

Atatürk organize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

ŞUBAT
2012

SAYI 76

ENERJİMİZİ VERİMLİ KULLANALIM



BALKANLAR'DAN
EXPO'YA
FİRESİZ DESTEK
SÖZÜ



VİZYON
GÜNLERİ'NİN
KONUĞU
URAS



UĞURTAŞ:
EKONOMİDE
MORALİMİZİ
KORUYALIM





İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
- Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

Ekonomide moralimizi koruyalım

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım,
Son aylarda bir türlü ateşi sönmeyen global krizlerin etkisiyle oluşabilecek finansal bulaşıcılığın Türkiye'ye etki yapip yapmayacağı tartıştığımız en önemli konu haline gelmiştir. Bulaşıcılık genel olarak piyasalar arası aktarım mekanizmalarında kriz dönemlerinde oluşan farklılaşmalar ile kendini göstermektedir. Oluşan panik havası ve sürü psikolojisinin etkisi ile bu tür kriz dönemlerinde özellikle gelişmekte olan ülkelere dönük finansal hareketlerin negatif yönde farklılaştığı görülmektedir. Ancak 2008 sonrası yaşanan kriz dönemlerinde Türkiye'nin ekonomik ve finansal anlamda yakaladığı değerler cari açığımız dışında çok derin bir kriz ortamı yaşamadığımızı göstermektedir. 2 Nisan'da açıklanması beklenen büyüme oranımızın yüzde 8 dolaylarında olması ülkemizi 2011 yılında en hızlı büyüyen ülkeler listesinde

tepelere taşıyacaktır. Bütçe açığımızın yüzde 2'ler seviyesine çekilmesi, kamu borcumuzun GSYH'nın yüzde 40'ları seviyesinde görünmesi özellikle yurt dışından Türkiye'ye bakışları olumlu olarak etkilemektedir.

Sanayi üretiminde yakalanan yüzde 8,9'luk artış ve işsizlik rakamlarında yüzde 9,8'e varan düşüş gözükse de, cari açığın bir önceki yıla göre yüzde 65,3 artarak 77 milyar dolara çıkması, Hükümetin Orta Vadeli Program hedefini de aşması, yapılan değerlendirmelerde en zayıf noktamız olarak görülmeye devam etmektedir. Cari açığın finansmanında gelecek paralar hesabına bakınca da, 2010 yılında 2,73 milyar dolar olan net hata noksan kaleminin, 2011 yılında 12,46 milyar dolar olarak toplam açığın yüzde 16,2'sine ulaştığını görüyoruz. Verilere göre kaynağı belirsiz para tutarı bir yılda 5 kat artmıştır. Bu kaynağı sadece yurt dışından çeşitli kanallarla gelen para olarak değerlendirdiğimizde, bu paranın hangi yolla, hangi kaynakla geldiği de bir soru işaretidir.

Bankaların net kredi kullanımı 2010 yılında 12,9 milyar dolar iken, 2011'de bu rakam 12,14 milyar dolar gerçekleşmiştir. Diğer sektörler ise 2010 yılında 4,64 milyar dolar net kredi ödeyicisi durumunda iken, 2011'de 7,08 milyar dolar net kredi kullanıcısı olmuştur. Üretim ve pazarda yaşanan değişimlerde bankacılık sektörü kendini korurken, diğer sektörlerin kredi kullanımları artmıştır. Bir başka ifadeyle bankalar temkinli yürümüş, reel sektör ise durumunu krediler ile koruyabilmiştir. Cari açıklama mücadelenin iki temel yolundan olan tasarruf hususunda henüz farkındalık ve bilgilendirme döneminde olduğumuz açıktır.

İthalatı kendi sanayi üretimimizle azaltmamız gerekirken, ülkemizin Ar-Ge harcamalarının GSMH'ya oranı binde 8'lik bir ortalama ile OECD ortalaması olan yüzde 2,26'nın ve AB ülkeleri ortalaması olan yüzde 1,83'ün çok uzağında olması düşündürücüdür.

2011 sonunda artan enflasyonun 2012'nin ilk çeyreğinde de yüksek seyretmesi beklenmektedir. İkinci çeyrekte itibaren kademeli bir düşüş seyretmesi beklenen enflasyonda Merkez Bankası'nın hedefi 2013'de yüzde 5'e inmektedir.

Ancak, Ocak ayı içinde enerji fiyatlarında oluşan yüzde 2,9'luk artış ile enerji grubu yıllık enflasyonun 11,62 ye varması bizlere iki mesaj

Türkiye'nin 2008 sonrası yaşanan kriz dönemlerinde ekonomik ve finansal anlamda yakaladığı değerler cari açığımız dışında çok derin bir kriz ortamı yaşamadığımızı gösteriyor. Ama uyarıları da dikkate alalım.

vermektedir. Bu mesajlar bizlere: “enerjinizi tasarruflu ve verimli kullanın” ile “yenilenebilir enerji kaynaklarınız ile yerli enerji kaynaklarınızı devreye sokun” demektedir. 2012 yılı içinde verimlilik kavramı çerçevesinde enerji verimliliğinin ön planda olması gerektiği ortadadır. Yüzde 30'lara varan enerji kayıpları ülkemize 10 milyar dolara yakın bir maliyet getirmektedir. Hem ülkemizin dışa bağımlılığının azaltılması hem de kaçan bu kaynağın sermaye ve yatırım olarak ülkemizde kullanılması sadece bizlerin elindedir. Enerji verimliliği hususunda niyet yetmez, harekete geçme zamanıdır. İAOSB, bilgi birikimi ve yetkin ekipleriyle bu konuda da yanınızdadır.

Genel ekonomik değerlendirmede dikkatlerden kaçan önemli bir nokta da, parite problemidir. İhracatımızın yaklaşık yarısını, ithalatımızın ise üçte birini Euro ile yapıyoruz. Bu nedenle Euro değer kazanınca ihracatımızın yüzü gülecek diye düşünüyoruz. Ancak, Euro/Dolar paritesinde bu artış bize ticaret açığımızın 660 milyon dolar artmasını getirmiştir. Peki parite dalgalanmalarından korunmanın yolu ne dersiniz? Hep konuştuğumuz şey; ithalatı azaltmalıyız, üretimimizi katma değeri yüksek, Ar-Ge ve inovasyon kaynaklı ürünlerle zenginleştirmeliyiz.

Tabii, biz ülke ekonomimizin genelde görülen pozitif resmi ile 2012'ye daha bir umut ve moralle bakarken IMF'in yayınladığı raporda yer alan; “Türkiye'nin rekabetçi konumunda bir gerileme yaşandığı, sermaye hareketlenmelerine karşılık politik tepkilerinin yavaş kaldığı, dış açıkların banka borçları ve kaynağı belirsiz kaynaklarla finanse edildiği, bir türlü bir sanayi stratejisi oluşturulmadığından, o stratejiye bağlı ekonomi politikalarının da çizilemediği, üretim alanında beklenen temel reformların yapılamadığı” gibi uyarıları da dikkate

almalıyız.

Bu yeni dönemde işletmelerimizin; daha azla daha fazlayı yapmayı, yani tasarrufu öğrenmesi, değişen şartlarda oluşan krizleri fırsatlara çevirmesi, inovasyonla girişimcilik yüreğinin güçlenmesi, küçük karlarla mutlu olmayı bilmesi, konuma göre esnek, değişken pazarlamayı öğrenmesi, ortaklaşa hareketleri arttırması gereklidir.

2011 yılında İzmir'imizin resmine baktığımızda da, 2010 yılına göre kamu yatırımlarında yaşanan hareketliliği görmekle beraber, “İrlandalı değil ama İzmirliyiz” gerçekliği için bu rakamların da yeterli olmadığını vurgulamalıyız. Elbette, 2011 yılı içinde şehrimizde ciddi bir politik hareketlenme yaşandığı ortadadır. Projelerin yarıştığı bu ortamda, iyi niyetle ancak temkinli davranarak yürüyen çalışmaları destekliyor ama İzmir'in hakkının daha çok olduğunu da vurgulamayı görev sayıyoruz. Siyasal söylemlerin, somut projelerin hayata geçmesi ile desteklenmesini bekliyoruz.

Değerli Dostlarım,

Bu ayki yazımı, Vizyon günlerimizde konuştuğumuz olan finans ve ekonomi duayeni Sayın Prof. Dr. Güngör Uras'ın sözleri ile tamamlamak istiyorum.

“2011 beklenenden iyi kapandı. 2012'nin ilk iki ayı da iyi geçti. Üretim bugün düşmesine basıp durduracağınız bir şey olmadığına göre, ikinci çeyrek de iyi geçecektir. Sonra zaten Yaz gelir. Yazlar iyimserlik aylarıdır. Bu iyimserlikle Sonbahara da vardık, işte bitti 2012.

İzmir'e gelirken İstanbul'dan bakınca, İzmir'in gelişimi ve sanayisi hakkında tereddütlerim vardı. Ama ne zaman İAOSB'ye geldim, fabrikaları gezdim, birbirinden aydın, zeki ve çalışkan, hepsi ihracat yapan Sanayici Dostlarla buluştum, modern teknoloji ile çalışan tezgahları gördüm, İstanbul'a moralle dönüyorum.”

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





- 10** Büyüme devam ediyor ama yavaşladı
- 12** Korku veren cari açık
- 14** Çağlayan: Biz bunu yapacak kadar zengin ülke miyiz?
- 16** Bankaların 2011 karnesi: 19.8 milyar TL kar
- 19** Yunanistan'da parlamento sokağı dinlemedi



- 20** Dünyaya artık enerji verimliliği penceresinden bakmalıyız
- 24** İAOSB'deki enerji çalışmaları Türkiye'ye örnek oldu
- 27** Uğurtaş enerji verimliliğini İstanbul'da anlattı
- 30** Unutulan Balkanlar'a Türkiye'yi hatırlatan Sait'ten EXPO sözü

- 34** BOTAŞ'tan sonra elektrik firmalarıyla da sözleşme krizi
- 36** Vizyon Günleri'nin konuğu Uras
- 38** Uras: Karamsar değilim
- 40** Yeni Türk Ticaret Kanunu İAOSB'de anlatıldı



- 41** Almanya Başkonsolosu İAOSB'de
- 43** Sanayi ve mesleki eğitim
- 44** İAOSB beyazlara büründü
- 48** Seyitler Kimya ürün çeşidini artırıyor
- 52** Masa ve sandalye nasıl üretiliyor?
- 54** Hezarfen Ahmet Çelebi
- 56** İzmir Efsaneleri 2
- 58** Firmalarımız
- 62** Üç sanatçı tek örnekte buluştu: Norm Sanat Galerisi



27 Uğurtas enerji verimliliğini İstanbul'da anlattı



38 Uras: Karamsar değilim



52 Nasıl
Üretiliyor?

44 İAOSB beyazlara büründü

15 Kira gelirine otomatik vergi

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgemizde yer almak isteyen sanayicilerimiz için kaçırılmayacak fırsat!



Ülkemizin en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan, 600 fabrikanın üretim yaptığı, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki sanayi parselleri, ihtiyaç sahibi sanayicilere 20 Mart 2012 Salı günü düzenlenecek Açık Artırma İhalesi ile tahsis edilecektir.

Bölgemizin Çiğli giriş kapısının güneyinde yer alan tasfiye eski Tarih İplik Fabrikası alanı olan ve bölgemizce satın alınan sanayi arsasının parselizasyon çalışmaları tamamlanarak büyüklükleri 3.000 ila 11.000 m2 arasında değişen 38 adet yeni sanayi parseli oluşturulmuştur. Söz konusu sanayi parsellerinin altyapı inşaatları 31.12.2012 tarihine kadar tamamlanacaktır. Arsa satın alanlar 2012 yılı Temmuz ayından itibaren fabrika inşaatına başlayabileceklerdir.

Sanayicilerimizin İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgemizi tercih etme sebeplerinden bazıları; İzmir'in, dolayısıyla yetişmiş insan gücünün ve pazarın içinde yer almaktadır.

İzmir Limanı'na 20 km. - Adnan Menderes Havalimanı'na 40 km. - Sasalı Tır gümrüğüne 8 km. uzaklıktadır.

Aydın - Çanakkale Çevre Yolu bölgemizin içerisinden geçmekte olup, ulaşım ile sıkıntımız bulunmamaktadır.

İAOSB'ye ait 21.000 m3/gün kapasiteli Atıksu Arıtma Tesisleri bulunmaktadır.

Su kesintisi olmaması için her türlü tedbir alınmış olup tesislerimizde İZSU'dan tedarik etmekte olduğumuz içme suyu kullanılmaktadır.

Bölgemizin tüm elektrik şebekesi yer altına alınmış, tüm trafoları yenilenerek günümüz koşullarındaki en iyi elektrik altyapısına sahiptir.

Bölgemizde yer alan tüm tesislerde doğal gaz enerjisi kullanılabilir. Bölgede özel güvenlik teşkilatı kurulmuştur.

Bölge geneli ve tesislerde görev yapan güvenlik görevlileri 24 saat denetlenmektedir.

İAOSB itfaiyesi, bölge içerisindeki en uzak fabrikaya 4 dakikada ulaşmaktadır. Bölgedeki kuruluşlara periyodik olarak yangın eğitimleri verilmektedir. Bölgemizde olası yangın anında kullanılmak üzere 1800 Tonluk yangın havuzu bulunmaktadır.

7 gün 24 saat hizmet veren 1 ambulans, 1 doktor, 1 hemşire ve 1 ambulans sürücüsünden oluşan acil sağlık birimi bulunmaktadır.

Bölgemiz içerisinde sanayici ve çalışanlarımızın olası sağlık sorunlarının giderilmesine yardımcı olan tam teşekküllü sağlık dispanseri hizmet vermektedir.

İAOSB'de su, hava, toprak ve gürültü kirliliği yoktur ve olmaması için her türlü tedbir alınmıştır. İAOSB idari ve sosyal tesisleri inşa edilmiştir. Sosyal tesisimizde banka şubeleri, Mesleki Eğitim Merkezi, KOSGEB, 220 kişilik konferans salonu ve toplantı salonları, kafeteryalar, kreş yer almaktadır.

Aynı anda 350 kişiye hizmet sunulan kapalı restoranın yanında, açık yüzme havuzu, spor salonu, sauna, buhar banyosu, masaj gibi hizmetlerin sunulduğu Sanayici Aktivite Merkezi bulunmaktadır.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgemiz ISO 9000 ve ISO 14001 Kalite ve Çevre Yönetim Sistem belgelerine almaya hak kazanan ilk Organize Sanayi Bölgesidir.

Kısaca İAOSB'nin fiziki altyapısı ve sunduğu hizmetler, gelişmiş ülkelerdeki endüstri parkları düzeyindedir.

Bu nedenledir ki; gelişmiş ülkelere ait birçok yabancı sermayeli kuruluş, Türkiye'deki yatırımlarında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgemizi tercih etmiştir.

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ'NDE YER ALMAK İSTEYEN SANAYİCİLER İÇİN AÇIK ARTIRMA İHALE İLANI

Ülkemizin en modern ve en büyük organize sanayi bölgelerinden biri olan, 600 fabrikanın üretim yaptığı, 21.000 m³/gün kapasiteli ATIK SU ARITMA TESİSLERİ ile 125 MW ELEKTRİK ENERJİSİ ÜRETİM TESİSLERİ bulunan, DOĞALGAZ şebekesi tamamlanan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (İAOSB) 20 (yirmi) adet SANAYİ PARSELİ ihtiyaç sahibi sanayicilere ve **AÇIK ARTIRMA İHALESİ** ile tahsis edilecektir.

Açık Artırma ile tahsis edilecek sanayi parsellerinin m² muhammen bedeli 400,00 TL/m²'dir.

Altyapı inşaat masrafları muhammen bedele dâhildir.

Parseller, dolguları yol kırmızı kotundan en fazla 1,20 metre aşağıda olacak şekilde teslim edilecektir.

Sanayi parsellerinin imar durumu **TAKS** (Taban Alanı Katsayısı)=**0,55** **KAKS** (Kullanım Alanı Katsayısı)=**0,70**

400,00 TL/m² muhammen bedelle Açık Artırma İhalesine konu sanayi parsellerimiz;

1. yeni ada 1 no.lu parsel	3.000 m ²	11. yeni ada 30 no.lu parsel	5.000 m ²
2. yeni ada 2 no.lu parsel	3.000 m ²	12. 2135 ada 13 no.lu parsel	6.617 m ²
3. yeni ada 3 no.lu parsel	3.000 m ²	13. 2135 ada 14 no.lu parsel (*)	6.689 m ²
4. yeni ada 4 no.lu parsel	3.000 m ²	14. 2135 ada 15 no.lu parsel (*)	6.663 m ²
5. yeni ada 5 no.lu parsel	3.000 m ²	15. 2135 ada 16 no.lu parsel	6.673 m ²
6. yeni ada 6 no.lu parsel	3.000 m ²	16. 2135 ada 17 no.lu parsel	6.683 m ²
7. yeni ada 7 no.lu parsel	3.000 m ²	17. 2135 ada 18 no.lu parsel (*)	6.723 m ²
8. yeni ada 27 no.lu parsel	5.000 m ²	18. 2135 ada 19 no.lu parsel (*)	6.697 m ²
9. yeni ada 28 no.lu parsel	5.000 m ²	19. 2135 ada 20 no.lu parsel	6.703 m ²
10. yeni ada 29 no.lu parsel	5.000 m ²	20. 2135 ada 21 no.lu parsel	11.065 m ²

(*) Parsel yeşil alanı içinde, inşaat alanı kaybı yaratmayan trafo binası olacaktır.

İHALE ŞARTLARI

- İhaleye katılmak isteyenlerin;
 - Açık Artırma ile tahsis edilecek olan her bir parsel için 50.000,-TL (Elli bin Türk Lirası) tutarındaki İhale Teminatını
(Banka Teminat Mektubu ya da Bloke Çek), (satın almak istenilen parsel sayısı kadar)
 - Yetkililerce imzalanmış İAOSB Parsel Tahsis Şartları Taahhünamesini,
 - Sanayi Odası üyesi olduğunu belgeleyen herhangi bir Sanayi Odası sicil kayıt suretini,
 - Noter tasdikli imza sirküleri veya yetki belgesini,**en geç 20 MART 2012 Salı günü saat 12:00'ye kadar İAOSB'ye teslim etmesi gerekmektedir.**
- Birinci maddede yazılı belgeleri eksik getirenler ihaleye alınmayacaktır.
- İAOSB'ce kabul edilecek bir imalat sektöründe üretim yapmayı taahhüt etmeyenler,
 - İAOSB'de parsel sahibi olup üretim yapmayan şahıs ya da şirketler,açık artırma ihalesine katılamazlar.
- İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu ihaleyi yapıp yapmama veya erteleme yetkisine sahiptir.
- Artırmayı kazanan tarafından ihalede tespit edilmiş bulunan bedelin %20'si en geç 27 MART 2012 Salı günü mesai bitimine kadar İAOSB'ye defaten ödenecektir. Bakiye kalan miktar ise birer ay vadeli ve eşit taksitler halinde 10 ayda ödenecek olup, vadelerine ait çekler 27 MART 2012 Salı gününe mesai bitimine kadar İAOSB'ye teslim edilecektir.
- 27 MART 2012 tarihinde peşin ödenecek miktar ödenmez ve bakiye kalan miktara ait çekler İAOSB'ye teslim edilmez ise ihale şartı yerine getirilmemiş sayılarak ihale iptal edilecek, ihale teminatı İAOSB'ce irad kaydedilecektir.
- İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Sulak Alanları Koruma Yönetmeliği tampon bölge kapsamı içindedir.
- OSB Uygulama Yönetmeliği'nin 101. maddesinde belirtilen OSB'lerde kurulamayacak tesisler ve aşırı su tüketen tesisler İAOSB'de kurulamaz.
- Söz konusu sanayi parsellerinin altyapı inşaatları 31.12.2012 tarihine kadar tamamlanacaktır. Arsayı satın alanlar 2012 yılı Temmuz ayından itibaren fabrika inşaatına başlayabileceklerdir.
- OSB Kanunu ve Uygulama Yönetmeliğinin inşaat başlama ve bitirme ile ilgili 108. maddesi gereği;
 - Altyapı inşaatları tamamlanma tarihi olan 31.12.2012 tarihinden itibaren 1 (bir) yıl içerisinde gerçekleştireceği yapıya ait projeleri İAOSB'ye tasdik ettirerek yapı ruhsatını almayan,
 - Yapı ruhsatı tarihinden itibaren 2 yıl içerisinde üretime geçmeyen,
 - Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği'ne göre "Çevresel Etki Değerlendirmesine tabi değildir", "Çevresel Etki Değerlendirmesi gerekli değildir" veya "Çevresel Etki Değerlendirmesi olumlu" kararı almayan,Katılımcılara yapılan tahsis, Yönetim Kurulu tarafından iptal edilir.

• **AÇIK ARTIRMA TARİHİ : 20 MART 2012 - Salı** **AÇIK ARTIRMA SAATİ : 14.00**

• **AÇIK ARTIRMA YERİ : İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü**

Ayrıntılı bilgi için tel: (232) 376 71 76 (dahili 209) faks: (232) 376 71 00 e-posta: sgunerergin@iaosb.org.tr



2 011 Aralık ayı ve yıllık sanayi üretim endeksleri açıklandı. Sanayi üretim endeksleri 2005 yılı sanayi üretimi 100 esaslı ile her ay ve yılın tamamında sanayi üretiminin ne kadar arttığını veya azaldığını gösterir.

TÜİK tarafından derlenen sanayi üretim göstergeleri (sanayi üretim endeksi) 3 farklı değerlemeye imkân verir.

1) 2005 yılında 100 olan sanayi üretim endeksi 2011 yılı Aralık ayında 141.2 oldu. Bu değer 2005 yılından bu yana en yüksek üretim seviyesine işaret ediyor. Bundan önce Ekim ayı endeksi 138.7 ile en yüksek seviyeyi işaret etmişti.

Büyüme durmadı, azıcık yavaşladı

2) 2011 Aralık ayında "bir önceki yılın Aralık ayına göre sanayi üretim endeksi artış oranı" (bir önceki Aralık ayına göre sanayi üretiminin artış oranı) yüzde 3.7 oldu. Bu aylık artış oranı 2010 ve 2011 yıllarının tüm diğer aylarında görülen en düşük aylık sanayi üretim endeksi artış oranıdır... Bu orana bakılarak sanayi üretiminde artışın yavaşladığına işaret ediliyor.

3) 2011 Aralık ayında "bir önceki ayın -Kasım ayının- sanayi üretim endeksine göre, aylık sana-

yi üretimi yüzde 11.4 arttı. Sanayi üretim endeksi Ekim'de 8.7 oranında artarken Kasım'da -8.6 oranında küçülmüştü. Demek ki Aralık ayında sanayi üretiminde (bir önceki aya göre) toparlanma olmuş.

Bunlar 2011 Aralık ayı sonuçları. Gelelim yılın tamamında neler olduğuna...

1) 2005 yılının tamamında ortalama 100 olan sanayi üretim endeksinin yıllık ortalaması 2009 yılında 102.9 idi. 2010 yılında 116.4 oldu. 2011 ortalaması 126.8 olarak gerçekleşti.

2) Yıllık ortalama artış 2009 yılının -9.9 oranındaki gerilemesinden sonra 2010 yılında yüzde 10.1 iken, 2011 yılında yüzde 8.9 oldu.

3) İmalat sanayinde yıllık ortalama artış 2010 yılında yüzde 14.4 iken 2011 yılında yüzde 9.2'ye geriledi. Görülüyor ki, sanayi üretiminde artış devam ediyor ama artış hızı biraz yavaşlamış durumda.

2012'de yüzde 4'ten az olmaz gibi

Sanayinin değişik sektörlerinin yıllık ortalama büyüme oranlarındaki değişim sanayinin durumu hakkında bilgi verir.

2011 yılında ortalama olarak bir yıl önce orta-

Hükümet 2011 yılında talebi frenlemeyi, büyümeyi yavaşlatmayı düşünüyordu. Şimdi büyümeden söz ediyor. Bu rüzgar iç talebi ve buna dayalı üretim artışını sürdürür. Dışarıda en büyük tehlike AB'deki daralma.

lamasına göre imalat sanayi büyümesi yüzde 9.2 iken, gıda ürünleri imalatındaki büyüme yüzde 6.3 oldu. Tekstilde büyüme sıfır, giyim eşyasında -0.8 oldu. Ana metal sanayi yüzde 6.8 oranında, elektrikli teçhizat imalatı yüzde 17.8 oranında, motorlu kara taşıt araçları imalatı yüzde 16.0 oranında büyüdü. 2010 yılında motorlu taşıt araçları imalatındaki ortalama büyüme yüzde 33.3 idi.

Bu tabloya bakarak 2012 yılında olabilecekleri nasıl tahmin edebiliriz?

■ Sanayi 2012 yılına hızı yavaşlamış olsa da büyüyerek girdi. Bu büyüme (beklenmedik bir şok ortaya çıkmadıkça) birden durmaz. Devam eder.

■ Hükümet 2011 yılında talebi frenlemek, büyümeyi yavaşlatmak için ciddi politika tedbirlerini uygulamaya koymayı düşünüyor. Şimdilerde büyümeden söz ediliyor. Döviz fiyatı geriliyor. Cari açık sorununa değinen yok. Hükümetten esen bu rüzgâr iç talebi ve iç talebe dayalı üretimin artışını sürdürür.

■ Dış talep (ihracat) konusunda en büyük tehlike AB pazarındaki daralmadır. AB'de kötüye gidiş durursa, ihracatta gerileme riski ortadan kalkar. İhracat talebi de üretimi destekler. Sanayide ve ekonominin bütününde yüzde 4'ten az olmayan bir büyüme gerçekleşebilir.

Enflasyonda yükseliş yılın ilk ayında da sürdü

2011'in son aylarında hızlı bir şekilde artan tüketici fiyatları enflasyonu bu yılın ilk ayında da yükselişine devam etti. Enflasyonda yükselişin devam etmesi zaten bekleniyordu. Yine de enflasyondaki artış beklentilerin biraz altında kaldı.

Enflasyondaki yükseliş büyük olasılıkla yaz aylarına kadar da devam edecek. Önümüzdeki dönem açısından kabaca tahmin yapacak olursak yaz aylarına kadar enflasyonun birkaç puan daha yükselmesini ama yılın ikinci yarısında düşüşe geçerek yılsonunda yüzde 7-9 aralığında gerçekleşmesini bekliyoruz. Bu nedenle yılsonu enflasyonunun hedefin birkaç puan üzerinde kalacağını söyleyebiliriz.

Ancak Merkez Bankası tarafından açıklanan politika dokümanlarında ve hükümete yazılan mektupta banka politikalarının enflasyon hedefinin 2013 ortasında yakalanmasını sağlayacak çerçevede belirleneceği ısrarla vurgulanıyor. Bu tavır 'Merkez Bankası enflasyon hedefinden vazgeçti' şeklinde değerlendirilmeli. Global ortamda kriz devam ediyor. Enflasyonu düşürmenin maliyeti olduğu da unutulmamalı.

NE DEDİLER

Güngör Uras - Milliyet

Sanayi üretimi büyümenin lokomotifidir. Sanayi büyür ise, bunun rüzgârı ile ticaret, ulaştırma ve finans kesimlerinde büyüme gerçekleşir. Sanayi üretiminin değişimine bakılarak ekonominin tamamı için büyüme oranları (Milli Gelir'in ne kadar büyüyeceği) tahmin edilir. Açıklanan 2011 yılı sanayi üretim endekslerinden anlaşıldığına göre:

■ Sanayi üretiminde ve ekonominin tamamında büyüme devam ediyor.

■ Fakat dış talep (ihracat) ile iç talepteki daralma nedeniyle üretimin artış hızında yavaşlama var.

■ Her şeye rağmen 2011 yılının tamamında Türk ekonomisinin büyüme hızının (Milli gelir artışının) yüzde 8'in üzerinde olduğu anlaşıyor.

Deniz Gökçe - Akşam

Merkez Bankası, 2011 sonunda tavan yapan spekülasyonu doğru müdahalelerle kesti ve finansal istikrarı sağladı. Bunu yaparken de 2008 krizinden sonra kötü günler için biriktirdiği dövizlerini kullandı... Yeni yılın başlamasıyla talep rayına girdi... Şimdi Merkez Bankası, iki hanelerdeki enflasyonla baş edecek...

2011'in son 15 günündeki döviz spekülasyonunun artışı furyada, çığırkanlar rezervlerin biteceği feryatlarını ortalığa dökerek yangına benzin dökmüşlerdi. Merkez Bankası (MB) ise iç ve dış ulema-ukala tayfasının anlayamadığı faiz koridorunu kullanarak duruma hakim oldu. Kamu döviz rezervleri genelde MB bilançosunda, kamu döviz borçları da genelde Hazine bilançosunda durur. Borç geri ödemeleri de çoklukla MB üzerinden yapılır. 2011 yılının başından sonuna kadar yani 1 Ocak 2011- 31 Aralık 2011 arasında Türkiye, 8.3 milyar dolar Hazine'nin, 222 milyon dolar diğer kamu kurumlarının, 374 milyar dolar TCMB'nin kendi döviz borcunu ve 2.9 milyar dolar IMF'ye borcumuzu ödemiştir. Bunun toplamı 12.8 milyar dolardır. Yeni yılda ise 1 Ocak-25 Ocak arasında da, Türkiye 1.7 milyar dolar düzenli dış borç geri ödemesini gerçekleştirmiştir.

Korku veren cari açık!

Merkez Bankası, 2011 yılında cari açığın önceki yıla göre 30.5 milyar dolar artarak 77 milyar doları geçtiğini açıkladı. Bunda dış ticaret açığının yaklaşık 33 milyar dolar artarak 90 milyar dolara dayanması etkili oldu.

Cari açık 2011 yılında, bir önceki yıla göre 30 milyar 446 milyon dolar (yüzde 65.3) artarak, 77 milyar 89 milyon dolarla rekor seviyeye ulaştı. Bu gelişmede dış ticaret açığının 32 milyar 973 milyon dolar tutarında artarak 89 milyar 418 milyon dolara ulaşması etkili oldu. Öte yandan cari açık, Orta Vadeli Program'da (OVP) 2011 için öngörülen 71.7 milyar dolarlık hedefi aşmış oldu. OVP'de cari açık hedefi 2012 için ise 65.4 milyar dolar seviyesinde. Cari açık 2010'un tamamında 46.6 milyar dolar olmuştu

Aralık'ta yüzde 12.8 geriledi

Cari işlemler açığı 2011 yılı Aralık ayında ise 2010 yılının aynı ayına göre yüzde 12.8 gerilemeye 6 milyar 573 milyon dolar düzeyinde gerçekleşti. Cari açık 2010 Aralık ayında 7.54 milyar dolar seviyesindeydi.

Merkez Bankası tarafından yapılan açıklamada, "2011 yılı cari işlemler hesabı, 2010 yılına göre 30.45 milyar dolar artarak 77.09 milyar dolar açık kaydetmiştir. Bu gelişmede dış ticaret açığının 32.97 milyar dolar artarak 89.42 milyar dolara ulaşması etkili olmuştur" denildi.

Yurtdışında yerleşik kişilerin yurtiçinde yaptıkları net yatırımlar (FDI), 2011'in tamamında 2010 yılına göre yüzde 74.1 artarak 15.73 milyar dolara yükseldi. FDI 2010 yılının tamamında 9.04 milyar dolar olmuştu. FDI, Aralık ayında ise 2010 yılının aynı ayına göre yüzde 72 artarak 3.33 milyar dolar olurken, Kasım 2011'de 493 milyon dolar olarak gerçekleşmişti.

2010'da 2.73 milyar dolar olan net hata noksan kalemi, 2011 yılında 12.46 milyar dolar olurken, söz konusu kalemin toplam açığın yüzde 16.2'sini karşıladığı belirtiliyor.

7.58 milyar dolar çıkış

Yatırım geliri dengesinin altında yer alan doğrudan yatırımlar, portföy yatırımları ve faizlerden oluşan diğer yatırımlarda gerçekleşen toplam net çıkış, 2010'a göre 567 milyon dolar artarak 2011 yılında 7.58 milyar dolara yükseldi. Yurtdışında yerleşik kişiler hisse senedi piyasasında Aralık ayında

203 milyon dolar alıma rağmen 2011 yılında 986 milyon dolar net satım yapmış, Aralık ayında 3.21 milyar dolar devlet iç borçlanma senetleri (DİBS) alımıyla birlikte 2011 yılında 14.81 milyar dolar DİBS alımı gerçekleştirdi. Yurtdışında gerçekleştirilen tahvil ihraçlarıyla ilgili olarak bankacılık sektörü, Aralık'ta yapılan 129 milyon dolarlık ihraçla birlikte 2011 yılında 3.03 milyar dolar yurtdışında tahvil ihracı gerçekleştirdi.

2010 yılında 2.73 milyar dolar olan net hata noksan kalemi, 2011 yılında 12.46 milyar dolar olurken, söz konusu kalemin toplam açığın yüzde 16.2'sini karşıladığı belirtiliyor. Verilere göre, kaynağı belirsiz para tutarı bir yılda yaklaşık 5 kat arttı. Uzmanlar, 12.4 milyar dolarlık para girişinin cari açığın finansmanında önemli kalemlerden birini oluşturduğuna dikkat çekti. Uzmanlara göre, net hata noksan kalemindeki fazlalıkta bavul ticareti, turizm gelirlerinin yanı sıra yastık altından çıkan dövizin etkisi var.

Bankaların kullandığı net kredi 12.1 milyar dolar

Bankaların net kredi kullanımı 2010'da 12.9 milyar dolar iken 2011 yılında 12.14 milyar dolar oldu. Diğer sektörler ise 2010 yılında 4.64 milyar dolar net kredi ödeyicisi konumunda iken, 2011 yılında 7.08 milyar dolar net kredi kullanıcısı oldu. Finans hesapla-



Ekonomistler, 2012 yılındaki cari açığın 65 milyar dolar seviyesine gerileyeceğini düşünüyor. Gelişmiş ülkelerin merkez bankaları bol likidite politikasına devam edecek, enerji fiyatları da yüksek olacak.

rının son kalemi olan rezerv varlıkların içinde bulunan resmi rezervler Aralık'taki 5.46 milyar dolar azalışla toplamda 2011'de 1.81 milyar dolar azaldı.

Yıllık bazda iyileşme var

RBS Ekonomisti Timothy Ash, "Cari açık beklendiği gibi yüksek, yıllık bazda ılımlı iyileşme söz konusu. Açık 2011'de GSYH'nın yüzde 10'u civarında. Bu da cari açıktaki düzeltmenin yavaş ilerlediğini ve halen Türkiye'nin yumuşak karnı olduğunu gösteriyor. Bu yıl cari açığın 60 milyar doların üzerinde gerçekleşmesini bekliyoruz" dedi.

Açık son iki aydır düşüşte

Akbank Ekonomik Araştırmalar tarafından yapılan cari açık değerlendirilmesinde şöyle denildi:

"Cari açık TCMB'nin beklentilerine paralel son aylarda kısmen iyileşme gösteriyor. Yıllıklandırılmış cari açık Ekim'de 78.6 milyar dolara ulaştıktan sonra son iki aydır düşüşte.

Ancak gerilemesine rağmen cari açık yine de yüksek seyrini sürdürüyor. 2011 yılı cari açığı milli gelirin yüzde 10'una tekabül edecek. 2012'de cari açığın 65 milyar dolar seviyesine gerileyeceğini değerlendiriyoruz. Gelişmiş ülke merkez bankalarının uyguladığı bol likidite politikalarının devam etmesi ve yüksek seyreden enerji fiyatları sebebiyle cari açık yüksek seviyelerde kalacaktır."

Cari işlemlerle ilgili Merkez Bankası tarafından yapılan açıklamaya göre, hizmetler dengesi kalemi altındaki turizm gelirleri, 2010 yılına göre yüzde 10.6 artarak 23.02 milyar dolara ulaşırken, turizm giderleri yüzde 3.1 artarak 4.98 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Cari açığı yine konuşmaya başlarız

Erdal Sağlam – Hürriyet

2011 yılına ilişkin ödemeler dengesi rakamları açıklandı, merakla beklenen yıllık cari açık rakamı rekor kırdı. Özetle; 2011 yılında cari açık milli gelirin yüzde 10'una ulaştı.

"2011 yılında cari açık yükseldi, artık artış hızı kesilmeye başladı, bu yıl cari açığı artık konuşmayız" diyenler yanılıyorlar. Bu büyüme hırsı devam ederken, küresel piyasalarda yeni sıkıntılar yaşanır, ya da Suriye, İran gibi yanıbaşımızda ciddi siyasi çatışmalar başlarsa döviz akışının aynen devam edeceğini düşünenler varsa, ciddi yanılırlar.

Bu arada açıklanan cari açık rakamlarının detayları da ilginç. 2011 yılında 77 milyar dolarlık cari işlemler açığının finansmanının 13.4 milyar doları doğrudan yabancı sermaye yatırımı ile 22.1 milyar

doları portföy yatırımı ile 18.9 milyar doları net krediler, 8.4 milyar doları efektif-mevduat ve diğer varlık-yükümlülükler ile 12.5 milyar doları net hata ve noksan ve 1.8 milyar doları ise rezervler ile sağlanmış. 2011'de bankaların uzun vadeli dış borç çevirme oranı yüzde 177, reel sektörün ise yüzde 116 olmuş. Küresel likiditede bir sıkıntı olması halinde, bu yüksek döviz borcu ciddi risk oluşturabilir.

12.5 milyar dolarlık net hata noksan kalemi ise spekülasyonu bol ve tehlikeli bir rakam. Yani yine dış kaynakla, banka ve reel sektörün döviz borcunu artırarak, hatta döviz rezervlerinden yiyerek yüksek büyüdük. Bunun sürdürülebilir bir denge olmadığı açık.

Şimdi unutsak da, bence bu gidişle, Nisan-Mayıs gibi yine cari açığı konuşmaya başlarız.

Çağlayan: 'Biz bunu yapacak kadar zengin ülke miyiz?'

Türkiye'nin ithalat rakamlarını açıklayan Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, enerji ve ara mallarının ardından 1.7 milyar dolarlık cep telefonu, 871 milyon dolarlık ayakkabı, 400 milyon dolarlık lamba ithalatına dikkat çekti.

Türkiye'nin 'yumuşak karnı' cari açığı tetikleyen ithalatın ilk kez haritası çıkarıldı. Yapılan çalışma ile Türk sanayinin ithalata bağımlılığı ortaya çıktı. Türkiye'nin ithalatı 2011'de tüm zamanların en yüksek seviyesine çıkarak 240.8 milyar dolar oldu. Türkiye'nin elde ettiği 135 milyar dolarlık rekor ihracatı, 58.2 milyar dolarlık ara ve yatırım malı ithalatı sayesinde gerçekleştirdi. 100 dolarlık üretim için 43 dolarlık ara ve yatırım malı ithal edildi. Geçen yıl Türk sanayinin imalatının ithalata bağımlılık oranı yüzde 40'tan yüzde 43'e çıktı.

1.7 milyar dolarlık cep telefonu, 871 milyon dolarlık ayakkabı, 578 milyon dolarlık mobilya, 465 milyon dolarlık beyaz eşya, 400 milyon dolar tutarında lamba, 254 milyon dolarlık gömlek, 123 milyon dolar değerinde cam bardak, 43 milyon dolarlık şemsiye, 65 milyon dolarlık ayna ve 74 milyon dolarlık sabun ithalatı dikkati çekti.

2011 yılı ithalat rakamlarını değerlendiren Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, "İhracatımız rekor kırdığı için ne kadar mutluysak, ithalatımızın kırdığı rekordan da o kadar rahatsızız. Bu konuda çok ciddi ve somut çalışmalar yapıyoruz" diye konuştu. İthalatın rekor kırdığını belirten Çağlayan, "Ama ben devlet olarak ithalata yasak getiremem" dedi.

Ara malında aslan payı iç tüketimin

Çağlayan, Türkiye'nin 2011'da yaptığı ara ve yatırım malı ithalatının ne kadarlık kısmının ihracatta ne kadarının yurtiçi tüketimde kullandığı sorguladıklarını belirterek, şu bilgileri verdi:

"Buna göre 210.4 milyar dolarlık ara ve yatırım malı ithalatının yalnızca yüzde 28'lik (58.2 milyar



dolar) kısmı ihracata giderken, bu ithalatın yüzde 72'lik aslan payı yurtiçi tüketime gitti. Türk sanayisi yaptığı ara ve yatırım malı ithalatını esas olarak iç pazara yönelik yaptığı üretimde kullanıyor. Buna karşılık Türk sanayisi, ihracatta kullandığı 58.2 milyar dolarlık ara ve yatırım malı karşılığında 135 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirmiştir. Görüldüğü gibi, söylenenlerin tam aksine 58.2 milyar dolarlık ara ve yatırım malı ithalatına 76.8 milyar dolarlık üretim de biz ekleyerek 134.95 milyar dolar ihracat yaptık. Tam olarak hesaplamak mümkün olmasa da 58.2 milyar dolarlık bu ithalatın yaklaşık 12

milyar dolarının modernizasyon ve

kapasite artırımı için kullanıldığı söylenebilir."

Çağlayan, 58.2 milyar dolarlık ara ve yatırım malı karşılığında, ihracat yoluyla 76.8 milyar dolarlık katma değeri Türkiye'ye döviz olarak geri kazandırdığını söyledi.

11 ayda bir 'cep' değiştirecek kadar zengin miyiz?

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 2011'de Türkiye'ye 14.3 milyon adet cep telefonu geldiğini belirterek, "Buna 1.7 milyar dolarlık bedel ödedik. Ben vatandaşlara gidip cep telefonu almayın demiyorum. Biz 11 ayda bir cep telefonu değiştirecek kadar zengin bir ülke miyiz?" dedi. Çağlayan, ithalatla ilgili örnekleri şöyle çeşitlendirdi: "465 milyon dolarlık buzdolabı ve soğutucu ithal ettik. Bizim ürünlerimiz kapış kapış giderken, biz gidip bunların ürünlerini alıyoruz. 2011'de 194 milyon dolarlık halı, 43 milyon dolarlık şemsiye, 578 milyon dolarlık mobilya, 461 milyon dolarlık giyim eşyası ürünü ithal ettik. Bu rakamları alt alta koyunca milyar dolarlar ifade ediyor. Bun-

lar bizde yok mu, alası var. Para kimin parası, vatandaşların parası. Vatandaşlarımızın ne ithal edeceğine karışamayız ama biz 75 milyonluk aileyiz. 2011'te ithalat yüzde 29.8 yükseldi. Bu artış hızı ihracattan yüksek olduğu için kimseyi memnun edemiyoruz."

Zafer Çağlayan, uzmanlaşma ve çeşitlendirme boyutlarında hizmet ihracatını artırmak için yeni bir destek paketi getireceklerini söyledi. Çağlayan, önümüzdeki günlerde açıklanacak yeni teşvik paketinden ayrı olarak, sağlık, yazılım, eğitim, dizi film ve sinema sektörlerini kapsayacak paketi de duyuracaklarını belirtti.

Otomotivin yüzde 44'ü yerli

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, "İthalat Haritası çalışmamız bize gösterdi ki, Türkiye'nin en büyük üretim yapan motorlu kara taşıtları, demir-çelik, tekstil, plastik, elektrik makineleri, kimyasal, kağıt-kağıt hamuru, diğer metaller ve mamulleri gibi sektörlerindeki ithalat bağımlılığı, Türkiye ortalamasının üzerinde. Bu durum, baştan beri üzerinde vurgu yaptığımız sanayideki yapısal dönüşümün, ithalat

yönüyle de çok önemli olduğunu net bir şekilde ortaya koyuyor" dedi. Çalışmada her bir ürünün içindeki tüm parçalar dahil ne kadarlık bir ithalat yapıldığının cevabının da bulunduğunu belirten Çağlayan, bu oranları sektörler bazında tespit ettiklerini söyledi. Çağlayan, Türkiye'de 100 dolarlık bir otomobilde 56 dolarlık ithal payına karşılık 44 dolarlık yerli payı bulunduğunu, Türkiye'de üretilen bir makinede yerli payının yüzde 70.4 olduğunu açıkladı. Çağlayan, 100 dolarlık hazır giyimin 75 dolarının yerli olduğunu, beyaz eşya ve tüketici elektroniğinde yerli payının yüzde 55, üretilen elektrikli makinelerde yüzde 50 yerli payının bulunduğunu dile getirdi.

Kira gelirine otomatik vergi geliyor

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, kira gelirine otomatik vergi geleceğini açıkladı. Şimşek, "4 evi olan 140 bin kişiye 'ödememiz gereken vergi şudur' diye mektup gönderdik. Şimdi iki evi olana gidiyoruz. Beyan vermeyenleri 5 yıl geriye kadar inceleriz" dedi.

Mart'tan itibaren kira vergisinde yeni bir sisteme geçileceğini açıklayan Maliye Bakanı Şimşek, 'beyanda bulunmayanlar yakalanırsa sonuçları ağır olur' uyarısı yaptı.

Maliye Bakanı Şimşek sistemin nasıl işleyeceğini şu sözlerle dile getirdi: 'Bankalardan, sigorta şirketlerinden, tapudan gelen bilgileri dikkate alarak veri ambarı oluşturduk. Kira geliri olan herkese vergi beyannamelerini doldurup, göndereceğiz. Vatandaş, bilgileri doğru bulursa onaylayacak. Beyanname doldurmakla uğraşmayacak.'

Başlangıç olarak 4 ve üzeri dairesi olan yaklaşık 140 bin kişiye gönderilen mektupta 'Şu adreslerde daireniz var. Kira geliri elde et-

ti-ğinizi biliyoruz. Beyanda bulunursanız ceza ödemezsiniz' içerikli yazı bulunduğunu kaydeden Şimşek "Mektubu alan herkes, olumlu yanıt verdi. Mart ayından itibaren 2 evi olana da mektup göndermeye başlayacağız" dedi. Türkiye'de vergilerin nispeten yüksek olduğunu kaydeden Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 'Vergiye artırmıyor, tabana yayıyoruz. Vergi tabana yayıldıkça bunlarda düzelme olur. Vergi indirmedığımız alan yok. Gelir Vergisi ve Kurumlar Vergisi'nin toplamı GSYH'nin yüzde 6'sına yükseldi. Bu oranın AB ortalaması olan yüzde 13'e ulaşmasını amaçlıyoruz. Örneğin 2002'de 100 liralık benzinin 70 lirası vergiydi. Şimdi 100 liralık benzinin 59 lirası vergiye gidiyor' dedi.

Bankaların 2011 karnesi: 19.8 milyar TL kâr

Bankacılık sektörünün 2011 kârı yüzde 10.3 düşüşle 19.8 milyar TL olarak gerçekleşti. Bu sonuçta kredi maliyetlerini artırıcı düzenleme değişikliklerinin yanısıra son çeyrekte MB'nin sıkılaştırma önlemleri etkili oldu.

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Başkanı Tevfik Bilgin, sektörün dönem kârının, 2011 başındaki yüksek düşüş beklentilerinin tersine, ikinci yarıdaki olumlu trende paralel yüzde 10.3 düşüşle 19.8 milyar liraya gerilediğini açıklarken 2012'de beklentide esas noktanın ise ihtiyatlı iyimserlik olması gerektiğini belirtti.

Bilgin, yaptığı açıklamalarda, "Sektörün dönem kârı 2011 başındaki beklentilerin tersine, ikinci yarıdaki olumlu trende paralel yüzde 10.3 düşüşle 19.8 milyar liraya geriledi, 2010 yılında bu rakam 22.1 milyar TL idi.

Kârlılıktaki temel azalış net faiz marjlarının daralması, faiz dışı giderlerin artması, sermaye işlem kâr ve zararındaki azalıştan kaynaklanıyor" dedi.

Sektörün 2011 yılında 157 milyar TL kredi verdiğini belirten Bilgin, böylece toplam kredilerin 683 milyar TL'ye ulaştığını, kur etkisinden arındırılmış kredi artışının ise 2011'de yüzde 21.6 olduğunu söyledi.

Sektörün aktif büyüklüğü 2011 sonunda yüzde 21 artışla 1.22 trilyon TL olurken sermaye yeterlilik rasyosu 2011 sonunda yüzde 16.4 oldu. Verilere göre kredilerin takibe dönüşüm oranı ise 2011 sonunda bir önceki yıla göre 1 puan azalarak yüzde 2.7 oldu.

Temkinli duruşumuz bozulmamalı

Bu yıl için beklentilerde esas noktanın ihtiyatlı iyimserlik olması gerektiğine dikkat çeken Bilgin, "Kendimize en çok güvendiğimiz anda dahi temkinli duruşumuz bozulmamalı. 2012 yılı için beklentilerde esas nokta ihtiyatlı iyimserlik olmalı. Kurum olarak gerek SYR'deki banka bazındaki aşağı yönlü hareketlere hassasiyetimiz, gerek likiditeye verdiğimiz önem ve aktif kalitesi-ne yaklaşımımız aynen devam edecektir. Kurum olarak, hem genel hem de banka bazında karar



alma geleneğimiz ve esnekliğimiz Türk bankacılık sistemindeki uzun dönemli istikrarın en önemli değişkenleri oldu ve olmaya devam edecek" diye konuştu.

Bilgin, 2012'ye ilişkin verdiği mesajlarda fonlamada, mevduat dışındaki çeşitliliğe ve uzun vadeli kaynağa olan ihtiyacın daha da belirginleşebileceğine de dikkat çekti.

Çalışmaların devam ettiği Basel II sürecinde "çok yakında" yol haritasını açıklayacaklarını belirten Bilgin, süreçte her ülkenin belirleyebileceği ulusal bazı inisiyatifler, haklar olduğunu da belirterek, "Ülkenin ve bankaların lehine olacak her türlü inisiyatif genel kuralları bozmadan en son noktaya kadar kullanılacaktır" dedi.

Bilgin, süreçte bankalarca kredi kullanılacak reel sektör şirketlerinin derecelendirilmesi gerekliliğine de dikkat çekerek, mevcut kredi derecelendirme şirketlerinin kalitesinin bu kadar sorgulandığı bir dönemde önümüzdeki dönemde tartışılacak konulardan birinin de bir çok ülkede de örneklerin bulunduğunu ulusal kredi kuruluşu olabileceğini belirterek, "Bankalarca kredi kullanılacak reel sektör şirketlerinin derecelendirilmesi gerekiyor, bankaların da işin içinde olacağı ulusal bir kredi derecelendirme şirketine ihtiyac olabilir" dedi.



2011'de kartlarla toplam 546 milyar lira harcadık

Bankalararası Kart Merkezi (BKM), 2011 yılı kartlı ödemelere ilişkin verileri BKM Genel Müdürü Soner Canko'nun katıldığı basın toplantısıyla açıkladı.

Verilere göre, 2011 yılında bir önceki seneye göre kredi kartlarıyla yapılan harcamalar yüzde 24, banka kartları ile yapılan harcamalar ise yüzde 54 artış gösterdi. Kredi kartları ile yıl boyunca toplam 2 milyar 278 milyon adet işlem ile 290 milyar 634 milyon liralık harcama yapıldı. 2010 yılı ile karşılaştırıldığında işlem adedinde yüzde 11 oranında artış kaydedildi.

2011'de banka kartlarıyla yapılan işlemlerin adedi 1 milyar 69 milyon adedi bulurken, banka kartı işlemlerinin cirosu 255 milyar 80 milyon lira oldu.

2011, önceki yıl ile karşılaştırıldığında, banka kartlarının işlem adedinde yüzde 15 oranında artış görüldü.

E-ticarete daha pahalı ürünler seçildi

BKM 2011 yıl sonu verilerine göre, Türkiye'deki kredi kartı sayısı 51 milyon 360 bin 809 adet, banka kartı sayısı 81 milyon 879 bin 926 adet, otomatik vezne makinesi (ATM) sayısı 32 bin 462 adet, satış noktası terminali (POS) sayısı ise 1 milyon 976 bin 843 adet oldu.

Veriler, 2011 yılı verilerinin hızlı ve kolay alışveriş olanağı sağlayan e-ticareti tercih edenlerin her geçen gün arttığını gösterdi. BKM 2011 verilerine göre, 2011 sonu itibarıyla yerli kredi kartları ile yerli ve yabancı sitelerde 135 milyon adedinde ve 22 milyar lira tutarında e-ticaret işlemi gerçekleştirildi.

2010 yılı ile 2011 yılı e-ticaret cirosu karşılaştırıldığında e-ticarete yüzde 57 oranında artış görüldü. Harcama cirosundaki artışın işlem adedinin üzerinde oluşu, bu yıl e-ticaret harcamalarında daha pahalı ürünlerin seçildiğini

ortaya koyuyor.

2010 yılında işlem başına 147 lira harcanırken, 2011 yılında bu değer 164 lira olarak gerçekleşti. Geçtiğimiz yıl internet üzerinden en fazla telekomünikasyon, havayolları ve elektronik eşya sektörlerine yönelik e-ticaret işlemi yapıldı.

En çok harcama ABD'de yapıldı

Yabancı bankalara ait banka ve kredi kartı işlem hacminde, yüzde 18 oranında artış sağlandı. BKM 2011 yılı verilerine göre, yabancı bankalara ait banka ve kredi kartlarıyla Türkiye'de yapılan işlemler sonucunda 7,8 milyar dolar döviz girdisi sağlandı. Bu tutar, 2010 yılı ile karşılaştırıldığında yüzde 18 oranında artışla Türkiye'ye giren döviz miktarının her geçen yıl arttığı gözlemlendi. Yerli banka ve kredi kartları ile yurt dışında yapılan harcamalara bakıldığında, bu harcama kaleminde geçtiğimiz yıllara göre yüzde 33 oranında artış görülürken, 2011 yılında yurt dışında en çok harcama ABD'de yapıldı. ABD'nin ardından en çok harcama yapılan diğer ülkeler sırasıyla İngiltere, İtalya, Fransa ve Almanya oldu.

En çok hediye Babalar Günü'nde alındı

2011 yılında kısa dönemli özel günlerde yapılan kredi kartı harcamalarına bakıldığında ise en çok hediyenin babalar için alındığı gözlemlendi. BKM raporuna göre, Babalar Günü harcamaları geçtiğimiz yıl 2010'a göre yüzde 19 arttı ve 851 milyon liraya ulaşarak ilk sıraya yerleşti. Anneler Günü 790 milyon lira ile ikinci sırada yer alırken, Sevgililer Günü 713 milyon lira ile diğer günlerin arkasında kaldı. 2011 yılında BKM sistemi üzerinde en fazla işlem, ay bazında Aralık 2011'de, gün bazında ise Kurban Bayramı arifesi olan 5 Kasım 2011'de gerçekleşti

15 milyar dolar yabancı yatırım beklentisi

YASED Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Karaca, "Geçtiğimiz 6 aydaki gibi bir ekonomi yönetimi devam ettirilebilirse, yatırımların Türkiye'ye gelmemesi için bir neden olduğunu düşünmüyorum" dedi.

Uluslararası Yatırımcılar Derneği (YASED) Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Karaca, "Küresel gelişmelere göre, Türkiye'deki yatırımların devamı da aynı oranda etkilenecektir. Ama eğer geçtiğimiz 6 aydaki gibi bir ekonomi yönetimi devam ettirilebilirse, yatırımların Türkiye'ye gelmemesi için ben çok bir neden olduğunu düşünmüyorum" dedi.

Türkiye'deki uluslararası yatırımcıların, yatırım kararlarını etkileyen ekonomik ve siyasi gelişmelere yönelik değerlendirmelerini içeren ve yatırım ortamının nabzını tutan YASED Barometre Anketi sonuçları YASED Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Karaca, Yönetim Kurulu Üyesi Adnan Nas ve Genel Sekreter Özlem Özyiğit tarafından basın toplantısıyla açıklandı.

İzzet Karaca, uluslararası şirketlerin büyük bölümünün Türkiye'de bulunduğunu kaydederek, "Bizlere düşen, hem yeni gelebilecek şirketlere davetiye çıkarmak hem mevcut şirketlerin yatırımları artırmalarını sağlamak" dedi.

YASED'in misyonlarını, "uluslararası standartlarla uyumlu yatırım ortamının iyileştirilmesi", "katma değerli sürdürülebilir büyümeye stratejik katkı" şeklinde sıralayan Karaca, cari açığın aşığı çekilmesini önemsediklerini, yeni çıkacak teşvik paketinde yerleştirmenin olmasını istediklerini ifade etti.

Karaca, soruları yanıtlarken, Türkiye'nin küresel ekonominin önemli bir oyuncusu olduğunu ve yatırımların küresel gelişmelerle paralel gittiğini belirterek, şunları söyledi:

"2011 yılına baktığımızda, 12 milyar doları ilk 11 ay olarak doğrudan yatırım olarak tamamladık. Aralık henüz çıkmadı ama herhalde 12-13 milyar dolar civarında bir yerde bitireceğiz. Bu,

2011'in, 2010'a göre daha iyi geçtiğini gösteriyor bize. 2012'de beklentimiz, bunu 12-15 milyar dolar arasında devam edeceği şeklinde. Dolayısıyla Türkiye'ye güven devam ediyor. Bunun arkasındaki temel neden de, Türkiye'nin çok yüksek büyümeye sahip olması. Büyümenin gereksinimi olarak artık Türkiye'de bazı kapasite yetmemeye başladı. Dolayısıyla ilave hat yatırımları, ilave makine yatırımları tüm şirketlerimizde devam ediyor.

Doğrudan yatırım olarak 12-15 derken, mevcut şirketlerin yatırımları da devam ediyor. Çünkü bu büyümeyi karşılamak için ilave yatırım yapmak ve istihdam gerekiyor."

Küresel gelişmelere göre, Türkiye'deki yatırımların devamının da aynı oranda etkileneceğini belirten Karaca, "Ama eğer geçtiğimiz 6 aydaki gibi bir ekonomi yönetimi devam ettirilebilirse, yatırımların Türkiye'ye gelmemesi için ben çok bir neden olduğunu düşünmüyorum" dedi.

Büyük ölçekli projelerde tereddüt

Yönetim Kurulu Üyesi Adnan Nas, büyük ölçekli projelerde şu sıralarda "bir tereddüt" olduğu görüşüne katılarak, "Bekle-gör durumu var. O da

bizim üyelerimizin verdiği cevapları da doğruluyor. Yüksek montanlı projelerin, altyapı projeleri olması halinde bu, daha da artıyor. Çünkü altyapı projeleri, uzun dönemli projeler" diye konuştu.

Genel Sekreter Özlem Özyiğit de 2012 yılında Türkiye'ye 12-15 milyar dolar arasında doğrudan yabancı yatırım gerçekleşmesini beklediklerini belirterek, "Enerji, sağlık, otomotiv ağırlıklı sektörler... 2011 Kasım sonu itibarıyla 12 milyar dolar, Aralık açıklanmadı henüz. Herhalde 12 milyar doları biraz geçer, öyle kapatırız" dedi.





Yunanistan'da Parlamento sokağı dinlemedi

Yunanistan'da 130 milyar Euro'luk ikinci kredi anlaşması ile ilgili kanun tasarısı parlamentoda yapılan oylamada kabul edildi. "Hayır" oyu veren 43 milletvekili partilerinden ihraç edildi. Katı kemer sıkma politikalarını öngören yasa tasarısını protesto edenler, oylamanın sonucunu öğrenince mücadeleye devam edeceklerini söyleyerek Atina'nın bir çok önemli AVM'sini ateşe verip yağmaladılar.

Parlamentoda yasa tasarısı oylanırken, önceki önlem paketinin etkilerini yaşamlarında hissedilen Yunanistanlılar da sokaktaydı. Yunanistan İşçi Konfederasyonu (GSEE) Yunanistan Kamu Çalışanları Konfederasyonu (ADEDY) ile diğer sendikalar tarafından yapılan protesto çağrısı ile bir araya gelen binlerce kişi parlamento önünde polisle karşı karşıya geldi. Polis göstericilere biber gazıyla müdahale etti, gazdan etkilenenler arasında müzisyen Mikis Theodorakis ile eski siyasetçi Manolis Glezos da vardı. Gösterilerde anarşistlerle polis arasında çatışma çıktı. Polisin biber gazı ve ses bombasıyla yaptığı saldırılara protestocular da molotof kokteyli ile karşılık verdi.

Eylemciler, Stadiu ve Akademias caddesinde küresel çaptaki bazı markalara ait mağazaların camlarını kırdı; bir alışveriş merkezi ile bir banka şubesini ateşe verdi. Gösterilerde çok sayıda kişi gözaltına alındı, yaklaşık 45 kişi duman ve biber gazından yaralandı

130 milyar Euro'luk mali yardım, Yunanistan'ın Mart ayında yapması gereken ödemeler için "zorunlu" olarak tanımlanıyor. Euro Bölgesi maliye bakanları Yunanistan'ın kurtarma fonundan 130 milyar Euro daha alabilmesi için bu önlemleri onaylamasını şart koşuyordu. Maliye bakanları ayrıca Yunanistan'dan bütçede 325 milyon Euro ek kesintiye gitmesini istiyor.

Pakete karşı çıkan ve oylamada "hayır" oyu veren 22 PASOK ve 21 Yeni Demokrasi (ND) milletvekili partilerinden ihraç edilirken, LAOS'lu 2 milletvekili ise yasaya "evet" dedikleri için partilerinden atıldı.

Sağlık, savunma ve ücretlerde kesinti

Tasarıya göre bütçede en fazla savunma ve sağlık harcamalarıyla kamu kurumları harcamalarında kesintiye gidiliyor. Hükümet, kamu kurumlarında özelleştirmeye hız verileceğini açıklamıştı. Kredi anlaşması uyarınca kabul edilen kanun tasarısının merkezinde bu üç kalemdaki kısıntı yer alıyor. Devlet harcamalarından 3.3 milyar Euro kesintiye gidilmesi planlanan pakete göre, asgari ücrette yüzde 22-32 oranında kesintiye gidilecek. Emeklilik maaşları da yüzde 15 oranında düşürülecek. Yunanistan'da yaklaşık 15 bin kişinin bu yıl işini kaybedeceği tahmin ediliyor. Hükümet ise asgari ücretin düşürülmesinin, işsizliği de azaltacağını ileri sürüyor.

Dünyaya artık enerji verimliliği penceresinden bakmalıyız



Enerji verimliliği ile ilgili yapılacak bir proje ve uygulamanın, üretime alınacak yeni bir makina veya teçhizat kadar kazanç sağladığı durumlar olduğu yapılan projeler ile tespit edilmiştir.

Yüzümüzü nereye çevirsek enerjinin verimli kullanılması konusunda bir haber, yazı veya reklam ile karşılaşır olduk. Evimizdeki ampulden, kullandığımız arabaya, sanayide kullanılan her bir motora kadar hemen her konuda verimli ürün ve çözümler karşımıza çıkmaktadır. Verimliliğin artırılmasının bireyden başlayarak ülke ve dünyayı olumlu etkilediği artık bilinmektedir. Enerji verimliliğinin maddi ve çevresel etkileri bilinmesine rağmen, hala yeteri kadar ilgi görmemesi ve buna bağlı uygulama bulamaması şaşırtıcıdır.

Ülkemizde, sanayide üretim odaklı yoğun tempo ile çalışan yönetici ve profesyoneller, üretim maliyetlerini hesaplarken enerjiye ödedikleri paraları, kader olarak görüp enerjiye daha az ödeme konusunda çoğunlukla proje geliştirmemekteler. Hâlbuki enerji verimliliği ile ilgili yapılacak bir proje ve uygulamanın, üretime alınacak yeni bir makine veya teçhizat kadar kazanç sağladığı durumlar olduğu, yapılan projeler ile tespit edilmiştir. Verimlilik artırıcı proje ve yatırım size kazanç sağlarken, üretime yaptığınız yatırımdan farklı olarak, ürün pazarlama ve hammadde temini gibi süreçlere ihtiyaç duyulmamaktadır.

Enerji verimliliği ile ilgili İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Enerji Yönetim Birimi kurarak çalışmalarına başlamış ve ülkemizde ilk defa

uygulanan pilot proje ile diğer organize sanayi bölgelerine örnek olmuş, sanayici ve yöneticilerin dikkatini çekmiştir. Amerikan Enerji Bakanlığı ile ortak yürütülen projede şu ana kadar alınan raporlar ışığında birçok işletmede verimliliğe yönelik projelerin hayata geçmesi ile ilgili çalışmalar başlatılmıştır. Somut bir örnek vermek gerekirse, Enerji Verimliliği konusuna inanarak projeye gönüllü katılan firmalardan Norm Civata'da hazırlanan rapor ışığında uygulanan basit işletme tedbirleri ve projelerle yüzde 10 civarında daha az enerji kullanımı söz konusu olmuştur. Yine firmaya sunulan enerji verimlilik raporunda belirtilen projelerin kapsamlı bir şekilde uygulanması ile bu oranın yüzde 25'e yükselmesi beklenmektedir. Projeye dahil olarak raporları sunulan firmalarda ortalama yüzde 20 oranında verimlilik artışı, yani az enerji kullanımı öngörülmektedir. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi olarak bu raporların hayata geçirilmesi konusunda elimizden gelen desteği vermeye devam edeceğiz.

20 işletmede 8 milyon lira tasarruf

Konunun önemini anlatmak için kısa bir bilgi daha verecek olursak; yalnızca İAOSB'de uygulanan bu projeye dahil olan 20 işletmede enerjinin verimli kullanılması ile sağlanacak yüzde 20'lik enerji azaltımı bu işletmecilerin enerjiye yılda top-



lam 8 milyon TL daha az para ödemesi anlamına gelmektedir.

‘Enerji Verimliliği ile ilgili çalışalım, proje geliştirelim ve uygulama yapalım...’ ama nasıl?

Evlerimizde dahi çok basit bir şekilde uygulayabileceğimiz birçok verimli proje varken, özellikle sanayide mühendislik çalışması gerektiren daha kapsamlı ve sonuçları daha büyük, farklı projeler üretilmektedir.

Sanayi tesislerinde enerji verimliliğini sağlamak; proje üretmek ve bu projelere bağlı maliyet ve geri ödeme sürelerinin hesabına bağlıdır.

Pratik bilgiler ışığında; aydınlatma armatürlerini daha verimli olanlar ile değiştirmek ve üretimdeki ısıtma soğutma hatlarına izolasyon yapmak hemen hemen tüm uygulamalarda kısa vadeli geri ödeme süresi olan uygulamalardır. Buna rağmen, bu uygulamalar için de proje ve hesap yapmak tavsiye edilir.

Enerji Verimliliği projelerini yapabilmek için Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından yetkilendirilen, Enerji Verimlilik Şirketlerinden danışmanlık ve proje desteği alınabilir. Bu şirketler, enerji tüketimlerinize ile ilgili bilgiler ve işletmenizdeki yapacakları gözlem ve ölçümler sonucunda işletmenizin verimlilik potansiyeli, bu potansiyeli hayata geçirmek için gerekli proje ve proje yatırım bedellerini hesaplar. Bu yatırım-

lar, kısa, orta ve uzun vadeli geri ödeme süresi olabilmektedir. Yapılan çalışmalarda işletmenize bağlı olarak sağlanabilecek verimlilik, düşük olabileceği gibi çok yüksek de olabilmektedir. Verimlilik sağlanabilecek tesisler, kazanlar, kompresörler, ısıtma soğutma sistemleri, fanlar, pompalar veya aydınlatma altyapıları olabilmekle beraber, üretim prosesiniz ve teknolojinizin değişikliği de olabilir. Çalışacağınız tüm firmalarda olduğu gibi yetki almış enerji verimliliği firmaları ile çalışırken yeterlilik ve referanslarını kontrol etmek gerekmektedir.

Enerji Performans Anlaşmaları; enerji verimliliği konusunda çalışan bazı şirketler, uygulamaları projelerin sağladığı verimlilik kazançları ile yatırım bedelini karşılamaktadır. Yani işletme enerji faturalarını aynı miktarlarda ödemeye devam ederken, yapılan yatırım kendi kendini ödemektedir. Bu süreç, yapılan anlaşma, yatırımın tutarı ve sağlanan verimliliğin büyüklüğüne bağlı olarak belirlenir.

Enerji Verimliliğinde sürekliliği sağlamak için mevcut tesislerde verimliliği arttırmak önemli olmakla beraber, yeni temin edilecek makine ve ekipmanlar da verimlilik açısından incelenmelidir.

Satın alırken gerçekten kazanmak için enerji verimliliğini dikkate almak gerekir

İşletmelerimizde çoğunlukla yardımcı tesisler adı altında kullandığımız; fan, pompa ve kompresörlerde kullanılan elektrik motorlarının verimliliği, çalışma süreleri ve yükleri maalesef çoğunlukla dikkate alınmaz.

Genellikle bir fan, kompresör ya da pompa alırken yalnızca temin fiyatına odaklanılır. Halbuki ilk tesis maliyeti düşük gibi görünen bir çok ekipman tükettikleri enerji nedeniyle sandığımızdan çok daha pahalıya mal olur bize.

Makine ve ekipman seçiminde dikkat edilmesi gerekenler

Öncelikle fan, pompa ve kompresör temininde doğru ihtiyacın belirlenmesi gerekir. Genellikle temin edilen teçhizat veya makine; gelecekteki ihtiyaçlarımız da dikkate alınarak büyük kapasitede seçilmelidir. Büyük kapasitede seçilmiş bir makinede kullanılan büyük motorların kayıpları da büyük olacaktır ve bu kayıplar nedeniyle ödediğimiz enerji bedeli, gelecekte daha büyük bir teçhizat almaktan yüksek olabilir. Büyük bir motoru düşük yükte çalıştırıyorsanız, motor verimi de düşecektir.

Makine ya da ekipman üzerindeki motorun verimlilik sınıfına da dikkat etmeliyiz. Motorlarda verimlilik sınıfları arasında yüzde 2 ile yüzde 7 arasında verimlilik farkı oluşabilmektedir.

Ülke olarak enerji verimliliği konusuna artık hak ettiği önemi vermeli ve gereken dikkati göstermeliyiz. Enerjiyi verimli kullanarak evimize, işletmemize ve geleceğimize yatırım yaptığımızın bilincinde olmalıyız.



Özellikle uzun süre ya da sürekli çalışan motorlarda, motor veya makinenin toplam bedelinden çok daha fazla enerji bedeli ödersiniz.

Bu motorun bağlı olduğu fan, pompa veya kompresörlerin genel yapısı ve verimi de önemlidir.

Yukarıda saydığımız motor, fan, pompa seçimi gibi konularda, en önemli değişken kullanım süreleridir. Çalışma süresine bağlı olarak daha verimli bir teçhizatın, daha az enerji kullanımından kaynaklanan geri ödeme süresi kısalmır. Yani kısa süre çalışacak bir teçhizat için yatırımın geri ödeme süresi uzun olacağından verimli ürünü almak doğru olmayabilir. Bu konuya uç bir örnek; yangın pompa ve motorlarıdır, yangın motorunu verimli seçmek fiyat farkı da dikkate alınarak gerekli olmayabilir.

Sürekli kullanılan fakat değişken yükü nedeniyle, büyük kapasiteli seçilen teçhizat (pompa, fan, kompresör...) sürücü kullanımı ve otomasyonu ile önemli verimlilik sağlanabilir.

Kazan temininde ise doğru hava yakıt karışımı sağlayan brülör ve baca gazı ısı geri kazanımı ile verimliliğin artırılmasının sağlayacağı kazanç genellikle çok yüksektir.

Bu açıklamalar çoğaltılabilir ama esas olan; "doğru hesap ve gerekçeler ile daha verimli ürün almak" ilk yatırım bedeli fazla olsa dahi, kısa sürede geri dönen yatırımdır.

Konutlarda enerji verimliliğine dair yapılabileceklerden bazıları;

Konutta en önemli konu yalıtım diyebiliriz. Çünkü konutlardaki en yüksek enerji harcamamız, yaşadığımız ortamı ısıtır veya soğuturken

harcadığımızdır. Dış cephe, çatı, kapı ve pencerelerde doğru ısı yalıtım çözümleri kullanarak, ısıtma soğutma için harcadığımız tutarı önemli miktarda azaltabiliriz. İzolasyon ile birlikte ısıtma soğutma teçhizatlarının kullanımında, aşırı sıcak ya da soğuk ayar yapmaz isek verimlilik daha da artar.

Aydınlatma da konutlarda enerji verimliliği fırsatlarından biridir. Eski akkor filamanlı ampuller yerine kompakt floresan kullanabileceğimiz gibi iç alanlara uygun ledli aydınlatma alternatifleri de mevcuttur. Ledli aydınlatma çözümlerinde güvenilirlik ve fiyat konusunda doğru karar vermek gerekmektedir, aksi takdirde kısa ömürlü ürünler ile verimlilik sağlanamaz.

Evde kullandığımız, klima, çamaşır-bulaşık makinesi, buzdolabı gibi ev gereçlerinde verimliliği yüksek olanlar tercih edilmelidir.

Ortalama bir konutta, ısıtma soğutma dışında tükettiğimiz enerjinin yüzde 30'u buzdolabı, yüzde 28'i aydınlatma, yüzde 10'u elektrikli fırın, yüzde 10'u televizyon, yüzde 7'si çamaşır makinesi, yüzde 6'sı bulaşık makinesi tarafından tüketilir.

Ülke olarak, enerji verimliliği konusuna artık hak ettiği önemi vermeli ve gereken dikkati göstermeliyiz. Enerjiyi verimli kullanarak, evimize, işletmemize ve geleceğimize yatırım yaptığımızın bilincinde olmalıyız. Bize kısa sürede kazanç olarak dönen bu yatırımın aynı zamanda enerjide yüzde 70'den fazla oranda dışa bağımlı ülkemiz için önemli bir yükü hafiflettiğini de unutmayalım. Bu da, bugünden çocuklarımız ve torunlarımızın geleceğine yaptığımız en önemli yatırım olacaktır.

LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

İAOSB'deki enerji çalışmaları Türkiye'ye örnek oldu

Küresel rekabet koşullarının giderek arttığı ve kar marjlarının düştüğü günümüzde, sanayi kuruluşlarında enerjinin verimli kullanılmasının en önemli konulardan biri olduğunu dikkate alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetimi, bu alanda yürüttüğü çalışmalar ile Türkiye'deki birçok kurum ve kuruluşa örnek oldu. Bölge Yönetiminin "Enerji Verimliliği"ni gündemde tutan yaklaşımı ve İAOSB'de bu alanda yapılan çalışmalar, Bölgede önemli bir projenin daha hayata geçmesini sağladı. Amerika Enerji Bakanlığı, Enerji Verimliliği konusunda Sıfıra Yakın Bölge adlı Projeyi (Near-Zero Zone Project) uygulamak için Türkiye'deki Organize Sanayi Bölgeleri arasında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni (İAOSB) pilot bölge olarak seçti.

İAOSB'de enerji adımları



EYLÜL 2010

Amerikan Enerji Bakanlığı Dış İlişkiler Sorumlusu Ilan Stein ile Rusya ve Avrasya Bölgesi Direktör Yardımcısı Merryl Burpoe İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi sanayicileri ile ilk kez Eylül 2010'da buluştu.

ABD Enerji Bakanlığı'nca, UNDP Ankara temsilciliği ile birlikte, Sanayide Enerji Verimliliği konusunda çalışma yapmak üzere pilot Bölge olarak seçtikleri İzmir'de inceleme programlarına İAOSB'yi alan yetkililer, gerçekleşen toplantıda Bölge katılımcılarını bilgilendirdiler. İzmir için tasarladıkları Enerji Verimliliği Projesi'ni uygulayacakları Bölge seçimini yapmak üzere İAOSB'ye gelen konuklar, burada Bölge yetkililerinden çeşitli bilgiler aldılar.

Gerçekleşen toplantıda, projenin İAOSB'de uygulanmasına karar verilmesi durumunda belirli kriterlere göre farklı sektörlerden seçilen 20 Bölge firmasında projenin uygulanacağı; enerji kullanımının ayrıntılı check-up'ı yapılarak çalışma

sonunda enerji kullanımında verimliliği arttırmak için yapılacak işlemler, gerekli olacak donanım ve finansman kaynaklarını içeren ayrıntılı bir rapor hazırlanacağı belirtildi. Toplantının ardından İAOSB Bölge Müdürlüğü ilgili bölüm çalışanları konuya ilişkin son derece titiz çalışmalar yürüttüler.

KASIM -2010

ABD Enerji Bakanlığı Türkiye'den İAOSB'yi seçti

Amerika Enerji Bakanlığı, Enerji Verimliliği konusunda Sıfıra Yakın Bölge adlı projeyi (Near-Zero Zone Project) uygulamak için Türkiye'deki Organize Sanayi Bölgeleri arasında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni (İAOSB) pilot bölge olarak seçti.

Yapılan ilk ziyarette, Bölge yönetiminin projeye yaklaşımı ve gösterdikleri ilgiden etkilenen ve Bölgenin potansiyelini de dikkate alan ABD'li yetkililer, yaptıkları inceleme sonucunda Projelerini İAOSB'de uygulamaya karar verdi.



HAZİRAN -2011

ABD Büyükelçisi Ricciardone İAOSB'de

ABD Enerji Bakanlığı tarafından enerji verimliliğine yönelik yürütülen 'Sıfıra Yakın Bölge' Projesi', pilot uygulamanın yapıldığı İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) düzenlenen basın toplantısıyla tanıtıldı.

Sanayi bölgelerinde enerjinin verimli kullanılmasına yönelik uygulanan "Sıfıra Yakın Bölge" Projesinin tanıtım toplantısında bir araya gelen İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ile ABD Ankara Büyükelçisi Francis Ricciardone, projenin detaylarını kamuoyu ile paylaştı. Enerji tasarrufuna yönelik yapılacak yatırımlarla ilgili çalışmaların, projenin tamamlanmasıyla hayata

geçirileceği bilgisini veren Uğurtaş, bu bağlamda, projeye dahil olan 20 sanayi tesisinden 10'u için, ABD Kalkınma Ajansı tarafından sağlanan 403 bin dolarlık hibe desteğini enerji tasarrufuna yönelik amaçlar doğrultusunda kullanacaklarını vurguladı.

Sanayicilere örnek olacak

Özellikle Türkiye'de enerji fiyatlarının yüksek olmasından ve çalışanlar üzerindeki yüksek vergi yükümlülüklerinden dolayı sanayicilerin yurtdışında rekabet konusunda sıkıntı yaşadığına dikkat çeken Uğurtaş, Projenin, enerji verimliliği konusunda başarılı olması durumunda OSB'lerde faaliyet gösteren firmaların yanı sıra, bölge dışındaki sanayicilerin de çalışmayı örnek alacağını söyledi.

İkili ilişkilerimiz artarak devam ediyor

ABD Başkanı Barack Obama'nın Ankara'yı ziyaretinde kendilerine iki ülke arasındaki ittifakın pekiştirilmesi talimatını verdiğini bildiren ABD'nin Ankara Büyükelçisi Francis Ricciardone ise, 'Sıfıra Yakın Bölge' projesinin güzel bir işbirliği örneği oluşturduğunu söyledi. Vatandaşlarına İzmir'e yatırım konusunda çağrıda bulunduklarını bildiren Ricciardone, İAOSB Müdürlüğü'nde düzenlenen basın toplantısının ardından 'Sıfıra Yakın Bölge' projesinin uygulandığı firmalar arasında yer alan Polibak A.Ş.'yi de ziyaret etti.



EYLÜL -2011

İAOSB ile US TDA 'enerji verimliliği' için el sıkıştı

ABD Ticaret ve Kalkınma Ajansı (US TDA) tarafından Türk özel sektörünün, temiz enerji kaynaklarının geliştirilmesi, enerji verimliliğinin ve iki ülke arasındaki ticaret hacminin artırılması konusundaki çabalarını desteklemek üzere verilen toplam 1 milyon dolarlık üç hibe anlaşması, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ın da katılımıyla, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nda gerçekleştirilen törenle imzalandı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde yapılan proje

kapsamında farklı sektörlerde yapılacak enerji verimliliği çalışmalarının, ülke genelinde sanayi tesisleri için enerji tasarruf potansiyeli ve verimlilik yatırımları hakkında fikir vermesi bakımından son derece önemli olduğu vurgulandı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarı Metin Kilci, ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaretten Sorumlu Müsteşarı Francisco Sanchez, ABD'nin Ankara Büyükelçisi Francis Ricciardone, US TDA Orta Doğu-Kuzey Afrika ve Avrupa Bölge Direktörü Carl Kress, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Zorlu Enerji Grubu CEO'su Murat Sungur Bursa, EnerjiSA ve Başkent Elektrik CEO'su Yetik Mert'in yanı sıra enerji sektörünün önde gelen isimlerinin bir araya geldiği imza töreninde konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarı Metin Kilci, "Enerji alanında işbirliğimizin pratik sonuçlarını görmekten memnuniyet duyuyoruz" dedi.



EKİM -2011

Enerji verimliliği projesi OSB'lere örnek olacak

ABD Enerji Bakanlığı tarafından yürütülen Türk özel sektöründe enerji verimliliğinin artırılmasına yönelik yapılan projeye katılan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmalara yönelik çalışma programı kabul edilerek destek gördü.

Konuyla ilgili İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret eden Amerika Enerji Bakanlığı Müdür Yardımcısı Merryll Burpoe, İAOSB firmaları tarafından hazırlanan çalışmaların diğer illerde üretim yapan sanayi kuruluşlarına da örnek olacağına inandıklarını söyledi. Yapılan teknik değerlendirme sonuçlarının memnuniyet



verici olduğuna dikkat çeken Burpoe, projelere yönelik yapılan yatırımların 18 ay gibi kısa geri dönüş süreleri ile uygulanabileceğini söyledi.

Konuyla ilgili Enerji Verimliliği Projelerini hayata geçirebilmek için gerekli olabilecek mali destekler ve kredi olanakları hakkında Atatürk Toplantı Salonu'nda İAOSB katılımcılarına yönelik bir panel de düzenlendi. En önemli maliyet unsurları arasında yer alan enerji giderlerini azaltmaya yönelik yatırım çalışmalarının finansmanı konusunda kredi desteği sağlayacak Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) ve Deniz aşırı Özel Yatırım Kurumu (OPIC) yetkilileri tarafından katılımcılara bilgi verildi.



KASIM-2011

Uğurtaş 'enerji verimliliğini' Washington'a taşıdı

Bu yıl 30'uncusu düzenlenen Türk-Amerikan İş Konseyi'nin davetiyle 30 Ekim- 2 Kasım tarihleri arasında Washington'da düzenlenen konferansa konuşmacı olarak katılan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, enerji verimliliğinin devlet politikası olarak benimsenmesini istedi.

nı Hilmi Uğurtaş, sanayide enerji verimliliği ve 'Sıfıra Yakın Bölge' projesi hakkında aralarında Bakanlar, Milletvekilleri, Büyükelçi ve Başkonso- losların da yer aldığı Türk ve Amerikan iş dünyasından katılımcılara bilgi verdi. 31 Ekim'de düzenlenen resepsiyonun 'Türk-Amerikan İşbirliği' konuşmasını ABD Dışişleri Bakanı Hillary Clinton gerçekleştirdi.

Aynı gün düzenlenen "Enerji ve Altyapı" konulu oturumda sanayide enerji verimliliğinin önemi ve bu doğrultuda hazırladıkları 'Sıfıra Yakın Bölge' projesi hakkında katılımcıları bilgilendiren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu çalışmaların uygulamaya geçebilmesi için enerji verimliliği konusunda yapılacak yatırımların devlet destekleri ve hibe programları kapsamına alınması gerektiğini söyledi. Türkiye'nin enerji verimliliği konusunda bir yerlere gelebilmesi için sanayicilerin konuyla ilgili yapacağı çalışmalara hibe ve uygun faiz oranlı kredi imkanlarının verilmesi gerektiğine dikkat çeken Uğurtaş, bu konuda Türk hükümetinin sanayicilere gereken desteği vereceğine inandıklarını bildirdi.

Sanayiciler ve kamuoyu bilgilendiriliyor

Yapılan tüm bu çalışmalara ilave olarak, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi katılımcılarının "Enerji Verimliliği" konusunda bilinçlenmelerini sağlamak üzere Bölge Müdürlüğünde alanlarında uzman kişilerin konuşmacı olarak katıldığı çeşitli toplantılar düzenlendi ve ihtiyaca göre bu toplantılar tekrar edilmekte. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş; enerji verimliliği konusunda yaptığı açıklamalar ile bu konuya ilişkin dikkat ve farkındalık yaratma adına önemli adımlar atmaya devam ediyor.





Uğurtaş, Enerji Verimliliğini Washington'dan sonra İstanbul'da anlattı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde yapılan enerji verimliliği çalışmalarını Washington'da katıldığı toplantıyla kıtalar ötesine taşıyan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, ABD'nin ardından İstanbul'da da "Enerji Verimliliği" projesini anlattı.

31. Enerji Verimliliği Haftası etkinlikleri kapsamında İstanbul WOW Convention Center'da düzenlenen 3. Ulusal Enerji Verimliliği Forumu ve Fuarı'nda 'Near Zone / Sıfıra Yakın Bölge Projesi' konulu oturumun başkanlığını üstlenen İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, en kolay para kazanmanın yolunun tasarruftan geçtiğini söyledi. Oturuma Polibak Plastik A.Ş. adına Baki-oğlu Holding Ambalaj Grup Başkanı Enver Baki-oğlu, Norm Cıvata A.Ş. adına Fatih Uysal ve ABD Büyükelçiliği'nden John Letvin konuşmacı olarak katılırken, 'Sıfıra Yakın Bölge' projesi kapsamında yapılan çalışmaların verileri katılımcılarla paylaşıldı. Oturum açılışında yaptığı konuşmada, tüm sanayi odalarının, organize sanayi bölgesi yönetimlerinin ve sanayici derneklerinin enerji tasarrufu konusunda sanayicileri bilinçlendirmek adına sorumluluk almaları gerektiğinin altını çizen Hilmi Uğurtaş, yapılacak bilgilendirme çalışmalarlarıyla sanayicilerin konunun önemini daha iyi ve çabuk kavrayabileceklerini söyledi.

Sanayide enerji verimliliğini hedefleyen Sıfıra Yakın Bölge projesi kapsamında yapılan çalışmalarda büyük başarı sağlandığını bildiren Uğurtaş,



"Bu projeye dahil olan 20 firmamız arasında yer alan Polibak'ta yapılan enerji verimliliği çalışmaları neticesinde yılda 2 milyon TL tasarruf sağlanabileceği ortaya çıktı. Bazı işletmelerde yüzde 40-50 civarında enerji tasarrufu yapılabilmesi söz konusu. Projeye katılan firmalarımız üzerinde sağlanacak enerji tasarrufu ortalamasının yüzde 30 civarında olacağına inanıyoruz" dedi.

Enerji verimliliği konusunda tüm sanayicilere ciddi görevler düştüğünün altını çizen Uğurtaş, konuyla ilgili yapılan yatırımlara Enerji Bakanlığı'nın destek vererek kredi olanakları sunduğunu hatırlattı. Sanayicilerin tüm bu avantajları göz önüne alarak, enerji verimliliği konusunu gündemlerinin ilk sırasına almaları gerektiğini ifade eden Uğurtaş, "Unutmamalıyız ki en kolay para kazanmanın yolu tasarruftan geçiyor. Tasarruf ettiğiniz zaman cebinizdeki parayı sokağa atmamış oluyorsunuz" diye konuştu.



ENVER Kanunu

Enerji, ülkeler için yaşamsal öneme sahip, hatta diyebilirim ki ülkelerin en önemli sorunu enerji... Uğrunda savaşların çıkartıldığı enerjinin, enerji yoksulu ülkemiz için ne anlama geldiğini tekrarlamaya gerek yok. En basitinden ısıtma ve soğutma için konutlardaki enerji kaybı 8-10 milyar dolar. Evlerdeki diğer elektrikli ev aletlerinin kaybindan söz dahi etmiyorum. Ulaştırma, sanayideki enerji kayıpları ise başlı başına problem.

Nisan 2007'de kabul edilen 5627 sayılı enerji verimliliği kanunu (ENVER Kanunu) ve ilgili yönetmeliklere göre inşa edilecek tüm yeni binalarda ısı yalıtımı zorunlu kılınmıştır. Yani bundan böyle Belediye'ye yapı ruhsatı için başvurduğunuzda binanın elektrik projesi, su tesisatı projesi, atık su tesisat projesi vs.nin yanında mutlaka binanın enerji projesi de olacak. Hatta 20 bin metrekareden büyük binalar için o binanın BİNA ENERJİ YÖNETİCİSİ olarak bir kişi atanacak ve Binaların Enerji kimlik belgesi olacak.

Peki eski binaların durumu ne olacak? Türkiye'de yaklaşık 15 milyon yalıtımsız mevcut bina var. Yasaya göre bunların 10 yıl içinde izolasyon malzemeleri ile MANTO'lanarak yalıtılması gerekiyor. Yasanın kabul edilme tarihine bakarsak, geriye 5 yılımız kaldı... Bu konuda apartman yöneticilerinin dikkatlerini çekmek isterim. Eski apartman dış cephe boyalarını yaptırmadan önce bu yasayı edinip okuyun ve sadece boya veya başka malzemelerle dış cepheyi yenileme yerine, MANTO'lularak hem yeni yasaya uyum sağlayın, hem de -sıkı duruntüm ısıtma-soğutma faturalarından yarı yarıya kurtulun. Evet inanması zor ama gerçek. Doğru MANTO'lama sistemleri ile eski ve yeni binalarımızda ısıtma-soğutma harcamalarınız yarıya iniyor. Bu arada devletin ısı yalıtımı yaptıracak eski binalara "teşvik" sistemi var, onu da yakından takip edin.

Var mısınız hem küresel ısınmaya katkı yapmama adına, hem de tasarruf için fabrikalarımızı, evlerimizi mantolamaya? İnsanımıza "örnek" olma görevi olan biz sanayicilerin, böylesi bir sorumluluğu olduğuna inanıyorum. Aslında enerji fiyatlarının olağanüstü arttığı noktada mantolama adeta zorunluluk. Ancak bu konuda bilgilendirme yeteri kadar yapılmadığı için, ısı yalıtımı (mantolama) harcaması, tasarrufla 3-4 yılda geri döneceği gerçeği dikkatlerden kaçıyor. Aslında fabrikalarımızda tüm makinalarımızı gözden geçirip, enerji tasarrufuna gitme gereği var. Ancak simgesel önemi nedeni ile, topluma

örnek olma adına fabrika binalarımızı mantolayarak izolasyona, dolayısıyla enerji tasarrufuna gitmekten söz ediyorum. Ülkemiz enerji yönünden son derece kırılgan. Herhangi bir kriz sırasında Rusya, İran doğalgazı kestiği anda, hem elektrik üretemeyeceğimizi, hem de ısınmayacağımızı çaresizlik içinde öğrendik. Şimdi ekonomik krizi fırsat bilip görüşleri değiştirme zamanıdır. Francis Fukuyama'nın o meşhur "endizm"i siyasal yapılanmalar için değil, ama tüketim çılgınlığı üzerinde yükselen globalizmin "tüketin, tükettiğiniz kadar varsınız" anlayışının sonu oldu. Bundan böyle yeni standartları tüketim ekonomisi değil, tasarruf ekonomisi saptayacak. Tüketimi ne kadar kısıabilirsek o denli var olabileceğiz. 2011 yılında sadece cep telefonu ithalatımız 1.7 milyar dolar olmuş. Bu ne tüketim çılgınlığıdır. Türk insanı tasarruf anlayışında sınıfta kalıyor... Türk insanı bu "CARPE DIEM" anlayışı ile nereye kadar gidebilir?

Milattan Önce 428-347 yılları arasında yaşayan PLATON o yıllardaki bakir ve henüz tükenmemiş dünya kaynakları karşısında bile "Önemli olan hayatta en çok şeye sahip olmak değil, en az şeye ihtiyaç duymaktır" diyerek gerçekleri feylosofik bir söylemle insanoğlunun dikkatine sunmuştur.

Isı, Su, Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği (İZODER) Başkanı Sayın Levent Ürkmez bakın bu konuda ne diyor: "Eylül 2000'de gerçekleştirilen Türkiye bina sayımında 16 milyon 235 bin 830 bina tespit edilmişti. Bu tarihten sonra mevcut binaların bir kısmında mantolama dediğimiz ısı yalıtım uygulamaları yapıldı. Hala 15 milyon binanın yalıtılması gerekiyor.

2007 yılında ithal edilen 36 milyar dolarlık enerjinin üçte biri ısıtma veya soğutma amaçlı kullanım olarak binalarda tüketilmiştir. Türkiye'deki tüm binaların yalıtım standartlarına uygun hale getirilmesi asgari yüzde elli enerji tasarrufu sağlayabilecektir. Bunun parasal karşılığı 8 ila 10 milyar dolar arasındadır. Yani binalarımızı uygu mantolama yaparak yalıtırsak, bu kadar para cebimizde kalabilir." Ben buradan tüm sanayici dostlarıma seslenmek istiyorum; tasarruf, hele hele enerji tasarrufu sosyal bir projedir, enerji yoksunu ülkemiz için yaşamsal öneme sahiptir. Haydi gelin hep beraber ENVER projesine destek olalım, toplumumuza örnek olalım, mevcut binalarımızı standartlara uygun olarak mantolayalım, yalıtım ve konunun önemini sürekli gündemde tutalım. Fabrikalarımızda makinalarımızın enerji verimliliğini sağlayalım. ENVER KANUNU'NA UYALIM.

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

organize **gayrimenkul**

16. yıl

16 Yıllık tecrübemiz ve **Mustafa Sarper YAĞCI** yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDE **KİRALIK FABRİKALAR**



12.000 m2 Arsa'da 7.000 m2 Tabanda fabrika binası. 400 Kwh Enerji, Doğalgaz ve Lpg mevcuttur.
Sandwich panel çatı kaplaması, C 130 Vakum, Beton Zemin, Peyzajlı Bahçe, Vinç



6.000 m2 Arsa'da 3,500 m2 Kapalı Alan. 400 Kwh Enerji, 5 Ton Vinç ve diğer hallerde vinç buseleri mevcut.
Sandwich panel çatı ve duvarlar.

23.000 TL + KDV

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Lider Deri A.Ş.
Karmak Makina Kalıp San. Tic. Ltd. Şti
Ortaş Cam San. Tic. Ltd. Şti
Sun Tekstil A.Ş.

Vena Tekstil A.Ş.
Sar Elektronik A.Ş.
Feka İnşaat San. ve Tic. A.Ş.
Mopak Kağıt Karton San. Tic. A.Ş.

10016 Sokak No:31
AOSB ÇİĞLI - İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28
Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Unutulan Balkanlara Türkiye'yi hatırlatan Sait'ten, "EXPO sözü"



Yaptığı başarılı çalışmalarla unutulmuş Balkan ülkelerine Türkiye'yi hatırlatan AK Parti İzmir Milletvekili Rifat Sait, EXPO 2020 için umutlu konuştu: "BİE üyesi olmuş ve olmaya hazırlanan 12 Balkan ülkesinin oyunu fire vermeden almayı ümit ediyoruz."

AK Parti'nin Kosova göçmeni, Balkan halkının gönlünde yer edinmiş, İzmir milletvekili Rifat Sait, Atatürk Organize Haber Dergisi'ne; çalışmaları, yapmayı planladıkları projeler ve İzmir'in ekonomik durumu ile ilgili açıklamalarda bulundu.

1956 yılında ailesi Kosova'dan Türkiye'ye göç eden Sait, 1966 yılında Buca'da dünyaya gelir. Doğma büyüme İzmirli olduğunu vurgulayarak bundan kıvanç duyduğunu dile getiren Sait, Türkiye ile Balkan ülkeleri arasındaki dostluğu ve ikili ilişkileri pekiştirerek, atalarına olan görevini yerine getirdiğini belirtiyor ve ekliyor:

"Yaklaşık 4.5 milyon nüfuslu İzmir'in 1.5 milyonunu Balkan göçmeni vatandaşlarımız oluşturuyor. Balkanlar, 80 milyonluk bir bölge. Nüfusunun toplamı Türkiye kadar. Türkiye'de iç piyasanın sıkıntılı olduğunu söylüyoruz. Bunu, Balkan ülkelerine yapacağımız ihracatla aşabiliriz. Yeter ki iş olsun, iletişim olsun."

Sait, 1912 yılında meydana gelen Balkan Savaşlarının ve ardından yaşanan Balkan göçlerinin bu yıl 100. yılına gireceğini hatırlatarak, uluslararası boyutta bir dizi etkinlik yapmayı planladıklarını söylüyor. Eylül-Ekim ayı içerisinde yapmayı planladıkları etkinlikler kapsamında dünya liderlerini ağırlamaya hazırlandıklarını

kaydeden Sait, sözlerini şöyle sürdürüyor:

"2012 Balkan Savaşları'nın 100. yılı oluyor ve biz bu kapsamda 100 tane etkinlik yapmak istiyoruz. Yapmaya hazırlandığımız organizasyon oldukça kapsamlı ve önemli. Böyle bir etkinlik tarihimizde ilk kez yapılacak. Etkinliğimiz, bütün Balkan ülkelerinin devlet ve hükümet başkanları ile kanaat liderlerinin katılacağı, başbakanımızın ev sahipliğinde gerçekleşecek bir toplantı olacak. İzmir'de yapmaya hazırlandığımız bu organizasyonu Eylül-Ekim ayı gibi gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Ancak net bir tarih yok, etkinliğimiz Başbakanımızın programına da bağlı. Birinci Balkan Şurası'nda Türkiye'de faaliyet gösteren bütün Balkan ve Rumeli dernekleri burada olacak. Toplantılarımızda Balkanların sorunlarını ve ihtiyaçlarını konuşacağız."

Balkanlardan tam destek

İzmir'in sorunlarını yakından takip eden İzmir'in İzmirli milletvekili Sait, EXPO'ya yönelik faaliyetlerini ve düşüncelerini de aktardı. Milano'ya karşı kaybedilen EXPO 2015 yarışının ardından, EXPO 2020 için yeniden kolları sıvayan İzmir'in bu kez organizasyonu göğüsleyeceğine inandıklarını vurgulayan Sait, Balkan ülkeleri ile yaptığı lobi faaliyetlerinden çıkan müjdeyi de dergimizle paylaştı;

"Arnavutluk ve Makedonya, EXPO yarışında bize kesin destek sözü verdi. Balkan ülkeleri arasında en olumsuz ülke olarak Sırbistan görünüyor ama onunla da aramız iyi. Uluslararası Sergiler Bürosu (BIE) üyesi olan ve olmaya

hazırlanan 12 Balkan ülkesinde oy konusunda fire çıkmaz diye düşünüyorum. EXPO 2020’de rakipler 2015’e oranla sayıca fazla ama geçen yıl rakip olarak karşımızda ciddi bir Avrupa ülkesi vardı. Bu yıl rakibimiz yok diye düşünüyorum fakat yine de dikkatli olmamız lazım.”

EXPO ile ilgili yapılan çalışmalar doğrultusunda gerçekleştirilen yurtdışı gezilerinde, ziyaret edilen ülkelerin detaylarına hakim kişilerin önerilerinin dikkate alınması gerektiğini bildiren Sait, Balkan ülkeleri ile yapılacak çalışmalara katkıda bulunmaktan memnuniyet duyacaklarını dile getirdi.

Birlikte daha aktif hareket etme bilinci yaratılmalı

İzmir’in en büyük sorununun yerel yönetimlerin beklenen dinamizmi göstere-memesi olduğunu vurgulayan Sait, karşılıklı görüşmelerle tüm aksaklıkların belirlenerek çözüm yollarının masaya yatırılabilceğini söyledi. Gerek belediyelerin gerekse sivil toplum kuruluşlarının bir araya gelerek mevcut potansiyeli daha etkin bir şekilde kullanmak için el birliği ile çalışması gerektiğinin altını çizen Sait, “İzmir’in sorunlarını ve çözüm önerilerini paylaşalım ki çözüm konusunda elimizden gelen desteği vermek için çalışabilelim” diyor ve ekliyor:

“İzmir’in yerel yönetimlerinde düzenleme şart. Yalnızca belediye değil, sivil toplum kuruluşlarının da bir araya gelmesi

lazım. Kalkınma Ajansımızın (İZKA) daha iyi kullanılması gerekiyor. İyi kullanmadığımızı düşündüğüm KOSGEB’i daha etkin hale getirmemiz gerekiyor. İzmir’in sorunlarına yönelik istişare toplantıları, beyin fırtınaları düzenlenmesi lazım... Örneğin toplantıyı bir gün İAOSB’de, diğerini EBSO’da düzenleyelim. Bazı firmaların neden İzmir’den Manisa’ya, İstanbul’a gittiğini konuşalım. Ortak sorunları ve çözüm yollarını saptayalım. Bizim çözebileceğimiz bir şey varsa da Hükümet olarak konunun üzerine gidelim.”

İhracat yaptığımız ilk 20 ülkede tek Balkan, Slovenya

Türkiye’nin 134 milyon dolarlık ihracat rakamı ile tarihinde rekor kırdığını kaydeden Sait, yapılan ihracatta Balkan ülkelerine düşen payın azlığından yakındı. Nakliye ücreti ve vize sorunlarının yaşanmadığı Balkan ülkeleri ile ihracatın atağa geçmesi gerektiğinin altını çizen Sait;

“İhracat rekoru kırdık ancak ihracat yapılan ilk 20 ülke arasında Slovenya dışında Balkan ülkelerinin yer almadığını görüyoruz. Çok ilginç. İhracat rekoru kırdığımız bu sıralamada Balkan ülkeleri yok. Neden? İhracatın en önemli olgusu yakınlıktır. Nakliye giderlerinin az olması, ilişkilerin iyi olması ihracatta önemlidir. Balkan ülkeleri ile bu konularda her türlü artımız var. Nakliye giderlerimiz düşük, vize problemimiz yok, siyasi sorunumuz yok. Hatta en önemlisi Balkan halkı ile aramızdaki duygusal bağ...



Başarı evde başlar. Eğer evinizde huzurluysanız, mutluysanız bu pozitif enerji tüm çalışmalarınıza yansır. Başarımanın arkasındaki sır, evimdeki huzur ve mutluluktur. Eşime ve çocuklarıma teşekkür ediyorum.

Bir ticari ürün alacaklarsa bizim ürünlerimizi tercih ediyorlar. Bunu kullanmamız gerekiyordu niye kullanmadık bunu sorgulamamız gerekiyor” diye konuştu.

Kosova’da tek Türk gazetesi

Sarı basın kartını büyük bir gururla taşıyan Sait, İzmir’e Balkanların sesini duyuran Balkan Günlüğü Gazete’sinin de imtiyaz sahibi. İki ülke arasındaki dostluğu pekiştirmeyi misyon olarak benimseyen Sait, Balkan Günlüğü Gazetesi’ni Kosova’ya taşımının mutluluğunu yansıtarak tüm içtenliği ile şunları söylüyor:

“Daha önce Kosova’da Yeni Dönem adı ile yayınlanan bir Türkçe gazete vardı. Bugün Kosova’da yayınlanan tek Türkçe gazete Balkan Günlüğü Gazetesi... Bunun haklı gururunu yaşıyoruz. Yapmaya çalıştığımız işlerle biraz da ecdadımıza olan borcumuzu ödüyoruz. Gazetemiz orada 1000 adet basılıyor. Kosova’nın haberleri de reklamları da ayrı. Bazı ortak haberlerimiz var. Tüm Balkan ülkelerine, özellikle Türklerin olduğu bölgede; Bulgaristan, Makedonya, Karadağ ve Arnavutluk’ta dağıtıyoruz gaze-

temizi. Her balkan ülkesinde gazetemiz çıksın diye çalışmalarımız sürüyor. Bu konuyla ilgili yurtdışında yayınlanan gazeteleri destekleyen KOSGEB ile ‘gazetemizi daha çok nasıl basar ve daha fazla kişiye ulaştırırız’ diye görüşüyoruz.

Başarı mutlu ailede başlar

Projeleri ve imza attığı işlerde olduğu gibi özel hayatında da başarıyı yakalayan Sait, ‘Her başarılı erkeğin ardından bir kadın vardır’ sözünün ne kadar doğru olduğunu vurguluyor ve ekliyor:

“Bugün milletin sesi olabildiysem, bunda değerli eşim Sevilay Sait’in de büyük rolü olduğunu söylemeliyim. Her konuda beni desteklemiş, sabahlara kadar benimle birlikte çalışmış, her adımında yanımda olmuştur. Başarı, evde başlar. Eğer evinizde huzurluysanız, mutluysanız; bu pozitif enerji tüm çalışmalarınıza yansır. Başarımanın arkasındaki sır, evimdeki huzur ve mutluluktur. Her zaman her koşulda yanımda olan ve desteğini esirgemeyen çok değerli eşim Sevilay Sait’e ve çocuklarıma sizin aracılığıyla bir kez daha teşekkür etmek istiyorum.”





DETAY®
HASTANE & OFİS MOBİLYALARI



**İş hayatında
kendinizi önemseyin!**



Kişiselleştirilabilen **detay**larıyla
ekip çalışmasını destekleyen
Stripe, modelimizi
mağazalarımızda görebilirsiniz.



bürotime®
iş i kolaylaştırır

MERKEZ

10022 SOK. NO:6
A.O.S.B ÇİĞLİ - İZMİR
TEL : 232 - 328 00 62 - 328 20 09
FAKS : 232 - 328 18 22

SHOWROOM

ADALET MAH. HAYDARALİYEV CAD. NO : 22
BAYRAKLI - BORNOVA / İZMİR
TEL : 232 - 486 01 20
FAKS : 232 - 486 01 30

BOTAŞ'tan sonra elektrik firmalarıyla da sözleşme krizi

Organize Sanayi Bölgelerine elektrik toptan satışı yapan firmalar sadece ticari kazançlarını düşünerek değil, üzerlerinde bulunan sosyal ve ekonomik sorumluluğun da farkında olarak hareket etmelidirler.

BOTAŞ'ın, "doğalgaz talebini gerçekçi oluşturarak tüm talep sahiplerine yeterli gaz arzı sağlayabilmek" gerekçesiyle 9 Aralık 2011'de OSB'lerle imzaladığı sözleşme hükümlerini değiştirme yönündeki girişiminin ardından benzer bir adımı elektrik satışı yapan firmalar atmaya başladı. Organize Sanayi Bölgeleri Derneği Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, "Bugün verdim, yarın vermiyorum diyerek sanayi kuruluşlarımızın öngörülemeyen zararlara girmesine müsaade edilmemelidir" dedi.

OSBDER'e üye bazı OSB'lerden gelen şikayetleri değerlendirerek açıklama yapan Tuncay, elektrik toptan satışı yapan bazı firmaların, OSB'lerle yaptıkları sözleşmelere koydukları maddeler ile daha çalışmaya başlamadan veya çok kısa süre çalıştıktan sonra sözleşmelerini feshetmeye başladıklarını söyledi. Bu tutumun ticari etik içinde kabul edilemez bir yaklaşım olduğuna işaret eden Tuncay,

OSB'lerin bünyelerinde bulunan sanayi kuruluşlarına verimli, güvenli ve rekabet edebilir şartlarda elektrik tedarik etmek maksadı ile bu şirketlere güvenerek sözleşme yaptıklarını söyledi. Yaşadıkları ilk problemlerde sözleşmelerine sahip çıkmadan kaçan firmaların, kendi ticari itibarlarını zedelemenin ötesinde, bu OSB'lerdeki firmaları elektrik tedariki hususunda sonu görünmeyen bir yola ittiklerini ifade eden Tuncay, "Binlerce insanın çalıştığı, yüzlerce sanayi kuruluşuna elektrik tedarik etmek ciddi bir iştir. Bugün verdim, yarın vermiyorum diyerek sanayi kuruluşlarımızın öngörülemeyen zararlara girmesine müsaade edilmemelidir. OSBDER olarak, Büyük rakamlara ulaşan elektrik alım sözleşmelerinin iki ay gibi kısa zamanda fesih edilmesinin, üretim maliyetleri ve

iş yapabilme kapasitelerini olumsuz etkileyeceğine dikkat çekmek istiyoruz. Sanayicimiz dünya ile rekabet edebilmek için kılı kırk yarararak



Hüseyin Kutsi Tuncay



hesabını yapmakta, üretimi için gerekli olan elektriğin sağlanmasında da içinde bulunduğu OSB'lere güvenmektedir. OSB'lere elektrik toptan satışı yapan firmaların sadece ticari kazancı hesap etmesinin dışında üzerlerinde bulunan sosyal ve ekonomik sorumluluğu da idrak ederek hareket etmeleri sağlanmalıdır. Elektrik toptan satış lisansı verilmesi sırasında da, talip olan firmaların enerji yatırımları bulunması şartı muhakkak aranmalıdır" dedi.

BOTAŞ, toplam menfaati düşünmeli

BOTAŞ'ın 2012 yılı için OSB'lere getirdiği doğalgaz alım sözleşmelerinde yer alan azami ve asgari kullanım kısıtlarının, global ekonominin durumu ve gerçekleri ile bağdaşmadığını, BOTAŞ'ı global ekonominin gerçeklerini bir kez daha değerlendirmeye çağırdıklarını ifade eden Tuncay, BOTAŞ'ın "Biz KİT'iz, sadece Kurum menfaatlerine bakarız" anlayışını değiştirmesi gerektiğini söyledi. Ülkenin toplam menfaatinin göz önünde tutulmasını isteyen Tuncay, "Bugün dünyada ekonomi sihirbazı olarak tanımlanan uzman kişi ve kuruluşlar dahi 2012 yılı için tutarlı, olasılığı yüksek öngörülerini belirleyemezken, sanayici-

BOTAŞ'ın piyasa yönlendirme gücünü elinde tutarak, rekabet unsurunu asgari düzeye indirdiği bir ortamda, kendileri tarafından belirlenen şartları piyasaya uyulması yönünde deklare etme şeklindeki hareket tarzını yadırgıyoruz.

lerimize Kasım 2011'de Aralık 2012 'nin yani 14 ay sonrasının iş durumunu düşün ona göre doğalgaz sözleşmesi yap, bu öngörün eksik ya da fazla çıkarsa, bedelini ödersin demek, bugünün finansal gerçekleri ile ne kadar uyusmaktadır değerlendirmesini yönetsel ve siyasi karar alıcılarımızın dikkatlerine sunuyoruz. Ayrıca, doğalgaz da verilen lisanslarla bazı şirketlerin piyasaya girmesine müsaade edilmiş olsa da, BOTAŞ'ın piyasa yönlendirme gücünü elinde tutarak, rekabet unsurunu asgari düzeye indirdiği bir ortamda, kendileri tarafından belirlenen şartları piyasaya uyulması yönünde deklare etme şeklinde bir hareket tarzını tercih etmesini de yadırgamaktayız" diye konuştu.

Tuncay, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bugün, BOTAŞ'ın da yurt dışından ithal ettiği doğalgaz alımı hususunda aynı azami ve asgari sınırlar içinde olduğu belirtilebilir. Ancak burada dikkat çekilmesi gereken husus BOTAŞ'ın uluslararası hukuka dayalı uzun süreli sözleşmeler yaparak, bu sözleşme yılları içinde ödeyebileceği her hangi bir cezayı, sözleşme sonunda mahsup edebilme hakkında sahip olmasıdır. Oysa, OSB'lerimiz katılımcılarına en uygun şartlarda doğalgaz tedariki sağlayabilmek için her sene tedarikçileri ile masaya oturmak zorundadır. Yıl içinde bir tedarikçisine ödediği cezayı, bir sonraki sene değiştirdiği tedarikçiden mahsup şansı yoktur. Bu durum cezayı tahsil eden tedarikçiye haksız kazanç oluşturduğu gibi bunu ödeyen OSB'ye geri dönüşümü imkanını ortadan kalmaktadır. Doğalgazın temel girdi olduğu sanayilerde bugün "günlük azami kullanım miktarını geçme, yıllık asgari alım miktarın altına düşme" şeklinde bir slogan oluşmuştur. Bu rakamların belirlenmesi hususunda alt yapısı güçlü olan birkaç kurumsal sanayi kuruluşunu örnek gösterenlere de, ülkedeki firmaların yüzde 98'inin KOBİ olduğunu ve KOBİ'lerin bırakın yıllık, aylık, haftalık dahi program yapmakta zorlandıklarını hatırlatmak isteriz. Her yeni gün, yeni bir kriz korkusu içinde yaşayan, inanılmaz bir kırılganlık ve riskler barındıran dünya ekonomisi düzleminde, ilgili her kurumu temel girdilerden olan doğalgazı asgari ve azami kullanım kısıtları içinde bağlayarak, çizginin dışına çıkışların cezalandırıldığı bu uygulamanın doğru olmadığına inanıyoruz."



Güngör Uras'ın konferansına
sanayicilerin ilgisi yoğun oldu.

Vizyon Günleri'nin konuğu Uras

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), Bölge katılımcılarını ve çalışanlarını Milliyet ve Dünya Gazetelerindeki köşesinde kaleme aldığı yazılarla Türkiye' deki ekonomik gelişmelere ilişkin önemli tespitlerde bulunan gazeteci Prof. Dr. Tevfik Güngör Uras ile bir araya getirdi. Türkiye ekonomisinin bugünü ve yarının tartışıldığı toplantı büyük beğeni topladı.

Bölge katılımcılarının, ekonomi, sanayi, sosyal ve kültürel konular hakkında farklı bakış açıları edinmelerini hedefleyen İAOSB Yönetim

Kurulu'nun "İAOSB Vizyon Günleri" kapsamında düzenlediği Güngör Uras ile "Türkiye Ekonomisi- 2012 Nasıl Geçecek" konulu toplantıya Bölge katılımcılarının ilgisi yoğun oldu. Katılımcılar ile ekonomiye yön veren konuları paylaşan Uras, 2012 yılında Türkiye ekonomisinin kaderinin dolara bağlı olduğunu belirtti. "Doların fiyatı 2012 yılında 1,75 olarak kalırsa Türkiye'nin bu büyüme çizgisinde devam edeceğini söyleyen Uras, doların fiyatı 2 TL'nin üzerine çıkarsa, o zaman Türkiye ekonomisinde sıkıntılar oluşabilir" diye konuştu. Türkiye ekonomisinin önünde görünür bir tehlike olmadığını bildiren Uras, ekonomideki iniş - çıkışların doların seviyesi ile orantılı olduğunu vurguladı.

İlk çeyreği sorunsuz atlattık

Türkiye ekonomisinin 2012 yılının ilk çeyreğini sorun yaşamadan geride bırakacağını bildiren Uras, 2011'in uzantısı olan 2012'de sipariş edilen üretimlerin devam etmesinden dolayı ekonominin canlılığını koruduğunu söyledi. Bu yıl talep daralmasının, buna paralel olarak da üretimin durmasının söz konusu olmayacağını dile getiren Uras, genel olarak 2012 için Türkiye ekonomisine iyimser baktığını bildirdi.

Dünyanın en iyi 16. ekonomisine sahip Türkiye'nin inovasyon çalışmalarında 67. sırada olmasını da değerlendiren Uras, "İnovasyonu yeni öğreniyoruz. Artık devletten bir şey bekleme-



Toplantının moderatörlüğünü
gazeteci Nedim Atilla yaptı.



İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş Uras'a plaket verdi.

yelim. Herkes kendi Ar-Ge'sini yapmak zorunda. Zaten sanayici, riske girmiş, elini taşın altına koymuş kişi demektir ki bundan sonra sanayicimiz devamlılığını sağlayabilmek için Ar-Ge'yi öğrenmek zorunda olacaktır" diye konuştu.

İthalat girdisinden etkilenmeyen sanayici yoktur

Türkiye'de ithal girdi kullanmadan sadece ihracata yönelik yatırım yapan veya ithalat girdisinden etkilenmeyen sanayi kuruluşunun olamayacağını vurgulayan Uras, konuyla ilgili şunları söyledi:

"Her şeyin başında sanayiciye yük olarak "enerji" kalemi var. Her sanayi kolunda şu veya bu şekilde ithalat bağımlılığı var. Dolar birden yükseldiği zaman, dikkat ederseniz bazı ithalatçılar, 'Dolar çok yükseldi, bizim hesap sistemimiz alt üst oldu' demeye başlıyorlar. Dolar 2 lira olduğu zaman getirdiği enflasyon rüzgarı işçi ücretlerinde baskıya neden olacak, dolayısıyla bir çok şeyde yeni baştan bir maliyet düzeni

oluşmasına yol açacaktır. Bu da kısa sürede hazmedilebilir bir şey değildir. Ekonominin yeniden yapılanmasına yol açar. Bu nedenle dolarda ani yükselişleri tehlikeli görüyorum. Eğer biz yıllar önce doları hep 1.50 seviyesinde tutmayıp yavaş yavaş bugünkü seviyesine getirseydik, bugün cari açık diye bir sorunumuzda olmazdı."

Dolar-Euro paritesine yönelik tahmin yapmanın imkansız olduğunu vurgulayan Uras, Avrupa ekonomisinin düzelmesiyle paritenin bugünkü seyrini koruyacağına inandığını söyledi. Uras, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Dolar- Euro paritesi Avrupa ekonomisinin düzelmesiyle birlikte bugünkü seviyesini koruyacaktır diye düşünüyorum. Bunun yanı sıra dış ticaretimize sekte vuran ilişkileri de göz ardı etmemek lazım. Suriye'de Türklerin çok ciddi yatırımları var. Mısır'da da bizim sanayicilerimiz özel bir sanayi bölgesi kurdular ancak, şu aşamada Mısır ve Libya ekonomilerinin kolay kolay düzeleceğini sanmıyorum. Oralarda sahipsizlik devam edecektir."

Uras, Bölge firmalarını ziyaret etti

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmaları da gezen Uras, Bölge'nin büyüklüğünden ve iş hacminden oldukça etkilendiğini söyledi.

Bölge firmalarından Polibak, Özdersan ve Norm Cıvata'nın üretim tesislerini gezen Uras, sektöründe öncü olan bu firmaların tarihi, üretim süreci, özellikleri, yaşadıkları sıkıntılar ve ekonomik görüşleri hakkında da firma yetkililerinden bilgi aldı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmaların ürünlerinin yer aldığı Sürekli Sergi Alanı'nı, Ataer Enerji'yi ve Atıksu Arıtma Tesisini de gezen Uras, Bölge'nin sanayici kimliğinin yanı sıra çevreci, sosyal ve kültürel yapısının da göz ardı edilemeyecek önemde olduğunu vurguladı.



İAOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek, Güngör Uras'a sanayi hakkında bilgi verdi.



Uras: Karamsar değilim



Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi "Vizyon Günleri" etkinlikleri kapsamında, Bölge katılımcıları ve çalışanları ile bir araya gelen Prof. Dr. Tevfik Güngör Uras, Türkiye ekonomisinin geleceğine ilişkin önemli görüşlerini Atatürk Organize Haber Dergisi ile paylaştı. Türkiye ekonomisinin büyümeye devam edeceğini ve ekonomiyi tehdit edecek çok büyük risklerin olmadığını belirten Uras, dolar kurunun 2012 yılında 1.75 TL seviyelerinde seyredeceğini, ancak döviz girişinde beklenmedik bir kesinti yaşanması durumunda sorun yaşanacağına dikkat çekti.

Öncelikle yılın ilk çeyreğini değerlendiren Güngör Uras, geçen yılın uzantısı olarak üretimlerin devam ettiğini, 2012'de talepte herhangi bir daralma beklemediğini söylüyor.

"Türkiye'de sanayici, çalışan, çalışmayan herkesin en önemli isteği önünü görmek. Eğer beklentiler iyiye, herkes buna göre karar veriyor. Sanayici buna göre yeni yatırım kararı alıyor, üretimini artırıyor. Benim 2012 tahminime gelince, yılın ilk iki ayını geride bıraktık, çok kötü bir beklenti vardı, ama görüyoruz ki, bu iki ay iyi geçti, üretimler devam ediyor. İlk iki ayın iyi geçmesi, üçüncü ayın da iyi geçmesi demek. Sonrasında Yaz aylarına giriyoruz. Yaz mevsimi, iyimserlik ayıdır, yılın yarısı böyle geçer. Diğer yarısında da çok büyük bir iç risk öngörmüyorum. Dış kay-

naklı risklere gelecek olursak, Avrupa'da yaşanan gelişmelerden Türkiye'nin etkileneceğini düşünmüyorum. Bu anlamda Türkiye için Suriye ve İran risklerinden bahsetmek gerekli. Çünkü bu konularda Türkiye'ye büyük baskılar yapıyor.

Dövizde beklenmedik artış etkiler

"Bizi korkutabilecek en önemli şey, döviz fiyatında beklenmedik bir artış olur mu konusu? Bu da Türkiye'ye döviz girişindeki beklenmedik bir kesintiden kaynaklanabilir. Gerçekçi olalım, döviz fiyatı artarsa her şey artar, enflasyon yükselir. Bence Hükümetin de en büyük çekincesi bu. Ama görülen o ki, Hükümet, enflasyon yükselmesin diye döviz fiyatının aşağıda olmasını istiyor ve bunun için de cari açık sorununu umursamıyor."

Yüzde 10'luk dilim İsviçre standardında

Türkiye'de gelir dağılımının bozuk olduğu bir gerçek. Ve bu bozukluğun bir ekonomik bir de sosyal yönü var. Ama şunu da unutmamak gerekiyor ki, bu ülkede nüfusun yüzde 10'luk dilimi de (7,5 milyon kişi) İsviçre standartlarında yaşıyor. Ülkeye öyle arabalar geliyor ki, "Kim alır bunu?" diyorsunuz, sonra bir bakıyorsunuz, sokaklarda bu arabalardan onlarca var. Türkiye'de bir de Bangladeş var, bu yadsınamaz bir gerçek, ama İsviçre standartlarında yaşayan bir yüzde

10'luk kesim de var. Bu da Türkiye'de üretici için bir avantaj aslında. Sadece doğru değerlendirmek gerekli.

Güngör Uras'ın bu yılki büyüme tahminine ilişkin görüşlerine gelince; Uras'ın büyüme ile ilgili herhangi bir kaygısı yok. Israrla vurguladığı, 2012 yılında Türkiye'nin kaderini belirleyecek olan enstrümanın doların fiyatı olduğu. Eğer dolar 1.75'lerde kalır ise, Türkiye bu büyüme çizgisinde devam edecek. Ancak doların fiyatı 2 TL'nin üzerine çıkarsa ekonomide sorunlar yaşanması olası diye düşünmekte. Güngör Uras'ın diğer tahminlerine gelince...

"Faiz oranlarının da bugünkü seviyelerde kalacağını ve yükselmeyeceğini düşünüyorum. Çünkü sanayici faizden korkar, hemen maliyetlerim ne olacak düşüncesine girer. Bu yüzden de Merkez Bankası faiz yükseltmez. Tüm bunlar dışında büyüme böyle devam ederse, sanayici için olumlu bir tablo söz konusu."

Gümrük Birliği'ne dikkat

Benim dikkat çekmek istediğim başka bir konu var aslında. Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış, Gümrük Birliği Anlaşması'nın gözden geçirilmesi konusunda AB yetkilileri ile görüştiklerini ifade etmişti. Bu son derece riskli bir adımdır. Çünkü, Gümrük Birliği bizim sanayimizin rekabet gücünü arttıran, sanayimizi dışa açan bir anlaşmadır. İthalatı azaltmak adına gümrük koyacağım, dışarıdan daha az mal gelecek düşüncesiyle hareket edilirse, Türk sanayicisinin de dışarıya çıkma şansı tehlikeye sokulmuş olur.

Türk özel sektörünün borçlanma yapısına ilişkin görüşlerini bizimle paylaşan Güngör Uras, kurs riskinin son derece önemli olduğuna

dikkat çekiyor.

Artık Türkiye'de bir deneyim oldu. Dikkat edilirse, özel sektörün borçlanma konusunda kendisini çok iyi ayarladığını görüyoruz. Koşullara göre eğer uygunsa döviz kredisi kullanıyor, değilse borçlanmasını TL olarak yapıyor. Herkes doların yükselmesinden, buna bağlı olarak da özel sektörün batmasından korkuyordu. Görülen o ki korkulan olmadı. Elbette kur riski çok önemli bir konu. Böyle bir borçlanmaya kimseyi teşvik etmem mümkün değil. Türkiye'de Japon kredisi kullanıp ev alanların durumunu hepimiz biliyoruz.

İzmir'in yüzü Batı'ya dönük

Son olarak İstanbul penceresinden bakıldığında, İzmir'in üretim gücü ve yatırım cazibesinin nasıl görüldüğünü soruyorum Prof. Dr. Güngör Uras'a.

İzmir, Türkiye'de hiçbir zaman potansiyelini kullanmamıştır. İzmir'in gavur olarak adlandırılmasının altındaki gerçek neden, İzmir halkının batıya açık yüzüdür. İzmir halkı dil bilen, Levantenlerle iş yapan, batıya mal satan, batıdan mal alan, ticareti bilen kişilerdir. Cumhuriyet döneminde ilk olarak İzmirli dışarıya açılmıştır. Atatürk, İktisat Kongresi'ni, o zaman için Anadolu'nun en büyük potansiyeli olduğu için İzmir'de yapmıştır. Ancak, vaktiyle İzmir'de kurulan birçok firmanın bugün yaşamadığını görmek üzüntü verici. Neyse ki, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni gelip gördüm gezdim de, moralim biraz düzeldi. Burada çok büyük tesisler ve çok başarılı çalışmalar var. Her firma ihracat yapıyor. Bu anlamda İAOSB'nin İzmir için son derece önemli bir merkez olduğunu düşünüyorum.



Yeni Türk Ticaret Kanunu İAOSB'de anlatıldı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu; güncel, ekonomik ve mali konularda katılımcılarını bilgilendirecek toplantılar düzenlemeye devam ediyor. Bu bağlamda İzmir Yeminli Mali Müşavirler Odası işbirliği ile Temmuz 2012'de yürürlüğe girecek ve birçok firmaya önemli yükümlülükler getirecek olan yeni Türk Ticaret Kanunu'na ilişkin bilgilendirme toplantısı Atatürk Salonu'nda düzenlendi.

Toplantıda Yeminli Mali Müşavir Tayfun Şenol ve Kadir Karakaş, Bölge katılımcılarına kanunun getireceği yükümlülükler hakkında önemli bilgiler aktardı.

"Yeni Türk Ticaret Kanunu ve Türk Muhasebe Sistemindeki Değişiklikler" hakkında katılımcılara bilgi veren Yeminli Mali Müşavir Tayfun Şenol, 14 Şubat 2011'de meclisten geçen kanunun 1 Temmuz 2012'de yürürlüğe gireceğini söyledi.

Türk Ticaret Kanunu'nda 56 yıldır çok az değişikliğin kaydedildiğini bildiren Şenol, yeni Türk Ticaret Kanunu ile birlikte ticaret hayatının kurallarının yeniden yazıldığını söyledi. Şenol, Yeni Türk Ticaret Kanunu'ndaki değişiklikler hakkında şu bilgileri verdi:

"Eski kanunda 5, yeni kanunda 6 kitap mevcut. Yeni kanunla birlikte şirketler artık Küçük-Orta ve Büyük şirketler olmak üzere 2 grupta adlandırılacak. Bu gruplandırmada şirketin son 12 ay içerisindeki özvarlığı, satışı ve işçi sayıları baz alınarak belirlenecek. Bunun yanı sıra yeni kanunla birlikte, kullanılan kıymetli evrakların ve belgelerin dijital ortamda saklanarak ibraz edilmesi mümkün olurken, saklanacak evrakların kapsamı da genişletiliyor. Web sitesi kayıt defteri diye adlandırılan deftere, web sitenize yazdığınız her şeyi yapıştırmak zorunda olacaksınız. Yeni Kanunun en önemli başlıklarından birisi de birleşmelerde aynı nevi olma şartının ortadan kalkmasıdır. Örneğin; artık anonim şirketler, limited şirketler ile birleşebilecek. Tek kişilik A.Ş ve LTD şirketi kurulabilecek. 3 ayda bir şirkette genel



kurul yapılacak. Daha önce kaldırılan, tescilden önceki blokaj uygulaması yeniden geliyor. Tek kişilik yönetim kurulları dışında yönetim kurulu üyelerinin en az dörtte birinin yüksek öğrenim görmüş olması gerekir. Yeni Kanun'la birlikte online olarak internet üzerinden Yönetim Kurulu toplantısına katılma ve oy verme imkanı geliyor. Her sermaye şirketi bir web sitesi açmak zorunda olacak."

Karakaş, "Her uygulamaya yönelik standart mevcut"

Türk Muhasebe Sistemindeki Değişiklikler konusunda katılımcılara bilgi veren Kadir Karakaş ise tüm dünyada uygulanan Uluslararası Muhasebe Standartları'nın (UMS) tercüme edilerek Türkçeye çevrildiğini ve Türk Muhasebe Standartları (TMS) olarak yayınlandığını söyledi. Her uygulama ile ilgili bir standardın olduğunu söyleyen Karakaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bu standartların hepsi Türk Muhasebe Standartları olarak birebir Uluslararası Muhasebe Standartları'na uygun olarak çevrildi ve yayınlandı. Tam set olan bu standartlar çok detaylı ve kapsamlı. Yazılma şekli itibarı ile okunduğunda çok kolay anlaşılır değil. Bunların yorumlanması ile ilgili bir takım yönetmelikler, tedbirler de var. Ancak Türkiye'deki şirketlerin muhasebe altyapısı yeterli olmadığı için bütün şirketlerin Türk Muhasebe Standartları'na uyması gerekmiyor. Bu tür küçük şirketler için, yani KOBİ şirketleri için daha dar, daha küçük bir set olan KOBİ Türkiye Finansal Raporlama Standartları (TFRS) mevcut."



T. Şenol



K. Karakaş



Almanya Başkonsolosu İAOSB'de

Almanya'nın İzmir Başkonsolosu Margit Haberle, Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ile birlikte İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti. İAOSB Yönetim Kurulu adına Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek ve Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Uysal, iki ülke arasındaki sosyal ve ekonomik bağların gücüne dikkat çekerek, yapılan işbirliklerinin memnuniyet verici olduğunu söylediler.

Gerçekleşen ziyarette, Türkiye'nin en modern ve altyapısı en gelişmiş sanayi bölgeleri arasında yer alan İAOSB hakkındaki genel verileri paylaşan Özbek, Bölge'de uygulamaları devam eden projeler ile ilgili de bilgiler verdi. Türkiye ile Almanya arasında uzun yıllara dayanan sosyal ve ekonomik ilişkilerin her geçen gün katlanarak arttığını bildiren Özbek, İzmir'in de ikili ilişkilerde üzerine düşen görevi başarı ile yerine getirdiğini söyledi. Almanya'nın İzmir'de bir başkonsolosluk tahsis etmesinin başarılı diyalogların sonucu olduğunu vurgulayan Özbek, iki ülke arasında ortaklıklar ve birlikteliklerle ilgili atılacak daha fazla adım olduğunu belirterek şunları kaydetti:

"Türkiye'ye 6 milyar doların üzerinde bir katma değer yaratan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Almanya ile olan ikili iş ilişkilerinin zenginleştirilmesi ve çoğaltılması yönünde üzerine düşeni yapmaya hazırdır. Sadece ithalat-ihracat düzleminde düşünmeden; ortaklıklar, birliktelikler, yatırımlar alanında da yapılabilecek birçok şey olduğunu düşünmekteyiz. Projelere odaklı, Ar-Ge ve teknolojiye yönelik pek çok çalışma alanımızın olacağına inanıyoruz. Bu nedenle sizler, bizler, sanayi odamız, kısaca ilgili her kurum ve kuruluşun iki ülke arasındaki ilişkilere katkı koymasını sağlayacak çalışmaları yapmaya hazırız."

Türk sanayinin ve ekonomisinin lokomotifleri

arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi hakkında genel bilgilere de değinen Özbek, toplam 7 milyon metrekarelik alana sahip, 550 sanayi tesisinin yer aldığı İAOSB'de yaklaşık 35 bin kişinin istihdam edildiğini söyledi. Bölgenin genel ihracatının 2.5 milyar dolar civarında seyrettiğini bildiren Özbek, arıtma tesisi, elektrik santrali, aktivite merkezi, sağlık ocağı, kreş, çıraklık eğitim merkezi, yüzme havuzu, camisi, restoran ve bankaları ile Bölge'nin iş ve yaşam alanlarını bir arada barındıran bir sanayi şehri olduğunu vurguladı.

Bölge'nin ilerleyen dönemlerde uygulamaya koyacağı programlar hakkında da bilgi veren Özbek, konuyla ilgili şunları kaydetti:

"Bölgemizin yeni vizyonunda; kurulacak bir vakıf vasıtası ile önce bir teknik meslek lisesi, bu liseyi takiben bir teknik üniversite açma projeleri yer almaktadır. Ayrıca yaratılan 200 bin metrekarelik bir alanda da Türkiye'nin en büyük alışveriş merkezinin kurulması yönünde çalışmalarımız var."

Kurulacak işbirlikleri 'kazan kazan' mantığında olacak

Alman şirketler adına İAOSB ile kurulacak işbirliklerinden memnuniyet duyacaklarını dile getiren Almanya'nın İzmir Başkonsolosu Margit Haberle ise, doğal bir ortam yaratmayı başarmış olan İAOSB'nin altyapısından, yapılan çalışmalarından ve Bölge'nin ekonomik verilerinden oldukça etkilendiklerini söyledi. OSB'lerle kurulan diyalogların kendisi için çok önemli olduğunun altını çizen Haberle, Alman şirketlerin yapılacak işbirliklerine sıcak baktığını; Türkiye ile Almanya arasında kurulacak işbirliklerinin 'kazan kazan' mantığı ile her iki ülkeye fayda sağlayacağına inandıklarını kaydetti.

Gediz Üniversitesi'nden İAOSB'ye işbirliği ziyareti

Üniversite-sanayi işbirliğine yönelik çalışmalarını göz dolduran İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, üniversitelerle ortak çalışmalarına yenilerini ekleme-nin mutluluğunu yaşıyor.

Bölge'nin üniversite-sanayi işbirliğine yönelik attığı adımlar doğrultusunda İAOSB Yönetim Kurulu'nu ziyaret eden Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Mustafa Güneş ve Gediz Üniversitesi Müttevelli Heyeti Üyesi aynı zamanda İAOSB'de üretim yapan Talay Makine'nin sahibi Bülent Talay, iki kurum arasında yapılabilecek çalışmalarla ilgili olarak görüş bildirdiler.

"Sanayi ile işbirliği yetmez, eğitimin ayrılmaz bir halkası olmanız gerekiyor" ifadesinde bulunan Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, Türkiye'nin önde gelen OSB'leri arasında yer



alan İAOSB'de faaliyet gösteren sanayicilerden destek beklediklerini söyledi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise sanayi ile üniversitenin zaman zaman değil, her zaman işbirliği içerisinde olması gerektiğinin altını çizerek; iki kurum arasındaki çekingenliğin kırılması gerektiğini ifade etti.

Yapılan görüşmelerin ardından Gediz Üniversitesi ile İAOSB arasında işbirliği yapılması kararı alındı. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ve Yönetim Kurulu Üyeleri, konuyla ilgili somut adımlar atmak üzere Gediz Üniversitesi yöneticileri ile yeniden bir araya gelecek.

İAOSB – İKÇÜ Danışma Kurulu toplandı

Sanayicilerin üniversite ile işbirliği olanaklarını geliştirmeleri amacıyla çalışmalar yürüten İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İAOSB), İzmir Katip Çelebi Üniversitesi (İKÇÜ) ile oluşturduğu Danışma Kurulu, iki kurum arasındaki işbirliğini de kuvvetlendirecek faaliyetleri geliştirmek üzere toplandı.

İAOSB Sanayici Aktivite Merkezi'nde gerçekleştirilen Danışma Kurulu toplantısında İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ve Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Baysak, İKÇÜ Rektörü Prof. Dr. Galip Akhan, Üniversite'nin Danışmanlığını yürüten geçmiş dönem İzmir Milletvekili Taha Aksoy, Mühendislik ve Mimarlık Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Salih Okur ve Yard. Doç. Dr. Yakup Egercioğlu ile bir araya geldi.

İKÇÜ Rektörü Prof. Dr. Akhan, üniversite yerleşkesinin İAOSB ile komşu olmasının yaratacağı sinerji konusundaki olumlu

düşüncelerini aktardı. İKÇÜ Danışmanı Taha Aksoy da, büyük şirketlerin Ar-Ge Merkezleri kurarak, küçük ve orta boyutlu şirketlerin ise faaliyetlerine yönelik projeler geliştirerek Ar-Ge desteklerinden faydalanabileceklerinin altını çizdi.

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise, proje yazımı ve yönetimi için kadro ayırmak konusunda sıkıntılar yaşayan KOBİ'lerin, proje geliştirmelerini sağlamak amacıyla İAOSB'nin yürüttüğü rehberlik, bilgilendirme ve destek etkinlikleri konusunda bilgiler verdi.



Sanayi ve mesleki eğitim

Gelişmiş ülkelerin, gelişmekte olan ülkelere göre insan kaynaklarının ihtiyaçlarına göre istenilen nitelik ve nicelikte yetiştirilmesi hususunda ciddi bir farklılıkla önde olduğu tartışmasız bir gerçektir. Bu farkın en belirgin yansıması verimlilik rakamlarında görülmektedir. Üst sınıf ekonomileri zorlayan ülkelerin verimlilik rakamlarında yakaladıkları büyük sıçramalar dikkat çekicidir. Örneğin 1975-2002 yılları arasında İrlanda'nın verimlilik tablosu 22 basamak, Güney Kore'nin ise 15 basamak yukarıya çıktığını görürken, Türkiye'nin sadece 1 basamak çıkması düşündürücüdür. Bir başka veride ise küresel rekabette yer alan ülkelerin nitelikli işgücü rasyolarında da Türkiye 60 ülke arasında otuzuncu sıralarda görünmektedir. Ülkemizde ileri teknoloji kullanılan, Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları yapılan alanlarda işgücü sıkıntısı yaşanırken, geleneksel sahalarda ise işgücü arzının fazlalığı nedeniyle işsizlik oranları yüksektir.

Toplumsal kalkınmayı gerçekleştirebilecek nitelikli insan gücünün yetiştirilmesi büyük ölçüde eğitim sisteminin görevidir. Bu nedenle özellikle orta öğretim düzeyinde işlevler tutarlı bir biçimde kaynaştırılarak kişisel ve mesleki gelişim açısından bütünlüğü olan programlar uygulanmalıdır. Ancak, bireyin ilgi ve yetenekleri ile işin gerektirdiği özellikler arasındaki uyum tespit edilmeden yapılan mesleki yönlendirmeler yetersiz ve mutsuz çalışanları doğurmaktadır. Ne yazık ki, ülkemizdeki okullarda verilen rehberlik hizmetleri bireylerin isabetli meslek tercihleri yapmaları hususunda yetersiz kalmaktadır. Bu durumda da mesleki yönlendirmelerde bireyin yetenekleri ile toplumun işgücü ihtiyaçları yerine ailenin talepleri ve çevresel ön yargılar devreye girmektedir. Bu önyargıların bedeli de genelde dershaneler ve yapmayacakları meslekleri öğrendikleri üniversite yollarında kaybedilen yıllarla ödenmektedir.

Mesleki yönlendirmede yaşanan bu olumsuzlukların yanında, ülkemizdeki mesleki eğitimi etkileyen bir başka unsur da eğitim programlarından kaynaklanan sorunlardır. Bu programlarda yetiştirilen becerili ve teknik işgücü ile işgücü piyasasının ihtiyaçları arasında uyum ne yazık ki tam anlamı ile sağlanamamıştır. İşletmelerdeki beceri eğitimi de belirtilen nedenle olumsuz etkilenmekte teknolojik geliş-



meler, geleneksel yöntemler içinde takip edilememektedir. Güncelliğini yitiren eğitim dalları ve programları ülkemiz için kaynak israfına neden olmaktadır. Örgün ile yaygın eğitimi ve orta öğretim ile yüksek öğretimi bütünleştirecek esnek program yapıları kurulamamıştır. Bu yapıların yoksunluğu mesleki eğitimin gelişmelere adaptasyonunu da zorlaştırmıştır.

Ülkemizde işgücü arzı ile talebi arasında ciddi uyumsuzluklar mevcuttur. İşgücünün yetiştirileceği alanlar, bu alanlarda uygulanacak program ve öğretiler, kullanılacak yöntemler hususunda piyasa ihtiyaçlarına göre yapılandırılmaya imkan sağlayacak ortam istenilen düzeyde değildir. İşgücünü yetiştirenler ile işgücünü kullanacak olanlar arasında her şeyden önce düzenli bir iletişim kültürü oturmamıştır. Aynı hedef düzleminde olan bu iki toplumsal grup, birbirlerinden farklı yönlerle koşturmaktadırlar. Herkes birbirinden dertlidir, ama dertleri tartışma, çözme ve uygulama hususunda genel bir tembellik söz konusudur. Ülkemizin meslek standartlarını oluşturma alanındaki geç kalmışlığı, müfredat programları ile uyumu da çok geciktirmiştir.

Tüm bu sıkıntıların yanında yetersiz altyapı ve teknolojiye neden olan finansal darlıklarda artık ülkemizdeki mesleki eğitime, yetişmiş işgücünü talep eden iş dünyasının direk müdahil olmasını gerekli hale getirmiştir. İAOSB bu gerçekten hareketle, kendi sanayicisi için gereken insan kaynağının yetiştirilmesi misyonunu bugün lisesi, yarın Meslek Yüksek Okulu, gelecekte Teknik Üniversitesi ile yüklenme kararlılığındadır.



İAOSB beyazlara büründü

21 yıl sonra İzmir'e yağan kar, İzmirlileri heyecanlandırırken, beyazlara bürünen İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, yolların buzlanmasını önlemek amacıyla hummalı çalışmalarını sürdürdü. Yoğun yağan karın ardından yolların buz tutma riskine karşı hemen tuzlama çalışmalarına başlayan İAOSB çalışanları, sürücülerin Bölge içerisinde güvenle seyir etmelerini sağladılar. Bir yandan tuzlama çalışması sürerken, diğer yandan beyazlara bürünen Bölge, manzarası ile beğeni topladı.

Nadir olarak kar ile buluşan İzmirli, bu muhteşem doğa olayının tadını çıkartırken, Türkiye'nin en modern ve altyapısı en gelişmiş sanayi bölgeleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, sınırları içerisinde seyreden araçların güvenliği konusundaki hassasiyetini gözler önüne serdi.

Türkiye'nin birçok şehrinde yoğun kar yağışlarının yaşandığı Şubat ayının ilk haftası, yüzlerce uçak seferi ve deniz ulaşimleri iptal edilmişti. Uzmanların 'mini buzul çağına dönüş' diye adlandırdıkları normal şartlardan daha düşük hava sıcaklığının etkisini sürdürmeye devam edeceği açıklanıyor.





YAMAN PETROL

Sanayi & Ticaret Ltd.Şti.

**Akaryakıt sektöründe dürüst, onurlu 45 yıl
PO akaryakıt perakende satışlarda 32 Ege Bölge birinciliği**

1. SİTE KOSBİ İAOSB ÇİĞLİ

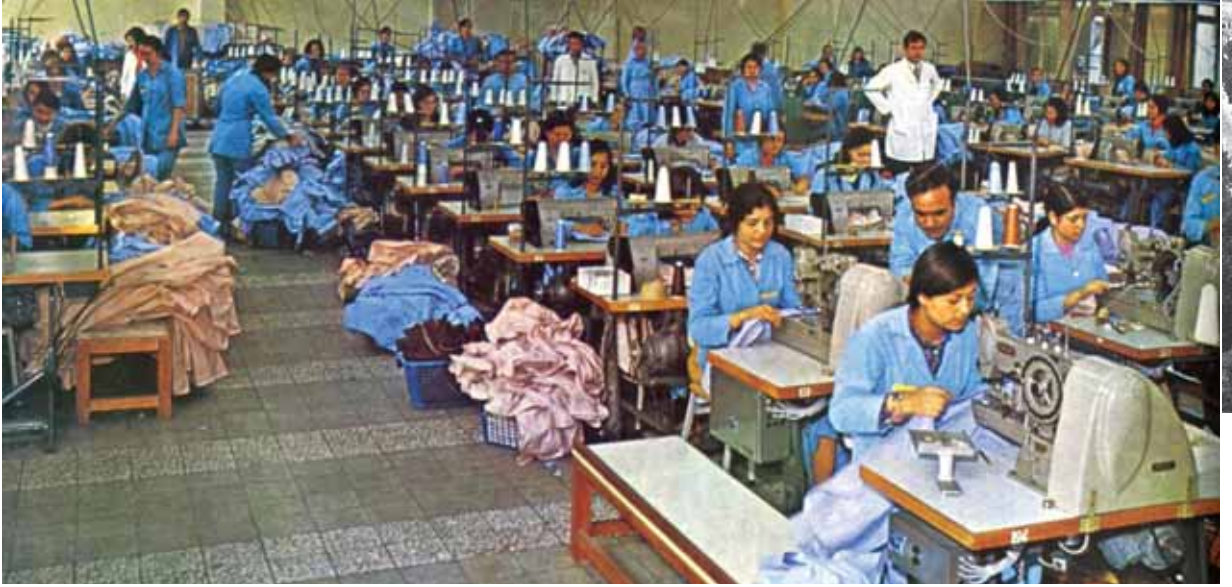
①

②

③

④

info@yamanpetrol.com
www.yamanpetrol.com



Sümerbank İzmir Basma Sanayii Müessesesi

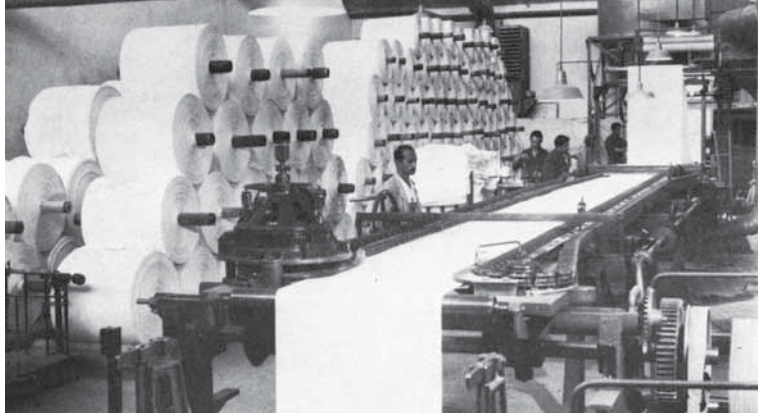
Sümerbank İzmir Basma Sanayii Müessesesi'nin inşaatı hiç de kolay bir süreç izlemedi. 1949 yılında temeli atılan fabrika 1953 yılında açılabilirdi. Döneminin en gözde kuruluşlarından biriydi, bugün ise arazisi SİT alanı.

Sümerbank 11 Temmuz 1933'de, 20 milyon lira sermaye ile kuruldu; başlangıçtaki varlıkları Devlet Sanayi Ofisi'nden devraldığı birkaç fabrika ile sınırlıydı. Ama yüklendiği görevler, varlığını kısa sürede büyütecek kadar genişti. Sümerbank, devlet sermayesi ile kurulacak bütün sınaî müesseselerin etüt ve projelerini hazırlamak, bunları kurmak ve yönetmekle yükümlüydü. Ayrıca kuruluşları ve genişlemeleri yurt için iktisaden verimli olan sanayi işlerine katılabilecek, sanayi müesseselerine kredi açabilecek ve bankacılık işlemleri yapabilecekti. 1930'ların devletçi yaklaşımının ürünü olan Sümerbank, üstlendiği bu görevlerle kısa sürede büyüdü ve Türkiye'nin dört bir yanında dev işletmelerin sahibi haline geldi. Bu işletmelerden birisi de oldukça fırtınalı bir tarihi olan Sümerbank İzmir Basma Sanayii Müessesesi'dir.

Sümerbank İzmir Basma Sanayii Müessesesi'nin temelini oluşturacak süreç, Zafer Toprak'ın "kuruluş ve gelişim" olarak adlandırdığı dönemin sonlarında başladı. 1947 yılında üretime geçen Halkapınar Dokuma Fabrikası, ivedili sanayi planında yer alan ve İzmir'de kurulması öngörülen büyük pamuklu kombinasyonunun nüvesini oluşturdu. Aslında süreci biraz daha geriye götürmek mümkün. İkinci Dünya Savaşı sırasında, 1942-1943 yıllarında Kayseri ve Nazilli fabrikalarında dokuma işçilerinin bir kısmının askere alınışı

nedeniyle fabrikalarda yüzlerce tezgâh boş kalmıştı. Sümerbank, ihtiyacı göz önünde bulundurarak 100-150 tezgâhı İzmir'e taşımayı ve çevreden sağlanabilecek işgücüyle bu tezgâhları işletmeyi düşündü. Halkapınar'da bu amaçla bir bina satın alındı ve gerekli düzenlemelere girişildi. Ancak bu arada Kayseri ve Nazilli fabrikalarının işçi açığı kapatıldığı için, tezgâh nakli yerine İzmir için bir İngiliz firmasına 140 yeni tezgâh sipariş edildi. Fabrikanın montajı 1946 yılında tamamlanarak, 1947'de üretime geçildi. Toplam 140 tezgâhın yıllık üretim kapasitesi 4 milyon 500 bin metre bezdi. Elde edilen ham bezler, boya apre ünitesi bulunmayışı nedeniyle Nazilli'ye gönderilmekte ve oradaki fabrikada basmaya dönüştürülmekteydi. 30 bin liraya mal olacağı düşünülen İzmir Basma Sanayi'nin temeli ise ancak 1949'da atılabildi. Ancak temeli atılan fabrikanın inşaatı hiç de kolay bir süreç izlemedi. Bu arada 1950'de 27 yıllık CHP iktidarının yerini Demokrat Parti iktidarına bıraktığını belirtelim.

Fabrika inşaatı sürecinde ilk önemli tartışma, işletmenin kurulacağı alan üzerinde bulunan arazinin, özellikle de bir sabun imalathanesinin istismârında yaşandı. Konuyu 19 Ocak 1951 tarihli birleşimde TBMM gündemine getiren İzmir Milletvekili Abidin Tökin, Halkapınar mevkiinde kurulmakta olan Sümerbank Mensucat Fabrikası'nın hudutları dâhilinde bulunan şahıslara ait arazi ve



binaların satın alınmasının hangi esaslara göre yapıldığını soruyor, İşletmeler Bakanı Muhlis Ete de konuyu açıklamaya çalışıyordu. Buna göre arazi, belediyenin takdir ettiği fiyatlar üzerinden satın alınamamış, doğrudan arazi sahipleriyle pazarlık yoluna gidilmişti. Abidin Tökin'in verdiği bilgilere göre, Fevzi Beler'e ait olan 18 bin 200 m2 arsa, üzerindeki sabun imalathanesiyle birlikte, Sümerbank temsilcisi "150 bin liradan fazla etmez" demesine rağmen, merkezden gelen emir doğrultusunda 300 bin liraya satın alınmıştı. Ancak bu tartışmadan çok, konumuz itibarıyla İşletmeler Bakanı Muhlis Ete'nin bir saptaması oldukça ilginç: Ete, bir iktisatçı olarak fabrikanın İzmir'de yapılmasına taraftar olmadığını ifade etmekte, CHP iktidarının da bunu anladığı için binayı satışa çıkardığını, ancak alıcı bulunamadığını belirtmektedir. Bu nedenle fabrikanın kuruluşu biraz da 'mecburiyetten' kaynaklanmaktadır.

Sonuçta, Halkapınar tesislerinin iplik ve dokuma işletmeleri inşaatı 1953 yılında tamamlandı ve 5 Kasım 1953 günü Devlet Vekili Celâl Yardımcı ve İşletmeler Vekili Sıtkı Yırcalı'nın katılımıyla düzenlenen törenle işletmeye açıldı. Sıtkı Yırcalı açılış konuşmasında "Memleketimizde 3 yıldan beri devam edip gelmekte olan iktisadi kalkınmanın temelini teşkil eden zirai gelişmemizin yanında ona muvazi olarak sınıf gelişmemizin ne ölçüde inkişaf kaydettiğini bu yeni eserlerde görmekteyiz, memlekette evvela geniş halk kütleleri, vatandaş olarak, çiftçi ise mahsulünün, sermayedar ise sermayesinin, nihayet işçi ise alın terinin memleketin icaplarına göre müşterek gayretlerimizi tespit etmiş bulunmaktayız, ancak bu yolda vatandaşların kazandıkları satın alma kudreti ile yepyeni sahalarda fabrikalar kurmak ve memleketimiz dâhilinde bunun müşterilerini bulmak imkânı hâsıl olmuştur" demektedir.

Yaklaşık 14 ay sonra (1 Ocak 1955), makineleri gelen basma işletmesi de faaliyete geçti. Aynı sıralarda bir gazete haberi, fabrikanın 18 milyon metre basma imal edecek kapasiteye sahip olduğunu kaydetmektedir. Nitekim 1958'de

fabrikanın Amerika Birleşik Devletleri'ne yaptığı basma ihracatı 15 milyon metre kareyi bulmuştu. Basma, pazen, saten, emprime, merseze döşemelik, divitin, hasse ve pike gibi kumaşlar üreten fabrikada çalışan işçi sayısı 1960 yılı sonu itibarıyla 1668 işçi, 136 memurdu.

Konfeksiyon sanayii kuruluş ve gelişimine temel oluşturmak üzere 1970 yılında fabrikanın bünyesinde bir pilot hazır giyim projesinin uygulanmasına başlanmış ve proje 1972 yılında gerçekleştirilmiştir.

Aynı yıl İzmir'in en çok vergi veren sanayi kuruluşu olarak medarı iftiharına haline gelen Sümerbank İzmir Basma Sanayii müessesesi, AET ülkelerine 657 bin konfeksiyon elbise ihraç etmiş ve bundan da 1 milyon 662 bin lira döviz tasarruf edildiği açıklamıştı. Cumhuriyetin 50. Yılında Sümerbank adlı kitaba göre, işletme sermayesi 90 milyon liraya ulaşmıştı. Fabrikanın iplik ünitesi, 32 bin 644 iğ ile 4 bin 515 ton iplik üretim gücüne sahipti. Dokuma ünitesi 972 tezgâhla 29 milyon 362 bin metre pamuklu dokuma üretebilecek güçteydi.

Müessesede üretilen iplikler genellikle dokuma imalatında kullanıldığından, satışların büyük bir kısmını mamul dokuma teşkil etmekte, mamuller iç ve dış piyasada çok tutulmakta, modaya uygun renk ve desenlerle halkın büyük ilgisini çekmekteydi.

Ancak 1970'li yıllar, siyasi çalkantıların, grevlerin ve ekonomik krizlerin ardı ardına geldiği yıllardı. Üretim düşerken, maliyetler artıyor ve verimlilik azalıyordu. Bu arada fabrikanın işçi sayısı da 3 bine çıkmıştı. Buna rağmen kar etmeye devam eden İzmir Basma Sanayii, 1980'lerin sonlarında tepetaklak gitmeye başladı. 1993'de işçi sayısı 1823'e düşmesine rağmen, 1992 yılı cirosu 247.9 milyar lirada kalmış, zararı ise 309 milyar liraya ulaşmıştı.

Bu arada 1987'de Sümerbank'ın özelleştirilmesine karar verilmiş, 1993'de fabrikalar Sümer Holding A. Ş. çatısı altında yeniden yapılandırılmıştı. Ağustos 2001'de tarihe karışan İzmir Basma Sanayii İşletmesi'nin bulunduğu alan Sanayi arkeolojisi kapsamında SİT alanı ilan edildi.

Seyitler Kimya ürün çeşidini arttırıyor, sektörde yükseliyor

Yakı sektörünün lider ismi Seyitler, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 59'ncu şirketi olmasını inovatif yönetim anlayışına bağlıyor. Firma bu kapsamda çalışanları arasında özendirici yarışmalar bile düzenliyor.



Sağlık kuruluşlarında kullanılan tıbbi flasterler, ilk yara bantları ve romatizma yakısı ile Türkiye'de Şanlı İlaç ile birlikte yakı sektörünün lider ismi Seyitler Kimya, 18 yıl önce 2 ürün ile başladığı ürün gamında 50'nin üzerinde çeşit barındırmanın gururunu yaşıyor.

Son 3 yıllık faaliyet rakamlarına göre Türkiye'nin en hızlı büyüyen 59. şirketi olan firma, Nisan ayında üretimine başlayacağı su geçirmeyen yara bandı ile bir ilke imza atmaya hazırlanıyor.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesisinde faaliyet gösteren firma, yaptığı birbirinden başarılı Ar-Ge ve İnovasyon çalışmaları ile her geçen gün ürün çeşidinin ve kalitesinin çitasını yükseltmeye devam ediyor.

Atatürk Organize Haber Dergisi'ne firmalarının faaliyetleri hakkında bilgi veren Seyitler Kimya Genel Müdürü Halil Karakaya, başarılarının sırrını inovatif yönetim anlayışına bağlayarak, Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları için sınırsız limitlerinin olduğunu söyledi.

"Sürekli değişim var bizde. Hep daha iyiyi bulmak zorundayız rekabet bunu gerektiriyor. Bilgi günden güne eskiyor. Vazgeçmeyeceğimiz tek şey inovasyon. Sadece bir ürün-makine icat etmekten ibaret değil. Bu süreçle ilgili hangi, bölümler varsa o bölümlerin kendini yenilemesi gerekiyor" ifadelerinde bulunan Karakaya, yönetim anlayışı olarak benimsedikleri inovasyon ışığında şirket bünyesinde çalışanlar arasında yeni fikirlerin doğmasını sağlayan yarışmalar düzenlediklerini söyledi.

Yarışma sonucunda şirkete katma değer yaratacak fikirleri ödüllendirdiklerinin altını çizen Karakaya, elde ettikleri katma değeri şirkete kazandıran ekibe, yüzde 20 oranında prim verdiklerini açıkladı.

Başarılı şirketlerin inovasyon ve Ar-Ge çalışmaları ile ayakta durabildiklerinin altını çizen Karakaya, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Dünyada şirketlerin ortalama ömrü

12.5, Türkiye’de ise 12 yıl. Yeni kurulan şirketlerin yıl içinde kapanma oranı yüzde 45. Dünyanın en büyük 500 şirketinin ortalama ömrü 40-50 yıl arasında. Bizim kurduğumuz şirketlerin bizim dönemimizde bile risklerle karşı karşıya. Bunu yaşatmanın yolu değişime ayak uydurmak. Sizin bugün çok karlı bir şirket olmanız yarına çıkacağınızın garantisi değildir. Yaşamımızı sürekli kılacak tek şey değişime ayak uydurmak. Türkiye’nin en hızlı büyüyen 59. şirketiyiz. Büyümemiz son 5 yıldır kesintisiz olarak devam ediyor. Sürdürülebilir büyüme ve kar varsa kendimizi o zaman başarılı görüyoruz.”

Suya dayanıklı yara bandı Nisan’da üretime geçiyor

TÜBİTAK ile ortaklaşa gerçekleştirdikleri sudan etkilenmeyen yara iyileştirici bandın Nisan ayında üretime geçeceğini bildiren Karakaya, ayrıca TÜBİTAK tarafından desteklenen ve Süleyman Demirel Üniversitesi ile gerçekleştirilen yeni projelerinin olduğunu söyledi. Ege Üniversitesi ile yaraları dezenfekte eden ilaç grubundan olan batikon üzerine bir çalışma sürdürdüklerinin altını çizen Karakaya, bu ürünün piyasadaki benzerlerinden tamamen farklı olacağını açıkladı. Bunun yanı sıra Süleyman Demirel Üniversitesi ile iki tane makine projelerinin olduğunu vurgulayan Karakaya, “Geliştirmeyi planladığımız makineler mevcut

kapasiteyi yüzde 100 arttıracak” diye konuştu.

Her adımlarında sosyal sorumluluk bilinci içerisinde hareket ettiklerinin altını çizen Karakaya, temiz enerji projelerinin olduğunu bildirerek, Temiz enerji projemiz var ama bu proje şirketimizde kullanılan elektriğin yanı sıra kullandığımız araçları da kapsayacak. Yapabilirsek ürünlerimizin üzerine ‘bu ürün temiz enerji kullanılarak üretilmiştir’ yazmak istiyoruz” dedi.

Temiz enerji ile benzine ‘elveda’

Riskleri yönetme konusunda diğer şirketlerden farklı olduklarını bildiren Karakaya, cirolarının yüzde 50’sinin ihracat, yüzde 50’sinin ithalattan oluştuğunu söyledi.

Dolayısıyla gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında yaşanabilecek herhangi bir ekonomik sıkıntı karşısında ürünlerini ayakta kalan bölgeye kanallı ettiklerini bildiren Karakaya, “Sürdürülebilir büyümemizin altında kontrol edilebilir büyüme izin vermemiz yatıyor.

Sürekli talep varsa biz zaten kapasiteyi arttırıyoruz. Bu yıl da aynı şekilde yüzde 30 bizim için sürdürülebilir büyüme olarak görünüyor. 2013’te de benzer hedefimiz olacak.

Mevcut ürünlerin dışında yeni ürünler eklemek zorundayız gamımıza. Türkiye ve yurtdışında pazar yüzde 30 büyümüyor. Reel olarak yeni ürünler eklediğiniz müddetçe artış sağlamanız mümkün değil” diye konuştu.

“Atatürk Organize Haber” Adnan Menderes Havalimanı’nda

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nin süreli yayını Atatürk Organize Haber Dergisi; Mart ayından itibaren İzmir Menderes Havalimanı’nda THY’nin ticaretle uğraşan önemli kişileri ağırlamak için tahsis ettiği özel CIP (Commercially Important Person) Salonu’nda da dağıtılacak.

Her sayıda, özel araştırma dosyalarından çeşitli başarı öykülerine, konusunda uzman isimlerle özel röportajlardan ürünlerin imalat aşamalarına, teknolojiye enerjiye, hukuktan maliyeye, İzmir-Türkiye ve dünya ekonomisi ve gündeminden geziye, sanata dair birbirinden farklı birçok konuyu işleyen Atatürk Organize Haber Dergisi, dağıtım alanını genişletmenin mutluluğunu yaşıyor.

Her ay 3000 adet basılarak, Bakanlıklar, Türkiye’deki OSB’ler, sanayiciler, yerel

ve ulusal yöneticiler, medya temsilcileri, kısacası ekonomi ve politikaya yön veren isimlerle buluşan Atatürk Organize Haber Dergisi’nin Mart ayında yayınlanacak olan 77. sayısı, Adnan Menderes Havalimanı’nda CIP (Commercially Important Person) Salonu’nda da dağıtılacak.

Her ay zengin içeriği ile kamuoyundan olumlu geri dönüşler alan, farklı bakış açıları ile birçok başarılı habere imza atan ve haber içerikleri ile medyada geniş yankı bulan Atatürk Organize Haber Dergisi, Eylül 2005’ten bu yana okuyucusu ile buluşuyor. Bu çalışmanın ardından Türkiye’nin her köşesinin yanı sıra yurtdışında da yerini almaya hazırlanan Atatürk Organize Haber, Türk sanayisi ve sanayicilerine dair tüm gelişmeleri dünya ile paylaşmayı hedefliyor.



Kağıt parçası

2011 yılının son günlerinde siz sayın okurlarımızla paylaştığımız “senetle olmaz, çek vermelisin” temalı yazımızda karşılıksız çeklerle ilgili yasal düzenleme hazırlığını anlatmıştık. Yazımızda karşılıksız çek düzenleme suçunun yeni yasa ile sadece çek düzenlemekten 5- 10 yıl süre ile yasaklama getirileceğini, adli para cezası ve ödenmemesi halinde hapis cezasına dönüşeceğine ilişkin uygulamaların tarihe karışacağını belirtmiştik.

Yeni yılla beraber TBMM Adalet Komisyonu’ndan geçen Çek Kanunu’nda değişiklik yapılmasına dair kanun teklifi kamuoyuna ve basına yansıyınca tartışmaya açılmıştır.

Ticari hayatın çok büyük kesiminden farklı tonlarda muhalefet sesleri çıkmış, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu’nun demeçleri ile; yasanın bu hali ile çıkmasının, ticari hayatı kilitleyeceği, kimse iş yapamayacağı ifade edilmiştir. Bu yoğun muhalefet ve iş çevrelerinin fevranı üzerine Sayın Başbakan, ekonomik kurmaylarını toplamış, basın önünde endişelerin giderilmesi talimatını vermiştir.

Dışarıdan izlediğimiz şekli ile yazılı ve görsel basında ifade edildiği üzere, karşılıksız çek düzenleme eyleminin dolandırıcılık ve resmi evrakta sahtecilik suçlarını oluşturduğu ve ceza yasasının bunlara ilişkin sevk maddeleri uyarınca cezalandırma yoluna gidileceği izlenimi verilmiştir.

Oysa 31.01.2012 tarihinde kabul edilen, Resmi Gazete’nin 03.02.2012 tarihli 28193 mükerrer sayısında ilan edilen 6273 sayılı “Çek Kanunu’nda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun”da, yukarıda bahsettiğimiz eleştiri ve muhalif görüşlerin hiçbirinin cevaplandırılmadığı görülmüştür.

Kanun Madde 3’de; “...Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı.... dolandırıcılık, belgede sahtecilik veya başka bir suçun işlenmesi halinde de verilir” ibaresinin ilavesi ile yetinilmiş olup, bunun aksinin asla düşünülemeyeceği hayatın olağan akışının gereğidir.

03.02.2012 tarihinden itibaren de Mahkemelelerin uygulaması, karşılıksız çek düzenleme suçunun işlenmesi halinde sadece çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı vermek şeklinde olmaktadır. Zira yasa metninde başka bir cezalandırma düzenlenmemiştir.

Karşılıksız çek hamili alacaklıların çek keşidecisi tarafından hulus ve saffetinden istifade edildiği, kısacası dolandırıldığı iddiası ile Cumhuriyet Savcılığı nezdinde suç duyurusunda bulunmak

doğal hakları olmakla birlikte, bir çekin karşılıksız kalarak kaşe yemesi tek başına dolandırıcılık suçunu oluşturmayacaktır. Suçun hem maddi hem de manevi unsurlarının oluşması halinde dava açılması mümkün olabilecektir.

Değişikliğe ilişkin yasadaki söz etmişken bazı ana başlıkları tekrar hatırlatmak faydalı olacaktır.

Çek karnesinde artık basım tarihi yazılı olacaktır ve baskı tarihinden itibaren beş yıl içinde ibraz edilmeyen çek karnesinde muhatap bankanın sınırlı ödeme sorumluluğu kalkacaktır. Sınırlı sorumluluk bir sonraki değişikliğe kadar 1000 TL’dir.

Karşılıksız çek düzenleme halinde 10 yıl süre ile çek hesabı açma ve düzenleme yasağı kararı yargılamaya ihtiyaç duyulmaksızın Cumhuriyet Savcılığı tarafından verilebilecektir.

Bu yasak, her halükarda, yasak süresinin

bittiği zaman veya çek alacaklısının kararı veren yer Cumhuriyet Savcılığına müracaat ederek talebini geri alması halinde kalkabileceği gibi, çek keşidecisinin çek miktarına ilaveten ticari temerrüt faizi ile birlikte tamamen ödenmesi halinde kalkacaktır.

Eskiden çek sahibinin tüzel kişi olması halinde, karşılığı banka hesabında bulundurmamalı mali işlerini yürütmekle görevlendirilen

yönetim organının üyesi hukuki ve cezai sorumlulukla yükümlü iken bu kişinin sorumluluğu kalkmıştır.

Bankalar değişiklik kanunu gereğince 03.03.2012 tarihine kadar yeni çek karnelerini bastırarak ve 31.12.2012 tarihine kadar müşterilerine yeni çek defterlerine vererek ellerindeki eski defterleri imha edeceklerdir.

Bankaların müşterilerine verdikleri eski çek defterlerine ilişkin ödeme sorumlulukları 30.06.2012 tarihinde sona erecektir.

Bu değişiklikten sonra çek karnesi düzenlemek, keşidecisi yönünden hesabını bulundurduğu muhatap bankaya yazılı bir ödeme talimatı vermesi mahiyetinde olacaktır. Karşılığını bulundurmayarak suç işlerse on yıl süre ile talimatlandırma yetkisini kaybedecektir.

Alacaklısı yönünden ise elinde bulundurduğu karşılıksız çek karnesi artık sadece imzası ikrar edilmiş bir belge olarak keşidecisinden ve varsa cıralardan alacaklı olduğunu belgeleyecektir.

“Çek olmadan asla, senetle olmaz” söylemi 03.02.2012 tarihinden itibaren tarihe mal olmuştur.



MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: info@metgayrimenkul.com

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com

Her mekanın olmazsa olmazı 'masa ve sandalyeler'



2011 yılında kendi tasarımlarını yapmaya başlayarak üretim kalitesini modellerine de yansıtan Türkiye'nin önde gelen masa ve sandalye üreticilerinden Adas Sandalye, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesislerinde yüzlerce çeşit masa ve sandalye üretimi gerçekleştirmenin gururunu yaşıyor.

Restoran, kafe, otel, hastane yemekhaneleri, hastane odaları, fabrika yemekhaneleri ile ev mutfak ve salonlarına yönelik iç mekan masa ve sandalyeleri üreten firma, 2 yıldır dış mekan masa ve sandalyesi üretimini de gerçekleştiriyor.

2011 yılından itibaren kendi tasarımlarından oluşan koleksiyonlara da imza atmaya başlayan firma, katıldığı yurtiçi ve yurtdışı fuarlarda büyük beğeni topluyor.

Adas Sandalye Yönetim Kurulu Başkanı Levent Dolmen de gerek iç, gerekse dış mekanların akla gelen ilk eşyası masa ve sandalyelerin nasıl üretildiğini Atatürk Organize Haber Dergisi ile paylaştı. İşte Dolmen'in anlatımıyla masa, metal profil sandalyeler ve ahşap sandalyeler olmak üzere üç farklı grubun üretim prosesleri...

Metal sandalyeler nasıl üretiliyor?

Sandalye üretiminin ilk aşaması çizimle başlıyor. Tasarımcının çalışmalarından yola çıkarak beğenilen modeller, 3 boyutlu olarak hazırlanıyor.

İkinci aşamada yapımına karar verilen metal sandalyenin profilleri hazırlanıyor. Kesime giren profiller, sandalyenin modeline ve şekline uygun





olarak hazır hale getirilir.

Sandalyenin modeline ve ölçüsüne uygun olarak hazırlanan profiller, polisaja yani zımparalamaya girer.

Polisaj ile üzerindeki çiziklerden arınan ve iskeleti tamamlanan profiller, nikelaj işlemine tabi tutulur.

Oturma ve sırt yerinin varsa döşemeleri hazırlanır ve dikilir.

Montaja giren metal, varsa ahşap ve kaplama kısımlar bir araya getirilerek sandalye tamamlanır.

Genel temizlik yapılan sandalyeler, kalite kontrolünden geçirilir.

Kalite kontrol belgesi asılan sandalyeler ambalajlanır ve satışa sunulur.

Tahta sandalyeler nasıl üretiliyor?

Kereste olarak gelen ağaç, sandalyenin biçimine göre kesilir.

Ahşap sandalyeler, kalıplarda yarı otomatik makinelerde biçimlendirilir.

Sandalyenin arka ve ön ayakları kesilir. Kalıpları alınan sandalyeler, ölçülerine göre daha sonra diğer bir makinede hassas kalıplarda detayların işlendiği procesten geçer.

Son şekli verilen sandalyelerin iskeleti zımparalama işlemine girer.

Zımparalamanın ardından sandalyenin parçaları montaja girer.

Montajın ardından siparişe göre renklendirmenin yapıldığı boyama işlemine tabi tutulan sandalyeler, cilalanarak parlatılır.

Cilalama işleminin ardından varsa döşemeleri de eklenen sandalyeler paketlenir.

Masa nasıl üretiliyor?

Son zamanlarda cam masaların ön planda olduğunu vurgulayan Dolmen, değişik ölçü ve renklerde cam masa ürettiklerini söyledi.

Değişik ölçülerde profillerin kullanıldığı masaların üretimini inceleyecek olursak;

Metal profil sandalyelerde de olduğu gibi kesilen profiller, boru kıvrıma makinelerinde

kıvrım işleminden geçer.

Masanın iskeletini oluşturan profiller kaynakla monte edilir.

Polisaja giren profiller, nikelaj işleminin ardından temizlenir.

Masanın üzerine konulan cam oturtulur.

Temizlenen masa, kalite kontrolünden geçer.

Kalite Kontrol Belgesini alan masa paketlenerek satışa hazır hale getirilir.



Kartal kanadı ile gökyüzüne meydan okuyan adam:

Hezarfen Ahmet Çelebi



Balmumu ve kartal kanatlarından yaptığı; özgürlüğü tattıran, imkansız diye bir şeyin olmadığını gösteren, o iki parça kanatla martıların arasından süzüldü Ahmet Çelebi, aşağıda yüzlerce şaşkın bakışın şahitliğinde... Ve yere indi; gerinerek, gururlu, tek parça, şaşkın ve başarmış olarak...

Dünyanın uçmayı başaran ilk insanıydı... Gerindi şöyle bir ve geriye baktı, ne kadar da uzun yol almıştı. İnsan zihniyle düşünürken kuş gibi uçabilmeyi bir tek o tatmıştı... Hezarfen adını aldı sonra, 'bin fenli, çok ilim biliyor' diye, ama hak ettiğini alamamıştı bu defa dünyanın şapka çıkarttığı deha...

Dünyada, yaptığı kanatlarla ilk başarılı uçuşu gerçekleştiren insan olarak bilinen Hezarfen Ahmet Çelebi, 17. yüzyılda ağaçlarıyla, mavi boğazıyla, engin tepeleri ile nam salan İstanbul'da Padişah IV. Murat zamanında yaşar. Birbirinden farklı konularda

başarılı çalışmalara imza atan Ahmet Çelebi'ye; 'çok ilim, bilim bilen' anlamına gelen Hezarfen lakabı takılır.

Hezarfen Ahmet Çelebi, kendisinden 600 yıl önce taktığı tahta kanatlarla uçuş girişiminde bulunan İsmail Cevheri'yi örnek alır. "Ey ahali benim yaptığım buluşu şimdiye kadar kimse yapmamıştır. Sizin gözlerinizin önünde şimdi uçacağım" der. Neyse ki Hezarfen'in sonu, "Dünyada yapılacak en mühim şey göklere uçmaktır. Ben de onu yapacağım" diyerek tahta kanatlarıyla süzüldükten sonra düşerek hayatını kaybeden Cevheri ile aynı olmamış, 6 kilometre boyunca havada süzüldükten sonra sağ salim yere inişle noktalanmıştır.

Cevheri'nin çalışmalarından yola çıkarak çalışmalara başlayan Hezarfen'in kendi evinde başladığı çalışmalarını kısa mesafeli dokuz deneme yaptığı Okmeydanı'nda geliştirdiği, olumlu sonuçlar almaya başladıkça köpüren hevesinin





Galata Kulesi'nde son bulduğu bildirilir.

Havada 6 kilometre

Nihayet lodoslu bir yaz günü bal mumu ve kartal kanatları ile yaptığı kanatlarını kollarına takan Hezarfen, Galata Kulesi'nin merdivenlerini ağır ağır tırmanır. Aşağıda kendisini izleyen meraklı kalabalık bir yana dursun, bir çift göz vardır ki Hezarfen'i takip eden, Ahmet Çelebi'nin heyecanına heyecan katar... Osmanlı Padişahı IV. Murat'ın sadrazam ve vezirleriyle birlikte Sarayburnu'ndaki Sinan Paşa Köşkü'nden takip ettiği uçuş için geri sayım başlar...

Kuleye tırmanan Hezarfen kollarına ve bedenine bağladığı kartal kanatlarını açar ve boşluğa bırakır kendini. Şaşkın bakışlar arasında İstanbul Boğazı'na doğru süzülen Hezarfen'in, lodosun da yardımıyla Boğaz'ı geçerek, 6 kilometre uzaklıktaki Üsküdar'daki Doğancılar'a indiği söylenir. Osmanlılarda ve Avrupa'da büyük yankı uyandıran bu başarılı uçuş girişiminin ardından IV. Murat, Ahmet Çelebi'yi bir kese altınla mükafatlandırır. Bu tarihi olaya dair bilgilerin tamamı Evliya Çelebi'nin seyahatnamelerinden ibarettir.

Hezarfen Ahmet Çelebi uçuş tasarısını ilk gerçekleştiren bilgin olarak havacılık tarihinde yerini alırken, Hezarfen'in bir planörçü gibi rüzgarın esişini dikkate alarak uçuşunu gerçekleştirdiği için planörçülüğün de öncülüğünü yaptığı kabul edilir.



İzmir efsaneleri - 2



Argos Kralı Agememnon'un güzelliği her yere yayılmış bir kızı varmış. Günlerden bir gün bu güzel kızın ayaklarında yaralar çıkmış. Bu yaralar ilerleyerek tüm vücudunu kaplamış. Kimse kızın yüzüne bakamıyormuş. Kızının bu halinden utanan Agememnon, askerlerinden kızını ormana bırakmalarını istemiş. Zavallı kız, ormanda tek başına yaşayabilmek için ormanda ne bulduysa onu yemiş, orman içinde oradan oraya dolaşmış...

Bir gün yine böyle gezerken bir gölcüğün kıyısına gelmiş. Topladığı meyveleri yerken ayağını suyun içine sokmuş. Daha sonra her gün bu gölcüğe gelerek topladığı meyvelerle karnını doyurmaya başlamış. Meyveleri toplarken ayakları her gün suya giren prenses, ayaklarındaki yaraların kaybolduğunu fark etmiş. Yaraların tamamen iyileşmesi ile tüm vücudunu suya sokmaya başlayan prenses, zamanla tüm yaralarından kurtulmuş.

Gel zaman git zaman derken, Agememnon kızını ormana bıraktığına çok pişman olmuş. Askerlerine kızını bulmaları için emir vermiş. Askerler eski güzelliğine kavuşan prensesi babasının huzuruna çıkartınca kral çok şaşırmış ve bu değişimin nasıl olduğunu sormuş kızına. Agememnon, prensesin anlattıklarını dinledikten sonra, bu şifalı sudan herkesin yararlanabilmesi için insanların suya girebilecekleri yerler yaptırmış. Bugün Balçova'daki kaplıcaların böyle bulunduğuna rivayet ediliyor.

İzmir ve bölgesinin şifa kaynağı kaplıcalarına dair birçok efsane daha vardır. Bunlardan birisi de güzeller güzeli çoban kızı kıskanan prensesin hikayesidir. Efsaneye göre çok eski zamanlarda Bergama'da çobanlık yapan çok güzel bir kız varmış. Güzel kız her gün koyunlarını güder, sonra sıcak suları olan bir gölcükte yıkanmış. Her gün güzelliğine güzellik katan bu kıza herkes hayranmış. Bir bakan bir daha bakıyor, kızın güzelliğini görenler şaşırmış.

Artık kızın güzelliğini bilmeyen kalmamış. Bunu Bergama Kralı'nın güzel kızı da duymuş. Ama prenses, bir çoban kızının kendisinden daha güzel olacağına inanmamış. Bunu kendi gözleriyle görmek istemiş ve çoban kızını çağırtmış. Kızın güzelliğini görünce gözlerine inanamayan prenses, kızın nasıl bu kadar güzel olduğunu anlamak için çoban kızını izlettirmiş. Ama kızın hayatının küçük bir çoban hayatından farksız olduğunu görmüş. Güzeller güzeli fakir kız; yalnızca sabah-akşam bir yamacın tepesindeki göle girip yıkanıyormuş.

Kral kızı, çoban kızının bu göl yüzünden güzelleştiğini düşünerek, kendisi de sabah akşam o sıcak gölde yıkanmaya başlamış. Birkaç ay sonra saraya geldiğinde babası kızını tanıyamamış. Kral, hemen gölün yanına bir ılıca yaptırmış. Çoban ve bütün herkes, o suların şifalı sular olduğunu anlamış. Güzelliği ile tanınan Mısır kraliçesi Kleopatra'nın bile Bergama'ya gelip bu sulara girip yıkandığı rivayet ediliyor...

Misafirperver şehir İzmir İki aşık tek ağaçta buluşur

İzmir insanının misafirperverliğini ve sevgi dolu yüreğini ortaya koyan güzel efsanelerden birisi de ıhlamur ve çınar ağacıdır.

Bir zamanlar Bergama taraflarında dağların birinde ulu bir ağaç varmış. Bu ağacın bir gövdesi çınar, diğer gövdesi ıhlamurmuş. O yöre halkı ağacın hikayesini birbirlerine anlatırlarmış. Efsaneye göre Tanrı Zeus, Olympos Dağı'nda sıkıldığı günlerde Hermes'le birlikte insanların görünümüne girip, köyleri, kentleri dolaşmaya başlamış.

Bir gün Frigya dolaylarında bir kente girmişler. Hangi evin kapısını çalsalar kapıyı açan olmamış. Tanrı Zeus, konduğu olarak birilerinin kendilerini evlerine kabul edeceğinden emin olduğundan, bütün evleri dolaşmaya karar vermiş. Yine hiçbir kapı açılmamış. En sonunda yıkık, dökük, yoksul bir kulübede oturanlar Zeus'la Hermes'e kapılarını açmış.

Bu evde Baukis ve Philemon adlarında yaşlı bir çift yaşıyormuş. Hemen Zeus'la, Hermes'e yemek yapmışlar. Ellerini yüzlerini yıkamaları için havlu vermişler. Daha sonra Philemon sofraya şarap getirmiş. Kupalar durmadan boşalıyormuş fakat şarabın bitmesi gerekirken bitmiyormuş. Bunun üzerine Philemon'la karısı bu iki konunun tanrı olduğunu anlamışlar, onlara bir kusur yaptılarsa kendilerini bağışlamalarını istemişler.

Tanrı Zeus, "Hadi beni takip edin." demiş. Philemon ile Baukis onları takip etmişler. Tepeye çıkınca Zeus onlara köye bakmalarını söylemiş. Yaşlı karı koca köyün sular içinde kaldığını görmüşler ve çok şaşırılmışlar. Zeus, "Bana gösterdiğiniz konukseverliği size ödeyeceğim. Ne dilediğiniz varsa dileyin benden" demiş. Yaşlı karı koca da, "Birbimizden hiç ayrılmamak ve aynı günde ölmek istiyoruz" diye cevap vermişler. Zeus da onların dileğini yerine getirmiş ve karı koca aynı günde ölmüşler. Yaşı çiftin gömüldükleri yerde ıhlamur ve çınar ağacı çıkmış. Bu iki ağaç birbirleriyle birleşip tek ağaç olmuş. Rivayete göre Bergama'daki bir yanı ıhlamur, diğer yanı çınar olan bu ağaç, dünyada bu özellikteki tek ağaçmış.

Azmin ve aşkın simgesi İzmir Sevenler bu efsanede buluşuyor

Anadolu'nun hangi yöresine bakarsanız bakın, zengin-fakir çatışmasındaki ya da farklı dinlerdeki birbirini seven aşıkların efsanelerinin genellikle hüsrarla sonuçlandığını görürsünüz. Oysa İzmir öyle midir? Biri prenses diğeri çoban, iki farklı dünyanın aynı sevgide buluştuğunu gören kral tarafından renklendirilir bu

efsanenin de sonu... Efsane, Selçuk yolu üzerindeki Keçi Kalesi'nde geçer...

Efsaneye göre çok eski zamanlarda Selçuk - Belevi yöresinde bir kral yaşarmış. Kral karısı ve kızı ile çok mutlu bir hayat sürerken bir gün karısı ölmüş. Sevdığı kadını kaybeden kral, bu acı ölümün ardından tüm sevgisini kızına vermiş. Onu herkesten korumak için o yörenin en yüksek yerine bir kale yaptırmış. Korumaları için birçok askerle birlikte, kızını o kaleye yerleştirmiş.

Kızın güzelliği de dillere destanmış. O yörede yaşayan bir çoban, kızı görmediği halde aşık olmuş. Ama kıza ulaşmak imkansızmış. Çoban, tüm sevgisini kavalı ile dile getirmeye başlamış. Her gün saatlerce prensesi düşünerek kaval çalar ve ona ulaşamadığı için üzülmüş. Bir gün yine kaval çalarken ağacın dalına bir güvercin konuvermiş. Çoban güvercinle dost olmuş, tüm dertlerini anlatmış. Prens için yazdığı mektubu prensese ulaştırmasını istemiş. Güvercin mektubu alıp prensesin penceresine konmuş.

Pencerde kuşu gören prenses çok sevinmiş. Güvercini eline alınca ayağındaki mektubu görüp okumuş. Prens de görmediği, hiç tanımadığı halde, mektubu gönderen çobanı sevmiş. Hemen cevap yazıp güvercinle göndermiş. Bu böyle sürüp gitmiş...

Çoban prensesi görmeyi çok istiyormuş. Ancak bu imkansızmış. Bir gün karşısına bir dede çıkmış. Oldukça üzgün ve çaresiz gördüğü çobana derdini sormuş, çoban da anlatmış. Dede çobana prensesi görmesi için neler yapması gerektiğini söylemiş. Çoban da dedenin verdiği akla uyup tüm söylediklerini bir bir yapmaya başlamış.

Akşam olunca keçilerinin her iki boynuzuna da fener bağlamış, kaleye doğru keçileri sürmüş. Kaledaki askerler, boynuzlarında fenerlerle kaleye doğru gelen keçileri görünce düşman askeri sanıp korkup kaçmışlar. Çoban da prensesine kavuşmuş. Durumu öğrenen kral, önce çok kızmış ama sonra onların birbirlerine karşı olan sevgilerini görünce çoban ile prensesi evlendirmeye karar vermiş. Onlara güzel bir düğün yapmış. Selçuk yakınlarındaki kalenin adı da "Keçi Kalesi" olmuş.



DETAY'lar onda saklı



Detaysan A.Ş. kuruluş yılı olan 1963'ten bu yana, başta Türk sağlık sektörünün ihtiyaç duyduğu ürün ve hizmetleri sağlamak amacıyla, teknolojik altyapısı ve deneyimli kadrosu ile kaliteden ödün vermeden gerçekleştirdiği üretiminin önemli bölümünü yurtdışına ihraç ediyor.

Firma, yarım asra yaklaşan tecrübesini mühendislerinin becerisiyle birleştirerek başta hasta karyolası olmak üzere uluslararası kalite standartlarına uygun olarak gerçekleştirdiği ofis ve hastane mobilyası üretimini sektörün beğenisine sunuyor.

Detay Mobilya aynı zamanda 10 yılı aşkın süredir Bürotime marka ofis mobilyalarının da bayiliğini yapıyor.

Müşteri memnuniyetini her şeyden önce tutan firma, Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmaları ile verimi arttıran, iş hayatını kolaylaştıran, estetik, kaliteli, kişiselleştirilebilen DETAY'larıyla ekip çalışmasını destekleyen modelleri ile örnek marka olmayı sürdürmeyi hedefliyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: İAOSB 10022 Sokak No: 6 Çiğli-İzmir

Tel.: (0232) 328 20 09 - (0232) 328 00 62

Fax : (0232) 328 18 22



Dönmez Debriyaj devlerle çalışıyor



1980 yılında Hasan Dönmez ve Şükrü Dönmez tarafından kurulan Dönmez Debriyaj; 1986'da debriyaj üretimine başladı. 1996 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (İAOSB) bu günkü tesislerine taşınan firma; Mercedes marka otobüsler için debriyaj baskı ve diskini temini amacı ile başlayan üretimine bugün, Mercedes, Man, Volvo, Scania, Daf, Iveco, Renault, BMC, Ford, Chrysler, Otoyol, Otocar, Temsa, Ikarus, Güleriyüz araç gruplarını kapsayan geniş bir ürün yelpazesiyle devam ediyor. 430 mm çapa kadar orta ve ağır ticari araç gruplarına baskı, disk, rulman ve volan üreten Dönmez Debriyaj, 1998 yılında TS EN ISO 9001:2008 belgesini, 2008 yılında ISO/TS 16949:2002 Kalite



sistem belgesini, 2011 yılında TS EN ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve TS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemleri belgelerini alarak kalitesini tescilletti.

11 seçkin bayisi ile

Türkiye'nin her noktasına ulaşan ve dünyada 5 kıtada 45 ülkeye ihracat gerçekleştiren Dönmez Debriyaj, ilk olarak yurt dışında 1 Ocak 2011 tarihinde İngiltere şubasını Hammer Clutch UK Ltd olarak faaliyete geçirdi.

Üretim kalitesini her geçen gün daha da artıran ve bu doğrultuda çalışmalar yapan Dönmez Debriyaj'ın Ar-Ge faaliyetleri Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) ve Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) tarafından destekleniyor. 260 çalışanı ile yalın üretim tekniklerini kullanmayı ilke edinen Dönmez Debriyaj, koşulsuz müşteri memnuniyeti prensibi ile sürekli büyüyerek ve gelişerek Türkiye ekonomisine hizmet etmeye devam ediyor.

İletişim Bilgileri:

Adres : Dönmez Debriyaj Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İAOSB 10039 Sokak No: 2 Çiğli -İZMİR

Tel: + 90 232 376 87 66

Web adresi : www.donmezdebriyaj.com.tr





Erboy Gıda 'Derecik' markası ile büyüyor

2002 yılında pazarlama-dağıtım firması olarak kurulan Erboy Gıda, müşterilerinden gelen talepler üzerine Derecik markası altında turşu ve sos üretimine başladı. Her geçen gün teknolojisini ve ürün gamını geliştiren firma, 2009 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (İAOSB) tesislerine taşındı. Derecik markasıyla günlük 12 bin litre sıvı dolum paketeleme kapasitesine sahip olan Erboy Gıda, geniş dağıtım ağı ile İzmir ve Ege Bölgesi'ndeki bayilerine hizmet veriyor. ABD, İngiltere, Hollanda, Libya gibi uluslararası pazarlara ihracat yapan firma, birbirinden başarılı ürünleri ile büyük beğeni topluyor. Koşulsuz müşteri memnuniyetini prensip edinen firma, 2009 yılında aldığı

ISO 9001 Kalite Standardını, 'kaliteye ulaşmakta bir adım' olarak görüyor. Her geçen gün ürün çeşidini arttıran ve dağıtım ağını genişleten firma, tüketicilerden tam not alıyor. Turşu çeşitleri, limon aromalı sos, nar ekşisi, üzüm ve elma sirkesi, üzüm sirkeli salamuraalık konsantre, acı sos, sarımsak sos ve kapari üretimini başarıyla gerçekleştiren firma, sektöründe emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor.

Firma İletişim Bilgileri:

Adres: 10024 Sokak No: 2 İAOSB, Çiğli/İZMİR

Tel: 0232 328 23 22

Fax: 0232 328 20 88

İnternet: www.erboygida.com

E-posta: erboy35@hotmail.com



Yılmaz: Yatırıma devam edin

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, yeni teşvik sisteminin belli bir tarihe kadar geriye dönük olarak da işleyeceğini belirterek, “Yeni teşvik sistemi çıksın diye sakın sakın kimse beklemesin, yatırımlarına devam etsinler” dedi.

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, yeni teşvik sisteminin belli bir tarihe kadar geriye dönük olarak da işleyeceğini belirterek, “Yeni teşvik sistemi çıksın diye sakın sakın kimse beklemesin, yatırımlarına devam etsinler. Bu teşvik sistemi çıktığında onlar da zaten kapsanmış olacak” dedi.

Kalkınma Bakanı Yılmaz, yeni teşvik sistemine ilişkin ipuçlarını verdi. Yılmaz, devlet yardımlarının büyük bir çerçeve, teşvik sisteminin de bunun bir parçası olduğunu söyledi.

En son 2009’da yeni bir teşvik sistemi ilan ettiklerini ve bu sistemin genel teşvikler, büyük ölçekli projeler ve bölgesel teşvikler şeklinde 3 ayağa oturduğunu hatırlatan Yılmaz, şu anda yaptıkları çalışmalarla gerçekten kavramsal yapısı güçlü olan bu sistemi biraz daha rafine ettiklerini, bunu yaparken de bir taraftan cari açık konusuna eğildiklerini bir taraftan da bölgesel boyutu güçlendirdiklerini ifade etti.

Stratejik sektörler sistemin yeni ayağı

Cevdet Yılmaz, çıkarılacak teşviklerin cari açık sorununun çözümüne çare olup olmayacağı yolundaki soruları yanıtlarken, hiçbir enstrümanı tek başına bir sorunu çözecek diye görmemek gerektiğine işaret etti. Cari açığın kurla, makro ekonomik politikalarla, ticaret, gümrük ve enerji politikalarıyla ilişkili olduğuna dikkati çeken Yılmaz, “Yerli yenilenebilir nükleer enerji üretmeden orta uzun vadede cari açığı halledebilir miyiz? Geçen sene cari açığımızın 3’de 2’si enerjiden kaynaklandı. Teşvik politikası cari açık sorununun giderilmesi yönünde katkıda bulunacak ama tamamen bu teşvik sistemiyle çözülecek diye hiçbir zaman iddia etmedik. Değişik politika alanları var bunların hepsinin bileşmesiyle cari açık daha olumlu bir noktaya doğru gelecek” dedi.

Yılmaz, bunun ne kadarlık bir zamanda görülebileceğine ilişkin soru üzerine de çok net bir hesaplarının olmadığını, ama en az bir iki sene

sonrasını düşünmek gerektiğini söyledi.

Kalkınma Bakanı Yılmaz, yeni teşvik sistemindeki stratejik sektörlerle ilişkin olarak da şu değerlendirmeyi yaptı:

“Yeni sisteme bir de stratejik sektörler kavramı giriyor ve teşvik sistemi dört ayaklı hale geliyor. Stratejik sektör dedimiz; Türkiye’nin ithal bağımlılığı yüksek olan sektörler. Bizim ithalatımızın yüzde 70’ini ara malları oluşturuyor yüzde 13’ünü tüketim malları, geri kalanını yatırım malları oluşturuyor. Daha önce yapılmış girdi tedarik sisteminden ve diğer çalışmalardan da hareketle ithal bağımlılığımız fazla olan alanlara daha güçlü destekler veriyoruz. Bu yatırımlar hangi bölgede yapılırsa yapılsın, belli bir ölçekte olmaları ve belli katma değer içeriğine sahip olmaları şartıyla bunlara oldukça güçlü destekler vereceğiz.”

Yeni teşvik sistemine ilişkin sürecin 1-2 hafta içinde tamamlanacağını da söyleyen Yılmaz, teknik düzeyde çalışmaların olgunlaşmış durumda olduğunu, bundan sonra bir takım siyasi tercihler, değerlendirmeler yapılması gerektiğini ifade etti. Yılmaz, her teknik çalışmanın alternatifleri olduğunu belirtti ve “Bir konuyu 10 gruba da ayırabilirsiniz 7 gruba da ayırabilirsiniz, yüzde 50 de verebilirsiniz desteği yüzde 80 de verebilirsiniz, değişik maliyetleri olur işte bu tür teknik alternatifler arasında tercih yapılması lazım” dedi.

Yılmaz, sektöre göre vergi indirim oranlarının farklılaşabileceğini, ancak şu aşamada net bir şey söylemenin doğru olmadığını da dile getirdi.

İşadamlarına çağrı

Bakan Yılmaz, yeni yatırım yapan işadamlarının eski yatırımlarına da teşvik geleceğinin sinyalini verirken, “Tabi, belli bir tarihten itibaren başlatacağız bu sistemi. Yani geriye dönük olarak başlamış olacak. Dolayısıyla yatırımcılar sakın bu teşvik sistemini bekleyip yatırımlarını durdurmasınlar çünkü geriye doğru belli bir tarihten itibaren bu teşviklerden faydalanacaklar. Her halükarda bugün yatırım yapan bundan istifade edecek. Bu teşvik sistemi çıksın diye sakın sakın kimse beklemesin yatırımlarına devam etsinler bu teşvik çıktığında onlar da zaten kapsanmış olacak” diye konuştu.





Üç sanatçı tek örnekte buluştu: Norm Sanat Galerisi

Otomotiv sektörünün ödüllü yan sanayicisi Norm Cıvata, sanata verdiği önemi gözler önüne sermeye devam ediyor. Sanayicileri sanatla buluşturma misyonundan yola çıkarak açtığı Norm Sanat Galerisi ile amacına ulaşan Norm Cıvata, 2012 yılının ilk galerisini açmanın mutluluğunu yaşadı.

Augustus Veinoglou, İrfan Dönmez ve Deniz Güvensoy tarafından hazırlanan eserler, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu ve İzmir Vali Yardımcısı Zülküf Dağlı'nın da katıldığı açılış töreninde sanatseverlerle buluştu. 7 Şubat - 3 Mart tarihleri arasında Norm Sanat Galerisi Sergi salonunda sergilenen eserler büyük beğeni topladı.

2003 yılından bu yana İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve sektörünün tek örneği olan Norm Sanat Galerisi, bugüne kadar 100'den fazla sergiye imza atmış olmanın haklı gururunu yaşıyor.

İzmir ve Türkiye ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde hizmet veren Norm Sanat Galerisi, düzenlediği sergilerle sanatseverleri ve sanatçıları desteklerken, sanat eğitimi almak isteyenler için akademilere hazırlık amaçlı kurslar da veriyor. Akademik çıkışlı, sanatsal kimliğini sürdüren eğitimciler eşliğinde verilen kurslara ilginin oldukça yoğun olduğu belirtiliyor.



2003 yılından bu yana İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve sektörünün tek örneği olan Norm Sanat Galerisi, 100'den fazla sergiye ev sahipliği yapmanın gururunu yaşıyor.



Sanatçılar hakkında...

Augustus Veinoglou

1982 Atina doğumlu sanatçı Augustus Veinoglou, Edinburgh'da yaşıyor. Edinburgh College of Art, Heykel Bölümü'nde lisans ve yüksek lisansını tamamladı. Kapadokya'da sanatçı misafir programına katıldı. İlk kişisel sergisi "Snehta"; Kunstihoone Galerisi, Talin, Estonya'da Nisan 2009'da gerçekleşti. En son karma sergileri; SSE space, Londra. We worked in squares and loved in triangles, 22 Ekim, 2011, "RSA open", Edinburgh, 12 Kasım - 18 Aralık 2011.

Deniz Güvensoy

1981 yılında Ankara'da doğan Deniz Güvensoy, İstanbul'da yaşıyor. Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi Resim Bölümü'nde lisans ve yüksek lisansını tamamladı. Güvensoy aynı üniversitede Sanatta Yeterlik derecesinde öğrenimini sürdürüyor. 2003 yılında Soft Pastel kategorisinde Royal Talens Üniversiteler arası resim yarışmasında Türkiye birincisi oldu. "http://" isimli ilk kişisel sergisini; 2010 yılında Alan İstanbul'da açtı. 2010 yılında Amsterdam'lı sanat insiyatifi Kulter'de "Extensions" isimli bir sergi açtı. 'Artist Actual-Modern' dergisinde hem yazar hem de editör asistanı olarak ve de Okan Üniversitesi'nde araştırma görevlisi olarak çalışıyor.

İrfan Dönmez

1980 yılında Eskişehir'de dünyaya gelen İrfan Dönmez, 2003'te Anadolu Üniversitesi Eğitim Fakültesi'nden mezun oldu. Anadolu Üniversitesi Baskı Bölümü'nde Yüksek lisansını tamamladı. 2009-2010 yılları arasında Dumlupınar Üniversitesi Resim Bölümü'nde öğretim görevlisi olarak çalıştı. Dönmez, 2010 yılında Gazi Üniversitesi Resim Bölümü'nde Sanatta Yeterlik öğrenimine başladı. Aynı sene Bilecik Üniversitesi Bozüyük Yüksekokulu Grafik Tasarımı Bölümü'nde öğretim görevlisi olarak çalışmaya başladı.

2010 yılında İstanbul'da ve 2011 yılında Eskişehir'de olmak üzere iki kişisel sergi açtı: Eskişehir, Devlet Güzel Sanatlar Galerisi'nde "Sınırdakiler" sergisi ve de İstanbul BASAD sanat galerisinde "Dejenerasyon".

Birçok karma sergiye katıldı. Halen doktorasına ve üniversitedeki görevine devam ediyor.



Kurs bitti, çekimler devam ediyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'nun kararı ve İAOSB Sosyal Faaliyetleri Geliştirme Çalışma Grubu'nun önerisi ile ilki 20 Nisan 2011 tarihinde açılan temel seviye fotoğrafçılık kursu, yoğun talep üzerine yıl içerisinde iki kez daha düzenlendi. 3 ayrı kursta Temel Seviye fotoğraf eğitimi alan toplam 100 katılımcı, kurs sonunda düzenlenen törende sertifikalarını da almışlardı. İAOSB Fotoğraf Grubu, kendi aralarında düzenledikleri gezilerde, bir araya gelme imkanı bulurken, aynı zamanda Fotoğrafçılık kursunda almış oldukları eğitimleri de pratiğe döküyor. Bu kapsamda Fotoğrafçılık Kursu üyelerinin kendi aralarında düzenlediği Tire ve Kemeraltı gezilerinde ortaya çıkan kareler profesyonel çekimlere meydan okuyor.



Ali Osman Deliiba



Ali Avcı



Cem İnam



Aslı Özdingç



Aylin Çakn



Elif Şengüleş Çelebi



Engin Özdoğan



Dağhan Erkavun



Neslihan Ömer Kabaklı



Tuba Öker



Murat Kinacı



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans No: 20120112008

Belçika'dan temsilci arayışı

Belçikalı bir organizasyon firması uluslararası çay fuarı düzenleyecektir. Fuar dünyanın dört bir tarafından çay ile ilgilenen uzmanları, üreticileri, profesyonelleri ve alıcıları bir araya getirecektir. Firma bu organizasyon ile ilgili çalışabilecek çay üzerine uzmanlaşmış partner aramaktadır.

Referans No: 20120117017

İsrail'den işbirliği teklifi

Yüksek performanslı, enerji verimli LED dış aydınlatma üzerine uzmanlaşmış İsrail firma ürünleri için distribütörler aramaktadır. Firma ayrıca elektronik, fotovoltai¥ilenebilir enerji alanlarında ortak yatırım yaparak çalışabileceği, alanında deneyimli, köklü partnerler aramaktadır.

Referans No : 20120118025

Almanya'dan otopark sistemleri üzerine distribütör arayışı

Profesyonel otopark yönetim sistemleri üzerine uzman Alman firma ticari araçlar aramaktadır. Firma park sistemleri konusunda yarım asırdan beri hizmet vermekte, bu alanda pazar lideri konumundadır. Sistemler modülerdir, ihtiyaca göre ayarlanabilmektedir. Aranılan partnerin enformasyon teknolojilerinde üst düzey deneyime sahip olması ön koşuldur.

Referans No: 20120127009

Almanya'dan mesleki eğitim üzerine işbirliği teklifi

Özellikle toplumun dezavantajlı genç bireylerinin entegrasyonu ve bu bireylerin iş piyasasına kazandırılması üzerine odaklanmış Alman firma, mesleki eğitim üzerine uzman konumdadır. Firma özel ve bağımsız bir eğitim kurumu olmakla birlikte kar amacı gütmeyen hizmet vermektedir. Firma benzer projelerde deneyim sahibi firmalarla bilgi değişimi, yeni metot ve araçların geliştirilmesi gibi konularda işbirliğine gitmek istemektedir.

Referans No: 20111227031

İsrail'den ortak yatırım talebi

Döşeme, duvar kaplamaları, kılıf, ofis mobilyaları gibi farklı alanlarda kullanılabilen jakarlı kumaşlar üreten İsraili firma ticari aracı ve ortak yatırım partnerleri aramaktadır.

Referans No: 20111228044

Rusya'dan işbirliği teklifi

Su dezenfektan ürünleri geliştiren Rus firma, ürünleri için ticari araçlar, ortak yatırım ve karşılıklı üretim partnerleri aramaktadır.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans No: 11 RO 75DV 3NJR

Hırsızlığı önleyici kilit

Romanyalı bir mucit, kızaklı kayan kapılar, katlanan kapılar ve ikiz kapılar için kullanılan hırsızlığı önleyici kilit geliştirdi. Kapının el tutma yeri kesinlikle kesilemez ve tahrip edilemez. Mucit, teknik işbirliği, lisans anlaşması ve ticari sözleşmeler ile ilgilenmektedir.

Referans No: 11 PL 63AW 3NRP

Etanol fermantasyonu esnasında su geri kazanımı için teknoloji

Polonyalı bir bilim adamı, etanol fermantasyonu esnasında suyu türev ürün olarak geri kazandırmak için bir teknoloji geliştirdi. Bilim adamı, bu teknolojiyi geliştirmek ve/veya uygulamak ile ilgilenecek araştırma birimleri veya firmalar aramaktadır. Teknik işbirliği ve ortak girişim aranmaktadır.

Referans No: 11 ES 28G2 3NIT

Endüstriyel ve evsel kullanım için akıllı priz

Evsel ve endüstriyel elektrik enerjisi şebekelerinde kullanım için yeni bir akıllı priz patentlendi. Bu priz, elektrik enerjisi kaynağından evsel ve endüstriyel uygulamalara olan etkinliği desteklemektedir. Düşük enerjili elektrik cihazları üretimi alanında faaliyet gösteren endüstriyel ortaklarla bu teknolojinin uygulanması ile ilgili olarak işbirliğine gidilmek istenmektedir.

Referans No: 11 NL 60FI 3MDZ

Korozyon ölçümü ve değerlendirmesi için uygun maliyetli teknoloji

Hollandalı bir KOBİ, korozyon ölçümü ve değerlendirmesi için eşsiz bir teknoloji öneriyor. Kalıcı araştırma ve geliştirmeler olduğu gibi personel eğitimi çalışmaları en yüksek derecedeki teknoloji ve hizmeti garantilemektedir. Firma, lokasyon, laboratuvar testleri, doğal deniz testleri gibi var olan teknikler ile yeni tekniklerin birleşimini sunmaktadır. Hollandalı firma, lisans anlaşmaları veya ticari anlaşmalar ile ilgilenmektedir.

Referans No: 11 DE 0855 3NH9

Alüminyum solar tutucu için maliyet ve enerji etkin yüksek selektifli kaplama

Almanyalı bir KOBİ, güneş enerjisi kolektörleri için dokulu yüzeylere bile kaplamaya izin veren yüksek selektifli bir kaplama öneriyor. Bu teknolojinin, düşük maliyetli ve düşük enerji tüketimli olmasının yanında diğer avantajları, mükemmel emiş göstermesi ve emisyon değerleridir. Güneş paneli üreticileri gibi endüstriyel ortaklar aranmaktadır ve lisans anlaşması

veya karşı firmanın teklif edeceği diğer işbirliği şekilleri ile ilgilenilmektedir.

Referans No: 11 IT 54V7 3NNV
Fotovoltaik solar termal sistem

İtalyan bir firma, bütün, eksiksiz bir fotovol-
taik termal sistem geliştirdi. Bu inovatif çözüm,
geleneksel fotovoltaik sistemlerin hepsinden
daha fazla enerji tutmakta ve güneşin enerjisinin
yüzde 60'dan fazlasını yüklenmiştir. Daha fazla
ve daha iyi elektrik randımanı elde etmek için
evsel kullanım ve ısıtma bakımından termal
enerji üretmektedir. Firma, kendi ülkelerinde
fotovoltaik solar termal sistem kurulumu ile
ilgilenecek endüstriyel veya ticari ortaklar
aramaktadır.

Referans No: 11 IL 80ER 3NNJ

**Isı ve ses yalıtımı için polyester-fiber
esaslı ürünler**

İsraili bir KOBİ, çevre dostu ısı ve ses
yalıtımı arayan tüm endüstriler için, polyester
bazlı fiber alaşımlar geliştirdi. Mevcut ürünlere
göre karşılaştırıldığında avantajları, yüksek
ateşe dayanıklı olması, etkileyici biçimde uy-
gun maliyetli olması ve üretim, kullanım, geri
dönüşüm aşamalarında çevre dostu olmasıdır.
Yeni pazarlara girip, yeni uygulamalar ile ürünü
geliştirecek stratejik ortaklar aranmaktadır.

Referans No: 11 SK 69CT 3NQM
Elektromanyetik jeneratör

Slovakyalı elektrik ve elektrik mühendisliği
araştırmaları alanında faaliyet gösteren bir
mucit, elektrik üretimi için uygun bir elektro-
manyetik jeneratör sunmaktadır. Buluş, elektro-
manyetik çember içerisindeki manyetik akımı
değiştirerek elektrik enerjisi üretmektedir. Mu-
cit, lisans anlaşması veya teknik destekli ticari
sözleşmeler ile ilgilenmektedir.

Referans No: 11 IT 55X8 3MXL

Nanoyapılı elektromanyetik malzemeler

İtalyan araştırma grubu, elektromanyetik ge-
len dalga ile bağlantılı enerjiyi absorbe edebilen
ve yansıtabilen yeni nanoyapılı elektromanyetik
malzemeler geliştirdi. Grup, özel gereksinimler
için özel firmalarla veya araştırma merkezleri ile
teknik işbirliği yapmak istemektedir.

Avrupa'nın sizden talep ettiği teknolojiler

Referans No:11 FR 36L8 3NQA

**Fransa'dan Yüksek Yoğunluk ve Yüksek
Viskoziteli Gıda Maddesi için Santrifüjlü
Ayırıcı Aranmaktadır**

Fransız firma, mutlaka santrifüj ile işlem
görmüş, yüksek yoğunluk ve yüksek viskoz-
iteli ürünü ilgilendiren bir endüstriyel çözüm

aramaktadır. Santrifüj ayırıcı makine, gıda
standartlarına uymalıdır. İlgili Gruplar: Tarımsal
Gıdalar, Biyoteknoloji, İlaç, Kozmetik, Kimya,
Çevre

Referans No: 10 IT 55W9 3JP6
**Düşük basınçlı karbondioksit
depolama sistemi**

Sera gazının yeniden kullanımı üzerine
uzmanlaşmış bir İtalyan araştırma enstitüsü,
düşük basınçta doğal işlemler ile üretilmiş
ve 70 ton kapasitesi civarında karbondioksit
depolamak için teknoloji arıyor. Talep edilen
teknoloji, laboratuvar aşamasında veya tama-
men geliştirilmiş şekillerinden ikisi de olabilir.
Enstitü, teknik işbirliği, teknik destekli üretim
sözleşmesi ve ticari sözleşmeler ile ilgileniyor.

Referans No: 11 RU 86FG 3MUH

Solar termal kollektörün modernizasyonu

Solar termal teknolojiler geliştirme alanında
uzmanlaşmış Rus firma, solar termal kollek-
törün uygulama sahasını genişletmek ve
etkinliğini geliştirmek için modernizasyonu
ile ilgileniyor. Firma, mevcut teknolojiye bağlı
olarak ortak geliştirmeler yapmak için ortaklar
arıyor.

Referans No: 11 FR 37M3 3MBD

**Yenilikçi yönetim sistemi kurulumu
ve bakımı için HVAC (ısıtma soğutma
havalandırma) firmaları aranmaktadır**

Fransız bir KOBİ, binaların tüm enerji
tüketimlerini (Su, yakıt, gaz, elektrik...) her saat
titizlikle inceleyip hesaplayan eksiksiz ve kuru-
lumu kolay bir yazılım sistemi geliştirdi. Firma,
faaliyetlerini Avrupa boyunca genişletmek
için Isıtma, Soğutma, Havalandırma (HVAC)
ve iklim mühendisliği alanında uzmanlaşmış
firmalar arıyor.

Referans No: 11 PL 63BB 3NLQ

**Aydınlatma ve ışıklandırma çözümlerine
uygulanacak solar-rüzgar kontrol aygıtı
aranmaktadır**

Polonya'dan bir firma, teklif edilen
aydınlatma/ışıklandırma sistemlerinde akü
şarjı ve boşaltılması için regülatör olarak uygu-
lanacak kompakt solar-rüzgar kontrol aygıtı
aramaktadır. Aygıt, firmanın ana ürünlerini
(park ve cadde lambaları) daha güvenilir ve
etkin hale getirmelidir.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:

semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:

can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr



Güngör Uras

Olayların içinden

gungoruras.com.tr

Ege'nin öte yanında kriz, bu yanda üretim var

İzmir üretiyor. İzmir'de şimdilerde sanayi tarımın önüne geçmiş durumda. Geçen hafta İzmir Atatürk Sanayi Bölgesi'ni gezdim. 1960 yılında faaliyete geçen bölgede, 7 bin 500 dönüm üzerinde 590 sanayi tesisi üretim yapıyor.

Bunlar makine, tekstil, hazır giyim, gıda, plastik, kimya metal, otomotiv yan sanayi, elektrik ve elektronik sektörlerinde ağırlıklı tesisler.

Bu tesisleri gezdikten sonra acaba

linin durumu nedir

rdım. Anlayabildiğim

da İzmir Atatürk

Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulu sanayi

büyükölçünde üretim tesisi yok.

İzmir'de sadece Atatürk Organize Sanayi

Bölgesi'nde sanayi tesisi var sanıyorsunuz.

İzmir'de sanayinin toplu olarak kurulu olduğu

başka sanayi bölgeleri ve siteleri de var.

Aliağa, Torbalı, Tire ve Uludağ'ta 5 organize

sanayi bölgesi daha var. 6 sanayi sitesi var.

Metal işleri, ayakkabı, tekstil için ayrı

sanayi siteleri kurulmuş. Menemen'de Deri

Serbest Bölgesi'nde dericiler toplanmış.

4.5 milyar dolarlık üretim

(Ege Bölgesi Sanayi Odası ilk iş olarak Ege

Bölgesi'ndeki sanayi tesislerinin envanterini

çıkarmak zorundadır. Bölgedeki sanayi

tesislerinin sayısı ve ne iş yaptığını,

istihdamı, üretimini, ihracatını, ithalatını

düzenli olarak izlemek zorundadır. Bugün

bütün bunları bilen yok.)

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Hilmi Uğurtaş'ın öğrendiğine göre

bölgedeki sanayi tesislerinin yıllık üretim

değeri 4.5 milyar dolar. İhracatları 1.5 milyar

dolar. İthalatları 1 milyar dolar. Bölgedeki

tesislerde 35 bin kişi çalışıyor.

Bölgelerin (sanayi tesisleri hariç) İzmir'deki

tüm konutların elektrik ihtiyacını karşılayacak

güçte enerji üretim tesisi, aklı su atma

tesisi var.

Dışarıda kriz var. Biz de bu krizden göyle

böyle etileniyoruz. İyi de acaba İzmir Atatürk

Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesislerin

durumu nedir? Sanayici ne durumda?

Üretim, istihdam artıyor

Başka yanda bazı sanayi kolları hakkında

daha geniş bilgi vereceğim. Özet ile durum

tespiti yapayım:

■ Krizin rüzgarına, döviz fiyatının

oyunmasına, içerde talebi daraltıcı

politikalara, dışarda krizden etkilenen ih

pazarlarının daralmasına rağmen üretim

gerileme yok. İhç çıkarma yok. Tersine l

öncelikle yıla göre üretim devam ediyor. H

üretims ve istihdamda artış var.

■ Hermetik her sanayi kuruluşu ihracat

yapıyor. Toplam üretimin yaklaşık yüzde

ihracata gidiyor. Girişimci, tepe yönetici

satmak için ülke ülke, fuar fuar geziyor.

■ İhracat geliri giderek artıyor ama r

yazık ki üretimdeki ihç girimin fazlalığı

nedeniyle ihracattan gelen döviz, ithalat

harcamları.

■ Büyük tesislerde araştırma ve

geliştirmeye (Ar-Ge) önem verilmiyor,

kuruluşun büyüklüğüne göre birçoğ

Ar-mühendisli kullanılmıyor ya da Ar-

bölünmü oluşturulmaya başlanıyor.

Bunlar çok güzel gelişmeler. Her ş

başı üretimdir. Üretim gelir, istihdam,

demektir. Üretimin devam etmesi öne

Arın üretim almasını.

Ege'nin karşı kıyısındaki Yunanistan'ın

durumu ortada. Üretimi yok. Üretimi

olmayan bir ülkede el parası ile düğün

bir süre devam ediyor. Sonra alıcılara

kapağı dülüyor.

AOSB BAŞKANI HİLMİ UĞURTAŞ, AVM PROJESİ İÇİN Y

“Başvuruları bek



Hilmi Uğurtaş

Dev firmalar projeyi yakından takip ediyor

■ AOSB'nin Tarış Pamuk Bilgi'nden 73 milyon TL bedelle satın aldığı alanın 200 bin metrekare fabrika alanları, 200 bin metrekare alışveriş merkezi için ayrıldı. Folkart Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Sancak arazi ile ilgilendiğini açıklamıştı. Araziyi Garanti Yatırım, Rönesans Grubu, Kavuklar Grubu, Goya Grubu da yakından takip ediyor.



KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

Sanayi

enerji is

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi doğalgaz temin eden sanayiciler

2012'de üretimin, dolayısıyla sanayicinin önünün d

ha fazla açılmasını beklerken, daha yılın başında d

ğalgaz ve elektrik tedariki konusunda bazı OSB'lerin

sıkıntılarını karşılaştıklarını söyleyen Uğurtaş,

piyasa gerçeklerinin gözardı edilmemesini istedi.

■

Uğurtaş, enerji isyanı dillend

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi

Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş

doğalgaz sağlayan sanayicilere yönelik

ili, "Piyasa gerçeklerini gözardı eder

yaklaşmak doğru değildir" uyarısını

Türkiye'de bazı firmaların

yetkisi verilse de doğa

BOTAŞ'ın elinde tu

bilindiğini aktaran Uğ

OSB'leri azami ve a

içinde tuttuğu

aşıldığında ise

yoluna gittiğin

denli kınla

olan global

dünya

gerçek

ederek

yönt

doğr

■ Bu



Hilmi Uğurtaş

İzmir'in en büyük AVM'si AOSB'den



Dev firmalardan yakın takip

AOSB'nin Tarış Pamuk Bilgi'nden 73 milyon TL bedelle satın aldığı alanın 200 bin metrekare fabrika alanları, 200 bin metrekare alışveriş merkezi için ayrıldı. Folkart Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Sancak arazi ile ilgilendiğini açıklamıştı. Araziyi Garanti Yatırım, Rönesans Grubu, Kavuklar Grubu, Goya Grubu da yakından takip ediyor.

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, KOSGEB'den KOBİ'lere hizmet desteği tam gaz

İN YATIRIMCILARA SESLENDİ
ekliyoruz'
...nâlesi yönetimi

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi yönetimi, 400 bin metrekare arsalarında, Türkiye'nin en büyük alışveriş merkezini inşa edecek firmayı bulmak için ilan vererek çağrı yaptı

MURAT SAHİN (HABER MERKEZİ)

Tariş Iplik Fabrikası'na ait 400 bin metreka-
relik arsayı geçen yıl alan ve bu bölgede,
200 bin metrekelik kullanım alanı ile Tür-



Yeni Asır



Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik (sağdan 4.) ve Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Mustafa Güneş (soldan 2.), İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti. Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş (soldan 4.) ve sanayicilerle görüştü.

Sanayiciler, Gediz Üniversitesi'nde ders verecek

GEDİZ Üniversitesi'nin akademik kadrosuna tanınmış sanayiciler de ekleniyor. İş dünyasının başatlı isimleri, gönüllü olarak derslere girecek, deneyimlerini ve bilgilerini gençlerle paylaşacak. Rektör Prof. Dr. Seyfullah Çevik ve Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Mustafa Güneş bu amaçla İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni (İAOSB) ziyaret etti. AOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'la görüşen Prof. Dr. Çevik, "Sanayiyle işbirliği yetmez, eğitimin ayrılmaz bir halkası olmanız gerekiyor, sizleri ders vermeye davet ediyorum" çağrısında bulundu. Prof. Dr. Güneş ise, "Her türlü desteğe

Yeni Asır

İş dünyası Gediz Üniversitesi'nde

İş dünyasının başarılı isimleri, Gediz Üniversitesi'nde gönüllü olarak derslere girerek deneyimlerini ve bilgilerini gençlerle paylaşacak. Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa

Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Mustafa Güneş'le birlikte İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti.

İş dünyasıyla gerçekleştirdikleri işbirliğine önemli bir halka daha ekleyerek sanayicileri eğitimin bir parçası haline getireceklerini bildiren Çevik, Uğurtaş'a Gediz Üniversitesi'nde ders verme davetinde bulundu.

Öğrencilerin sanayicilerden öğreneceği çok şey bulunduğunu da dile getiren Çevik, Uğurtaş'a, "Gençlerimizi eğitirken sizler de yanımızda yer alın, geleceğimizi birlikte şekillendirelim. Bu eğitimin yerini hiçbir şey tutmaz" dedi.

Başkan Hilmi Uğurtaş da sanayi ile üniversitenin bir arada olması gerektiğini dile getirirken, bu yöndeki çalışmaya her türlü desteği vereceklerini vurguladı.

Rektör Prof. Dr. Seyfullah Çevik, iş dünyasının başarılı isimlerinin gönüllü olarak derslere girerek deneyimlerini ve bilgilerini gençlerle paylaşacağını belirterek, iş dünyasının önemli isimlerinin, Türk ve yabancı akademisyenlerle birlikte ders vereceğini dile getirdi.

Uygulamanın ilk etapta Mühendislik ve Mimarlık Fakültesinde başlayacağını kaydeden Çevik, IAOSB'de üretim yapan 100'ün üzerinde sanayicinin katıldığı toplantıda da çağrısını yineledi.

GEDE Başkanı ve Gediz Üniversitesi

EGEd

vicinin isyanı



Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, elektrik ve icilere yönelik yaptırımlara tepki gösterdi.

nünün da-
şında do-
OSB'lerin
urtış,
İstedi.

**erjideki
endirdi**

Özlenen tablo: üniversite-sanayi işbirliğinin örnekleri arttı
Katip Çelebi'de fabrika stajı

Enerji üreten OSB'ler yaptırımlardan dertli

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Hilmi Uğurtaş, elektrik ve doğalgaz temin eden sanayicilere yönelik yaptırımlara tepki gösterdi.

■ Burcu TANER/İZMİR, (DHA)

IZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, elektrik ve doğalgaz temin eden sanayicilere yönelik yaptırımlarla ilgili "Piyasa gerçeklerini gözardı ederek bu yöntemlerle yaklaşmak doğru yolda değildir" dedi.

Organize sanayi bölgeleri (OSB) ve enerji temini konusundaki sorunları Bölge'nin aylık dergisindeki

sıkıntılarıyla karşılaştık" dedi. Türkiye'de bazı firmalara toptan satış yetkisi verilse de doğalgaz piyasasını BOTAS'ın elinde tuttuğunu bilindiğini aktaran Uğurtaş, BOTAS'ın OSB'leri azami ve asgari sınırlar içinde tuttuğunu, sınırlar aşıldığında ise cezalandırma yoluna gittiğini söyledi.

Yöntem doğru değil

"Bu denli kırılgan ve değişken olan global ekonomi içinde dünya piyasalarını gerçeklerini gözardı eden birimlere bu yöntemle

mahsup etme şansı olduğuna dikkat çekti.

OSB'ler ile sözleşme yapan bazı elektrik toptancıları firmaların da daha sözleşmeler yeni başlamışken yaşanan ilk sıronda sözleşmeleri fesh yoluna gittiklerini, ticari olarak etik bulmadıklarını vurgulayan Uğurtaş, "Bu sıkıntılı hukukî metimiz tarafından da değeriendirilerek OSB'lerin dolayısıyla sanayicimizin zarar görmesi önellenmelidir. Elektrik toptancıları, elektrik piyasasına izin verilmemesi, elektrik toptan

Önümüzdeki yıl eğitime başlayacak mühendislik fakültesinde eğitimlerin bir bölümü fabrikalarda yapılacak

İzmir Katip Çelebi Üniversitesi'nde kampüsün bir kapısı, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ne (IAOSB) açılıyor. 2013 öğrenim

layacak mühendislik fakültesine

nin belirli günlerinde kitapta okuduklarını tablolarla hayata geçirecek. Rektör Prof. Dr. Galip Akhan, sanayi içinde üniversite kurduklarını belirterek,

"Öğrencilerimiz için henüz mezun olma-

dan iş bulacaklar." dedi.

6 fakülte açılıyor

Izmir'in dördüncü devlet üniversitesi olarak eğitime bir yıl önce Tıp ve Hemşirelik fakülteleri ile başlayan Katip Çelebi önümüzdeki yıl; Diş Hekimliği, Mühendislik,



Burcu TANER



Fransız Gimaex şirketiyle ortak olarak kurulan GimKat, İzmir'i itfaiye araçları üretiminde merkez haline getirecek.

GimKat üretime HIZLI BAŞLADI

Katmerciler'in yeni şirketi GimKat, ihraç edilecek 580 bin euro'luk itfaiye tankıyla üretime startı verdi. Tanklar, nisan ayında teslim edilecek. İtfaiye aracı üretiminde İzmir'i merkez haline getirecek yeni şirket, özellikle ihracata yönelik faaliyet gösterecek. Şirketin ilk üretimi olan itfaiye tankları, ihraç edilmek üzere Gimaex International için üretiliyor.

Yönetim ve üretim merkezi İzmir olan GimKat, Atatürk OSB'de, Katmerciler'in bitişğinde faaliyet gösteriyor. Katmerciler Yönetim Kurulu Başkanvekili Furkan Katmerci, "Yeni şirketimizin öncelikli hedef pazarı Afrika, Ortadoğu, Kafkasya, On Asya ve Balkanlar olacak" dedi.

400 kişilik istihdam

Furkan Katmerci, GimKat'ın 6 milyon dolarlık yatırımla inşa edilen yeni fabrikada faaliyetlerini sürdürüyor.

Milliyet

Furkan Katmerci, 300'ü aşkın mevcut çalışana ek olarak GimKat'ta aşamalı olarak yaklaşık 100 kişiye daha doğrudan istihdam imkanı sağlanacağını ifade etti. Araç üstü ekipmanlarda 41 ülkeye ihracat yapan Katmerciler, EB-SO rakamlarına göre Ege'nin en büyük 85'inci şirketi olarak faaliyetini sürdürüyor.



Furkan Katmerci

Yenilenen teknoloji SUSİTAŞ'ı büyüttü

Türkiye'nin en büyük kapari ihracatçılarından Susitaş, İzmir Kalkınma Ajansı desteği ile hayata geçirdiği 1.5 milyon TL'lik Ar-Ge Laboratuvarı ve teknoloji yenileme yatırımının ardından, ürün yelpazesini genişleterek iç piyasadaki ağırlığını artıracak.



Yeni ürünler... Susitaş, Ar-Ge Laboratuvarı ve teknoloji yenileme yatırımının ardından, ürün yelpazesini genişleterek iç piyasadaki ağırlığını artıracak. Susitaş, Ar-Ge Laboratuvarı ve teknoloji yenileme yatırımının ardından, ürün yelpazesini genişleterek iç piyasadaki ağırlığını artıracak.

Hürriyet

Kur riskinde uzak dur

İzmirli sanayici Cem Bakioglu, küresel ekonomik krizin 2011 yılının devam ettiğini belirterek, özellikle Avrupa Birliği ülkelerine dikkat çekti. Bakioglu işletmelere "açılmamaları" tavsiye etti.

Burcu TANER / İZMİR, (DHA)

Kaos devam edecek

BAKIOĞLU Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Cem Bakioglu, 2012 yılında özellikle Avrupa Birliği (AB) ülkelerindeki yaşanan sıkıntıların devam edeceğine dikkat çekerek, sanayicileri uyardı. Bu dönemde krizin etkilerini hafif hissedilen Türkiye'nin dış ticaret performansının arttığını dile getiren Bakioglu, 2001 krizi sonrası bankacılık sisteminin iyileştirme sürecinden bahsederken, enflasyon ve döviz riski



2012 yılının çelişkili süreçlere şahitlik yapacağına inandığını dile getiren Cem Bakioglu, enflasyonun ve duraklamanın aynı anda yaşanacağını tahmin ettiğini, küresel ekonomik kaosu devam edebileceğini söyledi. 2012 ile birlikte Avrupa ekonomisinin gerileyebileceği tahminleri üzerinde durulduğunu

Duayen işadamından 'temkinli olun' uyarısı



Cem Bakioglu

SAHİRİNDE...
Cem Bakioglu, "Enflasyon..."

Soğutmada son teknoloji

Dünyada yer Türkiye'de

Temelleri Bursa'da atılan mühendislik firması GEO, büyümesini İzmir'e taşıdı, dünyada yeni olan "adsorbsiyonlu soğutma cihazının" Türkiye'deki ilk uygulayıcısı oldu. Cihaz Atatürk OSB'de üretilip, son aşamada yerilecek.

Burcu TANER, (DHA)

"GEO, Enmek ve Onur" ile keskinleştiren en yenilikçi firmalardan biri olan konjenerasyon tesisleri,

son geçeneği planlıyor. Yeni yerimizin şu an hazırlanan tamamlanmak üzere. Atatürk OSB'de üretilip, son aşamada yerilecek.



BASIT VE...
Cihazın çalışması...
da da bilgi ver...
haz çalışma ul...
daki döngüden...
hava ve suyun...
ma prensibi ile...
da kimyasal ak...
tur. Bunun yerl...
akışkan olarak...
alınma jele kull...
H. Kalkan, (DHA)

Hürriyet

den urun

2011 yılında da etkileri-
lerinde yaşanan sıkın-
vsiyesinde bulundu.

DOLAR AVANTAJLI

■ Enflasyonun 2011'de
ulaştığı düzeylerde seyredece-
ğini tahmin ettiğini aktaran
Bakıoğlu, "Küresel
düzeyde dol-
lar kullanı-
mının yüzde
60-70'ler, Eu-
ro kullanımı-
nın ise yüzde
20'ler düzeyinde
seyrettiği bildiriliyor. Euro,
kaynaklarında siyasi ve ekonomik
birliği temsil eden bir devletin

2012 yılında Avrupa ekonomisi gerileyecek

ORKAN İŞTAR

euro'ya göre
güvenli bir liman
gini, kur ve pari-
kaçınmak için
alacak dengesi-
atılması ge-
çerulayan Bakıo-
ğlu yüzde 20 ora-
kurların maliyet-
sıtlacağını kay-
oğlu, enflasyonun

İzmir'in önde gelen işadamları arasında yer
alan Cem Bakıoğlu, 2012 yılında işadam-
larına 'temkinli olun' uyarısında bulundu.

durgunluk birlikte sahne al-
maktadır. Bu durum küresel
ekonomik koşullardaki be-
lirsizliğin, kaostan süreceğ-
nin göstergesi olarak yo-
rumlanmaktadır. 2012 yılın-
da AB'de ekonomik büyü-
menin sıfır düzeyinde olaca-

üzünde olacaktır. Biz dış fi-
nansmanımızın da büyük
bölümü AB'den sağlıyoruz.
Buradaki sorunlar nedeniyle
AB'den ihracat ve dış fi-
nansman sağlama anlamın-
da bu yıl beklenen desteği
alamama riskimiz var" dedi.

oloji eni ilk

SİT VE ARIZASIZ

ün çalışma pehli hakkın-
ı bilgi veren Ertekin, "Çi-
çatma sistemini doğa-
döngüden alır. Toprak,
ya ve suyun doğal sını-
rensizli ile çalışır. Çiğaz-
imyasal atıkların yok-
Bunun yerine soğutucu
kan olarak sadece su ve
ka jel kullanılır. Maliyet-
dükümü azaltır ve, Ba-

Kur riskinden uzak durun

Ambalaj sektöründe yaptığı yatırımlarla, bu
alanda ülkenin öncü sanayicileri arasına giren Ba-
kıoğlu Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı
Cem Bakıoğlu, 2012 yılında özellikle Avrupa Bir-
liği (AB) ülkelerindeki yaşanan sıkıntıların devam

edeceğine dikkat çekerek sanayi-
bulundu. Baki-
oğlu, küresel ekonomik krizin
2011 yılında da etkilerinin devam
ettiğini belirterek, özellikle Av-
rupa Birliği ülkelerinde yaşanan
sıkıntılara dikkat çekti.

Milliyet

20 saniyede
beyin tümörü
nasıl analizi

TIPTA ALKİŞ ALACAK BULUŞ

İzmir'de farklı sektörlerle yönelik geliştirdiği çözümlerle
dikkat çeken bir firma, bu kez sağlıkta kendini gösterdi.

DÜNYADA BİR İLK

LST Laser Sistemleri Teknolojisi Şirketi, 'dünyada ilk'
olarak nitelendiği beyin tümörünün türünü anında
belirleyen cihaz üretti. Genel Koordinatör Melih Özçe-
lik, "Üstünlüğü, ameliyatta alınan parçanın iyi ya da
kötü huylu olduğunu 20-60 saniyede belirliyor" dedi.

OPERASYONA DEVAM

Özellik, dünyada beyin tümörü ameliyatlarında ah-
un patolojiye gönderildiğini anımsatarak,
dedi: "Patolojiden cevap gelene kadar ope-
rasyon. Bu süre de 20-40 dakika arasında de-
ğişiyor. Biz ise anında sonuç veriyoruz."

ULUSLARARASI AKREDİTE

İşletimin işleyişini de anlatan Özçek, "Tanım, donā-
sistemler, ekipmanlar, personel, finansman geçir-



ÖZEL
HABER

Taniya büyük katkı sağlar

■ Ege Üniversite-
si Tıp Fakültesi
Nörolojisi Ana-
bilim Dalı Öğre-
tim Üyesi Beyin
Cerrahisi Prof. Dr.
Tayfun Dalbastı,
sistemün tıp dün-
yan için önem-
li bir gelişme ol-
duğunu kaydetti.
Dalbastı, erken
tani ve tedavi ru-
recine ciddi bir
katkı koyacağını
dile getirdi.
11. sayfa

İŞADAMI CEM BAKIOĞLU, AVRUPA EKONOMİSİNE DİKKAT ÇEKTI, İŞ DÜNYASINI UYARDI:

"Küresel kaos sürüyor temkinli olmak gerek"

MUKAT SAVIN HARBİ MERKEZİ

İzmir'in dıştan tehditleri arasında
yer alan ve büyüyen bir firmada
bu kez kaostan kaçınılması sağla-
yan Cem Bakıoğlu, 2012'de İtalya-
lıların "temkinli olun" uyarısında bulun-
du. Çöküşten kaçınmak için dikkatli ol-
maları gerektiğini, kur ve para riskinden
kaçınmaları gerektiğini söyledi. Bakıoğlu,
2012'de küresel ekonomik krizin
devam edeceğini, bu yıl beklenen desteği
alamama riskimiz var" dedi.



2012'de dünyada
enflasyon ve
durgunluk hakim
olacak. Bu yıl AB'de
büyümenin sıfır
olması, hatta ekşiye
dönmesi bekleniyor

DUAYEN İŞADAMI
AVRUPA

Çimentocular kent dönüşümünü bekliyor

İnşaat sektöründeki hareketin önemli göster-
gilerinden çimento tüketiminde Ege Bölgesi
Güneydoğu'nun da altından kaldı. Batıçin Başkanı
Vekilî Tufan Ural, rakamların kamu yatırımların-
daki yavaşlamanın göstergesi olduğunu söyledi.

■ Buscu TANIR/İZMİR, (DHA)

TÜRKİYE çimento tüketiminde
artıştan geçen yıl Ege Bölgesi
payını aldı. Türkiye Çimento
Müşterileri Birliği verilerine göre,
2011 Ekim sonu itibarıyla ülke genelinde
çimento tüketimi bir önceki yılın aynı
dönemine göre yüzde 12 artışla 44 milyon
772 bin tona yükseldi. Bölgeler bazında ise
en fazla tüketimi 111 milyon 85 bin tona
Marmara Bölgesi yaparken, onu İç Anadolu Bölgesi,
Karadeniz ve Akdeniz Bölgesi izledi. Ege Bölgesi ise,
4 milyon 163 bin tonluk tüketim yapan Güneydoğu
Anadolu'nun da gerisinde kaldı. Çimento tüketimi
yüzde 15 artışla 15 milyon 163 bin tona
yükseldi. Ülkede



DENGELİ OLMALI

Güneydoğu Anadolu'nun bile Ege
Bölgesi'ni geçemediği tahvatsızlık
olması püsk. Ama bu, dengeli dünya daha keyifli olur" diyor Ural. Bu
yazı öncelikler, hükümetlerin yatırım önceliği de söz konusu olabilir.
Ama artık sıra İzmir'e ve Ege'ye geliyor diye düşünüyoruz" dedi.

Rakam da yanıta da burada

Hürriyet

Katmerciler'den, AOSB'de 6 milyon dolarlık fabrika

Katmerciler, itfaiye aracı ve ekipmanı üretmek için GimKat Araç Üstü Ekipman A.Ş.'yi kurdu. İhraç edilecek ilk tankların üretimi başladı

Türkiye araç üstü ekipman sektörünün önde gelen şirketlerinden İzmirli Katmerciler'in itfaiye aracı ve ekipmanı üretmek üzere kurduğu yeni şirketi GimKat Araç Üstü Ekipman A.Ş. üretime başladı. Şirket yetkilileri, ilk üretim olan itfaiye tanklarının, ihraç edilmek üzere Gimaex International için ürettiğini belirtti. Toplam satış bedeli 580 bin euro olan tanklar, Nisan ayında teslim edilecek.

BÖLGESEL PAZAR

Katmerciler, yeni şirketi GimKat ile ulusal ve bölgesel pazarda itfaiye aracı ve ekipman üretiminin merkezi ve ihracat üssü olmaya hazırlanıyor. Yönetim ve üretim merkezi İzmir'den GimKat, Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteriyor. Katmerciler Yönetim Kurulu Başkanı Furkan Katmerci, üre-



Katmerciler Yönetim Kurulu Başkan Vekili Furkan Katmerci, GimKat ile bölgesel itfaiye aracı ve ekipmanları pazarında büyüyeceklerini söyledi.

Ege, çimento tüketicisi Güneydoğu'nu

Batıçim'in Yönetim Kurulu Başkanvekili Tufan Ünal, çimento tüketiminin son 10 yılda ülke hızına yetişemediğini, çimento tüketiminin son 10 yılda ülke hızına yetişemediğini, geriye giden 'Ege Bölgesi'nin yeterince yatırım almadığı, geriye giden



Çimento tüketiminde Ege Bölgesi, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin ardından 6'ncı sıraya geriledi.

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği rakamlarından yaptığı hesaplama göre, 2011 Ekim ayı sonu itibarıyla ülke genelinde çimento tüketimi, bir önceki yılın ocak-ekim dönemine kıyasla yüzde 12 artarak 44 milyon 372 bin ton oldu.

Çimento tüketiminde Marmara Bölgesi, 11 milyon 85 bin tonla ilk sırayı alırken, İç Anadolu Bölgesi 8 milyon 568 bin ton, Karadeniz Bölgesi 6 milyon 814 bin ton, Akdeniz Bölgesi 6 milyon 739 bin ton çimento tüketti.

Ege Bölgesi

İzmir m

inden Ba

kanvekil

istatistik

çimento t

hızına ye

Türkiy

sanan kr

minde g

ülke ger

bir tüke

Ege Böl

DUAYEN İŞADAMLARINDA

Harcamalarda temkinli olun

İrili işadamı Cem Bakioglu, iş hayatından bu yıl harcamalarına kat etmesi uyarısında bulundu

İrili duayen işadamı Cem Bakioglu, 2012 yılında işadamlarına "temkinli olun" mesajı yaptı. 2012 yılının çelişkili süreçlere sahip yapacağına inandığını dile getiren Bakioglu, enflasyonun ve duraklamanın ardında yaşanacağını tahmin ettiği yeni bir küresel ekonomik krizden devam edeceğini söyledi. Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen toplantıda konuşan Bakioglu, "Bu has-



Petkim ve CMS'ye ödül

EGE Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) tarafından düzenlenen "Geleneksel Başarılı Sanayi Kuruluşları Ödül Töreni", Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan'ın katılımıyla yapıldı. 2010 yılı esas alınarak yapılan değerlendirmede, 8 dakda 99 ödül dağıtıldı.

Petkim Petrokimya Holding A.Ş., 2010 yılı performansı ile "En Fazla ve Düzenli Sigorta Primi Ödeyen İşveren" kategorisinde birinci, "En Yüksek Üretim Ödülü"nde ikinci, "En Yüksek Yatırım Ödülü"nde üçüncü, "En Yüksek İstihdam Ödülü"nde dördüncü oldu. Petkim Genel Müdürü Hayati Öztürk, Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) İzmir İl Müdürlüğü'nce belirlenen prim kategorisinde üçüncü kez kazanan birincilik ödülünü, İl Müdü-



Petkim Genel Müdürü Hayati Öztürk, ödülü SGK İl Müdürü Mustafa Keskin'den aldı.



Bertug Osen'e CMS'nin ödülünü, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan verdi.

rü Mustafa Keskin'den aldı. Özlük haklarına ve gelecek güvencelerine karşı hassas davrandıklarını söyleyen Öztürk, ödülün bu has-

sasiyeti gösterdiğini vurguladı. Öztürk, "İş ve aş yaratmaya devam edeceğiz" diye konuştu. SGK İl Müdürü Keskin ise, Petkim'in hem sosyal sigorta primlerini düzenli ödeme hem de çalışanların özlük haklarını korumada çok titiz olduğunu söyledi, "Bu hasasiyetin diğer şirketlere de örnek olmasını diliyoruz" dedi.

CMS Jant ve Makine Sanayi A.Ş. ise, "En Yüksek İhracat" ve "En Başarılı Marka" kategorilerinde üçüncülük elde etti. Alman, Fransız, İtalyan ve Japon otomobil devlerine jant tedarik eden CMS'nin, üretimini yüzde 86'sını ihraç ettiği belirtildi. Şirketin 2011 yılı

nı yüzde 48'lik ciro artışı ile noktaladığı, 5 milyon 640 bin adet jant sattığı açıklandı. Önümüzdeki aylarda CMS Jant Sanayi A.Ş. adıyla Erbest Bölge'de üretim başla-

SABAH

Yapı elemanları Avrupa

Başta İzmir olmak üzere Ege Bölgesi'nde hızlı projeler, profesyonel 'yapı elemanları test

Emre DOĞAN / HÜRRİYET

PENCERE, kapı ve dış cephe sistemleri gibi yapı malzemeleri konusunda tüketicileri bilinçlendirmek için iki yıl önce yürürlüğe gi-



tüketiminde nun gerisinde

cimento tüketim istatistiklerine ilişkin, Ege Bölgesi'ndeki tüketimi söyledi. Ünal, rakamların başta İzmir olmak üzere, 'eriye gittiği' eleştirilerini haklı çıkardığını savundu

İzmir merkezli hazır beton şirketlerinden Batıçim'in Yönetim Kurulu Başkanvekili Tufan Ünal, cimento tüketim istatistiklerine ilişkin Ege Bölgesi'ndeki cimento tüketiminin son 10 yılda ülke hızına yetişemediğini söyledi.

Türkiye'de 2007-2008 yıllarında yaşanan krizin etkisiyle cimento tüketiminde görülen daralmanın ardından, ülke genelinde 2009 yılından itibaren bir tüketim artışının yaşanması ancak Ege Bölgesi'nin olduğu yer

Özel sektör rant elde etmek için yatırım yapar. Bunun için altyapı yatırımlarının yapılması gerekir. Rakamların bu seviyede olmasının, kamunun yapmak zorunda olduğu yatırımlara 'söyle bir dursun hele' denmesinden kaynaklandığını düşünüyor. Karadeniz ve İç Anadolu ciddi anlamda yürümüş. Otayol, HES gibi yatırımlar ve teşvikleri oraya götürmek bir anda yatırımları canlandırdı.

Güneydoğu Anadolu'nun dahi Ege'yi geçmesi beni rahatsız etmiyor. Bu ülkenin her tarafında birden kalkışın manası keyif verici. Ama bu dengeli olursa daha keyifli olur. Bu

ekspress

DAN BİR UYARI BİR NASİH

Kazandığınızı işinize yatırım

Norm Cıvata'nın kurucusu sanayici Nedim Uysal gençlere seslendi: "İşinizden kazandığınızı her zaman işinize harçayın"

HABER
TURK



Emmanlarına kontrolü

de hızla artan inşaatlar ve birbiri ardına gelen büyük
rı test ve belgelendirme' sektörünü de büyütüyor.

AB ONAYLI

Pencere, kapı,
cephe, kepenk ve
donanım ekipman-



CMS'ye 2 ödül

HAFİF metal jant sektöründe dünya liderliğine oynayan CMS Jant ve Makine Sanayi A.Ş., 2012'ye 'ihracat ve 'marka'

geçen gün başarı çitasını biraz daha yükselten CMS, 2011 yılını 48'lik ciro artışı ile noktalamış. Audi,

Hürriyet

Türklab'dan yeni Ar-Ge projesi

Arzu ALP
İZMİR

Vücut dışı tehis kütleri sektöründe dünyada ilk CE işareti alan firması olan Türklab, Almanlarla ortak geliştirdikleri bir cihazla kart-tatıl (Nitel analiz) sonuç elde etmeyi başardı. Türklab AS Genel Müdürü Dr. Şahin Yağlıdere, cihazın bu ay iş piyasasına sunulduğunu söyledi. Yağlıdere, yeni bir Ar-Ge projesiyle de kalp elektromyografi dünyada ilk kez nano gümlü-gümlü klorit ve nano altın ile kaplayacaklarını açıkladı. Bundan sonra nano teknoloji ağırlıklı ürünleri piyasaya sürmeyi hedeflediklerini anımsan Yağlıdere, "Biz artık Türkiye'yi aştık. Türkiye'de ilkler artık bizi kurtmıyor dünyada ilkler başlatıyor". Almanlar 2-3 yıldır üzerinde çalışılan projenin tamamlandığını, elde ettikleri sonuçları, testlerde başarılı olduklarını belirtten Şahin Yağlıdere, eskiden sadece negatif yö-



Üretime Teknopark'ta başladı

Vücut dışı tehis kütleri sektöründe 1996 yılında kurulan Türklab'ın 2007 yılında inşaatı biten teknoloji ve EKG elektromyografi test odası ile üretime başladığını Şahin Yağlıdere, Ege Organize Sanayi Bölgesi'nde üretime başladığını söyledi. Yağlıdere, Ege Organize Sanayi Bölgesi'nde üretime başladığını söyledi. Yağlıdere, Ege Organize Sanayi Bölgesi'nde üretime başladığını söyledi.

DUNYA

Çimentocu umudu dönüşüme bağladı

İnşaat sektöründeki hareketin önemli göstergelerinden biri olan çimento üretim ve tüketimi Ege Bölgesi'nde gerilemeye devam ederken Batıçim Yönetim Kurulu Başkan Vekili Tufan Ünal, önümüzdeki dönemde kamu yatırımları ve yeni projelerle bunun artacağını tahmin ettiğini söyledi. Batıçim Yönetim Kurulu Başkanvekili Tufan Ünal, bölgedeki çimento tüketim hızının ülkedeki hızı yakalayamadığına dikkat çekerek bu dönemde özellikle Karadeniz ve İç Anadolu bölgelerinde gelişim yaşandığına dikkat çekti.



Milliyet

Tufan Ünal katkı sağlayacağını anlattı.

Gediz Üniversitesi'nde sanayiciler ders verecek

GEDİZ Üniversitesi'nde iş dünyasının başarılı isimleri gönüllü olarak derslere girecek. Deneyimlerini ve bilgilerini gençlerle paylaşacak. Rektör Prof. Dr. Seyitullah Çevik ve Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Mustafa Güneş bu amaçla yaklaşık 600 fabrikasının bulunduğu İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Başkanı Hilmi Uğurtaş'la görüştü. "Sanayi ile işbirliği yapmak, eğitimin ayrılmaz bir halkası olmaması gerekiyor. sizleri ders vermeye davet ediyorum" çağrısında bulundu. Prof. Dr. Çevik, iş dünyasının eksikliklerini hissettiği nitelikli iş gücünü yetiştirmek ve işsiz mezunlar vermeme için bunun şart olduğuna işaret ederek, "Gelin deneyimlerinizi paylaşın, nasıl eleman istiyorsanız siz yetiştirin. Öğrencilerimizin sanayicilerimizden öğreneceği çok şey var" dedi. Hilmi Uğurtaş da sanayinin yeterli olmadığını, hep bir arada olmasının yeterli olmadığını, "Üniversitelerle sanayi arasındaki çekingenliği artık kıralım. Her türlü desteğe varız" diye konuştu.

Duayenlerden eğitim

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Nedim Uysal, Ege Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ve Gediz Üniversitesi Mühürüleri Kurulu Başkanı ve Gediz Üniversitesi Mühürüleri Kurulu Üyesi Bülent Talay'la, Toklar Makine Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Karacice gibi tanınmış isimlerin yer aldığı sanayiciler, gönüllü olarak derslere ve atölye çalışmalarına katılmaya, konferanslar vermeye hazır olduklarını ifade etti. İZMİR (DHA)

Hürriyet



Baharın rotası: Ihlara Vadisi

Hasan Dağı volkanından püsküren lavların soğumasıyla oluşan çatlaklar ve çökmelerle meydana gelen Ihlara Vadisi, 14 kilometre uzunluğunda ve yüksekliği yer yer 110 metreye ulaşan bir kanyon. Kayalara oyulmuş mezar ve kiliseleri seyrede seyrede dolaşırken Kapadokya'ya has büyüyü hissedeceksiniz. Önce Selime'ye, oradan da Kapadokya'ya ulaşabileceğiniz vadi, her ne kadar bu mevsim biraz serin olsa da, barındırdığı farklı bitki çeşitleri ve tarihi mekanlarıyla görülmeye değer.

Nevşehir'den Aksaray'a gelmeden 11 kilometre kala sola, güzelyurt yoluna dönerek yada Derinkuyu'dan sağa dönerek Ihlara Vadisi'ne gidilebilir. Hangi yoldan giderseniz diğerinden dönün ve böylelikle her iki güzergahıda gezmiş olursunuz. Vadiyi bir uçtan öteki uca Melendiz çayı boyunca geçebilirsiniz. Uzunluğu yaklaşık 10 kilometre. Derinliği ise 80 metre. Bu kadar uzun bir yolu yürümek istemiyorsanız, köyü geçtikten sonra vadiye tepeden bakan lokantanın bulunduğu yere gidip, merdivenle aşağıya inebilirsiniz. 100 metre derindeki vadiye merdivenle inip çıkmanın da biraz yorucu olacağını hatırlatalım. Kanyonun her iki yamacında kayalara yaklaşık 100 kilise oyulmuş.

Kiliseler çoğunlukla 11. yüzyılda inşa edilmiş. En iyi durumda olup ziyarete açık bulunanları ise Eğritaş Kilisesi (Köyden yürüyerek veya merdivenle bir saatlik mesafede), Kokar Kilise (Çayın sol kıyısında, merdivene 1 km. uzaklıkta), Pürenli Seki Kilisesi, Ağaçalı Kilisesi (Merdivenin hemen yakınında), Yılanlı Kilisesi (Köprüyle geçilen sağ tarafta), Bahattin Samanlıği Kilisesi (Belisırma Köyü girişinde, çayın sol kıyısında), Kırkdamaltı Kilisesi (Belisırma Köyüne 500 metre), Sümbüllü Kilise (Merdivenin sol tarafından 250 m. ileride). Direkli Kilise'dir (Belisırma Kilisesi karşısında manastır kilisesi).

Ihlara'da yapılacak gezinin keyifli olduğu kadar yorucu da olduğunu hatırlatalım.

Hasandağı'ndan çıkan bazalt ve andezit yoğunluklu lavların soğumasıyla ortaya çıkan çatlaklar ve çökmeler kanyonu oluşturmuştur. Bu çatlaklardan yol bulan kanyonun bugünkü halini almasını sağlayan Melendiz çayına ilk çağlardan Kapadokya ırmağı anlamına gelen 'Potamus Kapadokus' denilmekteydi. 14 kilometre uzunluğundaki vadi ihlara'dan başlar. Selime'de son bulur. Vadinin yüksekliği yer yer 100-150 metredir. Vadi boyunca kayalara oyulmuş sayısız barınaklar, mezarlar ve kiliseler bulunmaktadır. Bazı barınaklar ve kiliseler yer altı şehirlerinde olduğu gibi birbirine tünellerle bağlantılıdır.

Ihlara Vadisi; jeomorfolojik özelliklerinden dolayı keşiş ve rahipler için uygun bir inziva ve ibadet yeri, savaş ve istila gibi olağanüstü zamanlarda ise gizlenme ve korunma yeri olmuştur. Ihlara Vadisi kiliselerindeki süslemeler 6. yüzyılda başlayarak 13. yüzyılın sonuna kadar devam etmiştir.

Vadi boyunca yer alan kiliseler iki gruba ayrılabilir. Ihlara'ya yakın olan kiliselerin duvar resimleri Kapadokya sanatından uzak, doğu etkisi taşırlar. Belisırma yakınında yer alanlar, Bizans tipi duvar resimleri ile süslüdür. Ihlara Bölgesi'nde Bizans Dönemi'ne ait bilinen kitabelerin sayısı oldukça azdır. Belisırma köyüne 500 metre uzaklıktaki Aziz georgios (Korkdamaltı) Kilisesi'nde Selçukul Sultanı II. Mesud (1282-1305) ve Bizans İmparatoru II. Andronikos'un adlarını içeren 13. yüzyıla ait freks üzerine yazılmış bir kitabe bulunmaktadır. Bu kitabe bölgeyi ellerinde bulunduran Selçukluların hoşgörülü yönetiminin varlığını kanıtlamaktadır.

Ihlara Vadisi'nde yer alan ve resimleri en iyi korunmuş olan kiliseler Ağaçalı, Pürenliseki, Kokar, Yılanlı ve Kırkdamaltı Kiliseleridir.

Artık 24 saat çay, kahve, cappuccino'nuz hazır!

Yeni!

Sıcak İçecek Otomatlarımız ile

*M*iss gibi...

Çay, Türk Kahvesi,
Sıcak Çikolata ve dahası...



(Paslanmaz Çelik)
OTELLER için

Midi Kafe



Şimdi her kşeye uygun fiyatlarla!..

Tüm işyerleri!.. **FABRİKALAR, BÜROLAR,**
doktor, avukat... ofisleri - dersane, spor
salonları - poliklinik, pansiyon, otel, moteller
- okul, banka, benzin istasyonları - sinema,
alışveriş merkezleri.. v.b. nice yerlere!..

**Kalite
Konfor
Ekonomi
Satış Sonrası Servis**

**Gerçek bir fabrikadan!
Dün, Bugün, Yarın.. hep sizinle...**

Maxi-Kafe



1978'den beri

**TÜM SATIŞ OTOMATLARI
TASARIMI & ÜRETİMİ**

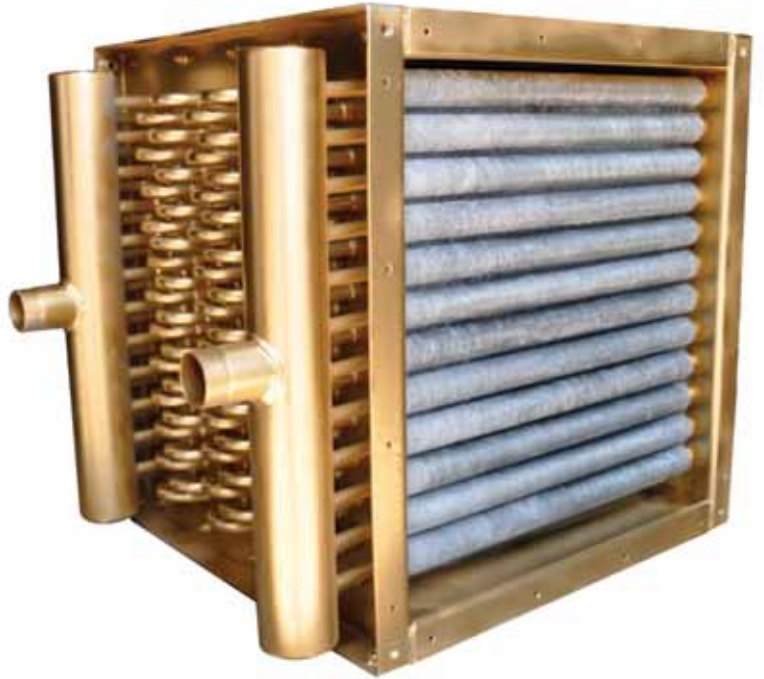
İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ



Türkoğlu
MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

**YTO
BGSİD**

BACA GAZI SU ISI DEĞİŞTİRİCİSİ



Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR

Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09

www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr

CE 0036

