

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

ŞUBAT
2013

SAYI 88

UĞURTAŞ GÜVEN TAZELEDİ



40 YILLIK
BAŞARI
YENİLİKLERLE
TAÇLANDI



KUR
SAVAŞLARI
YENİDEN
BAŞLADI



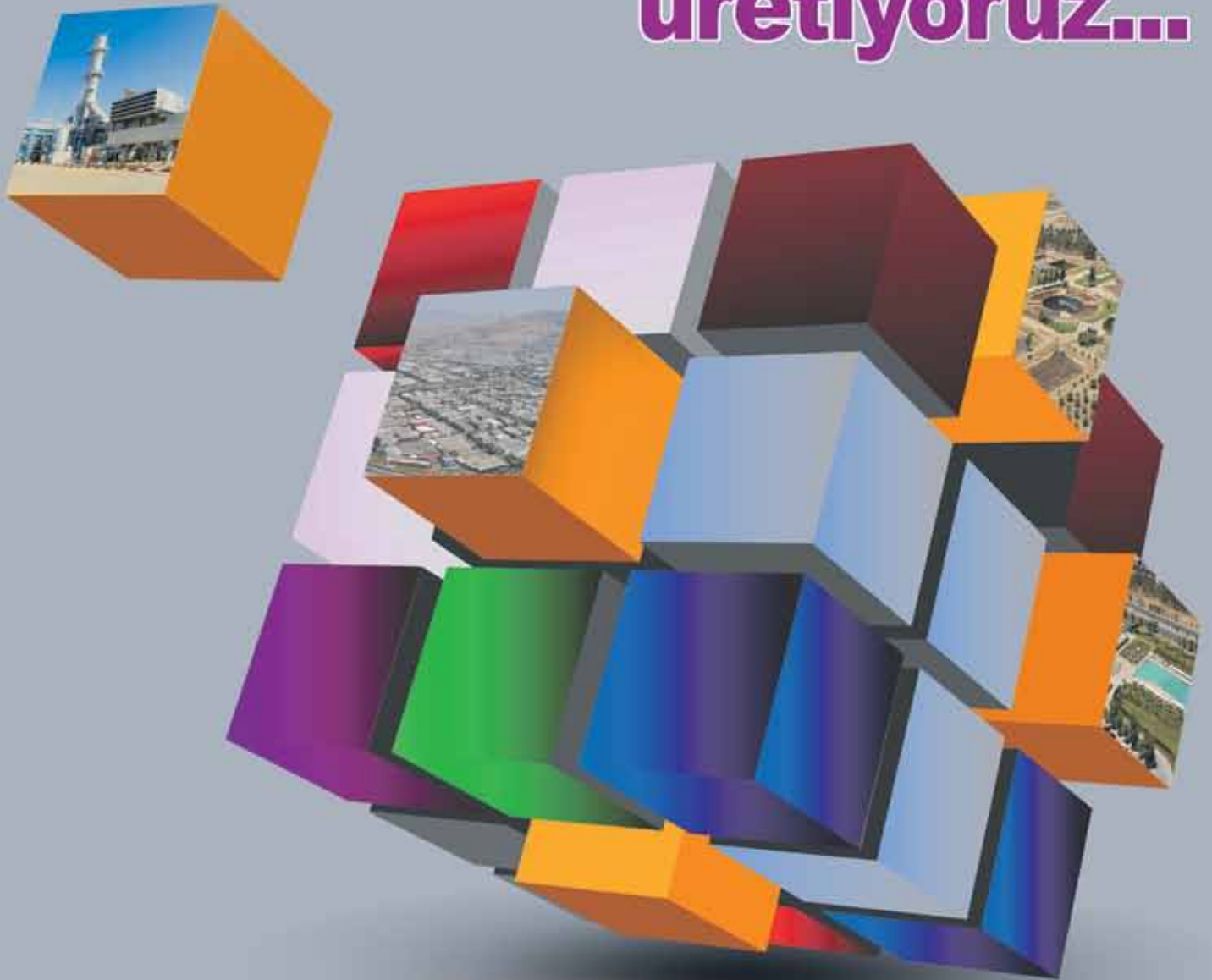
UĞURTAŞ:
EKONOMİDE
ÜRETEREK
BÜYÜMELİYİZ





İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**



Mustafa Kemal Atatürk Bulvarı No: 42 35620 Çiğli / İZMİR - Tel: 0 232 376 71 76 Fax: 0 232 376 71 00

Web: www.iaosb.org.tr / Mail: iaosb@iaosb.org.tr

Üreterek büyümeliyiz

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



Değerli Sanayici Dostlarım; sanırım bugünlerde en zor cevaplayacağımız soru “Ekonomi nasıl gidiyor?” sorusudur. Aydan aya değişen veriler, aynı Hükümetin içinde yer alan Bakanlarımızdan farklı beyan ve bakış açılarını duymak, sanayici olarak bırakın orta ve uzun vadeyi, kısa vadeli öngörülerini bile sağlıklı yapmamızı engellemektedir. Ancak, piyasalarda genelde hissedilen hava, ekonomide aşağıya doğru bir gidişin yaşandığıdır. Kulaklarımız bugünlerde sanki iflas neticesinde piyasadan çekilen firmalar, karşılıksız çekler, protesto olmuş senetler, iç stoğa artan üretim gibi haberleri daha çok işitiyor. Düzelme diye adlandırdığımız büyüme ile ilgili pozitif işaretleri ise çok daha az duyuyoruz.

2012 Kasım ayından bugüne arttığı söyle-

nen banka kredileri ve son çeyrekteki imalat, sanayi üretim artışının bir önceki 3 aya göre binde 6 artması gibi veriler dışında, çok da iyimser veriler gelmiyor. Cari açığımızın milli gelirimizin yüzde 10’undan, yüzde 6,1’ine gerilemesi ne kadar olumlu bir veri ise, büyümemizin yüzde 2,5’lara gerilemesi de o denli rahatsız edici. Bu rakamın olumlu değerlendirilmesine bakarsak, 2012 yılında uygulanan fren politikası ile ihracatımız yüzde 13 oranında artarken, ithalatımız yüzde 1,8 seviyesinde gerilemiştir. Ancak, ihracatımızda görülen bu artışın üzerinde de ülkemizden yapılan altın çıkışının gölgesi vardır.

Cari açığımızın düşüşü ne yazık ki, ne döviz fiyatlarının gerçekçi kur seviyesine çıkması, ne de tarımda ve sanayide gerçekleşen yapısal değişimlerle gerçekleşmiştir. Bu düşüş, iç talepteki fren politikası ile yavaşlayan talep neticesinde düşen üretim ve dolayısıyla azalan ithalat rakamlarına bağlıdır.

Cari açığın küçülmesinde dikkat çekici bir rakam da bu işin finansmanı kısmındadır. Ülkemize ihtiyaçtan fazla giren döviz nedeni ile döviz rezervlerimiz artmakta, bu yolla ucuzlayan döviz, beraberinde değerlenen TL’yi taşımaktadır. Bu noktada, karşımızda gerçekçi kur tartışmaları vardır. Yapılan bir araştırmaya göre, incelenen gelişmekte olan 23 ülke içinde parası en değerli ülke Türkiye’dir. IMF de raporunda, cari açığın milli gelirin yüzde 10’unu aşmaması için TL’nin yüzde 10 ile 20 arasında değer kaybetmesi gerektiğini söylemektedir. Bazı yabancı finans kuruluşlarının hesaplarında da ülkemizdeki dolar fiyatının 2,1 ile 2,3 bandında olması gerektiği hesaplanmaktadır.

Ekonomimizde beklentilerin üstünde yaşanan bu sıkıntıların altındaki temel nedenin iç talebin bir türlü toparlanamaması olduğu çok açıktır. Bu durum 2013 ile ilgili beklentilerimizi törpülediği gibi, 2023 hedeflerimiz ile de ilgili ciddi tereddütler oluşturmaktadır.

Büyüme kavgasında, Ekonomi Bakanı Sayın Zafer Çağlayan, ihracatçıların tepkilerinin sözcüsü olurken, Başbakan Yardımcısı Sayın

Ali Babacan ise Merkez Bankası'nın ihtiyatlı tutumunun devamı yönündeki tavrı ile "uçaktan indik, karayolu ile gidiyoruz" yaklaşımını desteklemektedir. Ancak, Türk sanayicisinin sorusu şudur ; "karayolu ile istenen hedeflere zamanında, kazasız-belasız varmak ne kadar mümkündür?"

Ekonominin içinde yer alan, yaşayan aktörler ile karar alıcılar arasındaki sorunu farklı tanımlama ve farklı çözme yaklaşımı ciddi bir belirsizlik alanıdır.

Ülkemizde sıcak para girişi beklenenin üstündedir. Derdimiz, kaynakların üretimi arttırmaya yönelik şekilde hareket etmesidir. Üretimi de, ithalat kancasından kurtulmuş, katma değeri yüksek ürünler ile gerçekleştirmek gereklidir. Üretimi ve tüketimi kısmak değil, gerçekçi döviz kuru içinde ihracatı arttırmak, beraberinde istihdamı da yükseltmek mecburiyetimiz vardır.

Merkez Bankası, mevduat faiz oranlarında indirimde giderken, kredi faizlerinde de indirimde gidiyor gibi yapıp, karşılık oranlarını yükselterek 2013 stratejisini ortaya koymuştur. Görünen odur ki; bu yıl ülkemizin önceliği büyüme değildir.

Büyüme olmadığı takdirde neler yaşanabileceğinin en çarpıcı örneği, TÜİK tarafından açıklanan bir araştırma sonuçlarında görülmektedir. TÜİK tarafından yapılan hane halkı işgücü istatistikleri çalışmasında üniversite mezunu işsiz sayımız tarihimizde ilk kez 600 bin rakamına ulaşmıştır. Aslında bu rakam, ülkemizde uzun yıllardır konuştuğumuz iki temel alana bir kez daha vurgu yapmıştır. İlki, üretmezsen, üretimini arttırmazsan istihdam yaratamazsın. Diğeri ise, üretime değer katacak şekilde verilmeyen eğitim ve öğretim sadece diplomalı işsizlerin sayısını arttırır. Bu sistem baskın olduğu müddetçe, diplomalı çocuklarımız iş aramaya, Biz sanayiciler de işimize yarayan eleman aramaya devam ederiz.

Son dönemde ülkemizin geleceği için tehlikeli noktaya gelen bir tespit de; imalat sanayimizin ülkemizde yaratılan GSYİH'nin içindeki payının gittikçe düşmesidir. Yüzde 25'in altına düşmesinin gelişmişlik endeksindeki yerimizin gerilere gitmesine neden olabilecek sanayi payımız, yüzde 18'lere gerilemiştir. Sanayide yaşanan sıkıntılar, bir türlü atılamayan gerekli ve önemli adımlar özellikle yeni nesilleri sanayi üretiminden soğutarak uzaklaştırmaya başlamıştır. Bu nesiller ya sanayi üretimlerini kendilerini üzmecek ithalat ve montaj anlayışı içinde bir yapıya çekmekte, ya da varlıklarını ve yatırımlarını inşaat, bilişim, hizmet gibi alanlara kaydırmaktadırlar. Sanayiciliğin sermayeyi yorduğu, yıprattığı yaklaşımı her geçen gün daha fazla öne çıkmaktadır.

Kar maksimizasyonu mantığı içinde bakılarak, "aldım-verdim-kazandım" anlayışına dayalı bu kayma, ülkemizin geleceği açısından çok tehlikelidir. Düne kadar tartıştığımız "hangi sanayi dalına girişimci yetiştirmeliyiz" veya "hangi sektör desteklenerek yatırıma cazip hale getirilmelidir" konuları, korkarım bu eğilim sürdüğü takdirde "kim sanayici olacak" sorusu haline gelecektir.

Sanayinin ve sanayici olmanın önemi ve değerinin tüm topluma, en başta genç kuşaklara anlatılması, gösterilmesi, belki de önümüzdeki en önemli görevlerimizden biri olacaktır.

Hem Bizlerin hem de ekonomiyi yönlendiren karar alıcıların; bin bir emek, fedakarlık, bilgi ve birikimleri ile kurulan ve bugüne ulaşan sanayi yapımızın devamı ve büyüyerek gelişimi için, sanayiciliğin önemi hakkındaki toplumsal farkındalık ve bilinç düzeyinin arttırılması adına önemli görevleri vardır.

Yeni ayın güzellikler ile gelmesini dilerim.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILMA - Hüseyin DOĞAN - Serap AKYOL

Muhabir
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





- 4 Üreterek büyümeliyiz
- 8 Sanayici Uğurtaş'ı bırakmadı
- 14 Kur savaşları
- 16 Merkez'in yeni hedefleri
- 17 Sanayi üretiminde düşüş
- 18 Cari açık OVP'nin altında kaldı
- 20 Enflasyon yeni yıla yükselişle başladı
- 21 Yabancı sermayede gerileme
- 22 Taklide hapis geliyor
- 23 Mevduat garantisi 2 katına çıkıyor



- 24 Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nın hazırlıkları tüm hızıyla sürüyor

- 26 Kalkınma Bankası İzmir'e yoğunlaşacak
- 27 EİB'den İAOSB'li 13 firmaya ödül
- 28 OSB'lere 'iyi örnek' olan İAOSB genç müfettişleri ağırladı
- 32 40 yıllık başarı yeniliklerle taçlandı
- 34 TOBB'dan İzmir'e mesleki eğitim kampüsü
- 36 İzmir sanayi tarihinden
- 38 Plastech 2013 fuarının tanıtım kokteyli İAOSB'de yapıldı
- 40 Rengarenk kumaşlar nasıl üretiliyor?
- 44 İAOSB'de yangın önlemi hidrantlarla artırıldı
- 48 Salvador Dali İzmir'de
- 50 İAOSB'nin sesinden ödüllü şarkılar
- 55 İAOSB'de modern tanıtım dönemi başlıyor
- 60 İşbirliği talepleri
- 62 Basında İAOSB
- 64 Basında firmalarımız
- 66 Ege'de halk mimarisi



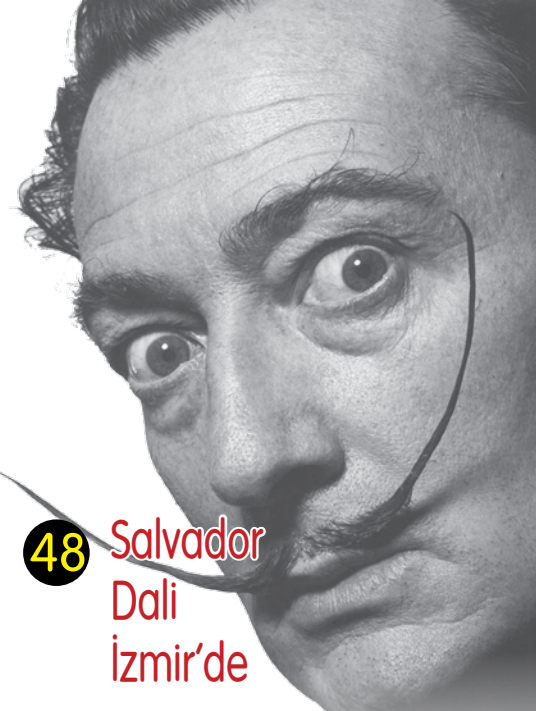
14 Kur savaşları



27 EİB'den İAOSB'li 13 firmaya ödül



38 Plastech 2013 Fuarı'nın tanıtım kokteyli



48 Salvador Dali İzmir'de



34 TOBB'dan İzmir'e Mesleki Eğitim Kampüsü



Sanayici Uğurtaş'ı bırakmadı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Katılımcıları, 2003 yılından beri Bölgenin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürüten Hilmi Uğurtaş' a bir kez daha büyük destek verdi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB)'nde, Bölge katılımcılarının imza toplayarak 'Yeniden Başkan ol' çağrısı yaptığı Hilmi Uğurtaş, 21 Şubat 2013'te yapılan Genel Kurul'da, Bölgenin tekrar Başkanı oldu. Uğurtaş; "10 yılın sonunda, sanayicimizin bize olan güveninin katlanarak arttığını görmek, çok gurur verici. Bu güvene teşekkür ediyor ve aynı yönetim anlayışıyla birçok projeyi daha başarıyla hayata geçirmeye söz veriyorum" dedi.

Türkiye'nin en büyük Organize Sanayi Bölgeleri

arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) 21 Şubat 2013'de gerçekleşen Genel Kurul'da Bölge katılımcıları bir kez daha "Hilmi Uğurtaş" dedi. 630 sanayicinin oy kullanma hakkına sahip olduğu Genel Kurulda tek liste ile seçime gidilmesi nedeniyle 181 sanayici oy kullandı. 2003 yılında yapılan ilk Genel Kurul'da Başkan seçilen Uğurtaş, 10 yılın ardından, Bölge sanayicisinin ısrar ve desteğini kırmayarak bir kez daha aday olarak İAOSB'nin Başkanı oldu. Genelde görev süresinde, her yönetimin belli oranda yıprandığı ve destek





kaybettiği gözlemlenirken, Uğurtaş ve ekibinin 10 yıllık bir dönemde hayata geçirdikleri projeler ve yatırımlar sayesinde İAOSB'nin bugün geldiği nokta, bölge katılımcılarının desteğinin katlanarak artmasını sağladı. Seçim sürecinde aday olacağını açıklayan Mustafa Dirin ile görüşerek tek liste ile seçime giden Hilmi Uğurtaş, Bölgede birlik-beraberlik ve ortak çalışma isteğinin bu listede birleşmiş olduğunun mesajını verdi. Yeni Dönemde, Hilmi Uğurtaş'la birlikte yönetimde; Fatih Uysal, Haydar Atılğan, Atilla Baysak ve Mustafa Dirin görev yapacak. İAOSB Denetim Kurulu Üyeliğine de Erol Narin ve Deniz Gündüz seçildi.

İAOSB Atatürk Toplantı Salonu'nda yapılan ve son derece demokratik bir platformda gerçekleşen Genel Kurul'da Divan Başkanlığı görevini ATAER ve İAOSB geçmiş dönem Yönetim Kurulu Başkanı Kadri Şeker üstlendi. Şeker, toplantı açılışında yaptığı konuşmada, geçmiş dönem yönetimlerden başlayarak, İAOSB'yi özverili çalışmaları ile bugünlere getiren herkese teşekkür etti. Bataklık bir alandan, bugün 600 firma ve 35 bin çalışanı ile Türkiye'de örnek gösterilen bir Organize Sanayi Bölgesi yaratıldığını vurgulayan Şeker, bunun büyük bir başarı olduğunu kaydetti. Bugüne kadar görev alan tüm kadroların "şeffaf yönetim" anlayışıyla hareket ettiğini dile getiren Şeker, bu yönetim anlayışının da başarıyı artırdığını belirtti.

Üretmeden büyüme olmaz

Genel Kurul konuşmasına sanayicinin yaşadığı sıkıntılar ile başlayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, önemli mesajlar verdi. Son 10 yıl içinde Türkiye'de GSMH içerisinde sanayinin payının yüzde 20'lere gerilediğini vurgulayan

Uğurtaş; "Üretmeden istihdam yaratamaz ve büyüyemeyiz" dedi. Türkiye'nin son süreçte hızla sanayiden uzaklaştığına dikkat çeken Uğurtaş; İthalatın her şeyden kolay ve karlı noktaya geldiğini, aşırı değerli TL nedeniyle sanayicilerin fabrikalarına kilit vurmaya başladıklarını söyledi. 2011 yılında yüzde 8.5 civarında gerçekleşen büyümenin 2012 yılında yüzde 2,-2,5 civarında bir oranla tamamlanacağını hatırlatan Uğurtaş, tüm çabalara rağmen cari açığın 50 milyar dolara gerileyebildiğini kaydetti.

Sanayici zor durumda

Doğalgaza yüzde 50, elektriğe yüzde 30'un üzerinde yapılan zamlara da değinen Uğurtaş; "Türkiye'de enflasyonun yüzde 6-7 olduğunu biliyoruz ancak döviz kurlarına baktığınızda 2012 yılının başı ile sonu arasında döviz kurlarının yüzde 5 geri gittiğini görüyoruz. Her türlü girdimiz yüksek oranda artarken, TL'nin bu kadar değerlenip dövizin düşmesi, ihracat odaklı sanayi yapısı olan Türkiye'de sanayicinin ne kadar zor durumda kaldığını göstergesidir. Bugün birçok sektör üretmek yerine ithalat yoluna gitmekte, bu işin ticaretini yapmaktadır.

Bugün Çin'de, döviz bozduran normal vatan-



daş ile sanayici ihracatçıya verilen kur arasında yüzde 20 fark vardır. Sanayici ihracatçının kurunu daha yüksek tutarak, üretimi bu şekilde teşvik etmektedir. Bizde 30 çalışanlı sanayici 30 yıl sonra yerinde sayarken, bu teşvik uygulamaları sayesinde Çinli firmaların çalışan sayısı 1200'e çıkmaktadır." dedi.

Türkiye'nin bu şekilde ilerleme şansının olmadığını vurgulayan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş şunları kaydetti:

İşsizlik rakamları artıyor

Türkiye 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına girmek istiyorsa, bugünkü sanayi yapısıyla bu konuda şansı yoktur. Sanayicimizin önünü açacak önlemler almak yerine, maliyetlerini dünya standartlarının üzerinde arttırsak duvara dayanırız. Bu işsizliği de körükleyen bir faktördür. Türkiye'de işsizlik resmi rakamlara göre yüzde 10 olarak ifade edilse de, gerçekte biliyoruz ki bu oran yüzde 20'lerin üzerine çıkmıştır. Bunun önlemini alamazsak bu rakamların gelecekte daha da yükseleceğini göreceğiz.

Kendi içimizde Çin'ler yaratık

Türkiye'de bugüne kadar uygulanan teşvik yasalarının ülkeye bir şey kattığına inanmıyorum. Teşvik süresince teşvik bölgesine giden firmalar, kısa sürede kapanıp tekrar geri dönmüyorlar. Çünkü orada altyapı, yetişmiş insan gücü, yan sanayi yok. Türkiye'nin zaten kıt olan kaynaklarının bu şekilde heder edilmesi ne kadar doğru bu tartışılır. Biz bu şekilde kendi içimizde Çin'ler yaratıyoruz. Anadolu ile batı arasında haksız rekabet yaratıyoruz. Yaratığımız fiyat Türkiye'nin fiyatı oluyor. Müşteri sizin fiyatınızı doğuda teşvik alan ve gerçekçi olmayan rakamlarla kıyaslayarak o fiyatı önünüze koyuyor. Biz kendi içimizdeki Çin'lerle mücadele etmek zorunda kalıyoruz. Niye sektörel teşvik düşünmüyor ve bunun üzerinde çalışmıyoruz?

Ar-Ge teşviklerinden KOBİ'ler yararlanamıyor

Ar-Ge Merkezi teşviklerinden yararlanabilmeniz için 50 mühendisinizin olması gerekiyor. İAOSB'deki firmaların çoğu KOBİ. Bu firmalar Ar-Ge desteklerine nasıl ulaşacaklar, İlla ki çok büyük ölçekli olduktan sonra mı? Neden filizlenmemiz için teşvik yok, bu destek neden sadece büyük firmalara sağlanıyor? Büyükler zaten bu ihtiyaçlarını çözüyorlar. Gerçek ihtiyaç sahipleri KOBİ ölçeğindeki sanayiciler. Ama biz ne yazık ki bu sebeplerden dolayı Ar-Ge teşviklerinden yararlanamıyoruz. Bu nedenle de, İAOSB olarak Gediz Üniversitesi ve Katip Çelebi Üniversitesi ile birlikte Teknoloji Geliştirme Merkezi kuruyoruz. Ar-Ge yapmak isteyen küçük ölçekli firmalarımızı buradan nemalandırarak teknoloji bölgelerinin teşviklerinin Ar-Ge teşviği gibi sanayicilerimize yansması için çabalıyoruz.



Tarış Pamuk zararımızı nasıl ödeyecek?

Tarış'ın en sıkıntılı olduğu dönemde, İzmir Valisi Cahit Kırac'ın isteğiyle, İAOSB olarak bu arsayı satın aldıklarını, böylelikle de Tarış Pamuk'un çalışanlarına ve piyasaya olan borcunu ödediğini anlatan Hilmi Uğurtaş, geline nokta İAOSB'nin haksızlığa uğradığını söyledi. Arsanın alım konusunu Yönetim Kurulu'nda çok defa değerlendirdiklerini, Genel Kurul yaparak Bölge katılımcılarının bu konuda desteğini aldıklarını anlatan Uğurtaş yaşanan süreci şöyle özetledi:

"Yaptığımız Genel Kurul'da arsayı 73 milyon 250 bin liraya alma konusunda katılımcılarımızdan yetki aldık. Arsanın imar planı değişikliğini yaptık ve plan

1 ay askıda kaldı. Sonra arsanın satış işlemlerine başladık. Arsanın bir kısmına da hizmet destek alanı yapılması konusunu imar planımıza işlettik. Takip eden süreçte, Tarış Pamuk, "İAOSB bizi aldattı" diyerek "Gabin davası" açtı. Şirketler arası Gabin davası olmaz. Bizim görüşümüz, Tarış Pamuk, ortaklarından arsayı ucuza satmış olduklarına dair tepki aldı ve bu tepkiyi bastırmak için de böyle bir yol seçti. Metrekaresini 183



liraya aldığımız arsanın, altyapı ve kredi faizlerini koyduğunuzda İAOSB'ye metrekare maliyeti 320 lirayı geçmiştir. İAOSB olarak bizim orada bir plan geliştiremememiz zarara uğramamıza sebep olmaktadır. Tüm bunları bile bile Tarış bize dava açmıştır. Asliye Hukuk ve Asliye Ticaret mahkemelerinde istedikleri tedbir talepleri reddedilmiş, ardından Tarış Pamuk konuyu Yargıtay'a taşımıştır. Yargıtay 1. Dairesi, Asliye Ticaret'ten gelen tedbiri red kararını onaylamış, yine aynı Daire 15 gün sonra Asliye Hukuk Mahkemesi'nin aynı kararını bozmuştur. Yerel mahkeme de bu karara uyararak tapuda arsarların üçüncü şahıslara satışına tedbir koymuştur. Yargı kararlarına saygımız sonsuz olmakla birlikte, haklı olduğumuz bu sürecin en kısa sürede tamamlanmasını ümit ediyoruz. Bugün elinde hiçbir şey kalmayan ve iflas noktasında olan Tarış Pamuk, İAOSB'nin oluşabilecek zararlarını nasıl ödeyecektir? Bunu da düşünmek gerekir."



ATAER'in yeni yönetimine başarılar

İAOSB'nin en büyük yatırımlarından biri olan ATAER'de 10 yıl başarıyla Başkanlık görevini yürüten Kadri Şeker'e herkesin huzurunda teşekkür eden Hilmi Uğurtaş, tesisin yeni Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılğan ve ekibine de başarılar diledi. Haydar Atılğan'ın çok zor bir süreçte görevi aldığını vurgulayan Uğurtaş şunları kaydetti:

Doğalgaz santralleri zor durumda

"Bugün Türkiye'nin elektriğinin yüzde 40 civarını doğalgaz santralleri üretmektedir.

Türkiye'nin bundan vazgeçme şansı yok. Yeni yapılan projeksiyonlara göre 2016-2017'den itibaren Türkiye'nin bir enerji darboğazına gireceği tahmin ediliyor. Böyle bir tabloda doğalgaz santrallerinin üretim fiyatının altında bir fiyatla harcanmaması gerek. İAOSB olarak bugün biz 0,178 TL'den enerji satın alıyoruz. ATAER'in maliyeti ise 0,181 TL.

Serbest tüketici olarak herhangi bir toptan şirketinden enerji satın alabilirsiniz, ancak EPDK diyor ki, "Siz, bu anlaşma sona erer ve dağıtım şirketinden enerji almak zorunda kalırsanız 3 ila 5 ay arasında değişen zamanda, enerjiyi yüzde 15 daha pahalı almak zorundasınız." Maalesef o pahalı elektriği almaya mahkumsunuz. EPDK'nın kuruluş amacı piyasayı dengelemektir, ama piyasa bu şekilde dengelenmez. Piyasadan ucuz enerji bulamayanlar enerji taahhüdünden vazgeçtiler. Toptan enerji satan bir çok şirket çıktı piyasaya. Eli taşın altında olan, doğalgaz santrali kuran birçok şirket ve firma ciddi sıkıntı içerisinde."

60 milyar dolarlık enerji ithalatının nerdeyse yüzde 40'ı çöpe gidiyor

Yılda 60 milyar dolarlık enerji ithalatı ile cari

açığın en büyük kaleminin yaratıldığını hatırlatan Uğurtaş, enerjiyi tasarrufunun önemine dikkat çekti. Türkiye'de gerek sanayide gerekse hanelerde kullanılan enerjinin yüzde 15 ile 40'ının boşa harcadığını vurgulayan Uğurtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Türkiye yılda 60 milyar doların üzerinde bir bedelle enerji ithal ederken, kullandığımız enerjinin yüzde 15 ile 40 oranındaki miktarını sokağa atıyoruz. Ülkemizde en az yüzde 20-25 oranında enerji tasarrufu yapabilse, demek ki 10-12 milyar dolarımız cebimizde kalacak. Bu kapsamda ABD Ticaret Bakanlığı'nın bize verdiği karşılıksız fonla Bölgemizde faaliyet gösteren 20 firmada enerji verimliliği çalışması yapıldı. Çalışmada firmalarda gereksiz harcanan enerji oranının yüzde 15 ile 40 arasında olduğu ortaya çıktı. Enerji verimliliğine yönelik olarak yapılan yatırımların 12 ile 24 ay arasında kendisini amorti ettiğini örnekleri ile gördük. Bu nedenle İAOSB Yönetimi olarak enerji verimliliği konusunda farkındalık yaratmak istiyoruz. 'İşletmemizde maliyetlerimizi nasıl düşürürüz' diyorsanız, ilk yapmanız gereken enerji verimliliğinin farkında olmanız ve bu konuda yatırımda bulunmanız olmalıdır."

Üye sayımız arttıkça Vakfımızın eli kuvvetlenecektir

Türkiye'deki OSB'ler arasında Vakıf kuran ilk organize sanayi bölgesi olduklarını hatırlatan Uğurtaş, İAOSB Vakfı'nın 'eğitim' ekseninde hizmet vereceğini söyledi. 115 kurucu üyesi bulunan Vakıf için katılımcılara çağrıda bulunan Uğurtaş, İAOSB Vakfı ile birlikte çalışmalarını sürdürecekleri projelere yönelik katılımcılara bilgi verdi. Uğurtaş, "Vakfımızın çok ulvi bir amacı var. Eğitim... Endüstri Meslek Lisesi kurmak istiyoruz.



Proje Masası

Her alanda sanayicimizin yanındayız

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin katılımcılarının yalnızca elektrik, su, doğalgaz, altyapı ihtiyaçlarını karşılamakla kalmadığını vurgulayan Uğurtaş, sosyal, kültürel, kişisel gelişim ve proje desteği uygulamaları ile de sanayicilerin yanında olduklarını söyledi. Uğurtaş konuyla ilgili şunları söyledi:

"İAOSB Proje Masamız var. Burada sanayicilerimizin İZKA, KOSGEB, TÜBİTAK gibi kurumlardan destek almaları için projelerine yardımcı oluyoruz. İZKA'nın İzmir'e verdiği son destekte 27 firma destek alırken, bunların

Meslek Yüksek Okulu kurmamıza yönelik olarak üniversitelerimizden talepler var. Tüm bunların yolu vakıftan geçiyor. 'Vakfı kuramazsınız' diyenler çok oldu ama biz yola çıktık ve Vakfımızı kurduk. Bugün Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanımız da OSB'lerde vakıf kurulmasını teşvik ediyor. 630 katılımcımızın çocukları ve ortaklarıyla birlikte 2 binin üzerinde, geniş bir aileyiz. Vakfımızın katılımcı sayısı ne kadar çok olursa elimiz de o denli güçlü olur" diye konuştu.

Manisa 0.5 TL'ye, İzmir 4.5 TL'ye su tüketiyor

Destek alamayan İzmirli sanayicilerin bir yandan da girdi maliyetleri ile uğraştıklarını bildiren Uğurtaş, illere göre farklılık gösteren su fiyatlarından yakındı. Su maliyetinin her geçen gün arttığına dikkat çeken Uğurtaş, "Bugün biz İzmirli sanayiciler 4,5 TL'den, Manisa'da üretim yapan sanayiciler ise 0,5 TL'den su kullanıyor. Biz, 'Manisa 3. Bölge, biz 1. Bölgeyiz' diyerek mevcut sıkıntımızı ve eşitsizliği dile getirmeye çalışırken, bir de ana girdilerdeki ciddi farklılıklar İzmir'de üretim yapan sanayicinin belini iyice büküyor. Biz ülkemiz için üretiyoruz. Olaya bu yönden bakmak lazım" ifadesinde bulundu.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Arıtma Tesisi'nde yapılan çalışmaları geliştirerek bugünkü su fiyatlarının yarısına su üretebilecek bir arıtma tesisini kurmayı amaçladıklarını vurgulayan Uğurtaş, İAOSB'nin hedefinde baraj kurmak olduğunu söyledi. Uğurtaş, "Geçmişte baraj hesapları yapıldı ama o zaman suyu zeminden çekiyorduk. Su fiyatları daha düşük olduğu için barajın kendisini ödeme şansı yoktu ama bugün 10-12 milyon dolara mal olacak bir barajın 5 sene içinde kendisini geriye kazanması ve sonra OSB'ye sürekli bir su verme şansı var. İzmir de su fakiri. Bu şekilde İzmir'e de katkımız olur diye düşünüyorum" dedi.

12'sini İAOSB'den sanayiciler aldı. Bu proje masamızın başarısıdır. Biz bu konularda da her zaman sizlerin yanındayız. Bu büyük aileye yol göstermek, hayatlarını kolaylaştırmak, 'destekleri almaları için neler yaparız, kendilerinin ve yanında çalışanların mesleki ve kişisel gelişimlerini nasıl destekleriz' diye çalışıyoruz. Bu konuda İAOSB'nin Türkiye'de örnek bir OSB olduğuna inanıyorum. Biz Türkiye'nin en çok çalışanının olduğu ve en büyük OSB'si değiliz. Ancak biz tüm alt ve üst yapısı ile Türkiye'nin en iyi OSB'siyiz. Bugün Türkiye'nin iftihar edeceği noktadayız. Bilgilendirme toplantılarımız, seminerlerimiz, Vizyon Günlerimiz var. Üniversiteler ile sanayicilerimizi buluşturduğumuz çalıştaylar düzenliyoruz."

Teknoloji Geliştirme Bölgesi yolda

Haziran ayında İzmir Katip Çelebi Üniversitesi (İKC) ile partner olarak Teknoloji Geliştirme Bölgesi konusunda bir protokol imzaladıklarını hatırlatan Uğurtaş, Gediz Üniversitesi'nin de bu oluşum içerisinde yer almak istediğini söyledi. Konuyla ilgili iki üniversite ile toplantı yaptıklarını ve hazırlanan ek bir protokol ile Gediz Üniversitesini de büyük ortaklar içine alarak projeyi hayata geçirmeye karar verdiklerini bildiren Uğurtaş, "Bu çalışmamız da Türkiye'de bir ilk olacak. Çünkü liderlik bölgemiz olacak. Geliştirdiğimiz bu modelin başarılı olacağına inanıyoruz" diye konuştu.

Ege üniversitesi ile başlattıkları Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması ile sanayicileri Ar-Ge ve inovasyona yönlendirmek istediklerinin altını çizen Uğurtaş, tüm sanayicilerin yarışmaya katılmasını ümit ettiklerini söyledi.

Yarışmayı geleneksel hale getirerek ileride İzmir ve Ege Bölgesi'ni kapsayan çalışmaları değerlendirmeyi amaçladıklarını vurgulayan Uğurtaş, projenin

sahiplendiği anda başarıyı yakalayacağını söyledi. Yaşar Üniversitesi ile devam eden MBA programının büyük ses getirdiğini bildiren Uğurtaş, yeni dönem kayıtlarının devam ettiğini açıkladı.

Uğurtaş, Bölgede yapılan diğer çalışmalara ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü:

“Tanıtım DVD’mizi ve web sayfamızı (www.iaosb.org.tr) yeniledik. Atatürk Organize Haber Dergimiz gündem belirliyor, birçok yerde referans olarak kullanılıyor. Dergimizle İAOSB’nin sesini Türkiye’ye duyurduğumuza inanıyoruz.

Türk Sanat Müziği Koromuz, Tiyatro ve fotoğrafçılık kursumuz başarılı çalışmalarını sürdürüyor. Kreşimiz tam kapasite ile devam ediyor. Türkiye’de kreş kurulan ilk bölgeydik. Bugün bu çalışma yasaya girecek ve diğer OSB’lerde de kreşler açılacak.

Sağlık merkezimiz başarıyla hizmet vermeye devam ediyor. Otobüs duraklarımızı ve billboardlarımızı yeniliyoruz.

Bunların yanı sıra Bölge firmalarımızın ürünlerinin ücretsiz olarak sergilendiği Sürekli Sergi Alanımıza ciddi bir katılım söz konusu. Sergileyecek ürünün olan, kendini tanıtmak isteyen sanayicilerimizin burada yer alması gerektiğini düşünüyoruz. İzmir’e gelen heyetlerin büyük kısmı Sürekli Sergi Alanı’mızı ziyaret ediyor.

OSB’ler ile faaliyetlerimiz başarıyla devam ediyor. OSBDER’in Yönetim Kurulu Başkan Vekiliyim. Orada sesimiz yeterince net. Hem sanayicilerimiz hem de OSB’lerin sesi olma konusunda başarıyla görevimizi yerine getiriyoruz. OSBÜK’e alternatif değiliz. OSBÜK ne zaman OSB’lerin katılımcıları tarafından yönetilmeye başlarsa, İAOSB’de o gün OSBÜK içerisinde olur. Bugün ticaret ve sanayi odaları, tarafından yönetilen OSBÜK’ün sanayicinin sesi olduğuna inanmıyoruz. TOBB’un içerisinde sanayicilerin sesi sadece yüzde 20’dir. Birçok ticaret ve sanayi odası meclisi-

sinde sanayici bulamazsınız. Oradaki arkadaşlar OSB’lerin yönetimini seçerler ve OSBÜK’ün genel kuruluna giderler.”

Hilmi Uğurtaş, bugüne kadar Bölge’nin gelişmesi için her türlü desteği veren, ancak işlerinin yoğunluğu nedeni ile görevden ayrılmak zorunda kalan Eski Yönetim Kurulu Üyesi Mesut Kürüm’e ve Eski Yönetim Kurulu Başkan Vekili Atilla Özbek’e de ayrı ayrı teşekkür etti.

Tariş belirsizliği ‘eğitim’e ket vurdu

İAOSB’de kurmaya hazırlandıkları Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi’nin Tariş Pamuk’tan alınan arazi ile ilgili dava belirsizliği nedeni ile askıya alındığını bildiren Uğurtaş, “Projelerimiz hazır ancak bu arsa nedeniyle kullanılan kredilerden dolayı inşaatı başlayamadık. Her duruma hazır olmak amacıyla dava sonuçlanıncaya kadar okula yatırım yapmamaya içimiz acıyarak da olsa karar verdik. Çünkü iyi yetişmiş teknik elemana ihtiyacımız var. Buradaki çocukların çok iyi eğitim alacağına inanıyoruz. Teknik ve Endüstri Meslek Lisemizde İAOSB Vakfı kanalıyla burslu okuyacak çocuklarımızın standartların üzerinde eğitim alacaklarına inanıyoruz. Milli Eğitim Bakanlığı da OSB’lerde kurulan meslek liselerine 3 bin 500 ile 5 bin TL arasında destek veriyor. Biz, ‘tamamını kendimiz burslu okuturuz’ derken Bakanlığımızdan da bir destek geldi. Çok başarılı çocuklar yetiştireceğimize inanıyoruz. Bu çocuklarımız üniversiteye de devam edebilirler, nihayetinde mühendis olup gelip yine bize hizmet edecekler” diye konuştu.

Duayen sanayici Nuri Atik’in Özel İAOSB Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi’ne yaptığı 6 milyon TL’lik bağışın ardından 7 Mart 2012’de düzenlenen İAOSB Olağan Genel Kurul Toplantısı’nda eğitim kurumunun isminin Özel İAOSB Nuri Atik Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi olması oy birliği ile kararlaştırılmıştı. Ancak çok haklı olarak

2013 yılı içerisinde isminin yer aldığı okulu görmek isteyen Nuri Atik, Tariş Pamuk’tan satın alınan arazi- de yaşanan sıkıntılara bağlı olarak inşaatın İAOSB tarafından başlatılmamasından dolayı, bu bağışı başka bir okulda değerlendirmek istedi ve aramızdaki protokolü iptal ettik. Aynı şartlarla Özel İAOSB Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi’ne bağışta bulunan Norm Grup Onursal Başkanı Nedim Uysal’ın ismi, 11. Olağan Genel Kurulda oy birliği ile okula verildi. Böylelikle 500 öğrencinin burslu olarak eğitim alacağı ve tüm projeleri tamamlanan okulun ismi, Özel İAOSB Nedim Uysal Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi oldu.



Çalıştay

Kur Savaşları

Ülkelerin kendi paralarının değerini, yabancı paraların değeri karşısında düşük tutmaya çalışmalarına kur savaşı deniyor. Ülkeler bu sayede rekabet avantajı sağlıyor

Dünya ekonomi medyası haftalardır kur savaşlarını konuşuyor. Dünyanın en büyük bankaları kur savaşının giderek yoğunluk kazandığını raporluyorlar... Savaşa katılan ülke sayısı da her geçen gün biraz daha artıyor. Türkiye'nin faiz araçlarını kullanarak liranın değerini düşürdüğüne dikkat çekildi. Bu konuda yeni yöntemler kullanıldığı belirtilen raporda Türkiye'nin de adı geçiyor. 37 ülke üzerinde yapılan çalışmada en büyük savaş Japonya ve İsviçre veriyor.

Raporda Arjantin, Venezuela, Kolombiya ve Türkiye'nin en aktif rolde olduğu belirtiliyor. Kanada, Meksika ve Güney Afrika'nın kur savaşlarının dışında kaldığı ifade ediliyor.

Kur savaşlarında yenik düşmeyelim

İhracatçının pazardaki gücünün azalması gerektiğini, bunun da rekabetçi fiyat sunmaktan geçtiğini ileri süren Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi, bu nedenle ihracatçının yeni rekorlar kırmaması, yeni pazarlara girmesi ve kârından fedakârlık etmesi konusunda çok büyük sıkıntılar yaşandığını dile getirdi. Büyükekşi, Türkiye'nin kur savaşlarında proaktif olması gerektiğinin altını çizdi.

Mehmet Büyükekşi, TİM tarafından yapılan 2012 dördüncü çeyreğine ilişkin gerçekleştirmeleri ve 2013'ü yönelik beklentileri kapsayan eğilim anketini açıkladı. Sonuçlar özetle şöyle:

Maliyet kalemleri açısından geçen yılın aynı dönemine göre girdi maliyetlerinin attığını söyleyen firmaların oranı yüzde 61.8.

İhracatta yeni pazarlara girebilme oranları yıllar itibarıyla karşılaştırıldığında, 2012'de bir önceki yıla göre yüzde 3.1 artışla yüzde 33.6'lık orana erişiyor.

2013'ün ilk çeyreğinde ilk kez erişilmesi planlanan ilk 5 ülke Rusya, ABD, Çin, Irak ve Almanya olarak sıralandı.

İhracatçıların yüzde 21.4'ü de 2013'ün ilk çeyreğinde bu anlamda herhangi bir atılım planlamadıklarını belirtti.

2012'nin son çeyreğinde ihracatçıların gelirlerinin yüzde 60.7'sini ihracattan

elde etti. Aynı dönemde ihracat pazarlamasında rekabetçi fiyat sunamama ve hedef ülkelerdeki ekonomik koşullar olarak iki sorun belirlendi.

İhracatçıların dış finansman talebi 2012'den itibaren yükselişte.

Kur savaşları konusunda Türkiye'nin proaktif davranması ve pazardaki gücünün kesinlikle azalmaması gerekiyor. Bu da rekabetçi fiyat sunmaktan geçiyor. O yüzden ihracatçının yeni rekorlar kırmaması, yeni pazarlara girmesi ve kârından fedakârlık etmesi konusunda çok büyük sıkıntılar yaşıyor. Türkiye'nin ihracatçıya finansmanda pozitif ayırmacılık yapması daha önce de söylendi.

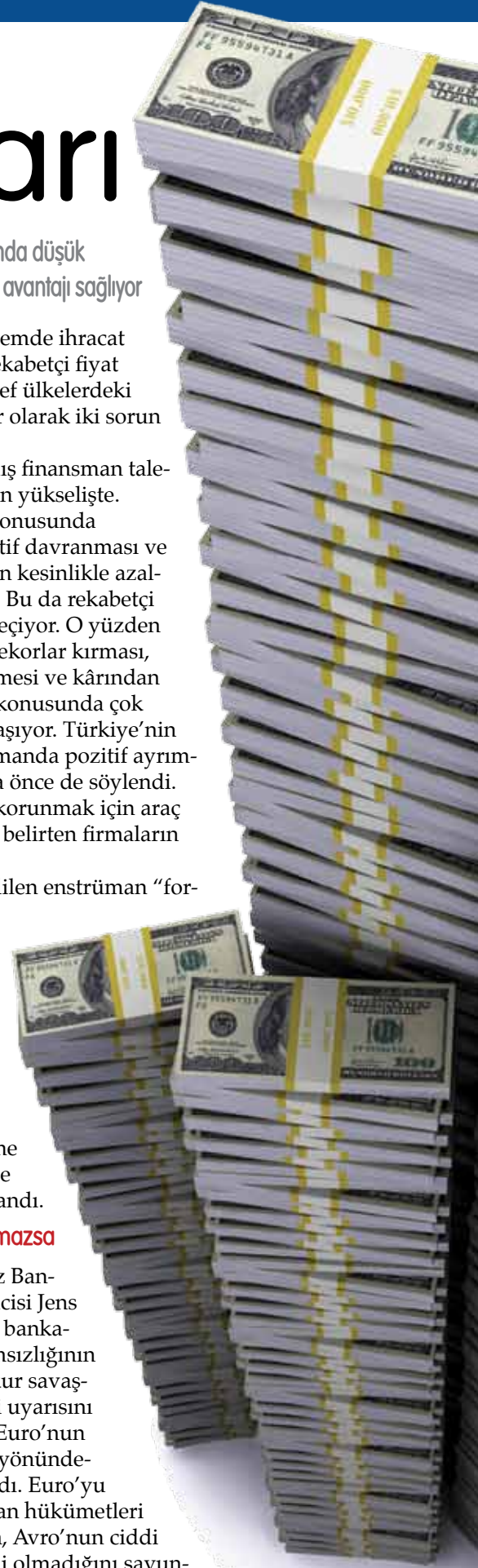
Kur riskinden korunmak için araç kullanmadıklarını belirten firmaların oranı yüzde 57.2.

En sık tercih edilen enstrüman "forward" tekniği.

Firmaların Ocak-Mart 2013 dönemi dolar-lira kur tahmini 1.79 iken, yıl sonunda kurun 1.84 olması bekleniyor. Enflasyon beklentisi yüzde 7.37, büyüme beklentisi de yüzde 6.29 olarak hesaplandı.

MB'ler bağımsız olmazsa

Avrupa Merkez Bankası (AMB) Yöneticisi Jens Weidman, merkez bankalarının (MB) bağımsızlığının törpülenmesinin kur savaşları başlatılabileceği uyarısını yaptı. Weidmann Euro'nun aşırı değerlendirildiği yönünde ki tartışmaya katıldı. Euro'yu zayıflatmaya çalışan hükümetleri uyarayan Weidmann, Avro'nun ciddi ölçüde aşırı değerli olmadığını savundu. Weidmann, merkez bankalarının



bağımsızlığının erozyona uğramasının yeni bir kur savaşını başlatabileceğini ifade etti. Siyasi nedenlerle yapılan devalüasyonların ekonomik iyileşme getirmeyeceğine dikkat çeken Weidmann, Euro'nun değerini düşürmek için hükümetler tarafından yapılacak herhangi bir hareketin geri tepebileceği uyarısında bulundu.

Merkez Bankası'nın görüşü

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, faiz oranlarını etkileme kabiliyetini kısıtlayan her durumun, Merkez Bankası bağımsızlığının kısıtlanması anlamına geldiğini belirtti.

Merkez Bankası TCMB internet sitesinde, "Merkez Bankası Bağımsızlığı - Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası ve Bağımsızlık" başlıklı

bir kitapçık yayınladı.

Kurumsal bağımsızlığın Merkez Bankası'nın üst düzey yöneticilerinin görev sürelerinin, atanma, çalışma ve görevden ayrılma kurallarının yasalarla net bir şekilde ve siyasi baskıdan bağımsız olarak belirlenmesi anlamına geldiği belirtilen kitapçıkta, "Merkez Bankası'nın yasal bağımsızlığının tanınması kadar, fiili bağımsızlığına da önem verilmesi ve bağımsızlığın siyasetçiler tarafından olduğu kadar toplumun tüm kesimleri tarafından desteklenmesi büyük önem taşımaktadır" denildi.

Bu ifadeler, kamuoyunda Merkez Bankası'nın hükümet kanadı ve BDDK'den yöneltilen eleştirilere cevabı olarak yorumlandı. Ancak dün bir açıklama yayımlayan Merkez Bankası, benzeri yorumların "gerçek dışı" olduğunu ileri sürerek, "Kurumlarımız, bundan önce olduğu gibi bundan sonra da çalışmalarını karşılıklı anlayış ve işbirliği çerçevesinde sürdürecektir" dedi.

Hangi kur savaş?

Asaf Savaş Akat – Vatan

Kur savaşları tartışmaları sürüyor. Geri planda ülkelerin paralarına değer kaybettirme çabaları yatıyor. Büyümeyi hızlandırmak için ihracatın teşviği amaçlanıyor. Büyük dış fazlasına rağmen Japonya bile buna soyundu. Türkiye ise sistematik şekilde denklemin öbür yanını seçiyor. "Kurcular" bir türlü iktisat politikasında etkili olamıyor. Eninde sonunda "sıcak paracılar" kazanıyor.

Çok uzağa gitmeye gerek yok.

Bir yıl öncesine, 2012 başına bakmak yeterlidir. Hatırlayın. TL değer kaybediyordu. Ekonomi yönetiminin sevinmesi bekle-nirdi. Tam tersi oldu. Kuru baskılamak için para politikası sıkıldı. TL'ye zorla değer kazandırıldı. Böylece kur savaşında TL yanlış cepheden zirveye geri döndü. Williamson'un ve IMF'nin rekabetçi kur hesapları bu durumu açıkça tescil ediyor. Bir

buçuk ay önce sayıları verdim. Sevgili Güngör Uras bunları kendi köşesine taşıdı.

The Economist'in hesapladığı BigMac kurlarını yıllardır bu sütunda izliyoruz. Bu yıl interaktif hâle getirildi (www.economist.com/bigmac). İsteyen

2000'den bu yana veri tabanını da indirebiliyor. Üç yıldır yeni bir reel kur tanımı eklendi. Eskisi sadece BigMac fiyatlarını karşılaştırıyor. "Ham" sonuçlar deniyor. ABD'de 4.37 \$ olan fiyat Türkiye'de 4.78 \$ yani TL yüzde 9.4 aşırı değerli çıkıyor. Denge kuru 1.93 TL oluyor. Sıralamada 57 ülke içinde Türkiye 17'ncidir. Dört Latin Amerika ülkesinde BigMac bizden pahalıdır. Gerisi zengin ülkelerdir. Ancak Euro Bölgesi'nden altı ülkede daha ucuzdur. En düşük dolar

fiyatı ise Hindistan'dadır. Yenisi kişi başına gelir düzeyini de hesaba katıyor. Sıkı durun: TL yüzde 68 aşırı değerli çıkıyor. Türkiye 50 ülke arasında Brezilya ve Kolombiya'dan sonra üçüncülüğe terfi ediyor. İlk onu dört Latin Amerika ve beş zengin Avrupa ülkesi ile paylaşıyor.



Merkez'in yeni hedefleri

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, 2013'ün ilk Enflasyon Raporu'nu açıkladı. Rapor, TCMB'nin 2013 yılı sonunda enflasyon düzeyinin orta noktası yüzde 5.3 olmak üzere yüzde 3.9 ile yüzde 6.7 aralığında beklediğini; bu beklentiye koşut olarak da yıl boyunca yurtiçi kredilerin yüzde 15 büyüyeceğini ve reel döviz kurunda da önemli bir değişiklik olmayacağını varsaymakta olduğunu açıklamaktaydı.

Enflasyon Raporu'nun söz konusu teknik beklentilerin ardında aslında çok önemli bir ayırt edici özelliği hemen göze çarpmaktaydı: Rapor ile birlikte TCMB'nin kamuoyu ile paylaştığı teknik hedeflerin sayısının birdenbire üçe çıktığı görüldü. Bunlardan ilki enflasyon hedefinin yüzde 5 olduğu yönündeydi. TCMB'nin milli gelir büyüme hızı da yüzde 5 olarak beklenmekteydi. Bunlara ek olarak, cari işlemler açığının milli gelire oranı da yüzde 5 olarak hedeflenmişti. Rakamsal hedeflerdeki ısrarlılık, kamuoyunda TCMB'nin yeni hedeflerinin 5x5x5 şeklinde kısaltılarak anılmasına yol açtı. 5x5x5 paketi TCMB'nin Türkiye ekonomisinde 2013 ve sonrasındaki makro ekonomik dengeleri nasıl algılamakta olduğunu bir çırpıda özetlemekteydi.

5x5x5 paketi içerisinde yer alan enflasyon hedefi, TCMB'nin açık enflasyon hedeflemesi rejimine geçtiği 2006 yılından bu yana uzun soluklu bir beklenti olarak gündemde duruyor. Milli gelirde yüzde 5'lik reel büyüme hedefi ise daha 2001 krizinden çıkış ve toparlanma konjonktüründe IMF'nin hazırlamış olduğu değerlendirme raporlarında ısrarla korunmuş ve 2000'li yıllara

damgasını vuran yüzde 6.5 faiz dışı fazla hedefinin ayrılmaz bir varsayımı olarak dile getirilmiş idi. TCMB'nin söz konusu hedefi, diğer birçok bakanlık ve kamu kuruluşu ile birlikte, IMF'den esinlenerek 2010'lu yıllara taşıyor olması şaşırtıcı değildir. Cari işlemler açığının milli gelire oranının yüzde 5 olarak koruna gelmesi hedefi

ise görece yeni bir makro ekonomik hedef olarak göze çarpıyor.

2012'nin ilkyarısında milli gelirin yüzde 9'una kadar sıçrayan cari işlemler açığı, TCMB tarafından fiyat istikrarını doğrudan doğruya tehdit eden bir finansal istikrarsızlık unsuru olarak değerlendiriliyor.

Ancak TCMB'nin, cari işlemler açığı oranının yüzde 5 düzeyinde korunmasını, finansal istikrarsızlık tehdidi açısından hazmedilebilir bir düzey olarak algılıyor olması varsayımı, makro ekonomik göstergeler ile uyumlu bir görünüm sergilememekte. Türkiye ekonomisi 2008/09 kriz sonrasında toparlanma süreci içerisinde pozitif büyüme sergileyebilmek için giderek daha yüksek cari açık vermeye koşullanmış görünümde.

Daha az tartışılacak odak enflasyon olacak

Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, 2013 sonunda cari açık/GSYH oranını yüzde 5'e indirmenin mümkün olduğunu belirttiği son enflasyon raporunda, "Cari açık daha az tartışılan bir konu olacak ve bundan sonra enflasyona odaklanılacak" dedi. 2013'te cari açığın 60.7 milyar dolar ile GSYH'nin yüzde 7.1'i seviyesinde gerçekleşmesi bekleniyor.



Faiz politikası işlevini yitirdi

Deniz Gökçe – Akşam

Merkez Bankası, söz konusu hedeflere ulaşmak için politika faizi yanında geleneksel olmayan politika araçlarına da başvuracağını açıklamış ve söz konusu araçlar arasında faiz koridoru ve zorunlu karşılık oranları opsiyonlarını saymıştır. Reel faizlerin yüzde 1'in altına düştüğü konjonktürde faiz politikasının artık tüm dünyada işlevini yitirmiş olduğu açıktır. Dolayısıyla, mevcut makro ekonomik yapıda zorunlu karşılık oranları tek başına kalmış



görünümde. Ancak TCMB'nin makro ekonomik hedeflerinin 5x5x5 paketine dönüştürüldüğü bir ortamda, bu paketin hedeflerine efektif olarak sadece zorunlu karşılık oranı mekanizmasıyla ulaşılması olanaklı gözükmemektedir.

TCMB, eğer fiyat istikrarının yanına finansal istikrar hedefini de gerçekçi olarak uygulamayı arzuluyorsa, elindeki politika araçlarını sermaye hareketlerinin doğrudan ya da dolaylı biçimde

yönlendirilmesine yönelmesi er ya da geç gerekli olacaktır.

Sanayi Üretiminde düşüş



Sanayi üretimi, Aralık 2012’de yerinde sayması beklenirken yüzde 3.8 düştü. Veri, 2012 genelinde büyümenin Orta Vadeli Plan’da öngörülen yüzde 3.2 yerine yüzde 3’ün altında kalacağına işaret etti.

Son aylarda sert dalgalanmaların görüldüğü sanayi üretimi, Aralık 2012’de değişim olmayacağı beklentisine karşılık yüzde 3.8 azaldı. Buna göre, 2012’de büyüme Orta Vadeli Plan’da yer alan yüzde 3.2’lik beklentiye karşın yüzde 3’ün altında kalacak. Sanayi üretiminin Aralık’ta yüzde sekiz oranda gerilemesinde işgünü sayısındaki farklılığın yanı sıra dayanıklı tüketim ile sermaye malı imalatındaki düşüşler etkili oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi üretim endeksi bir önceki aya göre yüzde 1.5, takvim etkisinden arındırılmış endeks ise Aralık’ta bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1.4 azaldı.

Yorumcular, “Bu veri ile beraber son çeyrek GSYH’si de yüzde 2.5-3 seviyelerinde gerçekleşecek gibi görünmekte. Tabii, üçüncü çeyreğe göre daha iyi bir büyüme ama son çeyrek büyüme ile beraber tüm yıl yüzde 3’ün altında kalacak gibi görünüyor. Veriler ekonominin potansiyel üretim seviyesinin altında kalmaya devam ettiğini ve Merkez Bankası’nın son çeyrekte öngördüğü toparlanmanın gerçekleşmediğini yansıtmakta. Veri sonrası, 2012 büyüme tahminimizi yüzde 2.9’dan yüzde 2.5’e indirdik” diye konuştular.

Otomotiv yüzde 9 daraldı

Veriler her alt sektörde zayıflamanın devam ettiğine işaret etti. Özellikle otomotiv sanayiinin

deki yüzde 9’luk daralma dikkat çekti. Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, Aralık 2012’de bir önceki yılın aynı ayına göre madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 10.4, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 3.6; elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 2.9 azaldı.

Kredi kartıyla 332 milyar lira harcandı

Toplam kredi kartı sayısı 2012’de 54 milyona ulaşırken, kartla toplam harcama 332 milyar lirayı buldu. Bankalararası Kart Merkezi (BKM), kartlı ödeme sistemlerinde, 2012 yılı verilerini açıkladı.

Kredi kartı sayısı yüzde 6 oranında artarak 54 milyon adede; banka kartı sayısı yüzde 11 oranında artış ile 91 milyon adede ulaştı.

Yılın tamamında kredi kartları ile yapılan alışveriş tutarı yüzde 25 artışla 332 milyar TL oldu. Banka kartlarında ise bu tutar yüzde 36 yükselişle 16 milyar TL olarak gerçekleşti.

2012 yılında gerçekleştirilen kartlı ödemelerde en çok işlem yapılan sektörler arasında, yüzde 29 oranıyla market alışverişleri ilk sıraya yerleşti. Bu sektörü yüzde 12 oranı ile giyim ve yüzde 11 ile akaryakıt alışverişleri takip ederken, dördüncü sırayı yüzde 9 ile yemek ödemeleri aldı.

2012 yılında gerçekleşen kartlı işlemlerin yüzde 8’inde, kart sahipleri taksit imkanından faydalandı. Taksitli işlem oranının en yüksek olduğu sektör ise, her 10 alışverişten 3’ünün taksit ile yapıldığı giyim ve aksesuar oldu. Taksitlendirilen tüm işlemlerde, ortalama işlem tutarı ise 415 TL olarak kaydedildi.

İnternette yapılan kartlı alışverişler, yüzde 34 oranında artış göstererek, 31 milyar TL tutarına ulaştı. 2011 yılında bu rakam 23 milyar TL’ydi.



Ekonomi tarihimizde ilk sayılabilecek bir gelişmeyle ciddi bir daralma gerçekleşmeden istikrarlı ekonomi politikalarıyla kontrol altına alınan cari açık problemi ve keskin düşüş belirgin bir şekilde görülebiliyor.

2012'nin tamamında istikrarlı bir şekilde uygulanan politikalarla toparlanan cari açık yılın son ayında da olumlu sürpriz yaptı. Açık, Orta Vadeli Program hedefinin altında kaldı. Beklentilerin 5.5 ila 6 milyar dolar civarında olduğu Aralık ayında açık 4.7 milyar dolar oldu. Bu sonuçla, yıllık cari açık rakamı da 50 milyar doların altına indi ve 48.9 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2011 yılında bu açık 77.2 milyar dolar olmuştu. 2011 yılında tarihsel rekor kırarak GSYH oranı olarak da 10'a yükselen açık 2012 tahmini GSYH verilerine göre yüzde 6.1 seviyesine geriledi. Yıl bütününde GSYH yüzdesi olarak dört puanlık bir toparlanma gerçekleşti.

Yapılan değerlendirmelerde, ekonomi tarihimizde ilk sayılabilecek bir gelişmeyle, ciddi bir daralma gerçekleşmeden kontrol altına alınan cari açık problemi ve keskin düşüş belirgin bir şekilde görülebiliyor. Aralık ayı verilerinden sonra yıl genelindeki cari açık ve finansman görüntüsüne bakacak olursak, net 41 milyar dolara ulaşan portföy yatırımlarına dikkat çekmek gerek. 49 milyar dolarlık yıllık cari açığın yüzde 84'ü, kısa vadeli 'sıcak para' girişiyle sağlanmış. Bu Türkiye'ye artan yabancı yatırımcı talebini yansıtmaları açısından olumlu, ancak bu finansmanın kısa vadeli olması açısından olumsuz bir durum. Bu arada finansmanın uzun vadede kısa vadeye kaydığına dikkat çekiliyor.

Bankacılık sektörü borçlanmaları, mevduat girişleri ve özel sektör kredilerinden de toplam 21 milyar dolarlık giriş olmuş. Bu rakam da 2011'de 31 milyar doların üzerinde idi. Toplamda

finansman 67.7 milyar dolara ulaşarak geçen yılın yaklaşık bir milyar dolar üzerine çıkmış durumda...

Cari açığa sürpriz bir şekilde Aralık ayında da devam eden toparlanma, daha önce değindiğimiz gibi reel ekonomideki toparlanmanın henüz yeterince ivmelenmediğinin bir göstergesi. Bu yılın ilk çeyreğinden itibaren hem tüketim ve kredi rakamlarında görülen toparlanma hızlanırsa cari açık da yeniden artacaktır. Ancak toparlanmanın ani bir şekilde hızlanmadığını gördüğümüzde yıl genelinde cari açığın aşırı bir şekilde yükselmeyeceğini, kabaca GSYH oranı olarak 1-2 puan oynayabileceğini düşünüyoruz.

Bu arada enerji çıkartılırsa cari açığın sınırlanacağı gerçeği de enerjiye daha çok yatırım yapmamızı gerektiriyor.

Altın ihracatı yüzde 805 arttı

48.9 milyar dolarlık cari açığın 65.6 milyar dolarlık kısmı dış ticaret açığından kaynaklarken açığın finansmanında 23.5 milyar dolar ile en büyük katkıyı turizm gelirleri yaptı. Geçen yılın tamamında Türkiye'nin altın ihracatı önceki yıla göre yüzde 805 artışla 13.34 milyar dolara yükselirken, ihracatın 6.53 milyar doları İran'a, 4.6 milyar doları Birleşik Arap Emirlikleri'ne gerçekleştirildi.

Merkez Bankası, "Dış ticaret açığının 23.54 milyar dolar azalarak 65.6 milyar dolara gerilemesi, hizmetler dengesinden kaynaklanan net gelirlerin 21.93 milyar dolara ulaşması etkili oldu" açıklamasını yaptı.

Ekonomi canlanıyor açık 2013'te artar

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, cari açığı gerek seviye gerekse finansman kalitesi bakımından kısa vadede kırılganlık kaynağı olmayacak bir noktaya getirdiklerini, bu yıl ekonomideki canlanmanın ve finansman imkanlarının artması ile cari açığa bir miktar artış olabileceğini söyledi. Şimşek, enerjinin cari açık içindeki önemini daha net ortaya koyduğunu belirterek, "Enerjide dışa bağımlılığı azaltmak temel politika önceliğimiz. Cari açığı daha düşük seviyelere indirmek için enerjide yerli ve yenilenebilir yatırımları sürdüreceğiz" dedi.

Aralık'taki düşüşü ekonomistler şöyle değerlendirdiler: Kasım ayında ithalat artmaya başlamıştı, ancak Aralık ayında toplam ithalat yıllık baz yüzde 3.7 oranında azalarak 19.8 milyar dolar seviyesinde kaldı. Ekonomik toparlanmanın başladığı dönemde ithalattaki artışın devam etmesi bekleniyordu. Aralık ayında ihracat ise yıllık bazda yüzde 1.4 oranında artarak 12.6 milyar dolar oldu. Sayılar dış ticaret açığındaki toparlanmanın devam ettiğine işaret ediyor. 2012 genelinde toplam rakamlara bakarsak, ihracat 153 milyar dolar, ithalat 237 milyar dolar ve dış ticaret açığı da 84 milyar dolar oldu. 2011 'de ihracat

135, ithalat 241 ve dış ticaret açığı da 106 milyar dolar olmuştu. Yıllık karşılaştırmada, ihracatta artış gerçekleşirken ithalat hemen hemen aynı seviyede kalmış ve dış ticaret açığı da 20 milyar doların üzerinde düşmüş bulunuyor...

Aslında ekonomideki toparlanmayla ithalat ve dış ticaret açığında makul bir artış bekleniyordu. Mevsimselliğe göre düzeltilmiş veriler ise hem ihracatın hem de ithalatın Aralık ayında düştüğüne işaret ediyor. Mevsimselliğe göre düzeltilmiş rakamları kullanarak oluşturduğumuz grafikte bu durum belirgin bir şekilde görülebiliyor. Hem ihracat hem de ithalat 2012'nin son çeyreğinde azalma trendine sahip. İthalattaki azalma ekonomideki toparlanmanın tahmin edilenden daha zayıf olmasıyla gerçekleşiyor olabilir veya Aralık

ayındaki ithalat azalması, Kasım ayında görülen artışın ardından istatistiksel düzeltmeye işaret ediyor olabilir. İhracattaki tempo kaybı da İran'a altın takası kökenli ihracattaki azalmayla ilgili olabilir.



Cari açığı azaltmanın faturası 'büyüme'den çıktı

Güngör Uras – Milliyet

Açığı yüzde 10'dan yüzde 6.1'e indirdik. Ama bunun bir faturası var: Büyüme de yüzde 8.5 iken yüzde 2.5 oluyor.

Cari açık (döviz açığı) 2011 yılında 77.2 milyar dolar idi. Milli gelirin yüzde 10'una tırmanmıştı.

2012 yılında 48.8 milyar dolara indirdik. Milli gelire oranı yüzde 6.1 oldu. Bu çok olumlu bir gelişmedir.

Amma ve lakin bu olumlu gelişmenin bir faturası vardır. Açık milli gelirin yüzde 10'una



ulaştığında ekonomi yüzde 8.5 büyümüşü. Açığı yüzde 6.1'e indirdiğimizde ekonomide büyüme hızı yüzde 2.5 oldu. Ne yapalım? Anadolu'da, "Ne kadar köfte, o kadar ekmek" derler ya... İşte öyle bir durumdayız.

Olumlu gelişmeyi küçümsemek için değil de bu olumlu gelişmenin kalıcı olup olmadığını öğrenmek için 3 soruyu cevaplamamız gerekir:

(1) Bu olumlu gelişme nasıl sağlandı?

(2) Olumlu gelişme sürdürülebilir bir gelişme mi? (3) Bunun faturası nedir?

Enflasyon yeni yıla yükselişle başladı

Ocak ayının zam şampiyonu yüzde 51.26'lık fiyat artışıyla domates oldu. Onu yüzde 47.72 ile patlıcan, yüzde 45.85 ile sivri biber, yüzde 45.07 ile kabak, yüzde 31.97 ile kuru soğan izledi. Sigara yüzde 15.08 arttı.

Yılın ilk ayında enflasyon TÜFE'de yüzde 1.65 artarken, ÜFE'de yüzde 0.18 geriledi. Yıllık enflasyon TÜFE'de yüzde 7.31'e yükseldi. Fiyatı en çok artan ürünler Barış Manço'nun şarkısındaki gibi domates, biber ve patlıcan oldu.

Enflasyonda yılın ilk verisi açıklandı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre enflasyon Ocak ayında TÜFE yüzde 1.65 arttı, ÜFE 0.18 düştü. Yıllık enflasyon TÜFE'de 7.31'e yükselirken, ÜFE'de yüzde 1.88'e geriledi. Enflasyon 2012'yi yüzde 6.16'da tamamlamıştı. Merkez Bankası'nın yakından izlediği çekirdek enflasyon yıllık bazda yüzde 5.72 arttı.

En yüksek artış alkol ve tütünde

TÜFE'de aylık en yüksek artış zamların etkisiyle yüzde 14.26 ile alkollü içecekler ve tütün grubunda gerçekleşti.

Endekste yer alan gruplardan gıda ve alkolsüz içeceklerde yüzde 4, çeşitli mal ve hizmetlerde yüzde 1.71, ev eşyasında yüzde 1.08, lokanta ve otellerde yüzde 0.95, konutta yüzde 0.70, sağlıkta yüzde 0.50, ulaşırmada yüzde 0.50, eğlence ve kültürde yüzde 0.24, eğitimde yüzde 0.10 artış görüldü. Haberleşmede yüzde 0.02, giyim ve ayakkabıda yüzde 6.95 düşüş meydana geldi.

Yıllık bazda en yüksek artış yüzde 15.35 ile alkollü içecekler ve tütün grubunda gerçekleşti. Onu konut (yüzde 10.69), lokanta ve oteller (yüzde 9.52) ve giyim ve ayakkabı (yüzde 9.27) izledi.

Tarımda sert düşüş

Sektörlere bakıldığında tarımda sert bir düşüş görüldü. Tarımda fiyatlar yüzde 2.62 gerilerken, sanayide yüzde 0.29 artış yaşandı.

Sanayide en yüksek aylık artış yüzde 6.07'yle tütün ürünleri imalatında gerçekleşti.



Enflasyonda en çok artan üç ürün Barış Manço'nun şarkısındaki gibi domates, biber ve patlıcan oldu. Ocak ayının zam şampiyonu yüzde 51.26'lık fiyat artışıyla domates oldu. Onu yüzde 47.72'yle patlıcan, yüzde 45.85'le sivri biber, yüzde 45.07'yle kabak, yüzde 31.97'yle kuru soğan izledi. Sigara fiyatları yüzde 15.08 artış kaydetti.

Enflasyon öngörümüz gibi

Merkez Bankası, TÜFE'de Ocak ayındaki yükselişte tütün ürünleri vergi düzenlemesi ile işlenmemiş gıda fiyatlarındaki artış belirleyici olduğunu belirtti.

Merkez Bankası (TCMB) Ocak ayında TÜFE'deki yükselişte, Para Politikası Kurulu Toplantı Özeti'nde de öngörüldüğü gibi, tütün ürünleri vergi düzenlemesi ile işlenmemiş gıda fiyatlarındaki artışın belirleyici olduğunu belirtti.

TCMB Ocak Ayı Fiyat Gelişmeleri raporunda tüketici fiyatlarının yüzde 1.65 arttığı ve yıllık enflasyonun yüzde 7.31'e yükseldiği hatırlatılarak, "Bu gelişmede, Para Politikası Kurulu Toplantı Özeti'nde de öngörüldüğü gibi, tütün ürünleri vergi düzenlemesi ile işlenmemiş gıda fiyatlarındaki artış belirleyici olmuştur. Öte yandan, temel enflasyon göstergeleri ve hizmet fiyatları görece olarak ılımlı seyrini korumuştur" denildi.

Raporda sigara fiyatlarının Ocak ayı başında yapılan tütün ürünleri vergi düzenlemesinin (nispi ÖTV oranı yüzde 65'ten yüzde 65.25'e yükseltilirken paket başına maktu ÖTV tutarı 0.09 TL olarak belirlendi) etkisi ile yüzde 15.1 arttığı belirtilerek, "Böylelikle tütün ve gıda ürünleri fiyatları tüketici enflasyonundaki yükselişin belirleyicisi olmuştur. Bu iki grubun yıllık enflasyona katkısı bir önceki aya kıyasla 1.48 puan artmıştır" denildi.



Yabancı sermayede gerileme

Geçen yıl İstanbul'da taahhüt edilen yabancı sermaye değeri 2012'de, 2011'e göre yüzde 17.52 azaldı. İstanbul Ticaret Odası Başkanı Murat Yalçıntaş ekonomide yaşanan kısmi daralmanın, gelen yabancı sermayede gerilemeye yol açtığını vurguladı. İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından hazırlanan rapora göre, 2012'de İstanbul'da yabancı yatırımcının taahhüt ettiği sermaye değeri, 2011 yılına göre yüzde 17.52 oranında azaldı. Yabancı yatırımcı sayısı ise yüzde 2.16 azalış gösterdi.

İTO'nun yeni kayıt ve iptal edilen firma kuruluşlarını esas alarak hazırladığı, "2012 Yılı Yeni Kayıt ve Kapanış Yaptıran Firmalarda Yabancı Yatırımcı ve Sermaye Durumu" raporu açıklandı. Raporla ilgili değerlendirmede bulunan İTO Başkanı Murat Yalçıntaş, "2008'den itibaren hızla büyüyen ülkemiz ekonomisinde yaşanan kısmi daralma, gelen yabancı sermayede gerilemeye yol açtı" dedi. Yalçıntaş, küresel ekonomideki risklerin devam etmesi nedeniyle bu tutarın yine de son yedi yıllık dönemdeki en yüksek ikinci sermaye girişi olduğuna dikkat çekti. Raporun ayrıntıları şöyle:

2012'de 4 bin 539 yabancı yatırımcı tarafından toplam 1 milyar 431 milyon 306 bin 962 TL'lik sermaye tutarında şirket kuruldu.

Yabancı sermayenin en çok ilgi gösterdiği sektör banka-sigorta sektörü oldu. Bu sektörde 54 yabancı yatırımcı, toplam 647 milyon 403 bin 414 TL sermayeli yeni şirket kuruluşu gerçekleştirdi.

Banka-Sigorta sektörünü, 166 milyon 706 bin 826 TL yatırılan yabancı sermaye toplamı ile sağlık-eğitim sektörü takip etti.

En çok yabancı yatırımcı çeken sektörler sıralamasında, toplam yabancı yatırımcı içinde yüzde 12.71 pay ile elektrik-elektronik ve bilişim, yüzde 7.47 pay ile inşaat, yüzde 7.05 ile müşavirlik hizmetleri ilk sıraları paylaştı. Toplam yabancı sermayenin yüzde 45.23'ü banka-sigorta, yüzde 11.65'i sağlık-eğitim, yüzde 5.63'ü madencilik sektörlerine yönelik kullanıldı.

İstanbul'a en fazla sermaye getiren ülke Lübnan olurken, en fazla yatırımcı İran'dan geldi. Lübnanlı yatırımcının yabancı sermaye değeri 534 milyon 513 bin 43 TL oldu. İranlı yatırımcı sayısı 1335'e çıktı.

Borç yaratan sermaye

Mustafa Sönmez – Cumhuriyet

2012'de gelen yabancı kaynak ne? Bir kere borç yaratan sermaye girişi ön planda. 2012'de 49 milyar dolarlık cari açığa karşın, 67,7 milyar dolar sermaye girdi. Bunun sadece 12,4 milyar doları doğrudan yabancı sermaye. Yani yüzde 18'i. Üstelik 2011'e göre yüzde 23 oranında gerileyerek... Buna karşılık "portföy yatırımı" denilen "sıcak para"nın borsaya, devlet kağıtlarına yatırımları 38 milyar doları buldu ve toplam girişlerin yüzde 56'sını aştı. Merkez Bankası, döviz kuruna kelepçe vuracağını ilan edince sıcak paracılar da Türkiye'ye



akın etti. Özellikle devlet kağıtlarına hücum edip 32 milyar dolara yakın devlet kağıdına yatırım yaptılar. Yani devlete borç verdiler. Öyle tatlı faizler ve kurun sabit tutulmasından kaynaklanan avantajlar buldular ki... 1 milyon dolar getiren neredeyse 1,2 milyon dolarla çıktı... Kazancın yüzde 60'ı faizden, yüzde 40'a yakını kurun sağladığı avantandan kaynaklandı. Borç stoku sadece devlet kağıtlarına gelenle artmadı, bankalardan da

14 milyar dolara yakın kredi kullanıldı. Yani sonuçta "borç yaratan sermaye" girişi yine öne çıktı. Bu borçlanma ile döviz girişi hızlanınca, haliyle döviz rezervleri de arttı.

Taklide hapis geliyor

Markaları taklit edip depolayan ve piyasaya sürenlere 1 yıldan 3 yıla kadar hapis cezası verilecek. Yakalanan ürünlere el konulacak. Patent, tasarım ve coğrafi işaret ihlallerine ise 1 milyon lira para cezası kesilecek.



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün tarafından Bakanlar Kurulu'na sunulan Sınai Mülkiyet Yasa Tasarısı ile taklit ürünlere karşı ilk kez hapis cezası geliyor. Bu çerçevede markaları taklit edip depolayan ve piyasaya sürenlere 1 yıldan 3 yıla kadar hapis cezası verilecek. Yakalanan ürünlere el konulacak. Patent, tasarım ve coğrafi işaret ihlallerine ise 1 milyon TL para cezası kesilecek.

Bakan Ergün, Bakanlar Kurulu toplantısında imzaya açılan tasarıyla getirilecek düzenlemeleri bir grup gazeteciye anlattı. Sınai mülkiyet haklarının dünyada rekabetin en önemli argümanlarından biri haline geldiğini belirten Ergün, dünyanın en büyük bilişim firmaları arasında son dönemde yaşanan "patent savaşlarının" bu rekabeti gözler önüne serdiğine dikkat çekti. Ergün Türkiye'de işleyen bir sınai mülkiyet mevzuatı bulunmakla birlikte, sistemin aksayan taraflarının iyileştirilmesi için bazı yasal düzenlemelere gereksinim duyulduğunu ve bu tasarıyla bunun giderildiğini ifade etti. Ergün, tasarımın öngördüğü düzenlemeleri şöyle sıraladı:

Üniversitelerin patenti olacak: Düzenleme ile hedeflediğimiz en önemli yeniliklerin başında, üniversitelerin de patent sahibi olabilmesi geliyor. Böylelikle bu buluşların çok daha etkin bir şekilde korunmasının ve ticarileştirilmesinin önünü açmış olacağız. Bu buluşlardan elde edilen gelirin en az yüzde 30'u öğretim üyesinin olacak.

TPE kararlarına itiraz edilebilecek: Tescil süreci-ne ilişkin olarak patent başvurularında tescil sonrası itiraz uygulamasını getiriyoruz, hakların yeniden tesisine imkân sağlayan düzenlemeler yapıyoruz.

Kamu düzenine aykırı tasarımlara ret: Özgün tasarım çalışmalarının tescil ile koruma altına alınması amacıyla yeni olmadığı anlaşılan tasarım başvurularının resen reddedilmesi uygulamasını getiriyoruz. Ayrıca, konusu itibarıyla suça teşvik eden, ırkçılık, küfür içeren veya terör örgütlerini simgeleyen semboller gibi kamu düzeni ve genel ahlaka aykırı tasarımları da resen reddediyoruz.

Taklit ürünlere hapis cezası geliyor: Taklit ürünlerle mücadele kapsamında markayı taklit ederek depolamak marka ihlali olarak değerlendirilecek ve bu suçu işleyenler de bir yıldan üç yıla kadar hapis ve 20 bin gün adli para cezası ile cezalandırılacaklar. Yakalanan taklit ürünlere de el konulacak.

Raporlama sıklığı 2 yıla iniyor: Coğrafi işaretlerin tescilindeki temel amaçlardan biri de kalitenin ve aranılan özelliklerin sürekliliğini sağlamaktır. Bu amaçla yapılan denetimlerin raporlama sıklığını 10 yıldan 2 yıla indiriyoruz. Böylece piyasanın kontrolünün sağlanmasını amaçlıyoruz.

Patent ihlaline 1 milyon TL ceza: Patent, tasarım ve coğrafi işaretlerin ihlali durumunda verilecek cezanın üst limiti on bin güne kadar adli para cezası olarak belirleniyor, bir başka ifadeyle cezanın üst limiti 1 milyon TL'ye karşılık geliyor. Cezaların ödenmemesi durumunda ihlallerde bulunanları hapis cezası bekliyor.

50 yeni uzman: 2012 yılının Aralık ayı başında Türk Patent Enstitüsü'ne 100 yeni uzman yardımcısı kadrosunu Bakanlar Kurulu kararı ile ihdas ettik. Kanun tasarısıyla 50 yeni uzman yardımcısı kadrosu daha ihdas etmiş olacağız.

Mevduat garantisi 2 katına çıkıyor

TMSF, hazırladığı 50 bin lira olan mevduat sigortasının limit tutarının 100 bin liraya çıkarılmasını öngören yönetmeliği Başbakanlık'a gönderdi.

Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu (TMSF) Sigortaya Tabi Mevduat ve Katılım Fonu limit tutarının artırılması için yeni yönetmelik hazırladı.

TMSF açıklamasında, sigortaya tabi mevduat ve katılım fonları için uygulanmakta olan 50 bin TL tutarındaki sigorta limitinin en son 5 Temmuz 2004 tarihinde belirlendiği ve söz konusu limitte bugüne kadar herhangi bir değişiklik gerçekleştirilmediği belirtildi.

Açıklamada, "Son 9 yıllık birikimli enflasyon oranı ile kişi başına tasarruf mevduatı tutarı ve sigortalı mevduatın toplam mevduat içindeki payı gibi ekonomik ve finansal kriterler dikkate alınarak yapılan değerlendirmeler neticesinde Türkiye'de yaklaşık 9 yıldır uygulanmakta olan 50 bin TL'lik sigorta limit tutarının güncellenmesinin sistemin etkinliği bakımından faydalı olacağı sonucuna ulaşılmıştır.

Mevduat sigortası limit tutarının güncellenmesi amacıyla, 50 bin TL olan sigorta limitinin 100 bin TL'ye yükseltilmesi kararlaştırılmış ve gerekli Yönetmelik değişikliğine ilişkin taslak, Başbakanlık'a gönderilmek üzere hazırlanmıştır" denildi.

Analistlerin yatırımcıya uyarıları

Piyasa analistleri, küresel kırılganlıklar sürdüğü için küçük yatırımcıyı dikkatli davranmaları gerektiği konusunda uyardı. Buna göre; İsrail-Suriye gerginliği emtia fiyatlarında kısa ve orta vadeli dalgalanmalara neden olabilir.

Küresel ekonominin merakla beklediği ABD'de "mali uçurum" krizinin aşılması

ve "borç tavanı" sorununun 4 ay ertelenmesi ile birlikte yükselmesi beklenen altın fiyatları beklentilerin aksine hafif düşüş kaydetti. Yeni yıla 1675 dolardan başlayan

altının ons fiyatı, Ocak ayında yaklaşık yüzde 0.7 oranında (12 dolar) değer kaybederek 1663 dolara geriledi.

Yılbaşında yapılan değerlendirmelerde analistler, doların diğer para birimleri karşısında değer kaybedeceğini; altın, kıymetli metal ve petrol fiyatlarının yükselişe geçeceğini belirtmişti.

Ancak şimdilik bu öngörüler geri çekildi. Küresel kırılganlıkların sürdüğünü ifade eden piyasa analistleri, başta petrol olmak üzere

altın, gümüş, bakır, platin ve çelik gibi yatırımları bulunan küçük yatırımcıya acele karar vermemeleri tavsiyesinde bulundu. "Kuzey Kore'nin füze denemeleri, Suriye kaosu, Fransa'nın Mali'ye müdahalesi ve tüm bunların yanında büyük merkez bankalarının enflasyon ve işsizliği kontrol altına almayı amaçlayan politikardan etkilenen emtialar, uzun vadede nasıl bir seyir izleyecek" sorusuna ise henüz tatmin edici bir yanıt verilemiyor.

Ayrıca uzun vadede altının yönünü yukarıya çevireceği beklentisi ise analistler tarafından şimdilik pek fazla dillendirilmiyor.

Küresel finans krizi süresince gelişmiş ülke merkez bankalarının parasal genişleme kararlarının altın fiyatlarını yükselttiği biliniyor. FED'in 30 Ocak'ta açıkladığı aylık 85 milyar dolarlık tahvil alımına devam edilmesi kararının ardından, temel göstergelerden biri olan tarım dışı istihdam verisinin, altının yön bulmasında etkili olacağı belirtiliyor.



Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nın hazırlıkları tüm hızıyla sürüyor



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) ve Ege Üniversitesi (EÜ) Rektörlüğü işbirliğinde düzenlenecek olan 'İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nın ilk adımı 'İyi Niyet Protokolü'nün imzalanması ile atıldı.

18 Ocak 2013 tarihinde EÜ Yeni Senato Salonu'nda düzenlenen basın toplantısında protokole imza atan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ve EÜ Rektörü Candeğer Yılmaz, Türkiye'de ilk defa hayata geçirilecek olan bu projenin sanayide yenilik çalışmalarını teşvik ederken Ar-Ge ve inovasyon konusunda farkındalık yaratılmasını sağlayacağını bildirdiler. İmza töreninin ardından İAOSB ve EBİLTEM ekipleri bir araya gelerek hızla çalışmalara başladılar.

Yarışmanın ana katılım kriteri olarak İAOSB katılımcılarının, 2003-2013 yılları arasında İAOSB'de gerçekleştirdikleri Ar-Ge ve yenilik projeleri ile yarışmaya katılabilmeleri hususu EÜ ve İAOSB yönetimleri tarafından belirlendi. Hazırlık sürecinde ilk olarak İAOSB'nin Ar-Ge&İnovasyon konusundaki potansiyelinin ortaya çıkarılması amaçlandı.

Bu doğrultuda, Ar-Ge ve yenilik çalışmaları-

na ait destek mekanizmaları bulunan TUBİTAK, KOSGEB, Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV), Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, İzmir Kalkınma Ajansı (İZKA), İzmir Teknoloji Geliştirme Bölgesi A.Ş. (İZTEKGEB) gibi kurumlardan 2003-2013 yılları arasında İAOSB'de gerçekleştirilen ve bu kurumlardan destek alarak tamamlanmış projelere ilişkin bilgiler talep edildi. Kurumlardan gelecek yanıtların tamamlanması ile İAOSB'nin bu yıllar arasındaki Ar-Ge ve İnovasyon çalışmalarına ilişkin istatistiklere de erişilmiş olacak. Yarışma kapsamında yürütülecek olan bir başka çalışma ise Bölge katılımcılarının yarışmayla ilgili süreçleri ve duyuruları zamanında ve etkin olarak takip edebilmeleri için yarışmaya özel hazırlanacak web sayfası olarak belirlendi. Bu sayfa aracılığı ile başvurular on-line olarak alınabilecek ve elektronik ortamda izlenebilecek.

Detaylı bir hazırlık sürecini kapsamayı planlanan Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması ile gözler İAOSB katılımcılarının gerçekleştirdikleri yeniliklere çevrilirken, yaratılacak farkındalık ile Ar-Ge çalışmalarında İzmir'in lider konuma getirilmesi hedefleniyor.

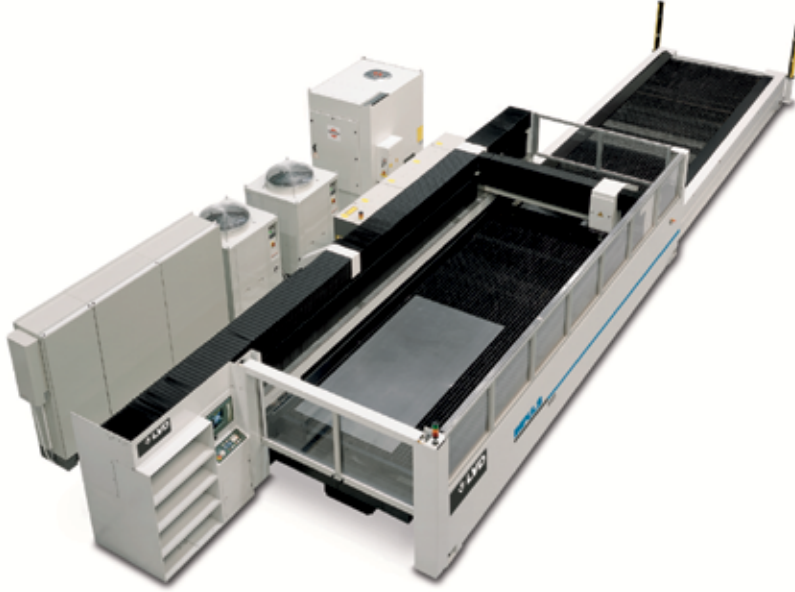
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR

Kalkınma Bankası İzmir'e yoğunlaşacak



İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından Bölge katılımcılarına yönelik bilgilendirme toplantıları kapsamında Türkiye Kalkınma Bankası A.Ş. uzmanları tarafından KOBİ'lere sağlanan finansman olanaklarının tanıtıldığı toplantı Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlendi. Toplantıya Türkiye Kalkınma Bankası A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Bahattin Sekkin, Türkiye Kalkınma Bankası Kredi Pazarlama Daire Başkanı Hasan Üsküplü ve Türkiye Kalkınma Bankası Pazarlama Daire Başkanlığı Kıdemli Uzmanlarından Zeki Avşar katıldı.

Türkiye Kalkınma Bankası A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Bahattin Sekkin, kar amacı güden bir kurum olmadıklarının altını çizerek, İzmir'in Kalkınma Bankası'ndan aldığı payın son dönemlerde oldukça azaldığını söyledi. Geçtiğimiz dönemlerde Kalkınma Bankası'ndan aldığı krediler ile Türkiye genelinde yüzde 20'nin üzerinde pay alan İzmir'de bu oranın son yıllarda yüzde 1-2 seviyelerine düştüğünü hatırlatan Sekkin, bu nedenle İzmir üzerindeki çalışmalarına hız verdiklerini vurguladı.

Kalkınma Bankası Kredi Pazarlama Daire Başkanı Hasan Üsküplü ise, Kalkınma Bankası'nın kamu kuruluşu olmasından dolayı, kredi talebinin ardından işleyiş sürecinin uzun olmasına yönelik yanlış bir algının mevcut olduğunu bildirerek, kendilerine yapılan müracaatların ardından eksik evrak bulunmaması halinde 21 iş günü içerisinde kredi işlemlerinin sonlandırıldığını söyledi. Üsküplü, Kalkınma Bankası olarak yeni yatırımlara ve mevcut yatırımlarını yenilemek

isteyen anonim şirketlere kredi desteği sağladıklarını bildirdi.

Yenilenebilir enerjiye destek

Yalnızca Anonim Şirketlere kredi verebildiklerinin altını çizen Üsküplü, son dönemlerin parlayan yıldızı yenilenebilir enerji konusuna büyük destek verdiklerini söyledi. Üsküplü, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Son yılların yeni trendi enerji verimliliği konusu. Makroekonomik şartlarda enerji tasarrufu çok önemli. Yenilenebilir enerji cari açığın azaltılmasında çok önemli bir role sahip. Türkiye'nin dışa bağımlılıktan kurtulabilmesi amacıyla bu alanda yapılan çalışmaları Kalkınma Bankası olarak destekliyoruz. Bir firmaya sağladığımız destekle 1,5 milyon Euro'luk yatırım yapan şirket, elde ettiği enerji tasarrufu sonucunda yatırım maliyetini 2 yılda geri kazandı. Enerji verimliliği kapsamındaki projelerin, enerji tüketimini en az yüzde 20 oranında azaltması veya projeden sağlanacak faydanın en az yüzde 50'sinin enerji verimliliğinden kaynaklanan maliyet tasarrufundan oluşması gerekir. Ayrıca çevresel etki analizinin yapılarak çevre ile ilgili tüm izinlerin alınmış olması şartını arıyoruz."

Enerji verimliliği konusunda sanayide yüzde 20-30, konut ve binalarda yüzde 30-50, ulaşımda ise yüzde 20-30 arasında enerji tasarrufunun sağlanabileceğine dikkat çeken Üsküplü, Türkiye Kalkınma Bankası'nın yenilenebilir enerji alanında jeotermal enerji üretimi finansmanını sağlayan ilk kamu bankası olduğunu sözlerine ekledi.



EİB'den İAOSB'li 13 firmaya ödül

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde üretimlerini sürdüren 13 firma, Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği tarafından düzenlenen '2012 Yılı Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatının Yıldızları Ödül Töreni'nden platin, altın, gümüş ve bronz ödüllere evlerine döndüler.

Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği 2012 yılında 3 milyon dolar ve üzerinde ihracat yaparak Türkiye'ye 1.2 milyar dolarlık döviz girdisi sağlayan 65 üyesine ödül verdi. İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde üretim yapan firmalardan Üniteks Tekstil, 100 milyon doların üzerinde gerçekleştirdiği ihracat rakamları ile platin ödülü alırken, Roteks Tekstil, Spot Tekstil, CU Tekstil, FB Tekstil ve Akar Tekstil altın ödüle, MD Tekstil, Ezgi Konfeksiyon, Maseksport ve Tepas Tekstil gümüş ödüle, Fa-Si Tekstil, Eriş Giyim ve Belgü Tekstil de bronz ödüle layık görüldüler.

Ödül töreninde konuşan Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Emre Kızılgüneşler, sektörün gerek ülke ihracatından aldığı pay, gerekse sağladığı istihdam ve katma değer açısından Türkiye ekonomisi için vazgeçilmez olduğunu söyledi. Kızılgüneşler, Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği'nin 2012 yılında 1 milyar 164 milyon dolarlık ihracata imza attığını bildirerek, 2012 yılında imalatçı bazında 3 milyon doların üzerinde ihracat yaparak ülkeye döviz kazandıran üyelerini ekonomiye katkılarından dolayı tebrik etti.

İhracatın gururları

Üniteks Tekstil Gıda Motorlu Araç Sanayi ve Tic. A.Ş.	Platin Ödül
Roteks Tekstil İhracat Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Altın Ödül
Spot Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Altın Ödül
CU Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Altın Ödül
FB Tekstil İhracat ve Turizm Sanayi Ticaret Ltd. Şti.	Altın Ödül
Akar Tekstil Gıda ve Turizm Sanayi Tic. Ltd. Şti.	Altın Ödül
MD Tekstil Konfeksiyon Turizm Sanayi ve Tic. A.Ş.	Gümüş Ödül
Ezgi Konfeksiyon Tekstil Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.	Gümüş Ödül
Maseksport Gıda ve İht. Mad. Tekstil İhr. İht. San. Tic.	Gümüş Ödül
Tepas Tekstil Paz. ve San. A.Ş.	Gümüş Ödül
Fa-Si Tekstil Deri San. ve Tic. Ltd. Şti.	Bronz Ödül
Eriş Giyim San. ve Dış Tic. Ltd. Şti.	Bronz Ödül
Belgü Tekstil Üretim Tic. San. Ltd. Şti.	Bronz Ödül





OSB'lere 'iyi örnek olan' İAOSB genç müfettişleri ağırladı

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Müdürü Doğan Hüner, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Rehberlik ve Teftiş Grubu'nun genç müfettişlerine İAOSB ve Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında bilgi verdi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Rehberlik ve Teftiş Grubu'nun, "iyi örnek" olarak nitelendirdiği İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB), 15 kişilik genç müfettiş ekibinin de dahil olduğu Teftiş Grubu'nu ağırladı.

Sanayi parsellerindeki doluluk oranı, tümü aktif üretim içerisinde olan fabrikaları, altyapı çalışmaları ve hizmetlerinden dolayı Türkiye'deki OSB'lere 'iyi örnek' olarak nitelendirdikleri İAOSB'yi ziyaret eden Teftiş Grubuna; Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Rehberlik ve Teftiş Başkanı Kibar Altunal, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Rehberlik ve Teftiş Başmüfettişleri Şenol Kocaoğlu ve Soner Altaş ile Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı İzmir İl Müdürü Rasim Akpınar eşlik etti.

Heyete ev sahipliği yapan İAOSB Bölge Müdürü Doğan Hüner genç müfettişlere 7 milyon metrekare alan üzerine kurulan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve Bölge'de yürütülen çalışmalar hakkında bilgi verdi.

İAOSB'nin 1992 yılında Atıksu Arıtma Tesisi'ni kurarak Türkiye'nin bu alanda hizmet veren ilk OSB'si olduğunu söyleyen Hüner, tesisten çıkan suyun ileri arıtma yöntemleri ile arıtılıp yeni bir hatla proses suyu olarak Bölge'ye dağıtılması amaçlı bir Araştırma Geliştirme projesinin yürütüldüğünü açıkladı. Karışık endüstriyel atık sularından elde edilen proses suyunun arıtılması örneğinin dünyada bir benzerinin bulunmadığına dikkat çeken Hüner, Türkiye'de bu alanda başarılı işlerin yürütüldüğünü gösterebilmek amacıyla bu konuda Avrupa Birliği'ne proje yazdıklarını söyledi.

Hüner, Bölge'ye ilişkin sözlerini şöyle sürdürdü:

"609 parselimizde kurulu üretim tesislerinde toplam 35 bin çalışanımız var. Parsellerimizin tamamı tahsisli. Sektörel anlamda karma bir OSB'yiz. Bu parsellerde faaliyet gösteren sektörler konjonktüre bağlı olarak değişiklik de gösterebiliyor. Bölgemizde makine-metal-döküm, plastik, tekstil, gıda, kimya, ambalaj sektörleri ağırlıklı olmak üzere toplam 15 farklı sektörde üretim gerçekleşiyor. 750 öğrencimize hizmet veren Çıraklık Eğitim Merkezi'miz var. İAOSB tarafından yaptırılan Çiğli Devlet Hastanesi'ne bağlı bir polikliniğimiz, 12 banka şubemiz, 7 gün 24 saat içinde sağlık görevlileri ile hizmet veren ambulansımız var. Bölge'nin 5 milyar dolar yıllık cirosunun 2.5 milyar doları ihracat kalemidir. Bölgemizde üre-



tim yapan firmalarımız 'üretim' odaklıdır. Burada dünya çapında yarışan, 'Avrupa'da rakibim yok' diyen firmalarımız var. Şehre ve limana olan yakınlığımızdan dolayı yabancı yatırımcılar Bölgemizi tercih ediyor. 40 civarında yabancı yatırımcımız var. Sosyal ve kültürel faaliyetlerin yanı sıra firmalarımızın ürünlerinin sergilendiği Sürekli Sergi Alanımız mevcut. Çalışanlarımızın çocuklarına kucak açan anaokulumuz var. Enerji işlerini kendi kadromuzla OSB bünyesinde yapıyoruz. Elektrik İşletme Müdürlüğümüz ile 7 gün 24 saat Bölge sanayicisinin hizmetindeyiz. Elektriğin tedarik ve dağıtımını biz gerçekleştiriyoruz. Yüzde 97'si İAOSB tüzel kişiliğinin hissesinde olan, doğalgazla çalışan 125 MW'lık enerji santralimiz en değerli yatırımlarımızdan. Santralden çıkan buhardan 25 MW'lık enerji elde ediyoruz. Firmalarımıza destek vermek amacıyla hizmet verdiğimiz bir diğer çalışmamız da proje hazırlama sürecine ilişkin... Bölge Müdür Yardımcımız Ayşe Yeniocak'ın başında olduğu Proje İş Geliştirme Müdürlüğümüzde firmalarımızın TÜBİTAK, KOSGEB, İZKA gibi kurumlara yazdığı projelerine ücretsiz danışmanlık hizmeti veriyoruz."

İAOSB tekniker ve eli anahtar tutan mühendisler yetiştirecek

Eğitim alanında yaptıkları çalışmalara ilişkin de bilgi veren Hüner, proje çalışmaları tamamlanan Özel Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'ni yakın zaman içerisinde hayata geçirmeyi planladıklarını söyledi. Türkiye'de ailelerin çocuklarını teknik meslek liselerine göndermeyi tercih etmemelerinden dolayı sanayide teknik eleman açığının fazla olduğunu vurgulayan Hüner, Türkiye'nin teknik elemanlar kadar eli anah-

tar tutan mühendislere de ihtiyacı olduğunu söyledi. Hüner, "Açmaya hazırlandığımız Özel Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde eğitim alacak öğrencilerin tamamı burslu olacak. Çocuklarımızın yol ve yemek ücretleri burs kapsamında karşılanacak. Lisemizde eğitim gören çocukların yüzde 95'i büyük bir ihtimalle mühendislik fakültelerini tercih edeceklerdir. Yine de bu çalışmamız ile Türkiye'nin her yerine dağılan eli anahtar tutan mühendisler yetiştirmiş olacağız" diye konuştu.

Üniversite-Sanayi işbirliğine yönelik farklı alanlarda çalışmalar yürüttüklerini söyleyen Hüner, bu kapsamda Ege Üniversitesi, İzmir Katip Çelebi Üniversitesi ve Gediz Üniversitesi ile meslek yüksek okulu kurma projelerinin olduğunu söyledi. Üniversitelerin de sanayinin içinde olmak istediklerini bildiren Hüner, "Katip Çelebi Üniversitesi ve Gediz Üniversitesi ile teknoloji bölgesi kurma projemiz var. 50 bin metrekarelik bu projeyi hayata geçirmek üzere çalışıyoruz." ifadesinde bulundu.

Hali hazırda Yaşar Üniversitesi ile yürütülen MBA programı hakkında da bilgi veren Hüner, bu program ile Bölge sanayicisi ve çalışanının mesai bitiminin ardından Yaşar Üniversitesi'nin öğretim görevlileri tarafından verilen derslerle yüksek lisans yapma şansına sahip olduklarını söyledi.

Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirilen toplantının ardından Sürekli Sergi Alanı'nı ziyaret eden Teftiş Grubu, Atıksu Arıtma Tesisi ve ATAER Enerji Santrali'ni de gezdiler. Bölge'de gerçekleştirilen kısa turun ardından Polibak'ın üretim tesislerini ziyaret eden Teftiş Grubu, 'iyi örnek' olarak nitelendirdikleri İAOSB'nin çalışmalarından etkilendiklerini bildirdiler.





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER

100 TL FARKLA BUSINESS CLASS KONFORU!



İZMİR



İSTANBUL

Yedi yurtiçi hattın ekonomi kabininde rezervasyonu olan yolcularımız, kendi biletlerini her şey dahil 100 TL, bebeklerinin biletlerini ise 10 TL karşılığında Business Class'a upgrade edebilirler. Son biletleme tarihi 31 Mayıs 2013.

thy.com | 444 0 849

Globally Yours

**TURKISH
AIRLINES**





Avrupa'nın
En İyi Havayolu

A STAR ALLIANCE MEMBER 

TÜRKİYE'NİN DÜNYA DEVİ TÜRK HAVA YOLLARI SABİHA GÖKÇEN'DE.

Londra - Kiev - Amsterdam - Paris - Viyana - Milano - Kuveyt - Bakü
Tiflis - Ercan - İzmir - Ankara - Bodrum - Dalaman - Antalya



thy.com | 444 0 849

Globally Yours

**TURKISH
AIRLINES**





40 yıllık başarı yeniliklerle taçlandı

Başta cıvata ve somun olmak üzere bağlantı elemanları sektöründe dünyanın önemli markalarına üretim yapan Norm Grup, 40. yılına yeni yatırımlar, büyük hedefler ve yönetimde bayrak değişikliği ile girdi.

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin köklü firmalarından, 80 bin metrekarenin üzerinde kapalı alana sahip 5 ayrı üretim tesisi ve 5 farklı pazarlama / lojistik şirketi, 1000'e yakın çalışanı ile Türkiye'nin ilk 500 kuruluşu arasında yer alan Norm Grup, 40. yılına, 27 milyonluk yeni yatırım ve yönetim değişikliği ile girdi.

Geçtiğimiz günlerde Swisotel Büyük Efes'te basın mensupları ile bir araya gelen Norm Cıvata'nın Kurucusu Nedim Uysal, 40. yılda yönetim bayrağını oğlu Fatih Uysal'a devretti. 40 yılın, çok uzun bir geçmiş olmadığını söyleyen Nedim Uysal, ABD ve Avrupa'da bu sektörde hizmet veren 100-110 yıllık firmalar olduğunu hatırlattı. 40 yıla büyük başarılar sığdırmış olmalarına rağmen, bu firmalara kıyasla yolun başında olduklarını söyleyen Uysal, Ar-Ge ve inovasyon odaklı yeni yatırımlarla daha önemli başarılarla imza atacaklarını kaydetti.

Nedim Uysal, bundan sonraki görevine Onursal Başkan olarak devam edecek. Fatih Uysal'ın Yönetim Kurulu Başkanlık görevini üstlendiği yeni dönemde, torun Nedim Uysal ise Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak görev yapacak.

Yüzde 45 kapasite artışı, 200 kişiye iş imkanı

Başta cıvata ve somun olmak üzere bağlantı elemanları sektöründe dünyanın önemli mar-

kalarına üretim yapan Norm Grup, 40. yılında, hedeflerini de büyüttü. Salıhlı Organize Sanayi Bölgesi'ne 27 milyon liraya mal olacak iki yeni tesis yatırımı ile kapasitelerini yüzde 45 arttırmayı hedeflediklerini söyleyen Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Uysal, bu sayede 200 kişiye daha istihdam sağlanacağını müjdesini verdi. Yapılan yatırımla firmanın üretim kapasitesi yılda 75 bin ton üretime ulaşacak.

Yeni ülkelere ihracat

Bugün üretimlerinin yüzde 40'ını 35 ülkeye ihraç ettiklerini ifade eden Fatih Uysal, 2014 yılında tamamlanacak yeni yatırımla, yurtdışında faaliyet gösterdikleri ülke sayısını da arttıra-

Sektöründe lider

1973 yılında Nedim Uysal tarafından kurulan NORM Grup, o günden bugüne yan sektörleri ile birlikte her biri kendi konusunda lider 5'i imalat, 5'i de lojistik ve pazarlama firması olmak üzere bünyesinde toplam 10 firmayı barındırıyor.

Pek çok tanınmış otomotiv markasının ana tedarikçisi konumunda olan Norm Grup, yurtiçinde Ford, Fiat, Renault, Mercedes, Man, Toyota, BMC, Türk Traktör'e, yurtdışında da, Volvo, Scania, VW, Audi, Porsche, PSA firmalarının direkt montaj hatlarına malzeme veriyor.



NORM

G R O U P

caklarını ifade etti. Uzun yıllardan beri iş yaptıkları Malezyalı ortaklarını Türkiye’de yatırım yapmaya ikna ettiklerini ve bir tesisin yatırımını birlikte yapacaklarını söyleyen Uysal, yeni pazar olarak Brezilya, Meksika, Rusya, Ukrayna, Hindistan ve Çin’i belirlediklerini kaydetti.

Ar-Ge çalışmalarının önemi

Günümüzde yalnızca üretebilme yeteneğinin “marka” olmaya yetmediğini vurgulayan Fatih Uysal; “Norm’u Norm yapan, bir dünya markası olmasını sağlayan da yalnızca üretim değil, mühendislik, tasarım, Ar-Ge, kalite, pazarlama, lojistik, satış sonrası hizmet ve ömür boyu ürün garantisi gibi başlıklardan oluşan bir değerler topluluğudur. Bütün bu çalışmalar bizi maliyet, zaman ve kalite konusunda sektörümüzde farklı kılmış ve öne çıkarmıştır” dedi.

2011 yılında kurdukları Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı onaylı Ar-Ge Bölümleri ile tüm müşterilerinin çözüm ortağı haline geldiklerini belirten Uysal, ana sanayi üreticilerine tasarım konusunda da hizmet verdiklerini kaydetti.

21. Yüzyılda firmaların en değerli kazanımlarından birinin patent olduğunu vurgulayan Fatih Uysal, Norm olarak geliştirdikleri 3 ürün için patent süreçlerinin başlatıldığı bilgisini de verdi.

Çalışanın önemi

40 yıldır hem teknoloji hem de pazardaki gelişmeleri sürekli takip ve analiz ederek yatırımlarına ara vermediklerini anlatan Uysal, firma olarak çalışanlarına verdikleri önemin, ekip ruhu ve çalışan memnuniyetinin başarıları üzerinde çok olumlu etkiler yarattığını ifade etti.



NORM’un başarılarından

Norm Grup, 2001 yılından bugünlere ulaştığı yüzde 233’lük üretim artışı ile 2010-2011 yıllarında, “Türkiye’de en hızlı üretim artışını ve büyümeyi sağlayan” ilk 10 firma arasında yer aldı.

- 2004 yılında Ford’un Q1 ödülünü aldı.
- 2006 yılında Türkiye Otomotiv Yan Sanayicileri Birliği’nin “Altın Ödülü” ile onurlandırıldı.
- 2008 yılında Tofaş-Fiat tarafından “Yılın en iyi yan sanayi üreticisi” seçildi.
- 2011 yılında Ford’un “Gümüş Yıldızı” ve EBSO’nun Çevre ödülleri aldı.





TOBB'dan İzmir'e Mesleki Eğitim Kampüsü

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin, İzmir'e içinde iş atölyeleri, spor salonu ve öğrenci yurdunun yer alacağı endüstri meslek lisesi yaptırması protokolü Ankara'da Ulaştırma Bakanı Yıldırım'ın katıldığı törenle imzalandı.

İzmir'e ilk yatırımını eğitim alanında yapmaya hazırlanan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), üretimin en büyük sıkıntıları arasında yer alan nitelikli elemanları Türk sanayisine kazandırmaya hazırlanıyor.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Üyeleri tarafından imzalanarak verilen teklif sonrası, Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar'ın konuyla ilgili çalışmalarının ardından kurulma kararı alınan Mesleki Eğitim Kampüsü içinde; Endüstri Meslek Lisesi, Spor Salonu, Öğrenci Yurdu ve İş Atölyeleri yer alacak.

15 milyon TL'nin üzerinde yatırımın öngörüldüğü TOBB İzmir Endüstri Meslek Lisesi'nin protokol imza töreni Ankara'da Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde yapıldı. Törene, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, İzmir Valisi Cahit Kırac, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, EBSO Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar, İzmir Milletvekilleri İlhan İşbilen, Hamza Dağ, Alaattin Yüksel, İzmir Milli Eğitim Müdürü Vefa Bardakçı, Menemen Ticaret Odası Başkanı Yılmaz Güral, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme İzmir İl Müdürü Ömer Tekin katıldı.

Törende konuşan TOBB Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, EBSO Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar'ı konuyla ilgili çabalarından dolayı tebrik ederek, İzmir'e mesleki eğitim kampüsü

sü kazandıracakları için heyecanlı olduklarını söyledi. Hisarcıkıoğlu, İzmirli Oda ve Borsa başkanlarına projeye olan desteklerinden dolayı teşekkür ederek, "Biz eğitime çok önem veriyoruz. Türkiye'nin her köşesine eğitim tesisleri kazandırıyoruz. İzmir, Türkiye'nin her alanda en önemli kentlerinden biri. EXPO 2020 adaylığı için de biz camia olarak desteklerimizi veriyoruz. Eğitime yapılan yatırım en değerli yatırım. Her yatırımın riski vardır ama eğitime yatırımdan zarar etmezsiniz. Hem kendiniz, hem şehriniz hem de ülkeniz kazanır. Eğer insan gücünü iyi eğitirseniz hedeflerinize daha kolay ulaşırsınız. Türkiye'nin dünyada ilk 10 ülke arasında yer alması için eğitim sorunlarını çözmesi gerekiyor. Üretimde ve teknolojide yukarıya çıkacaksa bunu genç nüfusumuzu iyi eğiterek yapacağız. Biz İzmir'e de endüstri meslek lisesinin en iyisini ve donanımlısını kazandıracakız" diye konuştu.

Toplantıya katılan İzmir Valisi Cahit Kırac da, genç nüfusun yoğun olmasının Türkiye için büyük bir şans olduğunu vurgulayarak, bu şansın ancak iyi bir eğitimle ülkeye katkı sağlayabileceğini bildirdi.

İzmir'in mesleki eğitimde yüzde 54 seviyesinde olduğuna işaret eden Kırac, "Bizim bunu AB'deki gibi yüzde 70 oranlarına yükseltmemiz gerekir. İzmir'de bugüne kadar hayırseverler ile 174 protokol imzalayarak 248 milyon TL eğitime kaynak aktardık. TOBB ile yaptığımız 175. Proto-

kol. TOBB İzmir'e ilk yatırımını Mesleki Eğitim Kampüsü kurarak gerçekleştirecek. Kendilerine çok teşekkür ediyorum" dedi.

TOBB'un birçok ilde okul projesi olduğunu hatırlatan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar da, bu konudaki çalışmalara ağırlık vererek İzmir'de de Mesleki Eğitim Kampüsü kurulmasını gündeme getirdiklerini bildirdi.

TOBB'a İzmir'e yaptığı yatırımlardan dolayı teşekkür eden Yorgancılar, Mesleki Eğitim Kampüsü içinde 16 derslikli endüstri meslek lisesi, öğrenci yurdu, spor salonu ve iş atölyeleri yer alacağını açıkladı. Yorgancılar, sözlerini şöyle sürdürdü:

"15 Milyon TL'nin üzerinde bir yatırım öngörülüyor. Yatırımın bir an önce tamamlanması için gayret göstereceğiz. Şu anda yer belli değil. En kısa sürede Sayın Valimizle yeri belirleyeceğiz. Türkiye'nin en büyük sorunu olan mesleksiz işsiz sorunu bu yatırımlarla sona erecektir. Böylece mesleksiz işsizler meslek sahibi olacak. İş dünyası da istediği nitelikli işgücüne kavuşarak bu sorunlarından kurtulacak."

Yıldırım: Yatırımların devamını bekliyoruz

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, İzmir'e yapılacak olan endüstri meslek lisesinin iş atölyeleri, spor salonu ve yurtlarıyla bir eğitim kampüsü niteliğini taşıdığını belirterek, şunları söyledi:

"TOBB, EBSO ve diğer ilçelerdeki odaların İzmir'in sorunlarına duyarlı olduklarını biliyoruz. Artık 'her işi yaparım' dönemi bitti. Verimliliği artıracak, eğitim teknolojilerini kullanacağız, insanımızı çok iyi yetiştireceğiz. Artık meslek liselerine yoğunlaşılması ve kalifiye eleman sayısının artırılması gerekiyor. Gençlerimiz bu okullarda işin hem teorisini hem de pratiğini öğrenecekler. Son 10 yılda eğitim alanında ciddi mesafe kat ettik. Ancak hala sorunlarımız var. Bu yatırımların devamını bekliyoruz."



OSB'lerin beklediği destekler belli oldu



Maliye Bakanlığı ve Milli Eğitim Bakanlığı'nın, OSB'lerde bulunan meslek liselerinde öğrenim gören öğrenciler için 2012-2013 döneminde OSB'lere vereceği destek miktarı belli oldu. Resmi Gazete'de yayımlanan tebliğe göre meslek liselerinde öğrenim gören tüm 9. sınıf öğrencileri için 3 bin 500 lira; 10. sınıf ve daha üzeri tüm öğrenciler için ise alanına göre 4 bin lira ile 5 bin lira arasında değişen miktarda destek ödemesi yapılacaktır.

Bu destek, Milli Eğitim Bakanlığı bütçesine bu amaçla konulan ödenekten karşılanacak. 5580 sayılı Özel Öğretim Kurumları Kanunu'nun 12'inci maddesinde daha önce yapılan değişiklikle OSB'lerde açılan mesleki ve teknik eğitim okullarında öğrenim

Sıra	Alan Adı	Destek (TL)
1	Makine Teknolojisi	5.000
2	Metal Teknolojisi	4.500
3	Elektrik Elektronik Teknolojisi	5.000
4	Tekstil Teknolojisi	4.000
5	Mobilya ve İç Mekân Tasarımı	4.000
6	Plastik Teknolojisi	4.500
7	Motorlu Araçlar Teknolojisi	5.000
8	Gıda Teknolojisi	4.500
9	Kimya Teknolojisi	4.500
10	Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri	4.500
11	9. Sınıf	3.500

gören her bir öğrenci için 2012-2013 döneminden başlamak üzere, resmi okullarda öğrenim gören her bir öğrencinin devlete maliyetinin 1.5 katını geçmemek üzere destekleme yapılması hükme bağlanmıştır.



İzmir’de Osmanlı döneminden bir matbaa



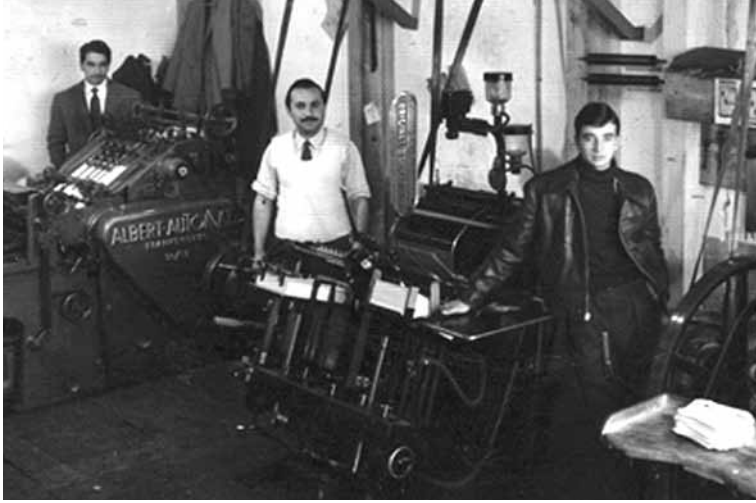
İzmir’de bulunan sanayi kuruluşları içinde iki, üç kuşak geriye götürülebilen firma sayısı son derece azdır. Hele hele Cumhuriyet öncesine uzanan bir devamlılık gösterenlerinin iki elin parmakları kadar olduğunu söylemek bile son derece iyimser bir tahmin olacaktır. Bu yazımızda kuruluşu Cumhuriyet öncesine uzanan bir firma olan Abajoli Matbaası hakkında bilgi vereceğiz. Buradaki bilgi ve resimlerden bir kısmı, Sayın Akın Akgün’ün yakında yayınlanacak olan İzmir’de Matbaacılık adındaki çalışmasından alınmıştır. Bilgi ve resimleri burada kullanmam konusunda verdiği izinden dolayı kendisine teşekkür ederim.

Abajoli hakkındaki ilk bilgilere, 1893 yılına ait Annuaire des Commerçants de Smyrne & de l’Anatolie adlı Fransızca ticaret rehberinde rastlıyoruz. Burada bulunan reklam ve adres bilgilerine göre Frenk Sokağı’nda bulunan Alfred Abajoli & Cie. Kitapevi her türlü kitabın bulunabileceği, roman, tarih ve diğer konularda 2 bin kitap barındıran bir kitapeviydi. Anlaşıldığı kadarıyla söz konusu dönemde Frenk Caddesi’ndeki “Abajoli Kitabhanesi” İzmir’de son derece tanınmış bir kitapeviydi. İzmir’in özellikle Frenk kesimiyle

ilişkileriyle tanınan Hüseyin Rıfat 1926 yılında kaleme aldığı anılarında Abajoli Kitapevi’ni özellikle belirtme gereği duymuştu. Abajoli Kitapevi önce İstanbul’da kurulmuş, ancak daha sonra İzmir’i mekân tutmuştu. Ünlü yazarımız Yakup Kadri Karaosmanoğlu, Bir Sürgün adlı romanında, 2. Abdülhamit’in baskısından dolayı Avrupa kaçmak için İzmir’e gelen romanının kahramanı Doktor Hikmet’i, Abajoli Kitapevi’nde dolaştırmadan edememiştir. Yakup Kadri’ye göre Fransa’dan gelen ve Abajoli’de satılan gazete, kitap ve dergiler Doktor Hikmet’in kişiliğinde temsil edilen II. Abdülhamit dönemi aydınlarının İzmir’deki tek teselli kaynağıdır.

İkinci Meşrutiyet’in ilanıyla birlikte İzmir’de birçok kitapevi açılmış, her türlü eser özgürce satılmaya başlamıştı. Dönemin kaynakları Türk kitapevleri dışında birçok yabancı, Rum, Ermeni ve Musevi kitapevinin varlığına işaret etmektedir. Kaynaklardan edindiğimiz bilgilere göre bu arada (Alfred Abajoli’nin ölümünden dolayı olsa gerek) Abajoli ikiye bölünmüş ve Pol Abajoli ile A. Joseph Abajoli iki ayrı kitapçı ortaya çıkmıştı.

Abajoli adının matbaa ile birlikte anıldığı ilk



Marius Abajoli matbaa kadrosuyla.

kaynak 1923 yılında yayınlanan İzmir İstatistikleridir. Bu istatistiklere göre İzmir'deki matbaaların en güçlüsü, sekiz beygir gücüne sahip olan Nafiz Mustafa Matbaası idi. Ardından Saman İskelesi'nde altı beygir gücüne sahip olan Abajoli ve 1922 yılında kurulan Kestane Pazarı'ndaki Hafız Ali Matbaaları geliyordu.

Merkezi İstanbul'da bulunan Joseph Abajoli Matbaası, 1928'de yayınlanan Büyük Ticaret Salnamesi'ne göre 1878 yılında kurulmuştu (Bu tarih İstanbul'daki matbaanın kuruluş tarihidir). Anlaşıldığı kadarıyla Cumhuriyet dönemine kadar Frenk Mahallesi'nde kitapçılıkla uğraşan Abajoli, Cumhuriyet ile birlikte bu faaliyetine matbaacılığa da eklemişti. Bunun yanında kâğıt ticareti de yapıyordu. Eski harfli olarak sadece bir kitap bastığını belirleyebildiğimiz ve Şaphâne Sokağı'nda (günümüzde Kemeraltı'nda 856. Sokak) bulunan matbaanın asıl gelişmesi Harf Devrimi sonrasında rastlamaktadır. 1928-1950 yılları arasında Abajoli Matbaası'nda 17 kitap basılmıştı.

Akın Akgün'ün aileden aldığı bilgilere göre Abajoli, amca ve yeğen ortaklığıyla, yabancı dilde satış yapan bir kitapevinin içinde, küçük bir matbaayla işe başlamıştı. İki yıl sonra (1930'da), Josef Abajoli ortaklıktan ayrılarak, kitapçılık yapmak üzere İstanbul'a Karaköy'e taşındı. Yeğen Marius Abajoli ise bir müddet daha kitapçılık ve matbaacılığı birlikte devam ettirdikten sonra, kitapevinin kapatarak 1937 yılında, matbaacılığı biraz daha büyütmüş ve Büyük Kardaçalı Hanı'nın altına taşınmıştı.

Abajoli Matbaası yeni taşındığı bu yerde, 1 adet Viktoria tipo pedal, 1 adet Phonix el pedalı ve birkaç farklı punto hurufat kasasıyla faaliyetini sürdürdü. Sözü geçen adreste 11 yıl boyunca üzüm, incir kutusu ve daha çok tipo ticari evrak baskısı yaptı. Yukarıda da belirttiğimiz gibi ayrıca kitap da basıyordu. Bu müddet içinde tipo parça renkli baskıyı geliştirerek işini biraz

daha büyüttü. Abajoli Matbaası, piyasa talepleri doğrultusunda, matbaanın kapasitesini artırarak 1948 yılında Kardaçalı Hanı'ndan Fevzipaşa Bulvarı'nda Bahçeliler Han'a taşındı.

Abajoli matbaası el ile kullanılan tipo baskı pedallarından sonra, otomatik (maşalı) tipo pedal, Frankental otomatik pedal baskı makineleri daha edinir ve o dönemin bir hayli büyük denilebilecek 22 kişilik personeli ile büyük "Abajoli Tipo Matbaası" haline gelir.

1954 yılında İzmir'de, Willi Blümel'in aracılığıyla 38x52 ilk Heidelberg ofset tipi baskı makinesini ithal eder. Bir süre sonra matbaa o kadar büyür ki eski yerine sığmaz ve 1956 yılında Halit Ziya Bulvarı'nda 1. Noter'in bulunduğu binanın karşısına taşınır. Hem siyah beyaz, hem de renkli ofset baskı tekniği olanaklarından dolayı daha ziyade, İzmir ihracatçı firmalarının ambalaj kutularını ve dört renkli 'trikromi' ofset baskı ile prospektüs, katalog ve benzeri piyasa baskı işleri ile matbaacılığa devam eder.

Akın Akgün'ün verdiği bilgilere göre Abajoli'nin İzmir'de ofset tekniğinin renk ayrımı filmlerini Ekspres Klise (Con Usta) hazırlıyordu. Ofset baskı kalıplarında, Alman Kale P. 1 hassaslaştırılmış alüminyum kalıp ve orijinal banyo kimyası kullanılıyordu. Ofset kâğıdı olarak SEKA tarafından üretilen 1. hamur, 3. hamur ve ofset kuşe kâğıdı kullanılıyordu. Baskı mürekkepleri ise Kastinger ve Hartmann markaları ile ithal edilmekteydi.

Abajoli Matbaası nihayet 1988 yılında İzmir'in büyük bir ofset matbaası olarak Salhane'deki kendi binasına taşınır. Aynı yıl Abajoli kardeşler matbaa kuruluşunun ortaklığını ayırırlar. Bir kardeş "Aba Ofset" firmasını kurar, diğer kardeş 'Jorj Abajoli Matbaası' adıyla Pınarbaşı'nda 405/2 Sokak No. 5 adresine taşınır. Bir süre sonra Jorj Abajoli, matbaayı oğlu Jerar Abajoli'ye devreder. Matbaa günümüzde de aynı adreste faaliyetlerine devam etmektedir.

Plastech 2013 Fuarı'nın tanıtım kokteyli İAOSB'de yapıldı



1 1 – 14 Nisan 2013 tarihleri arasında, İzmir Uluslararası Fuar Alanı'nda düzenlenecek olan 2'inci PLASTECH – Plastik, Ambalaj ve Teknolojileri Fuarı'na ilişkin hazırlıklar devam ediyor. Fuarın ilk kokteyli, sektörün kalbinin attığı İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde yapıldı. Loca Restaurant'da düzenlenen tanıtım kokteylinde, fuar hazırlık çalışmalarına ilişkin bilgiler aktarılırken, katılımcı firma temsilcileri bir araya gelerek sektörün sorunlarını konuşma ve değerlendirme fırsatı buldular.

Tanıtım kokteyli, İzmir Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Sırrı Aydoğan, İZFAŞ Genel Müdür Yardımcısı Zeki Karatay, Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği (EGEPLASDER) Yönetim Kurulu Başkanı Erol Paksu, Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdoğan Çiçekçi, PETKİM Genel Müdürü Sadettin Korkut, EGEPLASDER Yönetim Kurulu Üyeleri, plastik ve ambalaj sektör temsilcileri ile çok sayıda davetlinin katılımıyla gerçekleşti.

Gecenin ev sahipliğini üstlenen İzmir Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Sırrı Aydoğan yaptığı konuşmada "Plastech Fuarı'nın İzmir'de düzenlenen sayılı fuarlar arasına gireceğine inanıyorum"

dedi.

Yurtiçi ziyaretçilerin yanı sıra dünyanın pek çok farklı ülkesinden gelen profesyonel ziyaretçiler ile katılımcı firmaları buluşturacak fuar için alıcı ve tanıtım çalışmalarının sürdüğünü bildiren İZFAŞ Genel Müdür Yardımcısı Zeki Karatay ise "İzmir'deki tanıtım organizasyonunun ardından ikinci tanıtım etkinliğini İstanbul'da gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. İstanbul'dan sonra farklı illerde de tanıtım etkinliklerini organize etmeyi planlıyoruz" diye konuştu.

EGEPLASDER Yönetim Kurulu Başkanı Erol Paksu da, "Bu yıl 11 – 14 Nisan 2013 tarihlerinde 2'inci kez düzenlenecek Plastech Fuarı'nın hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum. Birlikte çok daha güzel fuarlar yapacağız" dedi.

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdoğan Çiçekçi ise EBSO olarak Plastech Fuarı'nı yürekten desteklediklerini ifade etti.

Profesyonel ve son tüketiciye açık olarak gerçekleştirilen fuar, fuarcılık sektörünün öncü kurulu-

luğu İZFAŞ (İzmir Fuarcılık Hizmetleri Kültür ve Sanat İşleri Tic. A.Ş.) ve EGEPLASDER (Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği) işbirliğinde organize ediliyor.





PLASTECH

2. PLASTİK, AMBALAJ VE TEKNOLOJİLERİ FUARI

11 - 14 NİSAN 2013

İzmir Uluslararası Fuar Alanı - **Kültürpark - İZMİR**

EGE PLASDER
Ege Plastik Sanayicileri Dayanışma Derneği



İZFAS
İZMİR FUARI • İZMİR FAIR



İZMİR BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR



Hayatımızı saran rengarenk kumaşlar nasıl üretiliyor?



Rengarenk etekler, parlak elbiseler, toz renkli bodyler... Bu sayımızda bebeğinize giydirdiğiniz organik ürünlerden, iş kıyafetlerinize, yatağınızı kaplayan çarşaflardan nişan abiyenize kadar hayatın her safhasında bizi kuşatan kumaşların, doğanın binlerce farklı tonu ile nasıl bütünleştiğini araştırdık. Söz konusu ürünlerin hepsine imza atan sektörün önde gelen firmalarından Ege Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkanı Tekstil Yüksek Mühendisi Ercan Emirbayer, kumaş boyama işleminin üretim aşamalarını bizlerle paylaştı.

Üretim aşamaları

Mavi, sarı, yeşil, kırmızı, parlak, mat, uçuk renkli, soluk, yazmakla sonlandıramayacağımız alternatifleri başarı ile kumaşa işleyen süreç oldukça karmaşık. Önce istenilen kumaş için laboratuvar

çalışması yapılır. Renk ve apresine göre reçetesi çalışılır ve belirlenir. Fabrikaya top halinde gelen 'Açık en veya tüp' örülmüş pamuklu kumaş açılır ve halat şeklinde boyama makinesine yüklenir.

Ayrıca makinenin programatörüne de belirlenen reçeteye uygun olarak çalışma (boyama) programı yüklenir. Makine bütün işlemleri bu program ile otomatik olarak yapacaktır. Makinenin kapasitesine göre yüklenen kumaşa yapılan ilk işlem "kasar" işlemidir. Bu süreçte önce belirlenen reçeteye göre gerekli kimyasallar ve su makineye yüklenir ve pamuk elyafı üzerindeki mum, yabancı maddeler ve örmede kullanılan parafin elyaf üzerinden temizlenir. Bu işlemde ayrıca pamuğun hidrofil (suyu emme kabiliyeti) özelliğine sahip olması da sağlanır. Temizlik için kullanılan su ve kimyasallar makineden boşaltılarak, yerine boyama için gerekli olan hazırlık kimyasalları ve tekrar su alınır. Belli bir hızla su ısıtılırken boyanın pamuk (selüloz) tarafından emilmesi için suyun belli bir Ph değeri yakalaması gerektiğinden, flotteye soda eklenir. Kumaşın boyayı daha iyi emebilmesi için de makineye





sodyum sülfat veya sodyum klorür ilave edilir.

Hazırlık safhası olarak adlandırılan bu sürecin ardından boyama işlemi başlar. Makineye belli ısıda ve sürede boyar madde dozajlanır. Makine otomatik olarak belirlenmiş fiziksel şartlarda (ısı – zaman) çalışarak ve kumaşı içinde döndürerek boyar maddenin kumaşa nüfuz etmesini sağlar.

Boyamanın tamamlanmasının ardından görevli usta, boyanan kumaştan bir parça çıkartıp keser ve rengini kontrol eder. Renk, daha önce laboratuvarında çalışılarak onaylanan renge uygunsa ilerleyen işlemlere geçilir. İstenilen rengin elde edilmemesi durumunda kumaşa tekrar kimyasallardan ve boyar maddelerden oluşan karışım uygulanır.

Boyamanın ardından kumaşın üzerinde kalan ve kumaşa sabitlenmemiş fazla boyayı akıtmak için yıkama işlemleri yapılır. Bu süreçten sonra kumaşa 'enzim' ve 'yumuşatma' işlemleri uygulanır. Enzimde kumaşın üzerindeki tüylerin dökülmesi sağlanırken, yumuşatmada kumaşın belirli bir yumuşaklığı ve kayganlığı kazanması amaçlanır. Bu işlemlerin ardından makineden çıkartılan kumaş, balon sıkma ve tüp kesme makinesinde sıkılır ve kesilir.

Sıkılan kumaş, kurutma makinesine girerek 'serbest kurutma' diye adlandırılan serbest halde

kurutma işlemine tabi tutulur. Bunun ardından Sanfor ve Ramöz makineleri devreye girer. Sanfor makinesinde kumaşa müşterinin istediği en ve istenilen çekmezlik (kumaşın çekmezliğini yüzde 0 ile 5 arasında sabitleyerek yıkamalarda küçülmesini önlemek) verilir. Ramöz makinesinde ise hem kurutma hem de kumaşın çekmezliği sağlanır. Yumuşaklık, su geçirmezlik ya da yanmazlık vs gibi değişik özellikler kumaşa verilmek istendiğinde de Ramöz makinesi devreye girer ve çeşitli kimyasallarla bu apre işlemleri uygulanır. Kurutmadan sonra isteniyorsa şardon (tüylendirme) ve karbon fırça işlemleri de uygulanabilir.

Üretimin her safhasında olduğu gibi, Sanfor ve Ramöz makinelerinden çıkan kumaşların son kalite kontrolleri yapılır. Tüm onaylardan geçen kumaş, müşteriye paketlenerek, yapılan kalite kontrol raporları ile birlikte gönderilir.

Son dönemlerin parlayan yıldızı organik boyamada da kumaş üzerinde aynı işlemler yapılır. Normal boyadan tek fark, organik pamuk ve kumaş üzerine, organik kimyasal ve organik boya uygulanmasıdır. Kumaş boyandıktan sonra 'organik olarak boyanmıştır' diye organik sertifikası ile ürün teslim edilir. Organik boyama, Ege Tekstil'de Control Union adlı uluslararası firmanın denetiminde yapılıyor.

40 yıllık tecrübeden geleceğe yatırım

1985 yılında ihracata yönelik konfeksiyon ürünleri imalatı ile yola çıkan Ege Tekstil'in 1995 yılında boyama alanında hizmet vermeye başladığını bildiren Ege Tekstil'in Yönetim Kurulu Başkanı Ercan Emirbayer, günlük 10 ton kumaş boyama kapasitesine sahip olduklarını bildirdi.

Yeni doğan bebeğe giydirilen kıyafetlerin kumaşlarından her türlü abiye elbise kumaşlarına kadar hayatımıza dokunan her alana yönelik boyanmış kumaş üretimine imza attıklarını bildiren Emirbayer, İZKA'dan aldıkları destekle kurdukları dijital baskı tesisini yeni faaliyete geçirdiklerini ve baskı hizmeti vermeye başladıklarını söyledi.



Ayrıca bünyelerindeki yeni kurdukları Ar-Ge merkezi ile her geçen gün çalışmalarını geliştirerek yeni tip kumaş arayışları içerisinde olduklarının altını çizen Emirbayer, sadece ihracatçı konfeksiyonculara yönelik çalıştıkları için Avrupa standartlarında üretim yaptıklarını vurguladı. Emirbayer, kullandıkları tüm kimyasal, boyar madde (reaktif) ve metotların uluslararası Öko Standartlarına (çevreye uygunluk) uygun olduğunu da belirtti.

55 kişilik kadrosu ve birbirinden başarılı ürünleri ile sektörünün öncü firmaları arasında yer alan firma, her geçen gün hizmet ve kalitesini artırarak sektörün çitasını yükseltmeyi hedefliyor.



Yakıtların yolculuğunda son nokta: Brülörler

Yeryüzünün altında yüzyıllarca bekleyip toprak üstüne çıkıp, saatler süren temizlik, rafinasyon işlemlerinden geçtikten sonra boru hatları ile binlerce kilometrelik yolculuk yapıp, bizi ısıtan kazan dairemizde, yememizi pişiren ocağımızda, sıcak suyumuzu sağlayan kombimizde yolculuğu son bulan yakıtımızın son uğrak yeridir brülörler.

Günümüzde kullandığımız gelişmiş yakma ve iletişim teknolojileri ile artık kazanların yanına bile gitmeden, devreye alma, devreden çıkarma, uzaktan takip etme mümkün olmaktadır. Bununla beraber baca gazı kalitesi ve yanma verimi için brülörlerin daima gözetim altında bulunması gerekmektedir. Durum böyle ise brülörler hakkında kısa bir bilgi verdikten sonra yapılması gerekenlerden bahsetmek doğru olacaktır. Brülörler çalışma prensibine ve kontrol şekillerine göre temel olarak iki ana gruba ayrılırlar.

Çalışma prensiplerine göre ;

- Atmosferik Brülörler
- Üflemlili Brülörler

Kontrol Şekillerine Göre;

- Kapasite Kontrollü
- Alev Kontrollü
- Tutuşturma yöntemli

Burada detaya girmeden sadece konumuz için çalışma prensiplerine göre olan ayırmadan bahsedecek olursak:

Atmosferik Brülörler, genel olarak son noktadaki gaz basıncı ve doğal ortam havasının karışımı ile yanma sağlayan brülör tipleridir. Kombiler veya düşük kapasitede yer alan endüstriyel kazanlar bunlara örnektir. Üflemlili brülörler, gaz basıncından bağımsız olarak yanma havasının bir fan vasıtasıyla



yüksek hızda yanma odasına püskürtülmesi ile oluşur. Genel olarak yüksek kapasiteli merkezi sistemli kazanlarda kullanılmaktadır.

Buradan da anlaşılacağı gibi yanma için gereken hava - yakıt oranı yanma veriminin anahtarı olmaktadır. Bu nedenle brülörlerin gerekli bakımlarının periyodik olarak yapılması gerekmektedir.

Brülörlerin memesinin her hafta mazotla temizlenmesi tavsiye edilir. Bu aşamada temizlikte kesinlikle mekanik bir zorlama yapılmamalıdır çünkü bu püskürtme konisine zarar verip memenin iş göremez duruma gelmesine neden olabilecektir. Elektrot uçları mazota batırılmış temiz bir bez ile silinmelidir.

Bu temizlik esnasında elektrot uçlarındaki kirliliğin geçmediği saptanırsa burada zımpara ile temizlik yapılabilir. Brülör üzerindeki fotosel kuru ve temiz bir bezle silinmelidir. Bunun haricinde yılda en az bir defa baca gazı analiz cihazı ile baca gazı değerleri ölçülerek teknik servise brülör ayarları yapılmalıdır.

Bu vesile ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi bünyesinde yaptığımız enerji verimliliği çalışmaları kapsamında katılımcılarımızın baca gazı analizlerini ücretsiz olarak yapabilecek cihazlara sahip olduğumuzu belirtmek isteriz.

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com

İAOSB’de yangın önlemi ‘hidrantlarla’ arttırıldı



Türkiye’nin altyapısı en gelişmiş ve en donanımlı organize sanayi bölgeleri arasında yer alan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, olası yangın riskine karşın mevcut hidrant sistemini kuvvetlendiriyor.

Bölge içerisinde yer alan fabrikalarda çıkabilecek yangınlara daha etkin bir şekilde müdahale edilebilmesi için amacıyla İAOSB Bölge Müdürlüğü, yangın hidrantlarının çoğaltılması yönündeki çalışmalarını sürdürüyor.

Bu kapsamda Bölge içerisinde mevcut 137 adet yangın hidrantına ilave olarak 15 adet yeni hidrant alınarak montaj çalışmalarına başlandı.

Bölge yetkilileri tarafından çalışmaların tamamlanmasının ardından ilerleyen dönemlerde ihtiyaç görülmesi halinde hidrant sayısının artabileceği bildirildi.

Türkiye’deki sanayi alanlarında yaşanan yangınların göz önüne alınarak yürütüldüğü çalışmada, hidrantlar saptanan kritik noktalara ve kavşaklara kuruldu.

Yangın esnasında trafiğin sıkışmaması için yolun her iki tarafında da hidrantın bulunması düşüncesinden yola çıkılarak yerlerine monte edilen hidrantlarla birlikte, İAOSB içerisindeki toplam yangın hidrantı sayısı 149’a ulaştı.





7/24 Güvenli Bölge: İAOSB

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu'nun Bölgenin güvenlik yapısının güçlendirilmesine yönelik olarak 2003 yılında aldığı kararla başlatılan çalışmalar her geçen gün artarak devam ediyor.

Bugün 15 kişiden oluşan Bölge Güvenlik birimi, 2 araç ile Bölgede 7 gün 24 saat görev yaparak kontrolü ve caydırıcılığı üst seviyeye çıkartıyor.

Bölge, bu çalışmaları ile eş zamanlı olarak tedarikçi güvenlik firmasından da hizmet satın alıyor. Bu kapsamda Bölge girişlerinin kontrol altında tutulması amacıyla bariyerlerle donatılan 6 Bölge giriş kapısında, kendileri için konuşturılan Güvenlik Kulüpleri içerisinde, güvenlik elemanları hizmet veriyorlar.

Bölge içerisinde sürekli devriye gezerek güvenliği sağlayan Bölge personeline ilave olarak yapılan bu sistem kısa sürede olumlu geri bildirimler alırken, girişlerin kontrol altına alınmasıyla caydırıcılığın daha da artırması sağlanıyor. Aynı zamanda Bölge genelinde faaliyet gösteren fabrikalarda görev yapmakta olan güvenlik görevlileri de devriye gezen güvenlik birimi tarafından denetleniyor, olası bir uygunsuzluğun tespiti halinde fabrika sahibine rapor ediliyor.

Personel sürekli eğitiyor

5188 Sayı 'Özel Güvenlik Kanunu'nun yayınlanmasının ardından bu kanuna tabi olarak çalışmaya başlayan İAOSB'nin güvenlik yapısı,

gerek kanunun verdiği yetkiler gerekse zorunlu olan ileri seviye eğitimlerle etkinliğini artırıyor. Bunun yanı sıra tedarikçi güvenlik personeline aylık periyotlarla eğitim düzenleyen Güvenlik Amirliği, bu yapı içerisinde meydana gelen sirkülasyon ve benzeri olumsuzluklar neticesinde yaşanabilecek uygunsuzlukları ortadan kaldırmayı hedefliyor.

İlave hizmetler

İAOSB güvenlik ekibi, sadece suça engel olmak için çalışmıyor, alınan yangın ve ilk yardım eğitimleri ile de bu alanlarda bölgeye hizmet veriyor. İAOSB güvenlik personeli, araçlarında bulunan yangın söndürme tüpü, gaz maskesi, ilk yardım çantası vb. ekipmanlarla vakalara ilk müdahaleyi gerçekleştiriyor.

Ayrıca acil durumlarda çok önem arz eden itfaiye, AKS, ambulans, polis vb. acil durum organları için ulaşımın kolay ve sürekli sağlanması, acil durumun bulunduğu mahallin kontrolü ve güvenliğinin sağlanması gibi hizmetler de birim çalışanları tarafından veriliyor.

İAOSB Güvenlik Amirliği, büyük afet olaylarında İzmir Valiliği ve Çiğli Kaymakamlığı ile Bölgenin tahliyesi ve yardımların dağıtılması konularında koordineli bir şekilde çalışıyor.

Güvenlik Amirliği, hizmet kalitesinin yükseltilmesi konusunda istatistiki çalışmalara da imza atıyor. 2006 yılından bu yana Bölge'deki kaza ve yangın istatistiklerini detaylı şekilde tutuyor.



Ticari defterlerin delil niteliği



Ticaret hayatını derinden etkileyen değişikliklere yer veren yeni Ticaret Kanunu'nun 01.07.2012 tarihinde yürürlüğe girmesinden evvel birçok maddesi kamuoyunda tartışma yaratmıştır. Tartışma yaratan maddelerin başında tacirin defter tutma yükümlülüğünün ve ticari defterlerin kapanış tasdiklerinin düzenlendiği 64. maddesidir.

Yeni Türk Ticaret Kanunu yürürlüğe girmeden evvel 64. maddesinde her tacirin ticari defterlerini Türkiye Muhasebe Standartları'na göre tutmasını öngörmekteydi. Türkiye Muhasebe Standartları'nın özü itibarıyla Uluslararası Muhasebe standartları ile özdeş olması, bu standartların çoğunun piyasa değerleriyle değerlendirme ve mali raporlamayı içermesi sebebiyle genel muhasebe kayıtlarıyla günlük bir şekilde tüm standartların uygulanması son derece güç olacağından büyük tartışmalara yol açmıştı. Bu nedenle yeni Türk Ticaret Kanunu henüz yürürlüğe girmeden 26.06.2012 tarihli 6335 sayılı yasa ile değiştirilmiş ve bu düzenleme kaldırılmıştır. Mevcut durumda eskisi gibi defterler 1961 tarihli 213 sayılı Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre tutulacaktır.

Tartışma yaratan bir diğer husus ise tüm defterlerin kapanış tasdikine tabi olmasıydı. Bu zorunluluk da 26.06.2012 tarihli 6335 Sayılı yasayla değiştirilmiş ve yevmiye defteri ile yönetim kurulu karar defterinin kapanış tasdikine tabi olduğu hükme bağlanmıştır. Buna göre 213 Sayılı Vergi Usul Kanunu'na göre tutulacak ticari defterlerden yevmiye defteri ve yönetim kurulu karar defteri kapanış tasdikine tabidir. Tasdikin yapılma süresi ise faaliyet yılını

izleyen dönemin üçüncü ayının sonudur. Açılış kapanış tasdiki bulunmayan defterler için ise tacire 4 bin Türk Lirası idari para cezası kesileceği hükme bağlanmıştır.

Eski kanununda oldukça ayrıntılı şekilde düzenlenen ticari defterlerin delil olması konusu ise emsal modern kanunlarda benzer düzenlemelere yer verilmemesi sebebiyle Yeni Türk Ticaret Kanunu'nda yer bulmasa da, Ticaret Kanunu gibi köklü değişikliklerin ve yeni düzenlemelerin bulunduğu Hukuk Muhakemeleri Kanunu'nun 228. Maddesinde ticari defterlerin delil niteliğine ayrıntılı yer verilmiştir.

Tacirin ticari defterinin delil teşkil edebilmesi için kanuna göre eksiksiz ve usulüne uygun olarak tutulmuş, açılış ve kapanış tasdiklerinin yaptırılmış, defter kayıtlarının birbirini doğrulamış olması şarttır.

Tacirin defterlerinin kendisi lehine delil teşkil edebilmesi için ise diğer tarafın aynı şartlara uygun olarak tutulmuş ticari defterlerindeki kayıtların buna aykırı olmaması, ilgili hususta hiçbir kayıt bulunmaması yahut defterlerinin aksinin senet ya da kesin belgelerle ispatlanmamış olması gerekmektedir. Açılış ve kapanış tasdiki bulunmayan, kayıtları birbirini doğrulamayan defterler ise sahibi aleyhinde delil teşkil etmektedir.

Sonuç olarak ticari defterlerin usulüne uygun tutulması, açılış ve kapanış tasdiklerinin yapılmış olması ve ticari defterlerin birbirini teyit etmesi taciri hem idari açıdan sorumluluktan kurtarmakta hem de uyuşmazlık durumunda tacire alacağına kavuşması yahut borçtan kurtulması için büyük ispat kolaylığı sağlamaktadır.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI

KİRALIK



AOSB'de
5.000 m2 Arsa, 1.400 m2 900 m2 Üretim
500 m2 İdari, 100 KW Enerji
11.000 TL

KİRALIK



Sasalı'da
4.000 m2 Arsa, 2.000 m2 Kapalı Alan
Sıfır Bina, 400 KW Enerji, 14 Metre Yükseklik
13.000 TL

KİRALIK



AOSB'de
5.000 m2 Arsa, 2.500 m2 Özel İzolasyonlu Çatı
1000 KW Enerji
20.000 TL

KİRALIK



AOSB'de
750 m2 Kapalı Alan, İdari Ofisler, 2 Adet Vinç
10 Ton - 6 Ton, 150 KW Enerji
6.500 TL

KİRALIK



Kemalpaşa'da
5.000 m2 Arsa, 3.500 m2 Kapalı Alan
4 adet Vinç, Jeneratör, 400 KW Enerji
22.000 TL

KİRALIK



AOSB'de
1.200 m2 Kapalı Alan, Sandviç Çatı
Verler Epoksi, 100 KW Enerji
12.000 TL

SATILIK



Koyundere'de
3.000 m2 Köşe Arsa, 1.250 m2 Prefabrik Bina
6,5 Metre Yükseklik, Sandviç Panel Çatı, 160 KW Enerji
1.200.000 TL

SATILIK



Turgutlu OSB'de
18.700 m2 Arsa, 5.400 m2 Kapalı Alan
1.700.000 TL

KİRALIK



Kaklıç'ta
700 m2 Kapalı Alan, 7 Metre Yükseklik
Sandviç Panel Çatı, 50 KW Enerji
2.500 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Polser San. ve Tic. AŞ
Baran Ambalaj AŞ
BSS Boray AŞ
Netzsch GMBH

Tatış Tic. ve San. AŞ
Namlı Mermer Ltd. Şti
AS Baskı Ltd. Şti
CU Tekstil San. ve Tic. AŞ

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



Salvador Dali İzmir'de

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Sürrealizm akımının en büyük isimlerinden ressam Salvador Dali'nin eserlerini İzmirli sanatseverlerle buluşturuyor. 2 Mart'a kadar ücretsiz olarak gezilebilecek sergide Dali'nin 13'ü Zodyak serisinden olmak üzere toplam 46 adet özgün eseri yer alıyor.

17 Ocak'ta açılan Ahmed Adnan Saygun Sanat Merkezi'nde açılan 20. yüzyılın en önemli sanatçılarından biri olarak kabul edilen Salvador Dali'nin eserlerinden oluşan sergiye sanatseverler yoğun ilgi gösteriyor.

Kendisini 'sürrealizmin ta kendisi' diye adlandıran Salvador Dali'nin birbirinden özgün ve soyutsal resimlerinin yanı sıra kişisel fotoğrafları ve Luis Bunuel ile birlikte hazırladığı, deneysel sinemanın öncülerinden kabul edilen





16 dakikalık 'Bir Endülüs Köpeği' isimli kısa film de 'Salvador Dalí İzmir'de' sergisinde sanatseverlerle buluşuyor.

Sürrealizmin sembolü

11 Mayıs 1904'te, İspanya'nın Figueres kentinde dünyaya gelen Salvador Dalí, 1914'te annesinin desteğiyle özel bir resim kursuna başlar. 1926'da Paris'te, büyük saygı duyduğu Pablo Picasso ile tanışma fırsatı bulan Dalí, 1928'de sanat eleştirmenleri Lluís Montanya ve Sebastià Gasch ile beraber, sanatta modernizmi ve fütürizmi savunan Sanat Karşıtı Katalan Manifesto'sunu yazar. Dalí, sergide de görülebilen 1929'da Luis Bunuel ile deneysel sinemanın ilk örneği kabul edilen "Bir Endülüs Köpeği" adlı filmi çeker.

Dalí'nin 1932'de ABD'de gerçekleştirilen ilk gerçeküstücüler sergisinde yapıtları yer alır. 1938'de Londra'da Sigmund Freud ile tanışan Dalí, eşi ile birlikte, Avrupa'yı etkisi altına alan II. Dünya Savaşı'ndan kaçarak ABD'ye yerleşir. 1942'de "Salvador Dalí'nin Gizli Hayatı" isimli otobiyografisi yayımlanır. 1945-46 yıllarında, Walt Disney ile beraber Destino; Alfred Hitchcock'la beraber Spellbound filmlerinin yapımında çalışır.

1947'de sürrealist bir Picasso portresi yapan Dalí, 1960-1974 arasında, Figueres'teki "Dalí Tiyatrosu ve Müzesi"nin inşaatı ve dekorasyonu ile ilgilenir.

10 Haziran 1982'de eşi, menajeri, modeli ve ilham perisi olan Gala, hayatını kaybeder. Bunun üzerine Dalí, karısının öldüğü ve gömüldüğü Pubol Kalesi'ne yerleşir ve münzevi bir hayat sürmeye başlar. 1983'te Pubol Kalesi'nde yaptığı "Serçenin Kuyruğu" adlı tablo, Dalí'nin son eseri olur. 1984 Ağustos'unda, kalede çıkan yangında yaralanan Dalí, Figueres'e dönerek Salvador Dalí Tiyatro ve Müzesi'nde yaşamaya başlar. 23 Ocak 1989'da kalp yetmezliğinden ölen Dalí, vasiyeti üzerine Figueres'te kendi adını taşıyan müzenin mahzenine gömülür.

İspanyol sürrealist ressam Salvador Dalí'nin eserlerinde kübizm ve dadaizmin etkileri görülür. Sanatçı, sanatıyla olduğu kadar farklı giymi, davranışları ve sözleriyle de dikkat çeker.

Gerçeküstücülük akımıyla neredeyse özdeşleşen Salvador Dalí'nin anılarından ve düşlerinden esinlenerek yaptığı resimlerinde eriyip akan saatler, gövdesinde çekmeceler taşıyan insanlar ya da boşlukta uçan eşyalar yer alır.





İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Türk Sanat Müziği Korosu, 'Ödüllü Şarkılar Gecesi'ndeki birbirinden başarılı performansları ile İAOSB katılımcıları ve çalışanlarından tam not aldı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Türk Sanat Müziği Korosu, 28 Ocak'ta gerçekleşen 9. Konserinde, 'Ödüllü Şarkılar Gecesi' ile geçmişten günümüze gelen ölümsüz eserleri seslendirdi.

Bölge katılımcılarının geniş katılım gösterdiği konser, onuncu yıl marşı ile noktalanırken, seslendirilen tüm parçalara eşlik eden izleyenler, koroyu ayakta alkışladı.

İAOSB Yönetim Kurulu kararıyla, Bölgedeki firma sahipleri ile çalışanlarının iş stresinden uzaklaşmaları ve birbirleri ile kaynaşarak daha fazla sosyalleşmelerini sağlamak üzere 4 Mayıs 2009'da kurulan ve ilk konserini 5 Ekim 2009'da





gerçekleştiren İAOSB TSM Korusu, dokuzuncu konserinde de izleyenlere keyifli saatler yaşattı.

İAOSB Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Bay-sak, Bölge sanayicileri ve çok sayıda konunun izlediği konserde, firma sahipleri ve çalışanlar aynı sahnede şarkı söyledi. Ege Üniversitesi Devlet Konservatuvarı Öğretim Görevlisi Engin Karadağ'ın yönettiği konser, bölge katılımcıları ve çalışanlarından büyük ilgi gördü. Geçmiş-ten günümüze ödül almaya layık görülen Türk Sanat Müziği eserlerini seslendiren koro üyeleri, salonu dolduran katılımcılar tarafından coş-

kuyla ayakta alkışlandı. Konser sonunda tüm koro üyeleri adına Şef Engin Karadağ'a çiçek takdim eden Bölgemizin duayen sanayicilerinden Nedim Uysal, İAOSB Türk Sanat Müziği Korusu'nu gururla izlediklerini ifade etti.

Kurulduğu günden bu yana yaklaşık 2,5 yıldır her Pazartesi akşamı Bölge Müdürlüğü binasında, keman, ud, kanun ve ritm sazları eşliğinde yapılan çalışmalarda zengin bir repertu-ara sahip olan İAOSB TSM Korusu'na katılmak isteyen firma sahibi ve çalışanların kayıtları istedikleri zaman yapılabilir.



Ödüllü Şarkılar Gecesi

Şef: Engin Karadağ
Saz Ekibi:
Keman: Selçuk Gönüldaş
Klarnet: Çetin Doğan
Kanun: Ergün Karadağ
Ritm: Bekir Onur
Klavye: Ertan Sazak
Ud: Melih Yenilmez
Multivizyon: Taylan Eren



Bitkiseldir, doğaldır, zararsızdır... mı?

Son günlerde bir üniversite rektörümüzün intiharı ile gündeme gelen genellikle “bitkiseldir, zararsızdır” diye avuç avuç yuttuğumuz gıda tamamlayıcılarını bu yazımda mercek altına almak istiyorum!

Aslında “gıda tamamlayıcısı” olarak isimlendirmek, bu tür ilaç formundaki şüpheli (!) ürünleri masumlaştırma amacı güdüyor. Ülkemizde bu tür “ilaçlara yardımcı doğal desteklerin” üretiminden denetimine, satışından kullanımına, çok büyük bir kavram kargaşası yaşanıyor. Bu ürünlerin izin, ruhsat vs gibi yasal prosedürleri iki Bakanlık (Sağlık Bakanlığı - Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı) arasında ciddi yetki krizlerinin yaşanmasına neden oluyor. Hatta iki Bakanlık arasında kurulan komisyonda, şu kadar miligram hammadde ihtiva eden gıdadır, şu kadarı geçerse ilaçtır, gibi tartışmalar sürüp gidiyor.

Sağlık Bakanlığı 2010 yılında Geleneksel Bitkisel Tıbbi Ürünler Yönetmeliği yayımladı. Aslında ilaç formunda (tablet, kapsül, pomat gibi) tüm bu tür destek ürünlerini bu yönetmelik doğrultusunda değerlendirmek en doğrusu. Sağlık dünyası (doktorlar, eczacılar) bunun böyle olmasını savunuyor, ama gel gör ki Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, bu konuya da el atma adına, kendi ismini bile değiştirdi; adını Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı yaptı ve “bu yetki bende” diyor.

Gıdaların dünyası, üretimi, tüketimi, denetimi ayrı, ilaçların ayrı. Yasaları, yaptırımları çok farklı. Gıdaların üzerine “şu hastalığı iyileştirir” yazamazsın, ilaçlara ise aksine hangi hastalığa iyi geldiğini, fazla alımında tehlikelerini, başka ilaç ve yiyeceklerle alındığında çıkabilecek sorunları, hamile iken alınıp alınmayacağını, hatta araç kullanmaya olumsuz etkisi varsa onu, kısaca tüm yan etkilerini yazmak zorundasın. Yanlış veya fazla alındığında zehirlenme sorunlarında başvurulacak kurum bile apayrı; Türkiye Farmakovijilans Merkezi (TUFAM).

İşte tam burada sıkıntı başlıyor. Gıda görüntüsünde, ama ilaçlara yardımcı doğal destek ürününde, uyarıcı herhangi hiçbir bilgi yer alamayınca, kişi bunları rahatlıkla kullanabileceğini düşünüyor. Hatta yazının başındaki jargon tüm dillere pelesenk:

BİTKİSEL DİR, DOĞALDIR, ZARARSIZDIR..! Ama hiç te öyle olmadığını, sıklıkla medyaya yansıyan acı haberlerle öğreniveriyoruz. Zayıflamaya çalışan, cinsel gücünü arttırma peşinde olan ya da yaşlılığın olumsuz etkilerini gidereceğini düşünen insanlarımız ya sakat kalıyor ya da ölüyor. Sayın rektörün intiharı da, kullandığı ilaçlarla çapraz reaksiyona



giren bir bitkisel destek ürününün (aslında bu bitkisel ürün son derece yararlıdır da) birlikte kullanımı sonucu olduğu uzmanlarca savlanıyor. Bu tür destek ürünlerine kişinin ulaşması çok kolay, internetten bile hiç sorgusuz sualsiz, hatta yanlış yönlendirme ile rahatlıkla edinebilir. AVM lerden, aktarlardan, ya da “body shop” denen dükkanlardan uzman uyarısı olmaksızın alabilir.

Bitkisele, doğala ilgi, toplumumuzda son yıllarda çok arttı. Bunun sonucunda kişi öncelikle çözümünü doğal ürünlerle arıyor, sonuç alamazsa ilaç kullanmayı düşünüyor, hele hele sıradan sağlık sorunları için kesinlikle bu yola baş vuruyor. Tabi sağlık sorununun “sıradan” olduğunun kararını nasıl veriyor, doğru mu değerlendiriyor o başka. Doğru olan ise, sağlık sorunu olduğunda bir uzmana (doktor, eczacı) başvurmak onun yönlendirmesi ile karar verilmesidir. İnternette satılan hiçbir bitkisel ürün kullanılmamalı, güvenilir firmaların ürünleri, mutlaka eczaneden alınmalı ve kullanımı konusunda eczacıdan mutlaka bilgi alınmalıdır.

Tabii en önemlisi resmi otoritenin bu tür ürünleri “mış” gibi yapmadan denetlemesi (üretimi, satışı, kullanımını) ve halkımızın sağlıklı ürün ve doğru bilgiye ulaşmasını sağlamasıdır.

Aman dikkat, bitkiseldir, doğaldır, zararsızdır diyerek, ebediyen doğaya karışmayalım...



Yurtdışı varlıklarımız 214 milyar yükümlülüklerimiz 627.5 milyar \$

Türkiye'nin yurt dışı varlıkları, 2012 aralık sonu itibarıyla, 2011 yıl sonuna göre yüzde 20,0 oranında artışla 213,6 milyar dolar, yükümlülükleri ise yüzde 26,0 oranında artışla 627,5 milyar dolar oldu.

Merkez Bankası, 2012 yılı Aralık ayına ilişkin Türkiye'nin Uluslararası Yatırım Pozisyonu (UYP) verilerini açıkladı. 2012 yılı sonu itibarıyla, UYP verilerine göre, Türkiye'nin yurt dışı varlıkları, 2011 yılı sonuna göre yüzde 20,0 oranında artışla 213,6 milyar dolar, yükümlülükleri ise yüzde 26,0 oranında artışla 627,5 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Türkiye'nin yurt dışı varlıkları ile yurt dışına olan yükümlülüklerinin farkı olarak tanımlanan net UYP, 2011 yılı sonunda -320,2 milyar dolar iken, 2012 yılı sonunda -413,9 milyar dolar seviyesinde oldu.

Varlıklar alt kalemleri incelendiğinde, rezerv varlıklar kalemi 2011 yılı sonuna göre 30,8 milyar dolar artışla 119,2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Diğer yatırımlar kalemi ise 1,1 milyar dolar arttı. Diğer yatırımlar alt kalemlerinden bankaların Yabancı Para ve Türk Lirası cinsinden efektif ve mevduatları, bir önceki yıl sonuna göre yüzde 7,4 oranında azalışla 24,2 milyar dolar oldu.

Doğrudan yatırımlar 181 milyar dolar

Yükümlülükler alt kalemleri incelendiğinde, yıl sonu itibarıyla, yurt dışında yerleşiklerin yurt içinde doğrudan yatırımları (sermaye ve

diğer sermaye) piyasa değeri ile döviz kurlarındaki değişimlerin de etkisiyle 2011 yılı sonuna göre yüzde 29,3 oranında artışla 181,0 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

Yıl sonu itibarıyla, portföy yatırımları 2011 yılı sonuna göre 69,6 milyar dolar artış gösterdi. Yurt dışı yerleşiklerin hisse senedi stoku 2011 yılı sonuna göre yüzde 80,4 oranında artışla 70,6 milyar dolar oldu. Borç senetleri alt kalemleri olan yurt dışı yerleşiklerin mülkiyetindeki Devlet İç Borçlanma Senedi (DİBS) stoku yüzde 67,0 oranında artışla 62,7 milyar dolar, Hazine'nin tahvil stoku (yurt içi yerleşiklerce alınan tahvil stoku düşüldükten sonra) ise yüzde 10,3 oranında artışla 31,5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Aynı dönemde, diğer yatırımlar 2011 yılı sonuna göre 18,7 milyar dolar artış gösterdi. Bankaların toplam kredi stoku yüzde 8,5 oranında artışla 63,4 milyar dolar ve diğer sektörlerin toplam kredi stoku yüzde 6,7 oranında artışla 96,1 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti.

Yıl sonu itibarıyla, diğer yatırımlar altında yer alan yurt dışı yerleşiklerin yurt içi yerleşik bankalardaki YP mevduatı, 2011 yıl sonuna göre yüzde 38,1 oranında artışla 27,5 milyar dolara, TL mevduatı da aynı dönemde yüzde 38,8 oranında artışla 11,7 milyar dolara ulaştı. Yurt dışında yerleşik Türk vatandaşlarının Merkez Bankası'ndaki kredi mektuplu döviz tevdiat hesapları ise aynı dönemde 2011 yılı sonuna göre yüzde 21,8 oranında azalışla 7,7 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.



Hayatımıza dokunan teknolojiler

Teknolojinin hızına yetişmenin bir hayli zor olduğu şu günlerde son iki yıl içerisinde geliştirilen çalışmaların sağlık alanında da birçok devrimi beraberinde getirdiği görülüyor. Bilişim teknolojileri üzerindeki çalışmalar sıkça gündemde yer aldığı için sağlık alanında yapılan teknolojik gelişmeler gölgede kalıyor. Buna rağmen kimi zaman ön plana çıkan çalışmalar insanoğlunun 'çaresiz' dertlerine çare üretildiğini hatırlatıyor.

Biyonik göz ile görmeyenleri dünya ile buluşturacak, minyatür kalp ile insanları hayata bağlayacak, bir aşı ile sağlık düşmanı sigarayı bıraktıracak yeni ürünleri incelediğimiz haberimizde, teknolojinin tıp alanına el uzatmasının insanın hayata tutunmasına neden olduğunu görüyoruz. İşte hayatımıza dokunan teknolojilerden bazıları:

Biyonik göz küresi



Oxford Üniversitesi'ne bağlı Göz Hastanesi'nde İngiliz bilim adamlarının çalışmaları sonucu ortaya çıkan bu ürün, ortalama on yıl gibi uzun bir süredir görmeyen iki hasta üzerinde kullanılarak olumlu

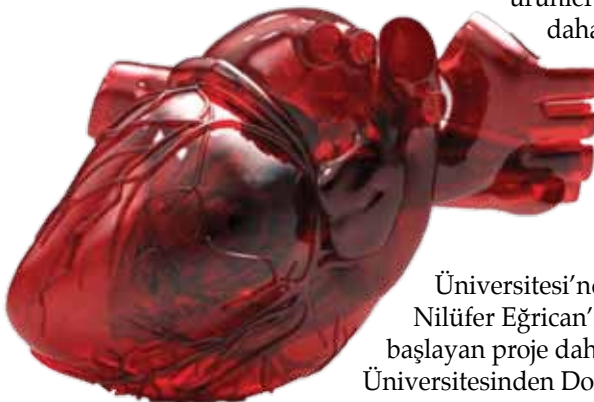
sonuçlar elde etti. 1500 ışık sensörü bulunan, gözün arka kısmına yerleştirilerek tamamen görme işlevini kaybetmiş hastaların sağlıklı bireyler gibi net görmesini sağlayan ve görme engellilere büyük umut veren biyonik göz küresi, çiple çalışan mekanizması ile görüntüyü elektrik sinyallerine dönüştürerek beyne aktarıyor.

Yapay kalp pompası

TÜBİTAK'ın desteklediği projeye Türkiye'nin ilk vücut içine yerleştirilebilen minyatür yapay kalp pompası sisteminin prototipi geliştirildi. İthal

ürünlere göre yüzde 80 daha ucuza üretilen minyatür yapay kalp pompası hastaların kullanımına sunulacak. Yeditepe

Üniversitesi'nden Prof. Dr. Nilüfer Eğriçan'ın başvurusuyla başlayan proje daha sonra Koç Üniversitesinden Doç. Dr. İsmail



Lazoğlu'nun yürütücülüğünde tamamlandı. "Minyatür Bir Yapay Kalp Pompa Sisteminin Tasarımı, Analizi Ve Prototip Üretimi" projesinde Doç. Dr. İsmail Lazoğlu ve Florance Nightingale Hastanesi Kalp-Damar Cerrahisi Bölümü'nden Prof. Dr. Suha Küçükaksu'nun işbirliğinde Türkiye'nin ilk minyatür yapay kalp pompası sisteminin prototipi geliştirildi. Sağlık alanında bir ilke imza atılan proje ile yapay kalp pompası vücut içine yerleştirilecek şekilde tasarlandı. Minyatür kalp pompası 5 cm çapındaki özgün tasarımıyla patentlendi.

Dakikada 8 litreye kadar kan pompalayabilecek olan yapay kan pompası ile kalp yetmezliği rahatsızlığının önüne geçilmesi hedefleniyor. Bu yıl içerisinde hayvanlar üzerinde denenecek olan pompanın en kısa sürede insan vücuduna uygulanabilir hale getirilmesi planlanıyor.

Minyatür yapay kalp pompası ABD'de ve Avrupa'nın bazı ülkelerinde kalp yetmezliği yaşayan hastalar için uygulansa da Türkiye'deki bir hasta için yurt dışından gelen minyatür yapay kan pompasının hastanın vücuduna yerleştirilmesi yaklaşık olarak 80 bin Euro'ya mal oluyor. Üretilen yerli cihaz ile bu maliyetin yüzde 80 oranında azaltılması bekleniyor.

Sigarayı bıraktıran aşı:

"Science Translational Medicine" dergisinde yayımlanan araştırmaya göre, sigara tiryakileri gelecekte nikotin aşısı sayesinde alışkanlıklarından zevk alamayarak nikotine karşı bağışıklık geliştirmiş olacaklar. Araştırmacıların geliştirdiği aşının, vücudu nikotine saldıracak antikorla doldurduğu bildirilirken, fareler üzerinde yapılan deneylerde, nikotin aşısı yapılan hayvanlarda beyinde nikotin seviyelerinin neredeyse yüzde 85 oranında azaldığı gözlemlendi.

Aşının insanlar üzerinde denenebileceği, ancak bunun zaman alacağı belirtilirken, aşının insanlara uygulanması halinde, tiryakilerin sigaraya tekrar başlarsa, aşidan dolayı bundan zevk alamayacaklarını, bunun da alışkanlıklarından kurtulmalarına yardım edeceği bildiriliyor.





İAOSB’de modern tanıtım dönemi başlıyor

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi’nde faaliyet gösteren firmaların tanıtımlarına destek olmak amacıyla Bölge sınırları içerisinde kurulu olan billboardların (reklam panosu) yerini açık hava reklam üniteleri alacak.

Yürütülen çalışma ile, 2001 yılından itibaren Bölge’nin 8 farklı noktasında yer alan billboardlar yerini, daha modern ve teknolojik altyapıya sahip, LED ekran, kule panolar, billboardlar, megalightlar ve raket panolardan oluşan açık hava reklam ünitelerine bırakacak.

1 Mart 2013 tarihinden itibaren hizmet vermeye başlayacak olan reklam ünitelerinin yapılanma ve tanıtım hizmetleri ‘Sisus Reklamcılık Turizm Organizasyon Hizmetleri Sanayi Ticaret Limited Şirketi’ tarafından gerçekleştiriliyor.

İAOSB’de faaliyet gösteren firmaların yanı sıra Bölge dışından gelen ilanların da yayınlanacağı reklam ünitelerinde yer almak isteyen katılımcılar, Sisus Reklamcılık Turizm Organizasyon Hizm. San. Tic. Ltd. Şti. ile iletişime geçerek (0232 489 35 26) ilanlarını yayınlatabilecekler.





Evet dedirtme sanatı

Hoşumuza gitsin ya da gitmesin hepimiz birer tartışmacıyız. Tartışma yaşamın bir gerçeğidir. Tartışma başkalarından istediğiniz şeyleri elde etmenin temel yoludur. Ancak burada tartışmak derken, kavgagürültüyü dışarıda tutmayı unutmamamız gereklidir.

Tartışma sözcüğünü, farklı fikirlerin bir yerde toplanması ve belli bir karara yönlenmesi olarak düşünmek doğru olacaktır.

İnsanların tartışırken farklı yaklaşımları vardır. Kimileri yumuşak üslup kullanarak, gerektiği yerde ödün vererek karşısındaki kişi ile bir noktaya gelmeye çalışır. Kimileri ise, acı çekmek ve çektirmekten korkmadan, irade savaşı içine girerek, karşısındakine isteğini kabul ettirme içinde sert üslup kullanır.

Ancak genel görüş odur ki; sert veya yumuşak üslup kullanılacak alanlar çok dardır ve çok dikkatli seçilmelidir. Harvard Tartışma Projesi gibi çalışmalar ise ne sert, ne yumuşak olmadan pazarlık ilkeleri içinde tartışmayı önermektedir. İşte bu önerme içinde kullanılması önerilen bazı modeller vardır. Kısaca bu modelleri incelersek:

Durum üzerinde çekişmeye girmeyin

Herhangi bir tartışma yöntemi anlaşma olabilmekse anlaşmayı yakalayabilen, verimli bir yöntem olmalıdır. Genellikle tartışmacılar durumları üzerinde çekişirken kendilerini bu duruma bağlar hale gelirler.

Tartışma anında kendi durumunuzu ne kadar ortaya koyar, durumunuzu ne kadar çok değiştiremeyeceğinizi vurgularsanız, kendi durumunuzu ne kadar savunur hale girerseniz, kendinizi durumunuza çivilenmiş bulursunuz. Bu durum da, bir anlaşmanın bulunmasında önünüze kocaman bir engel olarak çıkacaktır. Çünkü kendinizi bağlamışsınızdır, bağınızdan kopmanız sizin güvenirliliğinizi sorgulama durumunu yaratacaktır. Bu nedenle bağlarınızdan kopamazsınız.

Bu durumda eğer karşı taraf da aynı sizin gibi durumu üzerine odaklanırsa anlaşmayı bulmak neredeyse imkansız hale gelir. Veya dış müdahalelerle bir çözüm yaratılsa dahi, kendi durumu



dışına çıkmaya zorlanan taraf mutsuz olacaktır.

Oysa

a: İnsanları problemden uzak tutun. Yani kişiselleştirmeyin.

b: Fikirlerinizi bulduğunuz durum ve konuma göre değil, çıkarlarınız üzerine odaklayın

c: Bir karara varmadan önce ortak çıkarları da okşayan öneriler geliştirebilirsiniz.

d: Sonucun muhakkak objektif kriterlere göre oluşmasını sağlayın.

İnsanları problemden ayrı tutun

Tartışmanın en basit şeklinden, en karmaşık uluslararası boyutlarına kadar her zaman unutulmaması gereken bir husus vardır. Bu da karşınızdaki kişi görevi, konumu ne olursa olsun, insandır.

Tartışmacıların bu insancıl tarafları zaman zaman sonuca yardımcı olsa da, insanın sahip olduğu üzüntü, kızgınlık, korku, kırılganlık, alınganlık gibi hususlar nedeniyle genelde sonuca ulaşmada engel oluştururlar. İnsanlar tartışma anında olayları kendi açılarından görürler, zaman zaman kendi görüşlerini gerçeklerle karıştırırlar.

Durumlar üzerinde değil, çıkarlar üzerinde durun

● Peki, çıkarları nasıl tespit edeceğim dersiniz,

● Gayet basit iki soru ile mümkündür.

● Niye? Neden olmasın?

Bunu da anlamanın en iyi aracı "doğru dinlemektir". Gerek çıkarları tespit etmede, gerekse de karşı tarafa bir faaliyette bulunmada doğruyu

yapmanızın ilk adımı, gayet iyi, dikkatli ve verimli bir biçimde karşı tarafı dinlemekten geçer.

Ortak kazançlar için, ortak seçenekler üretin

Çoğu zaman doğru sonuçlar oluşturabilecek sorunlar ne yazık ki istenmeyen şekilde sonuçlanırlar. Bir portakalı ikiye bölüp, güzelce yemek varken, tartışma anında biri portakalın içini alır, diğerine kabuğu kalır.

Birçok tartışmada seçeneklerin kullanılmasının önünde 4 büyük engel vardır.

Erken yargı

Tek çözümün peşinde koşmak

Belirli bir ödülü kabullenmek

"Bu problemi çözmek onların problemi" diye düşünmek.

Problemler karşısında bir şey söylemeden önce iki kez düşünmek gerekir. Tek çözümün peşine takılmak, yeni düşüncelerin ortaya çıkmasını engeller.

Bu nedenle, üretken seçenekler bulmak için;

Seçenek üretme işini onların yargılarından ayırın.

Tek çözüm yerine, seçenekleri çoğaltmaya gayret edin.

Ortak çıkarları araştırın.

Onların karar vermesini kolaylaştırıcı yollar bulun.

Objektif kriterler kullanılmasında ısrar edin

Seçenek geliştirmek için de;

Problemi tanı

Analiz et (teşhis, belirtiler, eksikler, engeller)

Yaklaşım (strateji, çareler, fikirler)

Hareket (Yapılması gerekenler)

Bu seçenekleri oluşturarak, ortak kazançları araştırın. Sizin için bir tartışmada başarı, karşı tarafın sizin hoşunuza giden kararı almasını sağlamaktır.

Eğer, karşı tarafın daha güçlü olduğunu hissederseniz;

Karşı taraf daha güçlü bir pazarlık durumuna sahipse çıkarlardan, seçeneklerden, standartlardan konuşmanın ne yararı var ki? Yapabileceğiniz iki şey vardır.

Birincisi, reddetmeniz gereken bir anlaşmayı kabul etmekten korumak

İkincisi ise, çıkarlarınızı koruyacak bir anlaşma yapabilmek için tüm gayretinizi sarf etmek.

Bunun için de

Anlaşmaya varılmaması halinde ne yapabileceğinizi listeleyin.

Ümit veren fikirleri ayırın.

En iyi gibi görünen seçeneği imkanınız varsa deneyerek test edin.

Ayrıca, karşı tarafın da en iyi seçeneğini düşünmeniz gereklidir.

Karşı taraf hiçbir şekilde oyuna katılmak istemez ise...

Siz iki tarafın da menfaatine bir çözüm oluşturmaya çalışırken, karşınızdaki kimse sadece kendi menfaatine odaklı bir biçimde size saldırabilir. Siz değerlere odaklanırken, karşınızdaki size odaklanabilir.

Onlar durumları ileri sürerken siz reddetmeyin. Sakın fikirlerinizi coşkulu bir biçimde savunmaya kalkmayın. Karşı saldırıya geçmeyin. Sakin kalarak onların saldırısının yönünü problem üzerine değiştirmeye çalışın.

Karşı taraf hileli yola başvurur ise....

Sizden yararlanmak ve sizi kullanmak için insanların kullanacakları pek çok taktik ve hile vardır.

Yalan ve psikolojik baskı ile başlayan bu gayretler bazen aykırılık, ahlaka uymayan ve hatta yasa dışı taleplere kadar varabilir. Bu tip taktiklere hileli pazarlık diyebiliriz.

Unutmayın ki;

Bir ilkeyi savunmak, meşru olmayan bir taktikten kolaydır. Bir tartışma anında asla kurban rolünü kabul etmeyin.





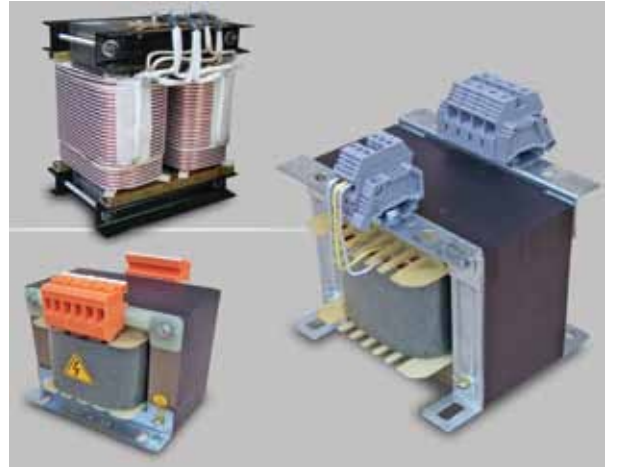
Sektörün parlayan yıldızı: GÜNDÜZ TRAFO

1 985 yılından bu yana transformatör imalatı konusunda çeşitli sektörlerdeki kuruluşlara, geniş bir ürün yelpazesi ile üretim ve teknik danışmanlık hizmeti veren Gündüz Trafo, İzmir Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 3 bin 500 metrekare kapalı alan üzerine kurulu işletmesinde üretim faaliyetlerini sürdürüyor.

Firma, uluslararası standartlarda, sürekli yenilenen makine ve ekipmanları ve konusunda uzman kadrosu ile farklı sektörlerin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde hizmet vermeye devam ediyor.

Ürün yelpazesinin genişliği sebebiyle pek çok sektörden müşteriye, gerek standart gerekse müşterinin ihtiyaç ve talepleri doğrultusunda imal edilen özel dizayn ürünlerle hizmet veren Gündüz Trafo, sayısız tip ve özellikteki monofaze ve trifaze izole transformatörler, servo voltaj regülatörleri, UPS transformatörleri, kaplama redresörleri, ozon trafoları, reaktörler, akü şarj redresörleri, havuz aydınlatma trafoları, PCB tip trafoları gibi ürünlerle çeşitli sektörlerdeki müşterilere hizmetin paralelinde, müşteri talep ve ihtiyacına yönelik özel imalat gerektiren projelerde dizayn ve üretim hizmeti gerçekleştiriyor. Firma, Ar-Ge çalışmaları dahilinde ana ürünlerinin yanı sıra, indüksiyon sistemi ile ısıtma ekipmanları, çeşitli sektörlerdeki boru hatlarında kullanılan katodik koruma sistemleri ve benzeri özel elektrik sistem ve makineleri ile müşteri özel taleplerine tasarımlarıyla cevap vermeye ve ürün gamına eklemeler yapmaya devam ediyor.

Gündüz Trafo'nun imalatının ve satışlarının yüzde 70 civarındaki bölümü, çeşitli sektörlerde yurt dışı pazarına sunulan makine ve sistemlerde kullanılıyor.



Firma, tescilli Gündüz Trafo markası ile yapılan imalatların yanı sıra, 2005 yılından bu yana Fransa LEGRAND Group firmasının belli ürün gamındaki transformatör imalatı konusundaki dünyadaki tek onaylı tedarikçisi olarak çalışmalarını sürdürüyor.

Sektörünün başarılı isimleri arasında yer alan Gündüz Trafo; müşterilerinden gelen talep ve istekleri en üst seviyede karşılamayı temel ilkesi kabul ederek, tanıtım ve teklif aşamalarından başlayıp ürün teslimatına kadar geçen süreç içerisinde tüm hizmet ve faaliyetlerini hatasız yaparak, yurt içi ve yurt dışı pazarda büyüyen bir marka olmayı hedefliyor.

İletişim Bilgileri:

Adres: Gündüz Trafo Elektrik Makinaları Tur.
San. Tic. Ltd. Şti. 10007 Sokak No: 28 A.O.S.B/
Telefon: 0232 376 76 80
e-posta: info@gunduztrafo.com
web: www.gunduztrafo.com

50 yılı aşkın tecrübenin adı: LUPAMAT



Maksaş Makina Sanayii A.Ş. 1968 yılında otomobil sektörüne volan imal etmek üzere kurulur. 1969 yılında imalatını hava kompresörlerine dönüştüren şirket, 1971 yılında Bornova asfaltı üzerinde inşa ettiği yeni fabrikasında bu imalatına devam eder.

1969 yılında pistonlu hava kompresörü imalatına başlayan Maksaş Makina, 1985 yılında vidalı hava kompresörlerinin, 1996 yılında da yağsız pistonlu ve yağsız vidalı hava kompresörünün imalatına başlar.

1997 yılından itibaren İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde 12 bin metrekare alan üzerinde kurulu fabrikasında imalatını yürüten firmanın ürünleri, müşterileri tarafından Türkiye'nin en üstün kaliteli hava kompresörü olarak kabul edilir.

2000 yılından itibaren Dirinler Grup bünyesine katılan Maksaş Makina, kaliteyi ön planda tutan, uzmanlık konularında eğitilmiş ve yeterli deneyime sahip personeli ile mevcut kapasitesiyle yetinmeyip, günün gelişen teknolojilerine uygun olarak sürekli iyileştirme ve tasarım geliştirme faaliyetleriyle kapasitesini arttırmayı ve müşteri memnuniyetini kendisine hedef olarak belirler.

Firma; modern çağın getirdiği makine, teçhizat, tecrübeli iş gücü ve bilgi birikiminin yanı sıra, müşterinin tescil ettiği kalitesiyle yetinmeyip 2000'li yıllarda firmayı rekabet ortamında ve dünya pazarlarında daha güçlü bir marka haline getirmek için, 2003 yılında TS EN ISO 9001:2000 kalite yönetim sistemine geçer.

2004 yılında "GOST-R" Rusya Federasyonu Kalite Belgesi'ni ve 2005 yılında "UKR SEPRO"

Ukrayna standartlarına uygunluk belgesini alan firma, aynı yıl içinde "CE" çalışmalarını bitirir ve üretimini yaptığı tüm ürünler için "CE" belgesini alır. MAKSAŞ Makina Sanayii A.Ş. tarafından imal edilen kompresörlerin adı olan Lupamat, MAKSAŞ Makina Sanayii A.Ş.'nin kendi tescilli adıdır ve bu kompresörlerin herhangi bir lisans veya dış firma ile ilgisi yoktur.

İletişim Bilgileri:

Adres: A.O.S.B. 10036 Sokak No: 3 35620 Çiğli

Tel: (0232) 376 87 10 (pbx) – 328 10 62 /63

Faks: (0232) 328 04 74

E-posta: info@lupamat.com

Web: www.lupamat.com





TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

Referans Numarası: 20130116016

Dış mekan üreticisi İngiliz firmanın distribütör arayışı

Dış mekan ve bahçe mobilyaları üretimi yapan İngiliz üretici, ürünlerinin satışı konusunda distribütörlük verecektir. Üretim kalemleri; bahçe mobilyaları, saksılıklar, veranda mobilyaları şeklindedir.

Referans Numarası: 20130116043

İngiliz firmadan cam elyaf üreticisi arayışı

Duman, ısı ve karbon monoksit detektör testi ürünleri üretimi yapan İngiliz firma, konusunda deneyimli çekirdeğe tel sarma ya da aktarma ya da dolama süreçlerini kullanarak cam elyaf üretimi yapan firmalar aramaktadır. Söz konusu firmadan taşeronluk hizmeti almak istemektedir.

Referans Numarası: 20121127065

Tarımsal makine üreticisi İtalyan firmanın distribütör arayışı

Yaklaşık 45 yıldır tarımsal makineler ki özellikle çapalama makineleri, traktörler, mini traktörler, kültivatörler üretimi yapan İtalyan firma, uygun firmalara distribütörlük vermek istemektedir. İtalyan firma, potansiyel ortağın kendi pazarını iyi tanıyor olmasının ve gerekli teknik bilgiye sahip olmasının aranan nitelikler olduğunu belirtmiştir.

Referans Numarası: 20130115005

Alman bağlantı eleman ve endüstriyel alet üreticisinin distribütör arayışı

80 yıllık deneyimi ile bağlantı elemanları (kör perçin, kör perçin somun, kör perçin cıvata, endüstriyel perçinler) ve endüstriyel aletler (pil perçin aletleri, pnömatik-hidrolik aletler, el aletleri) üretimi yapan Alman firma ürünlerinin satışı için uygun firmalara distribütörlük verecektir.

Referans No: 20121220117

İngiliz arı kovanı üreticisi firmanın taşeron arayışı

İngiltere de arı kovanı üreticisi bir firma, ahşap kökenli ekonomik ve alternatif bir arı kovanı petek çerçeveleri üretebilen taşeronlar aramaktadır. İngiliz firmanın muhtemel yıllık talep edeceği miktar ortalama 30.000 adettir.

Referans No: 20121221056

Kıyafetlerin boyanması adına doğal elyaf ve ilaç özelliği olan bitkiler üzerine çalışmalar yapan Polonyalı bir araştırma enstitüsünün ortak arayışı

Doğal elyaf ve ilaç özelliği olan bitkiler üzerine çalışmalar yapan Polonyalı bir Araştırma Enstitüsü, ortak yatırımlar yapabileceği firmalar aramaktadır. Enstitü kıyafetlerde doğal boyamada

kullanılmak üzere testlerin ve gelişimin sağlanması için uygun bir firmayla işbirliğine gitmek istemektedir. Aranılan partner söz konusu ürünleri farklı materyaller ve ortamlarda test edebiliyor olmalıdır. Enstitü geliştirmeyi amaçladıkları bu ürün üzerinden sonrasında partneriyle birlikte ortak bir firma kurmak istemektedirler.

Referans No: 20121229027

Tarım makineleri üreticisi

İtalyan firmanın distribütör arayışı

20 yılı aşkın bir süredir yan sanayi endüstrisi (bileşen endüstrisi) ve özellikle tarımsal makineler sektöründe uzmanlaşan İtalyan firma, distribütör (traktör ve diğer benzeri tarım makineleri için) aramaktadır. Muhtemel distribütör firmanın, traktör, diğer tarım makineleri ve yedek parçalar ile ilgili olarak faaliyet gösteriyor olması istenmektedir.

Referans No: 20121102012

Dermatolojik ürün üreticisi

Alman firmanın distribütör arayışı

5 yılı aşkın bir süredir dermatolojik ürünlerinin üretimini yapan Alman firma, yüksek kaliteli ürünlerinin satışı için distribütör aramaktadır. Alg ve deniz özlerinden üretilen ürünler saç ve deri için kullanılmaktadır. Alman firma, potansiyel partnerin ilgili sektörde (kozmetik enstitüler, spa salonları, eczaneler, dermatolojik tedavilerin olduğu yerler) faaliyet göstermesi gerekliliğini belirtmiştir.

Avrupa'nın size sunduğu teknolojiler

Referans Numarası: 13 DE 0855 3RLK

Bozulabilir ürünler için kalite kontrol ve raf ömrü tahmini için teknoloji

Alman bir KOBİ hasat sonrası çabuk bozulan ürünler için yenilikçi kontrol sistemi geliştirdi. Kullanıma duyarlı iz süren gaz teknolojisi ile depolanan, işlenen veya taşınan ürünlerin kalite gelişimini izlemek ve optimize etmek mümkündür. Ölçüm verileri ile kalite gelişimi modellenilebilir ve bozulabilen ürünün kendi raf ömrü tahmin edilebilir. Ortaklar; meyve/sebze üreticileri, perakendeciler vb. için çeşitli ortaklar aranmaktadır.

Referans Numarası: 13 DK 20B7 3RP3

Bakım ya da yangın durumunda solar panellerinin güvenli bir şekilde bağlantılarının kesilmesi için teknoloji

Danimarkalı bir girişimci bakım ya da yangın durumlarında solar panellerin güvenli bir şekilde bağlantılarının kesilmesi için teknoloji icat etmiştir. İtfaiyeciler yanan binalara girerken solar paneller ölümcül olabilir çünkü paneller elektrik üretmeye devam etmektedir. Ev sahipleri için

önemli bir risk oluşturmaktadır ve yangın ile mücadeleyi imkânsız hale getirmektedir. Şirket lisans anlaşması, iş ortaklığı anlaşması, üretim anlaşması ve finansal kaynaklar aramaktadır.

Referans Numarası: 13 AT 0108 3RQN
Egzoz gazını elektrığe dönüştürmek için kompakt mekanik cihaz

Avusturyalı bir şirket egzoz ısını elektrığe dönüştürmek için pekiştirilmiş ve yüksek etkili mekanik cihaz geliştirmiştir. Cihaz büyük ölçüde kullanılmayan ve israf edilmiş enerji depolarından faydalanılmasına izin verecektir. Daha fazla araştırma ve geliştirme için finansman ortağı aramaktadır.

Referans No: 11 NL 60FI 3MDZ
Korozyon ölçümü ve değerlendirmesi için uygun maliyetli teknoloji

Hollandalı bir KOBİ, korozyon ölçümü ve değerlendirmesi için eşsiz bir teknoloji öneriyor. Kalıcı araştırma ve geliştirmeler olduğu gibi personel eğitimi çalışmaları en yüksek derecedeki teknoloji ve hizmeti garantilemektedir. Firma, lokasyon, laboratuvar testleri, doğal deniz testleri gibi var olan teknikler ile yeni tekniklerin birleşimini sunmaktadır. Hollandalı firma, lisans anlaşmaları veya ticari anlaşmalar ile ilgilenmektedir.

Referans No: 11 DE 0959 3M1U
Metal şekillendirme ve döküm süreçleri için akıllı ve katma değerli kalıp sistemi

Alman araştırma enstitüsü, ek üretim teknolojisi kullanarak metallere şekil vermek ve döküm süreçlerinde kullanılmak üzere üstün özellikler sağlayan yeni bir yaklaşım üzerinde odaklanmış ve yapılacak yeni uygulamalar için teklif sunuyor. Teknoloji lazer erime olarak tanımlanıyor; geleneksel alet yapımı gibi benzer mekanik özellikleri ile tipik bir takım malzeme bileşenleri ile doğrudan ve tek adımda dijital üretim gerçekleşiyor. Yeni uygulamalar için ortaklar aranıyor.

Avrupa'dan talep edilen teknolojiler

Referans Numarası: 13 GB 4103 3RR5
Ağırlık ve ayak izi azaltılmış arındırma teknolojisi

Bir İngiliz şirketi uzak konumda bulunan tuz arıtma tesisi kullanıyor. Fırsat bitkilerin geçici olarak konuşlandırıldığı alanda ortaya çıkmıştır. Beden de ve boyda %70 azaltma hedeflenmiştir. Büyük enerji tüketimi kabul edilecektir. Ters Osmosis iyileştirmeleri ve alternatifleri aranmaktadır. İşbirliği türü gelişim aşamasına bağlı olup danışmanlık, yatırım içerebilir.

Referans Numarası: 13 GR 49R2 3RNS
Yunanistan'dan yenilenebilir enerji geliştiren etkili kaynak için ortak arayışı

Yunanlı bir KOBİ yenilenebilir enerji kaynak etkinliğini arttırmak ispat etmek için yeni metotlarda çalışmaktadır. Optimizasyon için ana kaynak su, rüzgar ve güneşin paralel kullanımıdır. ENV – 2013 – WATER – INNO – DEMO adı altında KOBİ proje taslağı sunacaktır. Şirket hidrolik santralleri, hidroloji, jeoloji çalışmaları, elektrik santralleri, su geçirmez PV sistemleri, rüzgar akışı ve servo-mekaniği ile ilgili çeşitli ortaklar aramaktadır.

Referans No: 11 IT 532V 3LGN
Endüstriyel atıkların yeniden kullanımı veya geri dönüşümü için yenilikçi teknolojiler

Atık yönetimi sektöründe çalışan bir İtalyan şirketi, endüstriyel atıkların yeniden kullanım veya geri dönüşüm için yenilikçi teknolojiler arıyor. Şirket, teknoloji geliştiricileriyle birlikte üretim veya ticari anlaşmalar ile ilgileniyor.

Referans No: 11 IT 55X5 3N6K
Deniz uçaklarına uygulanacak solar fotovoltaik paneller için araştırma işbirliği – sıfır karbon ayak izi

Gemi üretimi ve onarımı alanında uzun geçmişi olan ve dünyaca ünlü yat tasarımcılarıyla çalışan İtalyan firma, elektrikli sıfır karbon ayak izli gemi geliştirmek istemektedir. Bu sebeple, ince film hücreleri dizisi geliştirebilmek için teknik ve araştırma işbirliği gerçekleştirebileceği solar fotovoltaik paneller alanında bir ortak aramaktadır.

Referans No: 12 HU 5010 3Q84
Ev ısıtılmaları uygulamaları için alüminyum köpük panelleri

Mühendislik ve metal köpük konusunda uzmanlaşmış Macar firma, Eurostars programı kapsamında ısıtıcı üreticisi aramaktadır. Projenin asıl amacı, alüminyum köpük panelleriyle yapılabilecek yeni bir ısıtıcı üretmektir.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim
Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr
Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr

Zorunlu adaylık

İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, yeniden aday olduğu bölge yönetimi için geçen süreci değerlendirdi

Hürriyet

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (IAOSB) 10 yıldır yönetim kurulu başkanlığını yürüten Hilmi Uğurtaş, Subat ayında yapılacak seçimlerde yeniden aday olacak. Bölge sanayicisinin baskısıyla yeniden aday olan Uğurtaş, OSB'lerde seçimlerin 2 yılda bir yapılmasının yanlış olduğunu söyledi. Uğurtaş, "Belediyeler 5 yılda bir seçiliyor. Bizim de böyle yapmalıyız. Yeyiz aslında. Bir kere kura varacaksınız, tespitlerde bulacaksınız"

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (IAOSB) 10 yıldır yönetim kurulu başkanlığını yürüten Hilmi Uğurtaş, Subat ayında yapılacak seçimlerde yeniden aday olacak. Bölge sanayicisinin baskısıyla yeniden aday olan Uğurtaş, OSB'lerde seçimlerin 2 yılda bir yapılmasının yanlış olduğunu söyledi. Uğurtaş, "Belediyeler 5 yılda bir seçiliyor. Bizim de böyle yapmalıyız. Yeyiz aslında. Bir kere kura varacaksınız, tespitlerde bulacaksınız"



Çift liste geriyor
Çift listeli seçimlerin olduğu dönemlerde bölgenin...



İzmir Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik ve beraberindeki heyet İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti.

İAOSB'ye üniversite ilgisi

İzmir Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik ve beraberindeki heyet İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti. Sanayi ve üniversite ilişkilerinin artırılması yönünde önemli mesajlar veren İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Uğurtaş ve Rektör Çevik, İAOSB ile Gediz Üniversitesi'nin bu anlamda çok büyük yol kat ettiğini ifade ettiler.

Görüşülen ziyarette İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Bizim için en önemli konu, akademiye olan ilgi ve katılım. Bizimle büyük bir heyecan ve gayret içindeyiz" diye konuştu.

Rektör Çevik, "Bizim için en önemli konu, akademiye olan ilgi ve katılım. Bizimle büyük bir heyecan ve gayret içindeyiz" diye konuştu.

ÜNİVERSİTELER SANAYİ İLE İÇİÇİ OLMALI

Görüşülen ziyarette konuşan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise, hiçbir ülkenin üretmekten vazgeçme krizinin olmadığını vurguladı. Ülkelerin sürdürülebilir kalkınmayı yakalayabilmesi için sanayinin GSYH içindeki payının büyümeye paralel olarak artması gerektiğini söyleyen Uğurtaş, son on yılda sanayi üretiminin GSYH içindeki payının yüzde 28'lerden yüzde 19'lara kadar gerilediğine dikkat çekti. "Bunun temel nedeni ise toplumun üretim faaliyetlerinden kaçıp" diye Uğurtaş'ın sözleri kaydedildi.

"Hizmet sektörleri, bilişim, turizm gibi sektörler özellikle gençlerimize daha cazip gelmekte, sanayide görev yapmak maksadı ile eğitim alan gençlerimiz ise yapıldıkları kurslar nedeniyle hem kendilerini, hem de sanayi kuruluşlarına hayal kırıklığına uğratarak üretim zincirinden çıkmaktadırlar. Oysa, klasik üretim tekniklerinden vazgeçmeyen, yeni teknoloji kullanımına uzak duran ülkelerin sanayi alanında büyüme ve gelişmeleri mümkün değildir. Az-

Organize Sanayi Bölgeleri'nde görev süresi uzatılmalı



İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (IAOSB) 10 yıldır yönetim kurulu başkanlığını yürüten Hilmi Uğurtaş, Subat ayında yapılacak seçimlerde yeniden aday olacak. Bölge sanayicisinin baskısıyla yeniden aday olan Uğurtaş, OSB'lerde seçimlerin 2 yılda bir yapılmasının yanlış olduğunu söyledi. Uğurtaş, "Belediyeler 5 yılda bir seçiliyor. Bizim de böyle yapmalıyız. Yeyiz aslında. Bir kere kura varacaksınız, tespitlerde bulacaksınız"

AKSAM

Çok gezen, çok okuyan sıradışı bir sanayici

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Uğurtaş, kendini "Türk aydını" olarak tanımlayacak kadar okumayı, kültür ve sanatla ilgilenmeyi, gezip görmeyi seven sıradışı bir sanayici.

» SINAN DOĞAN YAZDI. 8'DE



Yeni Asır



Gediz Üniversitesi'nden sanayicilere ziyaret

Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik ve beraberindeki heyet İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (IAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti. Çevik ile Uğurtaş, sanayi ve üniversite ilişkisinin artırılması gerektiğini, bu alanda önemli bir yol katettiklerini söyledi.

Rektör Çevik, üniversite olarak üretime katma değer katacak bilgi ve birikimde olan liderler yetiştirmeyi hedeflediklerini söyledi. Uğurtaş ise mesleki ve teknik eğitimin yanında üniversitelerin sanayi ile paralel, sanayi ile yaşayan gençleri yetiştirme hedeflerinin olmasının çok önemli olduğunu belirtti. ■ İZMİR/DHA

POSTA

Egemenlik

İzmir Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Seyfullah Çevik, "Bizim için en önemli konu, akademiye olan ilgi ve katılım. Bizimle büyük bir heyecan ve gayret içindeyiz" diye konuştu.

125 milyon değerindeki
Ataer'in başına
Haydar Atılgan geldi



H. Merkezi/E. Çözüm

Izmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli yatırımlarından olan 125 milyon dolar değerindeki ATAER Enerji Elektrik Üretim A.Ş.'nin yeni Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Atılcan oldu. Geçtiğimiz günlerde yapılan Genel Kurul'da 2003 yılından bu yana tesisin Başkanlık görevini

yürüten
Kadri
Şeker'in gör-
evi bırakma-
sının ardın-
dan bir top-
lantı düzen-

Görev dağılımının yapıldığı ilk toplantıda, Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda İAOSB Yönetim Kurulu Üyesi olan Haydar Atılған oldu.

Temmuz 1996 yılında, Bölge sanayicilerinin elektrik kesintilerinden etkilenmemesi için kurulan, 1998 yılında üretime başlayan, 2000 yılında yapılan vat-

rimla kurulu gücü 60 MW' tan 125 MW' a, üretim kapasitesi 480 milyon kWh' den 1 milyar 080 milyon kWh' a çıkarılan ATAER Enerji Aş, İstanbul Sanayi Odası' nın Ağustos 2010' da yayınladığı araştırma ikinci 500 firma

TİCARET
Kuruluşuyla
yana, sürekli yükselen bir
başarı grafiği ile üretime
devam eden ve değerine
değer katan ATAER AŞ.
nin yeni Yönetim
Kurulu'nda Bölgenin başa-
rılı sanayicileri var olma

**Hazır giyimin ihracat
şampiyonlarına ödül**



Ege Hızır Giliyim ve
Kontekstiyon Birliği
İhracatçıları Birliği
2012 yılında 3
milyon dolar ve
üzerinde ihracat
yapan 65 üyesine
ödül verdi. Gecede
100 milyon dolar
barınarı asan
Ünitede Tekstil ve
San Tekstil'e platt
haya hu

ekonomisi için vangeçen
konusunda olduğunu söyl
100 MİLYON DOL

HİLMİ UĞURTAŞ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
(İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı

2012 yılı nasıl geçti, 2013 nasıl geçecek?

[illegible]

Rekabet şartlığı

Yurt içi ve yurt dışı ihracatın ve
ihracatla ilişkili artırımların daha da

GÖZLEM

İsmail Yağcımanlı'nın bir de öğrencisi olduğu deniyor. Önceki başkanın (önceki başkanın) öğrencisi olduğunu söyleyen Yağcımanlı, "Benim öğrencim değil, ben öğrenciyim" diyor. Yağcımanlı, "Benim öğrencim değil, ben öğrenciyim" diyor. Yağcımanlı, "Benim öğrencim değil, ben öğrenciyim" diyor.

GEDİZ ÜNİVERSİTESİ-İAOSB EL ELE VERDİ

SANAYİCİYLE BİLİM
ortak proje üretecek

Gediz Üniversitesi Rektörü



Gediz Üniversitesi Rektörü Prof. Seyfullah Çevik ve beraberindeki heyet İzmir Atatürk Organizasyon Bölgesi (IAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş'ı ziyaret etti. Çevik ile Uğurtaş, sa- ve üniversite ilişkilerinin olması gerektiğini, bu önemli bir yol kat et- mi söyledi.

nu Hilmi Uğurtaş da, hiçbir ülkenin üretmekten vazgeçme lüksünün olmadığını vurguladı. Uğurtaş, "Sanayiye giren teknoloji, hayatımızı kolaylaştırıyor. Bu teknolojiyi kullanarak, üretimi artırarak, yaşam kalitemizi yükseltiyoruz" dedi. Uğurtaş, "Sanayiye giren teknoloji, hayatımızı kolaylaştırıyor. Bu teknolojiyi kullanarak, üretimi artırarak, yaşam kalitemizi yükseltiyoruz" dedi.

JAOSB BAŞKANI UĞURTAŞ, BİNLERCE MÜHENDİS VE TEKNİSYENİ...



Burslu meslek lisesi açacak

Üniversiteyi Sümerbank bursuyla bitiren Uğurtaş, "Meslek lisesi ve yüksekokul kuracağız. Meslek lisesi özel olacak. Çocuklarımız burslu okuyacak. Stajlarını burada çalışacaklar" diyor

[illegible]

İhracatın tekstilci yıldızlarına ödül

2012'de 3 milyon dolar ve üstü ihracat yapan Ege Hazırkıym ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği üyesi firmalara ödül verildi



EGE Harargiden ve Konaklıyın Harargileri Birlikte, 2012 yılında 3 milyon dolar ve üzerinde ihracat yaptılar ve 2012 yılında Türkiye'ye 1,2 milyar dolarlık Aralık geliri sağladılar. 65

SABAH 11.000
1 MİLYAR 850 MİLYON

Karadağ Başbakanı Enver Karpuzoglu, sekizinci kez aynı ihucamamdan aldığı pay, yaklaşık 800 bin dolar ve 200 bin dolar değerindeki altın ve gümüş eşyalarını kendisine vermiştir.

İnşaatın güncelliği" dedi.
20 milyon dolar aslında
İhracat yapan Kıbrıs Tek-
nik, VF Ege Güç, Sıyot
Mali, Menderes Tekni-
ku, Tekni, FG Tekni K,
İskender, Furto Tekni-
ki, Tekni, Akar Tekni Gü-
cü Turizm firmaları olan
edilmiş maddi oldu.

Türkiye'ye 2012 yıla-
na 10-20 milyon dolar
sıkıntı kasmadın 5 firm
güncü ödülleri alırm.
3-10 milyon dolar analı-
da İhracat yapan 45 firm
buna adı verilm karacı

Geride dönüşümde Konak devrimi!

[illegible][illegible]

Milliyet 41 OKUYU DİRACAT
2007 yılında 4.94 milyon lira olan
kapalıdevlet 2012'nin dışına ayarlandı
2012 yılında 5.94 milyon lira oldu

Ege’de halk mimarisi



Halk Mimarisi’nin son dönemdeki en iyi örneklerine Muğla’nın Akyaka kasabasında rastlamaktayız. Endüstri Öncesi Döneminde 19. yüzyılda meydana gelen Endüstri Devrimiyle birlikte yok olmaya başlayan halk mimarisi; yaratıldığı çağın ve çevrenin sunduğu teknik, malzeme ve bilgi birikimi ile halkın ihtiyaçlarına göre şekillenip biçimlenen; yaratıcısı olan toplumun yaşam tarzını, toplumsal ilişkilerini, üretim ve tüketim biçimlerini, inanış ve geleneklerini en yalın biçimde ortaya koyan kültürel bir olgudur. Akademik olarak tanımlanabilecek bir eğitim sisteminden ya da yazılı kaynaklardan beslenmeyen bu olgunun oluşumunda en önemli unsur olarak karşımıza çıkan tecrübe ve bilgi birikimi babadan oğula usta-çırak ilişkisi içerisinde kuşaktan kuşağa aktarılmakta, bu da mimariye anonim bir çehre kazandırmaktadır. Estetik ve lüksten çok işlevsel kaygıların ve rasyonel çözümlerin ağır bastığı halk mimarisi; ev, ambar, samanlık, köyodası, çeşme, kuyu, türbe, değirmen, cami, mescit gibi anıtsallıktan uzak; yapıları itibarıyla içerisinde yer aldığı iklim, coğrafya ve doğa ile uyumlu eserleri kapsamaktadır. Yapı ustalığı geleneksel bir meslek olup kırsal kesimde inşaat faaliyetlerini profesyonel olarak icra eden kişiler usta olarak adlandırılır. Bu kişiler bir binayı temelinden çatısına kadar inşa edebilecek kapasitede olan meslek erbaplarıdır. İstisnaları olmakla birlikte ustalık genellikle babadan oğula aktarılan ya da hep aynı aileler tarafından sürdürülen geleneksel bir meslektir. Ancak esasında ustalar da köyde ya da kasabada yaşayan diğer insanlar gibi toprak işleyen ve hayvancılık yapan çiftçilerdir. Ustalık ancak yılın uygun mevsiminde ve eğer iş varsa yürütülür. Bina ustalarının dışında yapı ekibinde taşçı, marangoz, çamurcu, kerpiççi ve ameleler de yer alır. Bunların

esas görevi ustaya çeşitli şekillerde yardımcı olmak ve yapı gerecini hazırlamaktır. Ancak inşaat faaliyeti profesyonel olarak bu işi icra eden kişilerin dışında tüm ailenin ve hatta akrabaların ve komşuların da bizzat katıldığı, ailenin büyüklüğünün, ekonomik durumunun ve özel ihtiyaçlarının da göz önünde bulundurulduğu kolektif bir süreçtir. İnsan gücüne dayalı zor bir meslek olması nedeniyle yapıcılık işlerine ancak delikanlılığa adım atmış, bünyesi sağlam gençler dâhil olabilir. Babası ya da yakın bir akrabası ile birlikte çalışmaya başlayan veyahut ta “eti senin kemiği benim” denilerek bir ustanın yanına verilen ve böylece bu mesleğe adımını atan genç ilk yıllarında basit bir amele olarak çalışır; ustalara harç, kerpiç, taş, tuğla taşır, çamur karar. Bir yandan da yapıcılıkla ilgili teknik bilgileri edinir. Aletlerin kullanılmasını ve maliyetle ilgili çeşitli hususları öğrenir. Yeteneğine bağlı olarak birkaç yıl içerisinde kalfa olarak çalışmaya başlayan genç, otuzlu yaşlarından itibaren usta olarak kendi başına mesleği idame ettirir. Akyaka son yıllarda halk mimarisinin dünyadaki parlayan yıldızı haline gelişini aslında mimari eğitim görmeyen Nail Çakırhan’a borçludur... Akyaka mimari bakımından son derece özelliklidir ve beldede tek tip mimari zorunluluğu vardır. Bitişik yapılaşma olmayan, Ula’nın eski evleri örnek alınarak günümüzün modern mimarisi ile birleştirilerek Akyaka’ya has bir sentez oluşturulmuştur. Doğal güzelliğe zıtlık yaratmayan içinde ve dışında ahşap işlemleri bol, yöreye özgü Muğla bacalarıyla, iki katlı çiçekli bahçeleriyle evler inşa edilmiştir. 1984 yılında Ağa Han Mimarlık Ödülü’nü, mimarlık eğitimi olmamasına karşın, kendi yaptığı ve geleneksel mimariyi taşıyan eviyle Nail Çakırhan kazanmış ve daha sonra Çakırhan’ın yaptığı evler örnek alınmıştır.



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

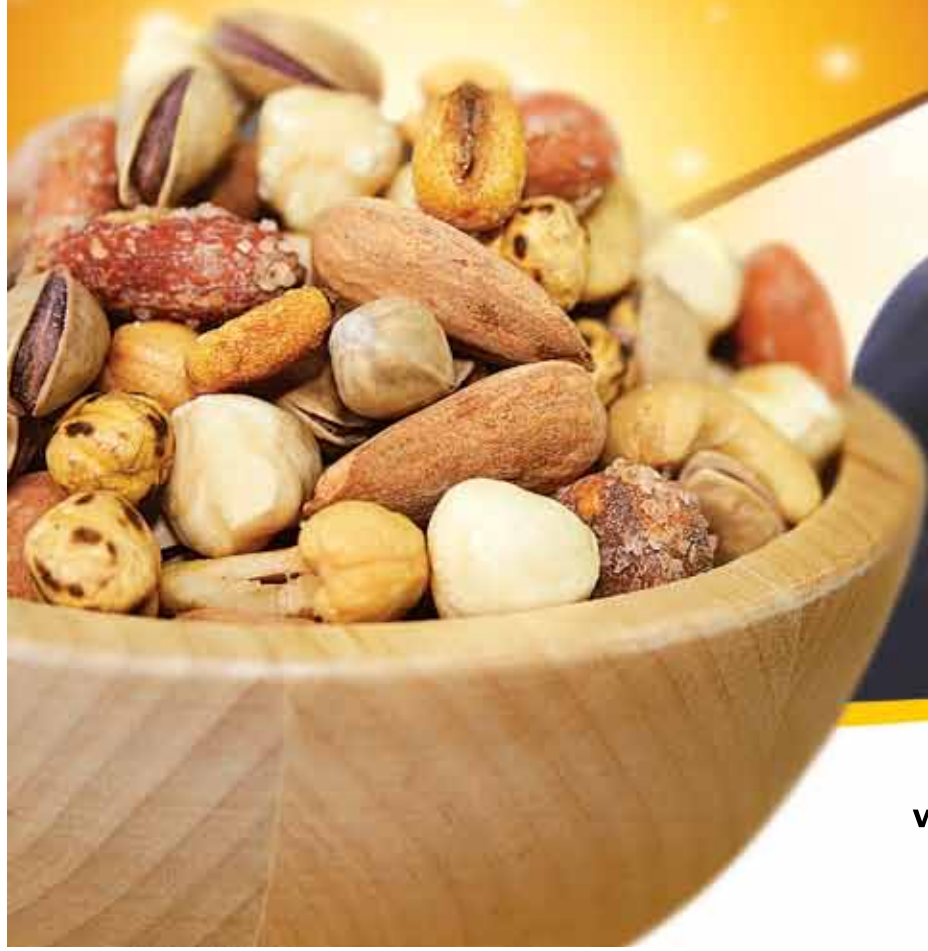
- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr



hayatın her anında
keyifler çıtırında



sinajans

www.cankardeslerkuruyemis.com