

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

TEMMUZ
2014

SAYI 105

OKULUMUZ AÇILIYOR



SANAYİ
ÜRETİMİNDE
TEMPO
YAVAŞLADI



TÜRKİYE'NİN
500 BÜYÜĞÜNDE
İAOSB'DEN
16 FİRMA



UĞURTAŞ:
TEŞVİK
ZİRVESİNDEN
UMUTLUYUZ

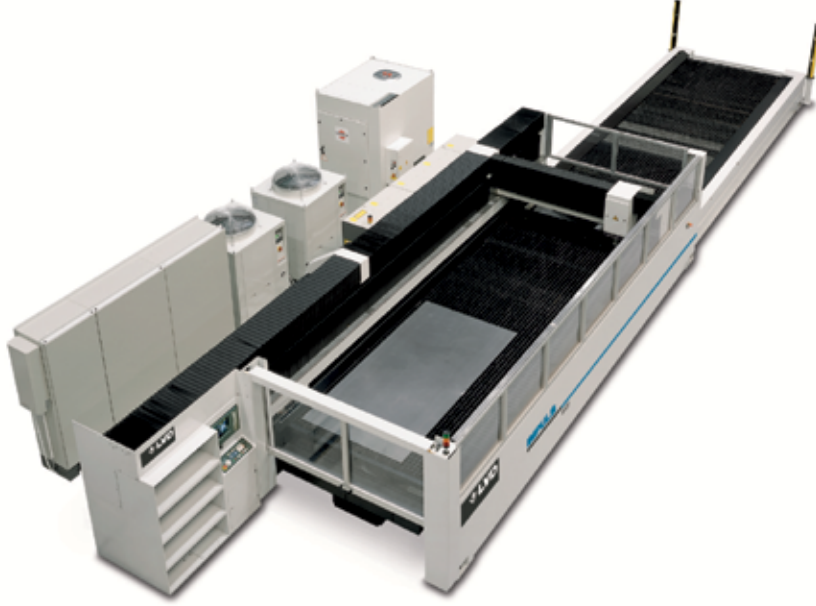
LAZER KESİM MAKİNEMİZ HİZMETİNİZDE

2000 X 6000 MM TEZGAH BOYUTU

25 MM SİYAH SAÇ KESİM

20 MM KROM SAÇ KESİM

16 MM ALÜMİNYUM SAÇ KESİM



demsac®

Demir Saç Profil Lojistik San. ve Tic. Ltd. Şti.



TEL : 0232 376 70 71

FAX : 0232 376 70 72

info@demsac.com.tr

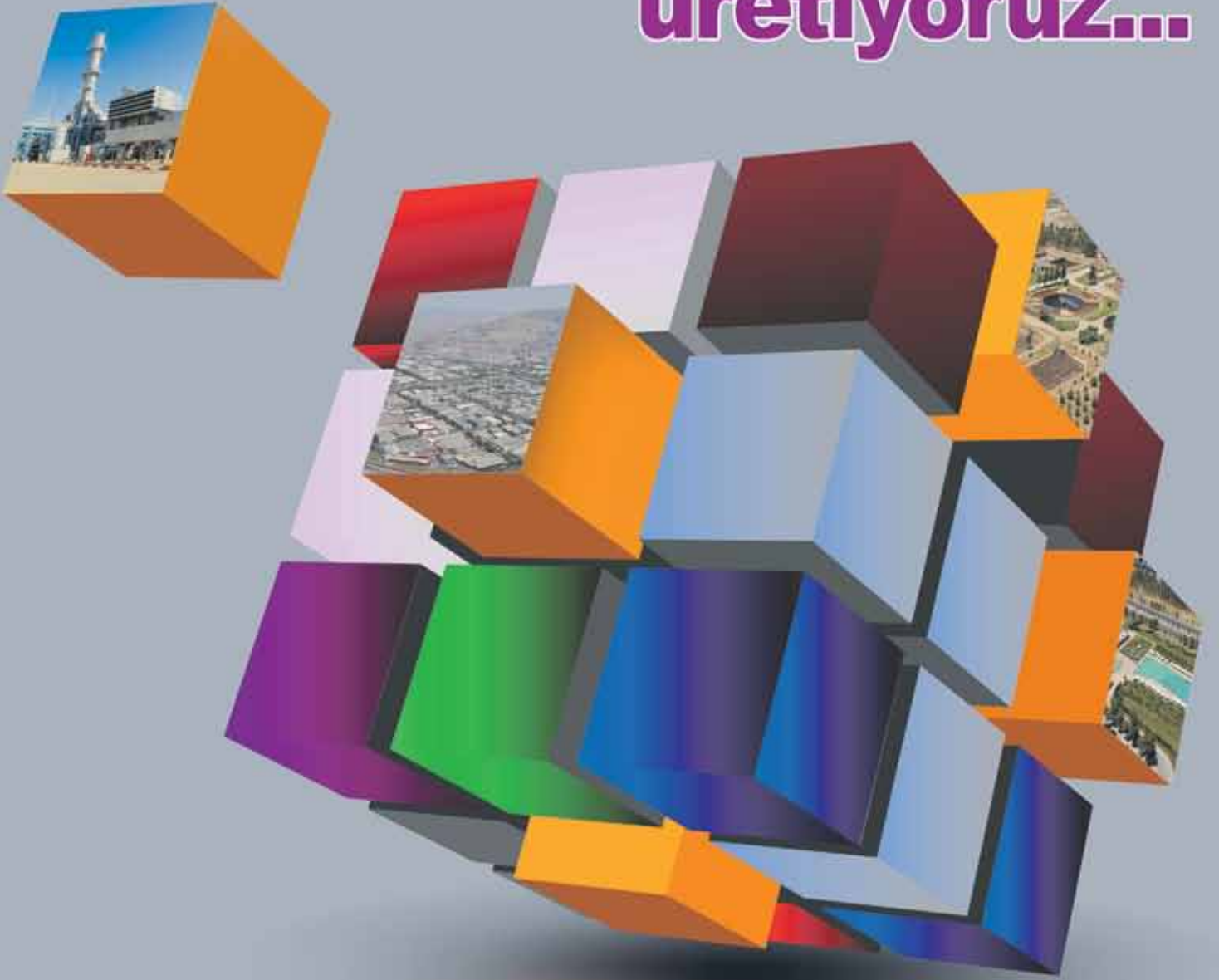
www.demsac.com.tr

ADRES : 10044 SOKAK NO:2 A.O.S.B. / İZMİR



İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

**Yaşamınızdaki tüm
detaylar için
üretiyoruz...**



Mustafa Kemal Atatürk Bulvarı No: 42 35620 Çiğli / İZMİR - Tel: 0 232 376 71 76 Fax: 0 232 376 71 00

Web: www.iaosb.org.tr / Mail: iaosb@iaosb.org.tr

Teşvik zirvesinden umutluyuz

**Hilmi
UĞURTAŞ**

İzmir Atatürk
Organize Sanayi
Bölgesi Yönetim
Kurulu Başkanı



İstanbul Sanayi Odası tarafından açıklanan en büyük 500 sanayi kuruluşu listesinde yer alan şirketlerin toplulaştırılmış bilançolarına baktığımızda gördüğümüz şey, yapmamız gereken reformları ötelemeye devam edersek Türkiye sanayisinin zarar eden, rekabet gücünü yitiren bir sanayi haline gelecek olduğudur. Bugün cari açığı finanse eden, büyümemizi sürdüren en büyük güç olan ihracatımız ise ne yazık ki, düşeceği rekabet zaafiyeti yüzünden bu yükleri kaldıramayacak hale gelme riski altındadır...

Bu bilançolara bakıldığında 2013 yılında finansman giderlerinin yüzde 122 arttığını görüyoruz. Bu artışı sadece faiz artışına bağlamak da mümkün değildir. Çünkü, 2013 yılında faiz oranlarına baktığımızda 2012'ye göre düşük olduğunu görüyoruz. Öyleyse karşımızda tek

neden olarak dolar kurunun yüzde 20 artış göstermesi kalıyor. Bu artışı döviz sepetine uygularsak rakam yüzde 23'e yakın çıkıyor. Şirketlerimizin toplam borçları yüzde 25 göstermiş durumda. Bu nedenlerle bu listeye giren ilk 500 firmanın ödediği finansman giderinin faaliyetlerinin karına oranı 2012 yılında yüzde 35'lerde iken, bu rakam 2013 yılında yüzde 55'lere yaklaşmıştır. Yani şirketlerimizin borç yükleri daha da artmıştır.

Bu listelerde yer alan ilk 500 firmanın bilançolarına bakıldığında karşımıza çıkan bir başka gerçek ise, kaynakların içinde borçların payının yüzde 55'i geçmesidir. Sermaye ve kazancın desteklediği özkaynaklar ise yüzde 45'lerde gezinmektedir. Bugün bu firmalarımızın rekabet ettiği ülkelerdeki rakiplerinde özkaynak oranları yüzde 60-70'lerde gezerken, yüzde 45'lik oran belki de son 10 yılın en kötü tablosunu oluşturmaktadır.

Bir başka risk alanı da, kısa vadeli borçların tüm borçlar içindeki payıdır. Bu pay yüzde 65'ler civarındadır. Bu da ülkemizde büyük olarak adlandırılan işletmelerimizin bile genelde kısa vadeli borçlanma ile döndüğünü göstermektedir. Büyüklerde bu durum böyle ise, varın KOBİ'lerimizin borç yapılarını siz düşünün. Gelişmiş ülkelerdeki, rekabetçi firmalarda uzun vadeli borçlanmalar içinde tahvil borçlanmaları yüzde 15'ler seviyesinde iken, ülkemizde bu oranın yüzde 1 ile 2 arasında gezmesi ülkemizdeki şirketlerimizin bu tür uzun vadeli borçlanma enstrümanlarını kullanabilme imkanlarının ne denli az olduğunu göstermektedir.

Döviz kurlarında yaşanan bu yukarı hareket ne yazık ki şirketlerimizin karlılığını olumsuz etkilediği gibi, döviz karşılığı olmayan döviz borçlarının da şirketlerin bilançolarını bozmasına neden olmuştur. Bozulan bilançolar gerçeğini sadece 500 büyük firma bazında değerlendirmek gereklidir. Bu durum ithalata dayalı ara malı üretiminin yüksek olduğu, banka kredilerini büyük firmalara göre daha maliyetli şartlarda temin eden KOBİ'ler için daha tehlikelidir. Bu görüntünün en önemli yansıması da bu şirketlerimizin finans kuruluşları nezdindeki kredibilitelerinde yaşanabilecek sıkıntıların artması olacaktır.

Kur, faiz ekseninde dönen odaklanmanın enflasyon konusuna dönmesi zamanı da gel-

miştir. Türkiye enflasyon sorununu çözmek için ciddi ve kararlı bir duruş oluşturmaktadır. Enflasyon bu rakamlarda seyrettiği sürece sanayicilerimiz kendi ulusal paraları ile uygun faizlerde, bankalar dışından uzun vadeli borçlanma imkanlarını bulamayacaktır. Dünya finans piyasaları özellikle ABD Merkez Bankası uygulamaları sonrasında borçlanma ve kaynak bulma imkanları bakımından dar bir döneme girmiştir. Bu dönemde yaşanabilecek kaynak bulamama veya bulunan kaynağın maliyet unsurları bakımından pahalı oluşu ekonomimizin büyümesi ve istikrarı için ciddi bir tehdit unsuru oluşturmaktadır.

İSO'nun yaptığı ilk 500 listesine bakarken, gözden kaçırmamamız gereken bir diğer liste de 32 yıldır EBSO tarafından yapılan ilk 100 listesidir. Bu listedeki firmaların bilançoları da incelendiğinde 2013'te bu 100 büyük firmanın cirosunda reel olarak yüzde 1, üretimden satışlarında ise yüzde 0,4 gerileme yaşandı. Net karlardaki azalma yüzde 25'lere varırken, zararlarda yüzde 200'lere yaklaşan bir artış görülüyor. Zararların ortak özelliği ise yaklaşık yüzde 70 oranında kambiyo zararları oluşudur.

Üzerinde çok düşünmemiz ve konuşmamız gereken bir önemli nokta da yaratılan katma değerde yaşanan yüzde 10 reel gerilemedir. Bu azalış bize firma dışı yerli ya da ithal girdi payındaki artışı gösteriyor. Bu da, bir anlamda Ege sanayisinin fasona yöneldiğinin göstergesidir.

2013 yılında Ege'deki bu 100 büyük sanayi kuruluşunun üretimindeki ithalat payı 55.5 dolar iken bu kuruluşlar 100 dolarlık üretimlerinin 29 dolarını ihraç etmişler. Bir yıl önce 100 dolarlık üretimin 35 doları ihraç edilebiliyordu. 2013 yılında ihracatlarındaki gerileme yaklaşık yüzde 19'dur. Ege Bölgesi'nin 100 büyük sanayi kuruluşu 12.7 milyar dolarlık ithalata karşılık 6.7 milyar dolar ihracat gerçekleştirmiş. Bu şirketlerin bilançolarına bakıldığında ise özsermaye-borç oranı 2013 yılında yüzde 190'lara varmış durumdadır.

İhracat, ithalat dengelerini gösteren ra-

kamları incelediğimizde ülkemizin rekabet gücü bakımından da istenen düzeyin uzağında olduğunu görüyoruz. Bu durum Dünya Ekonomik Forumu tarafından bu ay içinde yayınlanan "Avrupa 2020 Rekabet Edebilirlik" raporunda bir kez daha ortaya kondu. Bu raporda AB üyesi 28 ülkenin not ortalaması 7 üzerinden 4,6 iken, ülkemizin notu 3,8 çıkmıştır.

Türkiye bu değerlendirmede İzlanda, Makedonya, Karadağ, Sırbistan gibi aday ülkeler arasında değerlendirilmiştir. 1995 yılından beri uluslararası ticareti AB normlarına bağlı bir ülke olarak 2020 yılında dahi rekabet gücümüzün ortalamasının altında olacağı değerlendirilmesi düşündürücüdür. Ülkemiz özellikle işgücü piyasası ve istihdam konusunda son dan ikincidir. Türkiye'nin AB ortalamasını yakalayabilmesi için eğitim ve öğretim sistemini geliştirmesi, iş gücü piyasasında verimliliğini arttırması ve özellikle gençler ile kadınların iş gücü piyasasına katılmaları için eşit şartları yaratması öngörülmektedir. Türkiye'nin ancak bu değişimi yaptığı takdirde, yenilikçi ve üretken bir yapılanma içinde rekabet gücünü arttıracak ve büyüyebileceği vurgulanmaktadır.

Diğer yandan Ekonomi Bakanlığı verilerine bakıldığında Mayıs ayı içinde ülke bazında 323 yatırıma teşvik verilirken, İzmir sadece 9 yatırıma 150 milyon TL teşvik alarak teşvik liginde son sıralarda yer aldı. Oysa, kapı komşumuz, 3. Bölgede yer alan Manisa, 410 milyon TL'lik teşvik belgesi aldı. Her ne kadar bu hafta içinde teşvik zirvesinde bizler ile birlikte olacak olan Ekonomi Bakanı Sayın Nihat Zeybekci'nin memleketi Denizli, sadece 3 yatırıma 22 milyon TL teşvik almış olsa da, sadece Ege Bölgesi içinde dahi teşvik dolaşımının ne kadar dengesiz ve adaletsiz olduğunu kolayca görebiliyoruz. Dileğimiz yapılacak bu zirvede teşvik mekanizmasının ülke ihtiyaçları ve gerçekleri doğrultusunda revize edilebilmesi ve İzmir'imizin mağduriyetinin önlenmesi bakımından güzel sonuçlar üretilmesidir.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ
SORUMLU MÜDÜR
Serap AKYOL AKSÜYEK
YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATILLA - Hüseyin DOĞAN -
Serap AKYOL AKSÜYEK

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZIKI
YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.





8 Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde eğitim başlıyor

- 8 Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde eğitim başlıyor
- 14 Sanayi üretiminde tempo ciddi olarak yavaşladı
- 16 Büyüme hız kesiyor, cari açık düzeliyor
- 18 Dış ticaret açığı azalmaya devam ediyor
- 19 Enflasyonda düşüş beklenenin altında gerçekleşti
- 20 500 Büyük eridi



- 21 En Büyük 500'de 16 İAOSB'li
- 22 Batık krediler artıyor

- 23 Vergisini düzenli ödemeyene kötü haber
- 24 Sanayi üretimindeki düşüş, enflasyon ve cari açık nasıl yorumlandı?
- 26 Sistematik günahlar ile kalite kirliliğine hayır
- 28 Sağlıklı ailenin temeli İAOSB'de atıldı
- 30 Tek rakibi ile birleşen LST'nin hedefi dünya lideri olmak
- 32 İzmir'de ramazan eğlenceleri
- 36 4'te 1 personelle 4 kat verimi yalın üretimle aldı
- 42 Adım adım Antik Tiyatro'ya doğru
- 47 Yellen FED'in özgürlüğünü savundu
- 52 Teknoloji
- 54 24. Uluslararası İzmir Festivali'nde şölen ve onur birarada yaşandı
- 56 İşbirliği talepleri
- 58 Basında İAOSB
- 62 Bergama Dünya Miras Listesi'nde



14 Sanayi üretiminde tempo ciddi olarak yavaşladı



32 İzmir'de ramazan eğlenceleri



36 4'te 1 personelle 4 kat verimi yalın üretimle aldı



30 LST'nin hedefi dünya lideri olmak

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde eğitim başlıyor



İAOSB Yönetim Kurulu'nun sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde 100 burslu okuyacağı ATL için çalışmalar son hızıyla sürüyor.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin en önemli Sosyal Sorumluluk projelerinden biri olan Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi, 2014-2015 eğitim ve öğretim yılında eğitime başlıyor. İAOSB Yönetim Kurulu'nun 'sanayicinin ihtiyacı olan nitelikli teknik eleman yetiştirilmesini sağlamak ve böylelikle Türkiye'deki mesleki eğitimin kalitesini yükseltmek' amacıyla hayata geçirdiği, öğrencilerin tamamının yüzde 100 tam burslu okuyacağı ve etkin İngilizce eğitimi verilecek olan Anadolu Teknik Lisesi için çalışmalar son hızıyla sürüyor.

Özel Teknik Kolej niteliğinde eğitim verecek olan Anadolu Teknik Lisesi'nin geçici binası olarak kullanılacak prefabrik bina inşaatı 1 ay gibi kısa sürede tamamlanarak Okul Ruhsatı alınması için hazır hale getirildi. Bu aşamada okulun tanıtımı için gerçekleştirilen çalışmalar arasında; Ortaokul Yönetici ve Rehber öğretmenlerine

yönelik bilgilendirme toplantıları, ortaokullara tanıtım broşürleri ve afişlerinin iletilmesi, eğitim öğretim kurum Yöneticileri ile birebir görüşmeler yer alıyor.

Neden Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi?

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde;

■ Öğrencilerin sadece ileride kazanacakları mesleklerde başarılı olmaları değil, davranışları ve sosyal yaşam becerileri ile de topluma ve kendilerine katkı sağlamaları amaçlanır,

■ Eğitim gören öğrencilerin; gelecek için sağlıklı ve üretken, işini severek yapan ve özgüveni yüksek bireyler olarak donatılması hedeflenir,

■ Sanayicinin gerçek ihtiyaçları tespit edilerek hazırlanan eğitim programları, mezun öğrencilerin değerini ve tercih edilirliliğini artırır,

İzmir'in İlk Özel Teknik Koleji 2014-2015 Eğitim Öğretim Yılında Açılıyor...

■ Tam donanımlı atölye ve laboratuvarlarda gerçekleşen uygulamalar ile desteklenen eğitimler, mezun öğrencilerin iş yaşamında bir adım daha öne çıkmasını sağlar,

■ Öğrencilere, katsayı farkı olmaksızın, akademik lise (Anadolu ve Fen Liseleri) ile eşit koşullarda üniversitelere girme hakkı sunar,

■ "Uygulama becerisine sahip mühendis" ile Mesleki ve Teknik Ortaöğretim Kurumları'na öğretmen (Teknik Öğretmen) yetiştirilmesi amacıyla kurulan Teknoloji Fakülteleri' ne girişlerde, Mesleki ve Teknik Ortaöğretim Kurumları (M.T.O.K.) kontenjanından yararlanma şansı yaratır,

■ Meslek Yüksek Okulları' na sınavsız geçişlerde, Anadolu Teknik Lisesi mezunları öncelikli olarak değerlendirilir,

■ Hem mesleğe, hem üniversiteye hazırlayan bir Özel Orta Öğretim Kurumu' nda yani "Teknoloji Koleji' nde" burslu okuma imkânından yararlanılır,

■ Öğrenciler eğitim sonunda; okur, yazar ve konuşur düzeyde İngilizce bilgisine sahip olur.

Akademik ve Mesleki Eğitim Programı

Akademik Program

■ Okulumuzda Milli Eğitim Bakanlığı tarafından hazırlanan Anadolu Teknik Lisesi müfredatı, geliştirilerek ve zenginleştirilerek verilecektir.

■ Okulumuzun eğitim dili Türkçe, yabancı dil eğitimi İngilizce olacaktır.

■ Her öğrencimizin İngilizce' yi okuyup yazacak ve konuşacak şekilde öğrenmesi hedeflenmektedir.

■ Uygulanacak akademik eğitim programının amacı, öğrencilerin temel kavramlara ilişkin öğrenme biçimlerini güçlendirmek ve becerilerini geliştirmektir.

■ Öğretim programları, öğrencilerimizle birebir iletişime olanak sağlayan 24 kişilik teknolojik donanımlı sınıflarda, laboratuvar çalışmaları ile desteklenecektir.

■ Öğrencilerimizin sosyal ve kültürel alanda gelişmesi için eğitim programları içinde ilgi ve



yeteneklerini zenginleştirecekleri sosyal etkinlik ve kulüp çalışmalarına yer verilecektir. Ayrıca, öğretmen ve öğrenci değişimi gibi uluslararası aktiviteler de gerçekleştirilecektir.

■ Öğrencilerimize çağdaş yorumlama ve tartışma becerisi kazandırmak hedeflenmektedir. Okulumuzda araştırma projeleri ve her türlü bilimsel çalışmalar, üniversite öğretim üyeleri ve sanayicilerin de katılacakları bilim kurulu ve okulumuzun deneyimli öğretmenleri tarafından yürütülecektir.

■ Her öğrencimizin mezun olmadan önce muhakkak bir bilimsel proje üretmesi veya bir proje içinde aktif rol üstlenmesi sağlanacaktır. Bu çalışmaları yaparken İAOSB Sanayicilerinin desteğini arkamızda hissetmek bizlere güç verecek, istek ve inancımızı artıracaktır.

Mesleki Eğitim Programı

■ Okulumuzda Milli Eğitim Bakanlığı'nın Anadolu Teknik Liseleri için hazırladığı mesleki eğitim müfredatı; bilimsel deneyler ve atölye çalışmaları ile pratik üretim becerilerini kavrayacakları şekilde, geliştirilerek ve zenginleştirilerek verilecektir.

■ Öğrencilerimiz meslekleri ile ilgili en son teknolojiye göre donatılmış atölye ve laboratuvarlarda, hem üst öğrenimlerine devam edebilecek, hem de sanayide görev alabilecek bilgi seviyesinde yetiştirileceklerdir.

■ Okulumuzda araştırma ve yenilik kültürünün gelişmesine yönelik olarak; her meslek alanı için hazırlanmış olan Ar-Ge bölümlerinde, iş dünyasının ihtiyaçlarına göre düzenlenmiş proje



tabanlı bilimsel çalışmalar yapılacak, öğrencilerimiz meslekleri ile ilgili yeni buluşlar yapmaya yönlendirilecektir.

■ Türkiye'nin en büyük ve en modern Organize Sanayi Bölgelerinden olan İAOSB öncülüğünde; İzmir Katip Çelebi Üniversitesi işbirliği içerisinde, okulumuzun çok yakınındaki arazi üzerine "Teknoloji Geliştirme Bölgesi" kurulmaktadır. Okulumuzdaki Ar-Ge ve proje çalışmalarında, Teknoloji Geliştirme Bölgesi ile sürekli işbirliği sağlanacaktır.

■ Öğrencilerimizi araştırmaya teşvik etmek ve araştırmayı sevdirmek için, ulusal ve uluslararası bilimsel tasarım ve proje çalışmalarına katılarak, onların proje tabanlı çalışma deneyimleri artırılacak ve yenilikçilik ruhu aşılanacaktır. Müfredatta yer almayan yenilikçilik eğitim uygulamaları, projeler kanalıyla hayata geçirilecektir.

■ Meslek derslerine, bir program dahilinde, sanayide kendini kanıtlamış teknisyen ve mühendisler davet edileceği gibi; zaman zaman da işletmelere gidilerek sanayi uygulamalarının içinde ders yapılacaktır. Böylece öğrencilerimiz uygulamayı, birebir sanayide uygulama yapan

teknik elemanlardan öğreneceklerdir. Ayrıca işletmelerle işbirliği içerisinde, uygulamalı staj ve yarı zamanlı çalışma programları yürütülecektir.

■ Okulumuzdan mezun olan öğrencilerimizin, teori ve uygulamayı birleştirebilen mühendisler olmaları ve geleceğin sanayi çalışmalarını yönlendirecek teknik elemanlar olarak yetiştirmeleri hedeflenmektedir.

Alan ve Dallar

ALAN	DAL	KONTENJAN
ENDÜSTRİYEL OTOMASYON TEKNOLOJİLERİ	MEKATRONİK	24
MAKİNE TEKNOLOJİSİ	BİLGİSAYARLI MAKİNE İMALATI (CNC)	48
	ENDÜSTRİYEL KALIP	24

ALANLAR	DALLAR
Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri Alanı Endüstride otomatik üretim yapan makinelerin bakımı, onarımı, programlanması ve temel olarak imalatı, otomasyon sistemlerinin ağ yapılarını kullanarak üretimin ölçümü, izlenmesi ve denetlenmesi için donanım ve yazılım işlemlerini yapma yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır. Endüstriyel otomasyon; robot teknolojisinin her alanında yaygın şekilde kullanılmaktadır. Günümüzde teknolojinin bir gereği hatta zorunluluğu olmuştur.	Mekatronik Dalı Mekatronik teknisyeninin ve alt mesleklerin sahip olduğu yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen daldır. Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri alanında mekatronik teknisyenliği mesleğinin ve sertifika programları ile yetiştirilen alt mesleklerin yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.
Makine Teknolojisi Alanı Makine Teknolojisi alanı; klasik ve bilgisayar kontrollü üretim tezgâhlarında makine imalatı işlemlerini yapma, kalıplama teknikleri, sac metal kalıpları, hacim kalıpları ve iş kalıpları imalatı yapma, iki ve üç boyutlu makine ve mekanizmaları çizimlerini yapma, makinelerin temel bakım ve onarımını yapma, mermer kesme ve işleme tezgâhlarında imalat işlemlerini yapma, endüstriyel döküm ve kalıplama tekniğine uygun üretime yönelik modelleme ve prototiplerini yapma yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.	Bilgisayarlı Makine İmalatı (CNC) Dalı Bilgisayarlı makine imalatçısının sahip olduğu, klasik ve bilgisayar kontrollü üretim tezgâhlarında makine imalatı işlemlerini yapma yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen daldır. Makine teknolojisi alanında Bilgisayarlı Makine imalatçı yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır. Endüstriyel Kalıp Dalı Endüstriyel kalıpcının sahip olduğu, sac metal kalıpları, hacim kalıpları ve iş kalıpları imalatı yapma yeterlikleri kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen daldır. Makine Teknolojisi Alanında Endüstriyel kalıpcı yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi'nde açılacak olan meslek alan ve dalları, sanayinin ihtiyaçları ve çağımızın teknolojik gelişmeleri de dikkate alınarak belirlenmiştir:

Yüksek Öğretime Geçiş

YÖK yasasında yapılan değişikliklerle Mesleki ve Teknik Lise mezunlarının üniversite ve yüksekokullara geçişleri yeniden düzenlenmiştir. Buna göre;

Katsayı sorununun ortadan kalkması nedeniyle öğrenciler, mühendislik fakültelerine girişte herhangi bir engel ile karşılaşmamaktadırlar.

■ "Uygulama becerisine sahip mühendis" ile Mesleki ve Teknik Ortaöğretim kurumlarına öğretmen (Teknik Öğretmen) yetiştirilmesi amacıyla kurulan Teknoloji Fakültelerine girişlerde, mesleki ve teknik ortaöğretim kurumları mezunları (M.T.O.K.) için kontenjan ayrılmaktadır.

■ Mesleki ve Teknik Ortaöğretim kurumlarından mezun olan öğrenciler, bitirdikleri programın devamı niteliğinde veya buna yakın programların uygulandığı meslek yüksekokullarına, sınavsız olarak yerleşmektedirler. Yerleştirme işlemlerinde Anadolu Teknik Lisesi Programları'ndan mezun olan öğrencilere öncelik verilmektedir.

■ Meslek Yüksekokulu (ön lisans) mezunları için, ilişkili lisans programlarında belirlenmiş kontenjanın yüzde 10'unu geçmeyecek şekilde, Yükseköğretim Kurulu kararı ile her yıl dikey geçiş kontenjanı ayrılabilir. (Dikey geçiş sınavını kazananlar, ilgili yükseköğretim kurumunun 3.sınıfından itibaren devam eder.)

■ Kara, Deniz, Hava, Jandarma Astsubay Meslek Yüksekokullarına, her Kuvvet Komutanlığı için ayrı ayrı hazırlanan kılavuzlarda yer alan kaynak okul ve bölümlerden mezun olan ve diğer şartları yerine getiren öğrenciler başvurabilirler. (2014 ÖSYS Kılavuzu.)

Öğrenci Kayıt ve Kabul İşlemleri

1. Okulumuza başvuru şartları

Adayların, okulumuza başvurabilmeleri için, 8. Sınıf Birinci ve İkinci Dönem Ortak Sınavlarına katılmış ve sınavlarının Millî Eğitim Bakanlığına geçerli sayılmış olması gerekmektedir.

Bu şartları taşıyan, ortaokulu 2013-2014 eğitim öğretim yılında bitiren ve MEB tarafından tespit edilen **2014 Yerleştirmeye Esas Puanı (YEP) 350 ve üstü olan kız ve erkek** öğrenciler başvuruda bulunabileceklerdir. (Kesin kayıt aşamasında, öğrencinin sağlığının, okulumuzda açılacak olan meslek alanlarında öğrenim görmesine uygun olduğuna dair sağlık raporu istenilecektir.)



ÖZEL İAOSB NEDİM UYSAL ANADOLU TEKNİK LİSESİ

■ Öğrencilerin tamamı %100 burslu (Burs; öğrenim ücreti, yemek, kıyafet, ulaşım, kitap ve kırtasiye malzemelerini içermektedir)

■ Etkin ve verimli İngilizce eğitimi

■ Sanayinin içinde

■ 14000 m² kapalı alan

■ 500 öğrenci kapasiteli

■ Eğitime destek verecek nitelikli uygulamaları

■ Öğrencilerin sosyal, kültürel ve mesleki alanlarda gelişmelerine olanak sağlayacak her türlü donanımına sahip; konferans salonu, spor salonu, 20 derslik, sosyal etkinlik ve proje hazırlama odaları, açılacak olan meslek alanlarına yönelik atölye ve laboratuvarları ile sağlıklı, üretken, özgüveni yüksek bireyler yetiştirmeyi amaçlayan eğitim sistemi

Kayıt takvimi internet sitemizden ve diğer yollarla ayrıca duyurulacaktır.

2. Kayıtlarla ilgili esaslar

2.1 Ön Kayıtlar

Ön kayıt başvuruları doğrudan okulumuza gelerek veya www.iaosb.org.tr internet adresinde yer alan "Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi" web sayfasındaki başvuru formu doldurularak da yapılabilmektedir. Ön kayıt yaptıran her öğrenci ile bireysel görüşme (mülakat) yapılacaktır.

2.1.1 Ön kayıt için gerekli belgeler:

■ Millî Eğitim Bakanlığı tarafından belirlenen "Ortaöğretime Yerleştirmeye Esas Puanı (YEP)" gösterir belge,

2014 Yerleştirmeye Esas Puanı (YEP) 350 ve üstü olan kız ve erkek öğrencilerin başvurabileceği okulda; öğrencilerin tamamının öğrenim ücreti, yemek, kıyafet, ulaşım, kitap ve kırtasiye malzemeleri karşılanacak.



■ 1 adet öğrenci fotoğrafı.

■ Ön kayıt formunun teslimi sırasında öğrenci ile bireysel görüşme (mülakat) yapılacaktır.

3. Kesin Kayıtlar

Ön kayıt dönemi sonunda, belirlenen kontenjan sayısı kadar, en yüksek puandan en düşük puana doğru oluşturulan sıralama listeleri okulumuzda ve www.iaosb.org.tr internet adresinde yer alan "Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi" web sayfasında ilan edilecektir.

3.1 Sıralama listesine göre, belirlenen kontenjan sayısı kadar kesin kayıt okulumuzda yapılacaktır.

4. Kesin kayıtlar sonunda açık kontenjan kalması durumunda, ön kayıt sıralama listesinden öğrenci kaydına devam edip edilmeyeceğine veya boş kontenjanlara kayıt yapılması için yeni ön kayıt ve kesin kayıt takvimi belirlenmesine okul yönetimince karar verilecektir. Verilen karar ve yeni kayıt takvimi ilan edilecektir.

4.1 Kesin Kayıt İçin Gerekli Belgeler

■ Ortaöğretime yerleştirmeye esas puanı (YEP) gösterir belgenin bilgisayar çıktısı,

■ Sağlık raporu (sağlığının seçeceği meslek için uygun olduğuna dair),

■ 2 adet öğrenci, 1 adet öğrenci velisinin fotoğrafı.

5. Kesin kayıt yaptıran ayrılan öğrencilerin yerine, öğrencinin ayrılışı hangi kayıt dönemine denk gelmişse o kayıt dönemi içindeki sıralama listesine göre yeni öğrenci kaydı yapılacaktır.

Kesin kayıt yapıldıktan sonra okulumuzdan ayrılan öğrencilerin, daha sonra tekrar okulumuza başvuruda bulunmaları halinde başvuruları, açık kontenjan bulunması halinde kabul edilebilecektir.

Açıklamalar

a. Kayıt kabullerinde öğrenci velileri Resimli Kimlik ve e-okul sistemine giriş için gerekli belgeleri ibraz edeceklerdir.

b. Okulumuz, belirlenen kontenjanı doldurmak zorunda değildir.

c. Bakanlıkça puanların değiştirilmesi durumunda, e-okul sisteminde yer alan en son puan kullanılacaktır.

d. Bu duyuruda bulunmayan hususlarda, okulumuz Kayıt Komisyonu'nun alacağı karara göre hareket edilecektir.

Ayrıntılı Bilgi İçin: www.iaosb.org.tr

Özel İAOSB Nedim Uysal Anadolu Teknik Lisesi Kurucu Okul Müdürü
Satı ÇALIŞKAN - Tel: 376 71 76 / 262 E-mail: scaliskan@iaosb.org.tr



MOBİL HİDROLİK İÇİN HİDROLİK SIZDIRMAZLIK ÇÖZÜMLERİ

Farklı mobil hidrolik uygulamalarına özel geliştirilmiş malzeme ve tasarımları ile kaliteli ve güvenilir sızdırmazlık çözümleri sunan **KASTAŞ**, mobil hidrolik sektörüne güç veriyor.



Sızdırmazlık Teknolojileri

Your **Productivity Partner**

www.kastas.com

Sanayi üretiminde tempo ciddi olarak yavaşladı

TÜİK'in mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış Mayıs ayı sanayi üretim endeksi sonuçlarına göre, bir önceki aya göre madencilik ve taşocaklığı sektörü endeksi yüzde 2,6, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1 azaldı.

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretim endeksi, Mayıs'ta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 3,3 arttı. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise bir önceki aya kıyasla yüzde 1 azaldı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Mayıs ayına ilişkin sanayi üretim endeksi sonuçlarını açıkladı. Buna göre, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış hesaplamada, Mayıs'ta, bir önceki aya göre madencilik ve taşocaklığı sektörü endeksi yüzde 2,6, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1 azaldı. Elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtımı sektörü endeksinde ise değişim olmadı.

Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi, Mayıs'ta bir önceki aya göre yüzde 1 azalırken, takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise geçen yılın aynı ayına oranla yüzde 3,3 artış gösterdi.

Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde Mayıs'ta yıllık bazda, madencilik ve taşocaklığı sektörü yüzde 8,7, imalat sanayi sektörü yüzde 2,7, elektrik, gaz, buhar ve

iklimlendirme üretimi ve dağıtımı sektörü endeksi ise yüzde 5,4 arttı.

Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış ana sanayi gruplarında, Mayıs'ta aylık bazda en yüksek artış yüzde 0,6 ile dayanıksız tüketim malı imalatında gerçekleşti.

Ana sanayi gruplarına bakıldığında, Mayıs'ta bir önceki aya göre mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış ara malı imalatı yüzde 0,1 artarken, sermaye malı imalatı yüzde 5,7, dayanıklı tüketim malı imalatı yüzde 0,4, enerji yüzde 0,9 azaldı. Mayıs'ta dayanıksız tüketim malı imalatı ise yüzde 0,6 artış kaydetti.

İmalat sanayinde aylık bazda en yüksek artış yüzde 9,8 ile bütün ürünleri imalatında gerçekleşti. Bu sektörü yüzde 4,9 ile fabrikasyon metal ürünleri imalatı (makina ve teçhizat hariç), yüzde 3,3 ile ana metal sanayi, yüzde 2,8 ile elektrikli teçhizat imalatı izledi.

İmalat sanayi endeksinde, Mayıs'ta bir önceki aya göre en fazla gerileme ise yüzde 21,2 ile diğer ulaşım araçlarının imalatında görüldü. Bu sektörü, yüzde 13,3



Sanayi üretimi bu yılın başından beri büyük oranda dış talep odaklı olarak belirleniyor. İç talepte zayıf seyir sanayi üretimini de etkilemeye başlıyor. Bu nedenle birkaç ay daha negatif oranlar görülebilecek.

ile makine ekipmanlarının kurulumu ve onarımı, yüzde 8,2 kayıtlı medyanın basılması ve çoğaltılması takip etti.

Ekonomistler, "Sanayi üretimi Mayıs ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1.5 oranında artarken, imalat sanayinde bu oran sadece binde 6 düzeyinde gerçekleşti. Bu oranlar son 7 ayda gerçekleşen en düşük sanayi büyüme oranları olarak dikkat çekti. Bu da sanayi üretiminde temponun ciddi bir şekilde yavaşladığına işaret ediyor" dediler.

Bir başka yorumcu ise, "Düzeltilmiş sanayi üretim endeksi Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 1 oranında azalmış durumda. Bu azalmayla birlikte sanayi üretimi Ocak ayındaki seviyesinin yüzde 0.8 altında gerçekleşti. Bu da yıllık bazda yüzde 2.2'lik bir küçülme temposuna işaret ediyor. Bu tempo kaybı uzun süredir kapasite kullanım oranı verilerinde kendini belli ediyor" görüşünü ifade etti.

Sanayi endeksine ilişkin diğer değerlendirmeler şöyle:

2014'ün başından bu yana kapasite kullanımında dalgalı ama aşağı yönlü bir trend, buna karşılık sanayi

üretiminde dalgalı ama yukarı yönlü bir trend var. Kapasite kullanımında Haziran ayında ufak bir artış söz konusu, ancak Mayıs ayındaki düşüş, sanayi üretimindeki düşüşle paralel bir görünüm arz ediyor.

Sanayi üretim endeksinin detaylarında dayanıklı tüketim malı üretiminin mayıs ayında yıllık bazda yüzde 2.1 oranında azaldığını, buna karşılık ara malı imalatında yüzde 3.2 oranında artış olduğu görülüyor. Enerji üretimi de yüzde 2.1 oranında artmış. Mevsimsel düzeltilmiş verilerde de dayanıklı tüketim mallarında yüzde 0.4 oranında düşüş var.

İç talep zayıf...

İmalat sanayinin alt kalemlerinde ise deri, tekstil, petrol, gıda ürünleri gibi iç taleple yakından ilişkili olan sektörlerde daralma, daha çok ihracata yönelik metal, makine ve elektronik teçhizat gibi sektörlerde üretim artışı görülmüş. Bu durum da beklentilere paralel. Sanayi üretimi bu yılın başından beri büyük oranda dış talep odaklı olarak belirleniyor. İç talepte zayıf seyir, sanayi üretimini de etkilemeye başlıyor. Bu nedenle, sanayi üretiminde bir kaç ay negatif oranlar görebiliriz.



Büyüme hız kesiyor, cari açık düzeliyor

Merkez Bankası tarafından açıklanan Mayıs ayı cari işlemler açığı bir önceki yılın ilk 5 ayına göre 12 milyar 429 milyon dolar azalarak 19 milyar 839 milyon dolara geriledi. Bunda dış ticaret açığının azalması etkili oldu.



Türkiye'nin Mayıs ayında cari işlemler açığı 3 milyar 434 milyon dolar, yıllıklandırılmış bazda cari işlemler açığı ise 52 milyar 636 milyon dolar oldu. Mayıs ayı cari açığı 3,43 milyar dolarla beklentilerin altında kaldı. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından açıklanan Mayıs ayı cari işlemler açığı, bir önceki yılın ilk 5 ayına göre 12 milyar 429 milyon dolar azalarak, 19 milyar 839 milyon dolara geriledi.

Bu gerilemede, ödemeler dengesi tablosundaki dış ticaret açığının 10 milyar 868 milyon dolar azalarak, 22 milyar 710 milyon dolara düşmesi ve net hizmet gelirlerinin 677 milyon dolar artarak 6 milyar 426 milyon dolara yükselmesi etkili oldu.

Parasal olmayan altın kalemi altında, bir önceki yılın beş aylık döneminde 5 milyar 227 milyon dolar net altın ithalatı gerçekleşmişken, bu yılın aynı döneminde 719 milyon dolar net altın ihracatı yapıldı.

Turizm gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine göre 342 milyon dolar tutarında artarak 8 milyar 579 milyon dolara, turizm giderleri de 242 milyon

dolar tutarında artarak 2 milyar 121 milyon dolara ulaştı. Yatırım geliri dengesinden kaynaklanan net çıkışlar, bir önceki yılın aynı dönemine göre 1 milyar 155 milyon dolar azalarak 3 milyar 634 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Yurt dışı yerleşiklerin yurt içinde yaptıkları net yatırımlar, bir önceki yılın 5 aylık dönemine göre 1 milyar 146 milyon dolar artarak 5 milyar 696 milyon dolara yükseldi.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) 2014 yılı Mayıs ayına ilişkin ödemeler dengesi verilerine göre, yurt dışı yerleşiklerin yurt içinde yaptıkları net yatırımlar, bir önceki yılın beş aylık dönemine göre 1 milyar 146 milyon dolar artarak 5 milyar 696 milyon dolara çıktı. Yurt içinde yerleşik kişilerin yurt dışında yaptıkları net yatırımlar, 639 milyon dolar artarak 1 milyar 876 milyon dolar tutarında gerçekleşti.

Yurt dışında yerleşik kişiler hisse senedi piyasasında Mayıs ayındaki 624 milyon dolar net alımla birlikte Ocak-Mayıs döneminde 1 milyar 611 milyon dolar tutarında net alım yaptı.

Göstergeler ikinci çeyrekte tüketim ve yatırımlarda canlanmanın zayıf kaldığına işaret ediyor. Altın hariç ihracat ve ithalatın benzer oranda artıyor olması, net ihracatın çeyreklik büyümeye katkısını sınırlandırıyor.

Devlet iç borçlanma senetleriyle ilgili olarak yurt dışı yerleşikler, Mayıs ayındaki 336 milyon dolar tutarında net alıma rağmen beş aylık dönemde 3 milyar 71 milyon dolar tutarında net satım gerçekleştirdi.

Yurt dışında gerçekleştirilen tahvil ihraçları yoluyla Mayıs ayında bankalar, 895 milyon dolar net borçlanma yaparak beş aylık dönemde 3 milyar 94 milyon dolar net borçlanma gerçekleştirdi.

Bankaların yurt dışı muhabirlerindeki efektif ve mevduat varlıkları 1 milyar 253 milyon dolar azaldı. Genel Hükümet, yurt dışı piyasalar ve diğer uluslararası kuruluşlardan sağlanan uzun vadeli kredilerle ilgili olarak 728 milyon dolar net geri ödemede bulundu.

Bankacılık sektörü, uzun vadeli kredilerde 2 milyar 263 milyon dolar net kullanım yaparken, kısa vadeli kredilerde Mayıs ayındaki 2 milyar 668 milyon dolar tutarındaki net kullanım neticesinde 1 milyar 672 milyon dolar tutarında net kullanım gerçekleştirdi.

Diğer sektörlerin net kredi kullanımı 3 milyar 974 milyon dolara yükseldi. Bir önceki yılın aynı döneminde ise 310 milyon dolar net geri ödeme gerçekleşmişti. Yurt dışında yerleşik Türk vatandaşlarınca Merkez Bankası nezdinde açılan mevduat hesaplarında 686 milyon dolar, yurt dışı bankaların yurt içi bankalarda tuttuğu mevduat hesaplarında ise 1 milyar 232 milyon dolar net çıkış gerçekleşti. Rezerv varlıkların içinde bulunan resmi rezervler 229 milyon dolar tutarında azaldı.

Yıllık bazda yüzde 3.4

Bahçeşehir Üniversitesi Toplumsal ve Ekonomik Araştırmalar Merkezi (BETAM) araştırmacıları Dr. Zümrüt İmamoğlu ve Barış Soybilgen revize edilmiş gelecek tahminlerini yayınladılar. Aşağıda araştırmacıların yeni tahminlerini ve özet değerlendirmelerini sunuyoruz.

“Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış Sanayi Üretim Endeksi Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 1,0 azaldı. İhracat miktar endeksi yüzde 0,1 artarken, ithalat miktar endeksi yüzde 2,6 oranında arttı. Göstergeler ikinci çeyrekte tüketim ve yatırımlarda canlanmanın zayıf kaldığına işaret ediyor. Altın hariç ihracat ve ithalatın benzer oranlarda artıyor olması net ihracatın çeyreklik büyümeye katkısını sınırlıyor. Sanayi üretiminde görülen düşüş nedeniyle ikinci çeyreğe dair büyüme tahminimizi aşağı yönlü revize ediyoruz. Bir önceki çeyreğe kıyasla ekonominin ilk tahmi-

nimiz olan yüzde 0,8 yerine yüzde 0,4 oranında büyüyeceğini, önceki yılın aynı çeyreğine göre yıllık büyümenin ise yüzde 3,8 yerine yüzde 3,4 olacağını tahmin ediyoruz.

İç talepte canlanma zayıf

Cari açık altın ithalatının azalması ile hızla azalıyor. Mayıs ayı cari açığı 3,4 milyar dolar olarak açıklandı. 12 aylık cari açık toplamı, geçen aya kıyasla, 4,2 milyar dolar düşerek 52,6 milyar dolar oldu. Cari açığın GSYH’ a oranının ilk çeyrek sonunda yüzde 7,5’den ikinci çeyrek sonunda yüzde 6,4’e düşmesini bekliyoruz. Altın hariç cari açık oranının ise yüzde 6,4’den yüzde 5,8’e ineceğini tahmin ediyoruz.

Mayıs ayında sanayi üretiminde görülen yüzde 1’lik düşüş çeyreklik bazda endeksin yatay seyretmesine neden oldu. İki aylık ortalamalara göre sanayi üretim endeksi bir önceki çeyreğe göre yalnızca yüzde 0,1 arttı. Mayıs ayındaki düşüşün en önemli nedeni yatırım malı imalatındaki azalış oldu. Aynı ay içerisinde yatırım mallarında hem kapasite kullanım oranının hem de ithalatın gerilemiş olması bir önceki aydaki pozitif görünümünü zayıflattı. Tüketim ve aramalı ithalatındaki artış temposunun düşmesi ve dayanıklı tüketim malı imalatında düşüşlerin iki aydır devam ediyor olması tüketim görünümünün de çok güçlü olmadığına işaret ediyor. İhracat artmaya devam ediyor ancak Avrupa’da büyümenin bir miktar yavaşlamış olması ihracatta artış hızını düşürüyor. İthalatta da aylık bazda ılımlı artışlar var. İhracatın ilk çeyreğe kıyasla ılımlı seyrediyor olması ikinci çeyrekte net ihracatın büyümeye katkısını çeyreklik bazda sınırlayacak. İkinci çeyreğe ilişkin yeni açıklanan veriler, iç talepte canlanmanın zayıf olduğunu, dış talebin büyümeye katkısının da ilk çeyrek kadar güçlü olmadığını gösteriyor. Geçen ay yaptığımız büyüme tahminini son gelen veriler ışığında aşağı yönlü revize ediyoruz.

Yüzde 5.8’e kadar inebilir

Öte yandan cari açık hızla azalıyor. Geçen yıl yüklü miktarda yapılan altın ithalatının bu yıl olağan seviyelerde kalması azalmanın önemli nedenlerinden biri. Ancak altın hariç cari açıda da önemli bir azalış söz konusu. Bu durum iç talebin zayıf seyretmeye devam etmesinden kaynaklanıyor. İlk çeyrek sonunda yüzde 7,5 olan cari açığın da ikinci çeyrek sonunda yüzde 6,4’e ineceğini tahmin ediyoruz. Altın hariç cari açık oranının ise yüzde 6,4’ten yüzde 5,8’e düşmesini bekliyoruz.”

Dış ticaret açığı azalmaya devam ediyor

Mayıs ayında ithalat yüzde 10.3 oranında azalarak 20.9 milyar dolara gerilerken, ihracat yüzde 3.6 artışla 13.8 milyar dolara yükseldi. Böylece geçen yılın aynı ayında 10 milyar dolar olan dış ticaret açığı kabaca üçte bir oranında azalarak 7.1 milyar dolara geriledi. Böylece yılın ilk beş ayında dış ticaret açığı 31.6 milyar dolar oldu. Geçen yılın aynı döneminde bu rakam 42 milyar doların üzerindeydi.

Yılın en yüksek seviyesine çıktı

Takvim ve mevsimsel dalgalanmalara göre düzeltilmiş ithalat Mayıs ayında 20.9 milyar dolara yükselmiş. Bu rakam bir önceki aya göre yüzde 2.9 oranında artış anlamına geliyor. Nisan ayında da mevsimsel düzeltilmiş ithalat yüzde 1.5 oranında artış görülmüştü. Böylece mevsimsel düzeltilmiş ithalat bu yılın başından beri en yüksek seviyesine yükselmiş görünüyor. Mevsimsel düzeltilmiş ihracatta ise tam tersi bir durum söz konusu. Mevsimsel dalgalanmaların düzeltilmesinin ardından Nisan ayında yüzde 7.3 oranında azalan ihracat, Mayıs ayında sadece yüzde 0.3 oranında artmış.

Avrupa'nın payı yükseliyor

İthalatın detaylarına baktığımızda ham verilerde en fazla azalmanın ara malları ithalatında olduğunu görüyoruz. Ara malları ithalatı yüzde 11.5 oranında azalırken, tüketim malları ithalatı yüzde 7.6, yatırım malları ithalatı da yüzde 5.5 oranında azalmış. Son olarak ihracatı bölgelere göre ayırdığımızda, AB ülkelerine yapılan ihracatın artmaya devam ettiğini görüyoruz. Mayıs ayında AB üyesi ülkelere yapılan ihracat yüzde 20.1 oranında artarken, AB üyesi olmayan Avrupa ülkelerine yapılan ihracat yüzde 5.3 oranında azalmış. AB ülkelerinin ihracatımızdaki payı da son on iki ayda yüzde 42.5'e, toplam Avrupa ülkelerinin payı da yüzde 52.7'ye yükseldi.



Dış ticarette TL kullanımı arttı

Dış ticarette TL kullanımı, yılın ilk 5 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 13,7 oranında arttı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerinden derlenen bilgiye göre, Türkiye'nin ocak-mayıs dönemindeki 67 milyar 391 milyon 318 bin dolarlık ihracatının 2 milyar 656 milyon 986 bin dolarlık kısmı TL karşılığında gerçekleşti.

Geçen senenin aynı döneminde 2 milyar 59 milyon 744 bin dolar değerindeki ihracatını TL ile yapan Türkiye, böylece söz konusu dönemde ihracatta TL kullanımını yüzde 29 oranında artırdı. Yılın ilk 5 ayında gerçekleştirilen 99 milyar 4 milyon 703 bin dolarlık ithalatın da 4 milyar 829 milyon 802 bin dolarlık kısmı TL ile yapıldı. İthalattaki TL kullanımı, yaklaşık yüzde 7 oranında artış gösterdi. Ocak-Mayıs döneminde 7,5 milyar dolara ulaşan dış ticarette TL kullanımı, geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 13,7 artmış oldu.

Dış ticaretin yüzde 57'si Amerikan dolarıyla yapıldı

Bu dönemde, 166 milyar 396 milyon 21 bin dolarlık dış ticaretin yüzde 57'sini kapsayan 94 milyar 983 milyon 134 bin doları Amerikan Doları, yüzde 36'sını kapsayan 60 milyar 48 milyon 607 bin doları da Euro ile gerçekleştirildi. Sterlin karşılığı dış ticaret ise 2 milyar 535 milyon 961 bin dolar olarak kayıtlara geçti. Türkiye, bu para birimiyle yaptığı ticareten 1 milyar 624 milyon 9 bin dolarlık dış ticaret fazlası sağladı. Dış ticaretin 383 milyon 93 bin doları İsviçre Frankı, 382 milyon 274 bin doları Japon Yeni, 240 milyon 61 bin doları Rus Rublesi, 75 milyon 829 bin doları İsveç Kronu ile yapıldı.



Fiyat artış yüzdesinin negatif beklendiği ve dolayısıyla enflasyonda ciddi bir düşüş tahmin edilen haziran ayında tüketici fiyatları yüzde 0.3 arttı. Böylece, enflasyondaki düşüş beklentilerin altında kaldı. Yıllık enflasyon yüzde 9.7'den yüzde 9.2'ye geriledi, ancak geçtiğimiz aylardaki yükselişin ardından daha keskin bir iniş beklenmekteydi.

Tüketici Fiyatları Endeksi Haziran ayında bir önceki aya göre yüzde 0.31 oranında artış gösterirken, Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi yüzde 0.06 oranında arttı. Tüketici fiyatları yıllık bazda bir önceki aya göre 0.5 puan azalışla yüzde 9.66'dan yüzde 9.16'ya gerilerken, yurt içi üretici fiyatları 1.53 puan azalışla yüzde 9.75 düzeyinde gerçekleşti. Yıllık Yurt İçi Fiyat Endeksi 5 ayın ardından ilk kez tek haneye geriledi.

Piyasalar daha fazla düşüş bekliyordu

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) ve Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) verilerini açıkladı. Buna göre TÜFE'de (2003=100) 2014 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre yüzde 0.31 oranında artış gösterdi. Piyasalar, TÜFE'nin aylık bazda gerilemesini bekliyordu. TÜFE, yüzde 0.31 oranında aylık artış ile beklentilerin üzerinde gerçekleşti. TÜFE, geçen yılın Aralık ayına göre yüzde 5.70, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 9.16 ve 12 aylık ortalamalara göre yüzde 8.31 artış gerçekleşti. Yıllık TÜFE, bir önceki aya göre 0.5 puan geriledi. Yİ-ÜFE, 2014 yılı Haziran ayında bir

önceki aya göre yüzde 0.06, geçen yılın Aralık ayına göre yüzde 5.12, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 9.75 ve on iki aylık ortalamalara göre yüzde 9.03 artış gösterdi. Yıllık Yİ-ÜFE, 5 ayın ardından ilk kez tek haneye geriledi. Yıllık Yİ-ÜFE bir önceki aya göre 1.53 puan geriledi.

Ağustos veya Eylül'de yine yükselbilir

Ekonomistlerin konuyla ilgili yorumları özetle şöyle: TÜFE'nin detaylarına bakıldığında yıllık enflasyondaki düşüşün tamamının mevsimsel faktörlerden oldukça çok etkilenen gıda fiyatlarından kaynaklandığı görülüyor. Endekste en büyük paya sahip olan gıda ve alkolsüz içecekler harcama grubunda yıllık enflasyon Mayıs ayında yüzde 14.1 iken, Haziran'da bu oran yüzde 12.5'e gerilemiş. Bu da gıda grubunun enflasyona katkısını 3.5 puandan 3 puana çekmiş.

Merkez Bankası tarafından dikkatle takip edilen ve mevsimsel faktörlerin büyük oranda ayıklandığı H ve I endekslerinde yıllık enflasyon oranları yüzde 10.2 ve yüzde 9.7 seviyelerinde. Yani çekirdek enflasyon göstergeleri tüketici enflasyonunun üzerinde seyrediyor. Bu da enflasyonda mevsimsel faktörler etkisini kaybettiğinde, yani Ağustos veya Eylül ayında yeniden yükseliş görülebilir demek. Beklentilerin kontrolü açısından tek olumlu gelişme üretici fiyatlarında görülen düşüşün devam ediyor olması. Üretici fiyatlarında yıllık enflasyon yüzde 11.3'ten 9.8'e geriledi.

500 büyük eridi

Fortune 500 listesine göre; Türkiye’de geçen yıl şirketlerin net kârı 2012’ye göre yüzde 13.2 düşüşle 27.38 milyar liraya geriledi. Karlılıktaki düşüşte Mayıs 2013’ten itibaren kur ve faizlerdeki yükseliş etkili oldu.



Türkiye’nin en büyük 500 şirketinin kârı, kur ve faiz artışı nedeniyle yüzde 13.2 düştü. Fortune 500 listesine göre Türkiye’de geçen yıl şirketlerin net kârı 2012’ye göre yüzde 13.2 düşüşle 27.38 milyar liraya geriledi. Karlılıktaki düşüşte, Mayıs 2013’ten itibaren kur ve faizlerdeki yükseliş etkili oldu. Zarar eden şirket sayısı 2012’nin iki katına çıktı. Finansal giderler yüzde 51 arttı. Faaliyet dışı gelir gider dengesi ise yüzde 30.23 azaldı.

Fortune 500 Türkiye Editörü Kenan Şanlı, “Bu, Türk şirketlerinin yapısal bir sorunu. Önümüzdeki yıllarda da devam edecek. Şirketler esas faaliyetlerinin dışında kâr yazıyorlar ya da zarar ediyorlar. Geçen yıl şirketlerin esas faaliyetleri kâr üretse de toplam kâr düştü. Burada şirketler açısından finansal istikrarın önemi öne çıkıyor” dedi.

● Fortune 500 şirketleri 2013’te satış gelirlerini yüzde 7.7 artışla 662.3 milyar liraya yükseltti.

● Şirketlerin satış gelirleri yıldan yıla azalmaya devam ediyor. Enflasyon artışı çıkarıldığında satış gelirlerindeki artış sadece yüzde 1.

● Esas faaliyetlerden sağlanan kâr net kârdaki azalışı sınırladı. Esas faaliyet kârı yüzde 25.3 arttı.

● Şirketlerin toplam borçları yüzde 14.6 artarken öz kaynaklardaki artış yüzde 10.1’de kaldı. Zarar eden şirket sayısı 63’ten 121’e yükseldi.

● 27 sektörde likidite azaldı, 24’te arttı. 39 sektörde borç/öz kaynak oranı yükseldi, 12 sektörde azaldı.

● Öz kaynak kârlılığı 2012’deki 12.70 seviyesinden yüzde 7.30’a geriledi.

● Şirketler net satışları ihracat kaynaklı artırabildiler. İhracat yüzde 15.3 artarken, iç satışlar yüzde 5.6 artabildi.

TÜPRAŞ yine lider

TÜPRAŞ, 41 milyar 78 milyon lira satış geliriyle listede ilk sırayı aldı. Net satışları yüzde 3.2 düşse de zirveyi bırakmayan TÜPRAŞ’ı, yüzde 23.6 gelir artışıyla OMW Petrol Ofisi, yüzde 50.1 artışla Türkiye Elektrik Ticaret ve Taahhüt (TETAŞ) izledi. Enerji ve petrol şirketleri ilk 10’a damgasını vurdu. TETAŞ’ı sırasıyla THY, OPET, Türkiye Elektrik İletim (TEİAŞ), Shell&Turcas, Türk Telekom, Enka İnşaat ve BIM izledi.

Fortune 500’de ilk kez ilk 10’a giren BIM, aynı zamanda ilk 10’daki tek perakende şirketi oldu. Listede sırası en çok yükselen ise 270 basamakla Genpower oldu. Genpower Jeneratör 427. sıradan 157. sıraya çıktı. Bu yıl listeye giren şirket sayısı 125’e yükseldi. Geçen yıl bu rakam 111 idi. Fortune 500’e girmek için satış gelirlerinde 1 milyar lira sınırını aşmak gerekiyor. Bu yıl 10 milyar lira sınırını aşan 14 şirket bulunuyor. 87 firma ise listeye yeni dahil oldu.

● İlk 100 şirketin ihracatı yüzde 19.9 artarken, son 100 şirketin ihracatı yüzde 13.7 arttı. Orta-doğu pazarının daralmasıyla daha geniş pazar imkânlarına sahip büyük şirketler ihracatta küçüklere geçti.

● İhracat şampiyonu satış gelirlerinde 4. sırada yer alan THY oldu.

● İstihdamda 1 milyon sınırı aşıldı. Yüzde 7.7 artışla 1 milyon 49 bine ulaştı.

● ABD’li perakende devi Wal-Mart ile kıyaslandığında Türk şirketlerin toplam satışları Wal-Mart’ın satışlarının yüzde 73’üne karşılık geliyor. Wal-Mart Amerika 500’ün ilk sırasında yer alıyor.

En büyük 500'de 16 İAOSB'li



Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 16 firma yer alırken, Ege Bölgesi'nden toplam 64 şirket ismini listeye yazdırdı.

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" 2013 yılı araştırması sonuçları düzenlenen toplantı ile açıklandı. Araştırma sonuçlarına göre, 2013 yılında 500 Büyük Sanayi Kuruluşu'nun üretimden satışları, 2012 yılına göre yüzde 8,3'lik bir artışla 353 milyar 699 milyon liradan 383 milyar 36 milyon liraya çıktı. Ekonominin yüzde 4 oranında büyüdüğü bir yılda yaşanan bu büyüme rakamı başarı olarak değerlendirildi.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Abalıoğlu Yem-Soya ve Tekstil Sanayi A.Ş. listede 52'inci, Küçükbaş Yağ ve Deterjan Sanayi A.Ş. 91'inci, CMS Jant ve Makine Sanayi A.Ş. 141'inci, Koroza Ambalaj San. ve Tic. A.Ş. 143'üncü, Schneider Elektrik San. ve Tic. A.Ş. 156'ıncı, DYO Boya Fabrikaları San. ve Tic. A.Ş. 157'inci, ABB Elektrik Sanayi A.Ş. 213'üncü, Batıçim Batı Anadolu Çimento Sanayi A.Ş. 281'inci, Polibak Plastik Film San. ve Tic. A.Ş. 306'ıncı, Ege Profil Tic. ve San. A.Ş. 320'inci, Norm Cıvata San. ve Tic. A.Ş. 335'inci, Üniteks Tekstil Gıda Motorlu Araçlar San. ve Tic. A.Ş. 354'üncü, Alliance One Tütün A.Ş. 420'inci, Sun Chemical Matbaa Mürekkepleri ve Gereçleri San. ve Tic. A.Ş. 446'ıncı, Bak Ambalaj San. ve Tic. A.Ş. 455'inci, Opet Fuchs Madeni Yağ San. ve Tic. A.Ş. 475'inci sırada yer aldı.

İSO'nun 2013 yıl listesinde bu yıl 64 Egeli firma yer aldı. Geçen yıl bu sayı 63 iken bu yıl ilk 500'e bir firma daha girmiş oldu. Listede 2 sıra gerileyerek 13'üncü sırada olan PETKİM, 3 milyar 862 milyon 135 bin 599 liralık net kar ile Ege Bölgesi'nde ilk sırada yer aldı. 4 sıra birden yükselen Er-Bakır Elektronik Bakır Mamülleri

ise 2 milyar 403 milyon 830 bin 933 lira ile 2'nci sırada yer aldı. İzmir Demir Çelik Sanayi A.Ş. ise 3 basamak gerileyerek 1 milyar 629 milyon 299 bin 849 lira ile 3'üncü sırada yer aldı. Ege'de ilk üç sıra geçen yıla oranla değişmedi.

Net üretimden satışlar baz alınarak inceleme yapıldığında TÜPRAŞ, 2013'de 39 milyar 729 milyon 407 bin 44 liralık net üretimden satışla birinci olurken, TÜPRAŞ'ı 9 milyar 714 milyon 212 bin 513 liralık net üretimden satışla Ford Otomotiv Sanayi A.Ş. izledi.

2012 yılında beşinci sırada bulunan Elektrik Üretim A.Ş. (EÜAŞ) 2013 yılı sıralamasında üçüncü sıraya yükseldi. İlk 10 kuruluş arasına girebilen tek kamu kuruluşu olan EÜAŞ'ın üretimden satışları 9 milyar 263 milyon 860 bin lira olarak gerçekleşti.

Dördüncü sırada yine bir otomotiv şirketi olan Oyak-Renault yer aldı. 2012 yılına göre bir sıra gerileyen Oyak-Renault'un üretimden satışları 8 milyar 646 milyon 831 bin lira oldu. Son yıllarda beyaz eşya alanında gösterdiği başarıyla ilk 10'da yer alan Arçelik, 7 milyar 790 milyon 736 bin liralık üretimden satışlarıyla 2013'ün en büyük beşinci şirketi oldu.

Bir başka otomotiv şirketi TOFAŞ 5 milyar 818 milyon 911 bin lira ile altıncı sırada yer aldı. İlk 10 sıralamasında 2012 yılına göre iki basamak birden yükselen İçdaş Çelik, 5 milyar 640 milyon 702 bin liralık üretimden satışlarıyla yedinciliğe çıktı.

2012 yılındaki yerini koruyan Ereğli Demir Çelik 5 milyar 265 milyon 424 bin liralık üretimden satışıyla 2013 yılında sekizinci sırada yer aldı. Bir başka demir çelik şirketi, İskenderun Demir Çelik de 5 milyar 170 milyon 580 bin liralık üretimden satışıyla bir önceki yıla göre 2 basamak gerileyerek dokuzuncu oldu. Bu grubun 2012'de 10. sırasındaki bulunan Aygaz, 2013 araştırmasında da yerini korudu. Aygaz'ın üretimden satışları 5 milyar 26 milyon 95 lira oldu.



Batık krediler artıyor

Bankaların brüt takipteki alacakları Mayıs 2013'e göre yüzde 19.8 artarak 31.9 milyar liraya çıktı.

Bankacılık sektöründe takipteki alacaklar olarak ifade edilen ödenmeyen kredi borçlarında artış eğilimi sürüyor. Geçen yıl Mayıs ayında 26 milyar 668 milyon lira olan takipteki alacak miktarı, 2013 sonunda 29 milyar 622 milyon lira, Mayıs 2014'te ise 31 milyar 936 milyon liraya çıktı. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) Mayıs dönemi kesinleşmemiş geçici verilerine göre, takipteki brüt kredi alacakları Mayıs'ta 2013'ün aynı ayına göre yüzde 19.8 oranında, 5 milyar 268 milyon lira artış gösterdi. Takipteki brüt alacaklar 2013 sonuna göre yüzde 7.8 oranında ve 2 milyar 314 milyon TL tutarında arttı.

Sektörün Mayıs sonunda aktif toplamı ise geçen yılın aynı dönemine yüzde 19.9 artışla 1.79 trilyon lira oldu. Aktif toplamı 2013 sonuna göre de yüzde 3.6 artış gösterdi. Krediler Mayıs 2013'e göre yüzde 22.8 artışla 1.09 trilyon lira olurken, 2013 sonuna göre yüzde 4.3 arttı. Mevduat ise yüzde 15.4 artışla 953.4 milyar liraya çıktı.

Mayıs 2014 itibarıyla bankacılık sektörü menkul değerleri 2013 sonuna göre yüzde 2.1 artışla 292 milyar 758 milyon TL oldu. Menkul değerleri 2013'ün aynı ayına göre yüzde 7.4 artış gösterdi. Mayıs sonunda sermaye yeterlilik rasyosu yüzde 16.3 oldu. Sermaye yeterliliği 2013 sonuna göre 1 puan artarken, geçen yılın aynı dönemine göre

0.5 puan geriledi. Krediler 27 Haziran itibarıyla ise 2013 sonuna göre yüzde 6.8, 2013'ün aynı dönemine göre yüzde 21.5 artış gösterdi. Tüketici kredileri 2013 sonuna göre yüzde 5.2, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 16.7 arttı. Konut kredileri 2013 sonuna göre yüzde 4.4, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 14.6 arttı. Taşıt kredileri 27 Haziran itibarıyla 2013 sonuna göre yüzde 13 azalırken, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 8.3 geriledi. İhtiyaç kredileri 2013 sonuna oranla yüzde 5.3, geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 15.6 arttı.

Taksitli alışveriş azaldı

Taksitli kredi kartı harcamaları taksit sınırlamasının getirildiği 1 Şubat'a göre 11 milyar 951 milyon TL azaldı. BDDK Haftalık Bülteni'ne göre, 27 Haziran itibarıyla bireysel kredi kartı harcamaları yüzde 0.7 artışla 75 milyar 916 milyon TL'ye ulaştı. Kredi kartı harcamalarının 35.9 milyar TL'sini taksitli, 40 milyar TL'sini taksitsiz harcamalar oluşturdu. 1 Şubat 2014'te taksitli kredi kartı harcamaları toplam harcamaların yüzde 56.9'unu oluştururken, 27 Haziran itibarıyla taksitli kredi kartı harcamalarının payı yüzde 47.3'e geriledi. Taksitli harcamalar 2013 sonuna göre yüzde 23.8 oranında azaldı. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 18.4, 1 Şubat 2014'e göre ise yüzde 25 geriledi.

Bankacılık sektörünün dönem net kârı Mayıs 2014 itibarıyla geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11.5 düşüşle 10 milyar 105 milyon lira oldu.

Vergisini düzenli ödemeyene kötü haber

Maliye Bakanlığı, Vergisel Uyum Analiz Modeli ve Mükellef Değerlendirme Sistemi'ni hazırladı. Vergisini zamanında ödeyene ise müjde var.

Maliye Bakanlığı, uzun süredir üzerinde yoğunlaştığı çalışmayı tamamladı. Vergisini düzgün ve zamanında ödeyen mükellefler ödüllendirilecek, uyumsuz mükelleflere ise yeni yaptırımlar gelecek.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, giderek artan, "vergisini düzgün ödeyen mükellefler ödüllendirilmeli" taleplerini dikkate alarak, Gelir İdaresi Başkanlığı'na (GİB) harekete geçirdi. Bu kapsamda GİB Başkanı Adnan Ertürk ve ekibi, detaylı bir çalışmayla "Vergisel Uyum Analiz Modeli ve Mükellef Değerlendirme Sistemi"ni hazırladı. Bilgisayar teknolojileri kullanılarak, ülkedeki tüm mükelleflerin davranış eğilimlerinden hareketle vergi kanunlarına karşı uyum ve uyumsuzlukları değerlendirebilecek sistemin geliştirilmesi için de GİB'de halen yoğun bir çalışma sürüyor. Proje ile uyumlu ve uyumsuz mükelleflerin ayrıştırılması ve uyumlu mükelleflerin vergi dairesi uygulamaları çerçevesinde teşvik edilmesi amaçlanıyor.

Mükellefler ödüllendirilecek

Konuya ilişkin konuşan Şimşek, vergisini düzgün ve zamanında ödeyen, bu anlamda 77 milyon hakkını kayba uğratmayan mükellefleri artık ödüllendireceklerini bildirdi.

Şu an yeni bir sistemin hazırlandığını ve bu sistemle vergi açısından uyumlu ve uyumsuz mükellefleri birbirlerinden ayıracaklarını anlatan Şimşek, bunun sonucunda da uyumlu mükelleflerin ödüllendirileceğini, uyumsuz mükelleflere ise yeni yaptırımların geleceğini söyledi. Bakan Şimşek, bu sistemin ve şu an için düşünülen ödül ve yaptırımların bir başlangıç olduğunu ve zamanla yeni ödüller ve yeni cezaların söz konusu olabileceğini ifade etti.

Uyumlu mükellefe ödül

Yeni sistemle yapılacak analizler sonucunda belirlenecek uyumlu mükelleflere verilecek teşvikleri de anlatan Şimşek, şu bilgileri verdi:

"Yeni kurguda söz konusu mükellefler için şunları düşünüyoruz. Tabii bunların şu an için taslak olduğunu ve değişebileceğini de belirtmek isterim. Yeni sisteme göre uyumlu mükelleflerin vergi iade talepleri duruma göre, teminatsız, incelemesiz ve/veya yeminli mali müşavir raporu aranmaksızın

hızlı bir şekilde yerine getirilecek. Belirli bir düzeyin üstünde uyumlu olan mükellefler ise ihbarların değerlendirilmesi hariç olmak üzere GİB tarafından yapılacak yoklama, denetim ve bazı inceleme faaliyetleri kapsamı dışında bırakılacak. Uyumlu mükelleflerin özelge talepleri öncelikli ve belirli sürelerde yerine getirilecek. Öte yandan, vadesi gelmemiş borçları için gerekli şartları sağlaması durumunda tecil faizi ile makul bir süre ve makul tutarlarda borcun vadesi uzatılabilir. Bunun yanı sıra vergi rekortmenlerinin ilan edilmesi gibi uyumlu mükellefleri de belirli periyotlarla kamuya ilan etmeyi düşünüyoruz. Belirli bir düzeyin üzerindeki uyumlu mükelleflere, talep etmeleri durumunda, vergisel analizlerini ve kendi sektörü ile kıyaslamasını içeren bir rapor da verebiliriz ve söz konusu mükellefler, indirimli teminat uygulaması sisteminden yararlandırılabilir."

Vergisini ödemeyene sıkı takip

Uyumsuz mükelleflerin ise daha sık bilgilendirileceğini, daha sıkı takip edileceğini ve sadece Maliye Bakanlığı değil, ilgili tüm kamu kuruluşları ile incelenmesinin sağlanacağını anlatan Şimşek, burada da asıl amaçlarının vergiye uyumu artırmak olduğunu bildirdi.

Yapılacak bu çalışmalar sonucunda da söz konusu uyumu ciddi oranda artırmayı hedeflediklerini aktaran Şimşek, uyumsuz mükellefler için yapılması düşünülen eylemleri ise şöyle sıraladı:

"Uyumsuz mükellefler periyodik olarak ziyaret edilerek uyumsuzluk gösterdikleri konular ve daha uyumlu olabilmeleri için izleyecekleri yollar hakkında bilgilendirme yapılacak. Özellikle e-yoklama sistemi tam anlamıyla uygulamaya geçtikten sonra 'mükellef bilgilendirme' görevi ekiplere iletilerek bu mükelleflerin ziyaret edilmesi sağlanacak. Mükellefler arasından uyumsuzluk konularına göre seçilecek mükellef gruplarına uyuma davet yazıları gönderilecek ya da e-yoklama sistemi tam anlamıyla uygulamaya geçtikten sonra 'uyuma davet' görevi, ekiplere verilerek bu grup mükellefler iş yerlerinde uyuma davet edilecek. Bazı mükellefler için vergi dairesi tarama-kontrol servisleri ya da denetim koordinasyon müdürlükleri tarafından sadece uyumsuzluk kapsamındaki belirli noktalarda vergi inceleme çalışmaları yapılacak. Uyumsuzluğu yüksek olan mükellefler ise müdahale edilmesi gereken mükellefler olabileceği için, doğrudan Vergi Denetim Kurulu, Emniyet, SGK ve Gümrük ve Ticaret Bakanlığı gibi ilgili kurumlara iletilecek."

Sanayi üretimindeki düşüş, cari açık ve enflasyon nasıl yorumlandı?

Yıllık küçülmeye işaret ediyor

Deniz Gökçe / Akşam



Kuşkusuz bir aylık dalgalanmalar genel trend göstergesi olamaz. Ancak TÜİK tarafından mevsimsel dalgalanmalara ve tatil günlerine göre düzeltilmiş sanayi üretim endeksi de sanayi üretimindeki tempo kaybına işaret ediyor. Mayıs ayına ilişkin açıklanan sanayi üretimi verileri aslında bizim için sürpriz olmadı. Daha önce kapasite kullanımıyla ilgili yazdığımız yazıda kapa-

site kullanım oranı verilerine bakarak şu tahminde bulunmuştuk: "Kapasite kullanım oranındaki düşüş trendi nedeniyle, sanayi üretiminin gidişatının mayıs ve haziran aylarında negatife dönebileceği, mayıs ayında sanayi üretimindeki değişimin eksi yüzde 1 ila artı yüzde 1 arasında olacağını, haziran ayında ise eksi yüzde 2 ila eksi 3 arasında olacağını görüyoruz.

Öte yandan Mevsimsel düzeltilmiş dış ticarete son dönemde dalgalı ama 20 milyar doların üzerinde seyreden ithalat ve 13-14 milyar civarında bir nebze yatay seyreden ihracat görüntüsü var. Dolarıysa dış ticaret açığındaki toparlanmanın son bir kaç ay içinde bir miktar duraksadığını söyleyebiliriz.

Enflasyona gelince, enflasyona ilişkin dört ana gösterge de yüzde 9-10 arasında buluşmuş durumda. Çekirdek enflasyon göstergelerinin ana enflasyonun üzerinde olması önümüzdeki dönem açısından olumsuz bir haber. Bu durum beklentileri de etkileyerek, enflasyonda bir katılaşmaya neden olursa Merkez Bankası'nın para politikası adımlarının etkisi azalacaktır. Bu da uzun dönemde enflasyonun hedefe yaklaşmasını engelleyeceğinden, Türkiye'nin orta ve uzun vadeli görünümünü olumsuz etkileyecektir.

Uzun süreli büyüme hızı

Öztin Akgüç / Cumhuriyet

Türkiye'nin uzun süreli, oldukça yüksek fiyat artışı hızıyla ekonomik durgunluğa gireceği, ekonomistlerin stagflasyon olarak nitelendirdikleri bir süreçten geçeceği, yıllar önce öngörülmüştü. Bu öngörü gerçekleşiyor. TÜİK'in yıllık yüzde 4.0,

hatta daha yüksek büyüme hızı tahmini bile kâğıt üstünde kalıyor. Büyüme hızı tahminlere dayanır.

Milli gelir rakamları kesin değil tahminidir. Zaten gayri safi milli hasıla, tahmini olarak açıklanır.

Ancak tahminin ekonomik göstergelerle, gelişmelerle desteklenmesi gerekir.

Banka bilançoları, ülkenin 500-1000 büyük firmanın faaliyet sonuçları, otomotiv sektörü satışları, yapı

inşaat ruhsat ve kullanım izinleri, yeni gayrimenkul satışları, sermaye malları siparişleri, tahminleri destekleyici göstergelerdir. Bir ülkede banka bilançoları, o da açıklandığı ölçüde baz alınıyorsa, büyük firmaların yarattıkları katma değer ve faaliyet kârları azalıyorsa, yeni gayrimenkul satışları oluşuyorsa, daha çok ipotekli gayrimenkuller el değiştiriyorsa, otomotiv sanayisi reel satışları sürekli inişte ise, o ülkede reel büyümeden söz edilemez. TÜİK'in ekonominin büyüme hızı tahminleri, ekonomik göstergelerle desteklenmiyorsa resmi rakamları en azından ihtiyatla karşılamak gerekir. 2014 yılı için yüzde 4.0'lük bir büyüme hızı tahmini bile iyimserdir. IMF'nin ekonomimiz için 2014 yılı büyüme tahmini yüzde 3.5'tir. Dünya Bankası'nın ise yüzde 2.4 düzeyindedir. Yalnız 2014 yılı için değil, bir orta vadede büyüme hızının yıllık ortalama yüzde 3 - yüzde 4'ün üstüne yükselmesi için ekonomik neden, gerekçe yoktur.

Faizi düşürmek kolay da enflasyonu düşürmek zor

Güngör Uras / Milliyet



Enflasyon geriliyor mu, yoksa yüzde 9.0'un üzerine yerleşti ve kaldı mı konusunu tartışmanın zamanıdır.

- Haziran ayında yıllık enflasyon geçmiş 2 yılın üzerinde.

- Yılın ilk 6 ayında enflasyondaki artış, önceki yıllarda görülmecektir ölçüde yüksek.

- Haziranda yaz mevsiminin olumlu etkisi, döviz

fiyatlarındaki istikrar ve iyimser bekleyiş fiyat artışlarını frenleyememiş durumda.

- Halk için önemli olan gıda maddeleri fiyatlarıdır. Toplam tüketim harcamalarının ortalama dörtte birini oluşturan gıdada yıllık fiyat artışı yüzde 12.47 oldu. 2012'de artış yüzde 7.38 idi. 2013'de yüzde 12.47 artış olmuştu. Üst üste yüzde 13'e yakın fiyat artışının devam etmesi hane halkını ezen ve üzen bir gelişmedir.

Görülüyor ki faizi düşürmek kolay da, enflasyonu düşürmek zor. Faiz emir ve kumanda ile düşürülebiliyor. Ama enflasyon emir dinlemiyor. Bütün bunlara rağmen önümüzdeki günlerde faiz tartışmaları devam edecek. Faizin aşağıya çekilmesinde ısrarcı olanlar, enflasyonun suçunu faize yükleyecek.

Piyasa yine indirim bekliyor

Erdal Sağlam / Hürriyet



Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, ülkenin ekonomik yapısı nedeniyle dışarı kapanamayacağının altını çizerek, "Dışarıdan hayali yabancı düşmanlar yaratmak ülkeye zarar verecektir" de demiş. Böyle bir dönemde ne kadar manidar sözler değil mi?

İşte bu tartışmalar içinde yeni bir faiz kararı daha verilecek. Başbakan ve belli bakan ve yakını

yazarlar, Para Politikası Kurulu (PPK) toplantısı yaklaştıkça bu tür söylemlerle Merkez Bankası Yönetimi'ni yüklü faiz indirimlerine zorluyor.

Merkez Bankası Yönetimi siyasetin bu baskısına boyun eğecek mi?

Uzun zamandır bunu tartışıyoruz ve belli ki tartışmaya devam edeceğiz.

Bu satırlar FED tutanakları açıklanmadan önce yazıldı. Ancak şimdiden konuşulmaya başladyısa, belli ki FED'in faiz artırımını beklenenden erken gelecek.

Yanısıra enflasyonda beklediği düşüşü görmeyen Merkez Bankası, gerekli enerji zamları yapılsa idi enflasyonun çok daha yüksek olacağını, zamların artık yıl sonu gelmeden yapılması gerektiğinin de farkında. Bu tabloya rağmen, Merkez indirimde devam edecek mi? Piyasalar, 0.25 de olsa indirimin devam edeceğini düşünüyor. Başbakan ve yakınları ise Merkez'in yaptığı indirimleri beğenmeyip popülizmle Merkez'e kızmaya devam edecek. Bu oyunu sahnede değişik versiyonlarıyla daha önce görmüş bir gazeteci olarak son faiz oyununda da tehlikenin giderek yaklaştığını söylemek, görevim...

Özel sektörün dış kredi borcu arttı



Özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcu, Mayıs ayında 2013 yıl sonuna göre 5,9 milyar dolar artarak 163,2 milyar dolara yükseldi. Ticari krediler hariç kısa vadeli kredi borcu da 2013 sonuna göre 4,3 milyar dolar artarak 44,7 milyar dolara çıktı. Özel sektörün yurt dışından sağladığı toplam kredi borcu, Mayıs ayı sonu itibarıyla kalan vadeye göre incelendiğinde, 1 yıl içinde gerçekleştirilecek olan anapara geri ödemelerinin toplam 75,9 milyar dolar tutarında olduğu gözlemlendi.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, 2014 yılı Mayıs ayına ait özel sektörün yurt dışından sağladığı kredi borcuna ilişkin gelişmeleri yayımladı.

Uzun vadeli kredilerde borçluya göre dağılım incelendiğinde, bir önceki yıl sonuna göre bankaların kredi biçimindeki borçlanmaları 1,9 milyar dolar, tahvil ihracı biçimindeki borçlanmaları ise 1,4 milyar dolar arttı. Aynı dönemde, bankacılık dışı finansal kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları 2013 yıl sonu düzeyini koruyarak 13,7 milyar dolar, tahvil ihracı biçimindeki borçlanmaları ise 2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Finansal olmayan kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları 2,3 milyar dolar artarken, tahvil stokunun ise 3,3 milyar dolar seviyesinde gerçekleştiği gözlemlendi.

Alacaklıya göre dağılımda, Mayıs ayı sonu itibarıyla tahvil hariç toplam kredi borcunun yüzde 88,9'unu oluşturan özel alacaklılara olan borç bir önceki yıl sonuna göre 4 milyar dolar; yüzde 11,1'ini oluşturan resmi alacaklılara olan borçlar ise 39 milyon dolar arttı. Finansal olmayan kuruluşların, 2014 yılı Mayıs ayı sonu itibarıyla Türkiye'de yerleşik bankaların yurt dışı şube ve iştiraklerinden sağlamış oldukları kredi stoku 2013 yıl sonuna göre 1,1 milyar dolar artarak 21,7 milyar dolara; yabancı ticari bankalardan sağladıkları krediler ise 1,1 milyar dolar artarak 36,6 milyar dolara yükseldi.

Döviz kompozisyonunda özel sektörün yurt dışından sağladığı 163,2 milyar dolar tutarındaki uzun vadeli kredi borcunun yüzde 58,1'i dolar, yüzde 34,1'i euro, yüzde 6,4'ü Türk Lirası ve yüzde 1,4'ü ise diğer döviz cinslerinden oluştu.

'Sistemik Günahlar' ile kalite kirliliğine hayır



Türk Standartları Enstitüsü (TSE) Ege Bölge Koordinatörlüğü tarafından İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB) gerçekleştirilen 'Sistemik Günahlar ve İletişim Kazaları' konulu seminer, Atatürk Toplantı Salonu'nda düzenlendi.

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Deniz Gündüz, İzmir Katip Çelebi Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. İbrahim Atilla Acar ve Bölge firmalarının katılım gösterdiği seminerde konuşan TSE Ege Bölge Koordinatörü Mustafa Karaman, kalite kirliliği ve nedenlerine dikkat çekerek, "Ülke ekonomisine katkı sağlamak için, kalite koşullarına uygun çalışmayıp, kalite kirliliğinin yaşanmasına neden olan firmalara fırsat verilmemesi gerekmektedir" dedi.

Kuruluşların yönetim sistemlerinde yapılan iletişim hatalarına dikkat çeken Karaman, firmaların yaşadıkları kayıpların gerekçelerinin 'sistemik günahlar' olarak adlandırıldığını dile getirdi. Yaşanmış olaylardan örneklerin yer aldığı sunumu ile beğeni toplayan Karaman, seminerde şu bilgileri verdi:

"Kalite karakterdir, ahlak ve fazilettir. Soma'daki maden kazasında, gerekli önlemler alınsaydı, gerçekten standartları temin etmek açısından ahlaklı ve faziletli davranılsaydı, bugün Soma'daki vatandaşlarımız hayatını kaybetmemiş olacaktı. Yönetim sistemlerini kuran yönetim temsilcileri, standartları bilmeli, hangi maddede hangi nok-



tayı işaret ettiğini anlamalı. Bir kısım yönetim temsilcisi dokümantasyonu aşırı dokümantasyon haline getirerek çalışmayı zorlaştırıyor. Böylece sistemi anlaşılamayacak hale getiriyorlar. Çalışanları yeterince bilgilendirmeyen, kalite yönetim sisteminin kendi sorumluluğunda olduğunu iddia eden temsilcinin başarılı olması söz konusu değildir. Bazı temsilciler her işi kendi inisiyatifine alır. Kalite standartları asla bunu istemez. Temsilciye destek olmayan, 'kaliteci yapsın bu benim işim değil' diyen çalışanlar da sistem dışında kalmalıdır. Belgelendirme

kuruluşlarının da günahları var elbette. TSE'de 23 yıldır görev yapıyorum. TSE'de de bazı eksik işlemler vardır. Ama şunu samimiyetle söyleyebilirim; TSE eleştiriye açık bir kurum. TSE, size daha kaliteli hizmet verebileceğimiz bir görüşü ortaya koyan kuruluşlarımıza ödül veriyor. Ülkemizdeki kuruluşların yüzde 98'i KOBİ seviyesinde. Herkes kaliteyi, TSE'yi biliyor. Belgelendirme kuruluşlarının günahlarını ortaya koymak için sizden yardım istiyoruz. Aleni belgeler satılıyor. Hangi belgeyi ne kadar sürede almak istiyorsanız o süreçte size belge teslim ediliyor. Bu günahlara sanayicimizin ortak olmasını istemiyoruz."

Karaman, son olarak firma yetkililerinin eğitim çalışmalarına gösterdikleri talepleri değerlendirerek, bu doğrultuda yeni program hazırlayacaklarını açıkladı.

SINIF ARKADAŞINIZ İŞ DÜNYASINDAN

LAYAR İLE TARAT



Siz de iş dünyasının tercihi
Yaşar Üniversitesi lisansüstü
programlarını seçerek,
sektörle ilgili gelişmeleri
sınıf arkadaşınızdan
anında öğrenebilirsiniz...

Erçin Şahin
İş adamı /
Lisansüstü öğrencisi

**LİSANSÜSTÜ
BAŞVURULARI
BAŞLADI!**

SOSYAL BİLİMLER ENSTİTÜSÜ

İŞLETME YÜKSEK LİSANS - ULUSLARARASI TİCARET VE FİNANSMAN YÜKSEK LİSANS - ULUSLARARASI LOJİSTİK YÖNETİMİ YÜKSEK LİSANS -
TÜRİZM İŞLETMECİLİĞİ YÜKSEK LİSANS - ULUSLARARASI İLİŞKİLER İNGİLİZCE YÜKSEK LİSANS - EKONOMİ İNGİLİZCE YÜKSEK LİSANS -
İLETİŞİM YÜKSEK LİSANS - ÖZEL HUKUK YÜKSEK LİSANS - KAMU HUKUKU YÜKSEK LİSANS - ENERJİ HUKUKU YÜKSEK LİSANS - İNGİLİZ DİLİ
VE EDEBİYATI YÜKSEK LİSANS - GRAFİK TASARIMI YÜKSEK LİSANS - SANAT VE TASARIM YÜKSEK LİSANS - İŞLETME DOKTORA - İŞLETME
BÜTÜNLEŞİK DOKTORA - EKONOMİ BÜTÜNLEŞİK DOKTORA - SANAT VE TASARIM SANATTA YETERLİK

FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ:

MATEMATİK YÜKSEK LİSANS - İŞLETME MÜHENDİSLİĞİ YÜKSEK LİSANS - ENDÜSTRİ MÜHENDİSLİĞİ YÜKSEK LİSANS -
ELEKTRİK-ELEKTRONİK MÜHENDİSLİĞİ YÜKSEK LİSANS - MİMARLIK YÜKSEK LİSANS - İNGİLİZCE - İÇ MİMARLIK YÜKSEK
LİSANS - AKTÜERYA BİLİMLERİ YÜKSEK LİSANS - BİLGİSAYAR MÜHENDİSLİĞİ YÜKSEK LİSANS - MATEMATİK DOKTORA -
ENDÜSTRİ MÜHENDİSLİĞİ DOKTORA - BİLGİSAYAR MÜHENDİSLİĞİ DOKTORA



YASAR
ÜNİVERSİTESİ



layar
interactives print



Ücretsiz Layar
uygulamasını indir



Sayfa tarat



İnteraktif içeriğin
beden çıkar

BAŞVURULARIMIZ BAŞLAMIŞTIR
online başvuru:
lbs.yasar.edu.tr

sorularınız için:
fbe.yasar.edu.tr
sbe.yasar.edu.tr



Sağlıklı ailenin temeli İAOSB'de atıldı

İAOSB Seminerleri kapsamında düzenlenen "Ailede İletişim ve Yaşam Becerileri" konulu toplantı, T.C. Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı İzmir İl Müdürlüğü'nde görev alan Psikolog Sibel Vatansever, Dr. Nil Tekin ve Özcan Gündoğan'ın katılımıyla gerçekleştirildi. Seminere 'mutlu bir evliliğin temel özellikleri ve yapılmaması gerekenler' konusunda bilgi vererek başlayan Psikolog Sibel Vatansever, eş seçerken kişilerin karşı taraftan önce kendilerini süzgeçten geçirmeleri gerektiğini söyledi. İnsanların beğenilerini, beklentilerini, sevdikleri ve sevmedikleri şeyleri keşfettikten sonra karşı tarafı değerlendirmesi gerektiğinin altını çizen Vatansever, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Eş seçiminde özellikle hep karşı tarafa bakıyoruz halbuki önce kendimize bakmamız gerekir. İlk önce 'Ne istiyorum, ne bekliyorum?' diye kendimizi sorgulamalı, daha sonra 'O bana uygun mu?' sorusunu sormamız gerekir. Eğer karşı tarafla aynı noktada buluşamıyorsanız, 'Bu şekilde bir ömür devam edebilir misiniz?', bunları düşünerek evliliğe karar vermeniz gerekir."

Çiftler arasındaki her türlü anlaşmazlığın dile getirilerek çözülmesi gerektiğinin altını çizen Vatansever, iki taraf arasındaki sorunların 'birbirini anlamamakla' başladığını söyledi. Farklılıkların algılanmadığı noktalarda çatışmaların devreye girdiğini hatırlatan Vatansever, "Evlendikten sonra pek çok kadın sevilmediğini düşünmeye başlar. Çünkü erkek evlendikten sonra flört döneminde yaptığı iltifatları, sürprizleri yapmaz. Bu nedenle, eski sürprizler yerini sözcüklere bırakabilir. Evlendikten sonra taraflar birbirlerini sevdiklerini ifade ederlerse, 'mutlu olan kadın veya erkek' karşı tarafı mutlu etmeye odaklanır. Sorunları büyütmez, daha anlayışlı, en azından



Sibel
Vatansever

kendini sevdiğinden emin olduğu insanın olumsuz özellikleri için daha savaştı olur" dedi.

Güzel yanlarına bakın

Sağlıklı ilişkide 'kıskançlığa' yer olmadığını altını çizen Vatansever, kıskançlığın temelinde 'güvensizliğin yattığını' söyledi. Her evliliğin kendine özgü nitelikler taşıdığına dikkat çeken Vatansever, konuyla ilgili şunları söyledi:

"Evliliği kendi kriterleri ve güzel yanlarıyla değerlendirmek diğer evliliklerle kıyaslamamak gerekir. Her koşulun her insanın hem artısı hem de eksisi vardır. Evliliğin artı tarafından beslenirsek hayatımıza artılar, eksiler tarafından beslenirsek eksiler katarak yaşarız. Evlilikte eşler arasında paslaşma çok önemlidir. Bazı evliliklerde bu paslaşmanın zayıflığı veya tamamen kopukluğu nedeniyle özellikle kadında bazı sorumluluklar çok birikir. Bu da kadının yorulmasına, sevdiklerine ve kendisine vakit ayıramamaya, dolayısıyla sinirlenmeye yol açar. Kadın bir süre sonra bu sorumluluklardan yorulur, en ufak şeye kızan, sıkılan, öfkeli ve tepkili bir karakter haline dönüşür. Çalışan kadınların bu noktada anlaşılmamaktan duyduğu sıkıntı bir adım daha öndedir. Ev ekonomisine katkıda bulunmak için iş hayatında yorulan kadın, eve geldiğinde bir bardak suyu bile kendinden isteyen bir eş ile karşılaştığında, 'anlaşılmamaktan' duyduğu üzüntüyü; kendine, eşine ve varsa çocuğuna vakit ayıramamanın öfkesi ile yoğurup, yorgunlukla birleştirir ve ortaya 'haklı' bir patlama gereksinimi çıkar. Elbette tüm bunlar ev hanımları için de geçerlidir. Tüm gün evde yorulup akşam eşi ile iki çift laf etmeye hasret kadınlar, ağzından deyim yerindeyse cımbızla laf çektikleri eşlerine doğal olarak öfkelenebilirler."



Ramazan Ayında Bağışlarınız Lösemili Çocuklarımıza Hayat Versin



Sağlıklı gıda paketlerimiz,
sosyal yardımlarımız, tamamen
ücretsiz Hastane hizmetlerimiz ve
LÖSEV Köyü'müz ile %90'a
ulaşan başarı sağlıyoruz.



Gelin bu Ramazan ayında da bağışlarımızı
onbinlerce Lösemili ve Kanserli
çocuğumuzu yaşatmak için verelim.

*Ramazan gıda bağışlarınız için lütfen
sağlıklı ve doğal ürünlerden oluşan LÖSEV
Ramazan Paketlerimizi tercih ediniz.

- **TÜM BANKALARIN**
Bağış Ekranlarından
- **ONLINE İNTERNET**
www.losev.org.tr
- **KREDİ KARTI İLE**
- **A L O L Ö S E V**
- **PTT ŞUBELERİ**
- **SMS İLE 3406**
Fatura tutardan 3406ya boş mesaj yazarak 10 TL bağışlayabilirsiniz. Servis bedeli: 10 TL+2 SMS'dir.
- **TÜM L Ö S E V**
ŞUBELERİMİZDEN

BAĞIŞ YAPABİLİRSİNİZ

ANKARA Mrkz. | İSTANBUL | İZMİR | BURSA | ANTALYA | AVEA | TURKCELL | VODAFONE
0312 447 06 60 | 0212 268 68 68 | 0232 381 66 44 | 0224 233 33 36 | 0242 316 06 63 | 0554 841 06 60 | 0532 755 06 60 | 0549 447 06 60

*Gıda yardımlarımız tüm yıl boyunca çocuklarımızın evlerine kadar ulaştırılmaktadır. İhtiyaç fazlası bağışlarınız çocuklarımızın parasız tedavileri için kullanılacaktır. Lütfen bağışınızı "Lösemili Çocuklar" ismini kullanarak bankalarda hesap açtıran ve para toplayan sahte derneklere kaptırmayınız. LÖSEV asla sokakta para toplamaz, para ile gazete satmaz, evinize gelerek bağış istemez.



Tek rakibi ile birleşen LST'nin hedefi dünya lideri olmak

Sağlıktan kozmetiğe, gıdadan tekstile birçok farklı alanda ilklere adını yazdıran LST, rakibi Jeanalogia firması ile birleşti. Alanında "dünyanın bir numarası" olmayı hedefleyen firma, ekolojik sistemleri hayatımıza kazandıracak.

Alanında dünyanın ilk iki firması arasında yer alan, ilaçlara karekod sistemini getiren, geliştirdikleri bir yazılım ile beyin tümörü ameliyatlarında alınan parçanın anında iyi ya da kötü huylu olduğunun belirlenmesini sağlayan; milli savunmadan, kozmetiğe, gıdadan, alkollü içecek ve tekstil sektörüne yönelik geliştirdiği Lazer sistemi ile hem sanayicinin hem de çalışanların yüzünü güldüren LST (Laser Systems Technology), tek rakibi olan İspanyol Jeanalogia firması ile ortaklık anlaşması

imzaladı.

Bu anlaşma ile birlikte gücünü birleştirerek birbirinden inovatif 'ekolojik makineler' hayata geçirmeye hazırlanan firmanın ortaklarından Melih Özçelik, yapılan ortaklığın detaylarını ve gelecek dönem projelerini Atatürk Organize Haber Dergisi okuyucularıyla paylaştı...

2003 yılından CO2 ve YAG Lazer konusunda çeşitli sektörlere uygulamalar yapan iki büyük firmadan birisi olduklarının altını çizen Özçelik, rakipleri olan Jeanalogia firması ile yaptıkları ortaklık anlaşmasıyla özellikle Denim ve tekstil sektörüne 'ekolojik sistemler ve inovatif ürünlerin' kazandırılacağına müjdesini verdi. 5 yıl içinde 6 milyon dolarlık yatırım yapacaklarını bildiren Özçelik, Jeanalogia markası altında 2015 yılı Ocak ayında patentli yeni ürünlerini piyasaya sürmeye hazırladıklarını söyledi.

**İlkleri hayata kazandırdı,
10 yılda 40 ülkeye kendini tanıttı**

Kurulduğu günden itibaren dünya markası olma hedefi ile hareket ettiklerini açıklayan Özçelik, sözleşimini şöyle sürdürdü:

"2000 yılında başladığımız Lazer teknolojileri ala-





nında 2003 yılından bu yana firmamız LST ile emin adımlarla ilerledik. Birbirinden başarılı işlere ve Türkiye’de hatta dünyada ilklere imza attık. Öyle ki ilaçlara getirdiğimiz karekod sistemi ile ülkemizin yıllık 1.2 milyar TL’lık gereksiz ilaç kullanımından kaynaklanan giderini kasasında tutmasını sağladık. Bunun yanı sıra beyin tümörünün kanserli hücre olup olmadığının tespitini gerçekleştirecek optik sistemleri ve yazılımı hayata geçirdik. Bu azim ve ‘dünyada olmayanı hayata geçirme’ arzusu ile kısa sürede belli bir yere geleceğimizi biliyorduk. 10 yılı geride bıraktıktan sonra yaptığımız işlere bir göz attık ve 40 ülkeye ihracat yapan, ‘Denim’ alanında dünyada iş yapan tüm marka firmalarının tanıdığı bir marka haline geldiğimizi gördük.”

Cironun yüzde 25’i Ar-Ge’ye

Kısa sürede elde ettikleri başarının yarısını çok çalışmaya, diğer yarısını ise Ar-Ge, inovasyon, fuar ve pazarlamaya ciddi bir ödenek ayırmaya bağlayan Özçelik, cirolarının yüzde 25’ini Ar-Ge çalışmaları için kullandıklarını söyledi. Yılda en az 2 ile 5 uluslararası fuara katıldıklarını açıklayan Özçelik, “Tüm bunların sonunda dünyanın bildiği marka haline geldik” dedi.

Bir zamanlar rakibi, bugünse ortağı olan Jeanalogia’nın 20 sene önce Valencia’da kurulduğunu bildiren Özçelik, “Jeanalogia bizim ciddi rakiplerimizden birisiydi. 8 ay süren karşılıklı görüşmelerin ardından ortak bir platformda bir araya gelerek anlaştık ve ‘tek bir marka altında, ‘Jeanalogia’ markası ile birlikte yürüyelim’ kararı aldık. Jeanalogia’nın 100 kişilik, bizim de 25 deneyimli personelden oluşan takımımızla birlikte yol alacağımız yeni firmamızda toplam 125 kişilik bir aile olduk. Artık rekabet etmek yerine, enerjimizi teknolojiye, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarımıza ve müşterilerimize hizmet vermeye harcayacağız” diye konuştu.



Denim sektörüne ‘ekolojik sistemler’ çok yakında...

Mevcut ortaklık yapısında Denim sektörüne yönelik ekolojik sistemler geliştirmeye odaklandıklarını açıklayan Özçelik, Ar-Ge ve inovasyona dayalı ‘dünyada olmayan’ ürünleri piyasaya sunmaya devam edeceklerini bildirdi. 2014 sonuna kadar yeni ürünlerin hazırlanmış olacağı müjdesini veren Özçelik, patentli ürünlerin 2015 Ocak ayından itibaren pazara gireceğini söyledi.

Özçelik, alanında dünyanın önde gelen firmaları arasında kurulan ortaklıkların ‘iyi yönetilmesi’ ile birbirinden başarılı sonuçları beraberinde getireceğine dikkat çekerek, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Global olarak baktığımızda bu tür firmaların bir araya gelip sinerji yaratmaları çok daha verimli oluyor. Biz de Jeanalogia firmasının CEO’su Enrique Silla ile bir araya gelerek güç birliği oluşturduk. Çok daha efektif, çok daha başarılı ekolojik sistemleri hayata geçireceğiz. İnsanların hayat standardını, yaşam kalitesini arttıracak teknolojileri geliştireceğiz. LST olarak birçok farklı sektöre ‘ilkleri’ kazandırdık. Ancak artık tamamen Denim odaklı çalışacağız. Avrupa’da moda alanında yapılan her türlü yeniliği Türkiye’ye angaje edeceğiz. Bana göre LST olarak alanımızda dünyanın iki firması arasında yer alıyoruz. Bu ortaklık yapısının ardından iki yıl içerisinde çok güzel şeylere imza atacağımıza inanıyorum. Çünkü İspanya ile kültür olarak da çok yakın bir birimiz. Ortaklarımızla dokumuz tutuyor. Ben inanıyorum, 2 yıl içinde çok daha farklı ekipman ve ürün piyasaya süreceğiz. Bu ortaklık, bizim açımızdan da onların açısından da çok iyi oldu. Birçok patentli teknolojimiz ortaya çıkacak. Bunlar hep çok çalışarak oluyor. Biz de ortaklarımız da gerçekten çok çalışıyoruz. Belki kendi özel hayatımızı biraz geri plana atıyoruz ama ülkemiz ve dünya için güzel işler yapmaya çalışıyoruz.”



İzmir'de Ramazan Eğlenceleri



Cumhuriyetin ilk yıllarında tiyatro gözde temaşa sanatlarından biri olma özelliğini korudu. Özellikle Ramazanlarda İstanbul'daki topluluklar İzmir'e getiriliyor, Yıldız, Bahri Baba, Elhamra gibi tiyatrolarda sahne alıyorlardı.

Ramazan'ın toplumsal hayatımızda "11 ayın sultanı olmasını sağlayan" iki yönü var. Birincisi malum, dinsel yönü; hemen hemen İslam dünyasında saat farkları dışında hiç değişmeyen bir ibadet olmasıdır. İkincisi ise ülkeden ülkeye, şehirden şehre, hatta semtten semte ve zamandan zamana değişen, iftar sonrası yaşanmaya başlanan eğlence günlerini içermesidir. Günümüzde televizyona bağlı, gittikçe tekdüzeleşen eğlence anlayışına karşı, eski dönemlerin çok daha fazla çeşitlilik içeren eğlence anlayışı vardı.

Kemeraltı'ndan Tilkilik'e...

1930'lara kadar Türklerin, eğlence merkezi tartışmasız Konak'taki Askeri Kiraathane'den Kemeraltı'na, oradan Havra Sokağı başına ve Eski Mahkeme Önü'ne, Mezarlıkbaşı'na, Irgat Pazarı'na oradan da İkiçeşmelik, Keçeciler ve Hatuniye ile Tilkilik'e kadar uzanan alan üzerindeydi. Özellikle Irgat Pazarı'yla Kemeraltı arasındaki alan, İstanbul'un Direklerarası'na benzetilirdi. İzmir'in ünlü kahvehaneleri bu bölgede bulunurdu. Ramazan'da öğleden sonra açılan kahvelerin bazılarında Karagöz, bazılarında ise tombala oynatılırdı. Nail Morali'nin verdiği bilgiye göre 20. yüzyıl başlarında Karagöz'ü, Ramazan ve bayram geceleri Namazgâh'ta sakallı Salâhattin adında biri oynatmaktaydı. Çocuklar için akşamları Karagöz'e ya da Meddah'a gitmek, Ramazan içinde bayram yaşamak demektir. Tilkilik, İkiçeşmelik büyük kahvehanelerinde ise tombala oynanırdı. Plakalar on para karşılığında tâbî denilen garson tarafından dağıtılmakta, tâbî, numaralarını dolduran müşterinin yanına giderek "Avanti Tombala" diye bağırırmaktaydı. Tombalayla kazananlara tavuk, hindi gibi ödülleri verilmekteydi. Kahvehanelerin gürültüsünden kaçmak ve kahvesinin yanında bir şeyler okumak isteyenler, 1900'lerin başında Askeri Kiraathane'nin

hemen yanında açılmış olan Osmanlı Kiraathane ve Mütalaahanesi'ni tercih ediyorlardı.

Kahvehanelerde incesaz takımları...

Sinemanın toplumsal hayata girmesiyle birlikte kahvehaneler Ramazan müdavimlerini kaybetmeye başladı; "hayal tiyatrosu" denilen Karagöz ve meddahlık artık eskisi gibi çekici değildi. Bunun üzerine kahvehane sahipleri programlarını zenginleştirme yoluna gittiler. Artık her kahvehane, İzmir'in ya da İstanbul'un şöhret bulmuş ince saz takımlarıyla, hanende ve sazandeleriyle birbiriyle yarışa girdi. 1924'de Park Kiraathanesi işletmecisi Bahri Bey'in gazeteye verdiği ilana bakalım: "Muhterem beyefendiler: Bu ana kadar görmüş olduğum hüsnü teveccühe bir cemile olmak üzere bu mübarek Ramazan-ı şerifte hoşça vakit geçirmeleri için bu kere İstanbul'dan celp ettiğim udi Mısırlı İbrahim ve hanende İbrahim ve Aksaraylı Hafız Yaşar beyefendileri getirmeyi başardım. Her halde gazinomuzda teşrif edecek muhterem müşterilerimin memnun kalacaklarını arz ile kesbi şeref eylerim. Saz Heyeti: Kemani-i şehir Mestanzade Hasan Efendi, Udi Mısırlı İbrahim Bey, Kanuni Küçük Ahmet Bey, Kırantacı Şerif Bey, Hanande İbrahim Bey ve Hanande gazelhan Aksaraylı Hafız Yaşar beylerden mürekkeptir. Ayrıca udi Mısırlı İbrahim Bey tarafından fasıl aralarında Arapça şarkılar terennüm edilecektir. Her halde teşriflerinde memnun kalacaklarını her surette temin edilmiştir."

İstanbul Taksim'de El-Dorado gazinosunda icraya sanat eden Mısırlı İbrahim ve arkadaşları döneminde oldukça ünlüydüler. Nitekim ertesi yıl bu ekibi, Kemeraltı girişinde Hacı Hasan Paşa kahvehanesinde görüyoruz. Bu yöntem Punta'daki 'Güzel Aydın' kahvehanesinden, Karataş'taki kahvehanelere kadar kısa sürede benimsendi. Anlaşıldığı kadarıyla meraklısı da

-en azından belli bir süre- boldu.

Bu arada İzmir'in Kordon ve çevresindeki eğlence dünyasının her hangi bir kesinti yaşamadan olmadan belirtmek gerekir. Ancak biraz tenhalaşmıştır. Bunun nedenini 1903 Ramazan'ında yayınlanan bir gazete yazısından izleyelim: "İftar vaktine kadar bir iş için Kordon'da bulundum. Top atıldı. Taam (yemek) için eve gitmeyi göze kestiremedim. Üçüncü Kordon'daki lokantaya girdim. Yemekten sonra lokantanın karşısındaki Paradi dö Dam'a girdim. Saat iki buçuğa kadar oturdum. İçeride benden başka dört beş kişi vardı. Aklıma gelen bir şey üzerine Strazburg, Korino, Kramer gibi ne kadar gazino, meyhane varsa hepsini gözden geçirdim. Bomboş. Saat dörde gelmeden bir tane bile açık gazino kalmadı. Eyyam-ı adiyede (normal zamanlarda) bunlar sabaha kadar kapanmaz. Demek oluyor ki bunların müdavimleri ekseriyetle belki de umumiyetle Müslüman."

Tiyatro ve Sinema

19. yüzyıl sonlarında Ramazan geceleri eğlenceleri arasında tiyatro da girdi. 1887 yılının Ramazan ayında Benliyan Efendi'nin yönetimindeki Temaşa-i Osmanî kumpanyası İzmir'de Fransızca ve Türkçe temsiller vermiş, aralarında Ango'nun Kızı, Orfe'nin Cehenneme Girişi, Arif'in Hilesi, Köse Kâhya ve Leblebici Horhor gibi oyunları sahneye koymuşlardı. Ancak bu tür oyunların bazen şikayet konusu olduğu anlaşıyor. 11 Ramazan 1295 (8 Eylül 1878) tarihli İzmir Gazetesi'nde konuyla ilgili şu haber ilgi çekici: "Ramazan-ı Şerif münasebetiyle gece ile pek çok yerlerde lubiyyat (oyunlar) icra olunmaktadır. Oyuncular halkı eğlendirmek ve bu suretle para kazanmak yoluna gitmeyip adeta ortalığı soymaya çalışıyorlar. Âdet üzerine para verilip halk içeri girer girmez bir oyun oynar kapatır, halk dağılır. Tekrar başka oyun oynanacak diye çağırır. Herkes içeri girer, oyun yine evvelki! Demektir ki bunlar şehir içinde ortalığı soyar! Bunun için belediye idaresinin nazarı dikkatini şu noktaya celp ve davet eyleriz."

Cumhuriyetin ilk yıllarında tiyatro gözde temaşa sanatlarından biri olma özelliğini korudu. Özellikle Ramazanlarda, aynı incesaz takımları gibi, İstanbul'daki tiyatro toplulukları İzmir'e getiriliyor, Karataş'ta Yıldız, Konak'ta Bahri Baba, Elhamra gibi tiyatrolarda sahne alıyorlardı.

1900'lerin başlarında İzmirlilerin hayatına yeni bir eğlence aracı katıldı: Sinema... Naci Gündem, Ramazan eğlenceleri arasında sinemaları saydığı gibi, Irgat Pazarı (Asrı daha sonra da İnci adını alacaktır) sinemasında kukla gösterilerinin düzenlendiğini de belirtmektedir. Ancak sinemalar altın devrini Cumhuriyet'le yaşamaya başladı. Ramazan, sinemalara da karlı günler vadeliyordu. İçlerinden birinin, Lale Sineması'nın Ramazan duyurusunu verelim: "Sıcaklar başladı, eğlence lâzım, ne yapmalı? Keçecilerici'nde yazlık Lale Bahçesi sinemasına gitmeli. İftardan sonra teravihe, sonra da Lale Bahçesi'ne

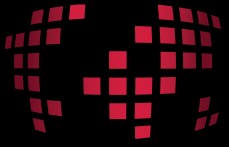


buyurunuz."

Sokak eğlenceleri...

Bahar ve yaz aylarında açık havada Ramazan eğlenceleri dendiğinde akla gelen ilk yer Eşrefpaşa meydanıydı. Günümüzde artık tamamen bir yol haline gelmiş olan bu meydan, geçen yüzyılın başlarında kahvehanelerle çevrilmişti. İftar sonrası meydanda ud, keman, davul, zurna gibi hem ince hem de kalın sazların cümbüşleri birbirine karışırdı. Başka başka köşelerde çiftetelli, Konyalı, zeybek, Arap, Arnavut, Laz, Girit, Çerkez, kısacası ne kasar oyun varsa hepsini her gece burada görebilirdiniz.

Meydan meşalelerle donatılır, kadın, erkek, çocuk her semtten gelen seyirciler burada toplanır ve Ramazan davulu çıkıncaya kadar eğlenilirdi. Bir gazeteci bu manzara karşısında şunları yazmıştı: "İnsan Ramazan olduğunu bilmeseydi, bir köy ağasının oğlu evleniyor zanneder." Eşrefpaşa'ya bu özelliğini veren, sakinlerinin çok çeşitli adet ve anane sahibi olmalarıydı. Her grup bir meşale altında toplanmakta, ya bir gırnata, ya bir ut eşliğinde eğlenmekteydi. Büyüklerin bu eğlencelerine karşılık çocuklar da sahura kadar sokakta kalıp oyunlar oynamaktaydı. Kâğıt fenerlerle sokakları arşınlayan çocuklar, gündüz satın aldıkları renk renk mumları, maytapları yakarlar, çıtır pıtır, patlak ve tıraka mıraka gibi çeşitli araçlarla neşelenirlerdi. Sahur topuyla beraber çalan davullar yeni bir Ramazan gününün başladığının habercisiydi.

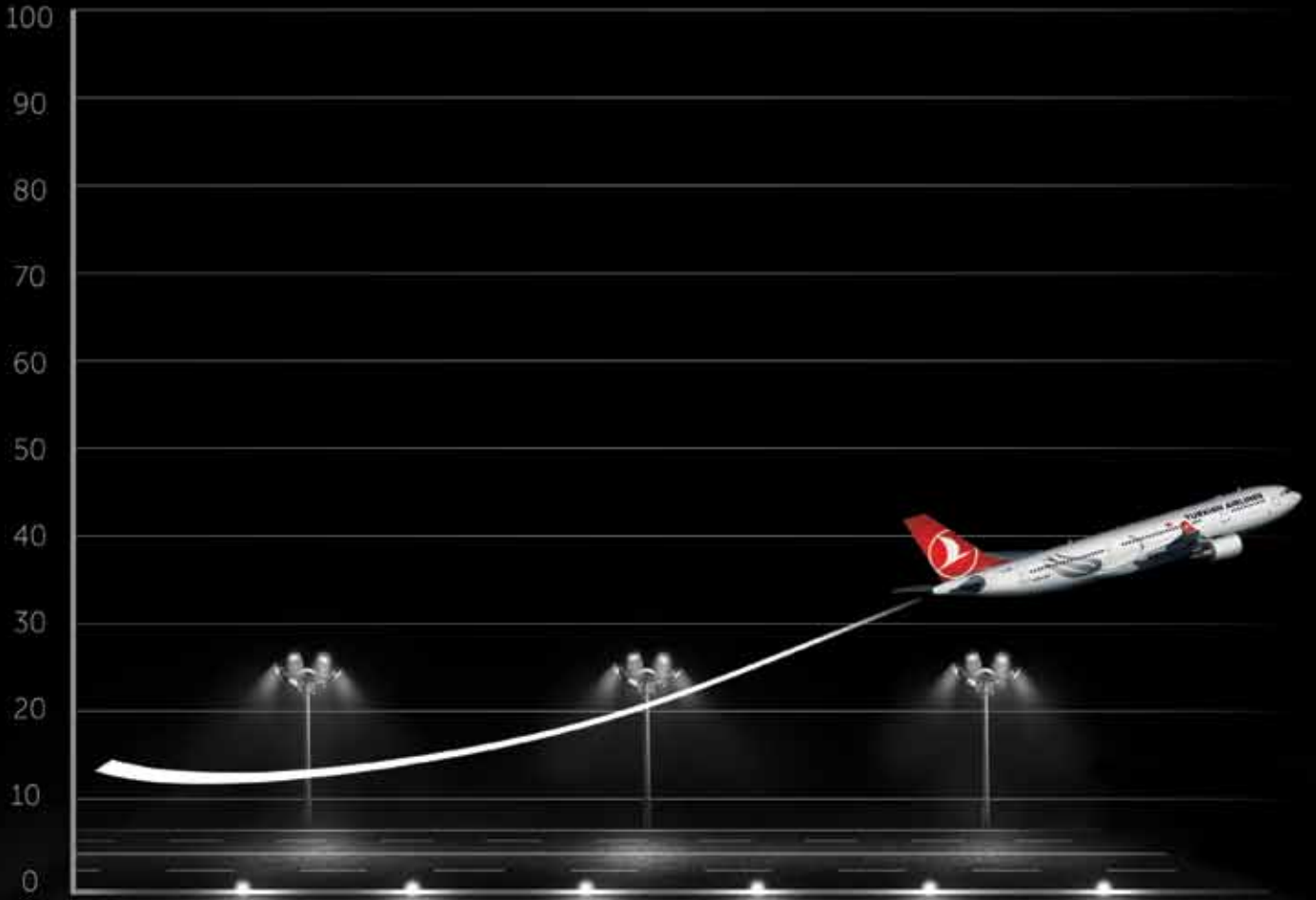


**TURKISH
CORPORATE
CLUB**
Where business meets benefits

A STAR ALLIANCE MEMBER 

GIVE YOUR BUSINESS WINGS

Turkish Corporate Club provides exclusive benefits to businesses and their employees all around the world. Every business, big or small, can access special fares and can rebook or change routes on any flight without incurring any penalties. Employees can collect miles on every flight and enjoy a generous baggage allowance, even in Economy Class. Turkish Corporate Club, the custom tailored benefit program from Turkish Airlines, offers you nothing but the best for your needs.



**Europe's
Best Airline**

Turkish Corporate Club benefits may differ according to the membership country and the volume of the corporate travel spent. Some of the benefits may not be applied in some countries. Please send an e-mail to tcc@thy.com for more information.

TURKISHAIRLINES.COM

Voted Europe's Best Airline at the 2013 Skytrax Passengers Choice Awards

**WIDEN YOUR
WORLD**

**TURKISH
AIRLINES**



Türk Hava Yolları
konforuyla
Sabiha Gökçen'den
dünyayı keşfedin



BRÜKSEL AMSTERDAM
VIYANA BERLİN ASTRAHAN
ERCAN DÜSSELDORF
KİEV KÜVEYT FRANKFURT
SARAYBOSNA MÜNHEN LONDRA MILANO
TİFLİS STAVROPOL TEL AVİV ANKARA PARİS
ANTALYA DALAMAN İZMİR BODRUM

DÜNYA DAHA BÜYÜK.
K E Ş F E T.

TURKISH
AIRLINES





4'te 1 personelle 4 kat verimi yalın üretimle aldı

Türkiye'nin ilk sanayi ve ev tipi çamaşır makinesi üretimine imza atan Tolon Makine, 3 yıldır uyguladığı yalın üretim teknikleri sayesinde 4'te 1'e düşen personel sayısı ile 4 misli üretim gerçekleştiriyor.



Türkiye'nin ilk ev ve sanayi tipi makinesini yapan, 77 yıllık tarihine birbirinden farklı başarıları sığdıran, bir hastalık yüzünden zirveden düşüşe geçen ancak yalın üretim tekniklerini kullanarak bugün Türkiye'nin önde gelen markaları arasına adını kazıyan Tolon Makine'nin hikayesini paylaşıyoruz bu ay...

Firmanın üçüncü kuşak temsilcilerinden Can Tolon'un, İngiltere'de makine-üretim mühendisliği eğitimi aldığı dönemde dikkatini çeken yalın üretim teknikleri ile yeniden can bulan ve hatta belki de 77 yıllık tarihinde en verimli yıllarını yaşayan Tolon Makine, 1937 yılında Bursa'da Özdemir Kamil Tolon tarafından kurulur.

Türkiye'nin ilk elektrik motoru, su pompası, biçer-döverini üretmeye başlayan Tolon, bir adım ileri giderek 1944 yılında ilk ev tipi çamaşır makinesini piyasaya sürer. Türkiye'de birçok hanede elektrik ve suyun olmadığı zamanlarda 'tamamen yerli imalat' yaparak çamaşır makinesini hayatımıza kazandıran Tolon, bununla da yetinmez ve bulaşık makinesi üretmeye karar verir.

Dedesi ilk ev tipi babası ilk sanayi tipi çamaşır makinesi üretimine imza atıyor

Firmanın ortaklarından Can Tolon, o dönemi şöyle aktarıyor:

"Dedem firmamızı kurduğunda öyle yokluk dolu yıllar yaşıyormuş ki, malzeme bulmak bile çok zormuş. Türkiye Buluş Adamları Derneği'nin ve Bursa OSB'nin kurucusu olan dedem, elektrik motoru yapmak için bakır kablo bile bulamayınca, bakırı eritip kablo haline getirecek ekstrüzyon makinesi ve tel sarma makinelerini de icat etmiş. Türkiye'deki ilk modern dökümhaneyi kuran dedem, çamaşır makinesinin ardından bulaşık makinesini de üretmiş üretmesine ancak insanlar bulaşık makinesinin tabak çanakları süngerle tek tek yıkacağını, bunun da imkansız olduğunu düşünmüşler. Her ne kadar dedem mekanizmanın düşündükleri gibi işlemeyeceğini, bulaşıkların çok daha hijyenik yıkanacağını anlatmaya çalışsa da cihazın talep görmeyeceğini anlayarak bulaşık makinesi üretimini durdurmuş. Üretilen ilk çamaşır makinelerimizin bir örneği Rahmi Koç Müzesi'nde sergileniyor. Birkaç tane de bizde var. Katıldığımız fuarlarda ilk makinelerimizi sergilediğimizde birçok kişi yanımıza gelerek, 'Ne kadar sağlam ve kaliteli makinelerdi. Yıllar boyunca kullandık. Günümüzdeki makinelerin hiçbirisi bu makinelerin yerini tutmaz' diyor. Tüm bu çalışmalar devam ederken, 1970'lerde İzmir'e gelen babam da babasının yolundan giderek ilk sanayi tipi çamaşır makinesini üretmiş. İlk ihracatını 1980'lerde yapan babam, sanayi tipi tam otomatik çamaşır makinesi, ütüleme, bantlı

ütü makineleri, kurutma dolapları üretimi ile ürün yelpazesini genişletmiş.”

Hastalıkla gelen duraklama

Babasının rahatsızlanmasının ardından tedavi için ABD’de 3 yıl kaldıklarını, bu süreçte firmanın duraklama sürecine girdiğini dile getiren Can Tolon, 2003 yılında babasının vefatının ardından bayrağı ağabeyi Ömer Tolon ile birlikte aldıklarını bildirerek, gururla vurguluyor:

“Babamın tedavisi için 3 sene ABD’de yaşadık. Kuralların olmadığı yerde karmaşıklık oluyor. Geldiğimizde kaybetmek üzere olduğumuz bir şirketimiz vardı. Üç kardeş işimize güzelce sarıldık. İngiltere’deyken yalın üretimle tanıştım. Türkiye’de Yalçın İpbüken’in başkanlığını yürüttüğü Yalın Enstitü Derneği var. Yalçın Bey gibi birisinin Türkiye’de olması bizim için büyük bir şans. Yalçın Bey’in bir konferansına katılmıştım. Anlattığı şeyler çok ütöpikti. Önce insanın inanası gelmiyor. Daha sonra bu konuyu İngiltere’de araştırdım, hatta tez konusu olarak da bunu seçtim. Uzun seneler sonunda aslında işin en kolayının ve en başarılısının yalın üretimle gerçekleştiğini gördük. Üç senedir firmamızda bilfiil yalın yolculuğumuz başladı. Daha yolun başındayız ama yalının temelinde sürekli geliştirmek vardır. Yolumuz hiç bitmeyecek. Kaizen çalışmaları, just in time, sıfır hata, kalite kapıları, hücre mantığı, çapraz eğitim gibi uygulamalarımızı başarıyla sürdürüyoruz. Muhasebe ve satın alma departmanı dahil herhangi bir takım arkadaşımızı başka bir bölüme çektiğimizde mevcut boşluğu sorunsuzca dolduruyorlar. Başka bir bakış açısına

sahip arkadaşımızı farklı departmana aldığımızda bizim göremediğimiz israfları görebiliyor. Herkes, her türlü fikri fabrikamızda beyan edebiliyor. Öyle ki herhangi bir arkadaşımız, makinede olmaması gereken bir şey fark ettiğinde o makinenin sevyatını durdurma hakkı var. Yalın üretim sayesinde imalat programımız çok rahatladı. Fabrika içinde tur atınca hangi makineden kaç tane yapabileceğinizi görebiliyorsunuz. En güzel şey insanların gönüllerini tekrar kazanmak. Firmamızın başında olmadığımız dönemde bazı sorunlar yaşanmıştı. Şu anda herkes bir takım olduğunun farkında. Yalının en güzel kısmı bu. Herkes fikir geliştirebiliyor. Departmanları için en uygun kararları alıp, kendi işlerini daha rahat hale getirebiliyor.”

Yalın üretimle küllerinden doğdu, dünyaya meydan okuyor

Yalın üretimin en güzel yanının, mevcut iş geliştirmeyi yine çalışanların kendilerinin yapması olduğunu ifade eden Tolon, müşteriden gelen bir arıza şikayetine üretimde çalışan arkadaşlarının giderek makinedeki sorunun nereden kaynaklandığını birebir olarak gördüklerini ve ona göre önlemler geliştirdiklerini söylüyor.

Tolon, başarılı olabilmek için üretim ile satış departmanlarının birbirlerinden kopuk olmaması gerektiğinin altını çizerek, “Fabrikamızı tek çatı altında topladık. Satış, satın alma ve yönetim kadromuz imalat alanına bakıyor. Piyasa imalatla bütün halde ilerler. Biz doğru bilgi almak için kendimiz sahaya indik. İçerideki servislerimizi kapattık ve içerideki arkadaşlarımızı servise yönlendirdik” diyor.



En yakın rakibinin makinelerinden iki kat fazla malzeme kullanarak ürettikleri cihazların fiyatlarının rakiplerinden daha düşük olduğunu vurgulayan Tolon, "Yalın üretimle gereksiz israfı müşteriye yansıtmıyoruz" dedi.



Babası zamanında 200'e yakın personelin yılda 600 civarında makine ürettiğini, bugün ise 50 çalışanla yılda 2 bin makine piyasaya sürdüklerini haklı bir gururla dile getiren Tolon, sözlerini şöyle sürdürüyor:

"Yalın üretim maddi ve manevi anlamda bize çok büyük kazanımlar sağladı. Öyle ki bir makinemiz en yakın rakibimizin makinesinden iki kat daha ağır olmasına, yani kullanılan malzemeler iki misli olmasına rağmen Tolon Makine'nin fiyatı rakip firmanınkinden daha uygun. Bunun tek nedeni yalın üretimdir. Çünkü müşterimiz herhangi bir israftan, yani benim forkliftimin gereksiz hareketlerinden, gereksiz stoğuma kadar olan zararımın etkilenmiyor. Çünkü yalın üretim bu israfı son veriyor. Herhangi bir verimsizlik şirkette minimum hale indirildiği için gerek kalmıyor. Ayrıca ödül mekanizmamız da var. Herhangi bir ürün gelişimine ya da tespit edilmeyen bir israfı sonlandırmaya olanak sağlayan takım arkadaşlarımıza birkaç maaşa varan ikramiyelerimiz oluyor. Bunun yanı sıra çalışanlarımıza önümüzdeki 10 yıl boyunca kimseyi işten çıkartmayacağımızın garantisini veriyoruz. Ancak çalışan, yapmadıklarıyla kendi ilerlemesini kendisi durdurabiliyor. Ya da tam tersi. Şöyle ki; firmamızda yerleri süpürmek için işe başlayan bir arkadaşımız ileride genel müdür olabiliyor. Çünkü yaptıkları işler, geliştirdikleri öneriler neticesinde kıdem, mevki gözetmeden yıldız veriyoruz. Belli yıldızları kazananlar merteye atılıyor."

Hedef yüzde 70 ihracat

Firmayı şaha kaldıran Tolon kardeşler, yurtdışında da emin adımlarla ilerliyor. Şu anda yüzde 35 olan ihracat rakamını yılsonunda yüzde 40'a çıkar-

mayı amaçladıklarını bildiren Can Tolon, 4 yıl içinde üretiminin yüzde 70'ini ihraç eden bir firma haline gelmeyi hedeflediklerini açıklıyor.

Tolon, yalın üretimin 'iletişim' üzerindeki etkisini vurgulayarak şunları söylüyor:

"Piyasada kendimizi sürekli geliştirerek kalıcı yer edinmek istiyoruz. Bunu da takım arkadaşlarımızla birlikte başarıyoruz. Yalın üretimin en önemli getirilerinden birisi, çalışanları işe dahil ettiği için ciddi bir kalite doğurması oluyor. Yalın üretim, insana saygı ve iletişim demektir. Bugün şirketlerin değerleri iletişim verimliliğine göre ölçülüyor. En büyük otomasyon sistemini kurun, imalat ile satış ve tüketici arasındaki iletişimi doğru kuramazsanız, o fabrika batmaya mahkumdur."

Son olarak Can Tolon, "Her başarılı erkeğin arkasında bir kadın vardır" sözünü doğrular nitekte 'başarılarının temelinde annesi Aysın Tolon'un büyük rol üstlendiğine dikkat çekerek, sözlerini şöyle noktalıyor:

"Ayrıca, annem Aysın Tolon bütün evlatlarına iyi bir birey ve vatandaş olmak ile ilgili çok iyi yetiştirdi. Sadece benim değil bütün çalışan arkadaşlarımıza annelik etti. Bize her zaman doğru yolu göstererek yönlendirdi. Aynı şekilde babamın da eşi ve en yakın silah arkadaşı olarak ona hem işinde hem de hayatında çok yardımcı oldu ve destekledi. Babamın annem gibi bir hayat arkadaşı olduğu için zor günleri daha rahat atlattığını düşünüyorum ve babamı bu konuda çok şanslı buluyorum. Ailemden öğrendiğim bir ilkeyi umarım ben ve abilerim gibi gelecek olan yeni nesiller de benimser ve uygulamayı sürdürür. Zenginliğin hilesi dürüstlüktür."

MET

GAYRİMENKUL

Muhittin Etçioğlu

A.O.S.B.'deki Danışmanınız

10030 Sk. E Blok No:103 (SGK Üstü)
A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

www.metgayrimenkul.com

e-mail: **info@metgayrimenkul.com**

Tel: **0232 328 36 06**

Fax: 0232 328 36 04

Gsm: 0532 739 69 12

0532 267 37 55

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Kiralık
328 36 06

MET GAYRİMENKUL
Satılık
328 36 06

www.metgayrimenkul.com



Gerçek yiyecekler

A klanan aklanana.. Önce yumurta aklandı, şimdide yağlar. Ama özellikle tereyağı.. Zira zeytinyağına pek bir şey diyen yoktu. Ama her ne kadar doymamış yağların en sağlıklısı, Akdeniz diyetinin bel kemiği zeytinyağına laf edilmese de yine de diyetisyenler işaret parmağı sallayarak; “Aman dikkat! Bir kaşığına 200 kalori var, ona göre tüketin” diye uyarmadan da edemiyorlardı. Ama o da artık söylenmeyecek... Zira yapılan son araştırma sonuçları gösterdi ki her ne kadar fazla kalori içerse de aynı zamanda tok tuttuğu için kilo almada kontrolü sağlıyor. Zaten kalori hesabı yapan diyet listeleri de geçen süreçte her herhalde tamamen terk edilecek.

Biliyorsunuz önce yumurta bilim adamlarından onay aldı. “Kolesterol sorununu göz ardı edin ve yumurta tüketin” dendi. Şimdi de tereyağı -ama tabii hakikisi- bilim adamlarınca gereksiz yere kısıtlandığı gerçeği ortaya çıktı. Böylece doymuş yağların en güzeline, tereyağı yemeğe izin çıktı. Hatta öylesine izin çıktı ki “gönül rahatlığıyla yiyebilirsiniz” diyor uzmanlar.

Haziran 2014 TIME dergisinde yayımlanan yazıda, Duke Tıp Kliniğinden Dr. Eric Westman, “Düşük yağ, düşük kalori diyetleri hiçbir zaman işe yaramaz” diyor. Çünkü düşük yağın yerini alan karbohidratlar, insülin üretimini tetikler. İnsülin ise yağ hücrelerinin depolanmasını sağlarken, vücudun ihtiyacı yakıt gereksinimi doğar, acıkma hissi ortaya çıkar ve enerji tasarrufu için metabolizma yavaşlar. İnsan hem daha fazla yer, metabolizma yavaşladığı için de daha az yakar. İnsanlar daha fazla yer, daha fazla kilo alır, kendini hep aç hisseder. Sonuçta kilo verme programı sınıfta kalır. Bu süreç böyle tekrarlandıkça hücreler insüline karşı direnç kazanır. Tam bir kısır döngü devam eder gider. Bunun peşi sıra obezite, Tip 2 diyabet, yüksek trigliserit ve düşük HDL gelir. Şöyle de söylemek mümkün; kalori tamam kaloridir de, kaloriler eşit yaratılmamıştır, iyimsi kalori de olabilir.

Bu konuda yapılan çalışmalar yarım milyon kişiyi kapsıyor ve bulguların yanlış değerlendirildiği

kanısında olanlar, araştırmacıları yoğun eleştiriye tabii tutuyorlar. Ancak araştırmacılar geri adım atmadan, “sonuç ortada” diyorlar.

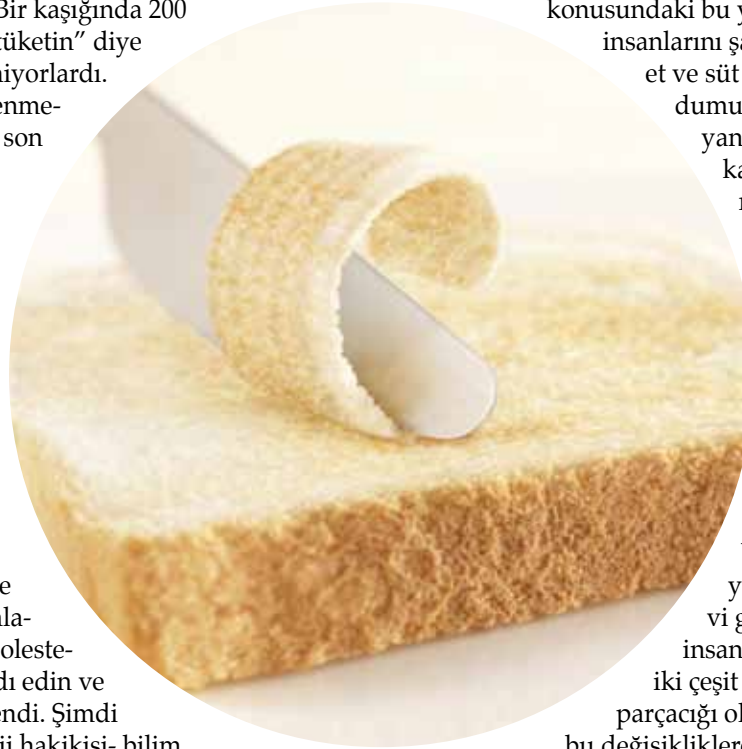
Bu kaotik durum insanların aklını karıştırıyor. Bu gün sağlıklı olduğu varsayılan gıda, yarın zararlı ilan ediliyor ya da tersi oluyor. Doymuş yağ konusundaki bu yeni görüşlerin bilim insanlarını şaşırtmasının nedeni, et ve süt ürünlerinin vücudumuza nasıl etki ettiğini yanlış anlamalarından kaynaklanıyor; Doymuş yağlar, iyi kolesterol olarak bilinen HDL düzeyini de yükseltir. HDL (iyi kolesterol) damar duvarında birikmiş kötü kolesterol LDL’yi söker atar. Hem HDL hem LDL’yi yükselten doymuş yağlar böylece damarları yıkama yağlama görevi görür. Aslında bilim insanlarının son yıllarda iki çeşit LDL (kötü kolesterol) parçacığı olduğunu keşfetmesi bu değişikliklere yol açtı; küçük ve büyük LDL parçacıkları insan vücudunda

farklı davranış sergiliyor. Küçükler daha yoğun, büyükler ise yoğun değil ve sünger gibi kabarık. Bilim insanları, büyük LDL parçacıklarının küçüklerle oranla, daha zararsız olduğunu ve yağlı diyetle beslenenlerde büyük cinsinin arttığını, karbohidrattan zengin beslenenlerde ise küçük ve yapışkan LDL parçacıklarının arttığını tespit ettiler. Bu keşif sonucunda yağlar tamamen olmasa da aklandı. Yani yağ alınmış light süt veya yoğurt artık bildiğimiz gibi daha sağlıklı değil ve tereyağı tüketmekte eskisi kadar kontrole gerek yok.

Diyetlerde “tokluk hissi” sonucu belirleyen en önemli olgu. Yağ ve et diyetleri bu tokluk hissinde, karbohidratlara göre daha başarılı.

Aslında tüm bu olanlar, “doğal” -buradaki doğal ifadesi “gerçek” anlamında kullanılmıştır-gerçek yiyecekleri aşırılığa kaçmadan belirli bir oranda tüketmemiz gerektiği konusunda bizlere yol gösteriyor.

İşlenmiş yiyecekler, söylendiği gibi daha sağlıklı değil. Gıda üreticileri daha fazla tükettirmek için binbir çeşit işleminden geçmiş gıdaları sunarken, amaçları sağlıklı gıda sunmak olsaydı, tüm insanlık için çok daha hayırlı olurdu.



**ALIAĞA KİMYA İHTİSAS VE KARMA ORGANİZE SANAYİ
BÖLGESİ'NİN GİRİŞİ, ANAYOL ÜZERİNDE**

KİRALIK FABRİKA



NORSET GAYRİMENKUL YATIRIM İNŞAAT ELEKTRİK SANAYİ TİCARET A.Ş.

Ada No: 133 Parsel No: 2

Parselin Alanı: 5000 m²

Adres: N. Atıl Akkan Bulvarı No: 8 Aliağa OSB Aliağa/İzmir

Toplam Fabrika Binası: 2558 m²

Yapının Toplam Yüksekliği: 12.87 m

İletişim için: Şükrü Akkan
0533 257 09 94 • 0232 465 10 18
sakkan@norset.com.tr

Adım adım Antik Tiyatro'ya doğru...

Gecekondular arasına sıkışıp kalan, sütunları evlere duvar yapılan Roma Antik Tiyatrosu, Büyükşehir Belediyesi'nin çalışmalarıyla gün ışığına kavuşuyor.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, bölgedeki Antik Roma Tiyatrosu'nun gün yüzüne çıkarılması amacıyla başlattığı kamulaştırmalarda bugüne kadar 11 milyon 400 bin TL bedel ödedi.

Gecekondular arasına sıkışıp kalan tiyatroya için yaklaşık 12 bin 972 metrekarelik alan üzerinde bulunan 164 adet parsel için İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından kamulaştırma kararı alınmıştı. Büyükşehir Belediyesi, bugüne kadar 116 parseli kapsayan 11 bin 115 metrekarelik alanın tapusunu aldı. Bölgede Büyükşehir Belediyesi ekipleri tarafından yıkımlar sürerken bile antik tiyatroya ait olan duvarlar ve sütunlar ortaya çıkmaya başladı. Önümüzdeki günlerde Antik Tiyatro alanında arkeolojik kazı çalışmaları başlatılacak. Tiyatronun çağdaş koruma yöntemleriyle desteklenmiş onarım projeleriyle kamusal organizasyonlara ev sahipliği yapabilecek bir etkinlik merkezi haline getirilmesi hedefleniyor.

Süreç nasıl işledi?

Proje kapsamında öncelikle, arkeolojik yüzey araştırması yapılarak tiyatroya ve sur duvarlarına ait antik arkeolojik mimari kalıntılar ile Antik Tiyatro'nun gerçek yeri tam olarak tespit edildi. 1/1000 ölçekli "Kadifekale-Tiyatro ve çevresi koruma amaçlı imar planı"nda 2. derece arkeolojik sit alanı olarak belirlenmiş alanlar "Arkeoloji ve Tarih Parkı" olarak düzenlenecek.

Roma dönemi eseri

Kadifekale'deki antik tiyatro ile ilgili en ayrıntılı bilgi, 1917 – 1918 yıllarında Otto Berg ve Otto Walter'ın araştırmalarında ve araştırmalarına yönelik hazırladıkları plan ve kesitlerde bulunuyor. 16 bin kişi kapasiteli olduğu düşünülen tiyatroya ait kalıntıların Roma dönemi özellikleri taşıdığı biliniyor. Eski kaynaklarda, Erken Hristiyanlık yani Roma İmparatorluğu'nun paganizm döneminde İzmirli St. Polikarp'ın bu tiyatroya öldürüldüğü ve tiyatroya ait tarihî trajik sahnelerine şahitlik ettiği öne sürülüyor.





Hasta bina sendromu

Asfalтта yumurta pişer mi pişmez mi iddialarına girdiğimiz, klima ile aşırı samimi olduğumuz bugünlerde kapıların ve pencerelerin neredeyse tam gün kapalı olması, iç havanın tazelenmeden sürekli mekanlarda kalması, nem oranının azalması, sağlam girdiğimiz odamızdan hasta çıkmamıza neden olabilmektedir.

İnşaat teknikleri ve kalitesinin sürekli artması ve çok sayıda insanın bir arada yaşadığı yapıların oluşturulması, tesisat mühendisliği literatürüne "Hasta Bina Sedromunu" (Sick Building Syndrome) armağan etmiştir. Hasta bina sendromu (HBS) günümüzde daha sık kullanılmakla beraber bu kavramın doğuşunun 1980'li yıllardaki petrol krizi dönemi olduğu kabul edilmektedir. Bu dönemde yaşanan enerji sıkıntısı nedeniyle merkezi klima sistemlerinin daha az sirkülasyon yapacak şekilde çalıştırılması, enerji tasarrufu nedeniyle mekanların daha kapalı tutulması, taze hava girişinin yeteri kadar olmaması, pis havanın ortamda olması gerekenden daha az süre ve miktarda uzaklaştırılmasına neden olmuştur. Baş ağrısı, öksürük, ses kısıklığı, baş dönmesi, zihinsel yorgunluk, mide bulantısı, bazı alerjik reaksiyonlar, ağız ve göz kuruluğu, koku ve tat alma bozukluğu, göğüste sıkışma hissi, gözlerde sulanma, kaşınma ve kızarma gibi rahatsızlık belirtileri belli başlı HBS belirtileri olarak tanımlanmakta ve bina terk edildiğinde bu şikayetler ortadan kalkmaktadır.

ABD'de yapılan bir araştırmaya göre, gökdelenlerde çalışanların yüzde 20'sinin iş performanslarının etkilendiği, yüzde 7-10'unun ise yorgunluk, burun tıkanıklığı, baş ağrısı, solunum güçlüğü ve göz irritasyonu gibi ciddi sorunlar yaşadıkları, kişi başına 12 litre/saniye dış hava ile havalandırılan ofislerde çalışanların, 24 litre/saniye ile havalandırılan ofislerdekine oranla yüzde 35 daha fazla hastalık izni kullandıkları belirlenmiştir. Bazı iç hava kalitesini bozan kirleticiler, karbondioksit, su buharı, ozon, formaldehit, uçucu organik bileşikler gibi temel olarak dış ortamdan kaynaklanmaktadır. Mantarlar, virüsler, bakteriler ve diğer alerji yapıcı maddeler, elektromanyetik radyasyon, yalıtım malzemesi olarak kullanılan asbest de iç ortamlarda kirletici olarak bulunmaktadır. Binalarda yaşayan insanların temizlik yapmak ve yemek



pişirmek gibi doğal etkinlikleri sonucunda bazı kimyasal maddeler ve partiküller solunan havaya karışmaktadır. Binaların yapımında kullanılan malzemelerle içinde kullanılan mobilyalar ve tekstil ürünleri de (duvardan duvara halı, duvarların kumaş kaplanması) söz konusu kirletici maddeleri artırmaktadır.

Binaların işletimi aşamasında alınacak önlemler:

- Kapalı ortamlarda etkin ve doğru havalandırma yapılmalı, ısı, nem dengesine dikkat edilmelidir.
 - Kazan daireleri iyi havalandırılmalı, brülör ayarlarına dikkat edilmelidir.
 - Kaliteli yakıt kullanılmalıdır.
 - Kimyasal maddelerin depolandığı yerler iyi havalandırılmalı, haşere ilaçlarının aşırı kullanılmamasına özen gösterilmelidir.
 - Havalandırma sistemi kullanılan binalarda, sistemin bakımına dikkat edilmeli, hava filtresi kullanılarak taze, temiz ve nem oranı ayarlı havanın bina içinde dolaşması sağlanmalıdır.
 - Bilgisayarlar ve diğer elektronik cihazlar her altı ayda bir hijyenik donanım temizleyicileri ile temizlenmelidir.
 - Yeni halıların ve yumuşak döşemelerin evlere, kapalı ortamlara yerleştirilmeden önce uçucu maddelerden temizlenmesi sağlanmalı, kullanılmış halıların ve kumaş duvar kaplamalarının periyodik temizlikleri yapılmalıdır.
- Teknolojinin getirdiği olumsuz durumlardan biri olan HBS görüldüğü gibi çok basit tedbirler ve doğru planlama ile ortadan kaldırılabilir, aksi takdirde sebepsiz yorgunluklarımızın sonu gelmeyecektir.



Şirketinize sakın borçlanmayın

6 102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ile anonim şirketleri hakkında getirilen yeniliklerden biri de şirkete borçlanma yasağıdır. Belirtilen yasağın temelindeki düşünce şirketle yakından ilgili kişilerin şirketle yapacakları bir takım iş ve işlemlerle şirkete zarar vermelerinin, şirketin malvarlığını azaltmalarının önlenmesi ve şirketin sürdürülebilirliğine yönelik risklerin baştan ortadan kaldırılmasıdır.

Türk Ticaret Kanunu'nun 358. maddesi "Pay sahipleri, sermaye taahhüdünden doğan vadesi gelmiş borçlarını ifa etmedikçe ve şirketin serbest yedek akçelerle birlikte karı geçmiş yol zararlarını karşılayacak düzeyde olmadıkça şirkete borçlanamaz." şeklinde düzenlenmiş, şirket ortaklarının şirkete borçlanabilmeleri için iki şart öngörülmüştür. Bu şartlardan biri ortağın sermaye taahhüdünden doğan vadesi gelmiş borcunun bulunmaması, diğeri ise şirketin karlı olmasıdır. Şirkete borçlanmak ancak bu iki şartın birlikte gerçekleşmesi halinde mümkündür.

Bir tür taahhüt manasına gelen borçlanma, kişiyi belli bir süre sonunda yerine getirilmesi gereken bir ifa yükümlülüğü altına sokmaktadır. Borçlanma niteliğindeki taahhüt sonucunda söz konusu parasal değer şirketin malvarlığından çıkarılması gerekmektedir. Öte yandan Borçlanma yasağının uygulanması açısından borçlanmanın aynı veya nakdi nitelikte olması, ortağın pay durumu ve şirkete borçlanılan tutarın ekonomik değeri, ayrıca borçlanmanın türü herhangi bir önem taşımamaktadır. Borçlanma işlemini gerçekleştiren pay sahibi borçlanma işlemi sonucunda herhangi bir menfaat elde etmemiş olsa dahi borçlanma yasağı uygulama bulacaktır.

Buna göre pay sahipleri ortağı oldukları şirkete karşı ifa yükümlülüğü doğuracak herhangi bir işlem yapamayacaktır. Örneğin pay sahipleri şirketten nakit para çekemeyecek veya şirkete karşı kendilerini borç altına sokacak bir sözleşme yapamayacaklardır. Ayrıca pay sahibinin şirket malvarlığından temin ettiği bir menfaat karşılığında bir

malı piyasadan alarak şirkete vermeyi üstlenmesi (mal borçlanması) veya şirkete herhangi bir ücret almaksızın belirli bir süre çalışmayı taahhüt etmesi (hizmet borçlanması) 358. maddesi kapsamında yasaktır.

Öte yandan her taahhüt niteliğindeki işlem, 6102 Sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 358. maddesinde belirtildiği şekilde borçlanma anlamına gelmemektedir. Örneğin pay sahibinin, ortağı olduğu şirketin bir taşınmazını kiralaması 358. maddesi kapsamında yasak değildir. Ayrıca şirket sermayesinin artırılması sırasında pay sahipleri tarafından şirkete ödenmesi taahhüt edilen borçlar veya

pay sahibinin şirkete bir malı bağışlaması konusunda borç altına girmesi borçlanma yasağı kapsamında değildir.

Zira bu gibi durumlarda şirket malvarlığında herhangi bir azalma meydana gelmemekle birlikte kanun koyucunun sermayenin korunması ilkesi zedelenmemektedir.

Her ne kadar 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 01.07.2012 tarihinde ilk defa yürürlüğe girdiği tarihte pay sahiplerinin şirkete borçlanmaları 562. madde gereği açıkça suç sayılarak suçun yaptırımı olarak borçlanan pay sahipleri için 300 günden az olmamak üzere adli para cezası öngörülmüş olsa da, 6335 sayılı Kanun ile 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 562. maddesi yeniden düzenlenmiş ve şirkete borçlanmak suç olmaktan çıkarılmıştır. Mevcut durumda 6102 sayılı Kanunda pay sahiplerinin 358. maddeye aykırı şekilde şirkete borçlanmaları halinde herhangi bir hukuki veya cezai yaptırım düzenlenmemiştir.

Öte yandan 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 15. maddesinin gerekçesinde, 358. maddesinde yer alan borçlanma yasağının yalnızca yumuşatıldığı ancak kaldırılmadığı, maddede yapılan değişiklik sonrasında şirket ortaklarının veya yöneticilerinin şirket varlıklarından sınırsız olarak borçlanmasına imkan tanındığı sonucuna ulaşılmaması gerektiği, şirket varlıklarının uzun süreli, yüksek oranlarda ve karşılıksız olarak "borçlanma" adı altında kullanılması halinde, 5237 sayılı Türk Ceza Kanunu'nda düzenlenen "güveni kötüye kullanma" veya "hileli iflas" suçlarının oluşabileceği belirtilmiştir.





PLASTİK ELEKTRİK SAN. Ve TİC. LTD. ŞTİ

1978'den beri teknolojiyi sizin için kullanıyor ve üretiyoruz



BOSCH
ELEKTRİK EL ALETLERİ
YETKİLİ SERVİSİ



YETKİLİ SERVİSİ
YETKİLİ SATICISI



SANİTASYON HATLARI



TURNİKELER



ISLAK HACİM EKİPMANLARI
OTEL EKİPMANLARI
MEDİKAL EKİPMANLAR
BEDENSEL ENGELLİ EKİPMANLARI
HİJYENİK SARF MALZEMELERİ
İŞ GÜVENLİĞİ EKİPMANLARI
KAĞIT SARF MALZEMELERİ
PVC PERDE VE HAVA PERDELERİ

HİJYEN EKİPMANLARI



SİNEK ÖLDÜRME CİHAZLARI



AYGEM PLASTİK ELEKTRİK SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

A.O.S.B. 10021 Sk.No:11 35620 Çiğli - İzmir / TÜRKİYE Tel:0 232 376 80 74 www.aygem.com.tr



Şapka Çıkarttıran Hizmet Sunmak (6)

Sorunu doğru bir biçimde çözün

İş yaşamında hiç sorun yaşamamak mümkün değildir.

Ancak hiçbir şey yapmayan insanlar hata yapmaz.

Elbette ki hedefimiz işimizde yaşanan sorunları minimize etmektedir

Ancak oluşan sorunları doğru bir biçimde çözerek müşteri memnuniyetini sağlamak mümkündür.

Sorun çözmek bir beceridir. Ancak doğuştan gelen bir yetenek değildir.

Sorun çözmenin 3 adımı vardır

- Dinleyin (sabır ve anlayışla inşa edilir)
- Araştırın (objektif ve ciddi bir çalışma ile doğruyu bulursunuz)
- Çözün (mantıklı ve uygulanabilir bir çözüm üretmelisiniz)

Tartışmayın, düzeltin...

Unutmayın ki, en zor müşteride sonunda müşteridir.

Bazı müşterilerin gerçekten sizin yardımınıza ilginizi, desteğinize, anlayışınıza ihtiyacı vardır.

Bazı müşteriler ise bir el bombasına veya canlı bir yılanı göstereceğiniz özel ve dikkate muhtaçtır.

Her iki müşteri türü de sizi çok zorlar. Daima verdiğinizden fazlasını isterler. Ancak sonuçta onlar da müşteridir ve işimize katma değer kattıkları müddetçe elde tutulmaları gereklidir.

Bu nedenle;

- Kendinize müşterinize karşı pozitif bir bakış açısı geliştirin.
- Asla ön yargılı olmayın.
- Olayları kişiselleştirmeyin. Müşteri ile aranızda yaşananlar da profesyonel olduğunuzun unutmayın.
- Sükuneti sağlamak hususunda kendinizi geliştirin.
- Sükuneti sağlamak bir sanattır... Öğrenmeye bakın.
- Diyelim ki: bunları gerçekleştiremediniz.
- O zaman müşteriyi kaybetmektense, onu bir başka arkadaşınıza devredin.

Hoş olmayan karşılaşmaları, size böyle durumlarla nasıl başa çıkacağınızı öğreten birer şans olarak görün (R. Morgan)

Kendinize ve işinize ilişkin duygularınız, düşünceleriniz, sevginiz yaptığınız işin kalitesini arttıracaktır. Bu nedenle kendinize iyi bakmalı ve dikkat etmelisiniz

- Derin nefes alın
- Gülümseyin
- Gülün
- Stresini açığa vurun, paylaşın
- Bir dakikalık kendinize izin verin ve

düşünün

- Gevşeyin
- Masa veya iş başı jimnastiği yapın
- Organize olun
- Olumlu konuşun
- Sağlığınıza belli dönemlerde önem verin, kontrol ettirin

Profesyonel olun

Her iş onu yapanın imzasını taşır, sizin imzanız mükemmellik olsun.

Önce işiniz gelmeli:

● İş sırasında müşteri, her şeyden önce müşteridir.

● Müşteri ile bir araya geldiğinizde he iki tarafında amacı hoş sohbet, dostluk etmek, beraber vakit geçirmek değildir.

● İş yapmaktır.

İşinizde farklı olmalısınız

● İş ilişkisi ve davranışlarında dost ortamında ve iletişimin de olduğunuzdan farklı olmalısınız.

● İyi hizmet sadece müşteriye gülümsemek değildir.

● Müşteriyi gülümsetmektir.

● Gülümsetmek ise dost sohbeti ile değil, menfaat ve beklentilere uygun alış veriş ile olur.

Her zaman öğrenmeye devam edin

Hep yaşamın ne kadar hızlı değiştiğini, gelişen teknolojik imkanlar sayesinde bilginin, tecrübenin ne yaygın olarak kullanılabildiğini, globalleşen dünya kavramı içinde ülkeler arası sınırların kalktığını söylüyoruz.

En basit biçimde evdeki çocuğumuzun, kardeşimizin, yakınımızın pek çok konuda bizi nasıl yakalayıp geçtiğini görüyoruz.

Peki, tüm bu değişim ve gelişime teslim mi olacağız, yoksa mücadelemizi yapıp, ayakta kalmaya ve hatta ayakta kalmakla yetinmeye-rek başarılı olmaya devam mı edeceğiz?

Elbette ki, yaşam enerjisi olan herkesin vereceği cevap "devam" olacaktır.

Peki, bu devamı sağlayacak, bizi başarılı kılmaya devam edecek şey nedir?

Elbette ki; yaşam boyu devam eden şey öğrenmektir.

Eğer, öğrenmenin bittiği yerde yaşamında bittiğini görebilsek, yaşama karşı kazanan biz olacağız.

Yellen FED'in özgürlüğünü savundu



ABD Merkez Bankası (FED) Başkanı Janet Yellen, Temsilciler Meclisi'nde yaptığı yarıyıl sunumunda, FED'in özgürlüğünü savundu ve bankanın desteğinin ekonomideki iyileşme tamamlanana kadar devam edeceğini belirtti.

Yellen, yaptığı sunumda ekonominin genel durumu ve uygulanan para politikası hakkında bilgiler verdi, FED'in daha şeffaf ve denetime açık bir kurum haline getirilmesi yönünde verilen tasarıya karşı FED'in özgürlüğünü savundu. Cumhuriyetçi temsilciler William Huizenga ve Scott Garrett tarafından verilen tasarı, FED'in belirli bir matematik kurala göre işlemesi, diğer federal kurumlar gibi fayda-maliyet analizleri yapması ve Hükümet Hesap Verebilirlik Ofisi'nin denetimlerine açık olmasını talep ediyor.

Huizenga, oturum sırasında yaptığı konuşmada, tasarının FED'in özgürlüğünü tehdit etmediğini savundu. Bankanın uygulanan kural çerçevesinde hedeflerine ulaşamaması durumunda, Kongre'ye bir açıklama sunarak yeni bir kurala göre hareket etme özgürlüğünün olacağına dikkati çeken Huizenga, FED'in hesap verebilirliğinin artırılmasının ve diğer federal kurumlar gibi denetlenebilmesinin ekonomiye yararlı olacağını belirtti.

FED Başkanı Yellen ise tasarıya karşı olduğunu vurgulayarak, "FED'in matematiksel bir formüle göre işlemesi çok ciddi hata olur" dedi.

Merkez bankalarının siyasetten uzak ve özgür olduğunda görevini daha iyi yaptığının tüm dünyada kabul edilmiş ve küresel verilerle kanıtlanmış bir gerçek olduğunu söyleyen Yellen, tasarının FED'e olağanüstü durumlarda mekanik formülün dışına çıkma izni vermesine rağmen para politikalarının zamanında uygulanmasına engel olacağını dile

getirdi.

Janet Yellen, ayrıca dünyada hiçbir merkez bankasının böyle bir uygulamaya göre çalışmadığını, bu tarz bir yaklaşımın bankanın özgürlüğünü kısıtlayacağını aktardı. Kendisinin kurallara ve formüllere yüzde 100 karşı olmadığını ifade eden Yellen, FED'in bunları uygulanacak para politikalarına bir ana hat çizmekte kullanabileceğini kaydetti. Yellen, bu tarz basit kuralların normal zamanlarda iyi bir performans sergileyebileceğini ancak her zaman uygulanamayacağını anlattı.

Önerilen matematik formüllerin, ekonomik kriz sonrasında 2011 ve 2012 yıllarında negatif faiz uygulanmasını gerektirdiğini ancak bunun mümkün olmadığını aktaran Yellen, FED'in bu tür kurallara göre hareket etmesi durumunda krizin sonuçlarının çok daha kötü olacağını altını çizdi. FED'in faiz oranlarının yanı sıra diğer araçlara da ihtiyaç duyduğunu söyleyen Yellen, tahvil alımlarının tamamlayıcı araç olarak kullanıldığını dikkati çekti.

Yellen, Texas temsilcisi Cumhuriyetçi Jeb Hensarling'in sorusu üzerine de ABD Hazine Bakanı Jacob Lew ile sık sık bir araya geldiklerini ve ortak hedeflere nasıl ulaşabilecekleri konusunu görüştiklerini açıkladı. Bu toplantıların içeriği hakkında konuşmayacağını söyleyen Yellen, FED ve Hazine Bakanlığı arasında bir anlaşma olması durumunda bunun basına bildirildiğini vurguladı.

Janet Yellen, FED'in bilançosunun küçülmesi yönünde çaba sarf ettiklerini de belirterek, önümüzdeki yıllarda bu konuda gelişme sağlayacaklarına inandığını ifade etti. Ekonominin yavaş ve istikrarlı bir iyileşme sürecinde olduğunu kaydeden Yellen, FED'in bu süreç tamamlanana kadar desteğini sürdüreceğini yineledi.



Bayram tadında iletişim...



“Nerede o eski bayramlar” yakınmasının sıkça telaffuz edildiği, herkesin kendine göre farklı bir şeyi kastedip özlediği, kimi için vazgeçilmez ve yaşanması gereken önemli bir gelenek, kimisi için de sadece tatili çağrıştıran “Bayramlar” da benim özellikle dikkat ettiğim bir şey var...

Üstelik sadece bizim dinimiz ve ülkemiz için de geçerli değil bu. Her toplumun, her kültürün, her dinin farklı farklı özel günleri, kutlamaya değer anlamlı tarihleri var. Tam da bu noktada tıpkı müziğin evrenselliği gibi, bayramların toplum ve insanlarda yarattığı ortak coşku, duygu hali ve psikolojiye dikkat çekmek istiyorum ben. Bu özel günlerde, farklı dil, din ve ırka mensup olan insanların, duygular ve yaklaşımlar konusunda neredeyse birbirlerinin aynı hareket ettiklerini, benzer tutum ve davranışlarda bulunduklarını söylemek çok yanlış olmaz sanırım. Bu özel günlerde herkes tarafından gösterilen hoşgörü ve yardımlaşma toplumun tamamını mutluluk sarhoşu eden bir sihir sanki... Herkes neşeli, herkesin yüzü aydınlık, herkes pozitif. Ön yargılardan arınılmış, kırılan kalpleri tamir etmeye hazır gönüllüler ile dargınlıkları rafa kaldırmaya dünden razı alinganların bulunduğu bu özel günler ne

büyük güzelliklere atılan adımdır aslında ve ne kadar yarım kalmış duygu ve ilişkinin devamına vesile...

Şimdi bir dünya düşünün, her günün bayram tadında geçtiği, herkesin tıpkı bu özel günlerde olduğu gibi ince, düşünceli ve mütevazı olduğu, yargılamadan birbirine kucak açtığı, karşısındakini her şeyiyle kabul ettiği, sevgilerinin ve kabullerinin içinde “rağmen” olmayan bir dünya... Herkesin tebessüm ettiği, birbirini gözlerini içine bakarak gerçekten dinlediği, omzuna samimiyetle dokunup dostluğunu gösterdiği, evlerden kahkahaların yükseldiği bir dünya...

Her günümüzün Bayram tadında geçmesi için bu dönemlerdeki iletişim dilini çok önemsiyorum. Keşke mümkün olsa da bu dil, tüm dünyada aynı anda ve sürekli konuşulan dil olsa. İnsanı mutlu edecek şeyler o kadar çok ve basit ki aslında, farkındalığımızın üstüne çöken sis perdesini, Can Yücel’in unutulmaz dizeleleriyle kaldıralım isterseniz...

İyi Bayramlar...

Hayata rasgele serpiştirilmiş ilahi ikramlar, kıymet bilen kullara her daim bayram yaşatır. Nefes almak bayramdır mesela; günün bi-

rinde soluksuz kalınca anlar insan...

Görmenin nasıl bir bayram olduğunu karanlık öğretir; sevmeninkini yalnızlık...

Sızlamayan her organ, hele de burun direği bayramdır.

Bayramdır, elden ayaktan düşmemek, zihinden önce bedeni kaybetmemek, kurda kuşa yem olmayıp "Çok şükür bugünü de gördük" diyebilmek...

Sevdiklerinle geçen her gün bayramdır.

Küsken barışmak, ayrıyken kavuşmak, suskunken konuşmak bayramdır.

Bir kitabı bitirmek, bir binayı bitirmek, bir okulu bitirmek, kâbuslu bir rüyayı, kodeste ağır cezayı bitirmek bayramdır.

Yoğun bakımda sancılı geceyi ya da kangren olmuş bir ilişkiyi bitirmek de öyle...

Vuslat da bayramdır öte yandan...

Endişe içinde beklediğinden mektup almak, telefonda ansızın sesini duymak, deli gibi burnunda tütenin boynuna sarılmak bayramdır.

En acıktığın anda dumanı tüten bir somunun köşesini bölmek, korktuğunda güvendiğine sarılabilmek, dara düştüğünde dost kapısını çalabilmek bayramdır.

Bir sürpriz paketinden çıkan hediye, tatlı bir şekerlemede üstüne serilen battaniye, saçlarını müşfik bir sevgiyle okşayan anne bayramdır.

"Ona güvenmiştim, yanılmamışım" sözü bayramdır.

Hiç aldatmamış, aldanmamış olmak bayram...

Yeni bir sözcük öğrenmek, bir tünelin sonuna gelmek, müzmin bir işin kapısını çarpıp

uzun bir yola çıkıvermek bayramdır.

Zorluklara tek başına göğüs gerebilmek, gereğinde haksızlığın üstüne yalın kılıç yürüyebilmek bayramdır.

Yeni eve asılan basma perdeler, alın teriyle kazanılmış ilk rızkın konduğu çerçeveler, yüklü bir borcun son taksiti ödenirken sıkılan eller bayramdır.

Evde yalnızlığı noktalayan insan nefesi, akşam kapıda karşılayan yavuklu busesi, sevdalı bir elin tende gezmesi, nice adağın ardından çınlayan çocuk sesi bayramdır.

Sonrasında gelen ilk dış bayramdır, ilk söz bayram, ilk adım, ilk yazı, ilk karne bayram...

Güne gülümseyerek başlamak bayramdır. "İyi ki yanımdasın" bayram, "Her şeyi sana borçluyum"

Bayram, "Hiç pişman değilim" bayram...

Evlatların mürüvvetini görebilmek, eve dolu bir torbayla gidebilmek, konu komşuyla yarenlik edebilmek, akşamları eskimeyen bir keyifle çay demleyebilmek bayramdır.

Zamanı donduran eski fotoğraflara nedametsiz bakabilmek, altı çizilmiş eski kitapları aynı inançla okuyabilmek, yol arkadaşlarının yüzüne utanmadan bakabilmek bayramdır.

Alnı açık yaşlanmak bayramdır; ulu bir çınar gibi ayakta ölebilmek bayram...

Bunların kadrini bilerseniz, kıymet bilmeyi öğrenirseniz her gününüz bayram olur.

Meraklanmayın, öyledir diye size deli demezler.

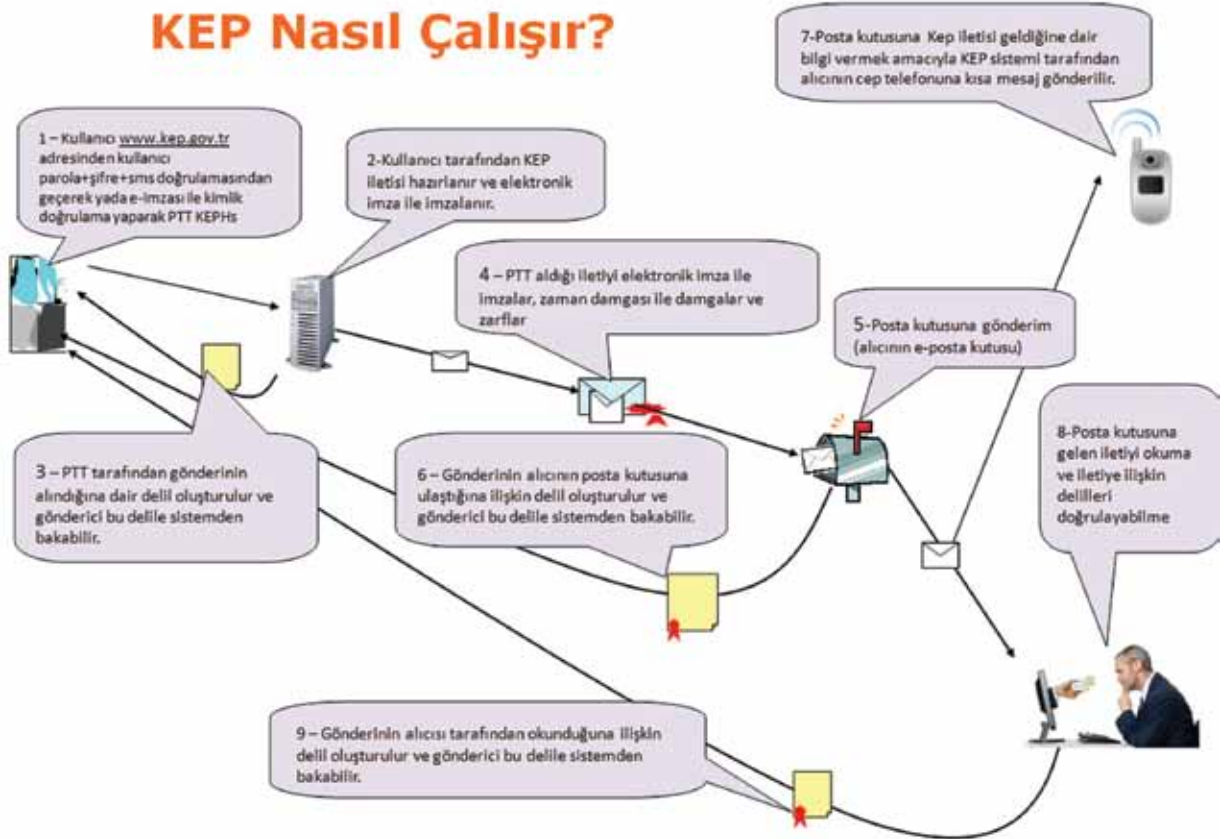
Deseler de böyle delilik, bayram artığı günlerdeki nankör akıllılıktan evladır. Her gününüz bayram olsun..!





Kayıtlı Elektronik Posta (KEP)

KEP Nasıl Çalışır?



E-dönüşüm Türkiye projesi ile bilgi toplumu olma yolunda ilerleyen Türkiye, e-Devlet Kapısı'nı hizmete açarak, önemli bir adım atarken, Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) projesiyle de bürokrasi ve kırtasiyeyi azaltmayı hedefliyor.

Kâğıtsız ofis ortamı çok uzun yıllar önce ortaya çıkan ve konuşulan bir sistemdir. İnternetin yaygınlaşması, elektronik postaların daha aktif kullanılması, elektronik faksların devreye girmesi ile belgelerin elektronik ortamda takibi gün geçtikçe yaygınlaşmakta, bu sayede bilgiye daha kolay ve hızlı ulaşılabilir. Her sistemde olduğu gibi dönemin eksik olan parçası, belgenin geçerliliğinin olması için ıslak imzaya ihtiyaç duyulmasıydı. Günümüzde ise artık ıslak imza, yerini elektronik imzaya bırakmaya başladı. E-imza ile dijital olarak imzalanan belgelerin güvenli bir şekilde gönderilmesi sorununu Kayıtlı Elektronik Posta Sistemi çözmüş, KEP sistemi ile kâğıtsız ofis ortamını oluşturabilmek için tüm gerekenler sağlanmıştır.

KEP Nedir?

KEP; elektronik ortamda yapılan her türlü bildirim; ihtar, ihbar, başvuru, dilekçe, ticari taraflar arasında yapılan yazışmalar, ihale, teklif, sözleşme evraklarının paylaşımı, şirketlerin beyannameleri,

fatura, ekstre, talimat gibi gönderileri, anonim şirketlerin toplantı çağrıları gibi bir çok farklı içerikli iletiyi, güvenli ve hızlı biçimde karşı tarafa ulaştırma sistemidir.

KEP kullanmanın avantajları

- E-dönüşüm Türkiye Projesi ile bilgi toplumu olma yolunda ilerleyen Türkiye, e-Devlet Kapısı'nı hizmete açarak, bu yolda önemli bir adım atarken, Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) Projesi'yle de bürokrasi ve kırtasiyeyi azaltmayı hedefliyor.

- Tarafsız yasal koruma sağlar: Kayıtlı elektronik posta yasal kanıt olarak kullanılabilir.

- Teslim etme ve okunma garantisi sunar: Teslim edildikten 24 saat sonra alıcısı tarafından yasal olarak okundu kabul edilir.

- Gönderiye müdahaleyi önler: Gönderinin bütünlüğünü güvence altına alır, değiştirilmesini önler.

- Zaman kazandırır: Bilgi akışının hızlı ve güvenli ilerlemesini, resmi ve ticari yazışmaların

hızlanmasını sağlar.

■ Kullanım kolaylığı sunar: Kurum ve bireyler, şahsen ulaştırılması gereken veya içeriğin bütünlüğünün korunmasını gerektiren işlemleri, KEP ile bilgisayardan kolayca yapabilirler.

■ Maliyetleri düşürür: Kâğıt kullanımı, arşivleme, posta ve işlem maliyetlerinin düşmesini sağlar.

■ Çevrecidir: Kâğıt kullanımını ortadan kaldırır. Çevrenin korunmasına katkı sağlar.

Kayıtlı elektronik postaya nasıl sahip olabiliriz?

■ Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'ndan (BTK) onay alarak Kayıtlı Elektronik Posta Hizmet Sağlayıcısı olan 3 tane KEPHS vardır:

■ Posta ve Telgraf Teşkilatı Genel Müdürlüğü, www.pttkep.gov.tr

■ TNB Kayıtlı Elektronik Posta Hizmet Sağlayıcılığı ve Ticaret A.Ş. www.tnbkep.com.tr

■ Türkkep Kayıtlı Elektronik Posta ve Hizmet Sağlayıcılığı Ticaret A.Ş. www.turkkep.com.tr

■ Bu şirketlerden birine, KEP almak için gerekli evraklarınızla başvurarak KEP hesabınıza kolayca sahip olabilirsiniz.

Elektronik Tebligat nedir?

■ E-tebligat, Tebligat Kanunu'nda tebliğ çıkarmaya yetkili kılınan merciler tarafından elektronik ortamda hazırlanmış olan tebligatların değiştirilemez ve inkar edilemez bir belge olarak kayıtlı elektronik posta yoluyla alıcılara iletilmesidir.

■ Tebligat çıkarmaya yetkili merciler ise; Mahkemeler, TBMM, Cumhurbaşkanlığı, Bakanlıklar, Üniversiteler, SSM, TSE, BTK, SGK, Türkiye İş Kurumu, barolar ve noterler gibi kamu kurum ve kuruluşları ve bu nitelikteki meslek kuruluşlarıdır.



KEP adresi almak zorunlu mu?

Aslında zorunlu olan sermaye şirketlerinin tebligatlarını elektronik yolla almaları. Elektronik tebligatlar sadece KEP hesapları arasında yapılabildiği için, sermaye şirketlerinin KEP hesabı olması zorunludur.

19 Ocak 2013 tarihinde yayınlanan Elektronik Tebligat Yönetmeliği, elektronik tebligat hizmetinden yararlanma başlığında 'MADDE 7 – (1) Anonim, Limited ve sermayesi paylara bölünmüş Komandit şirketlere, elektronik yolla tebligat yapılması zorunludur. Gerçek kişiler ve diğer tüzel kişiler elektronik tebligattan isteğe bağlı olarak yararlanır.' demektedir.

KEP kullanmayanlara bir yaptırım var mı?

Maliye Bakanlığı, Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun'nda 28 Haziran 2014 tarihinde yapılan düzenlemeye göre; elektronik tebligata ilişkin yükümlülüklerini yerine getirmediği tespit edilen kişi, kurum veya kuruluşlara Başkanlık tarafından her bir tespit için 10 bin TL idari para cezası uygulanır. Bu şekilde bir yıl içinde uygulanacak idari para cezasının toplam tutarı 250 bin Türk Lirası'nı geçemez.

Dünyanın birçok gelişmiş ülkesinde uzun yıllardır kullanılan KEP sisteminin, ülkemize özgü hukuksal alt yapısı 2012 yılı itibarı ile tamamlanmıştır. KEP sistemi, tüm e-iş süreçlerinde kullanılabilir. KEP yolu ile yapılan bildirimlerin taraflar arası uyumsuzluk durumunda hukuki geçerliği vardır.

Havalimanlarında arama çilesi son bulacak

Artık havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktalarının kaldırılması ile iç ve dış hat yolcuları tek aramadan geçecek. Böylece yolcuların arama noktalarında zaman kaybetmesi ve yoğunluk nedeniyle uçaklarını kaçırmaması amaçlanıyor.

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü tarafından yapılan çalışmalar neticesinde Ankara Esenboğa ve İzmir Adnan Menderes Havalimanlarını

uygulama için pilot bölge olarak seçildi. Bu iki havalimanında uygulamanın başlatılmasından önce herhangi bir güvenlik sorunu yaşanmaması için havalimanlarının tüm güvenlik sistemleri gözden geçirilecek ve dünyada uygulanan sistemler bu havalimanlarına entegre edilecek. Pilot havalimanlarında yapılacak uygulamalar ancak fiziki şartlar içinde güvenlik uygulamaları tamamlanınca Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu tarafından incelenecek ve daha sonra başlatılacak. Uygulama başarılı olursa Atatürk Havalimanı'nda da uygulamaya geçilecek.

Havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktalarının kaldırılması sonucu bir güvenlik sorunu yaşanmaması için havalimanları kameralarla izlenecek.

Havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktalarının kaldırılmasının ardından, dünyanın birçok havalimanında uygulanan son sistem kameralarla yolcular tek tek izlenecek ve şüpheli bir yolcu görüldüğünde havalimanı içinde bulunan sivil ve resmi ekiplerle takip edilip gerekirse üstü ve çantası aranacak. Yolcu bagajları ise check-in sonrasında EDS sisteminden geçirilerek uçağa gönderilecek.

Havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktalarının kaldırılmasından önce, Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu tarafından dünyada bu



uygulamayı yapan birçok havalimanı incelendi. Bu havalimanlarının incelenmesinin ardından pilot havalimanı olarak seçilen Ankara Esenboğa ve İzmir Adnan Menderes Havalimanları incelenecek. Bu havalimanlarında güvenlik sorunu yaşanmaması için, Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu tarafından eksik olan noktaların havalimanı otoritesinden yenilenmesi istenecek. Bu eksiklikler bitirildikten sonra Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu onay verirse havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktaları kaldırılacak.

Havalimanı giriş kapılarında bulunan arama noktalarının kaldırılması bir süre iki pilot havalimanında uygulandıktan sonra, yeniden Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu konuyu görüşerek ya bu uygulamaya, 'Tamam' diyecek ve Türkiye'de bulunan bütün havalimanlarında tüm girişlerde arama noktaları ve X Ray'lar kaldırılacak ya da, 'Hayır' diyecek ve uygulama eskisi gibi devam edecek. Sivil Havacılık Güvenlik Kurulu uygulamaya onay verirse yolcular havalimanlarına aranmadan girecek. Havalimanına giren yolcular kameralar, köpeklerle ve sivil polislerle tek tek gözetlenecek.

Şüpheli hareketlerde bulunan yolcular önce kameralarla, sonra da sivil polis ve köpeklerle takip edilecek. Gerekirse şüpheli yolcu özel bir yere götürülerek aranacak.

organize gayrimenkul

BÖLGEMİZİN EMLAKÇISI

**17 Yıllık tecrübemiz ve Mustafa Sarper Yağcı
yönetimindeki uzman kadromuzla bölgemizde hizmetinizdeyiz.**

0 232 328 28 28 - 0 532 552 12 55

**AOSB, KAKLIÇ, SASALI, BALATÇIK, HARMANDALI, ULUKENT, MENEMEN'de
SATILIK - KİRALIK FABRİKA ve DEPOLAR İLE SATILIK SANAYİ ARSALARI**

KİRALIK



**AOSB'de
5.000 m2 Arsada
2.500 m2 Kapalı Alan
Köşe Parsel
3 Adet 10 Tonluk Vinç
250 KW Enerji
Doğalgazlı
Bakımlı Fabrika**

24.000 TL

KİRALIK



**AOSB'de
1.400 m2 Arsada
1.200 m2 Kapalı Alan
Vinç Buseleri Mevcut
200 KW Enerji
Bakımlı Ofisler**

10.000 TL

REFERANSLARIMIZDAN BAZILARI:

Boykon EMK AŞ
Baran Ambalaj AŞ
Namlı Mermer Ltd. Şti
CU Tekstil San. ve Tic. AŞ

Tatış Tic. ve San. AŞ
Netzsch GMBH
Geo Müh. Ltd. Şti
Güray Kimyevi Mad. Ltd. Şti

8045/2 Sokak B Blok Daire:2
Atasanayi Sitesi Girişi Çiğli-İZMİR
Tel :+90 (232) 328 28 28 Fax: +90 (232) 328 17 24
www.organizeemlak.com
organizeemlak@gmail.com



28. Uluslararası İzmir Festivali'nde şölen ve onur bir arada yaşandı

İzmir Kültür Sanat ve Eğitim Vakfı'nın düzenlediği 28. Uluslararası İzmir Festivali, Efes Antik Tiyatro'da tarihi bir konserle başladı.

İKSEV Başkanı Filiz Eczacıbaşı Sarper, yaptığı açılış konuşmasında, festivalin, dünyanın müzik dolması, kültürlerin kültürlerle buluşması, sevgi, dostluk ve barış dolu bir dünya oluşturma çabasının bir ürünü olduğunu ifade etti. Sarper, "Bu festival, sadece bir konser, sadece bir gösteri değil, adeta kemanın arşeye olan tutkusu, gözümüzü alan ışık hüzmeleri, dostluğun alkış tutan elleri, yüreklerden seslenen şairlerin fısıltıdır" dedi.

Türkiye-Polonya diplomatik işbirliğinin 600. yılı kutlamaları çerçevesinde, Polonya Cumhuriyeti Kültür ve Milli Miras Bakanlığı ile Adam Mickiewicz Enstitüsü'ne bağlı dijital bir platform

olan culture.pl işbirliği ile gerçekleşen konserde, bu yıl 30. yılını kutlayan Sinfonia Varsovia Orkestrası'nı (Varşova Senfoni), çağımızın dahi müzisyenlerinden, 20. yüzyıl müziğine yön veren bestelerin sahibi Şef Krzysztof Penderecki yönetti. Konserde solist olarak besteci ve yorumcu Hüseyin Sermet katıldı.

Dakikalarca ayakta alkışlanan orkestraya İKSEV Yönetim Kurulu Başkanı Filiz Eczacıbaşı Sarper, Polonya Kültür ve Milli Miras Bakan Yardımcısı Monika Smolen, İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkan Yardımcısı Sırrı Aydoğan ve Kültür ve Turizm Bakanlığı Müsteşarı Özgün Özasan da destek verdi.

Açılıшта, Türk-Polonya kültürel ve bilimsel işbirliğine yaptığı katkılardan dolayı Polonya Cumhuriyeti liyakat madalyasına layık görülen



Filiz Eczacıbaşı Sarper'e madalyasını, Polonya Cumhuriyeti Kültür ve Milli Miras Bakan Yardımcısı Monika Smolen taktı. Yaptıkları faaliyetler ile Polonya'nın uluslararası alanda tanıtılmasına ve yüceltilmesine katkıda bulundukları için Ceyda Berk ve Ceyla Borovalı'ya layık görülen "Bene Merito" nişanlarını Polonya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Mirosław Stawski taktı.

3 Eylül 2014 tarihine kadar çeşitli sanatsal etkinliklere ev sahipliği yapacak olan 28. Uluslararası İzmir Festivali'nde şölene dönüşen etkinliklerden bazıları ise şöyle gerçekleşti:

Celsus'da sıradışı müzik gecesi

28. Uluslararası İzmir Festivali'nin en gözde mekânlarından biri olan Celsus Kütüphanesi, 18 Haziran gecesi sıra dışı bir konsere sahne oldu. Polonya ve Türkiye arasında kurulan diplomatik ilişkilerin 600. yıldönümü kutlamaları çerçevesinde Adam Mickiewicz Enstitüsü'ne bağlı dijital bir platform olan Culture.pl ve Polonya Cumhuriyeti Kültür ve Milli Miras Bakanlığı işbirliği ile yapılan konserde Artei Dei Suonatori ile konserin solisti barok



kemancı Rachel Podger adeta destan yazdı. Celsus Kütüphanesi'ni tamamıyla dolduran yerli ve yabancı dinleyiciler, kemanını vücudunun bir parçasıymış gibi büyük bir doğallık ve yetkinlikle çalan Podger'i dinlemeye doyamadı.

Dönemin çalgılarıyla, dönemin repertuarını en iyi yorumlayan toplulukların başında gelen Artei Dei Suonatori, barok topluluklar arasında Avrupa'da en üst sıralarda yer alıyor. Birlikte yaptıkları bütün kayıtlarla üstün başarılar kazanan Artei Dei Suonatori ve İngiliz asıllı barok kemancı Rachel Podger, 28. Uluslararası İzmir Festivali'nde 18. Yüzyılda, Avrupalı sanatçıları etkileyen Türk ve Polonya kültüründen izler taşıyan "Alla Polacca & Alla Turca" adlı yeni projelerini sundu. Büyük teknik beceri isteyen konçertoda Rachel Podger'in olağanüstü virtüözitesi ve yorumu dinleyenleri büyüledi.

Çeşme'de oda müziği gecesi

Çeşme'nin önemli kültür varlıklarından, Aya Haralambos Kilisesi ilgiyle dinlenen bir oda müziği konserine ev sahipliği yaptı. İzmir'de 60. yılını kutlayan Goethe Enstitüsü işbirliği ile 28. Uluslararası İzmir Festivali'nde konser veren Amaryllis Quartett, Mendelssohn, Ligeti ve Schumann'ın yaylı çalgılar dördlüsü için yazılmış eserlerini seslendirdi. Gustav Frielinghaus, Lena Wirth (keman), Lena Eckels (viyola) ve Yves Sandoz (viyolonsel)'dan oluşan Dörtlü'nün virtüözitesi özellikle Ligeti'nin bir numaralı yaylı çalgılar dördlüsünde öne çıktı.

Avrupa genelinde parlak başarılarla sahip, festivallerin ve kayıtların aranan Dörtlüsü Amaryllis, Çeşme Aya Haralambos Kilisesi'ndeki konserinden sonra, sempatik tavırları ve parlak yorumlarıyla yeni hayranlar edindi.



TİCARİ İŞBİRLİKLERİ

BRGR20140519002 Yunan mermer üreticisinin lojistik firma arayışı

Mermer üretimi konusunda uzmanlaşan Yunanlı firma taşımacılık anlamında işbirliği yapabileceği lojistik firmalarıyla temasa geçmek istemektedir. Taşımacılık, Balkanlardan başlayan ve Karadeniz'e kadar uzanan bir hat üzerinde olacaktır.

BRGR20140604001 Yunan süt, yoğurt, dondurma firmasının ortak arayışı

Günlük ürünler (süt, yağlı süt, az yağlı süt, çikolatalı süt, yoğurt, çeşitli yuzdelerde üretilen ev yapımı yoğurtlar, dondurmalar vb.) ve bunların dağıtımıyla ilgili uzmanlaşmış Yunanlı firma ortak girişimlerde bulunabileceği üreticilerle işbirliği yapmak istemektedir. Yunanlı firma, yeni bir marka veya yeni bir ürün geliştirmek istemektedir ve inovatif bir bakış açısına sahip firmalarla temasa geçmek istediğini belirtmiştir.

BRNL20140620001 Hollandalı firmasının şapka üreticisi arayışı

Hollandalı bir firma el yapımı sipariş ile şapkalar, yün örme şapkalar, hasır şapkalar, alice bantları tasarlamakta ve üretimini yapmaktadır. Firmanın tüm ürünleri el yapımı ve yüksek kaliteye sahiptir. 2010'dan bu yana hizmet veren Hollandalı firma, özel bir marka adı altında üretim yaptırmak istemektedir. Potansiyel üretici partnerin, şapka üretimi konusunda teknik bilgiye sahip olması gerektiği belirtilmiştir.

BRFR20140619002 Fransız firmasının PET preform üreticisi arayışı

20 yıla yakın bir süredir faaliyet gösteren Fransız firma üretmekte olduğu 5 galonluk (18,9 lt) şişelerde kullanmak üzere pet şişe ham maddesi (PET preform) üreticileriyle temasa geçmek istemektedir. 2014'ün sonlarına doğru polikarbon şişelerin yasal olarak yasaklanacağından dolayı firma da PET şişe kullanılması söz konusu olmuştur. Fransız firma bu bağlamda ilgili partnerler le taşeronluk bağlamında iş birliğine gitmek istemektedir. Potansiyel partnerin sağlayacağı PET preformların her bir 5'lik galon için minimum 700 gram olması gerektiği belirtilmiştir.

BRSI20140611001 Sloven firmanın çelik malzeme tedarikçisi arayışı

Çelik bileşenler üzerine üretim yapan ve bu konuda uzmanlaşan Sloven firma ayda 50-100 ton aralığında çelik materyal temin edebilecek tedarikçiler aramaktadır. Çelik materyal ile kast edilenler; U, HEA, HEB, IPE, L profilleri, tüpler, metal levhalar şeklinde ifade edilmektedir. 22 yıllık bir deneyime sahip Sloven firma ilgili birçok sertifikaya da - ISO 3834, EN 1090 sahiptir.

BRSI20140612001 Sloven firmanın bağlantı elemanları ve vida tedarikçisi arayışı

Çelik yapıların ve komponentlerin montajıyla ilgili faaliyet gösteren Sloven firma, bağlantı elemanları ve vida üreticileriyle temasa geçmek ve onlarla üretim anlaşmaları imzalamak istemektedir. Firma için farklı ebatlar (M10, M12, M16 vb) düşünülmekte ve EN 14399, EN 15048 standartlarına uygunluğu önemli yer tutmaktadır.

BRDE20140516001 Ofis sandalyesi üreticisi Alman firmanın taşeron arayışı

Çalışma sandalyeleri üretimi yapan Alma üretici firma, taşeronluk hizmeti alabileceği firmalar aramaktadır. Potansiyel partnerin yüksek kaliteli ürünler (çelik boru çerçeveler, ahşap koltuk tavaları, ilgili tekstil ve deri parçaları) üretmesi beklenmektedir.

BRHR20140520001 Hırvat firmanın OPS ve PVC üreticisi arayışı

Geniş çapta plastik paketleme üzerine faaliyet gösteren ve üretim yapan Hırvat firma, farklı renklerde yönelimli polistiren (Oriented Polystyrene-OPS) ve polivinilklorür (Polyvinyl Chloride-PVC) folyolar tedarik edebilecek üreticiler aramaktadır.

BRLT20140604002 Litvanyalı enerji firmasının tedarikçi arayışı

Enerji üzerine faaliyet gösteren Litvanyalı firma, vanalar, pompalar, seviye göstergeleri, eşanjör, buhar ekipmanları, pnömatik ve bağlantı parçaları, buhar kazanları, kombine ısı ve güç ünitelerinin tedarikini sağlayabilecek firmalar ile görüşmek istemektedir. Firmanın beklentileri; yüksek kaliteli ürünler,

know-how çözümler, rekabetçi fiyatlar, esnek teslimat şartları şeklinde sıralanabilmektedir.

TEKNOLOJİ İŞBİRLİKLERİ

TRFR20140228001 İç çamaşırı için 3D tekstil baskı

Tekstil üretiminde uzmanlaşmış Fransız KOBİ, iç çamaşırlarında kullanılmak için 3D tekstil baskı çözümü arayışındadır. Çözüm baskı teknolojisini ve uygun malzemeyi de içermiş olmalıdır. Firma satın alma, lisans, teknik ortaklık veya ticari anlaşma yapmak istemektedir.

13 IT 53U1 3SME Yeni geliştirilen dijital kablolu telekomünikasyon

İtalyan şirket, kablolu ev telefonları fonksiyonlarının hepsini taşıyan, taşınabilir video diafon (DECT Phone), geliştirmiştir. Yaşlı ve fiziksel engelli insanlar için bu teknoloji birçok şeyi kolaylaştırmıştır. Elektronik mühendislik alanında teknik destekli ticari anlaşma için aranmaktadır.

13 SE 67BY 3RP0 Yüksek verimli, düşük maliyetli, ölçeklenebilir biyogaz reaktörü

Endüstriyel sistemler alanındaki İsveçli KOBİ, bilinen reaktörlere göre oturma zamanı yarı olan biyogaz reaktörü geliştirmiştir. Bu reaktör oldukça küçük ve düşük atık miktarı ile müşterilere uygundur. Firma, tam ölçekli tesis için finansal ortaklık, üretim anlaşması veya ikili ortaklık arayışındadır.

TOIT20140418001 Yenilikçi, değişik farklı uygulama alanları bulunan elektrikli ısıtma tekstil

İtalyan PMI çok katmanlı tekstil geliştirmiştir. Bu tekstil, elektrik ile termal enerji üretmektedir. Malzeme, özel tekstil yapısı ve modern bitirme teknikleri kullanarak yüksek verimli ve çok amaçlı ısı üretimine izin vermektedir. Kullanıldığı uygulamalar: Sürdürülebilir yapılar, yol taşıma, endüstriyel ısıtma, sağlık ve benzeri birçok konu. Teknik ortaklık aranmaktadır.

13 AT 0105 3S9Y Entegre biokütle yakıtlı kurutma prosesli çoklu biokütle ısıtma tesisi

Avusturyalı KOBİ, yüksek verimli, küçük ayak izli, çoklu biokütle ısıtma tesisi ile yüzde 85'in üzerinde verime çıkmıştır ve buna entegre mekanik kurutma prosesi eklemiştir. Tesis kurulum maliyetleri konvansiyonel tesislerin maliyetlerinin yüzde 50'nin bile altına olmaktadır. Performans değişkenleri 400kW'dan 100 MW'a kadar tasarlanmıştır. Elektrik üretmek için bir modülü de vardır. Finansal ortaklar

veya lisans alacak ortaklar aranmaktadır.

11 MK 82EX 3L5T Sürekli biyo filtreleme ile enerji harcaması olmadan atık su arıtma

Makedonya'dan araştırma şirketi kanalizasyon ve endüstriyel atık sularını arıtmak için bir sistem geliştirmiştir. Anaerobik fermentasyon sistemi ile biyo filtreleme metodu kullanmaktadır. Bu metot ile daha kısa tutulma zamanı, daha verimli saflaştırma ve gaz üretimi gerçekleşir. Firma, teknik ortaklık, lisans anlaşması veya ticari anlaşma yapmak istemektedir.

TOUK20140313004 Taşınabilir, yuvarlanabilir fotovoltaiik (PV) dizi

Doğu İngiltere merkezli KOBİ, yeni taşınabilir, yuvarlanabilir fotovoltaiik dizi geliştirmiştir. Hepsi tek olan modüllerin üretimi diğer yuvarlanabilir PVlere benzemektedir. Multi-kW ölçeklerine kadar çıkarılabilmektedir. Şirket, melek (angel/seed) yatırımcı (finansal anlaşma), teknik ortaklık yapmak istemektedir.

TOES20140522001 Toplu taşıma için akıllı telefon aracılığıyla bütünleşmiş biletleme sistemi

İspanyol raylı ulaşım operatörü, toplu taşıma için akıllı telefon aracılığıyla bütünleşmiş biletleme sistemi geliştirmiştir. Sistem operatöre binışlerde kart okuma makineleri ve yolcu kâğıt biletlerini ortadan kaldırmaktadır. Kullanıcı akıllı telefonu ile bilet okuma, bilet kontrolü ve bilet satın alma gibi işlemleri tek elden halledebilmektedir. Şirket, IT servis şirketleri veya toplu taşıma şirketleri ile teknik destekli ticari anlaşma yapmak istemektedir.

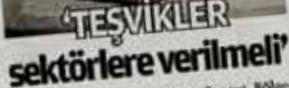
TORU20140408001 Karmaşık teşhisler ve kanser terapisi için multifonksiyonel oksit partiküller

Rusya'dan bir Ar-Ge grubu gadolinium ve europium seskuioksit ile mezofor parçacıkları filtreleme için fabrikasyon teknolojisi geliştirmiştir. Bu uygulamada kanserde nötron terapisi ve tümör teşhisinde MR görüntüleme kontrastı ve parlak biyo işaretleyici gibi kullanılabilmektedir. Ön klinik ve klinik denemelerde in vitro/in vivo biyolojik deneylerde ilgili malzeme kullanılmak istenmektedir. Teknik ortaklık aranmaktadır.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim

Ticari işbirlikleri duyuruları için:
semih.erden@ebiltem.ege.edu.tr

Teknoloji transferi duyuruları için:
can.senyilmaz@ebiltem.ege.edu.tr



IAOSB'de 4. Tekstil ve İla-
lacıyı düzenledi. Yönetim
nis Ugurtas, Ege Tekstil ve İ-
hracatçıları Birliği Yönetim
Yardımcısı Jak Kakinari, Ege
çileri Derneği Yönetim Kur-
dumcisi Atınc Abay, İzmir İ-
ilgili bölüm akademisyenleri
meslek liseleri temsilcileri
liyet gösteren IAOSB firma
katıldığı toplantıda, sektör
tespiti yapıldı. Tekstil se-
ya yatırıldığı toplantıyı açarak
yapan IAOSB Başkanı Ugurtas, T-
ve hazır giyim sektörlerinin Gayri Safi Yur-
çiki Hasıla (GSYH) içindeki payı, sağladığı
istihdam ve yüksek ihracat potansiyeli il-
ke ekonomisinin lokomotif sektörlerinden
olduğunu vurguladı.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde Tekstil ve Hazırgiyim Çalıştayı yapıldı. Çalıştayda sektördeki sorunlar ve çözümler ele alındı. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, Türk tekstil ve hazır giyim sektörlerinin sağladığı istihdam ve yüksek ihracat potansiyeliyle ülke ekonomisinin lokomotif sektörlerinden birisi olduğunu vurguladı. Uğurtaş, "Sektörün en büyük sıkıntısı çalışacak eleman ihtiyacının karşılanamamasıdır. Tüm olumsuz koşullara ve yaratılan olumsuz algıya rağmen tekstil geleceği olan bir sektördür. 2014 yılında en çok tekstil makinesi alacak iki ülke ABD ve Türkiye olarak belirlenmiştir" dedi.



★
Son aylarda Türkiye'nin eleştirici gündemi kırıldı ve çok yer kaplandı kırma, fısır ve emilimden dolayı oldu. "Taa mi emilimden emilimden, emilimden mi fıldın" tartışması eleştirilerde bir biçimde devam ediyor. Hükümet ise Son Başbakan'ın aksi, seçti seçilmeden işi Mevlut Kavaloğlu Başbakan'ın işi olduğu iddiasıyla eleştirileri vurguluyor. "Taa mi emilimden emilimden, emilimden mi fıldın" tartışması eleştirilerde bir biçimde devam ediyor. Hükümet ise Son Başbakan'ın aksi, seçti seçilmeden işi Mevlut Kavaloğlu Başbakan'ın işi olduğu iddiasıyla eleştirileri vurguluyor.

HABER
TÜRK

Orkide Yağ, sanayi kuruluşları arasında 91. sıraya yükseldi

ISO tarafından açıklanan Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu arasında geçen yıla göre 19 basamak yükselen yağ sektörünün güçlü kuruluşu Küçükbey Yağ Sanayi A.Ş. bu yıl 91. sırada yer almanın gururunu yaşıyor

Orkide Yağ markası ile yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda birinci sıraya çıkan Küçükbey Yağ San. A.Ş., ISO'nun 2013 yılı tarafından sınırları göre belirlendiği Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu sıralamasında 19 basamak tırden yükseldi. Geçen yıl 118. sırada yer alan Küçükbey A.Ş. bu yıl 91. sıraya yerleşti ve hızla büyüyen kuruluşlar arasında 91. sıraya yerleşti.

Orkide Yağ markası ile yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda birinci sıraya çıkan Küçükbey Yağ San. A.Ş., ISO'nun 2013 yılı tarafından sınırları göre belirlendiği Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu sıralamasında 19 basamak tırden yükseldi. Geçen yıl 118. sırada yer alan Küçükbey A.Ş. bu yıl 91. sıraya yerleşti ve hızla büyüyen kuruluşlar arasında 91. sıraya yerleşti.



Abaloğlu Holding yenilikçi çalışanlarını ödüllendirdi

Abaloğlu Holding ve iştiraklerinde, yenilikçi ve yaratıcı projeleri ödüllendirmek, yenileşim kültürünü desteklemek ve tabana yaymak amacıyla düzenlenen Vayfie Proje Yarışması sonuçlandı. Birinciliği holding iştiraklerinden Filide Tekstil Sanayi A.Ş.'den Fionia İpliği Süreç İyileştirme Projesi kazandı. Pamukkale Üniversitesi Kongre Kültür Merkezi'nde gerçekleştirilen ödül töreninde, yarışmaya katılan projeler tanıtıldı. 10 projenin yarıştığı etkinlikte, birinci Filide Tekstil Sanayi A.Ş. şirketi, ikinci Fionia İpliği Süreç İyileştirme Projesi'ni alan Er-Bak Elektrotik Bakır Mamülleri

A.Ş.'den "Makine İyileştirme Projesi" ve T.İ. A.Ş.'den M. Projesi takip eden yenileşim kültürüne katkıda bulunan Uygulanshür Dentaş Kağıt'ta Elemanı Ergün Kur'dan Kalite K. Open End Süperv. Gan, Dentaş Romu rık Bakım Teknisy. Barbu "Yülm En Pol Öneri Veren Çalışan



Elektral, otomatta uluslararası marka olmayı hedefliyor

Akşepçer işletmelerin ile ilave Hollanda'da geçen Eylül ayında, bu makinede Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı. Elektrik, büyük bir başarıya ulaştı ve Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı. Elektrik, büyük bir başarıya ulaştı ve Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı.



Gimas, üç kıtada büyük santral projelerine makine üretiyor

İzmir Rafinerisi'ndeki işinden ayrılan Şenol Güneş'in 1970'li yıllarda, yedi yıldır İsmail Tuncel'in sermayesiyle çalıştığı Gimas, bugün 10 ila 15 ila makine üreten, global pazarla büyük enerji santrallerine hizmet yapan ve 400 kişiyi istihdam eden bir şirkete dönüştü

Gimas, Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı. Elektrik, büyük bir başarıya ulaştı ve Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı. Elektrik, büyük bir başarıya ulaştı ve Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı.



CMS 2 ŞİRKETİYLE büyükler listesinde

TÜRKİYE'nin büyük jant üreticilerinden CMS Grubu, bünyesindeki iki şirketiyle, İstanbul Sanayi Odası tarafından hazırlanan en büyük 500 kuruluşu sıralamasında listede yerini aldı. 1985 yılında Pınarbaşı'ndaki fabrikasında jant üretimine başlayan, 2003 yılında da Çiğli Fabrikası'nı devreye

2011'de Gazimir'de Ege Serbest Bölge'de kurulan ve 2012 yılında seri üretime geçen CMS Jant Sanayi A.Ş. ise bir yıl içinde listeye 463'üncü sıradan girme başarısına gösterdi. İki şirketin başarısının da kendilerini çok gururlandırdığını söyleyen CMS Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen, "Bu başarıya çalışmaya arkadaşlarımız, tedarikçilerimiz, müşterilerimiz ve tüm paydaşlarımıza ait" diye konuştu.



Yenilebilir enerjilerle 35 yılını adan Kutlu, güneşten elektrik üretimi çalışmalarında büyük yol kat edildiğini söyledi

"İzmir'de güneş tarlalarına yer aranıyor"

TİCARET
Güncel, Bilgi, Tutarlı Güçtür

YENİLEBİLİR ENERJİLER
Güneşten elektrik üretimi...
Kutlu, güneşten elektrik üretimi çalışmalarında büyük yol kat edildiğini söyledi.

DÜNYA



Katmerciler, araç üstü ekipmanda ihracatı beş yılda yedi kat artırdı

Araç üstü ekipman sektöründe ihracatı beş yılda yedi kat artırdı. Katmerciler, araç üstü ekipmanda ihracatı beş yılda yedi kat artırdı.



Bergama, Dünya Miras Listesi'ne adını yazdırdı



Bursa Cumalıkızık ve Bergama, Doha'da düzenlenen UNESCO 38. Dünya Miras Komitesi toplantısında Dünya Miras Listesine kabul edildi.

UNESCO Dünya Miras Listesine giren Cumalıkızık'ın, ticari kültürü ve kente yakın kırsal yaşamı sürdürmesi ile Osmanlı yaşam vizyonuna iyi bir örnek olduğunu vurgulayan Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik, Helenistik dönemin en büyük kütüphanelerinden Bergama'nın da kültürel peyzaj kategorisinde listeye girdiğini belirtti. Kültür ve Turizm Bakanı Çelik, Twitter'daki hesabından, Bursa Cumalıkızık ve Bergama'nın Katar'ın başkenti Doha'da düzenlenen UNESCO 38. Dünya Miras Komitesi toplantısında Dünya Miras Listesine girmesine ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

"Emeği geçenlere teşekkür ederim. Bursa ve Cumalıkızık, ticari kültürü ve kente yakın kırsal yaşamın devamlılığı ile Osmanlı yaşam vizyonuna iyi bir örnek teşkil etmektedir" ifadelerini kullanan Bakan Çelik, Bergama'nın da Dünya Miras Listesine girdiği haberi üzerine, "Doha'da düzenlenen Dünya Miras Komitesi (DMK) 38. Dönem Toplantısından sevindirici haberler ardı ardına geliyor. Bergama Çok Katmanlı Kültürel Peyzaj Alanı dosyasının da Dünya Miras Listesi'ne kaydedilmesine karar verildi. Helenistik dönemin en büyük kütüphanelerinden birine sahip Bergama, kültürel peyzaj kategorisinde listeye girdi" mesajını yazdı.

Bergama'nın da listeye alınmasıyla Türkiye'nin Dünya Miras Listesindeki varlık sayısının 13 oldu-



ğunu vurgulayan Çelik, gelecek yıl Diyarbakır ve Efes'in dosyalarının görüşüleceğini ifade etti.

Bergama 9 bileşenden oluşuyor

Türkiye'nin, 2011'de geçici listeye kabul edilen diğer adayı Bergama, "Bergama Çok Katmanlı Kültürel Peyzaj Alanı" dosyasıyla asıl listeye girdi.

Helenistik dönemin en büyük kütüphanelerinden birinin kurulduğu Bergama, kültürel peyzaj kategorisinde listeye alındı. Helenistik, Roma, Doğu Roma ve Osmanlı dönemlerine ait katmanları içerisinde barındıran Bergama, akropol, çevresindeki yedi adet tümülüs ve Kybele Kutsal Alanı olmak üzere dokuz bileşenden oluşuyor.

Türkiye'nin Dünya Miras Listesi'nde yer alan dosyaları ise "İstanbul'un Tarihi Alanları, Divriği Ulu Cami ve Darüşşifası, Hattuşaş, Nemrut Dağı, Xanthos-Letoon, Safranbolu Şehri, Truva Antik Kenti, Edirne Selimiye Cami ve Külliyesi, Göreme Milli Parkı ve Kapadokya, Pamukkale Hierapolis ve Çatalhöyük Neolitik Kenti" olarak sıralanıyor.



İAOSB VAKFI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı
Kuruluyor...



İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

GÜCÜMÜZÜN BİRLEŞTİĞİ YER

- Etkin Bilgi Paylaşımı
- Sosyal - Kültürel ve Ekonomik İşbirlikleri
 - Etkin ve Çağdaş Eğitim
- Kaliteli ve Çağdaş Sağlık Hizmetleri
- Artan Dayanışma ve İşbirliği İçin;

Sizi Vakfımıza Katılmaya Davet Ediyoruz

Bilgi ve Katılım: Hüseyin Doğan - 376 71 76 – 226 hdogan@iaosb.org.tr

KÜRESEL ISINMAYA SOĞUTMA ÖNERİLERİ YTO-SU SOĞUTMA KULELERİ



Türkoğlu MAKİNA SAN.VE TİC. LTD.ŞTİ.

ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 10027 Sokak No:5 (35620) Çiğli - İZMİR

Tel: (232) 376 80 07 (pbx). Faks:(232) 376 80 09

www.yto.com.tr • yto@yto.com.tr

CE 0036

