

Atatürk organize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

OCAK
2014

SAYI 99

İAOSB'li sanayici
temkinli

2014

ZOR BİR YIL



ATAER'DE
HEDEF
DAHA ÇOK
BAŞARI



ÇEVRECİ
KİMLİĞİMİZ
ÖDÜLE
TAÇLANDI



UĞURTAŞ:
KEŞKE
2013 HİÇ
YAŞANMASAYDI

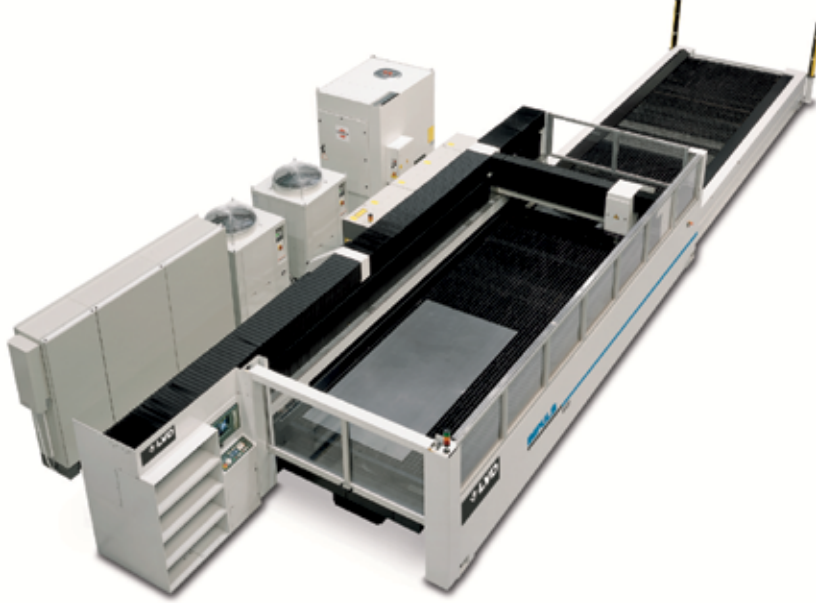
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Keşke 2013 yaşanmasaydı!

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Dünyanın en büyük 10 ekonomisi içine girmek amacı ile çıktığımız 2023 yolunda, ne yazık ki 2013'ün sonunda dünyanın en kırılgan ekonomisine sahip 5 ülke içinde yer aldık. Bunlar Brezilya, Hindistan, Endonezya, Türkiye ve Güney Afrika'dır. Bu ekonomilerin birçok ortak özelliği yanında en önemli benzerlikleri 2014'de büyük miktarda dış finansman ihtiyacı içinde bulunacakları gerçeği. Dış finansman dendiğinde de akla gelen ilk kaynak dünyada yüzer gezer halde bulunan sıcak para oluyor.

Kendisini yalnızca fiyat istikrarından değil finansal istikrardan da sorumlu gören TCMB, döviz kurlarının yükselmesinin fiyat istikrarıyla birlikte finansal istikrarı da tehdit etmeye yöneldiğini düşününce döviz satmaya başladı. TL'nin değer kaybetmesi ilk bakışta ihracatı artırıcı ve ithalatı düşürücü etki yapar görünse de başta petrol ve doğalgaz olmak üzere ithal mallarının

TL cinsinden fiyatlarının artması ister istemez maliyetlerin artmasına ve fiyatların yükselmesine yol açıyor. TL'nin değer kaybı bir yandan da yabancı parayla borçlanmış şirketlerin borç maliyetlerinin TL cinsinden artmasına neden oluyor. Bu iki sonuç maliyetlere ve dolayısıyla fiyatlara yansıyor ve enflasyonun artmasıyla sonuçlanıyor.

Öte yandan sürekli bir nüfus artışına sahip olan, genç nüfusu neredeyse nüfusunun üçte birini oluşturan Türkiye gibi ülkelerde istihdamı büyütme ihtiyacı daha da artıyor. İstihdamın büyümesi ancak üretim ve yatırımın artması ile mümkün. İşte bu ortamda baskı altında tutulan faizler nedeniyle başka gelişmekte olan ülkelere kaçmaya başlayan sıcak paranın ülkemizde doğuracağı sıkıntılar ortadadır. Bu gerçekler varken faiz lobisi, sıfır reel faiz gibi önyargılardan uzak durmak gereklidir. Kurun hareketleri ise dünya piyasalarının gerçekleri içinde şekillenecektir.

Elbette gelinen bu noktada pek çok etkeni saymak mümkün. ABD ve AB bölgelerinde kriz rüzgarı, şiddeti azalsa da devam etmekte. Dış politikamızda sınırlarımız ateş içinde. Özellikle güney ve güneydoğumuzdaki komşularımız ile ilişkiler patlamaya hazır dinamit gibi. Kuzey Afrika'da dost sandığımız tüm ülkelerle aramıza mesafeler girdi. AB ile siyasi ve politik ilişkiler bahsetmeye bile gerek kalmayacak düzeyde ivme kaybetti. Yurt içinde gezi parkı eylemleri ile başlayan gergin dönem devam ederken, hukuk ve adalet cephesinde ciddi sarsıntıların yaşandığı, yeni anayasa umutlarının neredeyse rafa kaldırıldığı ve tüm bunların yanında 2014-2015 döneminde önümüze en az 3 sandığın geleceği bir seçim dönemindeyiz.

Bu süreç içinde 2013 hedeflerini tutturamadık. 2014 ve sonrası için de hedeflerimizi revize ederek küçülttük. 2013 büyüme hedefi yüzde 4 idi, 3,6'yı kabullendik. 2014 büyüme hedefimiz ise yüzde 5'ten yüzde 4'e revize edildi.

Kişi başı milli gelir hedefimiz 2013'de 11.318 dolar iken gerçekleşme 10.818 dolar olacak. 2014 hedefimizi ise 22.983 dolardan 11.277 dolara indirdik.

2013'te enflasyonu yüzde 5,3'e düşerse derken, 6,8 çıkarsa çok iyi olur dedik. 2014 hedefimizi de yüzde 5'ten yüzde 5,3'e yükselttik.

İşsizlik oranımızı yüzde 9'un altına çekeriz diyorduk, şimdi 9,5 olursa makul diyebileceğiz. 2014 beklentisi ise yüzde 8,8'den 9,4'e revize edildi.

Bu rakamlara bakarak suçlu aramanın, ülkemize fayda sağlamayacak kısır tartışmalara girmenin bizlere hiçbir faydası olmayacağı gayet açık. Şimdi

önümüze bakmamız, 2014 yılını ve sonrasındaki en az 3 yılı çok ciddi verilere dayanan öngörüler içinde şekillendirmenin çalışmalarını yapmalıyız.

Ekonomi için önemli olan üretimin artmasıdır. Üretim arttıkça istihdam artacak, istihdamla gelir artacak, bu gelir refah seviyesine pozitif etki yapacak ve insanlarımızı daha mutlu ve güvence-de oldukları bir sisteme sokmakla yükümlüyüz. Bunun için gerekli olan kamu maliyesi bakımından karnemiz çok da kötü değildir.

2013 yılı bütçe uygulamalarında gelirler hedefi yüzde 5,2 aşarken, giderler hedefin sadece yüzde 1'i kadar sapmıştır. 2013 yılı bütçe açığı 33,9 milyar TL beklenirken, 18,4 milyar TL'ye geriledi ve bütçe açığının milli gelire oranı yüzde 1,2'ye düştü.

Ekonomilerin borçlarını ve faizlerini ödeme gücünü gösteren faiz dışı fazlası hedefi 19 milyar TL iken 31,5 milyar TL'ye ulaştı. Türkiye bütçe açığını küçülten ve faiz dışı fazla veren ülkeler arasına girdi. Kamu maliyesindeki bu oranlara rağmen, üretkenler, istihdam yaratanlar olarak reel sektörün borç yükü ise 2013 ortası itibarıyla 252 milyar dolarlık seviyesi ile neredeyse ülkenin borç yükünün üçte ikisine ulaştı.

Diğer yandan sürekli dikkat çekmeye çalıştığımız sanayinin Milli Gelir içindeki payı da giderek küçülmektedir. 1998 yılında cari fiyatlarla milli gelirin yüzde 23,92'si imalata dayalı sanayi üretiminden oluşuyordu. Bu oran 2012'de yüzde 15,6'ya geriledi. Acaba, sanayinin yerine tarıma dayalı bir büyüme mi oldu dersiniz, tarımın da 1998 yılında milli gelir içindeki payı 12,1 iken 2012'de bu oran yüzde 7,7'ye geriledi. Milli gelir içindeki sanayinin ve tarımın payı azaldıkça hizmet üretimine dayalı bir büyüme oluştuğunu görmekteyiz. Görüldüğü üzere milli gelirdeki artış sanayi ve tarım ile olmadıkça ve hizmet sektörünün büyümesi beraberinde harcamaların da büyümesini getirdikçe, istikrarlı ve güçlü sermaye oluşumuna temel teşkil edecek kazançlar oluşmamaktadır. Yeterli kazancın olmadığı yerde tasarruf da istenen boyuta ulaşmamaktadır.

Büyümenin Türkiye için bu denli önemli bir olgu olduğundan hareketle 2013'e kıyasla daha yüksek bir büyüme için temel unsurlardan biri de ihracattır. Genel senaryolara baktığımızda ihracatımızın yüzde 40'ını gerçekleştirdiğimiz AB

bölgesi için 2014'de yüzde 1,3'lük bir büyüme beklenmektedir. İhracatımızda yüzde 30 paya sahip olan Kuzey Afrika ve Ortadoğu bölgeleri için de 2014'de beklenen büyümede yüzde 1,7'lik artış beklenmektedir. Gerek bu rakamlar ışığında gerekse de Türkiye'ye giren net sermaye artışındaki düşme sonucunda, TL'nin reel değer kaybı oluşacak kurlar nedeniyle 2014 yılının ihracatımız bakımından daha iyi olacağını düşünebiliriz.

Ancak, ihracatımız 2014 yılında büyümeyi yukarıya doğru zorlasa da, ülkemize olan net sermaye girişlerindeki azalma bankaların ve dolayısıyla şirketlerin daha az dış kaynak bulmasına neden olacaktır. Bu durumun faizler üzerinde yaratacağı artış etkisi, daha az kredi kullanımı ve daha az yatırım demek olacaktır. Ayrıca BDDK'nın kredi kartı taksitlerindeki düzenlemeler gibi tüketim harcamalarını düşürecek uygulamaları da iç tüketimi aşağıya doğru zorlayacaktır.

Hükümetin 2014 yılı temel hedeflerine bakıldığında, cari açığı azaltma gayretlerine devam etmek, enflasyonu kontrol altına alarak düşürmeye çalışmak, işsizliği istikrarlı bir biçimde küçük oranlarda olsa bile düşürmek, yurt içi tasarruf oranlarını belli bir ivme içinde arttırmak gibi hedefleri görmekteyiz.

Bu hedeflerin 2013 hedeflerinin aynısının devamı durumunda olması bizlere şu mesajı vermektedir. 2014 elimizdeki değerleri koruma ve kollama dönemidir. Çünkü, gerek iç bünyemizdeki gerekse de küresel ekonomideki dalgalanmalardan herkes tedirgin olmaya devam etmektedir.

Durumu korumanın dışında ülkemizde yapmamız gereken ancak sürekli geriye ötelediğimiz yapısal reformlar hususundaki ödevlerimiz siyasi karar erkine sahip, ilgili tüm kurum ve kuruluşları beklemektedir. Dünya Bankası'nın 189 ülkeyi değerlendirdiği "İş Yapma Ortamı" çalışmasında genel kategoride 69. olan, Cornell Üniversitesi'nin yaptığı araştırmada "Küresel İnovasyon Endeksi"nde 68. olan, başta da belirttiğim gibi dünyanın en kırılgan ilk 5 ekonomisinden birine sahip bir ülkemiz var. Bu sıralamaları değiştirmek güncel ve gelişime destek veren kuralların hakimiyetini hukukun üstünlüğü prensibi içinde, herkese eşit mesafede uygulanabilir süreçler içinde hayata geçirmek ile mümkündür.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR

Serap AKYOL AKSÜYEK

YAYIN İCRA KOMİTESİ

Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY

Nedim ATILLA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Camdıbi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





14 Sanayici temkinli: 2014 sıçrama yılı olamaz

- 8 2014 tahminleri alt üst oldu
- 9 Ekonomide büyüme trendi devam ediyor
- 10 Medya ve ekonomi çevreleri büyümeyi nasıl yorumladı?
- 12 Sanayide 11 aylık büyüme 2012'de % 3.1, 2013'te % 2.7
- 13 Küresel ekonomi hızla büyüyecek ama...
- 14 Sanayici temkinli: 2014 sıçrama yılı olamaz
- 16 İAOSB'li sanayicinin görüşleri
- 28 İAOSB çevreci kimliğini ödülle taçlandırdı
- 30 ATAER'de 2014 hedefi: Daha çok başarı



- 31 EMD İzmir Şubesi 24. yaşını kutladı
- 32 İZİSAD'da İAOSB konuşuldu
- 33 Uğurtaş, İZKA Genel Kurulu'nda 'Herkes elini taşın altına koymalı' çağrısı yaptı
- 36 Bir başarı hikayesi: Dirinler
- 39 Sanayici, Özel İdare mallarının Büyükşehir'e verilmesini istedi
- 40 İzmir Sanayi Tarihi'nden
- 44 İAOSB Polikliniği'nde sağlıklı beden mucizesi
- 46 İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi öğretmen ve öğrencileri Almanya'da
- 48 Sıvılara yön veren vana nasıl üretiliyor?
- 52 Milli Kütüphane'ye destek veren sanat merkezi: Elhamra Sineması
- 55 İAOSB ile MMO arasında Asansör Protokolü imzalandı
- 58 İzmir ABİGEM'den 426 girişimci adayı
- 60 Karmaşaların ressamı
- 64 Firmalarımız



28 İAOSB çevreci kimliğini
ödülle taçlandırdı



36

Bir başarı
hikayesi:
62 yıllık
başarının
adı
Dirinler



44 İAOSB Polikliniği'nde
sağlıklı beden



48 Sıvılara yön veren
vana nasıl üretiliyor?



Cari açık 55 milyar doları aştı

Cari açık Kasım'da 3,94 milyar dolarla beklentinin altında gerçekleşti. 11 aylık dış açık 55 milyar doların üzerine çıktı.

Merkez Bankası Kasım ayı cari denge rakamlarını açıkladı. Kasım ayında cari açık 3,94 milyar dolar oldu. Cari işlemler açığı, yılın 11 aylık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre 12,3 milyon dolar artarak 55.962 milyon dolara yükselirken, parasal olmayan altın hariç cari işlemler açığı 3,5 milyon dolar azalarak 45.5 milyon dolara geriledi.

Net hata ve noksan Kasım'da 955 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti. Dış ticaret açığı, 11,54 milyon dolar artışla 71,493 milyon dolara yükseldi.

Türkiye'de 17 Aralık 2013'te başlayan operasyonlar sonrası 2014 yılı için daha önce yapılan tahminler altüst oldu. Yapılan araştırmalar "belirsizliği" öne çıkardı. Özellikle kur tahmininin "çok zor" olduğu dile getirildi. 17 Aralık'ta yolsuzluk ve rüşvet operasyonu ile başlayan olayların ekonomi üzerindeki etkileri devam ederken, olayların gidişatıyla ilgili belirsizlik, ekonomik göstergelerde 2014'e dair öngörülerde bulunmayı zorlaştırır hale getirdi. 2014'e dair belirsizlikler, yaşanan son olayların ardından bazı kurumlarda çeşitli senaryolar geliştirilmesine neden oluyor.

Geçen yıllarda benzeri soruşturmalarda tahminlerini açıklıkla dile getiren ekonomistlerden bazıları bu yıl kur ve kredi genişlemesi gibi alanlarda tahmin yapmayacaklarını açıklayarak "2014 belirsizliğinin ne denli koyu olduğunu" ortaya koyuyorlar. Citigroup ve JP Morgan gibi kuruluşlar Türk hisse senedi piyasaları için "ağırlık azaltma" tavsiyelerinde bulunuyorlar. Moody's ve Eurasia Rating gibi kuruluşların raporlarında olumsuz yorumlar yapılıyor.

Dışardan bu konuya bağlı olmadan diğer gelişmekte olan ülkelerle birlikte bize 2014 yılı için yapılan "bir tavsiye" de söz konusu. Amerikan bankası Morgan Stanley'in Küresel Baş Ekonomisti Joachim Fels, bölgelere göre 2014 yılı için 5 büyük değişimden söz ederken, gelişmekte olan ülkelere "döngüsel tepkiler" vermek yerine, "yapısal reformları" öneriyor.

Diğer yandan Hükümetin 17 Aralık'ta başlayan rüşvet ve yolsuzluk operasyonuna karşılık, daha önce duyurduğu yeni demokratikleşme paketinin zamanlamasını öne çekebileceği ifade ediliyor. Bu pakette; seçim sistemi, siyasi partilere devlet yardımı, siyasi partilerde eş başkanlık, farklı dil ve lehçelerde propaganda, nefret suçuna ceza, özel okullarda farklı dil ve lehçelerde eğitim, köy isimlerinde değişiklik gibi konular yer alacak.



Ekonomide büyüme trendi devam ediyor...

TÜİK Kasım ayı verilerine göre yıllık bazda yüzde 4.6 oranında artan sanayi üretimi, hem yüzde 4 civarında olan aylık beklentilerin hem de genel büyüme temposunun üzerinde seyretti.

Siyasette sıcak gelişmeler devam ederken TÜİK tarafından açıklanan Kasım ayı sanayi üretim endeksi ekonomide büyüme trendinin devam ettiğini gösteriyor. Kasım ayı verilerine göre sanayi üretimi yıllık bazda yüzde 4.6 oranında artmış. Bu oran hem yüzde 4 civarında olan aylık beklentilerin hem de genel büyüme temposunun üzerinde.

Ekim ayındaki yüzde 0.5'lik daralmadan sonra Kasım ayındaki artış kuşkusuz iyi bir haber. Ayrıca, mevsimsel dalgalanmalara ve tatil günlerine göre düzeltilmiş endeks de Ekim ayındaki yüzde 3 oranındaki düşüşün ardından Kasım ayında yüzde 2.9 artmış.

Ekonomist Prof. Dr. Deniz Gökçe, durumu şöyle değerlendiriyor: "Sırasıyla, Ağustos ayında yüzde 3.7 oranında düşüş, Eylül ayında yüzde 5.9 oranında artış, sonra Ekim'de yine yüzde 3 oranında düşüş ve Kasım'da da yüzde 2.9 oranında artış söz konusu. Dalgalanmalar ayıklandığında ve yıllığa çevrildiğinde, sanayi sektörünün son üç ay itibarıyla yüzde 2.5 civarında bir büyüme temposunda olduğunu hesaplıyoruz. Verilerin detaylarında özellikle sermaye malı imalatında yüzde 9 civarına ulaşan büyüme oranları dikkat çekici. Ara malı imalatında ise büyüme yüzde 5.3 düzeyinde. Yıllık ortalama üretim artışının yüzde 5.6'ya yükseldiği imalat sanayiinde ise özellikle ihracat odaklı sektörlerde çift basamaklı büyüme oranları kaydedilmiş.

Bilgisayar ve elektronik eşya üretimi yüzde 33.6, makine ve ekipman üretimi yüzde 24.1, elektrikli teçhizat üretimi yüzde 11.5 ve mobilya üretimi de yüzde 11.2 gibi yüksek oranlarda artmış. Giyim eşyaları, içecekler, tütün ürünleri gibi sektörlerde negatif oranlar, yani üretimde daralma söz konusu.

Önümüzdeki dönem açısından değerlendirecek olursak, sanayi üretiminin yüzde 2-3 arasındaki bir tempoda artmaya devam edeceğini düşünüyoruz. Kapasite kullanımı ve ihracat performansını göz önüne alarak yaptığımız istatistiki hesaplamalara göre, aralık ayında sanayi üretiminin yüzde 1.5-2 civarında artacağını tahmin ediyoruz. Buna bağlı olarak da son çeyrek sanayi üretimi artışının ortalama

yüzde 2.5 civarında gerçekleşmesini bekliyoruz."

Öte yandan Markit tarafından HSBC için hazırlanan imalat sanayi satın alma yöneticisi endeksi (PMI) Kasım'da 55 ile 32 ayın en yüksek değerini almıştı. Endeksin 50'nin üzerinde bir değer alması büyümeye, 50'nin altında bir değer alması sektörde daralmaya işaret ediyor.

İmalatçıların üretimi bir önceki aya göre yavaşlamasına rağmen tarihsel ortalamanın üzerinde büyüme kaydetti. Ankete katılan şirketler üretimdeki artışın iç ve dış pazarlardan gelen talepten kaynaklandığını ifade ettiler.

Yeni siparişler Aralık'ta art arda beşinci ayda da artış kaydederken, artış hızı Kasım ayına göre düşüş kaydetti. Şirketler iyi piyasa koşulları ve otomotiv sektöründeki hareketliliğin yeni siparişlerdeki artışa katkıda bulunduğunu ifade ettiler.

İmalatçıların dış pazarlardan aldığı siparişlerdeki artış Aralık'ta yavaşlamasına rağmen beşinci ayına girdi. Şirketlerin ankete verdikleri cevaplar yeni ihracat siparişlerindeki artışın Mısır'daki pazar koşullarının istikrar kazanmasından ve yeni müşterilerden kaynaklandığını işaret ediyor.

Şirketlerin girdi maliyetleri bir önceki aya kıyasla daha zayıf da olsa yine tarihsel ortalamanın üzerinde artış kaydetti. Ankete katılan beş şirketten en az biri maliyetlerin arttığını belirtirken, artış olumsuz kur hareketleri ve hammadde fiyatlarındaki yükselişten kaynaklandı.

İmalatçıların çıktı fiyatları ise dört ayın en düşük artışını kaydetse de yükselişini 16. ayda da sürdürdü. Şirketlerden yüzde 10'u fiyatları artırdıklarını, yüzde 6'sı ise düşürdüklerini belirtti. Ankete verilen cevaplar çıktı fiyatlarındaki artışın büyük bölümünün girdi maliyetlerindeki yükselişten kaynaklandığını işaret ediyor.

İmalat şirketlerinin her ay yapılan ankete verdiği cevaplar ile Haziran 2005'ten bu yana hazırlanan Markit Türkiye imalat sanayi PMI, yeni siparişler, üretim, istihdam, tedarikçilerin teslim süresi ve girdi stoku alt endekslerin ağırlıklandırılması yöntemiyle hesaplanıyor.

Medya ve ekonomi çevreleri büyümeyi nasıl yorumladı

Ekonomi yönetimi kaosta boğulmasın

Osman S. Arolat / Dünya



Ekonomi yönetimi siyasal çatışmalar, yargıya intikal etmiş yolsuzluklar, yargı ve em-niyetteki görevden almaların yarattığı kaosta boğulmadan, yapısal reformlara yönelmelidir. Doğaldır ki bu reformlar içerisinde hukuku üstün kılacak adımların bulunması da büyük önem taşıyacaktır. Bu yapısal reformların neler olduğunun ortaya konması da düzenlenip hayata geçmesi de bütün toplum kesimlerinin katılımıyla yerine oturur. Sadece iktidar ya da muhalefet partileri değil, iş dünyası örgütleri, sivil toplum kuruluşları da bu yapısal reformların içinin doldurulmasına katkıda bulunabilmelidir. Bizi içinde bulunduğumuz bu kaostan kurtaracak olan, bir yandan önümüzdeki seçim dönemini sağlıklı yaşamaktan, bir yandan da hukuk alanını da içeren sağlıklı yapısal reformları başlatmaktan geçecektir.

IMF ile anlaşma yapılmalı

Dr. Öztin Akgüç / Cumhuriyet



Bence enflasyon bu yıl çift haneli biter. Türkiye'nin IMF ile anlaşma yapması lazım. Yoksa dövizdeki bu çıkışı, doları tutamaz. Eğer IMF ile anlaşma yaparsa dolar 2.25-2.30'da kalır, ama yapmazsa 2.40-2.50 olur. Bu duruma düşen bir hükümetin stand-by anlaşması yapması gerektiğini düşünüyorum. Döviz satarak döviz tutulamaz. Euro kuru normalde 3.00'i geçer ama IMF ile anlaşma olmazsa 3.30 olur. Kredi genişlemesinde enflasyona paralel artış olur. Büyük bir kredi genişlemesi olmaz."

Merkez'in hedefleri tehlikede

Ercan Kumcu / Habertürk

Hem kur hem de ÖTV artışları nedeniyle enflasyonda, Merkez Bankası hedefinin üzerinde bir yıl olacak. Doların nereye gideceği konusunda



otoritelerden bize inandırıcı birşey gelmedi. Merkez Bankası, doları tutmak mı, tutmamak mı istiyor? Otoritelerden bir sinyal alamadığımızda belirsizlikler de devam ediyor, kur konusunda bir tahminde bulunmak çok zor."

3 senaryo hazırladık

Cevdet Akçay / Yapı Kredi Başekonomisti



Eylül ayında yaptığımız öngörülerin ardından son zamanlardaki belirsizlikten dolayı 3 senaryo hazırladık. Bu senaryolardan biri eylül ayındaki öngörümüzü kapsıyor (büyümenin yüzde 4-4.5 olduğu). Yani bütçe için kabul edilen ana senaryo hala geçerliliğini koruyor. Ancak hazırlıklı olmak için yeni senaryolar ürettik. Büyümede yüzde 2-4.5'in olabileceği 3 tane senaryo... İlk yarı itibarıyla büyümede aşağı doğru gelme emareleri olduğunu düşünüyoruz.

Enflasyon tahminleri bu yıl ilk günden artmaya başladı

Erdal Sağlam / Hürriyet



Merkez Bankası enflasyonla ilgili yaptığı değerlendirmede, yılın başında gelen vergi artışlarının enflasyona net etkisinin, üretici fiyatları artmadığı takdirde, 0.5 puan olacağını ifade etti.

Piyasa araştırmacılarının tahminleri ise bu etkinin 1 puana, hatta 1,5 puana kadar çıkacağı yönünde.

Önce şunu söylemek gerekir ki; her yıl Merkez Bankası'nın enflasyon hedefine kıyasla piyasaların tahmini yüksek olur. Ancak bu yıl tahmin farkları çok erken başladı, yılın ilk günlerinden itibaren 2014 enflasyon hedefi ile piyasa tahminleri çok farklı oluşmaya başladı. Farkın bu kadar erken başlaması hayra alamet değil, çünkü bilindiği gibi beklentiler enflasyon gerçekleştirmelerine ciddi etki yapıyor. Yılın ilk günü bazı mallara gelen sürpriz ÖTV artışlarının enflasyona etkisinin ne olacağı ko-

nusunda piyasa ile Merkez arasında ciddi görüş farkları bulunuyor. Neredeyse 1 puanlık fark bulunuyor. Bu, yıllık tahminleri de etkiliyor. Bunun yanında Merkez'in kur artışlarının enflasyona etkisine değinmediğini kaydeden piyasa oyuncular, yıl bazında bu etkinin büyük olabileceği görüşündeler. Kurlardaki eğilimin yukarı yönlü olduğunu, mevcut durumda bile doğalgaz, elektrik fiyatlarında yüksek artışlar gerektiğini hatırlatan piyasa uzmanları, seçim sonrasında zorunlu yüksek oranlı fiyat artışları bekliyorlar. Kurdaki yüksek seyrin devam etmesi halinde fiyat artışı ihtiyacının daha da artacağı ortada. Özetle; ekonomi ve siyaset kötü yönetiliyor; faturayı halk ödeyecek...

Dünya karışık, kavgayı bitirip kemer sıkalım Deniz Gökçe / Akşam



Dünyada işler sanıldığı gibi çok iyi değil. Önümüzde birkaç yıl sürebilecek bir daralma süreci var. ABD ve Avrupa'da tempo düşük. Üstelik ikisi de muslukları kısıacak. Bu nedenle içeride kavgamızı bitirsek ve kemer sıkmaya başlasak çok iyi olur.

Tuhaf bir milletiz! Tam ekonomi 2013 yılının son çeyreğinde toparlanma dozunu yükseltir diye düşünürken ve zaten ABD Merkez Bankası da (FED) para politikası değişikliği yaparak tüm gelişen ülkelerin paralarının değer kaybına yol açarken, biz de bir de kendi aramızda kavga çıkartarak siyasetin ekonominin aleyhine çalışmasına fırsat verir olduk.

Geçmişte sık sık koalisyonları çalıştıramadığımız için sürekli siyaset kökenli kavga çıkmasına, kriz yaşanmasına neden olmuştuk. Koalisyonlarda reform yapmak da kolay değildi.

Unutmayalım dünyada bizden başka Cumhurbaşkanı, Başbakan ve Bakanın birbirine Anayasa fırlatarak kriz çıkardığı başka bir ülke yok. Tabii 2001 krizinden bu yana koalisyon yerine tek parti hükümeti olmasının getirdiği istikrarı yaşıyorduk. Ancak yanılmışım. Meğer Hükümet tek partinin içinde bir iç koalisyon ile kurulmuşmuş. Şimdi en azından üç dört ayrı cenahlı bir iç koalisyon olduğu gündeme getiriliyor.

Sonuçta koalisyon parti içinde olsa da gene kavga ediyoruz, hem de oldukça zamansız bir şekilde. Şimdi önümüzde üç adet peş peşe seçim var, ama daha önemlisi de dünya ekonomisi de kargaşa içinde.

Büyüme aşağı yönlü

İzlem Erdem / İş Bankası İktisadi Araştırmalar Bölümü Müdürü

Bu yıl kur tahmini yapmıyoruz. Mevcut haliyle tahmin edilebilir düzeyde değil. Şu anki seviyelerin aşırı yüksek olduğunu düşündüğümüz için buradan bir miktar aşağı geleceğini düşünüyoruz. Şu anda büyüme de aşağı yönlü gözüküyor. Eğer politik risk ortadan kalkarsa büyüme yüzde 4'ün üstüne de çıkabilir."

Kur yıl sonunda düşer

**Prof. Dr. Taner Berksoy
Okan Üniversitesi İİBF Dekanı**

Kredi genişlemesi yavaş olur. İçerideki bu siyasi gürültü sürerse ve FED likidite daraltmasına yılın ikinci yarısında başlarsa, büyüme biraz daha küçük, dolar kuru biraz daha yüksek olur. Sermaye girişi bizim öngörümüzden daha hızlı olursa, bu da yılın ikinci yarısında olur, yıl sonu dolar kuru birazcık daha düşük olur.

Sermaye girişi azalır

Fatih Özatay / TEPAV



17 Aralık'tan sonra olanlar sürmeyecekse büyüme yüzde 3.5, olaylar süreceksa ve gerginleşecekse yüzde 2-1'e kadar gider. Ne kadar süreceğine ve hangi şiddette süreceğine de bağlı olarak... 17 Aralık'taki olaylar olmasaydı enflasyonu yüzde 7.5-8.5 arası bekliyordum, bu olaylardan sonra yukarı çıkma riski var. Kur tahmini yapmak kehanete giriyor. Hem BDDK'nın aldığı kararlar hem de Türkiye'ye net sermaye girişlerinin azalacak olması nedeniyle kredi genişlemesinin düşmesini bekliyorum. Hükümet, tüketici kredilerini yüzde 15, toplam kredileri de yüzde 20 civarında istiyor. O düzeylere inebilir.

İşsizlik çift haneye çıkar

Mahfi Eğilmez / Radikal

Büyüme öngörüm düşük olduğu için kredi genişlemesinin de düşeceğini tahmin ediyorum. Parlak bir yıl beklemiyorum. Yüksek cari açık, yüksek kur ve enflasyonda düşme olmayacağını tahmin ediyorum. Bütçe açığını yüzde 2.5 ve işsizliği yüzde 10.2 olarak öngörüyorum.

Sanayide 11 aylık büyüme 2012'de %3.1 2013'te %2.7

Ekonominin 2013 yılında en az yüzde 3.6 oranında büyüyeceği, hatta bu rakamın yüzde 4'lere ulaşabileceği tahmin ediliyordu. Oysa ki 2013 yılının 11 aylık döneminde sanayi üretimi yüzde 2.7 oranında artış kaydetti.



2012 yılında ilk 11 ayda sanayi üretimi yüzde 3.1 artmıştı. Ekonomi (GSYH) yüzde 2.2 büyüdü. 2013 yılında ilk 11 ayda sanayi üretimi yüzde 2.7 arttı. Ankara'daki büyüklerimiz, ekonominin 2013'te en az yüzde 3.6 büyüyeceğini, hatta büyümenin yüzde 4.0 bile olabileceğini söylüyorlar.

Kim istemez ekonominin 2013 yılında, 2012'den daha hızlı büyümüş olmasını? Ama ortada bir terslik var. Geçtiğimiz günlerde TÜİK'in, 2013 Kasım ayında "Takvim ve Mevsim Etkisinden Arındırarak" 2013 Kasım ayı sanayi endeksinin 2012 Kasım ayına göre yıllık olarak yüzde 4.7 oranında arttığını açıklaması aşırı iyimserliğe yol açtı. İyimserlik iyidir de aşırısı insanı yanıltır. Arındırılmamış-klasik endekse göre de artış var. Kasım'da yıllık artış yüzde 4.6 oranında.

Arındırılmamış endekse göre, Kasım ayında yıllık sanayi üretim artışı 2011 yılında yüzde 8.7 iken, 2012 yılında yüzde 13.3 olmuştu. Açık

anlatımı ile 2013 yılındaki yüzde 4.6 artış, geçmiş yılların altında bir artış. Aynı şekilde 11 aylık birikimli sanayi üretim artışı 2011 yılında yüzde 10.7 olmuştu. 2012 yılında yüzde 3.1 oldu. 2013 yılında yüzde 2.7 oranı geçmiş yılların gerisinde.

Demek ki 2013'te sanayi üretimindeki artış olumsuz. Sanayi üretimi ekonominin lokomotifidir. Sanayi üretimi ne kadar büyürse, toptan ve perakende ticaret kesimi, ulaştırma sektörü, mali aracı kurumlar büyümenin peşine takılır.

Bir başka önemli gelişme ise sanayide aylık "Dur-Kalk" durumu. Sanayide üretim Ocak'ta yüzde 8.4, Şubat'ta yüzde 2.3 oranında geriledikten sonra Mart'ta yüzde 11.0 artıyor. Derken Nisan'da üretim 0.6 oranında geriliyor. Ağustos'ta yüzde 17.0 geriliyor. Eylül'de yüzde 21.4 artıyor. Ekim'de yüzde 9.8 geriliyor. Kasım'da yüzde 13.7 artıyor. Bu "Dur-Kalk"a can mı dayanır? Sanayici bir gün makineleri çalıştırıyor, öbür gün stop ediyor. Ne yapalım ki, sanayimizin durumu budur.

Küresel ekonomi hızlı büyüyecek ama...

2013 küresel ekonomi açısından çok zorlu bir yıl oldu. Gelişmiş ekonomilerin büyümelerinin aşağı yönlü hareketi devam etti. Birçok gelişmekte olan ekonominin büyümesi yavaşlayıp yıllık yüzde 4.8'e gerilerken, gelişmiş ekonomilerin büyümesi ise yıllık ortalama yüzde 1'di. Yüzde 2.9'luk vasatın altında bir küresel büyümenin gerçekleştiği bir yılın ardından 2014 dünya ekonomisi için kim bilir ne getirecek?

"Kriz kahini", "Ekonomi Kahini" gibi unvanlara sahip olan Nouriel Roubini "Küresel ekonomi 2014'te daha hızlı büyüyecek ve görünmeyen riskler daha düşük olacak. Fakat ABD'nin muhtemelen istisna olacağı yeni yılda büyüme birçok gelişmiş ülkede çok sönük kalacak. Gelişmekte olan ekonomilerin hassasiyeti ise önümüzdeki yıllarda küresel büyümenin önünde engel olabilir" öngörüsünde bulundu.

New York Üniversitesi Stern İşletme Fakültesi Ekonomi Profesörü Nouriel Roubini'nin "2014 dünya ekonomisi için ne getirecek?" sorusuna verdiği karşılıklar özetle şöyle:

■ İyi haber: Hem gelişmiş hem de gelişmekte olan pazarlarda ekonomik performans mütevası bir çıkış yaşayacak. Gelişmiş ekonomiler son beş yıldır yaşadığı zorlukların faydasını görmeye başlayacak. Özel sektörün borçlanma oranlarının düşük olması (hane geliri, bankalar, finansal olmayan şirketler), parasal engellerin (Japonya hariç) ve parasal politikaları koruyup uygulamalarının sonucu olarak yıllık yüzde 1.9'luk bir büyüme hızına erişecekler.

■ Dahası, düşük karlılık, yüksek enerjili şok gibi görünmeyen riskler 2014'te daha az göze batıyor olacak. Örneğin Euro Bölgesi'nin çökmesi, ABD'de hükümetin kepenk kapatması veya borç tavanı kavgası, Çin ekonomisinin sert düşüşü, İsrail ve

İran arasında nükleer konusunda gerçekleşecek bir savaş, tüm bu tehditler çok daha bastırılmış ve ihtimali düşük olacak.

■ Yine de en gelişmiş ekonomiler (ABD, Euro Bölgesi, Japonya, İngiltere, Avustralya ve Kanada) büyüme potansiyellerine zar zor ulaşabilecekler ya da ulaşamayacaklar. En gelişmiş ekonomilerin hane gelirleri, bankaları ve finansal olmayan şirketleri yüksek borçlanma faizleriyle baskılanacak bu da borçlanma faizinin düşmesini gerektirecek. Yüksek bütçe açıkları ve kamu borcu yükleri hükümetleri sancılı parasal düzenlemelere devam etmeye zorlayacak. Politika ve düzenlemelerdeki belirsizlik bereketi özel yatırım harcamalarını kontrol altında tutacak.

■ Euro Bölgesi'nin görünmeyen riskleri daha düşük olsa da, temel problemleri halen çözülmemiş durumda. Düşük büyüme potansiyeli, yüksek işsizlik, zaten yüksek olan ve yükselmeye devam eden kamu borçları, rekabetçi gücünü kaybetmesi, iş gücü ücretlerinin yavaş düşürülmesi (güçlü bir euro bunu daha da zorlaştırıyor) ve bankaların devam eden borçlanma oranlarını düşürmesi sebebiyle aşırı sıkı kredi sınırlandırmaları Euro Bölgesi'nin en temel problemleri.

■ ABD ekonomisinin 2014 performansı kaya petrolü devriminden, istihdam ve emlak piyasasındaki gelişmelerden ve imalat sanayinin tekrar ülke içine dönmelerinden, (offshore üretimlerin "reshoring"inden) faydalanacak. Olumsuz risk ise (özellikle Kasım'da gerçekleşecek ara seçimler göz önüne alındığında) kongredeki politik tikanıklıktan doğacak. Bu da uzun vadeli mali konsolidasyon sürecini sınırlandıracak.

■ Gelişmekte olan ekonomiler birçok sebeple 2014'te (bir önceki yıla göre yüzde 5'e yaklaşan bir oranda) daha hızlı büyüyecek. Gelişmiş ekonomilerdeki iyileşme gelişmekte olan ekonomilerden ihracatı artıracak. FED'in parasal genişlemeden çıkması faiz oranlarını düşük tutacak şekilde yavaş olacak. Fakat aralarında Türkiye'nin de bulunduğu bazı gelişmekte olan pazarlar yüksek dış ve mali açıklar, yavaşlayan büyüme, enflasyonun hedeflerin altında kalması ve seçim kaynaklı politik gerilimler sebebiyle 2014 yılı boyunca kırılğan kalmaya devam edecek.





Serap AKYOL AKSÜYEK



Meryem Fulya YAZICIOĞLU

Sanayici temkinli: 2014 sıçrama yılı olamaz

Küresel ekonomik krizin yanı sıra, ülke ekonomisinde gerçekleşmeyen hedefler nedeniyle, kötü bir yılı geride bırakan İAOSB'li sanayiciler 2014 yılı için temkinli. Bölge sanayicisinin ortak görüşü: 2014'ün sıçrama yılı olmadığı.

Ülke ekonomilerinin can damarı olan üretimin, Türkiye'de düzenli ve planlı şekilde gerçekleştiği Organize Sanayi Bölgeleri, farklı sektörlerde üretim yapan binlerce firmaya ev sahipliği yapıyor. Ülkemiz için son derece önemli üretim-ihracat ve istihdam merkezi olan bu yapılanmalar, dünyadaki ve ülkedeki ekonomik gelişmelerden direkt etkilenmeleri dolayısıyla, ekonomiyi son derece yakından takip eden, bu anlamda kendileri için özel tecrübe ve önlemleri olan, fikirleri ile diğer sanayicilere tavsiyelerde bulunan, başarılı sanayicileri de içinde barındırıyor.

Bu anlamda Türkiye'nin en gelişmiş ve en modern OSB'lerinden biri olmanın yanı sıra; yürüttüğü proje ve hayata geçirdiği çalışmalar ile katılımcılarının işlerini geliştirmelerine katkı sağlayan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (İAOSB) firmaların başarılı yöneticilerinin görüşleri de büyük önem

taşıyor.

Atatürk Organize Haber Dergimizde her Ocak ayında olduğu gibi bu yıl da, farklı sektörlerde üretim yapan çok değerli sanayicilerimizle görüşerek onların 2013 yılı değerlendirmeleri ve 2014 yılı beklentilerini içeren bir çalışma hazırladık.

2013 yılında ülke ekonomisinin dinamikleri incelendiğinde göze çarpan en önemli verilerden biri büyümenin üretim kaynaklı olmadığı, ithalata dayalı tüketimden kaynaklandığı gerçeği.

Gelişmekte olan ekonomiler içinde enflasyon rakamları en yüksek oranlarda olan Türkiye, cari açığın milli gelire oranında dünya sıralamasında en üstte yer alıyor. Faiz oranı ve enflasyon rakamlarına baktığımızda da tablo değişmiyor. Diğer ülkelerde uygulanan faiz oranlarından en yükseğine sahip Türkiye, enflasyonu da düşüremiyor. Para birimi dolar karşısında en fazla değer kaybeden 4. ülke durumunda.



Bestenigar BAZİKİ

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ • ocak 2014

kapak
kapak

15



Ra-
kamlar,
ülke ekono-
misinin kırılgan
bir yapıya sahip olduğunu
gözler önüne sererken, 2013 yılında
dünya genelinde yaşanan kriz, Türkiye
için de bazı olumsuzlukları beraberin-
de getirdi.

Küresel ekonomik kriz dolayısıyla
Avrupa pazarının daralması nedeni-
le 2013 yılı ihracat beklentilerini çok
aşağı seviyelerde belirleyen İAOSB
sanayicileri, bu beklentilerin biraz
daha üstünde satış yaptılar. Ancak bu
tablo, kötünün iyisi olarak nitelendiril-
di. Bölge sanayicileri, ABD ve Avrupa
pazarında yaşanan gelişmelere paralel
olarak Türk ihracatçısının 2014 yılında

2013
yılına kıyasla
daha başarılı bir yıl
geçirebileceğini öngörseler de, Mart
ayında gerçekleşecek olan seçimler ve
son dönemlerde yaşanan sosyal-siyasi
kaosun sanayici için “temkinli olun-
ması gereken dönem”i işaret ettiğini
bildirdiler. Bu nedenlerden dolayı, 2014
yılının bir sıçrama yılı olamayacağını
altını çizen İAOSB firmalarının temsil-
cileri; “yeni yatırımlar için 2015 yılının
beklenmesi gerekir” mesajını verdiler.



Hidrolik Pnömatik Sızdırmazlık Elemanları sektöründe dünyanın önde gelen 5 firmasından biri olan Kastaş Sızdırmazlık Teknolojileri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan, 2013 yılının firmaları açısından gayet iyi geçtiğini, yüzde 22' lik bir büyüme sağladıklarını belirtti. 2014 yılında büyüme ve yatırımlarına devam edeceklerini söyleyen Atılğan, yeni yılda ekonomik olarak sanayiciyi bekleyen risklere de değindi. Sanayicinin tedbirli olması gerektiğini belirten Atılğan, gelir-gider dengesini sağlamanın ve Döviz-TL kur riskini minimize etmenin çok önemli olduğuna dikkat çekti.

Kastaş'ın 2013 yılında yurt içi ve yurtdışında koymuş olduğu hedefleri büyük ölçüde gerçekleştirdiğini belirten Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan, firma olarak en büyük şanslarının çok fazla sektöre hitap etmek olduğunu vurguladı. 400'den fazla ürün çeşidi ile birçok sektöre hitap ettiklerini belirten Atılğan, bir sektördeki düşüşü, diğer sektördeki artışın dengelediğini, bu sayede büyüme hedeflerini gerçekleştirdiklerini söyledi. 2013' ün genel anlamda tüm sektörler için iyi geçtiğini söylemenin yanlış olmayacağını ifade eden Atılğan; 6. aydan itibaren yaşanan gelişmelerle birlikte, süregelen belirsizliklerin piyasalarda kısa süreli bir karamsarlık yarattığını belirtti. Kriz dönemlerinde dahi şikayet etmek yerine ne yapılabilir sorguladığını anlatan Atılğan şunları kaydetti:

"Ben çok fazla şikayet etmeyi sevmem. En kötü durumda bile ne yapılabilir onu düşünmeyi seçerim. İyi ve kötü dönem arasındaki farkı görüp yürümeyi bilmek lazım diye düşünürüm. Şirket fel-sefemizde de bu var. Kriz dönemlerinde beklemek

yerine, firmamızı nasıl en kazançlı hale getirebiliriz şeklinde fikir üretir ve çalışmalarımızı bu yeni duruma göre yönlendiririz. İşlerimizin yavaşladığı, satışlarımızın düşük olduğu dönemlerde bile reklam faaliyetlerimizi sürdürdük. Buradaki ekibimize müşterilerimize eğitimler vererek bu dönemi değerlendirmeye çalıştık. Krizden sonraki piyasaya hazır olarak, güçlenerek girmek için çalışmalar yaptık. Bu sayede de büyüme hızımızda biraz düşme olmasına rağmen, büyümediğimiz hiçbir yıl olmadı."

2014 yılında Kastaş olarak yurtiçi ve yurtdışındaki faaliyetlerine devam edeceklerini belirten Haydar Atılğan, Almanya'da kurulma çalışmaları devam eden depolarının açılışını Eylül ayında gerçekleştirmeyi hedeflediklerini, Menemen OSB'de satın aldıkları 40 dönümlük arazide ise yeni bir yatırım yapacaklarını söyledi. 2014'te yurtdışı pazarlarındaki paylarını arttırmak üzere rakiplerinden daha çok çalışacaklarını ifade eden Atılğan, son aylarda yaşanan siyasi gelişmeler ile seçim atmosferine girilmiş olmasının yarattığı belirsizliklerin herkesin kafasını karıştırdığını belirterek, kısa sürede bu belirsizliklerin yerini istikrar ortamına bırakmasını diledi.

2014 yılında sanayicileri tedbirli olmaları konusunda uyararak Atılğan konuya ilişkin şunları kaydetti: "Sanayicin en büyük kabusu belirsizlik ortamıdır. Böyle bir ortamda kimse stok yapmaz, borçlanmaktan sakınır ve siparişler düşer. Bu belirsizlik ortamında süreçleri doğru yönettiğiniz zaman başarılı bir iş adamı olursunuz. Ben böyle dönemlerde tedbirli davranarak gelir gider dengesini sağlamanın önemine dikkat çekmek isterim. Döviz-TL kur riskini minimize ederek bu riski yönetmek son derece önemli."



Roteks Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Jak Eskinazi

Türkiye'nin önde gelen tekstil firmalarından Roteks Tekstil'in Yönetim Kurulu Başkanı Jak Eskinazi, birkaç yıldır kötü giden dünya piyasalarında yaşanan pozitif gelişmelerin Türkiye lehine olacağını düşünmeye başlamışken, son dönemlerde ülkede yaşanan iç karışıklıkların piyasalarda gerginlik yarattığını söyledi. ABD ve Avrupa pazarında yaşanan toparlanma sürecinin Türk ihracatçısını güldüreceğini vurgulayan Eskinazi, ülkede yaşanan siyasal kaos ortamının herkesi ümitsizliğe ittiğini söyledi.

Türk Lirası'nda yaşanan değer kaybının ihracatçı firmaların yüzünü güldürdüğüne dikkat çeken Eskinazi, firmalara Ar-Ge'ye dayalı ürünler piyasaya sürerek ihracata yönelmeleri tavsiyesinde bulundu. Tekstil sektörünün 2013'nü stabil olarak geride bıraktığını açıklayan Eskinazi, Roteks Tekstil olarak başarılı bir dönem geçirdiklerini söyledi.

Üreticilerin iç piyasada yaşanması ön görülen daralmayı göz önünde bulundurmaları gerektiğinin altını çizen Eskinazi, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Aslında konjonktür olarak Türkiye'de politik belirsizlik ve farklı beklentiler dolayısıyla bir karışıklık var. Ama dünya ekonomisinde bir iyileşme var. Amerika'daki ve Avrupa'daki bazı veriler iyileşiyor. Buna bağlı olarak da Türkiye'nin ihracat verilerinin artması gerekiyor ama bu siyasal belirsizlik ortamı herkesi bir ümitsizliğe itiyor. İç piyasayla ilgili yorum yapanlara göre zor bir dönem olacağı belli. Çünkü enflasyonla mücadelede çok başarılı olunamadı. Bunun tedbirini alacaklar. Buna tedbir almak demek piyasayı sıkılamak demektir. Piyasayı sıkılamak demek de iç piyasada gerginlik olacağı anlamına gelir. Ama ihracat ayağına bakıldığında zaman dünya ekonomisinde iyileşme var. Avrupa'daki ülkelerin hepsinde, bunlara

Yunanistan bile dahil, iyileşme var. Kısacası dünyada iyiye doğru bir gidiş var. Bu, yapılan işlere göre farklı beklentiler içinde olacağımızı gösterir. 2014 genel olarak ihracata yönelik firmalar için 2013'e oranla daha iyi bir yıl olacaktır. Buna rağmen, Türkiye'deki fiyat artışları, enflasyon ve diğer yan tesirler yüzünden iç piyasada bir daralma olacaktır. Bu nedenlerden dolayı firmaların Ar-Ge odaklı ürünleri ile ihracata yönelik üretim yapmalarını tavsiye ederim. Bugün ne yaparsanız yapın Ar-Ge olmadığı müddetçe yeni bir şey üretmiyorsunuz. Ar-Ge bütçeleri olmayan firmaların dünyada bir yerlere varmaları çok zor. Taklitçilik bir yere kadar. Dünya Bankası'nın hazırladığı bir istatistiğe göre '2050 senesinde dünyadaki ekonomilerin dengesi değişecek, 1 numaralı ülke Çin olacak. Amerika ise Çin'in yarı yarıya gerisinde kalacak' diyor. 2023'te biz de ilk on ekonomi arasına girmeyi planlamıştık ama bunların hepsi ülkede gerçekleşecek yatırımlar, stabil politik durumlar, stabil enflasyonla olabilir ancak."

Tekstil sektörünün durağan bir yılı geride bıraktığını ifade eden Eskinazi, 2013'te yüzde 9 oranında artan ihracat rakamının iç piyasadaki daralmaya oranla başarılı sayılabileceğini söyledi. Firmaların bir anda ihracata yönelmelerinin zor olduğunu ancak başarılı olmak isteyen şirketlerin dışarıya açılmaları gerektiğini vurgulayan Eskinazi, "Bence ihracata meyilli olan firmaların bir an evvel ihracat ayaklarını geliştirmesi veya ihracat bağlantıları yoksa konu ile ilgili ne yapabileceklerini belirlemeleri lazım. İhracata girmek isteyenlerin sektörel bazda üretimlerini geliştirmeye ilgili ve ihracata yönelik devlet teşvikleri var. Her sektör için 2 milyon dolar. İzmir Ticaret Odası (İZTO) bugün birçok sektör için bu konuyu görüşüyor" dedi.

**"2014
iniş-çıkışlı
geçebilir"**



As Baskı Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Arıcı

Sektörünün lider isimleri arasında yer alan As Baskı firmasının Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Arıcı, 2014 yılının iniş çıkışlarla geçebileceğine dikkat çekerek yatırımcıları beklemede kalmaları konusunda uyardı.

Artan döviz kurlarının ihracatçıların yararına görünse de müşterilerin bu durumu fark ederek fiyatları aşağıya çekmeye çalıştıklarına dikkat çeken Arıcı, "Dolar bugün 2,20 TL'yi geçti. Bu durum lehine görünse de aslında ihracatçı için iyi değil. Müşteri bizde kurların böyle olduğunu algıladı ve indirim istiyor.

Biz bütün hammaddelemizi dolar ve Euro ile alıyoruz. Haliyle girdi maliyetlerimiz de yükseliyor. İhracatçı için yüksek kurlar olumlu görünüyor ama ne yazık ki değil" diye konuştu.

Avrupa'daki daralma ihracatçıyı etkiledi

2013 yılının ekonomik açıdan verimli bir yıl olarak adından söz ettirmediğini vurgulayan Arıcı, Avrupa pazarında yaşanan daralmanın ihracatçıyı olumsuz etkilediğini söyledi.

Tekstil sektörünün bölgesel teşvik nedeniyle sıkıntılı günler geçirdiğine dikkat çeken Arıcı, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İzmir açısından baktığımızda Doğu ve Güneydoğu Bölgesi tekstil bölgesi olarak ilan edilerek; hibe krediler, arsa ve vergi bazında ciddi teşvikler aldılar.

Bu demek oluyor ki İzmir'deki tekstil sanayicisi de kendini kollamak için o taraflara gidip yatırım yapmalı.

Çünkü aramızda fiyat açısından ciddi farklar oluşuyor. Bizim girdi fiyatlarımız yüksek, onların yarı yarıya. Bizim teşvikimiz yok, onların var. Yani Çin ile uğraşırken, şimdi bir de kendi içimizdeki Çin ile uğraşır hale geldik."

Seçim süreci ekonomiyi de etkileyecek

2013'ün son dönemlerinde yaşanan siyasi ve sosyal çalkantıların ekonomiyi olumsuz yönde etkilediğinin altını çizen Arıcı, 2014 yılının yaşanacak seçim ve mevcut karışıklıklar nedeni ile zor geçeceğine inandığını belirtti.

Arıcı, 2014 beklentilerine ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü:

"Seçim sürecinde ülkemiz ne yazık ki yıpranacaktır. Çünkü belirsizliklerimiz var. Siyasilerin kendi aralarında anlaşıp, ülkenin yönünü herkesin destekleyeceği şekilde çizmesi lazım. 2014 zor bir yıl olacak gibi görünüyor. Sanayicilerin çok dikkatli olmaları gerekir.

Taksit kalkarsa esnaf durur

Bu yıl içinde yeni adım atarken bin defa düşünülmesi gerekir. Çünkü bir günü bir gününe uymayacak bir döneme girmek üzereyiz. Bunların yanı sıra kredi kartı taksitlerine getirilen sınır da iç piyasayı daraltarak zor duruma sokacaktır. Kredi kartı taksitinin kaldırılması demek esnafın durması anlamına gelir.

Şu anda mevcut tüketimi tetikleyen şey taksitin yapılarak alım seviyesinin olağan hale getirilmesi. Taksit olmazsa kim ne alabilir?"



Gimaz Makine Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Girgin

Sektörünün öncü firmaları arasında yer alan Gimaz Makine'nin Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Girgin, Türkiye'de son dönemlerde yaşanan siyasi ve sosyal karmaşanın 2014 yılında ülke ekonomisini olumsuz yönde etkileyeceğini söyledi. Mart ayında yaşanacak seçim sürecinin dalgalı geçmesi durumunda döviz piyasasının 'sıçrayacağını' öne süren Girgin, sektörün geleceğini mevcut durumdaki sıkıntılardan dolayı ön göremediklerini bildirdi.

Gimaz Makine olarak oldukça başarılı bir yılı geride bıraktıklarını kaydeden Girgin, Türkiye ekonomisine ilişkin değerlendirmelerini şöyle sürdürdü:

Kurların sıçrayarak yükselmesi zarar veriyor

"Bizim, 2013'te siyasi problemler dışında ekonomik ve finansal sıkıntılarımız olmadı. Ancak gündemdeki sorunlar ve seçim süreci oldukça kaygı verici. Yapılan ihracat oldukça iyi bir rakam. Ancak cari açık çok tehlikeli boyutlara geldi. İktisatçı değilim, çözümünü de bilmiyorum ama iktisatçılar da ayakları yere basan önerileri dile getirmiyorlar. Bizim imalatımızın yüzde 80'i ihraç oluyor ve ürünümüzde kullandığımız hammadde ve yurtdışına bağımlılık yüzde 5 oranında. Doları yüzde 95'i ülkemizde kalıyor.

Kurlar şimdiye kadar çok düşük seviyelerdeydi, artık önü kesilmez hale geldi. Kurların yükselmesi bizim lehimize çünkü ihracatçıyız ama bu kadar sıçrama şeklinde yükselme diğer sektörlerle zarar veriyor. Biz de bu ülkenin firmasıyız. Ülke zarar göreceği zaman biz de zarar göreceğiz. 2014 ise 2013'ün tekrarı olmayacak. Yılın ikinci yarısın-

dan itibaren baş gösteren siyasi ve sosyal çalkantılar başta seçim nedeni olmak üzere 2014'te de devam edecek gibi görünüyor. Hangi siyasi partiden olursak olalım bu ülke bizim. Kasırğa her şeye zarar veriyor."

Kredi kartı taksitlerinin sınırlandırılması cari açığa destek verecektir

Kredi kartına ilişkin yapılan düzenleme ile taksitlendirme olanaklarının kısıtlandırılmasını 'başarılı bir çalışma' olarak nitelendiren Girgin, "Tüketimin azalması ile piyasalar bir müddet durgunlaşsa da ülke için oldukça faydalı olacağına inandığım bir çalışma. Bir insana bir tomar para verip, 'al bunu harca' demekle kredi kartı vermek aynı şeylerdir. Kazandığı paranın çok üstünde harcama yapan kesim oldukça fazla. Buna bir son vermek gerekiyordu. Cari açığa neden olan faktörler bizleri de etkiler. Çok harcayan bir memleket haline geldik ve tasarruf etmemiz lazım. Bu uygulama, tüketime dönmüş bir toplumu biraz daha düzene sokacak diye düşünüyorum. Umarım uygulama devam eder de cari açığa olan etkilerini görebiliriz" dedi.

Döviz kurlarında yaşanan artışın hızla gerileme ihtimalinin oldukça düşük olduğunu söyleyen Girgin, bir müddet daha mevcut seyrin devam edeceğini, seçimlerin kaos ortamı yaratması halinde kur piyasasının 'sıçrayacağını' söyledi.

Sanayicilere 'yatırımlarınızı seçim sonrasına kadar erteleyin' uyarısında bulunan Girgin, 2013 yılında eleman bulma sıkıntısı yaşayacak kadar iyi bir yılı geride bırakan sektörlerinin 2014'ten endişe duyduğunu söyledi.



DEMSAÇ Demir Saç Profil Genel Müdürü Recep Susuzlu

Demir-çelik sektöründe 30 yıla dayanan güvenin ve kalitenin adı olan DEMSAÇ Demir Saç Profil Lojistik Sanayi firmasının Genel Müdürü Recep Susuzlu, yatırım yapmak isteyen sanayicilerin Mart ayına kadar sarı ışıktaki beklemeleri gerektiği mesajını verdi.

30 yıllık tecrübelerini müşteri portföyleri ile perçinleyen firmalarının 2013 yılını başarıyla geride bıraktığını bildiren Susuzlu, 2014 yılında gerçekleştirilecek yerel seçimlerin ardından planlanan yatırımların hayata geçirilebileceğini söyledi.

Sektörleri olan demir-çeliğin oldukça başarılı bir yılı geride bıraktığını hatırlatan Susuzlu, demir-çeliğin otomotiv sektörünün ardından en yüksek ihracat yapan sektörler arasında yer aldığını bildirdi. Sanayicilere yönelik satış gerçekleştirdikleri için gerek iç gerekse dış piyasanın kendilerini etkilemediğini belirten Susuzlu, Türkiye’deki ekonomik sıkıntıların bundan önceki yıllarda da var olduğunu, bundan sonraki yıllarda da var olmaya devam edeceğini söyledi. Susuzlu, konuyla ilgili şunları kaydetti:

“2013 yılı firmamız açısından oldukça başarılı bir seneydi. 30 yıllık deneyimimiz ve firmalarla yıllara dayalı iş ilişkimiz olması nedeniyle tercih edilen isim olduk. Bu nedenle ekonomik çalkantılardan firmamız etkilenmedi. Gerek Türkiye gerekse dünya ekonomisindeki sıkıntılar 2013’te de oldu, 2014 yılında da olacaktır. Sektörel açıdan bakarsak; demir-çelik hep koşan sektörler arasında yer aldı. Öyle ki otomotiv sektörünün ardından ihracatın en yüksek olduğu sektör-

lerden birisiydi. Bunun da nedeni, Türkiye’nin çelik üretiminde iyi bir konumda olması, çelik üretimi yapmayan Avrupa’nın Türkiye’den alış-veriş yapmasıdır.”

2014 yılında Türkiye ekonomisinden beklentilerinin yüksek olduğunu, ancak Mart ayında gerçekleştirilecek seçimlerin ilk çeyrekte de olsa duraklamaların yaşanmasına sebep olacağını dile getiren Susuzlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

“2014’ten de beklentilerimiz yüksekti. Seçim maratonu olmasa hükümet yatırımlara devam edecekti. Son dönemlerde yaşanan gerginlikler olmasaydı döviz kurları bu denli yükselmeyecekti. Bu durumlar iç piyasaya çalışanları olumsuz etkiledi. Zaten yüzde 1-2’lik kar marjları ile yol almaya çalışan üreticinin, 100 lira olan borcu 110 liraya çıktı. Dolayısıyla dövizle borçlanan üreticiler ciddi sıkıntılar yaşıyor. Yeni yıldan umutluyuz.

Yerel seçimler genel seçimler gibi değil. Mart’taki seçimin ardından herkes işine bakmaya devam edecek. Genel seçimlere kadar sıkıntı olacağını sanmıyorum. İç piyasayı daraltacağı öne sürülen kredi kartı düzenlemesi ekonomiyi yavaşlatacaktır. Biz, kredi kartı ile çalışmadığımız için etkilenmeyiz ancak taksit sınırlandırılmasının getirildiği sektörler doğrudan etkilenecek, dolayısıyla tüketim azalacak, iç piyasa zorlanacaktır. Piyasaların önünü görmek için biz de bekliyoruz. Mart ayından sonra duruma göre yatırım yapacağız ya da yapmayacağız. Mart ayı sonuna kadar piyasaların oturmasını beklemek lazım.”



“Türk sanayicisi ihracata odaklansın”

Elektral A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sayıl Dinçsoy

Geliştirdiği Ar-Ge ve İnovasyona dayalı projeleri ile 2013 yılında ödülünden ödüle koşan Elektral A.Ş. firmasının Yönetim Kurulu Başkanı Sayıl Dinçsoy, 2014’ün gerçekten başarılı sanayi CEO’larının ortaya çıkacağı bir yıl olacağını söyledi. Toparlanmaya başlayan ABD ekonomisinin yatırımcılar için eski cazibesini yeniden canlandırma-ya başlayacağına dikkat çeken Dinçsoy, Türk sanayicilere, “Çantanızı elinize alın ve dünyayı dolaşın. Ürünlerinizi geliştirip bir farklılık yaratarak, ihracata ağırlık verin” önerisinde bulundu.

2014’ün sanayi CEO’larının daha başarılı olanlarının ön plana çıktığı bir yıl olacağını vurgulayan Dinçsoy, sözlerini şöyle sürdürdü:

“2014 yılında para mühendisliği denilen konu, dünyada her dakika yeni keşifler arıyor. Bu aradığı keşiflere de bütün gelişen ülkeler ayak uydurmaya çalışıyor.

Onlar, gelişen ülkelerin paralarını daha ucuza nasıl kullanırız, nasıl daha konforlu yaşamımızı sürdürürüz hesabı içindeler. Bu nedenle işin Ar-Ge’sini gayet iyi yapıyorlar. Biz de bu Ar-Ge’lerin içinde akıl erdirmeye çalışıyoruz. Amerika’nın sıkıntıları içindeki kötü göstergeleri düzeltmeye başladı. Bu bir çekim alanı yaratacaktır. Bugün Avrupalı veya pek çok parası olan kişi yatırmak için en başta Amerika’yı tercih eder. Neden? Amerikan parası altından bile değerlidir. Çünkü bir kâğıt parçası senin bir aylık emeğine karşılıktır. Dolayısıyla böylesine garanti olan bir yerde bile ekonomi kötüye gidiyorsa insanlar başka yerlere kaçarlar, ama güçlü taraf düzeltmeye başlıyorsa, tüm dünyada ekonomi de düzeltmeye başlayacaktır. Bugün Amerika’da oluşan teknolojik parıltılar pek çok iş adamının cazibesini oraya çeke-

cektir. Dolayısıyla sizin de daha çok taviz vermeniz gerekecek, daha çok taviz verdiğinizde daha çok başkaları için çalışmak zorunda kalacaksınız. Gemi-sini bu badireden çıkaracak kaptanlar, CEO’lar bütün dünyada önem kazanacaktır.”

Elektral olarak son dönemlerde teknolojiye önemli yatırımlar yaptıklarını bildiren Dinçsoy, önemli iş anlaşmalarına imza attıklarını belirterek yeni yılda büyümeyi sürdüreceklerini söyledi.

Türkiye ekonomisinin ise seçim dönemi ve alınan ekonomik tedbirlerden dolayı daralmaya gideceğine dikkat çeken Dinçsoy, “Ülkemiz daralmaya gitmek zorunda. Yoksa çok ciddi faiz artırımlarına ihtiyacı var Türkiye’nin. Şu anda yabancıların Türkiye’den sıcak para çıkma oranı daha yüzde 15’lerde. Paranın yüzde 85’i hala duruyor. Bu parayı tutamazsak perişan oluruz” dedi.

2013 yılının ekonomik ve siyasal çalkantılara rağmen beklenen karamsar tablodan daha naif bir yapı çizdiğini vurgulayan Dinçsoy, sanayicilerin gelişen dünya teknolojisini göz önünde bulundurarak Ar-Ge ve inovasyona yatırım yapmaları önerisinde bulundu. İç piyasaya ürün satan sanayicinin kabuğunu kırarak dış piyasaya yönelmesi gerektiğine dikkat çeken Dinçsoy, “Türk sanayicisi, kahve değirmeni yapan bile, Afrika’da dünya kadar pazar bulabilir. Alacak eline çantasını gidecek fuar gezecek, çocuklarına lisan öğretecek, teknolojiyi kullanacak. İzmir’de birikim yok. İstanbullu sanayiciler birikimli, dünyayı geziyor, görgülerini arttırıyor, iyi eğitilmiş elemanlarla çalışıp, takım arkadaşları ile yarı kurumsal şirketler kuruyorlar. İzmirli sanayiciler son birkaç yıldır bunu fark etti. Yetişen yeni jenerasyon çok iyi yetişti ve umut vaat ediyor” diye konuştu.

“Artan kurlar ihracatçıyı güldürdü”



Ege Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ercan Emirbayer

Organik tekstil alanında Türkiye’nin önde gelen ihracatçı firmaları arasında yer alan Ege Tekstil’in Yönetim Kurulu Başkanı Ercan Emirbayer, artan döviz kurlarının ihracatçının yüzünü güldürdüğünü söyledi. Uluslararası piyasada rekabet etmeye çalışan Türk sanayicisinin bir nebze olsun rahat bir nefes aldığına dikkat çeken Emirbayer, tekstil ihracatının 2013’ün son çeyreğinde yüz güldürdüğünü söyledi.

2014’ün atılım yılı olmadığının da altını çizen Emirbayer, sanayicilere ‘yatırım için 2015’i görmek gerekir’ mesajını verdi. Emirbayer, değerlendirmelerini şöyle sürdürdü:

“Sektörümüz için 2013 yılının ilk yarısı kötü geçerken üçüncü çeyrekte bir toparlanma oldu ve dördüncü çeyrek iyi geçti. 2014 yılı oldukça iyi başladı. Bunun da tek nedenini kurlara bağlıyoruz. Kurlar, 2013’ün son çeyreğinde yükselmeye başladı bu da bizim işimizi arttırarak zarardan karlı duruma geçirdi. Biz ihracat odaklı bir firma olduğumuz için kura bağlıyız. 2013 yılı ekonomik açıdan sektörümüzde başa baş geçti. Kurlar böyle giderse ben sektörün geleceğinden ümitliyim. Yeter ki kurlar geri gelmesin. Kurlar gerilerse, o zaman yine sıkıntı doğar. Çünkü biz uluslararası piyasada rekabet ediyoruz. Rekabet edebilmek için de uygun fiyat vermeniz lazım. Uygun fiyat verirsiniz iş alabiliyor ve kar ediyorsunuz. Aksi halde bu mümkün değil. Bir de kurlar arttı diye enerji fiyatlarını devlet arttırırsa o zaman yine işimiz başa döner, çünkü bizde işçilik birinci, enerji ikinci girdi.

İç piyasa uzun vadede rahatlar

Emirbayer, dünya ekonomisinde yavaş yavaş olumlu kıpırdanmaların başladığını ancak Amerika ekonomisinin 4-5 yıl içinde düzelebileceğini, kredi kartı taksitlendirmesine yönelik sınırlandırmanın uzun vadede ülke ekonomisi açısından olumlu olacağını söyledi. Emirbayer; “Çünkü aşırı bir borçlanma var. Bu kredilerin aşırı kullanımı kendi personelimizi de ekonomik açıdan zor duruma sokuyor. Bankaların aşırı kredi vermesi, kredi kartlarını desteklemesi borçlanmayı arttırıyor ve bu artış da ülkeyi yıpratıyor. Belki 1-2 yıl üretici açısından söz konusu kısıtlama sıkıntı yaratabilir ama uzun vadede ekonomimiz ve vatandaşlarımız açısından sağlık getirecektir” dedi.

Yatırım için 2015’i görmek lazım

Türkiye ve dünya ekonomisi göz önüne alındığında 2014’ü yatırım yılı olarak değerlendirmedeğini dile getiren Emirbayer, yükselişin ancak düzelen dünya pazarından gelecek taleple gerçekleşebileceğini söyledi. Emirbayer, konuya ilişkin şunları kaydetti:

“2014 sıçrama olacak bir yıl gibi görünmüyor şu anda. Ekonomide sıçrama yaşanabilmesi için Avrupa ve Amerika piyasasının çok güçlü alımlara geçmesi lazım ki sanayici ona göre yatırım yapsın ve üretimini desteklesin. Ama şu anda biz daha rehabilitasyon yaşıyoruz, eski kötü dönemi düzeltme çabasıdayız. Yatırım için bence 2014’ü beklemek 2015’i görmek lazım. Çünkü hala piyasanın düzelme hareketi devam ediyor.”

“Türkiye yaşadığı olumsuzluklardan ders alan bir ülke”

Kuloğlu Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı Atınç Abay

Hazır giyim ve konfeksiyon sektörünün oldukça dalgalı bir yılı geride bıraktığını ifade eden Türkiye'nin alanında öncü firması Kuloğlu Tekstil Genel Müdürü Atınç Abay, sektör oyuncularının ekonomik dengeyi tutturmakta zorlandıkları bir yıl geçirdiklerini söyledi. Türkiye'nin yaşadığı olumsuzluklardan ders çıkartıp kendini yenileyerek geliştiren bir ülke olduğuna dikkat çeken Abay, sanayicilere “2014'te daha temkinli olun” uyarısında bulundu.

2013'ün yatırım yerine bekleme yılı olarak geçtiğini dile getiren Abay, değerlendirmelerini şöyle sürdürdü: “2013 yatırımların biraz daha ertelendiği, ileriye yönelik planların daha ayakları yere basacak bir ortam içerisinde yapılmasının beklenildiği bir yıl olarak geçti. Yani 2013 büyüme yılı değil, stabil, herkesin bulunduğu pozisyonu koruması açısından geçen bir yıl oldu. Elbette bazı sektörlerde hızlı gelişen firmalar da oldu, daralmaya gidenler de. İnovasyona ve Ür-Ge'ye önem veren, Ar-Ge'ye bütçe ayıran, üretimini geliştiren firmalar için artı bir yıl oldu elbette. Çünkü daralan firmaların pazar paylarını da bu firmalarımız doldurarak sektör içerisindeki büyümelerini gerçekleştirdiler. Eğer ürünlerimizi inovatif hale getirip, üretimimizi geliştirip, Ar-Ge'mizi güçlendirip bir de kendi içimizde markalaşmaya gidebilirsek, o zaman Türkiye'nin de firmalarımızın da geleceği açık olacaktır. Sektörümüz açısından ise oldukça dalgalı bir yılı geride bıraktık. Genel olarak baktığımızda hiç beklemediğimiz aylarda çok yüksek bir üretim potansiyeline ve hacmine sahip olurken; beklediğimiz üretim potansiyeli de bazen çok dip yapabildi. Durum böyle olunca da dengeyi tutturmakta zorlandık. Sektörümüzün ihracat rakamlarında bir artış olduğunu görüyoruz ama totalde baktığımız zaman

Türkiye'de genel anlamda adet bazından öte, yapılan işlerin katma değerinin yükseldiği ortaya çıkıyor. Türkiye'nin hazır giyim-konfeksiyonda ihraç ettiği ürünün fiyat ortalaması kilogram başına 27 dolardır. İhracatta kilogram bazında düşündüğünüz zaman sektörümüz kuyumculuk sektörünün ardından ikinci sırada yer almaktadır. Bu denli önemli bir sektörün hammadde olan pamuğun daha fazla desteklenmesi gerekir. Çünkü ülkemizde hali hazırda 600 bin ton civarında pamuk rekoltesi öngörülüyor. Ancak bizim yıllık tüketimimiz 2 milyon ton civarında gerçekleşmektedir. Bu da aradaki farkın yurtdışından gelen pamuk ile kapatıldığını gösteriyor. Bu konuda makas ne kadar daralırsa sektörümüzün dışa bağımlılığı da o oranda azalmış olacaktır. Katma değeri yüksek bir iş yaptığımız göz önünde bulundurulursa hazır giyim-konfeksiyona bölgesel teşvikin yanı sıra sektörel teşvik ve kadın istihdamına yönelik destekler de verilmelidir. Bu sektörün önünün daha fazla açılması ve dünya ülkeleri ile yaptığımız rekabette öne geçme şansını daha fazla yakalamamız demektir.”

2014 ekonomisine Mart ayında gerçekleştirilecek seçimler nedeni ile ekonomide yavaşlama olabileceğine dikkat çeken Abay, seçimlerin ardından gelişen konjonktüre göre yatırımlarını sürdüreceklerini bildirdi. Ticaretle uğraşanlarda bir bekle-gör durumunun hakim olduğunu belirten Abay, “Ne olursa olsun en ufak işi yapandan en büyüğüne kadar likitte kalma zorunluluğunu hissediyor herkes. Yatırımcılar, işadamları, sanayiciler şu anda elindekini koruyarak her hangi bir sıkıntı çekmeden bu dönemi atlatmak istiyor. Kimse risk almak istemiyor. Türkiye ne olursa olsun genç nüfusu ile dinamikte çok güçlü bir ülke” dedi.



Şanlı İlaç Genel Müdürü Gürcan Eralp

Türkiye'nin ilaç sektörü içinde topikal kullanıma haiz reçetesiz ilaçlar ve Geleneksel bitkisel tıbbi ürünler grubu alanında özellikle yakı (ilaçlı tıbbi plaster) ürünlerinin lider firması olan Şanlı İlaç'ın Genel Müdürü Gürcan Eralp, şirketlerinin Türkiye ekonomisinin beklentilerinin üzerinde, daha iyimser bir yıla imza atacağına inandığını söyledi.

65 yıllık markalarını her geçen gün yükselen bir başarı grafiği ile daha ileriye taşıyan Eralp, yaşanacak seçim süreci nedeni ile sanayicilerin beklemede kalarak yol haritalarını çizmeleri gerektiğini bildirdi.

Şanlı İlaç olarak 'milat' diye atfettikleri başarılı bir yılı geride bıraktıklarını bildiren Eralp, 2014'te de Ar-Ge odaklı çalışmalarını sürdürceklerini açıkladı. 2013 yılını büyük bir başarı ile geride bıraktıklarını ifade eden Eralp, konuya ilişkin şunları kaydetti:

"2013, bizim 65. kuruluş yılımızdı. Bu yıl bizler için son yıllardaki en verimli dönem oldu. Devletin fiyat politikası nedeni ile sektörümüzde ciddi bir daralma var. Biz bunu 12 yıl önce görerek 2001 yılında kimyasal ilaçlardan tamamen bitkisel, deri üzerine tatbik edilen ilaçlara yöneldik.

Bugün bu kararımızın ne denli doğru olduğunu görüyoruz. 2005 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikamıza taşındık. 2013'te de birçok kişinin kriz yılı uyarılarına rağmen çok önemli yatırımlara imza atarak yılı yüzde 35'lik büyüme ile sonlandırdık."

Ar-Ge'ye ağırlık verilmeli

Büyüme odaklı firmaların Ar-Ge ve inovasyon ile kendilerini geliştirebileceklerinin altını çizen Eralp, sanayicilerin bu alanda çalışmalarına ağırlık vermeleri gerektiğini söyledi. Ürettikleri projelerle TÜBİTAK ve KOSGEB'ten 2013 yılında destek aldıklarını hatırlatan Eralp, 2014 yılında Ar-Ge ve Ür-Ge projeleri ile yeni ürün çalışmalarına ağırlık vermeye devam edeceklerinin altını çizdi.

Yeni yurtdışı pazarlara açılmaya başladıklarını da dile getiren Eralp, son dönemlerde yükselişe geçen döviz kurlarının ihracatçının yüzünü güldürürken iç pazarın daralmasına neden olduğunu söyledi.

Son çeyrek badireli geçti

Mart ayında yaşanacak seçimlerin sanayicilerde yatırım endişesi yaratmasının oldukça normal olduğuna dikkat çeken Eralp, sanayicilere 'beklemede kalıp, Mart sonrası atağa geçebilir' mesajı verdi. Kredi kartı kullanımına ilişkin düzenlemelerin iç piyasaya olumsuz etkilerinin olabileceğini bildiren Eralp, uzun vadede söz konusu önlemin pozitif etkiler doğuracağına inandığını söyledi.

Cari açık, enflasyon rakamları, döviz kurları, siyasi karmaşa derken Türkiye'nin badireli bir son çeyreğe imza attığını hatırlatan Eralp, yeni senenin daha olumlu ekonomik gelişmeleri beraberinde getirmesini dilediklerini sözlerine ekledi.



Ağam Baklavaları Genel Müdürü Veysel Murat

Gıda sektörü konusunda İzmir'in önde gelen markaları arasında yer alan Ağam Baklavaları'nın Genel Müdürü Veysel Murat, 2013 yılının ekonomik açıdan beklentilerin üzerinde bir seyir izlediğini söyledi. Sektörlerinin hızla artan ve denetlenmeyen hammadde fiyatlarından dolayı zor günler geçirdiğini bildiren Murat, 2014'ün de aynı zorluklara gebe kalacağını vurgulayarak "Bu yıl sıçrama yılı değil" dedi.

Türkiye'nin önde gelen baklava markaları arasına adını yazdıran Ağam Baklavaları'nın 2013 yılını başarıyla geride bıraktığını vurgulayan Murat, yılın ikinci yarısında fıstık, tereyağı, un gibi hammadde fiyatlarında yaşanan önemli artışlarının sektörü olumsuz yönde etkilediğini söyledi.

Siyasi çalkantılar ekonomiye etkileyecek

Aynı dönemde ülke içerisinde yaşanan sosyal ve siyasi karışıklıkların iç piyasada bir nebze olsun daralmaya sebep olduğunu dile getiren Murat, 2014'teki seçim maratonu başta olmak üzere süregelen siyasi çalkantıların ekonomiye sekte vuracağını öne sürdü. Döviz kurlarında yaşanan artışın da iç piyasayı daraltacağını kaydeden Murat, "2014 yılı beklemede kalınabilecek, zorunlu olmayan yatırımların yapılmaması gereken bir yıl. Zaruri bir yatırımdan kaçmanın doğru olduğunu sanmıyorum ama çok zorunlu değilse erteleyebileceğimiz bir yıl. Biz de kararlarımızı bu yönde aldık" diye konuştu.

Kendi sektörlerine yönelik olarak hızla artan hammadde fiyatlarından dolayı ithalatın serbest bırakılmasına ilişkin çeşitli çalışmalar yürüttüklerini bildiren Murat, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Hammaddeleri stoklayarak fiyatları arttıran kişilerin denetlenmesini istiyoruz. Fiyatların dengelenebilmesi için en azından ithalatın belli bir kotada açılması gerekiyor. Türkiye'de fıstık çok. Bu fiyatlar daha da aza inebilirdi. Biz bu baskıyı kurmamıza rağmen fiyatları şuan 76-78 bin liralarda tutabildik. Şu an tereyağında da bir artış var.

Devletin dışarıdan tereyağı alımını onayladığını öğrendik. Dışarıdan gelen tereyağını tercih eden firmalar, yerliyi bırakacaklar, böylelikle yerli tereyağının fiyatı dengeye oturacaktır. Son zamanlarda ekonomik krizle birlikte döviz kurlarının artması bizi üzdü. Bunlar fiyatlara da yansıyor. Müşterinin daralan alım gücü daha da çıkmaz hale geliyor.

Dolayısıyla bizim işlerimiz de etkileniyor. Kredi kartı taksitlendirmelerine ilişkin yapılan yeniliklerin meyvelerini ilerleyen yıllarda yiyeceğiz. Söz konusu düzenleme bizi etkilemeyecektir. Ancak piyasanın daralması kaçınılmazdır. Yapılan çalışma, kendini mali açıdan yönetemeyen vatandaşlar için alınan başarılı bir tedbirdir belki ama kısa vadede tüketimi daraltacağı kesin."

Seçimlerle birlikte politikalar da değişecek

2014 yılının yükselen hammadde fiyatları nedeni ile sektörel anlamda zorlu bir yıl olacağına altını çizen Murat, Türkiye ekonomisinin de olumlu bir yıl geçireceğini ümit ettiklerini söyledi. Türkiye'de yapılacak seçimlerle birlikte politikaların da değiştiğine dikkat çeken Murat, yeni yatırım planlayan işadamlarına Mart ayı sonuna kadar beklmeleri eğer zorunluluk yoksa yatırım planlarını askıya almaları önerisinde bulundu.



Türkiye'nin önde gelen sütli tatlı markası Bolulu Hasan Usta'nın Yönetim Kurulu Üyesi Rıdvan Gürgönül, firma olarak başarılı bir yılı geride bıraktıklarını bildirdi. Gürgönül, döviz kurunda yaşanan yükselişin gıdadan enerjiye birçok alanda fiyatların artışlarına neden olmasına rağmen fiyatlarında bir değişiklik yaşanmadığını söyledi.

2013 yılını 'dönüm noktamız' diye nitelendiren Gürgönül, "Her sene yükselen başarı grafiğimize rağmen bu yıl sütli tatlı ve dondurma çeşitlerimize sıcak ve soğuk içecekleri de ekleyerek yeni bir tatlı-cafe mekanı yaratmış olduk. Müşterilerimizin bizden sıcak-soğuk içeceklerle ilişkin beklentilerini Bolulu Hasan Usta olarak yenilediğimiz konseptimizle yerine getirmiş olduk.

Türkiye'de değişen tüketim kültürüne uyum sağlayarak, tatlı ve dondurmanın yanına içecekleri ekleyerek bir mekanda çift ruhlu işe girmiş olduk. 2013 bu anlamda bizim için büyük değişiklik yılıydı" diye konuştu.

Türkiye'nin uzun zamandan bu yana durgun bir ekonomi ile yola devam ettiğini vurgulayan Gürgönül, 2013 yılının da oldukça stabil bir yıl olarak geride kaldığını söyledi.

Önemli ekonomik gelişmelerin yaşanmadığına dikkat çeken Gürgönül, "Uzun zamandır ekonomideki durgunluk devam ediyor ve muazzam sıçramalar olmuyor ama bu durum bize zarar vermedi. Çünkü biz 6 liraya tatlı 1,5 liraya dondurma satıyoruz" dedi.

Her şeye zam geldi

Alınan ekonomik önlemlerin ardından vatandaşların para biriktirdiği eski günlerin yeniden geleceğine inandığını dile getiren Gürgönül, gereksiz yere harcamaların yapıldığı tüketim toplumuna dönüşen ülkede, ekonominin uzun vadede kendini toplayacağına inandığını bildirdi.

Artan döviz kurlarının iç piyasayı olumsuz yönde etkilediğine dikkat çeken Gürgönül, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Döviz kurlarında yaşanan bu ani yükselişler iç piyasayı allak bullak ediyor. Yükselmeye bağlı olarak; elektriğe, sebzeye, meyveye zam geliyor. Tedarikçilerin fiyatları artıyor. Hal böyleyken bizim de fiyat artışına gitmemiz gerekebiliyor. İç pazarı daraltıp üreticiyi zor duruma düşüren bu dalgalanmalar; tüketicinin cebinden daha fazla paranın çıkmasına neden oluyor. Kur artışlarının devam etmesi ile zaten durgun günler geçiren iç piyasanın bir müddet daha zor günler yaşayacağını düşünüyorum. Dolayısıyla iç piyasaya çalışan firmalar da zorlu bir yıl yaşayacaklar.

Biz, Bolulu Hasan Usta olarak 2014 yılında 2013 yılına oranla daha iyi cirolar, daha başarılı sonuçlar elde edeceğimizi tahmin ediyoruz. Gelen talepler doğrultusunda yaptığımız kendini yenileme çalışmaları neticesinde çıtamızı bir adım daha yükseğe taşıyacağımızı umut ediyoruz."

Acele İŖe SmartSeal® Karışır

Acil sızdırmazlık elemanı ihtiyaclarınızda
SmartSeal® uzmanlığı hizmetinizde.

SmartSeal®'in Avantajları

- Yüzlerce sızdırmazlık elemanı dizaynı
- Müřteriye özel üretim
- Farklı ortam ve kořullar için özel malzemeler
- 24 saatte teslim



Kastaş Kauçuk San. ve Tic. A.ř.

Atatürk Org. San. Böl. 10001 Sok. No:19 35620 İzmir / TURKEY
Tel : +90 232 376 8826 Fax: +90 232 376 8757

smartseal@kastas.com.tr www.kastas.com





İAOSB 'çevreci kimliğini' ödülle taçlandırdı

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın Çevre Alanında Kurumsal Sosyal Sorumluluk Birincilik Ödülü ile Çevre Uygulama İkincilik Ödülü'nü 'çevreci kimliğiyle' diğer OSB'lere örnek olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi aldı.



Türkiye ekonomisine ve istihdamına kattığı değerlerin yanı sıra çevreci kimliği ile de Türkiye'deki OSB'lere örnek olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Ege Bölgesi Sanayi Odası tarafından verilen 2012 Çevre Ödülleri Töreni'nden evine iki ödülle döndü.

Çevre Alanında Kurumsal Sosyal Sorumluluk kategorisinde; birincilik ödülü İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne verilirken, TÜPRAŞ Türkiye Petrol Rafinerileri A.Ş. İzmir Rafineri Müdürlüğü ikincilik, Akenerji Elektrik Üretim A.Ş. Kemalpaşa Fabrikası da üçüncülük ödülleri aldı.

Çevre Uygulama Ödülü kategorisinde; birincilik ödülünü TÜPRAŞ Türkiye Petrol Rafinerileri A.Ş. İzmir Rafineri Müdürlüğü, ikincilik ödülünü



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi aldı. Bu kategoride üçüncülük ödülü verilemedi.

Tema Ödülü kategorisinde; birincilik ödülü Termodinamik Makine Sanayi ve Ticaret A.Ş./ye, ikincilik ödülü Norm Cıvata Sanayi ve Ticaret A.Ş./ye verildi. Bu kategoride de üçüncülük ödülü sahipsiz kaldı.

Çevre Ödülü kategorisinde birincilik ödülü verilemezken, ikincilik ödülünü Akenerji Elektrik Üretim A.Ş. Kemalpaşa Fabrikası, üçüncülük ödülünü de İzmir Jeotermal Enerji Sanayi ve Ticaret A.Ş. aldı.

EBSO Başarılı Sanayiciler Ödül Töreni ile birlikte gerçekleştirilen EBSO 2012 Çevre Ödülleri Töreni, Ödül Töreni Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı'nın katılımıyla gerçekleştirilirken, dereceye giren kuruluşlar plakelerini MHP Genel Başkan Yardımcısı İzmir Milletvekili Oktay Vural'dan aldı.

Çevre Alanında Kurumsal Sosyal Sorumluluk ve Çevre Uygulama Ödülü kategorilerinde ödül alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin yanı sıra Bölge'de faaliyet gösteren firmalar da çeşitli kategorilerde en başarılı şirketler arasına isimlerini yazdırdılar.

İAOSB sanayicileri EBSO Başarılı Sanayiciler Listesi'nde ipi göğüsledi

Bölge firmalarından 2012 yılında En Yüksek Yatırım yapan firmalar arasında CMS Jant Sanayi ve Abaloğlu Yem-Soya ve Tekstil Sanayi yer alırken, KOBİ'lere özel En Yüksek Yatırım Ödülü alanında Enternasyonal Gravür Teknolojisi firmaları ipi göğüsledi.

İAOSB'de faaliyet gösteren firmalar, çeşitli kategorilere göre başarılı sanayicilerin sıralandığı listelerde şu şekilde yer aldı:

KOBİ'lere Özel En Yüksek Üretim Ödülünü Dirinler Döküm Sanayi, Ar Elektronik ve Kastaş Kauçuk Sanayi firmaları alırken; En Yüksek İhracat ödülünü CMS Jant ve Makine Sanayi; Kobilere Özel En Yüksek İhracat Ödülü'nü Dirinler Döküm Sanayi; En Fazla İstihdam Ödülü'nü Abaloğlu Yem-Soya ve Tekstil Sanayi ile CMS Jant ve Makine Sanayi; KOBİ'lere Özel En Fazla İstihdam Ödülü'nü Kastaş Kauçuk Sanayi ve Dirinler Döküm Sanayi; KOBİ'lere Özel En Yüksek Vergi Ödülü'nü Ar Elektronik Sanayi, Kastaş Kauçuk Sanayi, Avebe Nişasta Sanayi, Cemdağ Aydınlatma Sanayi; Başarılı Ar-Ge Çalışmaları Ödülü'nü Ajan Elektronik, Schneider ve ZF Lemförder;

Başarılı İnovasyon Çalışmaları Ödülü'nü Baylan Ölçü Aletleri Sanayi; Başarılı Marka Ödülü'nü ise Bareks Plastik Film Ekstrüzyon Sanayi, Enternasyonal Gravür firmaları aldı.

Ayrıca EBSO üyeliğinde 50 Yılın Üzerinde Firma Özel Ödülü'nü alan firmalar arasında Altınyaz Kombinaları A.Ş. yer alırken; EBSO'da 25 Yılını Tamamlayan Firma Ödülü'nü Bölge firmalarından Candaş Spor, Ege Pen Plastik, İnelli Plastik, Kastaş Kauçuk Sanayi, Mikrotek, Özgün Tekstil, Öz-Kan Makine, Schneider Elektrik ve Tümel Elektronik fabrikasına götürdü.



ATAER'de 2014 hedefi: Daha çok başarı



Haydar Atılğan

Türkiye'deki doğalgaz ile çalışan diğer elektrik santralleri gibi 2011 yılında doğalgaz ve elektrik fiyatlarına yapılan zamlardan etkilenen ATAER Enerji Santrali, 2013'te toparlanarak 2014 yılı için başarıyı hedefledi.

Türkiye'deki doğalgaz ile çalışan diğer elektrik santralleri gibi, 2011 yılında doğalgaz ve elektrik fiyatlarına yapılan zamlardan etkilenen ATAER Enerji Santrali, sıkıntılı geçen 2012'nin ardından, 2013'te toparlanma dönemi geçirerek, bu yıl için önemli başarı hedefleri koydu.

2012 yılı başındaki beklenti elektrik fiyatlarının artacağı ve ATAER Enerji'nin eskisi gibi kar edeceği yönündeydi. Ancak 2012 sonlarına doğru böyle bir beklentinin gerçekleşmeyeceği ortaya çıktı. 1 Ocak 2012 tarihinde yürürlüğe giren Elektrik Piyasası Borsası ile piyasa tamamen rekabete açıldı. Böylece elektrik fiyatları; bir gün öncesinden her saat için 'Gün öncesi' ve 'Dengesizlik' piyasasına teklif olarak verildiği ayrıca 'Primer Frekans Kontrolü' ve 'Sekonder Frekans Kontrolü'nden oluşan onlarca fiyatın teklif edildiği komplike bir sistemin devreye girmesiyle yönetilmesi güç bir piyasayla karşı karşıya kaldı. ATAER Yönetim Kurulu bu güç durumdan çıkabilmek için tüm organizasyonunu oluşturan yeni duruma göre yeniden dizayn etti. Bu güç dönemi "zorluklardan fırsat çıkarılacak dönem" olarak adlandırdıklarını ve bu amaca uygun yeni bir yol haritası belirlediklerini söyleyen ATAER Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan; "Hedefe yönelik yapılan çalışmalar ve alınan danışmanlıklar sonucu varılan nokta, kısa dönemde elektrik fiyatlarının artmayacağı ve doğalgaz fiyatlarının düşmeyeceğiydi. Eğer

piyasalar çok iyi takip edilip doğru yönetilirse bu şartlarda bile kar edilebileceğini göz önüne alarak ATAER Enerji'nin tüm organizasyonunun buna göre dizayn edilmesi kararını aldık" dedi.

ATAER Enerji'nin kurulduğu günden bu yana o günkü piyasalar gereği rekabetten uzak, sadece yapmış olduğu üretimden para kazanan bir kurum olduğunu ifade eden Atılğan; bundan sonra üretmenin yanında ticareti ve rekabeti de başarması gerekiyordu" diyerek hedefe yönelik adımlarını şu şekilde kaydetti:

"İlk olarak ATAER Enerji, İAOSB'nin elektrik yükümlülüğünü tekrar üzerine aldı. Elektrik piyasalarını analiz edecek, yorumlayacak ve iyi yönetebilecek kadrolar oluşturuldu. Yeni sistemde fiyatların düşük olduğu saatlerde elektrik satın alacak, fiyatların yüksek olduğu saatlerde ise üretim yapacak bir yapı oluşturdu. Tüm bu çalışmaların sonucunda ATAER Enerji, piyasalarda çok yeni olmasına ve birçok olumsuz etkene rağmen, 2013 yılını hedeflenenin üstünde kapatmayı başardı." Yeni piyasa koşullarında ATAER'in başarıyla var olmasını sağlayan yeni sistem, bu sisteme uygun uzman kadrosu ve organizasyonel yapısıyla çok yoğun bir rekabetin olduğu elektrik piyasasında, başarılı olma hedefiyle yola devam edeceğini ifade eden Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan, 2014 yılında bu hedeflerle çalışmalarını yürüteceklerinin altını çizdi.



EMD İzmir Şubesi 24. yaşını kutladı

Ekonomi Muhabirleri Derneği (EMD) İzmir Şubesi'nin 24. kuruluş yıldönümü ve yeni yıl kokteyli İzmir Kültürpark Doğaltaş Müzesi'nde gerçekleştirildi. Kokteyle İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Mustafa Türkmenoğlu ile meslek odaları başkanları, bazı işadamları dernekle-ri, EMD üyeleri ve gazeteciler katıldı.

Ege İhracatçı Birlikleri'nin desteğiyle düzenlenen kokteylde, doku kanseriyle mücadele eden modacı Emel Gözde Becerikli'nin tedavi masraflarının bir bölümünü karşılamak için başlatılan yardım kampanyası için tanıtım defilesi düzenlendi.

Geceye katılan İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ekonomi muhabirlerinin kentin gelişimi ve kalkınmasına büyük katkısının bulunduğunu söyledi. Kültürpark Doğaltaş Müzesi'nde düzenlenen törende konuşan Başkan Kocaoğlu, "Ben de ekonomi okumuş ve hayatımın belli dönemlerinde ekonomiyle uğraşan bir kardeşinizim. 10 yıldır da İzmir'de ekonomiye 5 milyar lira kaynak harcayan bir belediyeyi yönetiyorum. Ekonomi muhabirlerinden bir isteğim var: İzmir'in 10 yıllık gelişmesini, Büyükşehir Belediyesi olarak ekonomiye katkı koyacak neler yaptığımızı, neler yapmamız gerektiğini haber yapsınlar ki, biz de kentte yaşayan insanların hayat standartını yükseltecek daha iyi işlere katkıda

bulunalım" dedi. Ekonomi Muhabirleri Derneği (EMD) Genel Başkanı Turgay Türker ise, EMD'nin güçlü bir kuruluş olduğunu, derneğin gücünü üyelerinden aldığını ifade etti. Haberin kolay hazırlanmadığını kaydeden Türker, "Her gün yağmur çamur demeden zor şartlarda hazırlanan haberler gazete sayfalarına ve televizyon ekranlarına taşınıyor" dedi.

2014 yılında gazetecileri yoğun bir mesai bekliyor

EMD İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Tolga Albay da, halen 116 üyesi bulunan EMD İzmir Şubesi'nin İzmir Gazeteciler Cemiyeti'nin ardından en çok faaliyet gösteren dernek olduğunu söyledi. Geceyi muhabir arkadaşlar ve haber kaynaklarıyla bir araya gelmek, haber kaygısı olmadan sohbet etmek için fırsat olarak gördüklerini belirten Albay, yerel ve Cumhurbaşkanlığı seçimleri sebebiyle 2014 yılında gazetecileri yoğun bir mesainin beklediğini dile getirdi.

Ekonomi Muhabirleri Derneği İzmir Şubesi'ne destek veren; Ege İhracatçı Birlikleri, İAOSB, İzmir Büyükşehir Belediyesi, İZFAŞ, İzmir Ticaret Borsası, ESBAŞ, KİPA, PETKİM, Tükelmat A.Ş., Kaya Prestige Otel ve Dünya Gazetesi'ne teşekkür plaketi verilirken, 24. Kuruluş yıldönümü pastası İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu ve EMD İzmir Şubesi Yönetim Kurulu üyeleri tarafından kesildi.

İZİSAD'da İAOSB konuşuldu

İzmir İş Adamları ve Sanayiciler Derneği (İZİSAD) tarafından düzenlenen kahvaltılı sohbet toplantılarının konuğu İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş oldu.

Toplantının açılışında bir konuşma yapan İZİSAD Başkanı Abdullah Seçilmiş; "İzmir

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin İzmir'in gururu bir OSB olduğunu, İZİSAD üyesi pek çok sanayicinin de İAOSB içinde faaliyet gösterdiğini ve aldıkları hizmetlerden büyük memnuniyet duyduklarını belirterek, bu başarılı çalışmanın mimarı olan Sayın Hilmi Uğurtaş'ı aramızda görmekten mutluyuz. Biz de İZİSAD olarak her geçen gün büyüyen, gelişen, faaliyet alanlarını ve çeşitlerini arttıran bir derneğiz. Dileğimiz Hilmi Başkan aracılığı ile bundan sonra İZİSAD - İAOSB ilişkilerinin de artarak gelişmesidir" dedi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise konuşmasının ilk bölümünde genel ekonomik durumu değerlendirdi. Uğurtaş, ABD ve AB kaynaklı olarak başlayan küresel ekonomik krizin etkilerinin yavaşlamış olsa da sürdüğünü belirterek, 2013'ü kayıp yıl olarak yaşatan bu ekonomik görünümün 2014 yılında da devam etmesi endişesini taşıdıklarını söyledi. Global ekonomide yaşanan bu çalkantıların yanında Türkiye gündeminin de çok değişken ve kaygan bir zeminde olduğunu belirten Uğurtaş, bu gündemin ülkenin makro ekonomik dengelerini zorladığını, bu zor anlarda da başta Merkez Bankası olmak üzere ekonomiye yön veren bazı kuruluşların doğru karar ve uygulamaları bulmakta zorlandığını ifade etti. Doların 1,92'lerde kalacağı inancı ile döviz olarak borçlanan sanayicilerin bugünkü kur değerleri altında çok zor günler yaşadığını söyleyen Uğurtaş, "Aynı tür bir başka stratejik yanlış da faizlerde yaşanmaktadır. Faizleri kontrol altında tutma hedefi içinde cari açığımızın döndürülebilmesi için gerekli olan sıcak paranın



uzaklaşması riskini taşımaktayız. Bunun yanında büyüme ve bu büyümeyi sağlamak için üretimi arttırmak hedeflerimiz içinde gerekli olan kaynakların bulunamaması düşüncesi, tüm sanayicilerimizi 2014 yılında yatırımdan uzak durmak, şu anki durumunu korumak gibi bir düşünceye itmiştir. Oysa ülkemizin artan nüfusu ile birlikte, artan iş gücüne istihdam sağlama zorunluluğu vardır. Üretimi destekleyici, yatırımı cezbedici kararlar ortaya konmazsa 2014 yılını da kayıp yıl olarak geçirme ihtimalimiz yüksektir. 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi içinde yer alma hedefindeki ülkemiz, bugün dünyanın en kırılgan 5 ekonomisi içinde sayılıyorsa bu durum çok dikkatli incelenmeli, ekonomik yapımızın istikrar içinde olması ve reel sektörün temel sorunlarını çözecek müdahaleler yapılmalıdır" dedi.

Konuşmasının devamında İAOSB'ye ilişkin genel bilgiler ile bölgede yürütülen projelere ilişkin bilgiler veren Uğurtaş, "İAOSB olarak sanayicimize temel hizmetleri sunmanın ötesinde özellikle eğitim konusunda büyük adımlar atarak bölgemizi sadece bir sanayi merkezi değil, aynı zamanda bir eğitim merkezi haline getirmeye çalışıyoruz. Eğitim derken de, sadece okullaşma ile değil, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına imkan ve ortam yaratacak faaliyetlerimizle katma değer yaratan insanlar yetiştirmeyi ve bu insanlar eliyle katma değeri yüksek ürünler tasarlanmasına ve üretilmesine katkı verme gayretindeyiz. İAOSB olarak 7 gün 24 saat yaşayan bir bölge olarak ülke ekonomisine verdiğimiz katkırı daha da arttırma-ya gayret ediyoruz" dedi.

Uğurtaş, İZKA Genel Kurulu'nda 'Herkes elini taşın altına koymalı' çağrısı yaptı



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, İzmir Kalkınma Ajansı'nın Genel Kurul Toplantısı'nda yaptığı açıklamada EXPO yarışını kaybeden İzmir'in yeni hedefler peşinde koşturmak yerine kendi iç dinamiklerine odaklanması gerektiğini söyledi.

Uğurtaş, İzmir'in mevcut kültürel, tarihi ve doğal zenginliklerinin iyi değerlendirilmesi kadar İzmirlilerin kentlerine sahip çıkmalarının da Ege'nin İncisi'nin hak ettiği yere gelmesinde önemli rol oynadığını bildirdi.

EXPO seçimlerinde siyasetin ve maddi gücün topluma kazandırılacak değerlerden önce geldiğine dikkat çeken Uğurtaş, konuyla ilgili şunları kaydetti:

"Ne yazık ki EXPO üzerinden İzmir'in geleceğini konuşuyoruz. Ömrümüz hedef koymakla mı geçecek? İzmir' in artık kendi ayakları üzerinde durmasını bilmesi lazım. EXPO süreçlerinin ne olduğunu hepimiz çok iyi biliyoruz. Bu süreç içerisinde siyaset ve maddi katkı her şeyin önünde geliyor. Bunun yanında İzmirli elini cebine atmasını bilmiyor. Parasal boyutu açısından şehrimize sahip çıkarak, ortak hedeflerde belirlenen bütçeyi oluşturmasını da yaratmasını da bilmek zorundayız. Evet, 2020 EXPO'sunu kaybettik. Bence EXPO güncelliğini kaybediyor. Çünkü artık EXPO'yu

kazananlar gerçekten bir proje ortaya çıkartarak değil, maddi güçlerini ön plana koyarak EXPO'ya sahip oluyorlar. Bugün dünya da bunun bilincinde. İzmir'in; tarihine ve kültürüne, sanayisine, üniversitelerine, sağlık turizmüne sahip çıkarak bir yerlere gelebilme şansı vardır. Biz, kendi iç dinamiklerimizi harekete geçirerek, İzmir'i bir yerlere taşıyabiliriz. İzmir, koşturduğu yeni hedefler doğrultusunda vakit kaybetmekte son noktaya gelmiştir. İzmir, siyasette gücünü göstermelidir. Kentimiz genel bütçeye yaptığı katkıdan çok azını yatırım olarak geri alabilmektedir. İzmirli müteahhit yoktur. O yüzden İzmir'e dışarıdan servet transferi yeterince yapılamamaktadır. İzmir'in yaşanacak kent olduğunu, İzmir'in Türkiye'nin parlayan yıldızı olduğunu, burada yaşayanların kentimize sahip çıkması ile göstermesi gerekir. El birliği ile kentimizin kıymetini bilirsek, İzmir'imizi çok daha iyi noktalara taşıyacağımızdan eminim."





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER



100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU!



Business Class ikram.



30 kg bagaj hakkı.



Daha fazla mil kazanma fırsatı.



CIP salonlardan faydalanma imkânı.

Daha konforlu
bir yolculuk.



BUSINESS CLASS

Ekonomide BUSINESS kabine upgrade, sadece indirimsiz yetişkin, çocuk ve bebek biletleri için yapılacaktır. Rezervasyonu bulunan ve biletlerini upgrade eden yolcularımızın bebek yolcu biletleri kampanya kapsamında 10 TL karşılığında upgrade edilir. Kampanya, seçilen uçuşun BUSINESS sınıfında yer olması durumunda ve Türk Hava Yolları'nın belirlediği sınıflar (V/L/T/Q/E/S) için uygulanabilir. Anadolu jet, Code Share ve aktarmalı seferler hariçtir. İstanbul Atatürk Havalimanı üzerinden Kayseri, Denizli, Diyarbakır, Erzurum, Hatay, İzmir, Şanlıurfa, Adana ve Trabzon; İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı üzerinden Ankara, Antalya ve İzmir uçuşlarını kapsamaktadır. Türk Hava Yolları kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Detaylı bilgi için thy.com adresini ziyaret edebilirsiniz. Skytrax Passenger Choice ödüllerinde Avrupa'da 2013 yılının en iyi havayolu seçildi.

DÜNYA DAHA BÜYÜK. KEŞFET.

**TURKISH
AIRLINES**



Çok gezen çok avantajlı

99€*

HER ŞEY DAHİL
GİDİŞ-DÖNÜŞ

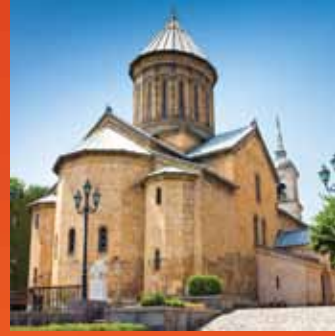
'dan başlayan
fiyatlarla



UKRAYNA



BALKANLAR



KAFKASYA



Biletleme tarih aralığı : 13 Ocak 2014 - 31 Ocak 2014
Seyahat tarih aralığı : 05 Şubat 2014 - 30 Nisan 2014

*Her şey dahil gidiş dönüş turkishairlines.com başlangıç ücretidir. İstanbul dışındaki diğer TR noktalarından devam edecek yolcular için ilave 50 € ücret uygulanır. Ercan, Hopa hatları ile Anadolu Jet ya da THY'nin ortak uçuş anlaşması yaptığı diğer havayolu uçuşları dahil değildir. Seyahat değişikliğine ve iadeye izin vermez. Diğer kampanyalar ve indirimler ile birleştirilmez. Sınırlı sayıda koltuk için geçerlidir. THY kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Diğer tüm kural ve detaylar için turkishairlines.com adresini ziyaret ediniz.

 /wingoylakesfet  /wingo

**TURKISH
AIRLINES** 



Meryem Fulya YAZICIOĞLU

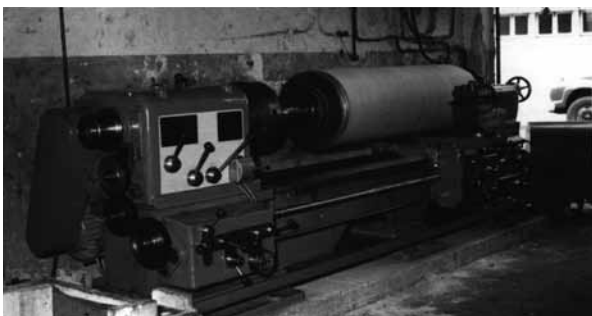


Bestenigar BAZİKİ



62 yıllık başarının adı Dirinler, sırrı 'inanmak'

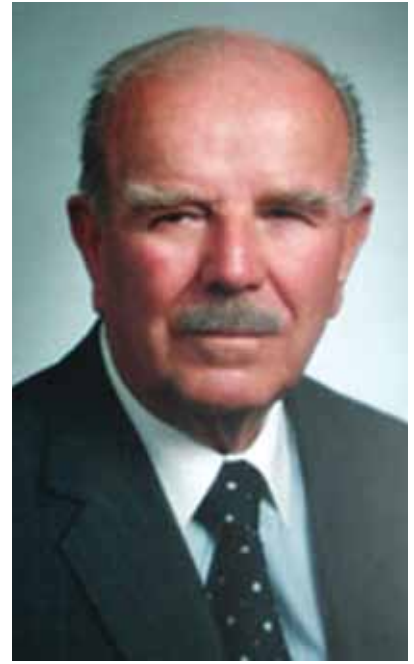
62 yıldır yükselişini sürdüren Dirinler Grup, Türkiye'nin ilklerine imza atan firma olmanın haklı gururunu yaşıyor. 1955'ten günümüze attığı her adımda başarı elde eden firma, sırrını inanmaya bağlıyor.



Izmir'in duayen sanayicilerinden Cemal Dirin tarafından 1952 yılında kurulan Dirinler firması, bugün 'Türkiye'de makine sektöründe "ilk"lere imza atmanın gururunu yaşıyor. Türkiye'de aile şirketi olarak 62 yılı geride bırakan Dirinler Grubu, Cemal Dirin, 4 oğlu ve birkaç çalışanı ile başladığı üretim yolculuğuna bugün 650 çalışanı ve üçüncü nesil yöneticileri ile devam ediyor. Türkiye'de faks makinesi yokken yurtdışına pres makinesi ihraç eden firma, Çıraklık Eğitim Merkezi ile de sanayicilerin ara eleman, işsizlik kaygısı olan genç neslin ise iş bulmasına öncülük ediyor.

Dirinler Grup Yönetim Kurulu Üyesi Nihan Dirin, 62 yıldır hiç gerilemeden sürekli yükselen ve genişleyen başarı grafiklerinin nedenini 'başarıya inanma' olarak nitelendirerek, Atatürk Organize Haber Dergisi'ne 'başarılarının' hikâyesini şöyle aktarıyor:

"1952 yılında büyük babam Cemal Dirin tarafından Kale Arkası'nda (bugün Çankaya'da Karşıyaka yönüne giden otobüslerin kalktığı bölge) küçük bir dükkân olarak kurulan Dirinler Makine, otomotiv sektöründe özellikle de kamyonların bozulan yedek parçalarının tamirini yaparak işe başlar. Gece-gündüz demeden çalışan



dedem, yanında dört oğlu ve birkaç çalışanı ile her geçen sene başarı grafiğini arttır ve yanındaki dükkânı, arkadaki dükkânı, öndeki arsayı derken yavaş yavaş firmasını büyütmeye başlar. 1955 yılında universal torna tezgahı, 1962 yılında marangoz makineleri üretimi, 1966 yılında ilk planya tezgahı üretimi, 1967 yılında pres üretimi derken 'neden kendi makinemizi kendimiz üretmiyoruz' diyorlar ve Dirinler Döküm firmasını kuruyorlar. Döküm işi o denli ilerliyor ki bir yandan kendi makinelerinin döküm işlerini yaparken, diğer yandan dışarıya döküm parçaları da satmaya başlıyorlar. Öyle ki, üretimlerinin yüzde 90'ını yurtdışına ithal eder hale geliyorlar. Fuarlara katılımlar, dünyada yapılan ürünleri karşılaştırmalar devreye giriyor ve firma her geçen gün biraz daha büyüyor. 2001 yılında kompresör üretimi için Lupamat marka-

sını bünyelerine katıyorlar. Durmadan kendini geliştiren firmamız, 2004 yılında Drinns markasıyla CNC kontrollü ilk torna tezgahını üretiyor. Matkap üretimini de ürün gamına kattık derken özel makine üretimine başlıyoruz. Öyle ki 2012 yılında çift kolonlu bir tezgah üretimi yaptık ve ürün patenti olan bu çalışmamız TÜBİTAK'ın Ar-Ge Proje Pazarı'nda ikincilik ödülü aldı. 4+1 eksenli portal freze tezgahı yaptık, bu ürünü-müz İsviçre'de helikopter parçası işliyor. Bugün pres makinelerimizi 5 kıtada 55 ülkeye; Almanya, Hollanda, İsviçre, İtalya gibi ileri teknolojiyi yoğun olarak kullanan yerlere ihraç ediyoruz."

İnanmak başarmanın yarısıdır

Portal freze makinelerinin üretim hikayesi ise, başarıya inanmanın sonuç elde etmekte ne denli önemli olduğunu vurgulayacak nitelikte... Dirinler, ürettiği makinaların yapım aşamasında kullanmak üzere yeni bir portal frezeze ihtiyaç duyar. Hem Dirinler ailesi hem de firma çalışanları 'biz neden yapamayalım bu makineyi' derler ve portal freze üretimini kendi bünyesinde yapabilecekleri yönünde karar alırlar. İlk makine üretildikten sonra Dirinler bünyesinde kullanılır ve o kadar memnun kalınır ki, Drinns markasıyla pazara sunarlar. Bugün ise yurtdışına portal freze makineleri ihraç etmektedirler.

Bir diğer hikaye ise pres makinelerine ilişkin... Mustafa Dirin, kardeşi ile yurtdışı fuarlarından birine gider. Fuara katılan büyük firmaların birbirinden başarılı makinelerini görürler. Özellikle de gelişmiş Avrupa ülkelerinin makinelerini çok beğenirler. Nihat Dirin, oturdukları merdivende abisi Mustafa Dirin'e sorar; 'Ağabey, bir gün pres makinesi üretimin-



Başarılı bir aile şirketi olan Dirinler'de şu anda üçüncü kuşak olarak görev aldıklarını açıklayan Nihan Dirin, "Amacımız firmamızı sürekli geliştirip büyütürük bizden sonraki nesillere de aktarmaktır" dedi.



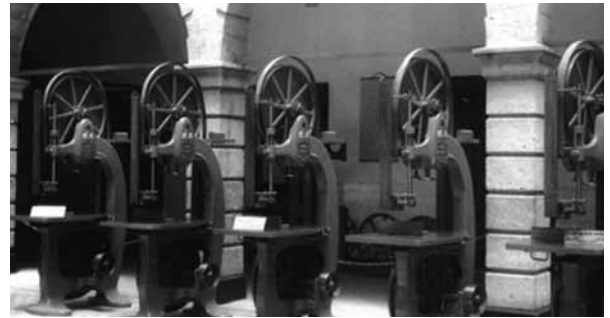
de Avrupa'daki iyi markaları geçecek miyiz?', yanıt her zamanki gibi inanç doludur; "Elbette geçeceğiz. Göreceksin..." Bugün kalite ve teknoloji anlamında Avrupa'da iyi pres üreticileri arasında yer alan Dirinler, 'inanmanın başarmanın yarısı olduğu' sözünü doğrular...

Dirinler, Türkiye'ye ilkleri kazandırdı, para yurtdışında kaldı

Başarılı bir aile şirketi olan Dirinler'de şu anda üçüncü kuşak olarak görev aldıklarını açıklayan Dirin, "Amacımız firmamızı sürekli geliştirip, büyütürük, bizden sonraki nesillere de aktarmaktır" dedi. Birçok ilke imza attıklarını hatırlatan Dirin, Türkiye'ye kazandırdıkları 'ilkler'e ilişkin şunları söyledi: "İsviçre'de çalışan 4+1 eksen portal freze Türkiye'de bir ilk. 3+3 eksen olan ve TÜBİTAK'tan ödül alan makinemiz Türkiye'de bir ilk. 36 Eksen Frezeleme ve Tornalama tezgahımız Türkiye'de bir ilk. Daha birçok 'ilk'i ülkemize kazandırdık. Tüm bu ürünleri Türkiye'de üretmek demek, hem paranın Türkiye'de kalması hem de yabancı üreticiye rakip olan yerli üretici olduğu için makinenin fiyatının düşmesi demek anlamına geliyor."

36 eksen sayesinde üretim yüzde 80 hızlandı

Türkiye'de üretim yapan uluslararası bir otomotiv firması için tasarladığı 36 eksenli frezeleme ve tornalama tezgahı ile benzer makinelerin üç buçuk



dakikada yaptığı işi 35 saniyede tamamladığını açıklayan Dirin, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Müşterimiz özel bir matkap yapmamızı istedi. Biz matkabın kullanılacağı üretim safhasını inceleyince müşterimize, 'sizin işinizi matkap çözmez, bu iş için özel bir makine tasarlayalım' dedik. Müşterimiz de kabul edince Ar-Ge sürecine başladık. Yaklaşık 1.5 yılda Ar-Ge de dahil tüm üretim safhaları tamamlandı ve tasarımı, üretimi tamamen Dirinler'e ait bu gelişmiş tezgah üretildi. Bu makine, Türkiye'nin ilk 36 eksenli çalışan tam otomasyonlu CNC işlem merkezini üreterek normal makinelerle üç buçuk dakikada üretilen bir işin 35 saniyede tamamlanarak, üretimin yüzde 80 hızlanmasını sağlayacak. Makine birçok işlemi tek başına gerçekleştirecek. Ürünler tek bir makineden çıkacak. Üretim hızlanacağı için son dönemde en önemli unsur haline gelen sanayideki maliyetler de düşecek. Sanayi işletmeleri bu makine ile çok büyük avantaj sağlayacak. Bu makineler özel tasarım olduğu için bire bir karşılaştırma söz konusu olmasa da bizim üretimimiz Avrupa'daki benzerlerinden yüzde 30'a varan oranda daha ucuza geliyor. Biz daha önce geliştirdiğimiz makinelerden edindiğimiz bilgi ve teknolojik birikimimizin tamamını bu makinede kullanarak Türkiye'de ilk kez 36 eksenli bir makineyi ürettik."



Sanayici, Özel İdare mallarının Büyükşehir'e verilmesini istedi

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Üyesi bir grup sanayici, Özel İdare'nin tüzel kişiliğinin sona ermesinden sonra mülkiyetindeki taşınmazların İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne devredilmesini istedi. Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın 2013 yılı Aralık ayı meclis toplantısında 74 sanayicinin imzasıyla Meclis Başkanlığı'na, "İzmir İl Özel İdare mülkiyetindeki taşınmazların diğer şehirlerde olduğu gibi İzmir Büyükşehir Belediyesi mülkiyetine verilmesi konusunda, Büyükşehir Belediyemize tam destek verilmesi ve ilgili kurumlara görüşümüzün yazılı olarak iletilmesi ve desteğin basın yoluyla kamuoyuna duyurulması" önergesi verildi.

İçişleri Bakanlığı'nın hazırladığı ve TBMM'de kabul edilen 6360 Sayılı Büyükşehir Kanunu, 30 Mart 2014'te yapılacak yerel seçimlerden sonra yürürlüğe giriyor. Kanun gereği 29 il özel idaresi büyükşehir belediyelerine devrediliyor. İl Genel Meclisleri, 1591 belde belediyesi ve 16 bin 82 köyün tüzel kişiliğinin iptal edilmesiyle milyar liralık mal varlıkları da ortada kalacak. Kanun, devir ve tasfiye işlemlerini yapmak üzere, şehirlerde vali yardımcısı başkanlığında komisyon kurulmasını öngörüyor.

Öte yandan; organize sanayi bölgelerinde Özel İdare'ye ait temsiliyet paylarının akıbetinin ne olacağı da sanayicinin zihninde yer eden soru işaretlerinden birini oluşturuyor.

izmir İl Özel İdaresi taşınmazları

- 1686 taşınmaz var
- İl Özel İdare Hizmet Binaları: 3 Adet
- İlçeler: 12 Hizmet Binası
- Hükümet Konağı (3 Adet)

- Toplam Lojman: 482 Adet
- İş Merkezleri: 3 Adet
- Öğrenci Yurt Binaları: 11 Adet
- Sosyal Tesis (Bostanlı Misafirhane)
- Tesis ve İşletmeler (Şirket Kullanımında): 3 Adet
- Kiralık Emlak ve Tahsis Yapılan Mekanlar: 9 Adet
- Muhtelif Emlak: 7 Adet
- Muhtelif Dükkan, Büro ve Daireler: 17 Adet
- Yatırımlar: 3 Adet
- Meralar
- Göletler: 4 Adet
- Araç Parkuru: Kamyon ve İş Makinaları Toplam 209 Adet
- Binek Araçlar: 83 Adet





İzmir Sanayi Mektebi

İzmir Merkez olmak üzere Manisa, Aydın, Denizli ve Muğla'dan müteşekkil Aydın Vilayeti'nin kuruluşunu izleyen yılda İslahhaneler Yönetmeliği gereği olarak İzmir Sanayi Mektebi'nin kökenini oluşturan okul kuruldu.

XIX. yüzyıl başlarından itibaren Osmanlı eyaletlerinde, özellikle Balkanlar'da ortaya çıkan karışıklıklar taşra yönetiminde yeniden bir düzenlemeye gidilmesini kaçınılmaz hale getirdi. Mustafa Reşit Paşa'nın ilk girişiminin ardından Âli ve Fuat Paşalar taşra yönetiminde reform uygulamasını yeniden ele aldılar. "Avrupa eyaletlerinde kaynaşan halkı" yatıştırmak ve reform yapması için Osmanlı Devleti'ne sürekli baskı yapmakta olan "Avrupa büyük devletlerini tatmin etmek" amacıyla bir Vilâyet Nizamnâmesi hazırlandı. 7 Kasım 1864 tarihli bu nizamnâme ile eyaletler kaldırılıyor, yerine Fransa taşra teşkilatı örnek alınarak, livalardan oluşan vilâyetler kuruluyordu. İlk deneme olarak Ruscuk, Vidin ve Niş'in birleştirilmesiyle oluşturulan Tuna Vilâyeti Valiliğine, çalışkanlığı ile tanınan Mithat Paşa atandı. Mithat Paşa göreve başlar başlamaz, Ruscuk, Niş ve Sofya merkezlerinde kimsesiz çocukların eğitimine yönelik olarak birer "ıslahhane" kurulması işine girişti.

İzmir İslahhanesi

Tuna Vilayetinin başarılı olması üzerine, uygulama Osmanlı Devleti'nin bütününe yaygın-

laştırıldı ve 1867'de İzmir merkez olmak üzere Manisa, Aydın, Denizli ve Muğla'dan müteşekkil Aydın Vilayeti kuruldu. Yaklaşık bir yıl sonra İslahhaneler yönetmeliği gereği olarak, İzmir Sanayi Mektebi'nin kökenini oluşturan ıslahhanenin de kurulduğu anlaşıyor. 25 Aralık 1868 tarihli bir gazete, Vali ve diğer yönetici ve şehir ileri gelenlerinin katılımıyla İzmir ıslahhanesinin açıldığını haber vermektedir. İslahhanenin açıldığı binalar, semte adını veren karantina olarak kullanılan binalardı. Urla'daki yerine taşınan karantina'nın binaları böylece değerlendirilmiş oluyordu. Ancak buraların okul olarak kullanılmaya hiç de elverişli olmadığını tahmin etmek hiç de zor değil. Bu binalar, günümüzdeki Mithat Paşa Endüstri Meslek Lisesi binasının hemen yanında, daha sonra üzerinde Askeri Hastahane inşa edilecek olan alanda bulunuyordu.

Sanayi Dalları ve Atölyeler

Okulda kimsesiz, yetim çocuklar coğrafya, tarih, fen, hesap gibi normal derslerin yanında, asıl amaç olan mesleki bilgileri içeren şubeler bulunuyordu. Süreç içinde ıslahhanede marangozluk, demircilik, terzilik, kunduracılık, kundura

Okulun kaderi Halil Rıfat Paşa'nın valiliğe gelmesiyle birden değişti. Paşa, iki dönem valiliği döneminde okulu kalkındırdı. 2. Abdülhamit'in huzurunda verilen başarılı konser sonrası bugünkü bina kazanıldı.

makineciliği, mücellitlik ve musiki şubeleri açıldı. Her sanayi şubesi için ayrı atölyeler bulunuyordu. Müşterilere ulaşımında kolaylık olması amacıyla, terzi ve kundura atölyeleri Kemeraltı Caddesi'nde açılmıştı. İmal edilen elbiseler ve ayakkabılar, emsallerine göre çok daha ucuz ve kaliteli olarak piyasaya sunuluyordu.

İzmir ıslahhanesinden mezun olan öğrenciler, istedikleri yerlerde çalışabilecekleri gibi, istihdam olanaklarının el verdiği ölçüde okul atölyelerinde ücret karşılığı çalışabiliyorlardı. İlerleyen yıllarda açılan çorap, çulha, kalıçe atölyeleri doğrudan doğruya mektep hesabına işletilmekteydi.

Islahhane'den Hamidiye Sanayi Mektebine

Okulun kaderi, ismi hâlâ bir İzmir semtinde yaşayan Halil Rıfat Paşa'nın valiliğe gelmesiyle birden bir değişti. Harap haldeki binalarda eğitim veren, sahip olduğu gelir kaynakları masraflarını karşılayamadığı için sürekli açık veren, yetersiz eğitim kadrosunu bir türlü takviye edemeyen okulla yakından ilgilenen Halil Rıfat Paşa, iki dönem valiliği sırasındaki çalışmalarıyla okulu kalkındırdı. Aralık 1890'da 44 kişilik bir mızıka grubu İstanbul'a gönderildi ve bu grup II. Abdülhamit'in huzurunda başarılı bir konser verdi. Okulun bu başarısı, sultani mektebi olmak üzere 18 bin lira harcanarak inşa edilen, ancak öğrenci bulunamadığı için atıl kalan binanın -Mithatpaşa Endüstri Lisesi'nin şimdiki binası- okula tahsis edilmesini sağladı. Ayrıca okulun adı, II. Abdülhamit'e izafeten Hamidiye Sanayi Mektebi'ne çevrildi. Böylece okul, 10 Nisan 1891'de taşındığı yeni bina ile çok daha fazla sayıda öğrenciyi eğitim verebileceği fiziksel imkâna sahip olmuştu. Ancak sorunun bir diğer boyutunu oluşturan finans sorunu henüz halledilememişti.

Sanayi Mektebi Piyangosu

Yeni binasına geçen İzmir Sanayi Mektebi'nin 1880'li yılların sonlarında sahip olduğu gelir kaynakları İzmir'de

bulunan bir han ve yirmi dükkândan gelen kiralardan ve Tire'de bulunan bir çiftliğin yarı hissesinden ibaretti. Buralardan gelen 1300 lira okulun 2 bin lirayı bulan masraflarını karşılamıyordu. Aradaki açığı kapatmak için zaman zaman okul yararına gösteriler, at yarışları gibi faaliyetler düzenlenmekteydi. Sorunu kalıcı bir çözüme ulaştırmak isteyen Halil Rıfat Paşa, o güne kadar Osmanlı Devleti'nde uygulanmamış bir yönteme başvurdu: Okul yararına piyango düzenlemek.

1889'da düzenlenen piyangodan okulun payına 2.500 lira düştü. Bu paranın bir kısmıyla, o dönemde İzmir'e 1 saat uzaklıkta bulunan Balçova (Agamemnon) Kaplıcalarında çeşitli binalar inşa edildi. Kısa zamanda ilgi görmeye başlayan kaplıcalardan, okula yıllık 400 lira gelir akmaya başladı. Ayrıca okula 1891'de açılan kalıçe şubesi, Gördes ve Kula işi üretim yapan iki tezgâh eklendi.

20. yüzyıl başlarında okulda Müslüman, Rum ve Musevi olarak 300'e yakın yetim mevcut olup bunlar için yapılan nizamnameye göre öğrenim süresi müddeti beş seneden ibaretti. Bu arada okulun gelir getiren mülkleri arttırılmış, piyango da Mordahay Levi'nin sorumluluğunda düzenli hale getirildi.

Okul Gelişiyor

II. Meşrutiyet yıllarında okul önemli gelişmeler kaydetti; öğrenci sayısı arttı, öğretmen kadrosu genişledi ve yeni meslek şubeleri açıldı. Ancak asıl gelişme Cumhuriyet döneminde



1931'de Bölge Sanat Okulu haline dönüşen okulun maddi sorunları 1935'te tamamen Milli Eğitim'e devredilmesiyle sona erdi. 1943'te de Mithatpaşa Erkek Sanat Mektebi adını alan okul enstitü kimliğine kavuştu.



gerçekleşti. Yunan işgalinin sonlarına doğru kapatılan okul, Sanatlar Mektebi adıyla 18 Aralık 1922'de yeniden eğitim vermeye başladı.

Atatürk, Sanatlar Mektebi'nde

13 Şubat 1923'de okulu ziyaret eden Mustafa Kemal Atatürk okul defterine şu satırları yazmıştı: "İzmir sanatlar mektebi tarih-i ihyasından henüz iki ay geçmiş olmakla beraber çok ümit ve itminan (güvenli) bir mahiyet gösteriyor. Müdür ve muallimleri yeni Türkiye devletini ve Türkiye Büyük Millet Meclisi'ni ve hükümetini bütün manasıyla bütün yeni emelleri ile tanımıştır. Bu çok memnuniyeti mücebdır (gerektirir).

İçinde talebenin halini ve mesaisi görmekten mutahassıl neşe ve sürur ile sami dakikalar geçirdiğim İzmir Sanat Mektebi 31 sene zarfında 100 sanatkar yetiştirmiş (tahkik neticesi takribi)... Kâfi değildir. Her sene 100 talebe yetiştirseydi 3000'i mütecaviz sanatkâra malik olacaktık. Yeni Türkiye Devleti İzmir Sanat Mektebi'nden bu nispette sanatkar ister. Çok himmet, çok gayret, çok dikkat lazımdır... Vasil olmaya mecbur olduğumuz seviyeye bugünkü kadar uzak kalışımızın mühim sebeplerinden biri sanata ve sanatkarlığa layık olduğu derecede ehemmiyet verilmemiş olmasıdır.

Bunda kabahatin her şeyde olduğu gibi, sultanlarda, şahsi saltanatlarda olduğu daima hatırd tutulmalıdır. Milleti içinde bir saraç mevcudiyetinden mütekessir, meysus olan Osmanlı padişahı vardı." İzmir Sanatlar Mektebi 19 Ekim 1923'de Vilayete devredildi. Elektrik tesisatıyla zenginleştirilen okulun, demir, tesviye, torna, teneke ve döküm atölyeleri genişletildi. 1927 yılında kısmen Milli Eğitime geçen okul Türkiye'ye gelen yabancı uzmanların hazırladıkları raporlar doğrultusunda 1929'da yeniden düzenlendi. Okul, 1927 ve 1928 yıllarında düzenlenen ve İzmir Fuarı'nın temelini oluşturan 9 Eylül sergilerine ev sahipliği yaptı.

1931'de Bölge Sanat Okulu haline dönüşen okulun maddi sorunları, 1935'de tamamen Milli Eğitime devredilmesiyle sona erdi. 4 Haziran 1943'te kurucusuna izafeten Mithatpaşa Erkek Sanat Mektebi adını alan okul kısa bir süre sonra enstitü kimliğine kavuştu, 1974 ise Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi adını aldı.

31 Mart 1997'de çıkan yangında büyük kısmı yanan okul, 6 ay gibi kısa sürede yeniden ayağa kaldırıldı. Günümüzde Mithatpaşa Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi adıyla eğitim vermeyi sürdüren okul, İzmir sanayi tarihinin önemli bir parçası haline gelmiştir.



PLASTİK ELEKTRİK SAN. Ve TİC. LTD. ŞTİ

1978'den beri teknolojiyi sizin için kullanıyor ve üretiyoruz



BOSCH

ELEKTRİK EL ALETLERİ
YETKİLİ SERVİSİ



YETKİLİ SERVİSİ
YETKİLİ SATICISI



SANİTASYON HATLARI



TURNİKELER



ISLAK HACİM EKİPMANLARI
OTEL EKİPMANLARI
MEDİKAL EKİPMANLAR
BEDENSEL ENGELLİ EKİPMANLARI
HİJYENİK SARF MALZEMELERİ
İŞ GÜVENLİĞİ EKİPMANLARI
KAĞIT SARF MALZEMELERİ
PVC PERDE VE HAVA PERDELERİ

HİJYEN EKİPMANLARI



SİNEK ÖLDÜRME CİHAZLARI



AYGEM PLASTİK ELEKTRİK SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

A.O.S.B. 10021 Sk.No:11 35620 Çiğli - İzmir / TÜRKİYE Tel:0 232 376 80 74 www.aygem.com.tr



İAOSB Polikliniği'nde 'sağlıklı beden' mucizesi

T. C. Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Semt Polikliniği'nde hizmete başlayan Obezite ve Diyet Polikliniği'ne başvuran anne-kız üç ayda toplam 23 kilo vererek hem sağlıklarını hem de özgüvenlerini kazandılar.



Ülke ekonomisinin lokomotif OSB'leri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, toplum sağlığına yönelik çalışmalara verdiği destekle adından söz ettirmeye devam ediyor. Bölge katılımcıları ve çalışanları başta olmak üzere vatandaşlara hizmet veren T.C. Çiğli Devlet Hastanesi İAOSB Semt Polikliniği, geçtiğimiz aylarda hayata geçirdiği Obezite ve Diyet Polikliniği ile şimdiden başarılarla imza atıyor. Yediden yetmişe toplumun her kesiminden sağlığına ve fiziksel görünümüne önem verenlerin buluşma noktası haline gelen poliklinik, her geçen gün hasta potansiyelini artırıyor.

Öyle ki, poliklinik ilk açıldığında Diyetisyen Emre Ongan'ın yönlendirmeleri eşliğinde üç ayda toplam 23 kilogram veren anne-kız'ın hikayesi, kilo vermek isteyenlere umut ışığı oluyor. 43 yaşındaki ev hanımı Selime Çömlekçi ile kızı Cemile Pınar Çömlekçi, üç ay önce başladıkları 'sağlıklı kilo verme' yolculuğuna bugün daha sağlıklı ve zayıflamış olarak devam ediyor. Üç ayda toplam 13 kilogram veren Selime Çömlekçi; neden bu kararı aldığını, uygulama sürecini ve sonuçlarını şöyle özetliyor:

"Çeşitli rahatsızlıklarımın yanı sıra 2 yıldır 85 kilodaydım. Kendimi çok kötü hissetmeye başla-

Diyetisten Emre Ongan, "Önemli olan diyet süresince yerleşik olan hatalı beslenme alışkanlıkları üzerine etki edip bireyde olumlu beslenme alışkanlıkları geliştirerek bunun kalıcı olmasını sağlamaktır" dedi.

mıştım. Günlük yaşantımda bir takım kısıtlamalarla karşılaşıyordum. Kendimce beslenmeme dikkat ediyordum fakat bir türlü kilo veremiyordum. Hastaneye gittiğimde diyet bölümünün açıldığını görünce çok mutlu oldum. Dyt. Emre Ongan ile ilk görüştüğümüzde, onun tavsiyelerine uyduğum zaman kilo verebileceğime ikna oldum. Bu beni motive etti ve ilk diyet programına başladık. Bunu ilk başlarda çevreme ve arkadaşlarıma anlatmadım. Bir ayın sonunda kontrole gittiğimde 6 kg verdiğimi görünce kendime sonsuz güvenim geldi. Bu kiloyu hiç kalmadan, düzenli yaşayarak ve spor yaparak vermiştim. İlk ayki kilo kaybım çevrem tarafından hemen fark edildi. O zaman diyetisyen yardımını ile hiç zorlanmadan kilo verdiğimi arkadaşlarıma anlattım. Tüm arkadaşlarımdan çok olumlu tepkiler aldım. 3 ayda 84.5 kg'dan 71,5 kg'a düştüm, 48 beden elbise giyerken bugün rahatlıkla 42 beden giyebiliyorum. Doğru bildiğim yanlışları diyetisyenimiz sayesinde düzelтті. Hayatım düzene girdi ve sağlıklı yaşamaya başladım. Bundan sonraki hayatıma, diyetisyenimizin öğütlerine uyarak devam edeceğim. Kızım Pınar Çömlekçi de azimle diyetini sürdürüp, 71 kg'dan 61 kg'a düştü, 42 beden kıyafet giyerken, bugün 38 bedene girebilmenin mutluluğunu yaşıyor. Diyetisyenimiz Emre Ongan'a çok teşekkür ediyoruz."

Uyguladığı listeler ve programlar ile birçok kişinin fazla kilolarından kurtularak daha kaliteli ve sağlıklı bir hayat sürmesini sağlayan Diyetisyen Emre Ongan, Atatürk Organize Haber Dergisi'ne yaptığı açıklamada yürüttükleri çalışmalar ve verilen kilonun sağlığa kazandırdıklarına ilişkin şunları söyledi:

"Önemli olan diyet süresince, yerleşik olan hatalı beslenme alışkanlıkları üzerine etki ederek bireyde olumlu beslenme alışkanlıkları geliştirmek ve bunun kalıcılığını sağlamaktır. Doymuş ve trans yağ, kolesterol, rafine karbonhidrat alımının yüksek olduğu sağlıksız beslenme alışkanlıkları değiştirilerek 'yeterli ve dengeli bir diyet' tüketen Selime ve Pınar Hanım, 4 besin grubundan da tüketmiş ve hayatlarına giren omega-3 yağ asitleri, tam tahıllar, posa, çok çeşitli sebze-meyveler, fitokimyasallar gibi sağlıklı besin bileşenleri ve düzenli fiziksel aktivite ile 3 ayda vücut ağırlıklarının yüzde 10'undan fazla ağırlık kaybederek sağlıklı kilolara kavuşmuşlardır. Sağlıklı vücut ağırlığına ulaşan bireyler hem fiziksel ve hem de sosyal ve psikolojik açıdan daha sağlıklı hale gelirler. Böylece; ileride görülecek kardiyovasküler olaylarda tetikleyici



olan inflamasyon azalır. İnsülin direnci azalır, glisemik kontrol iyileşir ve Tip 2 diyabet riski düşer. Kan lipitleri ve kan basıncı düşerek ve HDL kolesterolün yükselmesiyle kalp-damar hastalıkları ve özellikle hipertansiyonun önlenmesi sağlanır. Metabolik sendrom ve bazı kanser türlerinin gelişmesi önlenir. Depresif semptomlar düzelir. Vücuda ekstra yük yapan aşırı kilo ve artmış yağ dokusunun yarattığı proinflamatuar süreçler nedeniyle oluşan diz ağrıları ve osteoartrit (romatizma) azalır. Osteoporozun önlenmesi sağlanır. Görüldüğü gibi, sağlıklı vücut ağırlığına ulaşan ve bu ağırlığı koruyan bireyleri uzun ve sağlıklı bir ömür beklemektedir. Ancak, diyetin bireyin fizyolojik durumuna, yaşam şekline ve beslenme alışkanlıklarına göre diyetisyenler tarafından bireysel olarak düzenlenmesi gerektiği unutulmamalıdır. Çiğli Devlet Hastanesi Obezite ve Diyet Polikliniğimizde, sağlıklı kilolara ulaşmak isteyen hastalarımıza keyifle hizmet vermeye devam ediyoruz."

İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi öğretmen ve öğrencileri Almanya'da



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Mesleki Eğitim Merkezi öğretmen ve öğrencileri, AB Eğitim ve Gençlik Programlarından Leonardo da Vinci (Hareketlilik /IVT) Programı kapsamında 03-30 Kasım 2013 tarihleri arasında Almanya'nın Berlin ve Hamburg kentlerindeki eğitim kurumlarını ve işletmeleri ziyaret ettiler.

Hazırladıkları "Çevre Dostu Otomobillerin Bakım ve Onarımı" adlı proje çalışmalarına İAOSB Mesleki Eğitim Merkezi'nden 3 öğretmen ve 15 öğrenci, proje ortakları olan Bergama Mesleki Eğitim Merkezi'nden 2 öğretmen 5 öğrenci ve Kemalpaşa Faruk Argüden Mesleki Eğitim Merkezi'nden 3 öğretmen 12 öğrenci katıldı.

Berlin Fides Education gGmbH ve Hamburg Berufsschulen Meslek Liseleri ile Mercedes ve BMV teknik servislerini ziyaret ederek incelemeler yapan öğretmen ve öğrenciler "yeni nesil hybrid ve elektrik motorlu araçların tamir, bakım ve onarımları" ile "Avrupa'da Araç Elektroniği" konularında yetkililerden bilgi aldılar. Ziyaret edilen kurumlarda Türkiye ve Almanya'da uygulanan eğitim ve öğretim sistemlerini anlatan sunumlar ve açıklamalar yapılırken, özellikle her iki ülkedeki çıraklık eğitimi uygulamaları konusunda görüş alışverişinde bulunuldu.

İAOSB Mesleki eğitim Merkezi Müdürü Şahin Sucubaşı bu ziyaret sonucunda öğrencilerin;

İş birliği içinde çalışma becerileri kazandıklarını,

Farklı kültürlerde yetişen kişilerle aynı or-

tamda çalışma fırsatı bulduklarını,

Farklı kültürleri tanıma anlama ve farklılıklara saygı duymayı öğrendiklerini,

Avrupa vatandaşlığı bilinci kazandıklarını, Günlük yaşamda kullanabilecekleri yabancı dil bilgi ve becerilerini geliştirdiklerini,

Çok dilli çalışma ve yaşam alanlarında iletişim kurma ve iş hayatında kullanabilecekleri düzeyde mesleki yabancı dil bilgisine sahip olmanın önemini kavradıklarını,

Sürdürülebilir kalkınma ve gelişme açısından, yenilenebilir enerji kaynaklarının hayata geçirilmesinin önemini kavrayarak, doğal çevrenin korunması anlamında bilinç kazandıklarını belirtti.





Ticari uyuşmazlıklarda arabuluculuk

Arabuluculuk, sistematik teknikler uygulayarak, görüşmek ve müzakerelerde bulunmak amacıyla tarafları bir araya getiren, onların birbirlerini anlamalarını ve bu suretle çözümlerini kendilerinin üretmesini sağlamak için aralarında iletişim sürecinin kurulmasını gerçekleştiren, uzmanlık eğitimi almış olan tarafsız ve bağımsız bir üçüncü kişinin katılımıyla ve ihtiyari olarak yürütülen uyuşmazlık çözüm yöntemidir. Türkiye’de arabuluculuk kurumu 4 Kasım 2013 tarihi itibarıyla resmen faaliyete geçmiştir.

Ticari hayatta, müşteriler, tedarikçiler, çalışanlar ve rakiplerle girilen hukuki ilişkilerin tümünde uyuşmazlık çıkma ihtimali bulunmaktadır. Bu uyuşmazlıkların varlığı, işletmelerde maddi ve manevi yüklere sebep olur.

İşte bu nedenlerle ticari uyuşmazlıklarda arabuluculuğa başvurmanın bir çok faydası bulunmaktadır. Bu faydaları şu şekilde sıralayabiliriz;

Arabuluculuk yargılama giderlerinden tasarruf sağlar. Özellikle ticari davalarda gün geçtikçe artan yargılama harç ve giderleri, tanık, bilirkişi ve keşif gibi usul işlemleri için harcanan masraflar, taraflara külfet yüklemektedir. Zira arabuluculuk yöntemi ile yargılama harç ve giderleri ile özellikle bazı uyuşmazlıklarda çok yüksek olan avukatlık ücretinden de tasarruf sağlar

Arabuluculuk zamandan tasarruf sağlar. Arabuluculuk, son derece uzun sürebilecek olan bir sürecin yönetimini öngörür; böylece hızlı bir sonuca ulaştırır. Zira bu yolla çözüme ulaşırsa mahkemelerin iş yükünde rahatlatma olacaktır. İşte arabuluculuk, adi işlere oranla daha fazla “sürate”, “güvene” ve “korunmaya” ihtiyaç gösteren ticari işlerde ve buna bağlı çıkacak uyuşmazlıklarda öncelikli olarak uyuşmazlığın daha kısa süreler içinde çözümlenmesine imkan sağlayacaktır.

Arabuluculuk, uyuşmazlık konusunun uzman kişilerce incelenmesini sağlar. Arabuluculuk kurumu sayesinde, ticari uyuşmazlıklar, ticari konularda kendini yetiştirmiş ve uzmanlaşmış kişi ya da kişiler aracılığıyla çözümlenebilecektir. Bugün mahkeme uygulamasında davaların önemli bir kısmında hakim, uyuşmazlıkla ilgili konuyu derinlemesine araştırarak vakti olmadığı için, bilirkişi ya da bilirkişilere başvurulmakta ve çoğunlukla da davalar, bilirkişi raporları doğrultusunda çözüme kavuşturulmaktadır. İşte arabuluculuk sayesinde



taraflar, daha başlangıçta, işin ehli olan uzman kişi ya da kişilere başvurarak kendi çözümlerini arayabileceklerdir.

Arabuluculuk tarafların uyuşmazlığın çözümüne ilişkin sürece doğrudan katılımını ve böylece çözüm üzerinde egemenliğini sağlar, taraflara esnek ve ılımlı çözümler sunar.

Arabuluculuk, özellikle ticari uyuşmazlıklar bakımından gizlilik sağlar. Devlet mahkemelerinde asıl olan aleniliktir. Aleniyet ilkesi; yargılamada kanuna uygunluğu sağlamak, halkın yargıya olan güvenini arttırmak ve yargıyı kontrol ederek, keyfiliği önlemek amaçlarıyla kabul edilmiştir. Ancak aleniyet ilkesinin olumsuz yönleri de bulunmaktadır. Özellikle kötü niyetle açılan ticari davalarda ticari sırların ve mahremiyet taşıyan bilgi ve belgelerin açığa vurulması, hatta kontrolsüz olarak medya tarafından ifşa edilmesi, aleniyet ilkesini sakıncalı hale getirebilir. Zira ticaretle iştigal eden kişiler için, ticari sırlar ile işletmeye ait bilgilerin yayılmaması çok önemlidir.

Arabuluculuk ticari ilişkilerin muhafaza edilmesini sağlar. Arabuluculuk kurumu sayesinde taraflar, aralarındaki uyuşmazlığı anlaşılarak, dostane bir şekilde çözüme kavuşturacak ve kurmuş oldukları ticari ilişkilerini sürdürebileceklerdir.

Özetle belirtirsek; iş dünyası açısından zaman eşittir paradır. Arabuluculuk hızlı, etkili, ucuz, barışçıl bir alternatif uyuşmazlık çözüm yoludur. Bunun yanında arabuluculuk hak odaklı değil, menfaat odaklı bir araç niteliğinde olduğu için, doğru ve ortak bir pay bulabilmek amacıyla, tarafların çıkarlarının genişletilebilmesinin yolunu bulma biçimidir.



Sıvılara yön veren vana

İstanbul'un susuzluk sorununa çare olan Melen Projesi, Ürdün'deki DİSİ Projesi ve Ankara'daki Kızılırmak Projesi'nde kullanılan vanaların üreticisi Öz-Kan Makina'nın Genel Müdürü Zağralı ile vana üretimini konuştuk.

Dünya; küresel ısınmanın yol açtığı kuraklıkla bir yandan mücadele ederken, insanlar barajlarda biriken bir damla sudan mutlu olur hale geldiler. Son yıllarda gerek ülkemizin gerekse dünyanın büyük şehirlerinde baş gösteren kullanım suyu sıkıntısı, yerleşim yeri yakınındaki barajlara kurulan yeni projeler aracılığı ile bir nebze olsun giderilmeye çalışılıyor.

Musluğumuzu çevirdiğimizde evimize gelen suyun bize ulaşmasını sağlayan vanaların kalitesinin ne denli önemli olduğu bu noktada ortaya çıkıyor. Atatürk Organize Haber Dergisi olarak bu ay İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki

iki tesisi ile vana üretimi gerçekleştiren ÖZ-KAN Makina'nın Genel Müdürü İbrahim Zağralı'dan vanaların üretim yolculuğu ve başarılı firmaları hakkında bilgiler aldık.

1983 yılında Çamdibi'nde kurulan ÖZ-KAN Makina'nın, bugün dünyanın önde gelen vana üreticisi firmaları arasında ilk sıralarda yer alan Hawle'ye hisselerini devrettiğini hatırlatan Zağralı, 1997 yılında ilk fabrikaları ile üretime devam ettikleri İAOSB'deki ikinci üretim tesislerini 2012 yılında alarak, faaliyete geçirdiklerini söyledi.

2500 mm çapında ve 40 bar basınca kadar başta kelebek vanalar olmak üzere çeşitli tiplerde vana üretimi yaptıklarını bildiren İbrahim Zağralı, ÖZ-KAN Makina olarak bugün çap ve üretim kapasitesi açısından Türkiye'nin en büyük üreticilerinden birisi olmanın gururunu yaşadıklarını söyledi.

Zağralı, firmalarının İstanbul'un susuzluk sorununa çare olan Melen Projesi, Orta Doğu'da tamamlanmakta olan en büyük projeler arasında yer alan Ürdün'deki DİSİ projesi ve Ankara ASKİ'nin Kızılırmak projesinde kullanılan vanaların hemen hemen hepsinde imzalarının bulunduğunu vurgulayarak, ÖZ-KAN Makina'nın İzmir'e Tahtalı Barajı'ndan su getiren ana hattaki vanaları



da kendilerinin ürettiğini söyledi.

1994 yılında ihracata başladıklarını bildiren Zağralı, sözlerini şöyle sürdürdü:

“1994 yılındaki ilk ihracatımızdan bu yana her geçen sene ihracat rakamlarımızı arttırdık. Şu anda projelerin gelişine göre değişmekle beraber, yaklaşık olarak üretimin yüzde 60’lık kısmı ihracat satışlarından oluşuyor. Kuzey Amerika haricinde dünyanın her yerinde fiili satışlarımız var. Bu kadar geniş bölgede yerel ve uluslararası standartların şartnamelerine uygun olarak üretim ve satış gerçekleştiriyoruz. Esnek imalatımız ve geniş ürün yelpazemizle yurtdışında birçok projede ÖZ-KAN Makina ürünleri kullanılıyor. Döküm süreci dışındaki tüm prosesi kendi bünyemizde tamamlıyoruz. Ürünlerimiz şehirlerin, içme suyu ana ve dağıtım hatlarında, büyük tarımsal sulama projelerinde, endüstriyel kullanımlarda, büyük tesislerin ve santrallerin soğutma tesislerinde kullanılıyor. Eylül 2011’de firmamız el değiştirdi. Bugün Avrupa’nın en saygın vana ihracatçılarından birisi olan Hawle Grubu tarafından firmamız satın alındı. Firma vana üreticisi olmasına rağmen ÖZ-KAN Makina ürün yelpazesindeki ürünlere sahip değil. Daha geniş ürün gamına sahip olma arayışı içinde olan Hawle firması 2 yıllık araştırma sonucunda 3 aday üretici arasında ÖZ-KAN Makina’yı tercih etti. Bugün ÖZ-KAN Makina Hawle Grubuna ait bir Avusturya firması olarak yoluna devam ediyor. Şu anda ÖZ-KAN markası ile yaptığımız üretimin yanı sıra Hawle markası ile de üretim yapıyoruz. Aynı zamanda Hawle’nin bize getirdiği teknik destek ve bilgi birikimi ile de firmamızın zaten beğenilen ve tercih edilen kalite seviyesini daha da yukarılara çıkartmak için çalışıyoruz.”

Nasıl üretiliyor?

Temel hammadde olan döküm değişik dökümhanelerden tedarik edilir. Çeşitli cins ve sınıflarda paslanmaz çelikler, çubuklar, sac plakalar da diğer hammaddeler olarak firmaya gelir. Üretimin ilk aşaması olan talaşlı imalata



geçilir. Tornalama, delik delme, kaynak operasyonu yapılarak vananın ana bileşenleri yarı mamul haline getirilir. Talaşlı imalatla tamamlanan yarı mamulün boya süreci başlar. Performans beklentisi ve içinden geçen akışkanın korozif olabilmesi dolayısıyla vanalarda boya süreci, ürünü ve insan sağlığını korumak adına büyük önem taşır. Yüzey temizleme operasyonunun ardından müşterinin talep ettiği boya sistemi ile yarı mamul ürünler boyanır. Boya operasyonunun ardından ürünler montaj işlemine tabi tutulur. Vanaın montajı, ardından bu vanayı çalıştıracak olan tahrik sisteminin; el kumandalı, pnömatik veya elektrikli sistemin monte edilmesi ile montaj aşaması tamamlanır.

Üretim sürecinin ardından test aşamasına ürünler sevk edilir. Üretilen her vana basınç, dayanıklılık ve sızdırmazlık testlerine tabi tutulur. Müşterinin kendi kabul testlerinin de yapılmasının ardından ürünler ambalajlanmak üzere bir başka departmana aktarılır. Müşteri talebi ve şartnamesine bağlı basit bir paletten tropik iklimde senelerce açılmadan ürünü muhafaza edebilecek standartta farklı ambalajlama işlemlerinin ardından ürün sevkiyata çıkartılır.





İnsülininizi yönetin...

Yönetemezseniz o sizi yönetir. Ömrünüzü kısaltabilir. Kilo sorunuz olur, diyabetik olursunuz, hatta kanser olma riskiniz artar. Az kalori veya çok kalori almanın bir önemi yoktur. Kalori hesaplayacağım diye didinip uğraşmayın. Önemli olan doğru beslenmektir. Bunun içinde elbette bir bilene danışmak doğru olur. İnsülin bildiğiniz gibi pankreas bezinizden salgılanan bir hormondur. Salgılanan insülin, zincirleme glukagon ve leptin hormonlarını da sırasıyla salgılamasını sağlar. Bu hormonlar aldığımız yiyeceklerin, hücrelerimize enerji vermesini, yani metabolizmamızın çalışmasını sağlar. Burada insülin bir maestro gibi bu süreci yönetir, tabii doğru çalışan bir insülin mekanizmasından söz ediyoruz, burada bir sıkıntı varsa maalesef insülin sizi de yönetmeye başlar, yazının başında bahsettiğim sıkıntılarla baş başa kalırsınız. Vücudumuzda insülin miktarı gereğinden çok yükselirse, hücrelerimiz yüksek insülin sebebi ile insülinin emirlerini dinlemez. Buna, şekerin hücre duvarını geçmemesi yani yakılamaması, giderek yağ olarak vücudumuzda birikmesi, doktorların nitelemesiyle "insülin direnci" denir. Bu dirence bizim de direnmemiz ve en azından 5 – 6 kilo vererek bu durumdan kurtulmamız gerekir. Yoksa kilo üzerine kilo koyarak bel-kalça bölgemizde bir yastıkla dolaşmaya başlarız. İnsülin ağzımıza küçücük bir lokma gıda aldığımız andan itibaren salgılanmaya başlar ve o lokmanın enerjiye dönüşme süreci zincirleme devam eder. Kanda şeker yükselmeye başlar. İnsülin de yükselir, şekerin hücrelerde enerjiye dönüşmesine aracılık eder. Şeker azaldıkça insülin de azalarak 3 saatte tükenir. Daha sonraki zamanlarda hücreye enerji gerekirse ne olacak? İşte orada pankreas devreye girer ve bu defa glukagon hormonu salgılar, bu hormon da, depolardaki (karaciğer) şekeri devreye sokar, enerji devamlılığını sağlar, bu da takriben 1 saat sürer. Oldu mu ilk lokmadan sonra 4 saat. Şimdi de depodaki şeker de kullanıldı ne yapacak vücut, enerji lazım, bu defa insülin eliyle salgılanan leptin hormonu devreye girer. Leptin hormonu çok güzel bir işlev üstlenir; vücudumuzda birikmiş yağlardan, enerji üretme adına, bu fazla yağlarımızı yakar. Leptin olmazsa yağlarımızı yakmamız mümkün değildir. Bu



hormonu çok seviyorsak, -ki Türk halkının da en az yarısı kilolu, o nedenle sevmeliyiz- 5 saat ağzımıza bir lokma dahi atmayacağız, hatta sakız bile çiğnemeyeceğiz. Zira ilk lokmadan sonraki 4 ile 5 saat arasında, leptin sayesinde, birikmiş yağlarımızdan kurtulacağız. Özetle birikmiş yağlarımızdan kurtulmak istiyorsak vücudun leptin hormonunun devreye girmesine fırsat tanımamız gerekir. Öyle ara öğün falan yok, atıştırma yok, tamamen yiyecek yasak, sakız bile, tabii su ve şekersiz içecekler serbest. Hatta metabolizmayı hızlandırdığı için suyu bol bol içeceğiz.

Peki ara öğün alırsak ne olur? Kanımıza sürekli yeni şeker göndermiş oluruz. Her yeni lokmada, yeniden insülin salgılanır, insülin kanda, devamlı gelen şekerin hücrelerde kullanılacak miktarını hücrelere, fazlasını da yağ çevirerek depolar. Zira vücut mekanizması o kadar mükemmeldir ki "ya enerji bulamazsam" kaygısı öne geçer. Ama biz bu arada yağlanacakmışız, kilomuz artacakmış onu görmezden gelir.

Şimdi anladınız mı neden insülinimizi yönetmek bu kadar önemli. Siz siz olun o sizi yönetmeden, siz onu yönetin. Böylece sağlıklı ve doğru beslenin, obez olmayın, kansere yatkın bir vücudunuz olmasın.

Ah insülin ah, sen neymişsin be abi..

Sayın Dr. Gökbalp Müstecaplıoğlu'na teşekkürlerimle.



- ENDÜSTRİYEL TESİS KURULUMU PROJE ve UYGULAMALARI
- SİLO VE SAHA TANKI İMALATLARI
- ALT YAPI - ÜST YAPI MEKANİK TESİSAT ve UYGULAMALARI
- ENDÜSTRİYEL ISITMA-SOĞUTMA - HAVALANDIRMA PROJE ve UYGULAMALARI
- SU ARITMA - YUMUŞATMA VE BASINÇLANDIRMA SİSTEMLERİ
- ENERJİ TASARRUFU VE VERİMLİLİĞİ PROJE VE UYGULAMALARI
- ENDÜSTRİYEL YANGIN PROJE VE UYGULAMALARI
- PNÖMATİK NAKİL VE TOZ TUTMA SİSTEMLERİ PROJE VE UYGULAMALARI
- ÇELİK KONSTRÜKSİYON YAPILARIN İMALATI
- BASINÇLI KAP VE KARIŞTIRICILI TANK İMALATLARI



www.emagrup.com

EMA ENERJİ ENDÜSTRİ MAKİNA İNŞAAT SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ.
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi 10016 Sokak No:24 Çiğli - İzmir
info@emagrup.com • T: 0 232 328 0298 • F: 0 232 328 0299





ELHAMRA SİNEMASI

İzmir Milli Kütüphanesi'ne katkı sağlamak amacıyla inşa edilen Elhamra Sineması, 840 kişilik salonu ve 120 metrekarelik sahnesiyle dönemin en büyük ve en konforlu sineması olma özelliğini taşıyordu.

İzmir Milli Kütüphanesi, İzmirli avukat Kadızade İbrahim Bey'in öncülüğünde 1911 yılında kurulmak istense de mali yetersizliklerden dolayı 1912 tarihinde Beyler Sokağı'nda Salepçizade Konağı'nın selamlık bölümünde hizmete girer. Kütüphaneyi yaşatmak ve geliştirmek amacıyla konağın bahçesinde bir de sinema binası yapılmasına karar verilir. Vali Rahmi Arslan'ın sağladığı arsa üzerinde kütüphane, sinema binaları ile kütüphaneye gelir sağlayacak patinaj ve eğlence yerlerinin temelleri 16 Mayıs 1915 tarihinde atılır. O dönemde baş gösteren iç karışıklık ve I. Dünya Savaşı'nın zorlu koşulları inşaatlara ara verilmesine neden olur.

İzmir'in düşman işgalinden kurtulmasının ardından inşa çalışmaları kaldığı yerden devam eder. Kütüphaneye gelir sağlaması planlanan sinemanın inşaatı önceliklidir. İpekçi Kardeşler tarafından inşaatı tamamlanan sinema, ilk kez 1926 yılında perdelerini açar. Daha önceleri "Milli Sinema", "Milli Kütüphane Sineması", "Milli Kütüphane Tiyatrosu" gibi adlarla anılan yapı, 1926 yılından sonra "Elhamra Sineması" olarak ün yapar. 1978 yılına kadar sinema olarak kullanılan ve o tarihten sonra Kültür ve Turizm Bakanlığı'nca kiralanan bina, 1982 yılından bu yana da İzmir Devlet Opera ve Balesi olarak hizmet verir.

Cumhuriyet döneminin ilk yapılarından olan Milli

Kütüphane, Mimar Kemâlettin ve Vedat Beylerin öncülük ettiği Neo-klasik Türk mimarisi tarzına uygun olarak inşa edilir. Kütüphane ve sinema projeleri, Vali Rahmi Bey tarafından 1909 yılında Kolordu Mimarı Tahsin Sermet'e yaptırılır. Mimar Tahsin Sermet Bey, bu mimari ekolün, İzmir'deki en önemli uygulayıcısıdır.

Dönemin en büyük ve konforlu sineması

İzmir Milli Kütüphanesi'ne katkı sağlamak üzere inşa edilen Elhamra Sineması, kütüphane ile bir bütünlük oluşturur. Milli Kütüphane ile birlikte toplam 2 bin metrekare alan üzerine kurulan Elhamra Sineması, 840 kişilik salonu ve 120 metrekarelik sahnesiyle dönemin en büyük ve en konforlu sineması olma özelliğini taşır.

Neo-klasik Türk mimari tarzında inşa edilen Elhamra, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü de ağırlar, İzmirliyle dünyanın ilk sesli filmi olan The Jazz Singer'ı da buluşturur.

Gelelim binanın mimari özelliklerine; betonarme malzeme ile inşa edilen yapının ön cephesinde kaplama malzemesi olarak düzgün kesme taş, pencere ve kapı kemerlerinde ise yer yer mermer kullanılmıştır. Bodrum üzeri iki katlı olan yapının üzeri beşik çatıyla örtülmüş, çatı kiremit ile kaplanmıştır. Girişin üzerini



örtün ve dekoratif amaçla yapılan, taşıyıcı bir unsuru olmayan büyük ahşap kubbenin üzeri kurşunla kaplıdır. Kubbe kasnağı oldukça yüksek tutulmuş ve kubbe geçişlerinde Türk üçgenleri kullanılmıştır. Yapının çatısının ortasında bulunan bir diğer küçük ahşap kubbeye de hareketlilik yaratılmaya çalışılmıştır.

Girişin yan bölümleri birbirine benzer özellikler taşır. Bu kesimde altlı üstlü birer pencere açıklığı bulunur. Üst kat pencerelerinin kemer köşelerinde ve alınlıklarında çini süslemeler yer alır. Alt kat pencereleri dikdörtgen şeklinde iken üst kattakiler yuvarlak kemerlidir. Üst kat pencereleri ile alt kattaki pencereler arasında dikdörtgen biçimli panolar oluşturulmuş, bu panoların içleri bitkisel motifli çinilerle süslenmiştir. Cephenin bu kesimlerinde üzeri birer yalancı kubbe ile örtülü kule biçiminde çıkıntılar yer alır. Kule biçimindeki çıkıntıların cephesinde sivri kemerli nişler bulunur.

İkinci kat seviyesinde ön cephenin ortasında yuvarlak kemerli üçüz pencere açıklıkları yer alır. Ortadaki pencere yanlara göre daha uzun yapılmıştır. Bu pencere sistemi büyük kaş kemerli bir çerçeve içinde bulunur. Cephe merdiven şeklindeki basamaklarla kademeleşen bir alınlıkla sonlanmaktadır. Pencere köşelerinde yer alan karmaşık bitkisel motifli çiniler dikkat çekicidir. Bu üçlü pencere sisteminin altında silindirik iki kemerli üçlü bir giriş bulunur. Sivri kemerleri taşıyan silindirik sütunlar mermer olup her birinin mermer başlığı vardır. Giriş ahşap bir sundurma ile örtülmüştür.

Yapının batı cephesindeki üçlü girişten binanın içindeki geçiş mekânına girilir. Yatay dikdörtgen biçimli geçiş mekânının güneydoğu köşesinde ahşap malzeme ile yapılmış gişe kabinleri bulunur. Bu mekânın kuzey duvarında yer alan pencere, yapıya sonradan eklenen ek mekâna açılır. Geçişin doğusunda bulunan üçlü giriş ile bir ara mekâna, ara mekânın kuzeyinde ve güneyinde bulunan merdivenler aracılığıyla da üst kata çıkılır. Ara

mekânın doğusunda bulunan kapı ile de büyük salona geçilir.

Ulu Önder'i ağırlayan salon

Gösterilerin yapıldığı bu salonda Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk üç kez film izler. Salonun doğu tarafında sahne, sahne önü, orkestra çukuru olmak üzere üç bölüm yer alır. Sahnenin batısında yarım daire biçiminde yapılmış bir loca bulunur. Loca, özel izleyiciler için tasarlanmış kare biçimli on dört küçük odaya bölünmüştür.

Sinema binasının kuzey duvarının batısından yapının fuaye mekanına geçilir. Fuaye, dikey dikdörtgen biçiminde oldukça geniş bir yerdir. Burada yapılan merdivenle bodrum katına inilir. Fuyenin doğu duvarı üzerinde yer alan kapı ile yan sahneye geçilir. Buranın güney duvarı üzerinde bulunan kapı ile ana sahneye, doğu duvarında yer alan kapı ile de yapının dışına çıkılır.

Kubbe kuşağı ile pencereler üzerindeki alınlıkta rûmi süslemeler vardır. Pencereler üzerinde bulunan, mavi zemin üzerine kırmızı renkli figürlerle işlenmiş Kütahya çinileri ile süslenmiş olan alınlıklar yapının bütününe ayrı bir güzellik katar.

Sinemanın dış cephesi, Milli Kütüphane binasının çinileriyle aynı görünümde ve aynı hizadadır. İki kenardaki pencere altında kare şeklinde çini panolar yer alır. Yapının üzerinde bulunan çiniler, kütüphane binasında olduğu gibi Kütahya'da Rifat Çini tarafından yapılmıştır. Yapının giriş kesiminde merdiven şeklinde kademelerden oluşan alınlığın üzerinde süslemeler yer alır. Merdiven şeklinde kademelenen basamakların en üstü üçgen ve içi tamamen bitkisel unsurlu süslemelerle bezenmiş bir alınlıkla taçlandırılmıştır.

Sinemanın içyapısı ve süslemeleri dışı kadar ilgi çekicidir. Yapının iç kısmında en dikkat çekici öğelerin başında, binanın mimarisiyle uyumlu stilize edilmiş şark tipi zengin avizeler ve şark atmosferini veren kandiller gelir. Bina içinde yer yer çini panolar bulunur. Balkonun altını oluşturan tavan ise tamamen Türk nakışlarıyla bezenmiştir.

Tarih içinde birçok sanatsal etkinliklere ve önemli birçok olaya tanıklık eden, yapılış amacı bir kültür yuvasını mali olarak desteklemek olan Elhamra Sineması, misyonunu sürdürerek bugün İzmir Devlet Opera ve Balesi'ne hizmet etmeye devam etmektedir.





Yangından Korunma Yönetmeliği

40 yıllık emeği 40 saniyede yok eden, çok korktuğumuz ama korktuğumuz kadar önlem almadığımız, neredeyse tamamı insan hatasından kaynaklanan kabusumuz; YANGIN.

Yangın için yapılan ilk çalışmaların, 18. yüzyılın ortalarına doğru Lâle Devri'nin padişahı III. Sultan Ahmet'in büyük Veziri Nevşehirli Damat İbrahim Paşa tarafından Yeniçeri Asker Ocağı'na bağlı bir tulumbacı ocağı kurulmasıyla olduğu kabul edilmektedir. Bu tarihten sonra kurulan Askeri tulumbacılar, belediye tulumbacıları ve mahalle tulumbacıları tarihimize çok özel bir yer tutmasına rağmen yangın öncesine ait alınan tedbirler için 1989 yılına kadar kayda giren bir çalışma yapılmamıştır.

Yangından korunma yönetmeliğine ait ilk çalışmalar 1989 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından hazırlandı ve 1992 yılında "İstanbul Büyükşehir Belediyesi Yangından Korunma Yönetmeliği" adı altında yayınlandı. Bu tarihten sonra bu kapsamda yapılan çalışmalar sonucunda Bakanlar Kurulu'nun 10.08.2009 tarihinde aldığı karar ve 09.09.2009 tarih ve 27344 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Yangından Korunma Yönetmeliği" ile ülke çapında uygulanmaya başlandı.

Yönetmeliğin 5. maddesi çok açık bir şekilde yeni yapılan veya proje tadilatı ile kullanım amacı değiştirilen binaların bu yönetmeliğe uymadığı takdirde Yapı Ruhsatı alamayacağı açıkça belirtmiştir. Bu yönetmeliğe göre fabrikanın sigorta ettirilebilmesi için bu yönetmenliğe uygun olması gerekmektedir. Sigorta şirketleri uygunluğun kontrolü için bizzat denetimde bulunabilirler. Yönetmenliğin 2.Bölüm Madde 6.7'ye göre, Yangın Güvenlik sistemlerinin teşvik edilmesi için ilgili kanunlarda belirtilen vergi, resim ve harçlar hariç olmak üzere, kamu kuruluşlarınca proje onay ve denetim hizmetlerinden hiçbir vize, harç ve benzeri ad altında herhangi bir ücret talep edilemez.

Bölgemizdeki yapıların neredeyse tamamı "Endüstriyel Yapılar" sınıfına girmekte olup; Yönetmelikte, "Her çeşit ürünün yapıldığı fabrika ve işleme, montaj, karıştırma, temizleme, yıkama, paketlenme, depolama, dağıtım ve onarım gibi işlemlere mahsus bina ve yapılarıdır. Her türlü fabrika, bıçkılhaneler, çamaşırhaneler, tekstil üretim tesisleri, gıda işleme tesisleri, dolum ve boşaltım tesisleri, kuru temizleme tesisleri, maden işleme tesisleri, rafineriler ve

benzeri yerler" bu sınıftadır.

Yönetmelik ne kadar detaylı olursa olsun ancak onlarca farklı yaşam ve çalışma mahalleri için sadece genel prensipleri belirlemede özellikle mühendislik kriterleri konusunda uzman kişilerin desteğine ihtiyaç duymaktadır. İstatistiklere göre yağmurlama sistemi olan yapılarda meydana gelen yangınların yüzde 99'u sadece yağmurlama sistemi ile kontrol altına alınmış bu yangınlarda da sadece bir adet yağmurlama başlığı patlamıştır. Yangının birkaç dakika içinde kontrol altına alınmaz noktaya geldiği bilindiğinden doğru mühendislik kriterleri ile dizayn yapılarak yağmurlama sisteminin montaj yapılması hayati öneme sahip olacaktır.

Bölgemizde maalesef ki şimdiye kadar pek çok yangın yaşadık. Bunların bir kısmı küçük çapta olmakla beraber, bazılarında binaların kullanılamaz duruma geldiğini gördük. En büyük tesellimiz hiç birinde can kaybının yaşanmaması oldu. Bütün yangınlardan sonra yapılan incelemelerde neredeyse tamamının insan hatası ve ihmalden olduğunu gördük. İnsan hatası ve ihmali yine olacaktır ama buna karşın algılama, haberleşme ve söndürme sistemlerimizin yeterli ve gelişmiş olması belki yaşanan olayların çok daha az hasarla atlatılmasına yardımcı olacaktır.

Sektördeki kurum ve kuruluşların bilgi ve tecrübeleriyle uzun bir çalışma safhasından sonra hazırlandığını bildiğimiz ilgili yönetmelik muhakkak ki daha da geliştirilecektir. Bu amaç doğrultusunda belki sizlerin de bu yönetmenliğe bir katkınız olabilecektir. Bu nedenle yönetmenliği inceleyip, hem tesisinizin uygunluğunu kontrol etmek hem de katkı koyabileceğiniz hususları bizimle paylaşmanız hepimizin menfaatine olacaktır.



İAOSB ile MMO arasında asansör protokolü imzalandı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, hayata geçirdiği projeler, çalışmalar ve protokollerle katılımcılarının işleyişlerine katkıda bulunmaya devam ediyor. Bu kapsamda İAOSB Bölge Müdürlüğü, Asansör Bakım ve İşletme Yönetmeliği'nce yayınlanan OSB'lerde faaliyet gösteren katılımcıların asansör yıllık kontrollerinin A tipi muayene kuruluşlarına yaptırmaları gerektiğine ilişkin madde uyarınca, Makine Mühendisleri Odası İzmir Şubesi ile bir protokol imzaladı. Söz konusu yönetmelik Organize Sanayi Bölge Müdürlüklerine, katılımcılarına ait yapılardaki asansörlerin yıllık kontrollerinin yaptırılması konusunda bir sorumluluk yük-lüyor. Yönetmeliğe göre yapılarında asansör bulunduran katılımcıların, yılda bir kere TS EN ISO/IEC 17020 standartlarına göre akredite olmuş A Tipi Muayene kuruluşuna asansörlerini kontrol ettirmeleri gerekiyor.

Bu protokol çerçevesinde; Makine Mühendisleri Odası Asansör Kontrol Merkezi, kendilerine başvurup asansörlerinin kontrol edilmesini isteyen Bölge katılımcılarına öncelik tanıyacak. İkinci aşamada İAOSB Bölge Müdürlüğü elemanları ile ortak yapılacak saha çalışmasında, Makine Mühendisleri Odası'na başvurmayan tüm katılımcılar ziyaret edilerek asansörleri kontrol edilecek. Kontrol esnasında saptanan eksik ve hatalar katılımcılara raporla bildirilecek ve makul bir sürede bunların giderilmesi talep edilecek. Yapılacak ikinci denetimlerde bu eksik ve hataların giderildiği görüldüğü takdirde asansörün kullanımına uygunluğu yönünde rapor düzenlenecek. Yapılan denetimlerde can ve mal güvenliğine etki eden eksik ve hataların olması halinde, asansör kullanımının uygun olmadığı yönünde rapor hazırlanacak.

Tüm asansörler imalat yılındaki standartlar çerçevesinde kontrol edilecek. Asansörler, insan ve/veya yük taşıyan asansörler olmak üzere iki grupta değerlendirilecek. Asansör tanımına girmeyen basit yük kaldırma sistemleri kontrol kapsamı dışında kalacak. TSE standartlarında asansörün tanımına karşılık gelen sistemler de değerlendirme kapsamı içinde olacak.

Çalışma tamamen asansörlerin durumunu saptamak için yapılacak. Belirlenen eksik ve hatalı işler Makine Mühendisleri Odası tarafından giderilmeyecek, bu konuda sektörde faaliyet gösteren asansör firmalarınca yapılacak. Bölge katılımcıları, Makine Mühendisleri Odası'na



asansör başına yıllık kontrol hizmeti olarak 140 TL+KDV bedel ödeyecektir. Eksikliklerin olması durumunda yapılacak ikinci kontrolde herhangi bir bedel alınmayacaktır.

İrtibat için;

TMMOB Makina Mühendisleri Odası

Asansör Kontrol Merkezi

Adres : Anadolu Caddesi No:40 Tepekule İş

Merkezi Kat:M2 Bayraklı İzmir

Tel : 0232 462 33 33(149-155-157)

Faks : 0.232.486 20 60

E-posta : akm-izmir@mmo.org.tr

Web Sitesi : www.akm.mmo.org.tr



2013'ün yıldızı Uruguay

Uruguay, İngiliz The Economist dergisi tarafından 2013 yılında "Yılın Ülkesi" seçildi. Brezilya'nın tam altında, Güney Amerika'nın doğu kıyısında, büyüklüğü 5 Konya etmeyen, nüfusu sadece 3 milyon olan bir Latin Amerika ülkesinin ekonomik değerlendirmeler ışığında yılın ülkesi seçilmesi pek çok kişiye ilginç gelebilir. Ancak Uruguay'ın bu birinciliği dünyada büyüme ve gelişme rakamlarına bakış açısı bakımından yeni bir dönemin de başlangıcı olabilir.

Dünyada ortalamanın üzerinde büyüyen ekonomileri iki gruba ayırmak mümkündür. İlk grup Çin, Kore, Almanya gibi cari işlemler fazlası veren ülkelerden, ikinci grup ise Türkiye ve Uruguay gibi cari işlemler açığı veren ülkelerden oluşmaktadır. Türkiye de, Çin de 2010 ve 2011 yıllarında yakın oranlarda büyüdüler. Uruguay da bu iki yılda yüzde 8,9 ve yüzde 6,5 büyümeyi yakaladı. Türkiye ve Uruguay o yılların Dünya ekonomisi verilerine göre hızlı bir biçimde büyüdüler. Ancak Türkiye'nin büyüme volatilitesi yani dalgalanması daha yüksekti. Yani istikrarsız büyüme verilerine sahipti. Uruguay'ın büyüme volatilitesi ise Türkiye'nin aksine daha istikrarlı idi. Aslında rakamlara bakılırsa Uruguay'ın da 2009-2013 döneminde büyümesinde inişler çıkışlar olduğunu görmekteyiz ancak yine de değişkenlik oranı Türkiye'nin yarısı kadar oldu. Yani Türkiye'deki büyüme yukarıya çıktığında Uruguay'dan yükseğe çıktı. Büyüme aşağıya indiğinde Uruguay'dan çok aşağıya indi. 5 yıllık büyüme ortalamasına bakıldığında Türkiye'nin Uruguay'dan daha çok büyüdüğünü görmemize rağmen neden Uruguay yılın ülkesi oldu?

İstikrarın önemi

Bunun tek açıklaması istikrardır. İstikrar; yatırımcının önünü açan, moralini düzelter, yatırım iştahını açan en büyük unsurdur. Şimdi bir yatırımcının yerine düşünelim:

Türkiye gibi iniş- çıkış ve çalkantıların yoğun olduğu bir ortamda oluşan risk unsurlarını her şeye

rağmen taşıyarak bir tür yatırım bahsi mi oynarsınız, yoksa belki kazancı daha düşük olmasına rağmen Uruguay gibi kısa ve hatta orta vadeyi rahatlıkla görebildiğiniz bir ortamda, en az risk içinde yatırım mı yapmak istersiniz? Elbette bu sorunun cevabı yatırımcının ve yatırımının durumuna göre değişebilir. Dünya ekonomisinde çalkantılı denizi sevenler, hep kısa vadede hızlı kazancı hedefleyenler, yani yüksek risk yüksek kazanç hedefinde olanlar olmuştur. Ancak orta ve uzun vadede istikrarlı bir üretim ve istihdam hedefinde olanlar ise sakin denizleri tercih etmiştir. Belki kazançları kısa dönemde göreceli olarak düşük olacaktır ama kendilerini ve yatırımlarını daha güvende hissedeceklerdir. Türkiye 2010 ve 2011'de Çin'le birlikte belki de kontrolsüz denebilecek biçimde büyüdü. Bunu da hızlı borçlanma ile gerçekleştirdi. Uruguay ise kendini tuttu, büyümeyi ve dolayısıyla borçlanmayı kontrol altına aldı. Biz Türkiye olarak hızlı borçlandık, sonra büyümede cari açığa çözüm olsun diye iç talebi kısacak tedbirler aldık. Bu iniş- çıkışlar, istikrar ve güven değerlendirmelerinde geride kalmamıza neden oldu. Uruguay ise büyümede kısa vadeli-sıcak para tanımlı sermayeye bel bağlamadan belki manşetleri süsleyecek ölçekte büyüklükleri yakalamadı ama istikrarlı büyüyerek kur dalgalanmalarına karşı dayanıklı olduğunu gösterdi.

Uruguay'ın gelişiminde ekonomi politikalarının yanında, Devlet Başkanı Jose Mujica'nın kendine has kişiliği ve yaşam tarzının yarattığı örnekleme ile tasarrufa ve üretime yönelik yaşam modelinin, her ilkökul öğrencisine bir diz üstü bilgisayar verilen eğitim modelinin, fakir, yoksul ve evsizlere sivil toplum örgütleri ve gençler tarafından inşa edilen kolay kullanımlı konutların, ülkede kaçak ve yeraltında yürütülen bazı faaliyetlerin kontrol altında serbestlik neticesinde kayıt altına alınması gibi pek çok unsurun da etkin olduğunu söylemek mümkün. Mujica'nın liderliğinde uygulanan sakin, hesaplı, gösterişten uzak ama mantıklı sosyo-ekonomik politikalar Uruguay'ı 2013'ün yıldız ülkesi yapmıştır.



İşletmede yaratıcılığı teşvik etmek

Günümüzde, gerek firma sahibi olsun, gerek çalışan, her kademede herkes tarafından son derece iyi anlaşılan ve kabul edilen bir gerçektir o da; "Ar-Ge ve inovasyon" çalışmaları yapmayan, ürün ve/veya hizmetinde yenilik yaratmayan firmaların ayakta kalma şanslarının olmadığı olgusu...

Herhangi bir mal ya da hizmete ulaşmada, tüm sınırların ortadan kalktığı yenedünya düzeninde firmaların var olma savaşında kullandıkları en büyük silah "yaratıcılık"... Benzer ürün ve hizmetler arasından, fark yaratarak tercih edilirlilik oranını arttırmak ve en az bir adım öne çıkmak, sonrasında da farklılaşmanın devamlılığını sağlamak, başarıyı hedefleyen tüm firmaların ortak vizyonu. Bu gerçeğin farkında olan ülkelerde Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarını özendirerek etkili teşvik mekanizmaları da devrede. Japonya ve İsrail, GSMH'lerinin yüzde 3.5 – 4.5'ini Ar-Ge yatırımlarına ayırırken bu oran Türkiye'de ise 0.85 düzeylerinde.

Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının Türkiye için önemi ve bu alanda firmalar ile devletin sorumlulukları üstüne fikir önderleri birçok platformda görüşlerini kamuoyu ile paylaştılar. Bu konuda toplumda yüksek oranda bir bilinç yaratılmış durumda. Benim üzerinde durmak istediğim konu ise; vizyonunda yeni ürün, hizmet, Ar-Ge ve inovasyon hedefi olan firmaların süreç yönetimi... Diğer bir ifadeyle yaratıcılığı teşvik edecek ortam için gerekli unsurlar ve uygulamalar.

Teknolojinin yakından takip edilmesi, sektöre ilişkin yeniliklerin sisteme entegrasyonu, sektörel fuarlara katılım ve eğitimli insan kaynağı istihdamının yanı sıra, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının firma içinde teşvik edilmesini sağlayan unsurlar nelerdir?

Yaratıcılık en basit şekli ile "herkesin aynı şeyi gördüğü bir noktada farklı bir şey görebilmek" olarak tanımlanabilir. 1977 yılında Hargraves tarafından yapılan bir araştırma, yüksek zeka ile yaratıcılık arasında bir bağlantı olmadığını ortaya koymuştur. Normal zeka seviyesine sahip insanların da önemli çalışma ve buluşlara imza atabileceği gerçeği, yaratıcılığı motive eden unsurlar üzerinde daha fazla durulması konusunu gündeme getirmiştir.

Herkesin potansiyel bir yaratıcı olarak doğduğu, uygun bir ortam ve gerekli motivasyon sağlandığında yaratıcılık vasıflarını işine aktaracağı varsayımından hareket etmek, kısa ve orta vadede büyük ve önemli sonuçlar getirmese de, uzun vadede firmaya katkısı büyük olacaktır. Bu süreç içinde, önemli sonuçlar elde edilmese de, Ar-Ge ve inovasyon için gerekli insan kaynağını motive edecek ortam sağlanmış ve bu bakış açısına sahip yöneticiler yetişmiş olacaktır. Bu kazanım dahi, firmanın uzun vadede ürün veya hizmette farklılaşacağına önemli göstergesidir.

Yaratıcılıkta en önemli nokta, yeniliğin kesinlikle belirsiz olduğu, başarıyla eşit oranda başarısızlık riski



içerdiği ve defalarca denemeye ihtiyaç duyulacağı gerçeğidir. Bu nedenle sistem, olumsuz sonuçlarda ortaya çıkacak maddi ve manevi kayıplar konusunda esnek olmalıdır.

Karşılıklı fikir alışverişinin yapıldığı, bireylerin kendi düşüncelerini özgürce ifade edebildikleri, görüş ayrılıklarına saygı duyulduğu, dahası bu farklılıkların bir zenginlik olarak görüldüğü ortamlar yaratıcı fikirlerin doğmasında büyük etkindir.

Bireylerin düşüncelerinin sınırlanmadığı, aksine hayal güçlerini daha fazla kullanmalarının teşvik edildiği 'beyin fırtınası' toplantıları, son derece önemli fikirlerin ortaya çıkmasına katkı sağlamaktadır. Bu toplantılarda bir kişi tarafından ortaya atılan fikrin, diğer kişiler tarafından geliştirilmesi ile tüm çalışanların katkı sağladığı ortak bir proje üretimi, uygulama aşamasında da ekip ruhunu ateşleyecektir. Bundan dolayı, çalışanların fikirlerinin alındığı beyin fırtınası toplantılarının düzenli bir şekilde yapılması son derece önemlidir. Bu etkinlik aynı zamanda bir beyin jimnastiği olarak, yaratıcı düşüncüyü de desteklemektedir.

Yaratıcılık konusunda şüphesiz en önemli görev liderlere düşmektedir. Liderin yönetim becerileri, firma içinde Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının yapılması, yönetilmesi ve yönlendirilmesi konularındaki etkinliği, sürecin en hassas noktasıdır. Yaratıcılık konusunda net hedef koyan, önce kendisi inanarak ekibinin bu hedefe odaklanmasını sağlayan, yöntemler konusunda alternatif sunan ve herkesi verimli çalışmaya teşvik eden liderler, yenilik çalışmalarını önemli şekilde teşvik etmiş olurlar.

Yapılan yenilik çalışmalarının doğru bir yöntemle ödüllendirilmesi ise hem yenilik projelerinin devamlılığının sağlanması, hem de her kademede özendirilerek teşvik edilmesi açısından son derece önemlidir. Ödüllendirme, yapılan çalışmanın niteliği ve sağladığı katkıya göre maddi bir ödül olabileceği gibi, takdir, teşekkür, terfi gibi farklı argümanlar kullanılarak da gerçekleştirilebilir.



İzmir ABİGEM'den 426 girişimci adayı

İzmir ABİGEM'in verdiği eğitimlere katılan adaylar; girişimcilik niteliklerinin sınanması, iş fikri geliştirme ve başta olmak üzere iş planı kavramı, pazar araştırma, üretim, yönetim ve finans planlarını öğreniyor.

Türkiye'de ilk kurulan üç Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi'nin en başarılısı olan İzmir ABİGEM, 2013 yılında verdiği 18 eğitimle ekonomiye 426 girişimci adayı kazandırdı.

İzmir ABİGEM'in KOSGEB ile girişimciliğin yaygınlaştırılması amacıyla yürüttüğü Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri, girişimcileri iş planı kavramı ile tanıştırmakla başarılı işletmelerin kurulmasını sağlamayı, eğitim sonunda girişimci adaylarına kendi iş fikirlerine yönelik iş planlarını hazırlayabileceği bilgi ve deneyimi kazandırmayı amaçlıyor. 2 haftalık periyotlar halinde gerçekleştirilen eğitimleri tamamlayarak iş planını hazırlayan ve işini kuran katılımcılar, aynı zamanda KOSGEB'in Yeni Girişimci Desteği'nden faydalanmaya hak kazanıyor.

İzmir ABİGEM'in verdiği eğitimlere katılan adaylar; girişimcilik niteliklerinin sınanması, iş fikri geliştirme ve yaratıcılık egzersizleri başta olmak üzere iş planı kavramı, pazar araştırma, pazarlama planı, üretim planı, yönetim planı, finansal plan, iş planının yazılması ve sunumu

konularında ayrıntılı bilgi sahibi olurken, atölye çalışmalarıyla da bilgilerini pekiştiriyor.

İzmir ABİGEM Yönetim Kurulu Başkanı Ateş Demirkalkan, girişimcilik eğitimlerinin yanı sıra işletmelere pazarlama yönetimi, finansman yönetimi, iş geliştirme, insan kaynakları, ihracat konsorsiyumları ve ihracatı geliştirme, KOBİ'lere yönelik hibe ve fonlar, proje döngü yönetimi, kümelenme ve tasarım konularında da eğitim ve danışmanlık hizmetleri sunduklarını bildirdi.

İzmir ABİGEM Direktörü Arzu Amirak, Mart ayından bu yana KOSGEB tarafından yürütülen programda verdikleri eğitimlere yüksek ilgi gösterildiğini belirtirken, "1000'in üzerindeki talep ve mülakat süreci, destekler konusundaki ilginin en somut göstergesiydi. Her bir aday ile yapılan görüşmeler ve değerlendirmeler sonucu eğitim ve sertifika alan girişimcilerimize, işlerini kurabilme sürecinde iş planı ve uygulanabilir çözümler sunarak ve destek vererek yaratılan katma değerde İzmir ABİGEM olarak yer almaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



Karmaşaların ressamı

Lisedeki resim öğretmeninin resim yeteneğini keşfederek kendisini yüreklendirmesiyle resim sanatına yönelen ve yaptığı eserlerle koleksiyonlarda yerini alan Ressam Zafer, genç yeteneklere örnek oluyor.



Atatürk Organize Haber Dergimizin bu sayısında, yaptığı resimlerle koleksiyonlarda yerini almış bir ressamın öyküsünü paylaşacağız sizlerle. Lisedeki resim öğretmeninin, resim yeteneğini keşfederek yüreklendirmesiyle resme yönelen Ressam Zafer'in (Selami Yıldırım) hikayesi bu...

1974'de Muğla'da doğan Selami Yıldırım, ilk ve ortaokulu da burada okur, liseyi ise İstanbul'da tamamlar. Lisedeki resim öğretmeni yeteneğini keşfederek onu sürekli yüreklendirir. Üniversiteye gitmek ister ancak özgür sanat anlayışını benimsemesi ona engel olur. Pastel boyalarla kopya ettiği ağlayan çocuk çalışması bittiğinde resmin onun için vazgeçilmez olacağını hisseder. Sonrasında birçok eskizleri olur. Kendisini bir ressam olarak hissettiği eseri ise, lisede çalıştığı 'Gemici Kandili'dir. Bir ay boyunca büyük emek harcayan Yıldırım, çalışılmış eser niteliği kazandırdığı bu eserden sonra ressam olduğunu hisseder ve o günden beri çizmektedir...

■ Hiç ara verdiğiniz oldu mu?

"Liseden sonra hayat dümdüz gitmedi. Kendimi İstanbul'da kitapçıda çalışır buldum bir anda. Biz sanatçılar genelde ruhsal yönden duygusal insanlarız. Bir eşiğe geldiğimizde kırılıveriyoruz. Yani aslında buna ben nekaat dönemi diyorum. Bu durumdan dolayı da ara verdim. Geçtiğimiz yıllarda da ara verdiğim oldu.

1997-98 yıllarında aile şirketimizde çalıştığımız dönemlerin sonuydu. Ve o yıllarda 98 mali krizinden nasibimizi almıştık. Bir gün Sıraselviler'de bir restoranda yemek yerken bir yandan da deftere çizim yapıyordum. Bu çizimlerimi izleyen bir ressam vardı. O da benim gibi resme küsenlerdendi. Yanıma gelerek; "Tez Mehmet Güler yüz'ü gör ve onun güdümüne gir" dedi. Sonra ben iz sürerek Güler yüz'ü buldum ve kendisini ikna ederek onun gözetiminde, Muğla'ya gidip gelerek çalışmalarına başladım. Maddi gereksinimlerimi karşılamak için yazları Bodrum'da çalışıyor, zamanımın diğer kısmında hep resim çiziyordum."

Bir sanatçının başarısı, şüphesiz ailesinin, özellikle de eşinin kendisine ne kadar destek olduğuyla

la doğru orantılı. Bu anlamda Selami Yıldırım'ın oldukça şanslı olduğunu söylemek mümkün.

"Benim eşim çok cefakardır. "Sakin sanatı, resmi bırakma" der. Sanatıma saygı duyar her zaman. Babam ve annem de öyledir. Ama diğer çevrem biraz alaycı tavırla hareket ederler. Sanata yakın duran dostlarımsa saygı duyar ve yaptığım resimleri bana sorarak anlamaya çalışırlar."

2002 yılında İlk sergisini Ankara Devlet Güzel Sanatlar Galerisi'nde açar Selami Yıldırım. Annesini kıramadığı için memur olarak bir süre resme ara verir. Sonra İzmir' e tayin olur. 2009 yılı sonunda Kedi Kültür ve Sanat Merkezi'nin ilanını gören Yıldırım, içindeki ressamı durdurmaz ve hemen Merkeze giderek buranın yetkilileri ile tanışır. Böylelikle ikinci kişisel sergisini 2010 yılında Kedi Kültür ve Sanat Merkezi'nde açar. 23- 29 Aralık 2013 tarihlerinde üçüncü kişisel sergisini Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda gerçekleştiren Yıldırım, bu serginin açılışındaki destek ve katkılarından dolayı EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve Genel Sekreter Mustafa Kalyoncu'ya dergimiz sayfalarından teşekkür ederken, "Onlara minnet borçluyum" diyor.

Ressam Zafer'in (Selami Yıldırım) resimlerinde anlatmak istediklerine gelince...

"Ben resimlerimde karmaşayı ve aynı zamanda dinginliği resmediyorum. 1998 ve 2000'li yıllar arasında amcamın eski fırınının üstünü atölye olarak kullanıp evreni işliyordum. Bunu da 300x250 cm ebatlarında kendi hazırladığım tuvalle yapmıştım. 2000'den sonra taşındığım İzmir'de evde çalışmaya başladım. Bu sefer de karmaşayı, tezadı ve dinginliği düşünüp onların resimlerini nasıl yaparım düşüncesiyle yola çıktım ve devam ediyorum."

Sanayici ve iş adamlarına "Lütfen sanata önem verin" çağrısında bulunan Selami Yıldırım; sağlıklı toplumların anlayışında sanata verilen öneme, bunun bir yaşam tarzı olması gerektiğine de dikkat çekiyor. İzmir' de resim sanatının durumunu da değerlendiren Ressam Zafer (Selami Yıldırım), İzmir' de yeterli sayıda galeri ve sanatçı olduğunu, ancak onları maddi-manevi teşvik edecek bir alıcı olmadığını ifade ediyor; "Aslında sergiler iyi lanse edilebilse



ve Türkiye çapında duyurulabilse belki piyasa canlanacak. Bu konuda İş Dünyası ve Cemiyet Hayatının biraz zaman ve bütçe ayırması sanatçılarımızın sanatlarını icra etmesini sağlayacak" diyor.

■ Hiç eğitimci olmayı düşündünüz mü?

Ressam Zafer (Selami Yıldırım): "Memur olmasam belki olabilir. Aslında hafta sonları öğrenci kabul edebilirim. Gelmek isteyen olursa da hayır demem. Öğrencilerimin içlerinden gelen sesi kendilerine duyurmak ve onların toplumla buluşmasına vesile olmak çok güzel bir duygudur." Bundan sonrası için yapmak istediklerini sordukumuz Ressam Zafer (Selami Yıldırım); "Bugün yaptığım resimlerin geleceği benim adıma plan yapıyor. Bekleyip göreceğiz " diyor ve ekliyor:

"100 metrelik tuval üzerinde, insanın evrende yeniden doğuş için ana rahminde büyüyeceği evreyi ve bir bebeğin dünyaya gelişini betimleyen çalışmayı yürütmeyi düşünüyorum. Aslında Kaplumbağa terbiyecisinin yapıldığı köy olan Turgut'ta doğduğum ve büyüdüğüm köyde bir müze kurmak da isterim."

Ressam Zafer (Selami Yıldırım)

TEL: (0533) 698 14 75



Akıllı telefonları korumanın püf noktaları

Teknolojinin her geçen gün bir adım daha ilerlemesiyle 1990'ların sonunda yalnızca arama yaparak, mesaj atabildiğimiz cep telefonları ile bugün fotoğraf çekiminden e-posta göndermeye, check-in işlemlerinden internetten gazete okumaya kadar yüzlerce işlemi gerçekleştirmek mümkün hale geldi.

İşadamları, akademisyenler ve gazeteciler başta olmak üzere özellikle sürekli seyahat halinde olan kişilerin hayatını kolaylaştıran akıllı cep telefonları, hayatımızı kolaylaştırırken bazı güvenlik unsurlarına da dikkat etmemiz gerekiyor. Bu yazımızda akıllı cep telefonu kullanırken dikkat edilmesi gereken durumlara ilişkin önlemleri sizlerle paylaşacağız.

İşte; güvenli içerik yönetim çözümleri alanının öncü şirketlerinin yaptığı akıllı telefonlarımızı korumaya yönelik en önemli 6 ipucu:

VPN bağlantısı olmadan asla

Birçok kullanıcı kablosuz internet bağlantı noktalarını kullanmayı tercih ediyor. Ancak dikkatli olun; etkin noktalar internete bağlanmak için pek de güvenli bir yöntem sayılmaz. Bir VPN bağlantısı olmadan etkin bir noktada kesinlikle gizli bilgi aktarımı yapmamaya özen gösterin. Bu durum özellikle kredi kartlarınız veya hesap bilgileriniz için geçerli; fakat e-postalarınız veya facebook için kullandığınız parola bilgilerinizi de kapsadığını unutmayın.

Şifresiz WLAN kullanmayın

İnternet bankacılığı, otel rezervasyon teyidi veya kiralık araba için ödeme gibi seyahat yapmanızı gerektiren hassas bir işlem varsa, bu işlemi kesinlikle şifresiz bir WLAN kullanarak yapmamalısınız. Böyle bir durumda bilgileriniz herkes tarafından kolayca ele geçirilebilir. Eğer bir VPN istemciniz yoksa kablo ile bağlantı talep edin ya da mobil iletişim bağlantısı kullanın.

Çalınsa da bulabilirsiniz

Akıllı telefonunuza güvenlik uygulaması indirmelisiniz. Bu uygulama, akıllı telefonunuzu gerçek zamanlı bir tarayıcı kullanarak, zararlı uygulamalara ve web saldırılarına karşı korur



ve hırsızların kontaklarınıza, fotoğraflarınıza ve dosyalarınıza erişimini engelleyerek kişisel bilgilerinizi güvende tutar. Akıllı cihazınız çalınmış bile olsa uzaktan etkinleştirebileceğiniz bir silme işlevi ile cihazınızda bulunan tüm gizli bilgileri yok edebilirsiniz.

PIN Kodu güveni artırır

Cep telefonunuzda bulunan ekranınız kilitliken belirecek PIN kodu işlevini etkinleştirdiğinizden emin olun. Telefonunuzun kilidini açmak için izlemek zorunda olduğunuz gerçek parola ve desenler, tabii ki daha iyi bir güvenlik sağlayacaktır.

Acil durumlar için cep telefonu kimliği

Acil bir durumda riske girmemek için tedbirli davranın ve bir cep telefonu kimliği oluşturun. Bu fikir size ilk başta gereksiz gibi gelebilir ancak acil bir durumda size zaman kazandıracak ve sizi büyük bir zahmetten kurtaracaktır.

Sağlayıcınızın yardım hattının numarası, müşteri numaranız, telefon numaranız, telefonunuzun seri numarası olan 15 haneli IMEI (Uluslararası Mobil Cihaz Kodu) ve SIM kart numarasını bir yere not edin. Bu bilgiler sayesinde kaybolan akıllı telefonunuzun kullanımını hızlıca engelleyebilir, yeni bir SIM kart sipariş edebilir ve sadece birkaç gün içinde elinize ulaşacak yeni telefonunuzla tatilinizin keyfini çıkarmaya devam edebilirsiniz.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

SATILIK



A.O.S.B 'de
10.000 m2 Arsa da
5.000 m2 Kapalı Alan
9 Metre Yükseklik 600 Kw Enerji

7.500.000 TL

SATILIK



A.O.S.B 'de
6.000 m2 Arsa da
3.500 m2 Kapalı
Yeni Mükemmel Fabrika
400 Kw Enerji Vinçli

5.500.000 TL

SATILIK



A.O.S.B 'de
4.300 m2 Arsa da
2.200 m2 Kapalı
200 Kw Enerji

2.000.000 \$

SATILIK



A.O.S.B 'de
15.000 m2 Arsa da
7.500 m2 Kapalı Alan
9 Metre Yükseklik 400 Kw Enerji

7.000.000 \$

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Adas Day. Tük. Mal. Ür. Paz. A.Ş
Akçelik Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş
Alliance One Tütün A.Ş
Cfm Soğutma A.Ş
Baran Ambalaj San ve Tic A.Ş
Roiteks Tekstil A.Ş
Vizon Tekstil A.Ş
Fina Enerji A.Ş

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Sektörlerin gözbebeği: Durman Ambalaj

Başta gıda sektörü olmak üzere birçok farklı alana yönelik koli ve kutu üretimine imza atan Durman Ambalaj İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesislerinde faaliyetlerini sürdürüyor. Firma, 2001 yılından bu yana oluklu mukavva ambalajı, hammaddesi kağıt olan pizza kutusu, seperatör, tava, ayran viole, box koliler, kesimli küçük kutular, kasa kapak, teleskopik koliler, tekstil kolileri, çiçek koli ve çiçek seperatörleri, her ölçü ve ebatta kutu ve koli üretimi yapıyor.

Her geçen gün ürün gamını geliştiren Durman Ambalaj; pizza, süt ürünleri, matbaa, otomotiv, mobilya, temizlik malzemeleri, elektrik, tekstil alanlarının yanı sıra bunlara ilişkin internetten satış yapan sitelerle de çalışıyor. İç ve dış piyasaya ürün imal eden firmanın, ihracat ayağının ilk sırasında İsveç geliyor.

Kaliteli malı en uygun fiyatlarla tüketiciye sunmayı ilke edinen Durman Ambalaj, oluklu mukavva sektöründe müşteri odaklı bakış açısıyla ileri teknolojiyi kullanan, kurumsallaşmış kim-

liğiyle lider kuruluşlardan biri olmayı hedefliyor.

Kalitesine, hızına ve hizmetine güvenen firma, günden güne büyüyerek markasını daha yükseğe taşımayı hedefliyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: 10016 Sokak No: 66

İAOSB Çiğli-İzmir

Tel: (0232) 376 76 89

Fax: (0232) 328 03 67

Web: www.durmanambalaj.com

E-posta: durman@durmanambalaj.com



Eksim Polimer büyümeyi sürdürüyor



Plastik sektöründe 1997 yılından bu yana kazandığı deneyimini geniş ürün portföyü ile birleştiren Eksim Plastik Polimer Sanayi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesislerinde üretimlerini sürdürüyor.

Plastik dolgu malzemeleri, masterbatch boyalar ve plastiğin her alanında kullanılabilecek geri dönüşüm granüller ile müşterilerine hizmet veren Eksim Plastik Polimer Sanayi, müşteri merkezli vizyonu ile her geçen gün başarı grafiğini yükseltiyor.

Oldukça geniş ürün çeşidine sahip olan firmanın imal ettiği ürünler arasında; plastik filmler, borular, çuvallar ve her türlü enjeksiyonluk malzemelerde kullanılan polietilen ve polipropilen taşıyıcı yüzde 20 ile yüzde 80 arası calcium carbonate dolgu compound ürünler, polietilen ve polipropilen taşıyıcı yüzde 30 ile yüzde 75 arası Titanium Dioxide dolgu beyaz masterbatch boya compound ürünleri; plastik film uygulamalarında, her cinsten plastik kasalarda, her cinsten plastik borularda, her türlü plastik enjeksiyon malzemelerin üretimlerinde tamamen verilen özelliklere uygun ve standartta geri dönüşüm granülleri, plastik cam elyafı dolgu malzemelerinin polietilen ve polipropilen ve poliamid taşıyıcı yüzde 10 ile yüzde 50 arasında cam

elyafı dolgu compound ürünler yer alıyor.

Son teknolojiye dayanarak kalitesini sürekli arttıran firma, markasıyla müşterilerinde kalite ve güveni çağrıştıranın mutluluğunu yaşıyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: 10040 Sokak No: 3 Atatürk Organize

Sanayi Bölgesi Çiğli-İzmir

Tel: +90 (232) 328 34 70 -136

Fax: +90 (232) 328 34 60

www.eksimplastik.com

www.eksimpolimer.com





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BOFR20131204001 Spinal implant üreticisi fransız firmanın distribütör arayışı

Spinal implant üretimi konusunda üretim yapan Fransız firma, ürünlerinin satışı için distribütörlük yapmaktadır. Fransız firmanın hedef kitlesinde beyin cerrahisi (neurosurgery) ve ortopedi ile ilgili faaliyet gösterenler bulunmaktadır. Ürünlerinin satış ağını genişletmek isteyen firma ilgili potansiyel partner ile gerekli know-how alışverişinin de olacağını belirtmiştir.

BOPL20131108005 Medikal uygulamalar için tarayıcı üretimi yapan polonyalı firmanın distribütör arayışı

Medikal uygulamalar (proktoloji, bölgesel anestezi, damar erişim, kolorektal, üroloji, kas-iskelet) için onaylı ultrason, idrar, veteriner ve biometrik tarayıcılar üretimi yapan Polonyalı firma, distribütör aramaktadır. Tüm tarayıcılar son teknolojiye sahip olup çok yönlü kullanımlara olanak sağlamaktadır.

BOBE20131202002 Green roof konusunda uzmanlaşmış bulgaristan firmasının patentli teknolojisi için distribütör arayışı

Çatılarda green çözümler geliştiren Bulgaristan firması distribütör aramaktadır. Firma, müşteri ihtiyacına göre şekillendirilebilen green çatı (green roof) temini sağlamaktadır ve söz konusu teknoloji için de patentini almıştır. Söz konusu teknoloji her türlü binaya, endüstriyel tesise, ofis binalarına evlere, eco ve sürdürülebilir yapılara uygulanabilmektedir.

BR20110331034 Isıtıcı mat üreten Alman firmanın ortaklık arayışı

Kızılötesi ısıtma sistemleri alanında aktif Alman firma, yataklar için ısıtmalı mat geliştirmiştir. Ürün sağlık kurumları, oteller ve özel kullanım için uygunluk göstermektedir. Özellikle alerjik kişiler için büyük fayda sağlamaktadır. Aynı zamanda yatak içinde böcek, kene gibi canlıların oluşumunu engellemekte ve yatakların kullanım süresini uzatmaktadır. Sistemin prototipi oluşturulmuş pazarlanması için girişim ortakları aramaktadır.

BRSE20131121001 İsveçli iç çamaşırını perakendecisi firma yeni üreticiler aramaktadır

2005 yılından itibaren kendi web mağazası markalı iç çamaşır satışı yapan bir İsveç firması kendi markaları altında erkek iç çamaşırları üretecek firma aramaktadır. Şirket Macaristan, Türkiye, Portekiz ve İtalya'daki tedarikçiler ile ilgilenmektedir.

BRCZ20131113001 Çek firmanın paslanmaz çelik ürün portföyüne sahip üretici arayışı

1994 yılında kurulan Çek toptancı firması paslanmaz çelik ürünleri üretebilecek ortaklar aramaktadır. Ürünleri (paslanmaz çelik geniş ürün yelpazesi) çoğunlukla gıda ve kimya endüstrisinde kullanılmaktadır. Firmanın ürün portföyünde; paslanmaz çelik boru parçaları, bağlantı parçaları, bağlantı elemanları ve özel yüksek dayanıklı gıda hortumları bulunmaktadır. Bunun yanı sıra Metalurji ürünleri çelik altıgen ve kare, U-profilleri, L-profiller, T-profilleri, vb levhalar, kalın duvarlı borular, kare tüpler, dikişsiz borular dahil flep, boyun ve düz flanş, kaplin flanş, dizler, azalmalar, kenar yüzük, boru dirsekleri, sanitasyon başkanları, ızgaralar, bağlantı elemanları (civata, vida, perçin, fındık, yastıkları, hortum klipleri ve çivi dahil.) gb farklı ürünleri de bulunmaktadır. Firma aynı zamanda yabancı ortaklar için konsinye satış hizmeti sunmak istemektedir.

BRUK20131127001 İngiliz geri dönüşüm firmasının tedarikçi arayışı

İngiliz geri dönüşüm firması harcanan otomotiv katalizör (auto cats) ve dizel partikül filtrelerinin (dpf's) geri dönüştürülmesiyle platin grubu metallerinin geri kazanılmasını sağlamaktadır. Bu metaller 24-48 saat sonunda son haline getirilmektedir. Uzman firma bu alanda kendilerine katalizör, dizel partikül filtresi veya platinyum grubu metaller içeren seramik tedarik edecek ortaklar aramaktadır.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

13 NL 1D1D 3RY6 Alıcı ve uydu taşıdığı yararlı yükü kapsayan otomatik kimliklendirme sistemi

Hollanda merkezli uluslararası organizasyon yenilikçi otomatik kimliklendirme sistemi (AIS) alıcı patenti için

lisanslandırma yapmak istemektedir. Genellikle gemilerde kullanılan mesaj buluş yetenekleri olan sistemleri Ortak AIS alıcıları, aynı kanal durumlarında kötü boyutta olan için daha iyidir. Yenilikçi AIS sistemi artırılmış sezgi içermektedir ve kanal tahmin algoritmaları, uydu ve uçaklardaki gibi yüksek Doppler algılaması uygulamalarına uygundur.

TOBE20131007001 Elektrikli araçlar için şarj yapıları (sarj noktaları ve elektrikli araçlar için IT platformu)

Brüksel merkezli firma endüstriyel elektronik ürünler ve şarj noktaları parkı için IT Platformunda elektrikli mobilite çözümleri üretmekte uzmanlaşmıştır. Firma, ortaklarına elektrikli araçlar yapılarının gereksinimlerini karşılamak için yenilikçi teknolojisini sunmaktadır. Teknik destekli Ticari anlaşma ve teknik anlaşma yaparak ortaklık kurmak istemektedir.

TOES20131122001 Bluetooth bazlı çocukların güvenliği için akıllı bileklik

İspanyol Start-up, yeni Bluetooth düşük enerji 4.0 protokolünde çocuk güvenliği için akıllı bileklik geliştirmiştir. Ebeveynlerin, akıllı telefonuna için mobil uygulama olarak kurarak, çocuklarını kontrolüne izin vermektedir. Çocukların konumunu akıllı telefon ekranında görerek, belirlenmiş alandan çocuğun çıkması durumunda alarm vermektedir. Teknik destekli ticari anlaşma yapılmak istenmektedir.

TOIT20131015001 Mobil olarak hazır ve ulaşılabilir, all-in-one çözümlerinde açık kaynaklı portal

İtalyan firma yalın açık kaynaklı ulaşılabilir portal mimarisi geliştirmiştir. İçerik yönetimi sistemi ve web framework özellikleri, son kullanıcı ile kişiselleştirilmiş bilgilere erişim noktası, ihtiyaca göre düzenlenebilen raporlar ve firma portallarına veya intranetine gömülen işbirliği araçlarını kombine etmiştir. Firma, KOBİ'lerle veya Resmi kurumlarla, sistem entegratörleri ve ilgilenebilecek başka firmalarla teknik ortaklığa açıktır.

12 AM 83FA 3QGH Gofret ve makarna tipleri için yeni üretim teknolojisi isteği

Şekerleme üretiminde çalışan, Ermeni bir şirket, kuru tip gofret ve makarna üretimi için yeni teknolojiler aramaktadır. Aranılan teknolojinin avantajı yüksek üretim kabiliyeti olmasıdır. Hedeflenen ortaklar makarna üretimi hattı üreticileridir. Ermeni şirket Lisans anlaşması, iş ortaklığı anlaşması, üretim anlaşması veya teknik destekli ticari anlaşma

yapmak istemektedir.

12 NL 60AH 3QL7 Kabloların plastik korumaları için renkleme teknolojisi

Hollandalı bir firma bakır kabloların izolasyonunda özelleşmiştir. Plastik kablo mantosunun esnekliğini arttıracak ve daha spesifik renkler kullanılabilecek teknoloji arayışındadır. Lisans anlaşması veya hâlihazırdaki üretim hatlarının gelişimi için ortaklık anlaşması yapmak istemektedir.

TOIT20131002002 Endüstriyel uygulamalar için minyatürize enkoderlar

Kuzey İtalya'dan bir KOBİ, hareket kontrol sektöründe çalışmaktadır. İnkremental/absolute enkoderlar geliştirmiştir. Hareket kontrol uygulamalarına çok uygun bu ürün elektrik motoruna, DC veya fırçasız motorlara veya müşteri ekipmanlarına kolayca bağlanabilmektedir. Tipik uygulamalar arasında otomatik kapı açılması, kaynak veya tekstil ağ besleme sistemleri, küçük robotik uygulamalar ve otomasyondur. Bu sektörlerde faaliyet gösteren firmalar ile teknik ortaklık ve ticari anlaşma yapılmak istenmektedir.

TRKR20130910001 Yakın alan iletişim teknolojisinde (nfc), akıllı tahsilat ve kişiselleştirme servis teknolojisi

Koreli bir KOBİ bilgi yönetimi konusunda özelleşmiştir. Şirket, akıllı tahsilat ve kişiselleştirme servis teknolojisi konusunda arayış içindedir. Akıllı tahsilat teknolojisi, müşterinin alışverişini direkt olarak akıllı telefonuna gönderen teknolojidir. Kağıt kullanılmamaktadır. Kişiselleştirme servis teknolojisi kişinin kendi kişisel verilerini yüksek standartta koruyarak kullanılmaktadır. Edinilen Patent hakları konusunda anlaşma yapılacaktır. Buna uyacak ortaklıklar aranmaktadır.

TRDE20131022001 Hovercraft için kontrol ve yenilikçi sürüş sistemi geliştirmek için ortak arayışı

Yenilikçi bir Alman Startup çoklu uygulamalar için hava yastığı üretmektedir. Şirket bu konuda seri üretim yapan ilk Almanya'da bulunan firma olacaktır. Bu konuda ortaklık kurmak isteyen, inovatif sistemler geliştirmek isteyen ortaklar aranmaktadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

ARADA BİR Stratejik plan ve hedefteki oynamalar

Ülkelerin gelişmelerinde stratejik planlamanın önemi büyüktür. Bu bakımdan hükümetin Cumhuriyetimizin kuruluşunun

100'üncü yulma atıfta bulunarak 2023 yılı vizyonu olarak kamuoyuna sunduğu strateji ve hedefleri her yıl çok dikkatli ve titiz bir biçimde değerlendirmeliyiz. Çünkü açıklanan hedefler, ülkemiz sanayisinin,

istihdamının, üretiminin kısaca yaşamsal can damarlarının şekillenmesi hususunda rehber olmak zorundadır. Oysa, ülkemizde stratejik plan ve hedefler açıklanmakta, ancak global ekonomide yaşanan değişimler ve krizler nedeniyle bu planlamaların ve hedeflerin üzerinde oynamak, değiştirmek zorunlu hale gelmektedir. Bu saptamaların en somut örneği TL'nin döviz kuru değeri hakkındaki söylemlerdir. Merkez Bankası başkanı yaklaşık iki ay kadar önce 1.92 rakamını açıklarken, dünyada bağmsız olarak ekonomi öngörülerini üzerinde çalışan kurumların ort koyduğu rakamlar ise çok farklı yerlerdeydi.

Örneğin "Peterson Uluslararası Enstitüsü" her yıl sonu gibi 2013 sonunda da ülkelerin gelişmelerini değerlendiren raporları yayınladı. Görünen odur ki: Nisan ayında bu yana dolar kuru Türkiye'de değer yitirmiş durumdur. Yani bu Türkiye'de dolar kuru üzerindeki ciddi ayarlamalar yapıldığını göstermektedir. Bu hesaplamalar TL'nin reel kurda demeye kavuşması demek 2013 sonu kadar yüzde 18.4 değer kaybı 2.43'e oturması demektir. Türkiye'nin rakibi pozisyon yükselen piyasa ekonomiler ortalamaya baktığımızda 2013 sonu yüzde 5.2; 2014 içinse 5.4 olarak tahmin edilmektedir. Ekonomimizde yaşanan belirsizliğin reel ekonomide ve özellikle sanayi üretimi ve bu üretime dayalı ihracat üzerindeki etkileri hususunda ciddi tereddütler mevcuttur.

Bugün yüzde 3.5'te geçen büyümeyi, göreceli olarak global ekonomik verilere göre başarılıyız diye değerlendirmek de bizi yanıltır. Göreceli başarıyı açıklamak ancak yüzünüzü nereye çevirdiğinizle bağlıdır. Eğer gelişmiş ülkeler statüsüne sahip ABD ve AB pazarlarında yaşanan yavaşlamayı kendinize örnek alırsanız doğrudur, bu pazarlarda büyüme yavaşlamıştır. Ancak gerek kişi başına düşen milli gelir, gerekse de yaşam kalitesi bakımından fersah fersah ilerimizde olan bu ülkelerde yaşanan sıkıntılardan kendimizi olumlu tablo çıkarmak yanıltıcıdır. Oysa, kendi ligimizde, dünya



EKONOMİ MUHABİRLERİ DERNEĞİ İZMİR ŞUBESİ 24 YAŞINDA

Ekonomi Muhabirleri Derneği (EMD) İzmir Şubesi 24. kuruluş yıl dönümü ve yeni yıl kokteyli İzmir Kültürpark Doğaltas Mizesi'nde gerçekleştirildi.

Ege İhracatçı Birlikleri'nin desteğiyle düzenlenen kokteylde, doku kanseriyle mücadele eden modacı Emel Gözde Becerikli'nin tedavi masraflarının bir bölümünü karşılamak için başlatılan yardım kampanyası için tanıtım defilesi düzenlendi. Geceye katılan İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaçoğlu, ekonomi muhabirlerinin kentlinin gelişimi ve kalkınmasına büyük katkısının bulunduğunu söyledi. Ekonomi Muhabirleri Derneği (EMD) Genel Başkanı Turgay Türker ise EMD'nin güçlü bir kuruluş olduğunu, derneğin gücünü üyelerinden aldığı ifade etti. Haberin kolay hazırlanmadığını kaydeden Türker, "Haber kolay hazırlanmıyor. Her gün yağmur çamur demeden zor şartlarda hazırlanan haberler gazete sayfalarına ve televizyon ekranlarına taşınıyor" dedi.

2014 YILINDA GAZETECİLERİ YOĞUN BİR MESAİ BEKLİYOR

EMD İzmir Şubesi Yürütme Kurulu Başkanı Talga Albay da halen 116 üyesi bulunan EMD İzmir Şubesi'nin İzmir Gazeteciler Cemiyeti'nin ardından en çok faaliyet gösteren dernek olduğunu söyledi. Albay, Geceyi muhabir arkadaşlar ve haber kaynaklarıyla bir araya gelmek, haber kaygısı olmadan sohbet etmek için fırsat olarak gördüklerini belirtti.

BAŞARILI TASARIMCI EMEL GÖZDE BECERİKLİ'YE DESTEK

Ege İhracatçı Birlikleri'nin 2006 yılında gerçekleştirdiği 2. EİB Moda ve Tasarım Yarışması'nda "Childlike kresasyonu" ile birinci olan ve doku kanserinden 8.kez ameliyat olan genç moda tasarımcısı Emel Gözde Becerikli'nin 7 tasarımı Rönesans Ajans'ın desteğiyle düzenlenen bir defile ile tanıtıldı. Ekonomi Muhabirleri Derneği İzmir Şubesi'nin 24. Kuruluş Yıldönümü ve Yeni Yıl Kokteyli'ne İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Türkmenoğlu, İzmir Milletvekilleri Ali Ağıllı, Alaattin Yüksel, Mustafa Moroğlu, meslek odaları başkanları, bazı işadamları dernekleri, EMD üyeleri ve gazeteciler katıldı. Ekonomi Muhabirleri Derneği İzmir Şubesi'ne destek veren Ege İhracatçı Birlikleri, İzmir Büyükşehir Belediyesi, İZFA, İzmir Ticaret Borsası, ESBA, KİPA, PETKİM, İAOSB, Tükmat A.Ş., Kaya Prestige Otel ve Dünya Gazetesi'ne teşekkür plaketi verildi. 24. Kuruluş yıldönümü pastası İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaçoğlu ve EMD İzmir Şubesi Yürütme Kurulu üyeleri tarafından kesildi.



Eğitim ve Ar-Ge'ye 50 MİLYON LİRA

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, önümüzdeki yıl içerisinde Katip Çelebi ve Gediz üniversiteleriyle teknopark kuracak, ara eleman ihtiyacını karşılamak için de meslek lisesi projesini hayata geçirecek



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Teknoloji Geliştirme Bölgesi

Teknopark'ın önümüzdeki yılın hazar ayından itibaren ikinci etap planlamaları ile geçen İAOSB Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtas, AOSB üyeleri içinde 50 bin

metrekare Kuzey

Milliyet

tarafından 2014 yılında temin edilecek alanlar medrek binisi içinde 15 milyon TL'ye yakın yatırım yapılacakları kaydedti. Uğurtas, 15 milyon liraya mal olacak binlerce 4 bölümlü olacağını, 500 öğrencinin okuyacağı

İki üniversiteden destek

"Teknopark projesi için uzun yıllardır çalışıyoruz. Proje için atık hayata geçirmeye başladık. Katip Çelebi ve Gediz üniversitelerinin yüzde 30 hissesi olacak Teknopark'ın bir İAOSB olarak yüzde 40 payı sahip olacak. Bu Türkiye'de ilk model olacak. Teknopark projesi İzmir'in en büyük organize sanayi bölgelerinden İAOSB'nin aynı zamanda Ar-Ge merkezine dönüşmesini sağlayacak. Gerçek anlamda üniversite-sanayi işbirliğinin hayata geçirildiği bir proje olacak."



Hilmi Uğurtas
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Sanayicileri Ar-Ge'ye büyük önem verdiklerini alan olan Hilmi Uğurtas, üniversitelerle birçok projenin geliştirilmesini amaçladıklarını, bunların dışındaki bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

araştırmaları ihtiyaç olduğunu belirtirken Uğurtas, "Atık Türkiye'de yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bütün İAOSB yönetimini dışarıya verdiğimiz bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

araştırmaları ihtiyaç olduğunu belirtirken Uğurtas, "Atık Türkiye'de yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bütün İAOSB yönetimini dışarıya verdiğimiz bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

araştırmaları ihtiyaç olduğunu belirtirken Uğurtas, "Atık Türkiye'de yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bütün İAOSB yönetimini dışarıya verdiğimiz bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

araştırmaları ihtiyaç olduğunu belirtirken Uğurtas, "Atık Türkiye'de yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bütün İAOSB yönetimini dışarıya verdiğimiz bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve



Mustafa Şahin
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

araştırmaları ihtiyaç olduğunu belirtirken Uğurtas, "Atık Türkiye'de yüksek teknolojiye doğru kaymak zorunda. Bütün İAOSB yönetimini dışarıya verdiğimiz bir teknoloji geliştirme bölgesi kuruyorduk. Anlık projelerde geliştirilen bilgi ve

İzmir'de yapılacak çok iş var

İzmir'in ekonomik yapısı hakkında bir değerlendirme yapan İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtas, İzmir'in kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

İl Merkezi E. Çöküm

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yürütme Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtas, İzmir'de yapılacak çok iş olduğunu kaydetti. Uğurtas, İzmir'in kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

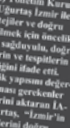
Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.



Hilmi Uğurtas
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

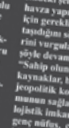
Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.



Hilmi Uğurtas
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

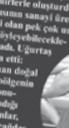
Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.



Hilmi Uğurtas
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride bırakıldığını ifade ederek İzmir'in kamu dünyası şehri olması ve potansiyelinin değerlendirilmesi ile ilgili yapılacak çok iş olduğunu kaydetti.

Uğurtas, İzmir'in ve çevresindeki şehirlerde oluşturulmuş kamu yatırımları konusunda İstanbul ve Marmara Bölgesi'ne göre geride



Atatürk Organize, teknopark ve meslek lisesi kuracak

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, önümüzdeki yıl içerisinde Katip Çelebi ve Gediz üniversiteleriyle teknopark kuracak, ayrıca ara eleman ihtiyacı karşılamak için de meslek lisesi projesini hayata geçirecek

Türkiye'nin en büyük organize sanayi bölgeleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) 2014 yılında iki yeni projeye adım atıyor. Bu yıl içerisinde Katip Çelebi ve Gediz üniversiteleriyle teknopark kuracak, ayrıca ara eleman ihtiyacı karşılamak için de meslek lisesi projesini hayata geçirecek. Bölge Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Meslek lisesi projesi, bölgeye ihtiyaç duyulan elemanları yetiştirecek. Ayrıca üniversitelerle yapılan işbirlikleri, bölgenin teknolojik seviyesini yükseltecek" dedi.

Teknoloji Yatırım Bölgesi

Çiğli'de obezite ve diyet kliniği açıldı



İZMİR Kuzey Kamu Hastaneleri Birliği Genel Sekreterliğine bağlı Çiğli Devlet Hastanesi'nin İAOSB Semt Polikliniği'nde obezite ve diyet polikliniği açıldı. Sağlık Bakanlığı'nın obeziteyle mücadele programında kurulan polikliniğin açılışını, İzmir İl Halk Sağlığı Müdürü Doç. Dr. Mustafa Tözün, İzmir Kuzey Kamu Hastaneleri Birliği Genel Sekreterliği Tıbbi Hizmetler Başkanı Uğur Doğan ve diğer yetkililer yaptı.

Çiğli'ye obezite ve diyet polikliniği

■ İZMİR Kuzey Kamu Hastaneleri Birliği Genel Sekreterliğine bağlı Çiğli Devlet Hastanesi'nin, İAOSB Semt Polikliniği'nde obezite ve diyet polikliniği açıldı. Çiğli Devlet Hastanesi Yöneticisi Ömer Koçak, Dünya Sağlık Örgütü'nün verilerine göre dünyada her yıl 3 milyona yakın insanın aşırı kiloya baktığını belirtti. Çiğli Devlet Hastanesi çalışanları ve İl Halk Sağlığı Müdürlüğü'yle işbirliği yaparak vatandaşların ideal kilolarına kavuşmalarını sağlamak için çok ciddi çalışmalar başlattıklarını söyledi. İl Halk Sağlığı Müdürü Doç. Dr. Mustafa Tözün ise bu yıl obeziteyle



30 yılın kazanılacağına dikkat çekti. Obeziteyle mücadelede çocukların beslenme alışkanlıklarının düzenlenmesi gerektiğini vurguladı. Hizmette giren Obezite ve Diyet Polikliniği'nde habiliye hekimi, aile hekimi ile bir diyetisyen her gün hizmet verecek. Obezite ve diyet polikliniği, obezite hastalarının tedavi ve danışmanlık hizmetleri için kurulmuş. Hastanelerin bünyesinde açılan obezite ve diyet poliklinikleri, obezite hastalarının tedavi ve danışmanlık hizmetleri için kurulmuş. Hastanelerin bünyesinde açılan obezite ve diyet poliklinikleri, obezite hastalarının tedavi ve danışmanlık hizmetleri için kurulmuş.

EMD İzmir Şubesi, 24 yaşında

Ekonomi Muhabirleri Derneği (EMD) İzmir Şubesi'nin 24. kuruluş yıldönümünde doku kanseriyile mücadele eden modacı Emel Gözde Becerikli'ye destek için bir tanıtım defilesi de düzenlendi



EMD İzmir Şubesi'nin 24. kuruluş yıldönümünde, doku kanseriyile mücadele eden modacı Emel Gözde Becerikli'ye destek için bir tanıtım defilesi düzenlendi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi.



Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi.

EMD İzmir Şubesi'nin 24. kuruluş yıldönümünde, doku kanseriyile mücadele eden modacı Emel Gözde Becerikli'ye destek için bir tanıtım defilesi düzenlendi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi. Defile, EMD İzmir Şubesi üyeleri ve konukları tarafından gerçekleştirildi.

"2014'de, bu yıldan farklı olmayacak"



İAOSB Başkanı Uğurtaş: 2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB, hayata geçirdiği projelerle fark yaratıyor

Türkiye'deki OSB'ler içinde ilk defa Ar-Ge ve İnovasyon Yarımlarına düzenli olarak katılan İAOSB, bölgedeki enerji verimliliği konusunda ABD ile iş birliği yapıyor. Güneş Enerjisi ile Elektrik Üretim Tesisi projesiyle, bölgedeki enerji verimliliği konusunda ABD ile iş birliği yapıyor.



İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

Eğitim ve AR-GE'ye 50 MİLYON LİRA

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, 2014'te iki dev yatırıma imza atacaklarını söyledi. Uğurtaş, "50 milyon liralık harcamayla teknopark ve meslek lisesi kuracağız" dedi. >>>

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

İAOSB Başkanı Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi. Uğurtaş, "2013 beklendeni veremedi, cari açık konusunda tehlike çanlarını duyurmaktan çekiniyoruz" dedi.

Diğerler
Dirinler, uluslararası bir otomotiv firmasına özel tasarladığı makine ile Türkiye'nin yüzünü güldüren firmalardan biri oldu.

[illegible]

"Mikrobenlerin çok bir mükneat yapı
yaşayan canlıdır. Bu mükneat canlılar
büyük tozlerin en küçük toz parçacıklarına
kadar inipirir. İnsanlar için zararlı olan
çok bir mikroba toz parçacıklarına göre
Mikrobenlerin de kübik ölçülerde Ge-
ometrik yapılarıdır. Yaklaşık 1,5 mik-
ron ile 10 mikron arasında olan mükneat
canlıların, tozların toz parçacıklarına göre
çok bir mikropuz birleşimdir. Her biri 1,5

mar
ürün
Kuzey

Banjo'dan hediye

çocuklara kampanya

ifirima se bu-
lunan vesilelerin
bu "Herlemeyi
saglamadan acı-
mından yuzun-
larımıza devam
ederek" dedi.
Tarihi Zeytin ve
Zeytinyagi Taun
Neta Kooperatifleri Baskani
Fasde 28 bin litera cinsinde ulegrin



ge Bølge-



herinden biri okutukla-

bilgileri bilgileri ve
örk Organize Sanayi
teknik, ayni iş
filiyetli Türkiye
kompleksine sahip
bilgileri teknoloji
konu.

terjadi. Di sini, bus malangnya
terjadi kecelakaan 3 menit
setelah berangkat, 8 ay sama
dikawatir karena mereka bus
terjadi kecelakaan yang
sangat berbahaya.

Birliği'nin üründe
arayan Zeytin yağı
i verildiği ilk Türk
likat cken Cahit
makalede, İsmet

HİDROLİK KASTAŞ

30 cinsit ayrtın ve
ve kışıl hakam
diklerine dıvıy

İzmir merkezli, mazlık elemanları Teknolojileri, EBS luşları" değerlendir ödüle layık görüldü

...ayrıldığı po-
...da bulunuyor.
...gören Türk, ge-
...k ürün seritiyle
...k muckaya sa-
...afi haecder ya-
...ni Türk damak



2. **TURGAY**

...a değeri yük-
...luğu ifade
...nımsı. Bu



Oktay Vural

ÜNİVERSİTE

yen Firma" kategorisinde netim Kurulu Başkanı ve'da lojistik merkezi

graderms

mayı hedefledikleri

"Petrofer, yeni ürettiği yağlar ile kalıp ömrünü uzatıyor"

SEDAT ALP

Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor. Petrofer, yeni ürettiği yağlar ile kalıp ömrünü uzatıyor. Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor.

Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor. Petrofer, yeni ürettiği yağlar ile kalıp ömrünü uzatıyor. Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor.



Sedat Alp, Petrofer temsilcisi.

Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor. Petrofer, yeni ürettiği yağlar ile kalıp ömrünü uzatıyor. Petrofer, basın, taşıt ve diğer endüstriyel araçların motorlarında kullanılan yağların kalitesini artırarak, motorların ömrünü uzatıyor.

Dirinler Döküm KOBİ YILDIZI

62 yıllık sanayi geçmişiyle Türkiye'nin en büyük döküm kuruluşlarından olan Dirinler Döküm, geçen yıl ekonomiyi büyütme konusunda önemli başarılar elde etti. Ege Bölgesi Sanayi Odası'ndan ödülleri alan şirket, yeni yıl da bu başarıyı sürdürmeyi hedefliyor. Dirinler Döküm, geçen yıl 2013 yılında 100 milyon TL cinsinden satışları gerçekleştirerek, 2012 yılına kıyasla %15 artışla 115 milyon TL cinsinden satışları gerçekleştirdi. Şirket, 2014 yılında da bu başarıyı sürdürmeyi hedefliyor.



Dirinler Döküm yönetimi ve çalışanları.

Doğa dostu İPLİK FABRİKASI

Doğa dostu iplik fabrikası, çevre dostu iplikler üreten bir işletmedir. Fabrika, çevre dostu iplikler üreten bir işletmedir. Fabrika, çevre dostu iplikler üreten bir işletmedir. Fabrika, çevre dostu iplikler üreten bir işletmedir.



Iplik Fabrikası içi.

65 ÜLKEYE teknoloji satıyor

80'li yıllarda geliştirilen çay otomati teknolojisi, 65 ülkeye ihracat başlatıldı. Çay otomati teknolojisi, 65 ülkeye ihracat başlatıldı. Çay otomati teknolojisi, 65 ülkeye ihracat başlatıldı. Çay otomati teknolojisi, 65 ülkeye ihracat başlatıldı.



Çay otomati teknolojisi.

Adesan, 4 milyon TL'lik yeni tesis yatırımı planlıyor

Adesan, 4 milyon TL'lik yeni tesis yatırımı planlıyor. Adesan, 4 milyon TL'lik yeni tesis yatırımı planlıyor. Adesan, 4 milyon TL'lik yeni tesis yatırımı planlıyor. Adesan, 4 milyon TL'lik yeni tesis yatırımı planlıyor.



Adesan temsilcisi.

ABP Mühlenchemie, Türkiye'de liderlik hedefliyor

ABP Mühlenchemie, Türkiye'de liderlik hedefliyor. ABP Mühlenchemie, Türkiye'de liderlik hedefliyor. ABP Mühlenchemie, Türkiye'de liderlik hedefliyor. ABP Mühlenchemie, Türkiye'de liderlik hedefliyor.



ABP Mühlenchemie temsilcisi.

Amway, İAOSB'deki dağıtım merkeziyle hizmet veriyor

Amway, İAOSB'deki dağıtım merkeziyle hizmet veriyor. Amway, İAOSB'deki dağıtım merkeziyle hizmet veriyor. Amway, İAOSB'deki dağıtım merkeziyle hizmet veriyor. Amway, İAOSB'deki dağıtım merkeziyle hizmet veriyor.



Amway dağıtım merkezi.

Norm, vida ve somun tesislerini gelecek yıl faaliyete geçirecek

Norm, vida ve somun tesislerini gelecek yıl faaliyete geçirecek. Norm, vida ve somun tesislerini gelecek yıl faaliyete geçirecek. Norm, vida ve somun tesislerini gelecek yıl faaliyete geçirecek. Norm, vida ve somun tesislerini gelecek yıl faaliyete geçirecek.



Norm fabrikası.

Gimas, üretiminin yüzde 90'ını toplam 52 ülkeye ihraç ediyor

Gimas, üretiminin yüzde 90'ını toplam 52 ülkeye ihraç ediyor. Gimas, üretiminin yüzde 90'ını toplam 52 ülkeye ihraç ediyor. Gimas, üretiminin yüzde 90'ını toplam 52 ülkeye ihraç ediyor. Gimas, üretiminin yüzde 90'ını toplam 52 ülkeye ihraç ediyor.



Gimas fabrikası.

50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan Türklab'ın hedef pazarı Çin

50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan Türklab'ın hedef pazarı Çin. 50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan Türklab'ın hedef pazarı Çin. 50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan Türklab'ın hedef pazarı Çin. 50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan Türklab'ın hedef pazarı Çin.



Türklab fabrikası.

[illegible]

DÜ



Asırlardır yaşıyan gelenek: Yaran geceleri

Cankırı'da 8 asırdır yaşatılan, Ahilik kültürünün parçası yaran geleneği, kış mevsiminde yakılan yaran ocaklarıyla canlılığını koruyor. Kent merkezi ve köylerinde kış akşamları yakılan yaran ocaklarında 24 Oğuz beyini temsilen 22 yaran, bir baş ağa ve bir küçük baş ağadan oluşan yaran, yaklaşık 4 ay boyunca etkinliklerini devam ettiriyor.

Çankırı Karatekin Üniversitesi Yaran Kültürü Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Yrd. Doç. Dr. Kadir Çayır, Yaran'ın birlik ve beraberlik içinde yürütülen, kentin kültürel ve tarihi mirası olduğunu söyledi. Çayır, şöyle konuştu: "Yaran, en büyük terbiye ve disiplin ocağıdır. 24 kişiden oluşur, bir baş ağa, bir küçük baş ağa ve yaranlardan ibarettir. Oğuzlardan günümüze kadar özü Ahilik'ten gelen daha sonra esnaf lonca teşkilatı haline dönüşmüş sosyal bir kurumdur. Çankırı'da her semtte, mahallede ve köyde yıllardır bu yaran ocakları kurulur. Anadolu'da sohbet gelenekleri çeşitlilik arz etmektedir. Şanlıurfa'da sıra geceleri, Balıkesir Dursunbey'de barana geceleri gibi çeşitli sohbet geceleri düzenlenmektedir. Bunlardan en aktifi yaran kültürüdür."

Yaran'a akademik destek

Yaran kültürünü korumak ve yaşatmak amacıyla 2012'de Yaran Araştırma ve Uygulama Merkezini üniversite bünyesinde kurduklarını anımsatan Çayır, yaran kültürünün 2010'da UNESCO'nun İnsanlığın Somut Olmayan Kültürel Mirası Temsili Listesi'ne kaydedildiğini hatırlattı.

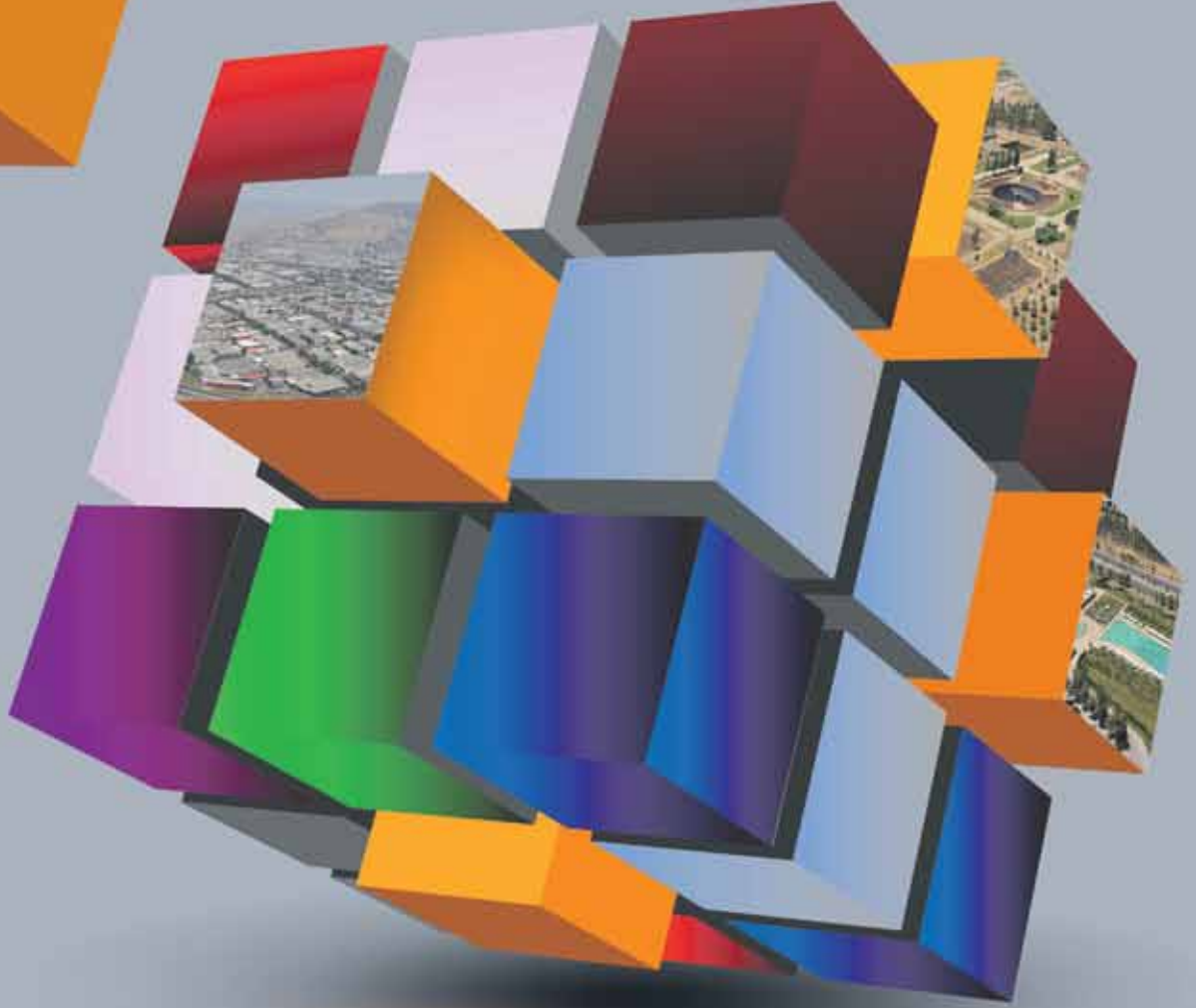
Yaran geleneğinin Çankırı başta olmak üzere Türkiye'nin çeşitli coğrafyaları ve Orta Asya'daki

Türk toplumlarında halen yaşatıldığını aktaran Çayır, merkezin de bu konuda çalışmalar yaptığını vurguladı. Halk müziğiyle ilgilendiğini ifade eden Çayır, "Yaran müziğinde çalışmalar yürütüyoruz. Çankırı yaranında geçmişte ve günümüzde yorumlanan türküler üzerinde çalışmalarımız var. Merkez olarak yaran kültürün yaşaması için elimizden geleni yapacağız" dedi.

Yaran Kültürünü Araştırma ve Dayanışma Derneği Başkanı İsmail Karcı ise bu kültürü yaşatmak için dernekleşme yoluna gittiklerini belirtti. Yaran geleneğinin Oğuzlardan bugünlere kadar geldiğine işaret eden Karcı, şunları aktardı: "Dernek olarak başlattığımız yaran eğitimleri var. Yarana yeni giren esnafa müşteriler karşısında iyi hitap edebilmesi için dil becerilerini geliştiren oyunlar öğretiyoruz. Yaranda üç açık, üç kapalı destur vardır. Alın, kalp kapısı her zaman açıktır. El, dil ve bel her zaman kapalıdır. Bu düstur bilindiğinden dolayı en büyük terbiye ocağıdır. Eskiden kızına talip olunan delikanlıya kız babası sorarmış, 'Çankırı Yaran Meclisine katıldın mı, oradaki disiplini, terbiyeyi tattın mı?' Bundan dolayıdır ki 'kız anadan öğrenir sofrayı düzmeyi, oğlan babadan öğrenir sohbet gezmeyi' sözü önemlidir."

Yaran geleneğini gelecek kuşaklara aktarmak için faaliyet yürüttüklerini dile getiren Karcı, "Yurt dışında özellikle Türkmenistan ve Azerbaycan gibi ülkelerde yarana benzer kültürler var. Üniversiteyle bu alanda projeler üreterek yaran kültürünü yurt dışına taşımayı düşünüyoruz. Aynı zamanda yurt dışında yaşayan Türklere yaran kültürünü tanıtmak istiyoruz" ifadesini kullandı.

Yaşamınızdaki tüm detaylar için üretiyoruz...



Bolulu

HASAN USTA®

SÜT TATLILARI

TATLI AŞIKLARININ YENİ ADRESİ:

İAOSB Sürekli Sergi Alanı Yanı
10020 Sk. Küçük Parseller



Kalbim
seninle logosunu bulana,
profiterol bedava
(porselen kâselerde)

