011 yılını beklentilerin üstünde tamamladı. Şirket net aktif büyüklüğünü yüzde 98 artırırken, brüt kârı 8.6 milyon lira oldu.

Hedefleri yakaladık

28 TOMA, 24 ZIRHLI

FRANSIZ ORTAK

YENİ PAZARLAR

---

yenigün

EGE'nin gerçek gazetesi

Katmerciler 2011'de yüzde 38 büyüdü

Firma 2011'de net aktif büyüklüğünü yüzde 98 artırırken brüt kârı 8.6 milyon lira oldu

Katmerciler, 2011 yılında konsolide gelirlerini yüzde 38 artırarak 62 milyon liradan 85.7 milyon liraya, ihracatını ise yüzde 90 artırarak 16.9 milyon dolardan 32 milyon dolara çıkardı. 2010 yılında yüzde 42 olan ihracat gelirlerinin toplam gelirler içerisindeki payı ise 2011 yılında ... ...klüğünü bir ön... ...yüzde 98 artırarak 118 milyon liraya, özkaynaklarını ise yüzde 13 artırarak 30 mil... öncesi kârı (FAVÖK) 8.6 milyon lira, net kârı ise 2.4 milyon lira olarak gerçekleşti.

Katmerciler Yönetim Kurulu ... nuçlarına yönelik yaptığı değerlendirmede, 2011 yılını büyük ölçüde hedef ve öngörülerine uygun bir şekilde tamamladık... zi devam ettirirdik. Yeni yatırımlarımızla birlikte bu trendi güçlendirerek devam ettireceğiz. Yüzde 20 olan büyüme hedefimizin iki katına yakın büyüme elde ettik" dedi.

2011 yılında 4,4 milyon liralık yatırım yaptıklarını, özkaynaklarını 30 milyon liraya çıkardıklarını belirten Katmerci, 8.6 milyon liralık brüt kâra karşılık net kârın 2.4 milyon lira olmasının en önemli sebebinin, yılın ikinci çeyreğinde yaşanan kur artışları olduğunu vurguladı.

basında firmalarımız

Telekomünikasyonda İzmir'i merkez yaptı dünya devlerine kafa tutuyor

GAZETECİLİĞİN en zevkli yanlarından biri de her gün yeni birileriyle tanışma ve bilgi dağarcığınıza yeni bir şeyler ekleme şansına sahip olabilmenizdir.

Geçtiğimiz günlerde bir dost vasıtasıyla, İzmir Atatürk OSB, Manisa OSB ve yurt dışında telekomünikasyon, yapısal çelik ve binalar, yalıtım ve ambalaj ile bilişim sektörlerinde faaliyet gösteren Türker Ay'la tanışma fırsatım oldu.

Ay, 11 şirketten oluşan, yüzde 100 Türk sermayeli BSS Grup'un yüzde 50 ortağı ve aynı zamanda hem CEO'su hem de yönetim kurulu üyesi. Türker Bey, Türkiye'nin kendi sektörlerindeki öncü ve lider şirketlerinden Vestel, Aselsan, Turkcell'de üst düzey yöneticilik yaptıktan sonra, 2004'te Ukrayna'da kurduğu firmayla telekom sektörüne adım atmış. Aynı dönemde İzmir Atatürk OSB'deki üç fabrikadan oluşan üretim tesisi BSS Boray devreye girmiş. Türker Ay'dan dinliyoruz:

- Telekomünikasyon altyapı ve bakım hizmetleri, GSM konteyner ve mobil GSM istasyonu üretim ve satışı, kule, klima, akü, özel ürünler, sinyalizasyon altyapı ve projelendirme alanlarında faaliyet gösteriyor. Kısa sürede müşterilerimizin arasına Avea, Ericsson, Nokia, Motorola, Siemens, NSN, Alcatel Lucent ve Huawei gibi global firmaları da ekleyerek kuruluşumuzdan bugüne her yıl yüzde 30'luk büyüme oranıyla sektörde öncü olmayı başardık.

Atatürk OSB'de ayrıca BSS Dış Ticaret, A Telekom, ST Bilişim, Sektör Denetim olmak üzere dört firmaları daha olduğunu söyleyen Ay, telekomünikasyon sektöründe yerli sermaye olarak, gerek ciro, gerek hizmet yelpazesi, gerekse iş gücü anlamında rakiplerinin olmadığını da belirtiyor:

- Diğer firmalara göre açık ara öndeyiz. Telekomünikasyonun her alanında, kurulum-işletme, hizmet, üretim konularında bizim yelpazemizde hizmet verebilen bir başka firma yok Türkiye'de. Büyük şirketler var ama bizim cirolarımıza ulaşabilen yok. Rakiplerimiz Ericsson, Nokia, Motorola... Büyük işlere imza atıyoruz. Örneğin, 12 bin kilometre fiber optik ihalesine giriyoruz. Birkaç yüz milyon dolar tutuyor. Ama bir sermaye ve iş gücü olarak rahatlıkla dahil olabiliyoruz.

Krizde hız kesmedi yüzde 50 büyüdü

2008-2009'DA tüm dünyada bir kriz yaşandığını, buna rağmen telekomünikasyon sektörünün yüzde 7-8 büyüdüğünü hatırlatan Türker Ay, "Ama sektör [illegible] kazandırıyor. Proje ortaya çıktığı gün paran da, geleceği de planlanmış oluyor. Şu andaki cirosunun 3 katını 4-5 sene içinde gerçekleştireceğiz. Çok net, somut [illegible] hareket ediyoruz. [illegible]

Üç Boeing kiraladı, 80 günde Katar'ı sıfırdan bilgisayar ağıyla donattı

TÜRKER Bey, halka direkt inen bir firma olmadıklarını, dolayısıyla marka değerlerinin ağırlıklı olarak kendi sektörlerindeki şirketler tarafından bilindiğini paylaşıyor:

- Güzel yerlerde ismimiz geçiyor, uluslararası camiada tanınıyoruz. Kuzey Afrika, Rusya, Azerbaycan gibi bölgelerde çok ciddi operasyonlar yapıyoruz. Geçen yıl Katar'da üç Boeing kiraladık. Ürünleri 80 gün içinde götürüp bir network kurduk. Ödüller aldık.

36 saatte 3 katlı 7+1 malikane kuruyor

- TELEKOMÜNİKASYON ve bilişim dışında faaliyet gösterdiğiniz başka alanlar var mı?

- Manisa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesislerimizde prefabrik yapım üniteleri, çelik yapılar, konteynerler, şantiye yapıları ve fabrika üretim alanı, fabrika ofis binası, depo, hangar gibi endüstriyel yapılar üretiyoruz. Ayrıca, ambalaj ve yalıtım malzemeleri (strafor) imal ediyoruz.

Manisa'daki tamamen otomasyona dayalı çalışan tesisleri sayesinde GSM konteynerleri alanında kendi sandviç panelini üretebilen ilk ve tek firma oldukları bilgisini veren Türker Ay, "70 metrelik sandviç panel hatlarımız var. Bir yerden saç giriyor, öbür taraftan ürün olarak karşımıza çıkıyor. Büyük fabrikalar kuruyoruz. İnşaat başlayacağı zaman işçilerin yaşayacağı konteynerler, yatakhaneler, yemekhaneler inşa ediyoruz. Ama bunlar 5-6 bin metrekarelik yerler. Adeta bakarsanız küçük bir köy kuruyoruz" diyor.

ABD'den teknoloji transferi [illegible]

Sadece telekomdan 100 milyon TL cirosu var

AZERBAYCAN'DA BSS Hazal, Rusya'da BSS Moskova, Belarus'ta Telecom Holding adlı şirketleri olduğunu ve bunlar aracılığıyla telekomünikasyon altyapısı ve bakım hizmetleri, GSM konteyner, mobil GSM [illegible]

Hürriyet

BSS Boray'dan eğitime yatırım

BSS Boray CEO'su ve Yönetim Kurulu Üyesi Türker Ay, sosyal sorumluluk projeleri ve eğitime özel önem verdiklerini belirtti

Merkezi İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan ve telekomünikasyonla, inşaat alanındaki önemli projelerde yer alan BSS Boray, sosyal sorumluluk yaklaşımı kapsamında eğitime de yatırım yapıyor. Eğitim bursları ve okul yenileme projeleriyle, geleceğin çağdaş kuşaklarının yetişmesine öncülük eden BSS Boray, bu yıl da Ordu'da bir okulu yeni baştan yaratıyor.

İNSAN ODAKLI PROJELER

Geleceğin Türkiye'sini inşa edecek olan bugünün çocukları için gerçekleştirdikleri yatırımın tarif edilmez bir mutluluk kaynağı olduğunu söyleyen BSS CEO'su ve Yönetim Kurulu Üyesi Türker Ay, yıllardır eğitim yatırımlarını sürdürdüklerini ve bu yıl Ordu'da bir okulun yeniden yapılanmasını sağladıklarını söyledi.

Yardım projelerinde eşinin kendisine önemli destek verdiğine dikkat çeken Türker Ay, "Eşim Nazan Hanım, eğitim projelerimize çok ciddi zaman ayırır. Her yıl bir okula mutlaka yardımda bulunuyoruz. Birçok öğrenciye burs olanağı sunuyoruz. Sadece ODTÜ'de okuyan 32 öğrencimiz var. Eğitim bizim özel ilgi alanımız. Bunun yanı sıra, hepimizi derinden üzen Van depreminde eşim ve bazı yöneticilerimiz aracılığıyla, bölgeye bir TIR dolusu battaniye ve soba yardımında bulunduk. Van'da 200'den fazla konteyner inşa ettik" diye konuştu. "Geleceğin Türkiye'sini inşa etmek bugünün gençlerinin görevi" diyen Türker Ay, eğitim ve insan odaklı projelerine her yıl yenilerini eklemenin gururunu yaşadıklarını sözlerine ekledi.

BSS Boray CEO'su Türker Ay

İzmir'in inşaat alanındaki potansiyeli büyük

Tüm dünyada Amerika örneğinde olduğu gibi çelik konstrüksiyonlu gökdelenlerin hızla yükseldiğine dikkat çeken Türker Ay, İzmir'de de bu konuda büyük bir potansiyel olduğunu ifade etti. Ay sözlerine şöyle devam etti: "Gerekli üretim bantlarını devreye soktuğumuz zaman bizler de gökdelenleri yükseltebiliriz. Şu anda yapımı devam eden bu tarz projeler var. İzmir'de de bu konuda büyük potansiyel görüyorum. Bodrum'da şu anda bize ait olan AVM projesini yapıyoruz. İnşaatın çelik işlerini de biz yapıyoruz. Bu konuda gerekli ekipmanlarımız ve deneyimlerimiz var. 120 katlı bir binayı yapmak için 20 bin metrekare alanda çelik işleyebilecek ayrı bir fabrika kurmak gerekiyor. Fakat biz müteahhit değiliz, üretim firmasıyız, sanayiciyiz. Biz güçlü bir firmayız, bizim amacımız kazandırmak, sanayici olarak müteahhite kazandırmak. Bu işi sadece kendimiz yaparsak 30 ev satarız ama dışarıdan müteahhitlerle çalışırsak 300 ev satarız. Biz bu işe girersek bir örnek olsun, bir akım başlasın, sektöre bir katkımız olsun isteriz. Yap sat modelinin içerisinde olmak bizim işimiz değil."

Yeni Asır

DÜNYA

Tolkar çamaşır makinesini İngiltere'ye ihraç edecek

Endüstriyel çamaşırhane ve tekstil yıkama makineleri üreticisi Tolkar, geçtiğimiz ay sonunda TUSİD'in düzenlediği yarışmada büyük ödülü alan ürünü Smartex Miracle Gas'ın ihracatına başladı.

Ahmet UĞMAN
İZMİR

"32 ülkede makinelerimiz kullanılıyor"

TUSİD'den 3. ödül

[illegible]

Yeni Asır

KATMERCİLER, İHRACATINI YÜZDE 90 ARTIRARAK 85.7 MİLYON LİRAYA YÜKSELTTİ

Büyüme hedefini katladı

Katmerciler Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Katmerci, "Hedefimiz, yapacağımız birçok farklı yatırımla birlikte ulusal ve uluslararası pazardan daha çok pay almak" dedi

Katmerciler Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Mehmet Katmerci büyümeye devam edeceklerini belirtti.

[illegible]

41 ÜLKEYE ULAŞTI

[illegible]

ÖNEMLİ GELİŞME

[illegible]

UNESCO'ya yeni adaylar

İstanbul'da UNESCO Genel Direktörü Irina Bokova ile biraraya gelen Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday alan sayımızın 38'e yükseldiğini söyledi. UNESCO Genel Direktörü Irina Bokova'ya Türkiye'nin Dünya Kültür Mirası Listesi'ne 12 yeni adaylık dosyası verildi. Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, "UNESCO'nun beş faaliyet alanının dördünde biz de çalışıyoruz. Geride bıraktığımız birkaç yıl içinde kültür mirası konusunda ilk defa özel bir daire başkanlığı oluşturduk. 1985 yılında UNESCO Dünya Miras Listesi oluşturulurken 3 alanımız vardı. İstanbul Tarihi yarımadası, Divriği ve Göreme. Zaman içinde bu alan sayısı 9'a çıkmıştı. Uzun bir ara olmuştu. Son zamanlarda büyük bir gayretle Selimiye'yi bu listeye kattık. Çatalhöyük ve Alanya ile ilgili çalışmamız var. UNESCO Listesi çok ciddi bir itibar listesi olmaya başladı bu konuda ciddi bir bilinç oluştu."

Türkiye'nin son dönemde ciddi bir kalkınma içinde olduğunu ifade eden Günay, "Biz kalkınma sürecinde bir ülkeyiz ama bir yandan kalkınırken bir yandan da korumamız gerekiyor. Koruma konusunda UNESCO'nun bize uyarılarını her zaman anlayışla, saygıyla karşılıyoruz; bunların çok yapıcı uyarılar olduğunun farkındayız. Burada ortak bir dil oluşturmaya çalışıyoruz" diye konuştu.

Türkiye'deki Dünya Mirasları

- Kapadokya ve Göreme Milli Parkı (1985)
- Divriği Ulu Camii ve Darüşşifası (1985)
- İstanbul'daki Tarihi Yerler (1985)
- Hattuşaş: Hitit Başkenti (1986)
- Nemrut Dağı (1987)
- Pamukkale ve Hierapolis Milli Parkı (1988)
- Ksantos-Letoon (1988)
- Safranbolu (1994)
- Troya (1998)
- Selimiye Camii ve Külliyesi (Edirne) (2011)

Dünya Mirası Adayları kaç yıldır bekliyor?

- Efes Antik Kenti(1994)
- Karain Mağarası (1994)
- Sümela Manastırı (2000)
- Alahan Manastırı (2000)
- Demre Aziz Nikolaos Kilisesi (2000)
- Harran ve Şanlıurfa (2000)
- Ahlat Mezarlığı ve Osmanlı Hisarı (2000)
- Diyarbakır Kalesi ve Surları (2000)
- Selçuklu Kervansarayları Denizli ile Doğubeyazıt arasında (2000)
- Konya-Selçuklu Medeniyeti (2000)
- Alanya (2000)
- Mardin Kültürel Peyzaj (2000)
- Bursa ve Cumalıkızık Erken Osmanlı kentsel ve kırsal yerleşim (2000)
- St.Paul Kilisesi, St.Paul 'u çevreleyen tarihi eserler(2000)
- İshak Paşa Sarayı (2000) Kekova (2000)
- Güllük Dağı-Termessos Milli Parkı (2000)
- Afrodisias (2009)
- Antik Kentler Likya Medeniyeti (2009)
- Sagalassos (2009)
- Çatalhöyük (2009)
- Perge (2009)
- Bergama (2011)

Yeni adaylar:
Kars Ani Ören Yeri, Muğla Milas Beçin Kalesi - Menteşoğulları Beyliği Ortaçağ Kenti, Birgi, Ankara Gordiyon, Nevşehir Hacı Bektaş Veli Külliyesi, Milas Hekatonnos Lahti ve çevresi, Niğde Kalesi, Mersin Mamure Kalesi, Eskişehir Odun Pazarı, Gaziantep Yesemek, Gaziantep Zeugma.

Bir fincan kahvenin 40 yıl hatırı,

8 kuruş

maliyeti var!

cuneytarikan.com

Fabrikalar, Dükkanlar, Restoranlar, Kafeler, Oteller, Poliklinikler, Okullar, Dersaneler, Yurtlar, ikram gereken heryere...

Konfor, Kalite, Ekonomi, 7/24 Hizmet

Mini Kafe
sadece
1.150 TL+KDV
(1 Çayının 1 aylık maliyeti)

%100
Türk Malı

Gerçek bir fabrikadan!

1978'den beri

KAHVE MAKİNELERİ & SATIŞ OTOMATLARI TASARIMI ÜRETİMİ

ELEKTRAL®
www.elektral.com.tr

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ Tel: 0232 376 7300(pbx) e-mail: elektral@elektral.com.tr

YTO Türkoğlu
MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

YTO-ASK

YTO-AKSK

AKSİYEL FANLI KAPALI VE AÇIK DEVRELİ SU SOĞUTMA KULELERİ

YTO Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.
ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR
Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09
www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr

CE 0036