

Atatürk organize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

OCAK
2012

SAYI 75

2012 İÇİN TEMKİNLİYİZ

İAOSB'li
sanayiciler
ekonominin
nabzını
tuttu



ENFLASYON
YILI ÇİFT
HANEDE
KAPATTI

EURO
2013'Ü
GÖRMEYEBİLİR
İDDİASI



UĞURTAŞ:
ZORLU
TABLOYA
RAĞMEN

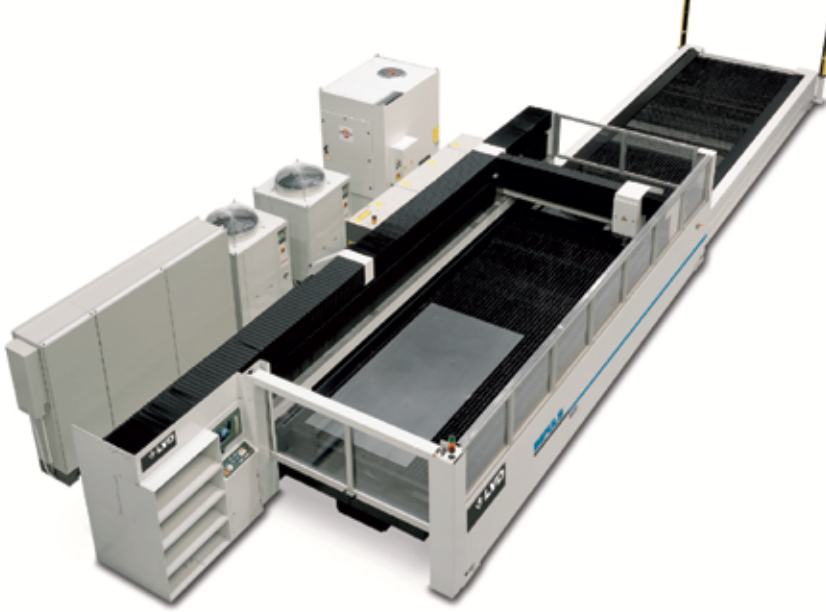
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Zorlu tabloya rağmen önümüzde fırsat kapıları var

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım; 2011 yılı, küresel ekonominin çok güçlü sarsıntılar yaşadığı bir yıl olarak hatırlanacaktır. Ancak bu sarsıntıların bitmediği ve artçı dalgalar geleceği ihtimali 2012'ye bakışımızı da olumsuzla çevirmeye başlamış durumdadır. Dünya ekonomisinin özellikle Avro bölgesinde yaşadığı borç krizinin yanında, Hindistan, Brezilya ve Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerin büyüme rakamlarında yaşanması beklenen düşüşlerin, ekonomik verileri de olumsuz etkileyeceği öngörülmektedir. Borç ödeme krizi yaşayan bazı AB ülkelerinin uluslararası fonlardan kaynak bulamama olasılığı gün geçtikçe güçlenmektedir. Dünya ekonomisinin aşağıya doğru kırılmalıklar ve riskler taşıdığı bu dönemde, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelere gelen sermaye hızının da yavaşladığını görüyoruz. 2010 yılının ikinci yarısında bu ülkelere giden sermaye 390 milyar dolar iken 2011'in aynı

döneminde 170 milyar dolara gerilemiştir. AB ülkeleri resesyon ile mücadele ederken, AB ile ticareti kuvvetli olan Türkiye gibi ülkelerde de bu daralmanın iç para politikalarını olumsuz etkilediği görülmektedir. Uluslararası para piyasalarında gelişmekte olan ülkelerin kullanabileceği fonlarda yaşanan faiz artışları, para maliyetlerini arttırarak yeni yatırım ve istihdam artışı hedefleyen ülkelerdeki beklentileri de düşürmektedir.

Dünya Bankası, Türkiye için 2011'de beklenen büyüme oranını yüzde 2,9, 2013 için de yüzde 4,2 olarak öngörmektedir. 2011'de küresel ekonomi içindeki görünümümüze baktığımızda gördüğümüz olumlu veriler de vardır. Bütçe açığımız milli gelirin yüzde 1,5'ini kapsamaktadır. Kamu borcumuz milli gelirin yüzde 45'i seviyesine düşmüştür. Bütçe açığını kapatmak için finansman bulma sorunu gözükmemektedir. Cari açığımız bir tehdit olarak durmakta, ülkemizden şimdilik güçlü sermaye çıkışı olmaması bizi ayakta tutmaktadır. Ancak, her ay gazete manşetlerinde yer alan ihracat rekorları kırıyoruz haberlerine dikkatle yaklaşıyoruz. 2008 yılında dolar 1,29 iken 134 milyar dolar olan ihracatımız, 2011'de dolar 1,67 olduğunda yine 134 milyar dolara gelmişse, ihracat patlaması iddiasına dikkatli bakmalıyız. Görünen odur ki, patlayan bir şey varsa o da ithalatımızdır. 2008'de ithalatımız 201 milyar dolar, dış ticaret açığımız 70 milyar dolarken, 2011'de ithalat 240 milyar dolara, dış ticaret açığı 106 milyar dolara çıkmıştır. Bu durum 2008'de 42 milyar dolar olan cari açığı, 2011'de 80 milyar dolara yaklaştırmıştır. Yani cari açık en büyük kamburumuzdur.

Orta ve alt düzey teknolojilerle şekillenen üretim yapımız, ara malı ithalatını körüklemektedir. Oysa, tüm bu zorlu tabloya rağmen önümüzde fırsat kapıları da vardır. Zengin ve güçlü ülkelerde yaşanan borç krizleri sürerken gelişmekte olan ülkelerin dünya üretimindeki payları sürekli artmaktadır. Gelişmekte olan ülkeler on yıl önce dünya üretiminin üçte birini yaparken, 2012'de yarısından fazlasını üretmeleri beklenmektedir. Gelişmekte olan ülkelere yaşanacak bu üretim artışı AB ve ABD bölgelerinde krizle yüzleşen uluslararası sermayenin bu ülkelere olan ilgisini arttıracaktır. Bu noktada, yapısal değişimlerin gerçekleştirilerek üretimin önü açılmalı, temel girdi maliyetlerinde rekabet edilen ülkelerdeki maliyetleri yakalamaya gayret

İhracat rekorları kırıyoruz haberlerine dikkatli yaklaşıyoruz. 2008 yılında dolar 1,29 iken 134 milyar dolar olan ihracatımız, 2011'de dolar 1,67 olduğunda yine 134 milyar dolara gelmişse ithalatımız patlamıştır.

edilmelidir. 2012 yılının, yapısal değişimlerin sadece siyaset ve yargı alanlarında değil, ekonomi alanında da ele alınması ve uygulamaya konması yönünde ciddi adımların atıldığı bir yıl olmasını diliyoruz.

Değerli Dostlarım,

2012 yılında üretimin, sanayicimizin önünün daha fazla açılmasını beklerken, daha yılın başında doğalgaz ve elektrik tedariki hususunda bazı OSB'lerimizin yaşadığı sıkıntılarla karşılaştık. Bildiğiniz gibi, bazı firmalara toptan satış yetkisi verilse de ülkemizdeki doğalgaz piyasasını BOTAŞ elinde tutmaktadır. BOTAŞ belirlediği kurallar içinde, sanayicilerimizi, dolayısıyla OSB'lerimizi azami ve asgari kullanım sınırları içinde tutmak ve bu sınırlar aşıldığında cezalandırma yolunu seçmiştir. Bu denli kırılgan ve değişken olan global ekonomi içinde, dünya piyasalarının gerçeklerini göz ardı ederek sanayicimize bu yöntemle yaklaşmak doğru değildir. BOTAŞ'ta yurt dışından ithal ettiği doğal gaz için aynı kısıtlamalar ve cezalar ile karşı karşıya denilebilir, ancak BOTAŞ'ın uzun yıllara dayanan uluslararası sözleşmeleri içinde bu cezaları mahsup etme şansı vardır. Oysa OSB'ler yaptıkları birer yıllık sözleşmeler ile tedarikçi değiştirmek zorunda kalabilmektedir. Bir tedarikçiye verilen cezanın, bir sonraki yıl değiştirilen tedarikçiden mahsubu da mümkün olmadığından ciddi bir kayıp oluşmaktadır.

Elektrik tedarikinde ise bazı OSB'ler ile sözleşme yapan elektrik toptancısı firmaların daha sözleşmeleri yeni başlamışken, yaşadıkları ilk problemde sözleşmeleri feshetme yoluna gitmelerini de öncelikle ticari etik açısından doğru bulmadığımızı söylemeliyiz. Bu sıkıntıların hükümetimiz tarafından da değerlendirilerek, OSB'lerin ve dolayısıyla sanayicilerimizin zarar görmesi engellenmelidir. Elektrik toptan satışının basit komisyonculuk mantığı ile yapılmasına müsaade edilmemelidir. Elektrik toptan satış lisansı verirken, enerji yatırımı

bulunması şartı muhakkak aranmalıdır. İAOSB olarak Kurucu Başkanlığında bulunduğumuz OSB'DER çatısı altında gelişmeleri yakından takip ediyor ve çözüm arayışımızı sürdürüyoruz.

Bu ay içinde iki toplantıya ev sahipliği yaptık. İlkinde, İzmir'de bulunan bazı gazetelerin üst düzey yöneticileri ile birlikte olarak onlara bölgemizi, yaptıklarımızı, yapmayı planladıklarımızı anlattık. Diğer toplantımızda ise, İzmir il sınırları içinde yer alan OSB'lerimizin Başkanlarını ağırladık. Vali Yardımcımızın ve EBSO Başkanının da katılımı ile yapılan toplantıda OSB'lerimizin genel ve bölgemize özel sorunları konuşuldu. Toplantı sonunda "İzmirli OSB'ler Başkanlar Kurulu" yapılanması içinde karşılıklı işbirliği ve dayanışma anlayışı ile çalışılması kararı alınmıştır. Özellikle faal olan bölgelerin önemli tedarik kalemlerinde güç birliği yapması yaklaşımı önemli bir adım olarak değerlendirilmelidir.

Vakfımızın ilk kurucu mütevelli heyeti oluşmuştur. Kurucu Mütevelli Heyetine yetişemeyen Dostlarımız üzülmeler, Vakıf resmi kuruluşu bittikten sonra yapılacak ilk Mütevelli Heyet Toplantısında onları da Vakfımıza alabileceğiz.

Bölgemizde kurulacak Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nin projesi için 6 farklı mimarlık firmasının katılacağı bir proje yarışması düzenlenmiştir. TARİŞ'ten alınarak bölgemize kazandırılan arsamızın Bakanlık nezdindeki işlemleri 3 ay gibi kısa bir sürede tamamlanmıştır. Son düzenlemeler sonrasında başlayacak alt yapı çalışmaları ve satış ihalesi hazırlıkları aynı hızla devam edecektir.

Katip Çelebi Üniversitesi ile yürüttüğümüz Teknoloji Geliştirme Bölgesi ile ilgili ön çalışmalar devam etmekte olup, bu husustaki irademiz ve çalışmalarımız Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımıza aktarılmıştır.

2012 yılının ilk ayı sonunda gelecek ayların, yaşadığımız aylardan çok daha güzel olması dilekleriyle, saygılarımı sunarım.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILLA - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





- 8** Dünya 2012'ye kaygılı girdi, ya Türkiye?
- 10** Çağlayan: Bu yıl 2011'den zor olacak
- 12** Euro 2013'ü göremeyebilir
- 14** Enflasyon yılı çift hanede kapattı
- 16** İAOSB'li sanayiciler ekonominin nabzını tuttu



- 24** KOSGEB bütün KOBİ'lere hizmet veriyor
- 26** İzmirli OSB Başkanları İAOSB'de
- 27** Tariş arazisine talep yağıyor
- 28** İAOSB ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi teknoparkı anlattı
- 30** OSBDER: Hedef OSB'leri üretim üssüne dönüştürmek olmalı

- 32** TTK'dan önce KOBİ analizi olmalıydı
- 34** Plastech 2012'de geri sayım başladı
- 40** Dünyadaki ilkleri LST yapıyor
- 44** Karbon ayak izi
- 46** Fotoğrafçılık kursu ikinci meyvesini verdi



- 50** Sanayi devrimi ve buhar makineleri
- 59** İzmir, "hızlı balık"
- 62** Firmalarımız
- 66** Basında İAOSB ve Firmalarımız
- 72** Teknoloji talepleri

27 Tarih arazisine talep yağıyor

40 Dünyadaki ilkleri LST yapıyor

54 Dünya mutfağının baştacı
kapari nasıl üretiliyor

Doları yeneriz
dedi TL'ye
yatırım önerdi

11

İzmir
efsaneleri

60





Dünya 2012'ye kaygılı girdi, ya Türkiye?

Ekonomik kriz derinleşirken 2011'de büyüme rekorları kıran Türkiye, 2012'de ise daralmanın etkilerini yaşayacak. Geçen Kasım-Aralık ayında ekonomide yavaşlama görüldü. 2011 büyümesinin yüzde 8,3 olması öngörülüyor.

BETAM 2011'in son çeyreğinde Türkiye ekonomisinin geçtiğimiz yıla göre yüzde 5,9, geçtiğimiz çeyreğe göre ise yüzde 1,2 artacağını hesapladı. Bu veriler çerçevesinde yıllık büyüme de yüzde 8,3'ü bulacak. Cari açık ise hız kesmeye başladı. 2011 sonunda 12 aylık cari açık tahmini de 76 milyar dolar...

Bahçeşehir Üniversitesi Ekonomik ve Toplumsal Araştırmalar Merkezi 'BETAM' araştırmacıları Dr. Zümrüt İmamoğlu ve Barış Soybilgen yeni açıklanan verilere dayanarak 2011 yılının son çeyreği ve bütünü için büyüme ve cari açık oranı tahminlerini açıkladılar.

Rapor özetle şöyle: 'Kasım ayında sanayi üretimi Ekim ayına göre yüzde 2,5 oranında azalırken, ihracat yüzde 1,7 arttı, ithalat ise yüzde 2 oranında geriledi. Net ihracat kalemi büyümeye yine pozitif ancak sınırlı bir katkı yapacak. BETAM'ın tahminlerine göre son çeyrekte GSYH 3. çeyreğe göre yüzde 1,2 büyüyecek (mevsim ve takvim

etkilerinden arındırılmış olarak).

Yıllık büyüme ise yavaşlayacak. Geçen yılın son çeyreğine göre büyüme tahmini yüzde 5,9 (takvim etkilerinden arındırılmış olarak). 2011 için büyüme oranının ise yüzde 8,3 olacağını tahmin ediliyor.

3. çeyrekte yıllık 78 milyar dolar olarak gerçekleşen cari açığın 4. çeyrekte 76 milyar dolara düşeceğini tahmin ediyoruz. 4. çeyrek sonu itibarıyla cari açığın GSYH'a oranı 3. çeyrek ile aynı seviyede (yıllık) yüzde 9,8 olacak.

Hükümet harcamaları artıyor

Üçüncü çeyrekte büyüme rakamı beklentilerimizin üzerinde, yüzde 1,7 olarak gerçekleşti ve alt kalemlere bakıldığında tahmin ettiğimiz gibi yatırımlarda düşüş, net ihracatta ise pozitif katkı görüldü. Sadece tüketim beklediğimizden daha yüksek oranda pozitif bir katkı yaptı. Dördüncü çeyrekte yatırımlarda azalmanın devam edeceğini, net ihracatın yine büyümeyi artırıcı yönde olacağını ve tüketimin büyümeye güçlü bir katkı yapmasını bekleniyor.

Tedirginlik 2012'nin başından itibaren büyümeye yansımaya

Enflasyon beklentilerini kontrol altına alma amacıyla 2012'nin ilk yarısında para politikasının sıkılaştırma yönünde olacağı anlaşıyor. Parasal sıkılaştırma ve Avrupa'nın durgunluğa girişi 2012 yılı başında büyümeye yavaşlatıcı etki yapacaktır. İMKB endeksinde de kayıplar genel gidişata göre son iki çeyrekte sürüyor. Finansal piyasalardaki tedirginliğin 2012'nin ilk çeyreğinden itibaren büyümeye yansımaya başlayacağına da inanılıyor.



Giden 2011 ve gelen 2012'yi nasıl yorumladılar

Türkiye Ekonomi Kurumu Başkanı Uygur, "2012, geride kalan yıldan daha kötü olacak" dedi. Ekonomistlere göre, 2012, Türkiye ekonomisinde daralmanın yaşandığı ve işsizliğin arttığı bir yıl olacak. Ülkemizin önde gelen ekonomistleri ve ekonomi yazarlarının düşünceleri şöyle:

Bilkent Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof.

Dr. Erinc Yeldan: AB ülkelerinin yapısal nitelikli sorunlarını aşmadaki tek olanağı emek gelirlerinin düşürülmesidir. Bu da 2012'de küresel ekonomide büyük çaplı bir talep daralması yaşanabileceğine işaret etmektedir. Türkiye 2010 ve 2011'i yoğun yabancı sermaye girişleri ve döviz rezerv kullanımı sayesinde yüksek büyüme ile geçmişti. Ancak 2012'de söz konusu sermaye girişlerinin yavaşlayacağı beklentisi nedeniyle Türkiye ekonomisinin yavaşlama olasılığı son derece yüksek gözükmektedir. Söz konusu yavaşlamanın yumuşak olabilmesi için yurtiçi kredi hacminin genişletilmesi gereği ise enflasyonist kaygılar nedeniyle Merkez Bankası tarafından uygulanmayacaktır. Geriye sadece döviz kurunda daha hızlı aşınmaya (dövizin pahalılaşmasına) dayalı bir net ihracat olanağı kalmış gözükmektedir. 2012'de büyüme hızındaki yavaşlamanın görece sert ve yumuşak olması, döviz kuru ile yurtiçi kredi hacmine bağlı enflasyonist baskıların seyrine bağlı olarak değişecektir.

Sabah Gazetesi Yazarı Süleyman Yaşar: Eğer "Avrupa'da banka batar" diye bir beklenti yayan varsa hâlâ, onların, piyasalarda oynaklık yaratmaya çalışan spekülâtörler olduklarını hemen söyleyelim. Peki Avrupa'da şu anda en önemli sorun ne? Yunanistan, İspanya, İtalya, Portekiz, İrlanda gibi ülkelerin rekabet gücü kazanmaları en önemli sorun. Bu konuyu kısa sürede çözmek mümkün değil. Ama bu ülkelerden Yunanistan ve İtalya'da teknokrat hükümetler kuruldu. İspanya'da hükümet seçimle değişti. Belçika'da da uzun bir aradan sonra hükümet kuruldu. Şimdi yeni hükümetler kemer sıkma tedbirleriyle borç yüklerinin artmasını engelleyebilirler. O halde bu ülkelere Almanya, Fransa, Avusturya, Hollanda, Finlandiya gibi zengin ülkelere yapılacak mali yardımlar para birliğinin sürdürülmesini sağlar. Hatta rekabet gücü zayıf ülkelerin para birliğinde olması belki de Avrupa'nın zengin ülkelerini çok memnun eder. Niye? Çünkü rekabet gücü olmayan ülkeler, para birliğinde

kalıp devalüasyon yapamadıkları için zengin ülkelere iyi bir pazar olurlar. İşte bu nedenle, zengin ülkeler kazançlarının bir kısmını onlara yardım olarak aktarmayı severek yaparlar. Bütün bu yeni gelişmeler 2012'de Avrupa'da olumsuz beklentilerin yerine olumlu ekonomik işlemlerin gerçekleşmesini sağlayabilir.

Türkiye Ekonomi Kurumu Başkanı Prof.

Dr. Ercan Uygur: Avrupa'da mucizevi bir çözüm olursa o zaman hızlı toparlanma olabilir. Ama benim şahsi düşüncem 2012'nin bu yıldan daha kötü olacağı yönünde. Çünkü Avrupa krizi dünyayı etkilemeye devam edecek. Toparlanma zor görünüyor.

Akşam Gazetesi Yazarı Deniz Gökçe: 2012 ekonomik tahminleri birçok yerde aşağıya doğru yenilenmekte. Birçok analist ve araştırmacı 2012 yılı ilk çeyreğinde AB, GSYİH büyümesinin eksi 0.5 olarak gerçekleşeceğini tahmin etmekte. Diğer taraftan AB liderleri 30 Ocak'ta Brüksel'de toplanarak büyümeyi yükseltmek için neler yapılabileceğini konuşmaya hazırlanıyorlar. Tabii son dönemde Euro'nun Dolar ve Yen karşısında değer kaybetmesi rekabet gücünü arttıracak bir gelişme. Ama bu en çok Avrupa'nın en büyük ekonomisi olan Almanya'ya yarıyor. Almanya, zaten şu anda sadece yüzde 5.5 civarında bir işsizlik yaşamakta. Bu, iki Almanya'nın birleşmesinden bu yana en düşük işsizlik oranı. Yani Almanya'nın şikayeti yok. Euro Bölgesi'nin toplam GSYİH sayısının yüzde 15 kadarı Almanya tüketicilerinin tüketim harcamalarından kaynaklanmakta. Bu sayı Yunanistan, İspanya, Portekiz ve İrlanda'nın toplam katkısından daha fazla...

Ekonomist Prof. Dr. Yakup Kepenek:

ABD'nin önünde seçim var. Seçimlere giderken ABD sistemi Kasım'a kadar Obama yönetimi krize yol açmayacak her şeyi yapar. AB kanımca çok doğru bir iş yaptı. Euro'ya güven duyulması yönünde çok ciddi adımlar atmaya başladı. Bu sermayede güven yaratırsa kriz olmaz. Ama sermaye "daha fazla güven istiyoruz, bu kadarı yeterli değil" der ise küresel sermaye ve Uzakdoğu'da yatırım alanları bulursa Avrupa ve ABD'de kriz biraz daha artabilir.

Vatan Gazetesi Yazarı Ali Ağaoğlu: Yeni yılda bizleri bekleyen ve 'fiyatlanacak' bir kaç noktayı daha paylaşmakta fayda var. İçeride:

● 'Yeni Anayasa' tartışması ve olası referandum, gündemi ekonomiden uzaklaştıracaktır,

- İran, Irak meselesi çok ciddi enerji harcanmasını gerektirecek. Yılın ilk yarısında Suriye, ikinci yarısından itibaren de İran-Irak-İsrail anlaşmazlıkları piyasalarca fiyatlanmaya başlayacak. (Petrol fiyatları)
 - Cari açığın nominal olarak daralması zor, bu yılın kapanış rakamı, gelecek yılın da rakamı olmaya aday!
 - Gelecek yıl büyüme çok dalgalı bir seyir izleyecek: ilk çeyrek birçok beklentinin aksine pozitif, ancak ikinci ve üçüncü çeyrek 'negatif' büyüme rakamlarına şahit olabiliriz. Son çeyrek toparlanma göreceğiz.
 - Merkez Bankası bir dönem 'politika faizi' konusunda esneyecek! Faiz arttırmak zorunda kalırsa da bunu 'kabul edilebilir' argümanlarla ortaya koymakta zorlanacak!
- Dışarıda:**
- ABD'de başkanlık seçimi dünyanın gündemini işgal edecek. "Tea Party" ABD'deki 3. Parti olarak

riski artıracak!

- İran meselesi 'alevlenecek' olur ise petrol fiyatları 'dalga boyları yüksek' bir seyir izleyecek. Her halükârda petrol için önemli bir yıl olacak. Bir yandan düşen talep, diğer yandan 'Hürmüz Boğazı' hep gündemde olacak.

(Hürmüz Boğazı'nın bir kıyısında İran, diğer kıyısında 7 ülke. Her an artabilecek bir stres. Savaş ihtimali halen daha düşük. Ancak petrol fiyatlarını etkileyebilecek gerginlikler daha sık aralıklara yaşanacak.)

- Merkez bankalarından faiz indirimleri gelecek, 'kur savaşları' başka bir boyut kazanacak!
- Euro dağılmayacak! Ancak ciddi oranda 'güven ve değer' kaybedecek!
- Arap baharı kısa vadede 'yaza' döneceğe benzemiyor!
- AB'de Yunanistan'ın borcu 'yeniden yapılandırılacak', genele yayılan bir 'borç silme ya da vade uzatma' dalgası yaşanacak!

Çağlayan: Bu yıl 2011'den zor olacak

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 2011'in Türk ekonomisi açısından dünyada parmak ısırtan başarıya sahne olduğunu savunarak ekledi: 2012 o kadar kolay olmayacak.

2012'nin, 2011 gibi kolay olmayacağını, bunun sebebinin ise dünyadaki pastanın küçülüyor olmasından ve Avrupa'nın lider bulamayışından kaynaklandığını ifade eden Bakan Çağlayan, yeni teşvik sistemi üzerindeki çalışmalar hakkında bilgi verdi.

2011'de Türkiye'nin gerçekleştirdiği 134,6 milyar dolarlık ihracatı bazı kesimlerin küçümsemediğini ve yanlış yorumladığını savunan Bakan Çağlayan, şunları söyledi:

"Onlara en büyük cevabı ümit ediyorum ki, ihracatçılarımız 150 milyar dolarlık ihracatı yakalayarak verecek, güzel bir şamar vuracaktır. Çünkü onlar 2 kere 2'yi 4 değil, 3 ediyormuş gibi göstermeye çalışıyor. Kimsenin Türk ihracatçısının moralini bozmaya hakkı yoktur. Türk ihracatçısı nice zorluklara rağmen büyük başarıları imza atıyor. Türkiye'de cari açığı artık kader olmaktan çıkaracağız. Teşvik sistemimizi de buna yönelik olarak geliştiriyoruz. Öyle bir sistem hazırlıyoruz ki, Türkiye'nin dışarıdan ithal etmek zorunda kaldığı kalemleri içeride üretmek için teşvik edeceğiz. İnşallah ay sonuna kadar çıkaracağımız yeni teşvik sistemiyle, önemli gelişmelere imza atacağız ve cari açığın belini kıracağız."

İslam ülkeleriyle ticarete ağırlık

Avrupa Birliği ülkelerinin ticaretinin yüzde 80'ini kendi arasında yaptığına dikkat çeken

Bakan Çağlayan, İslam İşbirliği Teşkilatı'na üye 57 ülkenin kendi arasında yaptığı ticaretin ise yüzde 16'lar civarında olduğunu söyledi. Çağlayan, "Bunu bizim ciddi oranda üzerinde düşünmemiz gerekir. Ama Türkiye bunun içinde payını yüzde 25'e çıkarmış ve 56 ülkeye örnek olmuştur" dedi.



Doları yeneriz' dedi, TL'ye yatırım önerdi

Merkez Bankası Başkanı Başçı, bu yıl TL'ye yatırım yapanların hep kazanacağını söyledi. Başçı, "2012'de doları TL olarak yeneriz, bunu bir tarafa yazın" dedi.

Yükselen dolara karşı tarihi hamleler yapan Merkez Bankası'ndan TL'ye yatırım önerisi geldi.

Bursa'daki bir konferansta konuşan Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, 2012'de TL'ye yatırım yapanların kazanacağını, bu yıl TL'nin değer kazanmasına izin vereceklerini kaydetti.

Başçı, "2012'de doları TL olarak yeneriz, bunu bir tarafa yazın" dedi.

Merkez Bankası Başkanı, 2012'nin TL'nin dünyada en çok güçlenen, en çok değerlenen paralarından birisi olduğu bir yıl olacağını söyledi. Başçı, 1 doların 1 TL olmasının Türkiye için büyük risk oluşturacağını kaydetti.

Müdahale etmeseydik Dolar 1.94'e çıkardı

Başçı, son günlerde döviz piyasasına yapılan doğrudan müdahalelerle ilgili ilk kez konuştu: "30 Aralık'ta Türkiye tarihinin en sert müdahalesini yaptık. Hiçbir şey yapmasaydık doların yılı 1,94'te kapatması ihtimali vardı. 1 dolar 2 TL olur mu diye konuşulacaktı. Onu kesmek gerekiyordu. Onun maliyetine katlandık. Spe-

külyona izin vermedik." Başçı, bundan sonra çok yüksek miktarda döviz satılması gerektiğini düşünmediğini ifade etti.

Başçı, Merkez Bankası'nın kararının etkili olması için sürpriz olması gerektiğini belirtti.

Biri bizi test ederse istisnai güne geçeriz

İstisnai günlerde 100, normal günlerde 50 milyon dolar satacaklarını belirten Başçı, "Biri bizi test etmeye çalışırsa anında istisnai güne geçeriz" diye konuştu.

Mayıs'tan önce tek haneye düşürebiliriz

Başçı, Merkez Bankası'nın birinci önceliğini enflasyonun oldukça düşük seviyede ve istikrarlı olması olarak gösterdi. Başçı, enflasyonu Mayıs ayından önce tek haneye düşürebilecek pek çok araca sahip olduklarını söyledi.

Cari açıkta tedbirler başarıya ulaştı

Cari açıkla ilgili konuşan Başçı, "Cari açığa ilişkin aldığımız tedbirlerin hepsi cevap verdi ve başarıya ulaştı" dedi.

'Bu kadar fazla ithalattan vazgeçelim'

Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD) Ankara Şube Başkanı Barış Aydın, ekonominin kanayan yarası cari açık konusunda sadece devlet kurumlarının değil, iş dünyasının da elini taşın altına koyması gerektiğini belirterek, "Bu kadar fazla ithalattan vazgeçelim, ihracatı arttırmak zorundayız" dedi. Aydın, yaptığı yazılı açıklamada, cari açığın 12 aylık bazda 78,6 milyar dolardan 77,8 milyar dolara gerilemesine karşın, ülkenin yumuşak karnı olmayı sürdürdüğünü ifade etti. Özellikle ihracatta elde edilen başarıyla iş dünyasına da moral olan ekonomideki olumlu gidişatın, cari açık yüzünden sekteye uğradığına dikkati çeken Aydın, cari açığın ilk defa gerilemesine rağmen, Türkiye'nin gelişmekte olan ülkeler arasındaki kötü konumunu değiştiremediğini kaydetti. Cari açığın bu denli artmasında, dış ticaret açığının yüksekliğinin

büyük etken olduğuna da işaret eden Aydın, öncelikle ithalatı azaltıp, ihracatı arttırmanın yollarını bulmak gerektiğini belirtti.

Cari açık konusunda hükümetin, devlet kurumlarının alacağı tedbirlerin yanı sıra özel sektörün de yapacakları bulunduğunu ifade eden Aydın, şu görüşleri dile getirdi:

"Her şeyden önce üretilebilecek ürünlerin ithalatından derhal vazgeçilmeli, kendi öz kaynaklarımız değerlendirilmelidir. Daha fazla üretim, daha fazla tasarruf, daha az harcama ve daha düşük oranda ithalat ile cari açığın önüne geçilmesi mümkündür. Hükümetimizin de ithal mallar konusunda bazı yasa değişiklikleri yapması yerinde olacaktır. Bazı ithal mallara kota koyarak, gereksiz ithalatın önüne geçilmesi mümkündür. İthal edilen ürünlerin, Türkiye'de üretilmesiyle cari açığın büyük oranda kapanacağıdır."

Euro 2013'ü göremeyebilir

İtalya'nın krizi ve Fransa'nın notu Euro'nun kaderini belirleyecek. Sorunları çok büyüyen Euro Bölgesi'nde her şeye rağmen bir parçalanma beklenmediğinin altı çizilirken, bu iyimserliğe çok katılan olmadı.

Uzmanlara göre, İtalya'da yeni patlak veren resesyonun sonuçlarıyla Fransa'nın kredi notunun da düşürülüp düşürülmemesi, 10 yılını geride bırakan Avrupa ortak para biriminin kaderini belirleyecek. Uzmanlar, sürekli yenilenen ve hacmi büyüyen kurtarma paketlerinin hiç umut vermediği görüşünü dile getiriyor. Merkel ve Sarkozy'nin ısrarla sertleştirdikleri istikrar paktlarının AB anlaşmalarındaki değişikliklerle birlikte sonuç vermeyeceği görüşü ağırlık kazanıyor.

"2012'de Euro Projesi'ne veda edilebileceği" yorumlarını reddeden Federal Almanya Maliye Bakanı Wolfgang Schäuble, Euro ülkelerinin borç krizini yeni yılda denetim altına alacağı görüşünü savunurken, özellikle Euro Kurtarma Fonu ESM'den umutlu olduğunun altını çizdi. Yeni yılda "sorunları çok büyüyen" Euro Bölgesi'nde her şeye rağmen bir parçalanma beklenmediğinin altını çizen Schäuble'nin bu iyimserliği, birçok siyasetçi ve uzman tarafından paylaşılmadı. Federal hükümete danışmanlık yapan iktisatçılardan oluşan "Uzmanlar Kurulu" (Sachverständigenrat) üyesi Prof. Dr. Beatrice Weder di Mauro, ülkenin en çok satan gazetesi Bild'e yaptığı açıklamalarda, 2012'de Euro Bölgesi'nin parçalanmasına da tanık olunabileceğini hatırlatınca, hava iyice gerginleşti.

İtalya'da yeni patlak veren resesyonun sonuçlarıyla Fransa'nın kredi notunun da düşürülüp düşürülmemesinin, 10 yılını geride bırakan Avrupa ortak para biriminin kaderini belirleyeceğini savunan uzmanlar, sürekli yenilenen ve hacmi büyüyen kurtarma paketlerinin hiç umut vermediği görüşünü dile getirdi. Finans piyasaları bu tür paketlerden pek de etkilenmezken, Euro Bölgesi'ndeki devlet tahvillerinin yükselen getirileri "yatırımcıların kuşku ve ilgisizliğine yönelik açık birer işaret oldu". Angela Merkel ve Nicolas Sarkozy'nin, ısrarla sertleştirdikleri istikrar paktları AB anlaşmalarındaki değişikliklerle birlikte fazla bir umut vermedi.

Tam bir kısır döngü

Merkel hükümeti ve büyük sermaye çevrelerine yakınlığıyla bilinen "Die Welt" gazetesinde yer alan ayrıntılı bir "senaryoda", Euro Bölgesi'nin tam bir kısır döngü içine girdiğine dikkat çekildi. Özellikle "İstikrar Paketi"nda yer alan devletlerin finans ölçütlerine uyup uymadıklarının kimler tarafından denetleneceğine yönelik tartışmaların, Euro'yu sarsacağı ileri sürüldü. Analizde, Euro devletlerinin borç krizini kontrol altına alması için izleyecekleri tasarruf politikalarının belki Berlin'i

memnun edebileceği, ama ekonomilerin büyümesini sağlamayacağı kaydedildi. Özellikle Anglo-sakson dünyasının belirlediği uluslararası finans piyasalarında Almanya'nın tasarruf baskısını, büyümeyi engellediği için fazla ciddiye almadığı, bunun olumsuz sonuçlar doğuracağı vurgulandı.

Bölünme herkes için kötü

Almanya hükümetine danışmanlık yapan "Uzmanlar Kurulu"nun üyesi Prof. Dr. Beatrice Weder di Mauro, 2012 yılında Euro Bölgesi'nin parçalara ayrılabilceği uyarısında bulundu.

Bölgede gerilimin sürekli arttığına işaret eden ünlü iktisatçı, "Böyle bir bölünme olmaz demek mümkün değil" dedi.

Bunun tüm üye ülkeler için çok kötü olacağının altını çizen di Mauro, "Siyaset yaklaşık iki yıldır krizi engellemeye ve yangın duvarları çekmeye çalışıyor. Ancak şimdiye kadarki duvarlar yetersiz kaldı" görüşünü savundu.

Bu arada dünyanın en büyük bankaları arasında yer alan Deutsche Bank'ın başekonomisti de Euro'nun hayatta kalıp kalmamasının İtalya'ya bağlı olduğunu hatırlattı.

Deutsche Bank Başekonomisti Thomas Mayer, Avro'nun kaderini elinde tutan İtalya'nın yeni yılla birlikte derin bir resesyona gireceğini belirterek "İtalya, 2013 Mayıs ayındaki seçimlere kadar bu resesyondan çıkabilirse, Güney Avrupa ülkelerine bir model olarak gösterilebilir" dedi.



IMF: Avrupa krizi çözülmezse Afrika'yı vuracak



IMF Başkanı Lagarde, Euro Bölgesi'ndeki borç krizinin çözülmemesi halinde Afrika ülkelerinin bundan zarar göreceği uyarısında bulundu.

Büyüme beklentisi aşağı yönlü revize edilebilir

IMF Başkanı Lagarde, küresel ekonomik büyümeye ilişkin tahminlerini 25 Ocak gibi aşağı yönlü revize edebilecekleri sinyalini vererek, revizyonda özellikle Euro Bölgesi'ni etkisi altına alan borç krizini gerekçe gösterdi.

Lagarde, 21 Aralık'ta Nijerya'da yaptığı konuşmada, 2012 yılı için yüzde 4 olan küresel ekonomik büyüme tahmininin aşağı yönlü revize edilebileceğini ifade etmiş ancak rakam belirtmemişti.

Borsa da 'özelleştirilecek'

Yeni yıla yeni başkanla giren İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'nın (İMKB) statüsü önce "anonim şirket"e dönüştürülecek, sonra da hisseleri halka arz yoluyla satılacak. Dünyanın görevi resmen devralırken yaptığı ilk konuşmada bu hedefi koyan yeni başkan İbrahim Turhan, borsanın geleceğine ilişkin planlarını özetle şöyle açıkladı:

Bugün için borsadaki şirketlerin toplam piyasa değeri 385.7 milyar dolar. İMKB'nin halka açık şirket sayısı ve piyasa değeri Türkiye'nin potansiyelini yansıtmıyor. Türkiye, 2012 için 1.5 trilyon liralık milli gelir hedefliyor. Borsasının değerini de en az 2015 sonuna kadar 1 trilyon liraya çıkarmalı.

İMKB tasarrufların artırılması hedefinin gerçekleştirilmesinde anahtar rol oynamalı. Derinliği artırılmalı, VOB ile çok daha yakın ve koordinasyon içinde faaliyet göstermeli, türev ürünleri çeşitlenmeli.

2015 sonuna kadar İstanbul, en azından bölge ülkelerindeki menkul kıymetlerin alınıp satılacağı bir yer haline getirilmeli.

Bunun için dünyanın diğer önde gelen borsalarıyla işbirliğini arttırmalı, gerektiğinde stratejik ortaklıklar oluşturulmalı. İMKB, İstanbul Finans Merkezi Projesi'nin de omurgasını oluşturmalı.

Uluslararası Para Fonu (IMF) Başkanı Christine Lagarde, Güney Afrika Cumhuriyeti'nde yaptığı açıklamada, "Euro Bölgesi krizinin sorumluluğunu üstlenmezsek, aralarında ekonomileri Avrupa ile ticarete dayalı devletlerin de yer aldığı Afrika ülkeleri bundan zarar görecektir" dedi.

Bu yılın tüm dünya için zor bir yıl olacağına dikkati çeken Lagarde, Euro Bölgesi'ndeki borç krizinin dünyaya etkisi nedeniyle güllük gülistanlık değil, çaba ve konsantrasyon gerektiren bir 2012 yılına hazır olunması gerektiğini vurguladı.

Lagarde, Euro'nun, 17 ülkenin ortak para birimi olarak 2012 yılında yok olacağına inanmadığını belirterek, "2012 yılı Euro'nun sonu mu olacak?"

Cevabım: Sanmıyorum. Euro'nun, 2012 yılında ortadan kalkması ihtimal dahilinde değil" değerlendirmesinde bulundu.

Yunanistan'ın da Euro Bölgesi'ne üyeliğinin devam edeceğine olan inancını dile getiren Lagarde, Avrupalı liderlerin Yunanistan'ın bölgedeki devamlılığı konusunda kararlılıklarını defalarca dile getirdiklerini, kendilerinin de bunu desteklediğini ifade etti.

Enflasyon yılı çift hanede kapattı

Aralık ayında tüketici fiyatları ortalama yüzde 0.6 arttı. 2010'un son ayında bu oran eksi yüzde 0.3 olarak gerçekleşmişti. Bunun sonucunda da yıllık enflasyon yaklaşık bir puan artarak yüzde 10.4 seviyesine ulaştı.



Enflasyon 2010 yılını yüzde 6.4 seviyesinde kapatmış, bu da 2010 hedefinin 0.1 puan altındaydı. 2011 yılında ise ilk aylarda hızlı bir düşüşle yüzde 4'e kadar inmişti. Bu seviyeler son kırk yılın en düşük yıllık enflasyon oranları idi. Ancak yılın ikinci çeyreğinden sonra enflasyon oranları döviz kurlarındaki dalgalanmanın da etkisiyle yükselerek Eylül sonunda yüzde 6.2 seviyesine ulaştı. Enflasyondaki asıl yükseliş ise son çeyrekte gerçekleşti ve son üç ayda 4.2 puan artışla yılı yüzde 10.4 oranında kapattı. Enflasyon hedefi ise yüzde 5.5'ti.

Aşağıdaki tabloda harcama grupları itibarıyla yıllık enflasyona katkılar ve enflasyondaki yükselişin detayları yer alıyor. Tabloya dikkatle bakıldığında son üç ayda görülen 4.2 puanlık yükselişin 3.1 puanı, birinci grup dediğimiz ve enflasyondaki ana trendi belirleyen gıda (dünya fiyatları ve kurdan da etkileniyor) ve alkolsüz içecekler ve konut grubu (kira artı konut yakıtını dolayısı ile döviz kurunu içeriyor) fiyatlarından kaynaklanmış. Kalan 1.1 puan ise tablodan da görülebileceği üzere son dönemde alkol ve tütün mamulleri fiyatlarında yapılan ayarlamalardan kaynaklanmış.

Tek hane için yazı bekleyeceğiz

Hem döviz kurlarında görülen hareketler,

hem de bir yıl önceki düşük baz fiyatlar dikkate alındığında 2011'in son çeyreğinde enflasyonun yükselmesi zaten bekleniyordu. Buna bir de alkol ve tütün mamullerinde yapılan vergi ve fiyat ayarlamaları eklenince enflasyondaki yükseliş hızlandı ve enflasyon çift basamağa çıktı. Geçen yılın ilk aylarında enflasyon oranlarının oldukça düşük seyrettiği hatırlanırsa enflasyondaki yükselişin birkaç ay daha devam etmesini beklemeliyiz. Yeniden tek basamaklı enflasyon oranlarına ulaşmak için muhtemelen yaz aylarını ve yılın ikinci yarısını, beklememiz gerekecek.

Artışın yarısı kurdan

Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, enflasyondaki yükselişin bir miktar daha devam etmesini beklediklerini, ancak Mayıs ayından itibaren enflasyonun tekrar düşmeye başlayacağını, yılın sonunda yüzde 5'lik hedefe yaklaşacağını söyledi. Tabii sonucu önemli ölçüde belirleyecek olan faktörler, Avrupa'daki gelişmeler, Euro/Dolar paritesinde değişme, Türkiye'de iç talebin yavaşlaması ve cari denge açığının küçülmesi gibi zaman içinde gerçekleşecek olgular. Ancak bir nokta önemli. 'Kur arttırılmalı' diye kampanya yapıp sonra kur artınca da, 'fiyatlar arttı' diye çılgınlık yapmak pek dürüst bir yaklaşım değil. Enflasyon artışının yarısı kurdan!

Dünyanın parlayan yıldızı!

*Hidrolik Pnömatik Sızdırmazlık Elemanları alanında sanayilere güç veren **Kastaş**; kendini sürekli yenilerken, kalite ve hizmet adına attığı değişim ve gelişim adımlarıyla dünyanın güvenini kazanmaya devam ediyor.*



KASTAŞ KAUCUK SAN. VE TİC. A.Ş. İzmir AOSB 10001 Sok. No.19 35620 Çiğli İZMİR Tel. 0 232 376 88 26 (pbx) • Faks. 0 232 376 87 57

**KASTAS KAUCUK
EUROPE**
Schleswiger Damm
129a, 22457
Hamburg / GERMANY
Tel. +49 40 181 2060 50

İSTANBUL MAĞAZA
Perpa Tic. Mrk. B Blok
K.11 D.1618
Okmeydanı - İSTANBUL
Tel. 0 212 320 44 50
Faks. 0 212 320 44 60

İZMİR MAĞAZA
Fatih Caddesi
No.105/14
Çamdibi - İZMİR
Tel. 0 232 458 77 33
Faks. 0 232 458 04 34

ANKARA MAĞAZA
Uzay Çağı Blv. 78/1 Sok.
No.8/A Ata İş Merkezi
Ostim - ANKARA
Tel. 0 312 354 59 25
Faks. 0 312 354 52 90

BURSA MAĞAZA
Nilüfer Tic. Merkezi
636 Sok. No: 36
Otomasyon Plaza BURSA
Tel. 0 224 443 77 47-8-9
Faks. 0 224 443 77 50

KONYA MAĞAZA
Koray Sokak No.5
Oto Parçacılar Sitesi
Selçuklu - KONYA
Tel. 0 332 233 26 92
Faks. 0 332 233 28 48

info@kastas.com.tr • Europe@kastas.com.tr • www.kastas.com.tr



İAOSB'li sanayiciler ekonominin nabzını tuttu

Türkiye ekonomisinin başarılı lokomotifleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren sanayiciler, Atatürk Organize Haber Dergisi'nde ekonominin nabzını tuttu. Birbirinden farklı görüş ve değerlendirmelerin yer aldığı haber dosyasında, başarılı sanayicilerimizin 2011 yılı değerlendirmesi, 2012 yılı ekonomik beklentileri, Euro-Dolar tahminleri ve sektörel değerlendirmeler yer alıyor.

Yılmaz Temizocak: Siyah içinde griyiz

2011'in tüm dünya ülkeleri için ekonomik anlamda olumsuzluklarla dolu bir yıl olduğunu vurgulayan Temizocak Kuyumculuk Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Temizocak, Türkiye'nin bu siyah tablo içerisinde gri renkle yer aldığını söyledi. Cari açık ve TL'nin aşırı değer kaybetmesi gibi olumsuzlukların yanı sıra işsizliğin azalması ve ihracatın artması gibi başarılarında yaşadığı 2011 yılının sektörel anlamda zor bir süreç olduğunu kaydeden Temizocak, sözlerini şöyle sürdürdü: "2011 yılında üretim

konusunda sıkıntılar yaşadık. Sanayimiz gerek Türkiye, gerekse dünya genelinde daraldı. Çok küçük rakamlarda ihracat yapıldı. Özellikle ABD'nin kuyumculuk üzerine tüketimi, dolayısıyla ithalatı azaldı.

Ödemelerde genel olarak sıkıntılar yaşandı. Toptan ticaret Türkiye'de yok oldu. Organize perakende satış yapan şirketlerdeki ciro artışları ciddi boyutlara geldi. Esnaf sıkıntılı bir yılı geride bıraktı. Çok kötü bir krizden geçtik. Komşularımızdaki yaşanan ekonomik sıkıntıları görünce halimize seviyo-



ruz. Bizde kriz alışkanlık yapmış durumda. 1990'lardan bu yana özellikle krizlerle yaşamaya alıştığımız için krizler artık bizi acıtmıyor. 2012 ile ilgili de pembe tablolar çizilmiyor. Büyümenin gerileyeceği öngörülüyor. Dünyadaki ekonomik gelişmelerin kötüye gitmesi nedeniyle büyüme hızımız düşecek. IMF her ne kadar yüzde 2 civarında bize büyüme görüyorsa da benim görüşüm yüzde 4-5 civarına ulaşır büyüme hızımız. Çünkü geçen yıldan birikmiş bir ivme var. Birden duraklamak söz konusu olmaz. Türkiye'nin 2011'deki enflasyon rakamı yüzde 10.5 ile son yıllara göre çok kötüydü. 2012'de bu rakam düşer diye tahmin ediyorum. Büyüme hızının düşmesi bence ekonominin duraklaması olarak düşünülmemelidir. Bu yıl beklenen yüzde 4'lük büyüme hızı bir daralma değildir. 2012'yi çok pembe göremiyorum ama dünya siyahlar içerisinde. Biz gri kalıyoruz. Bankalar bir sıkıntı yaşamayacaktır yeni yılda. Bankaların da altyapısı oldukça iyi. İhracatımızda dünya piyasalarındaki dalgalanmalardan dolayı göreceli olarak gerileme olacaktır. Katma değerimiz yüksek üretim yapabilirsek belki ihracatımız aynı seviyelerde kalabilir ancak buna karşın karımız ve katma değerimiz yükselir. İthalatımızın düşmesi mümkün değil. Ama büyük yükseliş göstereceğini de zannetmiyorum. Ama 30 milyar doların üzerinde bir girdi mutlaka yakalanacaktır. Cari açığımız da azalacaktır."

2012'de Euro-Dolar paritesinin 1.30-1.35 seviyesi aralığında olacağını tahmin ettiğini bildiren Temizocak, 2013 yılında doların atağa geçeceğini düşündüğünü söyledi. Doların Euro'ya karşı değer kazanabileceğini ifade eden Temizocak, "Euro kendini toparlarsa ya da çok yüksek oranlarda para basarsa enflasyona tesir etmez. Amerika'da milyarlarca dolar basılıyor ancak paralarını ihraç ettikleri için enflasyon olmadı. Para hızlı döndürülebildiği için de değerlendirildi."

Biz para basarsak enflasyon olur. Euro Bölgesi böyle bir çalışma yapabilirse bir şey diyemem, ancak yapmaz-

sa 2013 yılında dolar karşısında değer kaybedeceğini düşünüyorum. Amerikan doları hakimiyetini pekiştirecektir. Çünkü doları destekleyen Çin var. 2012'de dolar-Euro paritesi 1.30-1.35 seviyesinde ilerler diye düşünüyorum. 2013'te ise ABD dolarının değerleneceğini tahmin ediyorum" diye konuştu.

"2009'dan sonra 2010'a iyi diyorsak, 2011'den sonra 2012' doğal olarak iyi olacaktır" ifadesinde bulunan Temizocak, Türkiye'nin katma değeri yüksek üretim yapması gerektiğinin altını çizdi.

2013'te dolar çıkacak, altın inecek

2009 yılında altının beklenmeyen bir çıkış yaptığını hatırlatan Temizocak 2010 ve özellikle 2011'in 8. ayında altın fiyatlarının rekor kırdığını söyledi. Küresel ekonomik kriz dolayısıyla 2009 yılında başlayan fiyat artışlarının devam ettiğini bildiren Temizocak, konuyla ilgili şunları söyledi: "Altının onsu 2009 yılında 800 dolarlardan 1300-1400 dolarlara kadar çıktı. 2011'deki yükselişin başrolünde ise rant elde etmek isteyen büyük altın sahiplerinin yaptığı spekülasyon vardı. Altında 2 yönlü hareket oluyor. Bir tanesi, enflasyon korkusundan altına geçmek, ikincisi de spekülasyon yaratarak altın üzerinden para kazanmak... Altının terazisi dolardır. Dolar değer kazanırsa altın değer kaybeder, dolar değer kaybederse altın değer kazanır."

Dolar Euro'ya karşın 1.27 oranında değer kazanınca, altının onsu 1500 dolarlara düştü. Dolar Euro karşısında 1.28'lere çıkmaya başlayınca altının onsu 1650 dolara yükseldi. 2012'de eğer dolar değer kazanırsa altın mutlaka düşecektir. Şu anda altını ayakta tutan doların bulunduğu konumdur. Altın doların ne yapacağını çok merak etmektedir. Altın büyük miktarda elde tutuluyor. Dolar 1,35'lere çıkarsa altın yükselir. 4 sene önce altın tüketim yetişemiyordu, şimdi tüketilmiyor. 2013'te eğer dolar Euro karşısında değer kazanırsa altın fiyatları gerileyecektir diye düşünüyorum."

2012 yılının çelişkili süreçlere şahitlik yapacağına inanıyorum. Enflasyonun ve duraklamanın aynı anda yaşanacağını tahmin ettiğim yeni yılda, küresel ekonomik kaosun devam edebileceğini düşünüyorum.

Cem Bakioglu: Dünya ekonomisi gün geçtikçe içinden çıkılmaz bir hal alıyor

2007 yılının sonbaharında ortaya çıkan küresel ekonomik krizin 4 yılı aşkın süredir devam ettiğini hatırlatan Bakioglu Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Cem Bakioglu, 2011 yılının da bu etkilenmeler altında geçtiğini söyledi. Dünya ekonomilerinin toplam büyüme hızının gün geçtikçe gerilediğine ve ticaret hacminin daraldığına dikkat çeken Bakioglu, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Artık neredeyse tüm otoriteler yaşanan durumun yapısal bir sorun olduğu ve ayrıca yakın gelecekte sorunun çözümlenerek kararlı bir yapıya kavuşmanın güç olduğu konusunda mutabakat sağlamış durumdadırlar. Depremin çıkış merkezi olarak kabul edilen ABD’de, gerçekleşen yıkımın etkileri sürekli parasal genişlemeye dayalı politikalarla hafifletilmeye ve bu arada kazanılan zamanla durumu iyileştirici çözümler aranmaya çalışılmaktadır. Avrupa Birliği’nde durum giderek daha vahim bir hal almaktadır. I. ve II. Dünya Savaşlarının merkezi olan ve savaşın getirdiği ekonomik etkileri, bu arada hiper enflasyonu da en acı biçimde yaşamış olan Avrupa’da, genişletici parasal politikaların nihai etkileri, “sosyal refah devleti” anlayışına getireceği yıkıcı sonuçlar daha büyük bir ciddiyet ve endişe ile değerlendirilmektedir. 1950’li yılların başından beri sürdürülen çabalara karşın bugün hala Avrupa Birliği’nde ne anayasal, ne de parasal birlik sağlanabilmiştir. Bilindiği gibi, 2005 yılında önce Fransa’da, daha sonra Hollanda’da yapılan halk oylamalarında AB Anayasası reddedilmiş ve sonrasında referandumlar durdurulmuştur. 27 üyeli toplulukta henüz 17 üyenin dahil olduğu Euro Birliği de dağılma tehlikesi ile karşı karşıyadır. Günümüzde Yunanistan’ın içinde bulunduğu durumdan Euro Birliği içinde kalarak çıkamayaacağı, ya kendisinin, ya da birliğin genel kararı ile Euro’yu terk etmek zorunda kalacağı, bunu başka bazı üye ülkelerin de izleyebileceği tartışılmaktadır. Ayrıca Yunanistan’ın seçilmiş Başbakanı Papandreu’nun, uygulanacak “kemer sıkma” politikalarını halkoyuna sunacağını açıklaması ve parlamentonun güvenoyunu almasından hemen sonra iktidardan düşürülerek yerine bir başka kişinin atanması, İtalya Başbakanı Berlusconi’nin

de benzer akibete uğraması, ekonomik krizin boyutlarının -demokrasinin beşiği olarak bilinen Avrupa’da bile- demokratik ilkeleri, siyasal kaygılarla ihmal edebilecek denli derinleştiğini göstermesi açısından önemli görünmektedir.”

Krizin etkilerini hafif hisseden

Türkiye’nin dış ticaret performansı artmıştır

ABD ve Avrupa’nın aksine küresel krizin Türkiye’ye yansımalarının farklı olduğunu belirten Bakioglu, Türkiye’nin bu süreci küçük sarsıntılarla atlattığını bildirdi. Küresel ekonomik kriz sürecinin ardından 2011 yılında Türkiye’nin dış ticaret performansının artış kaydettiğine dikkat çeken Bakioglu, konuyla ilgili şunları söyledi:

“1999 – 2000 yıllarında Doğu Asya’dan başlayarak Avrupa sınırlarına dek gelen kriz sırasındaki etkilenmeler sonucu 25’e yakın bankanın sistemden ayıklanması ve diğerlerinin de ciddi bir iyileştirme sürecinden geçirilmiş olması bugün için çok önemli bir avantaj olmuştur. Ayrıca sanal (türev) piyasaların etkilemelerinden değişik nedenlerle uzak kalınmış olması da krizin etkilerinin nispeten daha hafif düzeylerde kalmasını sonuçlamıştır. Bu arada ekonomimizin dış ticaret performansı artmıştır. 2011 yılında ihracatımız 135 milyar dolar, ithalatımız 240 milyar dolar olmak üzere toplam dış ticaret hacmimiz 375 milyar dolar düzeylerine yükselmiştir. Ancak 100 milyar doları aşan bir dış ticaret açığı – hele günümüz koşullarında- çok riskli görünmektedir. Ayrıca ihracat / ithalat arasındaki ilişkiyi de daha rasyonel analiz ederek ulusal üretimin payını ve ülkemizin yarattığı katma değeri arttırmanın yollarını araştırıp bulmalıyız. Çünkü ihracatta motor sektör olarak otomotivden söz ederken bu sektördeki ithalat payının da yüzde 70-80’ler düzeylerinde bulunduğunu değerlendirmek zorundayız.”

2012 çelişkiler yılı olabilir, ekonomik kaos devam edebilir

2012 yılının çelişkili süreçlere şahitlik yapacağına inandığını dile getiren Bakioglu, enflasyonun ve duraklamanın aynı anda yaşanacağını tahmin ettiği yeni yılda, küresel ekonomik kaosun devam edebileceğini söyledi. 2012 ile birlikte Avrupa ekonomisinin gerileyebileceği tahminleri üzerinde durulduğunu hatırlatan Bakioglu, sözlerini şöyle





sürdürdü:

“Bir yandan özellikle batılı ülkelerin sisteme enjekte etmiş olduğu yüksek tutardaki paraların yaratacağı enflasyonist etkiler, diğer yandan da artan işsizlik, daralan üretim, kitlelerin geleceğe karşı duydukları güvensizlik, sermayenin ve paranın dolaşımındaki daralma gibi nedenlerle düşen talebin yarattığı resesyon söz konusu olmaktadır. Bir başka deyişle enflasyon ve durgunluk (stagflasyon) birlikte sahne almaktadır. Bu durum küresel ekonomik koşullardaki belirsizliğin, kaosu sürecinin göstergesi olarak yorumlanmaktadır. 2012 yılında AB’de ekonomik büyümenin sıfır düzeyinde olacağı, hatta negatife dönebileceği tahminleri yapılmaktadır. Ek olarak kamu borç krizinin derinleşmesi, bunun alacaklı bankalardaki etkileri ciddi bir belirsizlik ve güven sorunu doğurmaktadır. Ülke olarak ihracatımızın yaklaşık yarısı AB’ye yapılmaktadır. Ayrıca dış finansmanın da yarıdan fazlasının AB kaynaklı olduğu belirtilmektedir. Türkiye’nin bu yıl vadesi gelen dış borç ödemeleri toplamı 135 milyar dolar civarındadır. Cari açıkla birlikte ulaşılacak rakam muhtemelen 200 milyar doların üzerinde olacaktır. AB’nin ve Avrupa bankalarının bugünkü durumlarına bakılırsa, kendi sorunlarını çözüp dış ülke kredilendirmelerini eski düzeylerde sürdürebileceklerini söylemek çok da olanaklı görünmemektedir. Bu nedenle ülkemizin ihracat ve dış finansman sağlama anlamında bu yıl AB’den beklenen desteğin alınamaması riski olduğu sonucuna ulaşılabilmektedir.” Ekonomik gidişatı sosyal ve siyasal etkilerden bağımsız olarak düşünölemeyeceğini vurgulayan Bakioğlu, gerek küresel, gerekse ulusal düzlemde sakın bir ortamın olmadığını, kitlesele eylemlerin giderek yoğunlaştığını söyledi.

Yeni yılda enflasyon rakamlarının 2011 ile

aynı seviyelerde seyredebileceğini öne süren Bakioğlu, konuyla ilgili şunları söyledi:

“Enflasyon tek başına bir gösterge değildir. Döviz kurları ve yerel paranın faizi ile çok sıkı bir ilişkisi söz konusudur. Ayrıca ithalat bağımlılığının yüksek olduğu dönemlerde, ithalat yoluyla yurt dışından enflasyon ithal edilmesi de olasıdır. Bilindiği gibi 2011 yılında döviz kurlarında yüzde 20 civarında artış olmuştur. Kurlardaki bu artışın maliyetler üzerindeki etkileri de belli bir zaman farkı ile piyasaya yansımaktadır. 2011 yıl sonu enflasyonunun üfe için 13.5 ve tife için 10.5 düzeylerinde gerçekleştiği dikkate alınırsa enflasyonun henüz yükselme eğiliminde olduğu söylenebilir. Ancak belirttiğim gibi bu yıl enflasyon ve durgunluk arasında farklı politikalar izlenmekle birlikte enflasyonun geçen yıl ulaştığı düzeylerde seyretmesini beklemenin fazla yanıltıcı olmayacağını düşünüyorum.”

Euro, Dolar kadar şanslı olamadı

Küresel düzeyde dolaşım ve tasarruf aracı olarak dolar kullanımının yüzde 60-70’ler, Euro kullanımının ise yüzde 20’ler düzeyinde seyrettiğinin bildirildiğini söyleyen Bakioğlu, Euro’nun, arkasında siyasi ve ekonomik birliği temsil eden bir devlet bulunan Dolar kadar şanslı olmadığını belirtti. Bu nedenle küresel kriz ortamının doları daha avantajlı kıldığını vurgulayan Bakioğlu, “Geçtiğimiz dönemlerde de ‘güvenli liman’ olarak hep doların kullanılması bu durumu doğrulamaktadır” diye konuştu. Bakioğlu, sanayiciler için özellikle kriz dönemlerinde kur ve parite riskinden mümkün olduğunca kaçınabilmek, bunun için de aktif/pasif, gelir/gider tablolarında döviz cinsleri ve borç-alacak vadeleri arasında gerekli dengeleri kurabilmenin kur ve parite tahminlerinde bulunmaktan çok daha önemli olduğunu söyledi.

Jak Eskinazi: 2012 negatif tablo çiziyor

Roteks Yönetim Kurulu Başkanı Jak Eskinazi, 2011 yılında ihracatta rekor kıran Türkiye'nin dünya ihracat pastasından aldığı dilimin 2008'e oranla gerilediğini bildirdi. Türkiye'nin ihracat gerçekleştirdiği komşu ülkelerle politik ilişkilerinde yaşadığı sıkıntıların ihracatı olumsuz yönde etkileyebileceğinin altını çizen Eskinazi, sözlerini şöyle sürdürdü:

"2011 Türkiye için büyüme rakamlarının çok iyi olduğu söyleniyor ancak baktığınız boyuta bağlı. İhracattan bakacak olursanız Türkiye tarihi bir rekor kırdı 134,6 milyar dolarlık bir ihracat yaptı. Dünyadaki ihracat pastasında Türkiye'nin 2008 senesinde aldığı pay binde 85 iken, şimdi bu binde 79'lara düştü. Türkiye ihracatını rekor seviyede arttırırken, dünya pazar payından aldığı pasta azaldı. 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hedefi olan Türkiye, şu anda o yolda ilerliyor olarak görülse de o zamanki paylarda dünya ticaretinden yüzde 1,5 civarında pay alması gerekiyor. Bu bizim hedeflerimizi doğru saptamadığımızı gösteriyor. Türkiye'nin ihracat konusundaki şansı çok fazlaydı 2011'de. 2012'de önümüzde negatif tablo var. Türkiye ihracatını bakacak olursak, sıfır sorun dediğimiz komşularımızla sıfır sorunumuz var. Irak'la ciddi sorunlar başladı. Suriye ile anlaşmalarımız tek taraflı feshedilmeye başlandı. Libya ve Mısır'ın ne olacağı belli değil. Bu dört ülkeye yapmış olduğumuz ihracatı topladığımızda 15 milyar dolarlık ihracat rakamı ortaya çıkıyor. 2012'de bunun ne kadarını gerçekleştireceğiz düşünmemiz lazım. Önümüzde Yunanistan tablosu var. Yüzde 50 civarında Avrupa pazar payımız var. 'Hasta' diye tabir edilen Avrupa pazarı karşımızda dururken hedeflerimizi nereye yönlendireceğimizi tahmin edemiyoruz.

Brezilya, Şili, Arjantin gibi rakiplerimize baktığımızda bizden daha çok yol kat ettiklerini görüyoruz. Daha çok çalışmamız lazım. Pazarlarımızı daha iyi korumamız lazım. İhracatçının kazandığı alanları politikacıların kaybedilmesine izin vermemesi lazım."

Türkiye hızla ithalatçı bir ülke oluyor

Düşük döviz kuru, yüksek değerli TL, düşük faiz para politikaları nedeni ile Türkiye'nin ithalatçı bir ülke olma yolunda ilerlemeye başladığını vurgulayan Eskinazi, TL'nin bir an evvel gerçek değerine getirilmesi gerektiğini söyledi. Eskinazi konuyla ilgili şunları söyledi:

"Türkiye hızla ithalatçı bir ülke oluyor.

Düşük döviz kurunu her zaman kurun üzerine basıp enflasyonu kontrol edip faizleri de aşağıya çekmek hevesinde olduğumuz müddetçe ithalatı da destekler duruma geçmiş oluyoruz. Global dünyada ticareti yapan malı nerede ucuz bulursa oradan alır. Türkiye iç pazarını globalleşmiş firmalara açmış durumda. Bu firmalar dünyanın her tarafından alışveriş yapıyor ve nerede ne ucuz biliyor. Siz ne kadar kısıtlansanız da onlar bunun bir yolunu bulup Türkiye'ye getiriyor. Burada yapmanız gereken şey, Türk parasının

gerçek değerini korumak, hak etmediği değerlerde göstermemek, Türk parasını gerçek değerine getirip hem ihracatçının önünü açmak hem de ithalat cazibesini azaltmak gerekir. Türk parası gerçek değerine gelsin ki hem ihracatçı önünü görsün hem de ithalat yapan şapkasını çıkarıp masanın üzerine koysun. Bende nereden alabilirim diye düşünürken ülkesindeki alternatifi araştırın. 2012 için bu düşüncelerle hareket etmek lazım.

Gelişmiş ülkelerdeki merkez bankalarının ve paraya yön veren kuruluşların kendi paraları üzerinde-

ki baskıları bizimkisi kadar fazla değil. Biz kendimiz yön verip kendi pazarımızı ve firmalarımızı yaptıkları fizibilitelerden sapmalarına neden oluyorlar. Türkiye'deki yatırımcı için en büyük tehlike bu."

2012'de Euro-Dolar paritesi 1.30'larda olur

ABD, AB ve Uzakdoğu ülkelerinin birbirlerinin paralarının çok değerli olmasını istemeyeceklerini dile getiren Eskinazi, 2012 yılında bu nedenden dolayı Dolar-Euro paritesinin 1.30'larda seyredeceğini tahmin ettiğini söyledi. Eskinazi, bu seviyenin kimseyi olumsuz yönde etkilemeyeceğini de bildirdi.

Tekstil ve konfeksiyon sektörünün Türkiye'nin lokomotif sektörleri arasında yer aldığının altını çizen Eskinazi, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Katma değer katan, istihdama büyük katkısı olan, eğitimsiz nüfusun çalışabileceği bir sektör tekstil ve hazır giyim sektörü. Teşvik verilecekse bu sektörün öne alınması lazım. Sektördeki istihdam kaynağı, iç barış ve huzur için önemli. 8 senelik öğretim sürecinin 12 seneye çıkarılmasıyla, bu sektördeki iş gücünde de azalmalar olacaktır. Sektör, çalışmayan bayanları bünyesine kazandırarak bu açığı kapatabilir. Sektörün altyapısı hala Türkiye'nin bu sektörde dünyanın en önemli ülkelerinden birisi olduğunun göstergesidir. Bu altyapı muhafaza edildikçe Türkiye'nin dünya pazarındaki yeri azalmayacak, artarak devam edecektir."



Melih Özçelik: 2012'de ilk 10 ekonomi arasına gireceğiz

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve yaptığı başarılı çalışmalarla adından sıkça söz ettiren LST Laser Sistem Teknolojileri'nin ortaklarından Melih Özçelik, 2012'nin Türkiye ekonomisine ivme kazandıran başarılı bir yıl olarak adından söz ettireceğini öngörenler arasında yer alıyor.

Son dönemlerde yeniden kulakları doldurmayla başlayan 'yeni küresel ekonomik kriz' söylentisine rağmen Türkiye ekonomisinin dünyanın en iyi ilk 10 ekonomisi arasına gireceğine inandığını bildiren Özçelik, "Herkes ekonominin geleceğine dair kötümser yaklaşımlarda bulunuyor. 2012'de dünya genelinde global bir ekonomik kriz süreci yaşansa da Türkiye'nin bu krizi yaşamayacağını düşünüyorum. Ülkemiz ekonomik anlamda iyi yerlere doğru ilerliyor. Yeni yılla birlikte Türkiye ben- ce dünyanın en iyi ekonomisine sahip ilk 10 ülke arasına girecek" dedi.

Türkiye'deki sanayicilerin en büyük dezavantajının hammadde konusunda dışarıya bağımlılık olduğunu vurgulayan Özçelik, "Eğer devlet teşvikte bulunup bizim gibi firmalara, 'gel hammaddeyi burada üret' derse, o zaman dışarıya bağımlılığımız kalkar" ifadesinde bulundu.

Avrupa'ya iflası yaşatan 2011'i iyi kapattığımızı düşünüyorum

2011 yılında Avrupa ülkelerinde birbiri ardına yaşanan iflaslara bakıl-

duğunda Türkiye ekonomisinin başarıyla ayakta durduğunu söylemenin mümkün olduğunu dile getiren Özçelik, sözlerini şöyle sürdürdü:

"2011 yılı hedeflerinin yüzde 95'ini tutturarak bir firma olarak, Türkiye'nin ekonomi alanında geride bıraktığımız 2011 yılını güzel tamamladığımı düşünüyorum. Bankalara bakılırsa 2011 yılı kötü kapatıldı. Ancak yurtdışı seyahatlerime dayanarak şunu söyleyebilirim ki, Türkiye artık hiçbir ülkenin gerisinde değil.

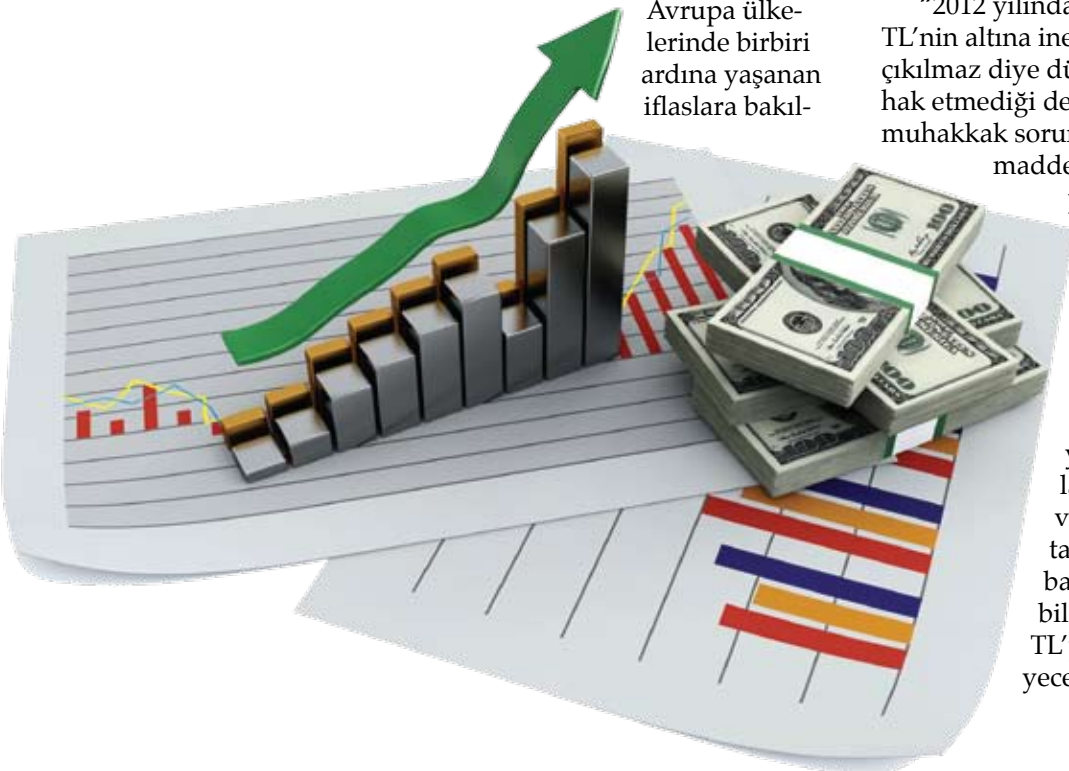
Geçmiş yıllarda yurtdışı seyahatlerimizde boş vakitlerimizi alışverişle geçirirdik. Artık ülkemizde her şeyi bulmak mümkün. Ülkemiz geliyor. Global olarak Almanya haricinde tüm Avrupa'nın iflas ettiği bir yılı iyi kapattığımızı düşünüyorum. Avrupa'nın en büyük problemi yaş. Bizim genç ve dinamik bir nüfusumuz var. Bunu iyi değerlendirsek sağlam adımlarla ilerleyeceğimize inanıyorum."

Dolar 2 TL'yi, Euro ise 2,5 TL'yi geçmez

Hızlı yükselişi ile piyasaları dalgalandıran doların 2012 yılını 2 TL civarında kapatacağını, Euro'nun ise 2,5 TL'yi geçmeyeceğini düşündüğünü söyleyen Özçelik, dolar ve Euro'da bu rakamların üzerine çıkılması- nın sanayiye darbe vuracağını söyledi.

Dolar ve Euro ile ilgili tahminde bulunduğu rakamların 2012'yi daha aşağı seviyelerde de kapatabileceğini dile getiren Özçelik, bu rakamların üzerine çıkılmayacağını tahmin ettiğini bildirdi. Özçelik, konuyla ilgili şunları söyledi:

"2012 yılında dolar 2 TL'nin, Euro ise 2,5 TL'nin altına inebilir ancak bu rakamların üstüne çıkılmaz diye düşünüyorum. Eğer Türk parasına hak etmediği değeri kazandırırırsanız bir yerde muhakkak sorun ortaya çıkar. İthal ettiğin hammaddeyi kendin üretmeye başlarsan, petrol rezervi çıkartırsan, o zaman paran değerlenir. Bunları yapmadığın halde yurtdışındaki yatırımcı getirip parasını buraya yatırır, 'rezervim var, param kıymetli' diyemezsin. Bankacılar, yüzde 1 ile parayı alıp yüzde 7-8 ile satıyorlar. Bunu yapmamaları lazım. Euro ve doları burada tutmaları gerekir. Euro veya dolar 3 TL olursa sektörler takla atar. Çünkü sanayiciler döviz bazında çalışıyor. Üretici için 1 cent bile önemli. Ben, 2012'de doların 2 TL'yi, Euro'nun ise 2,5 TL'yi geçmeyeceğini tahmin ediyorum.



Gelişmiş ülkelerin seviyesine ulaşabilmenin yolu yerli üretimden geçiyor. Ülkemizin geleceği için ithalat rejimine karşı önlem alınmalı, ihracata yönelik ve yüksek teknolojik ürünlerle ekonomiye katkı yapılmalı.

İbrahim Baylan: İthalat rejimine 'dur' denmeli

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde çeşitli tip ve ebatlarda mekanik ve elektronik su sayaçları üretimini gerçekleştiren Baylan Ölçü Aletlerinin Genel Müdürü İbrahim Baylan, 2011 yılında Türkiye ekonomisinin ithalata dayalı bir büyüme kaydettiğine dikkat çekerek, ekonominin geleceği için ithalat rejimi-ne karşı önlemler alınması gerektiğini söyledi.

Ürünlerinin tamamının Avrupa kalite ve standartlarında üretildiğini bildiren Baylan, yurt içindeki pazarın daralması ve piyasaya yurt dışından standartlara uygun olmayan ucuz ve kalitesiz malların girmesi ile ülke genelinde rekabette zorlanan firmalarının yurt dışında yeni pazarlar arayışına yöneldiğini söyledi. Çeşitli nedenlerden dolayı yurtdışı satışlarının önünü göremediklerini vurgulayan Baylan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Her ne kadar adı serbest ekonomi olsa da, yurt dışındaki üreticilerin yerel idareleri tarafından desteklenmesi ve ihracat ürünlerimizin çeşitli nedenler gösterilerek önümüzün kesilmek istenmesi ve yurt dışı ihalelere katılımımızın engellenmesi karşısında, yurt dışı satışlarımızın da önümüzdeki günlerde nasıl seyredeceği konusunda net bir bilgiye sahip değiliz. Her ne kadar alternatif pazarlara yönelsek ve yeni pazarlar bulsak da bu pazarlardaki Serbest Ticaret Anlaşmalarına ülke olarak dahil olmayışımız nedeniyle rekabet edilebilir fiyatlar ile bu pazarlara da giremiyoruz."

2011 yılında Türkiye'deki büyümenin ithalata dayalı bir büyüme olduğunu dile getiren Baylan, özel sektörün yüksek oranda borçlu durumda olduğunu söyledi. Gelişmiş ülkelerin seviyesine ulaşabilmenin yolunun yerli üretimden geçtiğinin altını çizen Baylan, "Bugün cari açık Cumhuriyet tarihinin en yüksek seviyesindedir. Halbuki kalkınmanın ve gelişmiş ülkeleri yakalamanın yolu yerli üretimden geçmektedir. İthalata dayalı büyüme şekli kabul edilemez. İhracata yönelik üretim tarzının yakalanması ve yüksek teknolojik ürünler

üretilecek ülke ekonomisine katkıda bulunulması şarttır. Cari açığın azaltılması ve toplumsal refahın yakalanması ancak üretmek ile mümkündür" diye konuştu.

Sanayicinin ürününü teşvik eden önlemler alınmalı

Daha başarılı ve verimli üretimlere imza atmak isteyen yerli sanayici için teşvik edici önlemler alınması gerektiğinin altını çizen Baylan, bu teş-



viklerin başında ithal ürünleri sınırlandıracak çalışmaların gelmesi gerektiğini söyledi. Baylan sözlerini şöyle sürdürdü: "Ülkemizde üretilen ürünlerin dışarıdan ithal edilmesine kota, vergi uygulanmalı, yerli sanayicinin ürünlerini teşvik edici çeşitli önlemler alınmalıdır. Bir Fransız, ülkesine yapılan ithalatın önünü kesmek için bütün yolları deniyor: Kota koyuyor, vergi alıyor, farklı evrak istiyor sözün kısası gümrük duvarlarını derinleştirip milli sanayisini koruyor. Biz ne yapıyoruz? Elimizden gelen ithalat serbestliğini sunuyoruz. Ülkemizin geleceği için bir

an önce ithalat rejimine karşı gereken önlemlerin alınması ve ithalatı özendirici tüm tedbirlerden kaçınılması gerekmektedir."

OECD ve Avrupa ülkeleri içerisinde benzin, elektrik, doğalgaz gibi üretimin ana maliyetlerini oluşturan girdileri en pahalı olarak Türk Sanayicilerinin kullandığını hatırlatan Baylan, ayrıca aşırı değerli TL politikası ve işletmelere çeşitli mühendis ve kuruluşların danışman olması zorunluluklarının getirdiği maliyetlerin, firmaların rekabet şansını ortadan kaldırdığını söyledi.

Umutsuz yaşanmaz

"Umutsuz yaşanmaz. Mutlaka herkesin içinde geleceğe yönelik umutların var olması gerekir, bizler de çalışarak, üreterek, ülke ekonomisine katma değer yaratarak bu umutlarımızı gerçekleştirip, 2012'de hedeflerimize varacağız" ifadesinde bulunan Baylan, gerekli ekonomik tedbirlerin alınarak, büyümenin sürdürülebilir olmasının sağlanması ve cari açığın azaltılmasıyla ülkeye huzur ile barışın geleceğine inandıklarını belirtti. Türkiye'nin yer altı kaynaklarını verimli kullanmadığının altını çizen Baylan, "Dolayısıyla çalışıp üretmekten başka bir çaremiz yoktur" diye konuştu.





YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

**Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği**

1. SİTE KOSBİ İAOSB ÇİĞLİ
① ② ③ ④

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com

KOSGEB bütün KOBİ'lere hizmet veriyor

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) Başkanı Mustafa Kaplan, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) katılımcıları ve çalışanları ile bir araya geldi. İAOSB Yönetim Kurulu tarafından düzenlenen 'Vizyon Günleri' etkinlikleri kapsamında, Bölge katılımcılarına KOSGEB'in KOBİ Stratejileri ve Destek Programlarını anlatan Mustafa Kaplan, merak edilen soruları da yanıtladı.

KOBİ'lerin rekabet güçlerinin artırılması için çalışmalar yürüten önemli kurumlardan birisi olan KOSGEB'in son 1,5 yıldır büyük bir değişimin içine girdiğini anlatan Mustafa Kaplan, bu süreç içerisinde Türkiye'deki hizmet merkezi sayısını 33'ten 68'e çıkardıklarını söyledi. 2012 yılı sonuna kadar 81 ilde hizmet merkezi oluşturarak tüm KOBİ'lere hizmet vermeyi planladıklarını ifade eden Kaplan, yapılan mevzuat değişikliklerinin ardından hedef kitlelerinin 8 kat arttığını bildirdi. KOSGEB'deki değişimin, proje üretme, işbirliği, araştırma-geliştirme ile girişimcilik ilkeleri üzerinden yapılandırıldığını açıklayan Kaplan;

"KOSGEB olarak işletme odaklı bir yönetime geçtik. 1,5 yıldır KOBİ'lerin beklentileri doğrultusunda hizmet vermeye başladık. Önceleri sadece imalatçı KOBİ'lere hizmet veren bir yapıya sahip olan KOSGEB, artık tüm KOBİ'lere yönelik hizmet vermeye başladı. Yaptığımız mevzuatların değişikliklerinin ardından hedef kitlemiz 8 kat arttı" dedi.

KOBİ'lerin daha rahat erişebileceği bir kurum olmak için çalıştıklarının altını çizen Kaplan, bu kapsamda KOBİ'lerin internet üze-



rinden proje sunma, destek alma ve projeyi takip etme olanağına kavuşturulduğunu söyledi.

Girişimciyi destekliyor, taklitçiyi istemiyoruz

Girişimcilik kavramının Türkiye'nin kalkınması için büyük önem taşıdığına dikkat çeken KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, artık birisinin arkasından giden, taklit eden girişimcilik öyküleri istemediklerini belirterek şunları kaydetti:

"Girişimcilik kültürünün yaygınlaşması için hem eğitim programları düzenliyoruz hem de girişimciye destek veriyoruz. Girişimcilik kültürünü

yaygınlaştırmak için 60 saatlik eğitimden geçenlerin işletme kurmasına 100 bin TL'ye kadar destek veriyoruz. Bu desteğin 27 bin TL'si hibe, 70 bin TL'si de 0 faizlidir. Geçmiş dönemde 10 yılda 6 bin kişi eğitim almış. Biz ise 1,5 yılda 58 bin kişiyi eğittik."

2008'de yaşanan küresel ekonomik kriz sürecinde kredi desteklerine ağırlık verdiklerini hatırlatan Kaplan, artık işletmelerin daha rekabetçi ve kaliteli olabilmek adına yeni ekonomi kavramlarına uyum sağladıklarını söyledi. Yeni ekonominin kavramlarının görmezden gelinemeyeceğini vurgulayan Kaplan, 1,5 yıldır KOSGEB'de yaşanan değişimi; Proje kültürü, planlı çalışma, işbirliği-





güçbirliği ve girişimcilik olmak üzere 4 temel eksen üzerine oturttuklarını kaydetti.

Kaplan; "Tüm dünyada olduğu gibi bizim de yeni ekonomi kavramlarını göz önünde bulundurmanız gerekiyordu.

Çağdaş ekonomi kurallarına göre performans, verimlilik, maliyet kavramlarını vurgulayarak, işletmelerimizi planlı yönetmemiz, yarın işletmemizin nerede olacağını hesap etmemiz, işletmelere proje mantığını kazandırmanız gerekiyor" diye konuştu.

Verdiğimiz destekler bize geri dönecektir

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğur-

taş ise İAOSB Vizyon Günleri kapsamında KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan'ı ağırlamaktan mutluluk duyduklarını dile getirdi. KOSGEB'in verdiği destekler ile her zaman KOBİ'lerin yanında yer aldığını vurgulayan Uğurtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bölgemizde sanayicilerin büyük kısmı KOBİ. En kolay ulaşabileceğimiz olanaklar da bize KOSGEB'den geliyor. Birçok teşvike ulaşmamızı kolaylaştırdılar. Son dönemlerde stratejik yol haritaları kalktı, bu anlamda bize çok daha yakınlardır. KOSGEB hepimizin. KOSGEB'e yapacağımız her türlü destek, sonunda sizlere ve bizlere geri dönecektir."

İAOSB Makine Metal ve Döküm Kümesi İZKA portalında

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Makine Metal ve Döküm Kümesi, İzmir Kalkınma Ajansı'nın (İZKA) internet portalı üzerinden ziyaretçileriyle buluşuyor. 2009 yılından bu yana kümelenme ve yenilik konularını bölgesel kalkınma yaklaşımının önemli bir parçası olarak ele alan İzmir Kalkınma Ajansı, İzmir'de kümelerin geliştirilmesi ve yenilikçiliğin desteklenmesi anlamındaki çalışmalarını sürdürüyor.

Bu kapsamda İZKA ile Ege Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi arasında gerçekleştirilen işbirliği protokolü çerçevesinde hazırlanan İzmir Kümelenme ve Yenilik Portalı'nı ziyaret edenler, İAOSB Makine Metal ve Döküm Kümesi hakkında genel bilgilere ulaşabiliyorlar. Portalda yer alan 6 kümeden birisi olan İAOSB Makine Metal ve Döküm Kümesi'nin bugüne kadar gerçekleştirdiği projeleri, çalışmaları ve yürütme kurulu hakkında detaylı bilgilerin yer aldığı portal büyük beğeni topluyor.

Devletin işbirliği yaklaşımlarını desteklediği bir dönemde İzmir'de çalışmalarına yer verilen 6 kümeden biri olmanın gururunu yaşayan İAOSB Makine Metal ve Döküm Kümesi, İZKA'nın çeşitli kurumlara yönelik iletişim

ve çalışmalarında referans vereceği böyle bir portalın yaratacağı tanıtım imkanlarından da faydalanma şansı buluyor.

Kümelenme ve yenilik alanlarındaki bilgi ve deneyimlerin paylaşılacağı bir ortam oluşturulması hedefi taşıyan portalda, İAOSB Makine Metal ve Döküm Kümesi'nin yanı sıra; İzmir Organik Gıda Kümesi, İNOVİZ-Sağlık için İzmir, Havacılık ve Uzay Kümesi, İşlenmiş Meyve ve Sebze Kümesi ve Endüstriyel Havalandırma, İklimlendirme ve Soğutma Kümesi yer alıyor. İşletmeler başta olmak üzere tüm paydaşlara kümelenme ve yenilik konularında bilgi sunulmasını amaçlayan portalda, kümelenme ve yenilik konuları ayrı başlıklar altında incelenerek, kümelenmenin avantajları, rekabet ile ilişkileri, dünyada ve Türkiye'deki durum, en iyi uygulama örnekleri ve bu konulara yönelik destekler hakkında bilgiler veriliyor.

Portalda oluşturulan forum kısmında da bu konulara yönelik çalışan akademisyen ve uygulamacıların bir araya getirilmesi hedefleniyor. Üyelik mekanizması dahilinde çalışacak forum ortamında bir araya getirilen akademisyenler ile uygulamacıların, fikir paylaşımlarıyla yaratılacak sinerji sonucunda yeni açılımların ortaya çıkması amaçlanıyor.



İzmirli OSB Başkanları İAOSB'de...

İzmir ili içinde yer alan Organize Sanayi Bölgelerinin Başkanları, İAOSB Yönetim Kurulu ev sahipliğinde toplandı. Toplantıya, Aliğa OSB'yi temsilen N. Atıl Akkan, Bağyurdu OSB'yi temsilen İ. Aydın Telseren ve Fahrettin Selçik, Bergama OSB'yi temsilen H. İbrahim Gökçüoğlu ve Hüseyin Vatansever, BEGOS'u temsilen Timur Yaykiran, İZBAŞ'ı temsilen Eyüp Sevimli, Kemalpaşa OSB'yi temsilen Kamil Porsuk, Kınık OSB'yi temsilen Enver Olgunsoy, Menemen Plastik OSB'yi temsilen Kazım Sertdemir, Ödemiş OSB'yi temsilen Yıldırım Yalınız, Pancar OSB'yi temsilen Hüseyin Şairoğlu, Tire OSB'yi temsilen Metin Akdaş, Torbalı OSB'yi temsilen Muhsin Dönmez ve Hakkı Attaroğlu katıldılar. Ayrıca Vali Yardımcısı Haluk Tunçsu ve EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar da toplantıda bulundular.

Ev sahipliği İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Yönetim Kurulu Üyeleri Fatih Uysal, Atilla Baysak ve Haydar Atılğan tarafından yapılan toplantıda, söz alan her konuşmacı, yıllardır bu tür bir birlikteliğin konuşulduğunu, ancak bu kez İAOSB'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilmesinden duyulan memnuniyeti dile getirdiler.

Toplantıda açılış konuşmasını yapan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş; İzmir'de bulunan OSB'lerin ister faal durumda, isterse hazırlık aşamasında olsun karşılıklı bilgi alışverişi ve güç birliğinden faydalanması gerektiğini belirtti. İAOSB olarak İzmir'de özerk yönetimini oluşturan ilk OSB olarak sahip oldukları tüm tecrübe ve birikimi paylaşmaya hazır olduklarını söyleyen Uğurtaş, faal durumdaki OSB'ler ile birlikte başta elektrik ve doğalgaz tedariki olmak üzere önemli konularda işbirliği yapmalarının çok faydalı olacağını vurguladı. Uğurtaş; OSB kurarken sadece ucuz arsaya odaklanılmaması gerektiğine dikkat çekerek, "Günümüz rekabet şartlarında, hele bir de halen devam eden haksız teşvik uygulamaları altında İzmirli OSB'ler olarak

farklılığımızı yaratmalı ve pazarlamalıyız. Bizler birlik ve beraberlik içinde olursak, sanayicimizi ve kamuoyunu da arkamıza alarak, çok güzel işler başarabiliriz. Gerekli olan yapısal değişikliklerin arkasından koşabiliriz" dedi.

Daha sonra söz alan Vali Yardımcımız Haluk Tunçsu ise, Valilik olarak İzmir sanayisinin gelişmesi yönünde gereken irade ve güce sahip olduklarını belirterek, "Kanunlar ve kurallar çerçevesinde sanayicimiz ile birlikte İzmir'in gelişmesi için çalışıyoruz, çalışmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ise öncelikle bu toplantı organizasyonu için İAOSB'ye teşekkür ederek; "EBSO'nun içinden çıkarak bu günlere ulaşan OSB'lerimiz ile gurur duyuyoruz. Özellikle İAOSB geçirdiği evreler ile OSB kurmak, yaşatmak ve geliştirmek hususunda bize bir okul olmuştur" dedi.

Yorgancılar, Türkiye ve İzmir'de yaşanan gelişmeler ve global ekonomi içindeki gelişmeler hakkında bilgi vererek, "Bizler bu masa etrafında ortak akıl çerçevesinde, art niyet olmadan, ortak bir dil kullanarak toplandığımız müddetçe pek çok sorunu aşar ve bugün hayal gibi görünen bazı şeyleri başarabiliriz" dedi. Toplantıda söz alan diğer başkanlar da, oluşan bu birliktelikten duydukları memnuniyeti dile getirerek, OSB'lerinin bölgesel ve genel problemleri ile çözüm önerileri hakkında görüşlerini belirttiler. Toplantı sonunda bu toplantıların iki aylık dönemlerde tekrarlanmasına, Başkanların dışında Bölge Müdürlerinin de bir araya gelmesine, bir sonraki toplantının da Tire OSB'nin ev sahipliğinde yapılmasına karar verildi. Toplantının kapanış konuşmalarını yapan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, İzmir'in yapacak çok işi olduğunu, ancak bu işleri yapacak potansiyel ve gücünün de olduğunu belirterek, birlik ve beraberlik içinde çalışmanın bu hedeflere ulaşmayı kolaylaştıracağını vurguladılar.

Tariş arazisine talep yağıyor



Türkiye'nin en modern ve en prestijli organize sanayi bölgelerinden biri olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) yer almak isteyen, ancak Bölge'de satın alınacak arsa olmadığından dolayı bu imkana kavuşamayan yatırımcıları, Bölge'de 38 sanayi parselinin satışa çıkacağı haberi heyecanlandırdı.

594 parselin bulunduğu İAOSB' de, yeni eklenecek 38 parsel ile toplam parsel sayısı 632'ye ulaşırken, yeni alanlarda yaratılacak iş imkanlarının istihdama büyük katkı sağlaması bekleniyor.

Bölge sınırları içindeki 400 bin 813 metreka-relık Tariş arazisini satın alan İAOSB, arsaların tahsisinin yapılması ve üretimin bir an evvel başlaması için çalışmalarına hız vererek, arsaların imar planını hazırlayarak, yetkili mercilerin onayını aldı.

Bölge ihtiyaçları dikkate alınarak bir alışveriş merkezinin de inşa edileceği bu alanda, 38 sanayi parseli için yer ayrıldı. İmar planına uygun olarak altyapı projelerinin hazırlık çalışmalarını

yürüten İAOSB'ye, burada yer sahibi olmak isteyen kurum ve kuruluşlardan çok sayıda talep gelmeye başladı.

Önümüzdeki günlerde ihale ile satışa çıkacak arsaların tahsisıyla, Türkiye'nin en modern ve altyapısı en gelişmiş OSB'leri arasında yer alan İAOSB'nin hali hazırda üretim yapan 594 sanayi parseline yenileri eklenmiş olacak.

150 milyonluk sanayi yatırımı

İAOSB Yönetim Kurulu, 26 Temmuz 2011 tarihinde gerçekleştirdiği Genel Kurul ile Bölge katılımcılarından Tariş arazisinin alınması konusunda yetki alarak gerekli çalışmalara başlamıştı.

Bölge sınırları içinde yer alan tasfiye halindeki Tariş İplik A.Ş.'ye ait arsada yapılacak 38 fabrikanın inşaatı ile fabrikaların makine teçhizat yatırımlarının tutarının 150 milyon TL'yi bulacağı tahmin ediliyor.

Tariş arsası üzerine yapılacak bu yatırımlar gerek üretim gerekse istihdam açısından İzmir ve Türkiye için büyük önem taşıyor.



İAOSB ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi teknoparkı anlattı



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi, İzmir'in Kuzey Bölgesinde Teknoloji Geliştirme Bölgesi kurulması konusunda yürütülen ortak çalışmaları aktarmak amacıyla Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na bir ziyaret gerçekleştirdi.

Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoglu ile yapılan görüşmede, İzmir sanayisi, Ar-Ge ve Teknoloji konusundaki temel göstergeler, rekabet gücü yaratacak ve İzmir'in ekonomik gelişimini destekleyici sektörler, Üniversite, Sanayi ve kamu işbirliği konusunda yapılan çalışmalar konusunda bilgiler aktarıldı.

İzmir Katip Çelebi Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Galip Akhan, Mühendislik ve Mimarlık Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Salih Okur, Yard. Doç. Dr. Yakup Egercioğlu ve İAOSB Proje ve İş Geliştirme Müdürü Ayşe Yeniocak'ın katıldığı toplantıda, Üniversite ile İAOSB'ye komşu bir alanda kurulması planlanan Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nin konumundan kaynaklanan avantajlar aktarıldı. Prof. Dr. Galip Akhan, üniversite kampüs alanının İAOSB ile komşu olmasının önemine değinerek, Teknopark olmadan üniversitenin Ar-Ge yapmasının mümkün olmadığını, bu amaçla İAOSB ile bir Danışma Kurulu oluşturarak çalışmalara başlandığını aktardı.

Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoglu "Üniversitelerde önemli olan kurulacak olan bölümlerin adı değil, kaliteli hocalar bulmak ve kaliteli eğitim vermek. Üniversiteler için sanayi ile birlikte çalışmak çok önemli. Bundan sonra Türkiye'de bilim ve teknoloji önem kazanacak. Bu konuda yeter ki bir şeyler yapın, Bakanlık olarak bizi yanınızda bulacaksınız." diye konuştu.

İAOSB olarak sanayicilerin üniversite ile iş-

birliği yapabilmesi, Ar-Ge faaliyetleri konusunda devlet kurumları tarafından verilen desteklerden faydalanabilmesi için yürütülen bilgilendirme ve farkındalık çalışmaları konusunda bilgi veren İAOSB Proje ve İş Geliştirme Müdürü Ayşe Yeniocak, Bölge'nin ileri teknolojiye dayalı üretim yapabilecek sanayiciler açısından potansiyelinin yüksek olduğunu belirtti.

Teknoloji Geliştirme Bölgeleri, Ar-Ge destekleri, Teknogirişim sermayesi gibi Bakanlığın Ar-Ge ve Teknoloji konusundaki çalışmalarının yürütüldüğü, Bilim ve Teknoloji Genel Müdürlüğü'nün de katıldığı görüşmede sanayinin yüksek katma değerli ürün üretebilmesinin ana hedef olduğu belirtildi.

Teknoloji Geliştirme Bölgesi kurulması konusunda İAOSB ve İzmir Katip Çelebi Üniversitesi'nin aktardığı gelişmeleri ilgiyle dinleyen Genel Müdür Ziya Karabulut şunları kaydetti: "Bu yeni dönemde yüksek teknolojiye çok önem veriyoruz. Dolayısıyla doğru yoldasınız. Yeni açıklanacak teşvik yasasında da bu görülecek. Teknoloji üretecek yeni girişimciler ve sanayiciler yaratmak istiyoruz. Hükümetimiz Teknokent'lere çok önem veriyor. Sanayicimizin Teknokent'e taşınması ile teknolojinin de sanayiye taşınmasını istiyoruz. Üniversiteler sadece Ar-Ge çalışmalarının yapıldığı yerler olmayacak, Ar-Ge çalışmalarının sonucunun seri üretime dönüşmesi için rol alacak. Teknoparklar teknoloji transfer hizmeti yapacaklar. Teknopark konusu Kuzey İzmir için çok önemli. Tam da istediğimiz bir mentaliteye sahip Teknoloji Geliştirme Bölgesi kuruluşu görüyoruz sizde. Kısa vadeli konjonktürel bir yaklaşımla değil stratejik düşünerek yaklaşmak gerek."



Şirketinizi geleceğe taşıyacak elemanlar alın

Günümüzde insan kaynakları departmanı yöneticilerinin en fazla önem vermeleri gereken konu 'stratejik ortaklık'tır. İşletmenin ana stratejisi hakkında bilgi sahibi olmak başarı için son derece önemlidir.

Ege Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi öğretim üyelerinden Yrd. Doç. Dr. Tamer Keçecioğlu, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi katılımcı ve çalışanlarına "Yetkinlik Temelli İşe Alım" konusunda seminer verdi. İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ve Yönetim Kurulu'nun onayı ile düzenlenen toplantıda, Keçecioğlu katılımcılara; "İşe alımın insan kaynakları açısından önemi", "Yetkinlik kavramı ve önemi", "Yetkinlik içeriği", "İşe alımda yetkinliği temel alan sorular" konularında önemli bilgiler aktardı.

Yazdığı makaleler ve 10'a yakın kitabıyla özellikle İnsan Kaynakları Yönetimi, Stratejik Yönetim, Örgütsel Davranış, Takım Yönetimi ve Örgüt Kültürü konularında şirketlerin vizyonlarını genişletmek üzere eğitimler veren ve kendi alanında en uzman akademisyenlerden biri olan Yrd. Doç. Dr. Tamer Keçecioğlu, bu kez bilgi ve birikimlerini İAOSB katılımcı ve çalışanlarıyla paylaştı. Günümüzde İnsan Kaynakları departmanı yöneticilerinin en fazla önem vermeleri gereken konunun "stratejik ortaklık" olduğunu vurgulayan Yrd. Doç. Dr. Keçecioğlu, işletmenin ana stratejisi hakkında bilgi sahibi olmanın önemini anlattı. İnsan kaynakları uygulamalarında sistemlerin birbiri içine geçmiş karmaşık sistemler olduğunu ifade eden Yrd. Doç. Dr. Keçecioğlu, 'pozisyon aç - pozisyon kapa' kavra-

mının sadece Türkiye'de olduğunu, yurtdışında ise, kabiliyet havuzu denilen sistem ile geleceğin liderlerinin yetiştirildiğini ifade etti. Türkiye'de sadece uluslararası şirketlerde bu yapılanmanın olduğunu söyleyen Yrd. Doç. Dr. Keçecioğlu şunları kaydetti:

"Yabancı şirketlerin işe alımda çok değerli bir havuzlama sistemleri var, ana çatı bu. Bu şirketler, liderlik profiline bakarak şirketi geleceğe taşıyabilecek arkadaşlardan ne bekliyorlar, nitelikleri nelerdir onları araştırıyorlar. Liderlik profilinde işletmenin kültürü ve stratejisi belirleyici unsurlardır. Stratejiden saptığınız anda İnsan Kaynakları uygulamaları heder olur. Çünkü işe alacağınız kişi sizin stratejinizi geliştirecek olan insandır. İnsan sermayesinin ana çıkış noktası stratejidir. Strateji belirlendikten sonra işletmenin kritik süreçleri ortaya çıkar."



OSB'DER: Hedef, OSB'leri üretim üssüne dönüştürmek olmalı

Yatırımcı potansiyeli ve gerçekleşme olasılığı iyi araştırılmadan kurulan OSB'lere yapılan kamulaştırma ve altyapı yatırımları boşa gitmektedir. Bu yatırımların en kısa sürede ekonomiye kazandırılması gerekmektedir.

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği, yeni teşvik paketi hazırlanırken dikkate alınması gereken konular için rapor hazırladı. Üç Bakanlığa sunulacak olan raporda, OSB'lerin, sürdürülebilir kalkınmanın ve sanayileşmenin temel dinamiği olduğu belirtildi ve "Teşviğin hedefi, OSB'leri cazibe merkezine dönüştürmek, ithalatı düşürmek olmalıdır. Bunun için OSB'lere pozitif ayrımcılık getirilmelidir" denildi.

Raporun; Ekonomi Bakanlığı, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Maliye Bakanlığı ve Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na sunulduğu-

nu belirten Organize Sanayi Bölgeleri Derneği Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, 31 tanesi ihtisas OSB olmak üzere toplam 264 OSB'den, 149'unda bir veya daha fazla çalışan sanayi tesisi bulunduğunu, ancak işletme aşamasındaki OSB'lerde sanayi parsellerinin önemli kısmında ya tesis olmadığı ya da üretime geçilmediğini ifade etti. Yatırımcı potansiyeli ve gerçekleşme olasılığı

araştırması yapılmadan kurulan OSB'lere yapılan kamulaştırma ve altyapı yatırımlarının boşa gittiğini anlatan Tuncay, en kısa zamanda bu yatırımların ekonomiye kazandırılmasını istedi. Tuncay, yer seçimi kesinleşen, kamulaştırma, planlama ve altyapı inşaatı aşamasında toplam 115 OSB'nin bulunduğu işaret ederek "Tüm OSB'lerin üretime kazandırılması halinde istihdam 2 milyona çıkacaktır" dedi.

Kaynakların verimli ve rasyonel kullanılmasına amacıyla, OSB kuruluşuna ve genişlemeye yönelik taleplerin gerçekçi bir şekilde değerlendirilebilmesinin önem taşıdığına dikkat çekilen raporda, "OSB projelerine yönelik ihtiyaç analizi, maliyet analizi, ekonomik fayda, yatırımcı eğilimleri, hammadde, pazar ve lojistik olanakların araştırılması gibi birçok objektif veriyi içeren bir "OSB Etki Analizi Raporu" hazırlanarak ulaşılan sonuca göre OSB kurulup kurulamayacağına



OSB'lerde yatırım yapacak ve OSB'lere taşınacak işletmeler

1 OSB'lerin yatırım, üretim ve ihracat merkezlerine dönüştürülebilmesi amacıyla, OSB'lerde yapılacak olan yatırımların sektör ve ölçek ayrımı yapılmaksızın 4'üncü bölge devlet yardımlarından faydalandırılması ya-hut OSB'lerde yapılacak yatırımlarda sektör ve ölçek farkı gözetmeksizin bölgelerinde uygulanan veya uygulanacak olan desteklerden, oran (örneğin yüzde 20 fazlası gibi), miktar ve süre yönünden pozitif ayrımcılık sağlanarak uygulanması,

2 İthalat payı yüksek olan ve organize sanayi bölgelerinde üretilen yatırım malı ve ara malı üretiminde gümrük vergisi ve KDV muafiyeti getirilmesi,

3 Mevcut sanayi işletmelerinin/KOBİ'lerin, ölçek büyütürken OSB'lere taşınmaları halinde, sektörel ayrım gözetilmeksizin taşıma desteği verilmesi ve dördüncü bölgede uygulanan yatırım desteklerinden faydalandırılması,

4 OSB'deki bir işletmeye, kendi bölgesi içinde bir işletmeden veya bir başka OSB'deki işletmeden yatırım ve ara malı temin etmesi durumunda KDV muafiyeti uygulanması,

5 5746 sayılı Kanuna göre, Ar-Ge merkezi desteği en az elli tam zaman eşdeğer ar-ge personeli istihdam eden, yeterli ar-ge birikimi ve yeteneği olan birimlere verilmektedir. OSB'ler ve KOBİ'lerin ar-ge merkezi kurmaları halinde, elli tam zamanlı ar-ge personeli istihdamı şartının, başlangıç için beşte biri olarak uygulanabilmesi ve devamında belli periyotlarda artırılmasına yönelik Kanunda düzenleme yapılması,

6 OSB'lerde bedelsiz arsa tahsisinde Devletçe karşılanan oranların çok farklı uygulamasının yarattığı iller arasında yarattığı haksız rekabeti önleyecek şekilde çözüm üretilmesi.

veya genişlemesine karar verilmelidir” denildi.

Yatırım kararlarını ekonomik yönden etkileyen değişkenlerin başında; potansiyel fonlar, üretim biçimi, risk ve belirsizlik, zaman, rakiplerin davranışı, fiyat değişimleri, vergiler, devlet teşvik ve desteklerinin geldiği ifade edilen raporda; mevcut devlet yardımlarının desteklenecek ve teşvik edilecek yatırımın büyüklüğüne, niteliğine veya bölgenin özelliklerine göre belirlendiği, OSB’lerde yapılacak yatırımlar için özel bir teşvik getirilmediği vurgulandı.

Yeni dönem hedefi

Raporda, “Yeni yapılacak teşvik düzenlemelerinin temel hedeflerinden birinin Organize Sanayi Bölgelerine yapılan kamulaştırma ve altyapı yatırımlarının boşa gitmesini önlemek, OSB’leri yatırım cazibe merkezleri haline getirmek, üretim ve ihracat üssüne dönüştürmek olmalıdır. Diğer önemli bir konu, Türkiye ekonomisinin en ciddi problemi olan cari açığıdır. Cari işlemler açığının artmasında, dış ticaret açığındaki artış etkili oluyor. Önümüzdeki dönemde yapılacak teşvik düzenlemelerinin dış ticaret açığını ve ihracatın içindeki ithalat bileşeninin payını azaltmak gibi temel bir hedefi olmalıdır. İthalatta payı yüksek olan yatırım mallarının, ara mallarının ve hammaddelelerin Türkiye’de üretimini artırılabilir destek araçları geliştirilmelidir. Mevcut sanayi tesislerinin OSB’lere taşınması ve yeni yatırımların öncelikle OSB’lerde yapılması için yatırımcıda heyecan uyandıracak bir pozitif ayrımcılık getirilmesi büyük önem taşımaktadır” denildi.

Raporda, özetle şu görüşlere yer verildi:

Mevcut Mali Yüklerin Kaldırılması:

OSB’ler yönünden doğalgaz fiyatı içerisindeki özel tüketim vergisi, elektrik fiyatı içerisindeki yüzde 1 enerji fonu ve yüzde 1 belediye payı ile OSB’lerde sanayi parseli satış bedelleri üzerinden yüzde 1 oranında KOSGEB’e yapılan ödeme sanayicinin üretim ve yatırım maliyetlerinin yükselmesine yol açmakta, dolayısıyla bu kesintinin kaldırılması.

Vergisel Sorunlar: Maliye Bakanlığı, 2007 yılında çıkarmış olduğu, 1 seri no’lu Kurumlar Vergisi Genel Tebliği ile organize sanayi bölgelerinin ve küçük sanayi sitelerinin, iktisadi işletmelerinin bulunması halinde, bu iktisadi işletmelerin kurumlar vergisi mükellefi olduklarını düzenlemiştir. Bu yaklaşım ile OSB’lerin, 4562 sayılı Kanununa göre kurulmuş, kamusal nitelikte görev ve yetkilerle donatılmış ve bu nedenle, her türlü vergi, resim ve harçtan muafiyet verilmiş olduğu görmezden gelinmiştir. OSB’ler ticari kuruluşlar değildir. Bölge içinde elde edilen faaliyet gelirleri, bölge için ve bölge sanayicisi için kullanılmakta, böylece sanayicinin mali yükümlülükleri azaltılmaktadır. Söz konusu sorunun çözümü amacı ile 1No’lu Kurumlar Vergisi Tebliği’nin 4’üncü maddesinin 16’ncı fıkrasının 2’nci bendinin yürürlükten kaldırılması gerekir. Bizim önerimiz, “OSB’lerinin altyapı yatırımlarında, arıtma, Ar-Ge ve inovasyon merkezi, test ve belgelendirme merkezi yatırımlarında ayrı ve özel bir teşvik uygulaması getirilmesinin, yahut OSB yatırımlarının dördüncü bölge devlet yardımlarından yararlandırılması” şeklindedir.

İAOSB firmaları ödülleri Bakan Çağlayan’dan aldılar

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nde birbirinden güzel işlere imza atan 14 Bölge firması, Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) tarafından başarılı sanayicilere verilen ödüllere layık görüldü.

En Yüksek İhracat, En Yüksek Üretim, En Yüksek Yatırım, En Yüksek Vergi, En Fazla İstihdam ve Başarılı Marka dallarında ödül kazanan İAOSB firmalarına plaketlerini Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan verdi.

EBSO üyesi başarılı sanayiciler, Kaya Termal Otel’de düzenlenen törende ödülleri aldılar. 2010 yılında başarı gösteren 80 sanayiciye toplam 99 ödül verilirken, İAOSB’de üretim yapan 14 firma, toplam 19 plakette Bölge’ye döndü.

‘En Yüksek İhracatı Yapan Firmalar’

dalında CMS Jant ve Makine; ‘En Yüksek Üretimi Gerçekleştiren Firmalar’ dalında Kroma Baskı Öncesi Hazırlık ve Tümel Elektronik; ‘En Yüksek Yatırımı Yapan Firmalar’ dalında Korsini-Saf Ambalaj, Cemdağ Aydınlatma ve Seçsan Gıda; ‘En Yüksek İhracat Yapan Firmalar’ dalında Maseksport Gıda ve Korsini-Saf Ambalaj; ‘En Yüksek Vergi Ödeyen Firmalar’ dalında Kastaş Kauçuk, Terbay İnşaat ve Enternasyonel Gravür; ‘En Fazla İstihdam Sağlayan Firma’ alanında Terbay İnşaat, Kastaş Kauçuk, Seçsan Gıda ve Havatek Makine; ‘Başarılı ARGE Çalışmaları’ dalında ZF Lemförder; ‘Başarılı Marka Ödülleri’ dalında ise Abaloğlu Yem, BSS Boray İnşaat ve CMS Jant Sanayi ödüle layık görüldüler.

Ticaret Kanunu çıkarılmadan önce KOBİ etki analizi yapılmalıydı

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, bir yandan yatırım ortamı iyileştirilip mali yükler azaltılırken bir yandan da KOBİ'lere yeni külfetler getirildiğini belirtti. "TTK çıkarılmadan önce KOBİ'lere etkisi konusunda analiz yapılmalıydı" diyen Tuncay, şirket bilgilerinin internet sitesinde açıklanmasına ilişkin zorunluluğun Türkiye'de büyük kısmı aile şirketi olan KOBİ'lerde büyük sorunlara yol açabileceğini ifade etti.

Bu yıl temmuz ayında yürürlüğe girecek Türk Ticaret Kanunu ile bir değerlendirme yapan Tuncay, ülkemizdeki işletmelerin yaklaşık yüzde 99'unu ve istihdamın yaklaşık üçte ikisini oluşturan KOBİ'lerin ekonomik ve sosyal yönden Türkiye'nin lokomotifi olduğunu belirtti. Tuncay, AB Müktesebatı'nın 20. Faslı'nın İşletme ve

Sanayi politikalarına ayrıldığını, Türk Ticaret Kanunu'nun da bu faslın yükümlülüklerini yerine getirmek için çıkarıldığını belirtti.

Çeşitli toplantı ve sunumlarda Kanunun temel amacının işletmeleri güçlendirmek ve dünya ile rekabete hazır hale getirmek olduğuna özel vurgu yapıldığını ifade eden Tuncay, Kanunun işletmelere getirdiği yükler ve maliyetler konusuna hiç değinilmediğini anlattı. Bunlardan ilkinin şirketlerin denetimi ve muhasebe standartları olduğunu, düzenleme gereği her şirketin bağımsız denetçi ve işlem denetçisi tayin edeceğini belirten Tuncay, denetimin işletmelere yeni mali yükler getireceğini söyledi.

Kanunda, sektör ve büyüklüklerine bakılmaksızın tüm işletmelere, Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (UFRS'ye) ile uyumlu olarak hazırlanacak Türkiye Muhasebe Standartları'na uygun şekilde defter tutma ve finansal rapor hazırlama yükümlülüğünün getirildiğini belirten Tuncay, bu düzenleme ile işletmelerin rekabete açık ve krizlere dayanaklı hale geleceğinin ifade edildiğini fakat raporlamanın KOBİ'lere getireceği mali külfetin gözardı edildiğini anlattı. Tuncay, "AB'ye üye ülkelerde de, ölçek farkı gözetilmeksizin Uluslararası Finansal Raporlama Standartları bütün işletmelere uygulanmakta mıdır? İşlem denetçisi, bağımsız denetçi, muhasebe kayıtları için muhasebeci veya mali müşavir yahut yeminli mali müşavir. Bütün bunları KOBİ'lere maliyeti nedir? KOBİ'lerin rekabet yetenekleri bu mevzuat uyumundan nasıl etkilenecek olumlu mu? Olumsuz mu? Bu ortaya konmamış, bir KOBİ etki analizi yapılmamıştır. Eğer olumsuz etkilenecek ise ya muafiyet sağlanmalı ya da KOBİ'lerin rekabet yeteneklerini geliştirici tedbirlere başvurulacağı kabul edilmelidir" dedi.

Kanuna göre, işletmelere internet sitesi açma ve bu sitede çok özel ve ticari sır niteliğinde birçok bilginin de paylaşılmasının istendiğini, buna uymayanlara hem hapis hem adli para cezası verilmesinin öngörüldüğünü belirten Tuncay, kabahat niteliğindeki bir fiilin suç sayılması ve adli yaptırıma bağlanmasının çağdaş ceza hukukuna da aykırı olduğunu söyledi.

İnternet sitesinde açıklanması istenen bilgilerin bir kısmının ticari sır niteliğinde olduğu ve bir kısmının da vergi mahremiyeti ile çelişki oluşturduğunun uzmanlar tarafından dile getirildiğini ifade eden Tuncay, "Bir şirketin, yönetim kurulu başkan ve üyeleri ile yöneticilerine





yaptığı ödemelerin, herkes tarafından bilinmesi, bazı sakıncalar yaratabilir. Aynı şekilde şirketin finansal tabloları, özel amaçlarla çıkarılan bilançoları ve diğer finansal tabloları, bunların dip notlarının açıklanması, rakip şirkete ait özel ve sır niteliğindeki bilgilerin verilmesi sonucunu da doğurur. Bu hüküm borsada işlem gören halka açık şirketler için getirilmiş olmalıydı. Tüm şirketleri kapsaması isabetli olmamıştır. Türkiye'deki şirketlerin çok büyük bir kısmı aile şirketi olduğu için, herkes tarafından bilinmesi sorunlar yaratabilir. Bu nedenle, Yeni Türk Ticaret Kanunu'nda yer alan "internet sitesi" ile ilgili düzenleme gözden geçirilmelidir. İnternet sitesi yapım maliyeti çok önemli olmayabilir, ancak bu istenin ve sitede yer alması gereken içeriğin, bilgin ve verinin güvenliğinin sağlanması sürekli bir hizmet satın alınmasını gerektiriyor. Sanırım bu konuda hizmet sunacak bilişim firmalarına, yeni bir hizmet sunma olanağı getirilmiştir" diye konuştu.

Bir yandan yatırım ortamı iyileştirilip işletmeler üzerindeki mali ve idari külfetlerin minimum düzeye indirilmesi, idari ve hukuki süreçlerin basitleştirilmesi konusunda çalışmalar yapılırken diğer yandan yeni Türk Ticaret Kanunu'nun işletmelere getireceği yükün analiz edilmemiş olmasını en büyük eksiklik olarak gördüklerini ifade eden OSBDER Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, bir diğer önemli konunun da işletmeler ile işletmeler, işletmeler ile kamu kurumları arasındaki mal ve hizmet tedarikinden doğan vadesi geçmiş para borçlarında ödeme olduğunu söyledi.

Yeni TTK ile özellikle ticari mal ve hizmet tedarikinde geç ödemelerin işletmeler üzerinde yarattığı finansman baskısını yok etmek ve bu alanda mevzuatı AB Müktesebatı'na uyumlaştırmak amacıyla 2000/35/EC ve 2011/7/EU sayılı AB Yönergesi'nde yer alan bazı hükümler Kanu-

na eklenirken bazılarının kanun dışında bırakıldığını belirten Tuncay, AB Yönergesinin temel hedefinin mal ve hizmet tedarikinde genellikle tedarik eden konumunda olan ve müzakere aşamasında sözleşmenin zayıf tarafını oluşturan KOBİ'leri büyük işletmelerin dayattığı sözleşme şartlarına karşı korumak olduğunu anımsattı. Tuncay, şu görüşlere yer verdi:

"AB Yönergesinin uyumlaştırılması amacıyla getirilen, 1530 maddenin gerekçesinde "(...) Yönergenin (2011/7/EU) kamu kurumlarının ödemeleriyle(...) ilgili düzenlemeleri"nin metne yansıtılmadığı açıkça belirtilmiştir. Hukukumuzda idarenin mal ve hizmet alımı sözleşmeleri, idarenin özel hukuk sözleşmeleri olarak adlandırılmakta olup, çıkan uyuşmazlıklarda özel hukuk hükümlerine göre çözülmektedir. Bu sebeple idarenin özel hukuk sözleşmelerinin kapsam dışında bırakılması, alacağına zamanında kavuşamayıp mali sıkıntıya giren işletmeleri korumaktan çok geç ödeyen kamu kurumlarını korur niteliktedir. Yine 1530 uncu maddenin son fıkrasında, Yönerge'ye uygun olarak her bir taksit tutarının ödenmeyen kısmının maddede düzenlenen temerrüt faizine tabi olacağı, ancak alacaklının KOBİ, borçlunun büyük ölçekli işletme olduğu hallerde taksitli ödemeyi öngören sözleşme hükümlerinin geçersiz kabul edileceği belirtilmiştir. Söz konusu hüküm, KOBİ'lerden taksitle mal ve hizmet tedarik edemeyecek olan büyük işletmeleri ihtiyaçlarını diğer işletmelerden karşılamaya itebilecektir. Bu açılarından da düzenlemenin gözden geçirilmesi ve Yönerge'ye uygun hale getirilmesi daha uygun olacaktır.

Tuncay, ayrıca, bunların ilk anda görülebilen olumsuzluklar olduğunu, yeni TTK'nın KOBİ'ler yönünden ayrıntılı bir incelemeye tabi tutulması ve kamu oyuyla paylaşılması gerekliliğini ve bunun da meslek kuruluşları yönünden bir görev olduğunu dile getirdi.



PLASTECH 2012'de geri sayım başladı...

Türkiye'nin plastik ihracatının yüzde 25'ini tek başına gerçekleştiren İzmir, ekonomik krizin etkisiyle beklenen büyüme rakamlarını yakalayamayan sektörün yıldızını parlatmakta ve 'plastığın kalbi' olmakta kararlı...

Mersin ve Gaziantep'te son dönemlerde hızla gelişen sektörün İzmir'in tacını elinden almak üzere olduğunu belirten sektör temsilcileri, 2012 yılında yapılacak olan Plastech- Plastik ve Ambalaj Teknolojileri Fuarı'nın plastiğe can suyu olacağını ifade ediyorlar.

Bölgede daha güçlü ve etkin bir plastik sektörü yaratmayı amaçlayan 'Plastech- Plastik ve Ambalaj Teknolojileri Fuarı', sektör oyuncularından tam puan alırken, fuarın uluslararası tanınırlığa ulaşması hedefleniyor.

Plastik sektörüne doping etkisi yaratması amaçlanan Plastech Fuarı, İzmir Fuarcılık Hizmetleri Kültür ve Sanat İşleri A.Ş. (İZFAŞ) ve Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği (Ege Plasder) işbirliği ile 10-13 Mayıs 2012 tarihleri arasında Kültürpark Fuar Alanı'nda gerçekleştirilecek.

Konuyla ilgili olarak Atatürk Organize Haber Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Egeplasder Başkanı Erol Paksu, Plastech Fuarı'nın sektör oyuncularını bir araya getiren uluslararası ölçekte bir fuar olacağına inandıklarını söyledi.

Geçmiş yıllarda İzmir'de gerçekleştirilen plastik fuarının istenilen seviyeye ulaşamadığını ifade eden Paksu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Geçmiş yıllarda İzmir'de gerçekleştirilen plastik fuarı arzu edilen başarı seviyesine ulaşamayarak sona erdi. Farklı ölçeklerde çok sayıda firmanın faaliyet gösterdiği ve Petkim gibi önemli bir tesisin bulunduğu İzmir'de yeni bir ulusla-

rarası plastik sektör fuarının açılması ihtiyacı doğdu. Bu ihtiyacı fark eden derneğimiz, İZFAŞ işbirliği ile "Plastech Fuarı'nı gerçekleştirmek için çalışmalar başladı. Plastik alanında gelişen teknolojileri takip etmek ve bu bilgileri paylaşmak üzere yapılacak olan fuar, plastik sektörünü bir araya getirecek ve uluslararası niteliğe sahip olacaktır. Bölgemizde daha güçlü, daha etkin ve katılımcı bir plastik sektörü yaratarak, faaliyet gösteren plastik işletmelerinin sektördeki pazar payında artış sağlamak amacıyla başlatılan bu fuarın, İzmir'imiz ve sektörümüz için verimli ve hayırlı olmasını dileriz. Hedefimiz plastik işletmelerinin katılımı ve desteği ile etkin ve yoğun ticari bağlantıların kurulabileceği

bir ortam, uluslararası tanınırlığa sahip bir fuar gerçekleştirmektir."

İzmir'in payını arttırmayı hedefliyorlar

Türkiye'nin genç ve hızlı gelişen sektörlerinden biri olan plastik sektöründe, yüzde 90'ı KOBİ olmak üzere toplam 6 bin civarında firmanın faaliyet gösterdiğini açıklayan Paksu, Plastech Fuarı'nın İzmir'in plastik sektöründe öncü kent haline gelmesine katkı sağlayacağını söyledi.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun verilerine göre 2010 yılında Türkiye'nin plastik hammadde ihracatının 63 bin 441 ton, plastik mamul ihracatının 1,07 milyon ton olarak gerçekleştirildiğini hatırlatan Paksu, sektörün 2009 yılına kıyasla ton bazında yüzde 16 oranında ihracat artışı yaşadığını kaydetti. Toplam 3,7 milyar dolarlık plastik hammadde ve mamul ürün ihracatının yüzde 25'inin İzmir'den yapıldığına dikkat çeken Paksu, Plastech Fuarı'ı ve sektöre yönelik diğer projelerle bu oranın artırılmasını hedeflediklerini bildirdi.





Krizden etkilenen sektör, 2010'da yükselişe geçti

Türkiye'nin en genç ve hızlı gelişen sektörlerinden birisi olan plastik sektörünün ekonomik krize bağlı olarak 2008-2009 yıllarında düşüş kaydettiğini hatırlatan Paksu, 2010 yılında plastikte yeniden yükselişe geçildiğini söyledi. Son yıllarda sektörde yaşanan iniş-çıkışları değerlendiren Paksu, konuyla ilgili şunları söyledi:

"2008-2009 yıllarında küresel ekonomik krize bağlı olarak gerileme kaydeden plastik sektöründe; hammadde, enerji gibi üretim girdi fiyatları artarken ürün satış fiyatları artmamış, kar marjları düşmüş, dünya ile rekabetimiz de zorlaşmıştır. Ayrıca global kriz nedeniyle tüm sektörlerde aynı oranda düzelme olmadığından, plastik sektöründe meydana gelen üretim artışına paralel oranda ödeme geri dönüşü olmamış, bu durum pek çok işletmemizde finansal sıkıntıya sebebiyet vermiştir. Son istatistikî verilere göre sektör toparlanarak, 2010 yılında plastik sektörünün toplam mamul üretim kapasitesini 6,1 milyon tona çıkarmış, 2009 yılına kıyasla yüzde 17,8 oranında artmış, AB ülkeleri içinde proses kapasitesi ile dördüncü sırasını korumuştur. 2010 yılında yüzde 18'lik büyüme gösteren plastik sektörünün, 2011 yılında geçmiş yıllardaki ortalama büyüme hızı olan yüzde 15 oranında

büyüdüğü tahmin edilmektedir. Sektörde halen 200 binden fazla kişi çalışmakta olup, her yıl 20 bin yeni kişiye istihdam sağlanmaktadır. Sektörde ancak krize karşı hızlı çözümler üretebilen ve ihracat pazarlarını çeşitlendiren firmalar rekabet güçlerini koruyabilmektedirler. Bunun yanında sektörün istikrarlı bir şekilde büyümesi tabii ki hükümetlerin etkin yürüteceği sanayi üretimini destekleyen makro ekonomi politikalarına, plastik hammadde açığının kapatılması amacıyla yeni petrokimya tesislerine yatırım yapılmasına da bağlıdır."

"Potansiyelimizi daha verimli değerlendireceğiz"



İzmir Ticaret Odası Plastik Meslek Komitesi Başkanı ve Plastech Fuarı Düzenleme Komitesi Üyesi Müjdat Alkan da, düzenlenecek olan fuarın sektöre canlılık getireceğini söyledi. İzmir'de plastik sektörünün gelişimine yönelik yapılacak olan fuarın, ulusal uluslararası alanda etkinlik kazanacağına inandıklarını vurgulayan Alkan, "Plastech Fuarı'nın gerek üretim gerekse satış ve ihracat rakamlarıyla İzmir'de ve Ege Bölgesi'nde önemli bir yer tutan plastik ve ambalaj sektörünü, ulusal ve uluslararası alanda etkin katılımlı ve yoğun ziyaretçi kitlesiyle başarıyla bir araya getireceğine ve temsil edeceğine inanıyoruz" diye konuştu.

Ambalaj, plastik, kauçuk-polyester, PVC kapı, pencere profilleri, boru üretim teknolojileri ve aksesuarları ile geri dönüşüm sistemleri ürün gruplarının fuarda yer alacağını bildiren Alkan, yapılacak çalışmaların, 'plastığın kalbi' olarak nitelendirilen İzmir'in mevcut potansiyelini daha da geliştireceğini belirterek şunları kaydetti:

"Dört ay sonra düzenlenecek olan fuar için İzmir'deki birçok sektör temsilcisi gönüllü olarak çalışmaktadır. İZFAŞ, önemli bir sanayi koluna yönelik düzenlediği bu fuara çok önem vererek, bütün gücünü ve imkanlarını fuarın kusursuz gerçekleştirilmesi için kullanıyor. Yurtdışından gelen yabancı alım heyetleri İZFAŞ tarafından misafir edilecek. Bu fuara katılacak olan İzmir Ticaret Odası üyeleri, odanın fuar teşviklerinden faydalanabilecekler. Fuarla çeşitli illerimizden uçaklarla ve otobüslerle ziyaretçi katılımı sağlanacaktır. İZFAŞ tarafından düzenlenecek fuara İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Ege Bölgesi Sanayi Odası Başkanı Ender Yorgancılar ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Meslek Komitelerinden arkadaşlarımız, Ege Plasder Başkanımız Erol Paksu ile Yönetim Kurulu Üyeleri hep birlikte yoğun çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın da fuara destek vereceğini bildirmesi bize büyük güç verdi. Plastik ve ambalaj sektörüne yönelik çalışan tüm sanayicilerimizin, sektörün buluşma ve kaynaşma noktası olacağına inandığımız Plastech Fuarı'na katılımlarını bekliyoruz."

Plastik gitti Mersin'e, İzmir döndü tersine

Açılacak olan 'Plastech- Plastik ve Ambalaj Teknolojileri Fuarı'nın sektöre kazanımları konusunda sektör temsilcileri ile aynı görüşü paylaşan Tekor Plastik Firması'nın sahibi Kozan Selçuk Erkan da sektörün gelişimine yönelik çalışmaların artırılması gerektiğini vurguladı. Plastech fuarı ile kapasitesini kullanmadığını iddia ettiği İzmir'in, kendini gösterme şansını yakalayabileceğini dile getiren Erkan, Plastech Fuarı'nda düzenlenecek olan panellerin ve sektörel bilgilerin verildiği seminerlerin, katılımcılara büyük katkı

sağlayacağına inandığını söyledi.

Gaziantep ve Mersin'in Türkiye plastik ihracatının yüzde 25'ini tek başına karşılayan, 'plastığın kalbi' olarak nitelendirilen İzmir'e, son dönemlerde rakip olma yolunda ilerlediğini ifade eden Erkan, "Yurtdışından Mersin'e gelen plastik hammaddeyle; Gaziantep, Adana ve Mersin'de sektörün daha hızlı bir ivme ile büyüdüğü görülüyor. İzmir'de gerileme yaşanmasa da büyüme hızı diğer illerde daha fazla diyebiliriz. Bahsi geçen şehirlerde plastik sektörü İzmir'deki gibi çevresel şartlara bağlı kalmadan, merdiven-altı üretimlerle çok daha hızlı ve kolay bir biçimde büyüyor, dolayısıyla ithal hammadde ile İzmir'le rekabet edebilir duruma geliyorlar. İzmir, plastığın kalbi olma yolunda ilerlese de bu olması gerektiği hızda olmuyor" diye konuştu.

Geri dönüşüm cari açığa katkı sağlar

Türkiye'de plastik sektörüne olan bakış açısının yanlış olduğunu ifade eden Erkan, geri dönüşümle birleştirilmesiyle gelecekte sektörün yıldızının çok parlayabileceğini söyledi. Plastik konusunda yapılacak bilinçlendirme çalışmaları ile sağlanacak geri dönüşümün ülke kalkınmasında ciddi rol oynayacağını altını çizen Erkan, geri dönüşümle birlikte bilgisayar ekranından sandalyeye kadar çeşitli ürünlerin yaratılabileceğini vurguladı. Plastığın sanılanın aksine çevre dostu bir sektör olduğunun altını çizen Erkan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Plastik, işgücü ve istihdamın yoğun olduğu bir sektör. Avrupa'da üretimden kaçış sebebiyle Türkiye'de geleceği çok parlak görülüyor. Plastikte eğer geri dönüşüm sistemi iyi oturursa, o zaman hammadde konusunda da hem dışa bağımlılık azalır hem de verimlilik artar. Dolayısıyla girdi maliyetleri de düşer. Bu konuda halkı bilgilendirmek üzere yapılan çalışmaların artırılması gerekmektedir. Çevreye atılan poşetlerin tamamı toplanabilse, hiçbir şekilde doğaya zarar vermeden geri dönüşüme çevirerek yeni plastik malzemeler üretebilirsiniz. Ulusal anlamda çalışmalar yapılırsa, halkın bilinçlenip geri dönüşüm konusunda hassas davranmasıyla elde edilecek kazanımların cari açığa bile faydası olur."





PLASTECH

PLASTİK, AMBALAJ VE TEKNOLOJİLERİ FUARI

10-13 MAYIS 2012

*İzmir Uluslararası Fuar Alanı - Kültürpark - **İZMİR***

EGE PLASDER
Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği



İZFAS
İZMİR FUARI • İZMİR FAIR



İZMİR BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

www.izmirfair.com.tr • plastech@izmirfair.com.tr



Dr. Erkan SERÇE



Geçen yazılarımızdan birinde, 2. Dünya Savaşı sonrasında İzmir’de sanayinin gelişimine değinmiş, özellikle 1950’lerde dış yardımlarla bazı sanayi tesislerinin bölgeye kazandırıldığını aktarmıştık. 1950-1960 döneminde altyapı tesislerinin kurulmasıyla İzmir, İstanbul’dan sonra Türkiye’nin en büyük sanayi merkezi haline gelmişti. Bu devrede sırasıyla Çimentaş, dokuma sektöründe Taç Sanayi (1952), Sümerbank Basma Sanayi Müessesesi (1952), Boya Sanayiinde DYO (1953), Bayraklı Boya (1957) fabrikaları, beton direk imali ile iştigal eden Betontaş (1955), ülkenin en büyük haddehanelerinden biri olan Metaş (1956) ve transformatör imal eden Etitaş (1957) fabrikaları kurulmuş, bunların yanında orman ürünleri işleme, kâğıt ve matbaacılık konularında önemli gelişmeler kaydedilmiş, bu arada Alaybey Tersanesi de (1952) faaliyete geçmişti.

1960’dan sonra yabancı sermaye katılımlı bü-

yük yatırımlar devam etmiştir. Otomotiv sanayiinde BMC (1964), içki sanayiinde Tuborg ve Ege Biracılık (1967), Batı Anadolu Çimento Fabrikası (1966) ve Viking Kâğıt Fabrikası (1969) tesislerinin kuruluşları bu dönemde gerçekleştirilmiştir. Böylece İzmir ve çevresinde; başta pamuklu ve yünlü dokuma sanayii olmak üzere zeytinyağı, bitkisel yağlar, gıda, inşaat malzemesi sanayi kollarının ağırlık kazandığı bir sanayileşme ortaya çıkmıştı. Bu arada İzmir Belediyesi tarafından kurulan iki çöp fabrikasından özellikle belirtmek gerekir.

Türkiye’nin ilk çöp fabrikası olan İzmir Çöp Fabrikası biri Halkapınar’da ve diğeri Çiğli’de olmak üzere 1967’de bir Danimarka-Kopenhag şirketine ihale edilmişti. Tesisatına İzmir’de mevcut başka firmaların da katılımıyla 27 Haziran 1969’da işletmeye açılan çöp fabrikaları, makine tesis bedelleriyle birlikte 3,5 milyon liraya mal olmuştu. Bu fabrikalarda çöpler, organik gübre haline getirildikten sonra meyve bahçeleri, zeytinlikler ve bağlarda kullanılmakta, teneke ve demir parçaları paketlenerek, hurda olarak kıymetlendirilmekteydi. Fabrikalardan her biri 8 işçi ile günde 2 vardiya olarak 16 saat çalışmakta ve 150 ton çöpü el değmeden işleyerek 1000 ton gübre, 3 ile 6 ton arasında hurda demir haline getirmekteydi.

Bunların dışında, 1970’lere girilirken İzmir metal, kimya, motor, makine, madeni eşya, taşıt, ziraat aletleri, elektrik makine ve onarımı ile oto yan sanayilerinde önemli atılımlar kaydetmişti. Aliağa rafinerisi ve petrokimya tesisleri, Elba Alüminyum Radyatör Fabrikası, oto yan sanayi dalında faaliyet gösteren Dizel-San ve Om-Sa akla gelen ilk örnek tesislerdir. 1971 yılında sanayi





alanında faaliyet gösteren firma sayısındaki artış, 1969 yılına oranla yüzde 14,6 artış göstermişti.

Şirket sayısındaki bu oransal artışa rağmen, mevcut şirketlerin büyük çoğunluğunun küçük ölçekli işletme olma özelliği devam ediyordu. İzmir ili sınırları dâhilinde bulunan toplam 1402 sanayi işletmesinin yüzde 51,9'u 5 ila 9 işçi çalıştıran kapasiteye sahipti. Yüzde 17,2'si 10 ila 19, yüzde 17,6'sı 20 ila 49, yüzde 0,8'i 500 - 999 ve sadece yüzde 0,5'i 1000 üzerinde işçi çalıştırıyordu. Sermayesi 25 milyon lirayı geçen işletme sayısının oranı da yüzde 1,9'la sınırlıydı. İşletmelerin çoğu (yüzde 41,8'i) 100.000 - 500.000 lira sermayeye sahipti. Tüm bu veriler Türkiye'nin ikinci büyük sanayi merkezi konumunda bulunan İzmir'de bile işletmelerin genellikle küçük ve orta büyüklükte firmalardan oluştuğunu açıkça göstermektedir.

Yine İzmir ili sınırları içinde kurulu sanayi işletmelerinde istihdam edilen personel sayısı 1971 yılı sonu itibarıyla 54.691 idi. İstihdamın büyük çoğunluğu (49.447) imalat sanayiinde, diğer kısmı (5.244) ise imalat dışı sanayi ile maden istihraç sanayiinde yaratılmıştı. İzmir imalat sanayiinde en büyük istihdam genellikle tüketim malı üreten gıda ve dokuma sanayiinde bulunuyordu. 1970'lerin başlarında İzmir ili imalat sanayiinin toplam çevirici güç kapasitesi



169.601 BG'ne ulaşmıştı.

Peki aynı dönemde İzmir imalat sanayi üretiminin Türkiye geneli içindeki payı neydi? İzmir'in Türkiye imalat sanayi içindeki payı yüzde 6,4 civarındaydı. Bu oran tüketim malı üreten sanayilerde yüzde 9,1'e ulaşmakta, ara malı ve yatırım malı üreten sanayilerde ise ancak yüzde 3,7'yi bulabilmekteydi. Sektörler açısından ağırlık yüzde 32,6 ile tütün sanayiinde görülmekteydi. Bunu

sırasıyla içki (% 10,7), basım (% 8,9), dokuma ve giyim (% 7,8) ve kimya (% 6,8) sanayileri takip etmekteydi.

1970 yılında yapılan Türk Lirası'nın Dolar karşısında kur ayarlaması ve mamul mallara uygulanan vergi iadesi sisteminin etkisiyle sanayi ürünleri ihracatında İzmir sanayisi gözle görülür bir canlanma yaşadı ve İzmir ihracatının Türkiye genelindeki payı 1971'de yüzde 8,2'den 1972'de yüzde 10,5'e yükseldi. Ancak 1970'li yılların başlarında görülen bu canlanma devam ettirilemedi. Önce tüm Dünya'da yaşanan petrol krizi, ardından toplumsal - siyasi hareketlilik üretim üzerinde olumsuz etkilerini göstermekte gecikmedi. 1970'li yılların ikinci yarısına gelindiğinde temel tüketim maddelerinin büyük kısmı karaborsaya düşmüş, sanayi tesislerinin de büyük kısmı kapanmış, enflasyon en sağlam firmaları bile vurmaya başlamıştı.



İlaçlara 2D karekod sistemini getirerek tüm dünyaya örnek olan LST, tıp alanında Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nden tüm dünyaya yayılan devrim niteliğindeki çalışmalara imza atmaya hazırlanıyor.

İlaçlara getirdiği 2D karekod sistemi ile Türkiye'nin yıllık 1.2 milyar TL'lik gereksiz ilaç kullanımından kaynaklanan giderini kasasında tutmasını sağlayan LST, hazırladığı birbirinden başarılı çalışmalarla tıp dünyasında devrim yaratmaya hazırlanıyor. Merkezi İzmir'de bulunan CMM Group şirketlerinden LST Ltd. Şti., İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 40 kişilik ekibi ile faaliyet gösteriyor. Tıp alanında yaptığı birbirinden başarılı çalışmaların yanı sıra; otomotiv, askeri projeler, kozmetik, gıda, alkollü içecek ve tekstil sektörüne yönelik mekatronik sistemler ve özel yazılımların geliştirilmesi konusunda çalışmalar yürüten LST'nin, yaklaşık 22 ülkede 1200 çalışan mekatronik sistemleri bulunuyor.

Yaptığı birbirinden başarılı çalışmalar ile hem sanayicinin hem de çalışanların yüzünü güldüren

firma, geliştirdiği projeler ile hırsızların da korkulu rüyası olmaya hazırlanıyor.

Başarıları ve yapmayı planladıkları birbirinden çarpıcı projeleri Atatürk Organize Haber Dergisi ile paylaşan LST Lazer Sistem Teknolojisi Ltd. Şti. ortaklarından Melih Özçelik, başarısının sırrını Ar-Ge yaparak 'dünyada olmayan projeler üzerinde konsantre olmaya' bağladı.

LST projesi SGK'yı yılda 1.2 milyar lira zarardan kurtaracak

LST mühendisleri ve Sağlık Bakanlığı ile ortaklaşa hazırlanan proje sayesinde artık korsan ilaç satılamayacak, sahte kupür dolandırıcıları anında yakalanacak. İlaç Takip Sistemi (ITS) ile tüm ilaçların sevkiyat ve satışı Sağlık Bakanlığı Bilgi Merkezi'nden takip edilecek. İlaçları üretim aşamasından satışa kadar kontrol altında tutacak olan sistem dünyada bir ilk olarak gösteriliyor. Uzmanlar tarafından bir güvenlik devrimi olarak nitelendirilen proje dünya devi ilaç firmalarının yakın takibinde bulunuyor.

Sağlık Bakanlığı kayıtlarına göre Sosyal Güvenlik Kurumları'na ödenen ilaç bedeli yıllık 12 milyar TL. Bunun 1,2 milyar TL'ye denk gelen yaklaşık yüzde 10'u sahte kupürler basan dolandırıcıların cebine giriyor. Bu da her gün devletin kasasından çalınan 3.7 milyon TL'ye denk geliyor. Öte yandan korsan olarak imal edilerek piyasaya sürülen ilaçların halk sağlığı açısından oluşturduğu tehdit de çok önemli bir noktayı teşkil ediyor. Bunun yanı sıra miadı dolmuş ilaçları toplayarak kutulayıp tekrar piyasaya süren kanun dışı olu-



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi firmalarından LST, dünyada olmayan işlerle uğraşarak sanayici ve çalışanı güldüren, hırsızları ise düşündüren 'ilkleri' yaratıyor.

şumlarda bu işin ayrı bir ayağını oluşturuyor.

Avrupa'ya örnek oluyoruz

Sağlık Bakanlığı'nın onayladığı sistemle tüm ilaçların sevkiyat ve satışlarının izlenmesine olanak sağlayan 2D karekod sistemini hazırlayarak sağlık sektöründe önemli bir adımın atılmasını sağladıklarını bildiren Özçelik, ayrıca, ilaçların geri toplatılması durumunda kimin hangi ilacı satın aldığını tespit eden sistem sayesinde ilacı alanların anında belirlenebildiğini söyledi.

Sistemin, 5 yıllık bir çalışmanın sonucunda oluştuğunu bildiren Özçelik, bu sistem ile Türkiye'nin sağlık sektöründe dünyaya örnek olan 'ilk' güzel çalışmasını gerçekleştirdiklerini söyledi.

Özçelik, Avrupa'da çeşitli kurumlardan ve özel şirketlerden kendilerine konuyla ilgili bilgi vermeleri için taleplerin geldiğini bildirerek, ilk defa Türk mühendislerin Avrupa'da sağlık sektörüne yönelik, teknolojik olarak briefing verdiğini hatırlattı. Melih Özçelik, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Hazırladığımız 2D karekod sisteminin çalışmayacağını öne sürmüşlerdi, çünkü Fransa ve İngiltere'de bu projenin benzeri yapılmıştı. Bizde başarılı olmasının ardından 2013'te tüm Avrupa, 2015'te Kaliforniya, 2016'da da ABD bu sisteme geçecek. Bu çalışma ile kopyalanamayan bir sistem geliştirdik.

Dünyada olmayan projeler ile çalışmak bizi heyecanlandırıyor ve başarıyı beraberinde getiriyor. NATO'nun askeri projelerine yöneliyoruz. 5 sene önce NATO'nun Askeri projeler ile ilgili çalışmalara hazır değildik ancak şu anda ortak yapılacak tüm projelerde yer almaya hazırız. NATO'nun askeri projeleri ile ilgili yüksek teknoloji gerektiriyor. O tecrübe de bizde var."

Beyin tümörü ameliyat esnasında teşhis edilecek

Düşük güçlerde CO2 ve YAG Lazer konusunda dünyada uygulama yapan üç büyük firmadan birisi olduklarının altını çizen Özçelik, geliştirdikleri bir yöntem ile beyin tümörü ameliyatlarında alınan parçanın anında iyi ya da kötü huylu olduğunun belirlenebileceğini söyledi. Özçelik, tıp dünyası için oldukça önemli bir gelişme olan çalışmalarını hakkında sözlerini şöyle sürdürdü:

"Epifluoresans spektral mikroskopi yöntemi-ni ameliyat esnasında kolay ve hızlı bir şekilde kullanılabilecek şekilde yeniden tasarladık. Bu yöntem ile kısa süre içinde alınan parçanın kanserli hücre olup olmadığı anlaşılabilecek. Bazı beyin tümörü türleri çıplak gözle normal dokudan ayırt edilemediğinden tümörün tamamı çıkarılamıyor. Dolayısıyla tümör kısa sürede tekrarlanarak hastanın ömrünü kısaltıyor. Bu cihazın kullanılması ile ameliyatların daha güvenli yapılabilmesi mümkün olacak. Diğer yandan tümörün tamamının çıkarılması sayesinde yaşam süresine çok önemli bir katkı sağlanacaktır. Aynı cihaz yalnızca beyinde değil diğer dokulardan alınan örneklerin de teşhisinde kullanılabileceği için yaygın olarak kullanılmasını bekliyoruz. Mevcut durumda ameliyatta alınan parçanın patolojiye gönderilmesi ve sonucunun beklenmesi gerekmektedir. Frozen adı verilen bu yöntem, özel hazırlık gerektirmesi ve daha uzun sürede sonuç verdiği için çok yaygın kullanılmamaktadır. Sistemin şu anda final prototip üretimi bitmiş durumda. Yaklaşık 1 yıl veri analizi yapıldıktan sonra 2013 yılında seri üretime geçilecek."



Yaptığı bir başka dünyada ilk çalışması ile endoskopiyle gerçekleştirilen ameliyatlarda kullanılan kamera kılıflarının yeni bir katlama tekniği sayesinde üretilmesini sağlayan LST, operasyonlara farklı bir teknik getirdi.

Hırsızlara kötü haber

Araç hırsızlıklarına karşı hazırladıkları yeni bir çalışma hakkında da bilgi veren Özçelik, aracın kimliği olan ve çok kolay değiştirilebilen motor ve şase numarasını araçların üzerinde bulunan tüm camların özel olarak belirlenen bir yerine Lazer teknolojisi kullanılarak yazmaya hazırladıklarını bildirdi. Konuyla ilgili yabancı bir otomotiv firması ile çalışmalarını sürdürdüklerini açıklayan Özçelik, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Bugün arabanız çalınsa motor ve şase numarasının değiştirilmesi 5-10 dakika alır. Biz, motor ve şase numarasını Lazer teknolojisi kullanılarak arabanın 5 camına yazarak hırsızların işini zorlaştırıyoruz. Çünkü hırsızlar için motor ve şase numarasının değiştirilmesi çok kolay olsa da aracın motor ve şase numarasının yazılı olduğu camı bulmak çok zor olur.”

1.5 milyar operasyonda LST damgası

Yaptığı bir başka ‘dünyada ilk’ çalışması ile endoskopiyle gerçekleştirilen ameliyatlarda kullanılan kamera kılıflarının yeni bir katlama tekniği ile üretilmesini sağlayan LST, operasyonlara farklı bir teknik getiriyor. Eskiden söz konusu kamera kılıflarının elle katlandığını bildiren Özçelik, yaptıkları teleskopik katlama yöntemi ile kılıfların el değmeden bir standart getirilerek katlanarak paketlenildiğini söyledi. Özçelik, “Elle yapılan katlanmış kılıflar hem standart olmuyordu hem de kılıflar takılırken yırtılıyorlardı. Bu da ameliyat esnasında vakit ve hijyen kaybına neden oluyordu. Biz bunu öyle bir katladık ki 3 metrelik teleskopik kılıfı 15-20 cm.’lik kılıf haline getirdik. Şu anda bu kılıfı 1,5 milyara yakın operasyonun yapıldığı dünya kullanıyor” dedi.

Teleskopik poşet katlama sisteminin dünyada ilk kez uygulanan bir teknik olduğunun altını çizen Özçelik, teleskopik poşet katlama yöntemi için 2009 yılında PCT olarak patent müracaatı yaptıklarını bildirdi. Uluslararası pazarda söz sahibi olan SIMENS ve DuPont firmalarının LST ile direk iletişime geçip, patentin tüm fikri ve mülkiyet haklarını satın almak

istediklerini vurgulayan Özçelik, “Sağlık sektöründe ameliyathanelerde kullanılan tek kullanım- lik ekipmanlar, ortamdaki sterilizasyonun bütünlüğünü sağlamak amacıyla gün geçtikçe tüm dünya ülkelerinde yaygınlaşıyor. Sebebi ise ameliyat sonrası enfeksiyonları en aza indirerek ameliyat sonrası hastalarda gelişebilecek komplikasyonları aza indirmektir. Ameliyat sonrası enfeksiyona bağlı komplikasyonların tedavi maliyetleri çok yüksektir. Bu komplikasyonlar ile hastanın yaşamını yitirmesinin ise maliyeti hesaplanamaz” diye konuştu.

Silikozis hastalığına çare ilaç yerine teknolojiye geldi

Blue jean üreticileri tarafından kullanılan kumlama sisteminin, ‘silikozis’ hastalığına neden olarak, çalışanların sağlıklarını olumsuz yönde etkilediğini hatırlatan Özçelik, bu tekniği Lazer teknolojisi kullanılarak yapılar hale getiren dünyadaki ilk firmalardan birisi olduklarını hatırlattı. Lazer sistemi ile tekstil sektöründe önemli bir adımın atılmasını sağladıklarının altını çizen Özçelik, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Tekstille ilgili kumlama teknolojisinin yerine lazer teknolojisi getirdik. Türkiye’de ve Avrupa’da bu nedenden dolayı kumlama sisteminin uygulanması yasaklandı. Türkiye’de Denim sektöründe 2 bin 500 insan silikozis hastasıdır. Bir işçinin kot taşlama işinde altı ay çalışması bu hastalığa yakalanması için yeterli bir süre olup nefes darlığı, yorgunluk gibi belirtilerle ortaya çıkar. Bu sebepten dolayı kot pantolonlar üzerine yapılan kumlama yöntemi ülkemizde ve bir çok diğer ülkede yasaklanmıştır. Geliştirilen sistem, kum-



lama ve diğer yöntemlere alternatiftir. Ayrıca diğer yöntemlerde olduğu gibi meslek hastalığı riski hiç taşımamaktadır. Bununla birlikte diğer yöntemlere göre daha çok üretim yapılabilir ve tekrarlanabilirliği yüksektir. Geliştirilen sistem çevrecidir. Bunun yerine alternatif Lazer teknolojisi ileri teknoloji ürünüdür. Daha düşük maliyet ile daha kaliteli ve fazla üretim yapılabilir. Lazer teknolojisi ile kot ağartma ve işleme prosesi daha güvenilir, daha hızlı ve daha sağlıklı bir hale getirildi. Dünyanın en önemli teknoloji dergileri arasında yer alan Laser Focus World'de Tekstil sektörüne yönelik Lazer çalışmalarımız hakkında bir makalem de yayınlandı. Yine traji en yüksek ve dünya genelinde saygınlığı olan "Los Angeles Times" gazetesinde 2011 yılında teknolojimize yer verildi."

Sahte alkol sektöründe dünyada ilk 'kırmızı kartı' LST çıkardı

'Dünyada bir ilk' çalışmalarından bir diğerini de sahte alkolün neden olduğu ölümleri sonlandırmak amacı ile başlatan firma, alkol şişesinin ve kapağının üzerine Lazer teknolojisi kullanılarak yazdığı kod ile alkol sektöründe bir ilki gerçekleştirdi. Gerek tekstil, otomotiv ve tıpta gerekse içecek ve gıdada yaptığı tüm çalışmalarda insan hayatını koruma altına almayı öncelikli hedefi olarak belirleyen firma, Milli Savunma Bakanlığı ile Lazer konusunda ortak projeler üzerinde de çalışıyor.

Ekonomiyi ayakta tutan teknoloji için Ar-Ge'ye cirosunun yüzde 50'sini ayırıyor

Cirosunun yüzde 50'sini Ar-Ge çalışmalarına ayıran Özçelik, firma bünyesinde faaliyet gösteren 25 mühendis ve Yüksek Teknoloji Enstitüsü'nde veri tabanı üzerine çalışmalar yapan takım arkadaşları ile ileri teknoloji konusunda birçok ulusal ve uluslararası alanda patenti bünyelerine kattıklarını bildirdi. Para kazanmaktan çok, Türkiye'de başarılı çalışmalara imza atarak, geride kalıcı bir şeyler bırakmak istediklerinin altını çizen Özçelik, bir ülkenin gelişip, ekonomik alanda başarı sağlayabilmesi için teknoloji konusunda kabul gören işler ortaya çıkarması gerektiğini söyledi.

Bu nedenle Amerika'nın 'beyin göçü' ile dünyanın en iyi bilim adamlarını, mühendislerini, doktorlarını kendisine çektiğinin altını çizen Özçelik, "Bir ülke borcunu ancak teknoloji ile ödeyebilir. Amerika Birleşik Devletleri; dünya genelindeki en büyük borçlanmayı yapan, genel giderleri en yüksek ülke olmasına rağmen, geliştirdiği teknoloji ile borcunu ödüyor ve sürekli geliyor. Gelişen ekonominin teknolojiden geçtiğini biliyoruz.

Bu nedenle yıllık ciromuzun yüzde 50'sini

Ar-Ge çalışmalarına ayırıyoruz. Firmamızın teknoloji konusunda iyi bir geçmişi var. Tıp sektörüne de askeriye de otomotive de robotik sistemler üzerinde çalışıyoruz. Bu bir altyapı gerektiriyor. Biz de Ar-Ge çalışmalarımızı çok yönlü olarak devam ettiriyoruz. Devlet de Ar-Ge çalışmalarımıza destek veriyor" dedi.

Çin hala bizi kopyalayamadı

Ürünlerinin yüzde 5'ini yurtiçine sattıklarını, yüzde 95'ini ise yurtdışına ihraç ettiklerini açıklayan Özçelik, en büyük pazarlarının Çin olduğunu bildirdi. Üretilen her şeyi kopyalamaları ile bilinen Çin'in hala kendilerini kopyalayamadıklarını ifade eden Özçelik, "Onlar bizi kopyaladıklarında biz çoktan başka bir çalışmaya geçmiş oluyoruz" diye konuştu. Çalışmalarının tüm optik dizaynını ve uygulamasını kendilerinin yaptığını vurgulayan Özçelik, "Destek almadan sadece Lazer kaynağını yurtdışından alarak, orada çalışmış olduğumuz ortak firmalar var, tüm yazılım ve mekanik optik tasarım uygulamasını burada kendimiz yapıyoruz. Biz dünyada olan bir şeyle değil, dünyada olmayan şeylerle uğraşıyoruz. Bizi kopyaladıkları an biz zaten başka bir uygulamaya geçmiş oluyoruz" diye konuştu.



Karbon ayak iziniz ticaretin geleceğini etkileyecek

Karbon ticareti, dünyada olduğu gibi ülkemizde de ticarette, maliyet, fırsat, rekabet veya risk anlamına gelecektir. Karbon ticareti; sera gazlarını üreten ve tüketen faaliyetleri kontrol altına alarak, ülkelerin Kyoto Protokolüne istinaden belirlenen kotalarının aşmamasını sağlamaktadır. Yani başka bir deyişle Karbon ticareti, belirlenen emisyon azaltımı hedeflerine hızla ulaşmak için, firmalara düşük maliyetli bir Pazar çerçevesi sağlayan bir sistem olarak tanımlanabilir. Böylece, sera gazı emisyonunu belirtilen hedeften daha fazla azaltan şirket yada ülkeler bu emisyon miktarı indirimini başka bir taraf şirket veya ülkeye satabilmektedir.

Kyoto protokolü ve Birleşmiş Milletler Çerçeve Sözleşmesi'nin genel amacı; atmosferdeki sera gazı birikimlerini, insan faaliyetlerinin iklim sistemi üzerindeki tehlikeli etkilerini önleyecek bir düzeyde tutmaktır. Kyoto Protokolü, 2008-2012 yılları arasında sanayileşmiş ülkelerin sera gazı emisyonunun 1990 yılı seviyelerine göre ortalama yüzde 5,2 altına çekilmesini hedeflenmekte olup, 16 Şubat 2005

tarihinde yürürlüğe girmiştir.

Peki bu sera gazları hangileridir ve neden kontrol altına alınmaya çalışılmaktadır? Sanayinin gelişimi ve fosil yakıtların kullanımının artmasıyla, atmosferdeki miktarları artan sera gazları; Karbondioksit, metan, nitroksit, hidroflorakarbonlar, perflorakarbonlar, sülfürhekzaflorit gazlarıdır. Sera gazları, güneşten gelen ışınların yeryüzünden yansıyan kısmını tekrar yeryüzüne yansıtarak ve yeryüzünde oluşan ısının, sera etkileri nedeniyle yine yeryüzünde kalmasını sağlayarak küresel ısınma ve iklim değişikliklerine sebep olurlar.

Bilim adamlarına göre küresel ısınmanın meydana getireceği bazı sorunlar;

Tarımda verimlilik ve çeşitlilik azalacak,

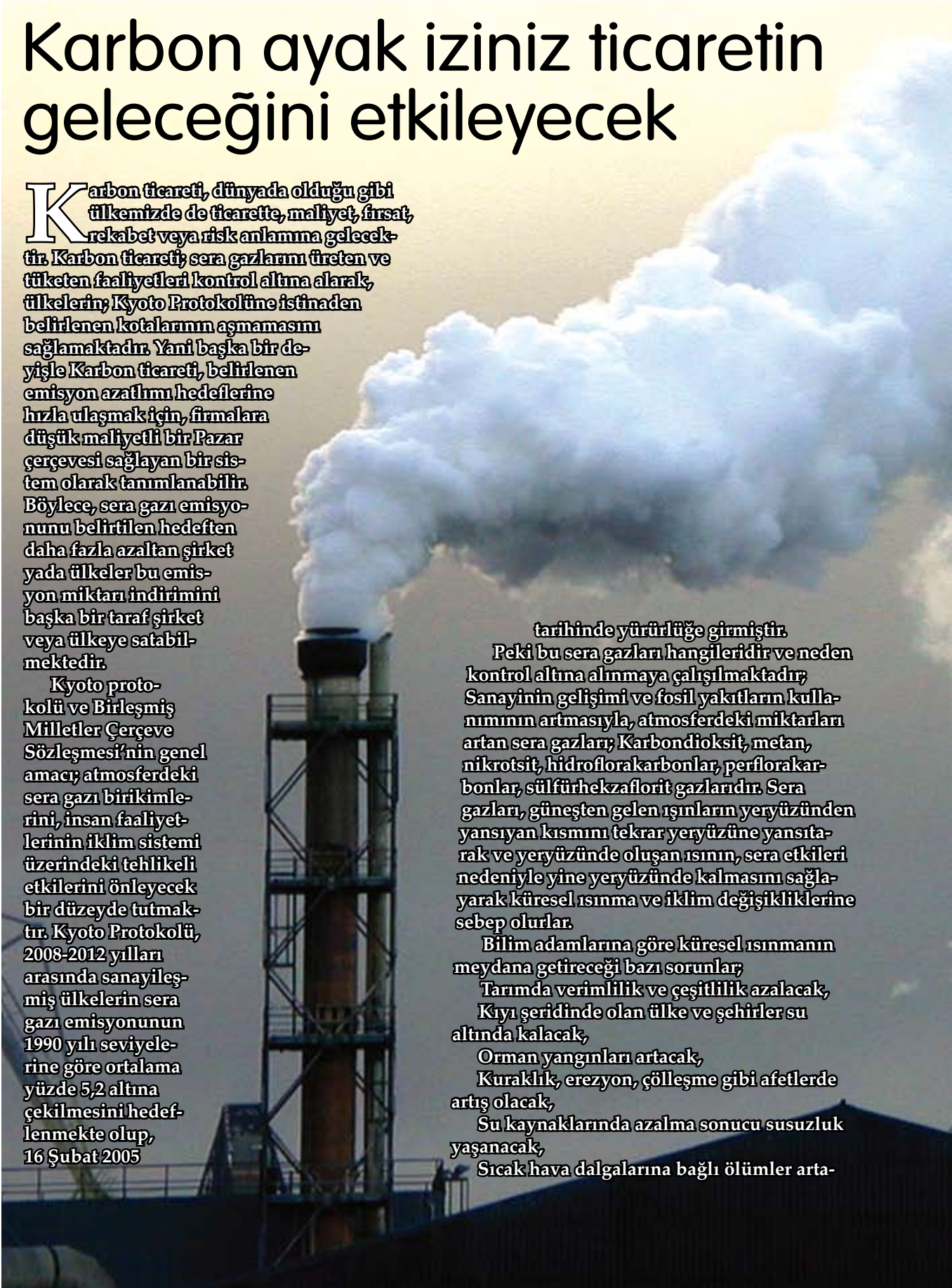
Kıyı şeridinde olan ülke ve şehirler su altında kalacak,

Orman yangınları artacak,

Kuraklık, erezyon, çölleşme gibi afetlerde artış olacak,

Su kaynaklarında azalma sonucu susuzluk yaşanacak,

Sıcak hava dalgalarına bağlı ölümler arta-



çak,

Bulaşıcı hastalıklarda artış yaşanacak, Kyoto Protokolü'nde insan kaynaklı sera gazı salımlarını 2000 yılına kadar 1990 düzeyine çekme Ek-1 taraflarına (OECD ve eski sosyalist Doğu Avrupa ülkeleri); gelişme yolundaki ülkelere maddi kayna ve teknoloji aktarılması vb. temel konulardaki ana yükümlülükler ise Ek-2 taraflarına (OECD ve AB-15) bırakılmıştır. Türkiye'nin Kyoto Protokolüne taraf olmasına karşın Ek-B listesinde (Ek-1 ülkeleri- Türkiye ve Belarus hariç) olmadığı için sera gazı azaltımı veya herhangi bir yükümlülüğü yoktur fakat 2012 veya sonrası yükümlülük alması muhtemeldir.

Ek-B ülkeleri yani Protokol kapsamında salım sınırlama ve azaltım yükümlülüğü olan ülkeler, Ek-1 dışı gelişmekte olan ülkelerde veya Ek-1 ülkelerinde salım azaltım projeleri uygulayarak, bu projeleri karbon ticaretinde kullanabilmektedir. Ek-1 ülkeleri için bir başka salım azaltım yöntemi de Uluslararası Karbon Ticaretidir. Böylece salım yükümlülüğü olan bu Ek-B ülkeleri, salım yükümlülüğü bulunan diğer ülkelerden salım birimleri satın alabilir. Bu ticaretin sağlıklı işlemesi ve takip edilebilmesi için Uluslararası Kayıt Sistemi kullanılmaktadır.

Karbon ayak izi; birim karbondioksit cinsinden ölçülen, kurum veya bireylerin ulaşım, ısınma, elektrik tüketimi vb. faaliyetlerinden kaynaklanan toplam sera gazı emisyon miktarıdır. Birimi, ton.CO2 olan karbon ayak izi; zorunlu veya gönüllü sera gazı salımının azaltımı ve karbon ticareti mekanizmaları için hesaplanır.

Sonuç olarak, Kyoto Protokolüne taraf olarak sera gazı salımı için taahhütte bulunan ülkeler, farklı sektörlerde salım sınırı koyarak taahhütlerini yerine getirmeye çalışırken, bu sınırları aşan kuruluşlara ton.CO2 başına ceza uygularlar. Kurumlar, gerek bu cezalara maruz kalmamak gerekse marka prestijlerinin devamı ve tercih edilen bir tedarikçi olma çabasıyla Karbon Ticareti yapmakta yani Karbon Azaltım Kredisi almaktadırlar. 2008 yılındaki Karbon Ticareti hacmi 125 milyar dolar gerçekleşmişken 2020 yılında 3 trilyon

dolar olacağı öngörülmektedir.

Karbon Ticaretinde takip edilen yol kısaca aşağıdaki gibidir;

- YATIRIMCI
- DANIŞMAN FİRMA
- DENETÇİ KURULUŞ
- STANDART KURULUŞU
- YILLIK DENETİM
- SATIŞ

Karbon Ayak İzini azaltma yöntemlerinden biri Karbon Ticareti yani Karbon Azaltım Kredisi almak iken diğer bazı yöntemler;

Enerji Verimliliği; aynı miktarda üretim için daha az enerji tüketimi sayesinde sera gazı salımı da aşağı çekilmiş olur.

Yenilenebilir Enerji Üretimi veya Kullanımı; enerji üretimini fosil yakıtlar yerine rüzgar veya güneş enerjisi gibi yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanarak üretmek veya bu kaynaklardan üretilen enerjiyi kullanmak ile tükettiğimiz her kWh başına 0,6 kg.CO2 salımını engellemiş oluruz.

Ağaç Dikmek; CO2 emisyonunun azaltılması için dikilen ağaçlarda dikkate alınır. Farklı ağaçların emisyon azaltımı farklı olmakla beraber ortalama ağaç başına yıllık, 11 kg.CO2 olarak kabul edilmektedir.

Karbon Salımı Düşük Ürün Tercih Etmek; kullandığımız cihazları A veya daha verimli seçmek veya üretimi aşamasında daha az salıma neden olan malzemeleri kullanmak,

Geri Dönüşüm; Kurum içindeki faaliyetlerden çıkan atıkların tekrar kullanımı için gerekli çalışmaları yapmak salım azaltımı anlamına gelir. Örneğin; 1 ton kağıdın geri dönüşümü 36 ton CO2 salım azaltımı anlamına gelir.

Ülkemizin Kyoto Protokolü Ek-B ülkelerinden biri olarak sera gazı salımı taahhüdünde bulunması durumunda, Karbon Ticareti kaçınılmaz olmakla beraber, enerji verimliliği, yenilenebilir enerji üretim ve kullanımı, geri dönüşüm vb. konular daha fazla önem kazanacak ve bu konuların maddi karşılıkları artacaktır.

Serkan Çolakkaya

İAOSB Elk. İşl. Müd./ Enerji Yöneticisi



Fotoğrafçılık kursu ikinci meyvesini verdi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Fotoğrafçılık Kursu katılımcıları, 8 haftalık eğitimin ardından sertifikalarını alırken vizörlerine yansıttıkları en iyi karelerin sergilenmesinin mutluluğunu yaşadılar.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi katılımcıları ve çalışanlarından gelen yoğun istek üzerine Ekim ayında ikinci kez açılan İAOSB Temel Seviye Fotoğrafçılık Kursu'nda 8 hafta süren eğitimden sonra katılımcılar sertifikalarını aldı. Bölge Müdürlüğü Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlenen sertifika töreninin ardından kursiyerlerin çektiği resimlerden oluşan fotoğraf sergisi ise ziyaretçilerin büyük beğenisini topladı.

Türkiye'nin altyapısı en gelişmiş ve en modern OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), Bölge katılımcıları ve çalışanlarına yönelik çalışmalarıyla göz doldurmaya devam ediyor. İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ve Yönetim Kurulu'nun onayı ile ilk kez 20 Nisan 2011'de açılan Temel Seviye Fotoğraf kursunun büyük ses getirmesi ve yeni talepler gelmesi üzerine; Ekim ve Kasım 2011'de açılan kurslarda 53 kişi daha eğitim aldı. Fotoğrafçılığa gönül veren İAOSB katılımcıları ve çalışanları İzmir Fotoğraf Sanatı Derneği (İFOD) Yönetim Kurulu Başkanı ve Dokuz Eylül Üniversitesi (DEÜ) Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd.

Doç. Dr. Beyhan Özdemir tarafından verilen 8 haftalık eğitimin ardından sertifikalarını alırken, vizörlerine yansıttıkları en iyi karelerin sergilenmesinin de mutluluğunu yaşadı.

11 Ocak'ta düzenlenen törenin açılışında konuşan İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek; yaptığı üretimlerle Türk ekonomisine değer katan İAOSB'nin, sosyal ve kültürel alanda da öne çıkan bir Bölge olduğunun altını çizdi.

İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nu Fotoğrafçılık Kursu'nun açılması konusundaki öncülüğünden dolayı kutlayan Özbek, sosyal faaliyet alanındaki çalışmaları destekleyen İAOSB Yönetim Kurulu'na da teşekkür etti.

Kurs katılımcılarını da gösterdikleri azim ve yaptıkları başarılı çalışmalardan dolayı tebrik eden Özbek, sergilenen fotoğrafların birbirinden güzel ve profesyonelce çekilmiş karelerden oluştuğunu söyledi.

En güzel kareler için deklanşöre basılar

İFOD Yönetim Kurulu Başkanı ve DEÜ Güzel Sanatlar Fakültesi Fotoğraf Bölümü Başkanı Yrd. Doç. Dr. Beyhan Özdemir ise; 8





hafta süren çalışmanın meyvelerini almaktan büyük mutluluk duyduklarını dile getirerek, sergilenen fotoğrafların beklentilerin üzerinde olmasının sevincini yaşadıklarını söyledi.

İkinci Temel Seviye Fotoğrafçılık Kursu katılımcıları ile İnciraltı ve tarihi Agora bölgelerinde çekimler gerçekleştirdiklerini bildiren Özdemir, "Teorik eğitimleri pratiğe

döktüğümüz bu gezilerde katılımcılarımız aldıkları eğitimi vizörlerine yansıtarak birbirinden güzel kareler için deklanşöre bastılar. Kurs katılımcılarımızın emeklerini böylesine güzel bir sergi ile ölümsüzleştiren İAOSB Yönetimine teşekkür ediyor, kurs katılımcılarımızı da birbirinden başarılı çalışmalarından dolayı kutluyorum" diye konuştu.



Özel Sanayi Meslek Liseleri

Türkiye'nin bütün sanayi kesimlerinde işletmeler nitelikli eleman ararken, diğer tarafta da binlerce genç-yaşlı insan iş aramaktadır. Bu çelişkili sonuç, ülkemizde mesleki eğitime yeterince önem verilmemesi nedeniyle; insanların ya hiç eğitim alamadıklarını ya da piyasa ihtiyaçlarına uygun niteliklerde eğitim almadıklarını göstermektedir.

Yaratıcılığa ve üretime dayalı bir sanayi yapısının geliştirilmesi ve sürdürülebilmesi için, amaca uygun olarak yetişmiş insan gücü potansiyelinin artırılmasına ihtiyaç vardır. Bunun için de mesleki eğitime önem verilmeli, amaca uygun insan kaynağı yetiştirilebilmesi için gerekli standartlar sağlanmalıdır.

Gelişmiş ülkelerdeki tecrübeler açıkça göstermiştir ki, özel sektör eğitim sisteminde ne kadar fazla yer alırsa, eğitimin kalitesi de bir o kadar artmaktadır. Ülkemizde de; özellikle Mesleki Eğitimde, özel sektörün daha fazla yer alabileceği bir sistem kurulmalıdır. Mesleki Eğitimin istenilen seviyede gelişmesi için, meslek örgütleri, odalar ve çeşitli alanlarda faaliyet gösteren sektörlerin, "Özel Mesleki Eğitim Kurumları" kurmaları ve işletmelerine yönelik çeşitli muafiyetler ve teşvikler sağlanmalıdır. Sağlanan bu muafiyetlerle Mesleki Eğitim konusunda devletin üzerinde bulunan ağır yük, önemli ölçüde hafifleyecek, iş piyasasının nitelikli eleman ihtiyacı daha kısa sürede karşılanabilecektir. Bu aynı zamanda, işsizliğin önlenmesine de önemli ölçüde katkı sağlayacaktır.

Milli Eğitim Bakanımızın sanayicilerle yaptığı görüşmelerde belirttiği şu görüşler basında yer almıştır; "OSB'lerde açılacak ve Özel Okul/Kolej mantığı ile çalışacak Meslek Liseleri için, öğrenci başına belirli bir tutarda para verilecek. OSB'lerde kurulacak Özel Sanayi Meslek Liseleri için devlet, toplam eğitim maliyetinin belli bir yüzdesini ödeyecek."

Devlet katından duyulan bu düşünce ve kararlar, OSB'lerde meslek lisesi kurulmasını hızlandıracak ve sanayicileri eğitime sahip çıkarak için teşvik edecektir. Hesap ortadadır; devletin gücü, bu yükün tamamının altından tek başına kalkmaya yetmemektedir. Sonuçta meslek liselerinden mezun olanlar da sanayiciler tarafından yeterli bulunmamaktadır.

İş piyasasının istediği kalite ve nitelikte, 4 yıllık meslek lisesinde okuyan bir öğrenci-

nin yıllık maliyeti, yaklaşık 10 bin TL. dir. Devlet okullarına bakıldığında; öğrenci başına yıllık, ortalama ancak 3 bin TL. civarında bir ödenek sağlanabilmektedir.

Devlet okullarında kullanılan ödenegin, OSB'lerin kurdukları okullara da sağlanması durumunda, geri kalan kısmı sanayiciler tarafından sağlanarak, eğitimin kalitesi ve mezunların nitelikleri yükseltilebilecektir.

Artık tüm kesimler; "iş" in sahibi olan sanayicilerin, odaların, meslek örgütlerinin; işi sahiplenmesini istiyor. Bu alanda kendisi faaliyet gösteremeyen kişi ve kuruluşlar, faaliyet gösterenlere destek vererek, üzerine düşen görevi yerine getirmelidir. Geç kalınmış da olsa, bu fırsat tüm kesimler tarafından iyi değerlendirilmelidir.

Devlet yetkililerinin sözleri basına verdikleri demeçlerde kalmamalı, sanayici de zaman kaybetmeden işe sahip çıkmalıdır.

Önümüzdeki süreç, uluslararası rekabetin en üst seviyelere çıkacağı bir süreçtir. Yarış, artık çok iyi yetiştirilmiş insan üzerinden yapılmaktadır. Katma değeri yüksek ürün üretmeyen devletler yarıştan düşecektir. Sadece insan yetiştirmek değil, sürekli kendini yenileyen ve eğiten insan üzerinde durmak ve alt yapıyı buna göre kurmak gerekmektedir.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, bu amaçla çıkmış olduğu yolda hayli ilerlemiş bulunmaktadır. Kurulması planlanan "İAOSB Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi" Proje aşamasına gelmiştir. "İAOSB İş Adamları Sağlık ve Eğitim Vakfı" kurma çalışmaları ise, tüm kesimlerin katılımları ile hızla ilerlemektedir.

İAOSB'nin kurmayı planladığı Endüstri Meslek Lisesi, bu amaç doğrultusunda, ilimiz ve ülkemiz sanayisinde büyük bir değişime ve daha yüksek katma değere sahip ürünlerin üretilmesini sağlayacaktır. Sanayicilerimizin tüm desteğini arkamızda hissetmek dileğindediriz.



BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

organize **gayrimenkul**

16. yıl

16 Yıllık tecrübemiz ve **Mustafa Sarper YAĞCI** yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE **KİRALIK FABRİKALAR**



12.000 m2 Arsa'da 7.000 m2 Tabanda fabrika binası. 400 Kwh Enerji, Doğalgaz ve Lpg mevcuttur.
Sandwich panel çatı kaplaması, C 130 Vakum, Beton Zemin, Peyzajlı Bahçe, Vinç



6.000 m2 Arsa'da 3,500 m2 Kapalı Alan. 400 Kwh Enerji, 5 Ton Vinç ve diğer hallerde vinç buseleri mevcut.
Sandwich panel çatı ve duvarlar.

23.000 TL + KDV

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Lider Deri A.Ş.
Karmak Makina Kalıp San. Tic. Ltd. Şti
Ortaş Cam San. Tic. Ltd. Şti
Sun Tekstil A.Ş.

Vena Tekstil A.Ş.
Sar Elektronik A.Ş.
Feka İnşaat San. ve Tic. A.Ş.
Mopak Kağıt Karton San. Tic. A.Ş.

10016 Sokak No:31
AOSB ÇIĞLI - İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28
Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com

Sanayi devrimi ve BUHAR MAKİNELERİ

Sanayi devrimini tetikleyen etkenler arasında önemli bir rol üstlenen buhar makineleri, uygulandıkları taşıma araçlarında başlangıçta beklenen ilgiyi yakalayamamış, mucitlerini ekonomik anlamda güldürmemişti.

Tarım ve zanaata dayalı ekonomiden sanayinin egemen olduğu ekonomiye geçiş sürecinin, 18. yüzyılda İngiltere’de başladığı kabul edilse de çeşitli ülkelerde farklı tarihlerde başladığı görülmektedir. Buharlı makinelerin icadı ve uygulamaya başlaması ile kol gücünün yerini makinelere, dolayısıyla toplu üretimlere bırakan bu olgu, sanayi devrimi diye adlandırılmaktadır.

Sanayi Devrimi öncesinde üretim, el ve ayakla çalışan basit aletlerle daha az sayıda gerçekleştirilirken, buharlı makinelerin icadının ardından üretim miktarı ve çeşidi artırıldı. Gerek ekonomik gerekse sosyal açıdan birçok etmenin bir araya gelmesi ile başlayan sanayi devrimi sürecinin kimine göre nedenleri, kimine göre ise sonuçları arasında yer alan buharlı makineleri ve gelişim süreçlerini inceleyecek olursak:

İngiliz mühendis Thomas Savery 1698’de ilk kez ticari olarak satılan buhar makinesini icat etti. Maden ocağından suyu dışarı atmak amacıyla kullanılan makine, yüksek basınçla çalıştığı için o günün teknolojisine göre güvenli biçimde kullanılacak düzeyde değildi. Ayrıca gerekli buharı oluşturmak için suyu ısıtmada çok fazla yakıt gerekliydi.

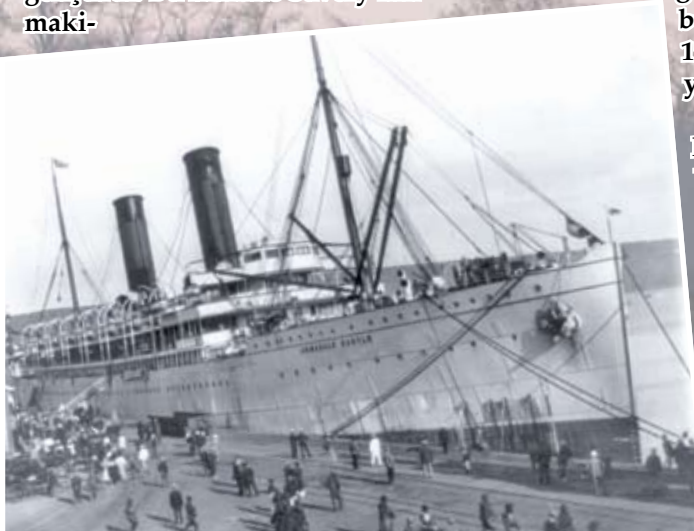
1712 yılında İngiliz mühendis Thomas Newcomen (1663-1729) yeni bir tür buhar makinesi geliştirdi. Bu makine Savery’nin maki-

nesinden daha az tehlikeliydi. Yine de makine istenilen verime ulaşamamış ve Savery’nin makinesi gibi yakıt tüketimini azaltamamıştı.

Tamirden icada...

1764 yılında bozulan Newcomen makinelerinden bir tanesi, onarılması için İskoçyalı mühendis James Watt’a verildi. Makineyi onaran Watt aynı zamanda randımanı düşük bu makineyi geliştirmeye de başladı. Watt mevcut buhar makinelerindeki aynı odayı sürekli ısıtıp soğutma mantığının ne kadar israfı bir şey olduğunu fark ederek, buhar makinesine iki oda yapmaya karar verdi. Odaların birisi sürekli sıcak, diğeri ise sürekli soğuk tutulacaktı. Watt, 1781 yılına gelindiğinde makinesini iyice geliştirdi. Pistonun ileri-geri hareketini ustalıklı bir tekerleğin dönme hareketine çeviren mekanik aletleri de icat eden Watt, 50 beygir gücündeki çift etkili buhar makinesini 1786 yılında piyasaya sürdü.

Tüm dünyada kabul gören Watt’ın buharlı makinesini geliştirmek için binlerce mühendis işe koyuldu. 1804 yılında İngiliz Arthur Woolf’un, buharı iki aşamada çalıştıran makineyi icat etmesiyle üretimden daha fazla



verim alınmaya başlandı. Buharlı makinelerde çift etkili modelin icadından sonra gerçekleştirilen en önemli gelişme, Oliver Evans adında (1755-1819) Philadelialı araba yapım-cısının çabalarıyla gerçekleşti. Watt, suyun 1 dereceden 100 dereceye getirilmesi için 100 kaloriye, buharlaştırılması için 537 kaloriye ihtiyaç gerektiğini bulmuştu. Evans, 100 dereceden 200 dereceye çıkarmak için suyu 30 kalori kadar daha ısıtmanın yeterli olduğunu gözlemledi. Böylece biraz fazla kalori ile iki kat ısı alınabilecekti.

Buharlı makine, ulaşım araçlarında... Vapur ve gemide...

1787 yılına kadar yalnızca su pompaları ve tekstil makinelerini çalıştırmak amaçlı kullanılan buharlı motorlar, aynı yıl Amerikalı John Fitch tarafından ilk kez bir vapura uygulandı. Bir süre Philadelphia ile Trenton arasında düzenli vapur yolculuğunun yapılmasına olanak veren buharlı motorla çalışan vapur, ticari anlamda beklenen başarıyı gösteremedi. 1807 yılında Amerikalı Robert Fulton, saatte 8 km hızla giden adını Clermont koyduğu 40 metre uzunluğundaki vapurları, Hudson Nehri'nde işletmeye başladı. Bu sefer Fitch'in tersine ticari başarı kazandığından Fulton, buharlı motorla çalışan vapurların mucidi olarak kabul ediliyor.

Buharlı vapur ilk kez 1809 yılında okyanusa açılırken, okyanusu aşan ilk gemi 1819 yılında Georgia Savannah'tan İngiltere'deki Liverpool'a 5.5 haftada ulaşan Savannah isimli gemi oldu. Yolculuğun büyük kısmı yelkenlerin açılması ile bitirildiğinden tam anlamıyla buharlı gemi sayılmazdı. 1827 yılında türbinlerin ve gemi pervanesinin keşfedilmesi ile pervanenin yan çarktan daha etkili olduğu anlaşıldı ve gemi teknolojisi hızla gelişti. 1840 yılında düzenli okyanus ötesi buharlı gemi seferleri başladı.

Lokomotifte...

Buharlı motorların ilk kez gemilerde kullanılmasının ardından 1804 yılında Richard Trevithick, bir vagonun şasesi üzerine sabit bir buhar motoru yerleştirerek dünyanın ilk buharlı lokomotifini üretti. Tıpkı Fitch'in gemisinde olduğu gibi, Trevithick'in de buharlı motorla çalışan lokomotifini hareket ettirerek düzenlediği gösteri mucide ticari bir kazanç sağlamadı. 1825'te ise İngiliz mucit George Stephenson geliştirilmiş buharlı motorlardan faydalanarak ilk buharlı lokomotif denebilecek Rocket adını verdiği aracı icat etti.



Otomobilde...

Buharlı motorla çalışan otomobilde bilinen ilk örnek Fransız mühendis Nicolas Joseph Cugnot tarafından yapılan Fardier'di. Nicholas Joseph Cugnot, küçük ölçekte yaptığı iki kazanlı Newcomen makinesini 3 tekerlekli bir arabaya yükleyerek, 1769 yılında deneme yaptı. Fakat buharlaşma yoluyla azalan kazan suyunu yenileyecek bir sistem olmadığından, araç 15 dakikada bir durmak ve su ikmali yapıp suyun kaynamasını beklemek gerekiyordu. 2,5 tonluk askeri topları taşınması düşünülen araçtan bu problem yüzünden vazgeçildi.

Buharlı otomobillerin gelişmesine etki eden en büyük problemlerden birisi, aracı hareket ettirecek yüksek basıncı elde etmek ve bunun sürekliliğini sağlamaktır. Oliver Evans tarafından yapılmış bir sistemle bu problem bir nebze olsun giderilmişti. Oliver Evans, yaptığı sistemi bir arabaya uygulayarak Philadelphia sokaklarında aracıyla dolaşmıştır. Fakat bu başarıyı ticari anlamda Fitch ve Trevithick gibi değerlendirememiştir.

Oliver Evans'ın yaptığı makinenin projelerini daha sonra Richard Trevithick eline geçirdi. Trevithick, Evans'ın makinesine benzeyen arabalar imal ederek piyasaya sürdü. Bu buharlı ilk otomobil, Camborne (Cornouailles) Plymouth arasındaki 120 kilometrelik yolu, saatte yaklaşık olarak 16 kilometre hızla gitmeyi başardı.





Bacalar

Bacalar; yakma sistemlerinin son noktası olduğundan, genel olarak sadece yanan gazın sistemi terk ettiği yer olarak görülmesine rağmen yanma verimi üzerine çok önemli etkileri vardır. Doğalgaz kullanan bir tesis üzerini düşünürsek, doğalgazın ana bileşeni olan metan, havanın oksijeni ile birleşerek karbondioksit ve su buharı oluşturur. Eğer baca kesiti, konstrüksiyonu, malzemesi ve yalıtımı yeterli değerleri sağlamıyorsa; yanma sonunda oluşan su buharı baca içinde yoğunlaşmaya neden olur. 1 kilogram odunun yanması sonucu 1 metreküp, 1 litre fuel-oilin yanması sonucu 1 metreküp, 1 metreküp doğalgazın yanması sonucu 2 metreküp su buharı, yani 1.6 litre su oluşturduğu göz önüne alındığında, doğalgaz bacalarında yoğunlaşmanın daha fazla olduğu ortaya çıkar. Bacalarda yoğunlaşma oluşması, baca iç yüzey sıcaklığının düşüklüğü, baca gazı hızının düşüklüğü, brülörün aralıklı çalışması, baca gazındaki su buharı miktarı, hava fazlalık katsayısı, yanma ürünleri içindeki karbondioksit yüzdesi gibi faktörlere bağlıdır.

Yoğunlaşma, baca gazındaki su buhar sıcaklığının soğuk yüzeylerde yoğunlaşma/çiğlenme noktasına düşmesiyle olur ve 56 derece civarındadır. Yoğunlaşma olmaması için baca çıkışındaki baca gazı sıcaklığı 56 derece altına düşmemelidir. Yoğunlaşma suyunun asit özelliğinde olması (PH:2,5-3) baca malzemesinin korozyonuna, çökmesine ve yıkılmasına neden olur. Aylık 5 bin metreküp doğalgaz kullanan orta ölçekli bir tesisin bacasına ayda 10 bin metreküp su buharı gideceğinden, bu tüketim miktarına bağlı olarak oluşan korozif etkiye, izoleli çelik bacaların dışında bir yapının dayanması imkansız gibi gözükmektedir.

Bacaya ,160 derece atık gaz giriş

sıcaklığında çelik bacada sıcaklık kaybı 2 derece/metre ,tuğla örgülü bacada 12 derece/metre olarak tespit edilmiştir. Baca sıcaklığındaki her 20 derecelik azalma yanma verimini yüzde 1 arttırır.

Bacalardan bahsederken mecazi anlamda değil, gerçek anlamda can alıcı konu olan zehirlenmelerden de bahsetmek gerekir. Zaman zaman “doğalgazdan zehirlendi” haberleri doğruyu yansıtmamaktadır; çünkü doğalgaz saf halde insanı zehirlemeyen bir gazdır. Zehirlenmelerin tümü doğalgazın yanma ürünlerine bağlı olarak, doğru yapılamamış ve bakımları yapılmamış bacalardan kaynaklanmaktadır. Yanma noktasından sonra bacanın sürekli yükselen bir profilde olması gereklidir. Özellikle evlerde kullanılan ve esnek baca bağlantılarında buna dikkat edilmeyip azalan bir eğimle bacaya bağlantı noktaları yapılabilir. Bu durum zamanla bu bağlantıların delinmesine ve bacaya gitmesi gereken yanma ürünlerinin mekana dolmasına neden olur. Doğalgazın yanma ürünü olan karbondioksit veya doğalgazın tam yanmaması ile ortaya çıkan karbonmonoksit insan için tehlikeli yanma ürünleridir. Karbonmonoksit solunum halinde ani balymlara neden olur, uzun süre solunum halinde ölüme neden olabilir.





MAVİ ÇEVRE DANIŞMANLIK

www.mavicevre.com

mavicevre@mavicevre.com

- Çevre Danışmanlığı
- Çevre İzin ve Lisansı
- Çevre Yönetimi ve Çevre Denetimi
- ÇED Raporu

konularında “18 yıllık birikiminden hareketle”

**ÇÖZÜM ORTAĞINIZ OLARAK,
İZMİR ATATÜRK ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİNDE.**

10030 Sokak No:12 İAOSB Çiğli - İZMİR

Tel: 0232 328 35 90

Havuzlu Sokak No:4/11 Çankaya 06540 ANKARA

Tel: 0312 419 92 99 Fax: 0312 419 92 90

Dünya mutfağının baş tacı kapari nasıl üretiliyor?



Dünya mutfaklarının vazgeçilmezleri arasında yer alan, kan yapıcı özelliği başta olmak üzere birçok faydayı o küçük alanına sığdıran kapari, Türkiye’de de önemli sofraların gözbebeği olarak yerini alıyor.

Sağlığa katkıları ispatlandığı için Uluslararası Kanser Enstitüsü tarafından 100’den fazla ekstraktın hazırlanmasında ve daha bir çok ilaç yapımı ile kimya ve kozmetik alanında kullanılan kaparinin tanınırlığı günden güne ülkemizde de artıyor. Dünya mutfaklarının baş tacı, ülkemizin ise yeni gözdesi kapariden yapılan salamuranın

nasil üretildiğini sektörün önde gelen firmalarından Susitas’a sorduk:

Kapari salamurası nasıl üretiliyor?

Doğadan toplandığı hali ile fabrikaya getirilen kapariler; fiziksel ve duyuşal girdi kontrolü yapıldıktan sonra tesise kabul edilir. Tesise giren kapari ilk önce kalibrasyon sistemine verilir. Sistem, yabancı maddeleri yoğunluk farkı ile ayıracak çökeltme havuzları, kaba ayıklamayı yapacak olan; sap, yaprak ayırıcı özel bantlar ve hassas boyutlama yapacak vibrasyonlu eleklerden





oluşmaktadır. Sistem tamamen kapari üretimi için dizayn edilmiş ve özel olarak üretilmiştir.

Kalibrasyon sisteminden çıkan kapariler basınçlı su ile yıkanır, ve gıda standartlarına uygun kıyafet ve malzemeleri kullanan tanımlı personel tarafından nihai ayıklamaya alınır. Burada ezilmiş, açılmış veya tam ayrılmamış yaprak ve saplar personel tarafından ayıklanır.

Nihai ayıklamadan çıkan temiz ürün, tuz ve sudan oluşan salamura içerisinde fermentasyona bırakılır. Fermentasyon aşamasında belirli periyotlarla bakımları ve analizleri yapılan kapari fermentasyonunu tamamladığında son kontrolünün yapılması ve dolumu için üretim hattına alınır.

Burada son yıkaması yapılan kapari, müşteri spektine uygun salamura içerisine alınır. Salamuraya ait istenilen tuz oranına ulaşıldığında, kapari, dolum makinesine verilmek üzere havuzlara boşaltılır.

Dolum makinesinde, cam ambalajlara istenilen gramaja uygun olarak kapari dolumu yapılır. Ürün içerisinde yabancı madde olup olmadığının son kontrolü için metal dedektörüne giren ambalaj, buradan çıktıktan sonra salamura dolum makinesine girer.

İçeriği tamamlanan ambalaj kapağı kapatıldıktan sonra, etiket ve kolilenme için dış ambalaj ünitesine gelerek yolculuğunu tamamlar. Buradan sonra ürün, yükleme alanına alınarak, ambara sevk edilecektir.

Bu süreç zarfında yarım saatlik periyotlarda her işlem basamağından üretim adetine oran-

la spot numuneler alınarak üretim boyunca laboratuvarında gerekli analizler yapılır. Gramaj, tepe boşluğu, kapama yeterliliği, vakum değeri, etiket uygunluğu gibi bilgilerde yine bu yarım saatte bir alınan numuneler üzerinden takip edilerek, kayıt altına alınır.

Ayrıca tesisimiz gıda güvenliği amacı ile kamera ile donatılmış olup, kontaminasyonları ve yetkisiz girişleri önlemek için, parmak izi tanıma sistemleri ile donatılmıştır.

49 ortakla başladı, 79'a ulaştı

Çoğunluğu öğretmen 49 ortak ile anınez, tuzlu balık gibi su ürünleri, kapari ve muhtelif meyve sebze konserveleri üretmek ve öğrencilere girişimcilik örneği oluşturmak amacıyla 1982 yılında kurulan Susitas, günümüzde 79 ortağı ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki faaliyetlerini başarıyla sürdürüyor.

Gıda kalite sistemlerini yakından takip eden Susitas, üretimlerinin büyük çoğunluğunu yurtdışına ihraç ediyor. ISO9001:2008, ISO22000:2005, BRC, IFS, TSE ve Organik Ürün akreditasyonları bulunan firma, 2010-2011 yıllarında Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ile İzmir Kalkınma Ajansı desteklerinden yararlanarak ürün hattını yenileyerek geliştirdi. Susitas, önümüzdeki dönemde yeni ürünleri ile pazar payını genişletmeyi hedefliyor.





Kendi şirketinden para çeken hapse

Yürürlüğe girmesine 6 aydan az süre kalan yeni Türk Ticaret Kanunu, iş hayatımızı baştan sona değiştirecek. Gelişen ekonomik yapı ve ortaya çıkan baş döndürücü gelişmeler karşısında mevcut Kanun'un ihtiyaçları karşılamaktan uzak kaldığı açık. Ancak, yeni Kanun'un piyasa şartları dikkate alınmadan, akademik bakış açısı ağır basan bir yapı içerisinde oluşturulmuş bazı kurumları içerdiğini düşünüyoruz. Bunların başında kısaca "cari hesap yasağı" diyebileceğimiz düzenleme geliyor.

1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe girecek olan yeni Türk Ticaret Kanunu'nun yeni düzenlemelerin birisi de şirketlerde borçlanma yasasıdır. Bu güne kadar pay sahiplerinin şirkete borçlanması o kadar yaygın bir uygulama haline geldi ki vergi yasaları ile faiz işletimi hatta KDV hesaplanması bu uygulamanın sona ermesine yol açmadı. Yeni Kanun istisnalar haricinde, pay sahiplerinin şirkete borçlanmasını yasaklamış, bu yasağa aykırılık için de cezai sorumluluk öngörmüştür. Anılan yasa ve buna uygulanacak cezalar, sadece Anonim şirket için değil limited şirket ortaklarının şirkete borçlanmalarını da kapsamakta. İçerisinde bulunduğumuz ekonomik şartlar içerisinde hemen her büyüklükteki şirkette ortakların şirket kaynaklarını kullandığına, ortaklardan alacakların büyük rakamlara ulaştığına şahit oluyoruz. İlk 500 şirketin büyük bir kısmının 30-40 yıllık geçmişlerinin olduğu, aile şirketi geleneğinin hala ağır bastığı göz önüne alındığında şirketin kasası ile ortağın cebini bir birinden ayırmak kolay değil.

Şirkete ait paranın bir veya birkaç ortak tarafından kendilerine çıkar elde edecek şekilde kullanıldığına ilişkin örnekler olmakla birlikte, ortakların şirket parasını kullanmalarına yol açan bazı ekonomik ve ticari zorunluluklar söz konusu. Her şeyden önce ticari hayatımız içerisinde "kar payı avansı" uygulaması yok. Şirket ortağı olanların bilanço dönemi kapanmadan, şirketten para alma hakları yok. Peki bu insanlar nasıl geçinecek, çocuklarının okul masraflarını, kira giderlerini v1b. benzeri ödemeleri nasıl yapacak. Cari hesabı şişiren bir diğer faktör mali mevzuat yönünden kanunen kabul edilmeyen giderler. Hangi hesapla ilişkilendirileceği bilinmeyen yasal birçok işlem "ortaklar cari hesabı"na kaydedilerek muhasebeleştirilir.

Yeni yasa "kayıt dışılıkla mücadele" konsepti içerisinde ortakların şirketten borç para almalarını sonu hapis cezası ile sonuçlanacak bir süreç sokmuş. Yasaya göre, Temmuz ayından itibaren ortakların, yönetim kurulu üyelerinin ve bun-

ların belli dereceye kadar yakınlarının şirketten borç para almaları yasak. Bu kişiler ile şirket arasındaki para ilişkisi sadece normal ticari ilişki sonucu doğarsa mümkün. Şirket ile yönetim kurulu üyeleri arasındaki ticari ilişkinin ancak Genel Kurul'dan izin alınarak yapılabileceğini de hatırlatalım.

"Bu güne kadar şirketten borç alan ortaklar için en fazla faiz hesaplanıyordu yine devam eder" dersiniz bu sefer "pabuç pahalı". Daha önceden doğmuş cari hesaplar 3 yıl içerisinde tahsil vb. yollarla tasfiye edilmez ise ve Temmuz 2012 den itibaren normal alım, satım veya hizmet ilişkisi dışında ortağa borç para verilirse "adli para cezası" ödenecek. Yeni Ticaret Kanunu, ekonomik bir yaptırım ile kurtulma imkanı sağlayan "idari para cezası"nı bir çok maddesinde yeterli gördüğü halde "cari hesap" konusunda hem icraya kadar gidecek hem de sonunda hapis cezası söz konusu olabilecek "adli para cezası"nı öngörmüş. Diğer taraftan, denetçi ve mali müşavir ve yeminli mali müşavirlerde sorumluluğa ortak edilmiş ve bu yasağa uymayan mükelleflerini ihbar etmeyen meslek mensupları için bir yıla kadar hapis cezası öngörülmüş.

İş hayatını etkileyen bir çok kanuni düzenlemenin yıllardır oluşturduğu birikimin ve finans sisteminde söz konusu olan bazı aksaklıkların bir sonucu olarak ortaya çıkan "cari hesap" uygulamasını hapis cezası ile sonuçlanacak bir süreç kadar taşımanın mantığını anlamakta zorlanıyoruz. Bu gün itibarıyla, hem mükellef hem de idare, ortağın şirketten aldığı paraya piyasa şartlarına göre oluşan faize göre hesaplanacak tutarın şirkete gelir yazılması konusunda hemfikir. Gelir İdaresi bu konuda deyim yerinde ise "kuş uçurtmuyor". Hatta faiz geliri üzerinden bir de KDV hesaplanıyor. Bu şartlarda ortak, yönetim kurulu üyeleri veya bunların yakınlarının şirketten para kullanmaları, şirket ve diğer ortaklar açısından bir kaynak transferi olmadığı gibi vergi dairesi açısından da vergi doğurucu bir işlem.

Sonuç olarak; vergi sistemimizin bu günkü yapısı, ortakların şirketten aldıkları paraların vergide aşınma yaratmadan şirket çıkarlarına uygun olarak kullanılmasına ilişkin refleksiye sahip. Durum böyle iken, şirket ortaklarının günlük yaşamlarını sürdürebilecek ve ortaya çıkabilecek ek parasal gereksinimlerini giderecek bir avans kar dağıtım sistemi kurulmalı. Bu yapılmadan, "cari hesap" kullanımını yasaklamak şirketlerimizin büyümesi önünde bir engel oluşturacak ve yatırım iştahını azaltacaktır.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



“Sır” saklama yükümlülüğü

Görevleri gereği “sır” sayılanı öğrenenin, bunu saklama sorumluluğu en evrensel ve ahlaki değerlerden olduğu gibi bazı alanlarda yasal düzenleme yapılması zorunluluğunu dahi doğurmuştur.

Avukatlık Kanunu 36. maddesinde tanımlandığı üzere “Avukatları, kendilerine tevdi edilen veya gerek avukatlık görevi, gerekse Türkiye Barolar Birliği ve barolar organlarındaki görevleri dolayısıyla öğrendikleri hususları açığa vurmaları yasaktır.”

“Sır” denilince akla hemen gelen bir diğer önemli ve genel konu “müşteri, müşteri sırrı ve banka sırrı” konularıdır.

Önemle korunması gerekliliği nedeni ile yasal düzenlemelere ihtiyaç duyulan banka ve müşteri sırrı ülkemizde 1933 yılında yürürlüğe giren ve ilk bankalar kanunu olarak nitelendirilebilecek 2243 sayılı “Mevduatı Koruma Kanunu” ile başlayan düzenlenme ve cezai yaptırımlarla donatılma sürecinde değişiklikler geçirerek en son hali ile 5411 sayılı Bankacılık Kanunu’nun “sırların saklanması” konulu 73. maddesinde düzenlenmiş ve halen yürürlüktedir. Kanunla; “Bankaların ortakları, yönetim kurulu üyeleri, mensupları, bunlar adına hareket eden kişiler ile görevlileri, sıfat ve görevleri dolayısıyla öğrendikleri bankalara veya müşterilerine ait sırları, bu konuda kanunen açıkça yetkili kılınan mercilerden başkasına açıklayamazlar” düzenlemesi getirilmiştir. Bu sır saklama yükümlülüğünün sağlanmasını teminen cezai yaptırımlar düzenlenmiştir.

73/1 maddesinin 3. fıkrasında ise “bu konuda kanunen açıkça yetkili kılınan merci” ibaresinde “açıkça” kelimesine vurgu yapılmıştır. Eski yasa metinlerinde de ayrıca kullanılan bu yaklaşım, sözcük uyumsuzluklarına ve bazı bankalar aleyhine cezai kovuşturmalar açılmasına sebep olmuştur. Çünkü bazı kanunlarda ilgili mercinin bu yetkisi “açıkça” belirtildiği halde bir kısım kanunlar açıklıktan yoksundur. İlgili kanunda makamın yetkisi kanunda belirtilmemekte, merci bilgi isteme yetkisini konumuna veya yapmakta olduğu görevin niteliğine dayanarak ileri sürülebilmektedir. Bu düzenleme ile her resmi makam bankalardan, sır kapsamına giren bilgi isteyemez. Bilginin istenilebilmesi için isteyen öncelikle “merci” olmalıdır.

İkinci olarak merci resmi nitelik taşımalıdır. Son olarak banka sırrı niteliği taşıyan bilgileri isteyebileceği kanunda açıkça belirtilmiş olmalıdır. Bu yetkiyi, kanunlarından veya bir kanundan “açıkça” olmayan hiçbir merci, Devlet örgütü içindeki konumları ve işlevleri ne kadar önemli

olursa olsun, bankadan bilgi isteyemez. Mahkemeler için açık yetki aranmaz. Kısaca; Merci ya bankalardan bilgi isteyebilmek yetkisine açıkça haiz bulunmalı yada merci bir mahkeme olmalıdır. Bu bağlamda Hazine Müsteşarlığının, “Bankalardan Bilgi İsteme ve Yerinde Denetim Konularında Genelgesini” isabetli bulmaya olanak yoktur. 5411 sayılı Bankacılık Kanunu kapsamında öngörülmüş olan sır saklama faaliyetine ilişkin düzenleme ile ilgili olarak eskiden beri yürütme organı hükümetin müdahale gerekçe ve istekleri olmuştur. 12.07.2005 tarihli “Ticari Sırlar Kanunu Tasarısı”ndan sonra son olarak 01.02.2008 tarihli 1/517 esas numaralı iç tüzük gereği hükümsüz sayılmış “Ticari Sır, Banka Sırrı ve Müşteri Sırrı Hakkında Kanun Tasarısı Sayın Başbakan imzaları ile 21.10.2011 tarihinde Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanlığı’na arz edilmiştir.

“Ticari sır, banka sırrı ve müşteri sırrının gizliliğinin sağlanması ve üçüncü kişiler tarafından bilinmemesi, ilgili ticari işletmeler, şirketler, bankalar ve bunların müşterileri açısından büyük ve hayati önem arz etmekle birlikte; iktisadi, ticari ve mali sektörlerde üretim, tüketim ve hizmet alanında faaliyet gösteren ticari işletme ve şirketlerin, bankaların, sigorta şirketlerinin, sermaye ve mali piyasalarda faaliyet gösteren aracı kurumların şeffaflığının sağlanmasına, kayıt dışı ekonominin, haksız mal edinmenin ve kara para aklanmasının önlenmesine, çıkar amaçlı suç örgütleri ve bunların mensuplarının takibine ilişkin tedbirlerle doğrudan ve dolayısıyla bağlantılı olduğu bilinen bir gerçektir.” saptaması yapılarak, ilaveten “ticari sır, banka sırrı ve müşteri sırrı olduğu öne sürülerek bilgi ve belge taleplerine yeterli veya hiç cevap verilmemesi ya da sırrın gereği gibi korunmaması nedeni ile yolsuzluk iddiaları açıklığa kavuşturulamamaktadır.” sonucuna varılmış ve yeni yasal düzenlemenin gerekçesi olarak sunulmuştur.

“Buna göre, Türkiye Büyük Millet Meclisi’nin gizli olarak yapılması gereken bir kısım denetim faaliyetlerine ilişkin toplantılarındaki müzakerelerde, Mahkemeler ile Cumhuriyet Başsavcılıklarınca yürütülen kovuşturma ve soruşturmalarda ve mali veya idari konularda Devlet adına yapılan denetim faaliyetinde Kanun kapsamına giren sırlar talep edilebilecektir.” düzenlemesi getirilmektedir.

Bundan çıkan sonuç artık “sır” olarak bilinenler, devlet adına mali veya idari her türlü denetim faaliyeti yapan kamu personeli açısından sır olmaktan çıkacaktır. Tasarının bu haliyle yasallaşması halinde en önemli husus “Sır Saklama Yükümlülüğü” olacaktır.

İzmir, "hızlı balık"

İzmir, Amerika'nın
önde gelen düşünce
kuruluşlarından
Brookings
Enstitüsü'nün yaptığı
araştırmaya göre
hızlı büyümede
Şangay, Riyad ve
Cidde'nin ardından
4. sırada .

Amerika Birleşik Devletleri Başkanı Barack Obama'nın da danışmanlığına başvurduğu Amerika'nın önde gelen düşünce kuruluşlarından Brookings Enstitüsü'nün yaptığı araştırmaya göre İzmir dünyanın en hızlı büyüyen 4'ncü metropolü oldu. İzmir, Çin'in Şangay, Suudi Arabistan'ın Riyad ve Cidde şehirlerinin ardından 4. sırada yer aldı.

İlginç sonuçlar

Ekonomi, kamu, dış politika ve sosyal bilimler konusunda araştırma, eğitim ve yayın yapan bağımsız bir kuruluş olan Brookings Enstitüsü'nün dünyanın en büyük 200 metropol kentinin ekonomileri arasında yaptığı ve önceki gün açıklanan "Global Metromonitor 2011" adlı araştırma, İzmir açısından ilginç sonuçlar ortaya çıkardı.

Raporda şehirlerin 2010'a göre 2011'de kişi başına düşen net gelir, nüfus artışı, istihdam oranı verileri esas alındı. Rapora göre dünyanın en hızlı büyüyen 10 şehri Çin, Türkiye ve Suudi Arabistan'da toplandı. Dünyada en hızlı büyüyen şehri Çin'in Şangay kenti oldu. En hızlı büyüyen şehirlerden ikincisi ve üçüncüsü ise petrol zengini Suudi Arabistan'ın başkenti Riyad ile Cidde şehri.

Türkiye'nin 3 büyük şehri de dünyanın en hızlı büyüyen metropol ekonomileri arasına girmeyi başardı. Ancak İzmir listede, hızlı büyüme alanında İstanbul ve Ankara'yı geride bırakarak 4'üncü sırada yer aldı. Ankara listeye 6'ncı, İstanbul ise 7'nci sıradan girdi. Araştırmaya göre, İzmir'de kişi başı gelir bir önceki yıla göre yüzde 5.5, istihdam ise yüzde 5.6 arttı. Ancak kent, kişi başına düşen 8 bin 560 dolarlık gelir ile 200 şehir arasında 181'inci sırada yer alabildi.

1993-2007 yılları arasında ortalama geliri yüzde 2.5 artan İzmir, 2010-2011 döneminde yüzde 5.5 gelir artışına ulaştı. Yine 1993-2007 döneminde İzmir'de istihdam artışı yüzde 1 iken, 2010-2011 döneminde yüzde 5.6 oldu. İzmir bu oranla istihdam artışında dünya ikinciliğine yükseldi.

Buna karşın, dünyanın en yavaş büyüyen metropol kentlerinde de ilk sırayı ekonomik krizle mücadele eden Yunanistan'ın başkenti Atina alıyor. En yavaş büyüme listesinde İspanya'nın birçok şehrinin de ilk 10'da yer alması dikkati çekiyor. Araştırmada İzmir ile benzer endüstriye sahip şehirler de açıklandı.

İzmir, ticaret ligine sokulurken, aynı ligde Oklahoma City, Abu Dabi, Houston gibi şehirler yer aldı.



İZMİR EFSANELERİ – 1

"Bir kentin zarafeti, ismiyle müsemma olur mu?" diye sorarsanız, hemen güzel İzmir size "evet" yanıtını verir. Çünkü onun adı İzmir'dir, kadındır, modernidir, sevgi doludur, şefkatlidir, bağrında acı taşır yine de dimdik durur ayakta...



İsmiyle müsemma 'güzel ve savaşçı kız İzmir'... Binlerce yıllık tarihinde ne savaşlar, ne kutlamalar; ne düğünler, ne cezalar; ne felaketler ne yangınlar; ne güzeller ne aşklar görmüştür adı İzmir olan güzel kız... "Bir kentin zarafeti ismiyle müsemma olur mu" diye sorarsanız, hemen güzeller güzeli İzmir size; "Elbette" yanıtını verir... Çünkü onun adı İzmir'dir, kadındır, modernidir, sevgi doludur, şefkatlidir, bağrında ne acılar taşır da yine de dimdik durur ayakta... O asildir, zariftir... Çünkü onun adı İzmir'dir...

Savaşçı ruhunun içinde barındırdığı zarafeti adını Amazonlardan almasından mı, tükenmek bilmeyen hoşgörüsü inançlarını özgürce yaşamak isteyen yedi uyurları bağrına basmasından mı, Agamemnon'un yaralı askerlerinin sağlığına kavuşması anne şefkati ile sunduğu şifalı sularından mı kaynaklanır bilinmez... Bilinen bir gerçek vardır ki o da güzel kız İzmir'in dinlenesi efsanelerin başkenti olduğudur...

Güzel İzmir'in meziyetlerine dem vuran; kah

şifasını, kah hırçınlığını, kah hoşgörüsünü, kah güzelliğini nesilden nesile aktaran İzmir efsaneleri, büyüğü kentin her bir özelliğini farklı hikayelerle ortaya çıkartır.

Bu ayki İzmir Köşemizde İzmir'in efsanelerini sizler için araştırdık.

Hem güzel hem savaşçı İzmir Amazon lideri Smyrna

M.Ö. 15. Yüzyılda kendilerine Amazon adı

verilen tek göğüslü savaşçı kadınlar önlerine çıkan her şeyi yağmalayarak Doğu Karadeniz'den Ege Bölgesi'ne kadar gelirler. Efsaneye göre silahları olan okları rahatça atabilmek için sağ göğüslerini kesen Amazonlar, sırim gibi vücutları, güzel ve keskin yüz hatları ile dişilik ve savaşçı ruhu tek bedende toplarlar. Herakles ve Theseus'un mito-öykülerine göre yerli halk Kadifekale üzerinden Halkapınar'a inen bu savaşçı kadınları kabullenmek zorunda kalırlar. Güzel kente

aşık olan erkek düşmanı bu savaşçı kadınlar, hay-



ran kaldıkları bu bölgeye liderleri Smyrna'nın adını verirler. Bazı efsanelere göre ise İzmir'de yaşayan Elektdi kavmi, erkek öldüren anlamına gelen Amazonları yener ve kavmin lideri savaşçı kadınların önderi Smyrna ile evlenir. Savaşçı ruhu ve liderliği kadar güzelliği ile de öne çıkan Smyrna'nın adı kente verilir.

Birlikten kuvvet doğuran İzmir

Kör balıkçının gözlerini açan 'kadın' saçı

Tarihi ve doğal güzellikleri ile gerek yurtiçinden gerekse yurtdışından yüzbinleri kendisine çeken İzmir'in güzel ilçesi Çeşme'nin, çağların ötesinden günümüze uzanan serüveninde efsanelerin de ayrı bir yeri vardır. İşte bunlardan biri;

Efsaneye göre Tanrı Herakles'i betimleyen bir heykel, Fenike'deki Tyros kentinden bir sal üzerine bırakılır. Sal denizleri aşarak İona kıyılarına kadar gelir ve Chios (Sakız) adası ile Erythrai arasındaki Mesate Burnu'nda karaya vurur. Chios'lular ve Erythrai'liler heykeli kentlerine taşıyabilmek için her türlü çareyi denerler ama başarılı

olmazlar. Heykel bir türlü yerinden kıpırdamaz.

Erythrai'li bir kör balıkçı kadınların saçlarını kesmelerini bu saçlardan erkeklerin yapacağı bir halatla heykelin çıkarılabileceğini söyler. Ancak başta soylu kadınlar olmak üzere kimse ona inanmaz. Sonunda Thrak asıllı bir köle, balıkçının dediğini yapar, kadınların saçlarından yapılan halatla heykeli çıkarır. Birden kör balıkçının gözleri de açılır. Herakles heykeli için kentte kutsal bir yer yapılır ve Thrak kadınları dışındakilerin girmesi yasaklanır. Çeşme Müzesi'nde Erythrai'den çıkarılan sikkelerdeki figürler de bu efsaneye doğrular niteliktedir.

Hoşgörü kenti İzmir

Yedi Uyurlar Efes'te 'uyurlar'

Anadolu'nun birçok yerinde bu efsanenin kendi sınırları içinde geçtiği söylense de yapılan araştırmalar Yedi Uyurlar gömütünün Efes'te olduğu kanısını güçlendirmektedir. Efsanede



Efes'teki yerlerin adlarının geçmesi bu olasılığı yükseltmektedir. Hristiyanlık dininin ortaya çıktığı dönemde yeni dini benimsedikleri için İmparator Decius'un zulmünden kaçan 7 genç ve köpeklerinin İzmir'in Efes Antik Kent'indeki bir mağaraya sığındıkları söylenir. Mağarada 200 yıl süren derin bir uykuya dalan yedi genç, uyandıklarında Hristiyanlık dininin benimsenmiş olduğunu görürler. Yedi Uyurlar Söylencesi'nin Selçuk'ta anlatılan biçimi ise şöyledir:

Dakyanus adlı bir oduncu günün birinde yazılı bir taş bulur. Meraklanıp okuma yazma bilen birine bunu okutmak ister. Başvurduğu kasaba bakkalı, önce yazılanları açıklamak istemez. Taşı bulduğu yeri göstermesini, tüm malını mülkünü kendisine vereceğini söyler. Dakyanus'un ısrarı üzerine bakkal, taşı bulduğu yeri kazınca Dakyanus'un 3 küp altın bulacağını, zenginleşip kral olacağını hatta Tanrı'lığını ilan edeceğini açıklar.

Söylediklerinin tümü gerçekleşir. Üç küp altını bulan oduncu, parasının bir bölümüyle halka yardım ettiğinden kral seçilir. Zamanla öyle zengin ve güçlü bir kral olur ki büyükmeye, kendini Tanrı'nın yerine koymaya başlar. Zamanla vezirlerine de kendini Tanrı saymaları yönünde baskı yapar. Vezirler karşı çıkınca onları kovar. Onun zulmünden korkan 6 vezir, kent dışına kaçarlar. Şimdiki Kızlar Cımnazı'nda (Kızıl Gedik) bir çobanla köpeğine rastlarlar. Çoban da onlara katılır ve birlikte günümüzdeki Yedi Uyurlar Mağarası'na sığınır. Burada derin bir uykuya dalarlar. Uyandıklarında acıkmışlardır. Kente ekmek almaya gönderdikleri arkadaşları eski paralarla alışveriş yapmaya kalkınca kralın huzuruna çıkarılır. Başlarından geçenleri anlatır. Kral mağarayı görmek ister. Ama mağaranın kapısı Tanrı'nın buyruğuyla kapanır ve bir daha hiç açılmaz. Sonradan mağaranın yerini bir sıgırtmaç bulur. Yedi Uyurlar'ın kaç yıl uyudukları da her yıl tüy değiştiren köpeğin üst üste duran tüylerinden anlaşılır.





TOLKAR, yeni nesillere örnek marka olmaya devam ediyor

1 969 yılında kurulan Tolkar, serüvenine İzmir Çamdibi bölgesinde küçük bir atölye tekstil ve çamaşırhane makineleri üreterek başladı. Sürekli olarak gelişimi, kaliteyi ve müşteri memnuniyetini kendisine ilke edinen Tolkar; İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan ve son teknoloji ile üretim yapan iki fabrikası, Antalya, Manavgat ve Muğla'da 3 çamaşır yıkama fabrikası, 800'den fazla çalışanı ve sektörün en kaliteli tamamlayıcı ürünlerinin distribütörlüğü ile Türkiye'nin en büyük üreticisi unvanını alarak pazar lideri konumuna gelmiş grup şirketlerinden oluşuyor.

Çeşitli modellerden yılda ortalama olarak 3 bin 500 makine üreten Tolkar, bu ürünlerini 50'den fazla ülkeye ihraç ederek, dünyaca tanınan bir marka konumuna yükselmenin mutluluğunu yaşıyor. Firma, yurtiçinde yer alan 13 bölge satış ve servis müdürlükleri, yurtdışında faaliyet gösteren 20'den fazla distribütörü ve servis noktası ile müşterilerine zamanında satış ve servis hizmetini profesyonel olarak veriyor.

Tüm gelişimi boyunca teknolojik, ekolojik, ekonomik farklar yaratmayı kendisine misyon edinen Tolkar, en son üretim tekniklerinin ve araçlarının kullanıldığı üretim tesislerinde, sürekli Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmaları ile ürünlerinin dizayn aşamasından itibaren prototip üretim, fabrika testleri, saha testleri ve seri üretimine kadar bu üçlü misyonu tamamlayarak ürünlerini tüketicilerle ve müşterileri ile buluşturan bir kurum olarak hizmet veriyor.

Teknolojik, ekolojik ve ekonomik olarak açık ara fark yaratan buluşlarını patentler ile koruma altına alan Tolkar, bir yandan bu ürünlerini kullanan müşterilerine rekabet edilemez tasarruflar sunarken, diğer yandan da doğaya ve çevreye verilen zararları minimize ederek gelecek kuşaklara daha temiz bir dünya bırakmayı hedefliyor.

Üretim yelpazesinde her kapasiteden çamaşırhane ve tekstil terbiye makineleri bulunan Tolkar aynı zamanda Speed Queen, Unimac, Renzacci, Lavatec gibi kendi alanında dünyanın lider markalarında distribütörlüğünü de yapıyor. Tolkar, 2008 yılında patentli teknolojileri ile

birlikte bünyesine kattığı Smartex ve onun "Smart Balance System"i sayesinde her kapasitede 400 G sıkmalı

makine üretimi yapabilen dünyadaki tek şirket olma özelliğine de sahip.

Yine patentli Smartex "Poly Rib Eco Drum" sistemi sayesinde tüm dünyada bir ilk olan Miracle ile su, kimyasal ve enerji tüketimlerini yarı yarıya azaltmayı başararak bu alanda bir devrim yaratan firma, son olarak yeniliklerine yine dünyada bir ilk olan gazlı sistem yıkama makinesini de katarak işletmelerin çamaşırhane kurulum sistemlerinde büyük maddi avantaj sağladı.

Dünyada değişmeyen tek şeyin değişim olduğu bilinci ile hareket eden Tolkar, günümüzde sürdürdüğü misyonu doğrultusunda yeni nesillere örnek bir marka olmaya devam ediyor.

Adres: İAOSB 10036 Sok. No: 6 Çiğli / İZMİR

Tel: (0232) 376 85 00 (pbx) **Fax:** (0232) 376 76 58

web adresi: www.tolkar.com.tr

e-posta: info@tolkar.com.tr



Özsoy İtiryat, kozmetik sektöründe emin adımlarla ilerliyor



1 987'de Öz İtiryat deposunun bünyesinden ayrılarak Özsoy İtiryat Pazarlama Sanayi Ticaret A.Ş. olarak Cüneyt Çığ tarafından kurulan Özsoy Kozmetik, yaptığı başarılı üretimlerle sektörünün aranan isimleri arasında yer alıyor.

Kozmetik sektöründe hizmet gösteren 150'ye yakın imalatçı ve distribütör firma ile çalışan firma; 3 bin

750 müşterisine 5 bin farklı çeşit ürün sunmanın gururunu yaşıyor.

1999 yılında, bünyesinde Tuğçe İtiryat'ı kurarak şirket sayısını arttıran Özsoy İtiryat, 2001 senesinde imalatına başladığı SHIBA markalı ürünleri ile üretici firma kategorisine girdi. 10 yıldır Hawaiian Tropic güneş serisinin distribütörlüğünü de sürdüren firma, kendi ürünleri olan Cecile, Shiba, Shiba Herbal Plus, Farmafresh Diş Macunları ve Özsoy Kolonyaları ile sektörün bilinen markaları arasında yer alıyor.



2005'de üretim alanında atağa kalkan firma, Cecile Eau de Toilette & Deo For Woman ve Make Up serisini yaratarak büyük bir başarıya imza attı. Başarılı üretimlerini sürdüren firma, sektörde lider pozisyonunda bulunan

erkek serisi olarak TIARAS PARFUM grubunu oluşturdu. 2011'de ürün skalasına yeni kattığı 'D'Sign For Woman' bayan parfümü ve 'Spoil For Man' erkek parfümleri ile yenilikleri takip eden firma, alanında sağlam adımlarla ilerlemeye devam ediyor.

Sektördeki başarısını; deneyimine, tüketicinin ihtiyacı ve beklentilerini anlamaya yönelik çabasına ve yenilik alanındaki gücüne dayandıran firma, tüketicinin beklediği kaliteyi ve yeniliği; oluşturduğu güçlü, motive ve profesyonel ekibi ile karşılaşmanın haklı

gururunu yaşıyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: Özsoy Kozmetik Pazarlama Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
10014 Sok. No: 3 İAOSB Çiğli-İzmir
TEL: 0232 328 06 14 FAX: 0232 328 07 75
Web: www.ozsoykozmetik.com

Sektöründe öncü isim: ESEN PLASTİK



1 976'dan günümüze altyapı, üstyapı, zirai sulama için ürettiği tüm boru çeşitleriyle sektörün önde gelen isimlerinden Esen Plastik A.Ş., 1985'de PVC Panjur, Lambri ve Asma Tavan üretmek amacı ile kurulan ve sonrasında PVC kapı ve pencere profillerinde modern üretim tesisi ve yenilikçi tasarımlarıyla kalitesini birleştirerek yükselen markası Esenpen'i kurdu.

PVC kapı, pencere ve panjur profili üretiminde kullandığı ileri teknolojisi, plastik boru ve ekipmanlarındaki zengin bir yelpazeye sahip kaliteli ürünlerini yurtiçi ve yurt dışı müşterilerine sunmakta olan Esen Plastik; ulusal kalite hareketi içerisindeki gurur verici konumunun ve tüm çalışmaları ile hedeflediği koşulsuz tüketici memnuniyetinin ötesinde organize yapısıyla, dünya şirketi olma yolunda emin adımlarla ilerliyor.

Esen Plastik, üretim ve diğer tüm faaliyetlerini, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki toplam 130 bin metrekarelik tesislerinde sürdürüyor.

Esen Plastik Anonim Şirketi'nin 1976 yılında yarattığı ilk markası Esen Plastik; üstyapı ürün grubunda; PPRC Sıhhi tesisat boruları, Gerçek Tıraşsız GFRPP Cam Elyaf takviyeli kombi ve tesisat boruları, PVC Atık su Boruları ve Sessiz PVC Atık Su Boruları, PEX Zemin ısıtma kalorifer ve tesisat boruları, PEX- B Oksijen Bariyerli Borular, PEX-AL-PEX kalorifer ve tesisat boruları ve PVC köşeli çatı olukları, altyapı ürün grubunda; CTP borular, HDPE Koruge boruları, PE 100 Su şebeke boruları, PE 80 Doğalgaz boruları, PE 32 Polietilen boruları, PVC Temiz su boruları, PVC Drenaj boruları, HDPE Telekomünikasyon Data Boruları ve Silikon kaplı iç yüzeyli HDPE Fiber Optik

Koruyucu borular, PVC Su sızdırmazlık bantları, zirai sulama ürün grubunda ise; PE Yağmurlama, Yuvarlak ve Yassı Damlama Sulama boruları ile PVC Sondaj boruları üretiyor.

Weissen markasıyla da yurt dışı piyasalarda etkin olan Esen Plastik üretim yelpazesinde; titanyum, milenyum, sürme seri tiplerinde kapı ve pencere profilleri, asma tavan sistemleri için profil ve paneller panjur sistemleri, lambri paneller gibi yaşanan her mekanda, geniş kullanım alanı olan kaliteli ürünler yer almaktadır. Esen Plastik, gelişmiş üretim teknolojileri ve pazarın talepleri doğrultusunda, ürün yelpazesine yenilerini ekleyerek piyasada öncü olmaya da devam ediyor.

Yurtiçi ve yurtdışı pazarda, ülkemizi temsil eden sayılı boru ve profil üreticilerinden biri olan Esen Plastik A.Ş., yılda 130 bin tonluk üretim kapasitesi ile de göz dolduruyor. Gelişen üretim teknolojilerine yatırım yapan ve üretiminde uygulayan Esen Plastik A.Ş., ayrıca; 600 işçi, mühendis ve çalışanı ile Türkiye genelinde 20 bin kişiye istihdam yaratmanın gururunu yaşıyor.

TSE ve uluslararası standartlara uymayan hiçbir ürünün üretim veya satış onayı alamadığı Esen Plastik A.Ş.'de 1995 yılında başlayan kalite çalışmaları, Kalite Sistem Belgesi alınmasıyla sonuçlandı. ISO 9001 Kalite Sistem Belgesi, ISO 9000 Kalite Güvence sistemi ile; TSE, EN, DIN, GOST (Rusya), INCERC (Romanya) standartlarında ve Ukrayna, Çin Kalite Sertifikalarını bünyesine katan başarılı firma, en son teknolojiyle profil ve plastik boru üretimi gerçekleştiriyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: 10006 Sokak, No:71, İAOSB, Çiğli-İzmir

Tel: 0232 376 70 11 / **Fax:** 0232 376 70 10



Günden güne artan 38 yıllık deneyim: Dostcam

Sektöründe 38 yılı aşkın tecrübesi ve uzman kadrosu ile faaliyet gösteren Dost Cam, 1974 yılında Necdet Özdemir tarafından düz cam alım ve satım faaliyeti amacı ile kuruldu. Cam sektörünün gelişimine paralel olarak 2000'li yıllarda yeniden yapılanarak cam işleme ve üretimi alanında yatırımlara başlayan firma, İzmir ve Ege Bölgesi'nin ilk cam temperleme ve lamine cam tesislerinin kurucusu olma özelliğine sahip.

Temper tesisinin kurulmasının ardından İzmir'in ve Ege Bölgesi'nin cephe giydirmeye cam ihtiyaçlarını karşılayarak, İstanbul ve Ankara'ya olan bağımlılığı sona erdiren firma, lamine cam üretiminde de İzmir ve Ege Bölgesi'nin tek üreticisi konumunda yer alıyor.

Temperli cam ve lamine camların dışında bombeli temperli cam, cephe camları, çift cam, dekoratif ve mat cam ile yat ve teknelerin bombeli camlarının üretimini yapan firma, İzmir ve Ege Bölgesi'nin ihtiyaçlarını yüksek kalite ve uygun fiyat politikası ile karşılıyor. Toplam 24 bin

metrekarelik kapalı alanda uzman kadrosu ve modern teknoloji ürünü makine ve üretim hatları ile faaliyetlerini sürdüren Dost Cam, sürdürülebilir büyüme hedefi ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin dışına taşarak, Gebze Sanayi Bölgesi'nde yeni bir yatırıma imza attı.

Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde 21 bin metrekare kapalı alan üzerine kurulan üretim tesisinin 2012 yılı içerisinde faaliyete geçmesini planlayan firma, bu yatırım ile toplam 45 bin metrekare kapalı alanlık üretim tesisleriyle sektörde emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor.

Kurulduğunda 3 çalışan ile hizmet veren Dostcam, bugün deneyimli ve uzman kadro hedefi ile 200 kişiye ulaşmanın mutluluğunu yaşıyor. Gebze Sanayi Bölgesi'ndeki yeni işletme ile toplam çalışan sayısının 300'ü aşmasını planlayan firma, aylık 100 bin metrekare cam ayna işleme ve 25 bin metrekare sergiraf-baskı kapasitesi ile göz dolduruyor.

Grup Firması olan Cam Yapı A.Ş. ile birlikte iki adet düz temper fırını, bir adet de bombeli temper fırını bulunan firma, otomasyon ve sıfır hatalı üretim hedefi ile sanayileşmeye yönelik, sürekli bir üretim bandının tesis edilmesini de hedefliyor.

Sektörünün en eski cam şirketlerinden biri olan Dost Cam, yeterli bilgi birikimi ve tecrübe-ye sahip dinamik yönetimi, müşteri odaklı genç ve uzman kadrosu ile cam sektöründe yeniliğin takipçisi ve öncüsü olma yolunda vizyonunu geniş tutarak ilerliyor.

İletişim Bilgileri

Adres: 10008 Sokak No: 14 AOSB Çiğli-İzmir

Tel.: 376 78 86 Faks: 376 77 83

e-mail: dostcam@dostcam.com

web: www.dostcam.com





Temsilcilere bilgi verdi. Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleşen görüşmede Bölge tanıtım filmini de izleyen temsilciler, İAOSB'nin önemli tesislerinden; ATAER Enerji Santrali, Arıtma Tesisi ve 150 firmanın ürünlerinin sergilendiği Sürekli Sergi Alanı'nı gezdikten sonra Bölgeden ayrıldılar.



ORGANİZE İŞLER



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi yakında hayata geçireceği projeler ile İzmir'e birbirinden değerli eserler kazandıracak.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.



İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ ATAĞA KALKTI 4 dev proje yolda



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

1 KATİP ÇELEBİ İLE TEKNO PARK

KATİP Çelebi Üniversitesi ile teknoloji parkı kurulacak. Üniversite-sanayi işbirliği ile İzmir sanayisine büyük katkı sağlanacak.

2 MESLEK LİSESİ VE YÜKSEKOKUL

EGİTİM vakfı katılmak için çalışmalarını sürdüren AOSB, bölgeye teknik meslek lisesi ve meslek yüksekokulu açacak.

3 TÜRKİYE'NİN İLK ÖZEL TEKNİK ÜNİVERSİTESİ

EGİTİM vakfı daha sonra Türkiye'nin ilk özel teknik üniversitesi Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne kazandırılacak.

4 ALIŞVERİŞ MERKEZİ VE 38 YENİ FABRİKA

SATIN alınan 400 bin metrekarelik Türk alanına 38 fabrika kurulacak. Burada bir de alışveriş merkezi inşa edilecek.

SELANETTİN BAYINDIR Gurur duyduğumuz bölgede birkaç saat

YAZIN SAYFA 73

Atatürk Organize'ye teknopark kurulacak



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, teknoparkın inşaatına başlandı.

HABER TURK

Askeri havaalanı bize verilmelidir

Vakıf ve teknik üniversite kurulacak

Başkanlar Kurulu'nda OSB'ler neden yok?

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

OSB'lere özel teşvik gerekmektedir

Sanayicilerden Çiğli'ye teknopark

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, projeyi Çiğli'deki Katip Çelebi Üniversitesi ile birlikte hayata geçireceklerini, ayrıca alışveriş merkezi kuracaklarını söyledi.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

IAOSB; önce teknik lise, yüksek okul, ardından teknik üniversite ve teknopark kuracak

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, teknik meslek lisesi açmak için vakıf kuracaklarını belirtti. "Mevcut okullar sanayinin ihtiyacına yanıt vermiyor. Okullarımızı bitirenlere işsiz kalmayacak" dedi.

İzmir Çiğli'de 196 bin metrekare parselde, 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, teknoparkın inşaatına başlandı.

Teknik meslek lisesinde 450 öğrenciye burs

İAOSB Eğitim Vakfı'nın kurma çalışmaları sürdüren Hilmi Uğurtaş, 100 öğrenciye burs vereceğini duyurdu. Burs alan öğrencilerin listesi, Uğurtaş, en az 1000 lirası ile vakıf kurmak istediğini, burslarla birlikte teknik meslek lisesi, meslek yüksekokulu ve Türkiye'nin ilk özel teknik üniversitesi bölgeye kazandırılacağını belirtti. Uğurtaş, teknik meslek lisesinin 450 öğrenciye burs vereceğini, bursların her bir öğrenciye 1000 lirası ile verileceğini söyledi.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yapılabilecek ve yapacakları çalışmaların tümünü duyurdu.

5 milyar dolarlık ticaret hacmi ve 30 binin üzerinde çalışan ile ekonomiye büyük katkı sağlayan AOSB, toplam 500 milyon liralık yatırım için çalışmalarını hızlandırdı.

Yüksek 5 milyar dolarlık ticaret hacmi, 600 tesisi ve 30 binin üzerinde çalışan ile İzmir ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayarak Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (AOSB), atığa kalktı. AOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, bölge hakkında bilgi verirken, projelerini de paylaştı.

Katip Çelebi'ye teknopark

EGİTİM Vakfı katılmak için çalışmalarını sürdüren AOSB, bölgeye teknik meslek lisesi ve meslek yüksekokulu açacak.

"Son hedefimiz, kupon üniversite"

Bu eğitim yatırımlarını gerçekleştirirken için sanayicileri kışkırtarak vakıfla oluşturulan üniversiteyi anlatan Hilmi Uğurtaş, "İlham hedefimizdir. Bir teknik üniversite kurmak. Öğrenciye burs verilecek, sanayicilerin gerçek ihtiyacı olan kaliteli eğitim verilecek kupon bir üniversite açmak istiyoruz" diye konuştu.

Yeni Asir

**HABER
TÜRK**

teşi'yle de işbirliğine gittiklerini belirttiklerini, teknopark kurmayı amaçladıklarını bildirdi.

Sanayiciler, Türkiye'nin en büyük alışveriş merkezini Çiğli'ye kuruyor

İzmir Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın bulunduğu alanda Türkiye'nin en büyük alışveriş merkezi kurulacak. İnşaatı hızla ilerleyen proje, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

ALIŞVERİŞ ŞEHİRİ KURULUYOR

15 bin kişinin çalışacağı dev projeye Folkart Yapı, Garanti Yatırım ve Rönansans Gayrimenkul İşleri'nin ortaklığıyla başlanıyor. İzmir'de Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

ORGANİZEDE YARIŞ

Tariş arazisine de AVM yapılacak

TARİŞ Pamuk ve Yağlı Tohumlar Biliği Başkanı Bülent Arbazdar, "Ağustos 2009 döneminde başlayan süreçten bugüne kadar 458 milyon lira borç, 90 milyon lira ödemesi yaptık. 107 milyon 209 milyon lira gelir el altında. Gelim noktasında birleşen Desteklemeler Fonu'na olan unanıp ve faiz borçlu den yapıldı. Borcu kalmıyor. Arbazdar, Yeni Kent Merkezinde son noktaya geldiklerini belirtti. "Yeni bir inşaat şirketi ile yapılan iş, alışveriş merkezi olacak bir proje. Bu, 139 milyon TL borcuna da..."

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Tarihçi Fabrikası'ndan alışıveriş merkezi kurabilecek için inşaat devleri kuyruğa girdi

BURCU TANER İZMİR DHA
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Vakfı'nın kurucuları, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

Sanayicinin arazisine devler talip oldu

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Tarihçi Fabrikası'ndan alışıveriş merkezi kurabilecek için büyük firmalar yarışa girdi. Folkart Yapı, Garanti Yatırım ve Rönansans Gayrimenkul İşleri'nin ortaklığıyla başlanıyor. İzmir'de Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

Alışveriş merkezine devler talip

Ulusal ve uluslararası firmalar imdiden bölge yönetimi ile görüşmek için araya girdi. Folkart Yapı, Garanti Yatırım ve Rönansans Gayrimenkul İşleri'nin ortaklığıyla başlanıyor. İzmir'de Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

İAOSB AVM için yarış

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Tarihçi Fabrikası'ndan alışıveriş merkezi kurabilecek için büyük firmalar yarışa girdi. Folkart Yapı, Garanti Yatırım ve Rönansans Gayrimenkul İşleri'nin ortaklığıyla başlanıyor. İzmir'de Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

Organize AVM için yarış

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Vakfı'nın kurucuları, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

Devler talip

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Çiğli'ye kuracağı 200 bin metrekarelik alışveriş merkezi için büyük firmalar yarışa girdi. Folkart Yapı, Garanti Yatırım ve Rönansans Gayrimenkul İşleri'nin ortaklığıyla başlanıyor. İzmir'de Çiğli Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak. 400 bin metrekarelik alan, 15 bin kişinin çalışacağı dev projeye, Tarihçi Fabrikası'nın yerini alacak.

Batıçım, fabrika atığından kendi elektriğini üretecek

Ege'nin köklü firmalarından Batıçım, İzmir ve Söke'deki tesislerinde geri dönüşüm yoluyla bacasından çıkan sıvı enerjiye dönüştürecek. Böylece ürettiği elektriğin 3'te birini kendisi üretmeye hazırlanan firma, 2012'de enerji ve çevre için toplam 100 milyon dolarlık yatırımına imza atacak.

İzmir'in köklü sanayi tesislerinden biri olan ve son yıllarda enerji sektöründe büyük başarıları olan Batıçım, enerji ve çevre için 100 milyon dolarlık yatırımına imza atacak. Şirketin bu yıl almaya başladığı 2012'de yüzde 30 büyümeyi amaçlayan Batıçım, atık suyun kendi elektriğini üretmeye hazırlanıyor.

CEVREYİ DÜŞÜNDÜK

Her dönemde yaptığı yatırımlarla sürdürülebilirlik konusuna önem veren Batıçım, atık suyu bu yıl için 100 milyon dolarlık yatırımına imza atacak. Şirketin bu yıl almaya başladığı 2012'de yüzde 30 büyümeyi amaçlayan Batıçım, atık suyun kendi elektriğini üretmeye hazırlanıyor.



Tufan Ünal

İzmir'in köklü sanayi tesislerinden biri olan ve son yıllarda enerji sektöründe büyük başarıları olan Batıçım, enerji ve çevre için 100 milyon dolarlık yatırımına imza atacak. Şirketin bu yıl almaya başladığı 2012'de yüzde 30 büyümeyi amaçlayan Batıçım, atık suyun kendi elektriğini üretmeye hazırlanıyor.



Önemli projelerin halısı Golden'den

1987 yılında Türk el dokuması halısı üzerine faaliyet başlatan Golden Halı, küçük dokumaları ile Türkiye'nin en büyük halı üreticisi haline geldi. Şirketin 2012 yılında 300 milyon dolarlık yatırımına imza atacak. Şirketin bu yıl almaya başladığı 2012'de yüzde 30 büyümeyi amaçlayan Batıçım, atık suyun kendi elektriğini üretmeye hazırlanıyor.

Zeytinyağı üreticisi fiyat için tedirgin

TARİŞ Zeytin ve Zeytinyağı Tarım Satış Kooperatifleri Birliği Başkanı Cahit Çetin, zeytinyağı üretiminin artması yönünde yapılan çalışmalar ve yatırım sonucu, Türkiye'nin 'kritik eşik' olarak ta-



'Temiz enerji ile üretilmiştir' damgası vuracak

Atatürk Organize

Dünya Enerji Piyasası Kurulu Başkanı Mustafa Kemal Arslan, Türkiye'de temiz enerji ile üretilen ürünlerin damgası vurulacağını söyledi. Arslan, Türkiye'de temiz enerji ile üretilen ürünlerin damgası vurulacağını söyledi.

alımlardaki yavaşlığın ve bazı ürün fiyatları aşağı çekme yönündeki üreticilerin şevkini kırıdığını söyledi. Zeytinyağı politikasının izlenmediği an, Türkiye'nin zeytinyağı üretiminde üçüncü sıraya gerilediği ve Yunanistan'a da geçilmek üzere olduğu bir durumla karşı karşıya olduğunu söyledi. Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Erdağ, zeytinyağı üretimi için koyduğu hedeflerin, üreticileri heyecanlandırdığını vurguladı.

EGEde

HABER TURK

ÇOK İSTEDİK

Konutların da artmasıyla birlikte enerji sektöründe büyük bir talep artışı yaşanıyor. Enerji sektöründe büyük bir talep artışı yaşanıyor.

BATİNERİ SANTRALLERİ

• Çukurova santrali, 40 MW'lık kapasiteye sahip. Batıçım, bu santrali 2012 yılında işletmeye alacak. Batıçım, bu santrali 2012 yılında işletmeye alacak.

Hürriyet



Baca gazından elektrik üretilecek

Batıçım Yönetim Kurulu Başkanı Tufan Ünal, cimento sektöründeki kapasite artışına ve karlılığın düşmesine neden olan enerji yatırımlarına ağırlık verdiğini, çevre alanında da ciddi yatırımlar başlattıklarını söyledi. Ünal, İzmir ve Söke'de cimento üretim tesisleri bulunan grubun 2011 yılı, önemli bir başarıyla geçtiğini belirtti. Ünal, 2012 yılında yüzde 30 büyümeyi hedeflediğini söyledi.



Batıçım Yönetim Kurulu Başkanı Tufan Ünal, cimento sektöründeki kapasite artışına ve karlılığın düşmesine neden olan enerji yatırımlarına ağırlık verdiğini, çevre alanında da ciddi yatırımlar başlattıklarını söyledi. Ünal, İzmir ve Söke'de cimento üretim tesisleri bulunan grubun 2011 yılı, önemli bir başarıyla geçtiğini belirtti. Ünal, 2012 yılında yüzde 30 büyümeyi hedeflediğini söyledi.

EGEde

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Azerbaycan'a Löher merdiven



BGE Bölgesi Sanayi Odası'nın Azerbaycan'a yaptığı iş gezisi ilk meyvesini verdi. Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde üretim yapan Löher, Azerbaycan'a 3 adet yürüyen merdiven ihracatı gerçekleştirdi. Löher, Azerbaycan'a 3 adet yürüyen merdiven ihracatı gerçekleştirdi.

Lezita ile herkes "pratik şef" oluyor

"Hayatın Lezzeti" sloganı ile gıda sektörüne lezzetli, kaliteli ve güvenli ürünler sunan Lezita, pratik, kolay ve kısa sürelerle hazırlanabilen ürünlerini Pratik Şef grubunda topladı. Lezita, bu ürünleri Pratik Şef grubunda topladı. Lezita, bu ürünleri Pratik Şef grubunda topladı.

yenigün

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

68. firma seçildi

Yürüyen merdivenlerin

buğday, karacık, celtik
n çiftçiler için önemli bir
konuştu. Kocaköy,
alıp ilerletti ve tufan eden
mü da vurguladı.

En fazla başarıyı yapan firmalar arasında yer alan Esen Plastik adına ödüllü Genel Koordinatör Hakkı Tüker, Ege Üniversitesi Hekim Prof. Dr. Canerler Yılmaz'ın elinden aldı. Esen Plastik'in bu başarılarında sürekli yatırım ve AR-GE adımlıklarıyla stratejinin büyük payı olduğunu söyleyen Tüker, "İçin insan kaynağıyla piyasaya bir çok ürün kazandırdık" dedi.



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans No: 20111215063

İtalya'dan distribütör arayışı

Yüksek kaliteli, el yapımı ses sistemleri üreten firma bu ürünler için distribütör arayışındadır. Ses sistemleri iç ve dış mekan kullanımına uygundur.

Referans No: 20111221022

Basınçlı kap üretimi üzerine işbirliği arayışı

Laboratuvar ve medikal ekipman üretimi üzerine uzmanlaşmış firma basınçlı kaplarının (pressure vessel) üretimini gerçekleştirebilecek partner arayışındadır. Aranılan partner 40 litreden 1000 litreye kadar basınçlı kap üretiminde deneyimli, ISO standardına ve CE markasına sahip olmalıdır. Ayrıca üretim 97/23/EC numaralı "Basınçlı Ekipmanlar Direktifi"ne uygun olmalıdır.

Referans No: 20111228013

Makedonya'dan işbirliği teklifi

Motorlu taşıtların yedek parçaları ve diğer ilgili aksesuarları ile ilgilenen Makedon firma, bu alanda çalışan firmaların ürün yelpazelerinin Makedonya'da distribütörlüğünü yapmak istemektedir.

Referans No: 20111227020

İsrail'den mücevherat ve takı üzerine partner arayışı

1996 yılından buyana mücevherat ve takı üzerine hizmet veren İsrail firması, dünya üzerinde farklı ülkelerde konuşlanmış 50'den fazla konsept mağazaya sahip konuma gelmiştir. Firma yeni genişleme stratejisi kapsamında, franchise usulü konsept mağaza açmak isteyen partnerler aramaktadır.

Referans No: 20111214027

İngiliz pazarına giriş servisleri üzerine işbirliği teklifi

İngiliz firma, İngiltere pazarına girmek isteyen firmalar için marka tutundurma ve geliştirme, reklam, broşür-kitapçık-ilan hazırlığı, ürün ve ofis marka çalışmaları gibi birçok konuda hizmet vermek üzere ortaklık arayışı içindedir.

Referans No: 20111219011

İngiltere'de depolama ve dağıtım üzerine işbirliği fırsatı

İngiliz firma, İngiltere'de depolama ve dağıtım olanakları arayışında olan firmalara servis sağlamak üzere işbirliği arayışındadır. Bu konularda esnek çözümler üretebilme kapasitesine sahip firma ortak yatırıma da açıktır.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans No: 12 GB 42O1 3NU3

Yenilikçi enerji tasarruflu pencere, çatı penceresi ve avlu yalıtım sistemi

İngiltereli bir mucit, camla kaplı büyük alanların izolasyonu için yeni bir ürün geliştiriyor. Teknoloji, ısıtma, soğutma ve havalandırma (HVAC) maliyetlerini çarpıcı bir şekilde düşürmektedir. Bu teknoloji, geliştirme, yeniden inşaa etme ve ticari durumlar için uygundur. Mucit, tam ölçekli prototipi, nihai ürünü ticarileştirmek amacıyla geliştirmek için lisans anlaşmaları ve/veya ortaklık anlaşmaları ile ilgilenmektedir.

Referans No: 11 FR 36M1 3NRR

Su arıtma için ultrafiltrasyon ve mikrofiltrasyon diyaframları

Fransız bir firma, su arıtma için ultrafiltrasyon ve mikrofiltrasyon diyaframlarının her çeşidini üretmektedir. Modülleri, aralıksız, etkili, kolay işlem ve bakım için güvenilir ve geleneksel kum filtreleme sistemlerine göre 500 kat daha fazla etkilidir. Firma, ticari, endüstriyel ve kentsel alanlardaki uygulamalar için tüm dünyadan OEM firmalarıyla işbirliği yapmak istemektedir.

Referans No: 11 PL 63AW 3NRP

Etanol fermantasyonu esnasında su geri kazanımı için teknoloji

Polonyalı bir bilim adamı, etanol fermantasyonu esnasında suyu türev ürün olarak geri kazandırmak için bir teknoloji geliştirdi. Bilim adamı, bu teknolojiyi geliştirmek ve/veya uygulamak ile ilgilenecek araştırma birimleri veya firmalar aramaktadır. Teknik işbirliği ve ortak girişim aranmaktadır.

Referans No: 10 ES 28F8 3G53

Nano parçacıklar ile takviye edilmiş polimer

Polimer malzemeleri geliştirme ve nitelendirme alanında çalışan bir İspanyol araştırma grubu, nano parçacıkların ayrılması aracılığıyla takviyelerine odaklanmıştır. Bu yolu izleyerek, çok küçük eklenmiş nano takviyeler, çoğunlukla mekanik, elektronik ve optik özellikleri geliştirmektedir. Araştırma grubu, endüstriyel olarak polimerlere nano teknolojilerin uygulanması ile ilgilenecek firmalar aramaktadır.

Referans No: 11 FR 37M3 3LBR

1000 dereceye kadar mikro batırma: Kaplama uygulaması

Ana faaliyeti Atmosfer-Hava Sahası olan Fransız bir firma, kaplamaların sürekli ölçülmesini gerçekleştirmek için mikro batırmalı mikro batırmalı bir tezgah geliştirdi. Teknoloji transferi ve Avrupa Birliği destekli işbirliği projeleri için

sanayi, araştırma merkezleri ve teknik merkezler aranmaktadır.

Referans No: 11 BG 0530 3NNX
Etkin dalga enerjisi dönüşümü
teknolojisi ve düşük dalga
seviyesinden enerji çıkarabilen cihaz

Bulgar Bilim Akademisinin araştırma bölümü, etkin dalga enerjisi dönüşümü teknolojisi ve deniz dalgalarından enerji çıkarmada kullanılacak bir alet geliştirdi. Bu teknoloji düşük dalga seviyesinde ve artan yüzey temasında bile yüksek verimlilik sağlamaktadır. Firma bu buluşla ilgilenen firmalarla teknik işbirliği, ortak girişimler, finans kaynakları ve ticari anlaşmalar yapmayı istemektedir.

Referans No: 11 HU 50R9 3NKK
Toz metal parçaların
nanopartiküllerle güçlendirilmesi

Macar bir Ar-Ge firması parçaların içerisinde nanofiber üretebilen yepyeni bir teknoloji geliştirdi. Geliştirilen bu teknoloji toz metalurjisiyle alakalı olan firmalar için uygundur. Fakat burç üretimi, fizyon yakıt üretimi için riskler taşımaktadır. Firma esas olarak uygulama alanını genişletmekle ilgilenmektedir. Ancak, ek geliştirmelere, ticari anlaşmalara veya finansman konularında olanak sağlayabilecek işbirliklerine de sıcak bakmaktadır.

Referans No: 11 ES 27F3 3NFC
Fan ile yapılan yeni zemin ısıtma sistemi

Bir Endülüs firmasıyla işbirliği yapmış olan Endülüs Üniversitesi, hava boşaltma deliğini çevreleyen boruları kullanarak zemin altında ısıtma sağlayan bir icat geliştirmiştir. Patent lisansı ile birlikte bu icattan faydalanmak isteyen üreticiler aranmaktadır.

Referans No: 11 LT 57AB 3N0O
Evlere ısıtma ve yenileme
için yeni termal paneller

Litvanyalı bir KOBİ, binaların dış duvarlarının yalıtımı ve rötuşu için ayrılmış yeni ısı yalıtımlı apre panelleri sunmaktadır. Yalıtımlı apre panelleri, eşsiz malzeme ve tasarımıyla yanıcı değildir ve ısı değişikliklerine ve hava etkilerine karşı dirençlidir. Firma teknik destekli ticari işbirliği, ortak geliştirme veya mevcut ürünün kullanılmasında yeni yolları araştırabileceği ortaklar aranmaktadır.

Avrupa'nın sizden talep ettiği teknolojiler

Referans No: 12 KR 9A9E 3NUC

Güneş enerjisi oluşumu

Koreli, güneş enerjisi, fotovoltaik, jeotermal ve rüzgar enerjisi gibi alternatif enerji alanında uzmanlaşmış bir firma, güneş ısısı kullanan sıcak su sistemiyle ilgili bir teknoloji aramaktadır. Teknoloji özellikle var olan ürünlerin geliştirilmesi için yüksek üretim verimliliğine sahip olmalıdır ve teknolojinin kurulumu kolay olmalıdır. Firma, lisans ve ortak geliştirme için endüstriyel ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 12 FR 35K7 3NUB

Metalik yapıların parçaları için çelik
kaynağı ve galvanizasyon taşeronluğu

Avrupalı sera ve bahçe merkezleri tasarımında lider Fransız bir firma, kendi inşaat yapılarındaki, Çelik S235JR HDG(Sıcak Daldırma Usulü ile Galvanizlenmiş) içinde kaynaklanmış parçaları üretebilecek taşeron ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 12 KR 9A9E 3NUD

Bakterilere ayrışmayan
atık su yok etme tesisi

Oksijenle ilgili ürün geliştirme ve su arıtma alanında uzmanlaşmış Koreli bir firma, tarım veya hayvancılıkla ilgili atık suları etkin bir şekilde arındıracak ve geri kazanılmış suyu tarım alanında kullanmak için bir teknoloji aramaktadır. Firma, lisanslama ve teknik işbirliği için potansiyel ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 11 PL 64BH 3NTI

Olağandışı elektriksel

parametreler ile termostat aranmaktadır

Evsel ısıtma sistem üreticisi Polonyalı bir firma, teknolojiyi geliştirmek için, 2,5 m2 ile 10m2 (Enerji 400W - 1 kW) arasındaki faydalı alandaki sıcak su için modern termostat aramaktadır. Teknoloji, kanıtlanmış ve uygulama için hazır olmalıdır. Teknik destekli ticari sözleşme aranmaktadır.

Referans No: 12 KR 9A9E 3NUY

Bakterilere ayrışmayan

atık su arıtma teknolojisi

Septik çukur ve pislik / atık su arıtma tesisleri yapımı ve makine mühendisliği alanında uzmanlaşmış Koreli bir firma, etkin bir şekilde bakterilere ayrışmayan atık su arıtma teknolojisinin dağıtılması için teknoloji aramaktadır. Bununla birlikte, bu teknoloji, nitrojeni de dağıtmalıdır. Firma, lisanslama veya ortak geliştirme için endüstriyel ortaklar aranmaktadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:

semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:

can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Aphrodisias da UNESCO mirasına aday



Aphrodisias Antik Kenti, Türkiye'deki Yunan ve Roma dönemlerine ait en görkemli antik kentlerden birisidir. Tarihte kentin en önemli tanrıçası olan Afrodit tapınağı ile ünlü olan Aphrodisias M.Ö. II. yüzyıldan M.S. 6. yüzyıla kadar uzun ve varlıklı bir hayat sürmüştür. Kentin kesintisiz olarak bu kadar uzun yerleşim görmüş olması, antik dönemde pek çok önemli gelişmeye tanıklık etmesi açısından da önem taşımaktadır. Diğer yandan, antik kente yakın olan mermer ocakları, daha sonraları mermer heykelticilik konusunda tüm Akdeniz'de ünlü olan yerel bir geleneğin gelişmesinde de etkili olmuştur. Aphrodisias Antik Kenti bu nitelikleri ile UNESCO Dünya Miras Listesi'ne önerildi.

UNESCO Dünya Kültürel ve Doğal Mirasının Korunmasına Dair Sözleşme kapsamında Taraf Devletler, UNESCO Dünya Miras Listesi'ne kaydedilmesi uygun olan varlıklara ilişkin envanterlerini (geçici liste) UNESCO Dünya Miras Merkezi'ne iletmekle yükümlüler. UNESCO Dünya Miras Merkezi'nce yayınlanan bu listede yer alan varlıklara ilişkin hazırlanan adaylık dosyaları Dünya Miras Komitesi'ne sunuluyor. Geçici Listeler hazırlanırken varlıkların Dünya Miras Komitesi'nce belirlenen kriterleri karşılama durumları ile mimari, tarihi, estetik ve kültürel, ekonomik, sosyal, sembolik ve felsefi özellikleri de dikkate alınıyor.

Kenti çevreleyen 3.5 kilometre uzunluğundaki sur kalıntıları, aslında 4 ana kapısı bulunan, kabaca daire biçimindeki bir kalenin kalıntılarıdır. Yaklaşık 494 hektarlık bir alanı kaplayan antik kentin merkezini çevreleyen kale, 4. ve daha sonraki yüzyıllarda yapılmıştır. 4. yüzyıl depremlerinin ve diğer felaketlerin harap ettiği yapıların parçalarını surlarda görmek mümkündür.

260 yılında Batı Anadolu'yu etkisi altına alan Got istilasına karşın, birçok delil surların 4. yüzyıldan sonra yapıldığını gösterir. Daha önceki dönemlere ait savunma sisteminin nasıl olduğunu tam olarak bilmesek de, akropolde bulunan bir yapı Helenistik dönemde ve 7. yüzyılda hisar olarak kullanılmış olabilir.

1979 yılında açılan Aphrodisias Müzesinde sadece Aphrodisias'dan kazılarla bulunmuş eserler sergilenmektedir. Eserlerin çoğunluğunu heykeller oluşturmaktadır.

Aphrodisias'da İ.Ö. 1. yüzyıl ile, İ.S. 5. yüzyıllar arasında çok nitelikli eserler veren bir heykel okulunun varlığını biliyoruz. Mermerler kentin 1 kilometre kuzeyindeki mermer ocaklarından getiriliyordu. Aphrodisias Müzesi, Batı Anadolu'daki bilinen en olağandışı, göze çarpan müzelerden birisidir. Kazılar sırasında ortaya çıkarılan haliyle, anıtlar burada sergilenmektedir. İlk halleriyle bulguların incelenip göz önüne getirilmesi, bu antik anıtların ihtişamının anlaşılmasına yeterli olur. Özellikle Aphrodisias'ın antik heykeltıraş okulunun çalışmaları bu sanatın gelişme seviyelerini gösterir. Kenan Tevfik Erim, (13 Şubat 1929 – 3 Kasım 1990), ismi Afrodisias kazıları ile özdeşleşmiş arkeologdur. Prof. Dr. Erim Aphrodisias'a ilk gelişini şöyle anlatır: "1959 yılının Temmuz'unda Nazilli'den yola çıktığımda bu denli önemli bir seyahat olduğunu tahmin bile edemezdim. Karacasu'dan sonra çok kötü toprak bir yolla Geyre'ye ulaşmadan önce Aphrodithe Tapınağının sütunlarını gördüm. Köy tamamen Aphrodisias'ı kaplamıştı. Ancak muhteşemliğini gizleyememişti. Akşam olmadan Jeepim beni tekrar Nazilli'ye ulaştırdı. İlçenin tek otelindeki odamda günlüğüme şunları yazdığımı hatırlıyorum: Hayatımda yeni bir dönem başlıyor."

Artık 24 saat çay, kahve, cappuccino'nuz hazır!

Yeni!

Sıcak İçecek Otomatlarımız ile

*M*iss gibi...

Çay, Türk Kahvesi,
Sıcak Çikolata ve dahası...



(Paslanmaz Çelik)
OTELLER için

Midi Kafe



Şimdi her keşeye uygun fiyatlarla!..

Tüm işyerleri!.. **FABRİKALAR, BÜROLAR,**
doktor, avukat... ofisleri - dersane, spor
salonları - poliklinik, pansiyon, otel, moteller
- okul, banka, benzin istasyonları - sinema,
alışveriş merkezleri.. v.b. nice yerlere!..

**Kalite
Konfor
Ekonomi
Satış Sonrası Servis**

*Gerçek bir fabrikadan!
Dün, Bugün, Yarın.. hep sizinle...*

Maxi-Kafe



1978'den beri

**TÜM SATIŞ OTOMATLARI
TASARIMI & ÜRETİMİ**

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

ISO 9001:2008